

ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΟ

ΝΑΙ

ΠΕΡΙΟΔΙΚΟ ΕΠΙΚΟΙΝΩΝΙΑΣ

ΤΕΥΧΟΣ 138 • ΙΟΥΛΙΟΣ - ΑΥΓΟΥΣΤΟΣ 2012 • Euro 5 • www.asfaltikonai.gr

Ναυαγούν τα κοινωνικά ταμεία;



ΝΑΙ, ΑΝΕΞΑΡΤΗΤΟ ΕΠΙΣΤΗΜΟΝΙΚΟ ΠΕΡΙΟΔΙΚΟ ΓΙΑ ΑΣΦΑΛΙΣΤΕΣ - ΠΩΛΗΤΕΣ FINANCIAL SERVICES



Όταν ο κόσμος παγώνει η Εθνική Ασφαλιστική προχωράει μπροστά

Στην σημερινή εποχή χρειαζόμαστε κάποιον να στηριχτούμε, κάποιον που μπορεί να μας εξασφαλίσει το παρόν και το μέλλον μας. Γι αυτό εμπιστευόμαστε την Εθνική Ασφαλιστική. Την εταιρεία με το ισχυρότερο δίκτυο πωλήσεων και την 1η θέση στην ασφαλιστική αγορά. Τον κορυφαίο ασφαλιστικό οργανισμό της χώρας που καλύπτει κάθε μας ανάγκη και προχωράει μπροστά και σταθερά.

ΕΘΝΙΚΗ
Η ΠΡΩΤΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

...για πάντα



Ό,τι έχει τη δύναμη να σε στηρίξει, σου δίνει τη δύναμη
να ζήσεις τη ζωή σου με ασφάλεια και αισιοδοξία.

Έλα στην INTERAMERICAN.
Θα βρεις ένα Σύμμαχο Ζωής.

Η INTERAMERICAN είναι δίπλα σου κάθε στιγμή
με δύναμη και αξιοπιστία.

- Με υψηλή φερεγγυότητα και ισχυρά οικονομικά μεγέθη.
- Με αποζημιώσεις που ξεπερνούν το 1 εκατομμύριο ευρώ την ημέρα.
- Με μεγάλη εμπειρία από τη 42χρονη παρουσία της στην ελληνική ασφαλιστική αγορά.
- Με μοναδική ιδιότητα υποδομή στην Υγεία και στις Υπηρεσίες Βοήθειας, προσφέροντας εξαιρετικές υπηρεσίες σε 250.000 περιπτώσεις το χρόνο.
- Με την ευρωστία και την τεχνογνωσία του ισχυρού ευρωπαϊκού ασφαλιστικού Ομίλου EUREKO/ACHMEA, στον οποίο ανήκει.
- Με υψηλού επαγγελματισμού εργαζομένους και συνεργάτες.
- Με κοινωνική ευαισθησία και υπευθυνότητα.

Έλα κι εσύ στην INTERAMERICAN. Για να εξασφαλίσεις την οικογένειά σου, την υγεία σου, τη σύνταξή σου, το μέλλον των παιδιών σου. Για να προστατεύσεις την περιουσία σου και όσα πολύτιμα έχεις δημιουργήσει. Για να έχεις τη βοήθεια που χρειάζεσαι κάθε στιγμή.

Έλα στον κόσμο της ασφάλειας και της αισιοδοξίας!

☎ : 210 9462000 www.interamerican.gr

INTERAMERICAN
Μεγάλη και Σίγουρη



ΙΝΤΕΡΣΑΛΟΝΙΚΑ
ΟΜΙΛΟΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ

Νοιάζεται για σας



©ATEAdvertising



ΑΤΕ Ασφαλιστική

Η ασφάλιση σήμερα

Η οικογένεια, η υγεία, η περιουσία, η ζωή μας...

Για όλα όσα θεωρείτε ξεχωριστά και τελικά ορίζουν τη ζωή σας, υπάρχει η ΑΤΕ Ασφαλιστική. Για να καλύπτει κάθε ανάγκη σας για ασφάλεια, κάθε στιγμή.

Γιατί όταν έχετε προνοήσει για το αύριο, μπορείτε να χαμογελάτε και να απολαμβάνετε ξέγνοιαστοι τη ζωή και όλα όσα αγαπάτε.

Με σιγουριά και αξιοπιστία, με την εμπιστοσύνη της ΑΤΕbank και 1.600 σημεία εξυπηρέτησης σε όλη την Ελλάδα μπορείτε να ...χαίρεστε την κάθε στιγμή, κάθε μέρα!



Η ασφάλιση σήμερα

210 93 79 100
www.ateinsurance.gr

ΑΤΕ Ασφαλιστική
ΕΤΑΙΡΙΑ ΟΜΙΛΟΥ ΑΤΕBANK



Κοντά σας, ό,τι κι αν τύχει.

ΚΕΝΤΡΙΚΑ ΓΡΑΦΕΙΑ: 15ο Χ.Λ.Μ. ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗΣ - ΠΕΡΑΙΑΣ, Τ.Θ. 22402, Τ.Κ. 55102, ΤΗΛ. ΚΕΝΤΡΟ: 2310 492100, FAX: 2310 465219
ΥΠ/ΜΑ ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗΣ: Ν. ΚΟΥΝΤΟΥΡΙΩΤΟΥ 19, Τ.Κ. 54625, ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗ, ΤΗΛ. ΚΕΝΤΡΟ: 2310 554641, 501776, FAX: 2310 541228
ΓΕΝΙΚΗ ΔΙΕΥΘΥΝΣΗ ΑΘΗΝΩΝ & Ν. ΕΛΛΑΔΟΣ: ΛΕΩΦ. ΣΥΓΓΡΟΥ 175, Τ.Κ. 17121, ΑΘΗΝΑ, ΤΗΛ. ΚΕΝΤΡΟ: 210 9304000, FAX: 210 9304040

24ωρη, χωρίς χρέωση, τηλεφωνική γραμμή 11.555 και 11.556, από όλα τα κινητά τηλέφωνα για παροχή Βοήθειας

www.intersalonica.gr

e-mail: company@intersalonica.gr

Το «Ασφαλιστικό ΝΑΙ» αποστέλλεται τιμής ένεκεν στους βουλευτές της ελληνικής Βουλής και στους ευρωβουλευτές



42

56



Μεταξύ των ελλήνων μεταφραστών ο ρόλος της Παναγιώτης Κωνσταντίνου είναι ιδιαίτερα σημαντικός. Οργανώτρια του Κέντρου Μεταφράσεων, η Κωνσταντίνου έχει, για τον λόγο αυτό, την αφοσίωση στα έργα άλλων γλωσσολόγων, ο οποίος είναι ουσιαστικά ο πρόεδρος του κέντρου. Η Κωνσταντίνου, επίσης, τις πολλές, ετήσιες εκδόσεις του κέντρου, οι οποίες περιλαμβάνουν, μεταξύ άλλων, μεταφράσεις έργων του Κλάου Τζονκ. Ομοίως, έχει την ευθύνη για την επιλογή των έργων που θα μεταφραστούν. Για πληροφορίες σχετικά με το κέντρο, μπορείτε να επικοινωνήσετε με την Παναγιώτη Κωνσταντίνου στο panagiotis.konstantinou@uni-tuebingen.de.

Εάν θέλετε να μεταφράσετε, η καλύτερη επιλογή είναι να επικοινωνήσετε με τον πρόεδρο του κέντρου, την Παναγιώτη Κωνσταντίνου, η οποία θα σας βοηθήσει να βρείτε τον κατάλληλο μεταφραστή. Η Κωνσταντίνου θα σας ενημερώσει για τις διαδικασίες που πρέπει να ακολουθήσετε και θα σας βοηθήσει να βρείτε τον κατάλληλο μεταφραστή. Η Κωνσταντίνου θα σας ενημερώσει για τις διαδικασίες που πρέπει να ακολουθήσετε και θα σας βοηθήσει να βρείτε τον κατάλληλο μεταφραστή.



84



70



96

102

Η ΣΕΣΑΕ
στο «Island»



ΚΑΘΕ ΤΕΤΑΡΤΗ ΣΤΙΣ 08:00 ΜΜ

EXTRA 3



Γράφει ο **Ευάγγελος Γ. Σπύρου**,
εκδότης του «Ασφαλιστικού ΝΑΙ»
www.evaggelos@spilroueditions.gr

Τελικά, έχει δίκιο ο Αίσωπος με τον μύθο για τον τζίτζικα και το μυρμήγκι...

Πριν από λίγα χρόνια όταν η σπατάλη και το Χρηματιστήριο θεοποιούσε το χρήμα και την καλοπέραση της γλυκιάς ζωής χωρίς κόπο και ιδρώτα είχα ακούσει ένα ανέκδοτο για το μυρμήγκι που δούλευε μέρα – νύχτα όλο το καλοκαίρι για να μαζέψει «αποταμιεύσεις». Αυτό κόπιαζε και υπέφερε ενώ ο τζίτζικας τραγουδούσε και γλεντούσε. Όταν ήρθε ο χειμώνας σίγουρο ότι θα επιζήσει στην παγωνιά με τον καρπό των αποταμιεύσεων και εργατικής ζωής ενώ ο τζίτζικας θα «πεινάσει» πήγε να τον δει και τον βλέπει να γλεντά, να χορεύει, να τραγουδά με καλή συντροφιά. Οι επενδύσεις και τα «κόλπα» του Χρηματιστηρίου του εξασφάλιζαν τότε στον τζίτζικα χρήμα για ταξίδια σε χιονοδρομικά κέντρα, για όμορφες γυναίκες, για πολυτελή ξενοδοχεία για ρέμπελν άσωτη ζωή... Νευ-

ριασμένο το μυρμηγκάκι τρελάθηκε και φώναζε. «Βρείτε αυτόν τον Αίσωπο και πείτε του να πάει να σκίσει τα βιβλία με τους μύθους του...!». Αρχές Ιουλίου 2012, παρακολουθώντας το 28ο συνέδριο της Πανελληνίας Ομοσπονδίας Προσωπικού Οργανισμών Κοινωνικής Πολιτικής (ΙΚΑ, ΟΓΑ, ΟΑΕΕ, Επικουρικά ταμεία, ΕΤΑΠ-ΜΜΕ) και βλέποντας την διάλυση του κοινωνικού κράτους την πλήρη αποδόμηση της κοινωνικής ασφάλισης και την θυσία των δικαιωμάτων των εργαζομένων στο βωμό των δυνάμεων της αγοράς των δανειστών και κερδοσκόπων, ξαναδιάβασα τον σχετικό μύθο του Αισώπου. «Είχε κρύο και κακοκαιρία στον Όλυμπο. Το μυρμήγκι είχε μαζέψει πολλά από την εποχή του θεριμού και τα είχε αποθηκεύσει στο σπίτι του. Ένα τζίτζικι φωλιασμένο σε μια κοιλότητα ήταν έτοιμο να πεθάνει από την πείνα και το κρύο. Ζήτησε

λοιπόν από το μυρμήγκι τροφή, για να φάει και αυτό λίγο σιτάρι και να σωθεί. Το μυρμήγκι όμως το ρώτησε: «Πού ήσουν το καλοκαίρι; Πως δεν μαζέψες τροφή κατά τον θεριμό;». Και το μυρμήγκι ξέσπασε σε δυνατά γέλια και είπε: «Αφού τραγουδούσες το καλοκαίρι, χόρευες τώρα τον χειμώνα». Ο μύθος μας διδάσκει σύμφωνα με τον Αίσωπο ότι πρέπει να φροντίζουμε για την εξασφάλιση των αναγκών τροφίμων και να μη χάνουμε τον καιρό μας διασκεδάζοντας με χορούς και τραγούδια. «...Ουδέν κρείττον του φροντίζει των αναγκών τροφών...». Σε αυτό το τεύχος του ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΟΥ ΝΑΙ έχουμε ένα ενημερωτικό αφιέρωμα για την πορεία και την κατάσταση των Ταμείων. Είναι στοιχεία που δίνουν οι μόνο αρμόδιοι. Όλα μας πείθουν ότι ο Αίσωπος είχε δίκιο... Χρειάζεται λίγο φαντασία και ψάξιμο για να απλοποιήσουμε ποιος είναι το μυρμήγκι και

ΦΩΤΟ Κ. ΣΠΥΡΟΥ



ποιος ο τζίτζικας. Οι ρόλοι είναι διπλοί και εύκολα μπορούμε να κάνουμε λάθος στην ονομασία... Ακόμα και έτσι ο Αίσωπος σωστά έγραψε τον μύθο και για τα άτομα και για τα ταμεία και για τις κυβερνήσεις. Πολλοί άνθρωποι, ταμεία και κυβερνήσεις για πολλά χρόνια «ζούσαν άσωτες», σύμφωνα με την παραβολή του Αισώπου στα Ευαγγέλια... Ο τρόπος ζωής τους ήταν συναυλία τζίτζικιών... Ταυτόχρονα, οι περισσότεροι εργαζόμενοι είχαν συμπεριφορά μυρμηγκιού. Δούλευαν μια ζωή χειμάνες – καλοκαίρια και μαζεύαν σπυρί – σπυρί τις εισφορές τους και τις κόλλαγαν «ένσημα» στα ταμεία. Αποθήκευαν για τις παγωμένες μέρες των γηρατειών και της αρρώστιας... Πολλές φορές κάποιοι ήταν ταυτόχρονα μυρμήγκια και τζίτζικα, διακρίνοντας τον πιο διάσημο μυθοποιό Έλληνα Αίσωπο. Μύθος είναι ακόμα και η ζωή του όπου οι αρχαίοι συγγραφείς τον παρουσιάζουν να γεννήθηκε στην Σάμο ή τις Σάρδεις, ή την Φρυγία ή την Θράκη. Γράφουν ότι ήταν δούλος και τον ελευθέρωσε κάποιος στη Σάμο, ότι παραβρέθηκε σε συμπόσιο των Επτά Σοφών, ότι τον φιλοξένησε ο βασιλιάς Κροίσος και ο Περίανδρος ο Κορίνθιος. Έζησε τον 6ο αιώνα. Οι μύθοι είναι λογοτεχνικό είδος μέσα



απ' το οποίο οι άνθρωποι εκφράζονται με εικόνες, μιλούν με μορφές. Είναι αφήγηση και

μοιάζουν με παραμύθι. Δεν είναι παραβολές. Οι μύθοι. Ψάχνουν τις ρίζες και την φύση του ανθρώπου. Ο Αίσωπος χρησιμοποιεί τους μύθους σαν μέσο πολιτικής δράσης όπου θέλει να επηρεαστεί την ζωή των άλλων. Τα ζώα έχουν συμβολική αξία που υπενθυμίζουν αρετές και ανθρώπινα ελαττώματα. Ο Ντίσνεϋ τον αντέγραψε με τα ζώακια του και τον Μίκυ Μάους. Η ταύτιση ζώων και ανθρώπων από τον Αίσωπο επέτρεπε να κάνει κηρύγματα με έξυπνο, αθώο τρόπο και με διπλή όψη, σατιρική και ηθική. Ο Πλάτων χρησιμοποίησε τους μύθους του Αισώπου όπως και ο Αριστοτέλης. Η ηθοπλαστική λειτουργία και ο διδακτικός ρόλος του μύθου έφτασε ως τις μέρες μας και κανένας δεν αμφισβήτησε τους συμβολισμούς της ηπιότητας του πρόβατου, την πανουργία της αλεπούς, την σκληρότητα του λύκου, την εργατικότητα του μυρμηγκιού, την υπομονή του γαϊδάρου... Τώρα, αυτήν την στιγμή που είναι η πρώτη ώρα του υπολοίπου της ζωής μας, ίσως είναι χρήσιμο, οι μύθοι του Αισώπου να παίξουν το ρόλο τους για μας. Αρκετά με τα «παραμύθια» της εξουσίας των πολιτικών και των «άλλων»...

Το υπουργείο Μακεδονίας-Θράκης οι Έλληνες δημοσιογράφοι Μαρκίδες Πούλιου και το «Ασφαλιστικό ΝΑΙ»...

[Γράφει ο **ΕΥΑΓΓΕΛΟΣ Γ. ΣΠΥΡΟΥ**
εκδότης του «Ασφαλιστικού ΝΑΙ»]

Οι αδερφοί Μαρκίδες Πούλιου, από τη φωτοδότρια Σιάτιστα της Δυτικής Μακεδονίας ήταν τυπογράφοι, εκδότες, δημοσιογράφοι, πατριώτες. Το έτος 1790, αυτοί οι γιοι του Μάρκου, οι «Μαρκίδες» όπως καθιέρωσαν την εμπορική φήμη των εκδόσεών τους, έδωσαν στη Βιέννη, το πρώτο σωζόμενο ελληνικό ειδησεογραφικό όργανο των Ελλήνων (παραμονή του έτους 1781) με τίτλο «Εφημερίς». Το τελευταίο φύλλο κυκλοφόρησε στις 22 Δεκεμβρίου 1797, μετά τη σύλληψη του Ρήγα Φεραίου. Η γλώσσα της εφημερίδας είναι η δημοτική της εποχής με ιδιωτισμούς, με λέξεις της ελληνικής καθαρεύουσας, της ελληνικής εκκλησίας και διπλωματίας. Είναι μια εφημερίδα γραμμένη «εις την απλή ρωμαϊκή γλώσσα», σημειώνουν οι εκδότες.

Διέθετε συνδρομητές σε όλη την Ορθόδοξη Ανατολή, από την Βλαχία ως την Κρήτη και από Κωνσταντινούπολη ως τα Γιάννενα και σε όλες τις ελληνικές κοινότητες της Ευρώπης, με ανάλογες ειδήσεις. Το Μορφωτικό Ίδρυμα Ένωσης Συντακτών Ημερησίων Εφημερίδων Μακεδονίας Θράκης πραγματοποίησε ημερίδα για τους Μαρκίδες Πούλιου τον Νοέμβριο του 2007. Την έκθεση ντοκουμέντων για το έργο τους εγκαινία-

νίασε ο Πρόεδρος Δημοκρατίας, Κάρολος Παπούλιας (27/10/2007).

Η εφημερίδα σε φύλλο του Μαΐου 1797 ανήγγειλε και την έκδοση της Χάρτας του Ρήγα «όθεν δίδεται ειδήσεις περί τούτου εις τους προσφιλείς της Ελληνίδος εραστάς» και η τιμή είναι προς 3 γρόσια έκαστον φύλλου (δωδεκάφυλλο).

Η «Εφημερίς» αποτελεί το πρώτο κεφάλαιο στην ιστορία του Ελληνικού Τύπου, σταθμό και αφετηρία στην ανοδική πορεία του υπόδουλου γένους. Συνάμα, όμως, και πολύτιμη ιστορική πηγή για την μελέτη της χρονικής περιόδου 1791-1797», γράφει ο Λεάνδρος Βρανούσης ιστορικός, μελετητής της εφημερίδας. Ήταν δημοσιογραφικό όργανο συνοδοιπόρων και στενών συνεργατών του Ρήγα, το μόνο αυθεντικό τεκμήριο μιας εποχής αλλά και εθνικό κειμήλιο άξιο να τοποθετηθεί δίπλα στα «Ελληνικά Χρονικά» του Μεσολογγίου.

Ανάμεσα σε πολλά άλλα οι εφημερίδες και τα περιοδικά έπαιξαν πρωταγωνιστικό ρόλο στην πνευματική αναγέννηση και αφύπνιση του Ελληνισμού που τον οδήγησαν στην εθνεγερσία του 1821. Τα βιβλία



Οι Μαρκίδες Πούλιου από τη Σιάτιστα

Τυπογράφοι, εκδότες, δημοσιογράφοι, πατριώτες

Οι μορφές των Μαρκίδων Πούλιου δεν σώζονται. Η ιδεατή απεικόνιση οφείλεται στον ζωγράφο Κώστα Ντο

και ο Τύπος ήταν το βασικό όργανο διάδοσης νέων ιδεών και ειδήσεων, καθώς και των καρπών του Νεοελληνικού Διαφωτισμού που περιλαμβάνει αρχές ελευθερίας, ισότητας, ανθρώπινα δικαιώματα, ➔





➔ ανεξίτηρη. Τα βιβλία που εξέδιδαν, μετέφραζαν και τύπωναν Έλληνες ήταν αυτά που άναψαν φωτιές πριν ηχήσουν τα όπλα. Πρωτεργάτες ο Ρήγας Βελεστινλής, ο Αδαμάντιος Κοραΐς, ο Ευγένιος Βούλγαρης, ο Ιώσηπος Μοισιόδαξ, ο Νεόφυτος Δούκας, ο Αθαν. Ψαλίδας, ο Ιωάννης Βηλαράς, ο Άνθιμος Γαζής, ο Κ. Κούμας, ο Δ. Καταρτζής, ο Αθ. Χριστόπουλος, ο Νικηφόρος Θεοτόκης, ο Αθ. Πάριος, ο Αθ. Σταγειρίτης.

Λίγο πριν, μεταξύ 1760-1779, ο Κοσμάς ο Αιτωλός είχε φτιάξει 210 σχολεία. Πιο πριν από αυτόν ο Μάξιμος Γραικός από την Άρτα είχε καθιερώσει το φιλελληνικό πνεύμα της Ρωσίας με το πνευματικό έργο του στη Μόσχα. Ο Μεθόδιος Ανθρακίτης, πρόδρομος νεοελληνικού διαφωτισμού, δούλεψε εκεί στο 1750 μαζί και ο Βικέντιος Δαμόδος, και αργότερα ο Θεόκλητος Φαρμακίδης, ο Κ. Κοκκινάκης, ο Κ. Βαρδαλάχος, ο Θ. Καΐρης, ο Κ. Οικονόμος, ο Χριστ. Περραιβός.

Λίγο πριν από τους Μαρκίδες, ο Γ. Βεντότης, για μόλις 2 μήνες, είχε εκδώσει ένα φύλλο. Το 1811 κυκλοφόρησε η δεύτερη ελληνική εφημερίδα «Ειδήσεις διά τα Ανατολικά μέρη» που άλλαξε όνομα σε «Ελληνικός Τηλέγραφος». Το 1811 κυκλοφόρησε και ο «Λόγιος Ερμής» από τον Άνθιμο Γαζή. Το 1819 εξεδόθη το περιοδικό «Καλλιόπη» και στο Παρίσι «Η Μέλισσα», η «Αθηνά» και το «Μουσείον». Σε ελεύθερο ελληνικό χώρο μετά την Επανάσταση, η πρώτη έντυπη ελληνική εφημερίδα ήταν η «Σάλπιγξ Ελληνική» που τύπωνε μόνο 3 φύλλα εξαιτίας της ρήξης εκδότη Θεόκλητου Φαρμακίδη με τον Δημ. Υψηλάντη για θέματα ελευθεροτυπίας.

Ο Ρήγας Φεραίος συνδέθηκε με τους εκδότες Μαρκί-



δες Πούλιου από το πρώτο του ταξίδι στην Βιέννη, εκεί τύπωνε στο τυπογραφείο τους το βιβλίο «Σχολείον των νεολιτών Εραστών» και τα γραφεία της εφημερίδας είχε ως κέντρο δραστηριοτήτων του. Η επιχείρηση Μαριδών είχε αναλάβει και την κεντρική πώληση της Χάρτας του Ρήγα και στο

πατάρι ο Ρήγας με τους Σιατιστινούς και άλλους αδερφούς πατριώτες προετοίμαζαν τα επαναστατικά σχέδια. Οι αυστριακές Αρχές παρακολουθούσαν όλα αυτά και είχαν στο στόχαστρο τους δημοσιογράφους και εκδότες, όπως φαίνεται σε έγγραφα αρχείων της Βιέννης και σε αλληλογραφίες αυλικής καγκελαρίας προς την κρατική, σχετικά με την έκδοση της εφημερίδας, σε έγγραφο που φαίνεται η «απαγόρευση καταβολής συνδρομών για την εφημερίδα στο ταχυδρομείο Κωνσταντινούπολης (1797), σε άλλο έγγραφο του βαρόνου Helber προς τον καγκελάριο για την επιθυμία της Υψηλής Πύλης, σχετικά με την κυκλοφορία της εφημερίδας και έγγραφο του τελευταίου για οριστική παύση της κυκλοφορίας της (1798). Η φιλία του Ρήγα Φεραίου με τους αδελφούς Μαρκίδη ήταν η αιτία κλεισίματος και όχι η απαίτηση των Τούρκων ή η δυσμενής για την ελευθερία του Τύπου εποχή και συγκυρία, κάτι που δείχνει τη φιλοπατρία και αγωνιστικότητα του Γεωργίου Πούλιου και Πούλιου ή Πούπλιον Πούλιου. Ήταν της οικογενείας ➔





Ο Μητροπολίτης Άνθιμος

➔ στην Βιέννη-Βενετία και αρκετοί σε άλλες πόλεις της Ευρώπης. Αυτοί ήταν που «άναψαν» τα μυαλά και το μπαρούτι... Ανάμεσά τους χρηματοδότες και πρωταγωνιστές ήταν οι Έλληνες της Οδησού στις εκδόσεις βιβλίων και βιβλιοθηκών, με επικεφαλής τους ασφαλιστές που έπαιξαν βασικό πρώτο ρόλο στην οικονομική στήριξη του Ελληνικού Αγώνα. Στο παράρτημα Ιανουαρίου 1817 του «Λόγιου Ερμή» αναφέρονται τα ονόματα Ελλήνων ασφαλιστών που ηγούνται - με λόγια έργα και χρήματα. Ανάμεσά τους σε μνημόσυνο αιώνιο τα ονόματα Ι. Αμβροσίου, Ι. Δεστούνης, Θ. Σαραφίνος, Ι. Πεταλάς, Ηλ. Μάνεσης, Στ. Ξυδάς, Αλ. Μαύρος, Αλ. Κουμπάρης, Γρ. Μαρσλής, Θ. Φλογαΐδης, Κ. Αρτινός κ.ά. (περισσότερα για τη δράση τους διαβάστε το βιβλίο Ευαγγ. Γ. Σπύρου «Ασφαλιστές, έμποροι και ιστορία Ελληνικού Έθνους», σελ. 191, Αθήνα 2010 www.nexdeal.gr). Σήμερα, στην Ελλάδα του 2012 της οικονομικής κρίσης και των εθνικών ταπεινώσεων, η νέα κυβέρνηση Α. Σαμαράς επανίδρυσε το υπουργείο Μακεδονίας-Θράκης που είχε καταργήσει η προηγούμενη του Γ. Α. Παπανδρέου.



Ο υπουργός Μακεδονίας-Θράκης Θεόδωρος Καραμόλγου

Πιστεύω πως αυτό το υπουργείο είναι το κλειδί για την εθνική αξιοπρέπεια και αφύπνιση. Έχει ρόλο να παίξει για τα θέματα Θράκης-Τουρκίας-Βουλγαρίας, για τα θέματα Μακεδονίας-Σκοπίων-Αλβανίας και για τον επαναπροσδιορισμό της ηγετικής στα Βαλκάνια της πόλεως της Θεσσαλονίκης.

Ερωτηματικά μας προκαλεί η ανάθεση σε Μουσουλμάνο βουλευτή του ΠΑΣΟΚ αυτών των θεμάτων από τον Ευάγγελο Βενιζέλο. Θλίψη επίσης μας προξενεί και η εκ μέρους της ΔΗΜΑΡ του κ. Κουβέλη ανάθεση θεμάτων υπουργείου Παιδείας στην κα Ρεπούση του «συνωτισμού και όχι της σφαγής της Σμύρνης». Εκεί κοντά είναι και τα πετρέλαια του Βορείου Αιγαίου και η υφαλοκρηπίδα και ο Χρυσός του Παγγαίου, καθώς και ο ρόλος του Αγίου Όρους. Τα μεγαλύτερα όπλα των Ελλήνων ήταν πάντα τα βιβλία και οι ιδέες. Εκεί, στη Μακεδονία και τη Θράκη, τριγυρνά ο Μεγάλος Αλέξανδρος. Εκεί, όλα τα όπλα μας με δάσκαλο τον Αριστοτέλη και εκατομμύρια μαθητές. Εκεί, στα «θρανία» δάσκαλοι στη «μετεκπαίδευσή» μας και το έργο αδελφών Μαρκίδη Πούλιου, στέκονται υπομονετικά λέγοντας να ξεκινήσουμε την αφύπνιση -Ελλήνων και ξένων- με βιβλία, με εφημερίδες, με εκδόσεις, με Internet με ιδέες, με κηρύγματα στις εκκλησίες, όπως κάνει επί χρόνια ο Άνθιμος Θεσσαλονίκης και στην ΕΤ3. Το «Ασφαλιστικό ΝΑΙ» δήλωσε συμμετοχή εδώ και... 20 χρόνια με την ελληνική σημαία στο εξώφυλλό του και την προσπάθειά του. Ένα μέρος των εσόδων του πήγε για την κατασκευή του ανδριάντα του Μιλτιάδη στον Μαραθώνα καθώς και σε αρκετές μικροπροσπάθειες για την Ελλάδα. Η έκδοση του βιβλίου για το ρόλο των ασφαλιστών στη δημιουργία του ελληνικού έθνους, ήταν ένα ακόμη τόλμημα... Προχωρούσαμε στην έκδοση εφημερίδας για γονείς παιδιών προσχολικής ηλικίας. Δημιουργήσαμε την ιστοσελίδα www.p.s.g.gr (παιδικός σταθμός για γονείς) με θεματολογία ελληνοκεντρική για τα χιλιάδες Ελληνόπουλα στο εξωτερικό. Το έργο των Αδελφών Μαρκίδη, έργο μάχης ιδεών αλλά και αγώνα και θυσίας, μας οδηγεί στο να μην πνυχάζουμε.

Για την Ελλάδα μας. Για να γίνουμε πραγματικοί Ταχυδρόμοι Ιδεών, στη δική μας ασφαλιστική πολεμίστρα! Φίλοι Έλληνες ασφαλιστές και ασφαλιστικές εταιρείες συστρατευτείτε! Περιμένουμε να φιλοξενήσαμε στις σελίδες του «ΝΑΙ» και της εφημερίδας «NextDeal», να προβάλουμε ηλεκτρονικά μέσω Internet από το www.NextDeal.gr αλλά και τηλεοπτικά μέσω της εκπομπής «Ωρα Ασφάλισης» ΑΣΦΑΛΙΣΗΣ στο Extra 3, το έργο των ασφαλιστικών εταιρειών στην Μακεδονία-Θράκη που μέχρι στιγμής σημαντικό έργο καταγράφεται από την INTERΣΑΛΟΝΙΚΑ του Μελά Γιαννιώτη, από τη Βλάστη Κοζάνης περιοχή κοντά στην Σιάτιστα των Μαρκίδων Πούλιου. Διαμαρτυρόμαστε που κάποιες εταιρείες δεν έχουν παρουσία στην περιοχή και για κάποιους που έκλεισαν τα επί χρόνια δημιουργικά γραφεία τους

αφήνοντας κενό για διείσδυση από τουρκική πλευρά στο μουσουλμανικό στοιχείο που έγινε πελάτης τουρκικών τραπεζών και ασφαλιστικών εταιρειών... Ελπίζουμε να είναι «τυχαίο». Γραφεία, χορηγίες, συνέδρια, εκδηλώσεις, εκδόσεις βιβλίων στήριξη ελληνικής παράδοσης είναι τομείς που οι ασφαλιστικές εταιρείες μπορούν να διαπρέψουν αποδεικνύοντας, έμπρακτα, την αγάπη τους στη Μακεδονία-Θράκη μας και κυρίως ψηλά εκεί στα άγια σύνορά μας με τους τόσους χιλιάδες υπερασπιστές που έδωσαν τη ζωή τους, στη Δράμα, την Ξάνθη, τη Ροδόπη, τον Έβρο, στις Σέρρες, στο Κιλκίς, την Πέλλα, την Ημαθία, τη Φλώρινα, την Κατοριά... Είναι η χώρα του Μεγαλέξανδρου, το Μακεδονικό Βασίλειο, η Βεργίνα, το ΔΙΟΝ, οι Φίλιπποι, η Όλυθος, το Άγιο Όρος, τα Άβδηρα στην Ξάνθη, η Μαρωνεία, ο τόπος γέννησης του Δημόκριτου και του Καραθεοδωρή, το Ιερό Μεγάλων Θεών στη Σαμοθράκη, η πόλη του μεταξιού στο Σουφλί, ο Εθνικός Δρυμός Πρεσπών και Νέστου, η Παναγία Κουμελά... Ναι, η ασφαλιστική αγορά άργησε στο ραντεβού με τη Μακεδονία-Θράκη και ίσως οι άνθρωποι εκεί να θεωρούν πως τώρα είναι η ιστορική στιγμή να το πραγματοποιήσουν άμεσα! ■

ασφαλιστικό underwriting

Η οικονομική κρίση και τα Μνημόνια οδήγησαν και σε ένα διπλό πρόβλημα για τους μεγάλους πελάτες ασφαλιστικών εταιρειών όπου αφενός χάνουν ασφάλιστρα οι ασφαλιστικές εταιρείες λόγω αδυναμίας πληρωμής και αφετέρου μία κοντά στην άλλη, οι επιχειρήσεις μένουν ΑΝΑΣΦΑΛΙΣΤΕΣ με

Με την ασφάλιση μεγάλων πελατών, διπλό το πρόβλημα

ανυπολόγιστο οικονομικοκοινωνικό κόστος σε περίπτωση ζημίας. Μέσα σε όλα τα άλλα οι προμηθευτές του εξωτερικού ελληνικών επιχειρήσεων ζήτησαν ΜΕΤΡΗΤΟΙΣ την πληρωμή για προμήθειες πρώτων υλών

και όλοι γνωρίζουν το πρόβλημα ρευστότητας που άδειασε τα ταμεία. Λεφτά δεν υπάρχουν και η...στάση εμπόριου φαίνεται καθημερινά. Χωρίς λεφτά δεν ασφαλιζονται επιχειρήσεις. Χωρίς λεφτά δεν θα τα βγά-

λουν πέρα και οι ασφαλιστές. Χωρίς λεφτά δεν μπορούν και να ΑΝΤΑΣΦΑΛΙΣΘΟΥΝ οι ασφαλιστικές μας. Διπλό το πρόβλημα που είμαστε σήμερα. Πόσοι θα τα καταφέρουν; Πόσοι θα αντέξουν;

πό τα καλοκαίρια της ζωής μου πολλές αναμνήσεις έχω από το Αγρίνιο, τα Κρεμαστά, τον Άγιο Βλάσιο, τις Χριστιανικές κατασκηνώσεις και τα θερμά μπάνια που πήγαινε η μανούλα μου στα Κρεμαστά.

«...Ανατολικά από την Τατάρνα, κοντά στο χωρίο Αγαλιανός, ο Ταυρωπός δεχόταν από τα νότια τα νερά του Κρικελοπόταμου (ή Τρικεριώτη), ένα χιλιόμετρο μετά δεχόταν από τα βόρεια τον Αγραφιώτη κι έπειτα ριχνόταν στον Αχελώο.

Το Υπουργείο Δημοσίων Έργων ερευνούσε από το 1921 τη δυνατότητα κατασκευής υδροηλεκτρικού σταθμού κοντά στη συμβολή των ποταμών, λόγω της μεγάλης εκεί παροχής υδάτων και της διαμόρφωσης του εδάφους με το έντονο ανάγλυφο, τις μεγάλες κλίσεις, τις χαράδρες και τα στενώματα, που ήταν ευνοϊκά για την κατασκευή φράγματος.

Μελέτες συντάχθηκαν το 1938, το 1941 για λογαριασμό της γερμανικής εταιρίας Hansa-Leichtmetal και ξανά το 1946 και το 1950.

Τελικά το 1959 η αμερικανική εταιρεία Ebasko Services Inc. συνέταξε τη μελέτη σκοπιμότητας για τη δανειοδότηση του έργου και το 1960 η επίσης αμερικανική Engineering Consultants Inc. τη μελέτη κατασκευής.

Η θέση που επελέγη για το φράγμα ήταν το στενό στόμιο ενός φαράγγιού πλάι στον μικρό οικισμό Κρεμαστά του νομού Αιτωλοακαρνανίας, κάτω από πανύψηλες πλαγιές κοντά στο σημείο που οι παραδόσεις τοποθετούν το πίδαγμα του Κατσαντώνη. Κατά τον Leake «...το ποτάμι εκεί ρέει ανάμεσα σε απότομους βράχους οι οποίοι προσεγγίζουν τόσο κοντά

ώστε να είναι εφικτό το πέρασμα με μια κρεμαστή σχοινογέφυρα, απ' όπου προέρχεται και το όνομα "Στα Κρεμαστά"». Στο σημείο εκείνο υπήρχαν θερμές ιαματικές πηγές που ήταν γνωστές σε όλη την περιοχή, όπως είχε ήδη αναφέρει και ο Woodhouse: «...Τα καλοκαίρια οι εξέχουσες οικογένειες των κοντινών χωριών κατεβαίνουν στον Αχελώο, όπου, σε απόσταση περίπου τριών ωρών από τον Άγιο Βλάσιο, βρίσκονται οι θερμές πηγές των Κρεμαστών.

Οι πηγές αυτές αναβλύζουν μέσα στην κοίτη του ποταμού, κοντά και στις δύο όχθες, και θεωρούμενες ιδιαίτερα αποτελεσματικές για τους ρευματισμούς, προσελκύουν πολύ κόσμο από όλα τα μέρη της Αιτωλίας. Τα νερά τους περιέχουν σίδηρο και θείο. Οι επισκέπτες φτιάχνουν καλύβες από κλαδιά και σανίδες και μεταφέρουν μαζί τους προμήθειες για όλη τη διάρκεια της παραμονής τους εκεί...». Ακόμα και σήμερα, στη δυτική όχθη της λίμνης, λίγο νοτιότερα από το φράγμα υπάρχουν σημεία όπου αναβλύζουν θερμά νερά και οι επισκέπτες, λιγοστοί από τα γύρω μόνο χωριά, φτιάχνουν ακόμα καλύβες για να μένουν όσο κάνουν τα μπάνια τους. Η σήραγγα εκτροπής άρχισε να κατασκευάζεται το 1961 και η αλλαγή της ροής του Αχελώο, η πρώτη χαλιναγώγηση του ως τότε αδάμαστου από τους ανθρώπους ποταμού, έγινε στις 7 Απριλίου 1964. Το έργο ολοκληρώθηκε το 1965, οι τρεις πρώτες μονάδες ηλεκτροπαραγωγής τέθηκαν σε λειτουργία τον Ιανουάριο του 1966, η δε τέταρτη τον Ιούλιο του 1967. Το φράγμα των Κρεμαστών, φτιαγμένο

από αργιλικά υλικά σκεπασμένα με αμμοχάλικο του ποταμού, είναι το ψηλότερο στην Ελλάδα. Το ύψος του φτάνει τα 160,3 μ., το πλάτος του στη στέψη είναι 10 μ. και στη βάση του 670 μ. το δε μήκος του στη στέψη είναι 456 μ. Το υψόμετρο



στη στέψη είναι 287 μ. Το κτίριο του υδροηλεκτρικού σταθμού στον αντίποδα του φράγματος στεγάζει τους γιγάντιους υδροστροβίλους και τις γεννήτριες των τεσσάρων μονάδων παραγωγής, κάθε μια από τις οποίες έχει μέγιστη ισχύ 115 MW. Η υδροληψία έχει τέσσερις σήραγγες προσαγωγής που μεταφέρουν το νερό από υψόμετρο 215,8 μ. στα 141,1 μ., όπου τροφοδοτούν τους στροβίλους.

Ο σταθμός των Κρεμαστών είναι ο μεγαλύτερος υδροηλεκτρικός σταθμός της χώρας και αποτελεί καίριο κόμβο του διασυνδεδεμένου εθνικού συστήματος μεταφοράς ηλεκτρικής ενέργειας.

Η επίσια παραγωγή του σταθμού προβλεπόταν να φτάνει τις 1.430 GWh, όμως τα υπάρχοντα στοιχεία δείχνουν ότι στην πράξη ο στόχος αυτός δεν επετεύχθη ποτέ...».

Πηγή: Αχελώος
Νίκος Πέτρου



ριν λίγες μέρες διάβαζα ένα βιβλίο αυτοβιογραφία της μεγάλης τραγουδίστριας ΚΑΙΤΗ ΓΚΡΕΥ όπου ανάμεσα στα άλλα διάβασα και ένα περιστατικό με τον Στέλιο Καζαντζίδη που ήταν ο μεγάλος έρωτάς της. Έκανε πολλές αγάπες και γάμους μεταξύ των οποίων και με τον Ανδρέα Μπάρκουλη και Κώστα Καρρά. Ο Καζαντζίδης όμως ήταν η μεγάλη ιστορία της ζωής της... Στα πόδια της έπεσαν χιλιάδες άντρες κάθε ηλικίας και τάξεως. Στην Αμερική της «πέταγαν» λουλούδια, κοσμήματα και χρυσά ρολόγια όταν τραγουδούσε στην 8η Λεωφόρο και «νέκρωναν» όλα τα άλλα μαγαζιά. Ήταν τόσα τα χαρτονομίσματα που έριχναν στην πίστα που τα γκαρσόνια έβαζαν τσίκλες στα παπούτσια να κολλάνε και να τα μαζέψουν κρυφά... Εκεί γνώρισε την Μάρλεν Ντίντριχ τον Μορίς Σεβαλιέ τον Γιουλ Μπρίνερ. Εκείνη την χρυσή εποχή γνώρισε στο Λος Άντζελες με τον Έλβις Πρίσλεϊ. Ο μύθος του Χόλιγουντ η Μπέτυ Ντέιβις διασκέδασε με τα τραγούδια της Γκρέυ ως το πρωί. Βράδυ παρά βράδυ την άκουγε στην 8η Λεωφόρο ο Ρεξ Χάρισον. Για την ελληνική μουσική και το τραγούδι «Τα πάντα τελειώσανε απόψε μεταξύ μας» πήγαινε να το ακούσει ο Τζίμ Χέντριξ ο κιθαρίστας. Εκεί γνώρισε την Μελίνα Μερκούρη. Θαυμαστής της στην Ελλάδα και ο Γιάννης Τσαρούχης που πήγαινε σπίτι της και άκουγαν μαζί στο πικ-απ «το τσιγάρο» και το «Βουνό». Όμως αυτή αγαπούσε, υπεραγαπούσε τον Στέλιο Καζαντζίδη. Τον γνώρισε σαν μεγάλο έρωτα στο μαγαζί «Ζέφυρος» στο Νέο Ηράκλειο όπου τραγουδούσε με τον Γεράσιμο Κλουβάτο και πήγε να την ακούσει ο «φαντάρος» τότε Καζαντζίδης. Ο Γεράσιμος Κλουβάτος της είχε γράψει το μεγάλο τραγούδι «Άναψε το τσιγάρο». Πριν λίγο είχε κάνει επιτυχία με το «Βουνό» του Λουκά Νταράλα, πατέρα του Γ. Νταλάρα για το οποίο είχε πληρωθεί 120 δραχμές μόνο. Ήταν τότε που άλλαξε το όνομα και Κικήτσα, Αγγελικήτσα σε Καίτη Γκρέυ. Της το άλλαξε ο ιμπρεσάριος Βαφειόπουλος και

Τα πόδια της Καίτη Γκρέυ και ο Καζαντζίδης



Η Καίτη Γκρέυ

σύντομα άκουσε γι' αυτήν ο Μάρκος Βαμβακάρης που την πήρε σε περιοδεία στη Λάρισα. Κυρίζοντας έγραψε και το «Ποτέ τη μάνα μη πικραίνεις». Η καριέρα της ήταν σε ανηφόρα και ήταν αυτή που αγωνίσθηκε να μπει στην δισκογραφία ο αγαπημένος της Στέλιος. Ζητούσε από την μια πλευρά να είναι αυτή στον δίσκο και από την άλλη ο Καζαντζίδης. Δεν θα ξανατραγουδίσω αν δεν βάλετε τον Καζαντζίδη... Έτσι ξεκίνησε ο Καζαντζίδης με απαίτηση της Γκρέυ... Όμως ο Στέλιος ζήλευε... Και ίσως δικαίως μια γυναίκα που την ήθελαν όλοι... Ο εφοπλιστής Λαϊμός αργότερα την γέμισε πλούτη, ταξίδια, χρήμα... Ο Σταύρος Νιάρχος της έστελνε κάθε μέρα 50 τριαντάφυλλα και όταν ήταν Ελλάδα πήγαινε όπου ήταν στέλνοντας ρολόγια με πλατίνα και μπριγιάν... Που να τα «νικήσει» ο Καζαντζίδης όλα αυτά που τον «τύφλωναν» και δεν έβλεπε που αυτή «έλιωνε» γι' αυτόν... Η ζήλια, ζήλια ακόμα και όταν παντρεύτηκε την Μαρινέλλα, την ζήλευε την Καίτη Γκρέυ που διηγείται ένα περιστατικό στη Λάρισα. Ήταν σε μια περιοδεία στην Λάρισα Καζαντζίδης Μαρινέλλα, Καίτη Γκρέυ στο κέντρο ΟΑΣΗ που ο κόσμος είχε ανεβεί στα δένδρα για να τους δει... Η επιτυχία ήταν τεράστια. Ένα βράδυ τρεις κύριοι είπα στην Γκρέυ: «Εχουμε παπούτσια. Είμαστε το καλύτερο μαγαζί στην πλατεία. Ελάτε να κάνετε απλώς ότι αγοράζετε και θα σας κάνουμε δώρο είκοσι ζευγάρια. Θα

βγάλουμε μια φωτογραφία για διαφήμιση». Η Γκρέυ, πήγε. Ο Καζαντζίδης την έβαψε και νευριασμένος της λέει: «Δεν ντρέπεσαι λίγο; Πήγες να σου πιάσουν τα πόδια για να πάρεις παπούτσια;». Η Καίτη Γκρέυ του απάντησε «Καζαντζίδη κουμάντο στην γυναίκα σου την Μαρινέλλα...».



Η Αλίκη Βουγιουκλάκη διαφημίζει παπούτσια Σεβαστάκη

Διαβάζοντας αυτό θυμήθηκα που μικρός στο Αγρίνιο εργαζόμουνά κάπου εκεί στο τέλος του 50 αρχές 1960 στα καταστήματα Γ. ΜΠΙΚΑ που πουλούσε πολυτελείας παπούτσια Σεβαστάκη και PERLA Ιταλίας. Τότε τα διαφήμιζε η Αλίκη Βουγιουκλάκη. Έκανα θελήματα, ασβέσωνα τα πεζοδρόμια, έτρεχα για θελήματα και χαριεντιζόμουνά συχνά με τις πέντε όμορφες πωλήτριες... Πολλές φορές όταν είχε πολλή δουλειά έσκυβα και βοηθούσα να φορέσουν τα ψηλοτάκουνα οι κυρίες με την ειδική «σπκώστρα» βοηθητικό εργαλείο που έμπαινε στις φτέρνες... «Επίανα» τα όμορφα πόδια αλλά δεν είχα «ξυπνήσει» ακόμα στην πονηριά. Κάποιοι συμμαθητές που δούλευαν κι αυτοί θελήματα μου έλεγαν διάφορα αλλά δεν είχα φτάσει στην «ζήλια» του Καζαντζίδη να καταλαβαίνω πονηρά πράγματα... Όλη αυτή η εποχή ήταν μια «προπόνηση» στις πωλήσεις, μια εμπειρία συμπεριφοράς προς αγοραστές που με βοήθησε όταν έγινα ασφαλιστής.... Με ευγνωμοσύνη θυμάμαι αυτούς που μου «έμαθαν» αρκετές βασικές αρχές πώλησης... και κυρίως μια «Ρίτσα» και η «Κωνσταντούλα Μπίκα»... Οι πωλητές εκπαιδεύονται «μακροπρόθεσμα»...



«...Πήραν πίσω το μονοπάτι, αμίλητοι. Ο ήλιος έγερνε πια να βασιλέψει, γέμισε ίσκιους το βουνό. Λόξιψαν, πέρασαν από ένα ρημοκλήσι αφηνωμένο στους βράχους. Παλιό, αποξεχασμένο από τους ανθρώπους μια φορά το χρόνο μονάχα το θυμούνται, στις 8 του Νοέμβρη, των Ταξιαρχών. Γίνεται ένα μικρό πανηγυράκι, ανάβουν οι πανηγυριώτες κεριά, φωτίζονται οι μικροσβησμένες τοιχογραφίες. Ξυπνούν οι φτερούγες του αρχάγγελου Μιχαήλ, μαύρες, με κόκκινες ούγιες. Ύστερα, κατά το δειλινό, φεύγουν οι άνθρωποι, σβήνουν τα κεριά, σβήνουν και οι φτέρουγες των αγγέλων και περιμένουν πάλι ένα χρόνο...

(Νίκος Καζαντζής: Ο Χριστός Ξανασταυρώνεται).

ΙΚΑ και ασφαλιστικές εταιρείες

Ι επιπτώσεις στο ΙΚΑ από την ασκούμενη μνημονιακή πολιτική, είναι δραματικές.

Μόνιμος βραχνάς πλέον κάθε μήνα είναι το πώς θα εξασφαλιστούν οι συντάξεις του τρέχοντος μηνός.

Κάθε μήνα κάνει εσωτερικό δανεισμό και στο εξάμηνο μέχρι τέλους του έτους 2012 πρέπει να εξασφαλίσει 1,4 δις ή 350 εκατ. μηνιαίως. Στο α' εξάμηνο απορρόφησε από κρατική επιχορήγηση 2,7 δις από τα 4,1 που έχουν προβλεφθεί. Κάθε μονάδα ανεργίας δημιουργεί απώλεια εσόδων της τάξεως των 450 εκ. ευρώ.

Αδυνατεί να εισπράξει 6,7 δις οφειλές. Τα έσοδα μειώνονται λόγω της ανασφάλιστης εργασίας. Ένας στους τρεις εργαζομένους είναι ανασφάλιστος. Η εισφοροδιαφυγή είναι περί τα 6 δις. Υπάρχουν συσσωρευμένες οφει-

Από τα 21 δισ. ευρώ που είχαν τα Ασφαλιστικά Ταμεία πόσα θα πάνε στην Ιδιωτική Ασφάλιση;

το κοινό κεφάλαιο, που είχαν τα ταμεία στην Τράπεζα Ελλάδος, σε διαθέσιμα και Ομόλογα πριν το κούρεμα PSI, συνολικά, βρέθηκαν 14 δις. σε διαθέσιμα-καταθέσεις και 7,4 δις. σε ομόλογα. Η Τράπεζα της Ελλάδος επένδυσε και τα 14 δις. σε ομόλογα χωρίς την συγκατάθεση των Διοικήσεων των ασφαλιστικών φορέων. Με το PSI, οι απώλειες σε ονομαστικές αξίες έφτασαν το 53% και σε πραγματικές πάνω από 70%. Τα ταμεία είχαν επίσης αποδό-

σεις από τόκους και προσόδους περίπου 700-800 εκ. € πριν το PSI και τώρα γύρω στα 120-160 εκ. €. Η κυβέρνηση δεν είναι διατεθειμένη να καλύψει ζημιές. Οι νέες επιλογές των πολιτικών είναι η μείωση συντάξεων κύριων και επικουρικών, η μείωση προσωπικού, η μείωση παροχών υγείας και κοινωνικής πολιτικής. Όμως στην πραγματική ζωή και όχι στα χαρτιά η ζωή θα συνεχίζεται και οι άνθρωποι θα χρειάζονται την ασφάλιση κάτι που αν δεν καλύψει η

κοινωνική θα αναζητηθεί στην ιδιωτική ασφάλιση. Περίπου 2,5 δις. ευρώ είναι τα ασφαλιστρα ζωής-υγείας. Έχει ενδιαφέρον να αναλύσουν άνθρωποι και εταιρείες τι θα σήμαινε για τον κλάδο ιδιωτικής ασφάλισης, τις εταιρείες και τους ασφαλιστικούς διαμεσολαβούντες ένα ποσό άλλα 2,5 δις. για τον κλάδο ή 5 ΔΙΣ που θα έφευγαν από τα 21 ΔΙΣ των ταμείων και θα πήγαινε στην ιδιωτική ασφάλιση. Υπάρχει ελπίδα;

λές προς τρίτους (ΟΕΚ-ΟΑΕΔ-ΤΕΑΠΟΚΑ) περί τα 7,5 δις. Απελπιστική προοπτική. Εάν η ασφαλιστική αγορά μας μελετήσει καλά αυτά τα στοιχεία που ακούστηκαν και στον 28ο ετήσιο συνέδριο της Πανελλήνιας ομοσπονδίας προσωπικού οργανισμών κοινωνικής πολιτικής χθες 5/7/2012, όπου παρών ήταν εκεί το www.nextdeal.gr, είναι σίγουρο ότι θα βρει

απλές προτάσεις συμβολαίων Υγείας και σύνταξης να καλύψουν ή να συμπληρώσουν κενά.

Οι περικοπές είναι πολλές και αυτόματα δημιουργούν προτάσεις συμπλήρωσης από τις ασφαλιστικές εταιρείες. Μήπως ο κλάδος μας αργεί να δείξει τη χρησιμότητά του; Ως τότε θα κολλά στον κλάδο αυτοκινήτου;

Κάποια μέρα, θα γυρίσει κι ο τροχός

Το 1922 η οικογένειά του ήρθε στην Θεσσαλονίκη όπου παράλληλα με το σχολείο ασχολείται και με την ελληνορωμαϊκή πάλη όπου διαπρέπει, γίνεται επαγγελματίας αλλά το μεταξικό καθεστώς δεν άφησε να μετράσει στους Ολυμπιακούς Αγώνες του 1936, στο Βερολίνο, λόγω αντίθεσης του με τον Μεταξά.

Το 1940 παρουσιάστηκε εθελοντής, πολέμησε και πιάστηκε αιχμάλωτος από Γερμανούς. Γνώρισε μετά την απελευθέρωσή του, τον Τσιτσάνη που του επιστεύεται τραγούδια. Στα χρόνια της Κατοχής γνωρίζει την γυναίκα του το 1942 που καταγόταν από την Προύσα, την κλέβει και το '43 την παντρεύεται. Ήταν μετά το τέλος του πολέμου ο πιο ακριβοπληρωμένος τραγου-



δισε 62 τραγούδια του Τσιτσάνη και μεταξύ 1946-1956 συνολικά 180 τραγούδια. Λένε ότι η παρουσία του Στέλιου Καζαντζή (που τον αντέγραψε όταν ξεκίνησε) έκανε κάποιες μεγάλες εταιρίες να τον απομακρύνουν. Ο Πρόδρομος Τσαουσάκης δίδαξε πολλούς τα μυστικά της τέχνης πριν πεθάνει απογοητευμένος και μελαγχολικός το 1979. Το τραγούδι «Κάποια μέρα» που τραγουδιέται μέχρι σήμερα στήριξε εκατομμύρια ανθρώπους και συνεχίζει να δίνει

στής. Εκτός απ' τον Τσιτσάνη συνεργάστηκε σχεδόν με όλους. Με Γιώργο Μητσάκη, Γιάννη Παπαϊωάννου, Σταύρο Τζουανάκο, Χρύσινο, Χατζηχρήστο, Κλουβάτο, Λαύκα, Δερβενιώτη, Καραπατάκη, Μπάμπη Μπακάλη, Καπλάνη, Απ. Καλδέρα κ.ά. Τραγούδισε 62 τραγούδια του Τσιτσάνη και μεταξύ 1946-1956 συνολικά 180 τραγούδια. Λένε ότι η παρουσία του Στέλιου Καζαντζή (που τον αντέγραψε όταν ξεκίνησε) έκανε κάποιες μεγάλες εταιρίες να τον απομακρύνουν. Ο Πρόδρομος Τσαουσάκης δίδαξε πολλούς τα μυστικά της τέχνης πριν πεθάνει απογοητευμένος και μελαγχολικός το 1979. Το τραγούδι «Κάποια μέρα» που τραγουδιέται μέχρι σήμερα στήριξε εκατομμύρια ανθρώπους και συνεχίζει να δίνει

κουράγιο. Οι μέρες που περνάνε οι συνάνθρωποί μας είναι σκληρές και απ' την καρδιά του καθ' ένα βγαίνει απότο όνειρο για να 'ρθει η μέρα να γυρίσει ο τροχός. Υπάρχουν και οι λαοπλάνοι που εκμεταλλεύονται την προσμονή για αλλαγή. Οι ασφαλιστές από την άλλη μεριά υπόσχονται ένα «αποκούμπι» για όσο καιρό «δεν γυρίζει ο τροχός»... Είναι πολύ μεγάλο πράμα να ξέρεις να παρηγορείς τον μοναχό τον άνθρωπο. Στα 38 χρόνια που «είμαι στις ασφάλειες» γνωρίζω πως όταν οι άνθρωποι είναι «Φτερό στον άνεμο» ο ασφαλιστής είναι μεγάλη ελπίδα... Θυμάμαι κι ένα βράδυ που το τραγουδούσαμε αυτό το τραγούδι με κάποιους φίλους που έφυγαν νωρίς απ' την ζωή... Δεν πρόλαβαν να δουν τον τροχό να γυρίζει:

«Μην κοιτάς που 'μαι μπατίρης, μην κοιτάς που 'μαι φτωχός
Κάποια μέρα, κάποια μέρα, θα γυρίσει κι ο τροχός!»

ίδρυση υποκαταστήματος της Εθνικής Τραπεζής στη Σμύρνη επανέφερε και την Εθνική Ασφαλιστική στη Μικρά Ασία και την ενδοχώρα της. Όπως αναφέρεται στα πρακτικά του Δ.Σ. της Εταιρείας τον Αύγουστο του 1920, και μετά από απαίτηση της Εθνικής Τραπεζής, ίδρυσε πρακτορείο στη Σμύρνη. Ως πράκτορα όρισε το Διευθυντή του καταστήματος της Εθνικής Τραπεζής στη Σμύρνη και ξεκίνησε τις εργασίες της αναλαμβάνοντας κινδύνους ύψους ενός εκατομμυρίου δραχμών για το κτίριο και τα έπιπλα του Τελωνείου και 800 χιλ., δρχ. Για το κτίριο και τα έπιπλα του Διοικητηρίου. Λίγο αργότερα το Πρακτορείο Σμύρνης ανέλαβε ο Π. Μεγαλίδης. Παράλληλα εγκρίθηκε η έναρξη εργασιών και στην υπόλοιπη Θράκη, την Ανατολική, η οποία είχε περιέλθει στην Ελλάδα. Έτσι θα καταγραφούν στις καταστάσεις της Εθνικής Ασφαλιστικής η Ραιδεστός, η Καλλιόλη και οι Σαράντα Εκκλησίες. Όμως το όνειρο κράτησε λίγο, όπως λίγος ήταν ο χρόνος που παρέμειναν οι Ελληνικές δυνάμεις στους τόπους αυτούς. Άρχισε η κατάρρευση του Μικρασιατικού μετώπου και τον Αύγουστο του 1922, μέσα στη δίνη των τραγικών γεγονότα, η Εθνική Ασφαλιστική διακόπτει τις εργασίες της και αρχίζει η μεταφορά του υποκαταστήματος της Εθνικής Τραπεζής. Η Εταιρεία προσπαθεί να εκχωρήσει τις εργασίες τους ανασφαλιστές της. Η North British δέχεται το 1/2 του μεριδίου και υποδεικνύει τη μη αναγνώριση οποιασδήποτε ευθύνης για τις πυρκαγιές που συνέβησαν στη Σμύρνη κατά την επιδρομή. Οι δραματικές εξελίξεις θα οδηγήσουν και στην απόφαση διακοπής των εργασιών σε Ραιδεστό, Καλλιόλη και Σαράντα Εκκλησίες. Ταυτόχρονα, η αγγλική εταιρεία «SUN», με εμπιστευτική επιστολή της ενημερώνει την Εθνική Ασφαλιστική για τη γραμμή που θα τηρούσαν οι ασφαλιστικές εταιρείες στη Σμύρνη. Το πρώτο μέρος της τραγωδίας, επί Μικρασιατικού εδάφους, είχε τελειώσει τον Οκτώβριο το δράμα συνεχιζόταν τώρα στην Ελλάδα. Η Εθνική Ασφαλιστική αντιμετώπιζε τις συνέπειες της συμφοράς: «Το Συμβούλιο συζητήσαν τα περί ακυρώσεως των ασφαλιστηρίων των διασωθέντων εν Σμύρνη κινδύνων, απεφάσισεν την κύρωσιν αυτών επί επιστροφή των μη δεδο- λειμμένων ασφαλιστρών, ίνα παύση η περαιτέρω ισχύς αυτών, ειδοποιούμενων των ασφαλισμένων, συμφώνως τας σχετικές διατάξεις του ασφαλιστηρίου και ζητή-

Η ΕΘΝΙΚΗ στην Σμύρνη και στην Ανατολική Θράκη, λίγο πριν από την καταστροφή του 1922



Πυροσβεστικό σώμα Σμύρνης



Η Σμύρνη στις φλόγες Αύγουστος 1922

σαν την γνώμη του Νομικού Συμβουλευτή Εταιρίας κ. Τιμ. Ηλιοπούλου και του δικηγόρου κ. Σταμ. Παπαφράγκου οίτινες κατά την υποβληθείσαν γνωμοδότησιν των αποφαινόνται ότι δεν υπάρχει νόμιμο μέσον ειδοποιήσεως των ασφαλισμένων ως απαιτεί το ασφαλιστήριο καθ' όσον αγνοείται και διαμονή και τα διασωθέντα αντικείμενα, ανέθεσεν εις την Διεύθυνσιν να φρόντισε ίνα ει δυνατόν, πληροφορημένη τίνα διεσώθησαν και εις τίνας των παρ' ημών ασφαλισμένων ανήκουσι ταύτα, έλθη δε εις απ' ευθείας μετ' αυτών συνεννοήσεις, περί ακυρώσεως των εν λόγω ασφαλιστηρίων των, επί επιστροφή των μη δεδο- λειμμένων ασφαλιστρών υπολογιζομένων τούτων από της ημέρας της εισβολής του

Τουρκικού στρατού, μέχρι της λήξεως του ασφαλιστηρίου». Η συνολική ζημία που προκάλεσε στην Εταιρία η περιπέτεια της Σμύρνης ανερχόταν στα 8.259.500 δρχ., ύψος που αποδεικνύει ότι η Εθνική Ασφαλιστική είχε αναλάβει υψηλούς κινδύνους στα περίπου δύο χρόνια που διήρκεσαν οι εκεί εργασίες της. Και συμπερασματικά δείχνει ότι δεν αναμενόταν το άδοξο τέλος. Οι συνέπειες της περιπέτειας διατηρήθηκαν για πολλά χρόνια λόγω της προσφυγής πελατών της Εταιρείας που διεκδικούσαν αποζημιώσεις στα Ελληνικά δικαστήρια.

Πηγή: «Εθνική Ασφαλιστική από τον 19ο στον 21ο αιώνα» - Ευλευθέριος Σκιαδάς

ο Ευπαλίνειο Όρυγμα στην αρχαία πόλη της Σάμου είναι μια αφορμή να πούμε ότι εκτός από τις κακές σχέσεις με την Γερμανική κυβέρνηση της Μέρκελ, ο ελληνικός λαός έχει και καλές σχέσεις με Γερμανούς και συνεργασίες σε διάφορα εμπορικά ζητήματα αλλά και πολιτιστικά όπως αυτό το «αμφίστομον όρυγμα» που ερευνήθηκε ανασκαφικά το 1971 από το Γερμανικό Αρχαιολογικό Ινστιτούτο. Μην ξεχνάμε ότι η Γερμανική ασφαλιστική παρουσία είναι σημαντική με την ALLIANZ, ERGO, ARAG - DAS - Ατλαντική Ένωση - HDI - GERLING. Οι κύριοι Παπανικολάου, Κοκκάλας, Βαγιακάκος, Λαπατάς, Αποστολόπουλος και Σταυρογιάννη έχουν πολλές αφορμές να τονίσουν στους ξένους ιδιοκτήτες - Ελληνική άποψη και γνώμη και για πολλά ζητήματα που αγνοούν και έρχονται από την ιστορία πώς οι έρευνες Ελλήνων και Γερμανών στο Ευπαλίνειο Όρυγμα, κάτι που θα ήταν μια καλή κοινή προσπάθεια επικοινωνία μέσω εντύπου. Το Ευπαλίνειο Όρυγμα αποτελεί μεσαίο τμήμα του υδραγωγείου της αρχαίας πόλης της Σάμου. Κατασκευάστηκε στα μέσα του 6ου αιώνα π.Χ./ και συγκαταλέγεται στα σημαντικότερα τεχνικά έργα της αρχαιότητας. Περιγράφεται με θαυμασμό ως το «αμφίστομον όρυγμα» λόγω των δύο στομιών του από τον Ηρόδοτο, στον οποίο οφείλεται και η αναζήτηση του ορύγματος κατά τους νεότερους χρόνους και ο εντοπισμός του το 19ο αιώνα. Αφού προηγήθηκαν έρευνες Ελλήνων και ξένων μελετητών, το όρυγμα ερευνήθηκε ανασκαφικά κατά τα έτη 1971/1973 από το Γερμανικό Αρχαιολογικό Ινστιτούτο.

Η αφετηρία του υδραγωγείου βρισκόταν στην πηγή των Αγιάδων, τη «μεγάλη πηγή» όπως τη χαρακτηρίζει ο Ηρόδοτος, όπου το νερό συγκεντρωνόταν σε ορθογωνική δεξαμενή. Η οροφή της δεξαμενής αποτελείται από λίθινες πλάκες. Στα νεότερα χρόνια πάνω στη δεξαμενή χτίστηκε το εκκλησάκι του Άγι- Γιάννη. Η μεταφορά του νερού από τη δεξαμενή, με παροχή νερού 400 κ.μ. την ημέρα, μέχρι τη βόρεια είσοδο της σήραγγας γινόταν με υπόγειο πήλινο αγωγό, μήκους 890 μ., ενώ από τη νότια έξοδο της σήραγγας έφθανε σε δεξαμενές και κρήνες της αρχαίας πόλης μέσω υπόγειου οξυκόρυφου κτιστού αγωγού. Η σήραγγα, το κεντρικό τμήμα του υδραγωγείου (μήκους 1.036 μ. και εσωτερικών διαστάσεων 1,80 x 1,80 μ.), αποτελείται από μια τάφρο και ένα διάδρομο (πλάτους 0,60 μ.) και βρίσκεται σε βάθος 180 μ. κάτω από την κορυφή του βουνού και 55 μ. πάνω από την επιφάνεια της θάλασσας. Το βάθος της τάφρου κυμαινόταν από 4-8,90 μ. απ' το βόρειο προς το νότιο τμήμα, ώστε να εξα-

σφαλίζεται η φυσική ροή του νερού που διοχετεύονταν σε πήλινους σωλήνες, τμήματα των οποίων διακρίνονται στο βάθος της τάφρου.

Το εκπληκτικό στη διάνοξη της σήραγγας είναι ότι η λάξευση του σκληρού ασβεστόλιθου έγινε ταυτόχρονα και στις δύο πλαγιές, βόρεια και νότια, και τα δύο συνεργεία λιθοξόων - που δουλεύουν με σφυρί και καλέμι - συναντήθηκαν με ελάχιστη απόκλιση από την ευθεία. Υπολογίζεται ότι χρειάστηκαν 8-10 χρόνια για να ολοκληρωθεί το έργο. Η έλλειψη φωτισμού στο εσωτερικό της σήραγγας αντιμετωπιζόταν με λύχνους λαδιού, που βέβαια δυσκόλευαν τον εξερισμό. Εάν υπολογίσει κανείς ότι εκείνη την εποχή δεν υπήρχαν μηχανικά μέσα, αντιλαμβάνεται τη μοναδικότητα και το μεγαλείο αυτού του έργου. Μετά την ολοκλήρωση της κατασκευής έπρεπε να χτιστούν τα τοιχώματα ορισμένων τμημάτων της, για να αποφευχθεί πιθανή κατολίσθηση.



Πηγή: ΚΕΙΜΕΝΟ: ΜΑΡΙΑ ΒΙΓΛΑΚΗ-ΣΟΦΙΑΝΟΥ
ΓΕΝΙΚΗ ΕΠΙΜΕΛΕΙΑ - ΔΙΕΥΘΥΝΣΗ - ΔΗΜΟΣΙΕΥΜΑΤΩΝ
ΣΧΕΔΙΑΣΜΟΣ & ΚΑΛΛΙΤΕΧΝΙΚΗ ΕΠΙΜΕΛΕΙΑ: ΖΑΦΙΡΟΠΟΥΛΟΣ ΜΙΝΩΣ - OFFICE COM.
ΠΡΟΕΛΕΥΣΗ ΕΙΚΟΝΩΝ - ΓΕΡΜΑΝΙΚΟ ΑΡΧΑΙΟΛΟΓΙΚΟ ΙΝΣΤΙΤΟΥΤΟ
ΕΚΤΥΠΩΣΗ: ΒΙΒΛΙΟΣΥΝΕΡΓΑΤΙΚΗ Α.Ε.Π.Ε.

Ο μηχανισμός του έργου Ευπαλίνος, γιος του Ναυστρόφου από τα Μέγαρα, πέτυχε με τους υπολογισμούς του και με απλά όργανα μέτρησης (σταδίες επάνω από την κορυφογραμμή και οριζόντιες οριοθετήσεις στην περιφέρεια του βουνού) το σχεδιασμό και την υλοποίηση κατά τον 6ο αιώνα π.Χ. ενός εκπληκτικού έργου, που αποτελεί ακόμη και σήμερα εξαιρετικό τεχνικό επίτευγμα. Ολόκληρες λέξεις, γράμματα ή απλά σημάδια κόκκινου χρώματος στο ανατολικό τοίχωμα της σήραγγας αποτελούν σημάδια των μετρήσεων για τη διάνοξη του ορύγματος. Εξαιτίας της μεγάλης ποσότητας ασβεστίου που περιείχε το νερό, οι πήλινοι σωλήνες σύντομα έφραξαν και για να καθαριστούν ανοίχθηκαν οπές στο επάνω μέρος τους. Το υδραγωγείο χρησιμοποιήθηκε για 1.100 χρόνια τουλάχιστον και εγκαταλείφθηκε, όταν εξαιτίας της συσσώρευσης αλάτων έφραξαν εντελώς οι πήλινοι σωλήνες και δεν κυλούσε πια το νερό.

Σύμφωνα με το μελετητή του μνημείου η Kienast η κατασκευή του υδραγωγείου του Ευπαλίνου πρέπει να άρχισε το 550 π.Χ., και επομένως θα είχε ολοκληρωθεί πριν απ' την εποχή διακυβέρνησης του τυράννου Πολυκράτη. Το όρυγμα χρησιμοποιήθηκε ως καταφύγιο των Σαμιωτών, όταν οι περσικές και αραβικές επιδρομές, το 627 και το 666 μ.Χ. αντίστοιχα, ανάγκασαν τους κατοίκους της πόλης να απομακρυνθούν από τις παράλιες περιοχές όσο κρατούσαν οι επιθέσεις. Από την εποχή αυτή προέρχονται πήλινοι χρηστικοί αμφορείς και λύχνι, καθώς και νομίσματα που βρέθηκαν κατά την ανασκαφή στο εσωτερικό του μνημείου.

«Είναι κουφό του πονηρού το αφτί» και ο Γιάννης ο ασφαλιστής στη Συγγρού, κουράστηκε, θ' αλλάξει επάγγελμα...

δώ και τρία χρόνια που ξεκίνησε η κρίση ο Γιάννης Δ., ο ασφαλιστής δεν περνά καλά και αυτός και η οικογένειά του. Μειώθηκαν όλα, και η παραγωγή και οι στόχοι και οι προμήθειες και το χαρτοφυλάκιο. Οι θυγατρικές της ΑΙΓ άκουσε ότι άλλαξαν ονόματα αλλά αυτός πώς να αλλάξει όνομα στη δυσκολία και την φτώχεια που κατέβηκε απ' τα κτίρια και τις ταμπέλλες, απ' τις αλλαγές στις Διοικήσεις και τα οργανογράμματα και μπήκε στα λογιστήρια, στους ισολογισμούς, στους λογαριασμούς, στα έξοδα, στα bonus, στα ταξίδια, στα υπ/τα και έφτασε ως τα κουζινάκια κόβοντας ακόμα τη ζάχαρη και καφέ...

Η κρίση δεν έκανε εξαιρέσεις και μπήκε σ' όλες τις εταιρείες, μικρές, μεγάλες, τραπεζικές, ιδιωτικές, δημόσιες, ξένες, ελληνικές. Ήρθε σιγά σιγά όπως έρχεται η νύχτα και κατεβαίνει με σκιές απ' τα βουνά, στις ρεματιές, στα κτίρια, στους ακάλυπτους στα παρκάκια, στα λοφάκια, στις πίσω αυλές, στα παράθυρα, στα σπίτια, στα δωμάτια... Ήρθε και στη δική του εταιρεία.

Ήρθε και στο υποκατάστημα που δούλευε ο Γιάννης και έβλεπε δυσκολίες στο ενοίκιο, στις καθαρίστριες, στις γραμματείες, στα χαρτιά, στα άτομα που λιγότευαν. Έβλεπε ο Γιάννης λιγότερα νούμερα στους πίνακες, μικρότερους στόχους, γκρίνια στα τηλέφωνα, απαιτήσεις απ' τα Κεντρικά, καθυστερήσεις. Μια μέρα μάζεψε πικραμένος κάτι λίγα χαρτιά που είχε και του είπαν τη νέα διεύθυνση ασυέγασης με άλλο υποκατάστημα όπου δεν θα έχει δικό του γραφείο, αλλά κοινό με άλλους. Κι εκεί τα ίδια... γκρίνια, απειλές, απαιτήσεις και συνεχώς περικοπές. Φταίει το Agency έλεγαν συνέχεια από τα κεντρικά και θα μπούμε σε πολυκαναλικές λύσεις.

Ο Γιάννης παρακολουθούσε τί έγραφε το www.nextdeal.gr, τί και πώς περιέγραφε τις εξελίξεις. Τα μάθαινε όλα. Ο Διευθυντής υποκαταστήματος και η εταιρεία δεν ήθελαν την πληροφόρηση, τους άρεσε το σκοτάδι και η εταιρική προπαγάνδα. Ο Γιάννης έκανε συγκρίσεις και τους μισούσε για τον τρόπο που συμπεριφερόταν στους μέχρι... χθες «πρώτους των πρώτων και πρωταθλητές των πρωταθλητών» ασφα-

λιστές τους. Σιγά σιγά έχασε την εμπιστοσύνη του και σε πρόσωπα και σε εταιρεία. Η πληροφόρηση και βοήθεια ήταν αρνητική. Αντί ενθαρρύνσεις και παρακινήσεις υπήρχε καταπίεση και προσβολή. Άκουγε και κάποιους από πιο πάνω να τους προσβάλλουν συνεχώς λέγοντας τους ότι είναι ανοργάνωτοι, κοστοβόροι, τεμπέληδες, απατεώνες και καταχραστές. Αγανακτισμένος ένα απόγευμα ο Γιάννης δεν άντεξε και για πρώτη φορά σήκωσε φωνή στον Διευθυντή του «έχω τα βάσανά μου. Λεφτά δεν έχω. Κύρος δεν έχω. Οι πελάτες με αγνοούν. Δεν με υπολογίζουν, μου αρνούνται. Δεν αντέχω άλλο! Θα φύγω!» Γύριζε σπίτι του ο Γιάννης ένα ράκος σωματικό και ψυχικό. Άδειος. Και μέσα βλέμμα φοβισμένου αγριμιού. Σαν φταιχτής. Ένοιωθε πάνω στην καρδιά κάτι που δεν ήξερε τι είναι αλλά τον «πάταγε» δυνατά να τον πνίξει.

Αλλά κι όταν ξεκίνησε για δουλειά ήταν ήδη κουρασμένος να να τρεξε Μαραθώνιο. Βουβόι, αδιάφοροι, τον τρόμαζαν και οι συνάδελφοι που δεν ήταν πια ούτε φίλοι, ούτε εχθροί. Η σημερινή κατάσταση δεν είχε καμιά σχέση με όσα γινόντουσαν πριν λίγα χρόνια. Θυμάται εκείνα τα πρώτα χρόνια που στρατολογήθηκε για ασφαλιστής. Όλα ήταν στο όνειρο! Όριο μας ο ουρανός! Όλα τα επιτυχημένα ρητά και γνωμικά στριφογύριζαν σαν χαρούμενα πουλιά μες το υποκατάστημα. Τι είπε ο Τσόρτσιλ, τότε πέτυχε ο Αβραάμ Λινκολν, πώς νίκησε ο ρήτωρ Δημοσθένης το «ρ», οι δέκα εντολές επιτυχίας, ο δεκάλογος του καλού ασφαλιστή, φράσεις και λέξεις επιτυχίας. Πίνακες με ονόματα πρώτων, φωτογραφίες του πρώτου του μήνα, η ομιλία Δ/ντος Συμβούλου, η βράβευση της εταιρείας, οι δέκα πρώτοι... Σήμερα όλα αυτά εξαφανίστηκαν. Τα νέα αφεντικά θέλουν κέρδη και εξορθολογισμό! Περικοπές, περικοπές, περικοπές αλλά και νέα πρόσωπα, νέα «κομματόσκυλα», νέες πρακτικές, νέα μετρήμα-

τα, νέες φωνές. Κόβουν στην ΕΘΝΙΚΗ. Κόβουν στην INTERAMERICAN. Κόβουν στην ALLIANZ... Δεν μπορούμε άλλες σπατάλες! Και λεφτά δεν θα ξαναπιάσετε στα χέρια σας! Θα βάλουμε ταχυληρωμές και κάρτες και υπηρεσίες είσπραξης επειδή εσείς είστε κλέφτες, τα καθυστερείτε, δεν τα αποδίδετε.... ΟΛΟΙ! Δεν υπάρχουν περιθώρια πάνω από επτά μέρες. Αλλιώς θα σας πάρει στον ΤΕΙΡΕΣΙΑ....

Τι είναι Τειρεσίας; Ρώτησε ο Γιάννης τον δ/ντή του. Μέσες-άκρες εκείνος δεν του είπε πολλά ψέματα αλλά από τα λίγα που ήξερε... Να η Εποπτική Αρχή, η ΤτΕ φτιάχνει ένα σύστημα να γράφει τους κακούς ασφαλιστές που θα του υποδεικνύουν οι ασφαλιστικές εταιρείες, οι οποίες στηρίζουν τις ενέργειες της Τράπεζας, που η Τράπεζα στηρίζει τις ενέργειες της Ένωσης ασφαλιστικών εταιρειών, που αυτοί που είναι μέλη στηρίζουν τις ενέργειες του Δ.Σ., που το Δ.Σ στηρίζει τις ενέργειες των μελών που τα μέλη στηρίζουν τις ενέργειες του Προέδρου, που ο Πρόεδρος κουτός είναι να μην εκμεταλλευθεί τις ενέργειες των άλλων όταν εξυπηρετούν και είναι πρόεδρος και στην εταιρεία του που οι ενέργειες των άλλων τον δίνουν και χρόνο να δει τι ενέργειες θα κάνει από δω και πέρα... Εν τω

μεταξύ
Γιάννη,



άσε τον Τειρεσία του είπε ο συντονιστής του και πες μου τι θα κάνουμε. Αποφάσισα να κάνω πρακτορείο... Μας το κλείνει η εταιρεία το γραφείο λόγω εξόδων. Ξέρεις δεν συμφέρει πια το Agency. Είσαι εξαρτημένος. Επειδή σε πάω σαν άτομο Γιάννη, σκέφτηκα να σε πάρω μαζί μου. Να ανοίξουμε πρακτορείο, να είμαστε ελεύθεροι, να δουλεύουμε για μας. Τέρμα οι άλλοι... Τι λες;

Όταν έφυγε ο Γιάννης, πριν πάει σ' ένα ραντεβού στην οδό Φιλελλήνων στο Σύνταγμα, για να περάσει λίγο ο χρόνος μπήκε στον κήπο του Ζαππείου.

Είχε σαλέψει το μυαλό του. Είχε οικογένεια, είχε υποχρεώσεις, νοίκια, δάνειο, έναντι προμηθειών. Τι θα κάνει; Πού κουράγιο για να ξαναρχίζει νέες εξορμήσεις. Και τι θα λέει στον κόσμο που ως τώρα τον ήξερε ασφαλιστή της Τάδε εταιρείας; Κοίταζε εκεί στη λιμνούλα του Κήπου του Ζαππείου τις πάπιες και ένοιωθε πως έλιωνε σιγά σιγά ο κόσμος, το παγκάκι, οι πέτρες, τα δένδρα και κυλούσαν σε κατηφόρα... Τρόμος τον έπιασε χωρίς να χει κάπου να πιαστεί...

Να αλλάξει εταιρεία; Να πάει αλλού σε άλλο Δ/ντή; Και πίσω οι άλλοι τι θα τρώνε; Και αν στείλει γράμματα η εταιρεία ότι διέκοψε όπως έκανε με τον Χρήστο; Σίγουρα θα βάλουν άλλον ασφαλιστή. Και το χαρτοφυλάκιο; Ο ιδρώτας του; Κρύος ιδρώτας τον περιέλουσε. Κακάριζαν οι πάπιες και ερωτεύονταν προκλητικά όταν δεν τσαλαβουτούσαν στα νερά. Σπουργίτια, περιστέρια, πάπιες, χαιρόνταν τη ζωή και πίνοντας νερό σήκωναν τα κεφαλάκια τους δοξάζοντας τον Θεό που δεν τα έκαναν ασφαλιστές. Τι είναι ο κόσμος; Μια λίμνη με νερό κι έναν ουρανό από πάνω. Γύρω γύρω πράσινα δένδρα κι ένας εργάτης του δήμου που τα ταΐζει σποράκια. Τίποτα δεν τους λείπει. Αν πεινάνε τρώνε σπόρια και σκουλήκια και μύγες. Αν διψάσουν έχουν νερό... Αν βαρεθούν και

νυστάζουν κλείνουν τα μάτια, τους έδωσε τον ύπνο ο Θεός. Κι αν τους έρθουν ορέξεις εκεί τα αρσενικά και θηλυκά να χαρούν και να γεννήσουν... «Πάντα εν σοφία εποίησεν» έκραξε πάνω στο δένδρο λακωνικά μ' ένα μόνο «κρα» μια καρακάξα. Πολύς κόσμος ήταν στην Πλατεία Συντάγματος όπως κατέβαινε ο Γιάννης την οδό Όθωνος. Άλλοι επάνω, άλλοι κάτω, άλλοι στα αυτοκίνητα, άλλοι για το METRO, άλλοι για τα ξενοδοχεία, άλλοι για την ελληνική Βουλή, άλλοι χορτάτοι, άλλοι πεινασμένοι. Όλοι αυτοί είναι υποψήφιοι πελάτες είπε ο Γιάννης αλλά γρήγορα σκέφθηκε ότι ένα πολύ μικρό ποσοστό ασφαλιζεται. Οι εταιρίες δεν ανταποκρίθηκαν τα περασμένα χρόνια στην εμπιστοσύνη του κόσμου και σκόρπισαν τα ασφάλιστρα στο χρηματιστήριο και τα Γενικά έξοδα... Από τα συμβόλαια που υπήρχαν τα μισά φέτος ακυρώθηκαν. Με το κλείσιμο της ΑΣΠΙΣ δεν ξανασήκωσε κεφάλι η αγορά... Γύρω στα 300 εκ. ευρώ απομειώθηκε η περιουσία ΑΣΠΙΣ, οι άλλες εταιρίες ρήμαξαν χαρτοφυλάκια ετών και ασφαλιστές έτοιμους να κάνουν τον μάγκα με ξένα κόλλυβα... Πάνω από 200 ακίνητα της ΑΣΠΙΣ είναι έτοιμα να πέσουν σε χέρια τρίτων... Η περιουσία της ΑΣΠΙΣ BANK έγινε λεία αγνώστων μετόχων ενώ ανήκε στους πελάτες ΑΣΠΙΣ... Ο κόσμος βρίζει μέρα-νύχτα τις ασφαλιστικές και τις εποπτείες. Η «συγκάλυψη» της υπόθεσης είναι έργο ΠΑΣΟΚ και Ν.Δ. Ο Γιάννης είχε άλλα όνειρα όταν μπήκε στον κλάδο. Σήμερα δεν έχει τίποτα να επιδιώξει από αυτά που του έταξαν. Ούτε αναγνώριση, ούτε χρήμα, ούτε εξέλιξη, ούτε κύρος, ούτε ασφάλεια, ούτε τίποτα... Τα βλέπει στους προηγούμενους... Κατοχύρωση επαγγέλματος δεν υπάρχει. Το χαρτοφυλάκιο δεν είναι εξασφαλισμένο. Οι προμήθειες το ίδιο. Οι ίδιες οι εταιρίες ανταγωνίζονται τους ασφαλιστές τους και οι μπτρικές τράπεζες αρπάζουν πελατολόγια και συμβόλαια ασφαλιστών των θυγατρικών τους μέσω του «Δούρειου ίππου» Bankassurance. Οι σύλλογοι είναι για τα «πανηγύρια» και «αλληλοπαινήματα».

Ίσως έπεσα σε κακή εποχή σκεφτόταν για μέρες ο Γιάννης, αλλά όταν του τηλεφώνησε ο ιδιοκτήτης για το ενοίκιο του σπιτιού που καθυστέρησε πήρε απόφαση να ψάξει και «κάτι άλλο» για δουλειά... Τι συμ-

βαίνει Γιάννη; του είπε η γυναίκα του όταν τον είδε να ψάχνει στις «Μικρές αγγελίες». Δάκρυα κύλησαν στα μάτια... «Ψάχνω αλλά δεν βρίσκω κάτι»... Είναι απελπιστική η κατάσταση... Μου φαίνεται πως είναι κουφό του πονηρού το αυτί» ψιθύρισε. Ο ασφαλιστικός κλάδος είναι πολύ πονηρός και δεν ακούει ότι πρέπει να προσέξει τους ασφαλιστές... Και τυφλός, δεν βλέπει ότι όλα τα στατιστικά στοιχεία είναι αρνητικά με τις πολιτικές που χτυπάνε τους ασφαλιστές πρώτης γραμμής... Αυτοί φέρνουν το χρήμα να δώσουν «αίμα» στις ετοιμοθάνατες εταιρίες και για κακή τους μοίρα αυτοί που είναι υπεύθυνοι δεν έχουν τα προσόντα για διεύθυνση πωλήσεων... Δυστυχώς δεν έχουν ιδέα τι σημαίνει «εταιρία πωλήσεων»... Είναι μια περίοδος που κάποτε θα τελειώσει είπε ο Γιάννης αλλά πρέπει να ζήσω... Δεν μπορώ να τους περιμένω... Ένας κωδικός με δίνει με το σύστημα...

Ο Γιάννης πήρε τις αποφάσεις τον και το πως θα εξελιχθεί η υπόθεσή του είναι μυστικό δικό του. Πρέπει να ξεπερνάνε τις εκατό χιλιάδες οι ασφαλιστές που «γεύτηκαν» αυτήν την πικρία στις σχέσεις τους με ασφαλιστικές εταιρίες τα τελευταία 30 χρόνια... Πολλοί επικεφαλής στις εταιρίες αφού έκαμαν όλες τις σπιμιές καλογέρεψαν και κάνουν τους σπουδαίους, εφαρμόζοντας την παροιμία που λέει πως «άμα γεράσει ο διάολος καλογερεύει»...

Σαν κάβουρας στα αναμμένα κάρβουνα ο Γιάννης άκουγε τον συντονιστή που θα άλλαζε σε πράκτωρ στριμωγμένος ποιος ξέρει από τι ανάγκες και αυτός. Κάποτε, στις αρχές, τον άκουγε με ανοικτό το στόμα, μα τώρα κουράστηκε η ψυχή του και δεν συμμετέχει. Μαραθώθηκαν οι επιθυμίες του και οι στόχοι. Σωπαίνει ο Γιάννης σαν πεθαμένος που δεν αντιμιλά. Τα μάτια του ήταν θολά ούτε πικραμένα ούτε χαρούμενα. Δεν μπορούσαν να δουν αξιοπρεπές μέλλον μ' αυτές τις εταιρίες και αυτό το σύστημα... Θα ψάξει παράλληλα και κάτι άλλο. Θα δει πως θα εξελιχθούν τα πράγματα και ανάλογα θα πράξει... Δεν θέλει να μείνει, δεν θέλει και να διακόψει... Έγραψε κι ένα γράμμα στο www.NextDeal.gr ζητώντας τη γνώμη του εκδότη που θα την λάβει σοβαρά υπόψη... Ακούει το αφτί του, τόσο γνωρίζει...

- Λοιπόν Γιάννη, τι λες; είπε ο συντονιστής.
- Θα το σκεφθώ, είπε ο Γιάννης. Κάτι άλλαξε μέσα μου, θα το σκεφθώ.



Η INTERΣΑΛΟΝΙΚΑ δίνει «ψωμάκι» στην Μακεδονία και Θράκη, της μεγαλύτερης ανεργίας στην Ελλάδα

ρνητική πρωτιά στην ανεργία έχει η Δυτική Μακεδονία με 23,2% ανεργία, η Ανατολική Μακεδονία με 19,5% και Θράκη με 19,9% και η κεντρική Μακεδονία με 19,5% σύμφωνα με στοιχεία που δόθηκαν χθες στη δημοσιότητα από τη EUROSTAT. Ακολουθούν η Στερεά Ελλάδα, η Απική, η Δυτική Ελλάδα, η Θεσσαλία, η Ήπειρος, η Κρήτη, το Νότιο Αιγαίο, τα Ιόνια Νησιά και η Πελοπόννησος σε ποσοστά 18,9% έως 14,2%.

Η μεγαλύτερη μεταβολή έγινε μέσα στο 2011 στη Δυτική Μακεδονία όπου η ανεργία αυξήθηκε από 15,5% σε 23,2%. Συνολικά στην Ελλάδα η ανεργία στο 2011 βάσει στοιχείων EUROSTAT έφτασε στο 17,7% του ενεργού πληθυσμού από το 12,5% του 2010 ενώ στην Ευρωπαϊκή Ένωση παρέμεινε αμετάβλητο στο 9,6%. Το ποσοστό ανεργίας των νέων 15-24 ετών ανέβηκε στο 44%. Μέσα σ' αυτή την κατάσταση η INTERΣΑΛΟΝΙΚΑ δίνει «ψωμάκι» να φάνε οι Μακεδόνες σε αυτές τις περιοχές της ανεργίας.

ας με γραφεία, συνεργεία, σπύτια, ασφαλιστές, οδηγούς, αγρότες της ΓΕΒ υπαλλήλους κι επιπλέον με τα ενοίκια που αναπτύσσουν διαφορές περιοχές με τις ποικίλες δραστηριότητες. Οι τοπικοί παράγοντες και πληθυσμός «βλέπουν» αυτό το γεγονός και αυτός είναι ο λόγος που επιλέγουν την INTERΣΑΛΟΝΙΚΑ για την ασφάλιση του αυτοκινήτου τους.

Από την αντίθετη πλευρά νοιώθουν οργή και πικρία για την εγκατάλειψη των περιοχών τους από κάποιες πολυεθνικές εταιρείες του Αθηναϊκού κέντρου ή το κλείσιμο των υπ/των και γραφείων τους στην πολύπαθη Μακεδονία.

Έψαξα να βρω το δίκτυο άλλων εταιρειών σε σύγκριση με την INTERΣΑΛΟΝΙΚΑ και νοερά επισκέφθηκα μέσω Διαδικτύου τα γραφεία στη Μακεδονία-Θράκη αρχίζοντας από το Νομό Έβρου και πολύ θα θελα οι εποπτικές αρχές να «βλέπουν» και αυτό το εθνικό έργο πέρα από τα χαρτιά και τα λογιστικά νούμερα. Έχει λοιπόν η INTERΣΑΛΟΝΙΚΑ ενίσχυση εργασίας και παρουσία με υπ/τα, συνεργεία, κέντρα οδικής και ιατρικής βοήθειας σε κάθε νομό. Στο νομό Έβρου είναι παρούσα στην Αλε-

ξανδρούπολη, στο Διδυμότειχο, στην Ορεστιάδα, στη Σαμοθράκη, στον Νομό Ροδόπης είναι στην Κομοτηνή, στη Ξάνθη του Νομού Ξάνθης. Στο Νομό Δράμας: Νευροκόπι, Δοξάτο, στη Δράμα. Στο Νομό Καβάλας είναι στην Ελευθερούπολη, Χρυσούπολη, Θάσο, Καβάλα. Στο νομό Σερρών: Ηράκλεια, Σέρρες, Σιδηρόκαστρο. Στο Νομό Χαλκιδικής: Νικίτη, Μουδανιά, Νεοχώρι, ΚΑΣΣΑΝΔΡΑ. Στο Νομό Θεσ/νίκης, στην πόλη μέσα, στα κεντρικά, στα Κουφάλια, Ασπροβάλτα, Επανωμή, Λαγκαδά, Καλαμαριά, Σταυρούπολη, Ελευθέριο-Κορδελιό, Περαιά, Τούμπα. Στο νομό Κιλκίς: Πολύκαστρο, Κιλκίς. Νομός Πέλλας: Γιαννιτσά, Αριδαία, Κρύα Βρύση, Έδεσσα. Νομός Ημαθίας: Νάουσα, Αλεξάνδρεια, Βέροια, Αγγελοχώρι Νάουσας. Νομός Πιερίας: Κατερίνη. Νομός Φλωρίνης: Φλώρινα, Φιλώτας. Νομός Κοζάνης: Κοζάνη, Βελβενδός, Σπάρτη, Πτολεμαίδα. Νομός Καστοριάς: Άργος Ορεστικό, Καστοριά. Νομός Γρεβενών: Γρεβενά. Οι πολυδιαφημιζόμενοι των Αθηνών και Βρυξελλών απουσιάζουν από την επαρχία που κατέχει περισσότερο πλούτο από αυτόν της Απικής. «Δεν βγάζουν τα έξοδά τους κάποια γραφεία και τα κλείσαμε, αλλά αυτό ίσως να είναι λάθος επειδή εμείς δεν φροντίσαμε να τα αναπτύξουμε» μου είπε κάποιος. Συμφωνούμε. Αυτές οι υποθέσεις θέλουν οράματα και ηγέτες. Στα περασμένα 30 - 40 χρόνια κυριάρχησαν 3 - 4 ηγέτες-οραματιστές που «σήκωσαν» τον κλάδο... Στην Αθήνα ο Ταμπουράς, ο Κοντομηνάς, ο Ψωμιάδης, στην Θεσ/νική ο Μελάς Γιαννιώτης. Ανακάτεψαν το ασφαλιστικό «σύμπαν» του τόπου μας. Άνοιξαν δουλειές, πρόσφεραν εργασία, δημιούργησαν επάγγελμα, ώθησαν το χρηματιστήριο, τις τράπεζες, τις επενδύσεις, τα κτήρια, τις αγορές Αμοιβαίων, τα ιδιωτικά νοσοκομεία.

Έδωσαν «ψωμάκι» να φάει ο κόσμος κι ήρθαν καμιά 30 αριά χαρτογιακάδες, διορισμένοι, υπάλληλοι σε υπηρεσίες της κακής ώρας, άπειροι, ανεκπαίδευτοι και τους «ρήμαξαν» με παραγράφους και ΣΔΟΕ και εφορίες και

πρόστιμα και απειλές προς ίδιον όφελος των «αφεντικών». Τους «ξετίναξαν τα πέταλα» με κακή χρήση της εξουσίας. «Υπαλληλάκια» στην εποπτεία στο Υπουργείο και στην ένωση «φρέναραν» την ανάπτυξη και τι έκαναν; Πεθάνανε την αγορά... Απογοήτευσαν κάθε γνήσιο επενδυτή-οραματιστή αυτού που ζητιάνευαν «δωράκια» από την «γάτα» τον Κοντομηνά και «ψικουλάρικια» για να βάλουν υπογραφή... Τι να δουν και τι να ελέγξουν οι άμοιροι που εκλιπαρούσαν μια «θεσούλα» στα γραφεία της Ν.Δ. και του ΠΑΣΟΚ; Τι ξέρουν και τι ήξεραν από ασφάλειες, από Γάλλους σαΐνια τραπεζικούς που πήραν ότι ήθελαν...

Ρωτήστε τον Βλαχογιάννη και Παντελίδη να σας πουν ποιοι τα «έπαιρναν» και με αποδείξεις! για τις «υπηρεσίες» τους και ποιοι στέρψαν τον κλάδο απ' την ανάπτυξη και γιατί είναι στο 2% καρφωμένος επί χρόνια όπως υποκριτικά αναρωτιέται το γιατί στέλεχος...

Τέλος πάντων, η ανεργία στη Μακεδονία και η δραστηριότητα της INTERΣΑΛΟΝΙΚΑ είναι μια αφορμή η ΤtE να δει λίγο στην «ασφαλιστική ιστορία» εν «πνεύματι» και όχι «κατά γράμμα».

Να ενισχύσει τους Έλληνες ασφαλιστές και να ασχοληθεί λίγο με το πρό-

βλημα ΑΣΠΙΣ... Η ανεργία έχει πολλές αιτίες και εδώ στον www.NextDeal.gr δεν είμαστε ευχαριστημένοι με κάποιες επιλογές της εποπτείας που δεν βοηθάνε να πάει ο κλάδος μπροστά. Και κυρίως με το ότι ΔΕΝ είδαμε ΚΙΝΗΤΡΑ ανάπτυξης όπως π.χ. φορολογικά ούτε εισπληρώσεις ενίσχυσης. Πεινάει ο κόσμος και έχει ανάγκη για δουλειά και ψωμί. Μέχρι στιγμής ασχολείται με γραφειοκρατίες ο κόσμος περιμένει να γίνει εποπτεία ανάπτυξης.

Στις επαρχίες της ανεργίας ελληνικές εταιρείες ανοίγουν γραφεία και ενισχύονται πρακτορεία πάνω στα οποία

πατάνε οι ξένες πολυεθνικές που δεν καταδέχονται να επενδύσουν στις περιφέρειες της Ελλάδας. Ο Δημήτρης Κοντομηνάς, ο Μελάς Γιαννιώτης, ο Φωκίων Μπράβος, ο Βασίλης Θεοχαράκης, ο Γιώργος Ζάχος, ο Γιάννης Βοτσαρίδης, ο Νίκος Βελλιάδης, ο Γιάννης Λαπατάς, ο Παύλος Καρακώσιος, ο Γιώργος Μινέπας, ο Νίκος Μακρόπουλος, ο Θεόδωρος Αχίς, ο Τάσος Κασκαρέλης και πολλοί μεσίτες και πράκτορες επενδύουν τα χρήματά τους στον ασφαλιστικό κλάδο να προστατέψουν Έλληνα που κάθε τόσο εκμεταλλεύονται και εγκαταλείπουν αφού του πάρουν τα

πάντα, οι ξένοι. Η Τράπεζα της Ελλάδας ήταν αυτή που κούρεψε τα ομόλογά τους και τους γονάτισε μέσα στην οικονομική κρίση. Πριν ξεσηκωθούν και οι πέτρες ας βρει να ενισχύσει το ελληνικό στοιχείο η τραπεζική εποπτεία. Το ποσοστό της ανεργίας που πλήττει τις περιοχές της Μακεδονίας είναι πολύ μεγαλύτερο στον κλάδο των διαμεσολαβούντων που πολλά υποφέρει από την μέχρι τώρα κακή λειτουργία των εποπτικών αρχών, που δεν έβλεπαν επί τόσα χρόνια τον κακό τραπεζικό και στην υπόθεση ΑΣΠΙΣ.



Πεινάνε οι ασφαλιστές της τσάντας... και οι εταιρείες «κανιβαλίζουν»

Πελοιστική είναι η ζωή των ασφαλιστών με την «τσάντα στο χέρι» που πάνω τους ξέσπασε μαζί με την οικονομική κρίση και η χαώδης συμπεριφορά της ασφαλιστικής αγοράς με νέους πειραματισμούς, Τειρεσίες, ταχυληρωμές, τραπεζικές παρεμβάσεις bancassurance, μειώσεις προμηθειών και πωλήσεις μέσω INTERNET...

Νέες αγορές δεν υπάρχουν, νέες στρατολογήσεις δεν ευδοκίμούν σ' αυτό το περιβάλλον και ο «κανιβαλισμός» σε ανθρώπινο δυναμικό και χαρτοφυλάκια είναι η ΠΡΩΤΗ ΣΤΡΑΤΗΓΙΚΗ ΠΡΟΤΕΡΑΙΟΤΗΤΑ των νέου τύπου Δ/των πωλήσεων που διορίζονται υπαλληλικά και όχι αξιωματικά... Οι ρευστοποιήσεις συμβολαίων ξεπέρασαν το

20%! Το 2011 είχαμε εξαγορές πάνω από 800 εκ. ευρώ. Συμβόλαια μεικτών ασφαλίσεων και συνταξιοδοτικά ελαττώνονται με γρήγορο ρυθμό. Το ίδιο γίνεται με τα επενδυτικά προγράμματα. Η γενική αιμορραγία δεν αντισταθμίζεται με νέα συμβόλαια. Όλα αυτά σημαίνουν και δραματική μείωση στο εισόδημα του ασφαλιστή. Η πείνα και ο δανεισμός απειλεί όλο και περισσότερες οικογένειες ασφαλιστών.

Το www.NextDeal.gr σαν μια ελπίδα στήριξης αυτών των ανθρώπων επισημαίνει ότι ο αφανισμός τους θα είναι και αφανισμός των ασφαλιστικών εταιρειών. Κάντε κάτι και μη ψάχνετε ποιος έγινε πρώτος, η κότα ή το αβγό...».

Μελάς Γιαννιώτης, πρόεδρος του ομίλου Ιντερσαλονικά

Κι αλήθεια, ο Μανολιός είχε περάσει από το ρημοκλήσι, είχε ανάψει το κερί, κι όλη τη μέρα, γονατισμένος στο μισόφωτο, κοίταζε το Χριστό κι ήθελε να του μιλήσει, μα ντρέπονταν, δεν ήξερε πώς να το πει...

Κι ο Χριστός από το τέμπλο τον κοίταζε κι αυτός, κι ήθελε κι αυτός να του μιλήσει, μα φοβόταν μην τον τρομάξει, και σώπαινε.

Όλη τη μέρα την πέρασαν έτσι αμίλητοι, ο ένας αντίκρυ στον άλλον, σα δυο ερωτευμένοι που ξεχειλάει η καρδιά τους, μα το στόμα πλαντάει και βουβαίνεται.

Βράδυ πια, λίγο πριν να περάσουν οι τρεις φίλοι, ο Μανολιός σκώθηκε, φίλησε το χέρι του Χριστού, τα 'παν όλα, δεν είχαν πια τίποτα να πουν, άνοιξε το πορτάκι και πήρε κατά το χοριό.

«Είπα ό,τι είχα να πω», συλλογίζονταν ευχαριστημένος «μείναμε εύφωνοι, μου 'δωκε την ευχή του, πάω!»

(ΝΙΚΟΣ ΚΑΖΑΝΤΖΑΚΗΣ:
Ο Χριστός ξανασταυρώνεται)



Αγρότες, ΟΓΑ, Αγροτική Ασφαλιστική και ασφαλιστικοί σύμβουλοι

τον ΟΓΑ είναι 664.376 ασφαλισμένοι και από αυτούς οι 241.814 αγρότες δεν καταβάλλουν τις εισφορές για ασφάλιση. Το 58% των ασφαλισμένων πληρώνουν εισφορές. Το 6% έχει εναχθεί σε ρύθμιση αφειλών. Το 36% δεν καταβάλλει εισφορές. Προ PSI ο ΟΓΑ είχε διαθέσιμα 164.828.166 ευρώ και ομόλογα 1.066.648.000 ευρώ. Μετά το PSI η τρέχουσα αξία διαθεσίμων είναι στα € 50.405.519 και τα ομόλογα στα € 863.859.804. Ο ΟΓΑ χρειάζεται ένα χρόνο για να εκδόσει μια σύνταξη (20 μήνες αν υπάρχει δια-

δοχική ασφάλιση).

Στο άμεσο μέλλον δεν υπάρχει «φως» για έναν συνολικό σχεδιασμό που θα βελτιώνει το επίπεδο. Η ΑΤΕ και η ΑΤΕ Ασφαλιστική ΔΕΝ αξιοποίησαν τις ευκαιρίες για ουσιαστική ασφάλιση των αγροτών.

Δυστυχώς η ΑΤΕ Ασφαλιστική «πνίγηκε» μέσα στα «βαλτόνερα» του ΕΛΓΑ και άλλων κομματικών οργανισμών και συνδικαλισμών. Έγινε μια από τα ίδια με τις άλλες ασφαλιστικές εταιρίες που σφάζονται στην «πλατεία Κολωνακίου» για αυτοκινητάκια...

Δεν υπήρξαν ηγέτες να ανοιχτούν μαζί με τους ασφαλιστές στα «πράσινα λιβάδια» και τους «γαλάζιους ωκεανούς» ανεκμετάλλευστων αγορών. Σήμερα που όλα και όλοι επανεξετάζονται, είναι ΕΥΚΑΙΡΙΑ να γίνουν όσα πρέπει και ισοεπίπεδο σωματείων και ενώσεων για ανάπτυξη και ασφάλιση στον Αγροτικό κόσμο. Δεν υπάρχουν μονοπώλια και προνόμια και επι τέλους οι αγρότες δεν είναι να μείνουν χωρίς ασφάλιση, χωρίς αξιοπρέπεια και προστασία. Μεγάλα περιθώρια σε πολλά επίπεδα...

Ο Γιώργος Καραβίας ως πρόεδρος του Δ.Σ. του ΣΕΜΑ θα ήταν ευτύχημα αν διοργάνωνε ένα συνέδριο γύρω από τον ρόλο των μεσιτών στην ασφάλιση αγροτών και αγροτικής παραγωγής εδώ ή στο εξωτερικό. Το www.NextDeal.gr που δεν είναι ευχαριστημένο από το επίπεδο παρουσίας του ΣΕΜΑ και από το ύψος της ανεξαρτησίας του, ευχαρίστως θα ήταν χορηγός επικοινωνίας σε μια τέτοια προσπάθεια. Έχει και ο αγροτικός κόσμος τους «γαλάζιους ωκεανούς» για ανάπτυξη...

Εσείς χαρείτε το σήμερα.
Το αύριο αφήστε το στην Generali.

Pension *Plan*
Συνταξιοδοτικό πρόγραμμα

Ζούμε στο σήμερα. Επενδύουμε με αφοσίωση και συνέπεια όλη μας την ενέργεια στη δουλειά μας. Για να γευόμαστε τις χαρές της ζωής τώρα. Όπως μας αξίζει. Και να εξακολουθήσουμε να το κάνουμε με τον ίδιο τρόπο και αύριο. Και μεθαύριο. Με ποιότητα, ελεύθερα, χωρίς περιορισμούς ή συμβιβασμούς. Χωρίς άγχος. Όπως το Pension Plan της Generali, εξασφαλίζει ότι θα συμβεί. Δίνοντας το πρόσθετο εισόδημα που επιθυμείτε. Όταν το αποφασίσετε. Στην ηλικία που θα το αποφασίσετε. Εγγυημένα.



Ο νέος πρόεδρος της
Εθνικής Ασφαλιστικής
κ. Δ. Δημόπουλος

Ποιος είναι ο Δημήτριος Γ. Δημόπουλος

Ο Δημήτριος Γ. Δημόπουλος από τον Φεβρουάριο του 2008 είναι Γενικός Διευθυντής Εταιρικής Τραπεζικής στην Εθνική Τράπεζα, όπου έχει προσληφθεί το 1975 και έχει διατελέσει Διευθυντής της Διεύθυνσης Πιστοδοτήσεων Μεγάλων Επιχειρήσεων. Ως στέλεχος έχει ασχοληθεί με θέματα χρηματοδοτήσεων επιχειρηματικών μονάδων και μεγάλων επενδύσεων σε έργα υποδομής, στον ενεργειακό τομέα και στον τομέα τουρισμού. Είναι πτυχιούχος Οικονομικών και Πολιτικών Επιστημών Πανεπιστημίου Θεσσαλονίκης και κάτοχος Μεταπτυχιακού Τίτλου Σπουδών Πανεπιστημίου East Anglia, Αγγλίας. Είναι μέλος στα Δ.Σ. των θυγατρικών της Εθνικής Τράπεζας: Εθνικής Χρηματοπιστωτικής, Εθνικής Leasing, Εθνικής Factors, Εθνικής Ασφαλιστικής και Ασπίρ Παλλάς Βουλιαγμένης Α.Ε.Ε. Ως εκπρόσωπος της Τράπεζας είναι μέλος στο Δ.Σ. του ΕΒΕΑ. Γεννήθηκε στον Πλάτανο Ηλείας το 1947, είναι έγγαμος και πατέρας δύο παιδιών.

Οι στόχοι της νέας διοίκησης

Στους βασικούς στόχους της Εθνικής Ασφαλιστικής αναφέρεται ο νέος πρόεδρος της εταιρείας Δημήτριος Δημόπουλος, σε μήνυμά του προς εργαζόμενους, σημειώνοντας ότι οι αλλαγές στη διοίκηση της εταιρείας με την ανασυγκρότηση του διοικητικού της συμβουλίου, σηματοδοτούν και την πολιτική που θα εφαρμοσθεί, πολιτική που αποσκοπεί στην ανάδειξη και ενίσχυση του ρόλου της εταιρείας στο ευρύτερο οικονομικό περιβάλλον. Ειδικότερα, ο κ. Δημόπουλος επαναβεβαίωσε τη δέσμευση της Εθνικής Τράπεζας για πλήρη στήριξη των σχεδίων αναφορικά με την ανακεφαλαιοποίηση της Εθνικής Ασφαλιστικής. Η εθελοντική συμμετοχή της εταιρείας στο PSI δημιούργησε σημαντική απομείωση των περιουσιακών στοιχείων της Εθνικής Ασφαλιστικής και σε σύντομο χρονικό διάστημα, μέσω αύξησης κεφαλαίου και άλλων δράσεων, θα αποκατασταθεί η ισορροπία, ανέφερε ο κ. Δημόπουλος.

Αναφερόμενος στην οδηγία Solvency II, είπε, ότι οι χρονικές παρατάσεις για την εφαρμογή της φαίνονται να εξαντλούνται και η πιθανότερη ημερομηνία εφαρμογής της από 1/1/2014 δεν είναι μακριά. Οι προσαρμογές, στο εθνικό δίκαιο, από τις ρυθμίσεις αυτές, θα είναι ιδιαίτερα καθοριστικές για τον χάρτη των ασφαλιστικών εταιρειών στη χώρα μας και η Εθνική Ασφαλιστική θα πρέπει να καταλήξει στο νέο περιβάλλον, ενδυναμωμένη.

Για την εμπορική πολιτική, που έχει φέρει η εταιρεία να κατέχει μερίδιο περίπου 19% στον κλάδο Ζωής και περίπου 16% στον κλάδο Γενικών Ασφαλειών, ανέφερε ότι θα εμπλουτισθεί με στοχευμένες cross selling και άλλες δράσεις ώστε σε συνδυασμό και με εξορθολογισμό των δαπανών να υπάρχει λειτουργική κερδοφορία και βιώσιμη ανάπτυξη.

Σε ό,τι αφορά στο εργασιακό περιβάλλον, υπογράμμισε ότι η αντιμετώπιση των ζητημάτων, ιδίως σε περιόδους οικονομικής κρίσεως, προϋποθέτει συστράτευση, κυρίως δε συμμετοχή όλων.

Σε αυτή την προσπάθεια το Διοικητικό Συμβούλιο έχει ως στόχο την εμπέδωση ενός εργασιακού περιβάλλοντος που θα επιτρέψει στον καθένα αξιοκρατικά, με διαφάνεια, ήθος και συνέπεια, να δροατομικά και συλλογικά για τα καλώς νοούμενα συμφέροντα της εταιρείας, η υγιής ανάπτυξη της οποίας είναι και προς το ατομικό συμφέρον των εργαζομένων της. Τέλος, ευχαρίστησε το ανθρώπινο δυναμικό της Εθνικής Ασφαλιστικής, για την προσήλωσή τους στην εταιρεία και στο έργο που τους έχει ανατεθεί, αλλά και τη διοίκηση της εταιρείας, και αυτούς που παραμένουν αλλά και αυτούς που αποχώρησαν, για το πράγματι σημαντικό έργο που επέτελεσαν.

Το Νέο Δ.Σ. της Εθνικής Ασφαλιστικής

Πρόεδρος: Δημήτριος Δημόπουλος του Γεωργίου, μη Εκτελεστικό Μέλος
Α' Αντιπρόεδρος: Ανδρέας Βασιλείου του Ελευθερίου, μη Εκτελεστικό Μέλος
Β' Αντιπρόεδρος: Παύλος Μυλωνάς του Κωνσταντίνου, μη Εκτελεστικό Μέλος
Διευθύνων Σύμβουλος: Ιωάννης Κατσοιρίδης του Μιλτιάδη, Εκτελεστικό Μέλος

Μέλη: Πάσχος Γεώργιος του Ιωάννη, μη Εκτελεστικό Μέλος
Παλαιολόγος Τηλέμαχος του Ανδρέα, μη Εκτελεστικό Μέλος
Χριστόφορος Σαρδέλης του Βασιλείου, Ανεξάρτητο μη Εκτελεστικό Μέλος
Όλγα Παναγοπούλου του Ιωάννη, Ανεξάρτητο μη Εκτελεστικό Μέλος
Αλέξανδρος Κατσιώτης του Γεωργίου, Ανεξάρτητο μη Εκτελεστικό Μέλος

Αλλαγή φρουράς και στην Εθνική Τράπεζα

Προτεραιότητα η ανακεφαλαιοποίηση για την Εθνική Τράπεζα

Την ανακεφαλαιοποίηση της Εθνικής Τράπεζας, την ενίσχυση της ρευστότητας, την διαχείριση του χαρτοφυλακίου της ΕΤΕ για τη συγκράτηση των επισφαλειών αλλά και τη θωράκιση του Ομίλου ανέδειξε ως άξονες της στρατηγικής της νέας διοίκησης ο νέος διευθύνων σύμβουλος στην ΕΤΕ, κ. Αλέξανδρος Τουρκολιάς στην πρώτη επικοινωνία που είχε με τους εργαζόμενους. Βασική στρατηγική είναι επίσης ο εξορθολογισμός του λειτουργικού κόστους, σε επίπεδο Τράπεζας και Ομίλου, με την αξιοποίηση του ανθρώπινου δυναμικού σε συνθήκες σταθερού και ασφαλούς εργασιακού περιβάλλοντος.



Αλέξανδρος Τουρκολιάς και Γιώργος Ζανιάς στο τιμόνι της ΕΤΕ



Οι προκλήσεις είναι μεγάλες. Τα προβλήματα οξυμένα και συχνά εμφανίζονται ως ανυπερβλήτα. Μέσα στο πλαίσιο των νέων συνθηκών που διαγράφονται στο ευρωπαϊκό περιβάλλον, βασική επιδίωξή μας θα είναι ο πολλαπλασιασμός των όποιων δυνατοτήτων παρέχονται από

αυτές, όχι μόνο για τη στήριξη της ελληνικής οικονομίας, αλλά και για την ουσιαστική επανεκκίνηση της επενδυτικής δραστηριότητας στη χώρα μας που είναι η μόνη και αναγκαία συνθήκη για την έξοδο από την κρίση που πλήττει όλους, σε διαφορετικούς βαθμούς, σημειώνει στο μήνυμά του ο κ. Τουρκολιάς.

Η Εθνική Τράπεζα πρέπει να διαμορφώσει μια νέα σχέση με το πελατολόγιό της αλλά και με την κοινωνία συνολικά.

Σε αυτή την προσπάθεια δεν περισσεύει κανείς.

Με την πείρα και τη γνώση που όλοι έχουμε, διοικητική ομάδα και όλοι οι συνάδελφοι ανεξαρτήτως θέσης και ευθύνης στην Τράπεζα και στον Όμιλο, είμαι βέβαιος ότι θα επιτύχουμε να ενισχύσουμε τον αποφασιστικό ρόλο της Εθνικής Τράπεζας στην πραγματική οικονομία.

Η εμπειρία μου όλα αυτά τα χρόνια που υπηρετώ την ΕΤΕ σε διάφορες θέσεις ευθύνης, μου δίνει τη βεβαιότητα ότι όλοι μαζί θα πετύχουμε τον στόχο μας. προσθέτει ο νέος διευθύνων σύμβουλος.

Τέλος ευχαριστεί την απελ-

θούσα Διοίκηση για το πολύ σημαντικό έργο που επιτέλεσε σε δύσκολες συγκυρίες αλλά και για τις παρακαταθήκες που άφησε για την Τράπεζα και τον Όμιλο. Το τιμόνι της ηγεσίας της Εθνικής Τράπεζας ανέλαβε εν τω μεταξύ και επίσημα ο πρώην υπουργός Οικονομικών Γιώργος Ζανιάς, έπειτα από απόφαση του διοικητικού συμβουλίου. Σύμφωνα με ανακοίνωση της τράπεζας ο κ. Ζανιάς εκλέγεται νέο μη Εκτελεστικό Μέλος και στη συνέχεια Πρόεδρος του Διοικητικού Συμβουλίου της.

Επικουρικό Κεφάλαιο: Ποσά που προκαλούν

Του **Λάμπρου Καραγιώργου**

Τα μεγέθη που παρουσίασε ο επανεκλεγείς πρόεδρος της Διαχειριστικής Επιτροπής του Επικουρικού Κεφαλαίου Δημήτρης Ζορμπάς για το ίδιο το Επικουρικό Κεφάλαιο είναι αποκαλυπτικά. Από το 1995 μέχρι και το 2011 κατέβαλλε σαν αποζημιώσεις 584,1 εκατ. ευρώ ενώ άλλα 540,1 εκατ. ευρώ εκκρεμούν να καταβληθούν. Το σύνολο των εξόδων για τις υπό εκκαθάριση εταιρείες ξεπερνά το ένα δις. ευρώ. Και τα έσοδα από την διαχείριση των υποθέσεων των εταιρειών που έκλεισαν (εκποιήσεις ακινήτων, έσοδα από ρευστοποιήσεις χαρτοφυλακίων κ.λπ.) φθάνουν την ίδια περίοδο τα 82,6 εκατ. ευρώ. Η διαφορά υπέρ των εξόδων; Ξεπερνά τα 1,05 δις. ευρώ. Αυτό είναι το πραγματικό έλλειμμα του Επικουρικού. Και εδώ τα θέματα είναι δυο:

Πρώτον ποιοι εισπράττουν αυτές τις αποζημιώσεις δηλαδή ένα φθάνουν στο τελικό δικαίωχο και αυτό μόνο ένας έλεγχος του ΣΔΟΕ μπορεί να το πει.

Δεύτερον εάν το Επικουρικό μπορεί να αντέξει με αυτά τα τεράστια ελλείμματα και να συνεχίσει να εκπληρώνει τον ρόλο του.

Η πολιτεία καλείται να λάβει τις αποφάσεις. Οι προτάσεις έχουν κατατεθεί και κινούνται σε πολλές κατευθύνσεις.

Αν μη τι άλλο ο κ. Ζορμπάς έχει δουλέψει πολύ έτσι ώστε να καταθέσει διάφορες εναλλακτικές προτάσεις.

Η διοίκηση του Επικουρικού Κε-



Ο επανεκλεγείς πρόεδρος της Διαχειριστικής Επιτροπής του Επικουρικού Κεφαλαίου Δημήτρης Ζορμπάς

ΕΠΙΚΟΥΡΙΚΟ 1995-31/12/2011 ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΗ ΔΙΑΧΕΙΡΙΣΗ ΤΩΝ ΥΠΟ ΕΚΚΑΘΑΡΙΣΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΩΝ ΕΤΑΙΡΕΙΩΝ			
ΕΣΟΔΑ		ΕΞΟΔΑ	
ΕΣΟΔΑ ΑΠΟ ΕΚΠΟΙΗΣΕΙΣ ΑΚΙΝΗΤΩΝ	10.644.828	ΚΑΤΑΒΛΗΘΕΙΣΕΣ ΑΠΟΖΗΜΙΩΣΕΙΣ	584.101.658
ΕΣΟΔΑ ΑΠΟ ΡΕΥΣΤΟΠΟΙΗΣΕΙΣ ΧΑΡΤΟΦΥΛΑΚΙΩΝ (ΜΕΤΟΧΕΣ, ΟΜΟΛΟΓΑ, ΑΜΟΙΒΑΙΑ, ΠΡΟΘΕΣΜΙΑΚΕΣ)	57.285.333	ΕΚΚΡΕΜΕΙΣ ΖΗΜΙΕΣ 31/12/11	540.108.730
ΕΙΣΠΡΑΞΕΙΣ ΑΝΤΑΣΦΑΛΙΣΤΡΩΝ	7.083.523	ΣΥΜΜΕΤΟΧΗ Ε.Κ. ΣΤΑ ΕΞΟΔΑ ΕΚΚΑΘΑΡΙΣΗΣ	6.202.478
ΕΠΑΝΕΙΣΠΡΑΞΕΙΣ ΖΗΜΙΩΝ(2002-2011)	7.248.737	ΣΥΜΜΕΤΟΧΗ Ε.Κ. ΣΤΙΣ ΑΠΟΖΗΜΙΩΣΕΙΣ ΕΡΓΑΖΟΜΕΝΩΝ	8.541.894
ΣΥΝΟΛΟ ΕΣΟΔΩΝ	82.262.421	ΣΥΝΟΛΟ ΕΞΟΔΩΝ	1.138.954.760
		ΔΙΑΦΟΡΑ	-1.056.692.339
ΕΣΟΔΑ ΠΡΟΣ ΕΙΣΠΡΑΞΗ			
ΑΚΙΝΗΤΑ ΠΡΟΣ ΕΚΠΟΙΗΣΗ	82.540.795		
ΧΑΡΤΟΦΥΛΑΚΙΩ ΤΙΤΛΩΝ ΠΡΟΣ ΡΕΥΣΤΟΠΟΙΗΣΗ	60.036.010		
ΕΣΟΔΑ ΠΡΟΣ ΕΙΣΠΡΑΞΗ ΣΥΝΟΛΟ	142.576.805	ΝΕΑ ΔΙΑΦΟΡΑ	-914.115.534
ΥΠΟΛΟΙΠΟ ΕΠΙΚΟΥΡΙΚΟΥ 31/12/10	-629.283.790		
ΣΥΝΟΛΟ ΕΣΟΔΩΝ 2011	92.423.430		
ΣΥΝΟΛΟ ΕΞΟΔΩΝ 2011	77.297.622		
ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑ 2011	15.125.808		
ΥΠΟΛΟΙΠΟ ΕΠΙΚΟΥΡΙΚΟΥ 31/12/11	-614.157.982		
ΕΤΗΣΙΕΣ ΕΙΣΦΟΡΕΣ+ΤΕΟ 31/12/10	72.225.046		
ΕΤΗΣΙΕΣ ΕΙΣΦΟΡΕΣ+ΤΕΟ 31/12/11	70.050.205		
ΔΙΚΑΙΩΜΑΤΑ ΕΠΑΝΕΙΣΠΡΑΞΕΩΝ 31/12/11	158.491.434		
ΔΕΙΚΤΗΣ ΕΠΑΝΕΙΣΠΡΑΞΕΩΝ	1,24%		
ΜΕΣΗ ΠΛΗΡΩΜΗ ΖΗΜΙΩΝ ΥΠΟ ΕΚΚΑΘΑΡΙΣΗ	4.740,20 €		
ΜΕΣΗ ΕΚΡΕΜΟΤΗΤΑ ΖΗΜΙΩΝ ΥΠΟ ΕΚΚΑΘΑΡΙΣΗ	4.472,88 €		
ΕΞΟΔΑ ΕΚΚΑΘΑΡΙΣΗΣ/ ΕΣΟΔΑ	21,71%		

φαλαίου επαναφέρει την πρόταση για τη μη καταβολή αποζημιώσεων για ψυχική οδύνη και ηθική βλάβη, αλλά και τον καθορισμό πλαφόν στις αποζημιώσεις για υλικές ζημιές, η οποία είχε κατατεθεί στη Βουλή και αποσύρθηκε την τελευταία στιγμή από τον προηγούμενο υπουργό Οικονομικών κ. Ευάγγελο Βενιζέλο, υπό το βάρος των αντιδράσεων που υπήρξαν από τους δικηγόρους συλλόγους. Αντίστοιχα έχει επεξεργαστεί πρόταση για την υιοθέτηση συστήματος αντικειμενικού προσδιορισμού της αποζημίωσης για ψυχική οδύνη και ηθική βλάβη που εισπράττουν τα θύματα και οι συγγενείς θυμάτων από ατύχημα, ώστε να ελεγχθεί το κόστος των αποζημιώσεων.

Επισημαίνεται ότι στην πλειονότητα των ευρωπαϊκών χωρών ο σκοπός του Επικουρι-

κού περιορίζεται στην κάλυψη των παθόντων από ανασφάλιστα οχήματα. Αλλά και εκεί που προβλέπεται η κάλυψη ζημιών εταιρειών που έκλεισαν οι περιπτώσεις είναι ελάχιστες με αποτέλεσμα το αντίστοιχο επικουρικό να μην αντιμετωπίζει πρόβλημα.

Έτσι, άλλη μία πρόταση είναι το Επικουρικό να περιορισθεί στην κάλυψη μόνο των ανασφάλιστων και άγνωστων οχημάτων. Επίσης στο πλαίσιο των προτάσεων που επεξεργάζεται η διοίκηση του φορέα είναι ο διαχωρισμός και η δημιουργία κατά τα τραπεζικά πρότυπα ενός «κακού» και ενός «καλού» Επικουρικού, μεταφέροντας τις επισφάλειες και τα χρέη προς το «κακό» Επικουρικό Κεφάλαιο, προκειμένου το υγιές να ξεκινήσει από το μηδέν.

Οι προτάσεις είναι πολλές η πολιτεία καλείται να επιλέξει.

Η ΝΕΑ ΔΙΑΧΕΙΡΙΣΤΙΚΗ ΕΠΙΤΡΟΠΗ

1. Δημήτριος **ΖΟΡΜΠΑΣ**
2. Αλέξανδρος **ΓΙΑΝΝΑΚΟΠΟΥΛΟΣ**
3. Κωνσταντίνος **ΚΑΡΑΧΑΛΙΟΣ**
4. Ερρίκος **ΜΟΑΤΣΟΣ**
5. Thomas **BRINKMANN**

6. Σαμουήλ **ΑΜΑΡ**
7. Μάγδα **ΚΡΑΝΗ**
8. Φώτιος **ΖΕΡΒΑΣ**
9. Νικόλαος **ΓΚΟΥΖΕΛΟΣ**

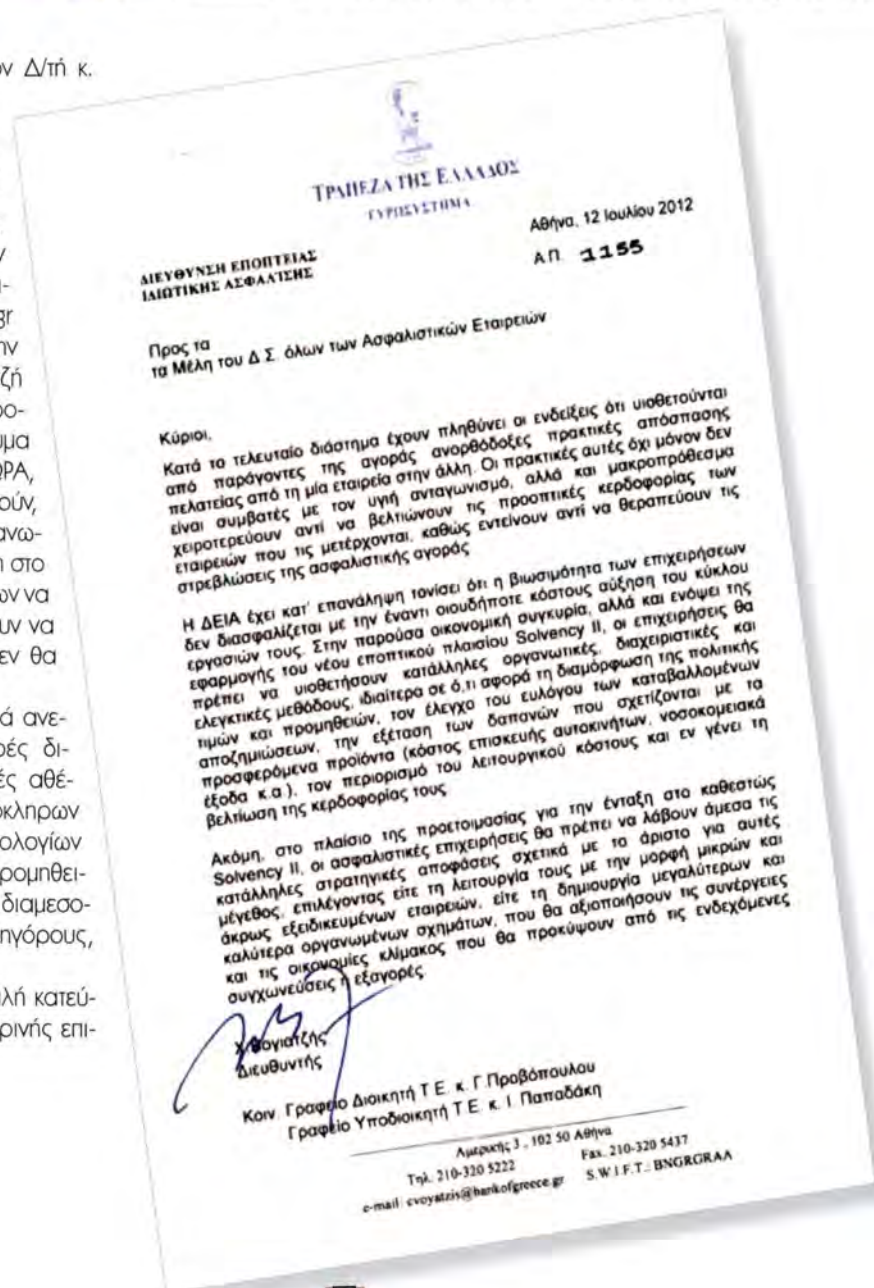
Η Επιτροπή συγκροτήθηκε στη συνέχεια σε Σώμα με πρόεδρο τον κ. Ζορμπά, Αντιπρόεδρο Α' τον κ. Ερρίκο Μοάτσο, Αντιπρόεδρο Β' τον κ. Αλέξανδρο Γιαννακόπουλο, Γενικό Γραμματέα τον κ. Σαμουήλ Αμάρ και Ταμία τον κ. Thomas Brinkmann.



Η βιωσιμότητα ασφαλιστικών επιχειρήσεων δεν εξασφαλίζεται με κοστοβόρο αύξηση κύκλου εργασιών

Επιλέξτε εξειδίκευση ή μεγάλα οικονομικά σχήματα

Με κοινοποίηση στον Δ/τή κ. Προβόπουλο και υποδιοικήτη κ. Παπαδάκη, ο Χαρ. Βογιατζής έστειλε σήμερα 12 Ιουλίου 2012 μια επιστολή προς όλα τα μέλη του ΔΣ όλων των Ασφαλιστικών Εταιριών που το www.NextDeal.gr δημοσιεύει συγκαίρως την κίνηση αυτή του κ. Χ. Βογιατζή που με απλές φράσεις προσπαθεί να στείλει ένα μήνυμα ότι αξίζει οι εταιρείες, ΤΩΡΑ, ΣΗΜΕΡΑ να προετοιμαστούν, να προλάβουν, να οργανωθούν για να έχουν μια θέση στο μέλλον παρά εκ των υστέρων να «τρέχουν και να μη φθάνουν να θεραπεύσουν αυτά που δεν θα μπορούν»... Φθάνουν και σε μας πολλά ανεπίτρεπτα και πολλές φορές δι-αφωνήσαμε για τις τακτικές αθέμιτου ανταγωνισμού ολοκληρώνων κυκλωμάτων με μείωση τιμολογίων και παράλληλα αύξηση προμηθειών στα κρυφά με φίλους διαμεσολαβούντες, συνεργεία, δικηγόρους, πραγματογνώμονες κλπ. Κύριε Βογιατζή είναι σε καλή κατεύθυνση η επιδίωξη της σημερινής επιστολής σας.



Εμείς στην ΑΧΑ
σχεδιάσαμε ένα ολοκληρωμένο, ευέλικτο πρόγραμμα υγείας που προσαρμόζεται στις δικές σας απαιτήσεις και οικονομικές δυνατότητες.
Είμαστε δίπλα σας, όποτε μας χρειαστείτε.

Γραμμή Υγείας
801 111 222 333
από σταθερό με αστική χρέωση
210 726 8000
από κινητό & σταθερό
24 ΩΡΕΣ ΤΟ 24ΩΡΟ
7 ΗΜΕΡΕΣ ΤΗΝ ΕΒΔΟΜΑΔΑ
www.axa.gr

Μετωπική... καραμπόλα στον κλάδο Αυτοκινήτου

Του **ΛΑΜΠΡΟΥ ΚΑΡΑΓΕΩΡΓΟΥ**

Η μία μετά την άλλη οι ασφαλιστικές εταιρείες σχεδιάζουν και υλοποιούν νέα τιμολογιακή πολιτική στον κλάδο αυτοκινήτου, προσδοκώντας στην αύξηση μεριδίου και κυρίως στην αύξηση της ρευστότητας καθώς ο κλάδος αυτοκινήτου είναι αυτή τη στιγμή ο μόνος που μπορεί να φέρει «φρέσκο» χρήμα στα ταμεία.

Και ενώ κάποτε η άνοδος των κατώτατων ορίων ασφαλιστικής κάλυψης λειτούργησε ως ευκαιρία για μία αύξηση των ασφαλιστρών τώρα οι ασφαλιστικές «υποδέχθηκαν» τα νέα κατώτατα όρια ασφαλιστικής κάλυψης που ισχύουν από 1ης Ιουνίου 2012 με μειώσεις τιμών και παροχές. Από 1ης Ιουνίου 2012, βάση του Ν. 3746/16.02.2009, ισχύουν νέα κατώτερα όρια ασφάλισης Αστικής Ευθύνης Έναντι Τρίτων, που διαμορφώνονται για Σωματικές Βλάβες ανά θύμα € 1.000.000. και για Υλικές Ζημιές ανά ατύχημα € 1.000.000. Οι μειώσεις στα ασφάλιστρα είναι αποτέλεσμα τριών παραγόντων:

■ Του αυξημένου ανταγωνισμού που ξεκίνησε από την διάθεση ασφαλιστικής κάλυψης μέσω του internet όπως π.χ. το anytime της Interamerican το οποίο ξεκίνησε πρώτο ενώ ακολούθησαν mydirect.gr από την Premium insurance και την winbankdirect.gr σε συνεργασία με το προϊόν διατίθεται σε συνεργασία με την ERGO Ασφαλιστική Α.Ε.

Όλα τα on line συστήματα είναι φθηνότερα καθώς δεν εμπεριέχουν συνήθως την προμήθεια του ασφαλιστικού πράκτορα, μένει βέβαια να διαπιστωθεί στο μέλλον πόσο κερδοφόρο θα αποβεί για την εταιρεία και πόσο χρήσιμο για τον ασφαλισμένο.

■ Της τρέχουσας οικονομικής συγκυρίας, κατά την οποία ο Έλληνας κόβει όπου μπορεί και καθυστερεί επίσης όπου μπορεί να πληρώσει. Την «πίεση» αυτή την αισιόφρονα οι ασφαλιστικές εταιρείες στη σημαντική μείωση της παραγωγής στους

άλλους κλάδους και στη μείωση της ρευστότητας. Συνεπώς «ποντάρουν» στο αυτοκίνητο να καλύψουν το χαμένο έδαφος σε άλλους κλάδους. Παράλληλα όταν έχει μεγάλη παραγωγή στον κλάδο αυτοκινήτου εάν την χάσει αντιμετώπιζει διπλό πρόβλημα καθώς δεν έχει φρέσκο χρήμα και σου έχουν μείνει παλαιότερες ζημιές τις οποίες θα κληθείς να καταβάλεις.

■ Της εφαρμογής ακόμη πιο σύγχρονων μοντέλων τιμολόγησης σε όσες περιπτώσεις ισχύουν πραγματικά που δίνουν τη δυνατότητα ενός καλύτερου underwriting. Σε κάθε περίπτωση πάντως ο ανταγωνισμός και η ανάγκη για χρήμα κινούν τα νήματα και μένει να επιβεβαιωθεί μια παρατήρηση σημαντικού στελέχους της ελληνικής ασφαλιστικής αγοράς επικεφαλής μεγάλης ξένης ασφαλιστικής εταιρείας ο οποίος αν και «συμμετέχει» στο παιχνίδι με το αυτοκίνητο προειδοποιεί ότι

είναι επικίνδυνο για όσους δεν το γνωρίζουν καλά.

Μέχρι στιγμής στη «μετωπική καραμπόλα» των ασφαλιστικών εταιρειών στον κλάδο αυτοκινήτου «συμμετέχουν» μεταξύ άλλων η Interasco Α.Ε.Γ.Α, η οποία προχώρησε σε μείωση του τιμολογίου Αστικής Ευθύνης κατά 4%, τόσο για νέες εργασίες όσο και για ανανεώσεις, για όλα τα επιβατικά οχήματα ιδιωτικής χρήσης (Ε.Ι.Χ) και, ταυτόχρονα, διευρύνει την έκπτωση πιστών πελατών (loyalty) και για ασφαλισμένους με ένα έτος συνεχούς ασφάλισης χωρίς ζημία, παρέχοντας έκπτωση 3% επί των καθαρών ασφαλιστρών του Συμβολαίου (η συγκεκριμένη έκπτωση ανέρχεται ήδη σε 7,5% για περίοδο δύο ετών συνεχούς ασφάλισης και 12,5% για τρία και περισσότερα έτη, πάντοτε χωρίς ιστορικότητα ατυχήματος).

Επίσης η Chartis από την 1η Μαΐου, αξιοποιώντας «την τεχνική της κερδοφορία

προς όφελος των καταναλωτών και ανταποκρινόμενη στις ανάγκες τους για μειωμένο κόστος ασφάλισης, ευελιξία στην επιλογή των καλύψεων και υψηλότερα όρια προστασίας» αναβάθμισε το βασικό πακέτο αυτοκινήτου, ενώ παράλληλα δημιούργησε ένα νέο πρόγραμμα, το «Auto Trendy».

Επίσης, η Chartis αύξησε τα όρια συγκεκριμένων καλύψεων, χωρίς αντίστοιχη αναπροσαρμογή των ασφαλιστρών, με αποτέλεσμα να βελτιώνεται σημαντικά η σχέση κόστους-οφέλους για τους ασφαλισμένους της. Τέλος, η Chartis εφάρμοσε σημαντικές μειώσεις έως και 19% στα ασφάλιστρα της αστικής ευθύνης σε συγκεκριμένες γεωγραφικές περιοχές, μοντέλα αυτοκινήτων και κατηγορίες ιπποδύναμης που παρουσίασαν βελτιωμένα αποτελέσματα ζημιών σε σχέση με το παρελθόν, ενώ παράλληλα αύξησε την έκπτωση που δίνεται στους προσεκτικούς

οδηγούς αυτοκινήτων και φορτηγών.

Νέο ανταγωνιστικό τιμολόγιο στον κλάδο αυτοκινήτου έθεσε σε ισχύ από τις αρχές Ιουνίου η ERGO, αξιοποιώντας τα θετικά αποτελέσματα της εταιρείας, που οδήγησαν σε κέρδη ύψους 7 εκατ. ευρώ πριν από φόρους την προηγούμενη χρονιά. «Η εταιρεία, με την πρωτοβουλία της αυτή αποδεικνύει έμπρακτα την πελατοκεντρική της προσέγγιση, καθώς ακούει και καταλαβαίνει τις ανάγκες των καταναλωτών που εύλογα επιθυμούν την καλύτερη δυνατή σχέση μεταξύ κόστους ασφάλισης, παρεχομένων υπηρεσιών και πληρότητας καλυπτόμενων κινδύνων», τονίζεται σε σχετική ανακοίνωση.

Ειδικότερα, με το νέο τιμολόγιο της ERGO, η αστική ευθύνη αυτοκινήτου προσφέρεται με ιδιαίτερα ανταγωνιστικά ασφάλιστρα, μειωμένα έως και 15%, ανάλογα με την περιοχή, το ασφαλιζόμενο όχημα και την οδηγική συμπεριφορά του ασφαλισμένου,



ενώ σημαντικά μειωμένα παρουσιάζονται και τα ασφάλιστρα Οδικής Βοήθειας.

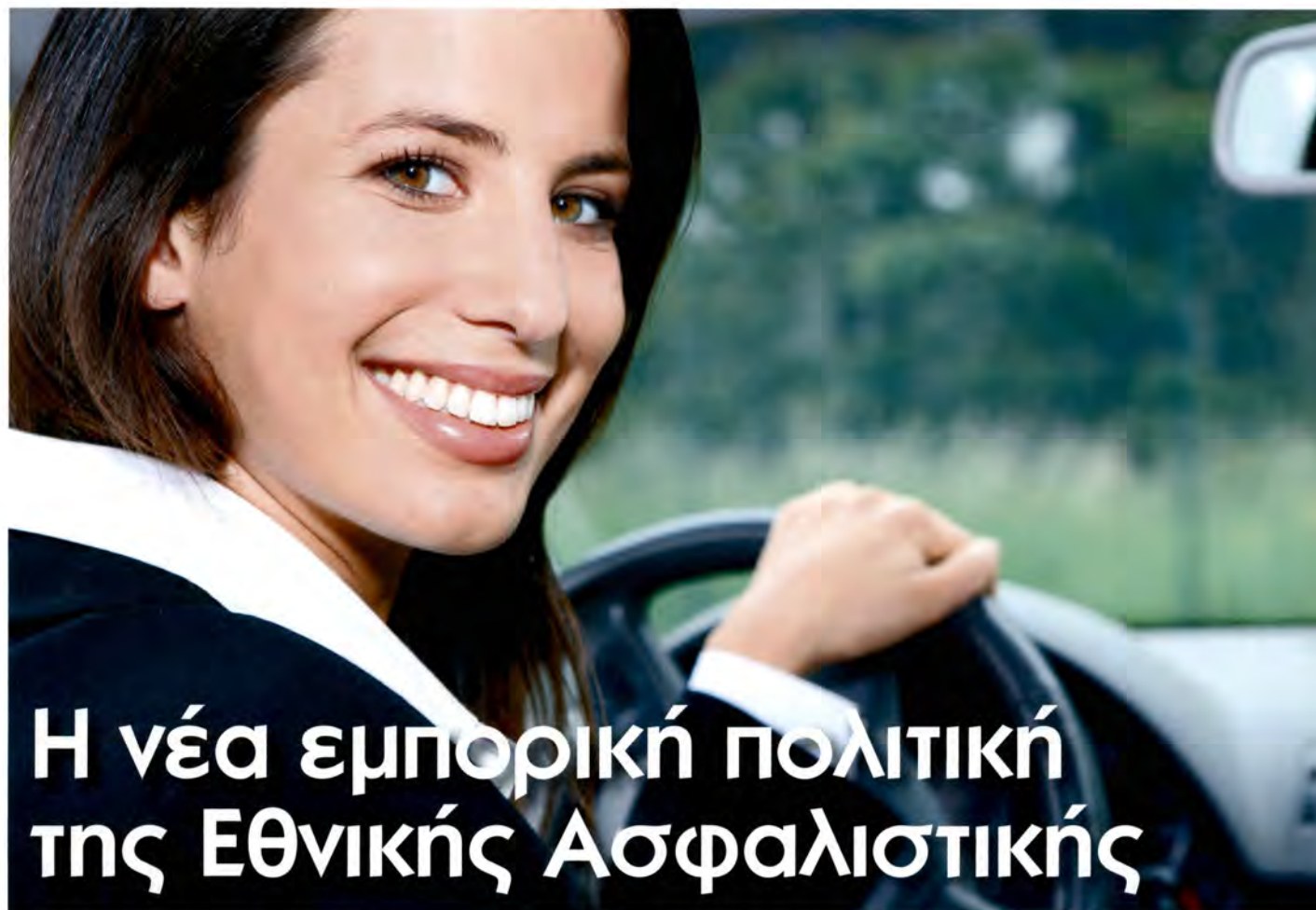
Η AXA Ασφαλιστική από τον Απρίλιο του 2011 είχε εισάγει νέο τιμολόγιο που εξασφαλίζει χαμηλότερο ασφάλιστρο σε παλαιούς και νέους πελάτες. Προχώρησε, μάλιστα πρόσφατα και σε νέες μειώσεις διευρύνοντας την παραμετρική τιμολόγηση από την οποία προκύπτουν σημαντικές εκπτώσεις έως και 20% στα ασφάλιστρα του αυτοκινήτου.

Η Eurolife προσφέρει προνομιακές εκπτώσεις στα ασφάλιστρα αυτοκινήτου όπως η έκπτωση 20% στα ασφάλιστρα που αφορούν τις καλύψεις Αστικής Ευθύνης, Ιδίων Ζημιών και Ολικής Καταστροφής εφόσον ιδιοκτήτης του οχήματος είναι γυναίκα.

Επίσης, παρέχεται έκπτωση 8% στο Ε.Ι.Χ. αυτοκίνητο που οδηγείται αποκλειστικά από τον κύριο οδηγό και/ή την / τον σύζυγό του / της. Μία επιπλέον έκπτωση είναι η «Προνομιακή τιμολόγηση * «MONA-ΖΥΓΑ» σύμφωνα με την οποία παρέχεται έκπτωση 40% στο αυτοκίνητο με τα λιγότερα ασφάλιστρα και ισχύει για Ε.Ι.Χ. αυτοκίνητα που ανήκουν σε φυσικά πρόσωπα με τις πιο κάτω προϋποθέσεις: ασφάλιση στην εταιρεία δύο αυτοκινήτων το ένα «ΜΟΝΟ» και το άλλο «ΖΥΓΟ» (είτε δικό σας, είτε άλλου στόμου ή άλλων ιδιοκτητών οι οποίοι ζουν μόνιμα μαζί σας κάτω από την ίδια στέγη) και τα Ε.Ι.Χ. αυτοκίνητα να έχουν έδρα στο νομό Αττικής ενώ αποκλειστικοί οδηγοί των αυτοκινήτων να είναι το παντρεμένο ζευγάρι ή γονέας και ανύπαντρο παιδί ή ανύπαντρα αδέρφια.

Επίσης, παρέχεται έκπτωση 10% στο δεύτερο αυτοκίνητο και ισχύει για Ε.Ι.Χ. αυτοκίνητα που ανήκουν σε φυσικά πρόσωπα, κ.ά.

Πέραν των προαναφερόμενων όλες σχεδόν οι εταιρείες (Allianz, Groupama, Εθνική Ασφαλιστική, Συνεταιριστική, ΑΤΕ Ασφαλιστική, κ.ά.) έχουν προχωρήσει σε σημαντικές παροχές, εκπτώσεις και ανατιμολογήσεις στον κλάδο αυτοκινήτου προκειμένου να αυξήσουν τα μερίδια αγοράς.



Στην εγκύκλιο που υπογράφει ο κ. Μιχάλης Σωτηράκος Αναπληρωτής Γενικός Διευθυντής αναφέρονται μεταξύ άλλων τα εξής: Όπως όλοι γνωρίζουμε, ο Κλάδος ασφάλισης οχημάτων έχει επηρεαστεί, σε ένα σημαντικό βαθμό, τόσο από τις γενικότερες οικονομικές συνθήκες όσο και από τις αλλαγές που επικρατούν στην αγορά του αυτοκινήτου όπως την αύξηση των ανασφάλιστων. Προκειμένου να συνδράμουμε στο απαιτητικό καθημερινό σας έργο και να σταθούμε με ουσιαστικό ρόλο δίπλα σας, στις αντίξοες συγκυρίες της Αγοράς, αποφασίσαμε να αντιδράσουμε με δυναμισμό εισάγοντας νέα κίνητρα και εφαρμόζοντας υποστηρικτικές ρυθμίσεις. Το μέγεθος, το κύρος, η ποιότητα μιας ασφαλιστικής εταιρείας, όπως η Εθνική Ασφαλιστική, αποτελεί βασικότατο κριτήριο για την επιλογή των καταναλωτών, όμως επειδή από μόνο του δεν είναι πάντα αρκετό, βελ-

τιώνουμε την προσέγγισή μας σε 4 τομείς: την Εμπορική Πολιτική, την Τιμολογιακή Πολιτική, την Επικοινωνία με τους Συνεργάτες και την Εξυπηρέτηση Πελατών και Συνεργατών. Πιο αναλυτικά, μπορούμε να σημειώσουμε τα ακόλουθα:

Α. Εμπορική Πολιτική

1. Εισαγωγή κινήτρου αύξησης στόλου με σημείο αναφοράς / έναρξης την 31/5/12 και λήξης την 31/12/12 ύψους έως 8% (επισυνάπτεται σημείωμα).
2. Ενσωμάτωση του εισπρακτικού δικαιώματος (4%) στην υπάρχουσα κλίμακα προμηθειών με αποτέλεσμα η ανάληψη της είσπραξης από την Εταιρεία να μην επηρεάζει οικονομικά τον Συνεργάτη.
3. Η Εμπορική Πολιτική που ανακοινώθηκε στις 17/2/12 εξακολουθεί να ισχύει. Στο τέλος του έτους, για κάθε Συνεργάτη, πρόκειται να υπολογισθεί το οικονομικό όφελος που προκύπτει από

τα κίνητρα της 17/2/12 και από τα κίνητρα της 12/6/12 και να του αποδοθεί το υψηλότερο ποσό από τη μία εκ των δύο εναλλακτικών.

Β. Τιμολογιακή Πολιτική

1. Παροχή έκπτωσης 5% σε όσα οχήματα δεν έχουν ζημιές τα τελευταία 2 έτη (συμπεριλαμβάνονται ΕΙΧ, ΦΙΧ, Αγροτικά, Μοτοποδήλατα).
2. Μείωση των ασφαλιστρών Φορτηγών ΙΧ, Αγροτικών, Μοτοποδηλάτων (κάτω των 50 cc) κατά 7%.
3. Μετάπτωση όλων των συμβολαίων εκτός πακέτων στα αντίστοιχα πακέτα (συνεπάγεται έκπτωση άνω του 9% αναλόγως του πακέτου) και παροχή έκπτωσης 9% στα συμβόλαια που δεν αντιστοιχούν σε κάποιο πακέτο.
4. Προσθήκη της κάλυψης «Ζημιών από ανασφάλιστο» στο «Απαραίτητο» (11) πακέτο με διατήρηση της ίδιας τιμής.
5. Διατήρηση κατά τα λοιπά του ίδιου

τιμολογίου μετά την αύξηση των ορίων της Αστικής Ευθύνης.

Γ. Επικοινωνία με Συνεργάτες

1. Ανανέωση του τρόπου λειτουργίας της Δ/σης Πωλήσεων και της συχνότητας επικοινωνίας, με έμφαση στις συναντήσεις στα Γραφεία βάσει συγκεκριμένου προγραμματισμού/ θεματολογίας, αξιοποιώντας και το νέο εκπαιδευτικό σεμινάριο για την υποστήριξη πώλησης οχημάτων.
2. Πραγματοποίηση συναντήσεων με ομάδες Συνεργατών σε 8 πόλεις της Ελλάδας έως τέλος του έτους.
3. Ενίσχυση της Δ/σης Πωλήσεων με Διοικητικούς Επιθεωρητές Πωλήσεων.
4. Ανάθεση ευθύνης και αρμοδιοτήτων Πωλήσεων σε εργαζόμενους από τα κατά τόπους Καταστήματα/Υποκαταστήματα.
5. Καθιέρωση γραπτής και τηλεφωνικής επικοινωνίας με Συνεργάτες με αφορμή, για παράδειγμα, υπενθύμιση νέων πρωτοβουλιών της Εταιρείας, αποκλίσεων από τα κίνητρα.
6. Καθημερινή παρουσία εκπαιδευτικού της Δ/σης Πωλήσεων στην Υποδιεύθυνση Αττικής (Κεντρικό Κατάστημα), στο διαμορφωμένο πλέον χώρο αποκλειστικά για Συνεργάτες, προκειμένου να διευκολύνει στην επίλυση θεμάτων/εκκρεμοτήτων.

Δ. Εξυπηρέτηση Πελατών και Συνεργατών

1. Πλήρης επανασχεδιασμός διαδικασίας λειτουργίας Συνεργαζόμενων Συνεργείων με ουσιαστικά προνόμια για τον πελάτη και τον Συνεργάτη (αναλυτική ενημέρωσή σας πρόκειται να ακολουθήσει μέχρι τις 15/7/12).
2. Αξιοποίηση εργαλείων δουλειάς που βρίσκονται ήδη στη διάθεσή σας (Loss Ratio, ληξιάρια οχημάτων) και εφαρμογών που πρόκειται να υλοποιηθούν (για παράδειγμα πληροφόρηση για την εμπορική αξία των οχημάτων, δυνατότητα απεικόνισης και διαχείρισης οφειλών μέσω web εφαρμογής για Συνεργάτες που είναι ενταγμένοι στο Πινάκιο).
3. Εβδομαδιαία παρακολούθηση της ανταπόκρισης των Υπευθύνων Εξυπηρέτησης των Κλάδων στα τηλεφωνικά ή μέσω εξειδικευμένων e-mail (εγκύκλιος από 8/3/12) αιτήματά σας.

ΔΙΕΥΘΥΝΣΗ ΠΩΛΗΣΕΩΝ

ΙΟΥΝΙΟΣ 2012

ΕΜΠΟΡΙΚΗ ΠΟΛΙΤΙΚΗ ΠΡΑΚΤΟΡΕΙΑΚΟΥ ΔΙΚΤΥΟΥ

ΚΛΑΔΟΣ ΑΥΤΟΚΙΝΗΤΩΝ

Bonus αύξησης καθαρής παραγωγής έως 8%
Καταβολή, επιπλέον της ισχύουσας προμήθειας:
1 ποσοστιαία μονάδα για οποιαδήποτε αύξηση του πλήθους των ασφαλισμένων οχημάτων
2 ποσοστιαίων μονάδων, εάν η αύξηση φτάσει το 5%
4 ποσοστιαίων μονάδων, εάν η αύξηση φτάσει το 10%
Τα παραπάνω υπολογίζονται επί του συνόλου της καθαρής παραγωγής, για αύξηση του πλήθους ασφαλισμένων οχημάτων στις 31/12/12 σε σχέση με την 31/5/12

Καταβολή bonus επιπλέον 4 ποσοστιαίων μονάδων (δηλαδή 4+4=8) για αύξηση του πλήθους των οχημάτων άνω του 10%, το οποίο υπολογίζεται επί της υπερβάλλουσας του 10% αύξησης της καθαρής παραγωγής

ΠΑΡΑΔΕΙΓΜΑ

- Συνεργάτης που την 31/5/12 έχει 1.000 οχήματα:
- α. Αν ο αριθμός οχημάτων την 31/12/12 είναι 1.030, στον Συνεργάτη καταβάλλεται 1% επιπλέον προμήθεια στο σύνολο της καθαρής παραγωγής του.
 - β. Αν ο αριθμός οχημάτων την 31/12/12 είναι 1.080, στον Συνεργάτη καταβάλλεται 2% επιπλέον προμήθεια στο σύνολο της καθαρής παραγωγής του.
 - γ. Αν ο αριθμός οχημάτων την 31/12/12 είναι 1.150, στον Συνεργάτη καταβάλλεται 4% επιπλέον προμήθεια στο σύνολο της καθαρής παραγωγής του και επιπλέον 4%, δηλ. συνολικά 8%, στην υπερβάλλουσα του 10% αύξησης της καθαρής παραγωγής, δηλαδή σε αυτή που αντιστοιχεί στα 50 οχήματα.

ΠΡΟΫΠΟΘΕΣΗ:

Τα απαιτητά ασφαλιστρα χαρτοφυλακίου ΚΛ. Αυτών να έχουν εξοφληθεί έως τις 28/02/13.

ΓΙΑ ΤΗ Δ/ΝΣΗ
Ν. ΣΤΡΑΤΗΓΑΚΗΣ

ΓΙΑ ΤΗΝ ΥΠΟΔ/ΝΣΗ
Δ. ΔΙΑΜΑΝΤΟΠΟΥΛΟΥ

4. Έναρξη λειτουργίας Ηλεκτρονικού Φακέλου Αποζημίωσης που μαζί με άλλες διορθωτικές παρεμβάσεις πρόκειται να οδηγήσει στην απαραίτητη επίσπευση της διαδικασίας αποζημίωσης πελατών Κλάδου Αυτοκινήτου.
5. Ουσιαστική αναβάθμιση εφαρμογής ενημέρωσης Συνεργατών για τα στάδια διεκπεραίωσης αποζημίωσης Κλάδου Αυτοκινήτου. Είμαστε πεπεισμένοι ότι οι συνδυασμένες ενέργειες στους 4 τομείς δράσης, Εμπορική Πολιτική, Τιμολογιακή

Πολιτική, Επικοινωνία με τους Συνεργάτες και Εξυπηρέτηση Πελατών και Συνεργατών μαζί με το κύρος της Εθνικής Ασφαλιστικής, πρόκειται να συμβάλουν στην ανάπτυξη των εργασιών σας. Ταυτόχρονη, με τα παραπάνω, εντατικοποίηση της δικής σας δραστηριοποίησης μπορεί με ασφάλεια να οδηγήσει σε αύξηση των εισοδημάτων σας, παρά τις όποιες δυσχέρειες στην Αγορά, πληρώνοντας τη συνθήκη ικανοποιημένοι πελάτες- Συνεργάτες-Εταιρεία.

Καταρρέουν τα Ασφαλιστικά Ταμεία

Με μελανά χρώματα περιέγραψε ο πρόεδρος της Πανελληνίας Ομοσπονδίας Προσωπικού Οργανισμών Κοινωνικής Ασφάλισης κ. Αθανάσιος Καποτάς την κατάσταση στην οποία έχουν περιέλθει οι οργανισμοί κοινωνικής πολιτικής, εξαιτίας της βαθιάς ύφεσης της οικονομίας και την πρωτοφανούς ανεργίας, μιλώντας στις εργασίες του 28ου Συνεδρίου για το ασφαλιστικό. Όπως είπε ο κ. Καποτάς η αντιμετώπιση της κρίσης απαιτεί να εφαρμοστεί ένα ολοκληρωμένο σχέδιο μεσοπρόθεσμων αλλαγών και παραγωγικής ανασυγκρότησης με βασικές κατευθύνσεις τον έλεγχο των αγορών και του χρηματοπιστωτικού κεφαλαίου, την ανάπτυξη της πραγματικής οικονομίας και την προστασία της κοινωνικής συνοχής, γιατί τα μέτρα που έχουν ληφθεί τα τελευταία δυο χρόνια έχουν σαν αποτέλεσμα, την άγρια λιτότητα, τη διάλυση του κοινωνικού κράτους, τη φτηνή εργασία, τους μεσαιωνικούς όρους δουλειάς, την πλήρη αποδόμηση της κοινωνικής ασφάλισης και τις βλαπτικές για τον εργαζόμενο μεταβολές της εργατικής νομοθεσίας. Τα μέτρα που έχουν ληφθεί και παρουσιάστηκαν ως μονόδρομος για την έξοδο από την κρίση, έχουν πλήξει τα λαϊκά, τα φτωχά και αδύναμα μικρομεσαία κοινωνικά στρώματα της κοινωνίας, πρόσθεσε ο πρόεδρος των εργαζομένων σημειώνοντας

ότι τα μέτρα που υλοποιήθηκαν και αυτά που όπως δυστυχώς φαίνεται θα υλοποιηθούν το επόμενο διάστημα από την τρόικα και την κυβέρνηση, είναι μέτρα μονομερή, άδικα και αναποτελεσματικά. Οι μνημονιακές επιλογές δεν κατάφεραν να πιάσουν τους στόχους και να τηρήσουν τα χρονοδιαγράμματα. Ανανεώνονται και αναπροσαρμόζονται συνεχώς μέσω νέων και πιο δυσβάσταχτων οριζόντιων μέτρων, οδηγώντας στην υποβάθμιση του βιοτικού επιπέδου, στην εξαθλίωση όλο και μεγαλύτερου μέρους του λαού, ενώ αφήνουν στο απυρόβλητο τους υπεύθυνους της κρίσης. Το Μνημόνιο αποδείχτηκε ότι δεν είναι ένα σχέδιο εξόδου από την κρίση, γιατί δεν οδηγεί στην ανάπτυξη και την ανασυγκρότηση της οικονομίας, αλλά την βυθίζει πιο βαθιά στην ύφεση. Με νωπή την λαϊκή εντολή της 17ης Ιουνίου και τον συνασπισμό των κομμάτων στη δημιουργία κυβέρνησης, δεν επιτρέπεται σε κανέναν να θρέφει αυταπάτες και να «δει» μέτρα και πολιτικές που θα μας οδηγήσουν στην έξοδο από την κρίση, θεωρούμε απαραίτητο, να αναδείξουμε για μια ακόμα φορά το αδιέξοδο αυτής της πολιτικής που βρίσκεται σε πλήρη ταύτιση με το Μνημόνιο, με το Μεσοπρόθεσμο Πρόγραμμα να βρίσκεται σε εξέλιξη και να μεταφέρει όλα τα βάρη στις πλάτες των αδύνατων στρωμάτων του λαού και ταυτόχρονα ανοίγει τον δρό-



μο, για εκποίηση της δημόσιας περιουσίας, για απολύσεις εργαζομένων, για την διάλυση Δημόσιων Οργανισμών, για μειώσεις μισθών και συντάξεων, σημείωσε ο κ. Καποτάς. Οι επιλογές με τα συνεχή εισηρηκτικά μέτρα και τα πακέτα δραστικών περικοπών τόσο στο δημόσιο όσο και στον ιδιωτικό τομέα, μειώνουν τα έσοδα και δεν δημιουργούν προϋποθέσεις ανάπτυξης στην ελληνική οικονομία. Στο 9,1 του ΑΕΠ διαμορφώθηκε το 2011 το δημοσιονομικό έλλειμμα της χώ-

ρας, ενώ το δημόσιο χρέος έφτασε το 165,3%. Το 2010 το δημοσιονομικό έλλειμμα ήταν στο 10,3% και το χρέος στο 145%. Η βαθιά ύφεση που πλήττει την Ελληνική οικονομία, αντικατοπτρίζεται πλήρως στην εξέλιξη του ΑΕΠ το οποίο συρρικνώνεται σταθερά την τελευταία 4ετία:
από €232,920 δις το 2008 διαμορφώθηκε σε €231,642 δις το 2009 σε €227,318 δις το 2010 και

σε €215,088 δις το 2011
Με την καταγραμμένη ανεργία να εκτινάσσεται στο 22,6% ενώ η πραγματική στο 28% στο 1ο τρίμηνο του έτους και τους ανέργους να ανέρχονται σε 1.120.076 άτομα. Είναι το υψηλότερο ποσοστό που έχει καταγραφεί στην χώρα τα τελευταία 40 χρόνια. Το 2011 η ανεργία ήταν 15,9% δηλ είχαμε μια αύξηση κατά 57,3%. Το ανησυχητικό είναι, ότι πάνω από τους μισούς ανέργους εί-

ναι μακροχρόνια άνεργοι, άνθρωποι δηλ. που ψάχνουν για δουλειά πάνω από 1 χρόνο. Αλλά και σε αυτούς που καταγράφονται ως εργαζόμενοι πρέπει να πούμε ότι απασχολούνται με διάφορες ελαστικές μορφές απασχόλησης (3ωρα-4ωρα-3ήμερα-2ήμερα). Η πολιτική των ελαστικών μορφών απασχόλησης, η εφαρμογή επιχειρησιακών και ατομικών συμβάσεων και η συμπίεση του εργατικού κόστους έχουν δημιουργήσει ένα επι-αλτικό εργασιακό τοπίο.

Οι επιπτώσεις από την ασκούμενη μνημονιακή πολιτική

Το 1/4 του πληθυσμού βρίσκεται πλέον κάτω από το όριο της φτώχειας λόγω της ανεργίας, της περικοπής μισθών και συντάξεων, της αύξησης των έμμεσων φόρων, των εκτάκτων εισφορών, των χαρατσιών και της μεταβολής της φορολογικής κλίμακας.
■ Την αδυναμία των εργαζομένων που έχουν συνάψει δανειακές συμβάσεις με βάση τις μέχρι τότε αποδοχές τους. Η ραγδαία μείωση των αποδοχών τους έχει ως αποτέλεσμα να μην μπορούν να ανταποκριθούν στις προγραμματισμένες δόσεις στεγαστικών δανείων και χωρίς μάλιστα υπαίτιότητα των δανειοληπτών.
■ Οι εργαζόμενοι στο Δημόσιο με την εφαρμογή του μισθολογίου την κατάργηση δώρων και επιδομάτων συνυπολογιζόμενων των επιπτώσεων του πληθωρισμού μετρούν απώλειες του 40% της αγοραστικής τους δύναμης.

■ Αντίστοιχα κινήθηκαν και οι μισθοί του Ιδιωτικού τομέα με την εφαρμογή μέτρων ελαστικών μορφών εργασίας και την κατάργηση της Εθνικής Συλλογικής Σύμβασης Εργασίας.
■ Υποβάθμιση των κοινωνικών παροχών με την κατάργηση Οργανισμών, όπως ΟΕΕ και ΟΕΚ καθώς και παροχών υγείας με συγχωνεύσεις νοσοκομειακών κέντρων υγείας.
■ Οι συνταξιούχοι με την εφαρμογή του μνημονίου του μεσοπρόθεσμου και των εφαρμοστικών νόμων είδαν τις συντάξεις τους κύριες και επικουρικές να μειώνονται σε επίπεδα επιδομάτων.
■ Τα Ασφαλιστικά Ταμεία κύριας-επικουρικής-πρόνοιας παρουσιάζουν εικόνα διάλυσης και κατάρρευσης από έλλειψη πόρων-υποδομών και μείωση προσωπικού.

[Ειδικότερα, η κατάσταση ανά ασφαλιστικό ταμείο όπως την περιέγραψε ο πρόεδρος της Πανελληνίας Ομοσπονδίας Προσωπικού Οργανισμών Κοινωνικής Ασφάλισης κ. Αθανάσιος Καποτάς, περιγράφεται ως εξής]

ΙΚΑ

Στον μεγαλύτερο ασφαλιστικό φορέα το ΙΚΑ η κατάσταση είναι δραματική. Κάθε μήνα ο Οργανισμός κάνει έναν αγώνα δρόμου να εξασφαλίσει τις συντάξεις του μήνα.

Μέχρι το τέλος του χρόνου πρέπει να εξασφαλιστεί 1,4 δις ή 350 εκατ. μηνιαίως, ώστε να ανταποκριθεί στις υποχρεώσεις του. Κάθε μήνα αναγκάζεται να κάνει εσωτερικό δανεισμό από άλλους τομείς.

Μέχρι σήμερα έχει απορροφήσει το 66% της κρατικής επιχορήγησης δηλ 2,7 δις από τα 4,1 δις που έχουν προβλεφθεί.

Με δεδομένη την μείωση των εσόδων όπως αυτή καταγράφεται:

■ Λόγω της ανασφάλιστης εργασίας 1 στους 3 εργαζόμενους είναι ανασφάλιστος, περίπου το 30% η εισφοροδιαφυγή είναι περί τα 6 δις,

■ Λόγω αύξησης της ανεργίας κάθε ποσοστιαία μονάδα προκαλεί απώλεια εσόδων 450 εκατ.

■ λόγω της αδυναμίας είσπραξης 6,7 δις βεβαιωμένων ασφαλιστικών εισφορών

■ Λόγω των συσσωρευμένων οφειλών προς τρίτους (ΟΕΚ-ΟΑΕΔ-ΤΕΑΠΟΚΑ) περί τα 7,5 δις σε αντιδιαστολή τα έξοδα του Ταμείου παρουσιάζουν αύξηση



■ Λόγω της αύξησης των συνταξιοδοτήσεων, επειδή τα μέτρα που πάρθηκαν το προηγούμενο διάστημα, οδήγησαν σε μαζική φυγή τους εργαζόμενους, με αποτέλεσμα για το 2012 να απαιτούνται 11,08 δις έναντι 10,8 δις το 2011.

ΟΑΕΕ

■ Το αναμενόμενο έλλειμμα του ΟΑΕΕ είναι περί τα €830εκατ.

■ Η μείωση από εισφορές αγγίζει το 35%

Τα έσοδα από ασφαλιστικές εισφορές του Οργανισμού δεν φαίνεται να μπορούν να ξεπεράσουν το 1,5 δις όταν ο προϋπολογισμός προέβλεπε έσοδα 2,1 δις. Τα συνολικά έσοδα υπολογίζονται σε 4,3 δις σε αντίθεση με τα έξοδα που θα αγγίξουν τα 5,13 δις.

Με διαμορφωμένη την κρίση στην αγο-

ρά μόλις το 55 % των ασφαλισμένων καταβάλει εισφορές με αποτέλεσμα να εισπράττονται 115 εκατ αντί 250 εκατ. Ενώ το 45% των ασφαλισμένων του Οργανισμού αδυνατεί να καταβάλει εισφορές.

Το 1ο πεντάμηνο του 2012 ο ΟΑΕΕ έχει απορροφήσει το 71% της επιχορήγησης το 44% της συμμετοχής του κράτους και το 63% του συνόλου της αρχικής εγγεγραμμένης πίστωσης.

Οι βεβαιωμένες οφειλές αγγίζουν τα € 2 δις.

Οι οφειλές του Οργανισμού προς άλλους φορείς είναι περίπου 650 εκατ (ΕΟΠΥΥ-ΙΚΑ-ΤΕΑΠΟΚΑ), συμπεριλαμβανομένων και των 160 εκατ του δανείου από τους τομείς Ναυτικών πρακτόρων και του Τομέα εμπορίας καυσίμων, δάνειο που ελήφθη τον 12/2011 και δεν έχει επιστραφεί.

ΟΓΑ

■ Το 58% των ασφαλισμένων πληρώνει τις εισφορές του

■ Το 6% έχει ενταχτεί σε ρύθμιση οφειλών

■ Και το 36% δεν καταβάλει εισφορές, δηλ 241.814 αγρότες δεν καταβάλλουν τις εισφορές τους σε σύνολο 664.376 ασφαλισμένων του Οργανισμού.

Επικουρικά Ταμεία

Ενδεικτικά το ΤΕΑΠΟΚΑ

τομέας του ΤΕΑΔΥ

ο αριθμός εργαζομένων που εισφέρει στο Ταμείο μειώνεται διαρκώς λόγω των αθρόων συνταξιοδοτήσεων

το 2010 εργαζόμενοι 24.450

το 2011 εργαζόμενοι 23.600

το 2012 εργαζόμενοι 22.700

ενώ αντίθετως αυξάνονται

οι δικαιούχοι επικουρικής σύνταξης

το 2010 συνταξιούχοι 22.800

το 2011 συνταξιούχοι 23.874

το 2012 συνταξιούχοι 25.000

όπως φαίνεται από τα στοιχεία,

η αναλογία εργαζομένων

συνταξιούχων έχει ανατραπεί

1,1 εργαζόμενος προς 1 συνταξιούχο το 2010

0,98 εργαζόμενος προς 1 συνταξιούχο το 2011

0,90 εργαζόμενος προς 1 συνταξιούχο το 2012

Καθώς μείωση εμφανίζουν

και οι εισφορές εργαζομένων

το 2010 €22.193.421

το 2011 €21.041.634

το 2012 €20.150.000

σε αντιστοιχία τα έξοδα

συνταξιοδότησης

εμφανίζουν αύξηση

το 2010 €107.871.089

το 2011 €118.408.734

το 2012 €119.401.500

και εδώ η οικονομική κατάσταση του ΤΕΑΠΟΚΑ καθώς και των άλλων Επικουρικών Ταμείων έχει επιδεινωθεί από την απομείωση της περιουσίας και ειδικά από το κούρεμα των ομολόγων ➔

Motor GP

Έφτασε η turbo ασφάλιση χαμηλής κατανάλωσης
σε κόστος ...εκτός συναγωνισμού!



Πρόγραμμα Ασφάλισης Αυτοκινήτου με 11 καλύψεις:

Αστική Ευθύνη για σωματικές βλάβες και υλικές ζημιές / Αστική Ευθύνη για ζημιές εντός φυλασσόμενων χώρων, κατά τη μεταφορά του οχήματος, και από πυρκαγιά / Υλικές ζημιές αυτοκινήτου από ανασφάλιστο όχημα.

Φροντίδα και οδική βοήθεια ατυχήματος / Προστασία Bonus Malus / Θραύση κρυστάλλων / Πυρκαγιά - Τρομοκρατικές ενέργειες / Θεομηνίες / Οδική κλοπή / Νομική προστασία.

7 δωρεάν υπηρεσίες

Προτεραιότητα στο συνεργείο / Γραπτή εγγύηση επισκευής / Καθαρισμός μέσα-έξω / Τεχνικός έλεγχος 20 σημείων / Απευθείας πληρωμή του συνεργείου από την εταιρεία / Αντικατάσταση αυτοκινήτου κατά την επισκευή / Παραλαβή και επιστροφή αυτοκινήτου σε οποιονδήποτε χώρο.

1 δώρο υγείας: Εκπαιδευτική κάρτα «Υγείας Δώρον»

Για διαγνωστικές εξετάσεις με ιδιαίτερα προνομιακές τιμές σε γνωστά διαγνωστικά κέντρα.

➔ και των αποθεματικών στην Τράπεζα Ελλάδος.

Με τον Ν.4052/2012 έχουν ενοποιηθεί τα επικουρικά ταμεία ΕΤΕΑΜ-ΤΕΑΙΤ-ΤΕΑΔΥ-ΕΤΑΤ-ΤΑΥΤΕΚΩ στο ΕΤΕΑ (ΕΝΙΑΙΟ ΤΑΜΕΙΟ ΕΠΙΚΟΥΡΙΚΗΣ ΑΣΦΑΛΙΣΗΣ)

Από την πρώτη στιγμή που μας γνωστοποιήθηκε και σαν σκέψη η δημιουργία του νέου φορέα διατυπώσαμε τις επιφυλάξεις μας ως προς το εγχείρημα διότι φάνηκε από την πρώτη στιγμή ότι το μόνο που ενδιέφερε ήταν τα αποθεματικά των πλεονασματικών ταμείων για να χρηματοδοτηθούν τα ελλείμματα των ελλειμματικών ταμείων, σημείωσε ο κ. Καποτάς.

Ο Ν.4052/2012 από την δημοσίευσή του παρουσίασε κενά που θα κάλυπτε με Υπουργικές Αποφάσεις και Προεδρικά Διατάγματα μέχρι την ημερομηνία έναρξης λειτουργίας του την 1/7/2012

α) Υπουργική Απόφαση με την οποία καθορίζονται οι τεχνικές παράμετροι για το ποσό της σύνταξης που χορηγεί το ΕΤΕΑ (31-3-2012)

β) ΠΔ με το οποίο καταρτίζεται ο κανονισμός ασφάλισης κ παροχών (1-6-2012)

γ) ΠΔ με το οποίο καταρτίζεται ο Οργανισμός του ΕΤΕΑ (31-5-2012)

δ) Υπουργική Απόφαση για διορισμό Προέδρου και Δ.Σ. του ΕΤΕΑ που μέχρι και σήμερα δεν έχουν εκδοθεί.

Η πλειοψηφία των εντασσόμενων φορέων δεν έχουν κάνει αποδεκτή την ένταξή τους στο ΕΤΕΑ, κάνοντας χρήση της δυνατότητας που δίνει ο Νόμος στους ανωτέρω φορείς με απόφαση μέχρι της 30/6/2012 των αντιπροσωπευτικότερων συνδικαλιστικών οργανώσεων των ασφαλισμένων να εξαιρεθούν.

Την εξαίρεσή τους ζήτησαν:

Οι 8 Τομείς του ΤΕΑΙΤ

Το ΤΕΑΔΥ και οι Τομείς ΤΕΑΠΟΚΑ

και ΤΑΔΚΥ

Το ΕΤΑΤ

Η στόχευση του Ν. 4052/2012 δεν είναι μόνο τα αποθεματικά των εντασσόμενων πλεονασματικών ταμείων αλλά φέρνει και μια σειρά αλλαγών.

Καταργεί το διανεμτικό σύστημα και δημιουργεί ένα καθαρά κεφαλαιοποιητικό σύστημα με την δημιουργία ατομικών μερίδων ασφαλισμένων

Καθορίζει το ποσό σύνταξης με:

(α) Δημογραφικά δεδομένα από επίσης



μους πίνακες θνησιμότητας.

(β) Εισάγει το πλασματικό ποσοστό επιστροφής που θα εφαρμόζεται στις συνολικά καταβληθείσες εισφορές.

(γ) Πρωτοπορεί εισάγοντας την επιλογή ή όχι της μεταβίβασης της σύνταξης στα δικαιόδοχα μέλη κατά τη στιγμή της συνταξιοδότησης του ασφαλισμένου.

(δ) Προβλέπει συντελεστή βιωσιμότητας ο οποίος θα αναπροσαρμόζεται σε ετήσια βάση στις νέες και στις ήδη καταβαλλόμενες συντάξεις, μέσω ενός μηχανισμού μειωμένης τιμαριθμικής αναπροσαρμογής, ανάλογα με τις καταβαλλόμενες εισφορές.

Αν προκύψει έλλειμμα, τότε δεν αποκλείεται η αναπροσαρμογή της σύνταξης κάθε τρίμηνο με πρόταση της Εθνικής Αναλογιστικής Αρχής. Αποκλειόμενης κάθε μεταφοράς πόρων από τον κρατικό Προϋπολογισμό.

Για το τεράστιο θέμα των ενοποιήσεων των Επικουρικών Ταμείων θα πρέπει να τονισθεί ότι:

Ταμεία, Τομείς και Κλάδοι Επικουρικής Ασφάλισης που δεν ενταχτούν με απόφαση της αντιπροσωπευτικότερης οργάνωσης μέχρι 31/12/2012 στο ΕΤΕΑ μετατρέπονται αυτοδίκαια σε ΝΠΙΔ (επαγγελματικά ταμεία) υποχρεωτικής ασφάλισης ακολουθώντας ότι καθορίζεται για τα ΝΠΙΔ (ΕΤΕΑ) για καθορισμό του ποσού σύνταξης αποκλείοντας, δε τα ΝΠΙΔ από κάθε πόρο με υποχρεωτική υπαγωγή του ασφαλισμένου σε αυτά.

«Αξίζει να σημειώσουμε» είπε ο κ. Θα-

νάσης Καποτάς ότι οι ασφαλισμένοι δεν έχουν καμιά ευθύνη για τις πολιτικές που εφαρμόστηκαν μέχρι σήμερα στα Επικουρικά Ταμεία. Η λύση στο πρόβλημα δεν είναι ούτε η εσωτερική ανακατανομή των πόρων εντός του συστήματος, ούτε οι οριζόντιες περικοπές, αλλά η στήριξη της επικουρικής ασφάλισης με πολιτικές, γιατί διαχρονικά υποστηρίξαμε την άποψη ότι η επικουρική ασφάλιση αποτελεί τον 2ο πυλώνα της κοινωνικής ασφάλισης.

Για μια ακόμα φορά έγινε διαχωρισμός ασφαλισμένων αφού την νομοθέτηση ξέχασαν να εντάξουν στο νέο φορέα τους ημετέρους «δημοσιογράφους - γιατρούς - δικηγόρους - κλπ».

ΤΠΔΥ

Η προηγούμενη κυβέρνηση παρά τις δεσμεύσεις της για άμεση χρηματοδότηση του Ταμείου υπαναχώρησε και εγκατέλειψε την όποια προσπάθεια για την αποτελμάτωση του Ταμείου με αποτέλεσμα το ΤΠΔΥ να βρίσκεται κυριολεκτικά σε μόνιμο αδιέξοδο.

Οι εκκρεμείς αιτήσεις για καταβολή εφάπαξ βοηθήματος είναι σήμερα 52.000 (όταν πέρυσι ήταν 39.000) και για να ικανοποιηθούν θα χρειαστούν περίπου 2 δις €, τα δε έσοδα του Ταμείου αρκούν για να καλύψουν 500 εφάπαξ το μήνα. Ενδεικτικό είναι ότι αυτή τη στιγμή εκδίδονται βοηθήματα για όσους έχουν απόφαση συνταξιοδότησης πριν από 2 χρόνια. Σε περίπτωση που δεν



βρεθεί λύση στο οικονομικό πρόβλημα του Ταμείου όσοι υποβάλλουν τα χαρτιά τους τώρα θα πάρουν εφάπαξ μετά από μια 7ετία.

Το Ταμείο πρέπει να στηριχτεί οικονομικά με την ένταξη των εφάπαξ που εκκρεμούν στο πρόγραμμα εξόφλησης των ληξιπρόθεσμων υποχρεώσεων της Γενικής Κυβέρνησης για το 2012.

Στο πλαίσιο αυτό το Ταμείο για να ενταχτεί στο πρόγραμμα της έκτακτης χρηματοδότησης θα πρέπει να δεσμευτεί

(α) Στη μη δημιουργία νέων υποχρεώσεων και

(β) Στην καταβολή των πληρωμών του εντός 30 ημερών.

Εάν εισπραχθεί όλο το ποσό των ληξιπρόθεσμων οφειλών (€1.200.000.000) θα ικανοποιηθούν 33.000 αιτήσεις περίπου από τις 52.000 που είναι στα ντουλάπια του Ταμείου. Οι υπόλοιπες 19.000 αιτήσεις πρέπει να κατανεμηθούν στις 16.000 αιτήσεις από ΔΥ που κατέτος υπολογίζεται ότι θα συνταξιοδοτούνται τα επόμενα 4-5 χρόνια.

Συμπερασματικά το Ταμείο θα πρέπει να ικανοποιεί 20.000 αιτήσεις το χρόνο με απαιτούμενο ποσό γύρω στα €700 εκατ. Τα έσοδα του Ταμείου Πρόνοιας Δημ. Υπαλλήλων υπολογίζονται περίπου στα 400 εκατ., επομένως θα πρέπει να αναζητηθεί ένα ποσό της τάξης των €350 εκατ.

Για να καλυφτεί το ποσό αυτό έχουμε προτείνει:

■ Να αποδοθεί στο Ταμείο η ειδική εισφορά αλληλεγγύης 2% που έχει επι-

βληθεί στους Δ.Υ.

■ Να αποδοθεί στο Ταμείο το 50% της παρακρατούμενης εισφοράς αλληλεγγύης των συνταξιούχων του Δημοσίου

■ Την υποχρεωτική υπαγωγή στο Ταμείο νέων κατηγοριών ασφαλισμένων (αναπληρωτών εκπαιδευτικών και των μετακλητών υπαλλήλων).

Δεν μπορούμε να δεχτούμε καμιά αύξηση εισφορών και καμιά μείωση της εφάπαξ παροχής.

ΕΟΠΥΥ

Με το Ν. 3918 / 2011 συστάθηκε ο Εθνικός Οργανισμός Παροχών Υπηρεσιών Υγείας (ΕΟΠΥΥ).

Χαιρετίσαμε ως θετική εξέλιξη στο χώρο της Υγείας την ίδρυσή του, παρά το γεγονός ότι είχαμε πολλές επιφυλάξεις, τόνισε ο πρόεδρος της Πανελληνίας Ομοσπονδίας Προσωπικού Οργανισμών Κοινωνικής Ασφάλισης. Επειδή τα θέματα της Υγείας έχουν καθοριστική διάσταση για την ζωή και το μέλλον των εργαζομένων αλλά και των 9,5 εκατ και πλέον ασφαλισμένων, έγκαιρα είχαμε επισημάνει ότι θα έπρεπε, της έναρξης λειτουργίας του να έχει προηγηθεί η κατάλληλη προετοιμασία, έτσι ώστε να ελαχιστοποιηθούν τα προβλήματα αλλά και να μην υπονομευτεί η αξιοπιστία και η βιωσιμότητα του ΕΟΠΥΥ, προτείνοντας να δοθεί μεγάλη προσοχή

■ Στο ανθρώπινο δυναμικό, στην στελέχωση (Διοικητικό-υγειονομικό-ιατρι-

κό) προσωπικού του Οργανισμού

■ Στις παροχές του Οργανισμού προς τους ασφαλισμένους.

■ Στην μηχανογράφηση (συνταγογράφηση).

■ Στη φαρμακευτική δαπάνη

Για όλα υπήρχε η διαβεβαίωση ότι θα λυθούν.

Αντ' αυτού, και ενώ ο ιδρυτικός Νόμος 3918/2011 προέβλεπε κρατική επιχορήγηση του ΕΟΠΥΥ στο 0,6 % του ΑΕΠ δηλαδή €1.295.000.000 μέσα σε λίγους μήνες με το Ν.4051/2012 το ποσοστό μειώθηκε στο 0,4 του ΑΕΠ δηλ €795.000.000 μια μείωση της τάξης των €500.000.000.

Μείωση που πέρασε στην φαρμακευτική δαπάνη και από 2.750.000.000 -500.000.000 έγινε € 2.250.000.000.

Τα έσοδα του Οργανισμού το 1ο 5μηνο του 2012 έπρεπε να κυμανθούν περίπου στα €2,8 δις και κινήθηκαν περίπου στο 1,1 δις.

Να σημειώσουμε ότι και οι εισφορές ασφαλισμένων και συνταξιούχων βγαίνουν μειωμένες λόγω της αύξησης των ανέργων, της μείωσης μισθών και συντάξεων, το κλείσιμο επιχειρήσεων και η πρόβλεψη της μείωσης είναι της τάξης του €1,2 δις. Οι οφειλές των φορέων που έχουν ενταχτεί στο ΕΟΠΥΥ και πρέπει να αποδίδονται σε μηνιαία βάση αγγίζουν 1,4 δις (ΙΚΑ-ΟΑΕΕ-ΟΓΑ-ΟΠΑΔ-ΤΥΔΚΥ).

Ο Οργανισμός αυτό το διάστημα κινείται στη λογική του ότι εισπράττω τόσα πληρώνω.

Το 1ο 5μηνο εισέπραξε €1.598.300.000 και πλήρωσε €1.568.907.377 όμως με συσσωρευμένο έλλειμμα 4 δις € θα οδηγηθεί σε κατάρρευση η οποία θα συμπαρασύρει και τα νοσοκομεία του ΕΣΥ, εξαιτίας των νοσηλίων που μένουν ανεξόφλητα ήδη από τους ασφαλιστικούς φορείς στον ΕΟΠΥΥ.

Ο ΕΟΠΥΥ κινδυνεύει τους επόμενους μήνες να βρεθεί σε καθολική αδυναμία αποπληρωμής των άμεσων υποχρεώσεών του,

Να αναλογιστούμε ότι 1,5 εκατ ασφαλισμένοι του Δημοσίου (ΟΠΑΔ) έχουν πληρώσει από την τσέπη τους δαπάνες υγείας και δεν τα έχουν πληρωθεί για το 2011 και 2012.

Την ίδια στιγμή η σοβαρή έλλειψη σε υλικά και κυρίως αντιδραστήρια απαραίτητα για τη λειτουργία ➔

→ των μικροβιολογικών και βιομηχανικών εργαστηρίων του Οργανισμού έχει δημιουργήσει τεράστια προβλήματα λειτουργίας με τα περισσότερα να υπολειτουργούν, με αποτέλεσμα οι ασφαλισμένοι να κατευθύνονται σε ιδιωτικά εργαστήρια καταβάλλοντας συμμετοχή 15% στις διενεργούμενες εξετάσεις.

Μέσα σ' αυτό το περιβάλλον το λιγοστό διοικητικό υγειονομικό και ιατρικό προσωπικό του Οργανισμού (1.184 διοικητικοί - 3.029 υγειονομικοί - 6.840 γιατροί - 5.000 με σύμβαση γιατροί), καλείται να εξυπηρετήσει τους δικαίως αγανακτισμένους πολίτες, τους 9,5 εκατ. ασφαλισμένους.

Πρέπει άμεσα:

■ Να αυξηθεί η κρατική επιχορήγηση του ΕΟΠΥΥ τουλάχιστον στο επίπεδο που προέβλεπε ο ιδρυτικός νόμος στο 0,6 % του ΑΕΠ.

■ Οι καταβολές των εισφορών του κλάδου υγείας να πηγαινούν απευθείας στον ΕΟΠΥΥ (και όχι στα επιμέρους ταμεία αι μετά αν αποδίδονται στον ΕΟΠΥΥ).

■ Συμψηφισμός οφειλών του ΕΟΠΥΥ ή των κλάδων υγείας των Ταμείων που διαδέχτηκε προς παρόχους υγείας με τις δικές τους φορολογικές και ασφαλιστικές υποχρεώσεις.

■ Επιβολή αυστηρών κυρώσεων για παραβάτες με αυστηρά οικονομικά πρόστιμα (γιατρούς - φαρμακοποιούς - ασφαλισμένους).

PSI

Την τραγική οικονομική κατάσταση των ασφαλιστικών ταμείων από την συνεχιζόμενη μείωση των εισροών από εισφορές εξαιτίας της υψηλής ανεργίας, της μείωσης μισθών, των ελαστικών



σχέσεων εργασίας και της υψηλής εισφοροδιαφυγής, καθώς και της αύξησης των εκροών από την αύξηση των συνταξιοδοτήσεων και λειτουργικών δαπανών, ήρθε να επιδεινώσει το κούρεμα των ελληνικών ομολόγων, η βύθιση του χρηματιστηρίου και η απαξίωση της ακίνητης περιουσίας των Ταμείων.

Για το PSI κούρεμα Ομολόγων. Ενδεικτικός είναι ο παρακάτω πίνακας που δείχνει την απομείωση της περιουσίας των Ταμείων.

Συνοπτικά τα Ταμεία είχαν τοποθετηθεί με αποφάσεις των Διοικήσεων σε 7,4 δις σε ομόλογα και 14 δις σε καταθέσεις (διαθέσιμα) στην Τ.Ε. (κοινό κεφάλαιο) συνολικά περίπου 21 δις (η ΤΕ επένδυσε τα 14 δις χωρίς την συγκατά-

θεση των Διοικήσεων των Φορέων σε ομόλογα του ελληνικού Δημοσίου).

Όπως φαίνεται και στον πίνακα με τα στοιχεία του PSI οι απώλειες σε ονομαστικές αξίες είναι της τάξης του 53% και σε πραγματικές αξίες άνω του 70%. Αν λάβουμε υπόψη τις τιμές διαπραγμάτευσης των νέων ομολόγων λήξεως 2023-2042 καταγράφονται απώλειες άνω του 70%.

Δεν πρέπει να παραβλέπουμε το γεγονός ότι τα Ταμεία είχαν επίσης αποδόσεις από τόκους και προσόδους περίπου € 700-800 εκ πριν το PSI, αυτό το ποσό θα είναι περίπου € 120 με 160 εκ. Και όλα αυτά χωρίς να υπάρξει καμιά δέσμευση από την Κυβέρνηση για την κάλυψη της ζημιάς που προέκυψε από το κούρεμα των Ομολόγων (PSI) των Ασφαλιστικών Ταμείων.

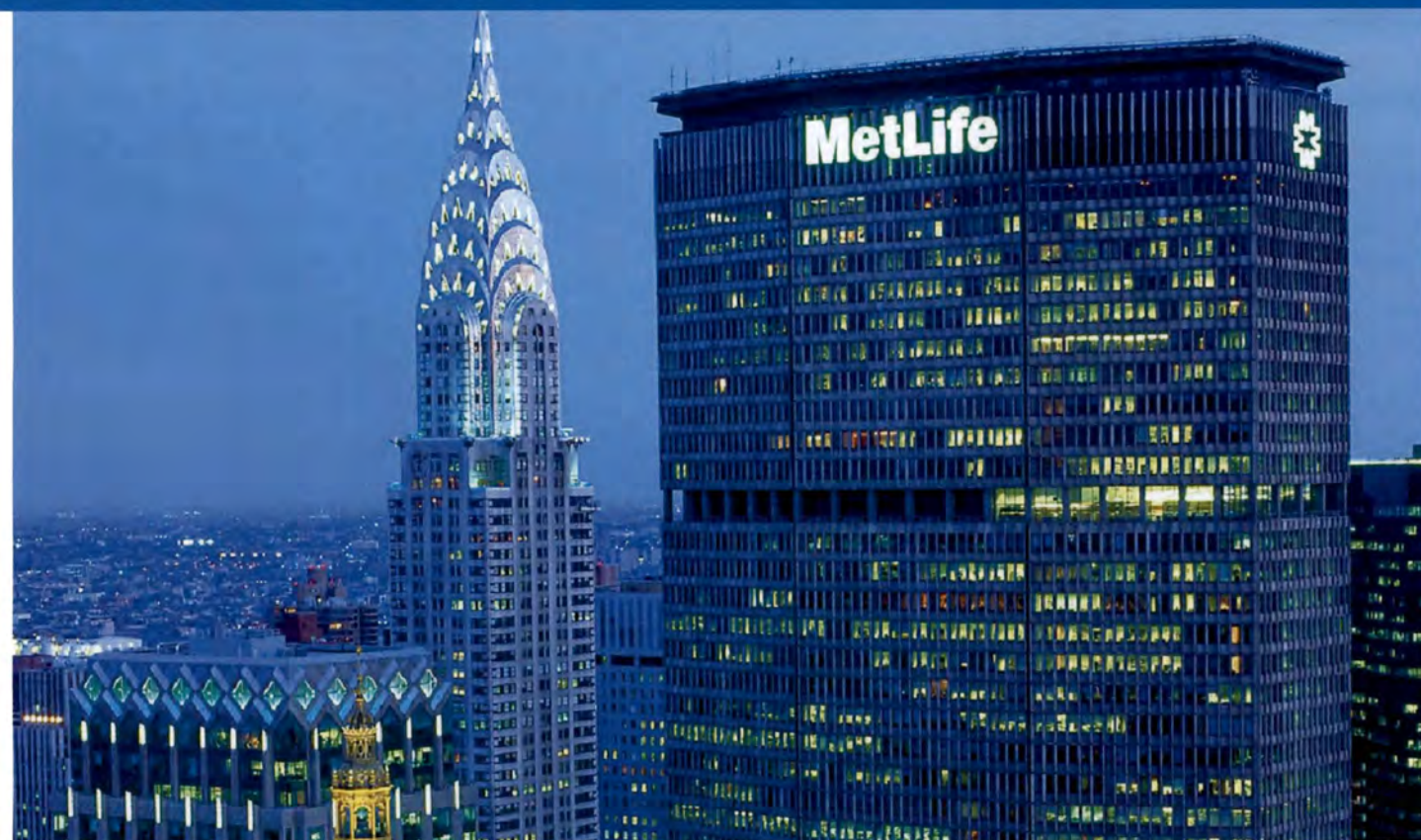
Παρατηρώντας τα μέχρι τώρα στοιχεία, είναι ξεκάθαρο τι κατάσταση επικρατεί στην Κοινωνική Ασφάλιση.

Οι επιλογές μέχρι τώρα είναι, η μείωση των συντάξεων (κύριων και επικουρικών), η μείωση του προσωπικού, η μείωση του εφάπαξ βοηθήματος, η μείωση παροχών υγείας και κάθε κοινωνικής παροχής, για την μείωση των ελλειμμάτων.

	Διαθέσιμα			Ομόλογα	
	ΠΡΟ PSI	ΜΕΤΑ PSI		ΠΡΟ PSI	ΜΕΤΑ PSI
	Ονομαστική	Ονομαστική	Τρέχουσα	Ονομαστική	
ΟΓΑ	164.828.166,97 €	94.256.422,45 €	50.405.519,30 €	1.066.648.000,00 €	863.859.804,98 €
ΕΤΑΑ	5.558.580.197,08 €	3.180.146.840,12 €	1.702.268.740,07 €	893.710.715,33 €	622.010.638,90 €
ΕΤΑΠ-ΜΜΕ	1.665.556.366,83 €	533.063.503,96 €		382.810.000,00 €	178.006.590,00 €
ΕΤΕΑΜ	79.458,56 €	40.722,51 €		18.414.000,00 €	15.257.963,62 €
ΕΤΑΔΥ	1.798.902.879,12 €	1.028.696.383,22 €	550.116.098,72 €	1.537.518.000,00 €	818.260.786,87 €
ΤΑΥΤΕΚΩ	1.015.788.308,78 €	580.875.599,33 €	310.634.919,84 €	216.626.811,44 €	98.895.605,00 €
ΤΕΑΙΤ	2.347.249.115,23 €	1.203.031.759,42 €	671.644.131,98 €	709.766.669,99 €	351.553.509,52 €
ΤΕΑΠΑΣΑ	519.718.654,03 €	266.355.801,94 €	141.533.826,33 €	16.600.000,00 €	13.205.584,00 €
ΤΑΠΠ	1.210.978.821,96 €	692.494.046,65 €	370.325.131,46 €	12.950.000,00 €	6.021.750,00 €
ΤΠΔΥ	351.547.242,41 €	201.031.073,44 €	107.505.413,29 €	28.000.000,00 €	24.989.500,00 €
14. ΟΠΑΔ	686.303.648,30 €	392.460.365,14 €	209.876.080,54 €		53.666.397,63 €

Παγκόσμια Δύναμη στις Ασφάλειες Ζωής

MetLife AlicoSM



Είναι σημαντικό να μπορείς να συνδέσεις την επαγγελματική σου σταδιοδρομία με μια από τις μεγαλύτερες διεθνείς Ασφαλιστικές Εταιρίες Ζωής, που εξυπηρετεί 90 εκατομμύρια Ασφαλισμένους σε περισσότερες από 60 χώρες στον κόσμο.

Η δύναμη που απορρέει από την ηγετική θέση, τη μακρόχρονη εμπειρία και τη φερεγγυότητα της MetLife Alico, τόσο σε παγκόσμιο όσο και σε τοπικό επίπεδο, της δίνουν τη δυνατότητα να παρέχει καινοτόμα προγράμματα και υπηρεσίες που μπορούν να εξασφαλίσουν ολοκληρωμένη και αξιόπιστη ασφαλιστική προστασία.

Στη MetLife Alico οι υψηλές επαγγελματικές προσδοκίες των αξίων και ικανών συμβαδίζουν αρμονικά με το εταιρικό μας όραμα για μια δυναμική πορεία που οδηγεί σταθερά στην κορυφή.

MetLife AlicoSM

American Life Insurance Company

Λεωφ. Κηφισίας 119, 151 24 Μαρούσι, Αθήνα, Τηλ.: 210 8787.000, Fax: 210 6123.722
e-mail: contact@alico.gr • www.metlifealico.gr

H American Life Insurance Company είναι εταιρία της MetLife, Inc.

ΜΕΙΩΣΕΙΣ ΚΥΡΙΩΝ ΣΥΝΤΑΞΕΩΝ ΑΠΟ 1.8.2010 ΕΩΣ ΚΑΙ ΣΗΜΕΡΑ				
	ΚΛΙΜΑΚΙΟ ΣΥΝΤΑΞΗΣ	ΠΟΣΟΣΤΟ ΜΕΙΩΣΗΣ		
		1.8.2010	3%	ΑΠΟ 1.8 2011
1.Α. ΕΙΣΦΟΡΑ ΑΛΛΗΛΕΓΥΗΣ ΣΥΝΤΑΞΙΟΥΧΩΝ	ΑΠΟ 1.400,01 ΕΩΣ 1.700,00 ΕΥΡΩ			3%
(Ν.3863/2010 άρθρο 38 και Ν. 3986/2011, άρθρο 44,παρ.10)	" 1.700,01 " 2.000,00 ΕΥΡΩ	4%		6%
	" 2.000,01 " 2.300,00 ΕΥΡΩ	5%		7%
Η εισφορά υπολογίζεται σε ολόκληρο το ποσό της σύνταξης,	" 2.300,01 " 2.600,00 ΕΥΡΩ	6%		9%
χωρίς να μειώνεται κάτω από τα 1.400 Ευρώ	" 2.600,01 " 2.900,00 ΕΥΡΩ	7%		10%
	" 2.900,01 " 3.200,00 ΕΥΡΩ	8%		12%
	" 3.200,01 " 3.500,00 ΕΥΡΩ	9%		13%
	" 3.500,01 ΕΥΡΩ ΚΑΙ ΑΝΩ	10%		14%
1.Β. Επιπλέον εισφορά αλληλεγγύης συνταξιούχων	ΚΑΤΩ ΤΩΝ 60 ΕΤΩΝ από 1/8/2011			ΑΠΟ 1.8 2011
(Ν.3986/2011, άρθρο 44,παρ.11)	ΑΠΟ 1.700,01 ΕΩΣ 2.300,00 ΕΥΡΩ			6%
Η επί πλέον εισφορά υπολογίζεται σε ολόκληρο το ποσό της σύνταξης,	" 2.300,01 " 2.900,00 ΕΥΡΩ			8%
μετά την αφαίρεση της ανωτέρω(1.Α.) εισφοράς, χωρίς να μειώνεται κάτω από τα 1.700 Ευρώ	" 2.900,01 ΕΥΡΩ ΚΑΙ ΑΝΩ			10%
2. ΜΕΙΩΣΗ ΣΥΝΤΑΞΕΩΝ από 1.11.2011				ΑΠΟ 1.11 2011
2.α. (Ν.4024/2011, άρθρο 2,παρ.1):	Συνταξιούχοι κάτω των 55 ετών :			40%
	Για τη μείωση λαμβάνεται υπόψη το ποσό της σύνταξης μετά τις			
	αφαίρεση των ανωτέρω υπό(1Α) και (1Β) εισφορών. Η μείωση υπολογί-			
	ζεται στο τμήμα της σύνταξης άνω των 1.000 Ευρώ.			
2.β. (Ν.4024/2011, άρθρο 2,παρ.2):	Συνταξιούχοι από 55 ετών συμπληρωμένων και άνω:			20%
	Για τη μείωση λαμβάνεται υπόψη το ποσό της σύνταξης μετά τις			
	αφαίρεση των ανωτέρω υπό(1Α) και (1Β) εισφορών. Η μείωση υπολογί-			
	ζεται στο τμήμα της σύνταξης άνω των 1.200 Ευρώ.			
3. ΜΕΙΩΣΗ ΣΥΝΤΑΞΕΩΝ ΑΠΟ 1.1.2012				ΑΠΟ 1.1 2012
(Ν.4051/2012, άρθρο 6,παρ.1)	Για τη μείωση λαμβάνεται υπόψη το ποσό της καταβλητέας πιν 1.1.2012			12%
	κύριας σύνταξης. Η μείωση υπολογίζεται στο άνω των 1.300 Ευρώ ποσό			
	της σύνταξης. Το ποσό της σύνταξης μετά τη μείωση αυτή δεν μπορεί			
	να υπολείπεται των 1.300 Ευρώ.			
	ΠΡΟΣΟΧΗ ! Από όλες τις ανωτέρω εισφορές και μειώσεις εξαιρούνται οι συνταξιούχοι που λαμβάνουν το			
	εξωδουμιατικό επίδομα, ή το επίδομα απολύτου αναπηρίας του άρθρου 42 του Ν.1140/1981			
	και του άρθρου 30 του Ν. 2084/92 ή πρόκειται για θύματα τρομοκρατικών ενεργειών ή βίαιων			
	συμβάντων, καθώς και ορφανικές οικογένειες αυτών ή είναι συνταξιούχοι σύμφωνα με τις			
	διατάξεις του άρθρου 5 του Ν. 3232/04 όπως ισχύει ή της παραγράφου 3 του άρθρου 16 του Ν. 2227/1994.			
4) Πλέον των ανωτέρω με τον Ν. 4019/11 άρθρο 20,παρ. 8, καταργήθηκε από 1.7.2011 η εξαίρεση από το ανώτατο όριο σύνταξης του άρθρου 51 του Ν.2084/1992, της προσαύξησης της σύνταξης για τα πάνω από 35 χρόνια ασφάλισης. Επίσης στον περιορισμό του ανωτάτου ορίου υπάγονται και τα οικογενειακά επιδόματα.				



Μειώσεις Επικουρικών Συντάξεων

Την πορεία των περικοπών της κύριας σύνταξης ακολούθησε και η επικουρική. Η πρώτη μείωση επιβλήθηκε με το Ν.3986/2011 όπου θεσπίστηκε η ειδική εισφορά συνταξιούχων επικουρικής ασφάλισης με απόδοση στο ΑΚΑΓΕ, από 1/9/2011 για όλα τα Ταμεία για επικουρικές συντάξεις άνω των €300 με κλιμακούμενο ποσοστό παρακράτησης.

301-350...3%
351-400...4%
401-450...5%
451-500...6%
501-550...7%
551-600...8%
601-650...9%
651κ άνω...10%

Δεύτερη μείωση από 1-11-2011 με το Ν.4024/2011. Για το ΕΤΕΑΜ 30% για ποσό σύνταξης άνω των 150 €. Για ΔΕΗ

ΟΤΕ κλπ 15% για όλο το ποσό της επικουρικής σύνταξης. Για το ΜΤΠΥ 20% και για το ποσό άνω των 500 € σε 50%.
Τρίτη μείωση από 1/1/2012 με το Ν. 4051/2012 για ποσά σύνταξης: Από 200-250 σε 10%, 250,01-300 σε 15% άνω των 300,01 σε 20%.

Στον πίνακα (δεξιά) φαίνονται οι απώλειες στις επικουρικές συντάξεις. ➔

ΠΑΡΑΔΕΙΓΜΑΤΑ ΜΕΙΩΣΗΣ ΚΥΡΙΩΝ ΣΥΝΤΑΞΕΩΝ				
Α. ΣΥΝΤΑΞΙΟΥΧΟΙ ηλικίας ΚΑΤΩ ΤΩΝ 55 ΕΤΩΝ				
ΑΡΧΙΚΟ ΠΟΣΟ ΣΥΝΤΑΞΗΣ: ΕΥΡΩ	1.400,00	1.700,00	1.900,00	2.500,00
- ΕΙΣΦΟΡΑ ΑΛΛΗΛΕΓΥΗΣ(Ν.3863/2010, άρθρο 38): (3%). Από 1/8/2011.	0,00	-51,00	-114,00	-225,00
(υπολογισμός)		(1700 X 3%=)	(1900 X 6%=)	(2500 X 9%=)
- ΠΡΟΣΘΕΤΗ ΕΙΣΦΟΡΑ ΑΛΛΗΛΕΓΥΗΣ(Ν.3986/11, άρθρο 44,παρ.11). Από 1/8/11.	0,00	0,00	-107,16	-182,00
(υπολογισμός)			((1900-114) X 6%=)	((2500-225) X 9%=)
- ΜΕΙΩΣΗ Ν. 4024/2011, άρθρο 2,παρ.1): (40%). Από 1/11/2011.	-160,00	-259,60	-271,54	-437,20
(υπολογισμός)	((1400-1000) X 40%=)	((1700-51-1000) X 40%=)	((1900-114-107,16-1000) X 40%=)	((2500-225-182-1000) X 40%=)
- ΜΕΙΩΣΗ Ν. 4024/2011, άρθρο 2,παρ.2): (20%). Από 1/11/2011.	0,00	0,00	0,00	0,00
- ΜΕΙΩΣΗ Ν. 4051/2012, άρθρο 6,παρ.1): (12%). Από 1/1/2012.	0,00	-10,73	-39,42	-91,54
(υπολογισμός)		((1700-51-259,6-1300) X 12%=)	((1900-114-107,16-271,54-1300) X 12%=)	((2500-225-182-437,2-1300) X 12%=)
ΠΟΣΟ ΣΥΝΤΑΞΗΣ ΜΕΤΑ ΤΙΣ ΕΙΣΦΟΡΕΣ ΚΑΙ ΜΕΙΩΣΕΙΣ (μικτά):	1.240,00	1.378,67	1.367,89	1.564,26
Β. ΣΥΝΤΑΞΙΟΥΧΟΙ ηλικίας ΑΠΟ 55 ΕΤΩΝ συμπλ. ΚΑΙ ΑΝΩ				
ΑΡΧΙΚΟ ΠΟΣΟ ΣΥΝΤΑΞΗΣ: ΕΥΡΩ	1.400,00	1.700,00	1.900,00	2.500,00
- ΕΙΣΦΟΡΑ ΑΛΛΗΛΕΓΥΗΣ(Ν.3863/2010, άρθρο 38): (3%). Από 1/8/2011.	0,00	-51,00	-114,00	-225,00
(υπολογισμός)		(1700 X 3%=)	(1900 X 6%=)	(2500 X 9%=)
- ΠΡΟΣΘΕΤΗ ΕΙΣΦΟΡΑ ΑΛΛΗΛΕΓΥΗΣ(Ν.3986/11, άρθρο 44,παρ.11). Από 1/8/11.	0,00	0,00	-107,16	-182,00
(υπολογισμός)			((1900-114) X 6%=)	((2500-225) X 9%=)
- ΜΕΙΩΣΗ Ν. 4024/2011, άρθρο 2,παρ.1): (40%). Από 1/11/2011.	0,00	0,00	0,00	0,00
- ΜΕΙΩΣΗ Ν. 4024/2011, άρθρο 2,παρ.2): (20%). Από 1/11/2011.	-40,00	-89,80	-95,77	-178,60
(υπολογισμός)		((1700-51-1200) X 20%=)	((1900-114-107,16-1200) X 20%=)	((2500-225-182,00-1200) X 20%=)
- ΜΕΙΩΣΗ Ν. 4051/2012, άρθρο 6,παρ.1): (12%). Από 1/1/2012.	-7,20	-31,10	-33,97	-73,73
(υπολογισμός)		((1700-51-89,80-1300) X 12%=)	((1900-114-107,16-95,77-1300) X 12%=)	((2500-225-182-178,60-1300) X 12%=)
ΠΟΣΟ ΣΥΝΤΑΞΗΣ ΜΕΤΑ ΤΙΣ ΕΙΣΦΟΡΕΣ ΚΑΙ ΜΕΙΩΣΕΙΣ (μικτά):	1.352,80	1.528,10	1.549,10	1.840,67
ΣΗΜΕΙΩΣΕΙΣ:				
Δεν έχουν περιληφθεί οι κρατήσεις φόρου κλπ. από τις συντάξεις.				
Σύμφωνα με τον Ν.3845/2010, άρθρο τρίτο, παρ. 10 και 14, όλοι πλέον οι συνταξιούχοι άνω των 60 ετών δικαιούνται επιδόμα Πάσχα(200 Ευρώ), αδείας (200 Ευρώ) και Χριστουγέννων (400 Ευρώ), δεδομένου ότι οι συντάξεις τους σε 12μηνη βάση δεν υπερβαίνουν τα 2.500 Ευρώ το μήνα.				

ΕΠΙΚΟΥΡΙΚΗ ΣΥΝΤΑΞΗ	ΕΠΙΚΟΥΡΙΚΗ ΣΥΝΤΑΞΗ ΜΕΤΑ 1-9-11	ΕΠΙΚΟΥΡΙΚΗ ΣΥΝΤΑΞΗ 1-11-2011	ΕΠΙΚΟΥΡΙΚΗ ΣΥΝΤΑΞΗ 1-1-2012	ΜΕΙΩΣΗ ΣΥΝΤΑΞΗΣ	ΠΟΣΟΣΤΙΑΙΑ ΜΕΙΩΣΗ
200	200	185	185	15	7,5 %
300	300	255	217	83	27,6 %
400	384	314	251	149	37 %
500	470	374	299	201	40 %
600	552	431	345	255	42,5 %
700	630	486	389	311	44,4 %
800	720	549	439	361	45 %
900	810	612	489	411	45,6 %
1000	900	675	540	460	46 %

➔ Αλλά και το εφάπαξ βοήθημα των Δ.Υ. δεν γλύτωσε τις περικοπές με το Ν.4024/2011.

Για τους ασφαλισμένους που εξήλθαν της υπηρεσίας από 1-1-2010 έως 31-12-2010 μειώνεται κατά 15% για το ΤΠΔΥ (τομέας ΔΥ) και 25% για τους ασφαλισμένους του ΤΑΥΤΕΚΩ (κλάδος ΔΕΗ).

Και για όσους εξήλθαν από την υπηρεσία από 1-1-2011 και μετά η μείωση για τους ασφαλισμένους του ΤΠΔΥ κατά 20% και για τους ασφαλισμένους του ΤΑΥΤΕΚΩ (κλάδος ΔΕΗ) κατά 30%.

Πέρα από τα προβλήματα που αναδείξαμε και πόσο αυτά επηρεάζουν την πορεία και την βιωσιμότητα του ασφαλιστικού συστήματος πρέπει να σταθούμε στο περιβάλλον και τις συνθήκες που υπάρχουν στα Ταμεία σήμερα.

Με δυο λέξεις μπορούμε να χαρακτηρίσουμε την κατάσταση που επικρατεί ΟΡΓΑΝΩΤΙΚΟ ΧΑΟΣ κ ΚΑΤΑΡΡΕΥΣΗ.

Σε συνδυασμό με την μεγάλη έλλειψη προσωπικού η κατάσταση στα Ταμεία είναι ανησυχητική. Τα οργανικά κενά είναι πάνω από 40% και ό,τι λειτουργεί σήμερα, λειτουργεί μόνο βάση του φιλότιμου των εργαζομένων.

Η έλλειψη προσωπικού – οργάνωσης

και μηχανογράφησης, έχει σαν αποτέλεσμα να παρατηρούνται μεγάλες καθυστερήσεις στην απονομή συντάξεων. Ενδεικτικό της κατάστασης που επικρατεί είναι ότι εκκρεμούν πάνω από 160.000 αιτήματα για απονομή συντάξεων (κύριες-επικουρικές) και 53.000 για καταβολή εφάπαξ.

Οι χρόνοι έκδοσης των συντάξεων σχεδόν σε όλα τα Ταμεία έχουν αυξηθεί. Συγκεκριμένα:

Το ΙΚΑ-ΕΤΕΑΜ: Για ασφαλισμένο μόνο με ένσημα του Ιδρύματος χορηγεί σύνταξη με καθυστέρηση 8-12 μήνες.

Ενώ αν υπάρχει διαδοχική ασφάλιση η καθυστέρηση φτάνει τους 18 μήνες.

Ο ΟΑΕΕ από 7-9 μήνες αν υπάρχει ασφάλιση μόνο στον Οργανισμό, ενώ αν υπάρχει διαδοχική ασφάλιση η καθυστέρηση πλησιάζει τους 18 μήνες.

Το Δημόσιο χορηγεί σύνταξη στους 8 με 9 μήνες περίπου, ενώ με διαδοχική πάνω από 12 μήνες.

Ο ΟΓΑ χρειάζεται περίπου 1 χρόνο και με διαδοχική ασφάλιση 15 έως 20 μήνες.

Στο ΕΤΕΑ οι χρόνοι απονομής διαφέρουν ανά Τομέα και κυμαίνονται από 3 μέχρι 15 μήνες.

Στο ΤΕΑΔΥ χρειάζονται 2 έως 3 χρόνια

για να πάρει ένας ΔΥ την σύνταξή του. Ενώ στο **ΤΕΑΙΤ** ο χρόνος κυμαίνεται για το **ΤΕΑΑΠΔΕ** 2-3 μήνες για το **ΤΕΑΥΦΕ** περίπου 18μ ενώ στο **ΤΕΑΥΕΚ** πλησιάζει τα 3 χρόνια.

Για το **ΤΠΔΥ** ήδη αναφερθήκαμε, για τους Δ.Υ. που έχουν ήδη καταθέσει 2 χρόνια, ενώ για αυτούς που καταθέτουν τώρα αν δεν λυθεί το οικονομικό πρόβλημα η αναμονή θα φτάσει τα 7 έτη.

Το βασικό συμπέρασμα που εξάγεται σε σχέση με την λειτουργία των ταμειακή και οικονομική γενικότερα κατάσταση των Ταμείων, είναι ότι διανύουμε την πιο κρίσιμη περίοδο εδώ και 70 χρόνια που λειτουργεί το ασφαλιστικό σύστημα.

Προβλήματα το ασφαλιστικό σύστημα είχε διαχρονικά. Σήμερα όμως βρισκόμαστε στα πρόθυρα της χρεωκοπίας.

Παράλληλα πρέπει να τονίσουμε ότι η όποια αντιμετώπιση του οικονομικού προβλήματος δεν μπορεί πλέον να γίνει μέσα από αύξηση εισφορών, μέσα από αύξηση ορίων ηλικίας συνταξιοδότησης, μέσα από μείωση μισθών και συντάξεων, μέσα από την μείωση παροχών υγείας. Όλα αυτά έχουν εξαντληθεί και έχουν εξαντλήσει εργαζομένους και ασφαλισμένους.

Οι βασικές αιτίες του οικονομικού προβλήματος των Ταμείων είναι:



■ Η ασυνέπεια του κράτους στις υποχρεώσεις του για την οποία δεν γίνεται καμία αναφορά. Η συνταγματική επιταγή ότι το κράτος εγγυάται τις συντάξεις δεν αρκεί. Πρέπει να δούμε και για ποιο επίπεδο συντάξεων εγγυάται το κράτος.

■ Η εισφοροδιαφυγή. Πάντα υπήρχε τώρα όμως είναι ανεξέλεγκτη λόγω και της οικονομικής κατάστασης που επικρατεί.

■ Η οικονομική αφαίμαξη των Ταμείων όλα τα χρόνια ύπαρξης του ασφαλιστικού συστή-

ματος από τις άτοκες καταθέσεις στο χρηματιστήριο στα δομημένα ομόλογα και στην κορύφωση το PSI. Όλα τα μέτρα και οι πολιτικές που εφαρμόζονται κινούνται έξω από το πρόβλημα και το οξύνουν ακόμη περισσότερο. ➔

Όχι δυσνόητοι όροι. Έργο.

Οι σχέσεις εμπιστοσύνης δεν μπορούν να έχουν σκοτεινά σημεία.

Η ERGO το καταλαβαίνει.

Με παρουσία σε πάνω από 30 χώρες και πελάτες που ξεπερνούν τα 40 εκατομμύρια, η ERGO αποτελεί έναν από τους μεγαλύτερους ομίλους στην ασφαλιστική αγορά της Ευρώπης, με πολύχρονη σημαντική εκπροσώπηση και δραστηριοποίηση στην Ελλάδα.

Έργο μας να σας καταλαβαίνουμε.

Βασ. Σοφίας 97,
115 21 Αθήνα
Τηλ. +30 210 3705300
Fax +30 210 3705550
www.ergohellas.gr

ERGO

Ασφαλίζω σημαίνει καταλαβαίνω.

→ Όλες οι πολιτικές που εφαρμόζονται και τα μέτρα που παίρνονται το τελευταίο διάστημα δείχνουν ότι το τελευταίο που μας απασχολεί σε τούτη τη χώρα είναι η βιωσιμότητα των Ασφαλιστικών Ταμείων και η αξιοπρέπεια των ασφαλισμένων και των συνταξιούχων.

Η κατάσταση την οποία περιγράψαμε είναι πράγματι ανησυχητική δεν είναι όμως μονόδρομος.

Υπάρχουν λύσεις και επιλογές που μπορούν να αντιστρέψουν αυτή την πορεία και να ξαναβάλουν τα Ταμεία σε βιώσιμη οικονομικά πορεία και αποτελεσματική λειτουργία.

■ Με βάση τα νέα δεδομένα που διαμορφώνονται, εξαιτίας και των δραματικών επιπτώσεων από την οικονομική κρίση αλλά και της πολιτικής που εφαρμόζεται, πιστεύουμε ότι πρέπει να δοθεί προτεραιότητα στους παρακάτω τομείς.

■ Να υπάρξει άμεσα ένας συνολικός σχεδιασμός και αναδιο-

γάνωση των υπηρεσιών των Ταμείων, για να μπορέσουν αυτά να ανταποκριθούν και στις αυξημένες ανάγκες αλλά και να βελτιώσουν την καθημερινότητα του πολίτη. Σε διαφορετική περίπτωση όσοι στόχοι και αν τεθούν, είναι βέβαιο ότι δεν θα επιτευχθούν.

■ Να υπάρξει οργανωμένη παρέμβαση με ενίσχυση των ελεγκτικών μηχανισμών με στόχο τον περιορισμό της εισφοροδιαφυγής και την καταπολέμηση της ανασφάλιστης εργασίας.

■ Να επεκταθεί η εφαρμογή της ηλεκτρονικής συστηματικής πληρωμής για όλα τα ασφαλιστικά Ταμεία

■ Να γίνει ορθολογική αξιοποίηση της ακίνητης περιουσίας των Ταμείων

Όλες οι πολιτικές που εφαρμόζονται και τα μέτρα που παίρνονται το τελευταίο διάστημα δείχνουν ότι το τελευταίο που μας απασχολεί σε τούτη τη χώρα είναι η βιωσιμότητα των Ασφαλιστικών Ταμείων και η αξιοπρέπεια των ασφαλισμένων και των συνταξιούχων.

■ Να αποκατασταθούν οι απώλειες των Ταμείων από το κούρεμα (PSI)

■ Να εφαρμοστούν πολιτικές ενίσχυσης και στήριξης της εργασίας με δημιουργία νέων θέσεων εργασίας για να περιοριστεί η εκρηκτική αύξηση της ανεργίας.

Η σημερινή συγκυρία επιβάλλει ίσως περισσότερο από κάθε άλλη φορά η Κυβέρνηση να αναθεωρήσει

συνολικά την

πολιτική του Μνημονίου και των εφαρμοστικών νόμων, έτσι ώστε μέσα από πολιτικές ενίσχυσης της απασχόλησης και αναδιανομής του πλούτου, να διαμορφώσει το περιβάλλον και τις προϋποθέσεις να ζουν οι πολίτες της χώρας χωρίς αβεβαιότητα αλλά με στοιχειώδη ασφάλεια και αξιοπρέπεια, κατέληξε στην εισήγηση του ο πρόεδρος της Πανελληνίας Ομοσπονδίας Προσωπικού Οργανισμών Κοινωνικής Ασφάλισης κ. Θανάσης Καποτάς.

Η ΣΤΑΘΕΡΟΤΗΤΑ ΞΕΚΙΝΑ ΑΠΟ ΤΗ ΒΑΣΗ. ΑΚΕΡΑΙΟΤΗΤΑ. ΔΙΑΦΑΝΕΙΑ. ΣΕΒΑΣΜΟΣ. ΥΠΕΥΘΥΝΟΤΗΤΑ.

Με αυτές τις επιχειρηματικές αρχές ο Όμιλος ING μπορεί να κοιτάει το μέλλον με αισιοδοξία και να συνεχίζει να θέτει τα πρότυπα στη διαχείριση του χρηματοοικονομικού μέλλοντος των πελατών, έτσι ώστε να παρέχει επαγγελματική συμβουλή σε υπηρεσίες ασφαλειών ζωής και σύνταξης στην Ελλάδα.



Η Allianz με μια ματιά

Η Allianz Ελλάδος, μέλος του Allianz Group, δραστηριοποιείται στους κλάδους της ιδιωτικής ασφάλισης, της διαχείρισης κεφαλαίων, καθώς και της προώθησης προϊόντων λιανικής τραπεζικής σε ιδιώτες και επιχειρήσεις. Το 2011 βρήκε την Allianz Ελλάδος να εξυπηρετεί περισσότερους από 326.000 πελάτες μέσα από 15 υποκαταστήματα, 1.260 συνεργάτες, 446 πρακτορεία και 245 εργαζόμενους στις κεντρικές υπηρεσίες. Ο κύκλος εργασιών όλων των δραστηριοτήτων της Allianz Ελλάδος για το 2011 ανήλθε σε €233,6 εκατ., ενώ τα λειτουργικά της κέρδη έφτασαν τα €18,5 εκατ. Παράλληλα, η Allianz Ελλάδος μέσω της θυγατρικής της Allianz Α.Ε.Δ.Α.Κ. διαχειρίζεται συνολικά κεφάλαια ύψους €326 εκατ.



ΠΕΤΡΟΣ ΠΑΠΑΝΙΚΟΛΑΟΥ
Διευθύνων Σύμβουλος & CEO Allianz Ελλάδος

ΦΙΛΟΔΟΞΟΙ ΣΤΟΧΟΙ σε ένα απαιτητικό περιβάλλον ύφεσης

Παρά τις πιέσεις που δέχεται, λόγω της οικονομικής ύφεσης, η ασφαλιστική αγορά (μείωση 7,1% στην παραγωγή ασφαλίσεων το 2011) η Allianz Ελλάδος κατάφερε να συγκρατήσει την παραγωγή ασφαλίσεων και να κερδίσει μερίδιο αγοράς τόσο στον κλάδο Ζωής όσο και στον κλάδο Γενικών Ασφαλίσεων, ανεβαίνοντας στην 6η θέση της κατάταξης της ελληνικής ασφαλιστικής αγοράς για το 2011, με βάση τη συνολική παραγωγή. «Επιδείξαμε σθεναρές αντιστάσεις στην κρίση και καταφέραμε να διατηρήσουμε

αλώβητο τον κύκλο εργασιών μας, να κερδίσουμε μερίδια σε μία αγορά που κινήθηκε έντονα πτωτικά, αλλά και να εξασφαλίσουμε λειτουργική κερδοφορία 18,5 εκατ. ευρώ», τόνισε ο διευθύνων σύμβουλος και CEO της Allianz Ελλάδος, κ. Πέτρος Παπανικολάου, κατά την ομιλία του στο πλαίσιο της ετήσιας εκδήλωσης βραβεύσεων του δικτύου Agency της Allianz Ελλάδος, που πραγματοποιήθηκε προ ημερών στα κεντρικά γραφεία της εταιρείας. «Παρά το αβέβαιο περιβάλλον, τις ασταθείς αγορές και το διαμορφούμενο ρυθμιστικό πλαι-
σιο, η υπόσχεσή μας παραμένει υπόσχεση: Να χτίσουμε μαζί την ισχυρότερη παγκόσμια χρηματοοικονομική κοινότητα».

Αναφερόμενος στις προοπτικές της ελληνικής ασφαλιστικής αγοράς, ο κ. Παπανικολάου τόνισε ότι το 2012 αποτελεί την αρχή μίας δύσκολης τριετίας με πολλές προκλήσεις για την ασφαλιστική αγορά: επανακεφαλαιοποίηση, Solvency II, μειωμένα τεχνικά αποθέματα κλάδου Ζωής και συνέχιση της ύφεσης της ασφαλιστικής αγοράς και το 2013. «Παρ' όλο το απαιτητικό περιβάλλον, οι στόχοι μας είναι φιλόδοξοι, γιατί

βασίζομαστε στην εξαιρετική ποιότητα και το γνωστικό υπόβαθρο που έχουν οι συνεργάτες του δικτύου Agency της Allianz. Αντλούμε αισιοδοξία από την ποιότητα των συνεργατών μας», ανέφερε ο κ. Παπανικολάου για να συμπληρώσει: «Στην κρίσιμη αυτή περίοδο δεν αρκεί η απλή επαγγελματική πιστοποίηση. Γι' αυτό και εμείς στην Allianz, ήδη από το 2010 προχωρήσαμε ένα βήμα μπροστά εισάγοντας την κορυφαία επαγγελματική πιστοποίηση του Συμβούλου Σύνταξης Allianz. Έχουμε ήδη πιστοποιήσει 31 Συμβούλους Σύνταξης και συνεχίζουμε υπεύθυνα, παρέχοντας επαγγελματική πιστοποίηση σε έναν τομέα για τον οποίο η ευαισθησία της κοινωνίας, ιδιαίτερα τη σημερινή περίοδο, είναι πολύ μεγάλη». Κατά τη διάρκεια της εκδήλωσης βραβεύθηκαν οι κορυφαίοι συνεργάτες του δικτύου Agency της Allianz Ελλάδος που ξεχώρισαν μέσα στο 2011, εστιάζοντας σε τομείς δράσης που συνεπάγονται ανάπτυξη, αλλά και σε καίριους δείκτες απόδοσης, όπως η παραγωγικότητα, η αύξηση του χαρτοφυλακίου, η διατηρησιμότητα, η στελέχωση και το Cross Selling.



ΑΓΓΕΛΟΣ ΠΟΛΙΤΗΣ
Γενικός Διευθυντής Πωλήσεων
& Market Management

Ομιλία κ. ΑΓΓΕΛΟΥ ΠΟΛΙΤΗ

[Γενικός Διευθυντής Πωλήσεων και Market Management]

Βραβεύσεις Agency Allianz Ελλάδος, Μάιος 2012

Στο νέο περιβάλλον και τις αλλαγές που αυτό έχει φέρει στις συνθήκες, αντιλήψεις και στάσεις του καταναλωτή προκειμένου να αντιμετωπίσει τις σύγχρονες προκλήσεις, αναφέρθηκε στην ομιλία του ο κ. Άγγελος Πολίτης, γενικός διευθυντής Πωλήσεων και Market Management, παίρνοντας αφορμή από πρόσφατες έρευνες.

«Το ζητούμενο από τη συνεχή επαφή με την αγορά και τον πελάτη είναι η έγκαιρη διαπίστωση των αλλαγών που αφορούν τη συμπεριφορά, τη στάση και τις ανάγκες του πελάτη, ως αφετηρία για δημιουργική σκέψη και αλλαγή, αναφορικά με τις υπηρεσίες που προσφέρουμε με στόχο τη δημιουργία μίας πραγματικά πελατοκεντρικής φιλοσοφίας».

«Στην Allianz ακούμε τη φωνή του πελάτη και προσαρμόζουμε τις λειτουργίες μας στις ανάγκες του. Αντιπαραθέτουμε στις προκλήσεις των καιρών την ιστορία μας και τις σύγχρονες στρατηγικές μας. Έχουμε παρουσία 120 ετών στην παγκόσμια αγορά. Προάγουμε τη χρηματοοικονομική παιδεία, στοχεύοντας στην ενίσχυση της ασφαλιστικής συνείδησης του καταναλωτή. Επιδιώκουμε την καθημερινή επαφή με την αγορά για να βελτιώνουμε τις υπηρεσίες και τα προϊόντα μας. Ζητάμε να γνωρίσουμε καλά τον πελάτη μας για να είμαστε πάντα συνεπείς στο πλευρό του και να προσφέρουμε λύσεις προσαρμοσμένες στις ανάγκες του. Επενδύουμε στις νέες τεχνολογίες για να είμαστε πάντα ανταγωνιστικοί και να σας παρέχουμε χρήσιμα εφόδια για τη δουλειά σας. Οι πελάτες μας λένε ότι τα προϊόντα μας έχουν διαχρονική αξία και μας συστήνουν ανεπιφύλακτα σε συγγενείς και φίλους τους. Η πορεία προς την κορυφή απαιτεί από όλους δραστηριότητα, παραγωγικότητα, γνώση και όραμα».

Ιωάννης Κωσταρίνης 4

Συντονιστής Α'
1η Θέση Νέα Παραδοθείσα Παραγωγή Ασφαλίσεων Ζωής

Δημήτριος Μπάτσης 5

Συντονιστής Α'
2η Θέση Νέα Παραδοθείσα Παραγωγή Ασφαλίσεων Ζωής

Σταύρος Διαμαντόπουλος 6

Συντονιστής Α'
3η Θέση Νέα Παραδοθείσα Παραγωγή Ασφαλίσεων Ζωής

Νικόλαος Τιμολέων 7

Συντονιστής Α'
4η Θέση Νέα Παραδοθείσα Παραγωγή Ασφαλίσεων Ζωής
1η Θέση Στελέχωση Ομάδας

Σπύρος Μελετίου 8

Συντονιστής Α'
5η Θέση Νέα Παραδοθείσα Παραγωγή Ασφαλίσεων Ζωής

Δημήτριος Κούρτης

Συντονιστής Α'
6η Θέση Νέα Παραδοθείσα Παραγωγή Ασφαλίσεων Ζωής

Δημήτριος Σφήκας 9

Συντονιστής Α'
8η Θέση Νέα Παραδοθείσα Παραγωγή Ασφαλίσεων Ζωής

Κοσμάς Τσιώμος 10

Συντονιστής Α'
9η Θέση Νέα Παραδοθείσα Παραγωγή Ασφαλίσεων Ζωής

Ιωάννης Στρεϊδάς 11

Περιφερειακός Διευθυντής
1η Θέση Αύξηση Χαρτοφυλακίου Γενικών Ασφαλίσεων
1η Θέση Cross Selling
2η Θέση Στελέχωση Ομάδας Πολυβράβευση

Γεώργιος Φλογέρας 12

Συντονιστής Α'
2η Θέση Αύξηση Χαρτοφυλακίου Γενικών Ασφαλίσεων
3η Θέση Cross Selling

Γεώργιος Καζής 13

Συντονιστής Α'
3η Θέση Αύξηση Χαρτοφυλακίου Γενικών Ασφαλίσεων

Παρασκευή Σιάρκου 14

Αναπληρώτρια Συντονίστρια Α'
1η Θέση Νέα Παραδοθείσα Παραγωγή Ασφαλίσεων Ζωής
1η Θέση Ενεργό Χαρτοφυλάκιο Ζωής (Ομαδικά Συμβόλαια)

Μαρία Φαλτσέτα 15

Αναπληρώτρια Συντονίστρια Α'
3η Θέση Νέα Παραδοθείσα Παραγωγή Ασφαλίσεων Ζωής
1η Θέση Διατηρησιμότητα Ασφαλίσεων Ζωής Πολυβράβευση

Φωτεινή Φλογέρα 16

Αναπληρώτρια Συντονίστρια Α'
1η Θέση Αύξηση Χαρτοφυλακίου Γενικών Ασφαλίσεων

Κωνσταντίνος Στυλιανόπουλος 17

Αναπληρωτής Συντονιστής Α'
1η Θέση Cross Selling

Βασίλειος Διαμαντόπουλος 18

Ασφαλιστικός Σύμβουλος
1η Θέση Νέα Παραδοθείσα Παραγωγή Ασφαλίσεων Ζωής

Διονύσιος Μωραΐτης 19

Κορυφαίος Ασφαλιστικός Σύμβουλος Club «Allianz 3 + 1»
Μέλος της Ομάδας των Κορυφαίων Ασφαλιστικών Συμβούλων 2012
1η Θέση Αύξηση Χαρτοφυλακίου Ασφαλίσεων Ζωής
2η Θέση Νέα Παραδοθείσα Παραγωγή Ασφαλίσεων Ζωής
2η Θέση Διατηρησιμότητα Ασφαλίσεων Ζωής Πολυβράβευση

Κωνσταντίνος Ανθουλάκης 20

Διακεκριμένος Ασφαλιστικός Σύμβουλος Club «Allianz 3 + 1»
Μέλος της Ομάδας των Διακεκριμένων Ασφαλιστικών Συμβούλων 2012
3η Θέση Νέα Παραδοθείσα Παραγωγή Ασφαλίσεων Ζωής
4η Θέση Cross Selling

Γεώργιος Κακριδής 21

Διακεκριμένος Ασφαλιστικός Σύμβουλος
Μέλος της Ομάδας των Διακεκριμένων Ασφαλιστικών Συμβούλων 2012
1η Θέση Διατηρησιμότητα Ασφαλίσεων Ζωής

Εμμανουήλ Κουτσίκος 22

Ασφαλιστικός Σύμβουλος
4η Θέση Αύξηση Χαρτοφυλακίου Γενικών Ασφαλίσεων
1η Θέση Cross Selling

Μαρίνα Νέγρου 23

Ασφαλιστική Σύμβουλος
1η Θέση Αύξηση Χαρτοφυλακίου Γενικών Ασφαλίσεων
3η Θέση Cross Selling





Ομιλία κας ΝΟΡΑΣ ΣΤΑΘΟΥΡΟΥ [Διευθύντρια Πωλήσεων]

Βραβεύσεις Agency Allianz Ελλάδος, Μάιος 2012

Έμφαση στο πώς το νέο περιβάλλον που διαμορφώνεται επηρεάζει τη δουλειά του επαγγελματία συνεργάτη της Allianz, έδωσε η διευθύντρια Πωλήσεων της Allianz Ελλάδος, κυρία Νόρα Σταθούρου, κατά τη διάρκεια της ομιλίας της στην ετήσια εκδήλωση βραβεύσεων του δικτύου Agency.

«Το γεγονός ότι το περιβάλλον γύρω μας αλλάζει είναι σίγουρο ότι μας προβληματίζει όλους. Σημαντικό όμως είναι να διατηρήσουμε την πίστη μας και την εμπιστοσύνη μας στην Εταιρεία, γιατί ακόμη και σε ένα διαφορετικό περιβάλλον, το δίκτυο αποκλειστικής συνεργασίας έχει υψηλή αξία για όλους μας: Πελάτη, Συνεργάτη και Εταιρεία. Για τον πελάτη αποτελεί πολύτιμο σύμβουλο με προσφορά αξιόπιστων λύσεων σε όλες τις φάσεις της ζωής του. Για τον συνεργάτη αποτελεί ένα ασφαλές πλαίσιο εργασίας με προβάδισμα στη γνώση, την επαγγελματική εξέλιξη και την ανταμοιβή. Για την εταιρεία, ένα σωστό και έμπιστο διαχειριστή του ονόματος και του κύρους της εταιρείας με σημαντική συμβολή στην ενίσχυση της εταιρικής αξίας. Στόχος μας είναι να επαναπροσδιορίσουμε τη δουλειά μας έτσι ώστε, σε βάθος χρόνου, να αλλάξουμε συνήθειες, να αναπτύξουμε δεξιότητες, να αποκτήσουμε μέθοδο και όραμα που θα οδηγήσει τις πωλήσεις μας σε τροχιά ανάπτυξης».

Τέλος, αναφερόμενη στα χαρακτηριστικά του επιτυχημένου συνεργάτη της Allianz τόνισε ότι «Η συνεχής εξάσκηση, η ανάπτυξη δεξιοτήτων και η οργανωμένη δουλειά είναι θέμα συνειδητής απόφασης. Είναι στο δικό μας χέρι να οδηγήσουμε το επαγγελματικό μας μέλλον με ασφάλεια».

Γεώργιος Μπάτρης 24

Αναπληρωτής Συντονιστής Α' 2η Θέση Νέα Παραδοθείσα Παραγωγή Ασφαλίσεων Ζωής

Γεωργία Τσιώμου 25

Αναπληρώτρια Συντονίστρια Α' 2η Θέση Διατηρησιμότητα Ασφαλίσεων Ζωής

Διονυσία Σάρρα 26

Αναπληρώτρια Συντονίστρια Α' 3η Θέση Αύξηση Χαρτοφυλακίου Γενικών Ασφαλίσεων

Ιωάννης Γεωργαυλός 27

Αναπληρωτής Συντονιστής Α' 3η Θέση Cross Selling

Πολύδωρος Μωραΐτης 28

Ασφαλιστικός Σύμβουλος 2η Θέση Αύξηση Χαρτοφυλακίου Γενικών Ασφαλίσεων 2η Θέση Cross Selling

Μαρία Μανιού 29

Κορυφαία Ασφαλιστική Σύμβουλος Club «Allianz 3 + 1» Μέλος της Ομάδας των Κορυφαίων Ασφαλιστικών Συμβούλων 2012 4η Θέση Νέα Παραδοθείσα Παραγωγή Ασφαλίσεων Ζωής 4η Θέση Διατηρησιμότητα Ασφαλίσεων Ζωής

Γεώργιος Τσιώμος 30

Διακεκριμένος Ασφαλιστικός Σύμβουλος Μέλος της Ομάδας των Διακεκριμένων Ασφαλιστικών Συμβούλων 2012 5η Θέση Νέα Παραδοθείσα Παραγωγή Ασφαλίσεων Ζωής 3η Θέση Διατηρησιμότητα Ασφαλίσεων Ζωής

Ευδοξία Κότσαρη 31

Κορυφαία Ασφαλιστική Σύμβουλος Μέλος της Ομάδας των Κορυφαίων Ασφαλιστικών Συμβούλων 2012 8η Θέση Νέα Παραδοθείσα Παραγωγή Ασφαλίσεων Ζωής 2η Θέση Αύξηση Χαρτοφυλακίου Ασφαλίσεων Ζωής

Σοφία Δημητριάδη 32

Διακεκριμένη Ασφαλιστική Σύμβουλος Club «Allianz 3 + 1» Μέλος της Ομάδας των Διακεκριμένων Ασφαλιστικών Συμβούλων 2012 12η Θέση Νέα Παραδοθείσα Παραγωγή Ασφαλίσεων Ζωής

Γεώργιος Καρακώστας 33

Κορυφαίος Ασφαλιστικός Σύμβουλος Μέλος της Ομάδας των Κορυφαίων Ασφαλιστικών Συμβούλων 2012 14η Θέση Νέα Παραδοθείσα Παραγωγή Ασφαλίσεων Ζωής 4η Θέση Αύξηση Χαρτοφυλακίου Ασφαλίσεων Ζωής

Διονύσιος Μαρίνης 34

Ασφαλιστικός Σύμβουλος 3η Θέση Αύξηση Χαρτοφυλακίου Ασφαλίσεων Ζωής

Παρασκευή Μανιού 35

Ασφαλιστική Σύμβουλος 5η Θέση Αύξηση Χαρτοφυλακίου Ασφαλίσεων Ζωής Πιστοποίηση Συμβούλου Σύνταξης

Δημήτριος Δεβρίκης 36

Ασφαλιστικός Σύμβουλος 3η Θέση Αύξηση Χαρτοφυλακίου Γενικών Ασφαλίσεων

Ηλίας Πλαγιαννάκος 37

Διακεκριμένος Ασφαλιστικός Σύμβουλος Μέλος της Ομάδας των Διακεκριμένων Ασφαλιστικών Συμβούλων 2012 5η Θέση Cross Selling

Μαρία Ράιου 38

Ασφαλιστική Σύμβουλος 6η Θέση Νέα Παραδοθείσα Παραγωγή Ασφαλίσεων Ζωής

Δημήτριος Γεροντάρης 39

Ασφαλιστικός Σύμβουλος 7η Θέση Νέα Παραδοθείσα Παραγωγή Ασφαλίσεων Ζωής

Σταυρούλα Ξηναβελώνη 40

Ασφαλιστική Σύμβουλος 9η Θέση Νέα Παραδοθείσα Παραγωγή Ασφαλίσεων Ζωής Πιστοποίηση Συμβούλου Σύνταξης

Δημήτριος Αγαπίου 41

Διακεκριμένος Ασφαλιστικός Σύμβουλος Μέλος της Ομάδας των Διακεκριμένων Ασφαλιστικών Συμβούλων 2012 11η Θέση Νέα Παραδοθείσα Παραγωγή Ασφαλίσεων Ζωής

Ιωάννης Βλάχος 42

Ασφαλιστικός Σύμβουλος 13η Θέση Νέα Παραδοθείσα Παραγωγή Ασφαλίσεων Ζωής Πιστοποίηση Συμβούλου Σύνταξης

Βαία Φωτόγλου 43

Ασφαλιστική Σύμβουλος 15η Θέση Νέα Παραδοθείσα Παραγωγή Ασφαλίσεων Ζωής





Σταμάτης Βαρίνος 44
Ασφαλιστικός Σύμβουλος
Πιστοποίηση Συμβούλου Σύνταξης

Αχιλλέας Βασιλειάδης 45
Ασφαλιστικός Σύμβουλος
Πιστοποίηση Συμβούλου Σύνταξης

Ανδριανή Ζαχαροπούλου 46
Ασφαλιστική Σύμβουλος
Πιστοποίηση Συμβούλου Σύνταξης

Κωνσταντίνη Κούρτη 47
Διακεκριμένη Ασφαλιστική Σύμβουλος
Μέλος της Ομάδας των Διακεκριμένων
Ασφαλιστικών Συμβούλων 2012
Πιστοποίηση Συμβούλου Σύνταξης

Εμμανουήλ Κωφός 48
Ασφαλιστικός Σύμβουλος
Πιστοποίηση Συμβούλου Σύνταξης

Δημήτριος Λαγουδάκης 49
Ασφαλιστικός Σύμβουλος
Πιστοποίηση Συμβούλου Σύνταξης

Φραντζέσκα Λευικού 50
Ασφαλιστική Σύμβουλος
Πιστοποίηση Συμβούλου Σύνταξης

Βασιλική Μπιτζηλαίου
Ασφαλιστική Σύμβουλος
Πιστοποίηση Συμβούλου Σύνταξης

Βασίλειος Μπλέτσας 51
Ασφαλιστικός Σύμβουλος
Πιστοποίηση Συμβούλου Σύνταξης



Αλέξανδρος Νιαβής
Ασφαλιστικός Σύμβουλος
Πιστοποίηση Συμβούλου Σύνταξης

Μαρία Παπασταύρου 52
Ασφαλιστική Σύμβουλος
Πιστοποίηση Συμβούλου Σύνταξης

Αναστασία Σουρδή
Ασφαλιστική Σύμβουλος
Πιστοποίηση Συμβούλου Σύνταξης

Αθανάσιος Τσάκωνας 53
Ασφαλιστικός Σύμβουλος
Πιστοποίηση Συμβούλου Σύνταξης

Ελένη Τσελεμπίδου 54
Διακεκριμένη Ασφαλιστική Σύμβουλος
Μέλος της Ομάδας των Διακεκριμένων
Ασφαλιστικών Συμβούλων 2012
Πιστοποίηση Συμβούλου Σύνταξης

Θωμάς Χρυσάφης 55
Ασφαλιστικός Σύμβουλος
Πιστοποίηση Συμβούλου Σύνταξης

Στηγμιότυπο από την εκδήλωση 56



ANALYTICS

Πάταξη της Απάτης.

Τα SAS® Analytics σας βοηθούν να εντοπίσετε τις απάτες στον τομέα αποζημιώσεων πριν αυτές καταβληθούν – βελτίωση της διαδικασίας παραγωγής των alerts, της διαχείρισης των υποθέσεων και της αποτελεσματικότητας της anti-fraud στρατηγικής σας. Αποφασίστε με σιγουριά!

Για περισσότερες πληροφορίες καλέστε μας στο 2106898730 ή επισκεφθείτε το www.sas.com/Greece

Ασφαλιστικές: Επενδύουν στη μηχανογράφηση ενόψει Solvency II



Του **ΛΑΜΠΡΟΥ ΚΑΡΑΓΕΩΡΓΙΟΥ**

Τις σημαντικές αλλαγές που σηματοδοτεί η οδηγία Solvency II για την ελληνική ασφαλιστική αγορά επιχειρεί να αναδείξει το «Ασφαλιστικό ΝΑΙ» με την κατά καιρούς αρθρογραφία του. Στο παρόν τεύχος ζητήσαμε από τις ασφαλιστικές εταιρείες να αναφερθούν πώς αντιμετωπίζουν τα θέματα μηχανογράφησης σε συνδυασμό με τις απαιτήσεις του Solvency II. Από τις απαντήσεις των εταιρειών που λάβαμε προκύπτει ότι η προετοιμασία βρίσκεται σε πολύ καλό επίπεδο αν και υπάρχουν ακόμη πολλές αβεβαιότητες που συνδέονται κυρίως με το περιεχόμενο της τελικής οδηγίας. Επίσης, όλοι συμφωνούν ότι με την εφαρμογή της νέας οδηγίας Solvency II, η ασφαλιστική αγορά θα αναβαθμιστεί προς όφελος των ασφαλισμένων. Το «ΝΑΙ» διατύπωσε τις παρακάτω τρεις ερωτήσεις.

1. Ποια προβλήματα αντιμετωπίζετε σε αυτή την οικονομική συγκυρία σε σχέση με το Solvency II και πώς τα αντιμετωπίζετε;
2. Υπάρχει το κατάλληλο προσωπικό και τα μηχανογραφικά συστήματα για την επαρκή εφαρμογή των τεχνικών διαχειρίσεων;
3. Παρά τα προβλήματα, θεωρείτε ότι η εφαρμογή της οδηγίας θα βοηθήσει την λειτουργία της αγοράς και θα συμβάλει ουσιαστικά στην προστασία του καταναλωτή – ασφαλισμένου;

ΑΧΑ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ: Το Solvency II επηρεάζει την τιμολόγηση

1. Λαμβάνοντας υπόψη ότι οι απαιτήσεις του Solvency II δεν έχουν ακόμα επιβεβαιωθεί, είναι δύσκολο να απαντήσουμε στην πρώτη ερώτηση. Όμως, δεν προβλέπουμε κάποιο συγκεκριμένο χρηματοοικονομικό πρόβλημα. Το PSI αποτελεί πλέον παρελθόν μετά τη διαγραφή των ευαίσθητων κρατικών ομολόγων που είχαμε στην κατοχή μας, την κεφαλαιακή ενίσχυση από τον Όμιλο ΑΧΑ και τη συσσώρευση των παρακρατηθέντων κερδών, αναφέρει η ΑΧΑ απαντώντας στη πρώτη ερώτηση.

2. Σε ό,τι αφορά τη δεύτερη σημειώνει ότι «βάσει των σημερινών δεδομένων, θα έχουμε το κατάλληλο, διαθέσιμο ανθρώπινο δυναμικό είτε στην Ελλάδα είτε μέσω του Ομίλου ΑΧΑ. Είναι βέβαιο ότι στο πλαίσιο του Solvency II είναι αδιαμφισβήτητο πλεονέκτημα να ανήκεις σε ένα Όμιλο όπως την ΑΧΑ. Σε ό,τι αφορά στις μηχανογραφικές εφαρμογές, η διαχείριση είναι πιο περίπλοκη καθώς οι απαιτήσεις είναι περισσότερες. Για παράδειγμα η απουσία ιστορικών στοιχείων θα μπορούσε να δημιουργήσει ενδεχόμενα θέματα. Πιθανώς να αποτελέσει αντικείμενο προς επίλυση για το σύνολο της αγοράς, αλλά περιμένουμε από την Τράπεζα της Ελλάδας να αντιδράσει με εποικοδομητικό και ρεαλιστικό τρόπο, όπως συνήθως κάνει».

3. Ενδιαφέρουσα είναι η άποψη της εταιρείας για τις επιπτώσεις του Solvency II. Θα πρέπει οι πελάτες να κατανοήσουν, επισημαίνει η εταιρεία, ότι οι κύκλοι των χρηματοοικονομικών αγορών και η μεταβλητότητα αποτελούν κύριους κινδύνους που δεν μπορούν να εξαλειφθούν. Για το λόγο αυτό θα πρέπει και οι ίδιοι οι πελάτες να συνεισφέρουν στη δική τους προστασία, αποφεύγοντας τη συνεχή προσφυγή στη χαμηλότερη τιμή, τις μεγαλύτερες υποσχέσεις ή τις υψηλότερες αποδόσεις: οι οφθαλμαπάτες είναι το ίδιο επικίνδυνες στον χρηματοοικονομικό όπως σε οποιοδήποτε άλλο κλάδο. Επίσης, θα πρέπει να βλέπουμε και τις δύο όψεις του Solvency II. Μέσα από το κόστος κεφαλαίου και διαχείρισης, οι απαιτήσεις του Solvency II επηρεάζουν άμεσα την τιμολόγηση των ασφαλιστικών προ-

ϊόντων και την ικανότητα του κλάδου να ανταπεξέρχεται στην κοινωνική και οικονομική του αποστολή, όπως για παράδειγμα την ικανότητά του να αποδέχεται κινδύνους. Η ενδυνάμωση της χρηματοοικονομικής και λειτουργικής ασφάλειας, η εκτενέστερη (προ)πληροφόρηση των πελατών, των ελεγκτικών αρχών ή των δημόσιων υπηρεσιών δεν μπορούν να χωρίς κόστος! Το ίδιο ισχύει και με άλλες συζητήσεις του ασφαλιστικού κλάδου που βρίσκονται σε εξέλιξη, όπως εκείνες για την Οδηγία Διαμεσολάβησης ή την Προστασία Δεδομένων. Η ασφάλιση είναι μία σύνθετη διαδικασία, η οποία συνδυάζει ένα σύνολο τεχνικών, πωλησιακών, χρηματοοικονομικών, λειτουργικών και πληροφοριακών διαστάσεων. Η μεγιστοποίηση των απαιτήσεων για κάθε πωλόνια χωρίς την ανάλυση των αντίστοιχων επιπτώσεων μπορεί να οδηγήσει στην παράλυση του κλάδου καθιστώντας την ασφάλιση απρόσιτη.

GENERALI:

Με την πάγκόσμια
δύναμη του Ομίλου

1. Τα σημαντικότερα προβλήματα αφορούν κυρίως την αβεβαιότητα που υπάρχει ως προς την τελική μορφή της οδηγίας και τις αλλαγές που θα επέλθουν στην αγορά με την εφαρμογή της όπως επίσης και το αυξημένο κόστος έργου, αναφέρει ο κ. Παναγιώτης Βασιλόπουλος, διευθυντής Risk Management της Generali.

Οι διαδικασίες προετοιμασίας και προσαρμογής, «τρέχουν» σε μία δύσκολη οικονομική συγκυρία, στη διάρκεια της οποίας κυριαρχεί, γενικότερα η ανάγκη μείωσης των εξόδων. Πρόκειται για ένα παράγοντα που αναγκαστικά λαμβάνουμε υπόψη στο πλαίσιο μιας χρηστής διαχείρισης για την υλοποίηση των απαραίτητων διαδικασιών σε όλα τα τμήματα.

2. Από το 2009 έχει δημιουργηθεί τμήμα Risk Management που έχει αναλάβει την ηγεσία του project για την εταιρεία και έχει εξειδικευτεί στο Solvency II κυρίως σε σεμινάρια που οργανώνει ο Όμιλος Generali.

Υπάρχουν ειδικές ομάδες μέσα στην εταιρεία με υπαλλήλους από όλα τα τμήματα που εκπαιδεύονται σε θέματα Solvency II ώστε να μπορέσουν να είναι έτοιμοι να ανταποκριθούν στις ανάγκες της νέας εποχής. Υπάρχει επίσης



Ο κ. Παναγιώτης Βασιλόπουλος, διευθυντής Risk Management της Generali.

σε εξέλιξη project για την πλήρη αυτοματοποίηση όλων των διαδικασιών υπολογισμού που απαιτούνται από την οδηγία, ώστε περιφερειακά μηχανογραφικά συστήματα (IGLOO, RESQ, Life EV Archimedes) να συνεργάζονται με το κεντρικό σύστημα i5 με την βοήθεια του SAS Business Analytics.

3. Πιστεύω ακράδαντα πως η εφαρμογή της οδηγίας θα βοηθήσει την ασφαλιστική αγορά καθώς θα υπάρξει μεγαλύτερη διαφάνεια σε κάθε εταιρεία και στο σύνολο της αγοράς. Επιπλέον λόγω της αύξησης των αναγκών κεφαλαίων οι εταιρείες αλλά και γενικά ο ασφαλιστικός κλάδος θα προσφέρει μεγαλύτερη ασφάλεια στους καταναλωτές.

INTERAMERICAN:

Πλήρης αναδιοργάνωση
μηχανογραφικών συστημάτων

1. Η Interamerican συμμετέχει (επί σειράν ετών) στον υπολογισμό των κεφαλαιακών απαιτήσεων που προβλέπονται από το πλαίσιο Solvency II (QIS3, QIS4, QIS5, EQIS και Έλεγχος Φερεγγυότητα SII της ΤτΕ 2011) αναφέρει ο κ. Νίκος Φασούλης, Διευθυντής Αναλογιστικής Ομίλου INTERAMERICAN. Από την ανάλυση των αποτελεσμάτων των συγκεκριμένων μελετών (για πολλά έτη) η Εταιρεία έχει αποκτήσει σαφή αντίληψη των σαφών κεφαλαιακών απαιτήσεων ανάλογα με τους κινδύνους που αναλαμβάνει. Είναι αυτονόητο ότι η Διοίκηση εξαρχής ενεργεί κατάλληλα ώστε η κεφαλαιακή επάρκεια της Εταιρείας να παραμένει σε υψηλό επίπεδο υπερκαλύπτοντας τις απαιτήσεις και υπό το καθεστώς Solvency II. ➔



Ο κ. Νίκος Φασούλης, Διευθυντής Αναλογιστικής Ομίλου INTERAMERICAN

➔ Συνέπεια της παραπάνω πρακτικής είναι να μην αντιμετωπίζονται προβλήματα σε σχέση με το Solvency II παρά την παρούσα ιδιαίτερα δυσμενή οικονομική συγκυρία που επηρεάζει όλες τις ασφαλιστικές Εταιρείες.

2. Η Εταιρεία διαθέτει άριστα καταρτισμένο προσωπικό τόσο τεχνικά όσο και διοικητικά και είναι σε θέση να καλύψει πλήρως την διαχείριση κινδύνων εφαρμόζοντας τις πλέον σύγχρονες τεχνικές (εσωτερικό μοντέλο). Σε συνεργασία με εξωτερικούς συμβούλους βρίσκεται σε εξέλιξη διαδικασία πλήρους αναδιοργάνωσης των μηχανογραφικών συστημάτων ώστε να ικανοποιούνται απολύτως οι προδιαγραφές ποιότητας των χρησιμοποιούμενων στοιχείων για την διαχείριση κινδύνων. Η αναδιοργάνωση έχει προχωρήσει σε μεγάλο βαθμό και ήδη χρησιμοποιούνται πρακτικές σύγχρονης τεχνολογίας, καινοτόμες για την ελληνική ασφαλιστική αγορά και με πολλαπλές εφαρμογές.

3. Είναι βέβαιο ότι η εφαρμογή της οδηγίας θα βοηθήσει την λειτουργία της αγοράς και θα συμβάλει ουσιαστικά στην προστασία του καταναλωτή. Είναι αυτονόητο ότι η ακριβέστερη μέτρηση των κινδύνων και η κεφαλαιακή κάλυψη τους ανάλογα με την βαρύτητα τους θα οδηγήσει σε υγιέστερες και περισσότερο ασφαλείς ασφαλιστικές υπηρεσίες προς τους καταναλωτές. Επιπλέον, οι απαιτήσεις που προβλέπονται σχετικά με την διακυβέρνηση των εταιριών αλλά και την διαφάνεια βάσει των προβλεπόμενων δημοσιοποιήσεων θα ενισχύσουν αποφασιστικά την προστασία του καταναλωτή.

ΥΔΡΟΓΕΙΟΣ:

Συνεργασία με μεγάλη εταιρεία λογισμικού

1. Η εφαρμογή της Κοινοτικής Οδηγίας Solvency II προϋποθέτει επενδύσεις τόσο σε ανθρώπινο δυναμικό και μάλιστα σε απόλυτα εξειδικευμένες ειδικότητες, όσο και σε ανάπτυξη ειδικών πληροφοριακών συστημάτων λόγω της πληθώρας των αναφορών που απαιτούνται, αναφέρει ο κ. Θάνος Αγγελόπουλος, Διευθυντής Διαχείρισης Κινδύνων και Αναλογιστικής της ασφαλιστικής εταιρείας "Υδρόγειος". Είναι γεγονός ότι εν μέσω της τρέχουσας δυσμενούς οικονομικής συγκυρίας με τη μείωση της παραγωγής, ιδιαίτερα στις μη υποχρεωτικές ασφάλισεις, την αύξηση των ανασφάλιστων οχημάτων καθώς και τη δυσκολία και τις καθυστερήσεις που παρατηρούνται στην πληρωμή των ασφαλιστρών, υπάρχει πρόβλημα χρηματοδότησης των απαιτούμενων επενδύσεων.

Εμείς ως Υδρόγειος, μεταξύ άλλων, παρουσιάσαμε πρόσφατα στο δίκτυο των ασφαλιστικών μας διαμεσολαβητών μία νέα ολοκληρωμένη εφαρμογή ηλεκτρονικής διαχείρισης χαρτοφυλακίου και απόδοσης ασφαλιστρών (Agent Print) η οποία βοηθάει τόσο τον διαμεσολαβητή, όσο και την εταιρεία, στον έλεγχο της έκθεσης που έχει στα ανεξόφλητα συμβόλαια και τη μείωση των επισφαλειών, ώστε να ενισχύεται η ρευστότητα της εταιρείας. Στον παραγωγικό τομέα, δημιουργήσαμε νέα και πιο ευέλικτα ασφαλιστικά προϊόντα προσιτά στον καταναλωτή.

Η διοίκηση της εταιρείας αναγνώρισε



Ο κ. Θάνος Αγγελόπουλος, Διευθυντής Διαχείρισης Κινδύνων και Αναλογιστικής της ασφαλιστικής εταιρείας «Υδρόγειος»

από την αρχή το σύνολο των απαιτούμενων από την οδηγία αυτή και έτσι από το 2011 εγγράφει στους προϋπολογισμούς της ποσά για απαιτούμενες επενδύσεις και υλοποιεί μεθοδικά και σταδιακά τα προβλεπόμενα, έτσι ώστε την ημερομηνία έναρξης εφαρμογής της Κοινοτικής Οδηγίας, να είναι απολύτως έτοιμη.

2. Η Υδρόγειος έχει δημιουργήσει ομάδα εργασίας για την κατάλληλη προετοιμασία της εταιρείας στο νέο εποπτικό περιβάλλον, επικεφαλής της οποίας είναι ο Αντιπρόεδρος και Γενικός Διευθυντής της Εταιρείας, κ. Παύλος Κασκαρέλης. Έχει γίνει χαρτογράφηση των αναγκών και το χρονοδιάγραμμα υλοποίησής τους καθώς επίσης και εκτίμηση του κόστους αυτών. Βάση αυτού του πλάνου, η Εταιρεία έχει ξεκινήσει την επεξεργασία των διαδικασιών όλων των τμημάτων και τη χαρτογράφηση του πλαισίου διαχείρισης κινδύνου (risk framework). Η χαρτογράφηση αυτή έχει ξεκινήσει από τους κινδύνους οι οποίοι έχουν τις μεγαλύτερες κεφαλαιακές απαιτήσεις και έχουν οριστεί όρια (risk limits) του κάθε κινδύνου τα οποία και ελέγχονται σε μηνιαία βάση. Στον τεχνολογικό τομέα, δίνεται μεγάλη βαρύτητα στην ανάπτυξη του Συστήματος Διαχείρισης Πληροφοριών (Management Information System) της Εταιρείας και στον εμπλουτισμό των Εκθέσεων / Καταστάσεων Πληροφόρησης (reports) καθώς και την συχνότητά τους. Τέλος, από τις αρχές Σεπτεμβρίου, ξεκινά, σε συνεργασία με μεγάλη εταιρεία λογισμικού, ένα σημαντικό έργο που αφορά την ποιότητα των δεδομένων, το οποίο θα ολοκληρωθεί στις αρχές Δεκεμβρίου 2012.

3. Σίγουρα το νέο εποπτικό πλαίσιο και η εισαγωγή κοινών προτύπων στην παρουσίαση των οικονομικών στοιχείων των εταιριών (Πυλώνας III) θα βοηθήσει τόσο την λειτουργία της αγοράς όσο και τον υγιή ανταγωνισμό. Επίσης, το νέο πλαίσιο προάγει σημαντικά τη διαφάνεια και την πληρότητα της ενημέρωσης των ιδίων των καταναλωτών καθώς, για παράδειγμα, αυτοί θα μπορούν να ενημερώνονται για πληθώρα ζητημάτων που αφορούν την ασφαλιστική τους εταιρεία και να έχουν ιδία άποψη όχι μόνο για την φερεγγυότητα της αλλά και τον τρόπο λειτουργίας και οργάνωσής της.



Η Ικανοποίηση
δεν είναι μόνο συναίσθημα.
Είναι πράξεις.

Για άλλη μια χρονιά διατηρήσαμε σε υψηλά επίπεδα
τον δείκτη ικανοποίησης των πελατών μας

Μέσα στο 2011:

- **Αποζημιώσαμε το 99,3%** των περιστατικών ζωής, ατυχημάτων και ιατρικών περιπτώσεων που υποβλήθηκαν
- **Ικανοποιήσαμε το 96,8%** των αποζημιώσεων ζωής μέσα σε 10 ημέρες από την υποβολή των δικαιολογητικών
- **Πληρώσαμε €34,1 εκατ.** σε αποζημιώσεις ζωής και υγείας
- **Πληρώσαμε €27,6 εκατ.** σε αποζημιώσεις αυτοκινήτων, πυρός και λοιπών κλάδων
- **Δημιουργήσαμε** καινοτόμα και πρωτοποριακά προϊόντα
- **Εφαρμόσαμε διεθνείς πρακτικές** στον τρόπο οργάνωσης σε **συνεργασία με κορυφαίους διεθνείς συμβούλους**
- **Ξεκινήσαμε πρόγραμμα** Εταιρικής Κοινωνικής Ευθύνης «Ανταπόδοση Ζωής» για την κοινωνία και το περιβάλλον
- **Συνεχίσαμε τη συνεργασία μας** με τους κορυφαίους αντασφαλιστές διεθνούς κύρους
- **Συμπληρώσαμε 56 χρόνια** στην ελληνική ασφαλιστική αγορά



BEST
workplaces
2005, 2006,
2007, 2010



**International
Life** Για καλύτερη ζωή
Ασφάλειες Ζωής και Περιουσίας

Λ. Κηφισίας 7 & Νεαπόλεως 2, 151 23 Μαρούσι
Τηλ: 210 8119000 • Fax: 210 8119109 • e-mail: inlife@inlife.gr • www.inlife.gr



Στοχευμένα ασφαλιστικά προγράμματα με ξεκάθαρους όρους από την Prime του Δ. Κοντομηνά

Τα νέα καινοτόμα προϊόντα και τις υπηρεσίες που προσφέρει στην ελληνική αγορά παρουσίασε η Prime Insurance στο πλαίσιο εκδηλώσεων για τους συνεργάτες της σε Αθήνα στην Αίγλη Ζαπείου και σε Θεσσαλονίκη και Λάρισα. Κατά τη διάρκεια της εκδήλωσης στην Αίγλη Ζαπείου, ο Δημήτρης Κοντομηνάς, πρόεδρος της Prime Insurance, ο Λαυρέντης Αλβέρτης, διευθύνων σύμβουλος του ομίλου DEMCO και νόμιμος εκπρόσωπος της Prime Insurance στην Ελλάδα, ο Ανδρέας Ρούβας, γενικός διευθυντής και ο Σεραφείμ Αίσωπος, εμπορικός διευθυντής, παρουσίασαν τη συνολική στρατηγική της εταιρείας όπως αυτή διαμορφώνεται μετά τη μετονο-

μασία της από DEMCO Ασφαλιστική. Η Prime Insurance συνεχίζει την επιτυχημένη πορεία που είχε ήδη χαραχθεί, με το ίδιο ανθρώπινο δυναμικό και κυρίως με το ίδιο όραμα και την ίδια φιλοσοφία. Η στρατηγική της εταιρείας συνοψίζεται στη φράση, «Εσείς, Το Κέντρο μας», αντικατοπτρίζοντας έτσι την ανθρωποκεντρική προσέγγιση της Prime Insurance και τη δέσμευσή της ότι θα αποτελέσει βασικό εκφραστή μίας νέας ασφαλιστικής φιλοσοφίας, όπου η κάλυψη των αναγκών τόσο των ασφαλισμένων όσο και των συνεργατών της είναι στο επίκεντρο. Η στρατηγική αυτή αποτυπώνεται και στη νέα διαφημιστική εκστρατεία της εταιρείας. Το τρίπτυχο αυτής της στρατηγικής α-

γίζει τους πελάτες, μέσα από σύγχρονα ασφαλιστικά προγράμματα με ξεκάθαρους όρους και υπηρεσίες προστιθέμενης αξίας, τους συνεργάτες, μέσα από συστήματα και διαδικασίες που ενθαρρύνουν την ανοιχτή επικοινωνία και τη συνεχή εκπαίδευση και ανάπτυξη, αλλά και την κοινωνία ευρύτερα, μέσα από τη δημιουργία νέων θέσεων εργασίας καθώς και την έμπρακτη συμμετοχή της εταιρείας σε δράσεις κοινωνικής υπευθυνότητας με έμφαση στην ασφάλεια της ανθρώπινης ζωής. Στην παρουσίασή του για την πορεία της εταιρείας, ο κ. Ρούβας τόνισε ότι με τη συγχώνευση επιτυγχάνεται ο στόχος της δημιουργίας μιας ισχυρής και δυναμικής ασφαλιστικής εταιρείας, με υγιή μετο-



χική βάση, ισχυρή διακυβέρνηση και περιθώριο φερεγγυότητας που ξεπερνά το 170%, έτοιμη να ανταποκριθεί στις προκλήσεις και απαιτήσεις του ρυθμιστικού περιβάλλοντος Solvency II και να διαδραματίσει σημαντικό ρόλο σε Ελλάδα και Κύπρο.

Στα συγκριτικά πλεονεκτήματα των μικρών ασφαλιστικών εταιριών σε περιόδους κρίσης αναφέρθηκε ο κ. Αλβέρτης, επισημαίνοντας ότι σε περίοδο οικονομικής κρίσης όσο μεγαλύτερη είναι μία επιχείρηση τόσο μεγαλύτερα προβλήματα έχει. Εμείς θεωρούμε ότι είμαστε μία μικρή εταιρία που μπορεί μόνο να μεγαλώσει. Έχουμε και τους ανθρώπους και την τεχνολογία για να το πετύχουμε.»

Στους ανθρώπους και τις προοπτικές της εταιρείας αναφέρθηκε ο κ. Κοντομηνάς, υπογραμμίζοντας πως η Prime Insurance είναι μία νέα εταιρεία με μεγάλη ιστορία, καθώς απαρτίζεται από έμπειρους ανθρώπους υψηλού επαγγελματισμού και γνώστες του ασφαλιστικού κλάδου.

Η ιδιοκτησία, η διοίκηση και τα στελέχη της Prime Insurance, εν μέσω της χειρότερης οικονομικής κρίσης μεταπολεμικά για τη χώρα, εγγυώνται με τις γνώσεις, τη μακρόχρονη εμπειρία και το ήθος τους ένα επιχειρηματικό δυναμικό, καινοτόμο και οικονομικά ισχυρό ασφαλιστικό εγχείρημα, το οποίο θα παρέχει στους ασφαλισμένους πρωτοποριακά ασφαλιστικά προγράμματα υψηλής προστιθέμενης αξίας, σωστά ασφάλιστρα και άμεση καταβολή αποζημιώσεων.

Παράλληλα η στρατηγική της εταιρείας παρουσιάστηκε σε Θεσσαλονίκη και Λάρισα για τους συνεργάτες της στην Βόρεια και Κεντρική Ελλάδα, στο ξενοδοχείο Hyatt της Θεσσαλονίκης και στο Larisa Imperial από τους γενικό διευθυντή κ. Ανδρέα Ρούβας, κ. Δημ. Ξυνογιάλας αναπληρωτή γεν. διευθυντή, κ. Σεραφείμ Αίσωπο, εμπορικό διευθυντή, κ. Στάθη Γκόργκα τεχνικό διευθυντή γενικών κλάδων και τον Αντώνη Καραβασιλή διευθυντή κλάδου υγείας.



Τα προϊόντα και η τιμολογιακή πολιτική

Νέο πρωτοβάθμιο πρόγραμμα υγείας με απλουστευμένες διαδικασίες πώλησης και ανταγωνιστικό τιμολόγιο, νέο προϊόν ασφάλισης περιουσίας για περιεχόμενο κατοικίας σε πρώτο κίνδυνο νέα τιμολογιακή πολιτική αυτοκινήτου, επέκταση της πολιτικής εκπτώσεων προς συγκεκριμένες κατηγορίες ασφαλισμένων με βάση την παρακολούθηση συμπεριφοράς του οδηγού και του οχήματος νέοι τρόποι πληρωμής για τους πελάτες της Prime Insurance και νέα συστήματα υποστήριξης των συνεργατών με διαδικασίες απευθείας είσπραξης των ασφαλιστρών των πελατών τους ώστε να απαλλάξει τους συνεργάτες από χρονοβόρες λειτουργίες καινοτόμα πολιτική εκπτώσεων σε σταυροειδείς πωλήσεις προϊόντων.

Από την Demco Insurance στην Prime Insurance

Μέσα σε τέσσερα μόλις χρόνια, η DEMCO Insurance, μέλος του Ομίλου DEMCO έχει διαγράψει ήδη μια δυναμική και σταθερά ανοδική πορεία, με κερδοφόρα αποτελέσματα, ευρύτατο δίκτυο συνεργατών σε όλη την Ελλάδα και σύγχρονα ασφαλιστικά προϊόντα σε όλους τους κλάδους. Ιδρύοντας το 2008 το Υποκατάστημα της DEMCO Insurance στην Ελλάδα, η εταιρεία απορρόφησε το χαρτοφυλάκιο της Imperial Hellas, διευρύνοντας έτσι την επιχειρηματική της δραστηριότητα. Τον Μάιο του 2011 ο Όμιλος DEMCO ολοκλήρωσε την εξαγορά της ασφαλιστικής Prime Insurance (τότε υπό την επωνυμία INTERLIFE INSURANCE COMPANY LIMITED), μία πολύ δυναμική κυπριακή ασφαλιστική εταιρία, υπό τη διεύθυνση του κ. Μιχάλη Μιχαηλίδη, η οποία δραστηριοποιείται και στον Κλάδο Γενικών Ασφαλίσεων και στον Κλάδο Ζωής και βρίσκεται στη λίστα με τις 5 καλύτερες ασφαλιστικές εταιρείες, σε σύνολο 33, στην Κύπρο. Τον Απρίλιο του 2012, ολοκληρώθηκε η διαδικασία συγχώνευσης με απορρόφηση της DEMCO Insurance από την Prime Insurance και μετονομάστηκε, συνεχίζοντας την προσφορά υψηλού επιπέδου ασφαλιστικών υπηρεσιών μέσα από μια ανθρωποκεντρική προσέγγιση, με υπευθυνότητα και διαχρονική συνέπεια βάσει των αρχών της καινοτομίας, της εξυπηρέτησης και της επιχειρηματικότητας που πηγάζουν από την μακρόχρονη πορεία στον ασφαλιστικό κλάδο του ιδρυτή και κύριου μετόχου της, Δημήτρη Κοντομηνά.

Γιατί «καθυστερεί» η συνεργασία ασφαλιστικών εταιρειών με δημόσια νοσοκομεία



Μία συνεργασία ιδιωτικών ασφαλιστικών εταιρειών και δημοσίων νοσοκομείων θα λειτουργήσει προς όφελος όλων. Τα νοσοκομεία θα βγουν θα προσελκύσουν έσοδα από την ιδιωτική ασφάλιση και οι ασφαλιστικές εταιρείες θα διευρύνουν τον αριθμό των παρεχόμενων προμηθευτών υπηρεσιών Υγείας

Με το κιάλι ψάχνουν οι ασφαλιστικές εταιρείες να βρουν ασφαλισμένο τους που να νοσηλεύτηκε σε δημόσιο νοσοκομείο στο πλαίσιο της συμφωνίας που υπέγραψαν πριν ένα χρόνο περίπου υπουργείο Υγείας και ασφαλιστικές εταιρείες. Το περιοδικό μας απευθύνθηκε σε όλες σχεδόν τις ασφαλιστικές εταιρείες ζωής ζητώντας εκτός των άλλων να μας πληροφορήσουν εάν αντιμετωπίσαν περιστατικά νοσηλείας ασφαλισμένων τους σε δημόσια νοσοκομεία όλο το προηγούμενο διάστημα. Σχεδόν όλες εκτός της International Life δεν επιβεβαίωσαν ότι είχαν ανάλογα περιστατικά. Όπως μάλιστα τονίζουν οι εκπρόσωποι των ασφαλιστικών εταιρειών η συγκεκριμένη συνεργασία έχει μείνει πρακτικά στη γνωστή «ιστορία» των μαζικών υπογραφών που «έπεσαν» πέρυσι χάριν της τρόικας και αφού η σχετική σύμβαση υπεγράφη στο «πόδι».

Υπενθυμίζεται ότι τον Ιούνιο του 2011 στο πρώτο Μνημόνιο (Μεσοπρόθεσμο Πλαίσιο Δημοσιονομικής Στρατηγικής) περιελήφθη ειδικός κωδικός στο κεφάλαιο Παρεμβάσεις ΜΠΔΣ 2011-2015, στον οποίο αναφέρεται η «αύξηση εσόδων νοσοκομείων με (I) ειδική συμφωνία για παροχή υπηρεσιών σε ιδιωτικές ασφαλιστικές εταιρείες, (II) χρέωση αλλοδαπών για υπηρεσίες, (III) και περιορισμός υπηρεσιών για ανασφάλιστους». Ο συγκεκριμένος κωδικός προβλέπει έσοδα ύψους 20 εκατ. ευρώ, το 2011, 20 εκατ. ευρώ το 2012, 10 εκατ. ευρώ το 2013, 15 εκατ. ευρώ το 2014 και 75 εκατ. ευρώ το 2015, ανεβάζοντας το συνολικό ποσό στα 140 εκατ. ευρώ. Στο πλαίσιο αυτής τη πρόβλεψης την Τρίτη 27 Σεπτεμβρίου 2011 υπεγράφησαν οι σχετικές συμβάσεις του υπουργείου Υγείας με τις ασφαλιστικές εταιρείες, για τη χρησιμοποίηση εκ μέρους του 556 κλινών του ΕΣΥ. Είναι προφανές ότι οι στόχοι σε ότι αφο-

ρά τα έσοδα των νοσοκομείων τουλάχιστον από πλευράς ασφαλιστικών εταιρειών έχουν πέσει έξω. Από τότε το **nextdeal.gr** είχε επισημάνει ότι η όλη εξέλιξη για να είχε ουσία θα έπρεπε να διασφαλίσει δυο κυρίως πράγματα. Αφενός οι ασφαλισμένοι της που θα επιλέξουν δημόσια νοσοκομεία να τυγχάνουν ενός επιπέδου προσφερόμενων υπηρεσιών ανάλογων ή περίπου ανάλογων των υπηρεσιών που προσφέρουν τα ιδιωτικά νοσοκομεία και σε κάθε περίπτωση να μην αντιμετωπίζουν προβλήματα πρόσβασης και αφετέρου να συμμετάσχει στην κάλυψη και το ταμείο κοινωνικής ασφάλισης που ενδεχομένως έχει ο πελάτης τους. Το σημαντικότερο όμως είναι η δυνατότητα άμεσης πρόσβασης στο νοσοκομείο κάτι που δεν φαίνεται να εξασφαλίζεται με το προτεινόμενο σχέδιο σύμβασης αφού δεν κατοχυρώνεται η πρώτη προτίμηση για τον συγκεκριμένο αριθμό δωματι-

ων στις ασφαλιστικές εταιρείες. Αναφορικά με την τρέχουσα εικόνα από τα δημόσια νοσοκομεία από την εταιρεία **Ασφάλεια Μινέτα** μας επισημάνθηκε ότι έχει σύμβαση με τα δημόσια θεραπευτήρια, όμως μέχρι σήμερα δεν έχει καταγραφεί καμία νοσηλεία ασφαλισμένου της σε κάποιο από αυτά. Συνεπώς, τονίστηκε από την εταιρεία «δεν έχουμε τη δυνατότητα να επιβεβαιώσουμε τις συνθήκες νοσηλείας καθώς και την εξυπηρέτησή τους. Βεβαίως όπως όλοι γνωρίζουμε από τις υπάρχουσες ελλείψεις στα κρατικά νοσοκομεία είναι φυσικό επακόλουθο να έχει υποβαθμισθεί εκ των πραγμάτων και η εξυπηρέτηση».

Από την πλευρά της **Generali** μας γνωστοποιήθηκε ότι «δεν έχει καταγραφεί περιστατικό πελάτη της που να έκανε χρήση των υπηρεσιών δημοσίου νοσοκομείου και να ενημερώθηκε γι αυτό». Από την ίδια εταιρεία μας επισημάνθηκε ότι κάποια στιγμή κάποιος ασφαλισμένος στην περιφέρεια ζήτησε να πληροφορηθεί πως θα εξυπηρετηθεί σε περίπτωση που επιλέξει δημόσιο νοσοκομείο ωστόσο δεν επανήλθε. Η δυστοκία στην επιλογή από τον ασφαλισμένο κάποιου δημοσίου νοσοκομείου οφείλεται σύμφωνα με την Generali στα προβλήματα που παρουσιάζει ακόμη ο δημόσιος τομέας Υγείας κυρίως στο ξενοδοχειακό του κομμάτι.

Η **metLife** από την πλευρά της θεωρεί ότι «γενικότερα η συνεργασία με τα δημόσια νοσοκομεία δεν έχει ακόμα αξιοποιηθεί στον βαθμό που θα επιθυμούσαν τα ενδιαφερόμενα μέρη. Υπάρχουν θέματα που πρέπει να επιλυθούν, ώστε να αυξηθεί η ανταγωνιστικότητα των δημοσίων νοσοκομείων έναντι των ιδιωτικών και συγχρόνως να αποτελέσουν αξιόπιστες και ελκυστικές λύσεις για τις ιδιωτικές ασφαλιστικές εταιρείες και τους ασφαλισμένους».

Η **Interamerican** θεωρεί σωστή επί της αρχής, τη συνεργασία, σημειώνοντας ότι τέτοιου είδους συνεργασίες έχουν αναπτυχθεί σε πολλές ανεπτυγμένες και αναπτυσσόμενες χώρες με επιτυχία. Όπως αναφέρει ο Γιώργος Βελιώτης, γενικός διευθυντής Ζωής και Υγείας του Ομίλου, είναι μία συνεργασία η οποία απαιτεί σωστό προγραμματισμό, εκτενή προετοιμασία, εξελιγμένα συστήματα διαχείρισης και διοικητική υποστήριξη για να διατηρηθεί μία ισορροπημένη και επωφελής σχέση και για τις δύο πλευρές. Συνολικά μέχρι στιγμής τα αποτελέσματα δεν ανταποκρίνονται στη σημασία της συνεργασίας. Στα αρχι-



Οι ασφαλιστικές εταιρείες πάντως παρέχουν πολλές εναλλακτικές λύσεις και «για όλα τα βαλάντια» στους ασφαλισμένους έτσι ώστε να τύχουν μιας αξιοπρεπούς περίθαλψης όταν θα παραστεί ανάγκη.

κά στάδια έπρεπε να εστιάσουμε περισσότερο σε συγκεκριμένες γεωγραφικές περιοχές έτσι ώστε να ελέγχονται καλύτερα οι «παιδικές ασθένειες» και να εξαγωγήμε χρήσιμα συμπεράσματα. Μέχρι στιγμής, έχουν εμφανιστεί αρκετά προβλήματα και από τις δύο πλευρές, ως συνέπεια του περιορισμένου χρόνου προετοιμασίας, για ένα τέτοιου είδους και εμβέλειας εγχείρημα. Από την πλευρά μας, οι ασφαλιστικές εταιρείες δεν ήμασταν έτοιμες ούτε με τα κατάλληλα ασφαλιστικά προϊόντα, αλλά ούτε και με τα κατάλληλα κίνητρα για να στρέψουμε τους ασφαλισμένους μας προς τα συνεργαζόμενα δημόσια νοσοκομεία, παραδέχεται ο κ. Βελιώτης, σημειώνοντας ακόμη ότι από την πλευρά των νοσοκομείων, η εσωτερική επικοινωνία δεν είναι πάντα επαρκής και σε μερικές περιπτώσεις έχουν εμφανιστεί διαχειριστικά προβλήματα.

Ιδιαίτερα σημαντικό θεωρεί ο κ. Βελιώτης το γεγονός ότι οι γιατροί των νοσοκομείων δεν έχουν εμπλακεί όσο θα έπρεπε στο σχεδιασμό των διαδικασιών και σε ορισμένες περιπτώσεις φαίνεται ότι δεν έχουν πεισθεί για το πόσο σημαντικό θα είναι το αποτέλεσμα.

Σε ότι αφορά για περιστατικό ασθενή με

συμβόλαιο από την Interamerican που νοσηλεύτηκε σε δημόσιο νοσοκομείο, γνωστοποιεί ότι είναι περίπου 20, αριθμός εξαιρετικά μικρός σε σχέση με το μέγεθος του χαρτοφυλακίου της εταιρείας. Παρά το ότι θα περίμενε κάποιος τα περισσότερα περιστατικά να είναι σε νοσοκομεία της περιφέρειας όπου δεν υπάρχουν ιδιωτικά νοσοκομεία, η εμπειρία μας με αυτό το πολύ μικρό δείγμα δείχνει ότι προτιμώνται τα δημόσια νοσοκομεία της Αθήνας τονίζει ο γενικός διευθυντής Ζωής και Υγείας του ομίλου και υπογραμμίζει ότι στα λίγα περιστατικά αυτά οι ασφαλισμένοι μας δεν αντιμετώπισαν προβλήματα, όμως προέκυψαν κάποια διαδικαστικά προβλήματα με τα γραφεία κινήσεως ή τα λογιστήρια των νοσοκομείων.

Η **International Life** που είναι δεύτερη εταιρεία που έχει καταγράψει περιστατικά πελατών που νοσηλεύτηκαν σε δημόσιο νοσοκομείο. «Χάρη στην άμεση παρέμβαση της εταιρείας μας, οι ασφαλισμένοι μας εξυπηρετήθηκαν χωρίς προβλήματα» τονίζει η εταιρεία.

Η International Life από την πλευρά της σημειώνει όμως ότι «Υπάρχουν κάποια εκκρεμή ζητήματα από την πλευρά των δημοσίων νοσοκομειακών ιδρυμάτων, όσον αφορά στην υποδομή και την υποστήριξη στην υποδοχή των ασθενών με ιδιωτικό ασφαλιστικό πρόγραμμα. Αισιοδοξούμε ότι σύντομα θα επιλυθούν σύντομα για το συμφέρον των πολιτών».

Σε κάθε περίπτωση, μία συνεργασία ιδιωτικών ασφαλιστικών εταιρειών και δημοσίων νοσοκομείων σε βάθος χρόνου θα λειτουργήσει προς όφελος όλων καθώς τα νοσοκομεία θα βγουν στον ανταγωνισμό με στόχο την προσέλκυση περισσότερων εσόδων από την ιδιωτική ασφάλιση υγείας και θα βελτιώσουν συνολικά την λειτουργία τους ενώ και οι ασφαλιστικές εταιρείες θα διευρύνουν τον αριθμό των παρεχόμενων προμηθευτών υπηρεσιών Υγείας, επιτυγχάνοντας καλύτερες τιμές προς όφελος των ασφαλισμένων τους και των ισολογισμών τους. Οι ασφαλιστικές εταιρείες πάντως παρέχουν πολλές εναλλακτικές λύσεις και «για όλα τα βαλάντια» στους ασφαλισμένους έτσι ώστε να τύχουν μιας αξιοπρεπούς περίθαλψης όταν θα παραστεί ανάγκη. Στη συνέχεια το «**Ασφαλιστικό ΝΑΙ**» παρουσιάζει τα ασφαλιστικά προγράμματα υγείας ορισμένων ασφαλιστικών εταιρειών που ανταποκρίθηκαν στην έρευνά μας.



MediΣυν από την ΑΧΑ Ασφαλιστική

Το Πρόγραμμα Υγείας της ΑΧΑ MediΣυν είναι ένα νέο, σύγχρονο ευέλικτο πρόγραμμα κάλυψης δαπανών Υγείας που προσαρμόζεται σε κάθε ξεχωριστή ανάγκη τόσο προσωπική, όσο και οικογενειακή, λειτουργώντας είτε αυτόνομα είτε συμπληρωματικά της κοινωνικής ή ομαδικής ασφάλισης και παρέχοντας πρωτοβάθμια και δευτεροβάθμια περίθαλψη. Απευθύνεται σε όσους επιθυμούν να καλύψουν έξοδα νοσηλείας καθώς και έξοδα εξωνοσοκομειακής φροντίδας, με ιδιαίτερα προσιτό κόστος. Το MediΣυν σχεδιάστηκε και αναπτύχθηκε λαμβάνοντας υπόψη την άποψη των πελατών και των ασφαλιστικών συμβούλων μέσα από κατάλληλες έρευνες αγοράς και focus groups ώστε οι παρεχόμενες καλύψεις και χαρακτηριστικά να είναι ευθυγραμμισμένες με τις επιλογές τους, αλλά και το κόστος του ευθυγραμμισμένο με το διαθέσιμο εισόδημα των υποψηφίων προς ασφάλιση, σε ένα δυσμενές οικονομικό περιβάλλον. Το τελευταίο κρίθηκε ιδιαίτερα σημαντικό και έτσι δημιουργήσαμε ένα πρόγραμμα ευέλικτο και προσιτό, διατηρώντας ταυτόχρονα ένα υψηλό επίπεδο εξυπηρέτησης.

Το Medi Συν εξασφαλίζει:

Το 100% της δαπάνης νοσηλείας μέχρι το ποσό των € 500.000 σε περίπτωση νοσηλείας στην Ελλάδα, την Ευρωπαϊκή Ένωση και την Ελβετία και το 80% στην περίπτωση

νοσηλείας σε Αμερική, Καναδά και υπόλοιπο κόσμο.

■ Παρέχει πλήρη κάλυψη των αναγνωρισμένων εξόδων νοσηλείας που συμπεριλαμβάνουν και τις αμοιβές των ιατρών.

■ Παρέχει επίσης τη δυνατότητα νοσηλείας στα μεγαλύτερα ιδιωτικά νοσηλευτήρια της χώρας με κάλυψη σε Α' θέση.

■ Αναλαμβάνει την απευθείας εξόφληση των αναγνωρισμένων εξόδων νοσηλείας, εάν ο ασφαλισμένος επιλέξει συμβεβλημένο νοσηλευτήριο



(πάνω από 20 συμβεβλημένα νοσηλευτήρια).

■ Επίσης δίνεται η δυνατότητα επιλογής συμμετοχής στο σύνολο των δαπανών νοσηλείας έως του ποσού που επιλέξει ο ασφαλισμένος (€ 600, € 1.500, € 3.000, € 6.000 ή € 9.000), εξασφαλίζοντας έτσι πιο προσιτό ασφαλιστρο και καλύπτοντας το ποσό της απαλλαγής μέσω παράλληλης χρήσης Ομαδικού ασφαλιστηρίου ή μέσω του Ταμείου Κύριας Κοινωνικής ασφάλισης.

Επιπλέον μέσω το MediΣυν παρέχει:

■ Κάλυψη ιατροφαρμακευτικών εξόδων σε περίπτωση ατυχήματος έως €300, για τα πρώτα έξοδα όπως ακτινογραφίες, φυσικοθεραπείες, κ.λπ. εντός και εκτός οποιουδήποτε νοσοκομείου, χωρίς δηλαδή να απαιτείται νοσηλεία.

■ Ιατρική βοήθεια στο εξωτερικό ή 50χλμ από την κατοικία που περιλαμβάνει επείγουσα νοσηλεία, υγειονομική μεταφορά, επίσκεψη συγγενή, μετάφραση εγγράφων, πα-

■ Δωρεάν ετήσιο check up, ανάλογα με το φύλο και την ηλικία του ασφαλισμένου.

■ Απεριόριστες ιατρικές επισκέψεις σε δίκτυο 2.500 ιατρών σε όλη την Ελλάδα.

■ Φυσικοθεραπευτική φροντίδα, στο φυσικοθεραπευτήριο ή κατ' οίκον με μικρή συμμετοχή.

Επιπλέον Οφέλη από το MediΣυν

■ Δυνατότητα αλλαγής του προγράμματος σύμφωνα με τις τρέχουσες ανάγκες του ασφαλισμένου.

■ Δυνατότητα επιλογής κάλυψης αποπληρωμής ασφαλιστρών, σε περίπτωση μόνιμης ολικής ανικανότητας για εργασία.

■ Οικονομική ενίσχυση σε περίπτωση έκτακτου περιστατικού στο Εξωτερικό.

■ Τιμολόγηση κατ' έτος ηλικίας, εξασφαλίζοντας έτσι δίκαιη κατανομή και διαχρονική προσιτότητα του ασφαλιστρού

■ Προνομιακή τιμολόγηση

- Στις οικογένειες
- Στους κατοίκους της Περιφέρειας (εκτός Αττικής και Θεσσαλονίκης)
- Στους πελάτες της ΑΧΑ που έχουν ήδη άλλο ασφαλιστήριο

■ Φοροαπαλλαγή από τα ασφαλιστρα, σύμφωνα με την ισχύουσα νομοθεσία.

■ 24ωρη γραμμή Υγείας για παροχή ιατρικών συμβουλών και καθοδήγησης αναφορικά με τις καλύψεις και την οργάνωση της νοσηλείας.

■ Επιπλέον Προνόμια Υγείας από συνεργαζόμενους παρόχους υπηρεσιών Υγείας.



ΤΩΡΑ
ΕΡΕΤΕ...

www.nextdeal.gr

Nextdeal

My Health από την Allianz

Η Allianz, στα πρότυπα διεθνών λύσεων, παρέχει τρία ευέλικτα επείως ανανεούμενα προγράμματα Υγείας, σχεδιασμένα με πρωτοποριακά χαρακτηριστικά. Οι πελάτες έχουν τη δυνατότητα να επιλέξουν το Πρόγραμμα My Health που ταιριάζει στις ανάγκες, τις επιθυμίες και τις οικονομικές δυνατότητές τους.

My Health Prestige

Πρόκειται για το πιο πλήρες νοσοκομειακό πρόγραμμα, που εγγυάται απόλυτη κάλυψη σε όλους τους τομείς της νοσοκομειακής περίθαλψης, με δυνατότητα επιλογής υψηλών θέσεων νοσηλείας, αλλά και προαιρετικά, πρωτοβάθμιας περίθαλψης. Το My Health Prestige έχει σημαντικά πρόσθετα οφέλη, καθώς διαθέτει υψηλά όρια κάλυψης, παρέχει κάρτα νοσηλείας και καλύπτει νοσηλείες και σε ΗΠΑ και Καναδά.

My Health Complete

Το My Health Complete προσφέρει ολοκληρωμένη κάλυψη σε όλους τους τομείς της δευτεροβάθμιας περίθαλψης, ενώ ο ασφαλισμένος έχει τη δυνατότητα να επιλέξει και κάλυψη πρωτοβάθμιας περίθαλψης. Προσφέρεται με χαμηλότερες θέσεις νοσηλείας έναντι του My Health Prestige, αποτελώντας έτσι μία οικονομικότερη λύση, ενώ παρέχει και κάρτα νοσηλείας.

My Health Classic

Αποτελεί την ιδανική επιλογή για όσους επιθυμούν χαμηλότερο κόστος αλλά με δυνατότητες πρόσβασης στις σημαντικότερες παροχές δευτε-

ροβάθμιας περίθαλψης. Το My Health Classic έχει πλήρη κάλυψη κόστους νοσηλείας με χαμηλό ποσό απαλλαγής και ο ασφαλισμένος έχει τη δυνατότητα να επιλέξει μεταξύ Α, Β, και Γ θέσης νοσηλείας.

Πρόσφατα η Allianz Ελλάδος προχώρησε σε προνομιακή μείωση 50% στο ποσό απαλλαγής ανά νοσηλεία για το My Health Classic. Όλοι οι ασφαλισμένοι στο πρόγραμμα My Health Classic, παλαιοί και νέοι, επωφελούνται πλήρως της προνομιακής αυτής ρύθμισης, δημιουργώντας συνθήκες ίσης και δίκαιης αντιμετώπισης.

Όλα τα προγράμματα My Health της Allianz επιβραβεύουν τη χρήση άλλου ασφαλιστικού φορέα στα έξοδα νοσηλείας, ενώ προσφέρουν σημαντικές εκπτώσεις σε εξαρτώμενα μέλη με το ίδιο συμβόλαιο.

Ο Οδηγός Ασφάλισης Υγείας, καινοτομία για την ασφαλιστική αγορά, συνοδεύει όλα τα προγράμματα υγείας My Health, αποτελώντας το συμβόλαιο νέας γενιάς. Μέσα από τον Οδηγό Ασφάλισης, ο πελάτης της Allianz μπορεί να έχει πρόσβαση σε όλες τις απαραίτητες πληροφορίες για τις καλύψεις και τις υπηρεσίες με έναν δομημένο και διαφανή τρόπο, ώστε να μπορεί να κατανοήσει σε βάθος τη λύση που επέλεξε για την κάλυψη των ασφαλιστικών του αναγκών. Η φιλικότητα των κειμένων, η ξεκάθαρη αναφορά σε περιπτώσεις που η εταιρία δεν καλύπτει, οι σαφείς οδηγίες για τον τρόπο αποζημίωσης, αλλά και η ενότητα Χρήσιμων Ερωτήσεων, προσθέτουν αξία στα προγράμματα υγείας My Health της Allianz.



Οι καλύψεις των Νοσοκομειακών Προγραμμάτων My Health με μια ματιά			
Διευρυμένο Περιβάλλον	Prestige	Complete	Classic
Οφέλη εντός Νοσοκομείου			
Επιλογή θέσης νοσηλείας	ΛΥΚ ή Α	Β ή Γ	Α ή Β ή Γ
Επιλογή ποσοστού συμμετοχής της Εταιρίας	100% ή 80%	100% ή 80%	100%
Έξοδα νοσηλείας στην Ελλάδα	■	■	■
Έξοδα νοσηλείας στο εξωτερικό	■	■	■
Έξοδα νοσηλείας σε ΗΠΑ - ΚΑΝΑΔΑ	■		
Αμοιβή χειρουργού	■	■	■
Αμοιβή αναισθησιολόγου	■	■	■
Έξοδα ημερήσιας επίβλεψης - Θεραπείας	■	■	■
Απαλλαγή από νοσηλεία			■
Πρόσθετα Οφέλη			
Προ και Μετά νοσοκομειακά έξοδα	■	■	
Έξοδα νοσοκόμου στο σπίτι	■	■	
Ημερήσιο νοσοκομειακό επίδομα	■	■	
Ημερήσιο νοσοκομειακό επίδομα για τις παραστατικά έξοδα	■	■	
Χειρουργικό επίδομα	■	■	
Επίδομα τοκετού	■	■	
Επίγynοια ιατρική βοήθεια στην Ελλάδα	■	■	
Επίγynοια ιατρική βοήθεια στο εξωτερικό	■	■	
Επίδομα συμμετοχής ασφαλιστικού φορέα	■	■	■
Κάρτα νοσηλείας	■	■	■
Εκπτώσεις εξαρτημένων μελών	■	■	■
Πρωτοβάθμια Περίθαλψη	Prestige	Complete	Classic
Εξωνοσοκομειακή Περίθαλψη			
Εξωνοσοκομειακές διαγνωστικές εξετάσεις	□	□	
Ιατρικές εξετάσεις και ιατρικές πράξεις	□	□	
Προληπτικός έλεγχος	□	□	

□ Προαιρετική κάλυψη Περιβάλλοντος, Παιδιάτρων, Υπερήλικων, Σηριτών

■ Παροχές υγείας

Εθνική Ασφαλιστική: Σύγχρονες παροχές Υγείας

Η συνεχής προσπάθεια για βελτίωση των παροχών υγείας σε προσωπικό κόστος αποτελεί στρατηγική της Εθνικής Ασφαλιστικής. Μέσω της διαρκούς αξιολόγησης και έρευνας των αναγκών και των συνθηκών της αγοράς η Εθνική Ασφαλιστική κατέχοντας ηγετική θέση, προχωράει στη συνεχή ανανέωση και βελτίωση των προϊόντων και υπηρεσιών της και προσφέρει μια σειρά από καλύψεις πρωτοβάθμιας και δευτεροβάθμιας περίθαλψης στοχεύοντας στην παροχή ποιοτικών υπηρεσιών υγείας σε προσιτές τιμές.

Ωστόσο, σήμερα, περισσότερο από ποτέ, η ασφάλιση υγείας αναδεικνύεται σε μείζονος σημασίας ζήτημα. Η Εθνική Ασφαλιστική λαμβάνοντας υπόψη την ανάγκη για προσιτά από πλευράς τιμών αλλά και αξιόπιστα προϊόντα, συμπληρώνει τη λίστα των προϊόντων ασφάλισης εξόδων Νοσοκομειακής Περίθαλψης, με τη δημιουργία του νέου προγράμματος «Βασική Προστασία».

Με τη «Βασική Προστασία» η Εταιρία θα μπορέσει να προσεγγίσει νέα τμήματα της αγοράς (όπως χαμηλά εισοδήματα, συνταξιούχους κ.α.), που αναδύονται μέσα από τις σημερινές συνθήκες. Το νέο αυτό προϊόν τόσο από πλευράς κόστους όσο και από πλευράς παροχών, απευθύνεται στους σύγχρονους πελάτες, αξιοποιώντας πλήρως τις εισφορές του Έλληνα σε άλλους φορείς ασφάλισης-κρατικούς ή και ιδιωτικούς, εξασφαλίζοντας αξιοπρεπείς συνθήκες περίθαλψης στον ασφαλισμένο τόσο σε ιδιωτικό όσο και σε δημόσιο νοσοκομείο, με χαμηλό κόστος ασφάλισης.

Η Εταιρία επιτυγχάνει μέχρι και την πλήρη κάλυψη του ασφαλισμένου, αφού καλύπτει ποσοστό ίσο με το 200% του ποσού της συμμετοχής του ασφαλιστικού φορέα του ασφαλισμένου σε περιπτώσεις νοσηλείας σε συμβεβλημένο με την Εταιρία νοσοκομείο ή σε δημόσιο νοσοκομείο.

Σε περίπτωση, δε, μη ύπαρξης ασφαλιστικού φορέα (δημόσιου ή ιδιωτικού) παρέχει κάλυψη των αναγνωρισμένων εξόδων νοσηλείας με ανώτατο όριο το ποσό που προβλέπεται στα Κλειστά Ενοποιημένα Νοσήλια (ΚΕΝ), προσαυξημένο με τυχόν δαπάνη για αναβάθμιση θέσης νοσηλείας έως και την θέση Α' και με την προσκόμιση πρωτότυπων αποδείξεων νοσηλείας.

Με το πρόγραμμα αυτό η Εταιρία φιλοδοξεί να δώσει λύσεις σε ένα κόσμο που βιώνει πρωτόγνωρες δυσκολίες λόγω της οικονομικής κρίσης και να συνεχίσει να στέκεται αρωγός στις δύσκολες στιγμές της κοινωνίας μας.

Για παράδειγμα, το κόστος της ΒΑΣΙΚΗΣ ΠΡΟΣΤΑΣΙΑΣ για έναν άνδρα 30 ετών είναι μόνο €23,5 μηνιαίο ασφάλιστρο, ενώ μια τετραμελής οικογένεια (άνδρας 40χρονος, σύζυγος 35χρονη και 2 παιδιά 3 και 5 ετών), διαθέτοντας €71 από το οικογενειακό της μηνιαίο εισόδημα, μπορεί να καλύψει το μεγαλύτερο μέρος του κόστους των δαπανών νοσηλείας όλων των μελών της.

Έτσι λοιπόν, το εν λόγω προϊόν, από κοινού φυσικά με τα υπάρχοντα νοσοκομειακά προγράμματα της Εταιρίας, θα δώσει τη δυνατότητα στο παραγωγικό δίκτυο να απευθύνεται σε όλα τα κοινωνικοοικονομικά στρώματα. Εξάλλου τα υπάρχοντα προγράμματα Απόλυτη Προστασία, Ολοκληρωμένη Προστασία, Νέο Συμπληρωματικό, Οικονομικό, Ειδικό Plus, Πλεονεκτικό, Ολοκληρωμένο αποτελούν ένα δείγμα της ευρείας γκάμας επιλογών που προσφέρει η ΕΘΝΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ στον σημερινό άνθρωπο ενώ όλα παρέχουν κάλυψη των δαπανών υγείας για τους ασφαλισμένους στην Ελλάδα και το εξωτερικό, ελεύθερη Επιλογή Ιατρού και Νοσοκομείου, Οικογενειακές Εκπτώσεις από 20% για τη/το σύζυγο έως και δωρεάν για το 4ο παιδί και πάνω, μειώ-

νοντας το συνολικό κόστος της ασφάλισης όλων των μελών της οικογένειας, 24ωρη εξυπηρέτηση 365 ημέρες το χρόνο μέσω τηλεφωνικού κέντρου εξυπηρέτησης (210-9099000), που παρέχει υπηρεσίες ενημέρωσης για τον τρόπο χρήσης της κάλυψης, Ιατρικές συμβουλές, προγραμματισμό ραντεβού στο Ιατρείο ή αποστολή Ιατρού στο σπίτι από δίκτυο συνεργαζόμενων Ιατρών με προνομιακό κόστος.

Συνεργασία με τα μεγαλύτερα Νοσηλευτικά Ιδρύματα και Διαγνωστικά Κέντρα.

Η Εθνική Ασφαλιστική, στοχεύοντας στην όσο το δυνατόν πληρέστερη και ποιοτικότερη παροχή υπηρεσιών, έχει εξασφαλίσει μοναδικές συνεργασίες με

πλήθος νοσηλευτικά ιδρύματα (ενδεικτικά ΕΡΡΙΚΟΣ ΝΤΥΝΑΝ, ΕΥ-

ΡΩΚΛΙΝΙΚΗ, ΥΓΕΙΑ, ΙΑΣΩ, Γ.Κ. ΜΗΤΕΡΑ, ΑΘΗΝΑΪΚΗ ΚΛΙΝΙΚΗ, ΜΕΤΡΟΠΟΛΙΤΑΝ, κ.λ.π), ώστε το κόστος να συγκρατείται σε λογικά επίπεδα αλλά και ο ασφαλισμένος να αντιμετωπίζει λιγότερα προβλήματα κατά τη Νοσηλεία του.

Ο ασφαλισμένος με πρόγραμμα Ζωής ή υγείας της ΕΘΝΙΚΗΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗΣ μπορεί να κάνει εξετάσεις στα συμβεβλημένα διαγνωστικά κέντρα (ΟΜΙΛΟΥ ΒΙΟΙΑΤΡΙΚΗΣ) αλλά και στα εξωτερικά Ιατρεία των νοσηλευτηρίων ΜΕΤΡΟΠΟΛΙΤΑΝ, ΒΙΟΚΛΙΝΙΚΗ ΑΘΗΝΩΝ, ΒΙΟΚΛΙΝΙΚΗ ΠΕΙΡΑΙΑ, ΒΙΟΚΛΙΝΙΚΗ ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗΣ, ΜΗΤΕΡΑ Παιδιατρική Κλινική, ΠΕΙΡΑΪΚΟ ΘΕΡΑΠΕΥΤΗΡΙΟ λόγω επείγοντος ή έκτακτου περιστατικού στις ώρες και ημέρες που δεν λειτουργούν τα Διαγνωστικά κέντρα.

Επίσης, στο πλαίσιο των παραπάνω συνεργασιών η Εθνική Ασφαλιστική εξασφάλισε για τους ασφαλισμένους της επιπλέον παροχές σε διάφορα νοσηλευτήρια όπως δωρεάν επισκέψεις σε ιατρούς, μεταφορά με ασθενοφόρο και ειδικές τιμές διαγνωστικών εξετάσεων.

ΕΘΝΙΚΗ
Η ΠΡΩΤΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

Ολοκληρωμένη κάλυψη, από την πρόληψη μέχρι τη νοσηλεία



INTERAMERICAN
PART OF ACHMEA

Στον τομέα, η INTERAMERICAN κατέχει αδιαμφισβήτητη ηγετική θέση. Η εταιρεία διαφοροποιείται αισθητά από τον ανταγωνισμό, προωθώντας ένα ολοκληρωμένο σύστημα υγείας που απαντά σε όλο το φάσμα των αναγκών – από την πρόληψη μέχρι τη νοσηλεία και αποθεραπεία. Πρόκειται για μοντέλο ολιστικής προσέγγισης, που βασίζεται στις ιδιόκτητες υποδομές της εταιρείας και στα πανελλαδικά δίκτυα συνεργαζομένων ιατρών, διαγνωστικών κέντρων και νοσηλευτηρίων που υποστηρίζουν το σύστημα.

Προσιτό κόστος

Η INTERAMERICAN έχει προσαρμόσει το σύστημα των προτεινομένων προγραμμάτων της στο βασικό κριτήριο για την αγορά ασφάλισης υγείας, που είναι παροχές και ποιότητα σε σχέση με το κόστος. Έτσι, έχει διαμορφώσει μια ευρεία κλίμακωση ασφαλιστρών, που ξεκινούν από 10 ευρώ μηνιαίως. Η εταιρεία παρέχει τη δυνατότητα χαμηλότερου τιμολογίου με τα επτάς ανανεούμενα προγράμματα «Smart», καθώς και τη δυνατότητα στον ασφαλισμένο να επιλέξει συμμετοχή στο πρόγραμμα και θέση νοσηλείας.

Ευρύ φάσμα προγραμμάτων και υπηρεσιών

Βασίζομενη σε μια απολύτως πελατοκεντρική λογική, από τις παρεχόμενες καλύψεις μέχρι τη διαχείριση των διαδικασιών και του κόστους, η INTERAMERICAN έχει αναπτύξει την ηγετική θέση της στην ασφάλιση υγείας πάνω σε τέσσερις

άξονες προγραμμάτων και υπηρεσιών, που είναι οι εξής:

Medisystem

Πρόκειται για το μοναδικό στην ελληνική ασφαλιστική αγορά ολοκληρωμένο σύστημα υγείας με 5 προτεινόμενα προγράμματα κλιμακούμενων παροχών και κόστους. Οι καλύψεις περιλαμβάνουν ιατρικές επισκέψεις, διαγνωστικές εξετάσεις, νοσοκομειακά έξοδα μέχρι 1 εκατ. ευρώ ετησίως, ετήσιο check-up, υπηρεσίες Άμεσης Ιατρικής (Προσωπικής) Βοήθειας και συνεχή υποστήριξη από τη Γραμμή Υγείας 1010.

Σε όλα τα προγράμματα Medisystem ο ασφαλισμένος έχει τη δυνατότητα να διαμορφώνει ο ίδιος το ύψος των ασφαλιστρών, με διαφορετικές επιλογές απαλλασσόμενου ποσού ή ποσοστού συμμετοχής στα έξοδα ενώ τα επτάς ανανεούμενα (smart) παρέχονται με μειωμένα ασφάλιστρα μέχρι και 20%.

Medihospital, για κάλυψη νοσηλείας

Τα προγράμματα χαρακτηρίζονται όλα από κάλυψη νοσοκομειακών εξόδων που υπερβαίνουν τις 500.000 επτάς στην Ελλάδα και στο εξωτερικό, παροχή ετήσιου προληπτικού ελέγχου (check-up), ελεύθερη επιλογή νοσοκομείου και προαιρετικά, προσθήκη Άμεσης Ιατρικής Βοήθειας στην Ελλάδα και το εξωτερικό.

Medicash για επιδόματα υγείας

Παρέχονται επιδόματα για νοσηλεία (ημερήσιο επίδομα) και για χειρουργικές επεμβάσεις.

Άμεση Ιατρική Βοήθεια

Οι υπηρεσίες Άμεσης Ιατρικής (Προσωπικής) Βοήθειας περιλαμβάνουν της ιατρικές συμβουλές από τηλεφώνου και την άμεση υγειονομική μεταφορά του ασθενούς ή τραυματία ασφαλισμένου με ασθενοφόρο του ιδιόκτητου στόλου, υγειονομικό ελικόπτερο ή αεροπλάνο.

Το Δίκτυο Υγείας

Το Σύστημα Υγείας Medisystem στηρίζεται σε ένα οργανωμένο δίκτυο, που περιλαμβάνει, επιπλέον των υπηρεσιών Άμεσης Ιατρικής Βοήθειας:

- 1.200 συμβεβλημένους ιατρούς όλων των ειδικοτήτων,
- 226 σύγχρονα διαγνωστικά κέντρα,
- 16 νοσηλευτικά κέντρα σε Αθήνα (7), Θεσσαλονίκη (5) και Κρήτη (4),
- δίκτυο 372 συμβεβλημένων χειρουργών – ειδικών συνεργατών, με τους χειρουργούς να αμείβονται για οποιαδήποτε επέμβαση κατευθείαν από την INTERAMERICAN,
- 2 πολυιατρεία στην Αττική (το Medifirst στην Αργυρούπολη και την Αθηναϊκή Clinic στο κέντρο της Αθήνας).

Η διανομή

Όλα τα προγράμματα υγείας της INTERAMERICAN διατίθενται από το δίκτυο Γραφείων Πωλήσεων της εταιρείας και τους συνεργαζόμενους πρακτορές και μεσίτες, ενώ ορισμένα τυποποιημένα προγράμματα διατίθενται από τις συνεργαζόμενες τράπεζες Millennium, FBB και Πειραιώς.

Ευρωπαϊκή Ένωση Ασφάλεια Μινέττα



Α. Δευτεροβάθμια Περίθαλψη

Η Εταιρία παρέχει στους ασφαλιζόμενους τρία προγράμματα επιλογής για την κάλυψη της Νοσοκομειακής Περίθαλψης. Τα προγράμματα αυτά είναι:

Diamond: Ανώτατο Ετήσιο Όριο παροχής στην Ελλάδα €2.143.083

Ανώτατο Ετήσιο Όριο παροχής στο εξωτερικό €465.910

Platinum: Ανώτατο Ετήσιο Όριο παροχής στην Ελλάδα €512.500

Ανώτατο Ετήσιο Όριο παροχής στο εξωτερικό €354.375

Gold: Ανώτατο Ετήσιο Όριο παροχής στην Ελλάδα €214.308

Ανώτατο Ετήσιο Όριο παροχής στο εξωτερικό €207.076

Επιλογή θέσης νοσηλείας: Τρίκλινο έως σουίτα.

Επιλογή ποσοστού ή ποσού συμμετοχής ασφαλισμένου: Πολλαπλές επιλογές αναλόγως της επιθυμίας του ασφαλισμένου π.χ. ποσοστό 0%, ποσό € 0 ποσοστό 10%, ποσό € 600 κλπ.

Τα παραπάνω τρία προγράμματα παρέχουν επιπλέον τα εξής:

α) Αμοιβή χειρουργού και αναισθησιολόγου : 100% κάλυψη

β) Έξοδα χημειοθεραπείας και ακτινοθεραπείας χωρίς νοσηλεία: 100% κάλυψη με χρήση του κοινωνικού φορέα ασφάλισης

γ) Προ και μετά νοσοκομειακά έξοδα (90 ημέρες πριν και 60 μετά): Τα ανώτατα ποσά κάλυψης διαφοροποιούνται ανάλογα με τη θέση νοσηλείας. Επίσης, τα ποσά αυτά διπλασιάζονται σε συγκεκριμένες περιπτώσεις νοσηλείας (π.χ. εγκεφαλικό, καρκίνος), καθώς επίσης, στις παραπάνω περιπτώσεις, τριπλασιάζεται και το χρονικό διάστημα μετά την έξοδο από το νοσοκομείο, δηλαδή 180 ημέρες.

Πρόσθετες παροχές (νοσηλεία χωρίς απαίτηση αποζημίωσης) :

α) Ημερήσιο επίδομα επτάς μέχρι 30 ημέρες :
■ Σε κρατικό νοσοκομείο
■ Σε Μονάδα Εντατικής Θεραπείας
■ Νοσηλεία στο Εξωτερικό



β) Επίδομα Χειρουργού και Αναισθησιολόγου :
Καταβάλλεται επίδομα για επεμβάσεις πολύ μικρές έως ειδικές. Τα ποσά διαφοροποιούνται ανάλογα με τη θέση νοσηλείας.

γ) Κάλυψη για Σύνδρομο AIDS :
Τα ποσά κάλυψης διαφοροποιούνται ανάλογα με τη θέση νοσηλείας

δ) Επίδομα τοκετού (φυσιολογικός, καισαρική τομή):
Τα ποσά διαφοροποιούνται ανάλογα με τη θέση νοσηλείας.

ε) Αποκλειστική νοσοκόμα :
Σε κρατικό νοσοκομείο, σε ιδιωτικό νοσοκομείο, στο σπίτι του ασφαλισμένου.

στ) Έξοδα αερομεταφοράς

ζ) Έξοδα ασθενοφόρου

Β. Εξωνοσοκομειακή Κάλυψη

Η Εταιρία παρέχει στους ασφαλιζόμενους τέσσερα προγράμματα επιλογής για την κάλυψη της Εξωνοσοκομειακής Περίθαλψης. Τα προγράμματα αυτά είναι :

Senior: Ανώτατο Ετήσιο Όριο €1.000

Junior: Ανώτατο Ετήσιο Όριο €1.000

SeniorPlus: Ανώτατο Ετήσιο Όριο €2.000

JuniorPlus: Ανώτατο Ετήσιο Όριο €2.000

SeniorComfort, JuniorComfort : Ανώτατο Ετήσιο Όριο €1.000

Τα προγράμματα αυτά καλύπτουν:

α) Απεριόριστες επισκέψεις επτάς στα ιατρεία συμβεβλημένων ιατρών όλων των ειδικοτήτων, με συμβολική συμμετοχή του ασφαλισμένου στο κόστος ιατρικής επίσκεψης.

Παρέχονται και ιατρικές επισκέψεις κατ' οίκον, συμβεβλημένων ιατρών. Σε συγκεκριμένες περιπτώσεις παρέχεται η δυνατότητα επίσκεψης στο ιατρείο μη συμβεβλημένου ιατρού καθώς και στο σπίτι.

β) Διαγνωστικές εξετάσεις : Η κάλυψη είναι 100% μέχρι τη συμπλήρωση του ανώτατου ετήσιου ορίου (1.000 ή 2.000 ευρώ)

γ) Άλλες παροχές :

■ Δωρεάν ετήσιο checkup (γενικό ή ειδικό ανδρών – γυναικών).

■ Προγεννητικός έλεγχος : κάλυψη κατά 100%.

■ Κάλυψη σε εξωτερικά ιατρεία συγκεκριμένων κλινικών.

■ Λήψη αίματος κατ' οίκον : συμβολική συμμετοχή.

■ Ετήσιος στοματικός έλεγχος, οδοντιατρικές πράξεις σε συμβεβλημένα οδοντιατρεία: Παρέχεται σημαντική έκπτωση στο κόστος των οδοντιατρικών εργασιών

■ Φυσικοθεραπεία (συνεδρία στο φυσικοθεραπευτήριο, συνεδρία στο σπίτι σε συμβεβλημένα φυσικοθεραπευτήρια): πολύ προσιτές τιμές συμμετοχής του ασφαλιζόμενου

■ Φυσικοθεραπεία (συνεδρία στο φυσικοθεραπευτήριο, συνεδρία στο σπίτι σε συμβεβλημένα φυσικοθεραπευτήρια): πολύ προσιτές τιμές συμμετοχής του ασφαλιζόμενου

■ Φυσικοθεραπεία (συνεδρία στο φυσικοθεραπευτήριο, συνεδρία στο σπίτι σε συμβεβλημένα φυσικοθεραπευτήρια): πολύ προσιτές τιμές συμμετοχής του ασφαλιζόμενου

■ Φυσικοθεραπεία (συνεδρία στο φυσικοθεραπευτήριο, συνεδρία στο σπίτι σε συμβεβλημένα φυσικοθεραπευτήρια): πολύ προσιτές τιμές συμμετοχής του ασφαλιζόμενου

■ Φυσικοθεραπεία (συνεδρία στο φυσικοθεραπευτήριο, συνεδρία στο σπίτι σε συμβεβλημένα φυσικοθεραπευτήρια): πολύ προσιτές τιμές συμμετοχής του ασφαλιζόμενου

■ Φυσικοθεραπεία (συνεδρία στο φυσικοθεραπευτήριο, συνεδρία στο σπίτι σε συμβεβλημένα φυσικοθεραπευτήρια): πολύ προσιτές τιμές συμμετοχής του ασφαλιζόμενου

■ Φυσικοθεραπεία (συνεδρία στο φυσικοθεραπευτήριο, συνεδρία στο σπίτι σε συμβεβλημένα φυσικοθεραπευτήρια): πολύ προσιτές τιμές συμμετοχής του ασφαλιζόμενου

■ Φυσικοθεραπεία (συνεδρία στο φυσικοθεραπευτήριο, συνεδρία στο σπίτι σε συμβεβλημένα φυσικοθεραπευτήρια): πολύ προσιτές τιμές συμμετοχής του ασφαλιζόμενου

■ Φυσικοθεραπεία (συνεδρία στο φυσικοθεραπευτήριο, συνεδρία στο σπίτι σε συμβεβλημένα φυσικοθεραπευτήρια): πολύ προσιτές τιμές συμμετοχής του ασφαλιζόμενου

■ Φυσικοθεραπεία (συνεδρία στο φυσικοθεραπευτήριο, συνεδρία στο σπίτι σε συμβεβλημένα φυσικοθεραπευτήρια): πολύ προσιτές τιμές συμμετοχής του ασφαλιζόμενου

■ Φυσικοθεραπεία (συνεδρία στο φυσικοθεραπευτήριο, συνεδρία στο σπίτι σε συμβεβλημένα φυσικοθεραπευτήρια): πολύ προσιτές τιμές συμμετοχής του ασφαλιζόμενου

Medical Safety από Generali: Το προσωπικό σας Σύστημα Υγείας

Το Medical Safety είναι ένα πρωτοποριακό για τα ελληνικά δεδομένα Πρόγραμμα Υγείας, που επιτρέπει στον ασφαλισμένο να δημιουργήσει ένα απόλυτα «προσωπικό» πρόγραμμα, το οποίο καλύπτει τις δικές του προσωπικές ανάγκες, για να αισθάνεται και να είναι στην πράξη προστατευμένος σε κάθε περίπτωση. Για αυτό τον λόγο η Generali συμπεριλαμβάνει επίσης check-up στις βασικές καλύψεις του Medical Safety, γιατί πάντοτε, η πρόληψη είναι καλύτερη από τη θεραπεία!



Νοσηλεία

Με το Medical Safety ο ασφαλισμένος έχει τη δυνατότητα να επιλέξει ανάλογα με τις ανάγκες του και τις επιθυμίες του:

- Το ανώτατο, ετήσιο όριο κάλυψης νοσοκομειακών δαπανών
- Τη θέση στην οποία επιθυμεί να νοσηλευθεί
- Το ποσό απαλλαγής για κάθε νοσηλεία

Το Medical Safety παρέχει και κάρτα νοσηλείας με την οποία η Generali αναλαμβάνει την κάλυψη των εξόδων σε όλα τα συνεργαζόμενα νοσηλευτικά ιδρύματα. Το ίδιο ακριβώς ισχύει και σε περίπτωση νοσηλείας εκτός Ελλάδας, για τις προβλε-

πόμενες από το συμβόλαιό περιπτώσεις. Επιπλέον στο πλαίσιο του Medical Safety λειτουργεί το Generali Call Center (Συντονιστικό Κέντρο) λειτουργεί 24 ώρες το 24ωρο, 7 μέρες την εβδομάδα, 365 μέρες το χρόνο, για να απολαμβάνει ο ασφαλισμένος πάντα τη σιγουριά της σωστής Ιατρικής Καθοδήγησης.

Με το Medical Safety, η Generali αναλαμβάνει την υγειονομική μεταφορά του ασφαλισμένου εναέρια ή οδική, αν αυτή κρίνεται ιατρικά απαραίτητη, χωρίς περιορισμό κόστους.

Το Medical Safety προβλέπει και επιδόματα μη χρήσης:

- Σε περίπτωση νοσηλείας για την οποία δεν θα υποβληθούν έξοδα, το πρόγραμμα προβλέπει την καταβολή επιδόματος για κάθε ημέρα νοσηλείας.
 - Επίσης, σε περίπτωση χειρουργικής επέμβασης (με ή χωρίς νοσηλεία) για την οποία δεν θα υποβληθούν έξοδα, το πρόγραμμα προβλέπει την καταβολή χειρουργικού επιδόματος, ύψους ανάλογου με τη σοβαρότητα της χειρουργικής επέμβασης.
- Τα δύο αυτά επιδόματα μπορούν να καταβληθούν ταυ-

τόχρονα και καταβάλλονται ανεξάρτητα από το ποσό της απαλλαγής, αν υπάρχει.

Προαιρετικές Καλύψεις

Το ολοκληρωμένο πρόγραμμα φροντίδας και προστασίας της Υγείας Medical Safety εξασφαλίζει και την απαραίτητη εξωνοσοκομειακή κάλυψη, δηλαδή ιατρικές επισκέψεις και διαγνωστικές εξετάσεις. Η Generali δίνει στον ασφαλισμένο τη δυνατότητα να επιλέξει από τις ακόλουθες παροχές, αυτές που ανταποκρίνονται στις δικές του ανάγκες.

Εξωνοσοκομειακές Δαπάνες

Κάθε φορά που ο ασφαλισμένος επιθυμεί να επισκεφθεί κάποιον ιατρό, ανεξαρτήτως ειδικότητας, ενημερώνεται από το Generali Call Center για τους συνεργαζόμενους ιατρούς. Ο αριθμός των επισκέψεων σε ιατρούς του δικτύου είναι απεριόριστος. Σε περίπτωση που επιθυμεί να επισκεφθεί ιατρό της δικής του επιλογής, το πρόγραμμα συμμετέχει στην αμοιβή του ιατρού. Παράλληλα, καλύπτονται διαγνωστικές εξετάσεις με παραπεμπτικό ιατρού είτε του δικτύου είτε της επιλογής του. Παράλληλα το Medical Safety προσφέρει επιπλέον



ον παροχές όπως εξειδικευμένα Check-ups αλλά και αποκλειστικά πλεονεκτήματα όπως οι πρόσθετες προνομιακές παροχές σε περίπτωση νοσηλείας στην οποία συμμετέχει και άλλος φορέας ασφάλισης. Ειδικότερα αν άλλος φορέας καταβάλει ποσό μεγαλύτερο από το ποσό συμμετοχής του ασφαλισμένου, το 50% της διαφοράς καταβάλλεται στον ασφαλισμένο ως bonus. Αν η συμμετοχή άλλου φορέα είναι μικρότερη από το ποσό απαλλαγής, τότε το 50% της διαφοράς αναγνωρίζεται και μειώνεται, ακόμα περισσότερο, το ποσό της συμμετοχής του ασφαλισμένου. Τέλος το Medical Safety προβλέπει την καταβολή επιδόματος σε περίπτωση τοκετού, προβλέπει την κάλυψη των Νομικών Εξόδων που θα καταβάλει ο ασφαλισμένος για τη διεκδίκηση αποζημίωσης από ιατρικά ζητήματα, ενώ αντιμετωπίζει σαν νοσοκομειακές δαπάνες και τις δαπάνες που προκύπτουν από επεμβάσεις, θεραπείες, εξετάσεις ή ιατρική φροντίδα εντός Νοσοκομείου ή Κλινικής, ακόμα κι αν δεν υπάρξει νοσηλεία.

Οικονομία, ευελιξία, ποιότητα και ασφάλεια εγγυάται η International Life, με τα νέα ασφαλιστικά προγράμματα που προσφέρει, στο πλαίσιο των υπηρεσιών «Εν Υγεία». Η International Life εμπλούτισε το προϊόντικό χαρτοφυλάκιο των προϊόντων υγείας, πέραν των προγραμμάτων μακράς διάρκειας, και με τα 2 νέα νοσοκομειακά προγράμματα νέας γενιάς επίσης ανα-νεοούμενα «Εν Υγεία Μέλλον» και «Εν Υγεία Στήριξη», που είναι σχεδιασμένα να προσφέρουν και αξιόπιστες νοσοκομειακές υπηρεσίες, και οικονομικά ασφάλιστρα καλύπτοντας όλες τις ανάγκες των ασφαλισμένων.

■ Το πρόγραμμα «Εν Υγεία Στήριξη» καλύπτει με ιδιαίτερα οικονομικό ασφάλιστρο τις υπηρεσίες Υγείας για νοσηλεία στην Ελλάδα και το



Εν Υγεία

εξωτερικό, με ανώτατο ποσό κάλυψης €450.000 και εκπιπόμενο ποσό ανάλογα με τη θέση νοσηλείας που θα επιλέξει ο ασφαλισμένος την στιγμή της νοσηλείας.

■ Όσοι επιθυμούν πρόσθετες παροχές, μπορούν να επιλέξουν το πρόγραμμα «Εν Υγεία Μέλλον», το οποίο προσφέρει υψηλής ποιότητας υπηρεσίες νοσοκομειακής περίθαλψης για νοσηλεία στην Ελλάδα και το εξωτερικό, με ανώτατο ποσό κάλυψης €800.000. Ο ασφαλισμένος μπορεί να επιλέξει ο ίδιος τη θέση νοσηλείας του (Α' ή Β'), από την έναρξη της ασφάλισης.

Τα νέα προγράμματα υγείας είναι προσαρμοσμένα στις απαιτήσεις και τις δυνατότητες του σύγχρονου καταναλωτή, απευθύνονται σε ενδιαφερομένους ηλικίας έως 65 ετών, με δυνατότητα να επεκτείνουν την ασφαλιστική κάλυψη και στα προστατευόμενα μέλη τους κ.τλ. Παρέχουν κάλυψη σε έξοδα νοσοκομειακής περίθαλψης, επιπλέον παροχές και επιδόματα, ιατρικής βοήθεια στο εξωτερικό και ανα-νεώνονται αυτόματα κάθε χρόνο.

MetLife Alico™

Φροντίδα Υγείας από την MetLife Alico

Η προστασία και φροντίδα τόσο της προσωπικής μας υγείας, όσο και της οικογενείας μας, αποτελεί ύψιστη προτεραιότητα.

Η MetLife Alico προσφέρει αξιόπιστες και ολοκληρωμένες λύσεις μέσα από ένα ολοκληρωμένο φάσμα προγραμμάτων προστασίας της Υγείας που σχεδιάζονται στα «μέτρα» των ασφαλισμένων της, εξασφαλίζοντας τόσο στους ίδιους, όσο και στα αγαπημένα τους πρόσωπα, την αποτελεσματική υποστήριξη που χρειάζονται σε μια δύσκολη στιγμή.

Το σύστημα Υγείας ALICO BENEFIT CLUB της MetLife Alico αποτελεί την ομπρέλα των παροχών Υγείας, μέσα από το οποίο οι ασφαλισμένοι με αντίστοιχα προγράμματα απολαμβάνουν προνομιακές υπηρεσίες Υγείας είτε στην βάση εκπαιδευτικών προνομιών για Πρωτοβάθμιες υπηρεσίες, είτε ως ολοκληρωμένες παροχές Δευτεροβάθμιας κάλυψης μέσα από το σύνολο των πλέον αναγνωρισμένων ιδιωτικών νοσοκομείων που αποστέλλουν μέλη του Δικτύου ABC.

Τα προγράμματα «Υγείας» της MetLife Alico έχουν πολλαπλά και σημαντικά οφέλη για τους ασφαλισμένους της, παρέχοντας τη δυνατότητα για ισόβια κάλυψη.

Το ABC Mediguard Plus είναι το βασικό πρόγραμμα νοσοκομειακής περίθαλψης που αξιοποιεί το ευρύτατο Δίκτυο Νοσοκομείων του συστήματος Υγείας Alico Benefit Club, εξασφαλίζοντας στους ασφαλισμένους αποτελεσματική κάλυψη των εξόδων, ελαχιστοποιώντας ή και μηδενίζοντας την συμμετοχή τους στο κόστος νοσηλείας. Επιπλέον, ενισχύει σημαντικά τους ασφαλισμένους στην περίπτωση νοσηλείας σε κρατικά νοσοκομεία, εξασφαλίζοντας πλέον της πλήρους κάλυψης των εξόδων και πρόσθετες επιδοματικές παροχές.

Το Alico MediPlan αφορά σε ένα σύνολο επιδομάτων για την οικονομική στήριξη του ασφαλισμένου σε περίπτωση νοσηλείας (εντός δημόσιου ή ιδιωτικού νοσοκομείου αλλά και κατά τη διάρκεια της αποθεραπείας) ώστε να αξιοποιούνται παράλληλα και όλες οι καλύψεις που παρέχονται από το ασφαλιστικό του ταμείο.

Το Alico ExtraMed παρέχει σημαντική οικονομική ενίσχυση με μεγάλα ποσά κάλυψης επιδοματικού χαρακτήρα, τα οποία λαμβάνει και διαχειρίζεται ο ασφαλισμένος κατά βούληση χωρίς να απαιτούνται αποδείξεις εξόδων σε περίπτωση που διαγνωστεί μια από τις 31 καλυπτόμενες σοβαρές παθήσεις.

Το Alico LadyCare είναι ένα πρόγραμμα συνδυασμένων παροχών για την πρόληψη και τη φροντίδα της υγείας σε περίπτωση γυναικολογικού καρκίνου.

Το Alico MediCare είναι ένα σύστημα πρωτοβάθμιων υπηρεσιών υγείας υψηλού επιπέδου σε όλη την Ελλάδα, που περιλαμβάνει εξετάσεις σε σύγχρονα Διαγνωστικά Κέντρα και ένα ευρύ δίκτυο ιατρών όλων των ειδικοτήτων, με την υποστήριξη τηλεφωνικού κέντρου εξυπηρέτησης 24ωρης λειτουργίας, σε προσι-τό κόστος.

Αξίζει να σημειωθεί, επίσης, ότι το εύρος και η ευελιξία των προγραμμάτων της MetLife Alico οδηγούν σε δυνατές λύσεις, μεριμνώντας και για την ασφάλιση ολόκληρης της οικογένειας. Ο σωστός σχεδιασμός τους επιτρέπει να συνδυαστούν ιδανικά μεταξύ τους, προσφέροντας στον ασφαλισμένο τη δυνατότητα να αξιοποιεί πλήρως όλες τις παροχές που έχει από το ασφαλιστικό του ταμείο ή την ομαδική ασφάλιση, έτσι ώστε να επιτυγχάνει ολοκληρωμένη ασφαλιστική κάλυψη στον τομέα «υγείας» με την καλύτερη δυνατή σχέση κόστους/οφέλους. Στόχος της MetLife Alico είναι να μπορεί να ανταποκρίνεται απολύτως στο υψηλό επίπεδο ποιότητας και αξιοπιστίας που χαρακτηρίζει την Εταιρία διεθνώς.

Το ΝΑΙ σε όλη την Ελλάδα με νέα από

Ευρωκλινική Παίδων:
10 χρόνια
λειτουργίας



ΔΕΚΑ χρόνια λειτουργίας έκλεισε η Ευρωκλινική Παίδων και το γιόρτασε με πλήθος εκδηλώσεων και happenings, καθώς και σημαντικές προσφορές υγείας για τα παιδιά. Από το 2002, η Ευρωκλινική Παίδων, μία πρότυπη αμιγώς παιδιατρική κλινική, έχει απαλύνει τον πόνο σε 250.000 παιδιά και έχει νοσηλεύσει 40.000 παιδιά, αριθμοί μοναδικοί για τα ελληνικά δεδομένα, όσον αφορά την ιδιωτική παροχή υπηρεσιών υγείας για το παιδί. Παρέχει άριστη ιατρική φροντίδα από κορυφαίο επιστημονικό προσωπικό, όλων των παιδιατρικών ειδικοτήτων και υποειδικοτήτων, με υψηλό επίπεδο νοσηλευτικού προσωπικού, εξειδικευμένο στη φροντίδα των παιδιών, σε ένα ευχάριστο, φιλικό και ζεστό περιβάλλον για τα παιδιά, στο κέντρο της Αθήνας.

Επέμβαση στο Υγεία με το Da Vinci S



ΜΕ ΠΛΗΡΗ επιτυχία πραγματοποιήθηκε πρόσφατα στο Νοσοκομείο Υγεία η πρώτη στην Ελλάδα διαστοματική επέμβαση αφαίρεσης όγκου από τον λάρυγγα με το σύστημα ρομποτικής χειρουργικής Da Vinci S. Η επέμβαση διενεργήθηκε σε γυναίκα ηλικίας 65 ετών, που είχε διαγνωστεί με καρκίνο του δεξιού ημιμορίου του λάρυγγα. Η ρομποτική χειρουργική στο λάρυγγα έχει σαφή πλεονεκτήματα, καθώς δεν θίγει τους γύρω υγιείς ιστούς και εξασφαλίζει ελάχιστη έως μηδενική αιμορραγία, διεγχειρητικά και μετεγχειρητικά. Ηπιότατο μετεγχειρητικό πόνο σε αντίθεση με ό,τι συμβαίνει με άλλες χειρουργικές τεχνικές, ταχύτερη επώλωση των τραυματισμένων επιφανειών, πολύ μικρότερο οίδημα στην περιοχή του ανώτερου αεραγωγού και ταχύτερη επάνοδο στις καθημερινές δραστηριότητες.

Μαγνητικός τομογράφος στο Νοσοκομείο Καλαμάτας



ΙΚΑΝΟΠΟΙΗΤΙΚΑ και με ταχείς ρυθμούς κινούνται οι εργασίες διαμόρφωσης του χώρου στον οποίο θα εγκατασταθεί ο μαγνητικός τομογράφος στο Γενικό Νοσοκομείο Καλαμάτας προϋπολογισθείσας δαπάνης €1.000.000. Παράλληλα προχωρά και η εγκατάσταση του νέου αξονικού τομογράφου προϋπολογισθείσας δαπάνης €450.000. Ο νέος εξοπλισμός έρχεται να αντικαταστήσει τον παλαιάς τεχνολογίας αξονικό τομογράφο που λειτουργεί 12 χρόνια με αποτέλεσμα να παρυσιάζει συχνά λειτουργικά προβλήματα. Ταυτόχρονα ολοκληρώθηκαν και οι διαγνωστικές διαδικασίες για την προμήθεια μαστογράφου προϋπολογισθείσας δαπάνης €350.000.

Νέο διοικητικό συμβούλιο στο Ιασώ Θεσσαλίας



ΝΕΟ ΔΙΟΙΚΗΤΙΚΟ Συμβούλιο με τριετή θητεία ανέδειξε η γενική συνέλευση των μετόχων της Ιασώ Θεσσαλίας Α.Ε. που πραγματοποιήθηκε πρόσφατα στα γραφεία της εταιρίας. Και παρευρέθηκαν και μέλη του Διοικητικού Συμβουλίου του Ομίλου οι κ.κ. Φουστάνος Ανδρέας και Φαφούτης Ξενοφών. Το νέο Δ.Σ. του Ιασώ Θεσσαλίας συγκροτήθηκε σε σώμα ως εξής: Πρόεδρος Γ. Σταματίου, αντιπρόεδρος Α' και Διευθύνων Σύμβουλος: Καργίωτης Αθανάσιος. Β' Αντιπρόεδρος: Πετρόπουλος Παρασκευάς και Διευθύνων Σύμβουλος: Χριστοδούλου Γεώργιος. Μέλη είναι οι Αλεξανδρής Ηλίας, Βλαχούσης Αντώνιος, Δουλγεράκης Εμμανουήλ, Καράγγελος Ιωάννης και Χατζηθεοφίλου Κωνσταντίνος.

ιδιωτικά και δημόσια νοσοκομεία

Εκπτώσεις και άτοκες δόσεις στο Ερρίκος Ντυνάν



ΤΟ ΝΟΣΟΚΟΜΕΙΟ Ερρίκος Ντυνάν σε αυτή τη δύσκολη για όλους οικονομική συγκυρία και πέρα από τον ήδη μειωμένο τιμοκατάλογό του, παρέχει τη δυνατότητα άτοκων δόσεων για εξόφληση λογαριασμών μέσω πιστωτικών καρτών ανάλογα με το ποσό συναλλαγής και μέχρι 12 άτοκες δόσεις. Επίσης, σε όσους κάνουν χρήση της πιστωτικής τους κάρτας παρέχει 10% έκπτωση στον εκάστοτε ισχύοντα τιμοκατάλογο των Εξωτερικών Ιατρείων και 7% έκπτωση πέραν του ποσού που καλύπτει το ασφαλιστικό ταμείο για τους εσωτερικούς ασθενείς. Σε περίπτωση ασφαλισμένων ιδιωτικών Ασφαλιστικών Εταιρειών, οι παραπάνω εκπτώσεις ισχύουν μόνο για την συμμετοχή του ασφαλισμένου. Οι παραπάνω εκπτώσεις δεν ισχύουν συνδυαστικά με άλλες εκπτώσεις ή σε περιπτώσεις ειδικών προσφορών (π.χ. πακέτα νοσηλείας κ.λπ.).

Σε νέες εγκαταστάσεις το ΓΑΙΑ



ΤΑ ΕΠΙΣΗΜΑ εγκαίνια των νέων της εγκαταστάσεων, πραγματοποίησε η Μαιευτική - Γυναικολογική Κλινική ΓΑΙΑ του Ιατρικού Κέντρου Αθηνών, στο Μαρούσι και όπως σημειώνεται είναι η μοναδική στην Ελλάδα που λειτουργεί στο πλαίσιο της ασφάλειας ενός μεγάλου σύγχρονου γενικού νοσοκομείου, του Ιατρικού Κέντρου Αθηνών. Είναι εξοπλισμένη με ότι αρτιότερο έχει να επιδείξει η Βιοϊατρική Τεχνολογία, με Μονάδα Εντατικής Θεραπείας Ενηλίκων, Μονάδα Εντατικής Νοσηλείας Νεογνών όλων των επιπέδων, σύγχρονες αίθουσες μαιεύσεων / ωδινών με φυσικό φωτισμό. Επίσης διαθέτει όλες τις απαιτούμενες ειδικότητες ιατρών και μπορεί να αντιμετωπίσει, με υψηλές συνθήκες ασφαλείας, όλα τα περιστατικά σε 24ωρη βάση.

Συμβάσεις με ασφαλιστικές εταιρίες το Νοσοκομείο Κορίνθου



ΟΚΤΩ ΕΙΔΙΚΕΣ κλίνες διατίθενται στο Γενικό Νοσοκομείο Κορίνθου βάσει συμβάσεων με ιδιωτικές ασφαλιστικές εταιρίες. Ειδικότερα, στο Γ.Ν. Κορίνθου λειτουργούν νοσηλευτικά τμήματα τα οποία μπορούν να εξυπηρετήσουν ασθενείς με ιδιωτική ασφαλιστική κάλυψη. Συγκεκριμένα οι κλινικές του χειρουργικού τομέα που είναι ανεπτυγμένες στο νοσοκομείο είναι η Χειρουργική, ορθοπαιδική κλινική, ουρολογική, ΩΡΛ, οφθαλμολογική, Μαιευτική-Γυναικολογική κλινική. Σε ότι αφορά στον παθολογικό τομέα, αντιμετωπίζονται πλήθος παθολογικών, καρδιολογικών και παιδιατρικών περιστατικών.

Με επιτυχία και άλλη μεταμόσχευση καρδιάς στο Ωνάσειο



ΕΠΙΤΥΧΗΣ μεταμόσχευση καρδιάς πραγματοποιήθηκε στο Ωνάσειο Καρδιοχειρουργικό Κέντρο στις 23 Ιουνίου σε ασθενή, ηλικίας 37 ετών, ο οποίος έπασχε από διατατική μυοκαρδιοπάθεια και τους τελευταίους τέσσερις μήνες είχε επανειλημμένως νοσηλευθεί στην Καρδιολογική Μονάδα Εντατικής Θεραπείας του νοσοκομείου. Πρόκειται για την 6η μεταμόσχευση καρδιάς από τον κ. Πέτρο Σφυράκη και την ομάδα του σε διάστημα ενός μηνός. Η πορεία υγείας των ασθενών που δέχθηκαν καρδιακό μόσχευμα βγαίνει πολύ ικανοποιητικά.

Στο «Θριάσιο» και «Λάτσειο» ο πρόεδρος του ΕΟΜ

ΤΟ ΓΕΝΙΚΟ νοσοκομείο Ελευσίνας «Θριάσιο» και το «Λάτσειο» κέντρο εγκαυμάτων, όπου συναντήθηκε με τις Διευθύντριες των μονάδων εντατικής θεραπείας κα Φ. Κλούβα και κα Φ. Τσιδεμιάδου



και την τοπική συντονίστρια κα Μ. Μιχαλιά. Κατά τη συνάντηση, η οποία διεξήχθη σε πολύ καλό κλίμα, συζητήθηκαν θέματα γύρω από τη Δωρεά Οργάνων και την ανάπτυξη των μεταμοσχεύσεων. Εξάλλου, και οι δυο Μονάδες Εντατικής Θεραπείας των νοσοκομείων, συμμετέχουν ενεργά στην υποστήριξη της Δωρεάς Οργάνων τα τελευταία χρόνια, καθώς έχουν πραγματοποιηθεί δωρεές από αρκετούς δότες.

Επιστημονική προσέγγιση του προβλήματος του καπνίσματος και πρόταση μεθοδικής αντιμετώπισης

Ανοιχτή εκδήλωση ενημέρωσης για τις συνέπειες του καπνίσματος και κυρίως για την επιστημονική μεθοδολογία της διακοπής του οργάνωσαν η ΑΘΗΝΑΪΚΗ MEDICLINIC και η INTERAMERICAN, με αφορμή την Παγκόσμια Ημέρα κατά του Καπνίσματος (31 Μαΐου). Ο Όμιλος INTERAMERICAN, έχοντας στον κορμό των επιχειρησιακών δραστηριοτήτων του την υγεία με την ανάπτυξη ενός συστήματος υπηρεσιών και ασφαλιστικών προγραμμάτων, προτάσσει τη στρατηγική πρόληψης και μέσω της ΑΘΗΝΑΪΚΗΣ MEDICLINIC προτείνει μία αποτελεσματική προσέγγιση του προβλήματος, που συνδυάζει συμβουλευτική και φαρμακευτική υποστήριξη. Μετά την εισαγωγή στο θέμα από τον κ. Ευάγγελο Θωμόπουλο, διευθύνοντα σύμβουλο της κλινικής, ο Γεράσιμος Καρούσος, ειδικός παθολόγος-διευθυντής παθολογίας της κλινικής παρουσίασε στοιχεία για τις παθολογικές συνέπειες του καπνίσματος, που είναι η

χρόνια αποφρακτική πνευμονοπάθεια, οι καρδιαγγειακές ασθένειες, τα αγγειακά εγκεφαλικά επεισόδια, η νόσος των περιφερειακών αγγείων, αλλά και οι συνέπειες του καπνίσματος κατά την κύηση.

Ο κ. Νίκος Ζίας, πνευμονολόγος, ανέπτυξε «αλήθειες και μύθους» για το κάπνισμα, με εστίαση στην εξάρτηση από τη νικοτίνη και τη μεθοδολογία διακοπής.

Για την πρακτική διαδικασία διακοπής μίλησε ο κ. Ευάγγελος Φραγκούλης, γενικός ιατρός, γεν. γραμματέας της Ελληνικής Ένωσης Γενικής Ιατρικής, δίνοντας έμφαση στη διαφορετικότητα που χαρακτηρίζει τους τύπους καπνιστών αλλά και στην ιδιαίτερη σημασία της εκτίμησης του κινήτρου για τη διακοπή κατά την παρεμβατική υποστήριξη.

Ειδική ήταν η προσέγγιση της εφαρμογής του βελονισμού στη θεραπευτική μεθοδολογία διακοπής, που ανέπτυξε ο κ. Κυριάκος Κυριακόπουλος, ειδικός βελονισμού.

Ο κ. Γεώργιος Βοϊλας, ωτορι-



Οι ιατροί που συμμετείχαν ως ομιλητές στην εκδήλωση (από αριστερά): Νίκος Ζίας-πνευμονολόγος, Γεώργιος Βοϊλας-ωτορινολαρυγγολόγος, Ευάγγελος Φραγκούλης-γενικός ιατρός, γεν. γραμματέας της Ελληνικής Ένωσης Γενικής Ιατρικής και Κυριάκος Κυριακόπουλος-ειδικός βελονισμού.

νολαρυγγολόγος, διευθυντής ενδοσκοπικού ΩΡΛ τμήματος της ΑΘΗΝΑΪΚΗΣ MEDICLINIC, αναφέρθηκε στη σημασία της πρώιμης διάγνωσης καρκίνου του λάρυγγα, μέσα από τα συμπτώματα και τις διαγνωστικές εξετάσεις που μπορεί να αντιμετωπίσει το πρόβλημα στο αρχικό στάδιο της νόσου.

Σύμφωνα με τα στοιχεία που παρουσίασαν οι ομιλητές, η χώρα μας βρίσκεται στις κορυφαίες θέσεις της κατανάλωσης τσιγάρων παγκοσμίως και το κάπνισμα χαρακτηρίζει

το 40% του γυναικείου και το 46,8% του αντρικού πληθυσμού, χωρίς να υπολογίζονται οι εκτιθέμενοι συστηματικά ως παθητικοί καπνιστές. Τα στοιχεία καταδεικνύουν ότι το 90% των ατόμων που πεθαίνουν από καρκίνο του πνεύμονα είναι καπνιστές.

Η ενημερωτική εκδήλωση πραγματοποιήθηκε στο πλαίσιο των πρωτοβουλιών του προγράμματος κοινωνικής υπευθυνότητας «Πράξεις Ζωής» της INTERAMERICAN για την πρόληψη και φροντίδα της υγείας.

Μειώσεις τιμολογίων και Δωρεάν κάρτα πρόληψης υγείας

Από 1ης Ιουνίου 2012 βάσει του Ν 3746/16/02/2009, θα ισχύουν νέα κατώτερα όρια ασφάλισης Αστικής Ευθύνης Έναντι Τρίτων, χωρίς αύξηση των ασφαλιστρών.

Σωματικές βλάβες ανά θύμα €1.000.000

Υλικές ζημιές ανά ατύχημα €1.000.000
Ταυτόχρονα, από την ίδια ως άνω ημερομηνία, η εταιρεία προχωρά σε σημαντικές μειώσεις του τιμολογίου έως

και 14%, αναλόγως της έδρας κυκλοφορίας και χρήσης του οχήματος. Προνόμια υγείας για τους πελάτες που διαθέτουν ασφαλιστήρια συμβόλαια οχημάτων.

Ειδικότερα η ΑΤΛΑΝΤΙΚΗ ΕΝΩΣΗ, από 11/06/2012 σε συνεργασία με τα διαγνωστικά και νοσηλευτικά κέντρα: Ιατρικό Αθηνών, Βιοιατρική, Ευρωκλινική, Βιοαναλυτική Απεικόνιση και Αξονική & Μαγνητική Πατυσιών,

προσφέρει ΔΩΡΕΑΝ σε όλους τους ασφαλισμένους της και τις οικογένειές τους, κατόχους συμβολαίων αυτοκινήτων, ολοκληρωμένη φροντίδα, προστασία και πρόληψη υγείας.

Για περισσότερες πληροφορίες επισκεφθείτε την ιστοσελίδα μας www.atlantikiensosi.gr ή επικοινωνήστε με το Τμήμα Εξυπηρέτησης Πελατών στα τηλέφωνα: 210-7454221, 210-7454242.



ΑΤΛΑΝΤΙΚΗ ΕΝΩΣΗ

Baloise
Group
Ελβετία

Deutscher Ring
Γερμανία

Τριεθνής Ασφαλιστική Δύναμη

Αν και εσείς θέλετε, όχι ακόμα μία ασφαλιστική εταιρία, αλλά ένα συνεργάτη που συνδέει την πορεία του με τη δική σας επιτυχία, τότε επιλέξτε την αξιοπιστία και τη σοβαρότητα της Ατλαντικής Ένωσης.

Λ. Μεσογείων 71, 115 26 Αθήνα
Τηλ.: 210 7454000, Fax: 210 7794446
www.atlantiki.gr

Στα 3 δις ευρώ οι αποζημιώσεις των ασφαλιστικών εταιρειών

Καταβληθείσες αποζημιώσεις
από πρωτασφαλίσεις κατά Ζημιών 2011

	€	Συμμετοχή
1. Ατυχήματα	4.456.369,27	0,4%
2. Ασθένειες	8.538.092,58	0,8%
3. Χερσαία οχήματα	141.207.729,69	12,9%
5. Αεροσκάφη	7.680,48	0,001%
6. Πλοία (θαλάσσια, λιμναία, ποτάμια)	11.715.682,70	1,1%
7. Μεταφερόμενα εμπορεύματα	6.043.097,94	0,6%
8. Πυρκαϊά και στοιχεία της φύσεως	102.949.432,85	9,4%
9. Λοιπές ζημιές αγαθών	51.758.730,52	4,7%
10. Αστική ευθύνη χερσαίων οχημάτων	687.436.448,69	63,0%
11. Αστική ευθύνη από αεροσκάφη	113.522,03	0,01%
12. Αστική ευθύνη πλοίων	1.566.000,61	0,1%
13. Γενική αστική ευθύνη	11.829.904,88	1,1%
14. Πιστώσεις	36.255.892,05	3,3%
15. Εγγυήσεις	7.724.876,88	0,7%
16. Διάφορες χρηματικές απώλειες	4.078.501,29	0,4%
17. Νομική προστασία	5.333.623,59	0,5%
18. Βοήθεια	9.755.629,06	0,9%
Σύνολο	1.090.771.215,11	100,0%



Του **ΛΑΜΠΡΟΥ
ΚΑΡΑΓΕΩΡΓΙΟΥ**

Οι συνολικές αποζημιώσεις από πρωτασφαλίσεις κατέγραψαν αύξηση 4,5%, συγκρινόμενες με το 2010 και ανήλθαν στα 3,022 δις. ευρώ. Αντιστοίχως, οι αποζημιώσεις από αντασφαλιστικές εργασίες αυξήθηκαν κατά 3,9% ενώ η συμμετοχή των αντασφαλιστών στις πληρωθείσες αποζημιώσεις μειώθηκε κατά 21,9%. Στον κλάδο της αστικής ευ-

θύνης χερσαίων οχημάτων αποδίδονται οι περισσότερες αποζημιώσεις των ασφαλίσεων κατά Ζημιών με €687,4 εκατ. και 63,0% επί του συνόλου. Δεύτερος κλάδος σε αποζημιώσεις είναι ο κλάδος των χερσαίων οχημάτων με €141,2 εκατ. και 12,9% επί του συνόλου των κλάδων κατά Ζημιών. Επίσης, μεγάλος κλάδος ως προς τις αποζημιώσεις,

είναι αυτός της πυρκαϊγιάς και στοιχείων της φύσεως με €102,9 εκατ. (9,4% του συνόλου). Όταν αθροίζονται οι αποζημιώσεις των κλάδων σχετικά με τα χερσαία οχήματα (αστικής ευθύνης χερσαίων οχημάτων και χερσαίων οχημάτων), παρατηρείται ότι συγκεντρώνουν €828,6 εκατ. και ποσοστό 76,0% των αποζημιώσεων των ασφαλίσεων κατά Ζη-

μιών. Τα αντίστοιχα μεγέθη για το 2010 ήταν €953 εκατ. και 79,5%. Μετά τις καλύψεις των αυτοκινήτων, ακολουθούν οι αντίστοιχες της περιουσίας, με τους κλάδους πυρκαϊγιάς και στοιχείων της φύσεως (€102,9 εκατ.), λοιπές ζημιές αγαθών (€51,8 εκατ.) και διαφόρων χρηματικών απωλειών (€4,1 εκατ.). Οι παραπάνω κλάδοι αθροίζουν περίπου €159 εκατ.

Μεταβολή των αποζημιώσεων από πρωτασφαλίσεις κατά Ζημιών

€	2011	2010	Μεταβολή
1. Ατυχήματα	4.456.369,27	4.913.464,15	-9,3%
2. Ασθένειες	8.538.092,58	9.593.984,84	-11,0%
3. Χερσαία οχήματα	141.207.729,69	173.477.531,50	-18,6%
5. Αεροσκάφη	7.680,48	5.087,46	+51,0%
6. Πλοία (θαλάσσια, λιμναία, ποτάμια)	11.715.682,70	18.978.655,38	-38,3%
7. Μεταφερόμενα εμπορεύματα	6.043.097,94	8.475.234,51	-28,7%
8. Πυρκαϊά και στοιχεία της φύσεως	102.949.432,85	91.874.684,90	+12,1%
9. Λοιπές ζημιές αγαθών	51.758.730,52	38.594.154,70	+34,1%
10. Αστική ευθύνη χερσαίων οχημάτων	687.436.448,69	779.525.618,90	-11,8%
11. Αστική ευθύνη από αεροσκάφη	113.522,03	127.578,87	-11,0%
12. Αστική ευθύνη πλοίων	1.566.000,61	2.018.633,27	-22,4%
13. Γενική αστική ευθύνη	11.829.904,88	13.797.431,07	-14,3%
14. Πιστώσεις	36.255.892,05	34.787.661,57	+4,2%
15. Εγγυήσεις	7.724.876,88	6.104.339,40	+26,5%
16. Διάφορες χρηματικές απώλειες	4.078.501,29	3.172.805,52	+28,5%
17. Νομική προστασία	5.333.623,59	4.178.885,81	+27,6%
18. Βοήθεια	9.755.629,06	8.633.647,82	+13,0%
Σύνολο	1.090.771.215,11	1.198.259.399,67	-9,0%

Συμμετοχή αντασφαλιστών στις
αποζημιώσεις κατά Ζημιών 2011

	€	Συμμετοχή
1. Ατυχήματα	1.194.436,28	0,7%
2. Ασθένειες	1.816.558,18	1,0%
3. Χερσαία οχήματα	6.809.277,60	3,8%
5. Αεροσκάφη	0,00	0,0%
6. Πλοία (θαλάσσια, λιμναία, ποτάμια)	3.046.770,69	1,7%
7. Μεταφερόμενα εμπορεύματα	3.073.793,34	1,7%
8. Πυρκαϊά και στοιχεία της φύσεως	45.143.356,59	25,3%
9. Λοιπές ζημιές αγαθών	32.002.370,43	17,9%
10. Αστική ευθύνη χερσαίων οχημάτων	37.720.593,22	21,1%
11. Αστική ευθύνη από αεροσκάφη	24.992,96	0,0%
12. Αστική ευθύνη πλοίων	101.774,27	0,1%
13. Γενική αστική ευθύνη	6.600.541,03	3,7%
14. Πιστώσεις	27.366.728,61	15,3%
15. Εγγυήσεις	4.810.114,91	2,7%
16. Διάφορες χρηματικές απώλειες	7.853.859,71	4,4%
17. Νομική προστασία	6.861,72	0,0%
18. Βοήθεια	1.186.121,38	0,7%
Σύνολο	178.758.150,92	100,0%

σε αποζημιώσεις, οι οποίες αντιστοιχούν σε μερίδιο 14,6% των αποζημιώσεων κατά Ζημιών. Τα αντίστοιχα μεγέθη για το 2010 ήταν €133,6 εκατ. και 11,2%. Στον πίνακα 4 παρουσιάζεται το ποσοστό μεταβολής των αποζημιώσεων από το 2010 στο 2011 για τους κλάδους ασφάλισης κατά Ζημιών. Σε σχέση με τα δεδομένα του 2010, οι αποζημιώσεις

μειώθηκαν κατά 9,0%, με τις μεγαλύτερες μειώσεις σε απόλυτο μέγεθος, να παρατηρούνται στους κλάδους της αστικής ευθύνης χερσαίων οχημάτων, χερσαίων οχημάτων και πλοίων. Επίσης, μεγάλη μείωση γνώρισε ο κλάδος μεταφερομένων εμπορευμάτων. Σε αντίθετη πορεία, σε σχέση με τη μείωση των αποζημιώσεων, κινήθηκαν μεταξύ άλλων οι κλάδοι

Μεταβολή αποζημιώσεων

€	2011	2010	Μεταβολή
Ασφαλίσεις κατά Ζημιών	1.090.771.215,11	1.198.259.399,67	-9,0%
Ασφαλίσεις Ζωής	1.931.841.627,69	1.694.804.300,05	+14,0%
Σύνολο	3.022.612.842,80	2.893.063.699,72	+4,5%



Παραγωγή από αντασφαλίσεις κατά Ζημιών

	€	Συμμετοχή
1. Ατυχήματα	253.831,19	0,7%
2. Ασθένειες	60.008,43	0,2%
3. Χερσαία οχήματα	162.207,70	0,5%
5. Αεροσκάφη	0,00	0,0%
6. Πλοία (θαλάσσια, λιμναία, ποτάμια)	247.515,93	0,7%
7. Μεταφερόμενα εμπορεύματα	365.368,30	1,0%
8. Πυρκαϊά και στοιχεία της φύσεως	1.692.570,33	4,8%
9. Λοιπές ζημιές αγαθών	786.988,45	2,2%
10. Αστική ευθύνη χερσαίων οχημάτων	5.450.901,52	15,5%
11. Αστική ευθύνη από αεροσκάφη	0,00	0,0%
12. Αστική ευθύνη πλοίων	9.652,01	0,0%
13. Γενική αστική ευθύνη	1.536.299,60	4,4%
14. Πιστώσεις	3.743.884,62	10,7%
15. Εγγυήσεις	11.146,12	0,0%
16. Διάφορες χρηματικές απώλειες	8.246.650,26	23,5%
17. Νομική προστασία	47.569,73	0,1%
18. Βοήθεια	12.457.802,16	35,5%
Σύνολο	35.072.396,35	100,0%

Μεταβολή των αποζημιώσεων
από αντασφαλίσεις κατά Ζημιών

€	2011	2010	Μεταβολή
1. Ατυχήματα	253.831,19	240.816,29	+5,40%
2. Ασθένειες	60.008,43	189.485,54	-68,3%
3. Χερσαία οχήματα	162.207,70	177.213,47	-8,5%
5. Αεροσκάφη	0,00	0,00	---
6. Πλοία (θαλάσσια, λίμνια, ποτάμια)	247.515,93	1.736.291,38	-85,7%
7. Μεταφερόμενα εμπορεύματα	365.368,30	244.647,77	+49,3%
8. Πυρκαϊά και στοιχεία της φύσης	1.692.570,33	3.975.787,58	-57,4%
9. Λοιπές ζημιές αγαθών	786.988,45	1.234.994,48	-36,3%
10. Αστική ευθύνη γερσαίων οχημάτων	5.450.901,52	3.964.804,53	+37,5%
11. Αστική ευθύνη από αεροσκάφη	0,00	6.841,40	-100,0%
12. Αστική ευθύνη πλοίων	9.652,01	0,00	---
13. Γενική αστική ευθύνη	1.536.299,60	133.857,71	+1.047,7%
14. Πιστώσεις	3.743.884,62	6.537.794,19	-42,7%
15. Εγγυήσεις	11.146,12	4.994,91	+123,1%
16. Διάφορες χρηματικές απώλειες	8.246.650,26	4.722.123,00	+74,6%
17. Νομική προστασία	47.569,73	68.590,04	-30,6%
18. Βοήθεια	12.457.802,16	10.575.472,66	+17,8%
Σύνολο	35.072.396,35	33.813.714,95	+3,7%

Αποζημιώσεις από πρωτασφαλίσεις Ζωής 2011

€	Συμμετοχή
I. Ζωής	1.265.308.932,52 65,5%
III. Ζωής συνδεδεμένων με επενδύσεις	337.642.810,67 17,5%
IV. Υγείας	22.955.272,51 1,2%
VI. Κεφαλαιοποίησης	366.357,39 0,0%
VII. Διαχείριση ομαδικών συνταξιοδοτικών κεφαλαίων	305.568.254,60 15,8%
Σύνολο	1.931.841.627,69 100,0%

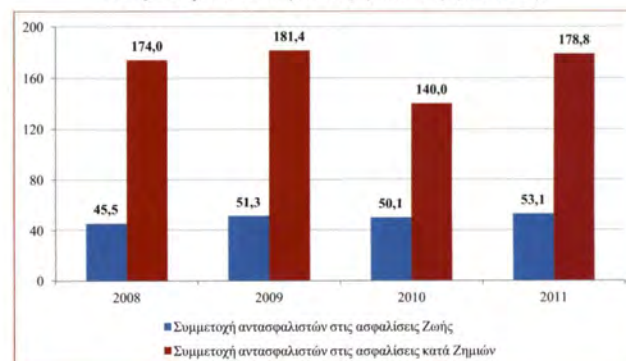
Μεταβολή των αποζημιώσεων από πρωτασφαλίσεις Ζωής

€	2011	2010	Μεταβολή
I. Ζωής	1.265.308.932,52	1.077.520.492,23	+17,4%
III. Ζωής συνδεδεμένων με επενδύσεις	337.642.810,67	325.994.710,59	+3,6%
IV. Υγείας	22.955.272,51	21.646.199,48	+6,0%
VI. Κεφαλαιοποίησης	366.357,39	203.477,46	+80,0%
VII. Διαχείριση ομαδικών συνταξιοδοτικών κεφαλαίων	305.568.254,60	269.439.420,29	+13,4%
Σύνολο	1.931.841.627,69	1.694.804.300,05	+14,0%

Αποζημιώσεις από αντασφαλίσεις

€	2011	2010	Μεταβολή
Ασφαλίσεις κατά Ζημιών	35.072.396,35	33.813.714,95	+3,7%
Ασφαλίσεις Ζωής	1.037.327,11	939.681,06	+10,4%
Σύνολο	36.109.723,46	34.753.396,01	+3,9%

Συμμετοχή αντασφαλιστών
στις πληρωθείσες αποζημιώσεις (εκατ. €)



→ της πυρκαϊγιάς και στοιχείων της φύσης, των λοιπών ζημιών αγαθών και της νομικής προστασίας. Οι αποζημιώσεις των ασφαλίσεων Ζωής έφτασαν τα €1,9 δις, με το μεγαλύτερο μέρος του οποίου, €1,3 δις και 65,5% του συνόλου, να συγκεντρώνεται στον κλάδο I. Ζωής. Στον κλάδο III. Ζωής συνδεδεμένες με επενδύσεις καταβλήθηκαν €337,6 εκατ. (17,5% του συνόλου)

ενώ στη διαχείριση ομαδικών συνταξιοδοτικών κεφαλαίων €305,6 εκατ. (ή 15,8% του συνόλου). Συνολικά, διαπιστώνεται ότι αυξήθηκαν οι αποζημιώσεις των πρωτασφαλίσεων Ζωής κατά 14,0%. Όλων των κλάδων οι αποζημιώσεις κινήθηκαν ανοδικά, ιδιαίτερα δε του κλάδου I. Ζωής (+17,4%), του IV. Υγείας (+6,0%) και του III. Ζωής συνδεδεμένων με επενδύσεις (+3,6%). ■

Δίνουμε σημασία στην ουσία: Στηριζόμαστε στις ίδιες αξίες σταθερά μέσα στο χρόνο.

Ξεκινήσαμε σε μια εποχή που οι Έλληνες με τα λίγα έφτιαχναν πολλά και κοιτούσαν μπροστά. Αυτή η αξία μάς οδηγεί σταθερά μέσα στο χρόνο: δίνουμε σημασία στην ουσία. Και τώρα, που ξανά τα ουσιαστικά είναι τα πιο σημαντικά, είμαστε πραγματικά δίπλα σε κάθε Έλληνα. Με ολοκληρωμένα, αξιόπιστα προγράμματα, και πάντα αποζημιώνοντας αμέσως. Για να νιώθει ασφάλεια και να συνεχίσει να κοιτάζει μπροστά.



**ΑΣΦΑΛΕΙΑΙ
MINETTA**

Ασφαλίζει ό,τι αξίζει

ΑΝΩΝΥΜΗ ΕΛΛΗΝΙΚΗ ΕΤΑΙΡΕΙΑ ΓΕΝΙΚΩΝ ΑΣΦΑΛΕΙΩΝ
ΚΕΝΤΡΙΚΑ ΓΡΑΦΕΙΑ

Λ. ΣΥΓΓΡΟΥ 193-195 & ΧΡ. ΣΜΥΡΝΗΣ 2, 171 21 Ν. ΣΜΥΡΝΗ Τ: 210 9309400, 210 9309500

ΚΕΝΤΡΙΚΑ ΓΡΑΦΕΙΑ - ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗ

ΑΡΙΣΤΟΤΕΛΟΥΣ 5, 546 23 ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗ Τ: 2310 265112 / 2310 287902 F: 2310 224675 / 2310 243748

www.minetta.gr

ΠΕΡΙΣΣΟΤΕΡΑ ΑΠΟ 1.000 ΣΥΝΕΡΓΑΖΟΜΕΝΑ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΑ ΓΡΑΦΕΙΑ ΣΕ ΟΛΗ ΤΗΝ ΕΛΛΑΔΑ ΓΙΑ ΤΗΝ ΑΜΕΣΗ ΕΞΥΠΗΡΕΤΗΣΗ ΣΑΣ



Ενισχύει την φερεγγυότητα!



Σε αύξηση του μετοχικού κεφαλαίου κατά €94 εκατ. προχωρά η Groupama Φοίνιξ, όπως αποφασίσθηκε στην έκτακτη γενική συνέλευση της Groupama SA, μετόχου της Groupama Φοίνιξ Ασφαλιστικής. Η ανακεφαλαιοποίηση αυτή ενισχύει σημαντικά τη φερεγγυότητα της Groupama Φοίνιξ, η οποία υπερκαλύπτει πλέον τις απαιτήσεις των ισχυουσών διατάξεων, τόσο της Τράπεζας της Ελλάδος σχετικά με το ειδικό καθεστώς των ασφαλιστικών εταιριών που εποπτεύει, όσο και του υπουργείου Ανάπτυξης σχετικά με τις ανώνυμες εταιρίες εν γένει. Σημειώνεται ότι η υπερκάλυψη αυτή εξασφαλίζεται ακόμη και χωρίς να ληφθεί υπόψη η ευνοϊκή ρύθμιση της Εποπτικής Αρχής σε ό,τι αφορά την αποτίμηση των ελληνικών ομολόγων για τη χρήση του 2012, καθώς και ότι η κεφαλαιακή επάρκεια της εταιρίας ενισχύθηκε περαιτέρω από την επικερδή διάθεση τίτλων αξιών. Η απόφαση αυτή, η οποία είναι συνδεδεμένη με τη συνειδητή συμμετοχή μας στο PSI, επιβεβαιώνει την εμπιστοσύνη του Ομίλου Groupama στο μέλλον της ελληνικής του θυγατρικής, παρά τη δύσκολη συγκυρία, καθώς και την ικανότητα της εταιρίας μας να τηρεί τις δεσμεύσεις της απέναντι στους ασφαλισμένους. Τέλος, ενισχύει τη δυνατότητα της εταιρίας να συνεχίσει τη δυναμική εξέλιξη που έχει καταγράψει τα τελευταία χρόνια στην ελληνική αγορά σχολίασε ο κ. Bertrand Woirhaye, γενικός διευθυντής της Groupama Φοίνιξ.

Κέρδη €13,9 εκατ. προ φόρων και προβλέψεων

Εξαιρετική αντοχή και σταθερότητα επέδειξε εν τω μεταξύ η Groupama Φοίνιξ σε ένα δύσκολο οικονομικό και χρηματοπιστωτικό περιβάλλον, καθώς έκλεισε τη χρήση 2011 παρουσιάζοντας θετικό καθαρό αποτέλεσμα ύψους € 13,9 εκατ. προ φόρων και προβλέψεων για απομείωση αξίας των ομολόγων του ελληνικού Δημοσίου. Το θετικό αυτό αποτέλεσμα προκύπτει κατά κύριο λόγο από την περαιτέρω βελτίωση των τεχνικών αποτελεσμάτων της σε σχέση με το 2010, αλλά και από την σημαντική αύξηση της παραγωγής της στον κλάδο Ζωής (+7,2%), με μείωση του συνολικού κύκλου εργασιών της εταιρίας

ας που δεν υπερβαίνει το 2,3%, έναντι μείωσης 6,5% για την υπόλοιπη αγορά. Ο επίσης κύκλος εργασιών (μεικτά ασφαλιστρα συμπεριλαμβανομένων των δικαιωμάτων συμβολαίων) της Groupama Φοίνιξ ανήλθε το 2011 στα € 191,2 εκατ., έναντι € 195,8 εκατ. για το 2010. Αναλυτικότερα:

■ € 123 εκατ. αφορούν στις γενικές ασφαλίσεις και

■ € 68,2 εκατ. στις ασφαλίσεις ζωής. Αυτή η συγκράτηση του κύκλου εργασιών σε ένα έντονα υφεσιακό περιβάλλον οφείλεται σε μεγάλο βαθμό στην ανταγωνιστικότητα των προγραμμάτων της, καθώς και στη δυναμική των δικτύων της, τα οποία ενισχύθηκαν αφενός με την υπογραφή σημαντικού αριθμού νέων συμβάσεων συνεργασίας με σημαντικούς πράκτορες και ασφαλειομεσίτες της αγοράς (112) και αφετέρου με την επέκταση του αποκλειστικού δικτύου συνεργατών της (115 νέα μέλη). Αξιοσημείωτη είναι η αύξηση της παραγωγής της Groupama Φοίνιξ στον κλάδο Ζωής (+7,2%), ενώ η υπόλοιπη αγορά υποχώρησε κατά 6,4%. Αυτή η εντυπωσιακή απόδοση σε ένα δυσμενές οικονομικό περιβάλλον οφείλεται κυρίως στα εξαιρετικά αποτελέσματα στις παραδοσιακές ασφαλίσεις ζωής (+26,1%), όπου η Groupama Φοίνιξ ξεπέρασε κατά πολύ το μέσο όρο της αγοράς, καθώς και στην αύξηση της παραγωγής στις ομαδικές ασφαλίσεις (+3,3%). Γενικότερα τα αποτελέσματα του κλάδου Ζωής αποτυπώνουν την ανταγωνιστικότητα και την ποιότητα της γκάμας προγραμμάτων Ζωής της εταιρίας, καθώς ενδεικτικά το 2011, σε συνεργεία με τον Όμιλο Groupama, εγκαινιάστηκε νέα σειρά ασφαλιστικών - επενδυτικών προϊόντων εφάπαξ καταβολής, με εγγύηση κεφαλαίου, εγγυημένη ελάχιστη απόδοση και συμμετοχή στην απόδοση των ευρωπαϊκών αγορών.

Στο επίπεδο της υπόλοιπης αγοράς βρίσκεται η μεταβολή στους γενικούς κλάδους, όπου αποτυπώθηκε πιο έντονα η επίδραση της ύφεσης (-6,9% έναντι -6,5% κατά μέσο όρο για την υπόλοιπη αγορά).

Ειδικότερα στον κλάδο Αυτοκινήτου, ο κύκλος εργασιών της εταιρίας σημείωσε μείωση 5,5% σε σχέση με το 2010, έναντι 6,4%

Groupama Φοίνιξ

Ενισχύεται η δυνατότητα της Groupama Φοίνιξ να συνεχίσει τη δυναμική εξέλιξη που έχει καταγράψει τα τελευταία χρόνια στην ελληνική αγορά, σχολίασε ο γενικός διευθυντής, κ. Bertrand Woirhaye

[Bertrand Woirhaye]
Να γίνει η Groupama Φοίνιξ η αγαπημένη εταιρία των ελλήνων ασφαλισμένων

Σε ένα ιδιαίτερα δυσμενές οικονομικό περιβάλλον, η Groupama Φοίνιξ, στηριζόμενη στα δυνατά της σημεία, παρουσίασε για το 2011, εκτός PSI, ένα από τα καλύτερα αποτελέσματα της ιστορίας της. Το αποτέλεσμα αυτό αποτυπώνει τη γρήγορη και αποτελεσματική μετατροπή που ξεκίνησε πριν από λίγα χρόνια και που μεταφράζεται σήμερα σε αισθητή αύξηση του μεριδίου αγοράς της εταιρίας. Η ισορροπία του χαρτοφυλακίου, η ποιότητα των καλύψεων και υπηρεσιών, ο δυναμισμός των δικτύων πωλήσεων της και η καινοτομία που διακρίνει την εταιρία μας, αποτελούν σήμερα γερά θεμέλια που μας επιτρέπουν να είμαστε αισιόδοξοι παρά το βάρος της αναδιάρθρωσης του ελληνικού χρέους. Βέβαια η αισιοδοξία αυτή προκύπτει και από το γεγονός ότι ο Όμιλος Groupama στον οποίον ανήκουμε επιβεβαιώνει την εμπιστοσύνη του στην ελληνική αγορά και στη θυγατρική του, στηρίζοντας την εταιρία μας και τους πελάτες της και προβαίνοντας στην απαραίτητη ανακεφαλαιοποίηση. Από τις αρχές του τρέχοντος έτους, συνεχίζουμε τις προσπάθειές μας προκειμένου να προσαρμοστούμε ακόμα καλύτερα στο μεταβαλλόμενο κοινωνικοοικονομικό περιβάλλον της χώρας μέσω της καλύτερης δυνατής σχέσης κόστους / ποιότητας, της ανάπτυξης νέων υπηρεσιών με πραγματική προστιθέμενη αξία, αλλά και της μεγαλύτερης διαφάνειας των διαδικασιών μας. Στόχος μας για τα επόμενα χρόνια είναι να καταστήσουμε τη Groupama Φοίνιξ την αγαπημένη εταιρία των Ελλήνων ασφαλισμένων.

→ για την υπόλοιπη αγορά, και διαμορφώθηκε στα € 74,6 εκατ. Σημαντική βελτίωση παρουσιάζουν στο σύνολό τους και τα τεχνικά αποτελέσματα της χρήσης 2011, όπου ειδικότερα ξεχωρίζει ο κλάδος Πυρός της εταιρείας, όπως και το 2010. Ιδιαίτερα ικανοποιητικά παρουσιάζονται τα τεχνικά αποτελέσματα και στον κλάδο Αυτοκινήτου, με περαιτέρω βελτίωση σε σχέση με το 2010. Τα αποτελέσματα αυτά αποτυπώνουν τη συνεπή πολιτική ανάληψης κινδύνων, τον αποτελεσματικό έλεγχο του τεχνικού ρίσκου

και, γενικότερα, την ποιότητα του χαρτοφυλακίου της εταιρείας. Η καλύτερη σε σύγκριση με την αγορά μεταβολή του κύκλου εργασιών, σε συνδυασμό με τη σημαντική βελτίωση των τεχνικών αποτελεσμάτων, αλλά και τη συγκράτηση των γενικών εξόδων της εταιρείας (παρά την αύξηση των φορολογικών επιβαρύνσεων) επέτρεψε στη Groupama Φοίνιξ να παρουσιάζει θετικό καθαρό αποτέλεσμα € 13,9 εκατ. (προ φόρων και προβλέψεων για απομείωση αξίας των ομολόγων Ελληνικού δημοσίου), έναντι € 4,9

εκατ. το 2010. Το καθαρό αποτέλεσμα αυτό όμως επηρεάστηκε καθοριστικά από το πρόγραμμα ανταλλαγής ομολόγων ελληνικού Δημοσίου (PSI), το οποίο ολοκληρώθηκε τον Μάρτιο 2012 και στο οποίο η εταιρεία συμμετείχε για το σύνολο των τίτλων που κατείχε στο επενδυτικό χαρτοφυλάκιο στις 31 Δεκεμβρίου 2011. Ως εκ τούτου, η εταιρεία σχημάτισε πρόβλεψη απομείωσης της αξίας των εν λόγω τίτλων ύψους € 123,2 εκατ. και το τελικό καθαρό αποτέλεσμα της διαμορφώθηκε στα € -109,3 εκατ. προ φόρων.

Groupama Obsidienne για εγγυημένη απόδοση σε ευρώ

Η Groupama Φοίνιξ προσφέρει ένα ασφαλιστικό – επενδυτικό πρόγραμμα διάρκειας 8 + 2 ετών που συνδυάζει εγγυημένο κεφάλαιο στη λήξη και δυνατότητα συμμετοχής στις μετοχικές αγορές της ευρωζώνης μέσω του δείκτη Euro Stoxx 50®. Το «Groupama Obsidienne – Αύγουστος 2012» διατίθεται από τον Όμιλο Groupama στη Γαλλία ενώ στην Ελλάδα παρέχεται αποκλειστικά από την Groupama Φοίνιξ έως τις 31 Ιουλίου 2012.

Το πρόγραμμα προσφέρει μία σειρά από προνόμια στους ασφαλισμένους τα οποία περιλαμβάνουν: εγγύηση κεφαλαίου, ελάχιστη εγγυημένη απόδοση (ανεξάρτητα από την εξέλιξη των αγορών μετοχών) 3,1%, αλλά και δυνατότητα υψηλής απόδοσης έως 73,3% επί του καθαρού ασφαλιστρού στη

λήξη της θετίας, πρόσβαση στα επενδυόμενα χρήματα από το πρώτο κίολας τρίμηνο, καθώς και δικαίωμα εξαγοράς χωρίς καμία χρέωση στη λήξη των 8 ετών.

Ο επενδυτικός μηχανισμός του «Groupama Obsidienne» είναι απλός και απόλυτα διαφανής. Το κεφάλαιο επενδύεται στον εισηγμένο στη χρηματιστηριακή αγορά του Λουξεμβούργου τίτλο «Obsidienne Août 2012», με την εγγύηση της Société Générale. Η απόδοσή του εξαρτάται κατά 50% από σταθερή επίσημη απόδοση 4,40%, και κατά 50% από την πορεία του Δείκτη Euro Stoxx 50®, ο οποίος περιλαμβάνει τις 50 σημαντικότερες μετοχές των κρατών μελών της ευρωζώνης.

Με αφορμή την έκδοση του νέου επενδυτικού προγράμματος της Groupama Φοίνιξ, ο Εμπορικός Διευθυντής της εταιρείας κ. Χρήστος Κάτσιος δήλωσε: «Ο οψιδιανός είναι ένα πέτρωμα στο οποίο η λαϊκή παράδοση αποδίδει αξία φυλακτού, καθώς χαρίζει προστασία, δύναμη, τύχη και ψυχική ηρεμία. Πιστεύω πως το όνομα αυτό, αν και ασυνήθιστο, ταιριάζει απόλυτα με ένα ασφαλιστικό – επενδυτικό πρόγραμμα που παρέχει τόσα πλεονεκτήματα σε ένα δυσμενές οικονομικό περιβάλλον. Με το «Groupama Obsidienne», ο επενδυτής έχει την βεβαιότητα, όποια και αν είναι η εξέλιξη των αγορών μετοχών, ότι θα ανακτήσει το κεφάλαιό του στο ακέραιο, προσαυξημένο με την ελάχιστη εγγυημένη απόδοση στη λήξη της θετίας, ενώ οι πιθανότητες καλύτερης ακόμα απόδοσης είναι μεγάλες».



“οδηγός”
στα κρύσταλλα
αυτοκινήτου

800 11 777 999

από σταθερό χωρίς χρέωση

210 559 3976

2310 798 770

από κινητό

- Τοποθετούμε **μόνο αυθεντικά κρύσταλλα αυτοκινήτων**, από τους **μεγαλύτερους κατασκευαστές κρυστάλλων στον κόσμο**.
- Προσφέρουμε **υψηλό επίπεδο εργασιών** χάρη στην **πολυετή εμπειρία του εξειδικευμένου προσωπικού μας**.
- Διαθέτουμε το **μεγαλύτερο δίκτυο σταθμών αντικατάστασης κρυστάλλων αυτοκινήτου στην Ελλάδα**.
- Προσφέρουμε **γραφτή πιστοποίηση της γνησιότητας των κρυστάλλων και εγγύηση εργασίας εφ' όρου ζωής**.
- **Συνεργαζόμαστε με τις περισσότερες ασφαλιστικές εταιρείες στην Ελλάδα**.

Μέλος του πολυεθνικού
ομίλου SAINT-GOBAIN

GLASSDRIVE®
Οι δικοί σας ειδικοί στα κρύσταλλα αυτοκινήτων



Γράφει η **ΜΑΡΙΑ ΦΑΡΑΝΤΟΥ**
Νομικός Σύμβουλος
Ένωσης Ασφαλιστικών
Εταιριών Ελλάδος

Περιβαλλοντική ευθύνη & ασφαλιστικές λύσεις

Το καθεστώς περιβαλλοντικής ευθύνης που θεσπίστηκε σε κοινοτικό επίπεδο με την Οδηγία 2004/35/ΕΚ του Ευρωπαϊκού Κοινοβουλίου και Συμβουλίου (εφεξής Οδηγία) και ενσωματώθηκε στην ελληνική νομοθεσία με το Π.Δ. 148/2009 (εφεξής Π.Δ.) αποτελεί αναμφισβήτητο τομή στη μέχρι πρότινος αντιμετώπιση της υποβάθμισης του φυσικού περιβάλλοντος.

Σύμφωνα με τη «νέα» νομοθεσία, η οποία υιοθετεί την αρχή «ο ρυπαίνων πληρώνει», πέραν της καταβολής διοικητικών προστίμων και της αποζημίωσης τρίτων από περιβαλλοντικό ατύχημα, «ο φορέας εκμετάλλευσης» καθίσταται πλέον οικονομικά υπεύθυνος για την προστασία του περιβάλλοντος και αναλαμβάνει να μεριμνήσει για τη λήψη αποτελεσματικών μέτρων πρόληψης της περιβαλλοντικής ζημίας και, εφόσον προκληθεί ζημία, να πληρώσει το κόστος αποκατάστασης της ζημίας που προκάλεσε στο περιβάλλον με τη δραστηριότητά του.

Το πλαίσιο ευθύνης που διαμορφώνεται για το φορέα εκμετάλλευσης είναι ιδιαίτερα ευρύ, (σε ορισμένες δε περιπτώσεις και ασαφές), δημιουργώντας κατά την εκτίμηση πολλών αντικίνητρα στην υπεύθυνη διαχείριση του περιβαλλοντικού κινδύνου.

Σύμφωνα με το Π.Δ. ως «περιβαλλοντική ζημία» νοείται η υποβάθμιση εν γένει (όχι μόνο η ρύπανση): α) των προστατευόμενων ειδών και των φυσικών οικοτόπων, β) των υδάτων, υπογείων και επιφανειακών (επί του παρόντος δεν περιλαμβάνεται η θάλασσα) και γ) του εδάφους, εφόσον προκαλείται σοβαρός κίνδυνος δυσμενών συνεπειών για την ανθρώπινη υγεία.

Η δε «ευθύνη» του φορέα εκμετάλλευσης ορίζεται αντικει-

μενική (δηλαδή ευθύνη ανεξαρτήτως υπαιτιότητας).

Η «αποκατάσταση» του περιβάλλοντος διακρίνεται σε πρωτογενής (επαναφορά των φυσικών πόρων στην αρχική τους κατάσταση), αντισταθμιστική (αντιστάθμιση των προσωρινών απωλειών των φυσικών πόρων έως ότου επιτευχθεί πρωτογενής αποκατάσταση) και συμπληρωματική (συμπλήρωση φυσικών πόρων, ενδεχομένως και σε διαφορετική τοποθεσία, εφόσον η πρωτογενής αποκατάσταση δεν είναι εφικτή).

Ενώ στην έννοια της «δαπάνης των δράσεων πρόληψης ή αποκατάστασης» που επιωρίζεται ο υπεύθυνος φορέας εκμετάλλευσης περιλαμβάνονται, πέραν του κόστους των απαιτούμενων μέτρων, και οι δαπάνες για την εκτίμηση της περιβαλλοντικής ζημίας, την εκτίμηση της επικείμενης απειλής ζημίας, των εναλλακτικών δυνατοτήτων δράσης, τα διοικητικά και δικαστικά έξοδα, το κόστος για τη συλλογή στοιχείων και όλα εν γένει τα γενικά έξοδα και οι δαπάνες παρακολούθησης και εποπτείας της Διοίκησης.

«Αρμόδια Αρχή» για τον έλεγχο της τήρησης των διαδικασιών και της εκπλήρωσης των καθηκόντων που προβλέπει το Π.Δ. ορίζεται το Υπουργείο Περιβάλλοντος, Ενέργειας και Κλιματικής Αλλαγής (ΥΠΕΚΑ), στο οποίο για το σκοπό αυτό συστήνεται αυτοτελές Συντονιστικό Γραφείο Αντιμετώπισης Περιβαλλοντικών Ζημιών (ΣΥΓΑΠΕΖ), υπαγόμενο απευθείας στον υπουργό Περιβάλλοντος.

Για την υποστήριξη του έργου του ΣΥΓΑΠΕΖ δημιουργείται η γνωμοδοτικού χαρακτήρα Επιτροπή Αντιμετώπισης Περιβαλλοντικών Ζημιών (ΕΑΠΕΖ) με τη συμμετοχή, μεταξύ άλλων φορέων, και εκπροσώπου της Ένωσης Ασφαλιστικών Εταιριών Ελλάδος.



Η νέα νομοθεσία αναγνωρίζει ρητά δικαίωμα των μη κυβερνητικών οργανώσεων για την προστασία του περιβάλλοντος, αλλά και οιοδήποτε έχει έννομο συμφέρον να καταγγέλλουν την περιβαλλοντική ζημία και να ζητούν την ενεργοποίηση της Αρμόδιας Αρχής για την ανάληψη σχετικής δράσης.

Όσον αφορά τέλος στο ζήτημα της «χρηματοοικονομικής ασφάλειας», το Π.Δ. (σε αντίθεση με την Οδηγία) προέβλεπε υποχρεωτική υπαγωγή των επικίνδυνων δραστηριοτήτων (παράρτημα ΙΙΙ του Π.Δ.) σε σύστημα χρηματοοικονομικής ασφάλειας. Ωστόσο, ως προϋπόθεση για την έναρξη ισχύος της υποχρέωσης αυτής τέθηκε η έκδοση Υπουργικών Αποφάσεων που θα προσδιορίσουν τις σχετικές λεπτομέρειες, η οποία όμως πρόσφατα αναβλήθηκε με Νόμο (Ν.4014/2011) για τα τέλη του 2012.

Ασφαλιστικές λύσεις για την κάλυψη της «νέας» περιβαλλοντικής ευθύνης

Η «νέα» μορφή περιβαλλοντικής ευθύνης σηματοδοτεί, χωρίς καμία αμφιβολία, ριζικές αλλαγές και μια «νέα» εποχή και στην πολιτική της ευρωπαϊκής ασφαλιστικής αγοράς για την κάλυψη της περιβαλλοντικής ευθύνης και ρύπανσης. Η ασφαλιστική βιομηχανία, έχοντας σε διεθνές επίπεδο εμπειρία και τεχνογνωσία σε ζητήματα διαχείρισης ρίσκου και καταστροφικών κινδύνων, αναπτύσσεται διαρκώς και μπορεί και στον τομέα αυτό να προσφέρει ουσιαστικές ασφαλιστικές λύσεις.

Ωστόσο, η ασφαλιστική κάλυψη, όσο ευρεία και αν είναι, δεν μπορεί ούτε και πρέπει να θεωρείται υποκατάστατο της ευθύνης του φορέα εκμετάλλευσης.

Πράγματι, τα προσφερόμενα σήμερα, σε ευρωπαϊκό επίπεδο, ασφαλιστικά προϊόντα καλύπτουν σε σημαντικό βαθμό την απορρέουσα από την Οδηγία περιβαλλοντική ευθύνη, όχι όμως στο σύνολο της. Σύμφωνα με στοιχεία της Ευρωπαϊκής Επιτροπής, οι περιορισμοί κάλυψης που εντοπίζονται στα ασφαλιστικά προϊόντα αφορούν κυρίως:

- Την περιβαλλοντική ζημία που απορρέει σταδιακά και βαθμιαία από επαναλαμβανόμενες ενέργειες στο πλαίσιο της κανονικής λειτουργίας μίας επιχείρησης.

- Την περιβαλλοντική ζημία που απορρέει από εκπομπή ή δραστηριότητα για την οποία έχει δοθεί άδεια από Δημόσια Αρχή.

- Την περιβαλλοντική ζημία που απορρέει από εκπομπή ή δραστηριότητα για την οποία δεν θα μπορούσε να πιθανολογηθεί ότι θα προκαλούσε περιβαλλοντική ζημία, σύμφωνα με τις επιστημονικές και τις τεχνικές γνώσεις που ήταν διαθέσιμες κατά το χρόνο που έλαβε χώρα η εκπομπή ή η δραστηριότητα αυτή.

- Την αντισταθμιστική αποκατάσταση των προσωρινών απωλειών φυσικών πόρων, ιδίως όσον αφορά στα προστατευόμενα είδη και τους φυσικούς οικοτόπους.

- Σκόπιμες πράξεις ή παραλείψεις του φορέα εκμετάλλευσης.

Σε κάθε περίπτωση η έκταση της παρεχόμενης ασφαλιστικής κάλυψης αποτελεί, ως είναι ευνόητο, άμεση συνάρτηση της εκτίμησης του κινδύνου που φέρει η κάθε επιχείρηση, κατά την οποία λαμβάνονται υπόψη στοιχεία όπως ο είδος και το μέγεθος της επιχείρησης, η θέση της εγκατάστασης (φυσικά οικοσυστήματα και προστατευόμενα είδη της περιοχής), η εφαρμογή από το φορέα εκμετάλλευσης ποι-



οτικών συστημάτων διαχείρισης του περιβαλλοντικού κινδύνου του, το ιστορικό περιβαλλοντικών ζημιών της επιχείρησης κ.ά.

Υπό το φως της νέας νομοθεσίας και της εκπνεφρασμένης θέσης του εθνικού νομοθέτη να θεσπίσει υποχρέωση του φορέα εκμετάλλευσης για χρήση συστήματος χρηματοοικονομικής ασφάλειας, η ελληνική ασφαλιστική αγορά προετοιμάζεται συνεχώς, ενώ ήδη ορισμένες ασφαλιστικές επιχειρήσεις προσφέρουν τα πρώτα ασφαλιστικά προϊόντα, ακολουθώντας τα αντίστοιχα ευρωπαϊκά και διεθνή ασφαλιστικά πρότυπα. Παρ' όλα αυτά, η ζήτηση που καταγράφεται επί του παρόντος για περιβαλλοντική ασφάλιση είναι πολύ περιορισμένη. Η Ένωση Ασφαλιστικών Εταιριών Ελλάδος αναγνωρίζοντας τον κομβικό ρόλο της ασφαλιστικής αγοράς στην υπόθεση της προστασίας τους περιβάλλοντος συμμετείχε ενεργά με τις προτάσεις της στη νομοπαρασκευαστική επιτροπή για την προσαρμογή της εθνικής νομοθεσίας στην Οδηγία για την περιβαλλοντική ευθύνη, ενώ έχει ήδη συγκροτήσει ειδική ομάδα εργασίας, η οποία συμμετέχει στην επεξεργασία και διαβούλευση των Υπουργικών Αποφάσεων που θα εκδοθούν κατ' εξουσιοδότηση του Π.Δ. 148/2009 και θα καθορίσουν τις λεπτομέρειες για την υποχρεωτική υπαγωγή των επικίνδυνων δραστηριοτήτων σε σύστημα χρηματοοικονομικής ασφάλειας. Στόχος της ομάδας αυτής είναι να συνδράμει εποικοδομητικά το ΥΠΕΚΑ στην προσπάθειά του για αποτελεσματική εφαρμογή της νέας νομοθεσίας, αναδεικνύοντας τα ιδιαίτερα χαρακτηριστικά της ασφάλισης και τους παράγοντες που θα επιτρέψουν την περαιτέρω ανάπτυξη ασφαλιστικών λύσεων μέσα σε ένα ευρύτερο σύστημα χρηματοοικονομικής ασφαλείας.

Η υιοθέτηση ενός λογικού & ισορροπημένου νομικού πλαισίου ευθύνης του φορέα εκμετάλλευσης, η ενίσχυση του κρατικού μηχανισμού πρόληψης της περιβαλλοντικής ρύπανσης, η αποτύπωση της υφιστάμενης κατάστασης του «εθνικού πλούτου» από τις αρμόδιες Αρχές, η δημιουργία βάσης δεδομένων ζημιών, η ευαισθητοποίηση των ελληνικών επιχειρήσεων ως προς τον ουσιαστικό έλεγχο και τη διαχείριση των επιπτώσεων της λειτουργίας τους στο περιβάλλον, η παράλληλη ανάπτυξη άλλων μέσων χρηματοοικονομικής ασφάλειας (πλην της ασφάλισης) για τη βέλτιστη και αναγκαία διασπορά του περιβαλλοντικού κινδύνου. Τέλος η αξιοποίηση της ασφάλισης από τις επιχειρήσεις ως υποστηρικτικό / συμπληρωματικό εργαλείο ενός σύνθετου συστήματος διασποράς του κινδύνου της περιβαλλοντικής τους ευθύνης και όχι ως υποκατάστατο της ευθύνης αυτής είναι ορισμένοι μόνο από τους κρίσιμους παράγοντες.

Η ασφαλιστική αγορά, ως θεσμός που ακολουθεί την ανθρώπινη δραστηριότητα, είναι παρούσα και πρόθυμη να συμβάλει υποστηρικτικά στη διαχείριση και διασπορά του περιβαλλοντικού κινδύνου του φορέα εκμετάλλευσης, προχωρώντας σταδιακά και με προσεκτικά βήματα στην ανάπτυξη και προσφορά όλο και πιο ολοκληρωμένων ασφαλιστικών λύσεων. Όμως, θα πρέπει να γίνει κατανοητό από όλους τους εμπλεκόμενους φορείς ότι η προστασία του περιβάλλοντος είναι υπόθεση και ευθύνη όλων.

Μπορούμε να στερηθούμε πολλά, το μέλλον μας όμως όχι!

Στηρίζουμε τις αξίες που μας στηρίζουν

Σε στιγμές δύσκολες, απρόοπτα γεγονότα ή περιόδους κρίσης, η Συνεταιριστική Ασφαλιστική σας υποστηρίζει με πράξεις και δημιουργεί τις βάσεις για ένα ασφαλές μέλλον.

Κεντρικά γραφεία: Λεωφ. Συγγρού 367, 175 64 Π. Φάληρο, Αθήνα
τηλ: 210 9491 280-299 | fax: 210 9403 148 | email: info@syneteristiki.gr
Υποκατάστημα: Πολυτεχνείου 27-29, 546 26 Θεσσαλονίκη
τηλ: 2310 554 331, 2310 544 775 | fax: 2310 500 240 | www.syneteristiki.gr

συνεταιριστική
Α Σ Φ Α Λ Ι Σ Τ Ι Κ Η

Είμαστε Εσύ.



[Τι δείχνουν τα στατιστικά στοιχεία της ΕΑΕΕ για το 2011]

Η οδική βοήθεια αντέχει στην οικονομική κρίση

Ασφάλιση Οδικής Βοήθειας - Στατιστικά στοιχεία έτους 2011
(Στατιστικά στοιχεία 5 εθνικών ασφαλιστικών εταιρειών - μέλη Ε.Α.Ε.Ε.)

Τα Βασικά Μεγέθη

Ετήσιος ασφαλισμένος οχήματα	2011	2010	Μεταβολή
Οδική Βοήθεια	2.022.368	1.654.507	22,23%
Φροντίδα Ατυχήματος	5.126.761	5.225.160	-1,88%

Φόρμες εξυπηρέτησης (οδική βοήθεια και ατυχήματα)	2011	2010	Μεταβολή
Οδική Βοήθεια	459.530	439.016	4,67%
Φροντίδα Ατυχήματος	350.150	336.559	4,04%

Έτος: Ασφαλιστική Εταιρεία Ελλάδας - Υπερπύλη Μόλις και Συστηματική

Ασφάλιση Οδικής Βοήθειας - Στατιστικά στοιχεία έτους 2011
(Στατιστικά στοιχεία 5 εθνικών ασφαλιστικών εταιρειών - μέλη Ε.Α.Ε.Ε.)

Εξυπηρέτηση Οδικής Βοήθειας

Εξυπηρέτηση Οδικής Βοήθειας	2011	2010	Μεταβολή
Επισκευή στον τόπο του ατυχήματος	340.580	47.825	303.900 64,13%
Ρυμολκισμός στο δρόμο, συντήρηση / κατασκευή	323.260	45.390	342.343 75,73%
Επισκευή οχημάτων	15.740	2.215	16.000 7,23%
Άλλες εξυπηρέτησεις	32.071	4.590	26.111 5,79%
Σύνολο Συστηματικής	711.651	100,0%	688.354 100,0%

Έτος: Ασφαλιστική Εταιρεία Ελλάδας - Υπερπύλη Μόλις και Συστηματική

Όλο και περισσότεροι οδηγοί επιλέγουν την κάλυψη της οδικής βοήθειας, όπως προκύπτει από τα στοιχεία του κλάδου που επεξεργάστηκε η Ένωση Ασφαλιστικών Εταιρειών Ελλάδος και η Υποεπιτροπή οδικής βοήθειας με πρόεδρο τον κ. Ι. Αθανασίου. Ειδικότερα, το 2011 τα ασφαλισθέντα οχήματα για οδική βοήθεια ήταν 2.022.368 έναντι 1.654.507.



Ασφάλιση Οδικής Βοήθειας - Στατιστικά στοιχεία έτους 2011
(Στατιστικά στοιχεία 5 εθνικών ασφαλιστικών εταιρειών - μέλη Ε.Α.Ε.Ε.)

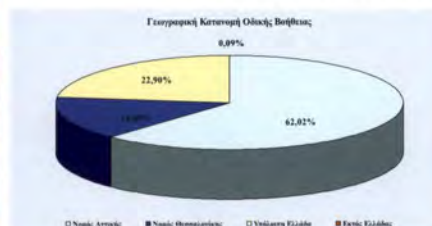
Γεωγραφική Κατανομή Οδικής Βοήθειας

Γεωγραφική κατανομή εξυπηρέτησης Οδικής Βοήθειας	2011	2010	Μεταβολή
Νορμός Αττικής	283.021	42.025	240.979 85,17%
Νορμός Θεσσαλονίκης	68.008	14.995	68.181 15,53%
Υπόλοιπη Ελλάδα	105.217	22.905	104.374 23,77%
Εκτός Ελλάδας	794	0,00%	380 0,00%
Σύνολο	459.530	100%	439.016 100%

Έτος: Ασφαλιστική Εταιρεία Ελλάδας - Υπερπύλη Μόλις και Συστηματική

Ασφάλιση Οδικής Βοήθειας - Στατιστικά στοιχεία έτους 2011
(Στατιστικά στοιχεία 5 εθνικών ασφαλιστικών εταιρειών - μέλη Ε.Α.Ε.Ε.)

Γεωγραφική Κατανομή Οδικής Βοήθειας 2011



Έτος: Ασφαλιστική Εταιρεία Ελλάδας - Υπερπύλη Μόλις και Συστηματική

Ασφάλιση Οδικής Βοήθειας - Στατιστικά στοιχεία έτους 2011
(Στατιστικά στοιχεία 5 εθνικών ασφαλιστικών εταιρειών - μέλη Ε.Α.Ε.Ε.)

Εξυπηρέτηση Οδικής Βοήθειας

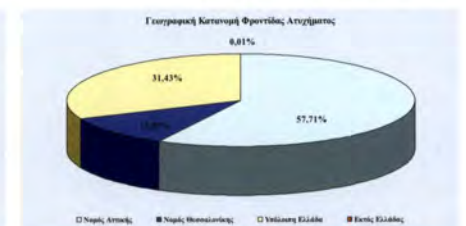


Έτος: Ασφαλιστική Εταιρεία Ελλάδας - Υπερπύλη Μόλις και Συστηματική

Σημειώθηκε δηλαδή μία αύξηση κατά 22,23%. Αντιθέτως, στη Φροντίδα Ατυχήματος παρατηρήθηκε μία μικρή μείωση των ασφαλισθέντων οχημάτων στα 5.126.761 οχήματα έναντι 5.225.160 οχήματα το 2010 (μείωσης 1,88%). Να σημειωθεί ότι το 62,2% των περιστατικών οδικής βοήθειας αφορούσαν την Αττική, το 14,99% τη Θεσσαλονίκη, το 22,90% την υπόλοιπη Ελλάδα και το 0,09% εκτός Ελλάδας.

Ασφάλιση Οδικής Βοήθειας - Στατιστικά στοιχεία έτους 2011
(Στατιστικά στοιχεία 5 εθνικών ασφαλιστικών εταιρειών - μέλη Ε.Α.Ε.Ε.)

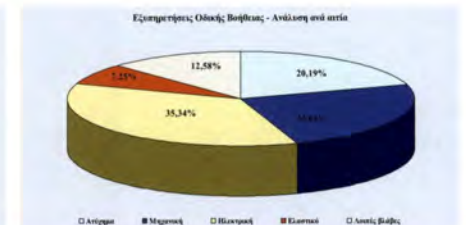
Γεωγραφική Κατανομή Φροντίδας Ατυχήματος 2011



Έτος: Ασφαλιστική Εταιρεία Ελλάδας - Υπερπύλη Μόλις και Συστηματική

Ασφάλιση Οδικής Βοήθειας - Στατιστικά στοιχεία έτους 2011
(Στατιστικά στοιχεία 5 εθνικών ασφαλιστικών εταιρειών - μέλη Ε.Α.Ε.Ε.)

Εξυπηρέτηση Οδικής Βοήθειας



Έτος: Ασφαλιστική Εταιρεία Ελλάδας - Υπερπύλη Μόλις και Συστηματική

Διάκριση για την καμπάνια της ΕΑΕΕ «Μη γράφεις τη ζωή...»

Βραβείο δημιουργικότητας ERMIS silver στην κατηγορία direct - προγράμματα κοινωνικής δραστηριότητας, απέσπασε η καμπάνια της ΕΑΕΕ «Μη γράφεις τη ζωή...» για την πρόληψη τροχαίων ατυχημάτων που πραγματοποιήθηκε στο πλαίσιο της διαρκούς δραστηριοποίησής της στον τομέα της οδικής ασφάλειας. Τα Ermis Awards είναι ο μοναδικός θεσμός βράβευσης της δημιουργικότητας στην επικοινωνία στην Ελλάδα. Διοργανώνονται κάθε χρόνο από την ΕΕΔΕ και αποτελούν το κορυφαίο γεγονός του κλάδου της διαφήμισης και επικοινωνίας στη χώρα μας.

Η καμπάνια που βραβεύθηκε οργανώθηκε σε συνεργασία με τη διαφημιστική εταιρεία EURO RSCG και αφορούσε τα εξής: Ένα φορτηγό οδικής βοήθειας με ένα τρακαρισμένο όχημα στην πλατφόρμα και το μήνυμα: «Ηπие, οδήγησε, σκοτώθηκε. Εσύ τι θα κάνεις;», κυκλοφορούσε βραδινές ώρες σε πολυσύχναστες από νέους περιοχές της Αθήνας, με στόχο να τραβήξει την προσοχή τους και να τους αποτρέψει από το να οδηγήσουν υπό την επήρεια αλκοόλ. Ταυτόχρο-

να, προωθητική ομάδα τοποθέτησε στα παρκαρισμένα αυτοκίνητα και τις μοτοσικλέτες των ιδίων περιοχών πάνω από 30.000 πρωτότυπα φυλλάδια που προσομοιάζουν με κλήση, με θέμα το αλκοόλ και την οδήγηση και το σύνθημα «Μη γράφεις τη ζωή...». Η δράση αυτή πραγματοποιήθηκε με την ευγενική χορηγία των εταιρειών οδικής βοήθειας, μελών της ΕΑΕΕ, Europ Assistance, Eurosos Assistance, Inter Partner Assistance, Interamerican Οδική Προστασία και Mondial Assistance.

[Γραφείο Διεθνούς Ασφάλισης]

Προσθέτει κύρος στον ασφαλιστικό θεσμό

Το Γραφείο Διεθνούς Ασφάλισης γενική διευθύντρια του οποίου είναι η κ. Άννα Κωνσταντίνου (στη φωτογραφία), συμμετείχε στην εθελοντική ανταλλαγή ομολόγων του ελληνικού δημοσίου (PSI) με ομόλογα ονομαστικής αξίας € 8.983.000,00, αναφέρεται στην έκθεση δράσης της διαχειριστικής επιτροπής του ΓΔΑ, πρόεδρος της οποίας είναι ο Γιώργος Τζανής.

Παρά το κούρεμα όμως το Γραφείο άντεξε και απέδειξε πολύ φερέγγυο. Η πολύ καλή λειτουργία του Γραφείου φαίνεται και από το ότι οι επικλήσεις εγγυήσεως (Guarantee Calls) που έγιναν από γραφεία του εξωτερικού κατά του ελληνικού Γραφείου (για μη έγκαιρη εκπλήρωση υποχρεώσεων ασφαλιστικών εταιριών μελών του) το 2011 ήταν μόλις (7) και όλες πληρώθηκαν.

Παρά το γεγονός αυτό, η δυσμενής οικονομική κατάσταση της χώρας μας προκάλεσε ανησυχία στα υπόλοιπα Γραφεία του Συστήματος Πρασίνων Καρτών σχετικά με τη φερεγγυότητα του ελληνικού Γραφείου, με αποτέλεσμα το Συμβούλιο των Γραφείων τον Ιούλιο του 2011 να ζητήσει από το ελληνικό Γ.Δ.Α. πληροφόρηση και εκτίμηση για τη χρηματοοικονομική κατάσταση του Γραφείου. Βεβαίως, οι πληροφορίες και οι διαβεβαιώσεις που παρασκήθηκαν



Η κ. Άννα Κωνσταντίνου, γενική διευθύντρια του ΓΔΑ και επικεφαλής της Νομικής Υπηρεσίας

εκ μέρους του ελληνικού Γραφείου σε συνδυασμό με την αποτελεσματικότητα και τη συνέπεια που συνεχίζει να διακρίνει το ελληνικό Γ.Δ.Α. στις οικονομικές και τις εν γένει συναλλαγές του με τα άλλα Γραφεία του Συστήματος αποκατέστησαν το κλίμα εμπιστοσύνης έναντι του Γραφείου. Επίσης να σημειωθεί ότι το 2011 το Γραφείο το 2011 άνοιξε 2.220 φακέλους ζημιών για ατυχήματα στο εσωτερικό και εξωτερικό (έναντι 2.236 το 2010) κυρίως για έρευνα ασφαλιστικής κάλυψης και έρευνα

προκειμένου να ανατεθεί ο διακανονισμός σε διορισμένους ανταποκριτές ή δικαστικούς του Γραφείου. Επίσης δέχθηκε 679 αγωγές το 2011 έναντι 714 το 2010 (μείωση 5% περίπου). Ο συνολικός αριθμός των δηλωθέντων ατυχημάτων από οχήματα με ξένες πινακίδες στην Ελλάδα ανήλθε σε 4.773 έναντι 5.057 το έτος 2010 παρουσιάζοντας μείωση κατά 5,62 %. Ο διακανονισμός των 4.403 εξ αυτών των ατυχημάτων ανατέθηκε στους διορισμένους ανταποκριτές των αλλοδαπών ασφαλιστικών

εταιριών, ενώ τον διακανονισμό των υπολειπόμενων 370 ζημιών ανέλαβε το Γραφείο Διεθνούς Ασφάλισης, δια των υπηρεσιών του ή των διακανονιστών του. Τέλος τα ατυχήματα στο εξωτερικό από αυτοκίνητα με ελληνικές πινακίδες που διακανονίστηκαν από τα αλλοδαπά Γραφεία Διεθνούς Ασφάλισης και τους ανταποκριτές - διακανονιστές τους με την εγγύηση του ελληνικού Γραφείου, ανήλθαν στα 1374 το 2011 έναντι 1.480 το έτος 2010, παρουσιάζοντας μείωση κατά 7,16%.

Η Comergon με υψηλό δείκτη κοινωνικής ευαισθησίας

Τον τρίτο κοινωνικό απολογισμό της έδωσε στη δημοσιότητα η Comergon. Η εταιρεία που ίδρυσαν η Αικατερίνη, ο Δημήτρης & ο Γιώργος Ζαφειρίου είναι από τις λίγες εταιρείες διαμεσολαβούντων που εφαρμόζει τις αρχές της εταιρικής και κοινωνικής ευθύνης. Για την δραστηριότητα της αυτή τιμήθηκε μάλιστα με συγχαρητήριο Επιστολή του Διοικητικού συμβουλίου του Συνδέσμου Ελλήνων Μεσσιτών Ασφαλίσεων (ΣΕΜΑ) στον οποίο είναι μέλος.

Είμαστε ιδιαίτερα υπερήφανοι για τον 3ο Κοινωνικό Απολογισμό Εταιρικής Κοινωνικής Ευθύνης, αναφέρει στο εισαγωγικό σημείωμα του απολογισμού ο κ. Γιώργος Δ. Ζαφειρίου, διευθύνων σύμβουλος της Comergon.

Ο κοινωνικός απολογισμός περιγράφει τους στόχους, τις δραστηριότητες και την απόδοση της εταιρείας στην Αειφόρο Βιωσιμότητα, συμπληρώνει ο κ. Ζαφειρίου και συνεχίζει:

«Ο ρόλος των επιχειρήσεων στο σημερινό επιχειρείν, μεσούσης της πρωτόγνωρης οικονομικής κρίσεως, απαιτεί πρώτιστα επαναπροσδιορισμό της εταιρικής φιλοσοφίας, από την οποία απορρέει η πρόθεσή μας να λειτουργούμε με υπευθυνότητα σε όλους τους τομείς που θεωρούνται άξονες αειφορίας δηλαδή Εργαζόμενοι, Αγορά, Κοινωνία, Περιβάλλον.

Η Comergon παρ' όλο που προετοιμάστηκε και σφυρηλάτησε τις εταιρικές δομές της, δεν απέφυγε τις επιπτώσεις από την ύφεση, που αντικατοπτρίζουν ένα ποσοστό της τάξης του 10%, ενώ η πολιτική αναταραχή της Αιγύπτου επηρέασε και την δραστηριότητά της Comergon Egypt, η οποία συρρικνώθηκε σημαντικά. Παρά τις συντονισμένες μας



COMERGON S.A.
RISK MANAGERS | INSURANCE BROKERS

προσπάθειες εντός του 2011, κατέστη προφανές ότι ο χώρος των Διαμεσολαβούντων Ιδιωτικής Ασφάλισης, στον οποίο ανήκει η Comergon με την ιδιότητα του Μεσίτη, δεν ήταν δυνατόν να μείνει ανεπηρέαστη από την κρίση. Ως αντίδραση στα νέα δεδομένα, αποφασίσαμε να υιοθετήσουμε ριζικές αλλαγές στην εταιρική μας διακυβέρνηση, οι οποίες θα συμβάλλουν στην διαφάνεια, την αξιοπιστία και την επιχειρηματική ηθική, προκειμένου να αναβαθμισθούν ποιοτικά οι παρεχόμενες υπηρεσίες μας. Είμαστε βέβαιοι ότι η βέλτιστη απόδοση και επί-

δωση της Comergon και θα λειτουργήσει ως άμυνα στη διατήρηση του κύκλου εργασιών, αλλά και θα αποτελέσει εφαλτήριο ανάπτυξης. Η εταιρεία μας, μπροστά στις συγκεκριμένες προκλήσεις, έχει διαμορφώσει με τέτοιο τρόπο την πορεία της ώστε να δώσει «αξία» σε όλους τους κοινωνικούς εταίρους της, εναρμονιζόμενη με τις αρχές του Global Compact του ΟΗΕ και αξιοποιώντας την εμπειρία και τεχνογνωσία της σε όφελος της κοινωνίας. Σημαντικότατη λοιπόν θέση εντός των εταιρικών ενδιαφερόντων μας έχουν οι εργαζό-

μενοι με στόχο την ανάπτυξη, ανταμοιβή και ένα εργασιακά υγιές περιβάλλον, η κοινωνία με προσφορά στις ασθενείς ομάδες, το περιβάλλον με περιορισμένο όμως εύρος δράσεων λόγω και των ήπιων επιδράσεων από την λειτουργία της σε αυτό, η αγορά με συστηματικές δράσεις διάχυσης εξειδικευμένης γνώσης στην διαμόρφωση της ασφαλιστικής συνειδήσης σε επαγγελματικές ομάδες.

Όλες αυτές οι εστιάσεις κορυφώνονται στους ασφαλιζόμενους, αφενός με την παροχή ανταγωνιστικών ασφαλιστικών προτάσεων, φιλικών και προσαρμοσμένων με τις ανάγκες τους, που συνδυάζονται με συνεπή διαχείριση των συμφερόντων και αποζημιώσεών τους και με σημαία την καινοτομία που αποτελεί προστιθέμενη αξία για αυτούς και μοχλό ανάπτυξης για την Comergon και αφετέρου με αναβαθμισμένες πρακτικές ποιοτικής Εξυπηρέτησής τους.

Στόχοι της εταιρείας για το 2012 αποτελούν η αναβάθμιση του Εσωτερικού Ελέγχου, η επιμονή στην Διαφάνεια διαδικασιών και συμπεριφορών προς τους Κοινωνικούς Εταίρους, η πλήρης υιοθέτηση του προσφάτως δημοσιευθέντος Κώδικα Δεοντολογίας της Εποπτικής Αρχής της Τραπεζής της Ελλάδος (ΔΕΙΑ) για την αναβάθμιση του επαγέλματος των Διαμεσολαβούντων και τέλος η βελτίωση της Ανταγωνιστικότητας της εταιρείας, για τους οποίους η διοίκηση δεσμεύεται στην υλοποίησή τους»

[MetLife Alico]

Ο Ι. Αλεξανιάν κορυφαίος ασφαλιστικός σύμβουλος

Ως κορυφαίος ασφαλιστικός σύμβουλος της χώρας στον κλάδο ζωής για το 2011, ανακηρύχθηκε ο κ. Ιωάννης Αλεξανιάν, ασφαλιστικός σύμβουλος της MetLife Alico από το γραφείο του κ. Στρ. Κακάμπουρα για το 2011 από τον Πανελλήνιο Σύνδεσμο Ασφαλιστικών Συμβούλων.

Η ανάδειξη ενός ασφαλιστικού συμβούλου ως κορυφαίου της χώρας βασίζεται σε κριτήρια που περιλαμβάνουν όχι μόνον ποσοτικές παραμέτρους, όπως είναι το ύψος του χαρτοφυλακίου ή το ποσοστό αύξησής του τα δύο τελευταία χρόνια, αλλά και ποιοτικά χαρακτηριστικά, όπως είναι ο δείκτης διατηρησιμότητας συμβολαίων, καθώς επίσης και το ήθος και ο επαγγελματισμός του Ασφαλιστικού Συμβούλου. Αποτελεί κορυφαία διάκριση για κάθε Ασφαλιστικό Σύμβουλο αλλά και μια ουσιαστική αναγνώριση από τους ίδιους τους συναδέλφους του, η οποία απονέμεται μόνον μία φορά στη διάρκεια της σταδιοδρομίας του.



Ο κ. Ι. Αλεξανιάν συνεργάζεται με την MetLife Alico από το 1991, είναι μέλος του Κύκλου Επιτυχημένων Ασφαλιστών της Εταιρείας και έχει πάρει μέρος σε πολυάριθμα

παγκόσμια και Πανευρωπαϊκά συνέδρια, καθώς επίσης και στα περισσότερα συνέδρια της MetLife Alico στην Ελλάδα. Έχει λάβει τη διάκριση Star Agent και είναι επίσης μέ-

λος του Million Dollar Round Table. Ο κ. Γιώργος Ζερβουδάκης, Agency Director της MetLife Alico στην Ελλάδα, με αφορμή τη βράβευση του κ. Ι. Αλεξανιάν σχολίασε μεταξύ άλλων τα εξής: «Πρόκειται ασφαλώς για μία ακόμη ξεχωριστή επιτυχία, ευθέως ανάλογη του ήθους, της νοστοργίας και των υψηλών παραγωγικών επιδόσεων του κ. Αλεξανιάν που προστίθεται στο πλούσιο βιογραφικό των πολλών μέχρι τώρα Εταιρικών διακρίσεων του, τόσο σε τοπικό όσο και σε διεθνές επίπεδο. Ταυτόχρονα, αποτελεί άλλη μια επιβεβαίωση της καθολικής αποδοχής που απολαμβάνει ο Ασφαλιστής της MetLife Alico, ως αναγνώριση της ξεχωριστής θέσης που κατέχει σε επίπεδο γνώσεων, πρακτικών και δεξιοτήτων». Εκτός από τον κ. Ι. Αλεξανιάν, ένας σημαντικός ακόμη αριθμός ασφαλιστικών συμβούλων της MetLife Alico έχουν τιμηθεί με την κορυφαία διάκριση ως Ασφαλιστικοί Σύμβουλοι της Χρονιάς στα 26 χρόνια που λειτουργεί ο θεσμός.

ΕΤΟΣ	ΟΝΟΜΑ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΟΥ ΣΥΜΒΟΥΛΟΥ	ΔΙΑΚΡΙΣΗ
2011	Ιωάννης Αλεξανιάν	1η θέση Κλάδος Ζωής
2008	Μαρία Τριβυζά	1η θέση Κλάδος Ζωής
2006	Διονύσης Τσουκαλάς-Σταθάκης	1η θέση Κλάδος Ζωής
2005	Παναγιώτης Σταθόπουλος	1η θέση Κλάδος Ζωής
2003	Στέφανος Φυρογένης	1η θέση Κλάδος Ζωής
2001	Μιχάλης Κατροντισιάνης	1η θέση Κλάδος Ζωής
1998	Μιχάλης Νιολάκης	2η θέση Α/Κ
1998	Δημήτρης Καστρινάκης	1η θέση Κλάδος Ζωής
1997	Απόστολος Κόκοβας	3η θέση Α/Κ
1997	Στάθης Τουλουμπζίδης	3η θέση Κλάδος Ζωής
1994	Ζακ Σούσης	1η θέση Κλάδος Ζωής
1992	Χρυσούλα Παπαδημητρίου	1η θέση Κλάδος Ζωής
1989	Δήμος Τσέτσος	1η θέση Κλάδος Ζωής
1988	Νικόλαος Δολιανίτης	1η θέση Κλάδος Ζωής
1987	Ιωάννης Τζαλαγόπουλος	1η θέση Κλάδος Ζωής
1986	Ευάγγελος Αλεξίου	1η θέση Κλάδος Ζωής

[SENATUS]

Εγκαινιάσε νέο κατάστημα



Με εντυπωσιακά εγκαίνια ξεκίνησε τις εργασίες του, άλλο ένα κατάστημα Franchise της SENATUS® στις Μοίρες Ηρακλείου Κρήτης. Πλήθος κόσμου, επιχειρηματίες, συνεργάτες, εκπρόσωποι ασφαλιστικών εταιρειών, τραπεζών και προμηθευτών του δικτύου, γνωστοί και φίλοι παραβρεθήκαν στα εγκαίνια και τίμησαν με την παρουσία τους τον κ. Πρωτογεράκη Ευάγγελο, ιδιοκτήτη της νέας επιχείρησης. Ο νέος franchisee Μοιρών κ. Πρωτογεράκης Ευάγγελος ευχαρίστησε όλους τους παρευρισκόμενους ενώ απευθύνθηκε και σε ολόκληρη την περιοχή της Μεσσαράς μέσω των τοπικών εφημερίδων και ραδιοφώνων που κάλυψαν τα εγκαίνια του νέου καταστήματος της SENATUS®, ενημερώνοντας για την μοναδική ευκαιρία της πλήρους και αποτελεσματικής κάλυψης σε κάθε θέμα Ασφάλισης ζωής & περιουσίας, Τραπεζικών, Ακινήτων, Χρονομισθώσεων και Φωτοβολταϊκών.

[ERGO] Θεσμός η ημέρα εθελοντικής αιμοδοσίας



Ο κ. Αλέξανδρος Μαλατίδης, διευθυντής Εσωτερικών Υπηρεσιών της ERGO

Ιδιαίτερα μεγάλη ήταν γι' άλλη μια φορά η συμμετοχή του διοικητικού προσωπικού της ERGO στην Ημέρα εθελοντικής αιμοδοσίας που οργάνωσε πρόσφατα η εταιρεία, που πραγματοποιήθηκε σε ειδικά διαμορφωμένο και εξοπλισμένο χώρο των κεντρικών γραφείων, σε συνεργασία με το Τμήμα Αιμοδοσίας του Νοσοκομείου "Αλεξάνδρα". Με τη συμμετοχή του διοικητικού προσωπικού σε τέτοιου είδους δράσεις εθελοντισμού ενισχύεται η ομαδικότητα που τους δίδει όχι μόνο σε θέματα εργασιακά, αλλά και σε κοινωνικά, καθώς επίσης επιβεβαιώνεται η υιοθέτηση των εταιρικών αξιών και η τήρηση της δέσμευσης όλης της εταιρείας να ενεργεί με γνώμονα την κοινωνική υπευθυνότητα.

Ο θεσμός της εθελοντικής αιμοδοσίας έχει γίνει πλέον συνείδηση στους εργαζόμενους μας, οι οποίοι με την ενεργό συνεισφορά τους αποδεικνύουν έμπρακτα την ευαισθησία τους σε θέματα κοινωνικής αλληλεγγύης σχολίασε ο κ. Αλέξανδρος Μαλατίδης, διευθυντής Εσωτερικών Υπηρεσιών της εταιρείας. Η διάθεση μονάδων αίματος στις περιπτώσεις που κληθήκαμε να βοηθήσουμε ήταν άμεση και παροτρύνουμε το ανθρωπινό δυναμικό μας ώστε η Τράπεζά μας να αποκτήσει και νέα μέλη για να είμαστε έτοιμοι να υποστηρίξουμε όλο και περισσότερους συνανθρώπους μας που έχουν ανάγκη από τη δική μας εθελοντική προσφορά για να μπορέσουν να κερδίσουν τη μάχη για τη ζωή, πρόσθεσε ο κ. Μαλατίδης.

[INTERAMERICAN] PART OF ACHMEA

Πολυνίκης στα Business IT Excellence Awards

Ο νέος θεσμός των βραβείων Business IT Excellence Awards, που οργανώθηκε από το περιοδικό netweek για την αναγνώριση και επιβράβευση των βέλτιστων πρακτικών αξιοποίησης τεχνολογιών πληροφορικής και επικοινωνιών από επιχειρήσεις και οργανισμούς του ιδιωτικού και δημόσιου τομέα, ανέδειξε πρωταγωνιστρια την Interamerican με συγκομιδή τεσσάρων βραβείων και ενός επαίνου. Συγκεκριμένα πρώτευσε στις κατηγορίες mobility για την εφαρμογή emobile "askme", security για το σύστημα ασφάλειας στη διαχείριση δεδομένων, internet and collaborative i.s. για το online σύστημα πωλήσεων anytime και τέλος, στην κατηγορία ενοποίησης συστημάτων, όπου έχει υλοποιηθεί ένα μοναδικού εύρους έργο υποδομής για την ενιαία ταυτότητα πελάτη. Ο έπαινος που απονεμήθηκε στην εταιρεία αφορά στην κατηγορία IT service management. Σημειώνεται ότι η εταιρεία έχει πραγματοποιήσει κατά την τελευταία τριετία σημαντικές επενδύσεις στη σύγχρονη τεχνολογία σε επίπεδο οργάνωσης, στελέχωσης, εκπαίδευσης και εφαρμογών προς την κατεύθυνση ενός απόλυτα πελατοκεντρικού συστήματος, που έχει ήδη θετικές συνέπειες όχι μόνο στη σχέση με τους ασφαλισμένους αλλά και στον έλεγχο του κόστους. Το επενδυτικό πλάνο της εταιρείας για την τριετία 2012-2014 προσεγγίζει οικονομικά τα 20 εκατ. ευρώ.



Στελέχη της INTERAMERICAN με τα βραβεία.



Ο Γιώργος Μαυρέλης, παραλαμβάνει το βραβείο Ενοποίησης Συστημάτων από τον Τάσο Αλέφαντο, International Representative of itSMF Hellas.

[interasco]

Νέος διαγωνισμός πωλήσεων

Μετά το πολύ επιτυχημένο ταξίδι φετινό ταξίδι στο Μαϊάμι & το Ορλάντο των Η.Π.Α., η Interasco Α.Ε.Γ.Α. ανανεώνει το ραντεβού με τους συνεργάτες της, με την έναρξη του νέου Διαγωνισμού Πωλήσεων που έχει ως έπαθλο το χρυσό τρίγωνο του Βορρά, της μαγευτικής και γεμάτης εκπλήξεις Ινδίας.

Στο 8-ήμερο ταξίδι, οι επιτυχόντες του διαγωνισμού, θα επισκεφτούν τις σημαντικότερες περιοχές της Ινδίας, Δελχί - Άγκρα - Φάτεχπουρ Σίγκρι & Τζαϊπούρ, θα απολαύσουν την καταφανή ποικιλομορφία της, από τα χιονοσκέπαστα βουνά μέχρι της ηλιόλουστες παραλίες της. Ο διαγωνισμός ξεκίνησε την 1η Ιουνίου 2012 και θα λήξει την 31η Ιανουαρίου 2013, ενώ το ταξίδι θα πραγματοποιηθεί τον Απρίλιο του 2013.



Δυναμικό «παρών» της ασφαλιστικής αγοράς στην εκδήλωση του ΣΕΣΑΕ



Από αριστερά ο γενικός γραμματέας κ. Τάσος Παγώνης, η κα Χαρά Ανέστη, ο πρόεδρος του ΣΕΣΑΕ Ερρίκος Μοάτσος, ο αντιπρόεδρος κ. Θεόδωρος Κοκκάλας, ο ταμίας κ. Νότης Βαγιακάκος και οι διοικητικοί σύμβουλοι Λυκούργος Πέτροβας και Στάθης Τσαούσης.



Από αριστερά οι κύριοι Λυκούργος Πέτροβας, Ευάγγελος Σπύρου, Ανδρέας Ρούβας και ο Tomas Brinkmann



Ο κ. Νίκος Ζάχος και ο κ. Ιωάννης Μελακοπίδης



Από αριστερά ο πρόεδρος κ. Ερρίκος Μοάτσος, η κα Μαργαρίτα Αντωνάκη και ο κ. Στάθης Τσαούσης



Από αριστερά οι κύριοι Δημήτρης Τζίκας, Νίκος Παυλόπουλος, Κωστής Μαυρόπουλος, Λυκούργος Πέτροβας και Στάθης Τσαούσης

Με μεγάλη επιτυχία και κύριο χαρακτηριστικό την πρωτόγνωρη συμμετοχή πραγματοποιήθηκε η καλοκαιρινή κοινωνική εκδήλωση του ΣΕΣΑΕ υπό το φως της πανσελήνου. Πάνω από 350 εκπρόσωποι της ελληνικής ασφαλιστικής αγοράς έδωσαν δυναμικό παρών στην εν λόγω εκδήλωση, αποδεικνύοντας για άλλη μια φορά πως ο ΣΕΣΑΕ αποτελεί το συνδετικό κρίκο του κλάδου.

Όπως σημειώνει ο σύνδεσμος η πετυχημένη αυτή εκδήλωση έγινε πραγματικότητα χάρις την ευγενική υποστήριξη των εταιριών Aon Benfield και Mapfre Asistencia ως χρυσοί χορηγοί, Αγροτική, Ergo και HDI-Gerling, ως μεγάλοι χορηγοί, Chartis Ελλάς, Interasco και Συνεταιριστική, ως Χορηγοί και Atradius, Carglass, CNP Laiki Insurance Holdings και Inter Partner Assistance ως υποστηρικτές. Με την ενεργή συμμετοχή πολλών μελών του, φέτος ο Σύνδεσμος εκτελεί ένα σημαντικό πρόγραμμα ενεργειών. Οι άξονες δράσης του Συνδέσμου περιλαμβάνουν την εκπαίδευση και επιμόρφωση, την προσέγγιση νέων στον επαγγελματικό χώρο, την προώθηση βέλτιστων πρακτικών, τη διοργάνωση ομιλιών και κοινωνικών εκδηλώσεων, τη συμμετοχή στο διαδίκτυο. Μέσα από αυτές τις ενέργειες ο Σύνδεσμος φιλοδοξεί να διαδραματίσει σημαντικό ρόλο στην ανάπτυξη της επικοινωνίας, τη σύσφιξη των σχέσεων των μελών του, την ενίσχυση της διαφάνειας και τελικά την υποστήριξη της ιδιωτικής ασφάλισης. Να σημειωθεί ότι ο Σύνδεσμος Εκπροσώπων & Στελεχών Ασφαλιστικών Εταιριών ιδρύθηκε το 1933, έχει 300 μέλη και παρουσία στο διαδίκτυο. www.sesae.gr.

Επιχειρήστε ΦΥΓΣΙΚΑ

**Ασφάλιση αστικής
και περιβαλλοντικής
ευθύνης από
την Chartis.**

Προστατέψτε την επιχείρησή σας από όλους τους κινδύνους περιβαλλοντικής ευθύνης με ένα ενιαίο συμβόλαιο. Είτε πρόκειται για μία μεγάλη βιομηχανία, είτε για μία μικρή επιχείρηση, οι περιβαλλοντικοί κίνδυνοι είναι κοινοί. Το νέο EnviroPro της Chartis ενσωματώνει καινοτόμες καλύψεις σε ένα ενιαίο συμβόλαιο και ανταποκρίνεται στο ισχύον ρυθμιστικό πλαίσιο. Μάθετε περισσότερα στο www.chartisinsurance.gr ή επικοινωνήστε με τον ασφαλιστικό σας σύμβουλο.

CHARTIS
Ο κόσμος σας, με ασφάλεια

Η παρούσα ασφαλιστική κάλυψη παρέχεται από την ασφαλιστική εταιρία Chartis Europe Limited, με νόμιμο αντιπρόσωπο στην Ελλάδα την Chartis Ελλάς Α.Ε. Η διαφημιστική καταχώρηση εξυπηρετεί μόνο ενημερωτικούς σκοπούς και δεν παρέχει καμία απολύτως ασφαλιστική κάλυψη. Η Ασφαλιστική κάλυψη και το σχετικό εύρος αυτής παρέχονται σύμφωνα με τους όρους και τις προϋποθέσεις της εκάστοτε Ασφαλιστικής Σύμβασης.



ΩΡΑ ΑΣΦΑΛΙΣΗΣ: Η προσφορά του Nextdeal στην Ιδιωτική Ασφάλιση

Η «Ωρα Ασφάλισης» είναι η μοναδική εκπομπή της ελληνικής τηλεόρασης που αναφέρεται στην ιδιωτική και δημόσια ασφάλιση, η οποία για δεύτερο συνεχή χρόνο έδωσε το παρόν στην τηλεοπτική οθόνη σε μία προσπάθεια ανάδειξης της σημασίας της ιδιωτικής ασφάλισης αλλά και τα προβλήματα της κοινωνικής, τα επίκαιρα θέματα που αντιμετωπίζει η ιδιωτική ασφάλιση. Ποτέ ξανά στο παρελθόν για δυο συνεχή χρόνια η ιδιωτική ασφάλιση δεν είχε συνεχή παρουσία στην τηλεόραση και αυτό έγινε δυνατό και με την πολύτιμη στήριξη ασφαλιστικών εταιρειών τις οποίες και ευχαριστούμε. Ο Κώστας Μπερτσιάς, ο Ευάγγελος Σπύρου και η δημοσιογραφική ομάδα του www.nextdeal.gr και του «Ασφαλιστικού ΝΑΙ» με τον Λάμπρο Καραγεώργο, τον Κωστή Σπύρου και τους υπόλοιπους συνεργάτες, κάθε Τετάρτη βράδυ στις 8.30 από το Extra3, παρουσίαζαν επίκαιρα και χρηστικά θέματα της κοινωνικής και ιδιωτικής ασφάλισης. Η εκπομπή δίνει και πάλι ραντεβού για την νέα τηλεοπτική περίοδο από το Φθινόπωρο! Στη συνέχεια «παρακολουθήστε» ορισμένα «στιγμιότυπα» από τα θέματα που απασχόλησαν την «Ωρα Ασφάλισης».

28 Μαρτίου

Ξεπέρασε το 73% το κούρεμα στα αποθεματικά των ασφαλιστικών ταμείων σύμφωνα με τις ενημερώσεις που στέλνει στις διοικήσεις των ασφαλιστικών ταμείων η Τράπεζα της Ελλάδος. Αυτό αποκάλυψε ο γενικός γραμματέας των εργαζομένων στα ασφαλιστικά ταμεία κ. Θανάσης Καποτάς. Ο κ. Καποτάς ήταν προσκεκλημένος της εκπομπής και αναφέρθηκε συνολικά στα προβλήματα που αντιμετωπίζουν τα ασφαλιστικά ταμεία καθώς και στις μειώσεις των συντάξεων των ασφαλισμένων.

4 Απριλίου

Οι ιδιωτικές κλινικές είναι έτοιμες να συνεργασθούν ακόμη πιο στενά με τις ασφαλιστικές εταιρείες με στόχο την παροχή ακόμη πιο φθηνών υπηρεσιών υγείας προς τους καταναλωτές. Το μήνυμα αυτό έστειλε ο διευθύνων σύμβουλος της Αθηναϊκής Mediclinic κ. Ευάγγελος Θωμόπουλος από την εκπομπή. Παρεμβάσεις έκαναν στη συζήτηση στελέχη της επιτροπής Υγείας από τις ασφαλιστικές εταιρείες ALLIANZ, GENERALI και Ασφάλειαι Μινέττα, με απόψεις, σε ρεπορτάζ του Κωστή Σπύρου.

13 Απριλίου

Ασφαλίζεται η Ζωή! Το φιλοσοφικό αυτό ερώτημα έθεσε ο κ. Ευάγγελος Σπύρου στους καλεσμένους του τον καθηγητή Φιλοσο-

φικής του Πανεπιστημίου Αθηνών κ. Γρηγόρη Κωσταρά και τον ερευνητή, φυσικό, του Εθνικού Κέντρου Ερευνας Φυσικών Επιστημών "Δημόκριτος" κ. Βασίλειο Πετρούλεα.

18 Απριλίου

Η Παναγιώτα Καλαποθαράκου γενική διευθύντρια της ΕΚΠΟΙΩ

Θα εντοπίζονται τα ανασφάλιστα αυτοκίνητα

«Ετοιμο για υλοποίηση είναι το πλαίσιο "σύλληψης" των ανασφάλιστων αυτοκινήτων. Η επιτροπή που συγκροτήθηκε, στο Υπουργείο Οικονομικών μετά από συνεχείς παρεμβάσεις της Ένωσης Ασφαλιστικών Εταιρειών Ελλάδος και του προέδρου του Επικουρικού Κεφαλαίου Δημήτρη Ζορμπά, ολοκλήρωσε το έργο της και σύντομα αναμένεται να σταλεί στους πρώτους ανασφάλιστους οδηγούς η επιστολή που θα τους καλεί να ασφαλισούν το αυτοκίνητο τους. Αυτό αποκαλύφθηκε στην εκπομπή "Ωρα Ασφάλισης" που προβλήθηκε την Τετάρτη 9 Μαΐου στις 8.30 το βράδυ στο Extra3. Στην εκπομπή καλεσμένοι ήταν η κ. Μαρία Φαράντου, νομικός σύμβουλος της Ένωσης Ασφαλιστικών Εταιρειών Ελλάδας και ο κ. Νίκος Παυλόπουλος διευθυντής πωλήσεων της International Life. Αντικείμενο της εκπομπής ήταν η ασφάλιση αστικής ευθύνης αυτοκινήτου, με αφορμή και την άνοδο των ελάχιστων ορίων ασφαλιστικής κάλυψης στο 1 εκατ. ευρώ ανά θύμα για τις σωματικές βλάβες και στο 1 εκατ. ευρώ για τις υλικές ζημιές. Όπως τονίστηκε, σε ότι αφορά στα ανασφάλιστα οχήματα, σε περίπτωση που μέσα σε ένα εύλογο διάστημα όσοι λάβουν την σχετική επιστολή, δεν προσκομίσουν το ασφαλιστήριο, θα κληθούν να υποστούν τις διοικητικές και ποινικές κυρώσεις. Στην προσπάθεια εντοπισμού των ανασφάλιστων οχημάτων (όλων των τύπων και κατηγοριών) συμμετέχουν το Κέντρο Πληροφοριών του Επικουρικού Κεφαλαίου και η Γενική Γραμματεία Πληροφοριακών Συστημάτων του υπουργείου Οικονομικών. Υπολογίζεται ότι τα ανασφάλιστα αυτοκίνητα μπορεί να προσεγγίζουν και το 1 εκατ.

Η υπέρτατη αξία της ασφάλισης

Συγκλόνισε η ιστορία του ασφαλιστή Γιώργου Παπαδόγιαννη, η οποία αναδεικνύει την υπέρτατη αξία της ασφάλισης. Ο κ. Παπαδόγιαννης έμεινε παράλυτος μετά από ένα ατύχημα. Ο ίδιος αποφάσισε να μιλήσει στην κάμερα της εκπομπής Ωρα Ασφάλισης και στον Κωστή Σπύρου για την περιπέτεια του και κυρίως για το πώς αντιμετώπιζε ασφαλιστές πριν και μετά το ατύχημα. Τόνισε την ανάγκη οι ασφαλιστές να προωθούν τα προϊόντα κάλυψης ατυχημάτων και μόνιμης ολικής ανικανότητας. Με αφορμή τη συνταρακτική μαρτυρία του κ. Παπαδόγιαννη οι καλεσμένοι στο στούντιο Γιώργος Φουφόπουλος, επιθεωρητής πωλήσεων της Εθνικής Ασφαλιστικής και Γιάννης Νίνος γενικός διευθυντής της «Νίνος και Συνεργάτες Ασφαλιστικοί Πράκτορες - Financial Advisors», παρουσίασαν τις ασφαλιστικές λύσεις στις περιπτώσεις ατυχημάτων και μόνιμης ολικής ανικανότητας καθώς επίσης και όλη τη γκάμα των νοσοκομειακών προγραμμάτων των ασφαλιστικών εταιρειών. Επίσης ο κ. Λευτέρης Παπασταύρου, επιθεωρητής πωλήσεων της Ευρωπαϊκής Ένωσης Ασφάλειαι Μινέττα αναφέρθηκε στα εξωνοσοκομειακά ασφαλιστικά προϊόντα τα οποία με ελάχιστο ετήσιο κόστος καλύπτουν πλήρως όλες τις ανάγκες των ασφαλισμένων για εξωνοσοκομειακές εξετάσεις και περιθαλψή.

ήταν καλεσμένη της εκπομπής «Ωρα Ασφάλισης» την Τετάρτη 18 Απριλίου στις 8.30 το βράδυ. Θέμα συζήτησης το «μπαούκοτζ» που εγγύησαν την περίοδο εκείνη οι καταναλωτικές οργανώσεις κατά των ασφαλιστικών εταιρειών.

25 Απριλίου

ΟΙ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΕΣ ΕΤΑΙΡΕΙΕΣ ΜΠΟΡΟΥΝ ΝΑ ΕΓΓΥΗΘΟΥΝ ΤΙΣ ΣΥΝΤΑΞΕΙΣ

Οι ασφαλιστικές εταιρείες σε αντίθεση με τις τράπεζες απεδείχθησαν ποιο δυνατές όπως έδειξε και η πρόσφατη εμπειρία της διεθνούς πιστωτικής και οικονομικής κρίσης και μπορούν να εγγυηθούν μελλοντικές συντάξεις. Το συμπέρασμα αυτό προέκυψε από την συζήτηση με καλεσμένο τον κ. Νίκο Φράγκο καθηγητή στατιστικής στο Οικονομικό Πανεπιστήμιο Αθηνών.

16 Μαΐου

Όχι στον "Τερεσία", ναι στην εξυγίανση της ασφαλιστικής αγοράς ήταν η κοινή επωδός όλων των προσκεκλημένων στην εκπομπή. Στο στούντιο, η πρόεδρος της Ένωσης Επαγγελματιών Ασφαλιστών Ελλάδος κ. Δήμητρα Λύχρου, ο Πρόεδρος της Ένωσης Ασφαλιστικών Διαμεσολαβητών Ελλάδος κ. Δημήτρης Γαβαλάκης, το μέλος του διοικητικού συμβουλίου του Συνδέσμου Ελλήνων Μεσιτών Ασφαλίσεων κ. Μωρίς Καπουάνο και το μέλος του Δ.Σ του ΕΕΑ και πρώην πρόεδρος του ΠΣΑΣ κ. Κωνσταντίνος Λάμπρου.

23 Μαΐου

Όλα τα θέματα που απασχολούν τους ασφαλισμένους στον κλάδο αστικής ευθύνης οχημάτων συζητήθηκαν με καλεσμένους τον κ. Γιώργο Τζανή πρόεδρο του Γραφείου Διεθνούς Ασφάλισης και τον κ. Γιάννη Παπαδόπουλο, νομικό σύμβουλο της «Ασφάλειαι Μινέττα».

30 Μαΐου

Η πολιτεία θα πρέπει να παραδειγματισθεί από τους γείτο-

νες μας και να προχωρήσει άμεσα στην σύσταση ενός ταμείου με την συμμετοχή των ασφαλιστικών εταιρειών το οποίο θα καλύπτει έναντι του κινδύνου του σεισμού όλους τους Έλληνες, όπως τόνισαν ο πρόεδρος της Επιτροπής Μεταφορών και Σκαφών της Ένωσης Ασφαλιστικών Εταιρειών Ελλάδος, πρόεδρος της Υποεπιτροπής Περιουσίας και διευθύνων σύμβουλος της HDI-Gerling Hellas κ. Νότης Βαγιακάκος.

6 Ιουνίου

Μία εκπληκτική ευκαιρία για ολοκληρωμένες και επωφελείς συνεργασίες των ασφαλιστικών εταιρειών με τα ιδιωτικά νοσοκομεία προσφέρει η παρούσα περίοδος σύμφωνα με τον γενικό διευθυντή του Ομίλου ΙΑΣΩ κ. Πασχάλη Μπουχώρη. Όπως είπε ο κ. Μπουχώρης η οικονομική κρίση από την μία πλευρά και η ίδρυση του ΕΟΠΥΥ από την άλλη έχει διαμορφώσει ένα νέο τοπίο στις σχέσεις ασφαλιστικών εταιρειών και ιδιωτικών νοσοκομείων.

20 Ιουνίου

Έσπασαν τα τηλέφωνα κατά την διάρκεια της συζήτησης για την Ασπίς Πρόνοια στην εκπομπή «Ωρα Ασφάλισης». Καλεσμένοι της εκπομπής ο πρώην Οικονομικός διευθυντής του Ομίλου Ασπίς Βασίλης Αδαμόπουλος και ο επόπτης χαρτοφυλακίου ζωής της Ασπίς και της Commercial Value κ. Γιάννης Παντελίδης. Η εκπομπή, λόγω του μεγάλου ενδιαφέροντος, συνεχίστηκε και την επόμενη Τετάρτη.

27 Ιουνίου

Τα ξίφη τους διασταύρωσαν στη δεύτερη εκπομπή με θέμα «Ασπίς Πρόνοια» ο κ. Βασίλης Αδαμόπουλος και ο κ. Ιωάννης Παντελίδης. Ο κ. Αδαμόπουλος υποστήριξε ότι υπάρχουν περιθώρια αύξησης της περιουσίας της Ασπίς Πρόνοια την οποία μπορεί να διεκδικήσουν οι εκκαθαριστές προς όφελος των ασφαλισμένων.





Υποστηρίζει τον Έλληνα παραγωγό

Η International Life, σε πλήρη ευθυγράμμιση με την στρατηγική της για την Εταιρική κοινωνική ευθύνη και την ελληνική επιχειρηματικότητα στήριξε τον Σύνδεσμο Προώθησης Ελληνικών Προϊόντων και συμμετείχε στο Festival που πραγματοποιήθηκε στο Άλσος Βείκου στο Γαλάτσι. Στην εκδήλωση που διοργάνωσε ο Σύνδεσμος Προώθησης Ελληνικών Προϊόντων - γνωστός στο ευρύ κοινό ως «Επιμένων Ελληνικά» - πραγ-

ματοποιήθηκε έκθεση ελληνικών προϊόντων με τη συμμετοχή πολλών Ελλήνων παραγωγών, με στόχο την υποστήριξη και την τόνωση της εγχώριας αγοράς. Με αυτή τη δράση, η εταιρεία επιθυμεί να μεταφέρει το μήνυμά της έμπρακτης υποστήριξης στην ελληνική επιχειρηματικότητα και τα ελληνικά προϊόντα. Στο πλαίσιο της εκδήλωσης οι συνεργάτες της International Life έδωσαν το 'παρών' και υποστήριξαν τη συμμετοχή της

εταιρείας. Πιο συγκεκριμένα, το περίπτερό της εταιρείας στελέχωσε το δυναμικό των επιθεωρήσεων των κ.κ. Παναγιώτη Κυρανάκη, Κλέαρχου Πεφάνιου, Γιάννη Τόλιζα, καθώς και του υποκαταστήματος του κ. Γιώργου Χατζή, στην Αθήνα. Οι συνεργάτες που συμμετείχαν στην έκθεση, ανέλαβαν να εκπροσωπήσουν την εταιρεία και να ενημερώσουν το κοινό σχετικά με τα προϊόντα και τις υπηρεσίες που προσφέρει.



Ο Andreas Kleiner νέος πρόεδρος

Ο κ. Juergen Schmitz, στο πλαίσιο της τακτικής αναδιανομής αρμοδιοτήτων των στελεχών του Ομίλου ERGO, μετά από μία ιδιαίτερα επιτυχή και αποτελεσματική θητεία τριών ετών ως πρόεδρος των Διοικητικών Συμβουλίων των εταιριών ERGO Ζημιών και ERGO Ζωής που δραστηριοποιούνται στην Ελλάδα, κατά τη διάρκεια της οποίας είχε άριστη συνεργασία με τα στελέχη των εταιριών, θα συνεχίσει την καριέρα του στο Διοικητικό Συμβούλιο της ERGO International, με παράλληλη αρμοδιότητα τις εργασίες εξωτερικού και νέο τομέα ευθύνης του την αγορά της Κίνας. Ταυτόχρονα, από την 22α Ιουνίου νέος πρόεδρος των διοικητικών συμβουλίων των δύο εταιριών στην Ελλάδα ανέλαβε ο κ. Andreas Kleiner, παράλληλα με τα ήδη καθήκοντά του ως μέλος του Διοικητικού Συμβουλίου της ERGO International και Πρόεδρος του Διοικητικού Συμβουλίου της ERGO Τουρκίας. Σε σχετική ενημερωτική συνάντηση, ο CEO των ERGO



Από αριστερά ο νέος Πρόεδρος των Διοικητικών Συμβουλίων ERGO Ελλάδας κ. Andreas Kleiner, ο CEO ERGO Ελλάδας & Τουρκίας κ. Θ. Κογκάλας και ο απερχόμενος Πρόεδρος κ. Juergen Schmitz



θα έχει την αμέριστη συμπαράσταση και συμβολή όλων των

στελεχών. Παράλληλα, ο κ. Κογκάλας ευχαρίστησε θερμά τον κ. J. Schmitz για τον επαγγελματισμό και τη φιλική διάθεση που επέδειξε καθ' όλη τη διάρκεια της συνεργασίας του με την ERGO Ελλάδας και του ευχήθηκε κάθε επιτυχία στην εξέλιξη της καριέρας του. Στη συνέχεια, ο απερχόμενος Πρόεδρος κ. Juergen Schmitz ευχαρίστησε όλα τα στελέχη για την εξαιρετική συνεργασία που είχαν καθ' όλη τη διάρκεια της θητείας του και εξέφρασε την πεποίθησή του ότι η ERGO στην Ελλάδα θα συνεχίσει την

αναπτυξιακή της πορεία. Από την πλευρά του, ο νέος Πρόεδρος κ. Andreas Kleiner δήλωσε ότι αποτελεί μεγάλη τιμή για τον ίδιο η ανάληψη της θέσης του Προέδρου σε μια από τις πιο κερδοφόρες εταιρίες του Ομίλου και ανέφερε ότι γνωρίζει καλά πως η διοικητική ομάδα της ERGO στην Ελλάδα απαρτίζεται από έμπειρα και καταξιωμένα στελέχη, τα οποία είναι βέβαιοι ότι με τις γνώσεις, τη μεθοδικότητα και την εργατικότητα που διαθέτουν θα συμβάλλουν στη διατήρηση και περαιτέρω ανάπτυξη της κερδοφόρας πορείας της Εταιρείας. Επιπρόσθετα, στη συγκεκριμένη συνάντηση ανακοινώθηκε ότι τα Διοικητικά Συμβούλια των εταιριών της ERGO στην Ελλάδα, ενόψει και της επικείμενης εφαρμογής του Solvency II, διευρύνθηκαν με την εκλογή των στελεχών του ομίλου, κ.κ. Δημήτρη Χρηστάκου, Στάθη Τσαούση, Δήμου Πολυμενίδη και Δημήτρη Σταϊκόπουλου, οι οποίοι έχουν πλέον τη δυνατότητα να αξιοποιήσουν τις εξαιρετικές γνώσεις, εμπειρίες και ικανότητές τους σε ευρύτερους εταιρικούς τομείς.



Εκπαιδευτικό Συνέδριο στη Κρήτη

Την Ανατολική Κρήτη είχαν την ευκαιρία να επισκεφθούν πρόσφατα οι κορυφαίοι συνεργάτες του Παραγωγικού Συστήματος, στελέχη και εργαζόμενοι της MetLife Alico, στα πλαίσια Εκπαιδευτικού Συνεδρίου της Εταιρείας. Το Συνέδριο τίμησαν με την παρουσία τους ο κ. Μ. Χατζηδημητρίου, επικεφαλής της Περιφέρειας Ανατολικής και Νότιας Ευρώπης της MetLife, ο κ. Δ. Μαζαράκης, Γενικός Διευθυντής της MetLife Alico στην Ελλάδα και ο κ. Γ. Ζερβουδάκης, Agency Director.

Στις ομιλίες τους, τόσο ο κ. Μ. Χατζηδημητρίου όσο και ο κ. Δ. Μαζαράκης, έδωσαν τις κατευθυντήριες γραμμές για την περαιτέρω ανάπτυξη και ενδυνάμωση των εργασιών της MetLife Alico, ενώ επικεντρώθηκαν στην βασική αρχή και δέσμευση της Εταιρείας που είναι η παροχή υπηρεσιών κορυφαίου επιπέδου προς τους ασφαλισμένους της. Τόνισαν, επίσης, την ξεχωριστή θέση που κατέχει η MetLife Alico και στην Ελλάδα, χάρις στην ουσιαστική συμβολή των επαγγελματιών ασφαλιστικών συμβούλων της εταιρείας, οι οποίοι αποτελούν μέτρο αναφοράς στην ασφαλιστική αγορά.



Εμφαση σε εκπαίδευση και ανάπτυξη

Στις διαμορφούμενες συνθήκες των νέων ασφαλιστικών αναγκών και απαιτήσεων της αγοράς και στο πλαίσιο πάντοτε της ισορροπημένης πολυκαναλικής διανομής που έχει αναπτύξει, προσαρμόζει η Interamerican τον σχεδιασμό της εκπαίδευσης και ανάπτυξης των συνεργατών των δικτύων πωλήσεων - agency και συνεργαζομένων πρακτόρων και μεσιτών. Παράλληλα, πρωτοπορεί για μια ακόμη φορά με την εφαρμογή διαρκούς προγράμματος υποχρεωτικής βασικής ασφαλιστικής εκπαίδευσης διοικητικών υπαλλήλων, με στόχο τον υψηλό επίπεδο επαγγελματισμού μέσω της σύγχρονης τεχνολογίας και την υπεύθυ-

νη διαχείριση της υποστήριξης των ασφαλισμένων της. Η εταιρεία διέθεσε συνολικά στον εκπαιδευτικό τομέα κατά το 2011 πάνω από ένα εκατ. ευρώ. Πέρυσι στις πωλήσεις, 463 νέοι συνεργάτες αναζητήσαν προοπτική σταδιοδρομίας στην Interamerican, ενώ οι δείκτες επιτυχίας στις εξετάσεις πιστοποίησης των ασφαλιστικών διαμεσολαβητών (Τράπεζα της Ελλάδος) προσέγγισαν το απόλυτο (95%). Η εστίαση στην κατάρτιση αιχμής επιβεβαιώνεται από το δυναμικό της εξειδικευμένης ομάδας των πιστοποιημένων financial planners της εταιρείας, που έφθασαν τους 132, αλλά και τον μεγάλο αριθμό ασφαλι-



Η ομάδα των συνεργατών που συμμετείχαν στο παγκόσμιο συνέδριο του MDRT στο Λος Άντζελες, με τον Γ. Μαυρέλη, γεν. διευθυντή ασφαλιστικών εργασιών του ομίλου.

στικών συμβούλων, 86 συνολικά, που το 2011 πληρούσαν τις προϋποθέσεις μέλους του παγκόσμιου κύρους οργανισμού Million Dollar Round Table (MDRT). Και φέτος, η αποστολή της INTERAMERICAN στις εργασίες του ετήσιου συνεδρίου του MDRT στο Λος Άντζελες των Η.Π.Α. ήταν η πολυπληθέστερη από την Ελλάδα, με τη συμμετοχή 20 μελών που συνόδευσαν ο γενικός διευθυντής ασφαλιστικών εργασιών του ομίλου Γ. Μαυρέλης (φωτογραφία). Επι-



Ειδικές τιμές στους ανέργους

Η Carglass® σε συνέχεια της προσπάθειάς της να στηρίξει και να ενισχύει κοινωνικά τις ευπαθείς ομάδες του πληθυσμού της χώρας, συμμετέχει στην πρωτοβουλία του ΟΑΕΔ για παροχή Ειδικών Τιμών σε προϊόντα και υπηρεσίες ιδιωτικών επιχειρήσεων.

Δεδομένης της πολύ μεγάλης συμβολής των κρυστάλλων του αυτοκινήτου στην ασφάλεια των επιβατών και του γεγονότος ότι αφορά την προσωπική τους περιουσία, η δυσμενής οικονομική κατάσταση που βιώνει η χώρα μας δεν θα πρέπει σε καμία περίπτωση να αποτελεί αιτία να αμεληθούν τα παραπάνω. Γι' αυτό, η εταιρεία παρέχει 10% έκπτωση σε εργασίες επισκευής και αντικατάστασης κρυστάλλων αυτοκινήτου σε όλους τους κατόχους κάρτας ανεργίας του ΟΑΕΔ σε οποιοδήποτε εταιρικό κατάστημα Carglass® πανελλαδικά. Η έκπτωση θα εφαρμόζεται με την επίδειξη της ισχύουσας κάρτας ανεργίας σε όσους πελάτες δεν καλύπτονται για περίπτωση θραύσης κρυστάλλων από το ασφαλιστήριο συμβόλαιό τους.

[ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ]

Οι καλύτεροι στην Κυανή Ακτή

Η AXA Ασφαλιστική ταξίδεψε τους καλύτερους συνεργάτες της στην κοσμοπολίτικη Κυανή Ακτή (επιλέγοντας τη Νίκαια ως τόπο διαμονής). Επισκέφθηκαν μεταξύ άλλων την πόλη των Καννών, το νησάκι Saint Honorat, μέρος των νήσων Lerins (Λερέν), που αποτελεί ένα όμορφο αρχιπέλαγος, το μοναστήρι του Saint Honorat, του οποίου την κληρονομιά διαφυλάττουν οι μοναχοί για 16 αιώνες και το πριγκιπάτο του Μονακό. Με την ευκαιρία του ταξιδιού πραγματοποιήθηκε μία συνάντηση με τους συμμετέχοντες συνεργάτες και τους εκπροσώπους της διοίκησης της εταιρείας, όπου δόθηκε η δυνατότητα ανταλλαγής απόψεων για την πορεία των εργασιών τους, αλλά και τη δέσμευσή τους για επιτάχυνση των πωλήσεων. Τους συνεργάτες της AXA Ασφαλιστικής συνόδευσαν οι κ.κ. Θωμάς Πουφινάς, Offer Director, Κοσμάς Σμπιλής, Διευθυντής Πωλήσεων Agency και η κυρία Ειρήνη Νικολοπούλου από τη διεύθυνση επικοινωνίας.



[ΥΔΡΟΓΕΙΟΣ]

Ασφάλιση αυτοκινήτου Extra Protect και Island Value

Δύο νέα πρωτοποριακά προγράμματα ασφάλισης οχημάτων παρουσίασε η Υδρογείος Ασφαλιστική, ανταποκρινόμενη δυναμικά στις αυξανόμενες ανάγκες των ασφαλισμένων για ολοκληρωμένη αλλά και προσιτή ασφάλιση.

Το πρόγραμμα Extra Protect προσφέρει προστασία, χωρίς περιορισμούς, σε ασυναγώνιστο κόστος. Το πρόγραμμα παρέχει την καινοτόμο κάλυψη της Ολικής Καταστροφής του Οχήματος που απευθύνεται σε ιδιοκτήτες οχημάτων οι οποίοι στερούνται της οικονομικής δυνατότητας της μικτής ασφάλισης, καθώς και μία σειρά από 20 σημαντικές καλύψεις, ανάμεσά τους τη Θραύση Κρυστάλλων, τις Κακόβουλες Πράξεις, την Παροχή Αυτοκινήτου Αντικατάστασης αλλά και Ζημιές από Φυσικά Φαινόμενα, Κλοπή, Κλοπή Ηχοσυστήματος, κ.α. Το νέο πρόγραμμα Extra Protect αποτελεί μία από τις πλέον εμπλουτισμένες προτάσεις της αγοράς για την ασφάλιση του αυτοκινήτου. Την ίδια στιγμή, τα ιδιαίτερα ανταγωνιστικά ασφαλιστρά του δημιουργούν την καλύτερη σχέση κόστους και αξίας της ασφάλισης, προς όφελος των κα-

ταναλωτών. Το πρόγραμμα Island Value είναι μία νέα, ιδιαίτερα οικονομική πρόταση ασφάλισης οχημάτων ειδικά για τους κατοίκους της νησιωτικής Ελλάδας που λαμβάνει υπόψη τα θετικά στατιστικά στοιχεία της οδικής συμπεριφοράς των κατοίκων στις περιοχές αυτές. Το πρόγραμμα περιέχει μία σειρά από αναγκαίες και ουσιαστικές καλύψεις για την προστασία του αυτοκινήτου και του οδηγού μαζί με καλύψεις προστιθέμενης αξίας όπως αυτή της Θραύσης Κρυστάλλων και τη νέα κάλυψη Ολικής Καταστροφής του Οχήματος. Και τα δύο προγράμματα περιλαμβάνουν τις πολύτιμες 24ωρες υπηρεσίες Φροντίδας Ατυχήματος και Επείγουσας Αερομεταφοράς.

Τα προγράμματα αφορούν τις χρήσεις ΙΧ Επιβατικών, Φορτηγών και Αγροτικών Φορτηγών και είναι διαθέσιμα από το δίκτυο των συνεργαζόμενων ασφαλιστικών διαμεσολαβητών της Υδρογείου σε όλη την Ελλάδα από την 1η Ιουλίου 2012. Για περισσότερες πληροφορίες απευθυνθείτε σήμερα στον ασφαλιστικό σας σύμβουλο ή στο τηλέφωνο 210 9477200.

[International Life]

International Life χορηγός στο Π.Σ.Α.Σ.

Στο πλαίσιο της πολιτικής στήριξης του ασφαλιστικού κλάδου, η International Life προχώρησε στη χορηγία του 11ου συνεδρίου Π.Σ.Α.Σ., όπου κατά τη διάρκεια της εκδήλωσης βραβεύτηκε η κα Σοφία Ζερβουδάκη, ασφαλιστική σύμβουλος στο υποκατάστημα του κ. Κλέαρχου Πεφάνιου στην Αθήνα, στην κατηγορία Μ.Δ.Ρ.Τ.

Επίσης, το «παρών» έδωσαν σημαντικά στελέχη της International Life, όπως ο πρόεδρος του ΜΔΡΤ Ελλάδος, κ. Δημοσθένης Συκοβάρης, ο επιθεωρητής πωλήσεων, κ. Κλέαρχος Πεφάνιος, καθώς και στελέχη και ασφαλιστικοί σύμβουλοι της εταιρείας. Υπενθυμίζεται ότι η International Life συμμετέχει και στηρίζει τον ασφαλιστι-

κό κλάδο με τη συμμετοχή της σε εκδηλώσεις και θεσμούς που εξελίσσουν το ασφαλιστικό επάγγελμα. Παράλληλα, επενδύει στην εκπαίδευση του ανθρώπινου δυναμικού και των συνεργατών της, με στόχο την επαγγελματική εξέλιξη τους και την προσφορά υπηρεσιών υψηλής ποιότητας στους ασφαλισμένους.



Η ΠΡΩΤΗ ΕΤΑΙΡΙΑ ΣΤΙΣ ΑΣΦΑΛΙΣΕΙΣ ΣΚΑΦΩΝ ΑΝΑΨΥΧΗΣ ΠΡΟΣΦΕΡΕΙ ΑΣΦΑ-ΛΥΣΕΙΣ ΣΤΑ ΔΙΚΑ ΣΑΣ ΜΕΤΡΑ!

Η **“ΑΙΓΑΙΟΝ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ”** παρέχει ολοκληρωμένα και ευέλικτα ασφαλιστικά προγράμματα για ιδιωτικά ή επαγγελματικά σκάφη αναψυχής και Mega Yachts, με έγκαιρη έκδοση προσφορών και ασφαλιστηρίων συμβολαίων, ταχύτατη αποπληρωμή ζημιών και ανταγωνιστικά ασφαλιστρά.

Τα προγράμματα της **“ΑΙΓΑΙΟΝ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ”** περιλαμβάνουν καλύψεις για ίδιες ζημιές σε σκάφος και μηχανή από κάθε κίνδυνο, ασφάλιση πληρώματος και ενυπόθηκου ενδιαφέροντος, αστική ευθύνη έναντι τρίτων και νομική προστασία.

Γνωρίστε τώρα τα πλεονεκτήματα που σας προσφέρει η πρώτη εταιρία στις ασφαλίσσεις σκαφών αναψυχής!

ΓΙΑ ΠΕΡΙΣΣΟΤΕΡΕΣ ΠΛΗΡΟΦΟΡΙΕΣ

ΤΗΛΕΦΩΝΗΣΤΕ ΣΤΟ: 210 91 19 910

Ή ΑΠΕΥΘΥΝΘΕΙΤΕ ΣΤΟΝ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΟ ΣΑΣ ΣΥΜΒΟΥΛΟ

AIGAION
ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ Α.Ε.

Δίνει Ασφα-λύσεις!

www.aigaion.gr

info@aigaion.gr



Νέα εταιρική ιστοσελίδα



Η Ευρωπαϊκή Ένωσης-Ασφάλεια Μινέττα εκσυγχρονίζει την παρουσία της στο Διαδίκτυο με μία νέα εταιρική ιστοσελίδα που είναι διαθέσιμη στην ηλεκτρονική διεύθυνση www.minetta.gr.

Η παροχή υπηρεσιών και εφαρμογών φιλικών προς τον χρήστη, η λειτουργική παρουσίαση και η υψηλή αισθητική αποτελούν τα βασικά χαρακτηριστικά της ιστοσελίδας στην οποία ο επισκέπτης μπορεί να βρει χρήσιμες πληροφορίες για την ιδιωτική ασφάλιση, την ιστορία της εταιρείας και να ενημερωθεί αναλυτικά για τα ολοκληρωμένα ασφαλιστικά προγράμματα και τα εξειδικευμένα προϊόντα τα οποία προσφέρει.

Η δημιουργία της νέας ιστοσελίδας αποτελεί μέρος της ολοκληρωμένης εταιρικής επικοινωνίας και επένδυσης σε νέες τεχνολογίες με σκοπό την άμεση ενημέρωση, εξυπηρέτηση και υποστήριξη τόσο των ασφαλισμένων όσο και του δικτύου συνεργατών της.

Η ιστοσελίδα υλοποιήθηκε σε συνεργασία με την εξειδικευμένη εταιρεία Softwhere. Η Softwhere προσφέρει ολοκληρωμένες λύσεις είτε με ανάπτυξη υψηλής ποιότητας λογισμικού είτε αντιπροσωπεύοντας προϊόντα που κατέχουν ηγετική θέση παγκοσμίως. Εμπορεύεται το λογισμικό i-view σε ενοποιημένη λύση με το Microsoft Office 365 και το Microsoft Outlook και παράλληλα αναπτύσσει ιστοσελίδες για το χώρο της ιδιωτικής ασφάλισης. Μάλιστα, με το λογισμικό i-view έχει βραβευτεί ως εταιρεία με τον τίτλο «i-view καινοτόμος εφαρμογή». Το προσωπικό της δεν κατέχει την πιστοποίηση για το Microsoft Dynamics CRM σε όλους τους τομείς Application, Customization, Installation.



Empower Results

**Their goals net championships.
We help clients achieve theirs.**

Manchester United has won a record 19 English League titles, a record 11 FA Cups and three European Cups. Aon has helped our clients achieve and refine their goals through that same tradition, teamwork and passion.

- Number 1 reinsurance intermediary, risk services broker, and human capital consultant
- 61.000 Number of Aon colleagues around the world
- 600 Number of global offices
- 120 Number of countries in which Aon operates
- \$11.3 B Total revenue generated by Aon in 2011



aon.com

scan with your smartphone for more information about the partnership



Aon

Risk. Reinsurance. Human Resources.



Χορηγία Ασφάλισης Εκθεμάτων Μουσείου Μαρία Κάλλας

Στο πλαίσιο υποστήριξης δραστηριοτήτων για την ανάδειξη και ενίσχυση του Ελληνικού Πολιτισμού, η Ευρωπαϊκή Ένωσης-Ασφάλεια Μινέττα, προέβη στη χορηγία ασφάλισης των εκθεμάτων του Μουσείου Μαρία Κάλλας. Πρόκειται για μία μοναδική συλλογή, αφιερωμένη στη μεγαλύτερη προσωπικότητα της Λυρικής Σκηνής του 20ού αιώνα, όπου εκτίθενται σημαντικά και σπάνια αντικείμενα γύρω από την προσωπική ζωή και καλλιτεχνική πορεία της Μαρίας Κάλλας. Στα αντικείμενα περιλαμβάνονται επιστολές, δημοσιεύματα, άγνωστες φωτογραφίες της με προσωπικότητες της εποχής και αξιόλογο οπτικοακουστικό υλικό, τα οποία έχουν προσφέρει ιδιώτες συλλέκτες, ιδρύματα, φορείς, εκδοτικοί οίκοι και διακογραφικές εταιρείες. Σημειώνεται ότι αυτή την περίοδο αναζητείται κατάλληλος χώρος για τη μεταστέγαση και επαναλειτουργία του Μουσείου Μαρία Κάλλας.



[EFG Eurolife - sas.]

Η EFG Eurolife επιλέγει SAS για Solvency II

Η SAS, ηγέτιδα στο χώρο του λογισμικού και των υπηρεσιών Business Analytics, προχώρησε σε συμφωνία συνεργασίας με την EFG Eurolife, μία από τις μεγαλύτερες ασφαλιστικές εταιρείες στην ελληνική αγορά. Στο πλαίσιο της συμφωνίας, η SAS αναλαμβάνει την υλοποίηση ολοκληρωμένης πλατφόρμας Data Warehouse, ενοποιημένης Διαχείρισης Κινδύνων (Pillar I, II, III), Διακυβέρνησης και Κανονιστικής Συμμόρφωσης (Enterprise Governance, Risk and Compliance) καθώς επίσης Business Intelligence και Customer Analytics.

Η EFG Eurolife Ασφαλιστική και η SAS μοιράζονται την κοινή αντίληψη ότι η ευρωπαϊκή οδηγία Solvency II δεν προσθέτει αξία σε έναν οργανισμό, αν αντιμετωπιστεί αποκλειστικά και μόνο ως ένα έργο κανονιστικής συμμόρφωσης. Στην περίπτωση της EFG Eurolife, η συμμόρ-



Ο κ. Αλέξανδρος Σαρρηγεωργίου, Διευθύνων Σύμβουλος της EFG Eurolife Ασφαλιστική

φωση με την Solvency II αποτελεί μια ευκαιρία έτσι ώστε η εταιρεία να προσθέσει αξία δημιουργώντας ένα περιβάλλον που θα διευκολύνει τις επιχειρηματικές διαδικασίες και λειτουργίες μέσω της ενοποιημένης διαχείρισης των κινδύνων και της διαχείρισης αλλά και ανάλυσης των πληροφοριών.

Με τον τρόπο αυτό δημιουργείται μία σταθερή βάση για μελλοντική ανάπτυξη, μειώνοντας το λειτουργικό κόστος



Ο κ. Νίκος Πέππας, γενικός διευθυντής της SAS Ελλάδας & Κύπρου

από την τήρηση πολλαπλών βάσεων δεδομένων, προσφέροντας ευελιξία και γρήγορη ανταπόκριση στις αλλαγές της αγοράς και του κλάδου αλλά κυρίως βελτιστοποιώντας τη διαδικασία τιμολόγησης των προϊόντων.

Σχολιάζοντας τη συνεργασία μεταξύ των δύο εταιρειών, ο κ. Αλέξανδρος Σαρρηγεωργίου, Διευθύνων Σύμβουλος της EFG Eurolife Ασφαλιστική, δήλωσε: «Ως μία από τις μεγαλύτερες και κεφαλαια-

κά ισχυρότερες ασφαλιστικές εταιρείες στην Ελλάδα με σταθερή κερδοφορία για πολλά χρόνια, η EFG Eurolife επέλεξε τη SAS ως τον αξιόπιστο επιχειρηματικό συνεργάτη της για τη συμμόρφωσή της με την οδηγία Solvency II, αλλά και τη βελτιστοποίηση της εταιρικής διαδικασίας λήψης αποφάσεων, χρησιμοποιώντας τα πλεονεκτήματα που προκύπτουν από ένα ολοκληρωμένο περιβάλλον διαχείρισης κινδύνων».

Ο κ. Νίκος Πέππας, γενικός διευθυντής της SAS Ελλάδας & Κύπρου, τόνισε: «Μοιραζόμαστε την ίδια φιλοσοφία με την EFG Eurolife όσον αφορά την υπεύθυνη λειτουργία, έτσι ώστε να ικανοποιούμε άμεσα τις ανάγκες των πελατών μας. Έτσι, είμαστε ιδιαίτερα υπερήφανοι που μία από τις μεγαλύτερες ασφαλιστικές επιχειρήσεις στην Ελλάδα, όπως η EFG Eurolife, επέλεξε τις λύσεις της SAS».

[CHARTIS.]

Σας ταξιδεύει με ασφάλεια

Η Chartis προσφέρει στην αγορά ένα ολοκληρωμένο και ευέλικτο πρόγραμμα ταξιδιωτικής ασφάλισης που εξασφαλίζει στον ασφαλισμένο βοήθεια και προστασία, για ταξίδια στην Ελλάδα και το εξωτερικό, από τη στιγμή αναχώρησης από τη μόνιμη κατοικία και μέχρι την επιστροφή σε αυτήν. Με μία μοναδική σειρά επιλεγμένων και ουσιαστικών καλύψεων, τα προγράμματα Value, Silver, Gold και VIP ανταποκρίνονται στις απαιτήσεις κάθε ταξιδιώτη, προσφέροντας άμεση βοήθεια σε 24ωρη βάση και σε οποιον-

δήποτε προορισμό. Ανάμεσα στα πλεονεκτήματα των προγραμμάτων περιλαμβάνονται και εξής οι παροχές:

- Παγκόσμια Υπηρεσία Βοήθειας σε 24ωρη βάση
- Δαπάνες λόγω καθυστέρησης αναχώρησης
- Δαπάνες λόγω καθυστέρησης άφιξης αποσκευών
- Ολική απώλεια αποσκευών
- Δαπάνες λόγω διακοπής ταξιδιού από ατύχημα ή ασθένεια
- Ιατροφαρμακευτικά έξοδα ατυχήμα-

τος ή ασθένειας

■ Δαπάνες έκτακτης διακομιδής, ακόμη και στο εξωτερικό.

Αξίζει να σημειωθεί πως με την υπηρεσία 24ωρης βοήθειας «Travel Guard» παρέχεται άμεση ανταπόκριση, τόσο στο εσωτερικό όσο και στο εξωτερικό, μέσω ειδικής τηλεφωνικής γραμμής, 365 μέρες τον χρόνο. Επιπλέον η Chartis φροντίζει για την απευθείας πληρωμή σε νοσοκομεία, νοσηλευτικά ιδρύματα, ιατρούς και μεταφορικές εταιρίες, χωρίς να είναι απαραίτητη η εκταμίευση χρημάτων.

κρατάμε το μέλλον... στα χέρια μας!

Πιστεύουμε πάντα σε διαχρονικές αξίες και τις υπηρετούμε πιστά. Σεβόμαστε τους πελάτες μας. Προσπαίζουμε τα συμφέροντά τους και τους εξασφαλίζουμε καθημερινά υπηρεσίες υψηλής ποιότητας, με εξειδικευμένα, καινοτόμα προϊόντα, με τεχνογνωσία και απαράμιλλο επαγγελματικό ζήλο. Καλλιεργούμε σταθερούς και ισχυρούς δεσμούς αμοιβαίας εμπιστοσύνης με τους συνεργάτες μας.

Δημιουργούμε το αύριο που μας αξίζει. Κρατάμε το ...μέλλον στα χέρια μας!



ΒΡΙΣΚΕΙΣ ΤΟ ΔΙΚΙΟ ΣΟΥ

D.A.S.-Hellas A.E.

Ασφάλειες Γενικής Νομικής Προστασίας

Λ. Συγγρού 44, 117 42 Αθήνα, Τηλ.: 210 900 1300, Fax: 210 921 5134, e-mail: dasathen@hol.gr, www.das.gr

[**INTERAMERICAN**
PART OF ACHMEA]

«Easy Business»

Νέο βελτιωμένο πρόγραμμα ασφάλισης επιχειρήσεων

Στο βασικό κορμό του ελληνικού επιχειρείν, που τον αποτελούν οι μικρομεσαίες επιχειρήσεις, απευθύνεται με το νέο βελτιωμένο πρόγραμμα ασφάλισης επιχειρήσεων «Easy Business» η INTERAMERICAN. Η εταιρεία ανταποκρίνεται με τη νέα πρότασή της στις ιδιαίτερες οικονομικές συνθήκες που έχουν διαμορφωθεί, λόγω της κρίσης, με βελτιώσεις στα ασφαλιζόμενα κεφάλαια και με περισσότερες καλύψεις, μειώνοντας κλιμακωτά και τα ασφάλιστρα από 1% (ασφαλιζόμενο κεφάλαιο 400.000 ευρώ) μέχρι και 8%.

Το πρόγραμμα της INTERAMERICAN είναι αναβαθμισμένο, ως προς το ύψος του ασφαλιζόμενου κτιρίου, που φθάνει στο 1 εκατ. ευρώ και του περιεχομένου, έως 500.000 ευρώ. Στις βασικές καλύψεις έχουν προστεθεί οι ζημιές από καπνό, οι αμοιβές μηχανικών/

αρχιτεκτόνων και τα έξοδα έκδοσης αδειών (πρόγραμμα Classic), οι ηλεκτρονικές βλάβες μηχανημάτων (πρόγραμμα Extra) και η κλοπή διάρρηξης χρηματοκιβωτίου, η ληστεία ταμείου,

το προσωπικό ατύχημα ιδιοκτήτη, η αλλοίωση εμπορευμάτων, τα έξοδα μεταστέγασης και φύλαξης εμπορευμάτων και η απώλεια ενοικίων συνεπεία πυρκαγιάς (πρόγραμμα Total).

Διάκριση στα βραβεία myclimate για την Interamerican

Για την απόδοση των επιδόσεών της στον Κοινωνικό Απολογισμό όσον αφορά στη μείωση του ανθρακικού αποτυπώματός της διακρίθηκε η Interamerican, κατά τα φετινά βραβεία myclimate «Green Leader-Υπολογισμός και Μείωση Ανθρακικού Αποτυπώματος».

Η απονομή των βραβείων πραγματοποιήθηκε από τον καθηγητή κ. Χρήστο Ζερεφό, ακαδημαϊκό επίσημο του Κέντρου Έρευνας Φυσικής της Ατμόσφαιρας και Κλιματολογίας της Ακαδημίας Αθηνών και πρόεδρο της Διεθνούς Επιτροπής Όζοντος, σε εκδήλωση που οργανώθηκε από το Κέντρο Αειφορίας (CSE) και myclimate πρόσφατα, στον χώρο «Τεχνόπολις» στο Γκάζι. Η Interamerican, στο πλαίσιο της στρατηγικής περιβαλλοντικής υπευθυνότητας που ακολουθεί, καταγράφει και ελέγχει συστηματικά την περιβαλλοντική συμπεριφορά της ακολουθώντας εφαρμοσμένες πρακτικές περιορισμού του αποτυπώματός της.

[**mpdclub-%**]

Δύο χρόνια MPD CLUB! Σας ευχαριστούμε και τα καλύτερα έρχονται!

Τον Ιούνιο του 2010 μια μικρή ομάδα ανθρώπων βρεθήκαμε στο γραφείο του Βασίλη Μουντάκη. Μας είχε καλέσει με σκοπό να μας ανακοινώσει μια ιδέα του, και απόφαση του, προκειμένου να τη συζητήσουμε διεξοδικά. Μας είπε ότι δεν μπορούμε να μένουμε απαθείς στην οικονομική κρίση και πως έχουμε υποχρέωση να βοηθήσουμε, όπως μπορούμε, τους οικονομικά ασθενέστερους συμπατριώτες μας. Με σοβαρότητα μας δήλωσε πως πήρε την απόφαση να δημιουργήσει ένα εκπαιδευτικό portal στο Διαδίκτυο, προκειμένου να δοθεί η ευκαιρία σε όσο γίνεται περισ-

σότερους να επωφεληθούν με σημαντικές εκπώσεις σε προϊόντα και υπηρεσίες με κύρια στόχευση στην Υγεία, τη Γυναίκα και στο Παιδί. Η απόφαση όλων μας να στηρίζουμε και να εργαστούμε για τον σκοπό αυτό, υπήρξε ομόφωνη! Τις επόμενες μέρες καλέσαμε εκπρόσωπο της επιχείρησης Studio of silence για να μας ενημερώσει σχετικά με τον τρόπο υλοποίησης της απόφασής μας. Λίγες ώρες μετά, το MPDCLUB.GR γεννήθηκε στο Διαδίκτυο. Σε σύντομο χρονικό διάστημα χιλιάδες επιχειρήσεις ανταποκρίθηκαν, προσφέροντας ση-

μαντικές εκπώσεις σε προϊόντα και υπηρεσίες. Παράλληλα, δεκάδες ιατρικά κέντρα έκαναν εξαιρετικές προσφορές για τα μέλη και τους φίλους του MPDCLUB. Οι 298 πρώτοι επισκέπτες της ιστοσελίδας του MPDCLUB μας, τον Ιούνιο του 2010, σήμερα, 2 χρόνια μετά έχουν γίνει περισσότεροι από 1.000.000. Το έργο μας αναγνωρίστηκε από δήμους της Αττικής οι οποίοι συμπαραστάθηκαν και οργάνωσαν μαζί μας εκδηλώσεις. Τους ευχαριστούμε πολύ! Στην πορεία μας μέχρι σήμερα καταγράφουμε πολλές εκδηλώσεις, για την Γυναίκα, το

Παιδί, την προσφορά εργασίας και είμαστε αποφασισμένοι να συνεχίσουμε με αγάπη για τον συνάνθρωπο μας και με αφοσίωση στην προσφορά. Σας ευχαριστούμε όλους όσοι μας αγκαλιάσατε και υποστήμαστε πολλά περισσότερα. Σύντομα το διαδικτυακό ραδιόφωνο του MPDCLUB θα αρχίσει τις ζωντανές εκπομπές του με μουσική, συνεντεύξεις, μεγάλες προσφορές και πολλές άλλες ευχάριστες εκπλήξεις. Ετοιμάζουμε εκδηλώσεις που θα συζητηθούν και φυσικά δεν ξεχνάμε τους άνεργους στους οποίους έχουμε πάντα μια πόρτα ανοικτή, αν θελήσουν να γίνουν συνεργάτες μας.

σας στηρίζουμε
με ασφάλεια
39 χρόνια

Εδώ και 39 χρόνια εφαρμόζουμε την ιδανική συνταγή της επιτυχημένης εταιρείας παροχής ασφαλιστικών υπηρεσιών: Χρηστή Διαχείριση, Έμπειρο Προσωπικό, Ευέλικτη Διοικητική Οργάνωση, Επιλεγμένοι Συνεργάτες, Άμεση Αποζημίωση Ζημιών, Σύγχρονα Ασφαλιστικά Προϊόντα. Στην ΥΔΡΟΓΕΙΟ αγαπάμε τις προκλήσεις! Έχουμε διανύσει μεγάλο δρόμο και ανταποκριθήκαμε επάξια στις ευκαιρίες, όπως και στις δυσκολίες. Έτσι πορευόμαστε και προς το μέλλον και προσβλέπουμε σε ακόμα ευρύτερη ανάπτυξη και στην επίτευξη ακόμα υψηλότερων στόχων.



Ασφαλής Δύναμη!

ΑΝΩΝΥΜΟΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ & ΑΝΤΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΕΤΑΙΡΕΙΑ

Κεντρικά Γραφεία: Λ. Συγγρού 254, 176 72 Καλλιθέα-Αθήνα
Τ: 210 9477200 • F: 210 9590078

Υποκατάστημα: 7^η χλμ. Θεσ/νίκης - Ν. Μουδανιών
541 10 Πυλαία-Θεσ/νίκη, Τ: 2310 497900 • F: 2310 487110
www.ydrogios.gr

[ERGO]

Νέο ανταγωνιστικό τιμολόγιο και βελτιωμένα πακέτα ασφάλισης στον κλάδο αυτοκινήτου

Νέο ανταγωνιστικό τιμολόγιο στον κλάδο αυτοκινήτου έθεσε σε ισχύ από τις αρχές Ιουνίου η ERGO, αξιοποιώντας τα θετικά αποτελέσματα της εταιρείας, που οδήγησαν σε κέρδη ύψους 7 εκατ. ευρώ πριν από φόρους την προηγούμενη χρονιά. Η εταιρεία, με την πρωτοβουλία της αυτή αποδεικνύει, έμπρακτα, την πελατοκεντρική της προσέγγιση, καθώς ακούει και καταλαβαίνει τις ανάγκες των καταναλωτών που εύλογα επιθυμούν την καλύτερη δυνατή σχέση μεταξύ κόστους ασφάλισης, παρεχομένων υπηρεσιών και πληρότητας καλυπτόμενων κινδύνων. Ειδικότερα, με το νέο τιμολόγιο της ERGO, η αστική ευθύνη αυτοκινήτου προσφέρεται με ιδιαίτερα ανταγωνιστικά ασφαλιστρα, μειωμένα έως και 15%, ανάλογα με την περιοχή, το ασφαλιζόμενο όχημα και την οδική συμπεριφορά του ασφαλισμένου, ενώ σημαντικά μειωμένα παρουσιάζονται και τα ασφαλιστρα Οδικής Βοήθειας. Παράλληλα με το νέο τιμολόγιο η ERGO βελτίωσε και τις καλύψεις που περιλαμβάνονται στα πακέτα ασφάλισης αυτοκινήτων, ανταποκρινόμενη στις ανάγκες των ασφαλισμένων της. Συγκεκριμένα, τα πακέτα ασφάλισης αυτοκινήτων της ERGO παρέχουν πλέον ασφαλιστική κάλυψη τόσο στις

ζώνες ασφαλείας του ασφαλισμένου οχήματος, όσο και στα κατοικίδια του ιδιοκτήτη του ασφαλισμένου οχήματος, εφόσον επιβαίνουν σ' αυτό. Ο εμπορικός διευθυντής της ERGO, κ. Στάθης Τσαούσης, δήλωσε σχετικά: «Ο σχεδιασμός και η εφαρμογή του νέου τιμολογίου αυτοκινήτων της εταιρείας μας, είναι αποτέλεσμα της έγκαιρης και στοχευμένης αντίδρασης και ανταπόκρισής μας στις δυσκολίες που αντιμετωπίζουν οι καταναλωτές στην εποχή μας και στις ανάγκες τους, που έχουν μεταβληθεί. Οι ιδιαίτερα ανταγωνιστικές τιμές ασφαλιστρών, σε συνδυασμό με τις βελτιωμένες ασφαλιστικές παροχές των προϊόντων μας, πιστεύουμε ότι παρέχουν τις πλέον ολοκληρωμένες ασφαλιστικές λύσεις στον ευαίσθητο χώρο του αυτοκινήτου». Σημειώνεται ότι στο έτος 2011, τα εγγεγραμμένα ασφαλιστρα της ERGO στον κλάδο αυτοκινήτων ανήλθαν στο επίπεδο των 100 εκατ. ευρώ και το πλήθος των ασφαλισμένων οχημάτων προσέγγισε τα 350.000.



[citibank - CHARTIS.]

Νέα συνεργασία Citibank-Chartis για ολοκληρωμένη προστασία από κλοπή

■ Νέο πρόγραμμα «Ασφάλεια Χ4» για κάλυψη κλοπής προσωπικών αντικειμένων και αντικειμένων κατοικίας, ιατροφαρμακευτικών εξόδων σε περίπτωση τραυματισμού κατά την απόπειρα κλοπής καθώς και επίδομα για την απώλεια του αυτοκινήτου ■ Άμεσες και απλές διαδικασίες και χαμηλό κόστος

Η Citibank και η Chartis, συνεχίζοντας την επιτυχημένη συνεργασία τους, παρουσιάζουν στην ελληνική αγορά ένα καινοτόμο πρόγραμμα συνολικής προστασίας ιδιωτών σε περιπτώσεις κλοπής, το «Ασφάλεια Χ4». Με το ολοκληρωμένο πρόγραμμα «Ασφάλεια Χ4», οι ασφαλισμένοι λαμβάνουν ουσιαστική και άμεση αποζημίωση, με προστιθέμενο ασφαλιστρο της τάξης των €84 ετησίως, για τις εξής περιπτώσεις: Απώλεια προσωπικών αντικειμένων από κλοπή (π.χ. κλοπή τσάντας, πορτοφολιού και κινητού τηλεφώνου, είτε ο ασφαλισμένος βρίσκεται στο σπίτι του είτε στο δρόμο). Κλοπή αυτοκινήτου, όπου παρέχεται

επίδομα στον ιδιοκτήτη για την κάλυψη των έκτακτων εξόδων μετακίνησης, μέχρι την αντικατάσταση του οχήματος. Κλοπή του περιεχομένου της κύριας κατοικίας. Τραυματισμός κατά την απόπειρα κλοπής. Στην περίπτωση αυτή καλύπτονται οι ιατροφαρμακευτικές δαπάνες.

Αναλυτικά, τα ποσά που καλύπτονται από το πρόγραμμα ανά περιστατικό είναι τα εξής:

Κινητό τηλέφωνο: €160
Τσάντα: €100
Πορτοφόλι: €50
Μετρητά: €50
Ηλεκτρονικές συσκευές: €60

Νεοαποκτηθέντα αντικείμενα: €50
Κόστος μεταφοράς στο σπίτι: €20
Περιεχόμενο κύριας κατοικίας: €7.500
Απώλεια ζωής: €5.000
Ιατροφαρμακευτικές δαπάνες: €1.000
Επίδομα ολικής κλοπής αυτοκινήτου: €1.500
Για περισσότερες πληροφορίες, οι ενδιαφερόμενοι μπορούν να απευθυνθούν σε ένα από τα καταστήματα της Citibank σε όλη την Ελλάδα ή να επισκεφθούν την ιστοσελίδα www.citibank.gr
■ Το πρόγραμμα καλύπτει ασφαλισμένους με ανώτατο όριο ηλικίας τα 70 έτη, όταν η κλοπή ή απόπειρα της λαμβάνει χώρα εντός των ελληνικών συνόρων.



σίγουρα, γρήγορα...απλά!

Η Interasco εξ-ασφάλιση...εγγυάται.

...γιατί είμαστε στον ασφαλιστικό χώρο από το 1890.

...γιατί πάνω από 120 χρόνια συνεργαζόμαστε με συνέπεια, έντιμα και αρμονικά με όλους τους συνεργάτες μας.

...γιατί σήμερα σαν μέλος του ομίλου Harel που έχει 2 εκ. πελάτες, 1,5€ δις κύκλο εργασιών, 620.000.000€ ίδια κεφάλαια και 18,5€ δις επενδυμένα κεφάλαια είμαστε δυνατόι περισσότερο από ποτέ.

Πάνω από όλα όμως λογαριάζουμε και σεβόμαστε εσάς που μας εμπιστεύεστε το χαρτοφυλάκιό σας, τους κόπους σας, τις προσδοκίες σας για σιγουριά και δικαίωση των πελατών σας.

Αυτή την εμπιστοσύνη μετατρέπουμε σε σίγουρη δύναμη για να δημιουργείτε απερίσπαστοι, να προοδεύετε και να χτίζετε ένα σίγουρο μέλλον.

Έτσι, γιατί ασφάλεια σημαίνει **σίγουρα, γρήγορα ... απλά Interasco!**



interasco
Ασφαλιστική Εταιρεία

Κληροίσις 188 & Νέστορος 1, 152 31 Χαλάνδρι,
Τηλ.: +30 210 6776111, Fax: +30 210 6776035,
www.interasco.gr, e-mail: info@interasco.gr

Την επιτυχημένη πορεία του συνέχισε το ελληνικό υποκατάστημα της HDI-Gerling ενάντια στη δυσχερή οικονομική συγκυρία, παραμένοντας ανάμεσα στις πιο κερδοφόρες ασφαλιστικές στην Ελλάδα, τα τελευταία χρόνια.

Σύμφωνα με τα τελικά οικονομικά αποτελέσματα του ελληνικού υποκαταστήματος, για τη χρήση του 2011 τα κέρδη προ φόρων ανήλθαν σε 6,2 εκ. ευρώ αυξημένα κατά 27% (από 4,9 το προηγούμενο έτος). Τα κέρδη μετά από φόρους έκλεισαν στα 5 εκ. ευρώ από 3,8 εκ. ευρώ το 2010.

Η κερδοφορία αντικατοπτρίζεται στα ιδιαίτερα θετικά τεχνικά αποτελέσματα για το σύνολο των κλάδων. Το τεχνικό αποτέλεσμα στον Κλάδο Αστικής Ευθύνης έκλεισε στα 4,3 εκ. ευρώ, ο Κλάδος Περιουσίας άγγιξε τα 4,2 εκ. ευρώ, ο Κλάδος Μεγάλων Έργων και Τεχνικών Κινδύνων εμφάνισε βελτιωμένο τεχνικό αποτέλεσμα 4,3 εκ. ευρώ και ο Κλάδος Μεταφορών και Ειδικών Κινδύνων επανήλθε σε κερδοφορία με 150.000 ευρώ.

Ο κύκλος εργασιών (εγγεγραμμένα ασφάλιστρα & δι-

[HDI
GERLING]

Ενισχυμένη κερδοφορία €6,2 εκατ. για το 2011



Ο διευθύνων σύμβουλος της HDI-Gerling Hellas, κ. Νότης Βαγιακάκος

καιώματα) άγγιξε τα 18 εκ. ευρώ, μειωμένος κατά 4,5% λόγω της γενικότερης συρρίκνωσης στον κύκλο εργασιών του πελατολογίου. Το συνολικό χαρτοφυλάκιο εμφανίζεται μειωμένο κατά 17% στα εγγεγραμμένα ασφάλιστρα (17,6 εκ. ευρώ) και αυξημένο κατά 8% στα δεδουλευμένα ασφάλιστρα (προ αντασφαλειών) με 20,3 εκ. ευρώ.

Πιο αναλυτικά, οι Ασφαλίσεις Περιουσίας ενισχύθηκαν κατά

13%, ενώ οι Ασφαλίσεις Μεταφορών διατήρησαν το επίπεδο παραγωγής του 2010. Η οικονομική ύφεση επηρέασε κυρίως τον κλάδο Τεχνικών Ασφαλίσεων, ο οποίος συρρικνώθηκε κατά 45% αντικατοπτρίζοντας τη μειωμένη κατασκευαστική δραστηριότητα. Μειωμένη παραγωγή κατά 19% εμφάνισε και ο κλάδος Αστικής Ευθύνης.

Αξιοσημείωτοι είναι οι τεχνικοί δείκτες του υποκαταστήματος:

ο Μεικτός Λειτουργικός Δείκτης (σύνολο δαπανών και ζημιών προς δεδουλευμένα ασφάλιστρα) διαμορφώθηκε στο 34,8% ως αποτέλεσμα της ορθολογικής εμπορικής πολιτικής ο Δείκτης Ζημιών (πληρωθείσες και εκκρεμείς ζημιές προς δεδουλευμένα ασφάλιστρα) έκλεισε στο 19,9%, ενώ η χρηστή διαχείριση του λειτουργικού κόστους εκφράστηκε με την περαιτέρω

μείωση του Δείκτη Κόστους (έξοδα λειτουργίας και πρόσκτησης προς δεδουλευμένα ασφάλιστρα) στο 14,9%.

Η τοπική κεφαλαιακή επάρκεια του υποκαταστήματος ενισχύθηκε περαιτέρω σε σύγκριση με το 2010: για τεχνικές προβλέψεις 43,8 εκ. ευρώ, δεσμευμένες επενδύσεις και ελεύθερα διαθέσιμα ανήλθαν σε 84 εκ. ευρώ, με το δείκτη ρευστότητας να υπερβαίνει το 2.

Σχολιάζοντας την πορεία της εταιρείας, ο διευθύνων σύμβουλος της HDI-Gerling Hellas, κ. Νότης Βαγιακάκος σημείωσε: «Είμαστε ιδιαίτερα ικανοποιημένοι από τις θετικές οικονομικές επιδόσεις και την ενίσχυση της κερδοφορίας μας. Η διαχρονικά συνετή στρατηγική επιλογής κινδύνων της εταιρείας λειτούργησε και το 2011 ως ασπίδα προστασίας σε ένα εξαιρετικά δυσχερές οικονομικό κλίμα.

[ARAG]

Επεκτείνεται στη Σουηδία

Η νορβηγική ασφαλιστική εταιρεία Νομικής Προστασίας HELP Forsikring AS, «συγγενική» του Ομίλου ARAG του Ντίσελντορφ Γερμανίας, έχει αρχίσει τις επιχειρηματικές δραστηριότητες στη Σουηδία από τον Μάιο 2012. Η εταιρεία παρέχει νομικές ασφαλιστικές υπηρεσίες για τα μέλη της σουηδικής συνδικαλιστικής οργάνωσης που εκπροσωπεί εργαζόμενους στη βιομηχανία ηλεκτρικών - «Svenska Elektrikerförbundet» (SEF).

Επιπλέον, η SEF, είναι μέρος της σουηδικής Συνομοσπονδίας Συνδικάτων - Landsorganisationen i Sverige - που είναι η ομπρέλα για τις 14 πλέον σημαντικές συνδικαλιστικές οργανώσεις στη Σουηδία.

Η ARAG δραστηριοποιείται στη Νορβηγία από το 2007 και κατέχει 44% της HELP Forsikring AS στην ασφάλιση Νομικής Προστασίας και συνεπώς ο μοναδικός πάροχος τέτοιας ασφάλισης στη Σκανδιναβία.

[ΥΔΡΟΓΕΙΟΣ]

Νέο πρόγραμμα ασφάλισης κατοικίας

Την ευκαιρία στους καταναλωτές να ασφαλίσουν την κατοικία τους αποκομίζοντας σημαντικά οικονομικά οφέλη προσφέρει σήμερα η Υδρόγειος Ασφαλιστική, με τη δημιουργία ενός νέου προγράμματος ασφάλισης κατοικίας σε Α' κίνδυνο, το οποίο είναι ήδη διαθέσιμο από το δίκτυο των συνεργαζόμενων ασφαλιστικών διαμεσολαβητών της εταιρείας σε όλη την Ελλάδα.

Όπως σημειώνεται το νέο πρόγραμμα προσφέρει προστασία της κατοικίας και του περιεχομένου της κατοικίας από τους πλέον συνηθισμένους κινδύνους πυρκαγιάς αλλά και κλοπής, με ιδιαίτερα χαμηλό ασφάλιστρο.

Την ίδια στιγμή, η ασφάλιση σε Α' κίνδυνο σημαίνει ότι, στο συγκεκριμένο πρόγραμμα, δεν ισχύει ο κα-

νόνας της υπασφάλισης και ότι, σε περίπτωση ζημιάς, ο ασφαλισμένος αποζημιώνεται εξολοκλήρου, έως και το ανώτατο ποσό της κάλυψης που καθορίζεται στο συμβολαίο του.

Σε μία εποχή μείωσης των εισοδημάτων, η αξία της ασφάλισης πολλαπλασιάζεται, καθώς, σε περίπτωση ζημιάς, οι δυνατότητες για αποκατάσταση είναι ιδιαίτερα περιορισμένες. Με το νέο της πρόγραμμα, η Υδρόγειος προσφέρει σήμερα στους καταναλωτές ένα σημαντικό κίνητρο να αποκτήσουν μία πολύτιμη κάλυψη, για ό,τι πιο πολύτιμο έχουν, το σπίτι τους, ανάλογα με τις οικονομικές τους δυνατότητες και σε ιδιαίτερα προσιτό κόστος» δήλωσε σχετικά ο τεχνικός διευθυντής της εταιρείας, κ. Κώστας Λαπιδάκης.



ΑΥΤΟΚΙΝΗΤΟ, ΤΑΞΙΔΙ, ΚΑΤΟΙΚΙΑ, ΥΓΕΙΑ

from 'Emergency' to the 'Every Day'

Inter Partner Assistance immediate solutions

377, Syngrou Ave., 175 64 Athens, Greece - Tel.: +30 210 94 75 900 - Fax: +30 210 94 83 380
Λ. Συγγρού 377 - 175 64 Αθήνα - Ελλάς - Τηλ.: 210 94 75 900 - Fax: 210 94 83 380

NTALIANH ΕΠΕ
ΜΕΣΙΤΕΣ ΑΣΦΑΛΙΣΕΩΝ

ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗ: ΠΟΛΥΤΕΧΝΕΙΟΥ 45 ♦ Τ.Κ. 54625
ΤΗΛ.2310542202 ♦ FAX.2310526091
e-mail: daliani@daliani-insurance.gr ♦ www.daliani-insurance.gr

BUCURESTI: BLVD CAROL 59 ♦ ROMANIA
TEL. 004021-3122393 ♦ e-mail: daliani.asigurari@gmail.com

[INTERAMERICAN] Εστίαση στην ασφάλιση κατοικίας από την Interamerican

Στην ασφάλιση κατοικίας έχει εστιάσει το ενδιαφέρον της η Interamerican, με δεδομένη την αύξηση των κινδύνων που απειλούν αυτό το περιουσιακό στοιχείο, αλλά και τον χαμηλό δείκτη ασφάλισης που παρατηρείται στην ελληνική ασφαλιστική αγορά, ο οποίος φθάνει μόλις στο 12% επί του συνόλου των κατοικιών.

Η εταιρεία επαναπροωθεί τα προγράμματα Interamerican HOME προβάλλοντας τα ανταγωνιστικά πλεονεκτήματα του πλούσιου βασικού πακέτου (πρόγραμμα Classic), της ευέλικτης και προσιτής τιμολόγησης με απαλλασσόμενο ποσό που ορίζει ο ασφαλιζόμενος προκειμένου να μειώσει τα ασφάλιστρα και της άμεσης αποζημίωσης σε πραγματι-

κή αξία του ακινήτου ή/και του περιεχομένου. Μάλιστα, η Interamerican δεν μειώνει το ποσό της αποζημίωσης αν η κατοικία είναι ασφαλισμένη για αξία μικρότερη από την πραγματική. Τα δύο άλλα προγράμματα (Extra και Total) εμπλουτίζουν σημαντικά το βασικό πακέτο με κάλυψη ευθυνών προς τρίτους, κλοπής με διάρρηξη ή ληστεία, οικονομικής στήριξης της οικογένειας μετά το γεγονός κ.ά. καλύψεις, ενώ παρέχεται προαιρετική κάλυψη για σεισμό και με τα τρία προγράμματα. Σύμφωνα με τα στοιχεία 2011 της εταιρείας, σε συχνότητα προηγούνται οι ζημιές από διαρροή σωληνώσεων (46,7%) και ακολουθούν από κλοπή (19,4%) -που παρουσιάζει σημαντική αύξηση τελευταία- και από καιρικά φαινόμενα

(14,9%). Ενδεικτικά, για ζημιές από διαρροή σωληνώσεων η Interamerican έχει καταβάλει αποζημιώσεις πάνω από 2 εκατ. ευρώ κατά τα δύο τελευταία χρόνια. Είναι χαρακτηριστικό ότι οι αναγγελίες ζημιών στην εταιρεία αυξήθηκαν κατά 23% από το 2008 έως το 2011, ενώ τριπλασιάστηκαν οι ζημιές από κλοπή. Όπως επισημαίνει ο κ. Γ. Σπανιδάκης, διευθυντής Underwriting και Non-Motor Claims της εταιρείας, το κόστος ασφάλισης κατοικίας παραμένει πλέον πολύ χαμηλό στην Interamerican, σε σχέση με τις οικονομικές συνέπειες μιας ζημιάς. Για παράδειγμα, μια ευρεία κάλυψη κτίσματος και περιεχομένου μιας μέσης κατοικίας εμβαδού 100 τ.μ., μπορεί να κοστίζει μόλις 11 ευρώ μηνιαίως.

Το βραβείο Περιβαλλοντικής Πολιτικής των ΟΙΚΟΠΟΛΙΣ 2012 απενεμήθη φέτος στην INTERAMERICAN που, σύμφωνα με τα αυστηρά κριτήρια των επιτροπών αξιολόγησης του θεσμού, παρουσίασε τον πιο ενδιαφέροντα φάκελο συγκροτημένης πολιτικής για το περιβάλλον, στην κατηγορία των επιχειρήσεων. Η INTERAMERICAN, όπως επεσήμανε κατά την παραλαβή του βραβείου ο Γιάννης Ρούντος, διευθυντής Δημοσίων Σχέσεων & ΕΚΕ του Ομίλου, έχει οργανώσει τη σχετική πολιτική της σε δύο άξονες: σε αυτόν της συνεισφοράς



[INTERAMERICAN] PART OF ACHMEA Βραβείο Οικόπολις για την περιβαλλοντική πολιτική της

στην προστασία του περιβάλλοντος με συμπαράξεις και συνεργασίες με ΜΚΟ και πολιτειακούς φορείς και ειδικότερα,

■ Με την ανάληψη πρωτοβουλιών για τη διατήρηση και ανάπτυξη πνευμόνων πρασίνου στο αστικό και περι-

στικό περιβάλλον,

■ Με τη φροντίδα για την ισορροπία οικοσυστημάτων και τη διατήρηση της άγριας ζωής,

■ Με ανάπτυξη ενημερωτικών προγραμμάτων και περιβαλλοντικής κουλτούρας εθελοντισμού στην εταιρεία,

■ Στον άξονα της επιχειρησιακής δραστηριοποίησης με δύο καινοτόμες προϊόντικές γραμμές, για την ασφάλιση έναντι του κινδύνου της ρύπανσης και την κάλυψη αναγενώσιμων πηγών ενέργειας, τις Green Line και Energy Line αντιστοίχως.

Για τις αξίες που πρεσβεύει ο Μίκης Θεοδωράκης

Η Interamerican, στο πλαίσιο της κοινωνικής υπευθυνότητας και του σταθερού ενδιαφέροντός της για την ανάδειξη των αξιών του Πολιτισμού και ειδικότερα των αξιών που πρεσβεύει η ζωή και το έργο του Μίκη Θεοδωράκη, υποστήριξε για τρίτο έτος με παροχή υπηρεσιών Άμεσης Ιατρικής Βοήθειας τον ετήσιο λαϊκό αγώνα δρόμου «Θεοδωράκεια». Οι δρομείς είχαν συνεχώς την αρωγή, στη διαδρομή Ζάτουνα-Βαλτετσίνικο Αρκαδίας (24,3 χι-

λιόμετρα), αθρονοφόρου και προσωπικού Πρώτων Βοηθειών της εταιρείας. Εξάλλου, ο Δήμος Ναυπακτίας με την ευκαιρία του ετήσιου διεθνούς χορωδιακού φεστιβάλ «Μίκης Θεοδωράκης» που οργάνωσε στις 25 και 26 Μαΐου, παρουσίασε ειδικό αφιέρωμα στο βιβλίο «Μίκης Θεοδωράκης: Θρησκεία μου είναι η Ελλάδα» και τίμησε τον συγγραφέα του βιβλίου Γιώργο Λογοθέτη και την εταιρεία μας, με τη χορηγία της οποίας πραγματοποιήθηκε η έκδοση.



[International Life] Η International Life δίνει το δυναμικό «παρών» στα διεθνή ασφαλιστικά δρώμενα



Από αριστερά οι κ.κ.: Νίκη Νόμπελη, Νίκος Κομπόγιωργας, Στέλιος Βαφειδής, Ιωάννα Κοτσιφάκη, Δημοσθένης Συκοβάκης, Ηλίας Αποστολόπουλος, Σοφία Ζερβουδάκη, Γιάννης Πετρουλάκης, Παναγιώτης Ασημάκης, Κωνσταντίνος Φλόκας.

[International Life] Secure Professionals: Νέα σειρά προγραμμάτων επαγγελματικής αστικής ευθύνης για τη στήριξη των επαγγελματιών

Ολοκληρωμένες ασφαλιστικές λύσεις επαγγελματικής ευθύνης για Δικηγόρους, Λογιστές, Συμβολαιογράφους

Με τα σύγχρονα, ανταγωνιστικά και ευέλικτα προτιμολογημένα πακέτα ασφάλισης Επαγγελματικής Ευθύνης, "Secure Professionals", εισέρχεται δυναμικά η International Life, στον κλάδο της ασφάλισης των σύγχρονων επαγγελματιών. Συγκεκριμένα, η εταιρεία λανσάρει τη νέα σειρά προϊόντων και εγγυάται προστασία και ασφαλιστική κάλυψη στους επαγγελματίες, προσφέροντάς τους κάλυψη έναντι απαιτήσεων τρίτων που απορρέουν από παραλείψεις και λάθη κατά την παροχή των επαγγελματικών τους υπηρεσιών.

Η σειρά "Secure Professionals" απευθύνεται αρχικά στις 3 κατηγορίες επαγγελματιών που, λόγω της ιδιαιτερότητας της εργασίας τους, χρειάζονται περισσότερο ασφαλιστική προστασία: δικηγόροι, λογιστές, συμβολαιογράφοι καθώς και λογιστικά και δικηγορικά γραφεία. Η ευελιξία αποτελεί το βασικό ανταγωνιστικό πλεονέκτημα των νέων προγραμμάτων της International

Life, καθώς οι επαγγελματίες έχουν πλέον τη δυνατότητα να επιλέξουν τα πακέτα που ανταποκρίνονται στις ανάγκες και τις οικονομικές δυνατότητές τους, μέσα από πολλές επιλογές εναλλακτικών ορίων αποζημίωσης, οι οποίες ξεκινούν από €60.000 και αγγίζουν το ποσό των €600.000 κατ'έτος. Στα βασικά στοιχεία των προγραμμάτων προστίθενται οι ανταγωνιστικές ασφαλιστικές, οι χαμηλές απαλλαγές και οι κατανοητοί όροι ασφάλισης.

Τα προγράμματα Secure Professionals προσφέρουν τις ακόλουθες καλύψεις:

- Αποζημίωση που οφείλει ο επαγγελματίας δικαστικά ή εξώδικα για παράβαση επαγγελματικού καθήκοντος.
- Δαπάνες για τη νομική του υπεράσπιση με δικηγόρο της επιλογής του.
- Αποζημίωση για απαιτήσεις τρίτων σχετικά με την απώλεια εγγράφων.
- Αποζημίωση για απαιτήσεις τρίτων που σχετίζονται με δυσφήμιση που φέρεται

ακούσια να προξένησε ο ασφαλισμένος κατά την εκτέλεση των επαγγελματικών του δραστηριοτήτων.

■ Εκτεταμένη περίοδο αναγγελίας απαιτήσεων.

■ Προστασία των νομίμων κληρονόμων των ασφαλισμένων.

Όπως σημειώνει και ο κ. Φωκίων Μηράβος, Πρόεδρος του Ομίλου International Life: «Στην International Life προσαρμόζουμε πάντα τα προϊόντα μας στις εκάστοτε χρηματοοικονομικές συνθήκες, προκειμένου να απαντάμε στις πραγματικές και σύγχρονες ανάγκες των ασφαλισμένων. Ειδικότερα, στις μέρες μας, οι επαγγελματίες ιδιαίτερα στον ανταγωνιστικό, ευμετάβλητο και απαιτητικό χώρο των υπηρεσιών επιζητούν μεγαλύτερη προστασία από την ασφάλιση επαγγελματικής ευθύνης. Η σειρά πακέτων "Secure Professionals" που δημιουργήσαμε αποτελούν τους καλύτερους συνεργάτες τους».

[SAS - Capgemini]

Συμφωνία για την καταπολέμηση της εισφοροδιαφυγής και της απάτης στο δημόσιο τομέα

Η SAS ενισχύει τη συνεργασία της με την Capgemini, με στόχο να βοηθήσουν από κοινού το δημόσιο τομέα και τους κυβερνητικούς οργανισμούς να μειώσουν δραστηριότητες απώλειες εσόδων από τη φορολογία, την απάτη και τις παράνομες πληρωμές. Αναλυτικότερα, η ηγεσία στο χώρο του λογισμικού και των υπηρεσιών επιχειρηματικών analytics και η Capgemini, από τις κορυφαίες

ες εταιρείες στον κλάδο παροχής συμβουλευτικών, τεχνολογικών και outsourcing υπηρεσιών, προσφέρουν μια ολοκληρωμένη πρόταση για την αντιμετώπιση της απάτης στα δημόσια έσοδα και την προστασία απέναντι στις παράνομες πληρωμές σε δημόσιες επιχειρήσεις και οργανισμούς στην Ευρώπη, τη Βραζιλία, την Ινδία και την Άπω Ανατολή. Η Capgemini συνδυάζει την εμπειρία της ως συνεργάτης

για την αναδιοργάνωση και την υιοθέτηση λύσεων business analytics από διορατικούς δημόσιους οργανισμούς, με την ισχυρή τεχνολογία της SAS στον τομέα των analytics για την αντιμετώπιση της απάτης. Η ολοκληρωμένη πλατφόρμα SAS Fraud Framework for Government βοηθά τις κυβερνητικές υπηρεσίες σε πολλούς τομείς - από τον εντοπισμό ύποπτων σχημάτων σε κοινωνικά προγράμματα μέχρι την αποκάλυψη της εισφο-

ροδιαφυγής για τον εντοπισμό εξελιγμένων κυκλωμάτων απάτης. Η συγκεκριμένη τεχνολογία θα βοηθήσει τις φορολογικές υπηρεσίες να κλείσουν το χάσμα μεταξύ των εσόδων που οφείλονται και αυτών που τελικά εισπράττονται, είτε αυτό οφείλεται σε απάτη ή σε σφάλμα, ενώ οι υπηρεσίες κοινωνικής πρόνοιας θα δουν σημαντική εξοικονόμηση στα έξοδά τους μέσω της μείωσης εσφαλμένων ή απατηλών πληρωμών.



Η MEGA BROKERS S.A. πραγματοποιήσε με απόλυτη επιτυχία το καθιερωμένο ετήσιο ταξίδι πωλήσεων της εταιρείας στην Κωνσταντινούπολη, παρουσία του προέδρου και διευθύνοντα συμβούλου της εταιρείας, κ. Γιάννη Χατζηθεοδοσίου και του διευθυντή κλάδου Ζωής, κ. Ιωάννη Παππά. Στο τετραήμερο ταξίδι συμμετείχαν οι 31 επιτυχόντες του διαγωνισμού πωλήσεων που είχε θέσει η εταιρεία για το έτος 2011. Το πρόγραμμα του ταξιδιού ήταν πλήρες ώστε οι συνεργάτες μας να θαυμάσουν τα μαγικά τοπία και αξιοθέατα της Πόλης. Η καλή διάθεση και παρέα εξασφάλισε ένα ξεχωριστό ταξίδι γεμάτο κέφι και άφθονη διασκέδαση. Ο συμμετέχοντες του ταξιδιού επισκέφθηκαν την Παναγία την Μπαλουκλιάτισσα και την Παναγία των Βλαχερνών, όπου εψάλη για πρώτη φορά ο Ακάθιστος Ύμνος, το ναό του Αγ. Γεωργίου, καθώς και το Οικουμενικό Πατριαρχείο. Χαρακτηριστική ήταν η ολόήμερη εκδρομή στα Πριγκιποννήσια με ιδιωτικό πλοίο, στη Χάλκη όπου επισκέφθηκαν τη Θεολογική Σχολή, καθώς και τη νήσο Πρίγκιπο, όπου πραγματοποιήθηκε και η καθιερωμένη βόλτα με τα αμαξάκια μέχρι τον Αγ. Γεώργιο τον Κουδουνά. Ιδιαίτερη χαρά έδωσε στους συνεργάτες της εταιρείας ο CEO της ασφαλιστικής εταιρείας ERGO Ελλάδος και ERGO Τουρκίας, κύριος Θεόδωρος Κοκκάλας, ο οποίος τους δέχθηκε

Στην Κωνσταντινούπολη το ταξίδι πωλήσεων



στα γραφεία της εταιρείας στην Κωνσταντινούπολη, στην ασιατική πλευρά της Πόλης. Ο καλός καιρός που επικρατούσε έδωσε την ευκαιρία στους συνεργάτες να απολαύσουν την κρουαζιέρα στον Βόσπορο με ιδιωτικό πλοίο, θαυμάζοντας την ευρωπαϊκή και ασιατική ακτή της Πόλης με τα πανέμορφα κτίρια και σπίτια. Το ταξίδι έκλεισε με τις επισκέψεις στο Μπλε Τζαμί του Σουλτάν Αχμέτ, το Βυζαντινό Υδραγωγείο, που επικράτησε με την ονομασία

«Υδραγωγείο του Ιουστινιανού» και το Τοπ Καπί, το παλάτι των Σουλτάνων, στο οποίο υπάρχουν ανεκτίμητοι θησαυροί. Σημαντική αναφορά θα πρέπει να κάνουμε στην επίσκεψη των συνεργατών στην «Αγία Σοφία», ένα μεγαλείο ιστορίας και ένα από τα πλέον σημαντικά αρχιτεκτονικά μνημεία όλων των εποχών. Οι συνεργάτες της εταιρείας γεύτηκαν την τοπική κουζίνα και τα καταπληκτικά γλυκά του τόπου, καθώς και τους τοπικούς χορούς της κοιλιάς.

[interasco]

Μείωση τιμών και Δωρεάν παροχές Υγείας στα Συμβόλαια Αυτοκινήτων από την Interasco

Η Interasco Α.Ε.Γ.Α., στο πνεύμα της σημερινής πραγματικότητας βρίσκεται στην ευχάριστη θέση να ανακοινώσει σημαντικές βελτιώσεις για τους ασφαλισμένους της με Συμβόλαιο αυτοκινήτου. Συγκεκριμένα, η εταιρεία προχωρά σε μείωση του τιμολογίου Αστικής Ευθύνης κατά 4%, τόσο για νέες εργασίες όσο και για ανανεώσεις, για όλα τα επιβατικά οχήματα ιδιωτικής χρήσης (Ε.Ι.Χ.) και ταυτόχρονα, διευρύνει την έκπτωση πιστών πελατών (loyalty) και για ασφαλισμένους με ένα έτος συνεχούς ασφάλισης χωρίς ζημία, παρέχοντας έκπτωση 3% επί των καθαρών ασφαλιστράων του Συμβολαίου (η συγκεκριμένη έκπτωση ανέρχεται ήδη σε 7,5% για περίοδο δύο ετών συνεχούς ασφάλισης και 12,5% για τρία και περισσότερα έτη, πάντοτε χωρίς ιστορικότητα



ατυχήματος). Επιπλέον, η Interasco προσφέρει δωρεάν σε όλους τους κατόχους ασφαλιστηρίων συμβολαίων αυτοκινήτου, μια σειρά παροχών πρωτοβάθμιας φροντίδας υγείας, με πολλαπλά οφέλη και πανελλαδική κάλυψη. Σχολιάζοντας τις παραπάνω ενέργειες, ο διευθύνων σύμβουλος της Interasco ΑΕΓΑ κ. Κάρλος Σαΐας, δήλωσε ότι οι κινήσεις αυτές υλοποιούν τη διαρκή μας δέσμευση για παροχή προγραμμάτων υψηλής αξίας προς τους ασφαλισμένους μας, πάντοτε μέσω των Συνεργατών του Δυναμικού των Πωλήσεων, και έρχονται να προστεθούν στην ήδη ανταγωνιστική τιμολόγηση αυτοκινήτου της εταιρείας μας, διασφαλίζοντας την επιτυχή ανάπτυξη των εργασιών μας και την εκπλήρωση των κοινών παραγωγικών μας στόχων.

ΓΑΙΑ: Σε νέες εγκαταστάσεις

Τα επίσημα εγκαίνια των νέων της εγκαταστάσεων, πραγματοποίησε η Μαιευτική - Γυναικολογική Κλινική ΓΑΙΑ του Ιατρικού Κέντρου Αθηνών, στο Μαρούσι. Η Μαιευτική - Γυναικολογική Κλινική ΓΑΙΑ είναι η μοναδική στην Ελλάδα που λειτουργεί στο πλαίσιο της ασφάλειας ενός μεγάλου σύγχρονου Γενικού Νοσοκομείου, του Ιατρικού Κέντρου Αθηνών.

ΣΤΑ ΓΡΑΦΕΙΑ του Επαγγελματικού Επιμελητηρίου Αθηνών, πραγματοποιήθηκε η συνέντευξη Τύπου του Συλλόγου Ζημιωθέντων από την ασφαλιστική εταιρεία «ΑΣΠΙΣ ΠΡΟΝΟΙΑ», στην οποία παρίσταντο εκ μέρους του Διοικητικού Συμβουλίου του Συλλόγου, ο πρόεδρος κ. Θεοκ. Πετρίδης, η αντιπρόεδρος κυρία Κων/να Φωτοπούλου, τα μέλη κυρία Αριστέα Καρακώστα και κ. Κων/νος Παναγιωτίδης και ο Οργανωτικός Γραμματέας κ. Νίκ. Κεχαγιόγλου, καθώς επίσης και οι νομικοί του συμβούλου κ.κ. Χρ. Φίλιος και Θεμ. Κλουκίνας.

Να γιατί είμαστε περιζήτητοι...

- για τις πρωτοποριακές ασφαλιστικές υπηρεσίες
- για τα χαμηλά ασφάλιστρα, τις υψηλές αμοιβές, την αξιοπιστία
- για τις συνεργασίες μας με τις Enterprise Insurance Company Plc, Generali, Εθνική, Chartis και Αγροτική
- για την προσωπική επαφή



Συνεργαστείτε μαζί μας
Αθήνα: Μεσογείων 395, Αγία Παρασκευή, Τ.Κ. 15343 Τηλ: 210-6898710, fax: 210-6898712
Θεσσαλονίκη: Βασ. Όλγας 230 & Αγαίου, Τ.Κ. 55133 Τηλ: 2310-422307, fax: 2310-422317

ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΙΣ

sales@elpaasfaleies.gr

[AIGAION]

Πληρωμή της ζημιάς απευθείας στο συνεργείο



Η AIGAION ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ, σε συνέχεια της μείωσης του τιμολογίου της για τους συνταξιούχους και άνεργους συμπολίτες μας, διευκολύνει ακόμα περισσότερο τους ασφαλισμένους της, υπενθυμίζοντας ότι σε περίπτωση ζημιάς, ο ασφαλισμένος έχει τη δυνατότητα να επισκευάσει το αυτοκίνητό του σε συνεργείο της επιλογής του και να το παραλάβει χωρίς καμία απολύτως οικονομική επιβάρυνση. Ο ασφαλισμένος εξουσιοδοτεί το συνεργείο του για την είσπραξη της αποζημίωσης, το οποίο στη συνέχεια πληρώνεται απευθείας από την «AIGAION ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ». Το σύστημα αυτό εφαρμόζεται με μεγάλη επιτυχία εδώ και ένα περίπου χρόνο.

[ΠΣΣΑΣ]

Παρουσίαση μελέτης υπεραξίας συντονιστών ασφαλιστικών συμβούλων



Η παρουσίαση μελέτης υπεραξίας συντονιστών ασφαλιστικών συμβούλων ήταν το θέμα της εκδήλωσης του Πανελληνίου Συνδέσμου Συντονιστών Ασφαλιστικών Συμβούλων, που πραγματοποιήθηκε σε κεντρικό ξενοδοχείο. Στην Εκδήλωση παρευρέθηκαν οι κ.κ. Αλέξανδρος Ραφαηλίδης πρόεδρος ΠΟΑΔ, Χαράλαμπος Αλεξόπουλος γεν. γραμματέας ΕΕΑΕ, Ευθύμιος Σκρίκας ταμίας ΕΕΑΕ, Μάρκος Χαμιάκης Α' αντιπρόεδρος ΠΣΑΣ, Σεραφείμ Τσακίριδης μέλος ΔΣ ΠΣΑΣ. Επίσης, ο κ. Νικόλαος Λεβετσοβίτης Α' αντιπρόεδρος Επαγγελματικού Επιμελητηρίου Αθηνών και ο κ. Κωνσταντίνος Μαρκουλιδάκης οικονομικός επόπτης Επαγγελματικού Επιμελητηρίου Πειραιά. Την εκδήλωση προλόγισε ο πρόεδρος του Συνδέσμου κ. Δημήτριος Γαβαλάκης, ο οποίος τόνισε ότι η εκδήλωση έχει ιδιαίτερη αξία για τον Σύνδεσμο όχι μόνο γιατί αφορά μία σημαντική πρωτοβουλία, την εκπόνηση της μελέτης, αλλά γιατί ταυτόχρονα επιδιώκεται να είναι η αρχή μιας μεγάλης συζήτησης που πρέπει να ανοίξει και αφορά τα επαγγελματικά δικαιώματα του συντονιστή ασφαλιστικών συμβούλων. Ο κ. Γαβαλάκης αναφέρθηκε στα πεπραγμένα του συνδέσμου στο α' εξάμηνο του 2012, κάνοντας ιδιαίτερη αναφορά στη σημαντική επιτυχία μας να θέσει η Τράπεζα της Ελλάδος προϋποθέσεις εμπειρίας για την απόκτηση της άδειας του συντονιστή ασφαλιστικών συμβούλων. Σύντομη εισαγωγή για το θέμα έκανε και ο εκδότης μας, κ. Ευάγγελος Σπύρου.

Κύριος ομιλητής της εκδήλωσης ήταν ο νομικός σύμβουλος του Συνδέσμου, κ. Στυλιανός Χ. Κόκιος, ο οποίος παρουσίασε και ανέλυσε τη μελέτη που έχει εκπονήσει μετά από αίτημα του Συνδέσμου ο καθηγητής κ. Λάμπρος Κοτσίρης, σύμφωνα με την οποία οι συντονιστές είναι έμποροι, δημιουργούν υπεραξία κατά την άσκηση του επαγγέλματός τους, την οποία μπορεί να διεκδικήσουν από την εταιρεία με την οποία συνεργάζονται, μετά την αποχώρησή τους από την εταιρεία, για οποιοδήποτε λόγο και αυτή η υπεραξία είναι άσχετη και ξεχωριστή με την αποζημίωση που ορίζει ο νόμος.



ΝΟΜΙΚΗ ΠΡΟΣΤΑΣΙΑ



Μην επιτρέψετε στην κρίση να θολώσει την κρίση σας...

Με τα προγράμματα μας διευκολύνεται η πρόσβαση του κάθε πολίτη στην δικαιοσύνη αφού απαλλάσσεται από την πληρωμή όλων των αναγκαίων δικαστικών δαπανημάτων.

Τι πληρώνει η ARAG

- τις αμοιβές δικηγόρων επιλογής του ασφαλισμένου
- τα δικαστικά έξοδα
- τις αμοιβές των διορισθέντων πραγματογνωμόνων
- τα έξοδα δικαστικών επιμελητών
- τις αποζημιώσεις κλητευθέντων μαρτύρων
- τα έξοδα προσφυγών ενώπιον των διοικητικών αρχών
- τις αναγκαίες προκαταβολές δικαστικών εξόδων
- και την επιδικασθείσα στον αντίδικο δικαστική δαπάνη



Έδρα Θεσσαλονίκη

Πραγματοποιούμε νέες επενδύσεις
στην Αθήνα και Νότια Ελλάδα,
για την επέκταση όλων των δραστηριοτήτων
του Ομίλου, Ασφαλιστικών και Εμπορικών.

Ζητούμε

- έμπειρα και ικανά Στελέχη για την κάλυψη θέσεων:
- Γενικού Διευθυντή Αθηνών και Ν. Ελλάδος
- Τομεάρχη-Διευθυντή εργασιών Ζωής και Υγείας
- Τομεάρχη-Διευθυντή εργασιών Γενικών Κλάδων ασφαλίσεων
- Τομεάρχη-Διευθυντή Εμπορικών Θυγατρικών Επιχειρήσεων
- Ικανούς Ομαδάρχες Πωλητών-Συνεργατών με ισχυρά πακέτα αμοιβών και υποδομών.

Σύντομα Εμπιστευτικά Βιογραφικά: Τ.Θ. 22402 - Τ.Κ. 55102
E-mail: company@intersalonica.gr Υπόψη Διοίκησης

[Ελληνικός Σύλλογος Ασφαλιστικής Επιστήμης] 4ο Πανευρωπαϊκό Συνέδριο



Στις 14 Σεπτεμβρίου θα πραγματοποιηθεί στο Λονδίνο το 4ο Πανευρωπαϊκό Συνέδριο του Ευρωπαϊκού Τμήματος της Διεθνούς Ένωσης Ασφα-

λιστικού Δικαίου (AIDA Europe) με τίτλο «Testing Times, Uncertain Outcomes: How Are Insurers and Reinsurers Expected to Measure Up?», τα highlights του οποίου είναι τα εξής:

- Regulation in a fast changing world-financial and political
- Harmonization and changes in insurance contract law
- Solvency II
- Compliance with sanctions and anti money laundering/terrorism requirements
- Examination of Topics for 2014 AIDA World Congress, Rome
- Arbitration,
- Preventive measures,
- Transparency, conflicts of interest and intermediary remuneration
- Discrimination and insurance
- Online insurance
- Latest developments in claims and what is on the horizon
- Hot issues/cases and liability trends from different jurisdictions

Την προηγούμενη ημέρα θα συνεδριάσουν δέκα (10) από το συνολικό αριθμό των Ομάδων Εργασίας της παγκόσμιας Ένωσης Ασφαλιστικού Δικαίου (AIDA), μεταξύ των οποίων και η Ομάδα Εργασίας «Διανομή Ασφαλιστικών Προϊόντων» (πρόεδρος: καθηγητής Ι. Ρόκας).



[CARGLASS®]

Νέο εταιρικό κατάστημα Carglass® στα Ιωάννινα

Η Carglass® βρίσκεται και με εταιρικό πλέον κατάστημα στην πόλη των Ιωαννίνων. Το κατάστημα βρίσκεται στην οδό 21ης Φεβρουαρίου 169B σε ένα σημείο εύκολα προσβάσιμο για τους κατοίκους των Ιωαννίνων, όπου έχουν τη δυνατότητα να απολαύσουν τις μοναδικές υπηρεσίες της εταιρείας. Ο συγκεκριμένος χώρος αποτελούσε από πριν σημείο αναφοράς για την πόλη, κάτι το οποίο θα συνεχίσει να συμβαίνει και στο εξής με τη «σφραγίδα» της Carglass®.

Η Carglass® λειτουργεί στην ελληνική αγορά από τον Απρίλιο του 2001 και αποτελεί μέλος της πολυεθνικής εταιρείας Belron®, διαθέτει δε πανελλαδικά 16 καταστήματα, 15 κινητές μονάδες, αλλά και 90 εξουσιοδοτημένους συνεργάτες.

[INTERAMERICAN PART OF ACHMEA] Χρυσή μάρκα n Interamerican στα Famous Brands 2012

Η Interamerican για πέμπτη φορά, σε σύνολο επτά ερευνών που έχουν πραγματοποιηθεί στην Ελλάδα στο πλαίσιο του διεθνούς θεσμού «Famous Brands», κατέκτησε την πρώτη θέση σε «ψήφο εμπιστοσύνης» των πολιτών μεταξύ των εταιρειών της ελληνικής ασφαλιστικής αγοράς. Η έρευνα κάλυψε 34 συνολικά κατηγορίες προϊόντων και υπηρεσιών και διεξήχθη για πρώτη φορά στην Ελλάδα με τη μέθοδο C.A.W.I. μέσω της προηγμένης ψηφιακής πλατφόρμας της Digipoll, σε συνεργασία με τη WIZZARD –

From wisdom to magic και το Reputation Management Institute.

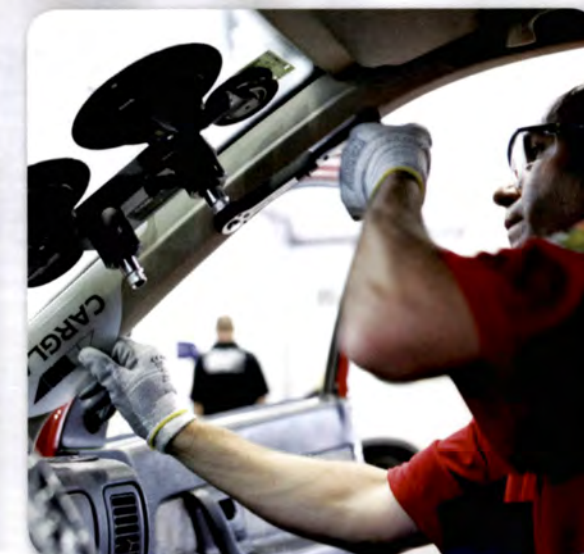
Σύμφωνα με τα στοιχεία που προέκυψαν από την έρευνα, το 94% των ερωτηθέντων εμπιστεύονται τις μάρκες που διακρίθηκαν, το 92% ότι καλύπτει τις ανάγκες τους με τον καλύτερο δυνατό τρόπο και το 90% ότι τα προϊόντα ή οι υπηρεσίες που απολαμβάνουν ανταποκρίνονται στην αξία των χρημάτων που διαθέτουν γι' αυτά. Από την έρευνα, εκτός των 34 χρυσών νικητών προέκυψαν 36 αργυροί και 37 χάλκινοι.

Κάντε ένα test drive στις υπηρεσίες μας!

designers-on-call



Επισκευή Παρμπρίζ



Αντικατάσταση Κρυστάλλων



24ωρη Τηλεφωνική
Εξυπηρέτηση Πελατών



Κινητή Μονάδα

Συνεργασία με
την πλειονότητα
των ασφαλιστικών
εταιριών



CARGLASS®

Επισκευή και αντικατάσταση κρυστάλλων αυτοκινήτου

από σταθερό τηλέφωνο
801 11 36136

από κινητό τηλέφωνο
210 5311409

info@carglass.gr

www.carglass.gr

ΠΑΝΕΛΛΑΔΙΚΟ ΔΙΚΤΥΟ ΚΑΤΑΣΤΗΜΑΤΩΝ

Διοικητικές μεταβολές με γνώμονα τη σταθερή αποτελεσματικότητα στις ασφαλιστικές εργασίες



(Από αριστερά): οι Γεν. Διευθυντές Γιάννης Καντάρος (Πωλήσεων & Μάρκετινγκ), Γιώργος Μαυρέλης (Ασφαλιστικών Εργασιών) και Constantino Moushino (Οικονομικών Υπηρεσιών).

Σε αναδιάρθρωση προσώπων στην ηγεσία του εμπορικού τομέα προχωρεί η Interamerican, εκτιμώντας τις τρέχουσες οργανωτικές ανάγκες και με στόχο μια σταθερά αποτελεσματική διαχείριση των συνεπειών της οικονομικής κρίσης στην ασφαλιστική αγορά.

Η εταιρεία, με αφορμή την ολοκλήρωση της επιτυχημένης θητείας του κ. John O' Dwyer ως γενικού διευθυντή ασφαλιστικών εργασιών και την ένταξή του προσεχώς στη διοίκηση του διεθνούς τομέα της μητρικής ACHMEA στην Ολλανδία, αξιοποιεί με τον καλύτερο τρόπο το ικανό έμπιστο δυναμικό της. Η νευραλγική θέση του γενικού διευθυντή ασφαλιστικών εργασιών ανατίθεται στον κ. Γιώργο Μαυρέλη, μετά το ιδιαίτερος

επιτυχημένο έργο του και τις τομές ανάπτυξης που επεχείρησε ως γενικός διευθυντής πωλήσεων και μάρκετινγκ. Σε ακολουθία της εν λόγω μεταβολής ο κ. Γιάννης Καντάρος, έμπειρο στέλεχος με σημαντική συνεισφορά στα αποτελέσματα του εμπορικού τομέα, προάγεται από αναπληρωτής σε γενικό διευθυντή πωλήσεων και μάρκετινγκ.

Μετά τις ανωτέρω εξελίξεις, τη διοικητική ομάδα αιχμής υπό την ηγεσία του κ. Γιώργου Κώτσαλου, Διευθύνοντος Συμβούλου, αποτελούν οι κ.κ. Constantino Moushino, Γεν. Διευθυντής Οικονομικών Υπηρεσιών (CFO), Γιώργος Μαυρέλης, Γεν. Διευθυντής Ασφαλιστικών Εργασιών (COO) και Γιάννης Καντάρος, Γεν. Διευθυντής Πωλήσεων & Μάρκετινγκ (CCO).

[Ευρωκλινική Παιδών] Δέκα χρόνια ΚΟΝΤΑ στα παιδιά

Δέκα χρόνια λειτουργίας έκλεισε στις 10 Ιουλίου η Ευρωκλινική Παιδών και το γιόρτασε με πλήθος εκδηλώσεων και happenings, καθώς και σημαντικές προσφορές υγείας για τα παιδιά.

Από το 2002, η Ευρωκλινική Παιδών, μία πρότυπη αμιγώς παιδιατρική κλινική, έχει απαλύνει τον πόνο σε 250.000 παιδιά και έχει νοσηλεύσει 40.000 παιδιά, αριθμοί μοναδικοί για τα ελληνικά δεδομένα, όσον αφορά την ιδιωτική παροχή υπηρεσιών υγείας για το παιδί. Παρέχει άριστη ιατρική φροντίδα από κορυφαίο επιστημονικό προσωπικό, όλων των παιδιατρικών ειδικοτήτων και υποειδικοτήτων, με υψηλού επιπέδου νοσηλευτικό προσωπικό, εξειδικευμένο στη φροντίδα των παιδιών, σε ένα ευχάριστο, φιλικό και ζεστό περιβάλλον για τα παιδιά, στο κέντρο της Αθήνας.

Η interamerican
ιδρυτικό μέλος
των «Αρχών
για την Αειφόρο
Ασφάλιση»
του UNEP FI

Στο πλαίσιο της παγκόσμιας διάσκεψης του ΟΗΕ στο Rio de Janeiro και πριν από την επίσημη έναρξή της, ανακοινώθηκε επίσημα η σημαντικότερη, μέχρι σήμερα, παγκόσμια δεσμευτική πρωτοβουλία των ασφαλιστικών οργανισμών για την αειφόρο ανάπτυξη, με τίτλο «Αρχές για την Αειφόρο Ασφάλιση» (Principles for Sustainable Insurance- PSI), με μοναδική συμμετοχή από την ελληνική ασφαλιστική αγορά αυτή της interamerican.

ΑΝΕΞΑΡΤΗΤΟ ΕΠΙΣΤΗΜΟΝΙΚΟ ΠΕΡΙΟΔΙΚΟ ΓΙΑ ΑΣΦΑΛΙΣΤΕΣ - ΠΩΛΗΤΕΣ FINANCIAL SERVICES

Στην πνευματική δύναμη





1

Μία σκέψη:
δεν σταματάω
στο σήμερα.
Θέλω να κάνω σχέδια
και για το μέλλον.

**Μάθετε περισσότερα.
Απαιτήστε περισσότερα.**

Κανείς δεν μπορεί να προβλέψει το μέλλον. Τα συνταξιοδοτικά και αποταμιευτικά προγράμματα My Pension και My Savings της Allianz, μπορούν να σας εξασφαλίσουν τη σιγουριά και την άνεση που θα χρειαστείτε στο μέλλον για να καλύψετε τις οικονομικές σας ανάγκες. Για να απολαμβάνετε τη ζωή με τους δικούς σας όρους.

www.allianz.gr

**Κέντρο επικοινωνίας
Allianz: 210 6999 999**

Allianz 