

Αφιέρωμα: Ποιές μετοχές έφεραν κέρδη στα Αμοιβαία Κεφάλαια;

ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΟ

ΝΑΙ

ΠΕΡΙΟΔΙΚΟ ΕΠΙΚΟΙΝΩΝΙΑΣ

ΤΕΥΧΟΣ 64 • ΜΑΡΤΙΟΣ - ΑΠΡΙΛΙΟΣ 2000 - ΔΡΧ. 1.500

20
χρόνια



Nationale-Nederlanden
στην **Ελλάδα**

- **Αφιέρωμα:**
Στεγαστικά Δάνεια
Τραπεζοασφαλιστικό
ενδιαφέρον
στην πώλησή τους



Ο κ. Π. Καραλής, Πρόεδρος και Διευθύνων Σύμβουλος της Ν-Ν Ελλάδος και ο κ. Kist Ewalds, Αντιπρόεδρος του Συμβουλίου Διοίκησης του ING Group.

- Τα εταιρικά
περιοδικά
του ασφαλιστικού
χώρου

«Η επέκταση του Ολλανδικού
Ομίλου στην Ελλάδα αποτελεί
βήμα στρατηγικής σημασίας»



ΝΑΙ. ΑΝΕΞΑΡΤΗΤΟ ΕΠΙΣΤΗΜΟΝΙΚΟ ΠΕΡΙΟΔΙΚΟ ΓΙΑ ΑΣΦΑΛΙΣΤΕΣ - ΠΩΛΗΤΕΣ FINANCIAL SERVICES

EUROLINKED
ΚΕΦΑΛΑΙΟ ΖΩΗΣ

SYNEDIA S.A.

Η Ζωή Απαιτεί

Έξυπνους Χειρισμούς...

ΕΞΑΣΦΑΛΙΣΤΕ ΤΑ ΠΙΟ ΣΗΜΑΝΤΙΚΑ ΚΕΦΑΛΑΙΑ ΤΗΣ ΖΩΗΣ ΣΑΣ

... Και έξυπνους συνδυασμούς. Αρκεί να συνδυάσετε τις ανάγκες σας με το έξυπνο ασφαλιστικό πρόγραμμα **EUROLINKED - Κεφάλαιο Ζωής**. Με το **EUROLINKED - Κεφάλαιο Ζωής**, συνδέετε την ασφάλισή σας με τα αποδοτικότερα αμοιβαία κεφάλαια της **ΑΤΕ ΑΕΔΑΚ**, και εξασφαλίζετε τα πιο σημαντικά κεφάλαια της ζωής σας:

ΤΗ ΣΥΝΤΑΞΗ ΣΑΣ

Το εφάπαξ ή τη σύνταξη που θέλετε, ανάλογα με το ύψος της επένδυσής- αποταμίευσης που εσείς καθορίζετε.

ΤΟ ΠΑΙΔΙ ΣΑΣ

Ασφαλιστική και οικονομική ενίσχυση στο παιδί σας, με εξασφαλισμένη την καταβολή των ασφαλιστρών σε περίπτωση απουσίας σας.

ΤΗ ΖΩΗ ΣΑΣ

Μεγαλύτερη ασφάλεια και οικογενειακή προστασία, με σύγχρονες ασφαλιστικές καλύψεις και τη σιγουριά της Αγροτικής Ζωής.

ΤΗΝ ΥΓΕΙΑ ΣΑΣ

Νοσοκομειακή κάλυψη, σε νοσοκομεία της Ελλάδας και του Εξωτερικού.

ΤΑ ΧΡΗΜΑΤΑ ΣΑΣ

Με το **EUROLINKED - Κεφάλαιο Ζωής** συνδεδεμένο με αμοιβαία κεφάλαια της **ΑΤΕ ΑΕΔΑΚ**, επενδύετε τα χρήματά σας, ανάλογα με τις δικές σας επιλογές, με τον πιο αποδοτικό τρόπο.

Το **EUROLINKED - Κεφάλαιο Ζωής** είναι το ασφαλιστικό - επενδυτικό πρόγραμμα νέας γενιάς, γιατί συνδυάζει:

- Την **ΠΡΟΣΩΠΙΚΗ ΕΠΙΛΟΓΗ** στο αμοιβαίο κεφάλαιο - άρα και στην απόδοση του ασφαλιστηρίου - που επιλέγεις.
- Την **ΑΠΟΔΟΤΙΚΗ ΕΠΕΝΔΥΣΗ**, με τις ασφαλιστικές καλύψεις
- Την **ΔΙΑΦΑΝΕΙΑ**, αφού ενημερώνεσαι καθημερινά για την απόδοση του αμοιβαίου κεφαλαίου που έχεις επενδύσει, και
- Την **ΕΥΕΛΙΞΙΑ**, γιατί μπορείς όποτε θελήσεις, να αλλάξεις τα δεδομένα της ασφαλιστικής κάλυψης και της επένδυσής σε άλλο αμοιβαίο κεφάλαιο.

EUROLINKED - Κεφάλαιο Ζωής.
Ο πιο έξυπνος συνδυασμός ασφάλισης και απόδοσης των χρημάτων σου, σήμερα, είναι στο χέρι σου!

EURO LINKED
ΚΕΦΑΛΑΙΟ ΖΩΗΣ

το Έξυπνο πρόγραμμα!

Η ΑΝΘΡΩΠΙΝΗ ΔΥΝΑΜΗ ΣΤΙΣ ΑΣΦΑΛΕΙΕΣ
ΑΓΡΟΤΙΚΗ ΖΩΗΣ
ΕΤΑΙΡΙΑ ΟΜΙΛΟΥ ΑΤΕ

Λ.ΣΥΓΓΡΟΥ 4-6, 117 42 ΑΘΗΝΑ, ΤΗΛ.: 92.18.905 - 9, 92.48.000, FAX: 92.38.882

ΑΜΟΙΒΑΙΑ ΚΕΦΑΛΑΙΑ ΑΤΤΙΚΗΣ

ΔΟΚΙΜΑΣΜΕΝΑ



ΚΕΡΔΙΖΟΥΝ ΤΗΝ ΕΜΠΙΣΤΟΣΥΝΗ ΣΑΣ

Αμοιβαία Κεφάλαια Αττικής. Μια ολοκληρωμένη σειρά για κάθε επενδυτική απαίτηση και ανάγκη. Με υψηλές αποδόσεις και φυσικά πάντα με την αξιοπιστία και την εμπειρία της **ΤΡΑΠΕΖΑΣ ΑΤΤΙΚΗΣ**, είναι σίγουρο ότι θα κερδίσουν και την δική σας εμπιστοσύνη.

- ✓ **ΟΜΟΛΟΓΙΩΝ ΣΤΑΘΕΡΟΥ ΕΙΣΟΔΗΜΑΤΟΣ**
Το 1999 ήρθε 1ο στην κατηγορία του με απόδοση 27.5%.
- ✓ **ΑΤΤΙΚΗΣ ΜΙΚΤΟ**
Το 1999 ήρθε 4ο στην κατηγορία του με απόδοση 123.7%.
- ✓ **ΑΤΤΙΚΗΣ ΜΕΤΟΧΙΚΟ ΕΣΩΤΕΡΙΚΟΥ**
Ένα νέο Αμοιβαίο Κεφάλαιο, με προοπτικές υψηλής απόδοσης για το 2000.

ΓΙΑ ΠΕΡΙΣΣΟΤΕΡΕΣ ΠΛΗΡΟΦΟΡΙΕΣ ΑΠΕΥΘΥΝΘΕΙΤΕ ΣΤΑ ΚΑΤΑΣΤΗΜΑΤΑ ΤΗΣ ΤΡΑΠΕΖΑΣ ΑΤΤΙΚΗΣ. e-mail: dptorg @ bankofattica.gr

ΤΑ ΑΜΟΙΒΑΙΑ ΚΕΦΑΛΑΙΑ ΔΕΝ ΕΧΟΥΝ ΕΓΓΥΗΜΕΝΗ ΑΠΟΔΟΣΗ ΚΑΙ ΟΙ ΠΡΟΗΓΟΥΜΕΝΕΣ ΑΠΟΔΟΣΕΙΣ ΔΕΝ ΔΙΑΣΦΑΛΙΖΟΥΝ ΤΙΣ ΜΕΛΛΟΝΤΙΚΕΣ



ΤΡΑΠΕΖΑ ΑΤΤΙΚΗΣ

Τ Ρ Α Π Ε Ζ Α Ε Ρ Γ Ω Ν

MRS Advertising

38

Διαχείριση Χαρτοφυλακίου
Προτάσεις και επενδυτική στρατηγική
για δύσκολους καιρούς.



Ο κ. Ζ. Θεοδόση, Δ. Σύμβουλος του Ομίλου στην Ελλάδα. Ο κ. Σ. Βαλβίνο, Γ. Διευθυντής του Ομίλου Generali.

22

Generali Life
Συνέδριο Δικτύου Πωλήσεων
«Η ανάπτυξη του Ομίλου θα
βασιστεί σε ένα δίκτυο επαγ-
γελματιών ασφαλιστών»

48

Στεγαστικά Δάνεια:
Τι προσφέρουν τα πιστωτικά ιδρύ-
ματα για την απόκτηση κατοικίας.



28

Αφιέρωμα: Επενδύσεις
Ποιες μετοχές έφεραν κέρδη
στα Αμοιβαία Κεφάλαια

18

Nationale Nederlanden
20 χρόνια επιτυχίας στην Ελλάδα



Ο κ. Kist Ewalds,
Αντιπρόεδρος του Συμβουλίου
Διοίκησης του ING Group.



Ο κ. Π. Καραλής, Πρόεδρος
και Διευθύνων Σύμβουλος
της Ν-Ν Ελλάδος.

82

Τα περιοδικά
των ασφαλιστικών εταιριών



- 4 Γράμμα του Εκδότη: προς τους ασφαλιστές και τις ασφαλιστικές εταιρίες
- 6 Συναισθηματικά: Ποτάμια μύθων, θεών και ηρώων
- 12 Ασφαλιστικό Underwriting
- 18 Συνέδριο Nationale - Nederlanden 20 χρόνια επιτυχίας
- 22 Συνέδριο: Generali
- 26 Επενδύσεις: Ποιες μετοχές έφεραν κέρδη στα Α/Κ
- 40 Προϊόντα: Ασπίς ΑΕΔΑΚ 2004, νέο επενδυτικό πρόγραμμα
- 41 Προϊόντα: Capital Investment Plan της Eurolife
- 42 Κεφαλαιαγορά: Παιχνίδι για λίγους η Σοφοκλέους
- 44 Αμοιβαία κεφάλαια: Επιφυλακτικότητα από τους επενδυτές
- 46 Διαχείριση Χαρτοφυλακίου: 3 τρόποι για ασφαλή κέρδη
- 48 Ρεπορτάζ: Ελληνικό ρεκόρ στις ιδιωτικές δαπάνες υγείας
- 50 ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΑ: ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΑ ΣΤΟΙΧΕΙΑ ΑΠΟ ΤΟ ΣΕΙΣΜΟ της 7/9/99
- 52 Αφιέρωμα: Στεγαστικά Δάνεια
- 66 Ενημέρωση: Σκάφη αναψυχής και ασφάλιση
- 70 Βραβεύσεις: Allianz, Δίκτυο Πωλήσεων Δ. Απέργη
- 71 Βραβεύσεις: Εθνική Ασφαλιστική Κύπρου
- 72 Συνέδριο: Συνεταιριστική Ασφαλιστική
- 73 Συνέδριο: Interlife Κύπρου
- 74 Προϊόντα: 5 νέα ασφαλιστικά προγράμματα της Metrolife
- 78 Πληροφορική: Λογισμικό: Τι είναι και σε τι χρησιμεύει;
- 81 Πρωτοπόροι και στην τεχνολογία Άρθρο του Γ. Ντρούγκα Δ/ντή της Interdate
- 82 Ενημέρωση: Τα περιοδικά των ασφαλιστικών εταιριών
- 88 Θεσμοί: Η κοινωνία των καταναλωτών
- 94 Ειδήσεις - Επικοινωνία: Νέα από την ασφαλιστική αγορά
- 107 Κοινωνικά: Αποχαιρετισμός στο Νίκο Πάπα
- 108 Αληθινές ιστορίες: Στον παράδεισο μ' ένα καμένο φορτηγάκι



TBWA

Η Ν°1 Ασφαλιστική Εταιρία στην Ελλάδα με Πιστοποιητικό Ποιότητας ISO 9002

Άλλη μια πρωτιά για την Εθνική Ασφαλιστική. Η Εταιρία πιστοποιήθηκε από τον ΕΛΟΤ, σύμφωνα με το πρότυπο ΕΛΟΤ EN ISO 9002, για τα συστήματα ποιότητας των προσφερόμενων υπηρεσιών της στις ασφαλιστικές εργασίες:

- Κλάδου Ομαδικών Ασφαλίσεων Ζωής και
- Κλάδου Μεταφορών

Η διαδικασία Πιστοποίησης συνεχίζεται και για τους υπόλοιπους Κλάδους, με στόχο πάντα την πρωτοπορία, και στην ποιότητα.

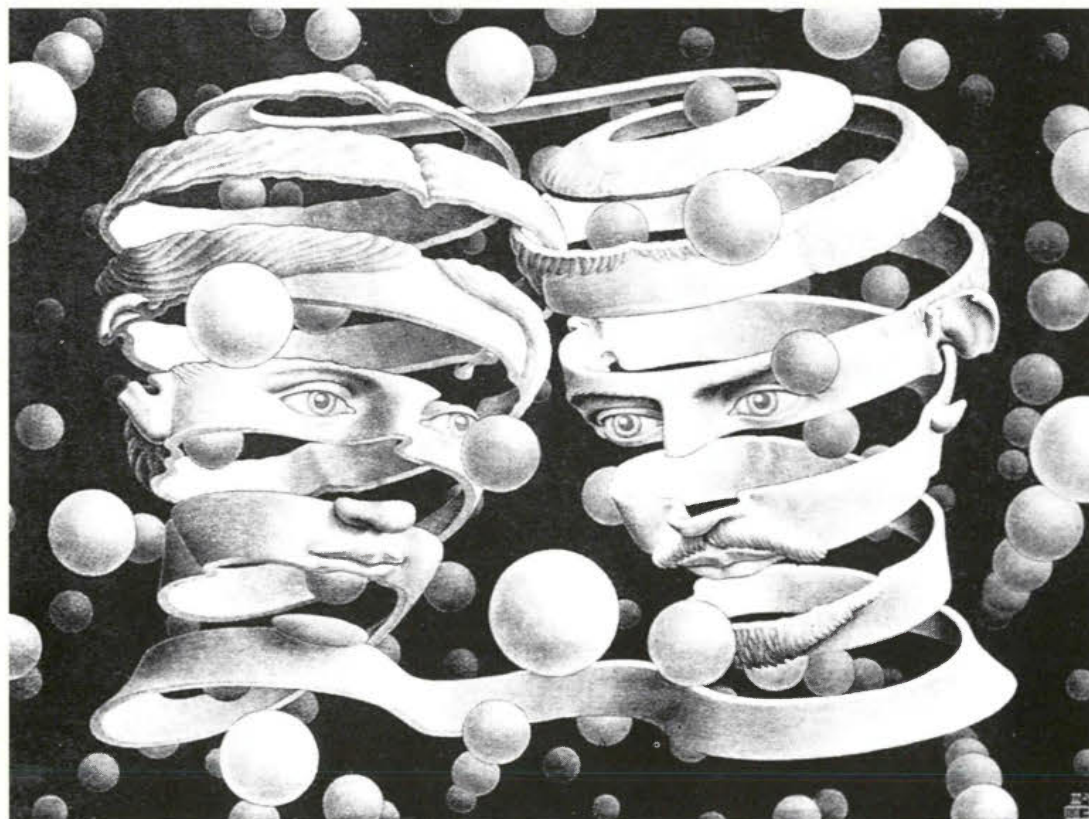
ΕΘΝΙΚΗ
Η ΠΡΩΤΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

Από τον
Ευάγγελο Γ. Σπύρου
Εκδότη ΝΑΙ



Πουλιά και ψάρια μαζί;

Γενικοί Διευθυντές μερικής ή αποκλειστικής απασχόλησης στο ασφαλιστικό επάγγελμα;



Έργο του M.C. Escher

Την τελευταία πενταετία έγιναν πολλές αλλαγές στο περιβάλλον που ζουν οι ασφαλιστικές εταιρίες, και όλοι γνωρίζουν ότι είμαστε ακόμα στην αρχή των αλλαγών. Κατ' αρχάς, το ασφαλιστικό περιβάλλον έγινε τραπεζοασφαλιστικό περιβάλλον. Η Τραπεζική διείσδυση υπήρξε καθοριστική για όλο τον ασφαλιστικό κλάδο.

Οι συγχωνεύσεις, συνεργασίες, συνέργειες μεταξύ ασφαλιστικών εταιριών και τραπεζών άλλαξαν και τα κέντρα αποφάσεων και στρατηγικών που αφορούν στον ασφαλιστικό χώρο. Οι μεγάλες αποφάσεις δεν παίρνονται στην έδρα των ασφαλιστικών εταιριών για πολλές εταιρίες... Στα συρτάκια των γενικών δ/τών ομίλων ή τραπεζών είναι πια η τύχη των ασφαλιστικών εταιριών.

Περίπου 20-25 άτομα έμειναν να διαχειρισθούν την ασφαλιστική αγορά, την πορεία της οποίας καθορίζουν αποφάσεις 10-15 ανθρώπων εκτός ασφαλιστικού χώρου. Κοντομηνάς, Καρατζάς, Κωστόπουλος, Λάτσης, Λάμπρου, Ψωμιάδης, Καραλής και 4-5 στελέχη εταιριών σε μεταβατική κατάσταση γράφουν το ασφαλιστικό μέλλον της επόμενης 10ετίας. Οι πιο πολλοί δεν έχουν και πολύ χρόνο για τις ασφαλιστικές τους εργασίες... Θα τολμούσαμε να πούμε ότι περίπου η ασφαλιστική εργασία έγινε μερική απασχόληση κάποιων που είναι αποκλειστικής απασχόλησης και άλλων ενδιαφερόντων.

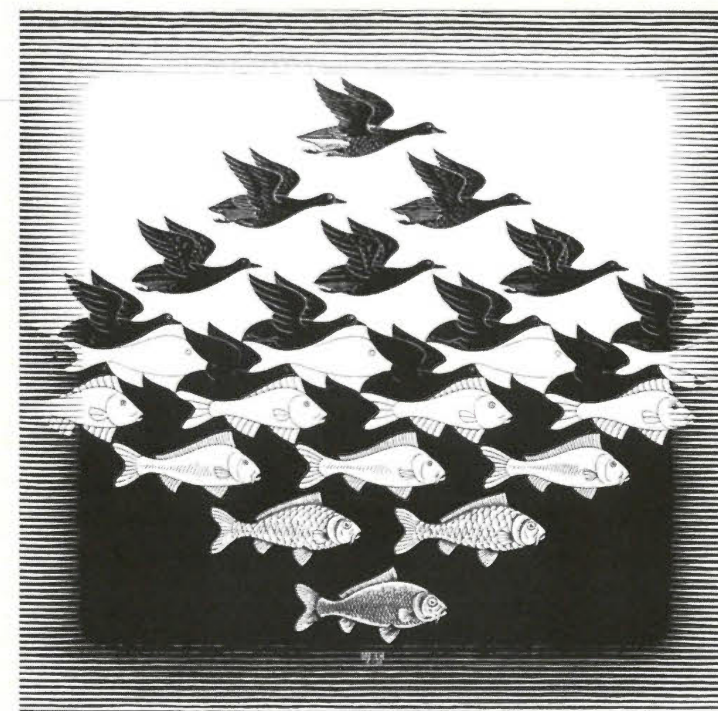
Και να ληφθεί υπ' όψιν ότι η αναδιάρθρωση στο χώρο συνεχίζεται, αφού οι μεγάλες αλλαγές δεν έγιναν.

Μια δεύτερη παρατήρηση είναι ότι οι πωλητές - ασφαλιστές (Brokers - πράκτορες - ασφαλιστικοί σύμβουλοι) άλλαξαν τελείως. Ένα ευχάριστο γι' αυτούς, είναι ότι όλοι είδαν τη χρησιμότητα και αποτελεσματικότητά τους στις πωλήσεις, τράπεζες και ασφαλιστικές. Πόσοι όμως είναι οι πραγματικοί και όχι απλώς κωδικοί; Πόσοι πουλάνε ασφάλειες; Πόσοι χρησιμοποιούν τη νέα τεχνολογία - πληροφορική; Πόσοι έχουν "εταιρική" συνείδηση, απαραίτητο στοιχείο μακροπρόθεσμης στο επάγγελμα και την εταιρία; Πόσοι νιώθουν ότι έχουν μέλλον;

Πόσοι έχουν "ασφαλιστική" συνείδηση; Πόσοι είναι "αποκλειστικοί" ασφαλιστές; Πόσοι πιστεύουν σε σίγουρο μέλλον; Πόσοι πιστεύουν ότι οι αλλαγές τούς ΩΦΕΛΗΣΑΝ;

Τι συγκεκριμένο κέρδισαν αυτοί; Πολλοί έχασαν και αυτά που είχαν... Το ίδιο ισχύει και για πολλούς διοικητικούς.

Μια τρίτη παρατήρηση: Ποια ξένη εταιρία ή όμιλος έδειξε ενδιαφέρον για όσα γίνονται στον ελληνικό ασφαλιστικό κλάδο; ΚΑΝΕΙΣ. Και αυτό λέει πολλά. Μιλάμε, στην τελευταία πενταετία των μεγάλων αλλαγών. Αντίθετα, πολλά ακούγονται για αποχωρήσεις. Δεν είμαστε το ΚΕΝΤΡΟ ΤΟΥ ΚΟΣΜΟΥ. Ευτυχώς που κάποιοι το κατάλαβαν και τρέχουν εξέως να βρουν ΤΕΧΝΟΓΝΩΣΙΑ και υποστήριξη στο νέο περιβάλλον και ρόλο τους. Θέλουν εμπειρίες, οργάνωση και γνώσεις τα επενδυτικά ανοίγματα των ασφαλιστικών εταιριών.



Έργο του M.C. Escher

Τέταρτη παρατήρηση: Ο κρατικός ασφαλιστικός χώρος έμεινε στάσιμος, πλην της συνεργασίας ΜΕΤΡΟΛΙΦΕ-ΕΜΠΟΡΙΚΗΣ και εσωτερικά και εξωτερικά. Θα περίμενε κανείς μια αναδόμηση του κρατικού ασφαλιστικού χώρου με συνέργειες ΕΘΝΙΚΗΣ - ΑΓΡΟΤΙΚΗΣ - ΕΜΠΟΡΙΚΗΣ και συγχωνεύσεις ελληνικών ιδιωτικών εταιριών. Δεν είδαμε ούτε ιδιωτικοποιήσεις εκεί που έπρεπε.

Πέμπτη παρατήρηση είναι ότι δεν είδαμε το ζητούμενο, δηλαδή, βελτίωση υπηρεσιών - ένεκεν των οποίων γίνονται οι αλλαγές - και μείωση κόστους για τις επιχειρήσεις και για τους πελάτες ασφαλιστικών προϊόντων. Αντίθετα, είχαμε σκληρότερες πολιτικές τιμολογίων, κυρίως σε προϊόντα υγείας και συμμαχίες παρά ανταγωνισμούς προϊόντων και εταιριών που συνήθως ρίχνουν τιμές...

Τέλος, να επισημανθεί ότι από το 1981 έως σήμερα έκλεισαν 40 ασφαλιστικές εταιρίες για να εξυγιανθεί ο χώρος και... ακούσαμε σε γενική συνέλευση νέος Πρόεδρος Δ.Σ κρατικής εταιρίας που είναι στις 5 πρώτες του κλάδου το 2000 να λέει ότι παρέλαβε το 1996 πτωχευμένη εταιρία με ελλείμματα 100 δισ!

"Όταν τα καλά ξυδιά ξυδιάζουν, σκεφθείτε τα κακά" που λέει και ο λαός. Ευτυχώς αυ-

τός κατάφερε και κάλυψε τα προβλήματα, λόγω και της καλής συγκυρίας των κερδών, από υπεραξίες του Χρηματιστηρίου, που γενικώς έδωσε στον ασφαλιστικό κλάδο οικονομικά οφέλη που φθάνουν στο 60% της συνολικής κερδοφορίας όλων των ασφαλιστικών εταιριών το 1999.

Δε θα ήταν υπερβολή όμως να πούμε ότι όλα αυτά τα είδε πια ο ασφαλιστικός κόσμος και η ασφαλιστική μας αγορά ατενίζει το μέλλον πιο ξεκάθαρα μετά τις τραυματικές εμπειρίες από μια εποχή που ακόμα δεν τελείωσε και που "ψάρια και πουλιά" ζούσαν μαζί σε αφύσικα περιβάλλοντα διαβίωσης.

Σήμερα όλοι θέλουν να μπου οι σωστοί κανόνες

και ο ρεαλισμός.

Από δω και πέρα ξέρουν όλοι τι πρέπει να κάνουν. Τα ψάρια στη θάλασσα, τα πουλιά στον αέρα. Και από τις ασφαλιστικές εταιρίες θα ζήσουν μόνο αυτές που πουλάνε ασφάλειες με κανόνες που ορίζουν οι νόμοι, η αγορά και ο ασφαλιστικός κλάδος. Σήμερα απαιτείται η ΑΠΟΚΛΕΙΣΤΙΚΗ ΑΠΑΣΧΟΛΗΣΗ των ασφαλιστών στις ασφάλειες.

Ποτάμια μύθων,

θεών και ηρώων Οι υδάτινοι δρόμοι

Πού μπορούν να σε βγάλουν οι υδάτινοι δρόμοι; Κάθε ποτάμι, όπως και τα ποτάμια της ελληνικής γης πάνε ν' ανταμώσουν τη θάλασσα, αλλά εκεί είναι το τέρμα ή η αρχή; Ο ελληνικός λαός, λαός από τα παλιά χρόνια ταξιδευτής, λαός - Οδυσσέας, δεν μπορεί να μείνει στάσιμος γι' αυτό και αγαπάει τα ποτάμια συνεχούς ροής και κίνησης, που μοιάζουν με τη ζωή που κινείται κι αλλάζει συνέχεια..

Ο σύγχρονος τρόπος ζωής, η ένταση της καθημερινότητας, καθιστά επιτακτική την ανάγκη για σύντομες αποδράσεις σε μοτίβα όπου οι ήχοι και τα χρώματα παραμένουν αναλλοίωτα με το πέρασμα του χρόνου. Η ιστορία τους, οι μύθοι, οι θρύλοι και οι παραδόσεις που συνδέονται με τους "υδάτινους δρόμους" είναι το ίδιο πλούσια όπως οι εικόνες που εναλλάσσονται στην πορεία που ακολουθούν.

Δεν υπάρχει σίγουρα κανείς ανάμεσά μας, που αν προκληθεί να μην μπορεί να ανασύρει από τη μνήμη του στιγμές μοναδικές, βιώματα δεμένα μ' αυτή την ανυπολόγιστης αξίας, φυσική κληρονομιά μας.

Σας προσφέρω την ειδική αυτή έκδοση με την ελπίδα ότι η διαδρομή στις σελίδες της θα αποτελέσει μια ευκαιρία για γνώση, αλλά και ένα έναυσμα για μια σύντομη απόδραση σε ένα από τα μοναδικά τοπία που η φύση απλόχερα, στη χώρα μας, έχει προσφέρει».

Λεπτομέρεια από το παλιό γεφύρι της Καλλονής στη Λέσβο.

Με αυτά τα συναισθηματικά το Ασφαλιστικό ΝΑΙ επιθυμεί να ταξιδέψει πραγματικά και μεταφορικά παρέα με φίλους ασφαλιστές και πελάτες ασφαλιστικών εταιριών στα ελληνικά ποτάμια και να νιώσουν μαζί τις συγκινήσεις του νερού που κινείται και συντηρεί τη ζωή.

Διαλέξαμε φωτογραφίες από το βιβλίο: ΠΟΤΑΜΙΑ, ΥΔΑΤΙΝΟΙ ΔΡΟΜΟΙ των εκδόσεων ΤΟΠΙΟ που φωτογράφησε ο Δημήτρης Ταλιάνης με κείμενα του Γιάννη Ρούσκα και που μας δώρισε η Αγροτική και Αγροτική Ζωής. Και οι χορηγίες πολιτισμού των ασφαλιστικών εταιριών για βιβλία και έργα πολιτισμού είναι «νερό ζωής» για τον πολιτισμό μας και την Ελλάδα μας. Οι συχνές αναφορές του Ασφαλιστικού ΝΑΙ σ' αυτές τις χορηγίες είναι ένα «μπράβο» στο δημιουργικό κλάδο μας και τους ανθρώπους του, αλλά και πληροφόρηση ότι οι ασφαλιστικές εταιρίες συμβάλλουν ποικιλοτρόπως στην άνοδο του βιοτικού επιπέδου των Ελλήνων.

Γράφει για τα ποτάμια στον πρόλογο του βιβλίου ο διευθύνων σύμβουλος της Αγροτικής Ζωής κ. Τριαντάφυλλος Ε. Λυσιμάχου:

«Αγαπητοί μου, φίλες και φίλοι, Το φυσικό περιβάλλον των ποταμών, συνδεδεμένο με τη ζωή και την ανάπτυξη του τόπου, ασκούσε και ασκεί πάντοτε μια γοητεία στον άνθρωπο, ιδιαίτερα των πόλεων, τον στερημένο από γαλήνη και ηρεμία.



Στο Δέλτα του ποταμού Αραχθού.



Ιλύς στην όχθη του ποταμού Σπερχεϊού.

ένα ποτάμι με γλυκό νερό που περιρρέει τη Γη. Η ένωσή του με την Τηθύ, γέννησε τρεις χιλιάδες ποταμούς και άλλες τόσες νύμφες, όπως μας λέει ο ποιητής της Θεογονίας Ησίοδος. Οι ποταμοί θεωρούνταν και παιδιά του Δία, γι' αυτό λέγονταν διοπετείς και διοτρεφείς, δηλαδή νερά που πέφτουν από τον ουρανό. Υέτιος και Όμβριος είναι συνηθισμένα επίθετα του Δία. Αντί της αόριστης έκφρασης «βρέχει», οι αρχαίοι Έλληνες έλεγαν «Ζευσ ύει».

Οι ποταμοί θεωρούνταν από τους αρχαίους *κουροτρόφοι*. Πίστευαν ότι βοηθούσαν όχι μόνο στην ευφορία της γης, αλλά και στην ευγονία των ανθρώπων. Συνήθιζαν μάλιστα να χρησιμοποιούν τα ονόματα ποταμών δίνοντάς τα, για παράδειγμα, οι γονείς στα παιδιά τους σε ένδειξη ευγνωμοσύνης για τους ευεργέτες ποταμούς. Μερικά από τα ονόματα αυτά είναι Κηφισόδοτος ή Κηφισόδωρος, δηλαδή, αυτός που τον έδωσε στους γονείς του ο Κηφισός· Ασωπόδωρος ή Ισμηνόδωρος, από τον Ασωπό στις Πλαταιές και τον Ισμηνό στη Θήβα.

Το όνομα Ποσειδών σημαίνει «άρχων των υδάτων». Η γενική αυτή σημασία του ονόματος του Ποσειδώνα αποδεικνύει ότι είναι ο θεός του υγρού στοιχείου σε όλες του τις μορφές, δηλαδή θεός όχι μόνο της θάλασσας, αλλά και των ποταμών που ποτίζουν και γονιμοποιούν τη γη και των πηγών που αναβλύζουν από τους κόλπους της.

Ο Ποσειδώνας είναι στενά δεμένος τόσο με το άλογο, όσο και με το νερό γι' αυτό και πολλές πηγές έχουν όνομα σχετικό με το άλογο όπως Ιπποκρήνη ή Αγανίππη. Χωρίς αμφιβολία το πνεύμα του νερού το παρίσταναν με μορφή αλόγου. Ο Ποσειδώνας ήταν θεός των αλόγων και των σεισμών και υπάρχει πράγματι κάποιος συσχετισμός ανάμεσα στα ποτάμια και τους σεισμούς. Τα νερά πολλών ποταμών στην Ελλάδα βυθίζονται στη γη και κυλούν σε υπόγεια κανάλια, ώσπου να ξεπηδήσουν πάλι επάνω γεμάτα ορμή. Οι Ίωνες φιλόσοφοι πήραν από το λαό τη δοξασιά πως αιτία των σεισμών ήταν αυτό το φάγμα της γης από τα ποτάμια. Οι Έλληνες γνώριζαν και άλλους αλογόμορφους δαίμονες, τους Κενταύρους και τους Σειληνούς. Αν είναι σωστή η ετυμολογία που πρότεινε ο Kretschmer ότι το όνομά τους σημαίνει *αυτός που μαστιγώνει το νερό*, τότε ήταν θεότητες του νερού.

Η λατρεία των Μουσών προήλθε από τη Θράκη, αλλά διαμορφώθηκε στον Ελικώνα από όπου κατέβαιναν για να χορέψουν στην Αγανίππη. Η ζωρή φαντασία του λαού πίστευε ότι οι φωνές τους ακούονταν κοντά στις πηγές και στα κρυστάλλινα νερά.

Οι νύμφες, θηλυκοί δαίμονες της φύσης, αγαπούν το χορό και συχνά είναι μητέρες ηρώων, όπως η Θέτιδα του Αχιλλέα. Τις βρίσκουμε παντού στη φύση, αφού κατοικούν κοντά στις πηγές. Υπάρχουν και νύμφες της θάλασσας, οι Νηρηίδες και νύμφες των δέντρων, οι Δρυάδες. Τις νύμφες τις λάτρευαν σε πολλά μέρη, ιδιαίτερα σε πηγές και σπη-



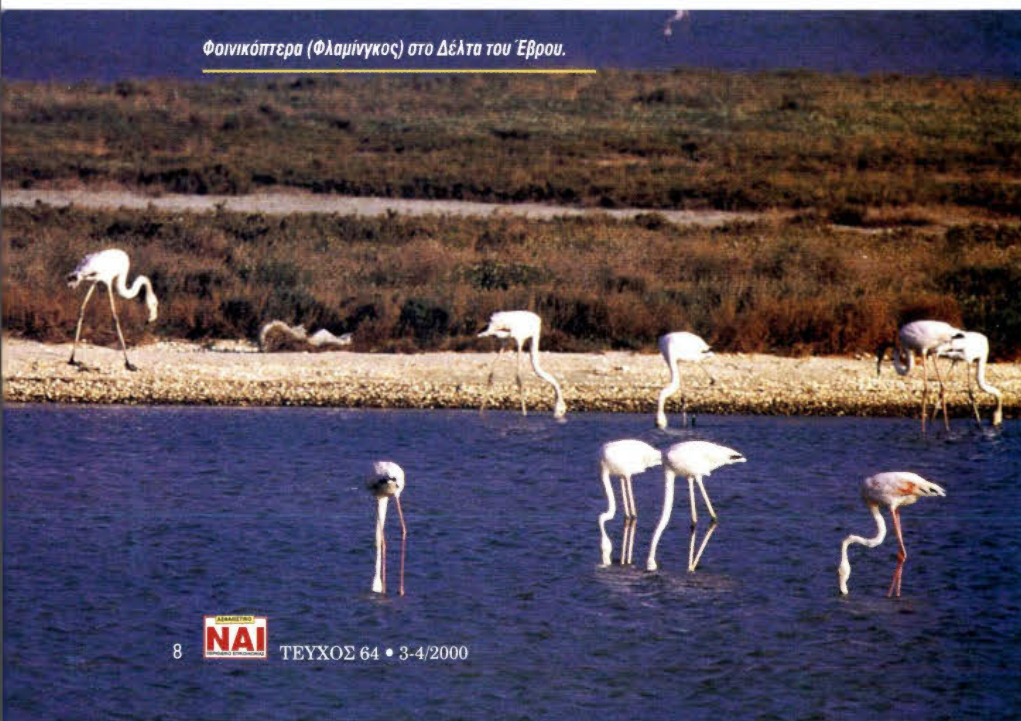
Σκηνή από την καθημερινή ζωή στον υδροβιότοπο του Δέλτα που σχηματίζουν οι ποταμοί Αξιός, Λουδίας και Αλιάκμονας.

Από το βιβλίο που συνιστούμε να αγοράσετε (εκδόσεις ΤΟΠΙΟ, Κουντουριώτου 11 - Ν. Σμύρνη, τηλ. 9307641) διαλέξαμε ένα τμήμα από τα κείμενα του Γιάννη Ρούσκα για τα Υδάτινα Ποτάμια. Έτσι, για συντροφιά στην περιπλάνησή μας. Αποσπάσματα από το κείμενο του Γιάννη Ρούσκα.

Ποταμοί θεών και ηρώων

Αποσπάσματα από το κείμενο του Γιάννη Ρούσκα
Στα ομηρικά ποιήματα, ο Ωκεανός είναι η κοινή πηγή από την οποία τρέφονται όλες οι θάλασσες και οι ποταμοί. Τον φαντάζονταν σαν

Φοινικόπτερα (Φλαμίνγκος) στο Δέλτα του Έβρου.



Ο ποταμός Αχελώως στα βόρεια του νομού Αιτωλοακαρνανίας.

Το μονότοξο γεφύρι της Πλάκας, κτισμένο πάνω από τον ποταμό Άραχθο, στο χωριό Πλάκα της Άρτας, κάτω από τα Άγναντα των Τζουμέρκων. Κατασκευάστηκε το 1866.

λιές. Αλλά και η Άρτεμη έχει σχέση με τις πηγές και τα ποτάμια. Με την επωνυμία «Ποτάμια» λατρεύεται κοντά σε πηγές, ποτάμια και λίμνες γιατί πίστευαν ότι πήγαινε εκεί να λουστεί μαζί με τις νύμφες. Έτσι, βρέθηκαν βωμοί της Άρτεμης σε πηγές και σε όχθες ποταμών. Η ζωή της φύσης έχει κέντρο την Άρτεμη, που αγαπά τα δάση και όσους τόπους έχουν νερό. Ο Στράβωνας περιγράφοντας τις εκβολές του Αλφειού, γράφει: *Όλη η περιοχή είναι γεμάτη από ιερά της Άρτεμης, της Αφροδίτης και των Νυμφών μέσα στα ανθισμένα άλογα που χαράζει το άφθονο νερό...*

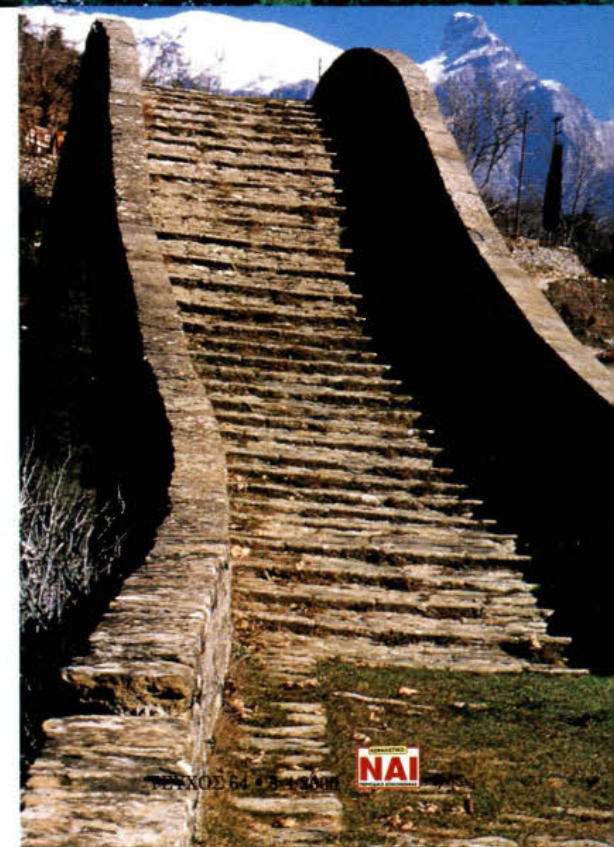
... Αν και θεωρούσαν ως θεία όντα όλα τα ποτάμια της Ελλάδας, στα μεγαλύτερα από αυτά απένειμαν ειδική λατρεία. Ο Αχελώως, για παράδειγμα, ένα από τα τρεις χιλιάδες παιδιά του Ωκεανού και της Τηθύος (κατ' άλλους γιος του Ωκεανού και της νύμφης Ναϊάδας) ήταν για τους αρχαίους Έλληνες ο πατέρας όλων των ρεόντων υδάτων, ο Όμηρος μάλιστα τον σύγκρινε με το Δία...

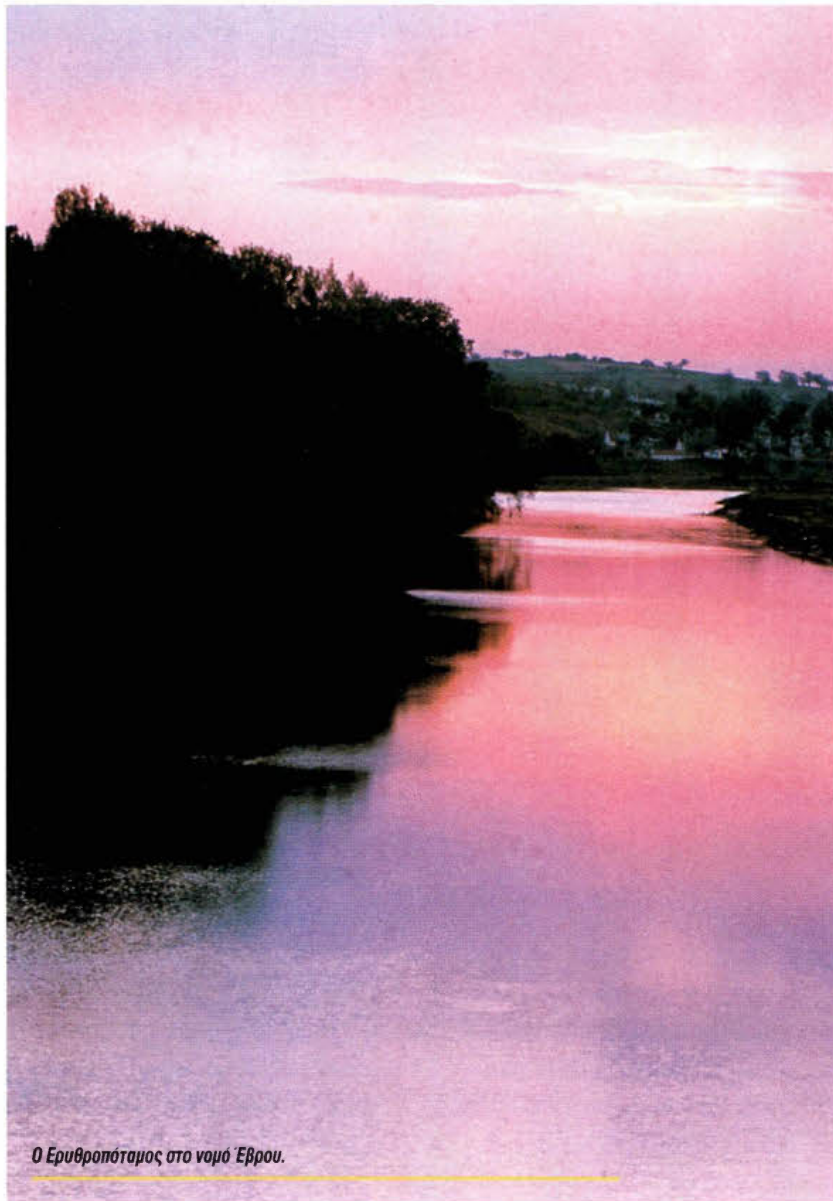
... Από την ένωση του ποτάμιου Αχελώου με

τη Μούσα Μελπομένη (κατ' άλλους την Τερψιχόρη και κατά τον Απολλόδωρο την αδελφή του Οινέα Στερόπη) ο Αχελώως απόκτησε κόρες, τις Αχελωίδες Σειρήνες. Οι Σειρήνες ήταν ξένοιαστα, όμορφα κορίτσια που έπαιζαν και τραγουδούσαν στα λιβάδια του Αχελώου μαζί με την Περσεφόνη, όταν ήταν ανύπανδρη. Γι' αυτό η Δήμητρα όταν περιπλανήθηκε αναζητώντας την κόρη της διάβηκε τρεις φορές τον αργυροδίνη Αχελώο.

Σύμφωνα με το Μελέτιο η Σαπφώ θεωρεί τον Αχελώο εφευρέτη του νερώματος του κρασιού, πράγμα που οι αρχαίοι θεωρούσαν μεγάλο αγαθό. Αυτό εξηγεί γιατί στις όχθες του αφθονούσαν τα αμπέλια και γιατί το νερό του ήταν ιδιαίτερα κατάλληλο για την κρασονέρωση.

Όλοι όμως σχεδόν οι ποταμοί είχαν τη θέση τους στην αρχαιοελληνική λατρεία. Στην Αρκαδία νεαροί και νεαρές συγκεντρώνονταν κάθε χρόνο μια εορτάσιμη μέρα στις όχθες του Νέδα για να κόψουν τα μαλλιά τους και να τα αφιερώσουν στο ποτάμι. Εκεί κοντά στο Λύκαιο της Αρκαδίας γεννήθηκε





Ο Ερυθροπόταμος στο νομό Έβρου.

και η νύμφη Νέδα...

Οι Θεσσαλοί, όπως και οι Ακαρνανές για τον Αχελώο, απεικόνιζαν στα νομίσματά τους τον Πηνειό με τη μορφή ταύρου, επειδή κάθε χειμώνα κατέστρεφε τους αγρούς με την τυφλή ορμή μανιασμένου ταύρου. Μια φορά το χρόνο οι Λαρισιοί έκοβαν τα μαλλιά τους και τα έριχναν στο ρεύμα του.

... Ο Νέστος ήταν καταφύγιο του Ορφέα και στα πυκνά παραποτάμια δάση του φιλοξενήθηκαν τα ορφικά μυστήρια...

Το μύθο του Στρυμόνα τον καθιέρωσε με τη μυθοπλαστική φαντασία του ο Ευριπίδης. Ο μύθος διηγείται ότι η Μούσα Ευτέρπη (ή η Μούσα Τερψιχόρη) περνώντας το Στρυμόνα ζευγάρωσε μαζί του και γέννησε ένα παιδί, το Ρήσο, το οποίο παρέδωσε στις κόρες των πηγών να το μεγαλώσουν και να το αναθρέψουν καθώς του ταίριαζε.

... Στην κεντρική Μακεδονία οι ποταμοί Αξιός, Γαλλικός, Αλιάκμων και Λουδίας, είναι άρρηκτα δεμένοι με την ιστορία και τη γεωγραφία και εκβάλλουν και οι τέσσερις στο θερμαϊκό. *Ευρυρέοντα*, προικισμένο με *κάλλιστον ύδωρ και βαθυδίην* αποκαλεί ο Όμηρος τον Αξιό, ενώ ο Ευριπίδης μνημονεύει τα ευεργετικά αποτελέσματα του Λουδία.

Ο Αλφειός λατρευόταν σ' όλες τις περιοχές που διαρρέει. Ο Όμηρος τον αποκαλεί *ιερόν ρόον Αλφειοίο*. Σαν γονιμοποιός ήταν επόμενο να θεωρηθεί και ερωτικός, αλλά είχε προβλήματα στον έρωτά του τόσο με την Αρτεμη όσο και με τη νύμφη Αρέθουσα.

Ο Ποσειδώνας, είχε την κατοικία του στον Αλφειό και ήταν υπεύθυνος για τις πλημμύρες του.

Ο χειμαρρώδης Ίναχος που ποτίζει τον κάμπο του Άργους υπήρξε, όπως είναι φυσικό,

αντικείμενο λατρείας από τους πρώτους κατοίκους της χώρας που όφειλαν τη ζωή τους στις ευεργεσίες του. Ο ποταμός Ίναχος προσωποποιημένος έπαιξε το ρόλο του διατητή μεταξύ Ήρας και Ποσειδώνος όταν διαπληκτιζόνταν για την κατοχή του Άργους. Στη διαμάχη πήρε το μέρος της Ήρας και ο Ποσειδώνας για να τον τιμωρήσει τον καταδίκασε να μένει το καλοκαίρι ξερός.

Θεοποιημένος ήταν και ο Ασωπός του οποίου η κόρη Αντιόπη γονιμοποιήθηκε από το Δία και γέννησε τον Αμφίονα. Θεοποιημένος ήταν και ο Ιλισός, η εικόνα του οποίου σκαλίστηκε από το Φειδία στο δυτικό αέτωμα του Παρθενώνα.

Μαρτυρίες βεβαιώνουν ότι η λατρεία του ποταμού Πάμισου, μια από τις αρχαιότερες λατρείες του λαού της Μεσσηνίας, ήταν διαφορετική από των άλλων ποταμών. Ο εκάστοτε βασιλιάς της Μεσσηνίας έπρεπε μια φορά το χρόνο να κάνει θυσία στον Πάμισο. Από αναθήματα που βρέθηκαν στις ανασκαφές στις πηγές του ποταμού Πάμισου βεβαιωνόμαστε ότι η λατρεία στις πηγές του ποταμού ήταν κατ' εξοχήν λαϊκή και η αντοχή της στο χρόνο παρέμενε ισχυρή. Μια μαρμάρινη στήλη που βρέθηκε στο μικρό ναό του θεού Παμίσου έχει την ανάγλυφη παράσταση ενός ορμητικού ταύρου, απεικόνιση του ίδιου του θεού. Μια άλλη επιγραφή τον ονομάζει επήκοο, ότι δηλαδή επακούει και βοηθάει αυτούς που έχουν την ανάγκη του, όπως πιστεύουν οι χριστιανοί για τον Άγιο Νικόλαο και τη Γοργοειήκοο Παναγία. Ο Πausanias ακόμη διασώζει την πληροφορία ότι στις πηγές του ποταμού Πάμισου γίνονταν θαύματα ιαματικής μορφής με αποτέλεσμα άρρωστα μικρά παιδιά να βρίσκουν τη θεραπεία τους. Το όνομα Πάμισος, γράφει ο Κώστας Ρωμαίος, ετυμολογικά και σημασιολογικά είναι δυσερμήνευτο. Μπορεί να σημαίνει ότι είναι ένας ποταμός ανελέητος και εκδικητικός (παν-μίσος), ή ένας ποταμός που ρυθμίζει ή αποκαθιστά την ίση αναλογία, την ισοποση και σωστή παρουσία (παμ-ίσιος). Στην πρώτη περίπτωση το όνομα θα έπρεπε να ήταν Πάμμισος και στη δεύτερη Πάνισος. Αν ο Πάμισος στη λαϊκή αντίληψη είχε θεωρηθεί ότι είχε σχέση με το -ίσιος, τότε η τέλεια ερμηνεία του, βρίσκεται στα πολλά αρχαιολογικά ευρήματα που ήταν ριγμένα στο χώρο προσφορών του ναού στις πηγές του.

Στην αρχαιότητα τα τρία ποτάμια του Άδη ονομάζονταν Αχέρων, Κωκυτός και Πυριφλεγέθων. Το όνομα Αχέρων ήταν συνώνυμο του Άδη. *Εν Αχέροντος, ες Αχέροντος, εις δόμον Αχέροντος, εις μέλαθρον Αχέροντος* ήταν αρχαίες εκφράσεις δηλωτικές του Κάτω Κόσμου. Ο Αχέροντας έφερνε μέσα στα νερά του τα άχεια (λύπες) του Ομήρου, όπως παρετυμολογούσαν τον Αχέροντα (άχεια ρέοντα). Οι αρχαίοι πίστευαν ότι στα σουλιώτικα βουνά που έχει τις πηγές του βρίσκονταν οι πύλες του Κάτω Κόσμου και από το ποτάμι αυτό διαπορθμεύονταν οι ψυχές στο βασίλειο του Πλούτωνα και της Περσεφόνης. Με-

τά το φαράγγι όπου βρίσκεται η συμβολή του Αχέροντα με τον παραπόταμο του Κωκυτό, σχηματιζόταν η Αχερουσία λίμνη, αποστραγγισμένη και παραγωγική περιοχή σήμερα. Εκεί ο Χάροντας με πορθμείο, έπειτα από αμοιβή, μετέφερε τις ψυχές στον Άδη. Ο Ηρόδοτος αναφέρει ότι υπήρχε νεκρομαντείο κοντά στις όχθες του ποταμού. Τεκμήριο για την πίστη των αρχαίων αποτελεί ο ναός του Πλούτωνα και της Περσεφόνης που χτίστηκε τότε κοντά στην Αχερουσία. Αυτός ο ναός και το ποτάμι που εξακολουθεί τον αιώριο δρόμο του από τα σκοτεινά φαράγγια των βουνών ως τις εκβολές του, δημιουργούν έναν αόρατο πέπλο μυστηριακής αίγλης που συνδέει το αρχαίο παρελθόν με το σήμερα. Το δεύτερο ποτάμι, ο Κωκυτός, φέρνει τους αναστεναγμούς (κωκυτός = ολουγμός, θρήνος) και το τρίτο ποτάμι, ο Πυριφλεγέθων, φέρνει τη φωτιά που καίει το παν. Τα ονόματα των δύο τελευταίων ποταμών αποδεικνύουν ότι πρόκειται για σύμβολα των μαρτυριών που υποφέρουν οι κλεισμένες στον Άδη ψυχές.

Μια νεοελληνική παράδοση δημοσιευμένη από τον Νικόλαο Πολίτη βεβαιώνει ότι ψηλά σε ένα βράχο στα στενά των Καλαβρύτων βρίσκεται το «αθάνατο νερό». Η παράδοση αυτή συνδυάζει νεότερα μυθολογικά στοιχεία με άλλα κληροδοτημένα από την αρχαία ελληνική μυθολογία για τα ύδατα της Στυγός, το μικρό αλλά φοβερό ποτάμι του Κάτω Κόσμου. Σύμφωνα με τον Ησίοδο το νερό της κατακαυλάει από έναν τόσο ψηλό βράχο που μόνο ο ήλιος μπορεί επάνω εκεί να χτυπάει, χωρίς να μπορεί άνθρωπος ή ζώο να σκαρφαλώσει. Στα νερά της, που έφερνε σε χρυσό αγγείο η Ίριδα, ορκίζονταν τρέμοντας οι θεοί, γιατί για όποια παράβαση του όρκου τους βυθίζονταν σε δέκα ετών βαρύ ύπνο.

Η Στύγα, σύμφωνα με τον Όμηρο, είναι ο ποταμός που πέφτει από εκείνο το βράχο και φτάνει στον Άδη. Στις όχθες της πίστευαν ότι υποχρεώνονταν να περιπλανιούνται για εκατό χρόνια οι σκιές όλων εκείνων που δεν θα είχαν ταφεί με επικήδειες τιμές. Στα νερά

Το τετράτοξο γεφύρι της Αρτας στον ποταμό Άραχθο



Ο ποταμός Αχελώος στην περιοχή Μεσοχώρας του νομού Τρικάλων.

της έβρισκαν τη δίκαιη τιμωρία τους οι προδότες και οι συκοφάντες, γιατί πνίγονταν μέσα σ' αυτά. Πίστευαν ότι ο άνθρωπος ή το ζώο που θα έπινε από τα μαύρα αυτά νερά θα πέθαινε.

Η αρχαία ελληνική παράδοση από τον Ηρόδοτο μέχρι τον Pausanias τοποθετούσε την άβυσσο μέσα στην οποία γκρεμίζονται τα ύδατα της Στυγός κοντά στην πόλη Νάνακρη στην κορυφή Νεραϊδόραχη του Χελμού, εξαιτίας του άγριου και πένθιμου μαζί τοπίου με τους κατακόρυφους σκοτεινούς βράχους όπου ούτε δέντρο, ούτε χόρτο φυτρώνει, ενώ αντίστοιχα γκρεμίζεται σε τεράστιο βάθος ο ορμητικός καταρράχτης. Υπάρχει μια αληθινή εντυπωσιακή αντιστοιχία, γράφει ο Κώστας Ρωμαίος, στον τόπο

που σύμφωνα με τη μυθολογία βρισκόταν το ύδωρ της Στυγός και σε εκείνον που η νεοελληνική παράδοση εντοπίζει το αθάνατο νερό. Πρόκειται για την περιοχή γύρω από τη βόρεια Αρκαδία, προς τα Καλάβρυτα. Το αθάνατο νερό των Καλαβρύτων λέγεται ότι χαρίζει την αθανασία σε εκείνον που θα το αποκτήσει, θα λουστεί με αυτό ή θα το πει και αντίστοιχα υπάρχει η αρχαία ιδέα, ότι όποιος κατόρθωνε να λουστεί στο «ύδωρ της Στυγός» δεν έχει να φοβάται τίποτε στον πόλεμο. Χαρακτηριστικό είναι το παράδειγμα του Αχιλλέα, τον οποίο η Θέτιδα βούτηξε στα νερά της για να τον κάνει άτρωτο σε όλο του το σώμα εκτός από τη φτέρνα από την οποία τον κρατούσε και εξαιτίας της οποίας δε νίκησε τελικά τον αδυσώπητο νόμο του θανά-

ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΟ underwriting



Τώρα που πολλοί βλέπουν τις αλλαγές που έρχονται στο ασφαλιστικό και ιδιαίτερα τις προϋποθέσεις για σύνταξη, τους πιάνει... μελαγχολία. Για λόγους μελαγχολίας κάπου το 1684 δόθηκε και η πρώτη σύνταξη στη νεότερη ιστορία του κόσμου μας και ήταν μισός μισός, στην Αγγλία, όπως ανέφερε ο καθηγητής Μάριος Ραφαήλ σε ημερίδα του ΕΙΑΣ στις 30-11-1998 για τις δημόσιες και ιδιωτικές συντάξεις... Μελαγχολία πιάνει και ημάς που βλέπουμε να μην είναι έτοιμες οι ασφαλιστικές εταιρίες να καλύψουν τα κενά που έρχονται. Μελαγχολούμε ακόμα και για τη χαμένη τιμή της ασφαλιστικής αγοράς που την «κουρέλιασαν» τώρα τελευταία ακόμα πιο πολύ οι περιττοί ενδημούντες ασφαλιστές... Και μιλάμε για τη χαμηλή τιμή μιας αγοράς που κατεξυτέλισαν ένας στους δύο περίπου γενικοί διευθυντές εταιριών αυτοκινήτων (που έφθασαν τους 40) που έκλεισαν φορτώνοντας το επικουρικό ζήμες δισεκατομμυρίων και βριλιές πελατών... που αγόρασαν ομπρέλες με ήλιο και τους τις πήραν όταν άρχισε να βρέχει... Τι να σου κάνει ο Κοντομηνάς ως πρόεδρος μιας τέτοιας ένωσης καλών προθέσεων, μερικών... Άκου εκεί, έκλεισαν οι 40 στις 100... Μελαγχολία, υποβροχή, περιμένοντας να βγει ο ήλιος...

Σε άρθρο στον «Economist» με τίτλο: «Η διαφθορά ταιριάζει στην... Ευρώπη» αναφέρεται και το εξής περιστατικό που πέρασε σχεδόν απαρατήρητο. Ένα γεγονός ηθικής ευαισθησίας που τόσο έχει λείψει από την υποτονική εποχή μας. «Σουηδή υπουργός παραιτήθηκε πέσει, όταν αποκαλύφθηκε ότι αγόρασε παιχνίδι ευτελούς αξίας στο παιδί της χρησιμοποιώντας την πιστωτική κάρτα του υπουργείου της». Παράδοξα ίσως ηχούν σήμερα τέτοια περιστατικά. Κάποιοι μπορεί και να τα ειρωνευθούν. Και όμως αν λείπει η ηθική ευαισθησία, το φιλότιμο και η ντροπή και μάλιστα από τα πρόσωπα που ασκούν δημόσιο λειτουργήμα, τότε τι μένει; Για μας ιδιαίτερα τους Έλληνες, το φιλότιμο και η αιδώς από την αρχαιότητα ως σήμερα είχαν πρωτεύουσα θέση. Να σκεφθούμε πως ο Πλάτων θεωρούσε τη ντροπή ανώτερη και από τη δικαιοσύνη, γιατί χωρίς την πρώτη δεν μπορεί να σταθεί ούτε η δεύτερη. Γι' αυτό και στους Νόμους του η δικαιοσύνη λέγεται κόρη της αιδούς (VII, 11, 943). Τόση βαρύτητα έδιναν οι αρχαίοι στην αιδώς, ώστε και πάλι ο Πλάτων λέει πως ο αναιδής, ο αδιάντροπος, ο αφιλότιμος δηλαδή, πρέπει να φονεύεται ως νόσος της πόλεως. Ακριβώς γιατί την αδιαντροπία διαδέχεται η παρακμή και η κατάρρευση. Και φθάσαμε σήμερα να θεωρείται ντροπή το να ντρέπεται! Σημ. Σ.: Εδώ οι πιστωτικές κάρτες είναι «μέσα» στις αμοιβές κάποιων του δημόσιου και ιδιωτικού φορέα... ανεξέλεγκτα!



Ο κ. Δ. Παλαιολόγος

Αισιόδοξοι και δυναμωμένοι βγήκαν από το Συνέδριο και ο κ. Δούκας Παλαιολόγος και ο κ. Ι. Γαλανόπουλος που πολύ μόχθησαν, ο καθένας στο ρόλο του, για να φτιάξουν κοινή κοιλότητα και δικτύο πωλήσεων με κοινό όραμα στα πλαίσια του Ομίλου Τραπεζής Πίστωσης. Σιγά - σιγά οι ασφαλιστές τους «ξυπνάνε» και ετοιμάζονται να αξιοποιήσουν τις μεγάλες δυνατότητες του Ομίλου, τώρα που μπαίνουν τραπεζικά προϊόντα στο παιχνίδι των ασφαλειών... Αυτό κατά τη γνώμη μας είναι και το μεγάλο μήνυμα του συνεδρίου, η σύνδεση των ασφαλιστών με τα τραπεζικά προϊόντα Ομίλου Πίστωσης που θα αλλάξει τη μέχρι τώρα κατάσταση στην ασφαλιστική μας αγορά.



Ο κ. Ι. Γαλανόπουλος

Σύμφωνα με έρευνα της εταιρίας «FOCUS», υψηλές παραμένουν οι αναγνωσιμότητες τοπικών εφημερίδων στην Ελλάδα. Πιο πολύ διαβάζουν άντρες ηλικίας 25-44 ετών με ανώτερη και ανώτατη μόρφωση και κοινωνική θέση - τάξη. Πρωταθλητές οι Θεσσαλοί και ακολουθούν οι Κρητικοί. Υψηλή αναγνωσιμότητα έχει ο νομός Λαρίσης (53,2%), ακολουθεί ο νομός Ευβοίας 45,8%, ο νομός Ηλείας 43,3%, Ημαθίας 41,4%, Λασηθίου 38%. Χαμηλές αναγνωσιμότητες έχουμε στην Αρκαδία 2,5%, Χαλκιδική 5,5%, Δράμα 5,7%, Ξάνθη 7,9%, Άρτα 8,6%. Τα νούμερα δείχνουν πολλά για έναν καλό ερευνητή. Κυρίως ότι όπου υπάρχουν ενημέρωση και πληροφόρηση τα πράγματα είναι καλύτερα σε πολλούς τομείς... Αν κάτι παρόμοιο γινότανε ανά κλάδους οικονομίας θα βλέπαμε ότι ο ασφαλιστικός κλάδος είναι προνομιούχος από πλευράς αναγνωσιμότητας και πληροφόρησης. Το θέμα ενδιαφέρει και διαφημιστικά.

• Σαν περιοδικό ΝΑΙ πρώτοι γράψαμε τη φράση «η INTERAMERICAN, η μεγάλη των Ασφαλιστών Σχολή» που για χρόνια «δουλεύει» θετικά στον ασφαλιστικό ελληνικό χώρο. Πρόσφατα ακούσαμε στην Κύπρο τον κ. Α. Παπαφιλιππου να λέει μπροστά στο Δημ. Κοντομηνά ότι η μεγάλη σχολή Δ. Κοντομηνά της INTERAMERICAN «άνοιξε πανεπιστήμιο στην Κύπρο»... Οι ιδέες οδηγούν στρατούς και οι σημαίες... Το υπουργείο Παιδείας είναι δυνατότερο από το υπουργείο Άμυνας για όσους ξέρουν από «υψηλή κοπτική - ραπτική»... Γι' αυτό και εκπλαγήκαμε όταν είδαμε ότι κάποιος σε κάποια εταιρία μείωσε κάπου κάποιες συνδρομές... Να κερδίσει τι; Ακόμα και τον ίδιο λιγότερο θα τον ξέρουν αούριο...

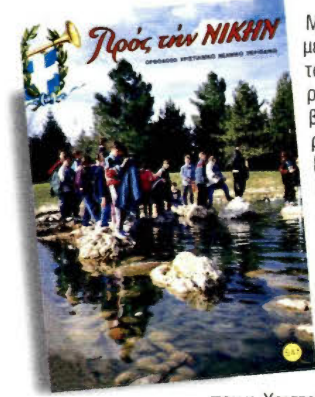
• Θα ήθελα να πω σε κάποιον ότι οι εφημερίδες και τα περιοδικά δε γίνονται με λεφτά μόνο και με στήριξη. Οι εφημερίδες και τα περιοδικά γίνονται και πετυχαίνουν με ιδέες και με αναγνωστικό κοινό. Κυρίως πετυχαίνουν όταν έχουν αναγνωστικό κοινό.

Έτυχε να βρεθώ σε μια καλή συντροφιά με τον κ. Γιώργο Κώτσαλο, διευθυνόντα σύμβουλο του Φοίνικα, άνθρωπο που κρατά τις τύχες της εταιρίας, σίγουρα και έξυπνα, και να μου εκμυστηρευθεί ότι αυτή την εποχή μεγάλος στόχος του είναι να δυναμώσει το Φοίνικα με δυνατά καλά στελέχη σε κρίσιμες θέσεις... Μετά την επιτυχημένη του πρώτη προσπάθεια στα οργανωτικά, τώρα σειρά έχει η καλή επιλογή ανθρώπων με γνώσεις, εξειδικευμένους στον τομέα τους και αξιόπιστα με επαμωμένους το μέλλον του Φοίνικα... Βλέπει μακριά ο κ. Κώτσαλος και αυτό είναι ένα από τα πρώτα προσόντα ενός ηγέτη... Άλλωστε και πόσους ασφαλιστές - ηγέτες έχουμε; Λίγους και πάνω - πάνω στις πρώτες θέσεις είναι ο σημερινός ηγέτης του Φοίνικα που έχει χρόνο να εργάζεται, να ταξιδεύει, να ενημερώνεται και να δίνει το «παρών» συχνά σε εκδηλώσεις του κλάδου μας, γενικές ή εταιρικές, κερδίζοντας φιλία και συμπάθεια...



Ο κ. Γ. Κώτσαλος

Συγγνώμη ζήτησε από τους αναγνώστες του The New England Journal of Medicine, ενός εκ των πλέον καταξιωμένων και έγκυρων ιατρικών επιθεωρήσεων σε όλο τον κόσμο, η εκδότρια του Δρ Μαρία Άνγκελ, επειδή δημοσίευσε άρθρα δεκαεννιά ιατρών προηγούμενης να ελέγξει τις σχέσεις τους με εταιρίες φαρμάκων. Είναι πάγια πολιτική του περιοδικού από το 1812 που εκδίδεται, να μη δημοσιεύει άρθρα γιατρών που συνεργάζονται με φαρμακοβιομηχανίες. «Τα φάρμακα τα οποία προτείνουν στα άρθρα τους για την αντιμετώπιση διαφόρων ασθενειών, θέλουμε να είναι επιστημονικά τεκμηριωμένα και απαλλαγμένα από κάθε ίχνο μεροληψίας ή και συμφέροντος», είπε ο Δρ Άνγκελ, αφήνοντας ταυτόχρονα να εννοηθεί ότι τη σημερινή ημέρα είναι εξαιρετικά δύσκολο να βρεις γιατρούς - επιστήμονες που να μην έχουν κάποια εξάρτηση από εταιρία που παράγει φάρμακα.



Μαζί με περίπου 30-40 γράμματα, περιοδικά και εφημερίδες μέσω ταχυδρομείου, κάποια μέρα πήρα και το 599ο τεύχος του περιοδικού «ΠΡΟΣ ΤΗΝ ΝΙΚΗΝ» που εφέτος συμπλήρωσε 40 χρόνια συνεχούς κυκλοφορίας από τις 23 Οκτωβρίου 1960 που το υπ' αριθμόν 1ον τεύχος πρωτοκυκλοφόρησε απευθυνόμενο στους νέους, ως ΧΡΙΣΤΙΑΝΙΚΟ ΝΕΑΝΙΚΟ ΠΕΡΙΟΔΙΚΟ. Πήρα τηλέφωνο τον κ. Ευστάθιο Χ. Μπάστα, διευθυντή σύνταξης όπως γράφει το περιοδικό και έμαθα ότι η σταθερή μέση κυκλοφορία είναι 80.000 ανά τεύχος. 80.000 νέοι κυρίως διαβάζουν το περιοδικό, γιατί υπάρχουν και κάποιοι πενηντάρηδες σαν κι εμένα που το παίρνουν από το γραφείο των παιδιών τους να το διαβάσουν για να θυμηθούν και να νιώσουν κάποια νεανική φρεσκάδα και αύρα από τα όμορφα εφηβικά χρόνια... Στην τρίτη σελίδα του υπάρχει και μια επιστολή συγχρητήρια του Αρχιεπισκόπου π. Χριστοδούλου με ενδιαφέρουσες επιστημονικές:

«... Σήμερα, μετά από 40 χρόνια, μπορούμε να αξιολογήσουμε το περιοδικό αυτό ως έναν πνευματικό οδηγό των νέων και να χαρούμε τους καρπούς της κυκλοφορίας του στα μαθητικά περιβάλλοντα. Ακόμη μπορούμε να εκτιμήσουμε ότι και στις ημέρες μας τα ιδανικά που το περιοδικό αυτό τιμά και σεβεται, έχουν και πάλι ευρεθεί στο επίκεντρο της επικαιρότητας, καθώς χιλιάδες νέοι μας, απογοητευμένοι από πολλούς και πολλά, επιστρέφουν στην εκκλησία, αναζητώντας κοντά στο Χριστό τη χαμένη ελπίδα. Έτσι το «Προς την Νίκη» αποκτά μια βαρύνουσα σημασία για τον πνευματικό εξοπλισμό των νέων και προβάλλει ως βακτηρία χειραγωγίας και πυξίδα ορθού προσανατολισμού...». Η κυκλοφορία (80.000) του περιοδικού δεν αναφέρεται πουθενά στις στατιστικές που κυκλοφορούν διάφορες εταιρίες που ερευνούν την αγορά και που θα το είχαν επικεφαλής όλων των περιοδικών - καλών, κακών και άσχημων παντός καιρού και περιεχομένου - που ταΐζουν το πεινασμένο αναγνωστικό κοινό... επειδή δεν έχει οικονομικά, πολιτικά και διαφημιστικά συμφέροντα για κάποιους που διαπλέκονται σ' αυτά... Το περιοδικό βασίζεται στη συνδρομή, δεν έχει διαφημίσεις και παρά τον πόλεμο και τον οικονομικό διωγμό στα ταχυδρομικά τέλη που του τα έχουν αυξήσει δυσανάλογα και σκληρά, αυτό επιβιώνει και επαυξάνεται επειδή το θέλουν οι αναγνώστες του παρά τη χαμηλή τιμή συνδρομής των 2.000 δρχ. ετησίως. Για να πάρετε και μια συγκριτική γεύση της δύναμής του σας λέμε ότι κάπου εκεί έχουν κυκλοφορία τις Κυριακές η «Ελευθεροτυπία» (77.000), «Το Βήμα» (85.000), η «Καθημερινή» (60.000), ενώ καθημερινά δεν ξεπερνούν τις 55.000-60.000. (Πηγή: Συγχρονή Διαφήμιση, 23 Μαρτίου 2000). Μαζί με τα συγχρητήριά μας σε όλους τους φανερούς και αφανείς συντελεστές αυτού του έργου και τις ευχές μας για συνέχισή του, προτείνουμε στους υπεύθυνους σύντομα να μπουν και στο INTERNET που είναι ένα σύγχρονο στέκι κυρίως της νεολαίας. Για συνδρομές γράψτε: περιοδικό «Προς την Νίκη», Μαυρομηχάλη 32 - 106 80 Αθήνα, Τηλέφ. 3608533 - 3624296, fax: 3621286.

Στα εγκαίνια των νέων εγκαταστάσεων του ΕΙΑΣ στη Λ. Συγγρού 106 που έγιναν στις 23.2.2000 ο Δημ. Κοντομηνάς ΥΠΕΝΘΥΜΙΣΕ σε κάποιους που ξεχνάνε, τα εξής: Πρώτον, για μοναδική φορά στον ασφαλιστικό χώρο ήταν εκεί μαζί για χάρη του οι δημοφιλέστεροι άνθρωποι της ελληνικής κοινωνίας, ο Μακαριώτατος Αρχιεπίσκοπος Αθηνών και Πάσης Ελλάδος κ.κ. Χριστόδουλος, ο Δήμαρχος Αθηναίων κ. Δ. Αβραμόπουλος και ο αρμ. διος των Ασφαλειών υφυπουργός κ. Χαράλαμπος. Δεύτερον, όλα τα τηλεοπτικά συνεργεία της χώρας που μετέδωσαν την είδηση στα εθνικά τους δελτία μαζί με πολλούς δημοσιογράφους εφημερίδων και περιοδικών. Τρίτον, η φωνή και ύπαρξη του ΕΙΑΣ αν και είχε ζωή 13 ετών φαινόταν σαν να έγινε σήμερα που ανέλαβε ο Δ. Κοντομηνάς. Ευκαιρία, λοιπόν, να «μπαλωθούν τρύπες» της ασφαλιστικής αγοράς, όσο ο Κοντομηνάς μιλάει ότι είναι ΑΣΦΑΛΙΣΤΗΣ. Ευκαιρία να «πάρει λίγο απάνω της» η ασφαλιστική αγορά, να αποκτήσει λίγο «γκλαμουριά» τώρα που ακούει «Κοντομηνά» κάποιοι και κάθονται προσοχή... Τι έγινε εκείνη η Επιτροπή Δημοσίων Σχέσεων; Πού συνεδριάζει; Τι κάνει; Ευκαιρία να «ποτισθούν» μαζί με το βασιλικό και κάποιες γλάστρες - εταιρίες της ασφαλιστικής αγοράς, που επειδή έχουν μια ψήφο στην ένωση νομίζουν ότι έχουν και εταιρίες... Στην ίδια εκδήλωση ήταν κι ένας - δεν θα πω τ' όνομά του - που μου λέει: «Αγόρι μου δεν είμαι πια ασφαλιστής...». Δεν πρόσεξα το καλάμι που καβαλούσε... Είναι ΕΠΙΕΝΔΥΤΗΣ... επιχειρηματίας. Δικαιώματά του, αλλά η ζωή δυσκολεύει κάποτε αυτούς που δεν ξέρουν να χριστούν καλά αυτό που τους δωρήθηκε... Γίνανε ΚΟΥΜΠΑΡΟΙ των χρημάτων των πελατών και δεν ξέρουμε πώς να φερθούμε μερικοί...



Ο κ. Δ. Κοντομηνάς

Ο τρόπος ο γελαστός και καλοδιάθετος με τον οποίο μιλούσε ο διευθύνων σύμβουλος της ΑΣΠΙΣ ΑΕΔΑΚ κ. Θ. Βελισσαρίδης στις 15 Μαρτίου 2000 με την ευκαιρία της παρουσίασης του Α/Κ «ΑΣΠΙΣ 2004», έδειχνε ότι «εκ του περισσέυματος της καρδιάς λαλούσε η γλώσσα». Φαινόταν ότι έχει περιεχόμενο και ότι κοσμούσε με την παρουσία του τη θέση του διευθύνοντος της ΑΣΠΙΣ.



Ο κ. Θ. Βελισσαρίδης

Πολλά καλά στελέχη δίνουν ΑΞΙΑ και ΥΠΕΡΑΞΙΑ στις εταιρίες που εργάζονται. Ο κ. Ψωμιάδης είναι τυχερός και σ' αυτό το σημείο... Εκτός του «ΑΣΠΙΣ 2004» ετοιμάζει να ριζέει στην αγορά και άλλα 2-3 Αμοιβαία η ΑΣΠΙΣ, η οποία προσδοκά σημαντική αύξηση του ενεργητικού της για εφέτος... Οι ασφαλιστές της ΑΣΠΙΣ - ΠΡΟΝΟΙΑ θα κερδίσουν πολλά αν αξιοποιήσουν και τις ευκαιρίες που δίνουν τα Αμοιβαία του ομίλου τους, αλλά και την παρουσία του κ. Βελισσαρίδη που είναι διαθέσιμος «ψυχή τε και σώματι» όλη μέρα να βοηθήσει στην πώληση Αμοιβαίων... Πολλές φορές τον βρήκα στο τηλέφωνο αργά το απόγευμα και βράδυ 7, 8, 9 η ώρα να δουλεύει αθόρυβα και δημιουργικά σαν σιγανή βροχή που φέρνει καρποφορία αντίθετα με κάτι θυελλές που σκορπίζουν φασαρία... και καταστροφές.

Μπήκε «ασφαλιστικά» και όχι «τραπεζικά» στο παιχνίδι και η ALPHA Ασφαλιστική, δηλαδή με κανόνες της αγοράς που δεν χρησιμοποιούσε ή τουλάχιστον έλεγε ότι δε θα χρησιμοποιήσει, όπως μουσικές, χειροκροτήματα, κύπελλα, καπνούς (σαν αυτόν που χρησιμοποιούν οι τραγουδιστές), ηχητικά και μουσικά εφέ, δώρα, αμάξια επί σκηνής HILTON και τα σχετικά στα οποία ανώτατα στελέχη της Τραπεζής συμμετείχαν, κάτι που δεν το περιμέναμε, ελπίζοντας σε άλλες πρακτικές. Καλό ή κακό δεν ξέρουμε, εκείνο που είδαμε είναι ότι υπήρξε συμμετοχή και ενθουσιασμός, φιλοδοξίες και ελπίδες του ασφαλιστικού κοινού που συμμετείχε στα δρώμενα...

Δύσκολο να το πιστέψει κανείς, αλλά στη σύγχρονη Γη της Επαγγελίας, τα 31 από τα 271 εκατομμύρια των Αμερικανών υποφέρουν από την πείνα (στις φτωχότερες χώρες οι πεινασμένοι φτάνουν τα 791 εκατομμύρια), ενώ 2,5 εκατομμύρια μαθητές παίρνουν ψυχοφάρμακα, για ν' αποκτήσουν αυτοπεποίθηση και να δουν με αισιόδοξια τη ζωή. «Η Σοβιετική Ένωση προσπάθησε να κάνει πλήση εγκεφάλου στο λαό της και απέτυχε. Εμείς, στις ΗΠΑ, δυστυχώς τα καταφέραμε», δήλωσε ο πολυς Νόρμαν Μέλνερ, συγγραφέας του «Αμερικανικού Ονείρου».



Η κ. Α. Διαμαντοπούλου και ο κ. Γ. Παπαντωνίου

Σε γεύμα εργασίας με δημοσιογράφους των Αθηνών και με μια συζήτηση εφ' όλης της ύλης για την Κοινωνική Ευρώπη, η κ. Διαμαντοπούλου είπε ότι τα φορολογικά συστήματα δεν μπορούν να στηρίζουν την κοινωνική ασφάλιση, ενώ ανέφερε την Ιταλία και την Ελλάδα ως τις χώρες που αντιμετωπίζουν τα μεγαλύτερα προβλήματα σε σχέση με το συνταξιοδοτικό. Όσον αφορά στη γειτονική χώρα, είπε ότι σε λίγο διάστημα και αν δεν εφαρμοσθούν τις αλλαγές που προώθησαν, θα έχουν πρόβλημα «καταβολής των συντάξεων, εν αντιθέσει με την Αυστρία και τη Σουηδία, που έχουν ρυθμίσει το συνταξιοδοτικό».

Ως νέα στοιχεία του συστήματος κοινωνικής ασφάλισης, η αρμόδια Επίτροπος περιέγραψε:

1. Τη μείωση των παροχών (συντάξεων).
2. Την αύξηση των ορίων ηλικίας συνταξιοδότησης, χωρίς ωστόσο να προσδιοριστεί ηλικία, τονίζοντας παράλληλα ότι οι αλλαγές «δεν θα προσδιοριστούν μόνο στο ποσό και στο χρόνο».
3. Την ενεργότερη εμπλοκή των ιδιωτικών πόρων στην ασφάλιση, χωρίς να διευκρινιστεί εάν πρόκειται για την κοινωνική ασφάλιση (κύρια και επικουρική) ή την

ιδιωτική (τρίτος πυλώνας).

4. Περιορισμό της σπατάλης, εξορθολογισμό του συστήματος, κοινούς κανόνες και αναλογικότητα εισφορών - παροχών. (Στο σημείο αυτό η κ. Διαμαντοπούλου, μιλώντας ευρύτερα για την κοινωνική πολιτική, ανέφερε ότι «έχουμε πολλά νοσοκομεία στη χώρα μας»).
5. Αλλαγή του μοντέλου των εργοδοτικών εισφορών, έτσι ώστε να καλυφθούν οι νέες μορφές εργασίας, όπως η τηλεεργασία, το φασόν κ.λπ.

50% του μισθού

Ως προς τη μείωση των συντάξεων, να υπενθυμίσουμε παλαιότερο ρεπορτάζ της εφημερίδας «ΕΛΕΥΘΕΡΟΤΥΠΙΑ», σύμφωνα με το οποίο οι κύριες συντάξεις θα περιοριστούν στο 50% των μισθών από 80% που είναι σήμερα και 60% που προβλέπει ο νόμος Σιούφα (2084/92) για σίτους εισήλθαν στην αγορά εργασίας μετά την 1.1.1993. Τα όρια ηλικίας για τους νεοεισερχόμενους (σ.σ. τελευταία 7ετία) είναι ήδη διαμορφωμένα στο 60ό και 65ο έτος για γυναίκες και άνδρες και είναι δύσκολο να τροποποιηθούν, αλλά σαφώς υπάρχει περιθώριο για τους «παλαιότερους» εργαζόμενους.

Η κ. Α. Διαμαντοπούλου δε διάσασε να επαναλάβει τη φράση της, που διατύπωσε στην Κ.Ε. του ΠΑΣΟΚ, ότι «πρέπει να γίνουν τομές, να συγκρουστούμε με το Ασφαλιστικό», ενώ χρησιμοποίησε και τον όρο «ρίζοσπαστικό» για τον τρόπο αντιμετώπισης του προβλήματος.

Απέριψε ωστόσο τη «μεταρρύθμιση» θάτσερ, που δίνει συντάξεις στο 12% του μισθού, γιατί έτσι «πέφτουν τα ελλείμματα, αλλά πέφτουν και οι άνθρωποι».

Ως αιτίες της σημερινής κακοδιαμονίας του κοινωνικού μοντέλου της Ευρώπης, η Ελληνίδα Επίτροπος περιέγραψε: Την αύξηση της ανεργίας, τους μετανάστες, την αλλαγή του οικογενειακού μοντέλου κ.ά.



Ο κ. Θ. Πανταλάκης

Υπάρχει μια παροιμία που λέει ότι «αν τα καλά ξυδιάζουν, σκέψου τα καλά τι θα πάθουν» και αφορά στην ΕΘΝΙΚΗ Ασφαλιστική, στη Γενική Συνέλευση της οποίας ακούστηκαν «πράγματα και θάματα» από τον κ. Θ. Πανταλάκη. Απευθυνόμενος σε μέλη του Δ.Σ. και στους εκπροσώπους των εργαζομένων είπε ότι «παρέλαβα μια πτωχευμένη εταιρία, με 100 δισ. ελλείμματα στα αποθεματικά σας και τη νοικοκύρεψα...». «Ντιροπή σας να μιλάτε και από πάνω». Πέρα από το ότι είχε δικιο ή δεν είχε ο κ. Πανταλάκης, το θέμα είναι ότι αν είχε ελλείμματα 100 δισ. η ΕΘΝΙΚΗ, τότε τι να πούνε οι μικροί και ακόμα ποιος ευθύνεται γι' αυτά τα ελλείμματα; Οι εργαζόμενοι; Ο κ. Νεκτάριος; Προηγούμενες διοικήσεις; Και οι ορκωτοί λογιστές τι πιστοποιητικά έδιναν; Και ο Κοντομηνάς που έλεγε ότι θα μηνύσει ορκωτούς λογιστές εταιριών που δίνουν «ψευτικά» πιστοποιητικά; Και οι συνδικαλιστές που τα ξέρουν όλα γιατί δε μιλούσαν; Ποιους κάλυπταν; Και το υπουργείο; Και ο υπουργός; Πολύπλοκο το ζήτημα με τις υπο-αποθεματοποιήσεις... Μήπως έχει δικιο ο κόσμος που δεν εμπιστεύεται τις ασφαλιστικές; Ας μας πουν τι εννοούσανε όταν έλεγαν αυτά που έλεγαν και για τα διπλά bonus των εργαζομένων, γιατί δε θέλουμε να πιστέψουμε αυτά που ακούσαμε!

Μας πονάει να το πούμε, γιατί ίσως και ημεείς να κάναμε τα ίδια, ίσως να μην ξέρουμε όλη την αλήθεια, αλλά το σωστό να το πούμε: Κάποιος έπρεπε να παραιτηθεί... Σε μια ομάδα που κλωτσάνε μπάλα γάνει η ομάδα και κάποιος προπονητής μαζεύουν τη βαλίτσα και φεύγουν. Εδώ γίνονται τόσα στην ασφαλιστική μας αγορά και δε βλέπουμε αλλαγές... Δεν πρέπει κάποιος προπονητής να παραιτηθού ή να φύγουν; Ξέρουν αυτοί για ποιους λέμε. Τόσα γίνονται στο μαγαζί τους.



Η κ. Κ. Ζερβού

Δεκαοκτώ χρόνια (18) ήταν καθηγητής Μέσης Εκπαίδευσης ο διευθυντής της INTERAMERICAN Γιάννης Ζερβός, όταν παραιτήθηκε για να ασχοληθεί μόνιμα με τις ασφάλειες, τις οποίες πρωτογνώρισε το 1973. Δεκαοκτώ (18) χρόνια συμπλήρωσε εφέτος και ως manager ασφαλιστών. Πέρασε μαζί με τ' άλλα τερμάτισε και 1ος σε εισπράξεις Γενικών Ασφαλειών θέλοντας ίσως αυτός και η Μοίρα του να πουν στον Κοντομηνά ότι ΝΑΙ ο κάθε INTERAMERICANΟΣ ζει και υπάρχει για να πρωτεύει κάπου! Το 2000 είναι το έτος των Γενικών Ασφαλειών στην INTERAMERICAN και ο Γιάννης, πρώτος και καλύτερος έδωσε το «ΠΑΡΩΝ»! Η INTERAMERICAN Ζημιών θα εισαχθεί στο Χρηματιστήριο εφέτος που στοχεύει και εισπραχθέντα ασφάλιστρα 30 ΔΙΣ.! Για να δείξει και αυτή τις δυνάμεις της, όπως η INTERAMERICAN Ζωής που έκλεισε πέρσι με αύξηση 257,23% και τα Αμοιβαία Κεφάλαια που το 1999 είχαν ενεργητικό 1 τρις. και 266 εκατομμύρια (αύξηση 108%)! Δίπλα στο Γιάννη, μαζί στη ζωή και στη δουλειά η Καίτη Ζερβού, 2η ασφαλίτρια σε όλο τον Όμιλο INTERAMERICAN σε προμήθειες Γενικών Ασφαλειών. Πλησιάζουν 30 χρόνια (60 και οι δύο μαζί) που προσφέρουν ΣΥΝΕΧΩΣ στον ΟΜΙΛΟ INTERAMERICAN παντοιοτρόπως. Εδώ και λίγο καιρό, προστέθηκε στη δύναμη προσφοράς και ο γιος τους ο Μάνος. Ο Γιάννης Ζερβός, άνθρωπος με ήθος, σεμνός, δημιουργικός, ταπεινός τη καρδιά, πράσος και κοινωνικός, εργατικός και φιλοπρόδοτος, φιλικός και υπομονετικός, είναι από τα καλύτερα «χαρτιά» του Κοντομηνά... Τέτοιους έχει ο Κοντομηνάς και μεγαλύτερη και κάποιοι νόμιμαν ότι αυτά που γίνονται, γίνονται με λεφτά, διαφήμιση και δημόσιες σχέσεις... Αμ, δε, τα μεγάλα έργα θέλουν γερές βάσεις και ο Δ. Κοντομηνάς είχε και έχει βάσεις ανθρώπους σαν το Γιάννη... Έχει τα Κύθηρα μαζί του, ενώ οι άλλοι «τα Κύθηρα ποτέ δε θα τα βρούνε...».



Ο κ. Γ. Ζερβός

Η «τραπεζική αλαζονεία» μερικών ηγετών της ασφαλιστικής αγοράς είναι το μεγάλο μειονέκτημα κάποιων ασφαλιστικών εταιριών στην Κύπρο, που εμποδίζει την ανάπτυξη τους. Άλλοι οι κανόνες λειτουργίας των τραπεζικών υπαλλήλων και άλλοι οι κανόνες των ασφαλιστών. Οι εφ' όπατα πληρωμές συμβολαίων δείχνουν κάποια επιφανειακή ανάπτυξη, αλλά τα αποτελέσματα θα είναι προσωρινά... Προβλέπουμε πως θα έχουμε διαρροή ασφαλιστών από εταιρίες «τραπεζικού» management προς τις άλλες εταιρίες που ακολουθούν μεθόδους ελεύθερης ανάπτυξης και που θα πωλούν παραδοσιακά συμβόλαια ζωής κυρίως.

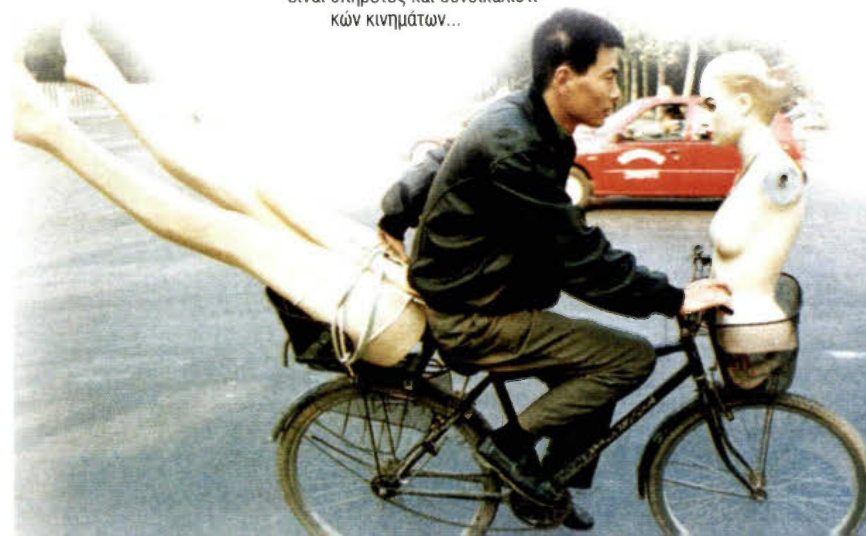
Στις εποχές που ζούμε των μεγάλων αλλαγών, κάποιος... παρέδωσαν τα όπλα και περιμένουν τις εξελίξεις για να ακολουθήσουν. Υπάρχουν όμως και οι έξυπνοι, οι προνοητικοί, οι φιλόδοξοι και σωστοί επαγγελματίες που «μπαίνουν» στα γεγονότα και δημιουργούν το μέλλον τους λαμπρό και επιτυχημένο. Ένας τέτοιος καλός επαγγελματίας είναι ο Βασίλης Καρύδης που εργάζεται στην Κέρκυρα ως Broker με καλά αποτελέσματα... Μαθαίνω ότι αυτόν τον καιρό κάτι καλό ετοιμάζει με την ALPHA Ασφαλιστική ο' ένα κατάστημα της Τραπεζής Πίστωσης στην Κέρκυρα, όπου συνεργαζόμενοι θα προωθήσουν πωλήσεις ασφαλείων και τραπεζικών προϊόντων. Είναι αυτό που λέμε ότι «ο καλός manager δημιουργεί τα γεγονότα να έρθουν όπως τα θέλει και δεν περιμένει να συμβούν μόνο τους». Μπράβο του!



Η Ναόμι Κάμπελ, διάσημο φωτομοντέλο, παραδέχτηκε μέσω του δικηγόρου της σε δικαστήριο του Τorónto, ότι είναι ένοχη για βίαιη επίθεση εναντίον της Ελληνίδας συνεργάτιδάς της, Γεωργίνας Γαλάνη, κατά τη διάρκεια των γυρισμάτων μιας ταινίας στον Καναδά. Στην αγωγή της η Γαλάνη ισχυρίζεται ότι στα γυρίσματα της ταινίας «Prisoner of Love», υπενθύμισε στην Κάμπελ μια υποχρέωσή της για να δείπνο το επόμενο βράδυ, και εκείνη άρχισε να τη χτυπά εκνευρισμένη σε όλο το σώμα. Οι δύο πλευρές ήρθαν σε συμβιβασμό και η Γαλάνη έλαβε τεράστια χρηματική αποζημίωση από το εξεζάπτο φωτομοντέλο. Τυχερή η Γαλάνη που έφαγε κλωτσιές από τόσο όμορφα πόδια και μπουνιές από τόσο όμορφο πρόσωπο και πήρε και λεφτά... Αλίμονο σε κάτι ασφαλιστές που «πανάσχημοι» διευθυντές τούς βρίζουν τζάμπα μέρα - νύχτα για παραγωγή... Έφερες αίτηση; Έπιασες το στόχο; Έπιασες το ταξίδι... Κάποτε κατεβάζουν και κανα - δυο άγιους και καντήλια. Οι μεγαλοπρωτόι, οι κορυφαίοι, οι GOLD, οι SILVER και BRONZE, διευθυντές που μερικοί από αυτούς βλέπουν μόνο τα νούμερα και μόνο αυτά...

... Στις 15-16 Μαΐου 2000 θα διεξαχθεί στο Ξενοδοχείο HYATT Regency της Θεσσαλονίκης το 30ό Ετήσιο Συνέδριο του Ομίλου INTERNATIONAL LIFE. Στην εκδήλωση αυτή του Ομίλου για το 2000 θα συμμετάσχουν τα κορυφαία στελέχη του Δυναμικού Πωλήσεων των εταιριών της International Life. Κατά τη διάρκεια του Συνεδρίου, οι συνέδριοι θα ενημερωθούν για τις τελευταίες εξελίξεις στο χρηματοοικονομικό και ασφαλιστικό τομέα, καθώς και τα τεκταινόμενα στην παγκόσμια και εγχώρια οικονομία.

«Ο Ιούδας φιλούσε υπέροχα» σε κάποια συνέδρια όπου κάποιοι γενικοί διευθυντές αγκάλιαζαν και φιλούσαν τους ασφαλιστές τους υπέροχα τάζοντάς τους ένα καλύτερο μέλλον, ενώ ήξεραν ότι την εταιρία τους την είχαν «πουλήσει» για κάποια αργύρια... Μια ματιά στην τύχη αρκετών στελεχών και ασφαλιστών σήμερα και προ 5ετίας θα βγάλει ποιοι Ιούδες φιλούσαν υπέροχα... Μερικοί φέρθηκαν και αντιουναδελφικά... Σιγούρεψαν θέσεις και «άδειασαν» συναδέλφους. Γι' αυτό το θέμα θα επανέλθουμε, επειδή δεν μας αρέσουν οι προδότες κάθε επιπέδου και ειδικά αυτοί που λένε ότι είναι υπηρέτες και συνδικαλιστικών κινημάτων...



Ο κ. Η. Κοντογιάννης

Στα μέσα Ιανουαρίου συμπληρώθηκε μια 20ετία από τότε που το 1980 ο Ηλίας Κοντογιάννης έκανε εγκαίνια στο πρώτο υποκατάστημά του στην Καλλιθέα... Από τότε κατέκτησε πολλές κορυφές, άλλαξε δύο φορές μεγαλώνοντας τα γραφεία του, ανέπτυξε πολλά υποκαταστήματα και διέπρεψε ως καλός manager του Ομίλου INTERAMERICAN. Έγραφαν τότε τα περιοδικά ότι «είχε ραγδαία εξέλιξη αυτός που σαν part-timer ασφαλιστής ξεκίνησε τον Οκτώβριο του 1973 και μέχρι το 1977 διακρινόταν συνεχώς, το δε 1975 επρώτευσεν σε διατηρησιμότητα. Το 1978 ξεκίνησε ως unit manager, το 1980 είχε χαρτοφυλάκιο 10.000.000 ως υποκατάστημα και σήμερα η συνολική του προσφορά στον Όμιλο μετρά σε αρκετά δισεκατομμύρια, κάτι που δεν ενθουσιάζει τον ίδιο τόσο όσο η χαρά του ότι ανέπτυξε ανθρώπους ασφαλιστές και διευθυντές που δίνουν στην INTERAMERICAN πολύ περισσότερα από αυτά που δείχνουν τα χαρτιά των λογιστών... Τον είδαμε να βραβεύεται στο μεγάλο συνέδριο του Ομίλου για την 25ετή προσφορά του και συγκινηθήκαμε που ήταν απλός, σεμνός, δίπλα σε εξίσου καλούς συναδέλφους του και τον Δ. Κοντομηνά, που γνωρίζει καλά ότι άνθρωποι σαν τον Ηλία έφτιαξαν τα θεμέλια της INTERAMERICAN γερά για να αντέχουν πολλούς ορόφους επιτυχίας... Οι εταιρίες για πολλούς λόγους κάνουν μεγάλες γιορτές σε ανάλογες επετείους και καλά κάνουν. Αλλά όταν βραβεύουν ανθρώπους πολυετίας, να κάνουν κάτι παραπάνω από μια απλή αναφορά του ονόματος, το οποίο οι πολλοί από κάτω ούτε το ακούνε μερικές φορές ή το χειρότερο το... αγνοούνε λόγω ρευστότητας στη στρατολόγηση και παραμονής στο επάγγελμα.

Ο Πανελλήνιος Σύνδεσμος Συνταξιολογικών Συμβούλων σε εκδήλωσή του στο κέντρο «Νέα Δελιανά» στις 23.2.2000 βράβευσε τον κ. Αλέξανδρο Ταμπούρα για την προσφορά του στον ασφαλιστικό κλάδο...



Ο κ. Αλ. Ταμπούρας

Ο Τύπος έγραψε...
 Ημέρα με την ημέρα αποδεικνύεται τελικά πόσες στρεβλώσεις και απεικονιστικές συμπεριφορές προκάλεσε (και συνεχίζει να προκαλεί) η επενδυτική έκρηξη του περασμένου καλοκαιριού, όχι μόνο σε επίπεδο πρωτόπειρων ιδιωτών επενδυτών, αλλά ακόμη και μεταξύ αυτών των ίδιων επαγγελματιών της χρηματιστηριακής αγοράς. Στις 25-2-2000 η Επιτροπή Κεφαλαιαγοράς επέβαλε κυρώσεις σε 4 από τις μεγαλύτερες χρηματιστηριακές εταιρίες της ελληνικής αγοράς, καθώς «συνελήφθησαν» να διενεργούν ανοικτές πωλήσεις (αέρα) επί της μετοχής της εταιρίας «Μινωϊκές Γραμμές Α.Ε.», τον Ιούλιο του 1997. Η Τέλεσις, η Δεβλέτογλου, η Π. & Κ. και η Ελληνική Χρηματιστηριακή δεν αντιστάθηκαν στον πειρασμό της κακής εννοούμενης κερδοσκοπίας και υπέπεσαν σε κινήσεις που η σημερινή χρηματιστηριακή νομοθεσία δεν αναγνωρίζει. Το πόσο ζημιώθηκαν από τις κυρώσεις της Επιτροπής Κεφαλαιαγοράς, σε σχέση με τα κέρδη που αποκόμισαν από το «παχνίδι τους», δεν θα το μάθουμε ποτέ.
 Στα «δόκανα» των ανθρώπων της Επιτροπής Κεφαλαιαγοράς έπεσε και η Εταιρία Διαχείρισης Αμοιβαίων Κεφαλαίων Χίος, για απόκλιση της σύνθεσης του χαρτοφυλακίου, αμοιβαίου κεφαλαίου που διαχειρίζεται, από τα όρια που επιβάλλονται από την Επιτροπή Κεφαλαιαγοράς. Μια άλλη ΑΕΔΑΚ, η Πειραιώς, τιμωρήθηκε επειδή δεν ανέγραφε στα πληροφοριακά της έντυπα τις απαιτούμενες προειδοποιήσεις σε σχέση με τις αποδόσεις των αμοιβαίων κεφαλαίων, καθώς και το ποσοστό της προμήθειας που λαμβάνει. Αποδεδειγμένη κυρώσεων έγινε και ένα φυσικό πρόσωπο, η Φλωρεντία Κοντογιάννη, η οποία σύμφωνα με την Επιτροπή Κεφαλαιαγοράς συμμετείχε σε μεθοδεύσεις επί της μετοχής Ερμής από τις 2 έως τις 8 Ιουλίου 1999.
 «ΕΛΕΥΘΕΡΟΤΥΠΙΑ», 26.2.2000.

• Με την ευκαιρία των γάμων τους ο κ. Γιάννης Λαπατάς και η κα Βίκυ Μαργαρίτη μας κάλεσαν σε δεξίωση στο Γκολφ Γλυφάδας την Κυριακή 5 Μαρτίου 2000. Τους ευχόμεστε να ζήσουν ευτυχισμένοι και το σπιτικό τους να είναι μια ζεστή φωλιά από την οποία να φεύγουν χαρούμενοι και στην οποία να επιστρέφουν χαρούμενοι. Να είναι η οικογένειά τους άγκυρα ελπίδας στη θάλασσα μιας κοινωνίας που πολλοί αερόδες φυσάνε ποικιλοτρόπως και να νιώθουν την αγκαλιάση αυτών που κατέχουν κάτι σημαντικό και πολύτιμο... Να ζήσουν!



Το ζεύγος Λαπατά από την οποία να φεύγουν χαρούμενοι και στην οποία να επιστρέφουν χαρούμενοι.

Καταγγελία:

Αυτός ουδέποτε πλήρωσε, ουδέποτε έκανε αίτηση για ασφάλιση και του έστειλε μια ασφαλιστική εταιρία ζωής τον Απρίλιο 1998 να πληρώσει 386.499 δόση ασφαλιστρού (βασικό ασφαλιστρού 749.882). Τους είπε ό,τι ήταν να πει και του είπαν, έγινε λάθος. Στις 19 Οκτωβρίου 1998 του έστειλαν απόδειξη για 770.439 δρχ. Είπαν τα ίδια, συγγνώμη ότι λάθος κ.λπ. και ο... δήθεν ασφαλιζόμενος πρέμισε... Στις 26.5.1999 του ξαναέστειλαν να πληρώσει 1.154.378 δρχ. άμεσα καταβολή... Ξαναείπαν τα ίδια... Στις 30 Σεπτεμβρίου 1999 του ξαναέστειλαν να πληρώσει 1.154.378 προσθέτοντας ότι αν δεν πληρώσει σε 30 ημέρες θα ακυρωθεί το ασφαλιστήριο που αυτός ουδέποτε έκανε ούτε πλήρωσε... Άντε τώρα... να πιστέψει αυτός ο πελάτης ασφαλιστής... Λέτε να φταίει ο ΚΟΜΠΙΟΥΤΕΡ και να στέλνει bonus και ταξίδια σε μη δικαιούμενους;

Αποδοκιμάστηκε η Λίντα Εβαγκελίστα, 33 ετών, φωτομοντέλο, γεννημένη στον Καναδά, από τις πορτογαλικές εφημερίδες, επειδή σε επίδειξη μόδας στο Πόρτο «εμφανίστηκε υπέρβαρη και ασταθής». Ο ατζέντης του διάσημου μοντέλου αισθάνθηκε την ανάγκη να τη δικαιολογήσει, λέγοντας ότι «η Λίντα έχει βάλει ένα κιλό πράγματι, και ήταν και άρρωστη τις τελευταίες ημέρες, γι' αυτό και δεν περπάτησε όπως έπρεπε στην πασαρέλα». Στον απαιτητικό έως και παρανοϊκό κόσμο της λεγόμενης «ψηλής μόδας», θεωρείται μέγιστο έγκλημα μια ωραία κοπέλα να μην είναι σαν λείψανο και να μην περπατάει σαν να είχε καταπιεί σκουπόξυλο. Οι διοργανωτές της επίδειξης ζήτησαν και θα λάβουν αποζημίωση από την Εβαγκελίστα «για την πενιχρή της εμφάνιση».



Μέσα σε μια 20ετία, από το 1981 ως σήμερα, 39 ασφαλιστικές εταιρίες κλάδου αυτοκινήτων ΕΚΛΕΙΣΑΝ. Η αναλογία είναι μεγάλη σε σχέση με αυτούς που δούλευαν κλάδο αυτοκινήτου. Στα τέλη του 1995 ήταν στον κλάδο 96 εταιρίες και σήμερα περίπου 60. (Από το 1981 ως σήμερα έκλεισαν 40 εταιρίες). Δηλαδή 1 στους 2 δεν ήταν ΕΝΤΑΞΕΙ, πριν λίγο καιρό μέσα στην Ένωση Ασφαλιστικών Εταιριών. Ούτε ρωσική ρουλέτα 1 στους 6 για την τύχη κάθε πελάτη... Πώς να εμπιστευθεί ο κόσμος τις εταιρίες; Το επικουρικό δεν μπορεί να πληρώσει πριν 2-3 μήνες την κάθε περίπτωση σήμερα, όταν μέσα σε 15 ημέρες τακτοποιούσε ζημιές, παλαιότερα... Έχει 50 ΔΙΣ. υποχρεώσεις το επικουρικό, χρωστά και 2 δάνεια άμεσα 13 ΔΙΣ., ενώ τα έσοδά του είναι 11 ΔΙΣ. ετησίως! Άντε να μαζέψεις κύρος από την αγορά μ' αυτά τα δεδομένα...

Ο κλάδος της ιδιωτικής ασφάλισης κατά τους 12 μήνες του προηγούμενου έτους σημείωσε ραγδαία ανάπτυξη, αποκομίζοντας σημαντικά οικονομικά οφέλη, τα οποία έχει τη δυνατότητα να αξιοποιήσει ως κλάδος γενικότερα, αλλά και η καθεμία εταιρία, ειδικότερα, για την υλοποίηση επενδυτικών σχεδίων επέκτασης των δραστηριοτήτων τους στον τομέα της παροχής υπηρεσιών, στην αγορά του bancassurance, στις χρηματοοικονομικές υπηρεσίες, στην παραγωγή νέων προϊόντων, στον κλάδο του Real Estate, στην αξιοποίηση των νέων τεχνολογιών, αλλά και γενικότερα για τη δημιουργία ενός καλύτερου μέλλοντος του κλάδου.

Το 60% της συνολικής κερδοφορίας των ασφαλιστικών εταιριών στο 1999 προήλθε από υπεραξίες των χαρτοφυλακίων τους που έφερε το Χρηματιστήριο και το 40% από ασφαλιστικές εταιρίες.

Η Ευρωπαϊκή Πίστη είχε κέρδη το 1999 1,7 δισ. έναντι 57 εκατομμυρίων το 1998. Η ΑΣΠΙΣ ΠΡΟΝΟΙΑ είχε 13,2 δισ. κέρδη έναντι 898 εκατομμυρίων το 1998. Ο Φοινίξ είχε 1,7 δισ. έναντι 450 εκατομμυρίων. Η METROLIFE ΕΜΠΟΡΙΚΗ είχε 3,9 δισ. κέρδη έναντι 258 εκατομμύρια ζημία το 1998. Ποιος είπε ότι το 2000 δεν θα μπορούμε σε φιλοπερίετες αν δεν έρθει παραγωγή;

Εταιρία	Πού επενδύουν οι ασφαλιστικές εταιρίες	Κυριότερες μετοχικές τοποθετήσεις	Υπεραξία μετοχικού χαρτοφυλακίου με 31.12.1999
Εθνική Ασφαλιστική	Εθνική Τράπεζα, Εμπορική Τράπεζα, Alpha Τράπεζα Πίστεως, Intracom, Panafon, ΟΤΕ, Τίταν, EFG Eurobank, Αλουμίνιο Ελλάδος, Ελληνικά Πετρέλαια		45,43 δισ. δρχ.
Interamerican Ζωής	ΟΤΕ, Panafon, Intracom, Alpha Τράπεζα, Μινωικές Γραμμές, Επιχειρήσεις Αττικής, Στριτζής		70,00 δισ. δρχ.
Αγροτική Ασφαλιστική	Ελληνικά Πετρέλαια, ΟΤΕ, Ελληνική Βιομηχανία Ζάχαρης, Panafon, Intracom, Τίταν και Τράπεζες Εργασίας, Εθνική, Εμπορική, Εγνατία, EFG Eurobank		1,64 δισ. δρχ.
Ασπίς ΑΕΓΑ	Εθνική Τράπεζα, Ασπίς Τράπεζα, ΟΤΕ, Panafon, Όμιλος Στασινόπουλου		10,80 δισ. δρχ.
(Εσωτερικό Μεταβλητό Α/Κ Ασπίς Bond)	Intracom, Panafon, Εθνική Τράπεζα, Ασπίς Τράπεζα, Όμιλος Στασινόπουλου		δ/δ
Ασπίς ΑΕΑΖ	Εθνική Τράπεζα, ΟΤΕ, Όμιλος Στασινόπουλου, Ασπίς Επενδυτική		10,30 δισ. δρχ.
Φοινίξ	Τράπεζες Εμπορική, Αττικής, Πειραιώς, Εθνική, Alpha Πίστεως και εταιρίες Ιπποτούρ, Εμπορική, Επενδυτική, Metrolife, Τίταν, Ηρακλής, Intracom, Altec		82,00 δισ. δρχ.
Ευρωπαϊκή Πίστη	3,5 δισ. δρχ. σε αναπτυξιακά αμοιβαία κεφάλαια		3 δισ. δρχ.*

* Υπεραξίες μεριδίων αμοιβαίων κεφαλαίων

ΟΙ ΕΤΑΙΡΙΕΣ ΠΟΥ ΕΚΚΛΕΙΣΑΝ ΑΠΟ ΤΟ 1981

ΕΤΑΙΡΙΑ	Ανάκληση δόσης
ΛΕΝΤΕ	16-06-81
ΟΜΟΝΟΙΑ	24-06-82
ΤΡΑΝΣΑΤΛΑΝΤΙΚ	08-09-82
ΕΛΛΗΝΙΚΗ	17-01-83
ΠΡΟΜΗΘΕΥΣ	17-01-83
ΒΑΛΚΑΝΙΚΗ	24-02-83
ΣΤΑΝΤΑΡ ΕΛΛΑΣ	14-04-83
FIRST UNIVERSAL	20-10-83
ΒΙΚΤΩΡΙΑ	20-10-83
ΗΡΑΚΛΗΣ	20-10-83
ΘΕΜΙΣ	11-12-84
ΦΙΛΑΔΕΛΦΕΙΑ	06-02-85
ΕΝΩΣΗ	20-02-85
ΕΞΠΡΕΣ	22-10-85
FIDELITY	22-10-85
ΔΕΛΦΟΙ	04-03-85
ΑΘΗΝΑΪΚΗ	08-07-86
ΙΝΤΕΡΣΟΥΙΣ	05-03-92
ΠΑΓΚΟΣΜΙΟΣ	01-10-92
GUARANTEE	03-06-94
ΙΝΤΕΡΚΟΝΤΙΝΕΝΤΑΛ	26-05-95
EUROMONDE	26-05-95
ΕΛΛΗΝΙΚΗ ΠΙΣΤΗ	28-05-95
ΕΡΜΗΣ	14-03-96
ΠΡΟΣΤΑΣΙΑ	28-05-96
ΕΙΚΟΣΤΟΣ ΑΙΩΝ	28-05-96
ΠΑΝΕΛΛΑΔΙΚΗ	28-10-96
ΜΕΣΟΓΕΙΟΣ	23-10-96
ΠΕΙΡΑΪΚΗ	23-01-97
ΑΠΟΛΛΩΝ	20-11-97
ΠΡΟΠΟΝΤΙΣ-ΜΕΡΙΜΝΑ	20-11-97
ΕΘΝΙΚΟ ΙΔΡΥΜΑ	20-11-97
ΣΤΑΝΤΑΡ	20-11-97
ΘΕΜΙΣ	20-11-97
ΒΕΡΓΙΝΑ	16-07-98
ΕΞΠΡΕΣ	30-12-98
INTRUST	20-04-99
ΕΣΤΙΑ	28-01-00
ΓΕΝΙΚΗ ΕΠΑΓΓΕΛΜΑΤΙΚΗ	28-01-00

Το Ελληνικό Ινστιτούτο Ασφαλιστικών Σπουδών διοργανώνει ΗΜΕΡΙΔΑ ΑΣΦΑΛΙΣΕΩΝ ΜΕΤΑΦΟΡΩΝ. Σκοπός της Ημερίδας, που θα πραγματοποιηθεί στις αιθουσες του ΕΙΑΣ την Τρίτη 9 Μαΐου από 12.00 - 18.00, είναι η μελέτη, η εμβάθυνση και ο εμπλουτισμός των ασφαλιστικών γνώσεων στο χώρο του Κλάδου Μεταφορών.



Η μυθική «Κλεοπάτρα» της Ελίζαμπεθ Τέιλορ θα ξαναζήσει... Όχι στη μικρή ή στη μεγάλη οθόνη, αλλά σε μια κούκλα. Η εταιρία παιχνιδιών «Ματέλ» αποφάσισε να «βγάλει» την «Κλεοπάτρα» σε κούκλα, η οποία πουλιέται ήδη, προς 75 δολάρια στα καταστήματα της Αμερικής. Όπως ανακοίνωσε η εταιρία, το γεγονός έχει χαροποιήσει τη σταρ, ενώ ιδιαίτερη προσοχή δόθηκε στην κατασκευή των ματιών της κούκλας... Από την ίδια σειρά κυκλοφορεί επίσης ο Έλβις Πρίσλεϊ, η Λουσίλ Μπολ και η Όντρεϊ Χέμπορν... Ευτυχώς που η «Ματέλ» έβγαλε και βγάξει κούκλες και σταρ για να ομορφάνουν λίγο τα παιδικά δωμάτια και όνειρα. Γιατί όπως πάμε, σύντομα με την ισοπέδωση της παγκοσμιοποίησης θα μας πλασάρουν τίποτε Κλίντον, τον Μπιλ Γκέιτς ή κανένα επιχειρηματία, διευθύνοντα σύμβουλο ή γενικό μάντζερ μεγάλης εταιρίας... Δυστυχώς, έρευνες δείχνουν ότι αυτοί είναι τα νέα είδωλα... Κρίμα!

Με 8 υποκαταστήματα και 100 ασφαλιστές, με 40 περίπου διοικητικούς υπαλλήλους και κύριους μετόχους ασφαλιστές, η LIBERTY LIFE στην Κύπρο ασκεί τους κλάδους ασφαλείων ζωής, ατυχημάτων και υγείας και τώρα ετοιμάζεται να δραστηριοποιηθεί και στα Αμοιβαία Κεφάλαια. Ο διευθύνων σύμβουλος της κ. Ευριπίδης Νεοκλέους, είναι ο γιγής όλων των προσπαθειών αυτής της φιλοπόδοσης εταιρίας. Ο άνθρωπος αυτός που από το 1964 ως το 1982 δούλεψε όλες τις θέσεις του πωλητή ασφαλείων στην ALICO, ως πράκτορας, βοηθός, διευθυντής υποκαταστήματος και διοικητικός διευθυντής, ήταν ο άνθρωπος με τον οποίο συνεργάστηκε το 1983 ο Δ. Κοντομηνάς και έσπασαν όλα τα ρεκόρ ανάπτυξης όταν κατέβηκε η INTERAMERICAN στην Κύπρο και άλλαξε όλα τα δεδομένα που επικρατούσαν τότε... Έχει θέση στην ιστορία ασφαλείων στην Κύπρο.

Στις 29 Φεβρουαρίου 2000 πήγα στην Κύπρο στο πρώτο Παγκύπριο Συνέδριο της INTERLIFE όπου με κάλεσαν ο πρόεδρος του Δ.Σ. κ. Λουκής Παπαφίλιππου, παλιός φίλος του Δ. Κοντομηνά και ο διευθύνων σύμβουλος κ. Μιχάλης Μιχαηλίδης. Εκεί είχα την ευκαιρία να δω από κοντά το νέο επίτευγμα ανάπτυξης που ξεκίνησε από το Μάιο του 1999 και μέσα σε λίγους μήνες πήρε μεγάλες διαστάσεις... Πραγματικά, ο κ. Μιχαηλίδης έχει μεγάλες δυνάμεις μέσα του και το στοίχημα που έβαλε να είναι πρώτη η INTERLIFE σε τρία χρόνια θα το κερδίσει, γιατί έχει δυνάμεις, έχει βάσεις, έχει εμπειρίες, έχει συμμάχους, έχει τη συγκυρία της κυπριακής αγοράς που μετασηματίζεται... Οι συνεργασίες της INTERLIFE με την INTERTRUST Αμοιβαίων, τη NOVA BANK, την INTERAMERICAN Βοηθείας στο Ξεκίνημά της θα της δώσουν τέτοια ώθηση που θα την εκτινάξουν στην κορυφή... Είναι ακόμα και το γεγονός ότι η INTERAMERICAN θέλει να κάνει βήματα προς Μ. Ανατολή και χρειάζεται ένα «βράχο» στη θάλασσα της Κύπρου να «πατήσει» να πάει απέναντι...

Αυτά είναι συνδικάτα! Εθελουσία έξοδος 407 διευθυντών και υποδιευθυντών θα γίνει από την Εθνική Τράπεζα που θα διαθέσει γύρω στα 3,5-4 ΔΙΣ. ως κίνητρο για να φύγουν... Θα λάβουν επιπλέον 8-27 εκατομμύρια έκαστος από αυτά που ήταν να πάρουν. Με διαφάνεια και αξιοκρατία θα γίνουν όλα αυτά λένε, όσα είναι να γίνουν... Τελικά το ελληνικό κράτος έγινε κτήμα του συνδικαλισμού της ΔΕΗ, της ΟΤΟΕ, της Ολυμπιακής, της ΕΤΕ, της ΑΤΕ, του ΟΤΕ όπου όλοι οι συνδικαλιστάδες τα καταφέρνουν και παίρνουν εφάπαξ και μετοχές, επειδή λείει δούλεψαν εκεί... Στο κτήμα τους... και οι ταλαίπωροι του ιδιωτικού τομέα, οι βλάκες και... τρέχουν στα ταμεία ανεργίας και στις κλαδικές για να στηρίξουν το έθνος και τις δημόσιες επιχειρήσεις, μην πάνε στους ιδιώτες και χάσει το δημόσιο!... Βολέυτηκαν όλοι και χάθηκαν από την πίεση των απεργιών... Αυτοί που τάχατες ζητούσαν συμπάρταση του αγώνα τους... Ντροπή τους! Γιατί δε συμπαραίστανται και στ' αδελφία τους τους εργαζόμενους στον ιδιωτικό τομέα του Λάτση, του Βαρδινογιάννη, του Κόκκαλη να πάρουν και εκεί μετοχές; Αδικίες και άδικο ντροπιασμένο ψωμί για κάποιους.

Τα ποσά και μερίδια του παρακάτω πίνακα αλλάζουν συνέχεια και μεγάλα ποσά μεταφέρονται στα Αμοιβαία Κεφάλαια. Οι ασφαλιστές πήραν πολλά ποσά από τα ταμεία των τραπεζών και στο μέλλον θα πάρουν περισσότερα... Η εκδίκηση για τον τρόπο που τους αντιμετώπισαν παλαιότερα.

ΚΑΤΑΘΕΣΕΙΣ & REPOS ΤΩΝ ΕΛΛΗΝΙΚΩΝ ΕΜΠΟΡΙΚΩΝ ΤΡΑΠΕΖΩΝ

ΚΑΤΑΘΕΣΕΙΣ & REPOS (σε εκατ. δρχ.)	1995	1996	1997	1998	ΜΕΡΙΔΙΑ (%)	1995	1996	1997	1998
ΑΘΗΝΩΝ	91.851	97.393	100.834	153.890	ΑΘΗΝΩΝ	0,62%	0,57%	0,50%	-
ΑΤΤΙΚΗΣ	74.536	84.877	106.470	433.351	ΑΤΤΙΚΗΣ	0,50%	0,50%	0,53%	0,66%
ΓΕΝΙΚΗ	257.339	299.325	336.206	1.761.173	ΓΕΝΙΚΗ	1,72%	1,68%	1,68%	1,86%
ΔΩΡΙΚΗ	23.854	36.918	51.316	60.274	ΔΩΡΙΚΗ	0,16%	0,22%	0,26%	0,26%
ΕΓΝΑΤΙΑ	80.188	89.472	101.173	199.544	ΕΓΝΑΤΙΑ	0,54%	0,53%	0,51%	0,86%
ΕΘΝΙΚΗ*	6.424.863	7.010.113	8.094.142	10.628.330	ΕΘΝΙΚΗ	43,04%	41,14%	40,46%	45,70%
ΕΘΝΙΚΗ ΚΤΗΜΑΤΙΚΗ	1.371.321	1.573.356	1.527.117	-	ΕΘΝΙΚΗ ΚΤΗΜΑΤΙΚΗ	9,19%	9,23%	7,63%	-
ΕΜΠΟΡΙΚΗ	1.994.706	2.182.224	2.401.683	2.677.280	ΕΜΠΟΡΙΚΗ	13,36%	12,81%	12,01%	11,51%
ΕΡΓΑΣΙΑΣ	747.382	882.348	1.082.521	1.397.400	ΕΡΓΑΣΙΑΣ	5,01%	5,18%	5,41%	6,01%
EUROBANK	121.331	160.546	561.592	982.345	EUROBANK	0,81%	0,94%	2,81%	4,22%
INTERBANK	137.403	169.808	-	-	INTERBANK	0,92%	1,00%	-	-
ΕΥΡΩΠΑΪΚΗ ΛΑΪΚΗ	60.467	92.959	121.892	160.782	ΕΥΡΩΠΑΪΚΗ ΛΑΪΚΗ	0,41%	0,55%	0,61%	0,69%
ΙΟΝΙΚΗ	1.158.748	1.312.636	1.770.826	1.553.566	ΙΟΝΙΚΗ	7,76%	7,70%	8,85%	6,68%
ΚΕΝΤΡΙΚΗΣ ΕΛΛΑΔΟΣ	96.003	109.933	128.331	148.041	ΚΕΝΤΡΙΚΗΣ ΕΛΛΑΔΟΣ	0,64%	0,65%	0,64%	0,64%
ΚΡΗΤΗΣ	278.857	302.188	331.698	291.484	ΚΡΗΤΗΣ	1,87%	1,77%	1,66%	1,25%
ΜΑΚΕΔΟΝΙΑΣ-ΘΡΑΚΗΣ	252.875	322.958	395.659	512.205	ΜΑΚΕΔΟΝΙΑΣ-ΘΡΑΚΗΣ	1,69%	1,90%	1,98%	2,20%
ΠΕΙΡΑΪΩΣ	93.595	141.871	226.093	474.426	ΠΕΙΡΑΪΩΣ	0,63%	0,83%	1,13%	2,04%
ΠΙΣΤΕΩΣ	1.511.088	1.996.053	2.458.226	3.189.241	ΠΙΣΤΕΩΣ	10,12%	11,71%	12,29%	13,71%
ΧΙΟΥ	150.410	174.816	208.630	393.971	ΧΙΟΥ	1,01%	1,03%	1,04%	1,69%
ΣΥΝΟΛΟ	14.926.817	17.039.794	20.004.405	23.256.122	ΣΥΝΟΛΟ	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%

Πηγή: ΕΜΠΟΡΙΚΗ ΤΡΑΠΕΖΑ, ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΟ ΔΕΛΤΙΟ, Τεύχος 30, Ιούλιος - Αύγουστος 1999



Nέα εικοσάχρονη και έμπειρη!

Nationale Nederlanden



Το νέο στίγμα της εξέλιξης της N-N από ασφαλιστική εταιρία σε όμιλο παροχής υπηρεσιών με δραστηριότητες στον ευρύτερο χρηματοοικονομικό χώρο, δόθηκε στην πρόσφατη εκδήλωση που διοργανώθηκε για τον εορτασμό των 20 χρόνων παρουσίας της στην Ελλάδα.

Στο real estate, το leasing και τις χρηματοπιστηριακές εργασίες προσδιορίζει τους νέους στόχους του ο τραπεζοασφαλιστικός όμιλος της Nationale - Nederlanden, παράλληλα με την περαιτέρω ενίσχυση της θέσης της στον ασφαλιστικό και τραπεζικό τομέα.

Ο όμιλος εταιριών της Nationale - Nederlanden και ING Bank παρουσίασε τα οικονομικά μεγέθη για το 1999, τα οποία έφτασαν τα 50 δισ. δρχ. από τα εγγεγραμμένα ασφάλιστρα ζωής και των γενικών ασφαλίσεων τα 4,5 δισ. δρχ., ενώ παράλληλα η εταιρία διαχείρισης αμοιβαίων κεφαλαίων της N-N αύξησε κατά 81% τα υπό διαχείριση κεφάλαια, τα οποία ανήλθαν στα 256 δισ. δρχ. το 1999.

Τα μικτά κέρδη του ομίλου έφτασαν τα 8,6 δισ. δρχ. σημειώνοντας αύξηση 64% έναντι του προηγούμενου έτους.

Η ING Bank εγκαινίασε το 1999 τρία καταστήματα, ενώ έχει χορηγήσει 39.000 κάρτες, 14.000 δάνεια και ο συνολικός αριθμός πελατών της έφτασε τους 90.000. Στις άμεσες προτεραιότητες του ομίλου είναι η ενίσχυση της παρουσίας του στην εγχώρια αγορά και η διεύρυνση του μεριδίου της στον ασφαλιστικό και τον ευρύτερο χρηματοοικονομικό τομέα. Η διεύθυνση του ολλανδικού ομίλου δίνει μεγάλη σημασία στην ελληνική αγορά, η οποία αναμένεται να αποτελέσει και τη βάση ανάπτυξης των εργασιών του ING Group στις αγορές της Νοτιοανατολικής Ευρώπης.

Στα πλαίσια της πρόσφατης εκδήλωσης για τα 20χρονα της N-N στην Ελλάδα, σημαντική ήταν η παρουσία του κ. Ewald Kist, αντιπροέδρου του διοικητικού συμβουλίου του ING Group - Nationale - Nederlanden, ο οποίος θα

αναλάβει την ηγεσία του ολλανδικού τραπεζοασφαλιστικού ομίλου από την 3η Μαΐου 2000.

Ειδικότερα, ο κ. Kist επισήμανε ότι η επέκταση του ολλανδικού ομίλου στην Ελλάδα αποτέλεσε στρατηγικής σημασίας βήμα, με αποτέλεσμα σήμερα να περιλαμβάνεται στις πιο σημαντικές αγορές μεταξύ των 60 χωρών στις οποίες δραστηριοποιείται. Όπως τόνισε, η κερδοφόρα ελληνική αγορά, με μερίδιο της τάξεως του 14% και 2.100 επαγγελματίες ασφαλιστικούς πράκτορες, σήμερα, συμμετέχει στην ανάπτυξη του ομίλου και αποτελεί παράδειγμα για τις άλλες ασφαλιστικές εταιρίες. Ο κ. Kist αναφέρθηκε επίσης στη θεαματική βελτίωση των χρηματοοικονομικών συνθηκών στη χώρα μας, δηλώνοντας χαρακτηριστικά ότι: «Θαυμάζουμε τις επιδόσεις της ελληνικής οικονομίας».

Από την πλευρά του ο κ. Π. Καραλής, πρόεδρος και διευθύνων σύμβουλος του ομίλου εταιριών της Nationale - Nederlanden στην Ελλάδα, στην ομιλία του υπογράμμισε τη σημαντική πορεία του ομίλου στη χώρα μας, τονίζοντας ότι οι μελλοντικοί στόχοι επικεντρώνονται στην ενίσχυση των δραστηριοτήτων του ομίλου, τη διεύρυνση του μεριδίου του σε ασφαλιστικό, τραπεζικό και χρηματοοικονομικό επίπεδο, καθώς και τη δημιουργία νέων προϊόντων που θα ανταποκρίνονται στη μετα-ONE εποχή και την εξέλιξη της τεχνολογίας.



Παναγιώτης Καραλής ΕΜΦΑΣΗ ΣΤΑ ΧΡΗΜΑΤΟΟΙΚΟΝΟΜΙΚΑ ΠΡΟΪΟΝΤΑ

Το νέο στίγμα των δραστηριοτήτων της Nationale Nederlanden στην Ελλάδα έδωσε ο Πρόεδρος και Διευθύνων Σύμβουλος της εταιρίας κ. Παναγιώτης Καραλής στα πλαίσια των εορτασμών των 20 χρόνων. Οι μελλοντικοί στόχοι επικεντρώνονται στην ενίσχυση των δραστηριοτήτων του ομίλου στο real estate, το leasing, τη χρηματοπιστηριακή αγορά αλλά και τη δημιουργία νέων προϊόντων που θα ανταποκρίνονται στη μετά - ONE εποχή και την εξέλιξη της τεχνολογίας.



Ο Κύριος Π. Καραλής μεταξύ άλλων ανέφερε τα εξής:

Ο όμιλος των εταιριών της Nationale - Nederlanden γιορτάζει τα 20 χρόνια δυναμικής παρουσίας του στην Ελλάδα.

Εκ μέρους των τριών χιλιάδων εργαζομένων του ομίλου των εταιριών του ING Ελλάδας, σας ευχαριστώ πολύ που μας κάνατε την τιμή να δεχθείτε την πρόσκλησή μας και να παρευρεθείτε στην πολύ σημαντική για τις εταιρίες μας επέτειο.

Ξεκινήσαμε το 1980 και σήμερα ο όμιλος των εταιριών της Nationale - Nederlanden στην Ελλάδα αποτελείται από δύο ασφαλιστικές εταιρίες που το 1999 τα εισπραχθέντα ασφαλιστήριά τους έφθασαν τα 55 δισ. δρχ., οι δε επενδύσεις ξεπέρασαν τα 153 δισ. δρχ. Αξιοσημείωτο είναι το γεγονός ότι η αύξηση της νέας παραγωγής το πρώτο τρίμηνο του 2000 είναι πολύ μεγαλύτερη από τους στόχους μας και πιστεύουμε ότι τη χρονιά αυτή τα εισπραχθέντα ασφαλιστήρια θα φθάσουν τα 70 δισ. δρχ. και αυτό το οφείλουμε στη συνεχή εμπιστοσύνη που μας δείχνουν οι ασφαλισμένοι μας.

Η Εταιρία Αμοιβαίων Κεφαλαίων διαχειρίζεται 260 δισ. δρχ. με

άριστες προοπτικές ανάπτυξης, η δε τράπεζα του ομίλου ING Ελλάδας, η ING Bank έχει ήδη χορηγήσει 13.000 δάνεια και 44.000 πιστωτικές κάρτες.

Τέλος, τα μικτά κέρδη του ομίλου μας το 1999 έφθασαν τα 8,6 δισ. δρχ.

Θεωρούμε την πορεία αυτή πολύ σημαντική και πρέπει να τονίσουμε τη συμμετοχή όλων των εργαζομένων στη συνεχή ανοδική πορεία που διέγραψαν οι εταιρίες μας στα χρόνια αυτά. Η επιμονή μας στη σωστή επιλογή των στελεχών που πλαισιώνουν τόσο τις διοικητικές υπηρεσίες, όσο και το δίκτυο πωλήσεων αποδείχθηκε διαχρονικά μία από τις καλύτερες επενδύσεις.

Πρέπει, επίσης, να τονίσουμε την υποστήριξη που έχουμε πάντοτε από τη μητρική εταιρία από την οποία έχουμε αντλήσει πολύτιμη πείρα και υλικά μέσα.

Η Nationale - Nederlanden και η ING Bank αποτελούν σήμερα ένα σοβαρό παράγοντα εγγύησης στην ασφαλιστική και χρηματοοικονομική αγορά. Δημιουργήσαμε από την αρχή έναν όμιλο στον οποίο πάνω από πεντακόσιες χιλιάδες Έλληνες έχουν εμπιστευθεί τις ασφαλιστικές, επενδυτικές και τραπεζικές τους επιλογές. Ο όμιλος των εταιριών μας θεωρεί πάρα πολύ σημαντική την ελληνική αγορά.

Στις άμεσες προτεραιότητες είναι η ενίσχυση της παρουσίας μας στη χώρα μας και η διεύρυνση του μεριδίου τόσο στον ασφαλιστικό όσο και τον ευρύτερο χρηματοοικονομικό τομέα.

Όλες οι εταιρίες σχεδιάζουν και θα προσφέρουν νέα προϊόντα και υπηρεσίες που θα καλύπτουν με τον καλύτερο τρόπο τις υπάρχουσες ανάγκες και αυτές που δημιουργούνται στο νέο και εξελισσόμενο περιβάλλον της ONE, της παγκοσμιοποίησης και της ταχύτατης εξέλιξης της πληροφορικής.

Θα θέλαμε σήμερα να ευχαριστήσουμε όλους τους ασφαλιζόμενους και φίλους για την εμπιστοσύνη που μας έδειξαν όλα αυτά τα χρόνια και να τους διαβεβαιώσουμε ότι θα συνεχίσουμε με την ίδια επιμονή και θέληση να εξυπηρετούμε τα συμφέροντά τους, να στηρίζουμε την εξέλιξη των εργαζομένων μας και να συνεισφέρουμε στην ελληνική οικονομία και στη χώρα μας.

Ewald Kist

ΕΠΕΝΔΥΣΕΙΣ ΣΥΝΕΧΕΙΑ... ΓΙΑ ΤΗΝ ΕΛΛΗΝΙΚΗ ΑΓΟΡΑ

Τη συνέχιση των επενδύσεων στην ελληνική αγορά πέραν των 150 δισ. δρχ. που επενδύθηκαν μέχρι σήμερα, προδιέγραψε ο αντιπρόεδρος του Δ.Σ. του ING GROUP κ. Ewald Kist, στην εκδήλωση για τον εορτασμό των 20 χρόνων της N-N στην Ελλάδα. Ο κ. Kist επισήμανε ότι η επέκταση του Ολλανδικού Ομίλου στην Ελλάδα αποτέλεσε στρατηγικής σημασίας βήμα για τον όμιλο αφού η N-N Ελλάδας συμπεριλαμβάνεται σήμερα στις πιο σημαντικές αγορές μεταξύ των 60 χωρών όπου δραστηριοποιείται ο όμιλος ING Group.



Ο Κύριος Kist μεταξύ άλλων ανέφερε τα εξής:

Εκ μέρους του εκτελεστικού συμβουλίου, θα ήθελα να ευχαριστήσω όλους εσάς που μας τιμάτε με την παρουσία σας, στη σημερινή μας εκδήλωση.

Το Μάρτιο του 1980, η N-N εξαγόρασε την Ελληνική Ασφαλιστική

Εταιρία Πρόδοτος. Σύντομα, αποφασίσαμε να επικεντρωθούμε στις ασφάλειες ζωής και η εταιρία μετονομάστηκε σε Nationale Nederlanden Ελλάδας. Η καθιέρωσή μας στην Ελλάδα ήταν ένα σημαντικό στρατηγικό βήμα για την N-N. Η Ολλανδία είναι μια μικρή χώρα και στον τομέα των χρηματοοικονομικών υπηρεσιών, συνωστίζονται εκατοντάδες ασφαλιστές που μάχονται για τον πελάτη. Έτσι η N-N αποφάσισε να αναπτυχθεί παγκοσμίως, δημιουργώντας εξαρχής εταιρίες ασφαλείων ζωής σε υποσχόμενες αγορές. Η Ελλάδα είναι μία από τις πρώτες χώρες που ξεκινήσαμε αυτή τη νέα ιδέα, τη μυστική μας φόρμουλα.

Πριν από 20 χρόνια επιλέξαμε την Ελλάδα σαν στόχο, πιστεύοντας ότι είχε πολλές δυνατότητες να εξελιχθεί σε ένα πλήρες μέλος της Ευρωπαϊκής Ένωσης. Και είχαμε δίκιο, που σήμερα η Ελλάδα ετοιμάζεται να συμμετάσχει στο ευρώ.

Η ασφάλεια ζωής είναι μια εξαιρετική μέθοδος δημιουργίας πλούτου για μια χώρα και τους πολίτες της, όταν τα ασφαλιστήρια που εισπράττονται από τους ασφαλισμένους επανεπενδύονται στην τοπική οικονομία.

Η N-N Ελλάδας συμμετέχει σε αυτή τη σπουδαία διαδικασία. Από μια μικρή ασφαλιστική εταιρία ζωής, με βασική προσφορά την απλή ασφάλεια ζωής, έχει σταθερά αναπτυχθεί και έχει γίνει ένας μεγάλος παράγοντας, που προσφέρει ένα ευρύ φάσμα προϊόντων, μέσω ενός σύγχρονου δικτύου.

Μαζί με την ING Bank, είναι ικανές να προσφέρουν μια πλήρη σειρά από ασφαλιστικά, επενδυτικά και τραπεζικά προϊόντα.

Αξίζει να σημειωθεί ότι η N-N Ελλάδας έγινε κερδοφόρα από νωρίς πράγμα που είναι ένας φόρος τιμής στην πίστη, σκληρή δουλειά και επιχειρηματικότητα των εργαζομένων εδώ. Έτσι, η N-N Ελλάδας έγινε το παράδειγμα για τις υπόλοιπες εταιρίες ζωής.

Σήμερα, η N-N Ελλάδας συνεχίζει να είναι υγιής και επικερδής. Η εταιρία χαιρεί μιας άριστης φήμης και έχει την τρίτη θέση στην ελ-

ληνική ασφαλιστική αγορά, με μερίδιο 14%. Είμαστε περήφανοι που έχουμε ένα τόσο καλό όνομα και τόσο βαθιά ριζωμένο στην ελληνική χρηματοοικονομική αγορά.

Η N-N Ελλάδας έχει αλλάξει και εξελιχθεί τα είκοσι αυτά χρόνια, το ίδιο συνέβη και στη μητρική εταιρία, Nationale - Nederlanden, η οποία σήμερα είναι μέλος του ING Group. Το 1991, συγχωνεύτηκε με μια από τις μεγαλύτερες ολλανδικές τράπεζες για να δημιουργήσει το ING Group. Ο λόγος αυτής της συγχώνευσης ήταν η προσφορά στους ιδιώτες, εταιρικούς και θεσμικούς πελάτες, μιας ευρείας σειράς προϊόντων και υπηρεσιών, μέσω των διαφόρων δικτύων διανομής, με βάση τις επιλογές του πελάτη. Αυτή είναι η σφραγίδα μας, που ονομάζεται ολοκληρωμένες χρηματοοικονομικές υπηρεσίες. Η Ελλάδα ήταν μια από τις πρώτες χώρες όπου αυτή η στρατηγική ολοκληρωμένων χρηματοοικονομικών υπηρεσιών, πήρε επιτυχώς σχήμα.

Κατά τη διάρκεια των ετών, ο όμιλος ING από ολλανδική εταιρία με μερικές παγκόσμιες επιχειρήσεις μετατράπηκε σε πολυεθνικό όμιλο με ολλανδικές ρίζες.

Ο Όμιλος ING είναι τώρα ενεργός σε περισσότερες από 60 χώρες, με 90.000 εργαζόμενους. Από αυτούς 60.000 εργάζονται εκτός Ολλανδίας, εκ των οποίων περίπου 3.000 ως υπάλληλοι και σύμβουλοι στην Ελλάδα.

Εδώ στην Ελλάδα, έχουμε 2.100 επαγγελματίες ασφαλιστικούς συμβούλους που βρίσκονται σε περισσότερα από 90 υποκαταστήματα και γραφεία πωλήσεων σε όλη τη χώρα. Έχουν υψηλά προσόντα και επαγγελματισμό και διαθέτουν εξαιρετικά προϊόντα.

Η N-N Ελλάδας είναι ελληνική εταιρία που εξυπηρετεί Έλληνες πελάτες. Ταυτόχρονα, όμως, μπορεί να επωφεληθεί από όλες τις πηγές που διαθέτει ο όμιλος.

Η χρηματοοικονομική δύναμη του ομίλου ING, είναι μία βασική εγγύηση αυτής της εμπιστοσύνης. Η εμπιστοσύνη μπορεί να αποκτηθεί όταν υπάρχουν τα υψηλότερα ηθικά πρότυπα.

Κυρίες και Κύριοι, η N-N ήρθε στην Ελλάδα πριν 20 χρόνια, όταν η χώρα σας είχε να κάνει ένα σημαντικό βήμα: την ένταξή της στην Ευρωπαϊκή Ένωση.

Σήμερα, η Ελλάδα κάνει επίσης ένα σημαντικό βήμα: τη συμμετοχή της στην Ευρωπαϊκή Νομισματική Ένωση. Η ένταξη στην ONE το 2001, θα είναι βέβαιη, έχοντας υπόψη τα εντυπωσιακά οικονομικά βήματα, που πραγματοποίησε τα τελευταία χρόνια η χώρα σας. Θα ήθελα να πω ότι εμείς στην ING έχουμε μεγάλο θαυμασμό για τα επιτεύγματά σας.

Οι άνθρωποί μας εδώ, μας μεταδίδουν μεγάλη εμπιστοσύνη στην ανάπτυξη της χώρας και στις δραστηριότητές μας στην Ελλάδα. Ευχόμαστε, να μπορέσουμε να υπηρετούμε τους Έλληνες πελάτες για τα επόμενα χρόνια.



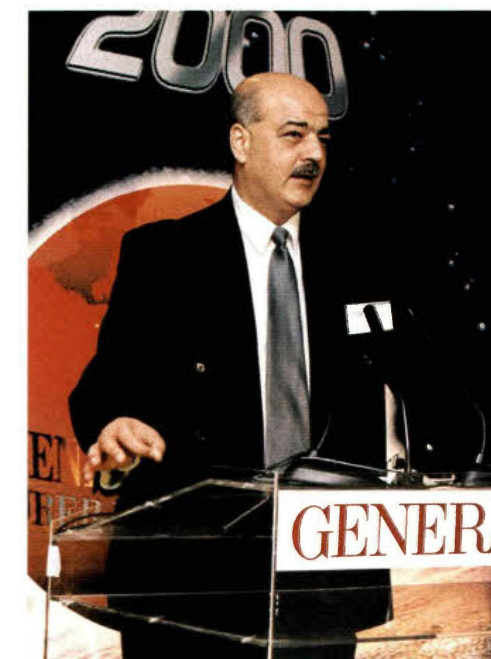
Τιμητική η παρουσία του Sergio Balbinot στο Συνέδριο του Δικτύου Πωλήσεων της Generali Life

ασφαλιστική παρουσία σε 50 χώρες και συνεχίζει να αναπτύσσεται δυναμικά σε παγκόσμιο επίπεδο με κύριους στόχους:

- την περαιτέρω εδραίωση του Ομίλου στις μεγάλες ασφαλιστικές αγορές - συμπεριλαμβανομένων των ευρωπαϊκών - μέσω και στρατηγικών εξαγορών,
- την ανάπτυξη εργασιών σε αναπτυσσόμενες αγορές,
- την ανάπτυξη του asset management, τη συγχώνευση ασφαλιστικών και τραπεζικών εργασιών και τη συνεργασία με ηγετικά οικονομικά - τραπεζικά group,
- την ανάπτυξη επαγγελματικών ασφαλιστικών δικτύων.

«Δυναμικά προς το μέλλον» όμως - ακολουθώντας τα βήματα της μητρικής εταιρίας - προχωρούν και η Generali Hellas και Generali Life, όπως τόνισε στην εναρκτήρια του Συνεδρίου ομιλία του ο Διευθύνων Σύμβουλος του Ομίλου Generali στην Ελλάδα κ. Ζαχαρίας Θεοδόσης. Χαρακτηριστικό είναι ότι τα συνολικά ασφάλιστρα του Ομίλου το 1999 έφτασαν τα 15,1 δισ. δρχ. έναντι των 12,8 δισ. δρχ. το 1998. Το ποσό αυτό αντιστοιχεί σε 6,1 δισ. δρχ. για τη Generali Life (έναντι 5,6 δισ. δρχ. το 1998) και 9 δισ. δρχ. για τη Generali Hellas (έναντι 7,2 δισ. δρχ. το 1998). Για το 2000 αναμένεται να συνεχιστεί η ανοδική πορεία του Ομίλου καθώς προβλέπεται αύξηση στα ασφάλιστρα που θα φτάσουν τα 17,6 δισ. δρχ.

Στόχος του Ομίλου Generali στην Ελλάδα είναι η ανάπτυξη με σταθερά βήματα σε ένα μακροπρόθεσμο ορίζοντα, μια ανάπτυξη που θα βασιστεί κυρίως σε ένα δίκτυο επαγγελματιών ασφαλιστών. Απώτερος σκοπός είναι η εδραίωση του Ομίλου με την απόκτηση σημαντικού μεριδίου της ελληνικής ασφαλιστικής αγοράς.



Ο κ. Ζαχαρίας Θεοδόσης, Διευθύνων Σύμβουλος του Ομίλου Generali στην Ελλάδα.



Ο κ. Νίκος Σακελλαρίου, Διευθυντής Πωλήσεων Ν. Ελλάδας της Generali Life.



Με επιτυχία και με τη συμμετοχή - για πρώτη φορά - υψηλόβαθμων στελεχών του Ομίλου Generali πραγματοποιήθηκε το Συνέδριο

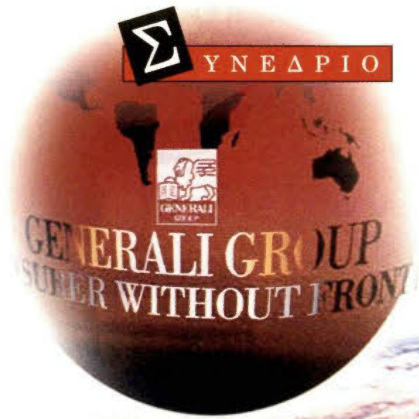
Δικτύου Πωλήσεων της Generali Life την Παρασκευή 31 Μαρτίου. Συγκεκριμένα, το Συνέδριο τίμησε με την παρουσία του ο κ. Sergio Balbinot, γενικός διευθυντής του Ομίλου Generali και υπεύθυνος για τη Generali σε όλο τον κόσμο εκτός της Ιταλίας.

Ο κ. Balbinot τόνισε στην ομιλία του τον ηγετικό ρόλο του Ομίλου Generali σε Ιταλία και Ευρώπη, αναφορικά με τη στρατηγική του Ομίλου στην Ευρώπη. Ειδικότερα, στην Ιταλία ο Όμιλος Generali κατέχει την πρώτη θέση της ασφαλιστικής αγοράς με μερίδιο 22% στον κλάδο ζωής (33% συνυπολογιζόμενου του μεριδίου αγοράς του Istituto delle Assicurazioni - INA), 10% στις Γενικές Ασφαλίσεις (19%-INA) και συνολικό μερίδιο αγοράς 16% (25% - INA).

Όσον αφορά στην Ευρώπη, ο Όμιλος βρίσκεται στην πρώτη θέση της ασφαλιστικής αγοράς στον κλάδο ζωής με μερίδιο - μετά τη συνεργασία με το INA - 6%, ενώ στις Γενικές Ασφαλίσεις κατέχει τη δεύτερη θέση με μερίδιο αγοράς 5,4%.

Ωστόσο, αύξηση της τάξης του 16,7% σε σύγκριση με το αντίστοιχο διάστημα του προηγούμενου χρόνου, αναμένεται να σημειωθεί στα συνολικά ασφάλιστρα του Ομίλου Generali για το 1999 που, σύμφωνα με τις ενδείξεις, θα ξεπεράσουν τα 37,800 δισ. EURO. Αύξηση όμως 24% αναμένεται να σημειώσει και το καθαρό κέρδος που θα φτάσει τα 826 εκατ. EURO.

Θα πρέπει να σημειωθεί ότι ο Όμιλος Generali έχει



Ο κ. Ζαχαρίας Θεοδόση, Διευθύνων Σύμβουλος του Ομίλου Generali στην Ελλάδα, ο κ. Alessandro Corsi, Περιφερειακός Διευθυντής του Ομίλου Generali, ο κ. Sergio Balbinot, Γενικός Διευθυντής του Ομίλου Generali και ο κ. Αναστάσιος Ανδρέου, Πρόεδρος του Διοικητικού Συμβουλίου του Ομίλου Generali στην Ελλάδα.



Η ηγεσία του Ομίλου Generali με 2 εκδότες του ασφ. χώρου τον κ. Φ. Μωράκη και τον κ. Ε. Σπύρου.

Οι βραβευμένοι ασφαλιστές της Generali Life για το 1999 μαζί με τον κ. Sergio Balbinot, Γενικό Διευθυντή του Ομίλου Generali (4ος από αριστερά) και τον κ. Ζαχαρία Θεοδόση, Διευθύνοντα Σύμβουλο του Ομίλου Generali στην Ελλάδα (1ος από αριστερά).

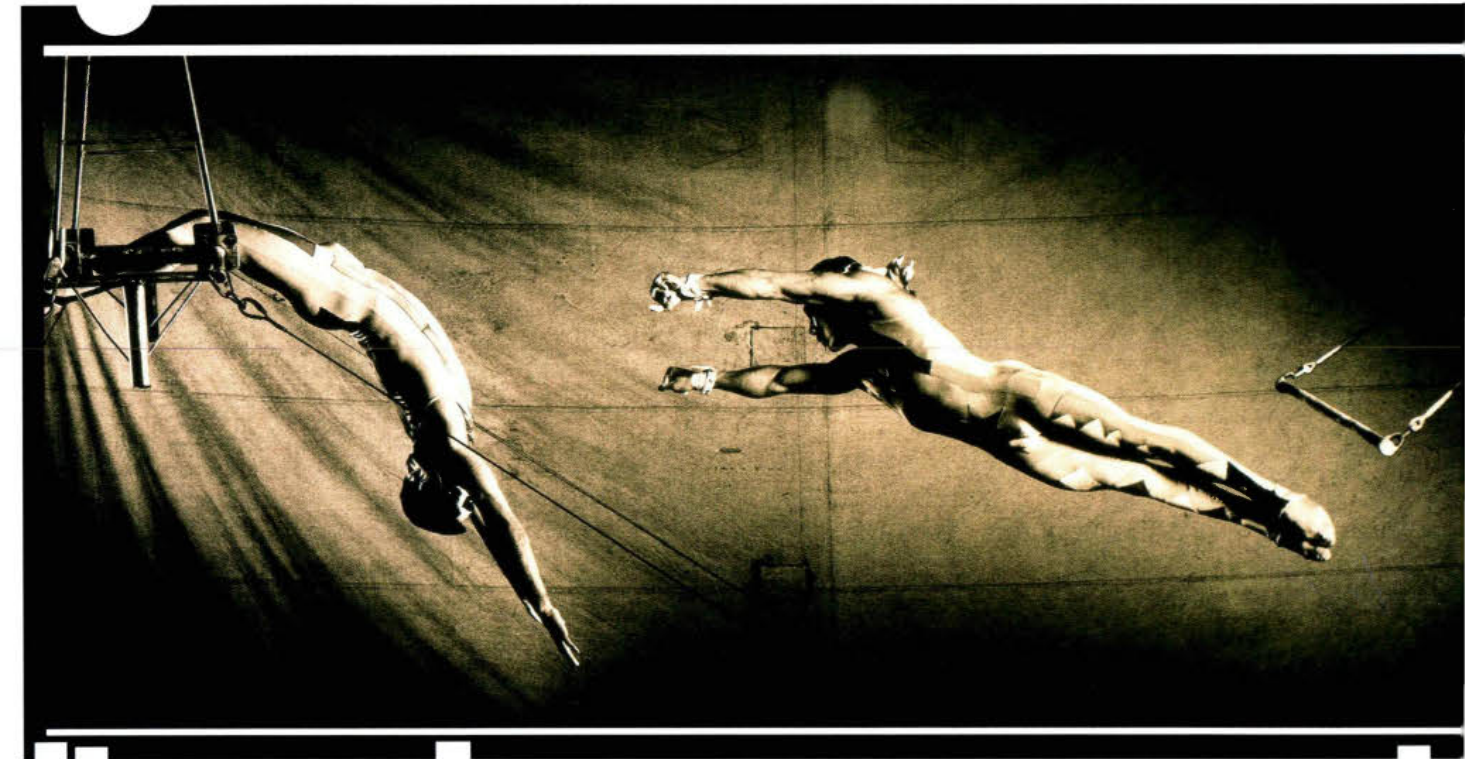


Σαφείς οδηγίες από τον Α. Γκαντεμίν και όλα θα πάνε καλά.



INTESTA ATHENS

Επειδή το μέλλον είναι συναρπαστικό
αλλά γεμάτο απρόοπτα...



ΧΡΕΙΑΖΕΣΤΕ ΤΗ ΔΥΝΑΜΗ ΜΑΣ!



GENERALI LIFE - GENERALI HELLAS

ΚΕΝΤΡΙΚΑ ΓΡΑΦΕΙΑ: ΒΑΣ. ΣΟΦΙΑΣ 1 & ΜΕΓ. ΑΛΕΞΑΝΔΡΟΥ, 151 24 ΜΑΡΟΥΣΙ ΤΗΛ: 8096 100 - 8096 300, FAX: 6142 050
ΚΕΝΤΡΙΚΑ ΓΡΑΦΕΙΑ ΒΟΡΕΙΟΥ ΕΛΛΑΔΟΣ: ΚΟΥΝΤΟΥΡΙΩΤΗ 11, 546 25 ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗ, ΤΗΛ: (031) 5511 44, FAX: (031) 5401 84



**ΤΑ ΧΑΡΤΟΦΥΛΑΚΙΑ ΤΩΝ ΑΕΔΑΚ
ΣΤΟ ΤΕΛΟΣ ΤΟΥ 1999**

Ποιες μετοχές έφεραν κέρδη στα αμοιβαία

Σε ό,τι αφορά στις τοποθετήσεις των ΑΕΔΑΚ στις 31/12/1999, όπως προκύπτει από την ανάλυσή τους, οι κυριότερες εντοπίζονται στις μετοχές του τραπεζικού κλάδου και ακολουθούν οι τοποθετήσεις σε μετοχές του μεταλλουργικού κλάδου. Ξεχωρίζουν, επίσης, οι τοποθετήσεις σε μετοχές εταιριών πληροφορικής, τηλεπικοινωνιών και στις εκδόσεις, σε μικρότερο βαθμό. Αυτό που θα πρέπει να τονιστεί σε ό,τι αφορά στις μετοχές τηλεπικοινωνιών είναι ότι αφορούν τοποθετήσεις στον ΟΤΕ και στην Ραπαφον. Οι τοποθετήσεις αυτές αντικαθιστούν, σε ό,τι αφορά στο ποσοστό επί του ενεργητικού, τις τοποθετήσεις στις δύο μεγάλες τσιμεντοβιομηχανίες (ΑΓΕΤ Ηρακλής και Τιτάνας), οι οποίες και έχουν περιοριστεί.

**ΑΜΟΙΒΑΙΑ ΚΕΦΑΛΑΙΑ ABN AMRO
ABN AMRO A/K Ελληνικό Αναπτυξιακό Μετοχών Εσωτερικού**

Το ενεργητικό του συγκεκριμένου αμοιβαίου κεφαλαίου ανέρχονταν στις 31-12-1999 σε 22,8 δισ. δρχ. και ήταν κατά 94,3% τοποθετημένο σε μετοχές εταιριών του ελληνικού Χρηματιστηρίου, ποσοστό 1,8% αφορούσε μετοχές υπό παραλαβή, ενώ ποσοστό 0,1% αφορούσε τοποθετήσεις μερισματοποιδείξεις εισπρακτέες. Ποσοστό 5,2% αφορούσε χρηματικά διαθέσιμα, ποσοστό 0,8% διάφορες απαιτήσεις, ενώ ποσοστό -2,2% αφορούσε διάφορες υποχρεώσεις.

Το μετοχικό χαρτοφυλάκιο της εταιρίας ανέρχονταν σε 21,5 δισ. δρχ. και κατά 22,6% αφορούσε τοποθετήσεις σε μετοχές του τραπεζικού του κλάδου, κατά 13,3% σε μετοχές της Παράλληλης Αγοράς, κατά 11,2% σε μετοχές εταιριών πληροφορικής, κατά 7,3% σε τηλεπικοινωνίες, κ.λπ.

Στις επιμέρους μετοχικές τοποθετήσεις κατά σειρά ξεχωρίζουν οι μετοχές των εταιριών: EFG Eurobank με 8,1%, Alpha Τράπεζα Πίστωσης με 6,6% και ΔΟΛ με 6,6%. Η Ιονική Τράπεζα με 6,2%, η Ιντεάλ με 4,5%, η Follie με 3,9%, η Singular με 2,8% κ.λπ.

**ΑΜΟΙΒΑΙΑ ΚΕΦΑΛΑΙΑ ALICO EUROBANK
Alico Eurobank A/K Μετοχικό Εσωτερικού**

Πρόκειται για το μοναδικό αμοιβαίο κεφάλαιο της εταιρίας που ανήκει στην κατηγορία των μετοχικών εσωτερικού. Το ενεργητικό του στις 31/12/99 ανέρχονταν σε 226 δισ. δρχ., με το 87,5% να είναι τοποθετημένο σε μετοχές του ελληνικού Χρηματιστηρίου, το 0,6% σε μετοχές μη εισηγμένων εταιριών τότε στο Χ.Α.Α., το 0,1% σε προμέτοχα, το 1,6% αφορούσε διάφορους χρεώστες, το 0,2% αφορούσε μεταβατικούς λογαριασμούς, το 11,6% αφορούσε χρηματικά διαθέσιμα, ενώ ποσοστό 1,4% αφορούσε διάφορες υποχρεώσεις.

Το μετοχικό χαρτοφυλάκιο του συγκεκριμένου αμοιβαίου κεφαλαίου την ίδια ημερομηνία ανέρχονταν σε 198 δισ. δρχ., εκ των οποίων το 25% αφορούσε τοποθετήσεις σε μετοχές διαφόρων εταιριών, το 22% τραπεζικούς τίτλους, το 8,8% μετοχές του μεταλλουργικού κλάδου, το 6,3% μετοχές του βιομηχανικού κλάδου, κ.λπ.

Στις επιμέρους μετοχικές τοποθετήσεις ξεχωρίζουν οι τοποθετήσεις στην Εθνική Τράπεζα με ποσοστό 5% επί του μετοχικού χαρτοφυλακίου, στην Εμπορική Τράπεζα με ποσοστό 4,7%, στην Ιντρακόμ με 4,2%, στην Alpha Τράπεζα Πίστωσης με 4%, στο Ράδιο Κορασιδή με 3,3%, στη Γενική Τράπεζα με 2,4%, στην Infoπμ Λύκος με 2,4%, στο ΔΟΛ με 2,4%, στο Μαίλλη με 2,2%, στην Ιντρασφτ με 2,2%, στον ΟΤΕ με 2%, στη Singular με 2%, στον Τιτάνα με 1,9%, κ.λπ. Ξεχωρίζουν επίσης, οι τοποθετήσεις στη Follie-Follie και στην Connection με 1,1% αντίστοιχα.

INTERTRUST ΑΕΔΑΚ

Πρόκειται για μία από τις μεγαλύτερες εταιρίες διαχείρισης αμοιβαίων κεφαλαίων στην Ελλάδα, με το συνολικό ενεργητικό των δεκαπέντε αμοιβαίων κεφαλαίων που διαχειρίζονταν στις 31/12/1999 να ανέρχεται σε 1,26 τρισ. δρχ.

**Interamerican Ελληνικό
Μικτό Εσωτερικού**

Το ενεργητικό του συγκεκριμένου αμοιβαίου κεφαλαίου στις 31/12/99 ανέρχονταν σε 19,2 δισ. δρχ. έναντι 9,7 δισ. δρχ. την 1/1/98. Το ενεργητικό του αμοιβαίου κεφαλαίου την ίδια ημερομηνία ήταν τοποθετημένο κατά 60% σε μετοχές εισηγμένων εταιριών στο Χ.Α.Α., κατά 37% σε ομόλογα του ελληνικού δημοσίου και κατά 3% σε υψηλότοκες δραχμικές καταθέσεις. Το μετοχικό χαρτοφυλάκιο περιελάμβανε 30 μετοχές και η διάρθρωσή τους κατά κλάδο είχε ως εξής: σε μετοχές τραπεζών το 49% του συνολικού ενεργητικού, σε μετοχές τηλεπικοινωνιών και πληροφορικής το 14%, σε μετοχές ναυτιλιακών εταιριών το 14%, κ.λπ. Στις επιμέρους μετοχικές τοποθετήσεις κατά σειρά ξεχωρίζουν οι τοποθετήσεις στην Εθνική Τράπεζα, Alpha Τράπεζα Πίστωσης, Εμπορική Τράπεζα, Interamerican και Μινωικές Γραμμές.

**Interamerican Αναπτυσσόμενων Εταιριών
Μετοχικό Εσωτερικού**

Το ενεργητικό του συγκεκριμένου αμοιβαίου κεφαλαίου στις 31/12/99 ανέρχονταν σε 315,9 δισ. δρχ. έναντι 0,4 δισ. δρχ. στις 29/10/98 (ημερομηνία έναρξης). Στις 31/12/99 το ενεργητικό ήταν κατά 93% τοποθετημένο σε μετοχές του ελληνικού Χρηματιστηρίου, κατά 3% σε ομόλογα του ελληνικού δημοσίου και κατά 3% σε δραχμικές καταθέσεις υψηλής απόδοσης.

Σε ό,τι αφορά στο μετοχικό χαρτοφυλάκιο, οι μετοχές του τραπεζικού κλάδου αφορούσαν το 32%, το 21% αφορούσε τοποθετήσεις σε μετοχές τηλεπικοινωνιών και πληροφορικής, σε μετοχές μεταλλουργικών εταιριών το 8% κ.λπ. Στις κυριότερες μετοχικές τοποθετήσεις κατά σειρά ξεχωρίζουν οι μετοχές των εταιριών: Ιντρακόμ, Τιτάνας, Άβαξ, ΟΤΕ και Άκτωρ.

**Interamerican Δυναμικό Μετοχικό
Εσωτερικού**

Το ενεργητικό του συγκεκριμένου αμοιβαίου κεφαλαίου στις 31/12/99 ανέρχονταν σε 251,1 δισ. δρχ. έναντι 39,5 δισ. δρχ. την 1/1/98. Στις 31/12/99 το ενεργητικό ήταν

κατά 91% τοποθετημένο σε μετοχές του ελληνικού Χρηματιστηρίου, κατά 2% σε ομόλογα του ελληνικού δημοσίου και κατά 7% σε δραχμικές καταθέσεις υψηλής απόδοσης.

Σε ό,τι αφορά στο μετοχικό χαρτοφυλάκιο, οι μετοχές του τραπεζικού κλάδου αφορούσαν το 42%, το 20% αφορούσε τοποθετήσεις σε μετοχές τηλεπικοινωνιών και πληροφορικής, σε μετοχές μεταλλουργικών εταιριών το 8%, σε μετοχές κατασκευαστικών εταιριών το 6% κ.λπ. Στις κυριότερες μετοχικές τοποθετήσεις κατά σειρά ξεχωρίζουν οι μετοχές των εταιριών: Εθνική Τράπεζα, Alpha Τράπεζα Πίστωσης, ΟΤΕ, ΕΤΕΒΑ και Ιντρακόμ.

**Interamerican Ολυμπιονίκης
Μετοχικό Εσωτερικού**

Το ενεργητικό του συγκεκριμένου αμοιβαίου κεφαλαίου στις 31/12/99 ανέρχονταν σε 272,8 δισ. δρχ. έναντι 0,4 δισ. δρχ. την 6/9/99 (ημερομηνία έναρξης). Το ενεργητικό του συγκεκριμένου αμοιβαίου κεφαλαίου στις 31/12/99 ήταν κατά 92% τοποθετημένο σε μετοχές του ελληνικού Χρηματιστηρίου, κατά 2% σε ομόλογα του ελληνικού δημοσίου και κατά 6% σε δραχμικές καταθέσεις υψηλής απόδοσης.

Σε ό,τι αφορά στο μετοχικό χαρτοφυλάκιο, οι μετοχές κατασκευαστικών εταιριών αφορούσαν το 31%, οι τοποθετήσεις σε μετοχές τηλεπικοινωνιών και πληροφορικής το 19%, οι τοποθετήσεις σε μετοχές του μεταλλουργικού κλάδου το 10%, σε μετοχές οικοδομησιμων υλικών το 9%, σε μετοχές του τραπεζικού κλάδου το 7%, κ.λπ. Στις κυριότερες μετοχικές τοποθετήσεις κατά σειρά ξεχωρίζουν οι μετοχές των εταιριών: Ιντρακόμ, Τιτάνας, Άβαξ, ΟΤΕ και Άκτωρ.

**ΑΜΟΙΒΑΙΑ ΚΕΦΑΛΑΙΑ ALLIANZ
ΕΛΛΗΝΙΚΗ**

Allianz A/K Μικτό Εσωτερικού

Το ενεργητικό του συγκεκριμένου αμοιβαίου κεφαλαίου ανέρχονταν στις 31/12/99 σε 36,4 δισ. δρχ., εκ των οποίων το 66,4% αφορούσε τοποθετήσεις σε μετοχές του ελληνικού Χρηματιστηρίου, το 25,8% αφορούσε τοποθετήσεις σε έντοκα γραμμάτια και ομόλογα του ελληνικού δημοσίου, ποσοστό 6,4% αφορούσε τοποθετήσεις σε καταθέσεις, ποσοστό 1,4% σε swap, ποσοστό 0,1% αφορούσε διάφορες απαιτήσεις, ποσοστό 1% αφορούσε δεδουλευμένους τόκους, ενώ ποσοστό 1,14% αφορούσε διάφορες υποχρεώσεις.

Σε ό,τι αφορά στο μετοχικό χαρτοφυλάκιο, στις 31/12/99 ανέρχονταν σε 24,2 δισ. δρχ. και το 23% αφορούσε τοποθετήσεις σε τραπεζικούς τίτλους, το 16,4% αφορούσε τοποθετήσεις σε μετοχές της Παράλληλης Αγοράς και ποσοστό 11,7% μετοχές εταιριών πληροφορικής, ποσοστό 7,2% σε μετοχές εταιριών Πληροφορικής, κ.λπ. Στις επιμέρους μετοχικές τοποθετήσεις ξεχωρίζουμε τις τοποθετήσεις στην Alpha Finance με ποσοστό 5,5% επί του μετοχικού χαρτοφυλακίου, στην Alpha Τράπεζα Πίστωσης με ποσοστό 4,3%, στην Ιντρακόμ με ποσοστό 4,2%, στον ΟΤΕ με ποσοστό 4%, στην Εμπορική Τράπεζα με ποσοστό 3,7%, στη Singular με ποσοστό 3,5%, στην Τράπεζα Εργασίας με ποσοστό 3,3%, στην Τράπεζα Πειραιώς με 3,3%, στο Ιατρικό Αθηνών με 3,3%, στον Πουλιιάδη με 3,2%, κ.λπ.



**Allianz A/K Επιθετικής Στρατηγικής
Μετοχών Εσωτερικού**

Το ενεργητικό του συγκεκριμένου αμοιβαίου κεφαλαίου στις 31/12/99 ανέρχονταν σε 61,5 δισ. δρχ. και ήταν κατά 97,7% τοποθετημένο σε μετοχές εταιριών του ελληνικού Χρηματιστηρίου, ποσοστό 3,3% αφορούσε χρηματικά διαθέσιμα, ποσοστό 0,9% αφορούσε τοποθετήσεις σε ομόλογα του ελληνικού δημοσίου, ποσοστό 0,05% αφορούσε διάφορες υποχρεώσεις, ενώ ποσοστό -1,2% αφορούσε διάφορες υποχρεώσεις.

Το μετοχικό χαρτοφυλάκιο της εταιρίας ανέρχονταν σε 60,1 δισ. δρχ. και ήταν κατά 21,7% τοποθετημένο σε μετοχές του τραπεζικού κλάδου, κατά 17,9% σε μετοχές της Παράλληλης Αγοράς, κατά 10% σε μετοχές εταιριών πληροφορικής και κατά 7% σε μετοχές του μεταλλουργικού κλάδου. Σημαντικές, επίσης, ήταν οι τοποθετήσεις σε μετοχές κατασκευαστικών εταιριών με ποσοστό 5,9%, σε μετοχές διαφόρων εταιριών με 4,7%, σε μετοχές εταιριών διατροφής με 4,5%, κ.λπ.

Στις επιμέρους μετοχικές τοποθετήσεις ξεχωρίζουν οι τοποθετήσεις στις μετοχές των εταιριών: Alpha Τράπεζα Πίστεως με ποσοστό 3,6%, ΟΤΕ με 3,4%, Alpha Finance με 3,2%, Τράπεζα Εργασίας με 3,1%, Τιτάν με 2,9%, Εθνική Τράπεζα με 2,8% και Τράπεζα Πειραιώς με 2,7%. Ξεχωρίζουν, επίσης, οι τοποθετήσεις στην Ιντρακόμ με 1,8%, σε ΔΟΛ, Τεγόπουλο, Πουλιάδη, Ράδιο Κορασίδη με 1,7% αντίστοιχα στην κάθε εταιρία, στο Ιατρικό Αθηνών με 1,6%, κ.λπ.

**ΑΜΟΙΒΑΙΑ ΚΕΦΑΛΑΙΑ ALPHA
Alpha Αναπτυξιακό Α/Κ
Μετοχικό Εσωτερικού**

Το συγκεκριμένο αμοιβαίο κεφάλαιο στις 31/12/99 διέθετε ενεργητικό της τάξεως των 317 δισ. δρχ. με το 70,7% να αφορά τοποθετήσεις σε μετοχές εταιριών εισηγμένων στο ελληνικό Χρηματιστήριο, ποσοστό 0,22% αφορούσε τοποθετήσεις σε μετοχές μη εισηγμένων εταιριών τότε, ποσοστό 1,21% αφορούσε διάφορες τοποθετήσεις, ενώ ποσοστό 27,84% αφορούσε τοποθετήσεις σε χρηματικά διαθέσιμα.

Το μετοχικό χαρτοφυλάκιο του συγκεκριμένου αμοιβαίου κεφαλαίου στις 31/12/99 ανερχόταν σε 224 δισ. δρχ. και οι κυριότερες τοποθετήσεις σε ό,τι αφορά στους επιμέρους κλάδους εντοπίζονται στις τράπεζες με ποσοστό 33,9%, στις μετοχές του μεταλλουργικού κλάδου με ποσοστό 12,3% και σε μετοχές τηλεπικοινωνιών με ποσοστό 9,5%.

Στις επιμέρους μετοχικές τοποθετήσεις καταρχήν ξεχωρίζουν οι τοποθετήσεις σε τραπεζικούς τίτλους και ειδικότερα στην Εθνική Τράπεζα με ποσοστό 11,9% στην Τράπεζα Πίστεως με ποσοστό 11,8%, στον ΟΤΕ με ποσοστό 5,5%, στην Εμπορική με ποσοστό 4,6%, ενώ ακολουθεί με ποσοστό 4,5% η μετοχή της Δέλτα Πληροφορικής. Στον Τιτάνα το ποσοστό ανέρχεται στο 4,4%, στην Ιντρακόμ με ποσοστό 3,6%, στη Βιοκαρπέν με ποσοστό 3,5%, στα Ελληνικά Πετρέλαια με ποσοστό 3,3%, στην Eurobank με ποσοστό 3,2%, κ.λπ. Θα πρέπει να σημειωθεί ότι στον Όμιλο της Alpha Τράπεζας Πίστεως ήταν τοποθετημένο το 17,6% του μετοχικού χαρτοφυλακίου.

Alpha Μικτό Α/Κ Εσωτερικού

Το ενεργητικό του συγκεκριμένου αμοιβαίου κεφαλαίου της Alpha ΑΕΔΑΚ στις 31/12/99 ανερχόταν σε 34,1 δισ. δρχ. με το 42,4% τοποθετημένο σε μετοχές εισηγμένων εταιριών στο Χρηματιστήριο, ποσοστό 0,7% αφορούσε τοποθετήσεις σε μετοχές μη εισηγμένων εταιριών στο Χ.Α.Α. τότε, ποσο-

στό 11,26% αφορούσε τοποθετήσεις σε ομολογίες εθνικών δανείων, ενώ ποσοστό 0,83% αφορούσε τοποθετήσεις σε μετοχές ξένων χρηματιστηρίων. Ποσοστό 44,42% αφορούσε τοποθετήσεις σε χρηματικά διαθέσιμα, ποσοστό 0,02% αφορούσε διάφορες τοποθετήσεις, ενώ ποσοστό 0,40% αφορούσε διάφορους μεταβατικούς λογαριασμούς ενεργητικού.

Στις τοποθετήσεις σε επιμέρους κλάδους του Χ.Α.Α., ξεχωρίζουν οι τοποθετήσεις με ποσοστό 43,7% στις μετοχές του τραπεζικού κλάδου, ποσοστό 13,3% αφορούσε τοποθετήσεις σε μετοχές του μεταλλουργικού κλάδου, ποσοστό 10,1% αφορούσε τοποθετήσεις σε μετοχές τηλεπικοινωνιών και ποσοστό 7,1% σε μετοχές εταιριών πληροφορικής.

Σε ό,τι αφορά στις επιμέρους μετοχικές τοποθετήσεις, ξεχωρίζουν κατά σειρά οι τοποθετήσεις στις μετοχές των εταιριών: Alpha Τράπεζα Πίστεως με ποσοστό 21,1%, Εθνική Τράπεζα με ποσοστό 14,6%, ΟΤΕ με 6,4%, Δέλτα Πληροφορική με 6,4% επίσης, Ιντρακόμ με 4%, Μαΐλλης με 3,7%, Βιοκαρπέν με 3,2%, κ.λπ.

Alpha Balkan Fund Α/Κ Μετοχικό Διεθνές

Πρόκειται για ένα αμοιβαίο κεφάλαιο, το οποίο ανήκει στην κατηγορία των μετοχικά διεθνή, το ενεργητικό του οποίου στις 31/12/99 ανερχόταν σε 15,6 δισ. δρχ. και ήταν κατά 55,5% τοποθετημένο σε μετοχές του ελληνικού Χρηματιστηρίου. Ποσοστό 18,10% αφορούσε τοποθετήσεις σε μετοχές ξένων χρηματιστηρίων με κυριότερες τις τοποθετήσεις στο Χρηματιστήριο της Τουρκίας, ενώ ποσοστό 0,6% αφορούσε τοποθετήσεις σε ομολογίες εξωτερικού. Ποσοστό 3,9% αφορούσε διάφορες απαιτήσεις, ποσοστό 20,3% αφορούσε χρηματικά διαθέσιμα, ενώ ποσοστό 1,64% αφορούσε μεταβατικούς λογαριασμούς ενεργητικού.

Σε ό,τι αφορά στο μετοχικό χαρτοφυλάκιο στις 31/12/99 ανερχόταν σε 8,6 δισ. δρχ. με το 30,32% να αφορά τοποθετήσεις σε μετοχές τραπεζών, ποσοστό 9,6% αφορούσε τοποθετήσεις σε μετοχές του κλάδου των τηλεπικοινωνιών, ποσοστό 7,6% αφορούσε τοποθετήσεις σε μετοχές του μεταλλουργικού κλάδου, ενώ ποσοστό 6% αφορούσε τοποθετήσεις σε μετοχές του κλάδου της ναυτιλίας. Με ποσοστό 6,3% επί του μετοχικού χαρτοφυλακίου ξεχωρίζει η τοποθέτηση στην Εμπορική Τράπεζα, με ποσοστό 5,1% ακολουθεί η Ραφαφ, με ποσοστό 4,5% ακολουθεί η μετοχή του ΟΤΕ, ενώ με ποσο-

στό 4,4% ακολουθεί η μετοχή της 3Ε. Ενδιαφέρον παρουσιάζουν, επίσης, οι τοποθετήσεις στις Μινωικές Γραμμές με ποσοστό 3,9%, στην Εθνική Τράπεζα με ποσοστό 2,9%, στην Τέλεσις με ποσοστό 2,4%, στη Ridenco με ποσοστό 2,3%, στην Ιντρακόμ με ποσοστό 2,2%, κ.λπ.

**ΑΜΟΙΒΑΙΑ ΚΕΦΑΛΑΙΑ
ΜΑΚΕΔΟΝΙΑΣ - ΘΡΑΚΗΣ
Α/Κ Βεργίνα Μικτό Εσωτερικού**

Το ενεργητικό του συγκεκριμένου αμοιβαίου κεφαλαίου ανερχόταν στις 31/12/99 σε 28,3 δισ. δρχ., εκ των οποίων το 66,1% ήταν τοποθετημένο σε μετοχές του ελληνικού Χρηματιστηρίου, το 22,1% αφορούσε τοποθετήσεις σε ομόλογα του ελληνικού δημοσίου, το 11,7% αφορούσε χρηματικά διαθέσιμα, το 1,2% αφορούσε διάφορες απαιτήσεις, ενώ ποσοστό -1,1% αφορούσε διάφορες απαιτήσεις.

Το μετοχικό χαρτοφυλάκιο του αμοιβαίου κεφαλαίου στις 31/12/99 ανερχόταν σε 18,7 δισ. δρχ. και ήταν τοποθετημένο σε μικρό σχετικά αριθμό μετοχών. Θα πρέπει να αναφερθεί ότι το 17,9% ήταν τοποθετημένο σε εταιρίες του ομίλου Πειραιώς.

Σε ό,τι αφορά στις τοποθετήσεις στους επιμέρους κλάδους, το μεγαλύτερο ποσοστό, κατά 46,1%, αφορούσε τοποθετήσεις σε μετοχές του τραπεζικού κλάδου, ενώ το 12,5% σε μετοχές εταιριών τηλεπικοινωνιών. Στις επιμέρους μετοχικές τοποθετήσεις ξεχωρίζουν οι τοποθετήσεις στον ΟΤΕ με ποσοστό 9,5% επί του μετοχικού χαρτοφυλακίου, στην Τράπεζα Μακεδονίας - Θράκης με ποσοστό 8,9%, στην Ιντρακόμ με ποσοστό 7%, στην Τράπεζα Εργασίας με ποσοστό 6,7%, στην Τράπεζα Πίστεως με ποσοστό 5%, στην Πειραιώς Leasing με ποσοστό 5%, κ.λπ.

**ΑΜΟΙΒΑΙΑ ΚΕΦΑΛΑΙΑ ΑΣΠΙΣ
Ασπίς Α/Κ Μετοχών Εσωτερικού**

Το ενεργητικό του αμοιβαίου κεφαλαίου στις 31/12/99 ανερχόταν σε 38 δισ. δρχ. και το 84,3% του συνόλου του αφορούσε τοποθετήσεις σε μετοχές του ελληνικού Χρηματιστηρίου, ενώ ποσοστό 0,4% αφορούσε τοποθετήσεις σε μετοχές μη εισηγμένων εταιριών στο Χ.Α.Α. Το υπόλοιπο 15,2% αφορούσε τοποθετήσεις σε καταθέσεις όψεως, διάφορους χρεώστες, μεταβατικούς λογαριασμούς και διάφορες υποχρεώσεις.

Το μετοχικό χαρτοφυλάκιο της εταιρίας ανερχόταν σε 32 δισ. δρχ. και το 28,8% αφορούσε τοποθετήσεις σε μετοχές του τραπεζικού κλάδου, το 13,3% σε μετοχές ασφαλιστικών εταιριών, το 7,3% σε μετοχές

**Δυναμική επένδυση είναι η...
επώνυμη επένδυση!**

**Σας παρουσιάζουμε το πιο
επώνυμο αμοιβαίο κεφάλαιο!**

**Η Nationale-Nederlanden δημιουργεί
το νέο, πρωτοποριακό**

**Global Brand Names Fund
(Διεθνές Αμοιβαίο Κεφάλαιο
Παγκοσμίων Σημάτων).**

Μια δυναμική επιλογή για αποδοτικές επενδύσεις.

Τώρα έχετε την ευκαιρία να επενδύσετε σε εταιρίες παγκόσμιας εμβέλειας με ισχυρά εμπορικά σήματα. Εταιρίες με ηγετική θέση στις διεθνείς αγορές και με μεγάλες προοπτικές.

Το Global Brand Names Fund ανήκει στη μεγάλη οικογένεια των Αμοιβαίων Κεφαλαίων Nationale-Nederlanden: ΑΝΑΠΤΥΣΙΑΚΟ - ΜΕΤΟΧΙΚΟ ΕΣΩΤΕΡΙΚΟΥ, ΒΡΑΧΥΠΡΟΘΕΣΜΩΝ ΤΟΠΟΘΕΤΗΣΕΩΝ - ΔΙΑΧΕΙΡΙΣΗΣ ΔΙΑΘΕΣΙΜΩΝ ΕΣΩΤΕΡΙΚΟΥ, ΟΜΟΛΟΓΩΝ ΕΣΩΤΕΡΙΚΟΥ, ΔΙΑΧΕΙΡΙΣΗΣ ΔΙΑΘΕΣΙΜΩΝ ΕΣΩΤΕΡΙΚΟΥ, INFORMATION TECHNOLOGY - ΜΕΤΟΧΙΚΟ ΕΣΩΤΕΡΙΚΟΥ, ΜΙΚΤΟ ΕΣΩΤΕΡΙΚΟΥ.

Εκμεταλλευθείτε την τεχνογνωσία των επενδυτικών συμβούλων της Nationale-Nederlanden, τη διεθνή εμπειρία του Ομίλου ING και το κύρος της ING Bank και επενδύστε στα μεγάλα εμπορικά σήματα της εποχής μας.

Η εγγραφή στα Αμοιβαία Κεφάλαια της Nationale-Nederlanden, η εξαγορά μεριδίων και η προμήθεια «Ενημερωτικών Δελτίων» γίνεται μέσω του δικτύου των καταστημάτων της Nationale-Nederlanden σε όλη την Ελλάδα. Nationale-Nederlanden Ανώνυμος Εταιρεία Διαχείρισης Αμοιβαίων Κεφαλαίων. Nationale-Nederlanden Global Brand Names Fund - Μετοχικό Εξωτερικού Ανοφ. Ε.Κ. 97η/10-12-98(ΦΕΚ 116/17-2-99, Τεύχ. Β') Θεσσαλονίκη: ING Bank, Σύμβουλος επενδύσεων ING INVESTMENT MANAGEMENT (HAGUE)

Επένδυση σιγουριάς, με παρόν και μέλλον

Nationale-Nederlanden



Μέλος του **ING**

Οι φίλοι μας λένε Εν-Εν

του κλάδου της πληροφορικής, σε μετοχές της Παράλληλης Αγοράς το 5,5% κ.λπ. Στις επιμέρους μετοχικές τοποθετήσεις ξεχωρίζουν οι τοποθετήσεις στην Ασπίς Πρόνοια με ποσοστό 10%, στην Εθνική Τράπεζα με ποσοστό 6,8%, στην Alpha Τράπεζα Πίστωσης με 5,6%, στην Εμπορική Τράπεζα με 4,7%, στη Βαρυτινή με 4,4%, στην Infoform Λύκος με 3,7%, στην Aspis Bank με 3,6%, στον Ανεζουλάκη με 2,5%, στα Ελληνικά Πετρέλαια με 2,5%, στον ΟΤΕ με 2,4%, στην Ιντρακόμ με 2,3%, κ.λπ.

ΑΜΟΙΒΑΙΑ ΚΕΦΑΛΑΙΑ ΑΤΕ
ΑΤΕ Α/Κ Μετοχικό Εσωτερικού

Το ενεργητικό του συγκεκριμένου αμοιβαίου κεφαλαίου στις 31/12/99 ανέρχονταν σε 140,6 δισ. δρχ. και ήταν κατά 88% τοποθετημένο σε μετοχές του ελληνικού Χρηματιστηρίου, κατά 1,5% σε ομόλογα του ελληνικού δημοσίου και κατά 11,1% σε χρηματικά διαθέσιμα. Ποσοστό 0,02% αφορούσε μετοχές μη εισηγμένων εταιριών τότε και ποσοστό -0,62% αφορούσε διάφορες υποχρεώσεις.

Το μετοχικό χαρτοφυλάκιο ανέρχονταν στις 31/12/99 σε 123,7 δισ. δρχ. και το 30,6% αφορούσε τοποθετήσεις σε τραπεζικούς τίτλους, ποσοστό 10,5% αφορούσε τοποθετήσεις σε μετοχές του μεταλλουργικού κλάδου, ποσοστό 8,2% σε μετοχές διαφόρων εταιριών, κ.λπ.

Στις κυριότερες μετοχικές τοποθετήσεις ξεχωρίζουν οι μετοχές των εταιριών: Εθνική Τράπεζα 9%, Alpha Τράπεζα Πίστωσης με 8,4%, Ιντρακόμ με 6,7%, Εμπορική Τράπεζα με 6%, ΚΑΕ με 5,4%, Αγροτική Ασφαλιστική με 5,1% και Τίταν με 4,5%, η Panafon με 3,5%, ο ΟΤΕ με 3,4%, τα Ελληνικά Πετρέλαια με 3,4%, η Ιντρασόφτ με 2,9%, το Ιατρικό Αθηνών με 2,7%, ο ΔΟΛ με 2%, κ.λπ.

ΑΜΟΙΒΑΙΑ ΚΕΦΑΛΑΙΑ ΓΕΝΙΚΗ ΑΕΔΑΚ
Γενική Α/Κ Μετοχικού Εσωτερικού

Το ενεργητικό του αμοιβαίου κεφαλαίου στις 31/12/99 ανέρχονταν σε 87,5 δισ. δρχ. και ήταν κατά 90,2% τοποθετημένο σε μετοχές εισηγμένων εταιριών στο ελληνικό Χρηματιστήριο, ποσοστό 0,1% αφορούσε μη εισηγμένες μετοχές τότε, ενώ ποσοστό 10,6% αφορούσε χρηματικά διαθέσιμα.

Το μετοχικό χαρτοφυλάκιο του αμοιβαίου κεφαλαίου ανέρχονταν στις 31/12/99 σε 78,9 δισ. δρχ. και το 27,5% αφορούσε τοποθετήσεις σε μετοχές του τραπεζικού κλάδου, σε μετοχές του μεταλλουργικού κλάδου το 12,5%, σε εταιρίες διαφόρων εταιριών το 9,3% και σε μετοχές εταιριών πληροφορικής το 8%. Στις τηλεπικοινωνίες (ΟΤΕ και Panafon) είχε επενδυθεί το 4,9%, στις δύο μεγάλες ταμειοτομιομηχανίες το

4,6%, σε μετοχές ασφαλειών το 4%, σε μετοχές της Παράλληλης Αγοράς το 3,8%, κ.λπ.

Σε ό,τι αφορά στις μετοχικές τοποθετήσεις, ξεχωρίζουν αυτές στις μετοχές των εταιριών: Γενική Τράπεζα σε 6,2%, Εθνική Τράπεζα με 5,1%, Ιντρακόμ το 5%, Alpha Τράπεζα Πίστωσης με 4,4%, Εμπορική Τράπεζα με 3,2% και Τίτανος με 3,1%. Σημαντικές, επίσης, ήταν και οι τοποθετήσεις στις μετοχές των εταιριών: Ιατρικό Αθηνών με 2,6%, Singular με 2,5%, Μυτιληναίος με 2,2%, Ράδιο Κορασίδη με 1,7%, κ.λπ.

Γενική Α/Κ Μικτό Αποταμιευτικό
Συνταξιοδοτικό Εσωτερικού

Το ενεργητικό του συγκεκριμένου αμοιβαίου κεφαλαίου ανέρχονταν σε 9,6 δισ. δρχ. και το 84,2% αφορούσε τοποθετήσεις σε μετοχές του ελληνικού Χρηματιστηρίου, ποσοστό 20,2% αφορούσε τοποθετήσεις σε ομόλογα του ελληνικού δημοσίου, ενώ ποσοστό 1% αφορούσε μετοχές μη εισηγμένες τότε. Ποσοστό 12,7% αφορούσε χρηματικά διαθέσιμα, 5,4% αφορούσε διάφορες απαιτήσεις, 0,1% αφορούσε τοποθετήσεις σε προμήτοχα, ενώ ποσοστό -4,63% αφορούσε διάφορες υποχρεώσεις.

Το μετοχικό χαρτοφυλάκιο της εταιρίας ανέρχονταν στις 31/12/99 σε 6,2 δισ. δρχ., ποσοστό 12,4% αφορούσε τοποθετήσεις σε μετοχές μεταλλουργικών εταιριών, ποσοστό 12% μετοχές διαφόρων εταιριών, μετοχές εταιριών πληροφορικής το 10,9%, κ.λπ. Στις επιμέρους μετοχικές τοποθετήσεις ξεχωρίζουν οι τοποθετήσεις στις μετοχές των εταιριών: Εθνική Τράπεζα με 8,6%, Ιντρακόμ με 7,3%, Alpha Τράπεζα Πίστωσης με 5,7%, Γενική Τράπεζα με 5,5%, Ιατρικό Αθηνών με 4,9%, Panafon με 4,3%, Singular με 3,4%, Τίταν με 2,3%, κ.λπ.

ΑΜΟΙΒΑΙΑ ΚΕΦΑΛΑΙΑ ΔΙΕΘΝΙΚΗ
Δήλος Μετοχικό Επιλεγμένων Αξιών - Blue Chips Α/Κ Μετοχικό Εσωτερικού

Το ενεργητικό του συγκεκριμένου αμοιβαίου κεφαλαίου της Διεθνικής στις 31/12/99 ανέρχονταν σε 387,8 δισ. δρχ. και ήταν κατά 87,8% τοποθετημένο σε μετοχές του ελληνικού Χρηματιστηρίου, ποσοστό 0,3% αφορούσε μη εισηγμένες μετοχές και υπό παραλαβή μετοχές, ενώ ποσοστό 2,7% αφορούσε τοποθετήσεις σε ομόλογα του ελληνικού δημοσίου. Ποσοστό 8,5% αφορούσε χρηματικά διαθέσιμα, ποσοστό 1,1% αφορούσε διάφορες απαιτήσεις, ενώ ποσοστό 0,3% αφορούσε διάφορες υποχρεώσεις.

Το μετοχικό χαρτοφυλάκιο της εταιρίας ανέρχονταν σε 340,5 δισ. δρχ. και ήταν κατά 28% επενδεδυμένο σε μετοχές του τραπεζικού κλάδου, κατά 13,1% σε μετοχές εται-

ριών πληροφορικής, κατά 10% σε μετοχές του μεταλλουργικού κλάδου, κατά 8,7% σε μετοχές της Παράλληλης Αγοράς, κ.λπ.

Στις επιμέρους μετοχικές τοποθετήσεις ξεχωρίζουν αυτές στις μετοχές των εταιριών: Εθνική Τράπεζα με ποσοστό 9,6%, στην Alpha Τράπεζα Πίστωσης με 7,7%, στην Ιντρακόμ με 4,7%, στον Τίταν με 3,8%, στην Εμπορική Τράπεζα με 3,3%, στην Altec με 3,2%, στο Μαΐλλη με 2,8%, στον ΟΤΕ με 2,6%, κ.λπ. Θα πρέπει να σημειωθεί ότι στον Όμιλο της Εθνικής Τράπεζας ήταν τοποθετημένο το 16,4% του μετοχικού χαρτοφυλακίου.

Δήλος Μικτό Α/Κ Μικτό Εσωτερικού

Στις 31/12/99 το ενεργητικό του συγκεκριμένου αμοιβαίου κεφαλαίου ανέρχονταν σε 100,4 δισ. δρχ. και το 62,9% αφορούσε τοποθετήσεις σε μετοχές εισηγμένων εταιριών στο ελληνικό Χρηματιστήριο, ενώ ποσοστό 1% αφορούσε μετοχές μη εισηγμένες τότε και σε μετοχές υπό παραλαβή. Ποσοστό 18,1% αφορούσε τοποθετήσεις σε ομόλογα του ελληνικού δημοσίου, ποσοστό 15,6% αφορούσε διάφορα χρηματικά διαθέσιμα, ποσοστό 1,4% αφορούσε διάφορες τοποθετήσεις στο εξωτερικό (καταθέσεις, μετοχές, μερίδια Α/Κ, κ.ά.), ενώ ποσοστό 1,4% και -0,4% αφορούσε διάφορες απαιτήσεις και διάφορες υποχρεώσεις αντίστοιχα. Το μετοχικό χαρτοφυλάκιο ανέρχονταν σε 63,2 δισ. δρχ. και ήταν κατά 30,4% τοποθετημένο σε μετοχές του τραπεζικού κλάδου, κατά 16,1% σε μετοχές εταιριών πληροφορικής, κατά 10% σε μετοχές εταιριών της Παράλληλης Αγοράς, κατά 4,3% σε τηλεπικοινωνίες, κ.λπ. Στις επιμέρους μετοχικές τοποθετήσεις ξεχωρίζουν οι τοποθετήσεις στις μετοχές της Εθνικής Τράπεζας με 11%, της Alpha Τράπεζα Πίστωσης με 6,4%, της ΕΤΕΒΑ με 4,7%, της Ιντρακόμ με 4,2%, της Altec με 4% και της Εμπορικής Τράπεζας με 3,7%. Ξεχωρίζουν, επίσης, οι τοποθετήσεις στην Ιντρασόφτ με 3%, στο Μαΐλλη με 2,5%, στον ΟΤΕ με 2,3%, στο Ιατρικό Κέντρο Αθηνών με 2,1%, κ.λπ.

ΑΜΟΙΒΑΙΑ ΚΕΦΑΛΑΙΑ TELESIS
Telesis Α/Κ Μετοχικό Εσωτερικού

Το ενεργητικό του συγκεκριμένου αμοιβαίου κεφαλαίου ανέρχονταν στις 31/12/99 σε 27,2 δισ. δρχ. και κατά 76% ήταν τοποθετημένο σε μετοχές του ελληνικού Χρηματιστηρίου, ενώ ποσοστό 0,6% αφορούσε μετοχές μη εισηγμένες τότε και δικαιώματα σε αυξήσεις μετοχικού κεφαλαίου. Ποσοστό 21,9% αφορούσε προθεσμιακές καταθέσεις εσωτερικού, προθεσμίας και καταθέσεις περιθωρίων ασφάλισης για παράγωγα, ενώ ποσοστό 1,1% αφορούσε διάφορες απαιτήσεις.

Allianz Αμοιβαία Κεφάλαια

dot & dash



Κερδίστε την καθημερινή σας ημερία.

Άνοδος και πώση μετοχών, διακυμάνσεις τιμών, μακροπρόθεσμες επενδύσεις... Εμπιστευθείτε τις καθημερινές σας ανησυχίες στους Χρηματοοικονομικούς Συμβούλους της Allianz και απολαύστε την ημερία σας. Τα εννέα Αμοιβαία Κεφάλαια που διαχειρίζεται με υπευθυνότητα, εμπειρία και τεκνογνωσία η Allianz Ελληνική ΑΕΔΑΚ, έχουν αποδείξει την αξία τους. Κάθε μέρα, όλο και περισσότεροι άνθρωποι επισκέπτονται τα σημεία πώλησης Αμοιβαίων Κεφαλαίων Allianz. Τώρα η Allianz Ελληνική ΑΕΔΑΚ δημιούργησε το Investment Shop, ένα νέο πρωτοποριακό επενδυτικό κατάστημα, για να σας βοηθήσει να επιλέξετε το επενδυτικό "πακέτο" που σας ταιριάζει. Κάθε μέρα κερδίστε την ημερία σας, επενδύοντας στα Αμοιβαία Κεφάλαια Allianz.

Allianz Ελληνική ΑΕΔΑΚ
Λ. Κηφισίας 124, 115 26
Τηλ.: 6925 201-5
Fax: 6996 412
E-mail: aedak@allianz.gr

InvestmentShop
Καρνεάδου 2 και Ηροδότου, Κολωνάκι
Τηλ.: 7293 452-3
Λειτουργία: Ώρες καταστημάτων



Η δύναμη στο κεφάλαιό σας

ΤΑ ΑΜΟΙΒΑΙΑ ΚΕΦΑΛΑΙΑ ΔΕΝ ΕΧΟΥΝ ΕΓΓΥΗΜΕΝΗ ΑΠΟΔΟΣΗ ΚΑΙ ΟΙ ΠΡΟΗΓΟΥΜΕΝΕΣ ΑΠΟΔΟΣΕΙΣ ΔΕΝ ΔΙΑΣΦΑΛΙΖΟΥΝ ΤΙΣ ΜΕΛΛΟΝΤΙΚΕΣ.

Το μετοχικό χαρτοφυλάκιο της ανέρχονταν σε 20,7 δισ. δρχ. και κατά 20,9% ήταν τοποθετημένο σε μετοχές του τραπεζικού κλάδου, κατά 7,7% σε μετοχές εταιριών πληροφορικής, κατά 7,7% σε μετοχές της Παράλληλης Αγοράς, κατά 6,3% σε μετοχές του μεταλλουργικού κλάδου, κατά 5,9% σε μετοχές εταιριών διατροφής, κ.λπ.

Στις επιμέρους μετοχικές τοποθετήσεις ξεχωρίζουν οι τοποθετήσεις στις μετοχές των εταιριών: Telesis Τράπεζα με ποσοστό 9,8%, στο Μαϊλλη με 5,9%, στην Alpha Τράπεζα Πίστεως με 5,5%, στη Singular με ποσοστό 5,4%, στην Ιντεραμέρικαν με 5,3%, στον ΟΤΕ με 4%, κ.λπ.

ΑΜΟΙΒΑΙΑ ΚΕΦΑΛΑΙΑ ΕΓΝΑΤΙΑ
Εγνατία - Ολυμπία Α/Κ Αναπτυξιακό
Μετοχών Εσωτερικού

Το ενεργητικό του συγκεκριμένου αμοιβαίου κεφαλαίου ανέρχονταν στις 31/12/99 σε 95,9 δισ. δρχ. και το 84,6% αφορούσε τοποθετήσεις σε μετοχές εταιριών του ελληνικού Χρηματιστηρίου, ενώ ποσοστό 7,4% αφορούσε μετοχές μη εισηγμένων εταιριών τότε. Ποσοστό 8,4% αφορούσε χρηματικά διαθέσιμα, ποσοστό 1,1% αφορούσε διάφορες απαιτήσεις, ενώ ποσοστό -1,5% αφορούσε διάφορες υποχρεώσεις. Το μετοχικό χαρτοφυλάκιο της εταιρίας ανέρχονταν σε 81,1 δισ. δρχ. και ήταν κατά 16,5% τοποθετημένο σε μετοχές της Παράλληλης Αγοράς, κατά 15,4% σε μετοχές του τραπεζικού κλάδου και κατά 12,6% σε μετοχές εταιριών του μεταλλουργικού κλάδου. Ποσοστό 10% αφορούσε τοποθετήσεις σε τηλεπικοινωνιώνες, ποσοστό 8,5% αφορούσε τοποθετήσεις σε μετοχές εταιριών πληροφορικής, ποσοστό 5,4% αφορούσε μετοχές του κλάδου διατροφής, κ.λπ.

ΑΜΟΙΒΑΙΑ ΚΕΦΑΛΑΙΑ ΕΡΓΑΣΙΑΣ
Εργασίας Α/Κ Αναπτυξιακό Μετοχικό
Εσωτερικού

Το ενεργητικό του συγκεκριμένου αμοιβαίου κεφαλαίου στις 31/12/99 ανέρχονταν σε 103 δισ. δρχ. εκ των οποίων το 86,3% ήταν τοποθετημένο σε μετοχές του ελληνικού Χρηματιστηρίου, το 0,03% σε προμήτοχα, το 13% αφορούσε τοποθετήσεις σε χρηματικά διαθέσιμα, το 0,63% αφορούσε απαιτήσεις, το 0,01% αφορούσε μεταβατικούς λογαριασμούς, τέλος το -1,8% αφορούσε διάφορες υποχρεώσεις.

Το μετοχικό χαρτοφυλάκιο του αμοιβαίου κεφαλαίου στην ίδια ημερομηνία ανέρχονταν σε 90,5 δισ. δρχ., εκ των οποίων το 25,6% ήταν τοποθετημένο σε τραπεζικούς τίτλους, το 8,5% σε μετοχές του μετα-

λλουργικού κλάδου, το 6,7% σε μετοχές εταιριών διατροφής, ενώ ποσοστό 9,6% αφορούσε τοποθετήσεις σε μετοχές της Παράλληλης Αγοράς. Σε ό,τι αφορά στις επιμέρους μετοχικές τοποθετήσεις, ξεχωρίζουν οι τοποθετήσεις στην Alpha Τράπεζα Πίστεως με ποσοστό 5,4% του μετοχικού χαρτοφυλακίου, στην Εθνική Τράπεζα με ποσοστό 5%, στην Εμπορική Τράπεζα με ποσοστό 4,4%, στην EFG Eurobank με 3,9%, στην Τέλεσις Τράπεζα Επενδύσεων με 3,1%, στην Ιντρακόμ με 3,5%, στη Δέλτα Πληροφορική με 3,3%, στον Τιτάνα με 3%, στο Μαϊλλη με 2,8%, στην Πρόοδο με 2,7%, στο Σαράντη με 2,4%, κ.λπ.

Εργασίας Α/Κ Δυναμικό Μετοχικό
Εσωτερικού

Πρόκειται για ένα μικρό αμοιβαίο κεφάλαιο, το ενεργητικό του οποίου ανέρχεται σε 4,3 δισ. δρχ. εκ του οποίου το 43,4% ήταν τοποθετημένο σε μετοχές του ελληνικού Χρηματιστηρίου, το 56,3% σε χρηματικά διαθέσιμα, το 0,28% σε χρεώστες διάφορους, οι μεταβατικοί λογαριασμοί αφορούσαν το 0,02%, ενώ οι υποχρεώσεις αφορούσαν το 16%.

Το μετοχικό χαρτοφυλάκιο του αμοιβαίου κεφαλαίου ανέρχονταν στις 31/12/99 σε 1,9 δισ. δρχ. και ήταν τοποθετημένο σε επιλεγμένες μετοχές του Χρηματιστηρίου. Ξεχωρίζουν οι τοποθετήσεις στη Γενική Τράπεζα με ποσοστό 14,2% επί του μετοχικού χαρτοφυλακίου, το 12,4% σε μετοχές του Καρδασιλήρη, το 8,3% σε μετοχές της ΓΕΚ, το 7,9% σε μετοχές του Σαράντη, το 6,6% σε μετοχές των Πλαστικών Θράκης, το 5,6% σε μετοχές της Αγροτικής Ασφαλειών, το 5% σε μετοχές της Infoftt Λύκος, κ.λπ.

Εργασίας Α/Κ Κεφαλαίου & Υπεραξίας
Μικτό Εσωτερικού

Το ενεργητικό του συγκεκριμένου αμοιβαίου κεφαλαίου ανέρχονταν στις 31/12/99 σε 15,4 δισ. δρχ., εκ των οποίων το 61,2% ήταν τοποθετημένο σε μετοχές του ελληνικού Χρηματιστηρίου, το 9,2% σε ομόλογα του ελληνικού δημοσίου, το 0,9% σε χρηματικά διαθέσιμα, το 0,6% αφορούσε διάφορους χρεώστες, το 0,5% αφορούσε μεταβατικούς λογαριασμούς ενεργητικού, ενώ ποσοστό 1,5% αφορούσε διάφορες υποχρεώσεις.

Το μετοχικό χαρτοφυλάκιο του αμοιβαίου κεφαλαίου ανέρχονταν στις 31/12/99 σε 9,5 δισ. δρχ., το 30,9% του οποίου ήταν τοποθετημένο σε τραπεζικούς τίτλους, το 10,2% σε μετοχές της Παράλληλης Αγοράς, το 7,7% σε μετοχές εταιριών πληρο-

φορικής, το 7,5% σε μετοχές διαφόρων εταιριών, κ.λπ.

Σε ό,τι αφορά στις επιμέρους μετοχικές τοποθετήσεις, ξεχωρίζουν οι τοποθετήσεις της Alpha Τράπεζα Πίστεως με ποσοστό 7,2%, στην Εμπορική Τράπεζα σε ποσοστό 6,4%, στη Δέλτα Πληροφορική με ποσοστό 5,2%, στις Μινωικές Γραμμές με ποσοστό 4,8%, στη Eurobank με ποσοστό 4,5%, στον Πουλιάδη με ποσοστό 4,6%, στον Τιτάνα με ποσοστό 4,5%, στην Τέλεσις Τράπεζα με ποσοστό 4%, στον Τηλέτυπο με ποσοστό 3,9%, κ.λπ.

ΑΜΟΙΒΑΙΑ ΚΕΦΑΛΑΙΑ ΕΡΜΗΣ
Ερμής Δυναμικό Α/Κ Μετοχικό
Εσωτερικού

Πρόκειται για ένα από τα μεγαλύτερα αμοιβαία κεφάλαια της χώρας. Το ενεργητικό του στις 31/12/99 ανέρχονταν σε 371 δισ. δρχ. και το 87,1% αφορούσε τοποθετήσεις σε εισηγμένες μετοχές του ελληνικού Χρηματιστηρίου, ποσοστό 0,1% αφορούσε τοποθετήσεις σε αμοιβαία κεφάλαια και μετοχές εξωτερικού, ενώ ποσοστό 12,2% αφορούσε χρηματικά διαθέσιμα, κυρίως καταθέσεις σε γερós, καθώς και καταθέσεις σε δραχμές και σε συνάλλαγμα. Τέλος, ποσοστό 1,5% αφορούσε διάφορες απαιτήσεις και ποσοστό 0,9% αφορούσε διάφορες υποχρεώσεις.

Το μετοχικό χαρτοφυλάκιο της εταιρίας ανέρχονταν σε 323 δισ. δρχ. και οι κυριότερες τοποθετήσεις σε ό,τι αφορά στην κλαδική διάρθρωση εντοπίζονται σε μετοχές του τραπεζικού κλάδου, ακολουθούν οι τοποθετήσεις σε μετοχές της Παράλληλης Αγοράς με ποσοστό 6,7%, οι τοποθετήσεις στον κατασκευαστικό κλάδο ανέρχονται σε ποσοστό 8,7%, ενώ σε μετοχές του μεταλλουργικού κλάδου οι τοποθετήσεις ανέρχονται σε 8,1%. Σημαντικές, επίσης, είναι οι τοποθετήσεις σε μετοχές εταιριών του εκδοτικού κλάδου με ποσοστό 7,2%, οι τοποθετήσεις σε μετοχές εταιριών πληροφορικής ανέρχονται σε 6,7%, ενώ οι μετοχές εταιριών διατροφής αφορούν ποσοστό 4%.

Στις επιμέρους μετοχικές τοποθετήσεις, ξεχωρίζουν οι τοποθετήσεις στις μετοχές των εταιριών: Εμπορική Τράπεζα με ποσοστό 10,2%, στο Δημοσιογραφικό Οργανισμό Λαμπράκη με 6%, στην Εθνική Τράπε-



Όταν ο πελάτης δεν πληρώσει...



...Φοίνιξ Πιστώσεων

Η ΦΟΙΝΙΞ ΑΣΦΑΛΕΙΕΣ ΠΙΣΤΩΣΕΩΝ είναι η μοναδική ελληνική εταιρεία που ειδικεύεται στην ασφαλιστική κάλυψη των επί πιστώσει πωλήσεων στην Ελλάδα και το εξωτερικό. Σας καλύπτει συνοδικά σε περίπτωση αποδεδειγμένης αφερεγγυότητας των πελατών σας ή και σε περίπτωση καθυστέρησης πληρωμής λόγω οικονομικής αδυναμίας τους.

- Η ΦΟΙΝΙΞ ΑΣΦΑΛΕΙΕΣ ΠΙΣΤΩΣΕΩΝ σας παρέχει:*
- Προληπτικό έλεγχο φερεγγυότητας πελατών
 - Παρακολούθηση της οικονομικής τους κατάστασης
 - Ένα διεθνές δίκτυο πληροφορήσης και εξυπηρέτησης, σε συνεργασία με την γαλλική EULER και την γερμανική HERMES
 - Διεκδίκηση των ασφαλισμένων απαιτήσεών σας
 - Διευκόλυνση Τραπεζικής Χρηματοδότησης με απλή εκχώρηση του συμβολαίου σας
 - Αποζημίωση, γρήγορα και σε προκαθορισμένο χρόνο
 - Εγγυήσεις έργων
 - Εγγυήσεις ειδικού φόρου κατανάλωσης

Μέτοχοι της ΦΟΙΝΙΞ ΑΣΦΑΛΕΙΕΣ ΠΙΣΤΩΣΕΩΝ Α.Ε. είναι:

ΦΟΙΝΙΞ ΓΕΝΙΚΕΣ ΑΣΦΑΛΕΙΕΣ	51%
HERMES KREDITVERSICHERUNGS A.G.	17%
EULER (SFAC)	17%
ΕΜΠΟΡΙΚΗ FACTORING	10%
ΕΜΠΟΡΙΚΗ ΤΡΑΠΕΖΑ	5%



Ασφαλίζει και Εξασφαλίζει
ΜΕΛΟΣ ΤΟΥ ΟΜΙΛΟΥ ΤΗΣ ΕΜΠΟΡΙΚΗΣ ΤΡΑΠΕΖΗΣ

Για περισσότερες πληροφορίες: Τηλ.: 67.73.910 - Fax: 67.73.345

ζα με 5,3% και στο Ράδιο Κορασιδη με 3,9%, στην Alpha Τράπεζα Πίστewος με ποσοστό 3,9%, στη Singular με ποσοστό 2,7%, στην Ιντρακόμ με 4,2%, στον ΟΤΕ με 3,9%, στο Ιατρικό Αθηνών με 3,6%, κ.λπ.

Ερμής Μικτό Α/Κ Μικτό Εσωτερικού

Πρόκειται για ένα μικτό αμοιβαίο κεφάλαιο, το ενεργητικό του οποίου στις 31/12/99 ανέρχονταν σε 41 δισ. δρχ. και το 56,6% αφορούσε τοποθετήσεις σε μετοχές του ελληνικού Χρηματιστηρίου. Ποσοστό 12,8% αφορούσε τοποθετήσεις σε ομόλογα του ελληνικού δημοσίου, οι τοποθετήσεις σε διαθέσιμα αφορούσαν κυρίως καταθέσεις σε γeros, ενώ ποσοστό 0,6% αφορούσε τοποθετήσεις σε μετοχές μη εισηγμένων εταιριών, ποσοστό 0,6% αφορούσε μεταβατικούς λογαριασμούς ενεργητικού, ενώ, τέλος, ποσοστό 0,7% αφορούσε διάφορες υποχρεώσεις.

Οι τοποθετήσεις σε μετοχές του ελληνικού Χρηματιστηρίου ανέρχονταν σε 23,2 δισ. δρχ. και κατά 36,8% αφορούσαν τοποθετήσεις σε μετοχές του τραπεζικού κλάδου, κατά 11,9% σε μετοχές κατασκευαστικών εταιριών και κατά 11,8% σε μετοχές του μεταλλουργικού κλάδου. Σε μετοχές εταιριών της Παράλληλης Αγοράς, οι τοποθετήσεις αφορούσαν ποσοστό 11,4%, σε μετοχές εταιριών πληροφορικής οι τοποθετήσεις ανέρχονταν σε 7,1%, ενώ σε μετοχές εκδοτικών οι τοποθετήσεις ανέρχονταν σε 5,5%, κ.λπ.

Στις επιμέρους μετοχικές τοποθετήσεις ξεχωρίζουν οι τοποθετήσεις στις εταιρίες: Εμπορική Τράπεζα με ποσοστό 13,9%, στην Ιντρακόμ με 7,6% και στο Ράδιο Κορασιδη με 6,1%. Στην Εθνική Τράπεζα οι τοποθετήσεις αφορούσαν το 4,7%, στην Ιονική Τράπεζα 4,66%, στο Δημοσιογραφικό Οργανισμό Λαμπράκη με 4,35% κ.λπ.

ΑΜΟΙΒΑΙΑ ΚΕΦΑΛΑΙΑ ΕΤΒΑ-Π&Κ ΕΤΒΑ Π & Κ Α/Κ Capital Μετοχικό Εσωτερικού

Το ενεργητικό του αμοιβαίου κεφαλαίου στις 31/12/99 ανερχόταν σε 5,8 δισ. δρχ. και το 92,9% του συνόλου του αφορούσε τοποθετήσεις σε μετοχές του ελληνικού Χρηματιστηρίου. Ποσοστό 16,6% αφορούσε καταθέσεις και διάφορες απαιτήσεις, ποσοστό 1% σε μετοχές μη εισηγμένων εταιριών τότε, ενώ ποσοστό -9,9% αφορούσε διάφορες υποχρεώσεις.

Το μετοχικό χαρτοφυλάκιο της εταιρίας ανερχόταν σε 4,9 δισ. δρχ. και το 25,4% αφορούσε τοποθετήσεις σε μετοχές του τραπεζικού κλάδου, το 9% μετοχές του μεταλλουργικού κλάδου, το 8,2% μετοχές του κατασκευαστικού κλάδου κ.λπ.

Στις επιμέρους μετοχικές τοποθετήσεις ξεχωρίζουν οι τοποθετήσεις στην Alpha Τράπεζα Πίστewος με ποσοστό 5,2%, στην Εθνική Τράπεζα με ποσοστό 5,1%, στο ΔΟΛ με 4,8%, στην Τράπεζα Εργασίας με 4,8%, στην Εμπορική Τράπεζα με 4,2%, κ.λπ.

ΑΜΟΙΒΑΙΑ ΚΕΦΑΛΑΙΑ ΕΥΡΩΠΑΪΚΗ ΠΙΣΤΗ Ευρωπαϊκή Πίστη Αναπτυξιακού Α/Κ Μετοχικό Εσωτερικού

Το ενεργητικό του συγκεκριμένου αμοιβαίου κεφαλαίου ανέρχονταν στις 31/12/99 σε 23,9 δισ. δρχ. και το 82,6% αφορούσε τοποθετήσεις σε μετοχές του ελληνικού Χρηματιστηρίου, ποσοστό 4,8% αφορούσε τοποθετήσεις σε προθεσμιακές καταθέσεις, ενώ ποσοστό 2,6% αφορούσε καταθέσεις όψεως και προθεσμίας. Ποσοστό 10,1% του ενεργητικού αφορούσε εισηγμένες μετοχές, οι οποίες ήταν υπό παραλαβή, ενώ ποσοστό 0,03% και -0,6% αφορούσε διάφορες απαιτήσεις και υποχρεώσεις αντίστοιχα.

Το μετοχικό χαρτοφυλάκιο της εταιρίας στις 31/12/99 ανέρχονταν σε 19,7 δισ. δρχ. και ήταν κατά 30,4% τοποθετημένο σε μετοχές του τραπεζικού κλάδου, κατά 13,9% σε μετοχές εταιριών πληροφορικής (ΟΤΕ και Panafon), ποσοστό 8,9% αφορούσε τις δύο μεγάλες τσιμεντοβιομηχανίες, ενώ ποσοστό 6,4% αφορούσε τοποθετήσεις σε μετοχές του ασφαλιστικού κλάδου. Ποσοστό 5,3% αφορούσε τοποθετήσεις σε μετοχές του μεταλλουργικού κλάδου, ποσοστό 4,9% αφορούσε τοποθετήσεις σε μετοχές του κατασκευαστικού κλάδου, ποσοστό 4,2% αφορούσε τοποθετήσεις σε μετοχές εταιριών πληροφορικής, κ.λπ.

Σε ό,τι αφορά στις μετοχικές τοποθετήσεις, οι κυριότερες εντοπίζονται στις μετοχές των εταιριών: Εθνική Τράπεζα με ποσοστό 7,9%, ΟΤΕ με 7,3%, Panafon με 66,5% και Alpha Τράπεζα Πίστewος με 6%, στην Εμπορική Τράπεζα με ποσοστό 5,9%, στα Ελληνικά Πετρέλαια με 5,8%, στην Τράπεζα Εργασίας με 5,1%, στην Ιντρακόμ με 4,8%, κ.λπ.

ΑΜΟΙΒΑΙΑ ΚΕΦΑΛΑΙΑ ΙΟΝΙΚΗ ΑΕΔΑΚ Ευρωελληνικό Α/Κ Μετοχών Εσωτερικού

Το ενεργητικό του συγκεκριμένου αμοιβαίου κεφαλαίου ανέρχονταν σε 224 δισ. δρχ. και ήταν κατά 85,1% τοποθετημένο σε μετοχές εταιριών του ελληνικού Χρηματιστηρίου, ποσοστό 13,1% αφορούσε χρηματικά διαθέσιμα, ενώ ποσοστό 0,9% αφορούσε διάφορες απαιτήσεις. Ποσοστό 0,1% αφορούσε μετοχές μη εισηγμένων εταιριών τότε και δικαιώματα υπό έκδοση, ενώ ποσοστό 0,01 αφορούσε διάφορες απαιτήσεις.

Το μετοχικό χαρτοφυλάκιο ανέρχονταν σε 192 δισ. δρχ. και ήταν κατά 15,5% τοποθε-

τημένο σε μετοχές τραπεζών, κατά 18,1% σε μετοχές του μεταλλουργικού κλάδου, κατά 12,7% σε τηλεπικοινωνίες, κατά 8% σε μετοχές της Παράλληλης Αγοράς, κ.λπ.

Στις επιμέρους μετοχικές τοποθετήσεις ξεχωρίζουν οι μετοχές των εταιριών: ΟΤΕ με 9,7%, Ιντρακόμ με 6,1%, Εθνική Τράπεζα με 5,9%, Alpha Τράπεζα Πίστewος με 5%, Μινωικές Γραμμές με 4,7% και Μέτκα 4%. Οι Επιχειρήσεις Αττικής με 2,7%, η Ιντεραμέρικαν με 2,3%, ο Νηρέας με 2,3%, η Alpha Finance με 2,4%, κ.λπ.

ΑΜΟΙΒΑΙΑ ΚΕΦΑΛΑΙΑ ΚΤΗΜΑΤΙΚΗ ΔΕΛΦΟΙ Μικτό Α/Κ Εσωτερικού

Το ενεργητικό του συγκεκριμένου αμοιβαίου κεφαλαίου ανερχόταν στις 31/12/99 σε 30,2 δισ. δρχ. και ήταν κατά 62,3% τοποθετημένο σε μετοχές εταιριών του ελληνικού Χρηματιστηρίου, κατά 11,2% σε ομόλογα του ελληνικού δημοσίου, κατά 1,3% σε αξιόγραφα εξωτερικού, ενώ ποσοστό 2,8% αφορούσε διάφορους χρεώστες. Ποσοστό 22% αφορούσε καταθέσεις (εσωτερικού, γeros, synthetic swap και σε ξένο νόμισμα), ενώ ποσοστό 0,5% αφορούσε δεδουλευμένους τόκους.

Το μετοχικό χαρτοφυλάκιο του συγκεκριμένου αμοιβαίου κεφαλαίου ανερχόταν σε 18,8 δισ. δρχ., με ποσοστό 26,9% να αφορά τοποθετήσεις σε τραπεζικούς τίτλους, ποσοστό 16,9% αφορούσε τοποθετήσεις σε μετοχές εταιριών πληροφορικής, ποσοστό 7,8% αφορούσε τοποθετήσεις σε μετοχές εταιριών βιομηχανικής συσκευασίας, ενώ ποσοστό 7,7% αφορούσε τοποθετήσεις σε μετοχές του μεταλλουργικού κλάδου. Στις επιμέρους μετοχικές τοποθετήσεις ξεχωρίζουν οι τοποθετήσεις στην ΕΤΕΒΑ με ποσοστό 9,1%, στην Εθνική Τράπεζα με ποσοστό 7,9%, στο Μαΐλλη με ποσοστό 6,3%, στην Εμπορική με ποσοστό 5,8%, στο Ιατρικό Αθηνών με ποσοστό 5,5%, στον Πουλιάδη με ποσοστό 5,3%, στα Ελληνικά Πετρέλαια με ποσοστό 4,3%, στην Alpha Τράπεζα Πίστewος με ποσοστό 3,6%, στην Ιντρακόμ με ποσοστό 3,66%, κ.λπ.

ΔΕΛΦΟΙ Μετοχικό Α/Κ Εσωτερικού

Αποτελεί το αμιγώς μετοχικό κεφάλαιο της Κτηματικής ΑΕΔΑΚ, το ενεργητικό του οποίου στις 31/12/99 ανερχόταν σε 49,4 δισ. δρχ. και το 84,25% αφορούσε τοποθετήσεις σε μετοχές εισηγμένες στο ελληνικό Χρηματιστήριο, ενώ ποσοστό 0,5% αφορούσε τοποθετήσεις σε μετοχές μη εισηγμένων εταιριών τότε. Το υπόλοιπο 15,2% αφορούσε τοποθετήσεις σε καταθέσεις, διάφορους χρεώστες και δεδουλευμένους τόκους.

Δεν θα νιώθατε
πιο ασφαλείς
αν πίσω από
την ασφαλιστική σας εταιρία
βρισκόταν
η μεγαλύτερη Τράπεζα
του ιδιωτικού τομέα;

ALPHA ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

Η νέα ασφαλιστική δύναμη από τον Όμιλο Alpha Τραπεζής Πίστewος

Με τη φερεγγυότητα και την αξιοπιστία της μεγαλύτερης Τραπεζής του ιδιωτικού τομέα, η Alpha Ασφαλιστική, η νέα εταιρία που συνενώνει την Εμπορική Ασφαλιστική με την Ελληνοβρετανική, με νέες ιδέες και διαφανείς όρους

κάνει πραγματικότητα την ύπαρξη μιας ασφαλιστικής εταιρίας που πραγματικά νοιάζεται για τους ασφαλισμένους της. Διαθέτοντας την προηγμένη τεχνολογία και το πνεύμα συνεργασίας και εξυπηρέτησεως της Alpha

Τραπεζής Πίστewος, η Alpha Ασφαλιστική, θέτει νέα ποιοτικά κριτήρια στις ασφαλίσεις. Η ασφάλειά σας βρίσκεται πλέον σε καλά χέρια.

ΕΔΩ ΕΙΣΤΕ ΑΣΦΑΛΕΙΣ



Το μετοχικό χαρτοφυλάκιο ανερχόταν στις 31/12/99 σε 41,6 δισ. δρχ. και ήταν τοποθετημένο κατά 24,9% σε μετοχές του τραπεζικού κλάδου, κατά 13,4% σε μετοχές εταιριών πληροφορικής, κατά ποσοστό 11,1% σε διάφορες άλλες εταιρίες, ενώ ποσοστό 9% αφορούσε τοποθετήσεις σε μετοχές του μεταλλουργικού κλάδου.

Στις επιμέρους μετοχικές τοποθετήσεις στην Εθνική Τράπεζα ήταν επενδεδυμένο το 7,3% του μετοχικού χαρτοφυλακίου, στην ΕΤΕΒΑ το ποσοστό αυτό ανερχόταν σε 6,8%, στη Βιοχάλκο το 5%, στην Alpha Τράπεζα Πίστεως το 4,8%, στο Ιατρικό Αθηνών το 4,9%, στον Πουλιάδη το 4,7%, στην Ιντρασόφτ το 4,4%, στην Ιντρακόμ το 4%, στην Εμπορική Τράπεζα το 3%, κ.λπ.

ΔΕΛΦΟΙ Μετοχικό Α/Κ Εσωτερικού

Το ενεργητικό του μεγαλύτερου αμοιβαίου κεφαλαίου της εταιρίας ανερχόταν στις 31/12/99 σε 160,4 δισ. δρχ. και το 84,5% του συνόλου του ήταν τοποθετημένο σε μετοχές του ελληνικού Χρηματιστηρίου, ενώ ποσοστό 0,2% αφορούσε τοποθετήσεις σε μετοχές μη εισηγμένων εταιριών τότε. Το υπόλοιπο 15,3% αφορούσε τοποθετήσεις σε καταθέσεις, διάφορους χρεώστες και δεδουλευμένους τόκους.

Το μετοχικό χαρτοφυλάκιο ανερχόταν στις 31/12/99 σε 160,1 δισ. δρχ. και ήταν τοποθετημένο κατά 16,2% σε μετοχές διαφόρων εταιριών, κατά 11,6% σε δύο μετοχές του τραπεζικού κλάδου, κατά 11,4% σε μετοχές της Παράλληλης Αγοράς, ποσοστό 10% αφορούσε τοποθετήσεις σε μετοχές του μεταλλουργικού κλάδου, ενώ ποσοστό 9,7% αφορούσε τοποθετήσεις σε μετοχές εταιριών πληροφορικής.

Στις επιμέρους τοποθετήσεις ξεχωρίζουν οι τοποθετήσεις με ποσοστό 9,2% στην ΕΤΕΒΑ, με ποσοστό 8,1% οι τοποθετήσεις στο Ιατρικό Αθηνών, με ποσοστό 6,6% στη γαλακτοβιομηχανία Δέλτα, με ποσοστό 4% στο Δημοσιογραφικό Οργανισμό Λαμπράκη, με ποσοστό 3,6% στην ΑΧΟΝ, με ποσοστό 3,1% στην Εθνική Ασφαλιστική, με ποσοστό επίσης 3,1% στη Δέλτα Πληροφορική, κ.λπ.

ΑΜΟΙΒΑΙΑ ΚΕΦΑΛΑΙΑ ΚΥΠΡΟΥ ΚΥΠΡΟΥ Ελληνικό Α/Κ Μετοχικό Εσωτερικού

Το ενεργητικό του συγκεκριμένου αμοιβαίου κεφαλαίου ανερχόταν στις 31/12/99 σε 32,5 δισ. δρχ. και ήταν κατά 87,02% τοποθετημένο σε μετοχές του ελληνικού Χρηματιστηρίου, κατά 4,86% σε ομόλογα του ελληνικού δημοσίου, κατά 6,9% σε καταθέσεις, ποσοστό 1,2% αφορούσε διάφορες απαιτήσεις, ενώ ποσοστό -1,3% αφορούσε διάφορες υποχρεώσεις.

Σε ό,τι αφορά στο μετοχικό χαρτοφυλάκιο, στις 31/12/99 ανερχόταν σε 30,7 δισ. δρχ. και οι κυριότερες κλαδικές τοποθετήσεις του εντοπιζόνταν στις τράπεζες με 22,6%, στις εταιρίες πληροφορικής με 20,2%, στις εταιρίες της Παράλληλης Αγοράς, στις εταιρίες διατροφής με 9,2%, στις κατασκευές με 6,9%, στις μεταλλουργικές επιχειρήσεις με 6,1% κ.λπ. Στις επιμέρους μετοχικές τοποθετήσεις ξεχωρίζουν αυτές στη Singular με ποσοστό 11,7%, στην Alpha Τράπεζα Πίστεως με 5,2%, στην Εθνική Τράπεζα με 4,4%, στην Ελληνική Εταιρία Μπισκότων με 3,8%, στον Καρδασιλάρη με 3,5%, στην Εμπορική Τράπεζα με 3,3%, κ.λπ.

ΑΜΟΙΒΑΙΑ ΚΕΦΑΛΑΙΑ ΛΑΪΚΗ TELESIS ΛΑΪΚΗ TELESIS Α/Κ Μετοχικό Εσωτερικού

Στα 50,6 δισ. δρχ. ανήλθε το ενεργητικό του συγκεκριμένου αμοιβαίου κεφαλαίου στις 31/12/99 με το 92,1% να αφορά τοποθετήσεις σε μετοχές του ελληνικού Χρηματιστηρίου, το υπόλοιπο ποσοστό αφορούσε καταθέσεις, καθώς και διάφορες απαιτήσεις και υποχρεώσεις.

Το μετοχικό χαρτοφυλάκιο του αμοιβαίου κεφαλαίου ανερχόταν σε 46,5 δισ. δρχ. και οι κυριότερες τοποθετήσεις τους εντοπίζονται σε μετοχές του μεταλλουργικού κλάδου με ποσοστό 28,9%, σε μετοχές της Παράλληλης Αγοράς με ποσοστό 15,9% σε μετοχές διαφόρων εταιριών με ποσοστό 14,1%, σε τράπεζες με ποσοστό 6,6% κ.λπ.

Σε ό,τι αφορά στις κυριότερες μετοχικές τοποθετήσεις αυτές εντοπίζονται στα Ελληνικά Καλώδια με ποσοστό 9,3%, στα ΚΑΕ με ποσοστό 8,5%, στο Μυτιληναίο με ποσοστό 6,5%, στο Σαράντη με ποσοστό 6,4%, στα Foll-Follie με ποσοστό 6,1%, στο Χατζηγιάννου με ποσοστό 4,3%, στην Ραφαήλ με ποσοστό 3,3%, στον ΟΤΕ με ποσοστό 3,2%, στη Σιδενόρ με ποσοστό 3%, στην ΕΤΒΑ με ποσοστό 2,9%, κ.λπ.

ΑΜΟΙΒΑΙΑ ΚΕΦΑΛΑΙΑ NATIONALE NEDERLANDEN N-N Αναπτυξιακό Α/Κ Μετοχικό Εσωτερικού

Το ενεργητικό του αμοιβαίου κεφαλαίου στις 31/12/99 ανερχόταν σε 151 δισ. δρχ. και το 90,62% του συνόλου του αφορούσε τοποθετήσεις σε μετοχές του ελληνικού Χρηματιστηρίου. Ποσοστό 10,4% αφορούσε τοποθετήσεις σε καταθέσεις όψεως και καταθέσεις σε ξένο νόμισμα, ποσοστό 0,05% αφορούσε διάφορες απαιτήσεις, ενώ ποσοστό -1,11 διάφορες υποχρεώσεις.

Το μετοχικό χαρτοφυλάκιο της εταιρίας ανερχόταν σε 136,9 δισ. δρχ. και το 27,6% αφορούσε τοποθετήσεις σε μετοχές του τραπεζικού κλάδου, το 16,4% σε μετοχές πληροφορικής, ποσοστό 11,4% σε μετοχές του μεταλλουργικού κλάδου, κ.λπ.

Στις επιμέρους μετοχικές τοποθετήσεις ξεχωρίζουν οι τοποθετήσεις στην Εθνική Τράπεζα με ποσοστό 9,7%, στην Alpha Τράπεζα Πίστεως με 6,7%, στην Εμπορική Τράπεζα με 6,5% και στον ΟΤΕ με 6,4%. Ποσοστό 5,7% στη Singular, ποσοστό 5,5% στην Ιντρακόμ, ποσοστό 3,4% στην Ιντρασόφτ, ποσοστό 3,3% στις Μινωικές Γραμμές, κ.λπ.

N-N Α/Κ Δυναμικών Επιχειρήσεων Μετοχικό Εσωτερικού

Το ενεργητικό του συγκεκριμένου αμοιβαίου κεφαλαίου στις 31/12/99 ανερχόταν σε 21,8 δισ. δρχ. και το 83,7% του συνόλου του αφορούσε τοποθετήσεις σε μετοχές του ελληνικού Χρηματιστηρίου. Ποσοστό 9,6% αφορούσε τοποθετήσεις σε καταθέσεις όψεως, ποσοστό 9,2% σε καταθέσεις σε ξένο νόμισμα, ποσοστό 3,1% αφορούσε διάφορες απαιτήσεις, ενώ ποσοστό -5,6 διάφορες υποχρεώσεις.

Το μετοχικό χαρτοφυλάκιο της εταιρίας ανερχόταν σε 18,2 δισ. δρχ. και το 21,5% ήταν τοποθετημένο σε μετοχές πληροφορικής, το 15,3% σε μετοχές της Παράλληλης Αγοράς, σε μετοχές του τραπεζικού κλάδου το 12,8%, σε μετοχές του μεταλλουργικού το 7,3%, σε μετοχές του κατασκευαστικού κλάδου το 6,3%, κ.λπ.

Στις επιμέρους μετοχικές τοποθετήσεις ξεχωρίζουν οι τοποθετήσεις στην Ιντρασόφτ με 4,5%, στην Εθνική Τράπεζα με ποσοστό 4,1%, στην Alpha Τράπεζα Πίστεως με 3,5%, στη Singular με ποσοστό 3,5%, κ.λπ.

ΑΜΟΙΒΑΙΑ ΚΕΦΑΛΑΙΑ ΠΕΙΡΑΙΩΣ ΤΡΙΤΩΝ Α/Κ Μικτό Εσωτερικού

Το συγκεκριμένο αμοιβαίο κεφάλαιο στις 31/12/99 διέθετε ενεργητικό ύψους 16,2 δισ. δρχ. και ήταν κατά 59,7% τοποθετημένο σε μετοχές του ελληνικού Χρηματιστηρίου, ενώ παράλληλα ποσοστό 0,8% αφορούσε τοποθετήσεις σε εισηγμένες μετοχές και σε δικαιώματα. Ποσοστό 32,4% αφορούσε τοποθετήσεις σε ομόλογα του ελληνικού δημοσίου, ποσοστό 5,8% αφορούσε τοποθετήσεις σε καταθέσεις (σε δραχμές και ξένο νόμισμα), ποσοστό 1,3% αφορούσε διάφορες απαιτήσεις και μεταβατικούς λογαριασμούς ενεργητικούς, ενώ τέλος ποσοστό 1,7% αφορούσε διάφορες απαιτήσεις. Το μετοχικό χαρτοφυλάκιο της εταιρίας στην ίδια ημερομηνία ανερχόταν σε 9,7 δισ.

“ΕΝΑ ΜΑΡΤΙΝΙ ΠΑΡΑΚΑΛΩ...”

Φανταστείτε τον εαυτό σας μετά από 10-15 χρόνια. Σ' ένα εξωτικό νησί, να παραγγέλνετε το μαρτίνι σας. Χτυπημένο, όχι ανακατεμένο. Η θάλασσα γεμάτη κόσμο. Και στην πατρίδα χειμώνας...

Επιτέλους, μετά από τόσα χρόνια δουλειάς, απολαμβάνετε αυτό που ονειρευόσασταν. Κάποια χρόνια απόλυτης ξεγνοιασιάς και ηρεμίας. Χωρίς σκοτούρες, χωρίς άγχος.

Κι όλα αυτά χάρη στην προνοητικότητα σας, ν' αγοράσετε πριν από χρόνια, μερίδια του ΑΣΠΙΣ BOND.

Το ΑΣΠΙΣ BOND είναι ένα νέο ασφαλιστικό και επενδυτικό προϊόν που δημιούργησε η ΑΣΠΙΣ ΠΡΟΝΟΙΑ και απευθύνεται στον επενδυτή ο οποίος επιθυμεί να πετύχει, μακροπρόθεσμα, τις υψηλές αποδόσεις που θα του επιτρέψουν να εξασφαλίσει μια δεύτερη σύνταξη, ένα εφάπαξ, ένα καλύτερο μέλλον για τα παιδιά του, τον ίδιο και την οικογένειά του, παρέχοντάς του, ταυτόχρονα, σημαντικές ασφαλιστικές καλύψεις, για περίπτωση θανάτου και μόνιμης ολικής ανικανότητας.

Το ΑΣΠΙΣ BOND ανήκει στη νέα γενιά των UNIT-LINKED προϊόντων και επενδύει σε: επιλεγμένες μετοχές του Χρηματιστηρίου Αξιών Αθηνών ή Διεθνών Χρηματιστηρίων, Ομόλογα ή Ομολογίες του Ελληνικού Κράτους ή Κρατών-μελών της Ευρωπαϊκής Ένωσης, Μερίδια Ελληνικών ή Διεθνών Αμοιβαίων Κεφαλαίων, Προθεσμιακές Καταθέσεις σε Τράπεζες, σε Δραχμές ή Ξένα Νομίσματα. Οι αποδόσεις του δημοσιεύονται καθημερινά στον ημερήσιο τύπο.

Διασπείροντας τον επενδυτικό κίνδυνο, πετυχαίνει αποδόσεις πολύ υψηλότερες από εκείνες που ο απλός επενδυτής θα επετύγχανε, αν μόνος του προσπαθούσε να διαχειριστεί την επένδυσή του.

Επενδύοντας σήμερα σε ΑΣΠΙΣ BOND, εξασφαλίζετε υψηλές αποδόσεις από ειδικούς και τις ασφαλιστικές καλύψεις που χρειάζεστε, για καλό και για κακό...



από την



ΑΣΠΙΣ ΠΡΟΝΟΙΑ

δρχ. και κατά 21,6% ήταν τοποθετημένο σε τραπεζικούς τίτλους, κατά 11,8% σε μετοχές του μεταλλουργικού κλάδου, κατά 11,3% σε μετοχές της Παράλληλης Αγοράς, κατά 7,9% σε δυο μετοχές εταιριών επενδύσεων, κατά 7,5% σε μετοχές εταιριών Πληροφορικής, κατά 6,1% σε εταιρίες διατροφής κ.λπ. Θα πρέπει να σημειωθεί ότι στον Όμιλο Πειραιώς οι τοποθετήσεις του μετοχικού χαρτοφυλακίου ανέρχονταν σε 23,6% ή 2,3 δισ. δρχ.

Στις επιμέρους μετοχικές τοποθετήσεις ξεχωρίζουν: η Τράπεζα Πειραιώς με ποσοστό 10,7%, η Τράπεζα Μακεδονίας - ράκης με 6,2%, η Alpha Finance με 5,1%, η Πειραιώς Leasing με 3,8%, η Singular με 3,1%, κ.λπ.

**ΑΜΟΙΒΑΙΑ ΚΕΦΑΛΑΙΑ CIFI
CITIFUND EQUITY A/K Μετοχών
Εσωτερικού**

Το ενεργητικό του αμοιβαίου κεφαλαίου ανερχόταν στις 31/12/99 σε 43,7 δισ. δρχ., εκ των οποίων το 96,3% αφορούσε τοποθετήσεις σε εισηγμένες μετοχές του ελληνικού Χρηματιστηρίου, το 2,8%, σε ομόλογα του ελληνικού δημοσίου, σε τραπεζικά ομόλογα και σε Repos και ποσοστό 0,9% αφορούσε τοποθετήσεις σε καταθέσεις.



Σε ό,τι αφορά στο μετοχικό χαρτοφυλάκιο της εταιρίας στις 31/12/99 ανερχόταν σε 42,1 δισ. δρχ. και ήταν κατά 41,6% τοποθετημένο σε μετοχές του τραπεζικού κλάδου, ποσοστό 9,9% σε μετοχές του μεταλλουργικού κλάδου, ποσοστό 6,2% σε μετοχές του κατασκευαστικού κλάδου, κ.λπ.

Στις επιμέρους μετοχικές τοποθετήσεις ξεχωρίζουν οι τοποθετήσεις στις μετοχές των εταιριών: Alpha Τράπεζα Πίστεως με ποσοστό 9,2% στην Εθνική Τράπεζα με 9,2%, στην Εμπορική Τράπεζα με 8,1%, στον ΟΤΕ με 6,7%, στην 3E με 5,4%, στην Ιντρακόμ με 5,3%, στα Ελληνικά Πετρέλαια με 4,5%, κ.λπ.

**CITIFUND BALANCED A/K Μετοχών
Εσωτερικού**

Το ενεργητικό του συγκεκριμένου αμοιβαίου κεφαλαίου ανερχόταν σε 2,4 δισ. δρχ. και ήταν τοποθετημένο κατά 59,9% σε μετοχές εταιριών του ελληνικού Χρηματιστηρίου, ποσοστό 38% αφορούσε τοποθετήσεις σε ομόλογα του ελληνικού δημοσίου, σε τραπεζικά ομόλογα και σε repos και ποσοστό 2,1% αφορούσε τοποθετήσεις σε καταθέσεις.

Στις επιμέρους μετοχικές τοποθετήσεις ξεχωρίζουν αυτές στην Εθνική Τράπεζα με 14%, στην Alpha Τράπεζα Πίστεως με 9,3%, στην Εμπορική Τράπεζα με 7,8%, στην Ιντρακόμ με 5,4%, στην Τράπεζα Εργασίας με 4,6%, κ.λπ.

TOP-15

Αμοιβαία - Ονομασία	Κατηγορία	Ποσοστό μεταβολής
ROGEN INCOME	Ομολογιακό Εσωτερικού	15,35%
MIDLAND	Διεθνές Μετοχικό	10,81%
ALPHA TRUST	Μετοχικό Εξωτερικού	10,04%
SOGEN MONEY	Διαχείριση Διαθεσίμων	10,01%
BARCLAYS	Ομολογιακό Εξωτερικού	9,90%
TELESIS	Διεθνές Ομολογιακό	9,74%
INTERAMERICAN ΔΟΛΑΡΙΟΥ	Μετοχικό Εξωτερικού	9,55%
ΕΥΡΩΠΑΪΚΗ ΠΙΣΤΗ	Ομολογιακό Εσωτερικού	9,54%
ΕΤΒΑ Π.&Κ. CAPITAL	Διεθνές Ομολογιακό	9,21%
ALPHA PEN	Ομολογιακό Εξωτερικού	9,14%
INTERAMERICAN ΔΟΛΑΡΙΟΥ	Ομολογιακό Διεθνές	9,06%
ALPHA ΔΟΛΑΡΙΟΥ	Ομολογιακό Εξωτερικού	8,69%
ALPHA Λ. ΑΓΓΛΙΑΣ	Ομολογιακό Εξωτερικού	8,56%
INTERAMERICAN M/M ΔΟΛ.	Διαχείριση Διαθεσίμων	7,85%
ALPHA ΜΙΚΤΟ	Μεικτό Εξωτερικού	7,60%

BOTTOM - 15

Αμοιβαία - Ονομασία	Κατηγορία	Ποσοστό μεταβολής
ROGEN INCOME	Ομολογιακό Εσωτερικού	15,35%
MIDLAND	Διεθνές Μετοχικό	10,81%
ALPHA TRUST	Μετοχικό Εξωτερικού	10,04%
SOGEN MONEY	Διαχείριση Διαθεσίμων	10,01%
BARCLAYS	Ομολογιακό Εξωτερικού	9,90%
TELESIS	Διεθνές Ομολογιακό	9,74%
INTERAMERICAN ΔΟΛΑΡΙΟΥ	Μετοχικό Εξωτερικού	9,55%
ΕΥΡΩΠΑΪΚΗ ΠΙΣΤΗ	Ομολογιακό Εσωτερικού	9,54%
ΕΤΒΑ Π.&Κ. CAPITAL	Διεθνές Ομολογιακό	9,21%
ALPHA PEN	Ομολογιακό Εξωτερικού	9,14%
INTERAMERICAN ΔΟΛΑΡΙΟΥ	Ομολογιακό Διεθνές	9,06%
ALPHA ΔΟΛΑΡΙΟΥ	Ομολογιακό Εξωτερικού	8,69%
ALPHA Λ. ΑΓΓΛΙΑΣ	Ομολογιακό Εξωτερικού	8,56%
INTERAMERICAN M/M ΔΟΛ.	Διαχείριση Διαθεσίμων	7,85%
ALPHA ΜΙΚΤΟ	Μεικτό Εξωτερικού	7,60%

**Η Νο 1
ΔΙΕΘΝΗΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ
ΕΤΑΙΡΙΑ ΖΩΗΣ ΣΤΗΝ ΕΛΛΑΔΑ
ΜΕ ΤΗΝ ΤΑΥΤΟΤΗΤΑ ΤΗΣ
ΣΤΟΝ ΚΟΣΜΟ**



Από σήμερα το όνομα της μητρικής μας εταιρίας AIG συνοδεύει την εταιρική ταυτότητα της ALICO και στην Ελλάδα.

ALICO AIG Life. Η ολοκληρωμένη ταυτότητά μας εκφράζει πληρέστερα την ισχύ και τον επαγγελματισμό της Εταιρίας που έχει τις ρίζες της εδώ και 80 χρόνια στον κόσμο.

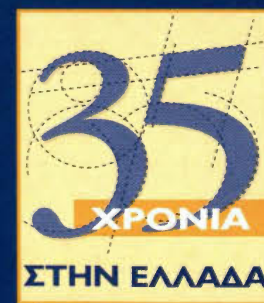
Το AIG (American International Group, Inc.) είναι ο κορυφαίος διεθνής ασφαλιστικός οργανισμός με έδρα τις ΗΠΑ. Οι εταιρίες του δραστηριοποιούνται σε 130 χώρες, καλύπτοντας όλο το φάσμα των ασφαλιστικών και χρηματοοικονομικών υπηρεσιών.

Η ALICO, που αποτελεί θυγατρική εταιρία του AIG, είναι μία από τις μεγαλύτερες ασφαλιστικές εταιρίες σε παγκόσμιο επίπεδο και ειδικεύεται αποκλειστικά στις ασφαλίσσεις Ζωής, Συντάξεων και Υγείας. Η ποιότητα των υπηρεσιών της αναγνωρίζεται παντού και, όπως και η μητρική εταιρία AIG, κάθε χρόνο κρίνεται με την ανώτατη αξιολόγηση «AAA»* για την οικονομική της ισχύ. Διάκριση που ελάχιστες εταιρίες στον κόσμο μπορούν να επιδείξουν και που μεταφράζεται σε ανυπέρβλητη σιγουριά.

Στη χώρα μας εδώ και 35 χρόνια η ALICO οριοθετεί την έννοια «Ασφάλεια Ζωής», αποτελώντας σταθερά το πρότυπο των εξελίξεων στον ασφαλιστικό κλάδο, ακόμα και σε καιρούς μεγάλων ανακατατάξεων, δημιουργώντας σχέσεις απόλυτης εμπιστοσύνης με τους ασφαλισμένους της.

Η ALICO AIG Life ευχαριστεί όλους όσους την εμπιστεύονται και την αναδεικνύουν σταθερά ως τη Νο 1 διεθνή ασφαλιστική εταιρία Ζωής στην Ελλάδα και υπόσχεται ότι θα αποτελεί πάντα την ασφαλιστική δύναμη που εκφράζει με τον πιο αξιόπιστο τρόπο τη σιγουριά της αυριανής ημέρας!

*από τους έγκυρους οικονομικούς αναλυτές Standard & Poor's και Moody's



Αμοιβαίο Κεφάλαιο "ΑΣΠΙΣ 2004" μετόχων εσωτερικού

Μία επίκαιρη επενδυτική πρόταση

Η ΑΣΠΙΣ ΑΕΔΑΚ, μία από τις παλαιότερες και σημαντικότερες εταιρίες Διαχείρισης Αμοιβαίων Κεφαλαίων, με αφορμή τη διεξαγωγή των Ολυμπιακών Αγώνων του 2004 στη χώρα μας και την έντονη επιχειρηματική δραστηριότητα που θα αναπτυχθεί πριν και μετά από αυτούς, σχεδίασε ειδικά για αυτό το γεγονός ένα νέο Αμοιβαίο Κεφάλαιο Μετοχών εσωτερικού, το «ΑΣΠΙΣ 2004».

Το Αμοιβαίο Κεφάλαιο «ΑΣΠΙΣ 2004» θα επενδύσει κατά κύριο λόγο σε αυστηρά επιλεγμένες μετοχές και δευτερευόντως σε υψηλότοκες καταθέσεις. Το χαρτοφυλάκιό του θα συμπεριλαμβάνει μετοχές εταιριών: Υψηλής Τεχνολογίας (ηλεκτρονικές, πληροφορική), Υποδομής (κατασκευαστικές, μεταλλουργικές, τσιμέντων), Υπηρεσιών (ΜΜΕ, Ξενοδοχεία, μεταφορικές) και Εμπορικών (τρόφιμα, αθλητικά είδη κ.τ.λ.).

Επιπλέον, το ΑΣΠΙΣ 2004 εξασφαλίζει μία σειρά από σημαντικά πλεονεκτήματα στον επενδυτή όπως:

1. Μετοχική τοποθέτηση σε μεγάλο αριθμό επιλεγμένων ισχυρών εταιριών που εξ αντικειμένου θα έχουν ουσιαστική δραστηριοποίηση εν όψει των αγώνων.
2. Ο μεσομακροπρόθεσμος χαρακτήρας του ΑΣΠΙΣ 2004 σε συνδυασμό με τις χαμηλές τιμές που επικρατούν στο Χρηματιστήριο δημιουργούν εξαιρετικές προοπτικές για ουσιαστική κερδοφορία.
3. Παρέχει τη δυνατότητα άμεσης ρευστοποίησης (μέρους ή όλου της επένδυσης) ανά πάσα στιγμή.
4. Είναι μία ανεπανάληπτη επενδυτική πρόταση με συγκεκριμένο στόχο, αποτελεί μια καλή επενδυτική στρατηγική για τον Έλληνα επενδυτή, δεδομένης και της περαιτέρω μείωσης των επιτοκίων.

Αξιζει να σημειωθεί ότι το ενεργητικό της ΑΣΠΙΣ ΑΕΔΑΚ το 1999 αυξήθηκε κατά 55% έναντι 32% του συνόλου της Ελληνικής αγοράς των Αμοιβαίων Κεφαλαίων. Διαθέτει μαζί με το ΑΣΠΙΣ 2004 πέντε (5) Αμοιβαία Κεφάλαια και σύντομα πρόκειται να παρουσιάσει και ένα ακόμη.

Τα Αμοιβαία Κεφάλαια ΑΣΠΙΣ διατίθενται μέσα από το ευρύτατο δίκτυο πανελλαδικής κάλυψης του Ομίλου ΑΣΠΙΣ που περιλαμβάνει:

- Τα καταστήματα της ASPIS BANK,
- Τα ασφαλιστικά δίκτυα της ΑΣΠΙΣ ΠΡΟΝΟΙΑ ΑΕΓΑ, Commercial Union, Gothaer & Nordstern Colonia,
- Τα εξειδικευμένα γραφεία εξυπηρέτησης πελατών των Αμοιβαίων Κεφαλαίων ΑΣΠΙΣ σε Αθήνα, Πειραιά, Θεσσαλονίκη, Ηράκλειο, Καβάλα και πρόσφατα στην Κηφισιά.

ΠΩΣ ΘΑ ΕΠΕΝΔΥΣΕΤΕ ΣΤΟ ΑΣΠΙΣ 2004

1. ΑΙΤΗΣΗ ΔΙΑΘΕΣΗΣ ΜΕΡΙΔΙΩΝ

Συμπληρώνετε και υπογράφετε την ΑΙΤΗΣΗ ΣΥΜΜΕΤΟΧΗΣ της ΑΣΠΙΣ ΑΕΔΑΚ. Ο επενδυτής κρατά αντίγραφο της αίτησης και το πρωτότυπο επιστρέφεται στην ΑΣΠΙΣ ΑΕΔΑΚ.

2. ΚΑΤΑΒΟΛΗ ΠΟΣΟΥ

Το ποσό επένδυσης μπορεί να καταβληθεί ΑΠΟΚΛΕΙΣΤΙΚΑ και ΜΟΝΟΝ σε έναν από τους επίσημους τραπεζικούς λογαριασμούς του Αμοιβαίου Κεφαλαίου ΑΣΠΙΣ 2004.

Οι τραπεζικοί Λογαριασμοί Κατάθεσης του ΑΣΠΙΣ 2004

ASPIS BANK
101-3-2210
ΑΛΦΑ ΤΡΑΠΕΖΑ ΠΙΣΤΕΩΣ
128002320000924
ΑΓΡΟΤΙΚΗ ΤΡΑΠΕΖΑ
0170400481767
ΙΟΝΙΚΗ ΤΡΑΠΕΖΑ
83567767

3. Μετά την επένδυσή σας θα λάβετε ΒΕΒΑΙΩΣΗ ΤΙΤΛΟΥ ΜΕΡΙΔΙΩΝ την οποία πρέπει να φυλάσσετε.

ΤΕΧΝΙΚΑ ΣΤΟΙΧΕΙΑ ΤΟΥ ΑΣΠΙΣ 2004 ΕΤΑΙΡΙΑ ΔΙΑΧΕΙΡΙΣΕΩΣ ΑΣΠΙΣ ΑΕΔΑΚ

ΚΑΤΗΓΟΡΙΑ

Μετοχικό Αμοιβαίο Κεφάλαιο Εσωτερικού

ΕΝΑΡΞΗ

25 Φεβρουαρίου 2000

ΑΠΟΦΑΣΗ ΕΠΙΤΡΟΠΗΣ ΚΕΦΑΛΑΙΑΓΟΡΑΣ

Συνεδρ. Ε.Κ. 9/26.11.99

ΔΗΜΟΣΙΕΥΣΗ / Φ.Ε.Κ.

2274/Β/31.12.99

ΑΡΧΙΚΗ ΚΑΘΑΡΗ ΤΙΜΗ

5.000,00 δρχ/μερίδιο

ΑΡΧΙΚΟ ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟ

1 δισ. δρχ.

ΘΕΜΑΤΟΦΥΛΑΚΑΣ

ASPIS BANK

Το χαρτοφυλάκιο του ΑΣΠΙΣ 2004 θα συμπεριλαμβάνει μετοχές εταιριών...



• ΥΨΗΛΗΣ ΤΕΧΝΟΛΟΓΙΑΣ
Πληροφορική, Τηλεπικοινωνίες



• ΥΠΟΔΟΜΗΣ
Κατασκευαστικές, Μεταλλουργικές, Τσιμεντών



• ΥΠΗΡΕΣΙΩΝ
Μέσα Ενημέρωσης, Ξενοδοχεία, Μεταφορικές



• ΕΜΠΟΡΙΚΩΝ
Τρόφιμα, Αθλητικά Είδη

EuroLife

Capital Investment Plan

Ένα νέο επενδυτικό προϊόν παρουσιάζει η EuroLife, το Capital Investment Plan, που προσφέρει υψηλές αποδόσεις προς όφελος των επενδυτών.

Τι είναι το σχέδιο

Το Capital Investment Plan της EuroLife είναι ένα επενδυτικό προϊόν, κατάλληλο για όλους όσους ζητούν υψηλές αποδόσεις του κεφαλαίου τους, αποκομίζοντας παράλληλα ασφαλιστική κάλυψη και φοροαπαλλαγή σε μέρος του ασφαλιστρού.

Με το Capital Investment Plan το κεφάλαιο μετατρέπεται σε μετοχικές μονάδες στο επενδυτικό ταμείο της EuroLife. Αν και η απόδοση των επενδύσεων, όπως κάθε επένδυση, δεν είναι σταθερή και μπορεί να είναι μεγαλύτερη ή μικρότερη, μήνα με μήνα, το επενδυτικό ταμείο της EuroLife έχει επιδείξει μακροχρόνια αυξητική πορεία, διατηρώντας υψηλή μέση απόδοση 18,65% από την έναρξή του μέχρι το 1999 (31/12/99), γεγονός που αποδεικνύει τη σιγουριά και την αποδοτικότητα των επενδυτικών επιλογών της EuroLife.

Κύρια πλεονεκτήματα

Επένδυση

Με την έναρξη του συμβολαίου, ο επενδυτής καταβάλλει ένα ασφαλιστρού. Το ασφαλιστρού αυτό πρέπει να είναι ίσο ή μεγαλύτερο από το ποσό των £5.000. Από το ασφαλιστρού αυτό αγοράζονται μονάδες στο επενδυτικό ταμείο της EuroLife. Οι αποδόσεις του επενδυτικού ταμείου καθορίζουν την αξία των μονάδων, οι οποίες ανακοινώνονται κάθε μήνα στον τύπο και στην ιστοσελίδα της EuroLife στο διαδίκτυο.

ΕΤΟΣ	ΠΡΟΣΦΟΡΑ £	ΕΞΑΡΓΥΡΩΣΗ £	ΑΠΟΔΟΣΗ
ΔΕΚ. 90	1,110	1,050	7,98%
ΔΕΚ. 91	1,220	1,160	9,91%
ΔΕΚ. 92	1,327	1,260	8,77%
ΔΕΚ. 93	1,406	1,335	6,03%
ΔΕΚ. 94	1,571	1,492	11,74%
ΔΕΚ. 95	1,848	1,755	17,63%
ΔΕΚ. 96	1,941	1,843	5,03%
ΔΕΚ. 97	2,122	2,016	9,33%
ΔΕΚ. 98	2,328	2,212	9,71%
ΔΕΚ. 99	6,021	5,720	158,63%
Μέση Απόδοση από την έναρξη			18,65%

Ο αριθμός των μονάδων παραμένει σταθερός, αλλά είναι δυνατόν να αυξηθούν οι μονάδες, καταβάλλοντας τα ανάλογα ασφαλιστρού οπότε το επιθυμεί ο πελάτης.

Ασφάλιση

Η ασφάλιση έναντι θανάτου καλύπτει τον επενδυτή, ώστε σε περίπτωση μοιραίου να καταβάλλεται το εκάστοτε ασφαλισμένο ποσό ή η αξία των μονάδων, εάν αυτή είναι μεγαλύτερη.

Φοροαπαλλαγή

Μέρος του ασφαλιστρού φοροαπαλλάσσεται κατά το χρόνο της καταβολής του, ενώ τα κέρδη δε φορολογούνται, σύμφωνα με την ισχύουσα νομοθεσία, εξασφαλίζοντας έτσι ακόμα μεγαλύτερη απόδοση.

Εξαγορά

Ο επενδυτής μπορεί να εξαγοράσει μέρος ή όλες τις μονάδες που έχει το συμβόλαιό του, οπότε επιθυμεί. Τον 1ο χρόνο από την πληρωμή του ασφαλιστρού, εάν εξαργυρωθεί το συμβόλαιο, υπάρχει 10% χρέωση, ενώ τα επόμενα χρόνια δίνεται όλη η αξία εξαγοράς των μονάδων σας.

Μεγαλύτερη επένδυση

Το Capital Investment Plan μπορεί ανάλογα με το ύψος του ασφαλιστρού να δώσει περισσότερες μονάδες από αυτές που δικαιούται ο επενδυτής (μονάδες δώρο), όπως φαίνεται στον πιο κάτω πίνακα:

Ασφαλιστρού	%
£20.000-£49.999	101
£50.000- και άνω	102

Χαριστικές μονάδες

Κατά την πέμπτη επέτειο του συμβολαίου και σε κάθε επέτειο που ακολουθεί, η εταιρία εγγυάται την παραχώρηση ενός αριθμού χαριστικών μονάδων, ίσου προς το 0,75% του συνολικού αριθμού των μονάδων που ήταν καταμεμημένες στο συμβόλαιό σας για τα προηγούμενα 5 χρόνια.

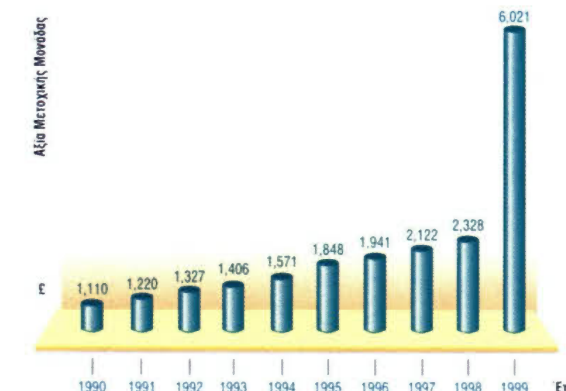
Διαχείριση επενδυτικών μονάδων

Η EuroLife με την πείρα των στελεχών της, την υποστήριξη του Συγκροτήματος της Τράπεζας Κύπρου και τη συνεργασία της με οργανισμούς αναγνωρισμένου κύρους διασφαλίζει την ψηλή απόδοση του επενδυτικού της ταμείου προς όφελος των πελατών της.

Τιμές επενδυτικών μονάδων

Η αξία των επενδυτικών μονάδων καθορίζεται τουλάχιστον μια φορά

Πίνακας Αύξησης Μετοχικής Μονάδας



το μήνα, σύμφωνα με την εκάστοτε αξία του Επενδυτικού Ταμείου και τη διαφορά μεταξύ της Τιμής Αγοράς και της Τιμής Εξαργύρωσης δεν μπορεί να ξεπερνά το ποσοστό του 5%.

Δυναμικό χαρτοφυλάκιο

Το επενδυτικό ταμείο διαχειρίζεται η επενδυτική επιτροπή της εταιρίας σε συνεργασία με εξειδικευμένους οργανισμούς όπως:

- Επενδύσεις εξωτερικού που τις διαχειρίζονται οι οργανισμοί Schroders και United Bank of Switzerland.
- Μετοχές και Χρεόγραφα δημοσίων εταιριών που διαχειρίζεται η CISCO.
- Κτηματικές επενδύσεις με συμβουλευτική εταιρία την KERPIA ΛΤΔ.

ΜΕ ΤΗΝ ΑΝΟΧΗ ΤΩΝ ΑΡΜΟΔΙΩΝ ΑΡΧΩΝ

Παιχνίδι για λίγους η Σοφοκλέους (...παγίδα για πολλούς)



του Κώστα Χριστόπουλου*

Οι τελευταίες αρνητικές εξελίξεις στη χρηματιστηριακή αγορά έχουν δημιουργήσει πολλά ερωτηματικά σχετικά με το ύψος των τιμών των μετοχών (πολλοί τις θεωρούν αρκετά ψηλές ακόμα) και γενικότερα με την αναμενόμενη πορεία του χρηματιστηρίου στο μέλλον. Η χρηματιστηριακή «ευφορία» του προηγούμενου χρόνου έχει σήμερα αντικατασταθεί από τον πανικό και τη δυσφορία των περισσότερων επενδυτών και ιδιαίτερα των μικρότερων επενδυτών.

“**Οι επενδυτές σύντομα θα εστιάσουν στα οικονομικά δεδομένα και το χρηματιστήριο θα μπορέσει να διαμορφώσει μια σαφέστερη ανοδική τάση. Οι σημερινές τιμές των μετοχών είναι ελκυστικές.**”

Είναι γεγονός ότι τα δύο τελευταία χρόνια η άνοδος του χρηματιστηρίου προήλθε τόσο από το «έξυπνο χρήμα» των θεσμικών επενδυτών (Ελλήνων και ξένων) αλλά και από τους πολλούς μικρότερους επενδυτές, οι οποίοι «στρατεύτηκαν» στο «παιχνίδι» του χρηματιστηρίου τόσο από τις μικρότερες και νεότερες χρηματιστηριακές εταιρίες όσο και από τις λεγόμενες «ΕΛΔΕ» (εταιρίες λήψης & διαβίβασης εντολών) οι οποίες φυσικά συνεργάζονται με τις χρηματιστηριακές. Έτσι, η κινητοποίηση των Ελλήνων κάθε κατηγορίας ήταν αρκετά μεγάλη, με αποτέλεσμα η αξία των συναλλαγών στο χρηματιστήριο να αυξηθεί πολύ σημαντικά, τα κέρδη επίσης αυξήθηκαν σημαντικά αλλά και το χρη-

ματιστήριο έγινε πια μια πιο πραγματική αγορά κεφαλαίων σε σύγκριση με τη σημασία της τα προηγούμενα χρόνια. Ιδιαίτερα το τελευταίο γεγονός της πιο μεγάλης κεφαλαιαγοράς, τράβηξε το ενδιαφέρον των επιχειρηματιών και άρχισαν όλοι σχεδόν είτε να σχεδιάζουν να «μπουν» στο χρηματιστήριο και να αντλήσουν κεφάλαια είτε (αυτοί που είχαν μετοχές στο χρηματιστήριο) να προχωρήσουν σε αυξήσεις του κεφαλαίου τους για νέες επενδύσεις και άλλες δραστηριότητες των επιχειρήσεών τους. Το ενδιαφέρον αυτό των επιχειρηματιών ήταν μάλιστα τόσο ισχυρό που τόσο η επιτροπή κεφαλαιαγοράς όσο και η διοίκηση του Χρηματιστηρίου δεν προλάβαιναν να εγκρίνουν «νέες εισαγωγές» και «νέες αυξήσεις κεφαλαίου» των ήδη εισηγμένων εταιριών. Αυτός ο «πληθωρισμός» αντήλησας κεφαλαίων από το χρηματιστήριο έφερε σημαντικά κεφάλαια και υπεραξίες στις επιχειρήσεις και τους επιχειρηματίες, σημαντικά κέρδη στους επενδυτές αλλά σε κάποια φάση δημιουργήθηκαν (και λογικά) αμφιβολίες κατά πόσο οι επιχειρήσεις είναι σε θέση να απορροφήσουν παραγωγικά τα κεφάλαια που άντλησαν από το χρηματιστήριο. Οι αμφιβολίες αυτές συνέβαλαν στη δημιουργία του σκεπτικού ότι οι τιμές που είχαν διαμορφωθεί στο χρηματιστήριο δεν αντιπροσωπεύουν τα πραγματικά οικονομικά μεγέθη των επιχειρήσεων και κυρίως τις προοπτικές τους αφού δεν γνωρίζουμε και δεν έχουμε ενημέρωση τι έκαναν με τα χρήματα που άντλησαν από την κεφαλαιαγορά. Με άλλα λόγια, δεν ήταν τόσο το ύψος των τιμών των μετοχών που ήταν ανησυχητικό αλλά ο συσχετισμός τους με τα πραγματικά άγνωστα σχέδια των επιχειρήσεων.

Στον τομέα αυτό όμως η ευθύνη πέφτει στις αρμόδιες χρηματιστηριακές αρχές (επιτροπή κεφαλαιαγοράς, χρηματιστήριο). Γιατί δεν μπόρεσαν να αντισταθούν στο μεγάλο κύμα των νέων εισαγωγών και

αυξήσεων κεφαλαίου; Είναι οι υπηρεσίες αυτές σε θέση να αξιολογήσουν τις επιχειρήσεις και αυτά που οι επιχειρήσεις τούς λένε; Για παράδειγμα, προκαιρού εγκρίθηκε εταιρία για εισαγωγή στην κύρια αγορά του χρηματιστηρίου με λειτουργικές ζημιές. Τα μόνα της κέρδη ήταν από αγοραπωλησίες...μετοχών! Άκουσα δε και μεγαλοτραπεζίτες (Εθνικής, Πίστωσης) να επαινούν την εταιρία και να την προτείνουν στους επενδυτές!!!

Γνώμη μου είναι ότι γεγονότα όπως τα παραπάνω δημιούργησαν το αρνητικό κλίμα στο χρηματιστήριο και όχι το μεγάλο ύψος των μετοχών ή τα κακά οικονομικά δεδομένα των επιχειρήσεων και της οικονομίας γενικότερα. Αντίθετα, μια γρήγορη ματιά στον οικονομικό τύπο είναι αρκετή για να εκτιμήσει κανείς ότι τόσο τα οικονομικά μεγέθη των επιχειρήσεων όσο και τα μακροοικονομικά μεγέθη είναι πολύ καλά. Οι επενδυτές σύντομα θα εστιάσουν στα οικονομικά δεδομένα και το χρηματιστήριο θα μπορέσει να διαμορφώσει μια σαφέστερη ανοδική τάση. Οι σημερινές τιμές των μετοχών είναι ελκυστικές. Οι χρηματιστηριακοί δείκτες δεν είναι ψηλά σε σχέση με τις προοπτικές και τα σημερινά πραγματικά οικονομικά δεδομένα των επιχειρήσεων. Οι επενδυτές πρέπει βέβαια να προτιμούν μετοχές καλών εταιριών και κυρίως να συμβουλευονται τους ειδικούς και όχι τον κάθε άσχετο. Στην Ελλάδα όλοι είναι ειδικοί για όλα!... και αυτό είναι το κακό! Αν σοβαρευτούμε, θα δούμε σοβαρές εξελίξεις!

* Ο Κώστας Χριστόπουλος είναι Καθηγητής χρηματαγορών και επενδύσεων στο Οικονομικό Πανεπιστήμιο και Διευθυντής Αναλύσεων της Genesis Χρηματιστηριακής

ΜΠΟΡΕΙ ΝΑ ΣΥΜΦΩΝΗΘΕΙ Η ΑΠΟΖΗΜΙΩΣΗ ΤΟΥ ΠΕΛΑΤΗ ΠΡΙΝ ΓΙΝΕΙ Η ΖΗΜΙΑΣ

ΑΣΦΑΛΩΣ ΚΑΙ ΝΑΙ!...

... με το νέο πρωτοποριακό συμβόλαιο **ΠΟΛΛΑΠΛΗΣ ΑΣΦΑΛΙΣΗΣ ΚΑΤΟΙΚΙΑΣ ΣΕ ΣΥΜΦΩΝΗΜΕΝΕΣ ΑΞΙΕΣ ΠΕΡΙΕΧΟΜΕΝΟΥ** της **AIG GREECE** ! Για κάθε αντικείμενο της οικοσκευής, οι **ασφαλιζόμενες αξίες προσυμφωνούνται** μεταξύ του πελάτη και της Εταιρίας. Έτσι, σε περίπτωση ζημιάς, ο πελάτης γνωρίζει ακριβώς τα ποσά που θα πάρει σαν αποζημίωση. Την **καταγραφή και εκτίμηση του περιεχομένου** αναλαμβάνουν, **χωρίς χρέωση** του πελάτη, ειδικοί εκτιμητές της Εταιρίας μας !

Αυτό όμως δεν είναι το μόνο συμβόλαιο του **Κλάδου Προσωπικών Κινδύνων** της **AIG GREECE**. Τα νέα προγράμματα ασφάλισης : **στέγη plus, γραφείο plus και κατάσταση plus** επιτρέπουν στον

πελάτη να επιλέξει ασφαλιστικές καλύψεις ανάλογα με τις προσωπικές, οικογενειακές και επαγγελματικές του ανάγκες και με βάση πάντα τις οικονομικές του δυνατότητες.

Στα **πολυασφαλιστήρια** αυτά, ενσωματώσαμε νέες υπηρεσίες και διευρύναμε τις παρεχόμενες καλύψεις ώστε να περιλαμβάνουν ένα ευρύ φάσμα κινδύνων: **περιουσίας, υγείας, ευθυνών, χρημάτων, ταξιδιωτικής ασφάλισης**, κ.α. Και όλα αυτά, με **ανταγωνιστικό κόστος**, ειδικές **εκπτώσεις** και κυρίως με έμφαση στην **ποιότητα** και την **εξειδικευμένη εξυπηρέτηση** του πελάτη.

Τρία **νέα, καινοτόμα και ευέλικτα** προγράμματα του Κλάδου Προσωπικών Κινδύνων της **AIG GREECE**, ασφαλώς...

...ΑΠΟ ΘΕΣΗ ΙΣΧΥΟΣ!

AIG GREECE

**AIG
GREECE**

ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΟ ΣΥΓΚΡΟΤΗΜΑ Ν. ΚΑΝΕΛΛΟΠΟΥΛΟΣ - Χ. ΑΔΑΜΑΝΤΙΑΔΗΣ Α.Ε.
ΛΕΩΦ. ΚΗΦΙΣΙΑΣ 119, 151 24 ΜΑΡΟΥΣΙ, ΤΗΛ.: (01) 6124 286-94, TELEX: 21 52 26 NACA GR, FAX: (01) 8027 189, E-Mail: naca@hol.gr

**ΚΑΤΑ 698 ΔΙΣ. ΔΡΧ. ΜΕΙΩΘΗΚΕ
ΤΟ ΣΥΝΟΛΙΚΟ ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟ ΤΩΝ Α/Κ.**

Αμοιβαία Κεφάλαια Επιφυλακτικότητα από τους επενδυτές

Η ανάδειξη της Σοφοκλέους σε μείζον θέμα της προεκλογικής περιόδου, σε συνδυασμό με το γεγονός ότι το Χρηματιστήριο διένυε μια συνεχιζόμενη κρίση, επηρέασε σε μεγάλο βαθμό την πορεία των Αμοιβαίων Κεφαλαίων το Μάρτιο. Οι επενδυτές επηρεάστηκαν αρνητικά από το κλίμα όπως είχε διαμορφωθεί και οδηγήθηκαν στην απόφαση να τηρήσουν στάση αναμονής. Σε μεγαλύτερο βαθμό επηρεάστηκαν τα Μετοχικά Αμοιβαία Κεφάλαια Εσωτερικού.



Η παρατεταμένη, λοιπόν, καχεξία του Χρηματιστηρίου είχε ως αποτέλεσμα το ενεργητικό των Μετοχικών Αμοιβαίων Κεφαλαίων Εσωτερικών να σημειώσει μείωση κατά 698 δισ. δρχ. (-10,57%) σε σχέση με το Φεβρουάριο. Θα πρέπει να σημειωθεί ότι η μείωση αυτή του ενεργητικού προήλθε κατά κύριο λόγο από την πτώση των τιμών των μετοχών, καθώς ο αριθμός των μεριδίων μειώθηκε μόνο κατά 0,76% σε σχέση με το Φεβρουάριο, αφού η συγκεκριμένη κατηγορία επηρεάστηκε σε μεγαλύτερο βαθμό από τις άλλες κατηγορίες από την παρατεταμένη κρίση του Χρηματιστηρίου και από την αβεβαιότητα της προεκλογικής περιόδου.

Η πορεία των Μετοχικών Αμοιβαίων Κεφαλαίων Εσωτερικού επηρέασε και το συνολικό ενεργητικό των αμοιβαίων κεφαλαίων, τα οποία παρουσίασαν μικρή μείωση της τάξεως των 139 δισ. δρχ. Το συνολικό ενεργητικό ανήλθε σε 11,9 τρισ. δρχ., έναντι 12,033 τρισ. δρχ. το Φεβρουάριο.

Σε αντίθεση με τα Μετοχικά Αμοιβαία Κεφάλαια Εσωτερικού, οι λοιπές κατηγορίες Μετοχικών Αμοιβαίων Κεφαλαίων Εξωτερικού και Διεθνή, τα Αμοιβαία Κεφάλαια Διαθεσίμων Εσωτερικού και Διεθνή, τα Ομολογιακά Αμοιβαία Κεφάλαια όλων των κατηγοριών και τα Μικτά Αμοιβαία Κεφάλαια σημείωσαν αύξηση, τόσο σε ό,τι αφο-

ρά το ενεργητικό, όσο και σε ό,τι αφορά τα μερίδιά τους.

Οι εξελίξεις στα Μετοχικά Αμοιβαία Κεφάλαια Εσωτερικού είχαν ως αποτέλεσμα την υποχώρηση της κατηγορίας των Μετοχικών Αμοιβαίων Κεφαλαίων στη δεύτερη θέση της αγοράς Αμοιβαίων Κεφαλαίων, με μερίδιο αγοράς 37,05% έναντι 41,44% της κατηγορίας των Αμοιβαίων Κεφαλαίων Διαχείρισης Διαθεσίμων.

Θα πρέπει να σημειωθεί ότι πλην των Μετοχικών και Μικτών Αμοιβαίων Κεφαλαίων Εσωτερικού, όλες οι λοιπές κατηγορίες Α/Κ παρουσιάζουν σε σχέση με την αρχή του έτους θετικές αποδόσεις.

Σημαντικό είναι το στοιχείο ότι, παρά τη μείωση του ενεργητικού στο σύνολο των κατηγοριών, είχαμε εισροές νέων κεφαλαίων ύψους 199,6 δισ. δρχ. Τα Μετοχικά Αμοιβαία Κεφάλαια Εσωτερικού σημείωσαν τις μεγαλύτερες εκροές κατά 104 δισ. δρχ., καθώς ήταν η κατηγορία που επηρεάστηκε περισσότερο στη διάρκεια του Μαρτίου. Οι εισροές 53,1 δισ. δρχ. στα Μετοχικά Αμοιβαία Κεφάλαια Εξωτερικού και οι εισροές 7 δισ. δρχ. στα Διεθνή Μετοχικά Αμοιβαία Κεφάλαια, έχουν ως αποτέλεσμα το σύνολο των Μετοχικών Αμοιβαίων Κεφαλαίων να παρουσιάσουν εκροές 44,4 δισ. δρχ.

Στις άλλες κατηγορίες τα Αμοιβαία Κεφάλαια

Μάρτιος Κατηγορίες Α/Κ	Φεβρουάριος			
	Μερίδια %	Ενεργητικό τρισ. δρχ.	Μερίδια %	Ενεργητικό τρισ. δρχ.
Μετοχικά	37,05%	4,4	40,04%	4,8
Διαχείρισης Διαθεσίμων	41,44%	4,9	39,15%	4,7
Ομολογιακά	12,51%	1,5	11,76%	1,4
Μικτά	9,01%	1,1	9,05%	1,1
Σύνολο	100,00%	11,9	100,00%	12

Διαχείρισης Διαθεσίμων Εσωτερικού παρουσίασαν τις μεγαλύτερες εισροές ύψους 185,2 δισ. δρχ., ενώ με εισροές ύψους 57,8 δισ. δρχ. ακολούθησαν τα Ομολογιακά Αμοιβαία Κεφάλαια Εσωτερικού.

Στελέχη της αγοράς αναφέρουν ότι η δι-

Εισροές και εκροές στα Αμοιβαία Κεφάλαια το Μάρτιο	
Κατηγορίες Α/Κ	Εισροές - εκροές
Μετοχικά	-44.396.006.170
- Εσωτερικού	-104.431.374.313
- Εξωτερικού	53.053.621.131
- Διεθνή	6.981.747.012
Διαχείρισης Διαθεσίμων	184.789.522.657
- Εσωτερικού	185.229.686.591
- Εξωτερικού	40.613.069
- Διεθνή	-480.777.003
Ομολογιακά	58.847.361.085
- Εσωτερικού	57.753.575.671
- Εξωτερικού	-526.321.292
- Διεθνή	1.620.106.706
Μικτά	322.189.803
- Εσωτερικού	-750.949.683
- Εξωτερικού	687.544.817
- Διεθνή	385.594.669
Σύνολο	199.563.067.375

στακτικότητα και η επιφυλακτικότητα των επενδυτών είχε ως αποτέλεσμα να υπάρξει ουσιαστικά μια σταθερότητα. Η σταθερότητα αυτή ωστόσο κρίνεται ιδιαίτερα θετική, καθώς αναμένεται αντίδραση των επενδυτών, όταν το κλίμα στη Σοφοκλέους αναστραφεί. Παράλληλα, τονίζουν τις άριστες προοπτικές, τόσο της ελληνικής οικονομίας όσο και του Χρηματιστηρίου.

Βέβαια, παρά το γεγονός ότι στην αγορά

το Μάρτιο υπήρξε κλίμα επιφυλακτικότητας, κυκλοφόρησαν επτά νέα αμοιβαία κεφάλαια, γεγονός που δείχνει τη δυναμική της αγοράς, ενώ θα πρέπει να τονιστεί ότι οι εταιρίες διαχείρισης αμοιβαίων κεφαλαίων στο σύνολό τους σχεδόν ετοιμάζουν και άλλα νέα προϊόντα. Τα νέα προϊόντα είναι τα εξής: Αττικής Μετοχικό Εσωτερικού, Α/Κ ΑΤΕ Μετοχικό Μεσαίας & Μικρής Κεφαλαιοποίησης Εσωτερικού, Α/Κ ΕΤΒΑ Π&Κ Capital Plus Διαχείρισης Διαθεσίμων Εσωτερικού, Alpha Trust Νέας Τεχνολογίας Μετοχικό Εσωτερικού, ΔΗΛΟΣ Top-30 Μετοχικό Εσωτερικού, Interamerican Ευρώ Μετοχικό Εξωτερικού, Interamerican Δολαρίου Μετοχικό Εξωτερικού. Μετά την προσθήκη των νέων Αμοιβαίων Κεφαλαίων ο αριθμός των συνολικών Αμοιβαίων Κεφαλαίων έφθασε το Μάρτιο στα 221 έναντι των 214 το Φεβρουάριο.

Ποιοι μοιράζονται την πίττα

Θα πρέπει να τονιστεί ότι στο σύνολο της αγοράς των αμοιβαίων κεφαλαίων το 82,1% του συνόλου του ενεργητικού είναι συγκεντρωμένο σε έξι τραπεζοασφαλιστικούς ομίλους.

Συγκεκριμένα, ο Όμιλος της **Alpha Τράπεζας Πίστewς** μέσω της **Alpha** και της **Ιονικής ΑΕΔΑΚ** κατέχει το **23,12%**, του συνολικού ενεργητικού, με ποσοστό **16%** ακολουθεί ο Όμιλος της **Εθνικής Τράπεζας** μέσω της **Διεθνικής** και της **Κτηματικής ΑΕΔΑΚ**, οι οποίες βρίσκονται στη διαδικασία συγχώνευσης. Με ποσοστό **15%** ακολουθεί ο Όμιλος **EFG Eurobank** μέσω της **EFG**, **Alico** - **Eurobank** και **Εργασίας**

ΑΕΔΑΚ. Θα πρέπει να σημειωθεί, σύμφωνα με πληροφορίες, ότι η **EFG Eurobank** και η **Alico** βρίσκονται πολύ κοντά στη λήξη της συνεργασίας τους. Αυτό προκύπτει και από την ενίσχυση που τυγχάνει η **EFG ΑΕΔΑΚ** από το δίκτυο της μητρικής τράπεζας, με αποτέλεσμα να παρουσιάζει το ενεργητικό αύξηση το Μάρτιο από τις αρχές του έτους κατά **541,3%** έναντι μείωσης κατά **8,7%** που παρουσιάζει το ενεργητικό της **Alico-Eurobank ΑΕΔΑΚ**.

Ο Όμιλος **Πειραιώς** μέσω των **Πειραιώς, Μακεδονίας-Θράκης και Χίου ΑΕΔΑΚ**, κατέχει το **6,27%** του συνολικού ενεργητικού, η **Intertrust ΑΕΔΑΚ** του Ομίλου **Interamerican** κατέχει το **8,96%**, η **Ερμής ΑΕΔΑΚ** του Ομίλου της **Εμπορικής Τράπεζας** κατέχει το **8,6%** και η **ΑΤΕ ΑΕΔΑΚ** του Ομίλου της **Αγροτικής Τράπεζας** ελέγχει το **4,13%**.

Η μεγάλη αυτή συγκέντρωση του ενεργητικού σε τόσες λίγες ΑΕΔΑΚ αποδεικνύει με τον καλύτερο τρόπο ότι τα ισχυρά δίκτυα των τραπεζοασφαλιστικών ομίλων αποτελούν το συγκριτικό πλεονέκτημά τους, έναντι του ανταγωνισμού.



Τα δέκα πρώτα Μετοχικά Αμοιβαία Κεφάλαια Εσωτερικού						
A/A	Αμοιβαία Κεφάλαια	Ενεργητικό 31/3/00	Μεταβολή από 31/12/99	Μερίδια 31/3/00	Καθ. Τιμή 31/3/00	Απόδοση από 31/12/99
1.	Ασις 2004	2.183.506.622	118,35%	415.089,68	5.260,33	5,207%
2.	A. Trust Νέας Τεχνολογίας	1.009.098.241	152,27%	1.049.901,95	961,14	-3,886%
3.	Barclays Μετοχικό FTSE/ASE-20	7.929.713.288	-5,08%	1.538.336,69	5.154,73	-4,082%
4.	Sogen Invest	11.147.336.300	-9,50%	1.567.705,09	7.110,61	-4,688%
5.	Δήλος TOP-30	4.451.490.411	1012,87%	4.703.012,70	946,52	-5,348%
6.	Εγνατία Θρακίας FTSE ASE 20	3.224.242.023	120,27%	3.234.650,15	996,78	-7,224%
7.	Αττικής Μετοχικό	413.216.666	3,30%	449.220,87	919,85	-8,015%
8.	Sigma Athens Index Fund	6.540.208.381	2,14%	1.496.567,46	4.370,14	-9,824%
9.	Midland Athens Index	2.886.979.838	-3,40%	2.172.243,04	1.329,03	-10,759%
10.	ΑΤΕ Μετοχικό	140.799.008.517	0,16%	30.304.203,82	4.646,19	-10,787%

ΕΠΕΝΔΥΤΙΚΗ ΣΤΡΑΤΗΓΙΚΗ ΓΙΑ ΔΥΣΚΟΛΟΥΣ ΚΑΙΡΟΥΣ

Τρεις τρόποι για ασφαλή κέρδη (... ή λιγότερες ζημιές)

Του Αντώνη Χονδρονίκου*

Μετοχικά Αμοιβαία Κεφάλαια ή Εταιρίες Επενδύσεων Χαρτοφυλακίου;

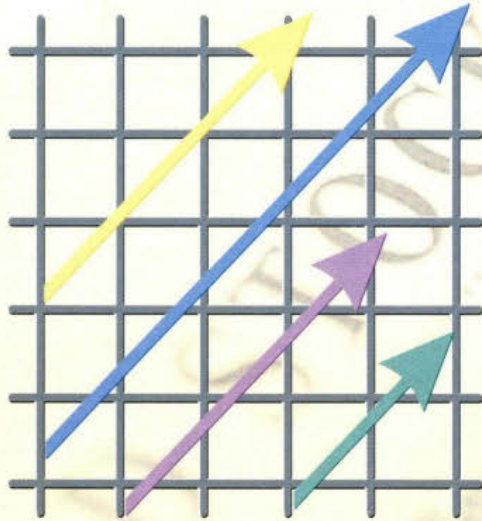
Ένα ερώτημα που απασχολεί σίγουρα πολλούς επενδυτές είναι το εάν τους συμφέρει να επενδύουν τα κεφάλαιά τους σε Μετοχικά Αμοιβαία Κεφάλαια (Α/Κ) ή σε Εταιρίες Επενδύσεων Χαρτοφυλακίου (Ε.Ε.Χ.). Η απάντηση είναι ότι κάθε μια από τις παραπάνω κατηγορίες έχει τα δικά της πλεονεκτήματα και ότι όσο περισσότερα προϊόντα προσφέρονται στον επενδυτή, τόσο καλύτερα γι' αυτόν.

Τόσο τα Αμοιβαία Κεφάλαια (Α/Κ), όσο και οι Εταιρίες Επενδύσεων Χαρτοφυλακίου (Ε.Ε.Χ.) αποτελούν συλλογικές μορφές επενδύσεων χαρτοφυλακίου, πλην όμως έχουν αρκετές διαφορές μεταξύ τους, όπως:

Οι Ε.Ε.Χ. είναι ανώνυμες εταιρίες και για το λόγο αυτό οι επενδυτές αγοράζουν μετοχές των Ε.Ε.Χ., προκειμένου να επενδύσουν. Αντίθετα, τα Α/Κ δεν είναι εταιρίες και για το λόγο αυτό δεν έχουν μετοχές. Γι' αυτό, οι επενδυτές που επενδύουν στα Α/Κ αγοράζουν μερίδια και όχι μετοχές.

Εάν κάποιος θέλει να επενδύσει σε μια Ε.Ε.Χ. θα πρέπει να αγοράσει μετοχές μέσω του χρηματιστηρίου, ενώ αντίθετα εάν επιθυμεί να ρευστοποιήσει την επένδυσή του, θα πρέπει να πουλήσει τις μετοχές του Χρηματιστηρίου. Σε κάθε περίπτωση, το ύψος του χαρτοφυλακίου της Ε.Ε.Χ. δε θα μεταβληθεί εξαιτίας της απόφασης ενός επενδυτή να αγοράσει ή να ρευστοποιήσει την επένδυσή του. Το αντίθετο συμβαίνει με την περίπτωση των Αμοιβαίων Κεφαλαίων. Σε περίπτωση εισόδου ενός επενδυτή στο Α/Κ, ο επενδυτής αγοράζει νέα μερίδια από το συγκεκριμένο Α/Κ και το ύψος του χαρτοφυλακίου του Α/Κ αυξάνεται. Όταν ο επενδυτής ρευστοποιεί τη θέση του σε ένα Α/Κ, τότε ο αριθμός των μεριδίων του Α/Κ μειώνεται, όπως επίσης μειώνεται και το ύψος του χαρτοφυλακίου του Α/Κ.

Πλεονεκτήματα Ε.Ε.Χ. έναντι Μετοχικών Α/Κ: 1) Το κόστος απόκτησης μιας μετοχής περιορίζεται στην προμήθεια που εισπράττει η χρηματιστηριακή εταιρία και είναι χαμηλότερο από την προμήθεια που



καταβάλλει ο επενδυτής σε ένα Μετοχικό Αμοιβαίο Κεφάλαιο. 2) Τα μέλη της Επενδυτικής Επιτροπής δεν αντιμετωπίζουν τον κίνδυνο σημαντικής μείωσης του χαρτοφυλακίου του Α/Κ λόγω μαζικών ρευστοποιήσεων των επενδυτών. 3) Τα μέλη της Επενδυτικής Επιτροπής δεν αντιμετωπίζουν τον κίνδυνο ανεπιθύμητης αύξησης του χαρτοφυλακίου του Α/Κ λόγω μαζικών εισροών επενδυτών. 4) Σε περίπτωση που οι μετοχές των Ε.Ε.Χ. διαπραγματεύονται με discount, τότε οι επενδυτές αγοράζουν το χαρτοφυλάκιο των Ε.Ε.Χ. με έκπτωση.

Πλεονεκτήματα Μετοχικών Α/Κ έναντι Ε.Ε.Χ.: 1) Ο μεριδιούχος του Α/Κ έχει άριστη ρευστότητα, καθώς μπορεί να αγοράσει ή να ρευστοποιήσει τα μερίδιά του στην καθαρή τους αξία, ανεξάρτητα από το εάν υπάρχει πωλητής ή αγοραστής στην τιμή

αυτή. Αντίθετα, ο μέτοχος μιας Ε.Ε.Χ. δεν μπορεί να αγοράσει ή να ρευστοποιήσει μετοχές εάν π.χ. η μετοχή είναι κλειδωμένη είτε στο limit up, είτε στο limit down. 2) Σε περίπτωση που οι μετοχές των Ε.Ε.Χ. διαπραγματεύονται με premium, τότε οι μεριδιούχοι των Α/Κ αγοράζουν το χαρτοφυλάκιο που τους αναλογεί σε τιμή χαμηλότερη από αυτή που θα το αγόραζαν οι μέτοχοι των Ε.Ε.Χ. 3) Ο μεριδιούχος έχει ευχέρεια εναλλαγής Α/Κ εντός της ίδιας Α.Ε.Δ.Α.Κ. (π.χ. ευκολία μετακίνησης από το Μετοχικό στο Μικτό ή το Ομολογιακό Α/Κ) με ευνοϊκούς όρους, άρα έχει τη δυνατότητα δημιουργίας χαρτοφυλακίου μέσω τοποθέτησής του σε διάφορους τύπους Α/Κ. 4) Η επένδυση στην Ε.Ε.Χ. συνεπάγεται αυξημένο κόστος εξόδου σε σχέση με την επένδυση σε Α/Κ (προμήθεια συναλλαγών και φόρος 0,6%, ενώ επιβαρύνει τον επενδυτή με τα έξοδα διοίκησης της εταιρίας που του αναλογούν).

Μπορώ με τη χρήση των δεικτών να κερδίσω στο Χρηματιστήριο; Με την επέκταση του χρηματιστηριακού θεσμού σε ολόένα και ευρύτερα στρώματα της κοινωνίας, οι επενδυτές ενημερώνονται για την πορεία αρκετών χρηματιστηριακών δεικτών, όπως π.χ. του P/E,

της μερισματικής απόδοσης, της τιμής προς λογιστική αξία, της χρηματιστηριακής αξίας επί των πωλήσεων, κ.λπ. Το ερώτημα που τίθεται είναι: **μπορεί ο επενδυτής να κερδίσει στο Χρηματιστήριο με τη χρήση αυτών των δεικτών;**

Η απάντηση στο παραπάνω ερώτημα είναι μία: εξαρτάται από τον τρόπο που κάποιος εκμεταλλεύεται τις πληροφορίες που του δίνουν οι χρηματιστηριακοί δείκτες και από το πόσο ο επενδυτής γνωρίζει τις αδυναμίες των δεικτών. Για να κάνουμε σαφή την απάντηση, σημειώνουμε:

1. Η χρήση των δεικτών μπορεί να βοηθήσει τον επενδυτή (και μάλιστα μόνο κάτω από προϋποθέσεις) να επιτύχει καλύτερη επίδοση από τη μέση επίδοση της αγοράς, μόνο μεσο-μακροπρόθεσμα και όχι στο βραχυπρόθεσμο διάστημα.

2. Η χρήση ενός και μόνο δείκτη δεν μπορεί να απεικονίσει όλες τις πλευρές της ανάλυσης μιας εταιρίας, αλλά - στην καλύτερη περίπτωση - μόνο μία. Άρα, απαιτείται η εξέταση περισσότερων δεικτών του ενός.

3. Ο τρόπος με τον οποίο θα συνεκτιμηθεί μια σειρά χρηματιστηριακών δεικτών δεν είναι δεδομένος και μάλιστα θα μπορούσαμε να πούμε ότι σχεδόν κάθε αναλυτής έχει ένα δικό του σχετικό τρόπο. Συγκεκριμένα, αρκετοί αναλυτές μετατρέπουν τις τιμές των δεικτών μέσω ενός **συστήματος σχέσεων** (συνήθως με τη βοήθεια των ηλεκτρονικών υπολογιστών) σε ένα αριθμό ο οποίος δείχνει το πόσο φτηνή ή ακριβή είναι η μετοχή σε σχέση με τις υπόλοιπες. Αυτό που θα πρέπει να τονιστεί είναι ότι ανάλογα με το σύστημα σχέσεων που επιλέγει ένας αναλυτής, πολλές φορές οδηγείται στην εύρεση διαφορετικών υποτιμημένων μετοχών σε σχέση με κάθε έναν από τους υπόλοιπους αναλυτές. Να τονιστεί ότι πριν εφαρμόσουμε στην πράξη ένα τέτοιο σύστημα σχέσεων, θα πρέπει να έχουμε προηγουμένως ελέγξει το εάν ένα τέτοιο εγχείρημα θα είχε επιτυχία με βάση τα στοιχεία του παρελθόντος. Η υπεροχή του «αντικειμενικού» αυτού χαρτοφυλακίου έναντι της μέσης επίδοσης της αγοράς θα πρέπει να είναι στατιστικά επιβεβαιωμένη.

4. Οι αδυναμίες των χρηματιστηριακών δεικτών είναι αρκετές, με κυριότερη το γεγονός ότι σχεδόν όλοι οι χρηματιστηριακοί δείκτες έχουν στατικό και όχι δυναμικό χαρακτήρα, δηλαδή κρίνουν με βάση το παρελθόν και όχι με βάση το μέλλον. Οι δείκτες δεν μπορούν να εκτιμήσουν παραμέτρους, όπως οι προοπτικές της εταιρίας και του κλάδου στον οποίο δραστηριοποιείται, η αξιοπιστία των λογιστικών καταστάσεων της εταιρίας, η αξιοπιστία, η ικανότητα και τα οράματα της διοίκησης, κ.λπ.

5. Αυτοί που δημιουργούν χαρτοφυλάκιο, μέσω της χρήσης ενός συνδυασμού χρηματιστηριακών δεικτών, γνωρίζουν εκ των προτέρων ότι δε θα είναι επιτυχής η πορεία όλων των εταιριών που επελέγησαν να συμμετάσχουν στο χαρτοφυλάκιο. Ικανοποιούνται εάν η μέση επίδοση του συγκεκριμένου χαρτοφυλακίου είναι ανώτερη από τη μέση επίδοση της αγοράς.

Συμπερασματικά, λοιπόν, η χρήση των χρηματιστηριακών δεικτών είναι πολλές φορές σε θέση να αποφέρει επιδόσεις ανώτερες από τη μέση, με δύο προϋποθέσεις: πρώτον ότι μια τέτοια πρακτική ενδείκνυται μόνο για μεσο-μακροπρόθεσμους χαρακτήρες και δεύτερον ότι θα πρέπει οι τιμές των δεικτών να αξιολογηθούν και επεξεργαστούν «σωστά». Σε κάθε άλλη περίπτωση, η χρησιμότητα των χρηματιστηριακών δεικτών είναι περιορισμένη.

Θεμελιώδης ανάλυση: Οδηγεί σε χρηματιστηριακά κέρδη και κατά πόσο;

Είναι σε θέση η θεμελιώδης ανάλυση να αποφέρει σημαντικά κέρδη στους χρηματιστηριακούς επενδυτές ή τελικά τα μεγάλα κέρδη ανήκουν στους «τυχερούς», στους πιστούς της τεχνικής ανάλυσης, ή σε εκείνους που έχουν «εσωτερική πληροφόρηση»;

Οι πιστοί της θεμελιώδους ανάλυσης έχουν ένα ιδιαίτερα δύσκολο έργο. Πρέπει να γνωρίζουν την οικονομική επιστήμη και να ενημερώνονται συνεχώς για τις εξελίξεις στις εισηγμένες εταιρίες, σε κάθε κλάδο, στο μέτωπο των μακροοικονομικών επιδόσεων, καθώς επίσης και στις ξένες κεφαλαιαγορές. Ο αναλυτής, δηλαδή, της θεμελιώδους ανάλυσης προσπαθεί να βρει την «πραγματική αξία» μιας μετοχής, να κρίνει εάν αυτή είναι υποτιμημένη ή υπερτιμημένη και να προχωρήσει στην αγορά των πλέον υποτιμημένων μετοχών, εάν αυτές υπάρχουν. Προχωρεί, δηλαδή, στην αποτίμηση της αξίας της εταιρίας με βάση τα εργαλεία της θεμελιώδους ανάλυσης (αξιολόγηση της παρούσας οικονομικής κατάστασης της εταιρίας και των προοπτικών της) και συγκρίνει την αποτίμηση αυτή με την τρέχουσα χρηματιστηριακή αξία της εταιρίας.

Έχοντας ως δεδομένα τη συνεχή αύξηση του αριθμού των εισηγμένων εταιριών, τις ταχύτατες εξελίξεις που συμβαίνουν στις εταιρίες όλων των κλάδων, καθώς και τις ολοένα και περισσότερες αλληλεπιδράσεις ανάμεσα στις διεθνείς αγορές, γίνεται φανερό ότι το έργο της θεμελιώδους ανάλυσης είναι ιδιαίτερα κοπιαστικό, χρονοβόρο και μάλιστα πολλές φορές συνεπάγεται και αξιοσημείωτο κόστος.

Πέρα από τις παραπάνω δυσκολίες, θα πρέπει να σημειώσουμε και μια σειρά άλλων δυσχερειών που αντιμετωπίζει ο επενδυτής που τοποθετεί τα κεφάλαιά του μέσω της θεμελιώδους ανάλυσης, όπως:

1. Δεν είναι σε θέση να προβλέψει τις βραχυπρόθεσμες κινήσεις ούτε του Γενικού Δείκτη, ούτε και επιμέρους εταιριών.

2. Ο χρονικός ορίζοντας της επένδυσής του δεν μπορεί να είναι βραχυπρόθεσμος, γιατί δεν έχει καμμία ένδειξη για το πόσο διάστημα απαιτείται ώστε η τιμή της υποτιμημένης μετοχής του να αυξηθεί και να φτάσει στα επίπεδα που «δικαιούται».

3. Υπάρχει πάντα το ενδεχόμενο η θεμελιώδης ανάλυση να μην οδηγήσει στην επιλογή υποτιμημένων μετοχών, λόγω σφάλματος του αναλυτή. Η περίπτωση αυτή δεν είναι καθόλου σπάνια, καθώς υπάρχουν πολλές δυσκολίες στην εκτίμηση τόσο της υπάρχουσας κατάστασης σε μια εταιρία, όσο κυρίως των προοπτικών της εταιρίας αυτής.

Παρά, όμως, τις όποιες δυσκολίες, η θεμελιώδης ανάλυση εξακολουθεί να είναι το χρησιμότερο εργαλείο του επενδυτή, προκειμένου αυτός να επιτύχει υψηλές αποδόσεις στο μεσοπρόθεσμο και κυρίως στο μακροπρόθεσμο διάστημα. Σπριζίζεται στην αδιαμφισβήτητη λογική ότι ο επενδυτής, αγοράζοντας μια μετοχή, δεν αγοράζει ένα «χαρτί», αλλά ένα μικρό μερίδιο της εταιρίας, ενός δηλαδή οργανισμού που ως στόχο έχει το κέρδος. Η συσχέτιση, λοιπόν, της πορείας της μετοχής με την αποτίμηση της εταιρίας στην οποία επενδύει, κάθε άλλο παρά παράλογη είναι. Η ιστορία μάλιστα έχει δικαίως πλήρως τους οπαδούς της θεμελιώδους ανάλυσης, αρκεί αυτοί να χρησιμοποιήσουν σωστά τους κανόνες της και οι επενδύσεις τους να μην είχαν βραχυπρόθεσμο χαρακτήρα. Αυτό που επίσης θα πρέπει να σημειωθεί είναι ότι η θεμελιώδης ανάλυση συνεπάγεται και το χαμηλότερο δυνατόν κίνδυνο για τους επενδυτές.

Απέναντι στη θεμελιώδη ανάλυση, προβάλλουν η τεχνική ανάλυση, άλλες μορφές αναλύσεων, ακόμη και εκείνοι που πιστεύουν ότι ο μόνος ουσιαστικός τρόπος να αποκτήσει κάποιος κέρδη είναι η εσωτερική πληροφόρηση. Όλα αυτά είναι σε θέση - εφόσον χρησιμοποιούνται σωστά - να αποφέρουν καλές αποδόσεις, αλλά σε κάθε περίπτωση: 1) δεν μπορούν να αντικαταστήσουν τη θεμελιώδη ανάλυση, παρά μόνο να τη συμπληρώσουν, 2) κάτω από ορισμένες συνθήκες, εμπειρεύουν σημαντικό επενδυτικό κίνδυνο.

* Ο Αντώνης Χονδρονίκος είναι γενικός διευθυντής της εταιρίας συμβούλων Berkman & Barnes.

ΤΙ ΔΕΙΧΝΕΙ
ΠΑΝΕΠΙΣΤΗΜΙΑΚΗ ΕΡΕΥΝΑ

Ελληνικό ρεκόρ στις ιδιωτικές δαπάνες υγείας

του ΚΩΣΤΑ ΛΑΜΠΡΟΥ

Δύο αρνητικές πρωτιές για την Ελλάδα στο χώρο της υγείας αναδεικνύει έρευνα του Πανεπιστημίου Αθηνών για την αποτελεσματικότητα του συστήματος υγείας στη χώρα μας.

Η Ελλάδα είναι πρωταθλήτρια στις ιδιωτικές δαπάνες υγείας ανάμεσα στις 15 χώρες - μέλη της Ευρωπαϊκής Ένωσης, ενώ την ίδια στιγμή οι Έλληνες συγκαταλέγονται ανάμεσα στους πλέον δυσσαρτημένους λαούς της Ε.Ε. από το επίπεδο της υγείας στη χώρα τους.

Η Ελλάδα καταλαμβάνει την πρώτη θέση στην κατάταξη των χωρών-μελών για τις ιδιωτικές δαπάνες υγείας ως ποσοστό του ΑΕΠ, ενώ ταυτόχρονα το αντίστοιχο ποσοστό των δημοσίων δαπανών είναι από τα χαμηλότερα στην Ευρώπη. Χαρακτηριστικό είναι, επίσης, το γεγονός ότι οι ιδιωτικές δαπάνες υγείας στην Ελλάδα κατέχουν ένα από τα υψηλότερα ποσοστά επί των συνολικών δαπανών υγείας στην Ευρώπη, με το σχετικό ποσοστό να πλησιάζει το 42%.

Σύμφωνα με τα στοιχεία της έρευνας, οι δαπάνες υγείας στην Ελλάδα συνολικά (ιδιωτικές και δημόσιες) συγκαταλέγονται μεταξύ των τριών υψηλότερων στην Ε.Ε. και συναγωνίζονται αυτές των πιο αναπτυγμένων χωρών της Ευρώπης, όπως είναι η Γερμανία, η Γαλλία και η Σουηδία.

Ωστόσο, το ύψος των δαπανών είναι τέτοιο, κυρίως εξαιτίας των κεφαλαίων που διοχετεύονται προς τον ιδιωτικό τομέα υγείας στη χώρα μας.

Η Ελλάδα παρουσιάζει και ένα από τα μεγαλύτερα ποσοστά δυσαρτέσκειας για το επίπεδο των παρεχόμενων υπηρεσιών υγείας στην Ευρώπη. Συγκεκριμένα, το 60% των Ελλήνων δηλώνουν δυσσαρτημένοι από το επίπεδο των υπηρεσιών, ενώ το ποσοστό των ικανοποιημένων κυμαίνεται κοντά στο 15%.

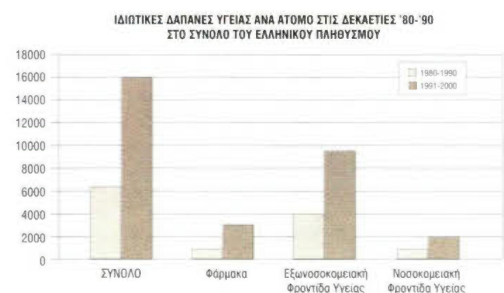
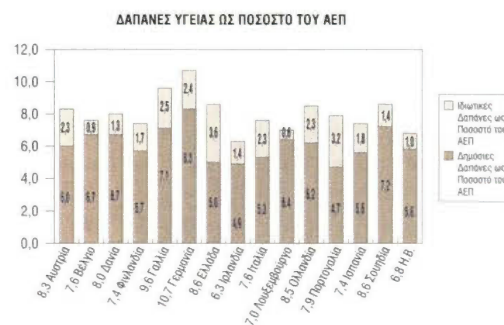
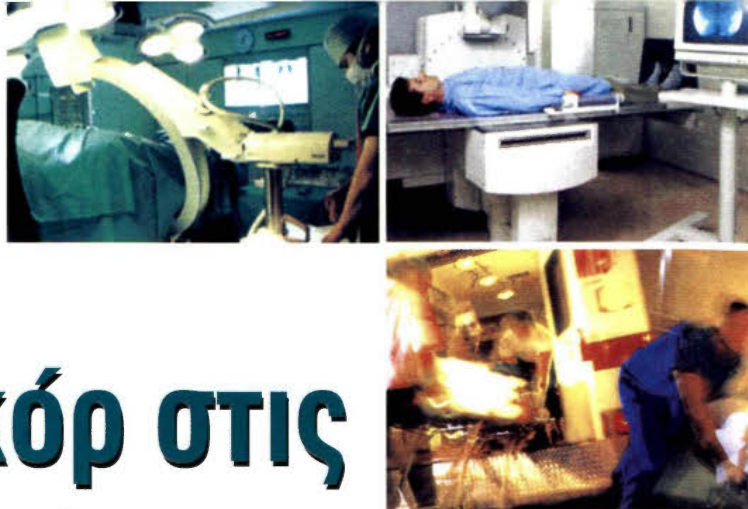
Συμπεράσματα

Από την έρευνα προκύπτει ότι υπάρχουν σημαντικότερα προβλήματα τόσο στο δημόσιο όσο και στον ιδιωτικό τομέα της υγείας στη χώρα μας. Σε ό,τι αφορά το ΕΣΥ, παρά το γεγονός ότι επιτεύχθη ο στόχος της καθολικότητας και της κάλυψης των βασικών υγειονομικών αναγκών του συνόλου σχεδόν του πληθυσμού, το σύστημα νοσεί εξαιτίας του ότι δεν δόθηκε η απαιτούμενη έμφαση στους τομείς της ποιότητας των παρεχόμενων υπηρεσιών, των υποδομών και των διοικητικών μεταρρυθμίσεων.

Εξίσου σημαντικά, όμως, είναι τα προβλήματα και στον ιδιωτικό τομέα, όπου η έλλειψη ενός ορθού θεσμικού πλαισίου οδήγησε σε μονοπωλιακές συνθήκες λειτουργίας των ιδιωτικών φορέων παροχής υπηρεσιών υγείας, με αποτέλεσμα την υπερτιμολόγηση των υπηρεσιών αυτών. Έτσι, το βάρος των ιδιωτικών δαπανών είναι δυσβάσταχτο για το μέσο ελληνικό νοικοκυριό και ταυτόχρονα το μεγαλύτερο στην Ευρώπη.

Τα μέτρα που προτείνονται

- Ορθολογική διαχείριση των πόρων
- Κοινωνικά δίκαιες επιλογές
- Συμμετοχή των τοπικών κοινοτήτων στη λήψη των αποφάσεων
- Συνεργασία μεταξύ διαφορετικών τομέων στην προσέγγιση των προβλημάτων υγείας
- Ορθολογική υιοθέτηση και χρήση της τεχνολογίας
- Έμφαση στην πρωτοβάθμια φροντίδα υγείας, στην πρόληψη και την περιφερειακή αποκέντρωση των υπηρεσιών υγείας.



Στους ωραίους αγώνες
η σιγουριά είναι η ωραιότερη ματιά στο αύριο.



METROLIFE - ΕΜΠΟΡΙΚΗ ΕΠΙΣΗΜΟΣ ΧΟΡΗΓΟΣ ΤΟΥ ΣΕΓΑΣ

Στη METROLIFE-ΕΜΠΟΡΙΚΗ αυτή τη σιγουριά την κατακτήσαμε με ατομική και συλλογική προσπάθεια. Καταστήσαμε πανίσχυρη την κεφαλαιακή μας βάση. Επεκταθήκαμε σε νέα, σύγχρονα ασφαλιστικά και χρηματοοικονομικά προϊόντα. Εκσυγχρονίσαμε την εταιρική μας δομή. Συνάψαμε στρατηγικές συμμαχίες. Και είμαστε εδώ, πανέτοιμοι να προσφέρουμε σιγουριά και στους δικούς σας ωραίους αγώνες στη ζωή.

METROLIFE
ΕΜΠΟΡΙΚΗ

ΕΤΑΙΡΙΑ ΤΟΥ ΟΜΙΛΟΥ ΤΗΣ ΕΜΠΟΡΙΚΗΣ ΤΡΑΠΕΖΑΣ

Εδώ που νιώθεις σιγουριά



7.9.99 Ζημιές από κλονισμό, πυρκαϊά ή από σεισμό



Με την υπ' αριθμ. 16316/10.9.99 Εγκύκλιο της Ένωσης, ζητήθηκαν στοιχεία από τις Εταιρίες - Μέλη, σχετικά με τον καταστροφικό σεισμό που έπληξε κύρια το λεκανοπέδιο της Αττικής και μερικές όμορες περιοχές στις 7 Σεπτεμβρίου 1999.

Από το σύνολο των Μελών της Ένωσης, ανταποκρίθηκαν 42 Εταιρίες από τις οποίες 36 έδωσαν αναλυτικά στοιχεία ζημιών και 6 απάντησαν ότι δεν τους δηλώθηκε ζημία.

Η μη απάντηση των υπολοίπων Ασφαλιστικών Εταιριών, οφείλεται ενδεχομένως στη μη ύπαρξη στοιχείων.

Η διαφορά μεταξύ των αριθμητικών στοιχείων που παρατίθενται στη συνέχεια και εκείνων που παρουσιάστηκαν κατά την ημερίδα της Ένωσης της

18.1.2000, οφείλεται στο γεγονός ότι, τότε δεν είχε ακόμη ολοκληρωθεί η λήψη των στοιχείων από τις Εταιρίες - Μέλη και επομένως εκείνα αποτελούσαν εκτιμήσεις με βάση τα τότε διαθέσιμα στοιχεία.

Το σύνολο της παραγωγής ασφαλιστρών στον Κλάδο 8.(17) Πυρκαϊά και στοιχεία φύσεως των παραπάνω 36 Ασφαλιστικών Εταιριών που δήλωσαν ζημιές, αντιπροσωπεύει το 80% του συνόλου της παραγωγής των Μελών της Ένωσης του έτους 1998.

Όπως προκύπτει από τον πίνακα, το σύνολο των ζημιών που δηλώθηκαν ανέρχεται σε 9.480, το δε συνολικό ποσό των απαιτήσεων - προβλέψεων σε 37.800.997.000 δρχ. πριν την απαλλαγή και σε 36.797.732.000 δρχ. μετά την απαλλαγή και αναλύεται ως εξής:

ΚΑΤΑΣΤΑΣΗ ΣΥΣΣΩΡΕΥΣΗΣ ΖΗΜΙΩΝ ΣΕΙΣΜΟΥ 7.9.1999							
ΕΚΚΡΕΜΕΙΣ ΖΗΜΙΕΣ							
ΕΙΔΟΣ ΚΙΝΔΥΝΩΝ	ΠΛΗΘΟΣ	%	ΥΨΟΣ ΖΗΜΙΩΝ ΣΕ ΕΚΑΤΟΜΜΥΡΙΑ ΔΡΑΧΜΕΣ			ΜΕΙΩΣΗ ΖΗΜΙΑΣ ΛΟΓΩ ΑΠΑΛΛΑΓΗΣ	
			ΠΡΙΝ ΤΗΝ ΑΠΑΛΛΑΓΗ	%	ΜΕΤΑ ΤΗΝ ΑΠΑΛΛΑΓΗ		
ΚΑΤΟΙΚΙΕΣ	6858	72,34	ΔΡΧ. 9.391.536.000	24,84	ΔΡΧ. 8.826.803.000	6,03%	
ΛΟΙΠΟΙ ΑΠΛΟΙ ΚΙΝΔΥΝΟΙ	2051	21,64	» 11.558.022.000	30,58	» 11.329.316.000	1,98%	
ΒΙΟΜΗΧΑΝΙΚΟΙ ΚΙΝΔΥΝΟΙ	571	6,02	» 16.851.439.000	44,58	» 16.641.613.000	1,25%	
ΣΥΝΟΛΑ	9480	100,00	ΔΡΧ. 37.800.997.000	100,000	» 36.797.732.000	2,65%	

Η μέση ζημία κατά κατηγορία κινδύνου ανέρχεται σε:

ΕΙΔΟΣ ΚΙΝΔΥΝΟΥ	ΜΕΣΗ ΖΗΜΙΑ
ΚΑΤΟΙΚΙΕΣ	ΔΡΧ. 1.369.428
ΛΟΙΠΟΙ ΑΠΛΟΙ ΚΙΝΔΥΝΟΙ	» 5.635.311
ΒΙΟΜΗΧΑΝΙΚΟΙ ΚΙΝΔΥΝΟΙ	» 29.5212.152

Το συνολικό ποσό των δηλωθέντων ασφαλιζόμενων κεφαλαίων που αντιστοιχεί στις δηλωθείσες ζημιές, ανέρχεται σε 2.338.480.680.000 δρχ. και προέρχεται κατά το μεγαλύτερο μέρος του από τη Ζώνη 9 του Συστήματος CRESTA.

Το συνολικό ποσοστό της ζημίας είναι:

ΖΗΜΙΑ	=	37.800.997.000	=	0,0162 x 100 = 1,62%
ΚΕΦΑΛΑΙΟ	=	2.338.480.680.000		

δηλαδή, πολύ χαμηλότερο του ποσοστού Μεγίστης

Πιθανής Ζημίας (PML) που συνήθως υιοθετείται για τη Ζώνη 9.

Από τα στοιχεία που συγκεντρώθηκαν, προέκυψαν οι συνημμένοι αναλυτικοί πίνακες, στους οποίους αναγράφεται ο συνολικός αριθμός των ζημιών ανά γεωγραφική περιοχή και ανά κατηγορία κινδύνου, καθώς και το αντίστοιχο ποσό απαίτησης - πρόβλεψης αλλά και η μείωση ζημίας λόγω απαλλαγής.

Από την αναγραφή των περιοχών στους αναλυτικούς πίνακες, προκύπτει η διαπίστωση ότι, το φαινόμενο της διασποράς είναι περισσότερο εκτεταμένο, έπληξε δηλαδή σχεδόν ολόκληρο το Νομό Αττικής από το Χαλκούτσι μέχρι τον Πειραιά και από τα Βίλια μέχρι την Ανάβυσσο, με τη μεγαλύτερη συσσώρευση να παρουσιάζεται στις εξής περιοχές:

ΠΕΡΙΟΧΗ	ΚΑΤΟΙΚΙΕΣ	ΛΟΙΠΟΙ ΑΠΛΟΙ ΚΙΝΔΥΝΟΙ	ΒΙΟΜΗΧΑΝΙΚΟΙ ΚΙΝΔΥΝΟΙ	ΥΨΟΣ ΖΗΜΙΩΝ
ΑΜΑΡΟΥΣΙΟ	297	73	16	526.573.000
ΑΧΑΡΝΑΙ	211	86	35	4.518.984.000
ΘΡΑΚΟΜΑΚΕΔΟΝΕΣ	55	14	-	700.311.000
ΙΛΙΟ	198	46	1	5.375.606.000
ΚΗΦΙΣΙΑ	240	58	32	3.798.129.000
ΜΕΤΑΜΟΡΦΩΣΗ	153	60	19	3.613.136.000
Ν. ΗΡΑΚΛΕΙΟ	262	61	8	586.707.000
Ν. ΦΙΛΑΔΕΛΦΕΙΑ	134	48	4	493.553.000
ΠΕΡΙΣΤΕΡΙ	266	81	48	788.826.000
ΠΕΙΡΑΙΑΣ	408	112	29	1.703.764.000
ΧΑΛΑΝΔΡΙ	248	57	6	345.294.000
ΑΘΗΝΑ (ΚΕΝΤΡΟ)	683	316	61	3.218.662.000
Ν. ΙΩΝΙΑ	201	46	13	539.450.000

Το μεγαλύτερο ποσό απαίτησης - πρόβλεψης σε βιομηχανικό κίνδυνο είναι της τάξεως των 5.000.000.000 δρχ. στο ΙΛΙΟ, σε απλό κίνδυνο 600.000.000 δρχ. στις ΑΧΑΡΝΕΣ και σε κατοικία 75.000.000 δρχ. στους

ΘΡΑΚΟΜΑΚΕΔΟΝΕΣ.

Με την ευκαιρία της γνωστοποίησης των στοιχείων του σεισμού της 7ης Σεπτεμβρίου 1999, η Επιτροπή Ασφαλίσεων Περιουσίας παραθέτει τα εξής ιστορικά στοιχεία:

ΟΙ ΣΕΙΣΜΟΙ ΣΤΗΝ ΕΛΛΑΔΑ ΤΗΝ ΤΕΛΕΥΤΑΙΑ ΤΡΙΑΚΟΝΤΑΕΤΙΑ

19.2.1968:	ΑΓΙΟΣ ΕΥΣΤΡΑΤΙΟΣ	7,1 R	20 Νεκροί - 39 Τραυματίες - 175 σπίτια κατέρρευσαν
20.6.1978:	ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗ	6,5 R	45 Νεκροί - 220 Τραυματίες - Κατάρρευση οχταώροφης πολυκατοικίας, 9480 κτίρια με μη επισκευάσιμες βλάβες, σημαντικές ζημιές στις περιοχές Θεσσαλονίκης-Βόλβης-Λαγκαδά-Κιλκίς-Σερρών-Χαλκιδίκης.
9.7.1980:	ΑΛΜΥΡΟΣ ΒΟΛΟΥ	6,5 R	24 Τραυματίες - 5222 κτίρια κατεστραμμένα, ζημιές σε Μαγνησία, Φθιώτιδα, Λάρισα.
24.2.1981:	ΑΛΚΥΟΝΙΔΕΣ	6,7 R	20 Νεκροί - 500 τραυματίες - 22.554 κτίρια με μη επισκευάσιμες βλάβες, πολλές υλικές ζημιές σε Κορινθία - Βοιωτία - Αττική - Φωκίδα - Εύβοια.
13.9.1986:	ΚΑΛΑΜΑΤΑ	6,0 R	20 Νεκροί - 80 Τραυματίες - Κατάρρευση 4 πολυκατοικιών στην πόλη της Καλαμάτας, ολοκληρωματική καταστροφή του Ελαιοχωρίου, από τα 9124 κτίρια της Καλαμάτας το 20% κρίθηκαν κατεδαφίσιμα, σημαντικές ζημιές σε πόλεις και χωριά.
13.5.1995:	ΚΟΖΑΝΗ - ΓΡΕΒΕΝΑ	6,6 R	Εκτεταμένες ζημιές, καταρρεύσεις πολλών κτιρίων σε χωριά της ευρύτερης περιοχής.
15.6.1995:	ΑΙΓΙΟ	6,1 R	16 Νεκροί - Κατάρρευση ενός ξενοδοχείου και μιας πολυκατοικίας, εκτεταμένες ζημιές.
26.7.1996:	ΚΟΝΙΤΣΑ	5,2 R	Εκτεταμένες ζημιές, βλάβες σε κτίρια κυρίως στην πόλη της Κόνιτσας και σε γύρω χωριά.
7.9.1999:	ΠΑΡΝΗΘΑ	5,9 R	150 περίπου νεκροί, κατέρρευσαν 37 κτίρια, εκτεταμένες ζημιές σε πολλά κτίρια.

ΟΙ ΔΕΚΑ ΙΣΧΥΡΟΤΕΡΟΙ ΣΕΙΣΜΟΙ ΣΤΟΝ ΚΟΣΜΟ

ΕΤΟΣ	ΠΕΡΙΟΧΗ	ΜΕΓΕΘΟΣ
1960	ΧΙΛΗ	9,5
1964	ΑΛΑΣΚΑ	9,2
1952	ΡΩΣΙΑ	9,0
1906	ΕΚΟΥΑΔΟΡ	8,8
1957	ΑΛΑΣΚΑ	8,8
1958	ΚΟΥΡΙΛΕΣ ΝΗΣΟΙ	8,7
1965	ΑΛΑΣΚΑ	8,7
1950	ΙΝΔΙΑ	8,6
1922	ΑΡΓΕΝΤΙΝΗ	8,5
1938	ΙΝΔΟΝΗΣΙΑ	8,5

ΟΙ ΚΥΡΙΟΤΕΡΟΙ ΣΕΙΣΜΟΙ ΜΕΣΑ ΣΤΟ 1999

ΗΜΕΡΟΜΗΝΙΑ	ΤΟΠΟΘΕΣΙΑ	ΡΙΧΤΕΡ
19 Ιανουαρίου	Παπούα Νέα Γουινέα	7,0
6 Φεβρουαρίου	Νησιά Σάντα Κρουζ	7,3
4 Μαρτίου	Ινδονησία	7,1
5 Απριλίου	Παπούα Νέα Γουινέα	7,4
8 Απριλίου	Ρωσοκινεζικά Σύνορα	7,1
10 Μαΐου	Παπούα Νέα Γουινέα	7,1
16 Μαΐου	Παπούα Νέα Γουινέα	7,1
17 Αυγούστου	Τουρκία	7,8
21 Σεπτεμβρίου	Ταϊβάν	7,6

Στεγαστικά Δάνεια

**Η αγορά κατοικίας & επαγγελματικής στέγης
τώρα γρήγορα,
εύκολα & οικονομικά**

Ρεπορτάζ: Κοσμάς Σταμάτης

Πολλά πιστωτικά ιδρύματα διεκδικούν να γίνουν "ο θεμέλιος λίθος" όλων όσων αναζητούν το δικό τους σπίτι. Δάνεια "κομμένα και ραμμένα" στα μέτρα όλων, δάνεια σε δραχμές, ευρώ και ξένα νομίσματα. Ήρθε η ώρα να αποκτήσει ο καθένας το δικό του σπίτι ή γραφείο. Το όνειρο τώρα μπορεί να γίνει πραγματικότητα αφού γι' αυτό φροντίζουν 18 από τους μεγαλύτερους τραπεζικούς οργανισμούς. Σήμερα πολύ πιο εύκολα από κάθε άλλη φορά μπορεί ο οποιοσδήποτε να αποκτήσει το "χώρο" του εύκολα, γρήγορα, οικονομικά και με τους ευνοϊκότερους όρους της αγοράς. Αν μάλιστα δεν υπάρχουν τα απαραίτητα Βαλάντια, οι Τράπεζες αλλά και πολλές ασφαλιστικές εταιρίες έρχονται να "λύσουν" τα χέρια τους.*

Αυτό εξαρτάται από το ποσό του δανείου, τα χρόνια εξόφλησης και το επιτόκιο της τράπεζας που θα επιλεγεί (αν δηλαδή είναι σταθερό ή κυμαινόμενο). Επίσης το ύψος της χρηματοδότησης εξαρτάται από το εισόδημα που δηλώ-

νει κάποιος στην εφορία. Σε διαφορετική περίπτωση, εφόσον δηλαδή η φορολογική ενημερότητα δεν πληρεί τις αναγκαίες προϋποθέσεις ώστε να εξασφαλιστεί μεγάλο δάνειο, πολλές τράπεζες έχουν λύση, φυσικά με το αζημίωτο. Αρκετές τράπεζες ανταποκρινόμενες δυναμικά στις νέες συνθήκες που δημιουργεί η καθιέρωση της ζώνης του ευρώ προσφέρουν στους πελάτες τους σύγχρονα δάνεια για κατοικία, σε ευρώ. Τα νέα αυτά δάνεια δίνουν τη δυνατότητα να επωφεληθούν οι δανειζόμενοι από τα χαμηλά επιτόκια που ισχύουν στη Ζώνη του Ευρώ, αλλά και από τους ευνοϊκούς όρους αποπληρωμής.

Το "ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΟ ΝΑΙ" μετά και τις εξαγγελίες της Τράπεζας της Ελλάδος δια στόματος του Διοικητή της κ. Λουκά Παπαδήμου, επιχειρεί να παρουσιάσει σε όσους θεωρούν την απόκτηση του δικού τους σπιτιού σημαντική προτεραιότητα, προϋποθέσεις, επιτόκια που θα εξασφαλίσουν το δικό τους "κεραμίδι".
ΣΗΜΕΙΩΣΗ 1: Στο παιχνίδι μπαίνουν και οι ασφαλιστικές εταιρίες με τα δίκτυα πωλήσεων τους.
ΣΗΜΕΙΩΣΗ 2: Οι τιμές των επιτοκίων που καταγράφονται στο ρεπορτάζ ισχύουν είναι μέχρι και 20 Απριλίου 2000. Πιθανές αποκλίσεις συνέπεια της επικείμενης πτωτικής πολιτικής στα επιτόκια.

Στεγαστικά Δάνεια της American Express Bank



Σκοπός Δανείου
Ο σκοπός του δανείου καλύπτει τις περιπτώσεις αγοράς / ανέγερσης κατοικίας, αγοράς οικοπέδου με σκοπό την ανέγερση κατοικίας, βελτίωσης / αποπεράτωσης κατοικίας. Επίσης, χορηγούνται δάνεια με σκοπό την αναخرηματοδότηση υπάρχοντος δανείου.

Ποσό Δανείου
Το ποσό του δανείου κυμαίνεται από 5 έως 100 εκατ. δραχμές, δίνεται σε δραχμές και σε ευρώ.

Διάρκεια Δανείου
Από 3 έως 25 έτη.

Χρηματοδότηση
Χρηματοδότηση μέχρι και το 70% της

εμπορικής αξίας ή μέχρι και το 100% της αξίας του συμβολαίου.

Προϋποθέσεις
Προϋπόθεση για τη χορήγηση του δανείου είναι η πρώτη προσημείωση ακινήτου.

Έξοδα δανείου
Δικαιολογητικά για Γραπτή Προέγκριση
Η American Express Bank δίνει στον πελάτη γραπτή προέγκριση του δανείου του βάσει των απαραίτητων δικαιολογητικών. Με τη γραπτή προέγκριση, η διαπραγματευτική δύναμη του δανειζόμενου ενισχύεται διότι μπορεί πλέον να διαπραγματευθεί με συγκεκριμένα ποσοτικά και χρονικά δεδομένα.

Έξοδα Φακέλου	1% επί του ποσού του δανείου	ελάχιστο 100.000 δρχ. μέγιστο 500.000 δρχ.
Νομικά Έξοδα		65.000 δρχ.
Έξοδα Εκτιμητή		59.000 δρχ.
Ασφάλιση Ζωής	362 δρχ. το μήνα περίπου	ανά εκατομμύριο δανείου
Έξοδα Προσημείωσης	0,75%	επί του ποσού της προσημείωσης

ΕΙΔΟΣ ΔΑΝΕΙΟΥ	ΔΙΑΡΚΕΙΑ ΣΕ ΕΤΗ	ΕΤΗΣΙΟ ΕΠΙΤΟΚΙΟ	ΔΟΣΗ ΑΝΑ 1 ΕΚΑΤ. ΔΡΧ. (μηνιαία εξόφληση σε 15 έτη)
στεγαστικό σε δραχμές κυμαινόμενο	3-25	10,95%	11.335
στεγαστικό σε δραχμές σταθερό για 3 έτη	3-25	8,95%	10.113
στεγαστικό σε δραχμές σταθερό για 5 έτη	5-25	7,95%	9.528
στεγαστικό σε Euro κυμαινόμενο	3-25	από 5,55%	από 8.197
στεγαστικό σε Euro σταθερό για 3 έτη	3-25	από 6,75%	από 8.849
στεγαστικό σε Euro σταθερό για 5 έτη	5-25	από 7,15%	από 9.072

Στεγαστικά Δάνεια της Εμπορικής Τράπεζας

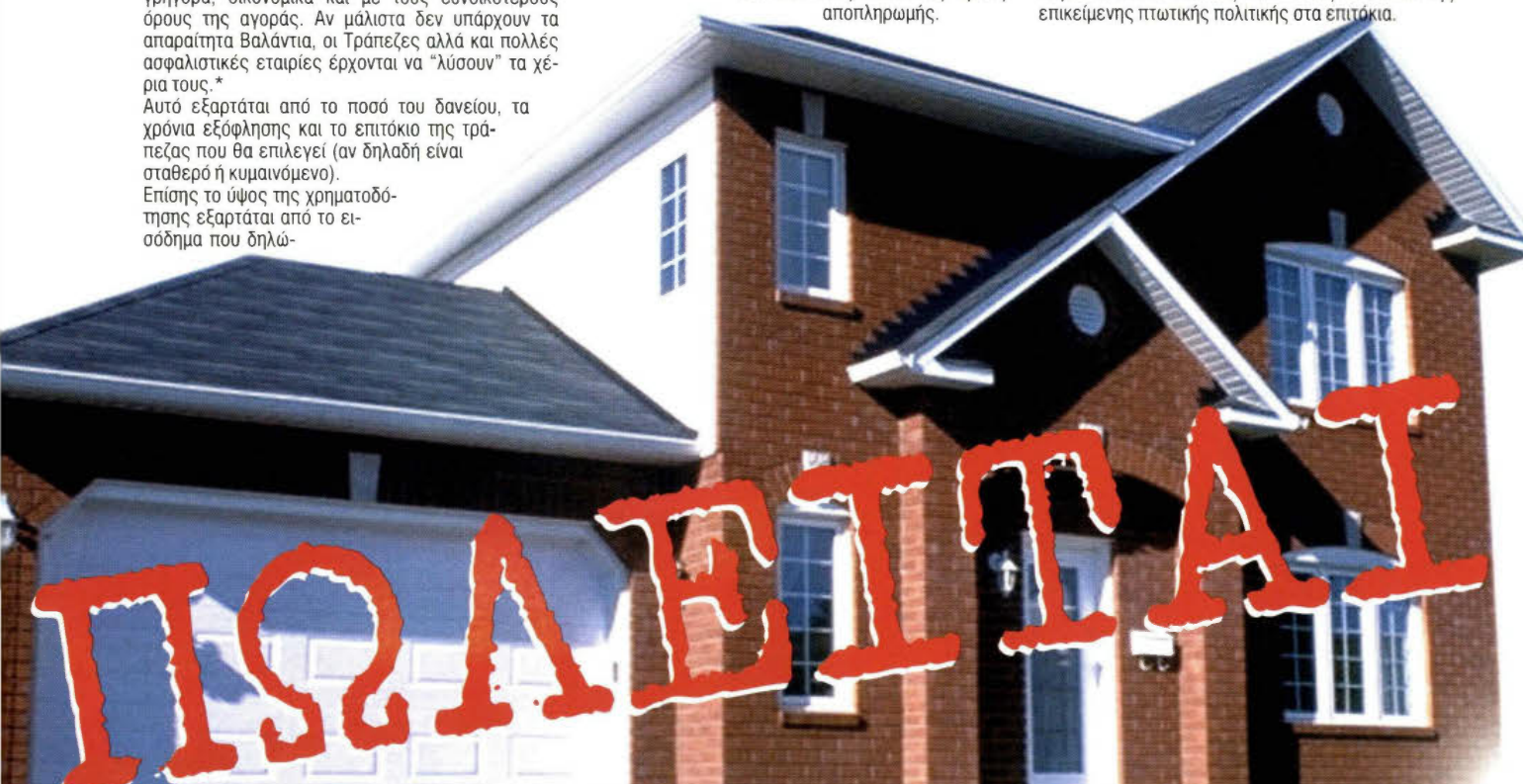
ΕΜΠΟΡΙΚΗ ΤΡΑΠΕΖΑ

Είδος Δανείου	Στεγαστικά Δάνεια με κυμαινόμενο επιτόκιο για Κατοικία ή Επαγγελματική Στέγη	Στεγαστικά Δάνεια με Επιτόκιο χαμηλής Εκκίνησης για Κατοικία ή Επαγγελματική Στέγη	Στεγαστικά Δάνεια Σταθερού Επιτοκίου για Κατοικία ή Επαγγελματική Στέγη	Στεγαστικά Δάνεια Χωρίς Έλεγχο Εισοδήματος για Επαγγελματική Στέγη
Χαρακτηριστικά Δανείου	Στεγαστικά Δάνεια με κυμαινόμενο επιτόκιο για Κατοικία ή Επαγγελματική Στέγη	Στεγαστικά Δάνεια με Επιτόκιο χαμηλής Εκκίνησης για Κατοικία ή Επαγγελματική Στέγη	Στεγαστικά Δάνεια Σταθερού Επιτοκίου για Κατοικία ή Επαγγελματική Στέγη	Στεγαστικά Δάνεια Χωρίς Έλεγχο Εισοδήματος για Επαγγελματική Στέγη
Ποσό δανείου	<ul style="list-style-type: none"> Από 1 εκ. μέχρι το 100% της συμβολαϊκής αξίας ή του κόστους της επένδυσης Για Επισκευή χωρίς Προσημείωση 1-10 εκ. μέχρι το 80% του ποσού δαπάνης 	5 εκ. μέχρι το 100% της συμβολαϊκής αξίας ή του κόστους της επένδυσης	από 5 εκ. δρχ. μέχρι το 100% της συμβολαϊκής αξίας ή του κόστους της επένδυσης	5-40 εκ. χωρίς το ποσό δανειοδότησης να ξεπερνά το 50% της συμβολαϊκής αξίας του ακινήτου ή του κόστους της επένδυσης
Επιτόκιο	<ul style="list-style-type: none"> Κατοικίας: 9% σε δρχ. Κατοικίας: 5,50% σε Ευρώ Επισκευαστικά Κατοικίας με προσ/ση: 9,50% * χωρίς προσ.: 10,60% Επαγ. Στέγης: 10,50% Επισκευαστικά Επαγ/κής Στέγης * με προσ/ση: 10,50% * χωρίς προσ.: 11,50% 	5,75% (σταθ.) τα 5 πρώτα χρόνια και το εκάστοτε κυμαινόμενο τα υπόλοιπα	<ul style="list-style-type: none"> Κατοικίας: 7,75% για τα 3 πρώτα έτη και 7,25% τα 5 πρώτα χρόνια. Τα υπόλοιπα έτη δυνατότητα επιλογής μεταξύ σταθερού ή κυμαινόμενου επιτοκίου Επαγγελματικής Στέγης: 8,75% τα 3 πρώτα έτη και 8,25% τα 5 πρώτα χρόνια. Τα υπόλοιπα έτη δυνατότητα επιλογής μεταξύ σταθερού ή κυμαινόμενου επιτοκίου. 	<ul style="list-style-type: none"> Κατοικία: 11,50% (κυμ.) Επαγγ. Στέγη: 12,50% (κυμ.)
Διάρκεια	έως 5 εκ. 5-15 έτη άνω 5 εκ. 5-25 έτη για Επισκ. χωρίς Προσημείωση: 1-5 έτη	15-25 έτη	15-25 έτη	5-15 έτη

Σημείωση: Τα επιτόκια προσαυξανονται με την εισφορά του Ν. 128/75 0,12% για την Κατοικία και 1,20% για την Επαγγελματική Στέγη και τον ειδικό φόρο τραπεζικών εργασιών (ΕΦΤΕ 3%), ο οποίος υπολογίζεται επί των τόκων.

Προϋποθέσεις χορήγησης στεγαστικών δανείων:

α) Ικανότητα του δανειολήπτη να αποπληρώσει το δάνειο που επιθυμεί να πάρει με βάση το ετήσιο ατομικό ή οικογενειακό του δηλωθέν εισόδημα στην Εφορία και τη σταθερότητα του επαγγέλματός του. Ελάχιστο ετήσιο εισόδημα: Μισθωτοί: 2 εκ. δρχ. Λοιπά επαγγέλματα: 1,5 εκ. δρχ. β) Φερεγγυότητα του δανειολήπτη γ) Η ηλικία του δανειολήπτη να μην ξεπερνά τα 70 χρόνια στη λήξη του δανείου.



ΠΩΛΕΙΤΑΙ



ΜΗΝΙΑΙΕΣ ΤΟΚΟΧΡΕΟΥΤΙΚΕΣ ΔΟΣΕΙΣ ΓΙΑ ΔΑΝΕΙΟ 1.000.000 ΔΡΧ.
(συμπεριλαμβανομένης της εισφοράς 0,12% και 1,20% του Ν. 128/75)
(ΜΗ ΣΥΜΠΕΡΙΛΑΜΒΑΝΟΜΕΝΟΥ ΕΦΤΕ 3% επί των τόκων)

ΕΠΙΤΟΚΙΟ	5 ΧΡΟΝΙΑ	7 ΧΡΟΝΙΑ	10 ΧΡΟΝΙΑ	15 ΧΡΟΝΙΑ	20 ΧΡΟΝΙΑ	25 ΧΡΟΝΙΑ
ΚΑΤΟΙΚΙΑ						
5,87%	19.272	14.546	11.037	8.368	7.090	6.364
7,37%	19.976	15.274	11.802	9.196	7.977	7.305
7,87%	20.214	15.522	12.064	9.482	8.284	7.632
9,62%	21.061	16.406	13.006	10.515	9.400	8.821
10,52%	21.553	16.923	13.561	11.128	10.065	9.528
11,62%	22.053	17.450	14.128	11.758	10.747	10.253
ΕΠΑΓ/ΚΗ ΣΤΕΓΗ						
8,95%	19.778	15.088	11.585	8.960	7.723	7.036
9,45%	20.977	16.318	12.912	10.412	9.289	8.702
9,95%	21.222	16.575	13.187	10.715	9.617	9.052
11,70%	22.093	17.493	14.174	11.809	10.802	10.311
12,70%	22.600	18.029	14.755	12.456	11.503	11.053
13,70%	23.113	18.575	15.347	13.116	12.218	11.809

Δάνεια για επαγγελματικό εξοπλισμό

Χαρακτηριστικά Δανείου

- Σκοπός Δανείου**
- Αγορά καινούργιου επαγγελματικού εξοπλισμού γραφείων, εργαστηρίων, επαγγελματικών χώρων (έπιπλα, κλιματιστικά, Ρ/Σ, εκτυπωτικά μηχανήματα κ.λπ.) και εξειδικευμένων μηχ/των (Ιατρικά, Οδοντιατρικά, Τεχνικά μηχ/τα, μηχανολογικός εξοπλισμός γυμναστηρίων, φυσικοθεραπευτηρίων κ.λπ.).
 - Αγορά καινούργιων επαγγελματικών μεταφορικών μέσων (φορτηγά, ημιφορτηγά, επιβατηγά αυτοκίνητα για επαγγελματική χρήση).
- Ποσό Δανείου**
- Επιτόκιο**
- Μέχρι το 100% της αξίας του τιμολογίου αγοράς
 - Κυμαινόμενο 11,25%

Διάρκεια

- Σταθερό για τα 3 πρώτα χρόνια 10,00%
- για τα δάνεια κυμαινόμενου επιτοκίου 3-9 έτη
- για τα δάνεια σταθερού επιτοκίου 6-9 έτη

Αποπληρωμή Δανείου

- Εξόφληση με μηνιαίες τοκοχρεολυτικές δόσεις
- Εξόφληση με τριμηνιαίες τοκοχρεολυτικές δόσεις με επιβάρυνση μισής (0,50) ποσοστιαίας μονάδας στο εκάστοτε ισχύον επιτόκιο

Σημείωση: Τα επιτόκια προσαυξάνονται με την εισφορά του Ν. 128/75 1,2% και τον ειδικό φόρο τραπεζικών εργασιών (ΕΦΤΕ 3%), ο οποίος υπολογίζεται επί των τόκων. Επιτόκιο υπερημερίας +2% μονάδες επί του εκάστοτε τελικού συμβατικού επιτοκίου. Οι τόκοι υπολογίζονται βάσει έτους 360 ημερών.

ΜΗΝΙΑΙΕΣ ΤΟΚΟΧΡΕΟΥΤΙΚΕΣ ΔΟΣΕΙΣ ΓΙΑ ΔΑΝΕΙΟ 1.000.000 ΔΡΧ.
(ΜΗ ΣΥΜΠΕΡΙΛΑΜΒΑΝΟΜΕΝΟΥ ΕΦΤΕ 3% επί των τόκων)

ΕΠΙΤΟΚΙΟ	3 έτη	4 έτη	5 έτη	6 έτη	7 έτη	8 έτη	9 έτη
12,65% (κυμ.)	33.430	26.555	22.473	19.785	17.894	16.501	15.439
11,20% (σταθ.)	-	-	-	19.137	17.228	15.817	14.737

Αγορά ακινήτων στην Ελλάδα

Ο τζόγος του Χρηματιστηρίου και στα ακίνητα Γραφεία και Καταστήματα τα Blue Chips του Χρηματιστηρίου Ακινήτων

Στο διάστημα από το 1991-1997 υπήρχε μια δυσαναλογία ως προς τη ζήτηση και την προσφορά ακινήτων στην Ελλάδα. Η προσφορά υπερίσχυε σε μεγάλο βαθμό της ζήτησης. Κύριοι λόγοι ήταν η έλλειψη σταθερότητας της οικονομικής πολιτικής που εμπόδιζε την εισροή επενδύσεων στην Ελλάδα, η έλλειψη ρευστότητας στην αγορά, η φορολογική πολιτική καθώς και εξωγενείς παράγοντες όπως η κρίση στα Βαλκάνια. Τα τελευταία δυο χρόνια παρουσιάστηκε μια σημαντική άνοδος για όλες τις κατηγορίες ακινήτων σε ποσοστό που έφτασε έως και 15%. Κύρια αιτία της αναζωπύρωσης είναι η ...ώση των επιτοκίων καταθέσεων και κρατικών τίτλων, γεγονός που οδήγησε σημαντικά κεφάλαια, από τις καταθέσεις και τα ομόλογα, στα ακίνητα. Οι σημερινές τιμές των ακινήτων αναμένεται να αυξηθούν και άλλο εφόσον αυξάνεται η ζήτηση για ιδιόχρηση και επένδυση. Ακόμα στην αύξηση των τιμών θα οδηγήσει η ολοκλήρωση των έργων υποδομής στην Αττική ενόψει των Ολυμπιακών Αγώνων, η σύγκλιση των επιτοκίων των στεγαστικών δανείων στα Ευρωπαϊκά επίπεδα, καθώς επίσης και η πιθανή θεσμοθέτηση πλαισίου για leasing οικιστικών ακινήτων. Ο συσχετισμός προσφοράς και ζήτησης αλλά και το γενικότερο περιβάλλον είναι παράγοντες που εκτινάσσουν ή διατηρούν σταθερές τις τιμές των ακινήτων στο παράτυπο αυτό Χρηματιστήριο. Η ίδια η περιοχή είναι αυτή που αυξομειώνει κάθε φορά την αξία των προνομιούχων θέσεων. Χαρακτηριστικό παράδειγμα τα ακίνητα κοντά σε περιοχές όπως Κολωνάκι, Παλαιό Ψυχικό, Εκάλη κ.λπ. Επίσης, παράμετροι όπως περιβαλλοντικές και κοινωνικοοικονομικές συνθήκες, έργα πνοής, τουρισμός καθώς και η εκάστοτε οικονομική πολιτική διαμορφώνουν την αξία των ακινήτων. Πέραν της εξασφάλισης επαγγελματικής στέγης ή κατοικίας η απόκτησή τους μπορεί να θεωρηθεί και μια καλή επένδυση για το μέλλον. Γραφεία και καταστήματα κατέχουν τη μερίδα του λέοντος στην πύλη των ετήσιων αποδόσεων έναντι των κατοικιών. Γνώμονας αυτής της επένδυσης θα πρέπει να είναι το "τι θέλει να πετύχει" ο ενδιαφερόμενος. Έτσι αν θεωρηθεί ότι στόχος είναι οι βραχυπρόθεσμες αποδόσεις, τα εμπορικά ακίνητα στις καλές περιοχές προσφέρουν άμεσα και σταθερές αποδόσεις της τάξης του 10%-12% ενώ μπορεί να αγγίξει και το 15% σε περιοχές όπως το Κολωνάκι, Γλυφάδα, Κηφισιά. Αν όμως ο επενδυτής ενδιαφέρεται για μη μακροπρόθεσμες τοποθετήσεις, τότε μπορεί να ποντάει στη μεγάλη αξία μεταπώλησης ύστερα από χρόνια ή να αναζητήσει ακίνητα που αποδίδουν μεγάλο ποσοστό επί του επενδεδυμένου κεφαλαίου ως **ετήσια** απολαφή. Η κατοικία από την άλλη ως βραχυπρόθεσμη απόδοση μειονεκτεί αφού το μέγιστο της απόδοσης που μπορεί να επιτευχθεί είναι 9-11% και αυτό σε περιοχές πολυπληθείς όπως Πατήσια, Πετράλωνα, Αιγάλεω, Κολωνός, Δραπετσώνα όπου με 10-20 εκ. δρχ. αγοράζονται γκαρσονιέρες ενοικιαζόμενες προς 60-80 χιλ. δρχ. μηνιαίως. ΑΜΠΕΛΟΚΗΠΟΙ 440.000, ΚΟΛΟΝΑΚΙ 700.000, ΖΩΓΡΑΦΟΥ 460.000, ΠΑΓΚΡΑΤΙ 450.000, Ν. ΣΜΥΡΝΗ 450.000, ΚΑΛΛΙΘΕΑ 430.000, ΓΑΛΑΤΣΙ 400.000, Ν. ΙΩΝΙΑ 390.000, ΔΥΤΙΚΑ ΠΡΟΣΑΤΙΑ ΠΕΡΙΣΤΕΡΙ 380.000, ΑΙΓΑΛΕΩ 340.000, ΧΑΪΔΑΡΙ 420.000, ΚΟΡΥΔΑΛΛΟΣ 350.000, ΝΙΚΑΙΑ 320.000, ΝΟΤΙΑ ΠΡΟΣΑΤΙΑ ΒΟΥΛΑ 670.000, ΓΥΦΑΔΑ 650.000, ΒΟΥΛΙΑΓΜΕΝΗ 830.000, Π. ΦΑΛΗΡΟ 550.000, ΗΛΙΟΥΠΟΛΗ 440.000, ΠΕΙΡΑΙΑΣ 450.000, ΒΟΡΕΙΑ ΠΡΟΣΑΤΙΑ ΕΚΑΛΗ 640.000, ΚΗΦΙΣΙΑ 660.000, ΒΡΙΑΝΣΣΙΑ 450.000, ΑΓΙΑ ΠΑΡΑΣΚΕΥΗ 500.000, ΧΟΛΑΡΓΟΣ 470.000, ΜΑΡΟΥΣΙ 440.000, ΠΕΥΚΗ 450.000, Π. ΨΥΧΙΚΟ 650.000, ΦΙΛΟΘΕΗ 630.000, ΧΑΛΑΝΔΡΙ 450.000, ΜΕΤΑΜΟΡΦΩΣΗ 400.000
Πηγή: Δανός & Συνεργάτες Chartered Surveyors A.E. Οι παραπάνω τιμές κυμαίνονται ανάλογα με την τοποθεσία, προδιαγραφές, υπηρεσίες και επιφάνεια ακινήτων.



Δάνειο για Κατοικία σε Δραχμές 5ετούς Σταθερού Επιτοκίου

ΔΙΚΑΙΟΥΧΟΙ: Φυσικά πρόσωπα

ΣΚΟΠΟΣ:

- Αγορά έτοιμης ή υπό κατασκευή κατοικίας από εργολάβο μηχανικό
- Αγορά οικοπέδου για ανέγερση κατοικίας
- Ανέγερση κατοικίας
- Αποπεράτωση, προσθήκη, επισκευή κατοικίας

Μπορεί να αφορά πρώτη, δεύτερη ή και εξοχική κατοικία

ΥΨΟΣ:

Μπορεί να αφορά πρώτη, δεύτερη ή και εξοχική κατοικία

Ποσό δανείου από Δρχ. 5.000.000

- Μέχρι το 70% της αξίας του συμβολαίου αγοράς κατοικίας ή του ύψους δαπάνης για την ανέγερση κατοικίας συμπεριλαμβανομένης και της αξίας του οικοπέδου.
- Μέχρι το 70% του προϋπολογισμού κόστους αποπερατώσεως, προσθήκης, επισκευής κατοικίας
- Μέχρι το 100% της αντικειμενικής αξίας αγοράς έτοιμης κατοικίας ή κατοικίας υπό κατασκευή από εργολάβο μηχανικό ή οικοπέδου

ΔΙΑΡΚΕΙΑ: 15 έτη

1η πενταετία: 7,5% σταθερό

ΕΠΙΤΟΚΙΟ: 2η και 3η πενταετία: ο πελάτης μπορεί να επιλέξει:

- ή σταθερό σε δραχμές
- ή prime rate (Ελάχιστο Δανειστικό Επιτόκιο) + 1%

ΠΡΟΣΑΥΞΗΣΕΙΣ: Εισφορά Ν. 128/75, ήτοι 0,12% και Ε.Φ.Τ.Ε. 3% επί του επιτοκίου και της εισφοράς. Μηνιαίες τοκοχρεολυτικές δόσεις μέσω πάγιας εντολής από λογαριασμό καταθέσεων

ΕΞΟΦΛΗΣΗ: Για κεφάλαιο Δρχ. 1.000.000 το ύψος της μηνιαίας δόσης ανέρχεται σε Δρχ. 9.469*

ALPHA 810 δάνειο για απόκτηση Επαγγελματικής Στέγης

ΔΙΚΑΙΟΥΧΟΙ: Βιοτεχνικές και Εμπορικές Επιχειρήσεις καθώς και Επαγγελματίες.

ΣΚΟΠΟΣ:

- Αγορά επαγγελματικής στέγης και αγορά οικοπέδου εντός σχεδίου πόλεως ή/και εντός των ζωνών αντικειμενικού προσδιορισμού αξιών.
- Ανέγερση, αποπεράτωση, προσθήκη, επισκευή ή συντήρηση επαγγελματικής στέγης σε ιδιόκτητο ή μισθωμένο χώρο.

ΥΨΟΣ: Ελάχιστο: Δρχ. 5.000.000
Μέγιστο: Μέχρι το 70% της αξίας του συμβολαίου αγοράς ακινήτου ή του προϋπολογισμού κόστους ανεγέρσεως, αποπερατώσεως, προσθήκης, επισκευής ή συντήσεως ιδιόκτητου ή μισθωμένου ακινήτου.

ΔΙΑΡΚΕΙΑ ΔΑΝΕΙΟΥ: 3, 6 ή 9 έτη

ΕΠΙΤΟΚΙΟ: 1η τριετία: 9% σταθερό
2η και 3η τριετία: ο πελάτης μπορεί να επιλέξει:
- σταθερό σε δραχμές ή
- prime rate (Ελάχιστο Δανειστικό Επιτόκιο) + 1%

ΠΡΟΣΑΥΞΗΣΕΙΣ: Εισφορά Ν. 128/75, ήτοι 1,2% και Ε.Φ.Τ.Ε. 3% επί του επιτοκίου και της εισφοράς.

ΕΚΤΑΜΙΕΥΣΗ: α. για αγορά επαγγελματικής στέγης: εφάπαξ
β. για ανέγερση, αποπεράτωση, προσθήκη, επισκευή ή συντήρηση: βάσει πιστοποιήσεων της προόδου των εργασιών

ΕΞΟΦΛΗΣΗ: Με μηνιαίες τοκοχρεολυτικές δόσεις μέσω πάγιας εντολής από λογαριασμό καταθέσεων που διατηρεί ο πιστοχώρας στην Τράπεζα

ΥΨΟΣ ΔΟΣΕΩΣ: Για ποσό δανείου Δρχ. 1.000.000, διάρκειας 9 ετών, το ύψος της μηνιαίας δόσεως για τα τρία πρώτα έτη ανέρχεται σε Δρχ. 14.494.



ALPHA ΤΡΑΠΕΖΑ ΠΙΣΤΕΩΣ
ALPHA 800

Δάνειο για Κατοικία σε Δραχμές Κυμαινόμενου Επιτοκίου

ΔΙΚΑΙΟΥΧΟΙ: Φυσικά πρόσωπα

- Αγορά έτοιμης ή υπό κατασκευή κατοικίας
- Αγορά οικοπέδου για ανέγερση κατοικίας

ΣΚΟΠΟΣ:

- Ανέγερση κατοικίας
- Αποπεράτωση, προσθήκη, επισκευή κατοικίας

Μπορεί να αφορά πρώτη, δεύτερη ή και εξοχική κατοικία

- Μέχρι το 70% της αξίας του συμβολαίου αγοράς κατοικίας ή του ύψους δαπάνης για την ανέγερση κατοικίας συμπεριλαμβανομένης και της αξίας του οικοπέδου.
- Μέχρι το 70% του προϋπολογισμού κόστους αποπερατώσεως, προσθήκης, επισκευής κατοικίας

ΥΨΟΣ:

- Μέχρι το 100% της αντικειμενικής αξίας αγοράς έτοιμης κατοικίας ή κατοικίας υπό κατασκευή από εργολάβο μηχανικό ή οικοπέδου

Είναι διαπραγματεύσιμη και κυμαίνεται:

- 4-20 έτη για αγορά, κατασκευή, αποπεράτωση και επέκταση κατοικίας
- 4-10 έτη για βελτίωση ή επισκευή κατοικίας

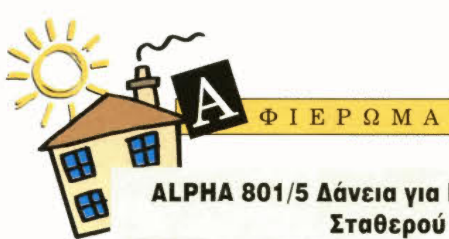
ΔΙΑΡΚΕΙΑ

ΔΑΝΕΙΟΥ: Κυμαινόμενο 9,50%

ΕΠΙΤΟΚΙΟ: Εισφορά Ν. 128/75, ήτοι 0,12% και Ε.Φ.Τ.Ε. 3% επί του επιτοκίου και της εισφοράς.

ΠΡΟΣΑΥΞΗΣΕΙΣ: Με ισόποσες τριμηνιαίες ή εξαμηνιαίες δόσεις κεφαλαίου, πλέον των αναλογούντων τόκων. Οι τόκοι λογίζονται ανά τρίμηνο ή εξάμηνο. Παράδειγμα υπολογισμού του ύψους της δόσεως: Όταν το ποσό του δανείου **ανέρχεται σε Δρχ. 5.000.000**, με επιτόκιο κυμαινόμενο 10,50% ετησίως και με διάρκεια αποπληρωμής του δανείου 15 έτη, τότε η τριμηνιαία δόση σας έναντι κεφαλαίου διαμορφώνεται στις Δρχ. 83.333 και το αντίστοιχο ποσό τόκων του πρώτου ημερολογιακού τριμήνου ανέρχεται στο ποσό των Δρχ. 134.860*

ΕΞΟΦΛΗΣΗ: Όλα τα πραγματικά έξοδα συμπεριλαμβανομένων των αμοιβών των μηχανικών και δικηγόρων



ALPHA 801/5 Δάνεια για Κατοικία σε Ευρώ 5ετούς Σταθερού Επιτοκίου

ΔΙΚΑΙΟΥΧΟΙ:	Φυσικά πρόσωπα
ΣΚΟΠΟΣ:	<ul style="list-style-type: none"> Αγορά έτοιμης ή υπό κατασκευή κατοικίας από εργολάβο μηχανικό Αγορά οικοπέδου για ανέγερση κατοικίας Ανέγερση κατοικίας Αποπεράτωση, προσθήκη, επισκευή κατοικίας Μπορεί να αφορά πρώτη, δεύτερη ή και εξοχική κατοικία
ΥΨΟΣ:	Ποσό δανείου από Ευρώ 15.000 <ul style="list-style-type: none"> Μέχρι το 70% της αξίας του συμβολαίου αγοράς κατοικίας ή του ύψους δαπάνης για την ανέγερση κατοικίας συμπεριλαμβανομένης και της αξίας του οικοπέδου. Μέχρι το 70% του προϋπολογισμού κόστους αποπερατώσεως, προσθήκης, επισκευής κατοικίας Μέχρι το 100% της αντικειμενικής αξίας αγοράς έτοιμης κατοικίας ή κατοικίας υπό κατασκευή από εργολάβο μηχανικό ή οικοπέδου
ΔΙΑΡΚΕΙΑ:	15 έτη
ΕΠΙΤΟΚΙΟ:	1η πενταετία: 6% σταθερό 2η και 3η πενταετία: ο πελάτης έχει την ευχέρεια να επιλέξει: - είτε κυμαινόμενο επιτόκιο Ευρώ - είτε σταθερό επιτόκιο Ευρώ που θα καθορίζεται από την Τράπεζα και θα ισχύει για τα δάνεια αυτής της κατηγορίας
ΠΡΟΣΑΥΞΗΣΕΙΣ:	Εισφορά Ν. 128/75, ήτοι 0,12% και Ε.Φ.Τ.Ε. 3% επί του επιτοκίου και της εισφοράς.
ΕΞΟΦΛΗΣΗ:	Με μηνιαίες τοκοχρεολυτικές δόσεις σε Ευρώ, μέσω παγίων εντολών από λογαριασμό καταθέσεων του πελάτη σε δραχμές ή συνάλλαγμα
ΕΞΟΔΑ ΔΑΝΕΙΟΥ:	Για κεφάλαιο Δρχ. 1.000.000 το ύψος της μηνιαίας δόσης ανέρχεται σε Ευρώ: 26.172* ή Δρχ. 8.838
ΕΞΟΔΑ ΔΑΝΕΙΟΥ:	1% εφάπαξ επί του ποσού του δανείου με ελάχιστο Δρχ. 100.000.

* Ευρώ: Τιμή πώλησής της 8.2.2000, ήτοι Δρχ. 337.705

* Στο ποσό της δόσεως συμπεριλαμβάνεται η εισφορά του Ν. 128/75 (0,12%) και Ε.Φ.Τ.Ε. (3%).

ALPHA 801/15 Δάνειο για Κατοικία σε Ευρώ 15ετούς Σταθερού Επιτοκίου

ΔΙΚΑΙΟΥΧΟΙ:	Φυσικά πρόσωπα
ΣΚΟΠΟΣ:	<ul style="list-style-type: none"> Αγορά έτοιμης ή υπό κατασκευή κατοικίας Αγορά οικοπέδου για ανέγερση κατοικίας Ανέγερση κατοικίας Αποπεράτωση, προσθήκη, επισκευή κατοικίας Μπορεί να αφορά πρώτη, δεύτερη ή και εξοχική κατοικία
ΥΨΟΣ:	Ποσό δανείου από Ευρώ 15.000 <ul style="list-style-type: none"> Μέχρι το 70% της αξίας του συμβολαίου αγοράς κατοικίας ή του ύψους δαπάνης για την ανέγερση κατοικίας συμπεριλαμβανομένης και της αξίας του οικοπέδου. Μέχρι το 70% του προϋπολογισμού κόστους αποπερατώσεως, προσθήκης, επισκευής κατοικίας Μέχρι το 100% της αντικειμενικής αξίας αγοράς έτοιμης κατοικίας ή κατοικίας υπό κατασκευή από εργολάβο μηχανικό ή οικοπέδου
ΔΙΑΡΚΕΙΑ:	15 έτη
ΕΠΙΤΟΚΙΟ:	7% ετησίως, σταθερό για όλη τη διάρκεια του δανείου (15 έτη)
ΠΡΟΣΑΥΞΗΣΕΙΣ:	Εισφορά Ν. 128/75, ήτοι 0,12% και Ε.Φ.Τ.Ε. 3% επί του επιτοκίου και της εισφοράς.
ΕΞΟΦΛΗΣΗ:	Με μηνιαίες τοκοχρεολυτικές δόσεις σε Ευρώ, μέσω παγίων εντολών από λογαριασμό καταθέσεων του πελάτη σε δραχμές ή συνάλλαγμα
ΕΞΟΔΑ ΔΑΝΕΙΟΥ:	Για κεφάλαιο Δρχ. 1.000.000 το ύψος της μηνιαίας δόσης ανέρχεται σε Ευρώ: 27.913* ή Δρχ. 9.426*
ΕΞΟΔΑ ΔΑΝΕΙΟΥ:	1% εφάπαξ επί του ποσού του δανείου με ελάχιστο Δρχ. 100.000.

* Ευρώ: Τιμή πώλησής της 8.2.2000, ήτοι Δρχ. 337.705

* Στο ποσό της δόσεως συμπεριλαμβάνεται η εισφορά του Ν. 128/75 (0,12%) και Ε.Φ.Τ.Ε. (3%).



Νέα Συνεργασία "ΑΤΛΑΝΤΙΚΗΣ ΕΝΩΣΗΣ ΑΕΓΑ" & "ΤΡΑΠΕΖΙΚΟΥ ΟΜΙΛΟΥ"

ΑΤΛΑΝΤΙΚΗ ΣΤΕΓΗ

Με ένα νέο πρωτοποριακό πρόγραμμα, χορήγησης στεγαστικών δανείων, άρχισε από 1/02/2000 η συνεργασία της Ασφαλιστικής Εταιρείας "ΑΤΛΑΝΤΙΚΗ ΕΝΩΣΗ ΑΕΓΑ" με "ΤΡΑΠΕΖΙΚΟ ΟΜΙΛΟ". Το προϊόν εντάσσεται στο ευρύτερο πλαίσιο της υπογραφείσας συμφωνίας για τη σχεδίαση και διάθεση νέων Τραπεζο-ασφαλιστικών προϊόντων (Bankassurance). Πρόκειται για πρόγραμμα στεγαστικής πίστης με εξαιρετικά συμφέροντες όρους, με νέα χαμηλά επιτόκια, με πολλές επιλογές ως προς τον χρόνο αποπληρωμής του δανείου, ως προς το είδος του επιτοκίου (σταθερό για όλο το διάστημα, σταθερό για περιορισμένο χρόνο, κυμαινόμενο ή συνδυασμός, σταθερού και κυμαινόμενου επιτοκίου, κ.λπ.) και κυρίως ως προς τον τρόπο αποπληρωμής του στεγαστικού δανείου. Σχεδιάστηκαν και προσφέρονται δύο (2) τρόποι αποπληρωμής, ώστε οι δανειολήπτες να επιλέγουν τον τρόπο που τους εξυπηρετεί και τους συμφέρει περισσότερο. Ο ένας τρόπος είναι η μηνιαία ΤΟΚΟΧΡΕΟΛΥΤΙΚΗ απόσβεση και ο άλλος η ΤΟΚΟΠΛΗΡΩΜΗ.

Με τη μηνιαία ΤΟΚΟΧΡΕΟΛΥΤΙΚΗ απόσβεση, ο δανειολήπτης καταβάλλει τόκους και μέρους του κεφαλαίου. Στην αρχή της αποπληρωμής ενός μακροπρόθεσμου δανείου, οι τόκοι αποτελούν το μεγαλύτερο μέρος της Τοκοχρεολυτικής δόσης, αλλά η αναλογία αυτή αντιστρέφεται καθώς το δάνειο προχωρεί προς την εξόφλησή του.

Με τη μέθοδο της ΤΟΚΟΠΛΗΡΩΜΗΣ καταβάλλονται από το δανειολήπτη **μόνο οι τόκοι** σε όλη τη διάρκεια του δανείου και το κεφάλαιο εξοφλείται εξ ολοκλήρου μαζί με την τελευταία δόση των τόκων, με βάση ένα ασφαλιστήριο συμβόλαιο.

Στο πλαίσιο της μεθόδου της ΤΟΚΟΠΛΗΡΩΜΗΣ εντάσσεται το νέο πρωτοποριακό πρόγραμμα "ΑΤΛΑΝΤΙΚΗ ΣΤΕΓΗ" που αποτελεί την απαρχή της συνεργασίας μεταξύ της "ΑΤΛΑΝΤΙΚΗΣ ΕΝΩΣΗΣ" και του ΤΡΑΠΕΖΙΚΟΥ ΟΜΙΛΟΥ". Το νέο αυτό στεγαστικό πρόγραμμα προβλέπει την παράλληλη ασφάλιση ζωής του δανειολήπτη για ασφαλιζόμενο κεφάλαιο ίσο με το ποσόν του δανείου και διάρκεια ίση με τη διάρκεια του δανείου. Η ασφάλιση δηλαδή προστατεύει το ακίνητο, που αγοράστηκε με δάνειο Τράπεζας. Το ασφαλιζόμενο κεφάλαιο, που είναι ίσο με το κεφάλαιο του στεγαστικού δανείου, εκχωρείται εξ αρχής, κατά τη σύναψη του δανείου από την ΑΤΛΑΝΤΙΚΗ ΕΝΩΣΗ, προς τη δανείστρια τράπεζα, ως εξασφάλιση για την εξόφληση του κεφαλαίου του δανείου, είτε σε περίπτωση θανάτου, είτε σε περίπτωση επιβίωσης του δανειολήπτη.

Τα ιδιαίτερα συγκριτικά πλεονεκτήματα του προγράμματος "ΑΤΛΑΝΤΙΚΗ ΣΤΕΓΗ" είναι αφενός μεν η απόλυτη εξασφάλιση της κατοικίας από τον κίνδυνο θανάτου του δανειολήπτη, αφετέρου δε η **φορολογική απαλλαγή των τόκων και των ασφαλιστικών δόσεων από το εισόδημα του δανειολήπτη**. Ολόκληρο το ποσόν των τόκων εκπίπτει από το φορολογητέο εισόδημα στην περίπτωση πρώτης κατοικίας. Επιπλέον και τα καταβαλλόμενα ασφαλιστικά ποσά φοροαπαλλάσσονται. Στεγαστικά δάνεια αυτής της μορφής δίδονται για αγορά μονοκατοικιών, διαμερισμάτων (πρώτη ή δεύτερη κατοικία), για επέκταση ή επισκευή υπάρχουσας κατοικίας, καθώς και για αγορά χώρων επαγγελματικής χρήσης. Τα απαιτούμενα δικαιολογητικά είναι τα τυπικά προβλεπόμενα από το νόμο για όλα τα στεγαστικά δάνεια. Με τη διαφορά ότι ο δανειολήπτης δεν ασχολείται καθόλου με τη συλλογή τους. Αυτήν την αναλαμβάνουν οι ειδικοί της ΑΤΛΑΝΤΙΚΗΣ ΕΝΩΣΗΣ, που φροντίζουν για την έκδοση του δανείου και την πραγματοποίηση του κάθε στεγαστικού ονείρου.

(Για πληροφορίες και επεξηγήσεις οι ενδιαφερόμενοι (τόσο υποψήφιοι δανειολήπτες όσο και ασφαλιστές) μπορούν να απευθύνονται στην ΑΤΛΑΝΤΙΚΗ ΕΝΩΣΗ Τηλέφ.: 77 97 383 - αρμόδιος κ. Γ. Γεωργακόπουλος).

SOLID

Κάντε καριέρα έξω από τα συνηθισμένα

Αν σας ενδιαφέρει η δυναμική σας εξέλιξη στο χώρο των ασφαλειών, η Scorlife είναι η πρόκληση για το επαγγελματικό σας μέλλον. Με την υψηλή, ειδική τεχνογνωσία της και τα ανταγωνιστικά της προγράμματα στις ασφάλειες ζωής. Με σημαντικό Μετοχικό Κεφάλαιο.* Με την υποστήριξη του ομίλου Scottish Provident, ο οποίος διαθέτει 162 χρόνια πείρας στη βρετανική αγορά των ασφαλειών ζωής. Με μοναδική εμπειρία στην αγορά των χρηματοοικονομικών προγραμμάτων. Αφήστε λοιπόν τη στασιμότητα πίσω σας και επενδύστε στην εξέλιξή σας μέσα σε μια ασφαλιστική εταιρία, με κριτήρια προκαθορισμένα και ποιοτικά. Στην εταιρία που σας παρέχει υψηλού επιπέδου εκπαίδευση και υποστήριξη για να επιτύχετε στην αγορά των ασφαλιστικών και των χρηματοοικονομικών προγραμμάτων. Επενδύστε στη διεθνή υποστήριξη και τεχνογνωσία που σας εγγυάται ο όμιλος της Scottish Provident. Επενδύστε το δυναμισμό σας σε μια εταιρία που προσανατολίζεται στην ποιότητα των ασφαλιστών της και δεσμεύεται για την επιβράβευσή τους με κάθε τρόπο.

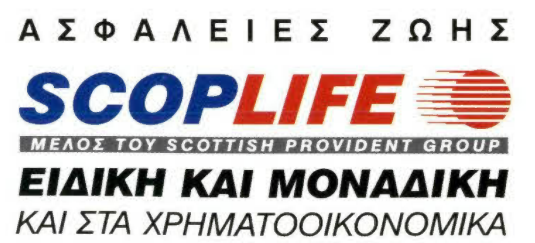
THE SCOTTISH PROVIDENT GROUP



Αν σας ενδιαφέρει να συνδέσετε το μέλλον σας με τη Scorlife και έχετε τουλάχιστον 2-3 χρόνια επιτυχημένη προϋπηρεσία σε θέση Manager, στείλτε μας το βιογραφικό σας σημείωμα ή επικοινωνήστε με τη Δ/νση Πωλήσεων & Marketing (κ. Γ. Κλόγκα) στο τηλέφωνο 619 6600. Θα τηρηθεί απόλυτη εξεμύθεια.
 Διεύθυνση: Κηφισίας 64, 151 25 Μαρούσι, Fax: 619 6606 www.scorlife.gr



* 2,8 δις Στοιχεία 31/12/98



ΕΤΑΙΡΙΑ ΜΕΛΟΣ ΤΟΥ GROUP BALOISE DEUTSCHER RING
... τώρα και «ΑΤΛΑΝΤΙΚΗ ΣΤΕΓΗ»



ΕΙΔΟΣ ΧΟΡΗΓΗΣΗΣ -
ΒΑΣΙΚΑ ΧΑΡΑΚΤΗΡΙΣΤΙΚΑ

ΕΤΗΣΙΑ
ΟΝΟΜΑΣΤΙΚΑ
ΕΠΙΤΟΚΙΑ

ΜΗΝΙΑΙΑ ΔΟΣΗ
ΑΝΑ 1 ΕΚ. ΔΡΧ.
ΔΑΝΕΙΟΥ

ΕΠΙΒΑΡΥΝΣΕΙΣ
(ΠΡΟΜΗΘΕΙΕΣ
& ΕΞΟΔΑ)

δικ. πρ. ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΕΣ
ΚΑΛΥΨΕΙΣ

ΣΤΕΓΑΣΤΙΚΑ ΔΑΝΕΙΑ

(Κυμαινόμενου Επιτοκίου)

GRD

9,50%+0,12%

Για 15 χρόνια:

Δρχ. 11.430

- Έξοδα Φακέλου: 0,6% επί του χορηγηθέντος ποσού (ελάχιστο Δρχ. 100.000)
- Έξοδα Δικηγόρου: περ. Δρχ. 120.000
- Έξοδα Προσημείωσης: περ. 0,80% του προσημειούμενου ποσού
- Έξοδα Εκτιμητή: Σύμφωνα με ειδική κατάσταση + ΦΠΑ 18%
- ΕΦΤΕ: επί των τόκων

1 1
3 2
4
5
6
7

Ελάχιστο Ποσό: Δρχ. 5.000.000

Ποσοστό χρηματοδότησης: Μέχρι 100% της αξίας του συμβολαίου αγοράς. Σε περιπτώσεις που η εμπορική αξία είναι μεγαλύτερη της αξίας του συμβολαίου εξετάζεται κατά περίπτωση.

Διάρκεια δανείου (περίοδος αποπληρωμής): 5-15 χρόνια (3μηνιαίες ή 6μηνιαίες δόσεις)

Προσημείωση: 130% του ποσού του δανείου.

ΣΤΕΓΑΣΤΙΚΑ ΔΑΝΕΙΑ

(Κυμαινόμενου Επιτοκίου)

FCY (Διάφορα)

Ανάλογα με το νόμισμα και την αγορά LIBOR + 3,5% + 0,12%

Τα δάνεια είναι χρεολυτικά και συνεπώς, η δόση δεν είναι προκαθορισμένη. Επιπλέον, το επιτόκιο ορίζεται από το επιλεγθέν νόμισμα και τις συνθήκες στην αγορά

- Έξοδα Φακέλου: 0,6% επί του χορηγηθέντος ποσού (ελάχιστο Δρχ. 100.000)
- Έξοδα Δικηγόρου: περ. Δρχ. 120.000
- Έξοδα Προσημείωσης: περ. 0,80% του προσημειούμενου ποσού
- Έξοδα Εκτιμητή: Σύμφωνα με ειδική κατάσταση + ΦΠΑ 18%
- ΕΦΤΕ: επί των τόκων

1 1
3 2
4
5
6
7

Νόμισμα: Σε όλα τα κύρια ξένα νομίσματα

Ελάχιστο Ποσό: Το ισόποσο των Δρχ. 5.000.000

Ποσοστό χρηματοδότησης: Μέχρι 100% της αξίας του συμβολαίου αγοράς. Σε περιπτώσεις που η εμπορική αξία είναι μεγαλύτερη της αξίας του συμβολαίου εξετάζεται κατά περίπτωση.

Διάρκεια δανείου (περίοδος αποπληρωμής): 5-15 χρόνια (3μηνιαίες ή 6μηνιαίες δόσεις)

Προσημείωση: 130% του ποσού του δανείου

ΕΠΙΣΚΕΥΑΣΤΙΚΑ ΔΑΝΕΙΑ

(Κυμαινόμενου Επιτοκίου)

GRD

12,50 + 0,12%

Για 15 χρόνια

Δρχ. 12.779

- Έξοδα Φακέλου: 0,6% επί του χορηγηθέντος ποσού (ελάχιστο: Δρχ. 100.000)
- Έξοδα Δικηγόρου: περ. Δρχ. 120.000
- Έξοδα Προσημείωσης: περ. 0,80% του προσημειούμενου ποσού
- Έξοδα Εκτιμητή: Σύμφωνα με ειδική κατάσταση + ΦΠΑ 18%
- ΕΦΤΕ: 3% επί των τόκων

1 1
3 2
4 3
5
6
7
8

Ποσοστό χρηματοδότησης: Μέχρι 100% της αξίας του συμβολαίου αγοράς ή των δαπανών

Διάρκεια δανείου (περίοδος αποπληρωμής): 1-15 χρόνια

Προσημείωση: 130% του ποσού του δανείου

ΔΑΝΕΙΑ ΓΙΑ ΕΛΕΥΘΕΡΟΥΣ ΕΠΑΓΓΕΛΜΑΤΙΕΣ

10% + 1,20%

Για 3 χρόνια:

Δρχ. 33.581

- ΕΦΤΕ: 3% επί των τόκων

* *

(Για Επαγγελματικό Εξοπλισμό)

GRD

(ΜΕ ΕΞΑΣΦΑΛΙΣΕΙΣ: ΠΡΟΣΗΜΕΙΩΣΗ Η ΕΓΓΥΗΣΗ ΜΕΤΡΗΤΩΝ)

(Διάρκεια δανείου (περίοδος αποπληρωμής):

Συνήθως πάνω από 1χ χρόνο

Μεγάλη ευελιξία όσον αφορά στο ποσό, στο ποσοστό

της μέγιστης κάλυψης και στο ποσοστό της προσημείωσης)

ΔΑΝΕΙΑ ΓΙΑ ΕΛΕΥΘΕΡΟΥΣ ΕΠΑΓΓΕΛΜΑΤΙΕΣ

14,50% + 1,20%

Για 3 χρόνια:

Δρχ. 35.369

- ΕΦΤΕ: 3% επί των τόκων

* *

(Για Επαγγελματικό Εξοπλισμό)

GRD

(ΧΩΡΙΣ ΕΞΑΣΦΑΛΙΣΕΙΣ)

(Διάρκεια δανείου (περίοδος αποπληρωμής):

Συνήθως πάνω από 1χ χρόνο

Μεγάλη ευελιξία όσον αφορά στο ποσό, στο ποσοστό

της μέγιστης κάλυψης και στο ποσοστό της προσημείωσης)

Σημ. 1. Το 1,20% αντιστοιχεί στην ειδική εισφορά του Ν. 128/75.

2. Η αποκλιμάκωση του επιτοκίου από το Γενικό στο Βασικό Επιτόκιο γίνεται σύμφωνα με τις σχετικές οδηγίες.

ΠΡΟΫΠΟΘΕΣΕΙΣ (που ισχύουν κατά περίπτωση)

1. Δυνατότητα αποπληρωμής του αιτούμενου δανείου όπως αυτή κρίνεται από την Τράπεζα, με βάση την οικονομική κατάσταση του αιτούντος.

2. Σε μερικές περιπτώσεις, η Α' προσημείωση στα προς αγορά ή άλλο ακίνητο.

3. (Στην περίπτωση Επισκευαστικού Δανείου): Το ακίνητο στο οποίο θα γίνουν οι εργασίες να ανήκει στον ίδιο τον αιτούντα ή στον/στην σύζυγό της/του.

* Εξετάζεται κατά περίπτωση και σύμφωνα με το ύψος της απαιτούμενης χρηματοδότησης.

ΕΠΕΝΔΥΣΤΕ στην Υγεία σας



Cash Back Medical

Το μοναδικό νοσοκομειακό πρόγραμμα στην ελληνική αγορά που ενώ καλύπτει πλήρως τη νοσηλεία σας, **ΣΑΣ ΕΠΙΣΤΡΕΦΕΙ ΤΑ ΧΡΗΜΑΤΑ ΣΑΣ.**



Η Ασφάλεια Σήμερα



ΕΤΑΙΡΙΑ ΜΕΛΟΣ ΤΟΥ GROUP BALOISE DEUTSCHER RING
... **Τώρα και «ΑΤΛΑΝΤΙΚΗ ΣΤΕΓΗ»**

Α. Κηφισίας 32, ATRINA CENTER B, 151 25 Μαρούσι, Τηλ.: 68.00.530, Fax: 68.00.527



ΦΙΕΡΩΜΑ

ΤΡΑΠΕΖΑ ΑΤΤΙΚΗΣ

Α. Στεγαστικά Δάνεια

1. Αγορά, ανέγερση, επέκταση και αποπεράτωση κύριας ή εφεδρικής κατοικίας.
2. Αγορά, ανέγερση και αποπεράτωση επαγγελματικών χώρων - στεγής ελεύθερων επαγγελματιών.
3. Αποκατάσταση κτιρίων χαρακτηρισθέντων ως παραδοσιακών
4. Αγορά οικοπέδων προοριζόμενων για την ανέγερση κατοικίας.

Τα βασικά χαρακτηριστικά των δανείων αυτών είναι:

ποσό Δανείου	Διάρκεια	Επιτόκιο
δρχ. 5.000.000-20.000.000	5-20 έτη	10,30% (κυμαινόμενο)

Β. Δάνεια για επισκευή - βελτίωση κατοικίας (επισκευαστικά)

Τα βασικά χαρακτηριστικά των δανείων αυτών είναι:

ποσό Δανείου	Διάρκεια	Επιτόκιο
δρχ. 1.000.000-5.000.000	1-5 έτη	14,80% (κυμαινόμενο)

Ενδεικτικός πίνακας για ποσό δρχ. 1.000.000 και για τις δύο κατηγορίες:

Ποσό δανείου	Διάρκεια	Επιτόκιο	Ποσό μηνιαίας δόσης
δρχ. 1.000.000	15 έτη (180 μήνες)	10,80%	δρχ. 11.241
δρχ. 1.000.000	5 έτη (60 μήνες)	14,80%	δρχ. 23.699

Επικείται η κυκλοφορία νέων προγραμμάτων Δανείων ΣΕ ΕΥΡΩ, USD και ΔΡΑΧΜΩΝ σταθερού επιτοκίου



ΜΗΝΙΑΙΕΣ ΔΟΣΕΙΣ ΣΤΕΓΑΣΤΙΚΩΝ ΔΑΝΕΙΩΝ ΑΝΑ 1.000.000 ΔΡΑΧΜΕΣ

Α. ΣΤΕΓΑΣΤΙΚΑ - ΕΠΙΣΚΕΥΑΣΤΙΚΑ

ΔΙΑΡΚΕΙΑ ΔΑΝΕΙΟΥ

	ΔΙΑΡΚΕΙΑ ΔΑΝΕΙΟΥ					
	5 ΕΤΗ	10 ΕΤΗ	15 ΕΤΗ	20 ΕΤΗ	25 ΕΤΗ	30 ΕΤΗ
Κυμαινόμενο	22.255	14.359	12.015	11.025	10.547	10.302
Επιτόκιο 11,50%						
Σταθερό Επιτ. για 3 ΕΤΗ 7%	12.733	10.214	9.075	8.474	8.133	
Σταθερό Επιτ. για 5 ΕΤΗ 8%	12.196	9.626	8.439	7.798	7.421	
Επισκευαστικό χωρίς προσημείωση 13,5%	23.072					

ΣΤΕΓΑΣΤΙΚΑ - ΕΠΙΣΚΕΥΑΣΤΙΚΑ ΔΑΝΕΙΑ ΣΕ ΕΥΡΩ ΑΝΑ 1.000 ΕΥΡΩ

	ΔΙΑΡΚΕΙΑ					
	5 ΕΤΗ	10 ΕΤΗ	15 ΕΤΗ	20 ΕΤΗ	25 ΕΤΗ	30 ΕΤΗ
Κυμαινόμενο	19,34 EUR	11,11 EUR	8,45 EUR	7,18 EUR	6,46 EUR	6,01 EUR
Επιτόκιο 5,40%						

* Τα επιτόκια επιβαρύνονται με την εισφορά του νόμου 128/75 0,12% και ΕΦΤΕ 3% επί των τόκων ** Τα δάνεια σε ΕΥΡΩ επιβαρύνονται και με 0,5% ασφαλιστικές εισφορές.

ΑΓΡΟΤΙΚΗ ΤΡΑΠΕΖΑ ΤΗΣ ΕΛΛΑΔΟΣ Α.Ε.

Για δάνειο ενός εκατομμυρίου (1.000.000) χωρίς περίοδο χάριτος και διάρκεια αποπληρωμής του δανείου τα 15 χρόνια έχουμε:

Κυμαινόμενο	επιτόκιο	11%	μηνιαία δόση	11.366
Σταθερό για 3 χρόνια	»	8%	»	9.556
Σταθερό για 5 χρόνια	»	7,5%	»	9.270
Σταθερό για 10 χρόνια	»	7,15%	»	9.072
Σταθερό για 15 χρόνια	»	7%	»	8.988

- Δωρεάν ασφάλιση από την ΑΓΡΟΤΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ έναντι προσωπικών ατυχημάτων.
 - Ελάχιστα εξόδα για την εγγραφή υποθήκης (1% στο ύψος του δανείου)
- Τα **επιτόκια** των στεγαστικών δανείων (επιδοτούμενα) προς αγρότες διαμορφώνονται ως εξής:

	Αγρότες %	Νέοι Αγρότες %	Νέοι Αγρότες Ν.2520/97 %
Άγαμος	9,00	7,00	6,00
Έγγαμος	8,50	6,50	5,50
Έγγαμος με 1 παιδί	7,50	5,50	4,50
Έγγαμος με 2 παιδιά	7,00	5,00	4,00
Έγγαμος με 3 παιδιά	6,50	4,50	3,50
Έγγαμος με 4 παιδιά και άνω	6,25	4,25	3,25

- **Μη επιδοτούμενα**
- ΕΠΙΤΟΚΙΟ: 11%



ΕΘΝΙΚΗ ΤΡΑΠΕΖΑ ΤΗΣ ΕΛΛΑΔΟΣ

ΕΠΙΤΟΚΙΑ ΚΑΙ ΤΟΚΟΧΡΕΟΥΤΙΚΕΣ ΔΟΣΕΙΣ ΓΙΑ ΔΑΝΕΙΟ 1.000.000 Δρχ.

ΚΑΤΗΓΟΡΙΑ ΔΑΝΕΙΟΥ	ΕΠΙΤΟΚΙΟ ΣΤΑΘΕΡΗΣ ΠΕΡΙΟΔΟΥ	ΔΙΑΡΚΕΙΑ ΣΕ ΕΤΗ	ΜΗΝΙΑΙΑ ΔΟΣΗ ΣΤΑΘΕΡΗΣ ΠΕΡΙΟΔΟΥ
ΕΘΝΟΣΤΕΓΗ-3 ΣΤΑΘΕΡΟ ΕΠΙΤΟΚΙΟ ΤΑ 3 ΠΡΩΤΑ ΧΡΟΝΙΑ	7,90%	3	31.290
		10	12.080
		15	9.499
		20	8.302
ΕΘΝΟΣΤΕΓΗ-5 ΣΤΑΘΕΡΟ ΕΠΙΤΟΚΙΟ ΤΑ 5 ΠΡΩΤΑ ΧΡΟΝΙΑ	7,20%	5	19.896
		10	11.714
		15	9.100
		20	7.873
ΕΘΝΟΣΤΕΓΗ-10 ΣΤΑΘΕΡΟ ΕΠΙΤΟΚΙΟ ΤΑ 10 ΠΡΩΤΑ ΧΡΟΝΙΑ	7,15%	10	11.688
		15	9.072
		20	7.843
		25	7.843
ΕΘΝΟΣΤΕΓΗ-15 ΣΤΑΘΕΡΟ ΕΠΙΤΟΚΙΟ ΤΑ 15 ΠΡΩΤΑ ΧΡΟΝΙΑ	7,10%	15	9.044
		20	7.813
		25	
		25	
ΑΠΟΚΑΤΑΣΤΑΣΗ ΠΑΡΑΔΟΣΙΑΚΩΝ ΔΙΑΤΗΡΗΤΕΩΝ ΚΤΙΡΙΩΝ	9,40%	εξ ων 2 χρόνια	
ΣΤΑΘΕΡΟ ΕΠΙΤΟΚΙΟ ΓΙΑ ΤΑ 3 ΠΡΩΤΑ ΧΡΟΝΙΑ		περίοδος	8.862
		χάριτος (*)	

(*) Η δόση είναι ενδεικτική και αφορά διάρκεια 276 μηνών. Υπάρχει χαριστική περίοδος 2 ετών, στη διάρκεια των οποίων λογίζονται απλοί τόκοι, οι οποίοι μπορούν να κεφαλαιοποιηθούν στο τέλος της διετίας ή να καταβάλλονται ανάλογα με την επιθυμία του πελάτη.



επένδυση στον άνθρωπο

Στην αλλαγή της χιλιετίας η **INTERNATIONAL LIFE**

πραγματοποιεί έναν ευρύτερο απολογισμό του έργου της.

Τα οικονομικά στοιχεία αποδεικνύουν ότι οι προσπάθειες των στελεχών και των συνεργατών της για δεκαετίες, απέδωσαν καρπούς και οριοθέτησαν την εταιρία στην κορυφή του τομέα της. Το σημαντικότερο όμως δεν το φανερώνουν τα οικονομικά μεγέθη και τούτο είναι το φιλοσοφικό δόγμα της εταιρίας που λειτούργησε και λειτουργεί σαν υπόβαθρο, σαν την ουσιαστική πλατφόρμα της εξέλιξής της. Αυτό το δόγμα είναι και παραμένει ανθρωποκεντρικό. Την επιτυχία και την πρόοδο την δρομολογούν οι ανθρώπινες

σχέσεις, είτε είναι σχέσεις συνεργασίας, είτε είναι σχέσεις προσφοράς υπηρεσιών προς τους πελάτες. Γι' αυτό η **INTERNATIONAL LIFE** έσκυψε και αφουγκράστηκε τις ευαισθησίες των ανθρώπων της που με την σειρά τους έγιναν δέκτες των αναγκών των πελατών τους. Χωρίς την ψυχρή τεχνοκρατική αντίληψη που επιβάλλει ο χώρος, η **INTERNATIONAL LIFE** επένδυσε στον ανθρώπινο παράγοντα, στην φιλικότητα, την αμεσότητα, την εξοικείωση με τον συναισθηματισμό του πελάτη.

Επένδυσε με πάθος, με προοπτική, με προσδοκίες, με ελπίδα ...

... και συνεχίζει να επενδύει.



Βασ. Σοφίας 69, Αθήνα 115 21, Τηλ. Κέντρο 7206100, URL: <http://www.inlife.gr>

THEcafeHOUSE



ΕΤΑΙΡΙΑ ΜΕΛΟΣ ΤΟΥ GROUP BALOISE DEUTSCHER RING
... **Τώρα και «ΑΤΛΑΝΤΙΚΗ ΣΤΕΓΗ»**



Η Τράπεζα χορηγεί στεγαστικά δάνεια σε **Δραχμές** (κυμαινόμενου επιτοκίου και σταθερού επιτοκίου για 2,3 και 5 χρόνια), σε **Ευρώ** (κυμαινόμενου επιτοκίου και σταθερού επιτοκίου για 3 και 5 χρόνια) και στα **κύρια ξένα νομίσματα** (κυμαινόμενου επιτοκίου).

	ΔΑΝΕΙΑ ΣΕ ΔΡΑΧΜΕΣ	ΔΑΝΕΙΑ ΣΕ ΕΥΡΩ	ΔΑΝΕΙΑ ΣΕ ΞΕΝΟ ΝΟΜΙΣΜΑ
Ποσό	5-100 εκ. δρχ. min (75% εμπορικής αξίας και 100% αντικειμενικής αξίας) και μέχρι 100% αξίας συμβολαίου	5-100 εκ. δρχ. Min (60% εμπορικής αξίας και 100% αντικειμενικής αξίας) και μέχρι 100% αξίας συμβολαίου	10-100 εκ.δρχ. min (50% εμπορικής αξίας και 100% αντικειμενικής αξίας) μέχρι 100% αξίας συμβολαίου
Διάρκεια αποπληρωμής	5-20 χρόνια	5-20 χρόνια	έως 10 χρόνια
Επιτόκιο	Σταθερό για 2 έτη: 9% (+0,12%) Σταθερό για 3 έτη: 8,5% (+0,12%) Σταθερό για 5 έτη: 7,5% (+0,12%) (στο τέλος της περιόδου ο πελάτης μπορεί να επιλέξει ένα από τα προγράμματα που θα προσφέρει η τράπεζα εκείνη τη χρονική στιγμή) κυμαινόμενο: 12,5% (+0,12%)	Σταθερό για 3 έτη: 6,45% (+0,12%) Σταθερό για 5 έτη: 7% (10,12%) (στο τέλος της περιόδου ο πελάτης μπορεί να επιλέξει ένα από τα προγράμματα που θα προσφέρει η τράπεζα εκείνη τη χρονική στιγμή) (κυμαινόμενο: 5,25% (+0,12%)	LIBOR (ανάλογα με το νόμισμα) + 3% (+0,12%)



ASPIS BANK

ΔΟΣΕΙΣ ΑΝΑ 1.000.000 ΔΡΧ. ΣΤΕΓΑΣΤΙΚΩΝ ΔΑΝΕΙΩΝ

ΕΠΙΤΟΚΙΑ	Στεγαστικά Κατοικίας & Οικοπέδου				Στεγαστικά Επαγγελματικής Στέγης			
	7,50%	8,50%	10,15%	11,75%	8,75%	11,75%	12,75	13,75%
ΕΤΗ ΔΙΑΡΚΕΙΑΣ ΔΑΝΕΙΟΥ								
5				22.118	20.637	22.118	22.625	23.139
10		12.399	13.298	14.203		14.203	14.784	15.377
15	9.270	9.847	10.838	11.841		11.841	12.488	13.150
20	8.056	8.678	9.750	10.837		10.837	11.538	12.254
25	7.390	8.052	9.193	10.348		10.348	11.091	11.847
ΕΦΤΕ	188	213	254	294	219	294	319	344

(ισχύουν από 01/02/2000)



ΤΡΑΠΕΖΑ ΕΡΓΑΣΙΑΣ
ΣΥΝΕΡΓΑΣΤΑΙ

ΠΙΝΑΚΑΣ ΜΕ ΕΝΔΕΙΚΤΙΚΕΣ ΔΟΣΕΙΣ ΚΑΙ ΕΠΙΤΟΚΙΑ

ΚΑΤΗΓΟΡΙΑ ΣΤΕΓΑΣΤΙΚΟΥ ΔΑΝΕΙΟΥ	ΕΠΙΤΟΚΙΟ	ΔΙΑΡΚΕΙΑ ΣΕ ΕΤΗ	ΜΗΝΙΑΙΑ ΔΟΣΗ	
Α. Σε δραχμές με κυμαινόμενο επιτόκιο	11,5%	5	22.053	ΠΟΣΟ
		10	14.128	
		15	11.758	
		20	10.747	
Β. Σε δραχμές με σταθερό επιτόκιο για τα 5 πρώτα χρόνια	7,50%	5	20.095	1.000.000
		10	11.933	
		15	9.338	
		20	8.129	
Γ. Σε ΕΥΡΩ με σταθερό επιτόκιο για τον πρώτο χρόνο	5,57%	5	19,27	ΠΟΣΟ
		10	11,04	
		15	8,37	
		20	7,09	
Δ. Σε Γιεν(JPY) με σταθερό επιτόκιο για τα 3 πρώτα χρόνια	4,75%	5	18.809,72	ΠΟΣΟ
		10	10539,13	
		15	7.834,47	
		20	6.520,23	

ΣΗΜΕΙΩΣΕΙΣ: Α,Β • Στο ποσό της δόσης περιλαμβάνεται η εισφορά του Ν.128/75 0,12% • Δεν περιλαμβάνεται ο ΕΦΤΕ (3% επί των τόκων)**Β**
• Οι δόσεις αφορούν στην περίοδο σταθερού επιτοκίου**Γ,Δ** • Στο ποσό της δόσης περιλαμβάνεται η μέση επιβάρυνση από την Εισφορά του Ν. 128/75 (0,12). • Δεν περιλαμβάνεται ο ΕΦΤΕ (3% επί των τόκων) • Οι δόσεις που αναφέρονται αφορούν στην περίοδο σταθερού επιτοκίου.

Σημείωση: Με ανάλογα προγράμματα κινούνται στα Στεγαστικά Δάνεια και οι τράπεζες:
Barclays Bank - Γενική Τράπεζα - Citibank - HSBC - Eurobank - Λαϊκή Τράπεζα.

Για κάθε ασφαλιστική ανάγκη
Ξέρουμε ακριβώς
πως θα κινηθούμε όταν χρειαστεί!



Ξέρουμε ότι την ασφαλιστική σας εταιρία δεν την θέλετε στατική αλλά κινητική, αποτελεσματική και ευέλικτη.
Γι' αυτό περιμένετε πάντα την καλύτερη και αποτελεσματικότερη αντιμετώπιση των αναγκών σας.
Αυτό που μας κάνει να ξεχωρίζουμε είναι: η άριστη γνώση της ασφαλιστικής αγοράς και η πάνω από μισό αιώνα εμπειρία μας στο χώρο των γενικών ασφαλίσεων.

Αυτά που σας κάνουν να μας εμπιστευτείτε είναι πολλά:

- Ανθρώπινο πρόσωπο
- Άψογο service
- Πρωτοποριακά προγράμματα
- Ανάλυση κινδύνων κάθε μεγέθους
- Πλήρης αντασφαλιστική κάλυψη
- Άμεση πληρωμή
- Διεθνής εκπροσώπηση
- Ασυναγώνιστοι όροι

Για κάθε σας ασφαλιστική ανάγκη Ξέρουμε ακριβώς πως θα κινηθούμε όταν και όπου χρειαστεί.

ΔΥΝΑΜΙΣ
Ανώνυμος Εταιρία Γενικών Ασφαλειών

ΕΔΡΑ: 106 ΛΕΩΦ. ΣΥΓΓΡΟΥ - 11741 ΑΘΗΝΑΙ - ΤΗΛ: 9227255
TELEX: 219678 DYNA GR - FAX: 9237768 - ΤΗΛΕΓΡ. ΔΙΕΥΘΥΝΣΗ: «ΑΣFAGENKA»

ΥΠΟΚ/ΜΑ ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗΣ: 28 ΜΗΤΡΟΠΟΛΕΩΣ - 54624 ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗ - ΤΗΛ: 031 280155 - 031 276741 - FAX: 031 288186

ΑΤΛΑΝΤΙΚΗ
ΕΝΩΣΗ ΑΕΓΑ

ΕΤΑΙΡΙΑ ΜΕΛΟΣ ΤΟΥ GROUP BALOISE DEUTSCHER RING
... Τώρα και «ΑΤΛΑΝΤΙΚΗ ΣΤΕΓΗ»



Real Estate: Νέα αγορά για τις ασφαλιστικές εταιρίες

Με τα νέα δεδομένα της αγοράς και όπως αυτά διαμορφώνονται με την καινούργια νομοθεσία, υπάρχει μια στροφή της Ασφαλιστικής Αγοράς προς τη δημιουργία κτηματικών αμοιβαίων κεφαλαίων και θυγατρικών, real estate. Σκοπός αυτής της κίνησης είναι σαφώς η μεγιστοποίηση των κερδών τους από την εκμετάλλευση των ακινήτων περιουσιών τους. Από νωρίς στο παιχνίδι αυτό μπήκε η Interamerican και η ΑΣΠΙΣ Πρόνοια που προχώρησαν αμφότερες σε συμμαχίες με κατασκευαστικές

εταιρίες ώστε να αποκτήσουν την απαραίτητη κατασκευαστική και κτηματική τεχνογνωσία. Η Εθνική Ασφαλιστική αναμένεται να δραστηριοποιηθεί στον εν λόγω χώρο μέσω της θυγατρικής εταιρίας της Εθνικής Τράπεζας, των Γενικών Αποθηκών, που θα μετατραπεί σε εταιρία real estate. Η Ευρωπαϊκή Πίστη μετατρέπει τη θυγατρική της εταιρία, την Alter Ego, σε εταιρία real estate, με σκοπό να ενταχθεί στην ίδια αναπτυσσόμενη αγορά. Η Διοίκηση της Αγρ. Ασφαλιστικής εξετάζει σοβαρά το ενδεχόμενο δημιουργίας εταιρίας real

estate, αν και οι αποφάσεις που θα ληφθούν από τον τραπεζικό όμιλο για την κτηματαγορά δεν αποκλείεται να συμπεριλάβουν μια τέτοια ρύθμιση. Τέλος ο όμιλος Λάτση, αν και δεν έχει υπό την κατοχή του ισχυρή ασφαλιστική εταιρία, σχεδιάζει την ενίσχυση της ΑΚΜΗ που κληρονόμησε από την Τράπεζα Κρήτης, και στη συνέχεια τη σύνδεση των δραστηριοτήτων στο χώρο της κτηματαγοράς με αυτή της τεχνικής εταιρίας Κωνσταντινίδη.

Έξυπνα κτίρια

Αλλαγές στην αγορά ακινήτων λόγω εξέλιξης της τεχνολογίας

Ο ρυθμός ανάπτυξης της νεάς αγοράς που διαμορφώνεται, ωθεί σε στρατηγικές συμμαχίες ομίλων με μεγάλπινα επιχειρηματικά σχέδια. Σε μια πενταετία όλοι θα μιλούν για τα "έξυπνα κτίρια" τα οποία θα παρέχουν υπηρεσίες όπως αυτές του ηλεκτρονικού εμπορίου και ταχυδρομείου, internet και άλλων υπηρεσιών αναλόγων με αυτών των ευρωπαϊκών χωρών και της Αμερικής, και όλα αυτά μέσω των συστημάτων Δομημένης Καλωδίσωσης, αγορά η οποία εκτιμάται ότι θα εμφανίσει ετήσιους τζίρους 50 δισ. δρχ. τα επόμενα χρόνια.

Οι εκτιμήσεις των ειδικών στην Αγορά ακινήτων αναφέρουν για μία νέα αγορά που αναμένεται ότι θα έχει αλματώδη ανάπτυξη την επόμενη πενταετία και έχει να κάνει με τα "έξυπνα κτίρια".

Τα σενάρια της αγοράς αναφέρουν αριθμούς που θα ξεπεράσουν το ποσό των 500 δισ. δρχ., ποσό άκρως δελεαστικό για τις εταιρίες με μακροπρόθεσμες επιχειρηματικές δραστηριότητες οι οποίες για να κερδίσουν το μεγαλύτερο κομμάτι της πίτας έχουν προχωρήσει σε μία διαδικασία συνεργασιών. Εταιρίες που η καθεμιά τους έχει χρόνια τώρα εξειδικευθεί σε ένα συγκεκριμένο κλάδο εργασιών και που ο καθένας από αυτούς θα βάλει το λιθαράκι του με στόχο τη δημιουργία ενός κολοσσού.

Ήδη οι όμιλοι Interamerican-Altec και Πετζετάκης-Ideal έχουν κάνει στρατηγικές κινήσεις με σκοπό την επίτευξη των μακροπρόθεσμων στόχων που έθεσαν από κοινού. Ανάλογες κινήσεις αναμένονται και από άλλες εταιρίες εισηγμένες στο Χρηματιστήριο με στόχο την απόκτηση όσο το δυνατό μεγαλύτερου μεριδίου. Τα νέα "έξυπνα κτίρια" αλλάζουν μορφή. Η "δομημένη καλωδίσωση" εμφανίζεται πλέον και στην Ελλάδα και θα προσφέρει υπηρεσίες στον καταναλωτή όπως αυτές του ηλεκτρονικού εμπορίου και ταχυδρομείου. Ακόμη ψηφιακή τηλεόραση, σύστημα ασφα-

λείας και συναγερωμού, video conference και telecommuting, άμεση επικοινωνία και παρακολούθηση χώρων, διασύνδεση με το Internet, αλλά και έλεγχο ηλεκτρονικών και ηλεκτρικών συσκευών θα προσφέρονται πλέον μέσω των συστημάτων δομημένης καλωδίσωσης.

Κρίνεται λοιπόν επιτακτική η ανάγκη συστράτευσης μεγάλων ομίλων ικανών να ανταπεξέλθουν στο κόστος μίας τέτοιας "αναγέννησης" αλλά και λόγω της τεχνογνωσίας που θα απαιτηθεί. Έτσι Interamerican και Altec, σύμφωνα με πληροφορίες, αναζητούν από κοινού, μέσω μικτής επιτροπής τις δυνατότητες συνεργασίας τους στην αγορά των έξυπνων κτιρίων και κυρίως στην ανάπτυξη τεχνογνωσίας για την αναβάθμιση υφισταμένων κτιριακών εγκαταστάσεων.

Η αποπεράτωση τέτοιων νέων κτιρίων απαιτεί και την τεχνογνωσία κατασκευαστικών εταιριών, γι' αυτό ακριβώς το λόγο ο όμιλος της Altec απέκτησε πρόσβαση στις κατασκευές με την απόκτηση της "Οδών και Οδοστρωμάτων". Η συμβολή της Interamerican σε αυτή τη σύμπραξη θα επικεντρωθεί στο σημαντικό δίκτυο πώλησης, πράγμα που συνεπάγεται άμεση πρόσβαση σε ένα ευρύ πελατολόγιο.

Σημαντική κρίνεται και η παρουσία των 2 εταιριών Interamerican και Altec στις τηλεπικοινωνίες, μιας και οι απαιτήσεις για την

ανάπτυξη της υποδομής των νέων κτιρίων θα είναι αυξημένες.

Από την άλλη Πετζετάκης και Ideal ένωσαν τις δυνάμεις τους με στόχο την απόκτηση ηγετικής θέσης στην ίδια αγορά κάτω όμως από την ονομασία Petzetakis com μετά την εξαγορά της Compuservice.

Η Compuservice ειδικεύεται στο σχεδιασμό, τοποθέτηση και συντήρηση δικτύων δομημένης καλωδίσωσης ενώ εμπορεύεται τα λογισμικά πακέτα της Symantec που αφορούν στην ασφάλεια μηχανογραφικών συστημάτων.

Αξίζει να σημειωθεί ότι η Ideal σε αυτή τη στρατηγική συμμαχία θα μπορεί να παρέχει την τεχνογνωσία της στο χώρο των τηλεπικοινωνιακών υποδομών και ειδικότερα των small office-Home office. Από κοινού θα είναι και η προσφορά των 2 ομίλων στα δίκτυα πώλησής τους με στόχο πάντα την απόκτηση ηγετικής θέσης στην αγορά. Πρέπει να αναφερθεί ότι η αγορά των γραφείων μικρού μεγέθους (small office-Home office) προσελκύει ήδη το ενδιαφέρον κολοσσών (Microsoft, Intel) στην παραγωγή Software & Hardware εκτός των συνόρων της Ελλάδος.

Λόγω όμως του προσανατολισμού της οικονομίας μας κυρίως προς τον τομέα των υπηρεσιών εμφανίζει μεγάλες προοπτικές ανάπτυξης και στη χώρα μας.



Για την Ασφάλειά σας μην κάνετε περιττές κινήσεις Κάντε τη σωστή κίνηση

Η ΑΤΛΑΝΤΙΚΗ ΕΝΩΣΗ ξεκινά από την εξασφάλιση των συνεργατών της.

Προσφέρει στους Ασφαλιστές της επαγγελματική σιγουριά.

Επικοινωνήστε μαζί μας στο 77 93 992 για να συζητήσουμε την κερδοφόρα πλευρά του επαγγέλματός σας.

ΑΤΛΑΝΤΙΚΗ ΕΝΩΣΗ
Πραγματική Ασφάλεια

ΟΜΙΛΟΣ ΕΤΑΙΡΙΩΝ:

La Bâloise

Deutscher Ring

ΑΤΛΑΝΤΙΚΗ ΕΝΩΣΗ ΑΕΓΑ

ΕΤΑΙΡΙΑ ΜΕΛΟΣ ΤΟΥ GROUP BALOISE DEUTSCHER RING
... τώρα και «ΑΤΛΑΝΤΙΚΗ ΣΤΕΓΗ»

Σκάφη αναψυχής: Υποχρεωτική ασφάλιση

Ποιες μετατροπές προτείνουν οι Επιτροπές

Οι Επιτροπές Μεταφορών και Σκαφών, καθώς και η Υποεπιτροπή Αστικής Ευθύνης, επεξεργάστηκαν ειδικούς συμβουλευτικούς όρους για την ασφάλιση της Αστικής Ευθύνης Σκαφών, σύμφωνα με το ν. 2743/99, τους οποίους και δημοσιεύουμε.



Από τις 13 Ιανουαρίου του 2000 είναι υποχρεωτική στη χώρα μας η Ασφάλιση Αστικής Ευθύνης Πλοίων Αναψυχής.

Κατ' αρχάς θα πρέπει να επισημάνουμε ότι η παραπάνω ρύθμιση, που αφορά στην ιδιωτική ασφάλιση, έγινε χωρίς να λάβουν μέρος οι αρμόδιοι της ασφαλιστικής αγοράς. Αν είχε γίνει, είναι λογικό να είχαμε αποφύγει τα πολλά προβλήματα εφαρμογής, τα οποία σήμερα αντιμετωπίζουμε.

Παρ' όλα αυτά, επειδή η αγορά αντιλαμβάνεται το σκοπό που επιδιώκουν οι νέες ρυθμίσεις, δηλ. είναι προς τη σωστή κατεύθυνση για την προστασία των ζημιωθέντων από θαλάσσια ατυχήματα, κινήθηκε ταχύτατα και, ξεπερνώντας νομικές και πρακτικές δυσχέρειες, έχει ανταποκριθεί στις απαιτήσεις του νόμου 2743/99.

Οι αρμόδιες Επιτροπές της Ένωσης Ασφαλιστικών Εταιριών, η Επιτροπή Σκαφών και η Υποεπιτροπή Αστικής Ευθύνης επεξεργάστηκαν συμβουλευτικούς όρους σύμφωνα με τις απαιτήσεις της νέας νομοθεσίας. Παράλληλα, σε συνάντηση στελεχών των αρμοδίων κλάδων της αγοράς στα γραφεία της Ένωσης, που έλαβε χώρα στις 9/2/2000, έδωσαν προτεινόμενη δομή τιμολογίου της Υποχρεωτικής Ασφάλισης Αστικής Ευθύνης και συμβουλευτικούς ειδικούς όρους.

Προτεινόμενοι ειδικοί όροι

Ορισμοί

A. Ασφαλιζόμενος υπό την έννοια του παρόντος θεωρείται ο κύριος, ο νομέας και ο κάτοχος των θαλασσιών σκαφών που περιγράφονται παρακάτω.

B. Τρίτος θεωρείται κάθε πρόσωπο μη έχον συμβατική ή εργασιακή σχέση με τον ασφαλιζόμενο. Τρίτοι, επίσης, θεωρούνται και οι επιβαίνοντες στα ασφαλιζόμενα σκάφη, ο πλοίαρχος ή ο κυβερνήτης και το πλήρωμα.

Γ. Ασφαλιζόμενα θαλάσσια σκάφη είναι

όσα αποκλειστικά αναφέρονται στο παρόν ασφαλιστήριο και περιγράφονται σαν σκάφη αναψυχής.

«Πλοίο αναψυχής»: Κάθε σκάφος ολικού μήκους άνω των επτά (7) μέτρων, το οποίο, είτε διαθέτει είτε όχι χώρους ενδιαίτησης, έχει τη δυνατότητα, από τη γενική κατασκευή του, να χρησιμοποιείται αποκλειστικά για την εκτέλεση ταξιδιών αναψυχής ή και περιήγησης με ολική ναύλωση.

«Επαγγελματικό πλοίο αναψυχής»: Το πλοίο αναψυχής, που έχει μεταφορική ικανότητα μέχρι και σαράντα εννέα (49) επιβατών, το οποίο διαθέτει χώρους ενδιαίτησης, πέραν αυτών του πληρώματος, και χρησιμοποιείται αποκλειστικά για την εκτέλεση ταξιδιών αναψυχής ή και περιήγησης με ολική ναύλωση.

«Ιστιοφόρο επαγγελματικό πλοίο αναψυχής»: Το επαγγελματικό πλοίο αναψυχής, το οποίο διαθέτει επαρκή ιστιοφορία ως κύριο μέσο πρόωσης, φέρει βοηθητικό κινητήρα πρόωσης και συγκεντρώνει τα κριτήρια καθορισμού του ως ιστιοφόρου, όπως αυτά ισχύουν.

«Μηχανοκίνητο επαγγελματικό πλοίο αναψυχής»: Το επαγγελματικό πλοίο αναψυχής, το οποίο διαθέτει μηχανή ως κύριο μέσο πρόωσης για ναυσιπλοία και βοηθητικό μέσο πρόωσης, εάν αυτό απαιτείται από τις κείμενες διατάξεις, το οποίο και αναφέρεται στο πιστοποιητικό ασφαλείας.

«Ιδιωτικό πλοίο αναψυχής»: Το πλοίο αναψυχής που δεν είναι επαγγελματικό, σύμφωνα με τον ανωτέρω ορισμό.

«Ταχύπλοο σκάφος»: Κάθε μηχανοκίνητο σκάφος αναψυχής, το οποίο είναι ιδιωτικής χρήσης ή εκμισθώνεται ή χρησιμοποιείται από τον εκμισθωτή και

α) ανεξάρτητα από τον τύπο ή το υλικό κατασκευής του φέρει
- μηχανή μέγιστης συνεχούς ιπποδύναμης πάνω από 30 HP ή
- εσω/εξωλέμβια μηχανή ή εσωλέμβια βενζινομηχανή μέγιστης συνεχούς ιππο-

δύναμης πάνω από 40HP ή
- εσωλέμβια πετρελαιομηχανή πάνω από 70HP,

β) είναι πνευστού τύπου (φουσκωτό) το σύνολο του ή μέρος αυτού ή ανεξάρτητα από το υλικό κατασκευής είναι διπλής ή πολλαπλής γάστρας ή γάστρας τύπου V και φέρει

- εξωλέμβια μηχανή μέγιστης συνεχούς ιπποδύναμης πάνω από 15HP ή
- εσω/εξωλέμβια μηχανή ή εσωλέμβια βενζινομηχανή μέγιστης συνεχούς ιπποδύναμης πάνω από 30HP ή
- εξωλέμβια πετρελαιομηχανή μέγιστης συνεχούς ιπποδύναμης πάνω από 50HP και

γ) ανεξάρτητα από τον τύπο ή το υλικό κατασκευής του φέρει μηχανή μέγιστης συνεχούς ιπποδύναμης πάνω από 15HP και έχει σύστημα πρόωσης με υδραυλική αντίδραση (wake jet). Ταχύπλοο, επίσης, θεωρείται το θαλάσσιο μοτοποδήλατο και το Hover Craft.

«Πλοία ή μικρά σκάφη που παραλαμβάνουν επιβάτες για θαλάσσια εκδρομή ή θαλάσσιο λουτρό»:

α) και προς τον ίδιο λιμένα ή όρμο, β) από λιμένα ή όρμο σε παρακείμενες ακτές ή όρμους και αντιστρόφως, σύμφωνα με τις προϋποθέσεις του νόμου 2743/99.

«Πλοίαρχος»: Το πρόσωπο στο οποίο έχει ανατεθεί, με σύμβαση ναυτολόγησης, η διακυβέρνηση του πλοίου αναψυχής.

«Κυβερνήτης»: **α)** Για τα επαγγελματικά πλοία αναψυχής. Το πρόσωπο που προ-σλαμβάνεται από τον ναυλωτή ή ο επιβάτης που αποδεδειγμένα διαθέτει ναυτική ικανότητα και εμπειρία και αναλαμβάνει τη διακυβέρνηση επαγγελματικού πλοίου αναψυχής, το οποίο μπορεί να εκναυλώνεται χωρίς πλοίαρχο και πλήρωμα, σύμφωνα με το νόμο 2743/99.
β) Για τα ιδιωτικά πλοία αναψυχής: Το πρόσωπο το οποίο ασκεί τη διακυβέρνηση του πλοίου και αποδεδειγμένα διαθέτει ναυτι-

Η Ανθρώπινη Αξιοπιστία για τη δική σας Σιγουριά και Ασφάλεια



Η **ΣΥΝΕΤΑΙΡΙΣΤΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ** είναι η πρώτη και η μόνη αμιγώς Συνεταιριστική Ασφαλιστική Εταιρία στην Ελλάδα από το 1978, με μετόχους αποκλειστικά Συνεταιριστικές Οργανώσεις, Ελληνικές και Ευρωπαϊκές. Η οικονομική της ευρωστία, το εκτεταμένο δίκτυο παραγωγής της, τα ποιοτικά ασφαλιστικά της προϊόντα, το άψογο σέρβις, τα ανταγωνιστικά ασφάλιστρα, η φερεγγυότητα και ο κοινωνικός της χαρακτήρας την κατατάσσουν ανάμεσα στις καλύτερες Ασφαλιστικές Εταιρίες στην Ελλάδα. Η υποστήριξη και η παροχή τεχνολογίας στη **ΣΥΝΕΤΑΙΡΙΣΤΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ** από τους πανίσχυρους Ευρωπαϊκούς Ασφαλιστικούς Συνεταιριστικούς Οργανισμούς - μετόχους της (**UNIPOL, MACIF, P&V, EURES**) της προσδίδουν ακόμη μεγαλύτερη δυναμική ανάπτυξης και προόδου.

Σήμερα, η **ΣΥΝΕΤΑΙΡΙΣΤΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ**, προσφέροντας πολλαπλή σιγουριά και ασφάλεια, βρίσκεται σε μια ιδιαίτερα πλεονεκτική θέση έναντι πολλών ανταγωνιστών της στην ελληνική αγορά.

Η **ΣΥΝΕΤΑΙΡΙΣΤΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ** διασφαλίζει απόλυτα το δικαίωμα του κάθε ανθρώπου να κάνει όνειρα και να σχεδιάζει χωρίς καμιά ανησυχία το μέλλον του.



ΣΥΝΕΤΑΙΡΙΣΤΙΚΗ
ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

20 ΧΡΟΝΙΑ
Η ζωή σου

κή ικανότητα και εμπειρία. Ο κυβερνήτης έχει όλες τις αρμοδιότητες, υποχρεώσεις και ευθύνες που προβλέπονται για τον πλοίαρχο.

«**Πλήρωμα**»: Το σύνολο των προσώπων που υπηρετούν με σύμβαση ναυτολόγησης σε πλοίο αναψυχής, εκτός του πλοίαρχου. «**Επιβάτης**»: Κάθε πρόσωπο, το οποίο επιβαίνει σε πλοίο αναψυχής είτε επαγγελματικό είτε ιδιωτικό, εκτός του πλοίαρχου και του πληρώματος ή του κυβερνήτη και των παιδιών ηλικίας κάτω του ενός έτους.

«**Επιβαίνοντες**»: Ο πλοίαρχος και το πλήρωμα ή ο κυβερνήτης, οι επιβάτες και τα παιδιά ηλικίας κάτω του ενός έτους, που επιβαίνουν σε πλοίο αναψυχής.

«**Ρύπανση**»: Υπάρχει ειδικός όρος.

Έκταση κάλυψης

Με την παρούσα ασφαλιστική σύμβαση καλύπτεται η Αστική Ευθύνη των ασφαλιζομένων για ποσά που αποκλειστικά αυτοί θα υποχρεωθούν νομίμως να καταβάλουν σε τρίτους και μόνο κατά τη διάρκεια μετακίνησης και κυκλοφορίας στη θάλασσα.

Προϋποθέσεις ασφαλιστικής κάλυψης

Η παρούσα κάλυψη θα ισχύει υπό τον όρο ότι θα πληρούνται οι προϋποθέσεις που προβλέπονται από την Υπουργική Απόφαση 3131 της 1.6.94 του υπουργού Εμπορικής Ναυτιλίας (ΦΕΚ 579 26/7/94), και το νόμο 2743 (ΦΕΚ 211 13/10/98) «πλοία αναψυχής και άλλες διατάξεις», καθότι θα τηρείται η ισχύουσα νομοθεσία και οι διατάξεις που αφορούν την άδεια του σκάφους.

Όρια κάλυψης

Η παρούσα ασφαλιστική σύμβαση παρέχει κάλυψη μέχρι τα ακόλουθα κατά συμβάν ανώτατα όρια:

- Αστική Ευθύνη για θανάτους και σωματικές βλάβες επιβαίνοντων και τρίτων από πρόσκρουση, σύγκρουση, ναυάγιο ή οποιαδήποτε άλλη αιτία. Το ασφαλιστικό ποσό καθορίζεται σε εκατό εκατομμύρια (100.000.000) δραχμές, ανεξαρτήτως αριθμού θυμάτων.
- Αστική Ευθύνη για υλικές ζημιές επιβαίνοντων και τρίτων από πρόσκρουση, ναυάγιο ή οποιαδήποτε άλλη αιτία. Το ασφαλιστικό ποσό καθορίζεται σε πενήντα εκατομμύρια (50.000.000) δραχμές.
- Πρόκληση θαλάσσιας ρύπανσης. Το ασφαλιστικό ποσό καθορίζεται σε τριάντα εκατομμύρια (30.000.000) δραχμές, αφορά δε αποκλειστικά τη δαπάνη καθαρισμού της θαλάσσιας περιοχής που ρυπάνθηκε.

Στα παραπάνω όρια περιλαμβάνονται αποζημιώσεις για θάνατο, σωματικές βλάβες, υλικές ζημιές, ψυχική οδύνη, νομικά έξοδα, τόκοι και πάσης φύσης λοιπά έξοδα καλυπτόμενα από την παρούσα ασφαλιστική σύμβαση.

Διευκρινίζεται ότι η έκφραση «οποιαδήποτε άλλη αιτία» αφορά αποκλειστικά και μόνο θαλάσσιο ατύχημα.

Ακύρωση

Περί ακύρωσης ισχύουν όσα αναφέρονται στις Γενικές Διατάξεις της ασφαλιστικής σύμβασης Αστικής Ευθύνης.

Εξαιρέσεις της ασφαλιστικής κάλυψης

Εκτός των εξαιρέσεων που αναφέρονται στους Γενικούς Όρους Αστικής Ευθύνης της παρούσας ασφαλιστικής σύμβασης, εφόσον δεν ευρίσκονται σε αντίθεση με τα οριζόμενα σ' αυτόν τον ειδικό όρο, δεν καλύπτονται.

- Ζημιές που τυχόν θα συμβούν από ασφαλιζόμενα θαλάσσια σκάφη αναψυχής κατά τη διάρκεια ρυμούλκησης και μεταφοράς με οποιονδήποτε τρόπο ή ενώ βρίσκονται στην ξηρά ή επί μεταφορικού μέσου.
- Ζημιές που προξενούνται κατά τη διάρκεια αγώνων ή δοκιμών.
- Τα πρόστιμα οποιασδήποτε αιτιολογίας ή προέλευσης.
- Έξοδα ή / και πρόστιμα για απομάκρυνση, ανέλκυση, κ.λπ., ή για αμέλεια ή παράλειψη απομάκρυνσης ή ανέλκυσης ναυαγίων.
- Σώστρα ή και έξοδα διάσωσης, εφόσον αυτά αφορούν αυτό το ίδιο το σκάφος.
- Σωματικές βλάβες ή υλικές ζημιές που οφείλονται σε ελαττώματα των ασφαλιζομένων σκαφών αναψυχής, για τα οποία υπεύθυνος είναι ο κατασκευαστής (Αστική Ευθύνη Προϊόντος).
- Νομικά έξοδα, τα οποία ο ασφαλιζόμενος κατέβαλε χωρίς την προηγούμενη έγκριση της Εταιρίας.
- Ατυχήματα από ασφαλιζόμενα σκάφη αναψυχής κατά τη διάρκεια της παρούσας ασφάλισης, τα οποία έχουν πωληθεί ή παραχωρηθεί ή αλλάξει διαχείριση πριν την ημερομηνία του ατυχήματος, εκτός αν η μεταβίβαση γίνει κατά τη διάρκεια πλου, οπότε η κάλυψη ισχύει μέχρι την άφιξη στο λιμένα προορισμού, εφόσον αυτό ζητηθεί από τον ασφαλισμένο.
- Αποθετικές ζημιές.
- Ατυχήματα που προκαλούνται από χρήση του σκάφους, διαφορετική από εκείνη που έχει δηλωθεί και αναγράφεται στο ασφαλιστήριο.

11. Ζημιές, οι οποίες προήλθαν εξαιτίας του χειριστού του σκάφους, ο οποίος είτε δεν έχει νόμιμη και ισχύουσα άδεια είτε δεν έχει συμπληρώσει το 18ο έτος της ηλικίας του ή συνέβησαν κατά το χρόνο που τελούσε υπό την επίδραση οινοπνεύματος ή τοξικών ουσιών.

12. Ατυχήματα που προεκλήθησαν κατά τη διάρκεια της λειτουργίας σχολής εκμάθησης θαλασσιών σπορ, εκτός εάν συμφωνήσει προς τούτο εγγράφως η εταιρία και εισπράξει το σχετικό επασφάλιστρο.

Πρέπει να προστεθούν και οι όροι περί παρέκκλισης, εναντίωσης, κ.λπ., που ορίζονται από το ν. 2496/97.

Ρύπανση θαλάσσιου και λιμναίου περιβάλλοντος

- «Θαλάσσιο και Λιμναίο Περιβάλλον» ορίζεται ως το θαλάσσιο και λιμναίο νερό, ο θαλάσσιος και λιμναίος βυθός, η θαλάσσια και λιμναία πανίδα, η θαλάσσια και λιμναία χλωρίδα, ο αιγιαλός και η αλληλεπίδραση ή σχέση μεταξύ τους.

- «Ρύπανση θαλασσιού Περιβάλλοντος» ορίζεται ως η μεταβολή του θαλάσσιου ή λιμναίου περιβάλλοντος, που προκαλείται αμέσως ή εμμέσως από ουσία, ενέργεια, μικροοργανισμό ή γενετικώς τροποποιημένο οργανισμό.

Έκταση κάλυψης

Καλύπτεται η ευθύνη του ασφαλισμένου σκάφους για ρύπανση του θαλάσσιου ή λιμναίου περιβάλλοντος σχετικώς με το κόστος της απορρύπανσης μόνον υπό τον όρο ότι συντρέχουν οι ακόλουθες προϋποθέσεις:

- Η ρύπανση είναι το άμεσο αποτέλεσμα αιφνίδιας, συγκεκριμένης και προσδιορισμένης ουσίας ή ενέργειας ή μικροοργανισμού ή γενετικώς τροποποιημένου οργανισμού, γίνεται δε η ρύπανση αντιληπτή κατά τη διάρκεια ισχύος του ασφαλιστηρίου.
- Η ρύπανση δεν είναι άμεσο αποτέλεσμα της έλλειψης ευλόγων προφυλάξεων προς αποφυγήν της.
- Η ρύπανση δεν αποτελεί αναπόφευκτη συνέπεια της λειτουργίας ή ύπαρξης του ασφαλισμένου σκάφους.
- Η ρύπανση δεν είναι αποτέλεσμα της μη συμμόρφωσης των ασφαλισμένων με την ισχύουσα νομοθεσία και τους κανονισμούς περί προστασίας του περιβάλλοντος.

ΓΡΑΦΟΥ

ΣΥΝΔΡΟΜΗΤΗΣ

ΤΩΡΑ!

Κάθε ασφαλιστής δικαιούται σε κάθε έκδοση το «ΝΑΙ» στο γραφείο ή στο σπίτι του

Στις σελίδες του:

- Γνώσεις-εμπειρίες
- Αλήθεια για καλύτερη καριέρα
- Πληροφόρηση, ήθος, ειλικρίνεια
- ΤΡΟΠΟΙ και ΜΕΘΟΔΟΙ ΕΡΓΑΣΙΑΣ
- ΤΟ ΣΥΜΦΕΡΟΝ ΤΟΥ ΑΣΦΑΛΙΣΤΗ

ΓΙΝΕ ΣΥΝΔΡΟΜΗΤΗΣ

• ΟΙ ΑΣΦΑΛΙΣΤΕΣ ΑΞΙΖΟΥΝ ΚΑΛΥΤΕΡΗ ΜΕΤΑΧΕΙΡΙΣΗ!

• ΣΤΗΡΙΞΕ ΤΟ ΠΕΡΙΟΔΙΚΟ ΣΟΥ, ΤΗ ΔΙΚΗ ΣΟΥ ΦΩΝΗ!

• ΣΤΕΙΛΕ ΤΙΣ ΑΠΟΦΕΙΣ ΣΟΥ, ΖΗΤΗΣΕ ΝΑ ΣΥΝΕΡΓΑΣΤΟΥΜΕ.

ΔΕΛΤΙΟ ΕΓΓΡΑΦΗΣ ΣΥΝΔΡΟΜΗΤΗ

Για ένα χρόνο Για δύο χρόνια

ΟΝΟΜΑΤΕΠΩΝΥΜΟ: _____ ΕΤΑΙΡΙΑ: _____

ΘΕΣΗ ΣΤΗΝ ΕΤΑΙΡΙΑ: _____ ΔΙΕΥΘΥΝΣΗ: _____

TAX. ΚΩΔΙΚΑΣ: _____ ΠΟΛΗ: _____

ΤΗΛΕΦΩΝΑ: _____ FAX: _____

Αποστέλλω ταχυδρομική επιταγή

Κατάθεση στο λογαριασμό 51342181/104 Εθνικής Τράπεζας Ελλάδος

Προσοχή! Για να γίνει πίστωση, αναγράψτε στην κατάθεση τον αποστολέα και το περιοδικό και στείλτε το παραστατικό στο fax: 36.11.545

Θα σταλεί εισπράκτορας (Μόνο στην ευρύτερη περιοχή του κέντρου της Αθήνας)

Θα περάσω από τα γραφεία σας

ΑΣΙΑ ΕΤΗΣΙΑΣ ΣΥΝΔΡΟΜΗΣ

Τεύχος: 1.500 Δρχ. • Φοιτητές 6.000 Δρχ. • Ιδιώτες 10.000 Δρχ. • Εταιρίες - Οργανισμοί 30.000 Δρχ.

ΑΣΙΑ ΔΙΕΤΟΥΣ ΣΥΝΔΡΟΜΗΣ

Φοιτητές 10.000 Δρχ. • Ιδιώτες 15.000 Δρχ. • Εταιρίες - Οργανισμοί 50.000 Δρχ.



Στιγμιότυπο από την εκδήλωση. Από δεξιά ο Δ/ντης ΑΕΔΑΚ κ. Αγ. Πολίτης, η Δ/ντρια Marketing κα Α. Δελενδα, ο Γεν. Δ/ντης Γενικών Ασφαλίσεων κ. Α. Μελακοπίδης, ο Γεν. Ο Δ/ντης Πωλήσεων & Marketing κ. Ι. Πολίτης, ο Γεν. Δ/ντης Ασφ. Ζωής κ. Π. Παπανικολάου και ο αναπληρωτής Γεν. Δ/ντης Οικονομικών Υπηρεσιών κ. Ν. Δελενδός.



Ο Διευθύνων Σύμβουλος κ. Αλέξανδρος Σαρρηγεωργίου και ο Δομένικος Απέργης, κατά τη βράβευση του Δ/ντή Υποκ/τος κ. Βασίλη Στέφα.



Ο Δ/ντης ΑΕΔΑΚ κ. Άγγελος Πολίτης και ο κ. Δομένικος Απέργης, κατά τη βράβευση της Δ/ντριας Υποκ/τος κας Αντ. Δαπόλλα.



Ο Γεν. Δ/ντης Πωλήσεων κ. Ιωάννης Πολίτης και ο κ. Δομένικος Απέργης.

Allianz

Ετήσια εκδήλωση Δικτύου Πωλήσεων κ. Δομένικου Απέργη

Ε «Επιδίωξή μας είναι να βοηθήσουμε τους πελάτες μας να αισθανθούν ασφαλείς κοντά μας και όχι απλώς ασφαλισμένοι». Αυτά δήλωσε μεταξύ των άλλων ο κ. Δομένικος Απέργης, ο οποίος εδώ και 20 χρόνια στον ασφαλιστικό χώρο μετράει μόνο επιτυχίες. Οι πωλήσεις του Δικτύου του αυξήθηκαν, για το 1999, κατά 120% στον Κλάδο Ζωής και 400% στα Αμοιβαία Κεφάλαια. Με τέτοια παραγωγικά αποτελέσματα το μέλλον του κ. Απέργη διαγράφεται λαμπρό, αφού εδώ και χρόνια έχει καταφέρει να προβλέπει κάθε φορά τις εξελίξεις της αγοράς, αλλά και να μετατρέψει τη δουλειά του πωλητή σε «λειτουργήμα», προσφέροντας έτσι πραγματικές υπηρεσίες στον πελάτη.

Την 1η Φεβρουαρίου, στο ξενοδοχείο Holiday Inn, πραγματοποιήθηκε η ετήσια εκδήλωση του Δικτύου Πωλήσεων του κ. Δ. Απέργη. Μέσα σε κλίμα ενθουσιασμού ο κ. Δομένικος Απέργης, πλαισιωμένος από τη Διοίκηση του Ομίλου Allianz Ελλάδος, αναφέρθηκε στην 20χρονη θητεία του στον ασφαλιστικό χώρο και στην ιδιαίτερα επιτυχημένη πορεία του, καθώς και στα παραγωγικά αποτελέσματα του 1999. Αξίζει να σημειωθεί ότι οι πωλήσεις του Δικτύου του αυξήθηκαν το 1999 κατά 120% στον κλάδο ζωής και 400% στα Αμοιβαία Κεφάλαια. «Η επιτυχία αυτή, τόνισε ο κ. Απέργης, οφείλεται στην εφαρμογή ενός ολοκληρωμένου συστήματος ανάπτυξης, το οποίο βοηθά τον ασφαλιστή και το manager στην ποιοτική αναζήτηση και την ολοκληρωμένη παροχή υπηρεσιών προς τον πελάτη». Ακόμη αναφέρθηκε στις νέες προοπτικές της ελληνικής ασφαλιστικής αγοράς, λόγω των αναμενόμενων αλλαγών στο δημόσιο ασφαλιστικό σύστημα. «Οι επικείμενες αλλαγές στο ασφαλιστικό που όλοι περιμένουν, τόνισε, θα οδηγήσουν περισσότερους υποψήφιους πελάτες στις ιδιωτικές ασφαλιστικές εταιρίες για εξασφάλιση συμπληρωματικών παροχών».

Και συνέχισε την ομιλία του λέγοντας: «Το συνταξιοδοτικό και ο κλάδος υγείας θα αποτελέσουν την πρώτη προτεραιότητα των Ελλήνων πολιτών, δίνοντας ταυτόχρονα μεγαλύτερη ώθηση στις πωλήσεις νέων συμβολαίων. Εμείς πρέπει να είμαστε έτοιμοι να ανταποκριθούμε στις προσδοκίες των πελατών μας, καλύπτοντας τις μελλοντικές τους ανάγκες. ... Και θα το πετύχουμε αξιοποιώντας τα νέα χρηματοοικονομικά και ασφαλιστικά προϊόντα, προσαρμοζοντάς τα στις πραγματικές τους ανάγκες...». Στη συνέχεια βράβευσε τους καλύτερους συνεργάτες του όλων των βαθμίδων και τους συνεχάρη για την επίτευξη των παραγωγικών τους στόχων. Στην εκδήλωση απηύθυναν θερμό χαιρετισμό ο διευθύνων σύμβουλος του Ομίλου Allianz κ. Αλέξανδρος Σαρρηγεωργίου, ο οποίος αναφέρθηκε στους στόχους του ομίλου παγκοσμίως, καθώς και στις προτεραιότητες της Allianz στην Ελλάδα και ο γενικός διευθυντής Πωλήσεων και Marketing κ. Ιωάννης Πολίτης, ο οποίος μαζί με τον κ. Απέργη έκοψαν την πίττα του Δικτύου του. Τέλος, ο κ. Απέργης ευχαρίστησε το διοικητικό προσωπικό για την άψογη συνεργασία και τη βοήθεια που καθημερινά προσφέρουν στο Δίκτυο και έκλεισε την εκδήλωση υποσχόμενος ακόμη μεγαλύτερη ανάπτυξη το 2000.

1999

Βραβεύσεις



Οι πρώτοι δέκα ασφαλιστικοί σύμβουλοι σε παραγωγή Ζωής πλαισιωμένοι από τον αναπλ. γενικό διευθυντή Εθνικής Ασφαλιστικής κ. Ζένιο Δημητρίου και το διευθυντή (Κύπρου) κ. Γιώργο Φωτίου. 1. Τάσος Αναστασίου. 2. Ηρούλα Αλεξάνδρου. 3. Βασίλης Γασσομής. 4. Άριστος Σαββίδης. 5. Μάριος Φωτίου. 6. Μάριος Λοής. 7. Βασίλης Βασιλείου. 8. Φλώρος Βαρδάκης. 9. Μαρία Παττίδου (Circle Insurance Agents). 10. Θάλεια Παρπέρη.

ΕΘΝΙΚΗ Η ΠΡΩΤΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΚΥΠΡΟΥ

Με μεγάλη επιτυχία πραγματοποιήθηκε αρχές Φεβρουαρίου στη Λευκωσία χορευτικό δείπνο και βραδιά βραβεύσεων των κορυφαίων ασφαλιστικών συμβούλων της Εθνικής Ασφαλιστικής. Στο σύντομο θερμό καλωσόρισμά του ο διευθυντής Κύπρου κ. Γιώργος Φωτίου αναφέρθηκε στα πολύ καλά αποτελέσματα της εταιρίας για το 1999, στη σημαντική αύξηση και αναβάθμιση του Δικτύου Πωλήσεών της, στην αύξηση των εισοδημάτων της από ασφάλιστρα κατά 250%, που είχε ως αποτέλεσμα την επίτευξη σημαντικών κερδών της τάξης του £1,1 εκατομμυρίων και στα μελλοντικά σχέδια της εταιρίας, τα οποία ανέλυσε στη συνέχεια ο αναπληρωτής γενικός διευθυντής της Εθνικής Ασφαλιστικής (Ελλάδος) κ. Ζένιος Δημητρίου, ο οποίος ανακοίνωσε και επίσημα την απόφαση του Διοικητικού Συμβουλίου της εταιρίας για τη δημιουργία δύο τοπικών ασφαλιστικών εταιριών, με σκοπό την εισαγωγή τους στο Χρηματιστήριο Αξιών Κύπρου. Ακολούθησαν οι βραβεύσεις των κορυφαίων ασφαλιστικών συμβούλων του Κλάδου Ζωής και των ασφαλιστικών συνεργατών του Γενικού Κλάδου. Τη βραδιά τίμησαν με την παρουσία τους η έφορος Ασφαλιστικών Εταιριών κα Β. Νάττα, ο διευθύνων σύμβουλος και ο γενικός διευθυντής της Εθνικής Τράπεζας της Ελλάδος (Κύπρου) κ.κ. Μιχ. Ταγαρούλιας και Κ. Κυριακίδης, καθώς επίσης εκλεκτοί προσκεκλημένοι και συνεργάτες της εταιρίας.



Οι πέντε πρώτοι ασφαλιστικοί σύμβουλοι σε διατηρησιμότητα ασφαλιστικών συμβολαίων Ζωής. 1. Ευτυχία Μαρκουλλή. 2. Χρίστος Ανδρέου. 3. Θάλεια Παρπέρη. 4. Δημήτρης Εύζωνας. 5. Μάριος Λοής.



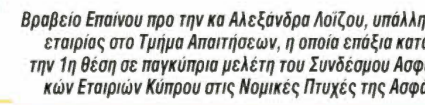
Ο διευθύνων σύμβουλος της Εθνικής Τράπεζας της Ελλάδος (Κύπρου) κ. Μιχάλης Ταγαρούλιας βραβεύει τον κ. Μάριο Φωτίου, πρώτο σε παραγωγή Agency Manager.



Οι κ.κ. Ζ. Δημητρίου και Γ. Φωτίου βραβεύουν την κα Ηρούλα Αλεξάνδρου πρώτη σε παραγωγή Unit Manager.



Βραβείο Επαινού στους επιτυγχόντες των εξετάσεων του L.U.T.C. Μαρία Παττίδου, Ηρούλα Αλεξάνδρου, Θάλεια Παρπέρη.



Βραβείο Επαινού προ την κα Αλεξάνδρα Λοΐζου, υπάλληλο της εταιρίας στο Τμήμα Απαιτήσεων, η οποία επέζησε κατάκτησε την 1η θέση σε παγκύπρια μελέτη του Συνδέσμου Ασφαλιστικών Εταιριών Κύπρου στις Νομικές Πτυχές της Ασφάλισης.



Οι πέντε πρώτοι αντιπρόσωποι σε Μέγεθος Χαρτοφυλακίου Γενικού Κλάδου. 1. Κώστας Αρναούτης (Ασφάλειες) Λτδ. 2. Α. Χαραλαμπίδης (Αντιπροσωπεία Ασφαλείων) Λτδ. 3. Α. Αθηνόδωρου (Insurance Agency) Ltd. 4. Γιαμάκης και Τζύρκας (Ασφάλειες) Λτδ. 5. Choice (Insurance Brokers) Ltd.



ΣΥΝΕΤΑΙΡΙΣΤΙΚΗ
ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

Μήνυμα προοπτικής και υπόσχεση ανάπτυξης

Στην όμορφη Βιέννη πραγματοποιήσε η ΣΥΝΕΤΑΙΡΙΣΤΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ το 6ο Συνεδριό της από τις 27 έως τις 30 Ιανουαρίου. Το παραγωγικό δίκτυο μαζί με τα στελέχη και τη διοίκηση της Εταιρίας ενώσανε τις δυνάμεις τους στην κοινή προσπάθεια για ανάπτυξη και προοπτική. Έγινε απολογισμός των θετικών αποτελεσμάτων του περασμένου έτους, αναφέρθηκε η αναδιάρθρωση και επέκταση του δικτύου μαζί με την επιθετική πολιτική πωλήσεων, η λειτουργία τμήματος Marketing και η συμβολή του στην ανάπτυξη και προώθηση των προϊόντων της Εταιρίας. Παρουσιάστηκαν επίσης τα νέα πρωτοποριακά προϊόντα της Εταιρίας στους κλάδους Ζωής (Νοσηλευτικά, επενδυτικά προγράμματα), Πυρός (Πολυπροστασία Κατοικίας), Αυτοκινήτου (νέες καλύψεις και Φιλικός Διακανονισμός), προσδιορίστηκαν οι στόχοι και οι στρατηγικές για το 2000 και βραβεύθηκαν τα πιο επιτυχημένα γραφεία και ασφαλιστές.

Όλοι μαζί οι άνθρωποι της ΣΥΝΕΤΑΙΡΙΣΤΙΚΗΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗΣ αποτιμώντας τη μέχρι σήμερα σημαντική ανοδική της πορεία και εξέλιξη έδωσαν δυναμικά την υπόσχεση να τοποθετήσουν την Εταιρία ψηλότερα και να την καθιερώσουν μεταξύ των πρώτων.

Τόσο ο Πρόεδρος της ΣΥΝΕΤΑΙΡΙΣΤΙΚΗΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗΣ κ. Δημήτριος Πεταλωτής, όσο και ο Γενικός Διευθυντής κ. Δημήτριος Ζορμπάς, ο Εμπορικός Διευθυντής κ. Νικόλαος Κωστόπουλος και όλοι οι ομιλούντες Διευθυντές και τα στελέχη διαπίστωσαν τις τεράστιες προοπτικές που ανοίγονται σήμερα για την Εταιρία.

Η σύγχρονη οργανωτική δομή της ΣΥΝΕΤΑΙΡΙΣΤΙΚΗΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗΣ, οι δεσμοί της με τον Αγροτικό χώρο και τις Ενώσεις, οι ζεστές ανθρώπινες σχέσεις της με το προσωπικό και το παραγωγικό της δίκτυο, η υποστήριξη και τεχνογνωσία από τους κολοσσιαίους Ευρωπαϊκούς Συνεταιριστικούς Ασφαλιστές, οργανισμούς-μετόχους της (UNIPOL, MACIF, P&V, EURESA), η εμπιστοσύνη των πελατών της και η εύρωστη οικονομική της θέση, αποτελούν την αιχμή του δόρατος που θα οδηγήσουν την Εταιρία στον 21ο αιώνα.

Όλοι μαζί οι άνθρωποι της ΣΥΝΕΤΑΙΡΙΣΤΙΚΗΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗΣ συζήτησαν για προοπτική και ανάπτυξη, αποτίμησαν τη δυναμική πορεία της Εταιρίας και υποσχέθηκαν επιτυχίες σε υψηλότερους στόχους.

Ακολούθησε γλέντι στη Βιέννη, μία από τις όμορφότερες πρωτεύουσες της Ευρώπης. Οι επίλεκτοι και οι βραβευθέντες ασφαλιστικοί αντιπρόσωποι της Εταιρίας, συνοδευόμενοι από τη Διοίκηση, τη Γενική και Εμπορική Διεύθυνση αλλά και τα στελέχη έζησαν μαζί μοναδικές στιγμές που χαρακτήθηκαν ανεξίτηλα μέσα τους και υποσχέθηκαν ότι θα συνεχίσουν τις προσπάθειες για συνεχή ανοδική και δημιουργική πορεία αλλά και πραγμάτωση του οράματός τους.

Ανανέωσαν για του χρόνου το ραντεβού τους έχοντας επιτύχει περισσότερα πράγματα, αναδεικνύοντας τη ΣΥΝΕΤΑΙΡΙΣΤΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ μεταξύ των καλών εταιριών της χώρας μας.



INTERLIFE

INSURANCE COMPANY LTD

[Δύναμη Ασφάλειας]



Ο Διευθύνων Σύμβουλος της Interlife κ. Μ. Μιχαηλίδης

"Σήμερα ξεκινά για όλους μας ένα νέο όραμα. Χρειάζεται πίστη, σκληρή δουλειά, φιλοδοξία και συστηματική προσπάθεια για να επιτύχουμε τους πολύ μεγάλους στόχους μας. Το Συνέδριο αυτό ως θεωρηθεί σαν η απαρχή της δημιουργίας μιας μεγάλης εταιρείας. Τολμώ να πω ότι ο στόχος μας στα επόμενα χρόνια θα είναι η κατάκτηση της κορυφής."



Ο Πρόεδρος του Διοικητικού Συμβουλίου της Interlife κ. Λουκίας Παπαφιλιππού στο χαιρετισμό του Συνεδρίου



Ο Υπουργός Οικονομικών κ. Τάκης Κληρίδης ο οποίος κηρύξε την έναρξη των Εργασιών του Συνεδρίου.



Ο Πρόεδρος του Διοικητικού Συμβουλίου ΧΑΚ κ. Ντίνος Παπαδόπουλος.

ΠΡΩΤΟ ΠΑΓΚΥΠΡΙΟ ΣΥΝΕΔΡΙΟ

Νέο Όραμα, Δυναμική Πορεία!

Μέσα σε μια ενθουσιώδη και πανηγυρική ατμόσφαιρα πραγματοποιήθηκε στις 29 Φεβρουαρίου 2000, στο Συνεδριακό Κέντρο στη Λευκωσία, το Πρώτο Παγκύπριο Συνέδριο της Ασφαλιστικής Εταιρείας INTERLIFE.

Όπως αναμενόταν το Συνέδριο είχε εξαιρετική επιτυχία και συγκέντρωσε μεγάλο ενδιαφέρον από πλεωυράς προσέλευσης αλλά και σημασίας.

Την έναρξη των εργασιών του Συνεδρίου κήρυξε ο Υπουργός Οικονομικών κ. Τάκης Κληρίδης. Στη συνέχεια ο κ. Ντίνος Παπαδόπουλος, Πρόεδρος του Διοικητικού Συμβουλίου του ΧΑΚ., μίλησε για τις νέες τάσεις και δομές της Χρηματοπιστωτικής αγοράς της Κύπρου.

Το Πρώτο Παγκύπριο Συνέδριο αποτελεί σταθμό για την INTERFLIE αφού καθορίζει την πορεία και τους στόχους της για τη Νέα Χιλιετία. Στην τόσο ανταγωνιστική και συνεχώς μεταβαλλόμενη ασφαλιστική βιομηχανία, η INTERLIFE τοποθετείται πολύ δυναμικά και επάξια διεκδικεί ένα πρωταγωνιστικό ρόλο στα ασφαλιστικά δρώμενα της Κύπρου.

Το κλείσιμο του Συνεδρίου που άφησε άριστες εντυπώσεις αλλά και πολλές υποσχέσεις για το μέλλον της INTERLIFE, έγινε από τον Διευθύνοντα Σύμβουλο της εταιρείας κ. Μιχάλη Μιχαηλίδη, που χαρακτηριστικά τόνισε: "...Στόχος μας δεν είναι τίποτε άλλο από την καθιέρωσή μας στη κορυφή της ασφαλιστικής πυραμίδας.

Ο πρωταγωνιστικός ρόλος που καλείται η εταιρεία μας να διαδραματίσει στα ασφαλιστικά δρώμενα του τόπου, είναι πλέον δεδομένος..."

Ξεχωριστή θέση στην όλη εκδήλωση είχαν οι βραβεύσεις των κορυφαίων συνεργατών που έγιναν το βράδυ στο ξενοδοχείο ΧΙΛΤΟΝ. Πραγματικά ο αριθμός των βραβευθέντων ήταν αρκετά μεγάλος. Όλοι οι συνεργάτες αγκάλιασαν με θερμή και ενθουσιασμό την εταιρεία, έτσι ώστε οι περισσότεροι από αυτούς να υπερκαλύψουν τους στόχους που είχε θέσει στο ξεκίνημά της.



Οι κ.κ. Λ. Παπαφιλιππού Πρόεδρος Διοικητικού Συμβουλίου και Μ. Μιχαηλίδης Διευθύνων Σύμβουλος της Interlife μαζί με τους Διευθυντές των τριών πρώτων υποκαταστημάτων σε επαναλαμβανόμενα ασφαλιστρα.



Οι κ.κ. Λ. Παπαφιλιππού Πρόεδρος Διοικητικού Συμβουλίου και Μ. Μιχαηλίδης Διευθύνων Σύμβουλος της Interlife μαζί με τους πρώτους Γενικούς Αντιπροσώπους της εταιρείας σε παραγωγή Γενικού Κλάδου για το 1999.



Από αριστερά οι κ.κ. Λουκίας Παπαφιλιππού, Πρόεδρος Διοικητικού Συμβουλίου Interlife, ο Υπουργός Υγείας Φοίβος Σαββίδης, ο Δημήτρης Κοινοτήρας πρόεδρος του Ομίλου Interamerican (με το αναμνηστικό δώρο που του προσφέρθηκε, ο Άγιος Δημήτριος σε φορητή τοιχογραφία), από τον Διευθύνοντα Σύμβουλο της εταιρείας κ. Μιχάλη Μιχαηλίδη.

5 προγράμματα - αστέρια εξασφαλίζουν «πρώτη θέση στην υγεία»

Η Metrolife Εμπορική, έχοντας δημιουργήσει παράδοση στη δημιουργία πρωτοπόρων προϊόντων, παρουσιάζει 5 νέα Επενδυτικά Ασφαλιστικά Προγράμματα, τα οποία συνδυάζουν

ελκυστικές αποδόσεις και ασφάλιση ζωής. Τα προϊόντα «STAR LIFE I», «STAR LIFE II», «STAR LIFE II παιδικό», «STAR LIFE III» και «STAR LIFE IV» συνδέουν παράλληλα την επένδυση και την ασφάλιση

με το EURO. Τα προϊόντα αυτά, που συνοδεύονται από πολύ καλό ενημερωτικό υλικό που επιμελήθηκε η διαφημιστική εταιρία «Ι. Λεούσης», απευθύνονται σε όσους επιθυμούν να δημιουργήσουν ένα σημαντικό κεφάλαιο για το μέλλον, το δικό τους ή των παιδιών τους, συνδέοντας την ασφάλισή τους με επενδύσεις στις ευρωπαϊκές χρηματαγορές, τόσο σε μετοχές υψηλής ποιότητας όσο και σε σταθερές αξίες Ευρωπαϊκών Κρατικών Οργανισμών.



StarLife
ΕΜΠΟΡΙΚΗ

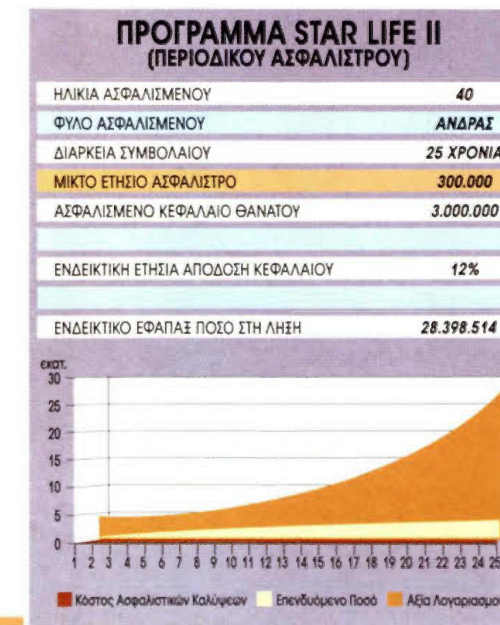
Μοναδικό Επενδυτικό Ασφαλιστικό Πρόγραμμα συνδεδεμένο με το EURO.



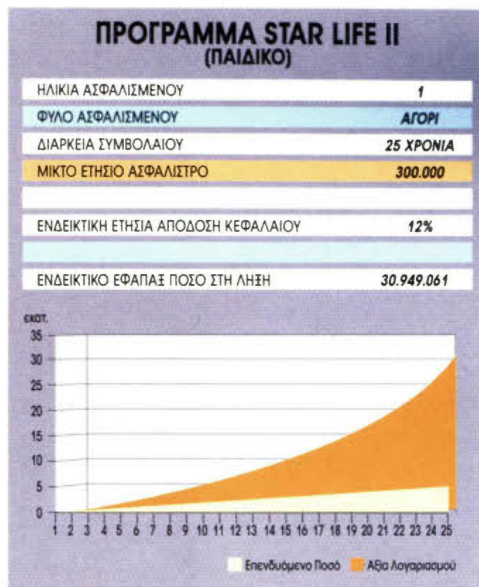
- Εφάπαξ καταβολή χρημάτων (τουλάχιστον 750.000 δρχ.).
- Διάρκεια από 10 χρόνια έως ισόβια.
- Επένδυση στο Χρηματιστήριο Αθηνών και σε όλες τις χρηματαγορές της Ευρωπαϊκής Ένωσης και του Ε.Ο.Χ.
- Ασφάλιση Ζωής ίση μέχρι το 180% του αρχικού λογαριασμού σας.
- Προσφέρει υψηλή απόδοση - διαφάνεια και μεγάλη ευελιξία, αφού μπορείτε να το διαμορφώνετε ανάλογα με τις επιθυμίες σας.
- Παρέχει δυνατότητα έκτακτης καταβολής Ασφαλιστρών.

Πρωτοποριακό Επενδυτικό Ασφαλιστικό Πρόγραμμα συνδεδεμένο με το EURO.

- Με 150.000 δρχ. ετησίως ο ασφαλισμένος μπορεί να συνδεθεί με την Ευρωπαϊκή Χρηματαγορά.
- Αποκτά Ασφάλιση Ζωής ίση με το δεκαπλάσιο των ετήσιων καταβολών του.
- Δημιουργεί χρόνο με το χρόνο ένα σημαντικό κεφάλαιο για το μέλλον.
- Προσφέρει τη δυνατότητα να αυξάνεται ή να μειώνεται η επένδυση.
- Διάρκεια από 10 χρόνια έως ισόβια.

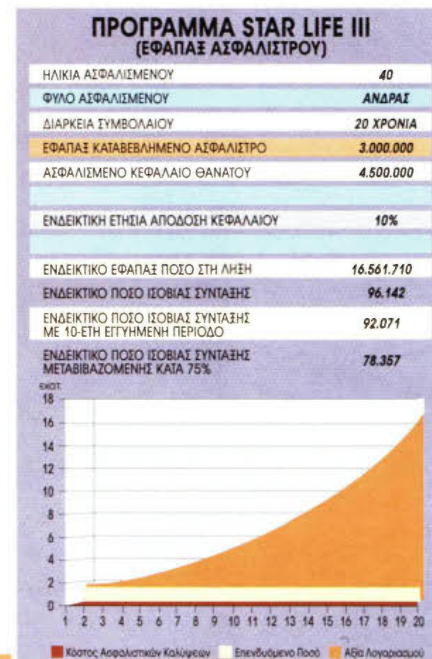


Δημιουργεί ένα μεγάλο κεφάλαιο για το μέλλον των παιδιών.



- Η επένδυσή του θα συνεχισθεί ό,τι και αν συμβεί στους γονείς και η εταιρία θα καταβάλει κάθε χρόνο, μέχρι το τέλος της διάρκειας του προγράμματος, όλα τα απαιτούμενα χρήματα.
- Διάρκεια από 10 χρόνια και άνω.

Μοναδικό Συνταξιοδοτικό Πρόγραμμα συνδεδεμένο με το EURO.



- Εφάπαξ καταβολή χρημάτων (τουλάχιστον 2.000.000 δρχ.).
- Προβλέπει κάλυψη θανάτου με ασφαλισμένο κεφάλαιο 1,5 φορά το εφάπαξ ασφάλιστρο και maximum τα 180.000.000 δρχ.
- Δέχεται έκτακτες καταβολές 500.000 δρχ. minimum.
- Επενδύει κυρίως σε σταθερές αξίες και δευτερευόντως σε μετοχές υψηλής ποιότητας τόσο στην ελληνική όσο και σε όλες τις ευρωπαϊκές χρηματαγορές.

Πρωτοποριακό Συνταξιοδοτικό Πρόγραμμα συνδεδεμένο με το EURO.

- Ελάχιστο ποσό ετήσιου ασφάλιστρου 150.000 δρχ.
- Προβλέπει κάλυψη θανάτου με ασφαλισμένο κεφάλαιο το 10πλάσιο του ετήσιου ασφάλιστρου, με maximum τα 65.000.000 δρχ.
- Δυνατότητα έκτακτων καταβολών (minimum 200.000 δρχ.).
- Εξασφαλίζει πλήρη διαφάνεια και έλεγχο της επένδυσης.
- Δυνατότητα αναπροσαρμογής ασφάλιστρου κατά 2% ή 4%.
- Ίδια επενδυτική πολιτική με το STAR LIFE III



METROLIFE ΕΜΠΟΡΙΚΗ

ΕΤΑΙΡΙΑ ΤΟΥ ΟΜΙΛΟΥ ΤΗΣ ΕΜΠΟΡΙΚΗΣ ΤΡΑΠΕΖΑΣ

- 24ΩΡΟ ΚΕΝΤΡΟ ΕΠΙΚΟΙΝΩΝΙΑΣ
- ΕΚΤΕΤΑΜΕΝΟ ΠΑΝΕΛΛΑΔΙΚΟ ΔΙΚΤΥΟ ΙΑΤΡΩΝ
- ΕΚΤΕΝΕΣ ΔΙΚΤΥΟ ΔΙΑΓΝΩΣΤΙΚΩΝ ΚΕΝΤΡΩΝ
- ΑΠΕΡΙΟΡΙΣΤΗ ΝΟΣΟΚΟΜΕΙΑΚΗ ΠΕΡΙΘΑΛΨΗ

StarLife

INTERAMERICAN

ΚΤΙΣΜΑ Πρωτοποριακό πρόγραμμα από την Interamerican Ζημιών



Η INTERAMERICAN ΖΗΜΙΩΝ, διαπιστώνοντας τις ασφαλιστικές ανάγκες που υπάρχουν για έργα μικρού και μεσαίου προϋπολογισμού, δημιούργησε ένα ασφαλιστικό πρόγραμμα κατά παντός κινδύνου εργολαβίας και Αστικής Ευθύνης, έναντι τρίτων.

Το νέο αυτό πρόγραμμα με το όνομα «ΚΤΙΣΜΑ» άρχισε η Εταιρία να το διαθέτει στο κοινό από τις αρχές του χρόνου και ήδη η απήχρησή του είναι αρκετά μεγάλη, επιβεβαιώνοντας τη χρηστικότητα των σχετικών ασφαλιστικών καλύψεων που εμπειρέχονται στο πρόγραμμα.

Με το «ΚΤΙΣΜΑ» καλύπτονται κίνδυνοι που αφορούν ανέγερση οικοδομών ή ανακαίνιση χώρων, **προϋπολογισμού μέχρι 200.000.000 δρχ.**

Επίσης, με το «ΚΤΙΣΜΑ» μπορούν να καλυφθούν οι ζημιές από ελαττωματικό σχεδιασμό, η εργοδοτική αστική ευθύνη και οι κίνδυνοι απλής και ευρείας συντήρησης.

Το σημαντικό είναι ότι το κόστος είναι αρκετά προσιτό και δεν ξεπερνά τις 2.000 δρχ. ανά εκατομμύριο ασφαλιζόμενου κεφαλαίου. Το «ΚΤΙΣΜΑ» της INTERAMERICAN προστατεύει την κατασκευή από:

- Φυσικά φαινόμενα, όπως σεισμό, πλημμύρα, κ.λπ.
- εγονότα όπως φωτιά, βανδαλισμοί, κακόβουλη ενέργεια τρίτων, κ.λπ.
- Ανθρώπινα λάθη, όπως π.χ. αμέλεια των συνεργείων.

Επιπλέον σας καλύπτει:

- Σε περίπτωση που κατά τη διάρκεια της εκτέλεσης των εργασιών προκληθούν ζημιές σε τρίτους (υλικές ζημιές ή και σωματικές βλάβες).

Επίσης, προβλέπει ακόμη περισσότερη ασφάλεια για όλους εκείνους που δε θέλουν να αφήνουν τίποτα στην τύχη. Έτσι καλύπτει και για:

- Εργατικό ατύχημα.
- Οποιαδήποτε ζημιά προκύψει μέχρι και 6 μήνες μετά την παράδοση του έργου.

INTERLIFE INSURANCE COMPANY LTD.

Η INTERLIFE φτιάχνει το δικό σας μέλλον... Σήμερα.



Η INTERLIFE με πείρα και διορατικότητα προσφέρει σήμερα πρωτοποριακά ασφαλιστικά προγράμματα, που καλύπτουν τις απαιτήσεις του σύγχρονου καταναλωτή.

- Επένδυση.
- Φοροαπαλλαγή.
- Νοσηλεία στα καλύτερα ιατρικά κέντρα στην Κύπρο και στο εξωτερικό.
- Κάλυψη σοβαρών ασθενειών.
- Μόνιμη ολική ή προσωρινή ανικανότητα.
- Ασφάλεια εισοδήματος.
- Προστασία κινητής και ακίνητης περιουσίας.

Με την ευελιξία και αποδοτικότητά τους, τα ασφαλιστικά προγράμματα της INTERLIFE εξασφαλίζουν όχι μόνο τις σημερινές ανάγκες, αλλά συνδυάζονται απόλυτα με τα μελλοντικά σχέδια και όνειρα του ασφαλισμένου.

Λογισμικό: Τι είναι και σε τι χρησιμεύει

προγράμματα) που εκτελούνται από το υπολογιστικό σύστημα. Για να γίνουμε περισσότερο σαφείς, ρόλος του λογισμικού είναι να «αποκρυπτογραφήσει» και να περιγράψει στο σύστημα τις λειτουργίες των προγραμμάτων, έτσι ώστε να κατευθύνει τη λειτουργία του υπολογιστή και την επεξεργασία των δεδομένων.

Λειτουργικά συστήματα

Το λογισμικό, με τη σειρά του, διακρίνεται σε δύο κατηγορίες: Το s/w του συστήματος (system s/w) και το s/w των εφαρμογών (application s/w). Στην πρώτη περίπτωση το λογισμικό απαρτίζεται κατά κύριο λόγο από το λειτουργικό σύστημα, δηλαδή ένα σύνολο προγραμμάτων που σκοπό έχουν να υποστηρίξουν άλλα προγράμματα για την αποδοτικότερη χρήση του υπολογιστή, αλλά και για τη διευκόλυνση των προγραμματιστών και των ιδίων των χρηστών.

Το πρώτο λειτουργικό σύστημα που έτρεξε ποτέ σε

νοπωλιακών πρακτικών...

Επίσης δημοφιλές είναι και το λειτουργικό σύστημα MacOS που αποτελεί προϊόν της εταιρίας Apple, και μπορούμε να πούμε ότι έχει πραγματικά φανατικούς οπαδούς επειδή ακριβώς χρησιμοποιείται στα συστήματα Macintosh που έχει αναπτύξει η Apple. Τα συστήματα αυτά είναι σταθερά και διαθέτουν ισχυρές δυνατότητες εξυπηρέτησης ειδικών απαιτήσεων (για το λόγο αυτό χρησιμοποιούνται κατά κόρον και από γραφίστες!).

Ένα ακόμη λειτουργικό σύστημα που τον τελευταίο καιρό έχει αρχίσει να αποκτά ολοένα και περισσότερο βαρύνουσα σημασία στην αγορά πληροφορικής, είναι και το Linux που εσχάτως λανσάρεται και ως εναλλακτική πρόταση των Windows για τον τελικό χρήστη. Στην πραγματικότητα, το Linux αποτελεί μια διαφορετική υλοποίηση του Unix που ξεκίνησε το 1991 ως φοιτητική εργασία του Φινλανδού Linus Torvalds και κατάφερε να προκαλέσει μεγάλη αναταραχή στην παγκόσμια βιομηχανία πληροφορικής. Ο λόγος είναι απλός αλλά εξαιρετικά ενδιαφέρον: αποτελεί το μοναδικό λειτουργικό σύστημα που διαθέτει δωρεάν και μάλιστα με ελεύθερα διαθέσιμο τον πηγαίο του κώδικα, ώστε να μπορεί ο καθένας να πειραματίζεται και να προσφέρει εναλλακτικές λύσεις για τη βελτίωσή του. Όπως μπορεί να καταλάβει κανείς, η διεθνής κοινότητα των προγραμματιστών τίμησε δεόντως την ευκαιρία που της δόθηκε και χιλιάδες προγραμματιστές (αλλά και χάκερς) συνεργάστηκαν ανιδιοτελώς με σκοπό να δημιουργήσουν ένα μη εμπορικό αλλά παρόλα αυτά αξιόπιστο λειτουργικό σύστημα! Με το πέρασμα των χρόνων το πείραμα πέτυχε και τις ημέρες που διανύουμε ολοένα και περισσότερες εταιρίες πληροφορικής δένονται στο άρμα του Linux «υποσχόμενες» (στους προγραμματιστές κατά κύριο λόγο, αλλά και στο ευρύ καταναλωτικό κοινό) ότι θα το στηρίξουν.

Εφαρμογές

Έπειτα από τη σύντομη αναφορά στα κυριότερα λειτουργικά συστήματα, επανέρχομαστε στη δεύτερη κατηγορία λογισμικού: αφορά στο s/w των εφαρμογών (application s/w), δηλαδή τα εξειδικευμένα προγράμματα που στόχο έχουν να καλύψουν συγκεκριμένες ανάγκες των χρηστών. Επιχειρώντας να κατηγοριοποιήσουμε και τη συγκεκριμένη ομάδα λογισμικού, θα μπορούσαμε να πούμε για παράδειγμα ότι χωρίζεται ανάλογα με τον αριθμό των χρηστών που έχουν τη δυνατότητα να υποστηρίξουν (μιλάμε για προσωπικό λογισμικό ή με πολλές άδειες χρήσης;) ή ανάλογα με το είδος της επικοινωνίας με το χρήστη (αν δηλαδή έχει γραφικό περιβάλλον ή όχι).

Από την άλλη πλευρά, όμως, υπάρχουν και κάποιες κατηγορίες με πολύ συγκεκριμένα χαρακτηριστικά, τα οποία ωστόσο απαντώνται και σε άλλες κατηγορίες που εξυπηρετούν διαφορετικές ανάγκες. Υπάρχει για παράδειγμα το επιχειρησιακό λογισμικό, που αποτελεί και την κατηγορία με τις περισσότερες εφαρμογές και υλοποιήσεις. Ανάλογα με τον τύπο της επιχείρησης και τις ανάγκες που πρέπει να εξυπηρετηθούν, το λογισμικό που απευθύνεται στις σύγχρονες επιχειρήσεις μπορεί να αποτελεί ένα απλό λογισμικό οργάνωσης γραφείου που περιλαμβάνει για παράδειγμα επεξεργασία κειμένου και λογιστικά φύλλα, ή, αντίθετα, ένα «εξελιγμένο» σύστημα ERP (Enterprise Resource Planning), ή και συνδυασμός

ERP και ηλεκτρονικού εμπορίου (που είναι και της μόδας!). Το τελευταίο απαντάται και στην κατηγορία λογισμικού για χρήση στο εμπόριο και τη βιομηχανία - τα όρια, όπως μπορεί να καταλάβει κανείς, είναι πολλές φορές δυσδιάκριτα... Έτσι, λοιπόν, στην κατηγορία αυτή εντάσσεται το σύνολο των εφαρμογών για e-επιχειρείν, που περιλαμβάνει από συστήματα κρυπτογραφημένων ηλεκτρονικών συναλλαγών για ασφαλή μεταφορά δεδομένων μέσω Internet, μέχρι και την υποστήριξη του προγραμματισμού της βιομηχανικής παραγωγής, γνωστές και ως εφαρμογές CAM - Computer Aided Manufacturing.

Η τρίτη κατηγορία είναι και η περισσότερο διαδεδομένη. Μιλάμε για εφαρμογές που έχουν εκπαιδευτικούς και ψυχαγωγικούς σκοπούς (και είμαστε σίγουροι ότι δεν υπάρχει οπτι με προσωπικό υπολογιστή που δεν διαθέτει έστω και ένα τέτοιο πρόγραμμα!). Η συγκεκριμένη κατηγορία είναι -και δικαίως- η πιο εκλυστική, καθώς η τεχνολογία των πολυμέσων έχει δώσει νέες δυνατότητες για δημιουργικότητα αλλά και εμπλουτισμό του γραφικού περιβάλλοντος. Εδώ κατατάσσονται τα εκπαιδευτικά προγράμματα για καλύτερη εμπέδωση της σχολικής ύλης αλλά και για επιμόρφωση επαγγελματιών, όπως επίσης οι εγκυκλοπαιδείες και τα παιχνίδια. Μια άλλη κατηγορία εφαρμογών απευθύνεται κατά κύριο λόγο σε επιστήμονες και μηχανικούς. Εδώ συναντάμε εφαρμογές με πολύπλοκους αλγόριθμους για μαθηματικούς υπολογισμούς, που μπορούν να χρησιμοποιηθούν σε πάμπολλες περιπτώσεις, από την αστρονομία και την πρόβλεψη του καιρού μέχρι τη μοριακή βιολογία, από την εφαρμογή στην ιατρική μέχρι την προσομοίωση αεροσκαφών (συμπεριλαμβανομένου και του πιλοταρίσματος...). Τέλος, μια επιπλέον κατηγορία εφαρμογών θα μπορούσε να αφορά στα προγράμματα που χρησιμοποιούνται στις επικοινωνίες και τις μεταφορές και περιλαμβάνει τη σηματοδότηση των δρόμων, μέχρι τον εντοπισμό συγκεκριμένης γεωγραφικής περιοχής μέσω δορυφόρου και το συντομότερο δρόμο για να φτάσουμε εκεί.

Ελληνική αγορά λογισμικού

Όλα τα παραπάνω, βέβαια, ίσως μοιάζουν εύκολα και κατανοητά, προϋποθέτουν όμως άπιστευτα πολλές εργατο-ώρες και ακόμη περισσότερη τεχνολογία για να γίνουν πράξη. Παρόλο που σαν χώρα αργήσαμε, ίσως, να προφτάσουμε το «τρένο της πληροφορικής», οι ρυθμοί ανάπτυξης είναι περισσότερο από εντυπωσιακοί. Από την άλλη πλευρά, η πληροφορική υπάρχει ήδη ως μάθημα στα σχολεία και κάθε χρόνο γίνονται ολοένα και περισσότερες προσπάθειες για την αποτελεσματικότερη κατάρτιση της νέας γενιάς (δεν θέλουμε να φανούμε κυνικοί μιλώντας για μελλοντικούς εργαζόμενους...), ώστε να μην κινδυνεύουν να χαρακτηριστούν αναλφάβητοι στη νέα εποχή. Παράλληλα, η πορεία της ελληνικής αγοράς λογισμικού φαίνεται πως δεν υστερεί σε τίποτα συγκριτικά με τους διεθνείς οίκους, τους οποίους συχνά είναι σε θέση να ανταγωνιστεί επί ίσους όρους. Και αν αυτό φαντάζει ανεδαφικό και ουτοπικό, μια προσεκτική ματιά στην έντονη κινητικότητα που παρατηρείται τα τελευταία δύο χρόνια (σε μεγαλύτερη κλίμακα) στην εγχώρια αγορά πληροφορικής, ίσως να μας πείσει...

5η Χρονιά Επιτυχίας για το Ετήσιο Συνέδριο Πωλήσεων του Ομίλου IDEAL

Στο Μέτασοβο των Ιωαννίνων διεξήχθη με ξεχωριστή επιτυχία για 5η συνεχή χρονιά το Ετήσιο Συνέδριο Πωλήσεων του Ομίλου IDEAL, από 10 έως 13 Μαρτίου. Στο συνέδριο συμμετείχαν αντιπρόσωποι του εμπορικού δικτύου από όλη την Ελλάδα, εκπρόσωποι των οίκων εξωτερικού που αντιπροσωπεύει ο ΟΜΙΛΟΣ IDEAL στην Ελλάδα και το εξωτερικό, καθώς και δημοσιογράφοι από πανελλαδικά και τοπικά μέσα μαζικής ενημέρωσης.

Σκοπός του συνεδρίου ήταν η ενημέρωση όσον αφορά στις εξελίξεις της ελληνικής και διεθνούς αγοράς στο χώρο του αυτοματισμού γραφείου, της πληροφορικής και των τηλεπικοινωνιών, καθώς και η ανάλυση της νέας στρατηγικής οργάνωσης και πωλήσεων του ΟΜΙΛΟΥ για το 2000.

Στο πλαίσιο του συνεδρίου, ανακινήθηκε η ολοκλήρωση λειτουργίας όλων των IDEAL HUBS, των κομβικών σημείων, δηλαδή, του εμπορικού δικτύου του ΟΜΙΛΟΥ, τα οποία είναι αρμόδια για την τοπική εξυπηρέτηση και ουσιαστική υποστήριξη των συνεργατών του. Στόχος είναι η υλοποίηση ενός αξιόπιστου εμπορικού δικτύου με περισσότερα από 60 σηματοδοτημένα σημεία ανά την Ελλάδα, τα οποία αναμένεται να ολοκληρωθεί μέσα στο 2000.

Τέλος, ο ΟΜΙΛΟΣ IDEAL, πραγματοποιώντας μια σημαντική στροφή προς τον τομέα των τηλεπικοινωνιών, παρουσίασε την γκάμα των νέων προϊόντων και υπηρεσιών που θα παρέχει για την κάλυψη εξειδικευμένων τηλεπικοινωνιακών αναγκών.

• Νέα συνεργασία για την Datamedia

Η εταιρία DATAMEDIA A.E. πρόσφατα ανακοίνωσε την υπογραφή συμφωνίας με την εταιρία Tis - Top Image Systems Ltd. (Nasdaq: TISA, TISAW) διάθεσης των προϊόντων που παράγει η TIS στις γεωγραφικές αγορές όπου δραστηριοποιείται η DATAMEDIA A.E.

Η TIS είναι η μεγαλύτερη εταιρία παραγωγής λύσεων αναγνώρισης και μετατροπής σε ψηφιακά δεδομένα, εντύπων που περιέχουν εκτυπωμένες ή χειρόγραφες εγγραφές. Η TIS έχει έδρα το Ισραήλ και γραφεία σε πολλές χώρες παγκόσμια. Στα έργα που έχουν υλοποιηθεί περιλαμβάνονται εθνικές απογραφές πληθυσμού (Τουρκία, Βραζιλία, Αργεντινή κ.ά.), Οργανισμοί Πιστωτικών Καρτών, Ασφαλιστικές Εταιρίες, Τράπεζες κ.ά.

Με την προσθήκη του λογισμικού AFSPRO και των υπόλοιπων προϊόντων της TIS στις ήδη υποστηριζόμενες λύσεις της DATAMEDIA A.E. και ιδιαίτερα με τη γενιά Panagon της εταιρίας FileNET, επεκτείνεται πλήρως η δυνατότητα παροχής ολοκληρωμένων λύσεων στον τομέα της Ηλεκτρονικής Διαχείρισης Εγγράφων.

Περισσότερες πληροφορίες για την DATAMEDIA A.E. στο site www.datamedia.gr και για την TIS, στο www.TopImageSystems.com.

Ημερίδα Inprise Application Server

Εντυπωσιακή ήταν η προσέλευση των Developers στην ημερίδα που διοργάνωσαν οι εταιρίες Inprise/Borland και M-Data. Στην κατάμεστη αίθουσα του Holiday Inn, οι κ.κ. Mika Alapiessa και Martin Raim της Inprise ενημέρωσαν το κοινό για τις Νέες Τεχνολογίες CORBA, JAVA, EJB, APPLICATION SERVER. Όπως διαφάνηκε από την ποικιλία και δυσκολία των ερωτημάτων που επέβαλε το ακροατήριο, η Ελληνική Αγορά Πληροφορικής είναι έτοιμη να υιοθετήσει τις νέες τάσεις της Τεχνολογίας. Κατά τη διάρκεια της Ημερίδας, ανακοινώθηκαν από την M-Data δύο σημαντικές, νέες εξαγγελίες: • **Δημιουργία μιας Ελληνικής Κοινωνίας για τους Borland Developers (Borland Community στην Ελλάδα)**, όπου οι developers που αναπτύσσουν εφαρμογές με προϊόντα Borland, θα μπορούν να επικοινωνούν σε ένα NewsGroup, με ανταλλαγή ιδεών, ερωτήσεων και απαντήσεων σε τεχνικά προβλήματα. Η M-Data θα στηρίξει αυτή την πρωτοβουλία με τη συχνή παροχή πλούσιου πληροφοριακού υλικού για τα προϊόντα Borland. • **Διαφήμιση Ελληνικών Εφαρμογών / Εμπορικών Πακέτων στο www.borland.gr site**, όπου οι εταιρίες που σχολούνται με την ανάπτυξη εφαρμογών και τη δημιουργία εμπορικών πακέτων με χρήση των προϊόντων Borland, θα μπορούν να διαφημιστούν ΔΩΡΕΑΝ και να κάνουν γνωστές τις εφαρμογές τους στο χώρο της αγοράς.

M - D - A - T - A

Η Getronics Hellas λανσάρει το NETWORKPLACETM

Η Getronics Hellas έχει πρόσφατα λανσάρει «NetWork Place», που παρέχει στους πελάτες ένα ολοκληρωμένο σύνολο υπηρεσιών που διαχειρίζεται το συνολικό κόστος ιδιοκτησίας πληροφορικής.

• NetWorkPlace

Το NetWorkPlace περιλαμβάνει ποικιλίες υπηρεσιών υποστήριξης και διαχείρισης, που διασφαλίζουν την επιτυχή και αποτελεσματική λειτουργία των πελατών εντός δικτύου και περιβάλλοντος πληροφορικής. Αυτές είναι:

• Υπηρεσίες Help Desk

Οι υπηρεσίες της Getronics Hellas με ένα μοναδικό σημείο αναφοράς για το δίκτυο των πελατών και υποδομής πληροφορικής. • Υποστήριξη 24 ώρες το 24ωρο, 7 ημέρες την εβδομάδα. • Υπηρεσίες σε πολλές γλώσσες για ξενόγλωσσους. • Αυτόματη εκτέλεση αποστολής και επιτόπια συντήρηση. • Αναφορά και εντοπισμός κλήσεων.

• Asset Management

Η Getronics Hellas προσφέρει στους πελάτες μία ακριβή απογραφή των διαθέσιμων εργαλείων (resources) πληροφορικής. • Εντοπισμός των περιουσιακών στοιχείων της εταιρίας. • Ελεγχος, κίνηση και αλλαγές των στοιχείων αυτών. • Διατήρηση του υψηλού επιπέδου πληροφορικής, απόσυρση των παλαιών τεχνολογιών και πλεονάζοντων περιουσιακών στοιχείων.

• Network Management

Βελτιστοποίηση των αποτελεσμάτων και προγραμμάτων του δικτύου του πελάτη με επέμβαση εξ αποστάσεως ή επιτόπου των Getronics Enterprise Service Centers (ESC).

• Σύστημα Διαχείρισης εξ αποστάσεως και επιβίωση προόδου του συστήματος. • Διαχείριση απόδοσης και προγραμματισμός δυναμικού. • Διαχείριση backup και ασφαλείας. • Απάντηση σε γεγονότα και λύση προβλημάτων



Συνέδριο της SYNTAX Ενώπιον Ενοποίησης

Με απόλυτη επιτυχία ολοκληρώθηκαν οι εργασίες του πρώτου διεθνούς ΕΥΡΩ-κεντρικού επιχειρηματικού συνεδρίου, που διοργανώσε η SYNTAX Πληροφορική Α.Β.Ε.Ε. στις 17 Μαρτίου στο ξενοδοχείο Ledra Marriott. Διαπρεπείς ξένοι και Έλληνες ειδικοί παρουσίασαν έναν κύκλο ομιλιών σχεδιασμένο να καλύψει σφαιρικά τα θέματα που προκύπτουν από την ένταξη της Ελλάδας στην ΟΝΕ και την κατά συνέπεια χρήση του ΕΥΡΩ, και τις επιπτώσεις τους σε διοικητικό, οργανωτικό, οικονομικό και τεχνικό επίπεδο. Τη συνολική εικόνα των κινδύνων και πλεονεκτημάτων της ένταξης της Ελλάδας στην ΟΝΕ παρουσίασε ο Δρ. Valerio Lintner, reader in European Economics του Guildhall University. Ο Δρ. Μάριος Φόρρας, διευθυντής συμβουλευτικών υπηρεσιών Ευρώ της SYNTAX, ανέλυσε το θέμα των επιπτώσεων, των ευκαιριών και της μεθοδολογίας αντιμετώπισης για τις ελληνικές επιχειρήσεις και οργανισμούς. Στη συνέχεια, οι σύνεδροι είχαν την ευκαιρία να ακούσουν τον κ. Roger Annett, Euro line of business manager της Merant, ειδικό σε μεθοδολογίες και τεχνολογίες προσαρμογής των επιχειρήσεων, ενώ ο Δρ. Eric Gorges, Senior Euro consultant και υπεύθυνος του έργου Ευρώ της ARAG Insurance AG, περιέγραψε τον τρόπο που η μεγάλη αυτή ασφαλιστική εταιρία αντιμετώπισε την προσαρμογή των συστημάτων της στο Ευρώ. Το συνέδριο προλόγισε ο καθ. Παναγιώτης Γεωργιάδης, Γενικός Γραμματέας Πληροφορικών Συστημάτων του Υπουργείου Εθνικής Οικονομίας.



SUN MICROSYSTEMS

Η Sun Microsystems Hellas ανακοινώνει νέο μοντέλο διάθεσης προϊόντων στην περιοχή της Νοτιοανατολικής Ευρώπης

Σε συνέντευξη τύπου, που δόθηκε στις 30/3/2000 στο ξενοδοχείο ATHENS PLAZA, η Sun Microsystems Hellas ανακοίνωσε την εφαρμογή, στην περιοχή της Νοτιοανατολικής Ευρώπης, του νέου «Μοντέλου Συνεργασιών» (Channel Model) της Sun. Αυτό οριοθετεί το νέο τρόπο διάθεσης των προϊόντων της εταιρίας σε ολόκληρη την περιοχή της Ευρώπης, Μέσης Ανατολής και Αφρικής, ενώ αφορά προϊόντα και υπηρεσίες για κέντρα δεδομένων, επιχειρήσεις και ομάδες εργασίας. Χρησιμοποιείται ευρύτατα ο Παγκόσμιος Ιστός, προκειμένου να καλλιεργηθούν στρατηγικές σχέσεις, αλλά και να ενδυναμωθεί η αλληλεπίδραση μεταξύ της Sun, των συνεργατών της και των τελικών χρηστών. Όπως τόνισαν οι κ.κ. Γιάννης Μαυράκης, γενικός διευθυντής της Sun Microsystems Νοτιοανατολικής Ευρώπης και Γιάννης Κυριακίδης, Channel & Marketing Manager Νοτιοανατολικής Ευρώπης, η εφαρμογή του «Μοντέλου Συνεργασιών» απαγορεύθηκε από το γεγονός ότι οι κυριότεροι πελάτες και μεταπωλητές της εταιρίας βρίσκονται ήδη καθ' οδόν να γίνουν παγκόσμιοι παίκτες και - επομένως - ζήτησαν τόσο ενιαία όσο και ορθολογικά οργανωμένη υποστήριξη σε παγκόσμιο επίπεδο. Το νέο πρότυπο Συνεργασιών της Sun προχωρεί στην ορθολογική οργάνωση όλων των εργασιακών σχέσεων σε ένα μοναδικό και συγκροτημένο μοντέλο. Έτσι, προβλέπεται:

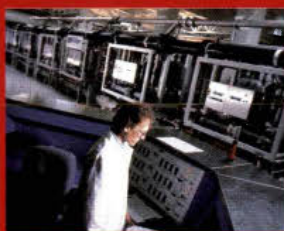
• **Πανομοιότητα μεταχείρισης:** Στους μεταπωλητές (resellers) του ίδιου τύπου προϊόντων - υπηρεσιών, προσφέρονται οι ίδιοι όροι εκπτώσεων και προγραμμάτων. Η ίδια μεταχείριση θα διατηρείται σε όλες ανεξαρτήτως τις χώρες της Ευρώπης, Μέσης Ανατολής και Αφρικής, οι πιστοποιημένοι από τη Sun μεταπωλητές, έχουν ίσες ευκαιρίες και προνόμια πώλησης προϊόντων και υπηρεσιών της εταιρίας, σε οποιοδήποτε σημείο της παραπάνω γεωγραφικής περιοχής, αρκεί να εκπληρώσουν τα απαραίτητα κριτήρια.

• **Επένδυση Συνεργατών:** Η Sun αναγνωρίζει και προστατεύει τις επενδύσεις που έχουν κάνει οι μεταπωλητές (resellers) σε προστιθέμενη αξία και στην ανάπτυξη ευκαιριών για τα προϊόντα και τις τεχνολογίες της σε ολόκληρη την αγορά της Ευρώπης, Μέσης Ανατολής και Αφρικής, ανεξαρτήτως του τύπου χρήσης των προϊόντων.

• **Ευκολία Διεξαγωγής Δραστηριοτήτων:** Η Sun αναλαμβάνει τη γενική προσπάθεια εξέλιξης του «Μοντέλου Συνεργασιών», για να προσφέρει στους συνεργάτες της βελτιωμένη παροχή προϊόντων και υπηρεσιών, καθώς και βελτιωμένα, αυτοματοποιημένα εργαλεία συναλλαγών με τη Sun.

Το «Μοντέλο Συνεργασιών» της Sun αποτελεί αναπόσπαστο τμήμα της γενικότερης στρατηγικής dot.com, go-to-market της εταιρίας. Έτσι, με την υποστήριξη συγκεκριμένων εργαλείων που βρίσκονται ήδη ή θα υπάρξουν στον Παγκόσμιο Ιστό, ο τελικός στόχος είναι να μετατραπούν οι υπάρχουσες πράξεις αγορών - πωλήσεων σε μια ακόμη πιο ολοκληρωμένη σχέση αλληλεπίδρασης μεταξύ της Sun, των εμπορικών συνεργατών, αλλά και των τελικών χρηστών των προϊόντων και υπηρεσιών της. Η εξέλιξη αυτή όχι μόνο είναι εφικτή, αλλά και αποτελεί την ολοκλήρωση της εμπορικής στρατηγικής της Sun, για τα χρόνια που έρχονται.

Σημείωση για το συντάκτη: Για περισσότερες πληροφορίες, μπορείτε να επικοινωνήσετε με την Αγγλική Πατρώμπα (Τηλ.: 7293 580, Fax: 7293 583, e-mail: angelica.patrouba@yr.com) και Κατερίνα Ταούζη (Τηλ.: 6188 107, Fax: 6197 836).



Cisco Systems - INTRACOM: Στρατηγική συνεργασία για την ανάπτυξη Νέων Τεχνολογιών και Υπηρεσιών

ΑΘΗΝΑ, 20 Μαρτίου 2000: Η Cisco Systems και η INTRACOM ανακοίνωσαν σήμερα τη σύναψη στρατηγικής συνεργασίας σε τεχνολογικό και εμπορικό επίπεδο. Συγκεκριμένα, οι δύο εταιρίες θα διερευνήσουν τις δυνατότητες πρόωθησης, σχεδιασμού, ανάπτυξης και αξιοποίησης τηλεπικοινωνιακών υπηρεσιών μεγάλης κλίμακας και θα αναβαθμίσουν τη δυνατότητα παροχής προηγμένων υπηρεσιών στην Ελλάδα και τις γειτονικές χώρες. Η στρατηγική συνεργασία των δύο εταιριών θα οδηγήσει στην ανάπτυξη προηγμένων υπηρεσιών (Professional Services) που θα παρέχουν στον επιχειρηματικό κόσμο των παραπάνω χωρών την εμπειρία της Cisco σε υπηρεσίες Μελέτης, Σχεδιασμού, Διαχείρισης και Υποστήριξης μεγάλων τηλεπικοινωνιακών έργων και την τεχνολογία της INTRACOM στον τομέα των τηλεπικοινωνιών μέσα από το δίκτυο πελατών και συνεργατών της στις χώρες αυτές. Οι δύο εταιρίες θα συνεργαστούν επίσης, στο χώρο της Έρευνας και Ανάπτυξης προϊόντων για τη Νέα Αρχιτεκτονική ενοποίησης Φωνής, Video και Δεδομένων της Cisco (Cisco AVVID), καθώς και σε τεχνολογικούς τομείς ασύρματης επικοινωνίας, όπως LMDS, MMDS και Wireless Network Management.



του Γ. Ντρούγα
Διευθυντή της Interdate

Πρωτοπόροι και στην Τεχνολογία

Ο Όμιλος INTERAMERICAN από τη στιγμή της δημιουργίας του είναι πρωτοπόρος στην παρακολούθηση των αναγκών της κοινωνίας και των μεταβολών τους. Η διατήρηση της πρωτοπορίας αυτής στις ημέρες μας απαιτεί την παρακολούθηση των νέων δεδομένων που προκύπτουν από την αλματώδη εξέλιξη της τεχνολογίας και την υιοθέτηση των νέων δυνατοτήτων που αυτή προσφέρει. Η σημασία που δίνει ο Όμιλος στην τεχνολογία φαίνεται από τη δραστηριοποίηση των εταιριών του στους τομείς της υψηλής τεχνολογίας, της INTERDATA, της INTERTECH, της COSMOLINE, της MOBITEL. Οι εταιρίες αυτές, στηριζόμενες στο υψηλό επίπεδο επιστημονικής κατάρτισης των στελεχών τους, έχουν προβεί σε επενδύσεις σημαντικού ύψους στον τομέα της πληροφορικής. Αξιοσημείωτη είναι η συμμετοχή σε ευρωπαϊκά ερευνητικά προγράμματα τεχνολογιών, από τα οποία έχει αποκτηθεί τεχνολογία σε τομείς αιχμής, όπως Business Process Reengineering, Speech Understanding. Μεγάλη είναι και η σημασία της συνεργασίας με εταιρίες κολλοσσούς του χώρου, οι οποίες και μας έχουν επιλέξει για beta testing site και για demo site, όπως η Microsoft, η Compaq και η IBM. Η εφαρμογή τεχνολογιών αιχμής έχει οδηγήσει στη διασύνδεση όλων των σημείων δραστηριοποίησης της INTERAMERICAN στην Ελλάδα και στα σημεία παρουσίας μας στο εξωτερικό (Γερμανία, Βουλγαρία, Ρουμανία, κ.ά.) με δίκτυο TCP-IP, που επιτρέπει τη μετάδοση δεδομένων, φωνής, εικόνας και βίντεο. Για τη λειτουργία του δικτύου έχουν χρησιμοποιηθεί γραμμές Frame Relay, ISDN, δορυφορικές επικοινωνίες, τηλεφωνικές συνδέσεις, ασύρματες συνδέσεις κινητής τηλεφωνίας, Routers κ.λπ. Στο δίκτυο έχουν συνδεθεί και κινητοί σταθμοί πάνω

σε αυτοκίνητα (νοσοκομειακά, κινητές μονάδες αποζημιώσεων). Η υιοθέτηση των πιο σύγχρονων μεθοδολογιών ανάλυσης επιχειρηματικών διεργασιών (business processes reengineering) έχει διασφαλίσει το βέλτιστο ανασχεδιασμό του συνόλου των διεργασιών του Ομίλου INTERAMERICAN, λαμβάνοντας υπόψη τις νέες τεχνολογίες. Υπάρχει πολύ μεγάλη τεχνολογία για την ανάπτυξη εφαρμογών με τις πιο σύγχρονες τεχνικές (3-tier client - server, web based applications). Έχουν αναπτυχθεί προϊόντα για την έκδοση συμβολαίων και τη διαχείριση ζημιών σε όλους τους τομείς δραστηριοποίησης (ζωή, αυτοκίνητα, πυρός, κ.λπ.). Τα προϊόντα αυτά έχουν τη δυνατότητα λήψης αποφάσεων για συγκεκριμένα θέματα, ενώ σε άλλα ζητήματα βοηθούν το χρήστη κάνοντας του προτάσεις (expert systems). Ανάμεσα στις δυνατότητες των συστημάτων αυτών είναι η αξιολόγηση κινδύνου, η αυτόματη τιμολόγηση και η εκτίμηση ζημιών. Σημαντικές είναι και οι δυνατότητες ως προς την ανάπτυξη και την αξιοποίηση πληροφοριών και τη διαχείριση εγγράφων. Η διακίνηση χαρτιού έχει ελαττωθεί σημαντικά, αφού το μεγαλύτερο μέρος της ανταλλαγής πληροφοριών και εγγράφων ανάμεσα στις εταιρίες του Ομίλου γίνεται ηλεκτρονικά. Σε εξέλιξη είναι η συνεργασία του Ομίλου INTERAMERICAN με εταιρίες του χώρου για την υιοθέτηση συστημάτων τηλεφωνικής εξυπηρέτησης των πελατών από υπολογιστές μέσω διαλόγων σε φυσική γλώσσα (Speech Understanding). Δε θα μπορούσαν να απουσιάζουν τα προϊόντα που ενσωματώνουν την υποστήριξη του διαδικτύου (Internet). Μέσω του νέου site της INTERAMERICAN, που θα τεθεί σε λειτουργία στο άμεσο μέλλον, είναι δυνατή η πραγματοποίηση ηλεκτρονικού εμπορίου.

Τα συστήματα κάνουν χρήση των στοιχείων των πελατών για να προσαρμόσουν ειδικά γι' αυτούς τις παρεχόμενες υπηρεσίες και προϊόντα. Προφανή είναι τα οφέλη από τη λειτουργία των συστημάτων αυτών για τις εταιρίες του Ομίλου, με πρώτη την απελευθέρωση των στελεχών από χρονοβόρες εργασίες ρουτίνας και τη δραστηριοποίησή τους σε πιο παραγωγικές δραστηριότητες, με ταυτόχρονη βελτίωση των συνθηκών εργασίας τους. Η τυποποίηση των διεργασιών στον Όμιλο ελαχιστοποιεί το χρόνο διεκπεραίωσης των υποθέσεων (έκδοση ασφαλιστηρίων, αποζημιώσεις, κ.ά.). Ταυτόχρονα, υπάρχει η δυνατότητα ελέγχου της παραγωγικότητας των στελεχών και των συνεργατών - ασφαλιστών, αλλά και υποστήριξης και διεύρυνσης του δικτύου πωλήσεων με το ηλεκτρονικό εμπόριο. Βελτιστοποιείται έτσι η δυνατότητα cross sales, up sales. Όμως, το πιο σημαντικό όφελος για τον Όμιλο είναι η δραστηριοποίηση των στελεχών και συνεργατών του σε αυτό το σύγχρονο περιβάλλον, το οποίο τους δίνει τη δυνατότητα αξιοποίησης των σύγχρονων τεχνικών εργασιών και βελτίωσης του επιπέδου τους, διατηρώντας τα πρωτεία του Ομίλου και στον τομέα του επιπέδου των στελεχών. Όμως, τα αμεσότερα αντιληπτά οφέλη για τις εταιρίες του Ομίλου INTERAMERICAN και για τους πελάτες είναι η συμπίεση του κόστους και η βελτίωση της ποιότητας των παρεχόμενων υπηρεσιών και προϊόντων. Επιπλέον, η εύκολη επεξεργασία των στοιχείων, που είναι πια στη διάθεση του Ομίλου, βοηθά ήδη στο σχεδιασμό νέων προϊόντων και στη βελτίωση των ήδη υπάρχοντων, για την καλύτερη κάλυψη των αναγκών των πελατών στη νέα χιλιετία.

Πηγή: INTERAMERICAN NET

Περιοδικά *ΕΠΙΚΟΙΝΩΝΙΑΣ* ασφαλιστικών εταιριών

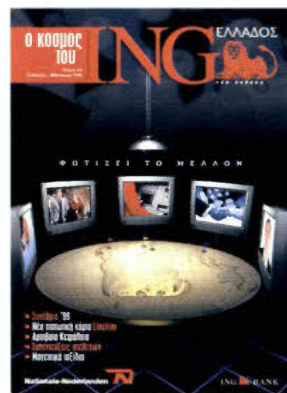
Οι ανάγκες της αγοράς επιτάσσουν μια πολύ καλά οργανωμένη επικοινωνία

ΕΠΙΜΕΛΕΙΑ: ΚΟΣΜΑΣ ΣΤΑΜΑΤΗΣ

Η ιδιαίτερη σημασία που αποδίδουν οι Ασφαλιστικές εταιρίες στην επικοινωνία, αντανακλάται στην πλειάδα έντυπων περιοδικών εκδόσεων τις οποίες εντάσσουν στο στρατηγικό σχεδιασμό τους (Marketing Plan). Περιοδικά απευθυνόμενα στο ανθρώπινο δυναμικό των εταιριών, αλλά και προς τους ενδιαφερόμενους πελάτες εκτός αυτών. Περιοδικά τα οποία στόχο έχουν να παρουσιάσουν και να ενδυναμώσουν την εικόνα της εκάστοτε εταιρίας μέσα και έξω από αυτή. Ξεκίνησαν την κυκλοφορία τους εδώ και χρόνια με την προοπτική της εσωτερικής ενημέρωσης ή καταγραφής κοινωνικών εκδηλώσεων των ανθρώπων των εταιριών, οι ανάγκες όμως της αγοράς, και όπως αυτή έχει διαμορφωθεί επιτάσσουν μια πολύ καλά οργανωμένη επικοινωνία. Την επικοινωνία αυτή στηρίζουν και επιμελούνται στελέχη εξειδικευμένα, με ειδικές γνώσεις και επιστήμονες. Άνθρωποι με κέφι για δουλειά και ιδέες ικανές να ανταπεξέλθουν στις ανάγκες της αγοράς. Στόχος μας να παρουσιάσουμε τα εσωτερικά έντυπα των ασφαλιστικών εταιριών. Το τελικό συμπέρασμα είναι δικό σας, όλων εσάς των ανθρώπων της Ασφαλιστικής αγοράς και του ευρύτερου χώρου της επικοινωνίας.



Ο «ΚΟΣΜΟΣ ΤΟΥ ING ΕΛΛΑΔΟΣ» είναι η περιοδική ενημερωτική έκδοση της Nationale-Nederlanden στην Ελλάδα και είναι δημιούργημα του Τμήματος Marketing της εταιρίας.

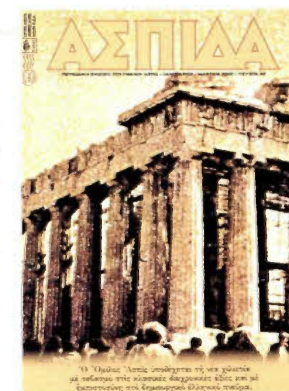


Τη συντακτική ομάδα συνθέτουν ο κ. Δημήτριος Ελευθεριάδης, Δ/ντής του Τμήματος Marketing και η κ. Σίσσυ Βάμβα-Παπαγεωργίου. Το περιοδικό που πρωτοκυκλοφόρησε πριν 8 χρόνια φτάνει στα χέρια των συνεργατών της εταιρίας 2 φορές το χρόνο.

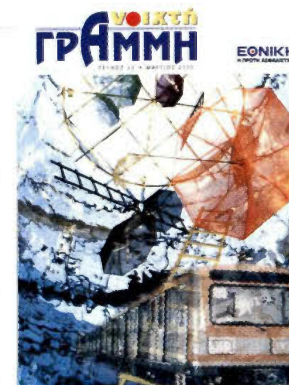
Σκοπός της έκδοσης είναι η παροχή χρηστικών πληροφοριών προς τους υπαλλήλους και συνεργάτες της εταιρίας. Αναλυτικότερα στις σελίδες του περιοδικού ο αναγνώστης θα βρει θέματα που αφορούν στη χρηματοοικονομική αγορά, στην ασφαλιστική, βραβεύσεις στελεχών, συνέδρια, ταξίδια των βραβευμένων στελεχών, εκδηλώσεις, ειδήσεις της αγοράς καθώς και τα κοινωνικά δρώμενα της μεγάλης οικογένειας του ING Group Ελλάδος.



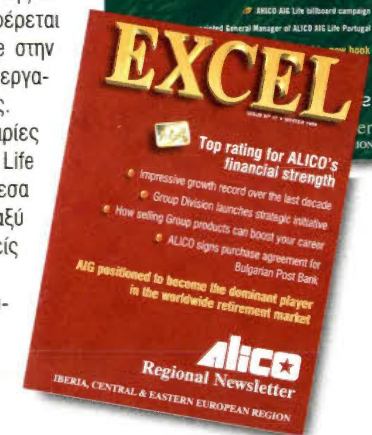
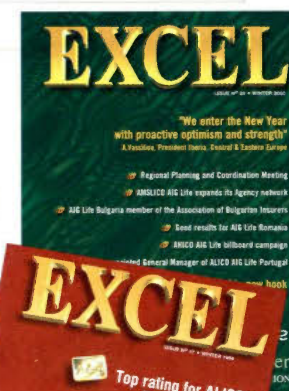
Η «ΑΣΠΙΔΑ» είναι ένα από τα καλύτερα κλαδικά περιοδικά έντυπα που κυκλοφορούν στην Ασφαλιστική Αγορά, την έκδοση του οποίου επιμελείται εδώ και χρόνια ο Κος Κώστας Σιμόπουλος. Η ΑΣΠΙΔΑ εκδίδεται 4 φορές το χρόνο με ένα ευρύ θεματολόγιο και σκοπό έχει να προσφέρει πληροφόρηση σε θέματα που αφορούν στην εταιρία, στην Ασφαλιστική αγορά, στα νέα από το Δίκτυο Πωλήσεων, παραγωγικά αποτελέσματα αλλά και εκδηλώσεις της. Το κεντρικό θέμα του νέου τεύχους αναφέρεται στα αποτελέσματα που σημείωσαν κατά το 1999 οι εταιρίες του Ομίλου και στην αναπτυξιακή πορεία που θα ακολουθηθεί κατά το τρέχον έτος. Περιέχονται ακόμα στατιστικές αναλύσεις της μετοχής ΑΣΠΙΣ ΠΡΟΝΟΙΑ ΑΕΓΑ, άρθρα για την κεφαλαιαγορά και το ασφαλιστικό περιβάλλον, τεχνικά θέματα, συνεντεύξεις με στελέχη του Ομίλου και ειδήσεις.



Η ΑΝΟΙΧΤΗ ΓΡΑΜΜΗ είναι η περιοδική ενημερωτική έκδοση της Εθνικής Ασφαλιστικής της οποίας υπεύθυνος για την έκδοση είναι ο κ. Βαγγέλης Τριανταφύλλου, Διευθυντής Ανθρωπίνου Δυναμικού. Η Ανοιχτή Γραμμή που εκδίδεται εδώ και χρόνια, κάθε 3 μήνες παρέχει ενημέρωση τόσο στους συνεργάτες της εταιρίας, όσο και στους πελάτες της οι οποίοι έχουν τη δυνατότητα μέσα από τις σελίδες του περιοδικού να παρακολουθήσουν τις εξελίξεις της ασφαλιστικής αγοράς. Το περιοδικό έχει σαν σκοπό να προσφέρει πληροφόρηση σε θέματα που αφορούν στην εταιρία, στην Ασφαλιστική αγορά, στη χρηματοοικονομική αγορά. Επίσης παρέχει πληροφορίες για τα συνέδρια της εταιρίας που λαμβάνουν χώρα κατά καιρούς και παραθέτει τα οικονομικά μεγέθη της εταιρίας. Ιδιαίτερη αναφορά πρέπει να γίνει και στην προσφορά της εταιρίας σε θέματα πολιτισμού όπου η Εθνική Ασφαλιστική συμβάλλει δυναμικά με χορηγίες, αλλά και στην κάλυψη που παρέχει σε πολλά μεγάλα έργα υποδομής.



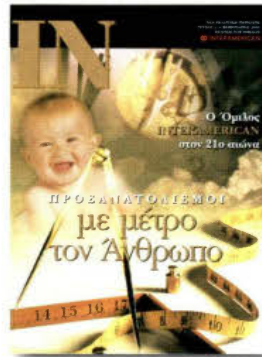
Η ALICO AIG LIFE εκδίδει δύο έντυπα, το «ALICO AIG LIFE ΕΠΙΚΟΙΝΩΝΙΑ» και το «EXCEL». Η εφημερίδα «ALICONEA», τώρα «ALICO AIG Life Επικοινωνία», κυκλοφόρησε για πρώτη φορά το 1992 από το τμήμα Εκπαίδευσης και από το Μάρτιο του 1993 την ευθύνη της έκδοσης ανέλαβε το τμήμα Δημοσίων Σχέσεων. Η έκδοση είναι τριμηνιαία και αναφέρεται στους σημαντικότερους σταθμούς της εξελικτικής πορείας της ALICO AIG Life στην Ελλάδα, ενώ παρουσιάζει και θέματα που αφορούν στο χώρο των πωλήσεων, συνεργασίες καθώς επίσης και ειδήσεις που αφορούν στο ανθρώπινο δυναμικό της εταιρίας. Την ίδια χρονιά ξεκίνησε η έκδοση του Excel, με θέματα που αφορούν στις εταιρίες της ALICO AIG Life στις χώρες της Περιφέρειας που είναι υπεύθυνη η ALICO AIG Life Ελλάδος. Η τριμηνιαία αυτή έκδοση σκοπό έχει την ευρύτερη επικοινωνία ανάμεσα στις εταιρίες αυτές, καθώς επίσης και την ενδυνάμωση της συνεργασίας μεταξύ τους, επωφελομένους η καθεμία από την εμπειρία της άλλης σε όλους τους τομείς δραστηριοτήτων. Την ευθύνη της έκδοσης και για τα δύο έντυπα έχει το τμήμα Δημ. Σχέσεων και συγκεκριμένα ο κ. Μελέτης Φουσκάρης σε συνεργασία με την κ. Μ. Βουλγαρέλη.



Οι έντυπες περιοδικές εκδόσεις του Ομίλου INTERAMERICAN

Ο Όμιλος INTERAMERICAN, είναι γνωστό ότι έχει αναπτύξει σε εύρος πολλές δραστηριότητες. Αυτός ο μεγάλος επιχειρηματικός οργανισμός είναι φυσικό να στηρίζει το στρατηγικό σχεδιασμό της πορείας του σε μια πολύ καλά οργανωμένη επικοινωνία.

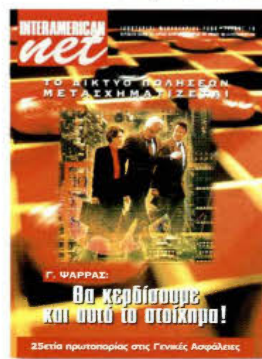
Η ιδιαίτερη σημασία που αποδίδει ο Όμιλος INTERAMERICAN στη δημοσιότητα αντανακλάται στη μεγάλη «βεντάλια» των έντυπων περιοδικών εκδόσεών του που καλύπτουν ολοκληρωμένα τις ανάγκες πληροφόρησης προς δύο κατευθύνσεις: Προς αυτή του πολυάριθμου ανθρώπινου δυναμικού που συγκροτεί τη διοίκηση και το δίκτυο πωλήσεων αλλά και προς την κατεύθυνση των «εκτός των τειχών» ενδιαφερομένων. Ειδικότερα, η εκδοτική δραστηριότητα του Ομίλου περιλαμβάνει:



• Το «**IN**», βασικό house organ της INTERAMERICAN, αποτελεί την «αιχμή του δόρατος» στην έντυπη επικοινωνία της, εκδίδεται δύο φορές το χρόνο, έχει δε την αφετηρία του ως πρωτόλεια έκδοση στις αρχές της δεκαετίας του '70 ενώ ξεκίνησε από πέρουσι μια νέα εκδοτική περίοδο με πολύ διαφοροποιημένες προς το υψηλότερο τις προδιαγραφές του. Η θεματογραφία του είναι πολύ πλατιά και η ύλη του περιλαμβάνει εκτός από την παρουσίαση των εξελίξεων στις επιχειρηματικές δραστηριότητες του Ομίλου (εταιρίες, συνέργειες, άλλες κινήσεις) και τη σχετική αρθρογραφία, αναφορές και άρθρα ευρύτερου ενδιαφέροντος για την ασφαλιστική αγορά, το χρηματοοικονομικό περιβάλλον και ακόμη χρηματιστηριακά, τεχνολογικά, πολιτιστικά, κοινωνικά θέματα που αγγίζουν και τις δραστηριότητες της INTERAMERICAN αλλά και περιγητικά, ιστορικά, αθλητικά κ.ά.

Το «**IN**» απευθύνεται τόσο στους ανθρώπους του Ομίλου όσο και, κυρίως, στους μεγάλους πελάτες, μετόχους και φίλους που θέλουν να έχουν μία άμεση και υπεύθυνη πληροφόρηση για τα πράγματα του Ομίλου. Ακόμη, απευθύνεται στα ΜΜΕ προς τα οποία λειτουργεί ως όχημα ειδήσεων, απόψεις στελεχών, γενικότερα πληροφοριών από «πρώτο χέρι».

Την εκδοτική του ευθύνη φέρει η Διεύθυνση Επικοινωνίας και Δημοσίων Σχέσεων του Ομίλου, διά του κ. Σωτήρη Τζούμα, με υπεύθυνο σύνταξης, οργάνωσης ύλης και δημιουργικού σχεδιασμού τον κ. Γιάννη Ρούντο.



• Το «**INTERAMERICAN NET**» είναι ένα πολύ καλά μελετημένο διμηνιαίο περιοδικό, «εργαλείο» για τις ανάγκες επικοινωνίας του Δικτύου Πωλήσεων του Ομίλου. Περιλαμβάνει θέματα που αναδεικνύουν τη δουλειά των συνεργατών και των υποκαταστημάτων, που παρωθούν, επιμορφώνουν και πληροφορούν τους συνεργάτες. Ακόμη παρουσιάζει τα γεγονότα, τις εκδηλώσεις, τις ειδήσεις από τις εταιρίες και τους ανθρώπους του Ομίλου και περνάει τα μηνύματα από τη διοίκηση στο δίκτυο αλλά και αντίστροφα.

Το «**INTERAMERICAN NET**» εκδίδεται με ευθύνη του κ. Γιώργου Ψαρρά, Γενικού Διευθυντή Πωλήσεων του Ομίλου, με τη συνολική ευθύνη σύνταξης και μορφής του κ. Γιάννη Ρούντο (εκ της Δ/σης Επικοινωνίας και Δημοσίων Σχέσεων) αλλά και με την ουσιαστική συνεργασία επί της ύλης και την ευθύνη της γραμματειακής υποστήριξης της κ. Δροσιάς Καρδάση (Γενική Διεύθυνση Πωλήσεων).

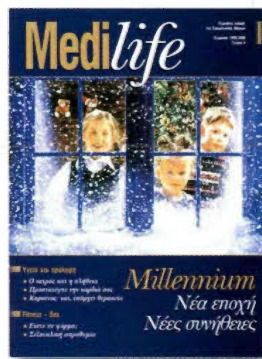


• Το «**ENΔΟΣΚΟΠΙΟ**» είναι ένα πολύ ειδικό περιοδικό, προσεγγμένο σε μορφή και περιεχόμενο όσο χρειάζεται για να προβληθεί κατάλληλα το πλούσιο κοινωνικό και χορηγικό έργο του Ομίλου INTERAMERICAN

και του προέδρου του κ. Δημήτρη Κοντομηνά. Εκδίδεται τρεις φορές το χρόνο με την ευθύνη της Διεύθυνσης Επικοινωνίας και Δημοσίων Σχέσεων (Διευθυντής κ. Σ. Τζούμας, Τεχνικός υπεύθυνος επικοινωνίας κ. Γ. Ρούντος). Απευθύνεται τόσο στον κόσμο του Ομίλου όσο και στους δημοσιογράφους και φίλους.

• Τα «**ΘΕΜΑΤΑ MARKETING**» και «**ΘΕΜΑΤΑ MARKETING MANAGEMENT**» του Δικτύου που εκδίδονται από τη Δ/ση Marketing της INTERAMERICAN (Διευθυντής ο κ. Δ. Κουνελάκης) και με ευθύνη του κ. Ν. Σωφρονά, είναι διμηνιαία και μηνιαία αντίστοιχα. Τα έντυπα αυτά αναφέρονται σε θέματα σχετικά με την οργάνωση και γνώση των πωλήσεων και στις σύγχρονες λειτουργικές ανάγκες των υποκαταστημάτων.

• Το «**MEDILIFE**» είναι μια τριμηνιαία έκδοση της Ευρωκλινικής Αθηνών που εστιάζεται στα ζητήματα υγείας και αποτελεί πηγή σημαντικών πληροφοριών όχι μόνον για τις υπηρεσίες και τις εξελίξεις της κλινικής, αλλά και για ένα πλήθος θεμάτων υγείας που απασχολούν τον καθένα μας, μέσα από την πολύ ενδιαφέρουσα αρθρογραφία συνεργατών ιατρών. Εκδίδεται από τη Διεύθυνση Δημοσίων Σχέσεων της Ευρωκλινικής, με υπεύθυνη την κ. Βίλυ Γιοβανίτη.



• Το «**MEDIPRESS**» είναι το τριμηνιαίο ενημερωτικό δελτίο του συστήματος υγείας Medisystem, που απευθύνεται στους ασφαλισμένους του συστήματος, τους ενημερώνει για το πρόγραμμα υγείας και τις σχετικές υπηρεσίες του Ομίλου αλλά και τους διαφωτίζει με σύντομα σχόλια για ζητήματα υγείας. Υπεύθυνος έκδοσής του είναι ο κ. Γιώργος Ντόντος.



• Τα «**ΑΜΟΙΒΑΙΑ**» είναι το τριμηνιαίο δελτίο ενημέρωσης των πελατών επενδυτών της INTERTRUST, που αναφέρεται στην πορεία των αμοιβαίων κεφαλαίων INTERAMERICAN και ενημερώνει για ό,τι νέο συμβαίνει στην αγορά των αμοιβαίων και στο χρηματιστήριο. Την ευθύνη της έκδοσής του φέρει ο κ. Μάρκος Φραγκουλόπουλος, Διευθυντής Marketing της INTERTRUST.



Η εταιρία εκδίδει επίσης το «**REPORT**», ένα ενημερωτικό εβδομαδιαίο φύλλο όπου αποτυπώνεται η πιο πρόσφατη εικόνα της πορείας των αμοιβαίων κεφαλαίων που διαχειρίζεται.

SCOPLIFE
on Line

1. Το «**ON LINE**» πρωτόεκανε την εμφάνισή του το καλοκαίρι του 1991 και έχει σαν σκοπό την ενημέρωση των συνεργατών της Εταιρίας μας σε διάφορα εσωτερικά κυρίως θέματα. Σήμερα, το ON LINE εκδίδεται κάθε δύο μήνες και στα περιεχόμενα θα βρείτε θέματα όπως τα δελτία τύπου που αποστέλλονται, τα παραγωγικά αποτελέσματα του προηγούμενου διμήνου, τα νέα από το Δίκτυο Πωλήσεων, τα νέα για τη διαφήμιση αλλά και για τις διάφορες εκδηλώσεις της εταιρίας κ.α.

2. Το **ΔΕΛΤΙΟ ΔΗΜΟΣΙΟΤΗΤΑΣ** που εκδίδεται από το Τμήμα Marketing **δύο φορές το μήνα** περιέχει μια συλλογή αποκομμάτων από τον Ημερήσιο και Περιοδικό Τύπο. Το **ΔΕΛΤΙΟ ΔΗΜΟΣΙΟΤΗΤΑΣ** είναι χωρισμένο σε διάφορες κατηγορίες και έχει σαν σκοπό να προσφέρει πληροφόρηση σε θέματα που αφορούν στην Εταιρία, στην Ασφαλιστική Αγορά και στην αγορά των Αμοιβαίων Κεφαλαίων. Το συγκεκριμένο ενημερωτικό έντυπο αποστέλλεται στα Γραφεία Πωλήσεων και στα Στελέχη της Εταιρίας **κάθε 15 ημέρες**.



3. Το εξαμηνιαίο περιοδικό **SCOPLIFE NEWS** στέλνεται σε όλους τους υπάρχοντες πελάτες της εταιρίας τους μήνες Ιανουάριο και Ιούλιο και συμπεριλαμβάνεται στο Ασφαλιστήριο κατά την παράδοσή του στους νέους πελάτες.



4. Το **MARKET NEWS** γεννήθηκε μαζί με τα unit-linked προϊόντα της SCOPLIFE και την επιμέλεια της έκδοσης έχει το Τμήμα Marketing. Η μηνιαία αυτή έκδοση, που έχει σαν βάση πληροφόρησής της τον ελληνικό οικονομικό Τύπο αλλά και την τακτική ενημέρωση από την Aberdeen Asset Management και την HSBC Ελλάς (Midland) ΑΕΔΑΚ, κάνει μία ανασκόπηση της Ελληνικής και της Διεθνούς Οικονομίας, με ειδική αναφορά στις τάσεις των διεθνών αγορών.

Στο **MARKET NEWS** γίνεται αναλυτική παρουσίαση των Bonus Portfolio και Active Plan, της πορείας των τιμών και των ενεργητικών των επενδυτικών μας κεφαλαίων καθώς επίσης και διαγραμματικές απεικονίσεις της εξέλιξής τους.

Αποστέλλεται σε πολλαπλά αντίγραφα στα Γραφεία Πωλήσεων για ενημέρωση των Συνεργατών της εταιρίας καθώς επίσης διανέμεται στα Στελέχη των Κεντρικών Γραφείων.

5. Το **WEEKLY INVESTMENT UPDATE** ενισχύει σε εβδομαδιαία βάση την προσπάθεια της εταιρίας για χρηματοοικονομική ενημέρωση. Βασισμένο στην εβδομαδιαία ενημέρωση από την Aberdeen, το «Weekly Investment Update» αποδίδεται στην ελληνική και στέλνεται στα Γραφεία Πωλήσεων.

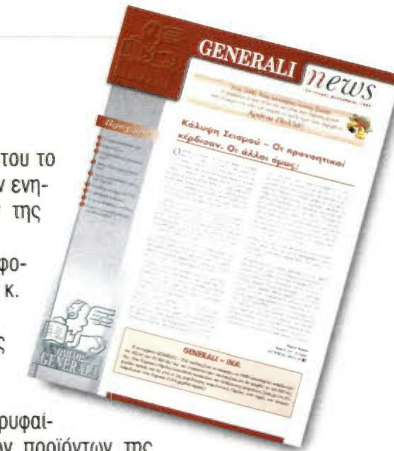
6. Το **ΟΙΚΟΝΟΜΙΑ ΚΑΙ ΚΕΦΑΛΑΙΑΓΟΡΕΣ** είναι εβδομαδιαίο έντυπο που επιμελείται το τμήμα Marketing και έχει σαν σκοπό την άμεση και τακτική ενημέρωση των Συνεργατών σε θέματα της Ελληνικής και Διεθνούς οικονομίας και των κεφαλαιαγορών.



Το «**GENERALI NEWS**» πρωτόεκανε την εμφάνισή του το Μάιο του 1999 και έχει σαν αντικειμενικό σκοπό την ενημέρωση των συνεργατών αλλά και των πελατών της εταιρίας.

Εκδίδεται από το Τμήμα Marketing της εταιρίας 4 φορές το χρόνο, ενώ υπεύθυνος έκδοσης είναι ο κ. Andreas Gantenbein.

Θέματα επικαιρότητας αλλά και οι δραστηριότητες της εταιρίας παρουσιάζονται κατά κόρον στο έντυπο αυτό του Ομίλου GENERALI. Επίσης καταγράφεται η πορεία της ελληνικής οικονομίας με άρθρα κορυφαίων στελεχών της αγοράς αλλά και η πορεία των προϊόντων της GENERALI στον ευρύτερο χρηματοοικονομικό χώρο.



«**Το Α και το Ω**» σε πρόσωπα και γεγονότα της ALLIANZ, είναι η περιοδική έκδοση του ΟΜΙΛΟΥ ALLIANZ την οποία επιμελείται το Τμήμα Επικοινωνίας και η κ. Τζ. Τριανταφύλλου.

Ο όμιλος ALLIANZ που δίνει μεγάλη σημασία στην επικοινωνία τόσο με τους συνεργάτες της όσο και με τους πελάτες, με το έντυπο αυτό στόχο έχει να προβάλει την εικόνα της εταιρίας μέσα και έξω από αυτή.

Στις εσωτερικές σελίδες του, «Το Α και το Ω», παρουσιάζονται τα οικονομικά μεγέθη της εταιρίας, οι χρηματοοικονομικές εξελίξεις, τα νέα της Ασφαλιστικής αγοράς. Επίσης καταγράφονται οι δραστηριότητες της εταιρίας τόσο σε ταξίδια συνεργατών όσο και εκπαιδευτικά σεμινάρια.

Η βαρύτητα που δίνει ο όμιλος ALLIANZ στο κοινωνικό πρόσωπο που εμφανίζει προς τα έξω, φαίνεται και από τις αναφορές στον αθλητισμό αλλά και από τη δημιουργία νέων προϊόντων που απευθύνονται στον άνθρωπο «άνθρωπο». Αξίζει να σημειωθεί και αναφορά στη Διεθνή παρουσία του ομίλου ALLIANZ.



Η «**ΕΥΡΩΠΑÏKH ΠΙΣΤΗ**» είναι μία έκδοση του Ομίλου Εταιριών της Ευρωπαϊκής Πίστης υπό τη διεύθυνση Δημ. Σχέσεων. Έχει ήδη κλείσει τέσσερα χρόνια συνεχούς έκδοσης προσαρμοσμένης στις σύγχρονες απαιτήσεις των καιρών. Εκδίδεται κάθε 4 μήνες ενώ υπεύθυνος ύλης είναι ο κ. Ιωάννης (Τζων) Μπέζας.

Η «**ΕΥΡΩΠΑÏKH ΠΙΣΤΗ**» είναι το έντυπο εσωτερικής επικοινωνίας της εταιρίας και έχει σαν σκοπό την πληροφόρηση σε θέματα που αφορούν στην εταιρία, θέματα πωλήσεων, στην Ασφαλιστική Αγορά, στις χρηματοοικονομικές εξελίξεις, θέματα επικοινωνίας αλλά και μόνιμη στήλη με αφιερώματα.

Ο απλός και κατανητός τρόπος γραφής, η κομψή διάταξη της ύλης συμβάλλουν στην προσπάθεια της Διοίκησης αλλά και του κ. Μπέζα να προσφέρουν το κάτι παραπάνω στο δύσκολο κομμάτι της ενημέρωσης. Τη στήριξή του σε αυτή την προσπάθεια παρέχει και ο κ. Άρης Τσούρος, Assistant Marketing Manager της Εταιρίας.



INTERNATIONAL LIFE
ΑΝΩΝΥΜΗ ΕΤΑΙΡΙΑ ΑΣΦΑΛΙΣΕΩΝ ΖΩΗΣ
ΜΕΛΟΣ ΤΟΥ ΟΜΙΛΟΥ ΕΤΑΙΡΙΩΝ INTERNATIONAL LIFE



Το «International Life magazine» είναι το ένα από τις περιοδικές εκδόσεις της ασφαλιστικής εταιρίας του οποίου την έκδοση επιμελείται η κ. Μαρίνα Δρακάτου, ενώ υπεύθυνος για την ύλη που παρουσιάζεται είναι ο κ. Θέμης Βαράγκης.

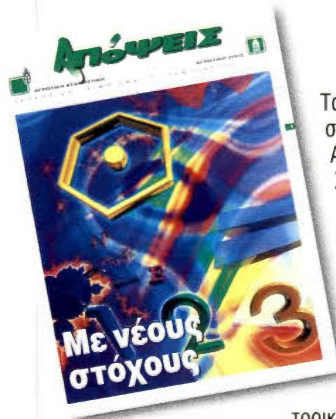
Σκοπός του International Life magazine είναι να ενημερώσει τους συνεργάτες του ομίλου για τις τρέχουσες ενδοεπιχειρησιακές εξελίξεις αλλά και τα νέα της Ασφαλιστικής αγοράς.

Αναφορά γίνεται στα νέα προϊόντα της εταιρίας, σε θέματα πωλήσεων, ταξίδια συνεργατών αλλά και δραστηριότητες των διαφόρων γραφείων ανά την Ελλάδα.

ΠΡΩΤΑΘΛΗΤΕΣ

Οι «Πρωταθλητές» είναι η δεύτερη περιοδική έκδοση του ομίλου International Life που επιμελείται η κ. Δρακάτου και ο κ. Βαράγκης ως υπεύθυνος ύλης. Η βαρύτητα που δίνει η εταιρία στην ενημέρωση των στελεχών της όσον αφορά στο κομμάτι της χρηματοοικονομικής ενημέρωσης είναι εμφανής στις σελίδες του περιοδικού.

Επίσης παρουσιάζονται θέματα εκπαίδευσης, άρθρα κορυφαίων στελεχών της εταιρίας αλλά και στατιστικά στοιχεία που αφορούν στην κοινωνική ασφάλιση και που βοηθούν τους ασφαλιστές της να κατανοήσουν το δύσκολο ρόλο που ανέλαβαν.

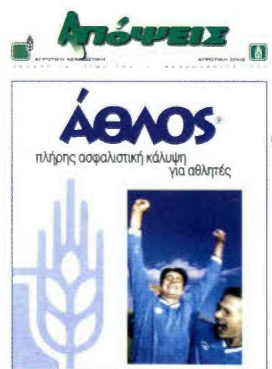


ΑΓΡΟΤΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ **ΑΓΡΟΤΙΚΗ ΖΩΗ Σ**

Το μηνιαίο περιοδικό «ΑΠΟΦΕΙΣ» εκδίδεται από το τμήμα Δημοσίων Σχέσεων και Διοικητικής Μέριμνας της ΑΓΡΟΤΙΚΗΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗΣ και ΑΓΡΟΤΙΚΗΣ ΖΩΗΣ αντίστοιχα.

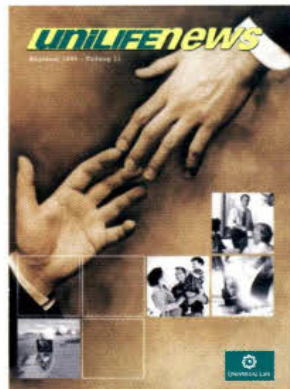
Στις εσωτερικές σελίδες του έντυπου μπορεί να αναγνώσθεις να βρει τις δραστηριότητες του Ομίλου ΑΓΡΟΤΙΚΗΣ όπως εκδηλώσεις, εγκαίνια αλλά και κοινωνικά θέματα που αφορούν στους υπαλλήλους της εταιρίας.

Οι στόχοι αλλά και οι χρηματοοικονομικές εξελίξεις που αφορούν στην εταιρία παρουσιάζονται αναλυτικά στο έντυπο «ΑΠΟΦΕΙΣ», το οποίο πρέπει να σημειώσουμε ότι διανύει τον 4ο χρόνο ζωής του.



UNIVERSAL LIFE

Το περιοδικό «UNILIFE news» κυκλοφόρησε για πρώτη φορά το 1988 από το Τμήμα Δημοσίων Σχέσεων της UNIVERSAL LIFE και στέλνεται και στη θυγατρική της στην Ελλάδα.



Η έκδοση αυτή της Universal Life καταγράφει τους ρυθμούς εξέλιξης της εταιρίας στην Ασφαλιστική Αγορά Κύπρου και Ελλάδας.

Οι εξελίξεις και τα νέα των θυγατρικών εταιριών έχουν το δικό τους χώρο παρουσίασης, ενώ εκτενής αναφορά γίνεται στα εκπαιδευτικά - ενδοεπιχειρησιακά σεμινάρια της εταιρίας.

Οι δραστηριότητες όλης της χρονιάς που πέρασε πληροφορούν τους συνεργάτες της εταιρίας και τους πελάτες για την κοινωνική προσφορά της UNIVERSAL αλλά και το ανθρώπινο πρόσωπο που κρύβεται πίσω από τους αριθμούς και τα οικονομικά μεγέθη.

Το πρόσωπο και η εικόνα αυτή ενισχύεται από την ενότητα που καταγράφει τις βραβεύσεις, τα συνέδρια των Ανθρώπων της Universal και ειδικότερα με ό,τι εξυψώνει το ανθρώπινο στοιχείο της εταιρίας, δίδοντας με τον πιο γλαφυρό τρόπο ότι η Universal Life βασίζεται και στηρίζει όσους εργάζονται γι' αυτήν.

ΣΗΜΕΙΩΣΗ:

Για τις ανάγκες του παραπάνω ρεπορτάζ ζητήθηκε υλικό από όλες τις Ασφαλιστικές εταιρίες οι οποίες είτε δεν ανταποκρίθηκαν στο κάλεσμα αυτό, είτε δεν είχαν αντίστοιχα έντυπα.

Μανταρίνι®

Σύγχρονο Ελληνικό Νηπιαγωγείο και Βρεφονηπιακό Κέντρο

Δημιουργικές πρωτοβουλίες με φροντίδα και αγάπη...



Η κοινωνία των καταναλωτών και η θέση των προμηθευτών μέσα σ' αυτήν

ΤΟΥ ΔΗΜΗΤΡΗ ΜΙΧ. ΓΕΩΡΓΟΠΟΥΛΟΥ* Δικηγόρου

Α. Ο καταναλωτής, δηλαδή ο τελικός αποδέκτης αγαθών και υπηρεσιών που προσφέρονται στην αγορά, ήταν πάντοτε εκείνος που έπρεπε να προσελκυσθεί από τους προμηθευτές, επαγγελματίες ή εμπόρους, με τη νομική έννοια του όρου. Χωρίς καταναλωτές δεν μπορεί να υπάρξουν προμηθευτές, πράγμα που οι προμηθευτές είχαν μία τάση να ξεχνούν και τούτο διότι, παρά την, από παλιά, ύπαρξη του νομοθετικού πλαισίου για την ατομική προστασία του καταναλωτή, ως αγοραστή, μισθωτή ή αποδέκτη υπηρεσιών, η προσφυγή στη Δικαιοσύνη ήταν και παραμένει πολυέξοδη, κυρίως σε χρόνο αλλά και σε χρήμα, αργή σε αποτέλεσμα και, το σπουδαιότερο, λόγω του μικρού, στη συντριπτική πλειοψηφία των περιπτώσεων, αντικειμένου των διαφορών, έπεσε και θύμα της «μοναξιάς» του καταναλωτή, απέναντι στα ολοένα πιο μεγάλα, πιο οργανωμένα και πιο παγκοσμιοποιημένα μέτωπα των προμηθευτών. Η μεγέθυνση αυτή των προμηθευτών, η ολοένα αυξανόμενη (κυρίως ποσοτικά) προσφορά αγαθών και υπηρεσιών που είναι αποτέλεσμα της «δημοκρατικοποίησης» της τεχνολογίας και έχει ως συνέπεια την επαύξηση των αναγκών του καταναλωτή («οι ανάγκες είναι πολλαπλασιαστές και επιζητούν σύμμετρο ικανοποίηση», δίδασκε ο Ακαδημαϊκός Ξ. Ζολώτας), απομόνωσε ακόμη περισσότερο τους καταναλωτές, ως άτομα, και επέβαλε τη συσπείρωσή τους, καθώς και την εξειδίκευσή τους από παλιά υπάρχοντος νομοθετικού πλαισίου, έτσι ώστε αυτό να καταστεί πιο «φιλικό», με την έννοια του πιο προσιτού στον καταναλωτή, στον οποίο προκαλείται ζημία από υπαίτιες συμπεριφορές προμηθευτών αγαθών ή υπηρεσιών, οι οποίοι, πλέον, για ν' απαλλαγούν από την υποχρέωση αποζημίωσης, θα πρέπει ν' αποδείξουν οι ίδιοι ότι δεν έσφαλαν, κατ' αντιστροφή της λειτουργίας

των οικονομικών κανόνων που ρυθμίζουν το βάρος της αποδείξεως επί διαφορών που εισάγονται στα δικαστήρια προς επίλυση. Έτσι προέκυψε η κοινωνία των καταναλωτών, ο σημαντικότερος παράγων διαμόρφωσης της οποίας, αν όχι ο αποκλειστικός, είναι οι νομοθετικού χαρακτήρα παρεμβάσεις των οργάνων της Ευρωπαϊκής Ένωσης, οι οποίες ξεκίνησαν την προηγούμενη δεκαετία και συνεχίζονται, εμπλουτίζοντας συνεχώς το οπλοστάσιο των καταναλωτών στον αγώνα κατά των προμηθευτών που δεν τηρούν τις συμβατικές τους υποχρεώσεις ή ενεργούν με τρόπο που αποσταθεροποιεί την ασφάλεια των συναλλαγών ή, γενικότερα, προσβάλλει την έννομη τάξη. Αντίπαλο δέος των προμηθευτών δεν είναι πλέον μόνο ο καταναλωτής ατομικά, αλλά και οι σωματειακά συγκροτούμενες ενώσεις καταναλωτών, οι οποίες έχουν, κατά το νόμο, ως αποκλειστικό σκοπό την προστασία των συμφερόντων του καταναλωτικού κοινού, αντιπροσωπεύοντας, μεταξύ άλλων, δικαστικές και εξωδικαστικές καταναλωτές και ασκώντας συλλογικές αγωγές, με αιτήματα την παράλειψη της παράνομης συμπεριφοράς προμηθευτών ή και την επιδίωξη χρηματικής ικανοποίησης από τους προμηθευτές για την ηθική βλάβη που προκαλεί η παράνομη συμπεριφορά αυτών, επιτρεπόμενης και της λήψης ασφαλιστικών μέτρων μετά από αίτηση ένωσης καταναλωτών.

Β. 1. Μετά τη θέσπιση του Ν. 2251/94 για την προστασία των καταναλωτών, άρχισε και η Δικαιοσύνη να εκδίδει αποφάσεις μετά από συλλογικές αγωγές ενώσεων καταναλωτών. Δύο από τις υποθέσεις αυτές απασχόλησαν και τον τύπο (ΕφΑθ 1448/1998 και ΕφΑθ 3811/1998), εκκρεμούν ήδη ενώπιον του Αρείου Πάγου και αφορούν καταχρηστικούς όρους, που περιέχο-

νται σε Γενικούς Όρους Συναλλαγών μιας επιχείρησης ασφαλίστων ζωής και μιας επιχείρησης κινητής τηλεφωνίας, αντίστοιχα. Οι τράπεζες αποτέλεσαν τον επόμενο στόχο. Με την υπ' αριθμ. 2319/99 απόφασή του, το Εφετείο Αθηνών, επικυρώνοντας κατά το μείζον μέρος του διατακτικού αυτής την υπ' αριθμ. 3356/97 απόφαση του Πολυμελούς Πρωτοδικείου Αθηνών, απαγόρευσε στις εναθθείσες τράπεζες να προβαίνουν στη χρέωση των πιστωτικών καρτών των καταναλωτών άνευ της υπογραφής των τελευταίων στα σχετικά παραστατικά - χρεωστικά δελτία και υποχρέωσε τις εναθθείσες τράπεζες να καταβάλουν στην Ένωση Καταναλωτών, που ήγειρε τη συλλογική αγωγή, χρηματικό ποσό ως ποινή, διότι αυτές προέβαιναν στις ανωτέρω χρεώσεις, χωρίς την υπογραφή των κομιστών πιστωτικών καρτών.

2. Τα πραγματικά περιστατικά της υπόθεσης αυτής είναι απλά: εταιρία που δραστηριοποιείται στο χώρο των πωλήσεων σε καταναλωτές από απόσταση, απέστειλε σε καταναλωτές ταχυδρομικά, αριθμό τευχών του περιοδικού που η ίδια εκδίδει, ανακοινώνοντας συνάμα εγγράφως σ' αυτούς ότι μπορούν να γίνουν συνδρομητές του περιοδικού, καταβάλλοντες το ήμισυ της ανά τεύχος αξίας του με χρέωση της πιστωτικής τους κάρτας, εκτός αν ειδοποιούσαν, μέσα σε συγκεκριμένη προθεσμία, την εταιρία ότι δεν επιθυμούν να γίνουν συνδρομητές. Μετά την παρέλευση της προθεσμίας αυτής χωρίς απάντηση ή ειδοποίηση από μέρους των καταναλωτών, η εταιρία γνωστοποιούσε σ' αυτούς ότι θα θεωρούσε πως συναινούν να κρατήσουν τα τεύχη και να γίνουν συνδρομητές του περιοδικού και θα προχωρούσε στην είσπραξη του ποσού της - μειωμένης - συνδρομής με χρέωση των πιστωτικών καρτών, πράγμα που η εταιρία έπραξε για τους καταναλωτές που δεν απάντησαν. Οι εδώ σχολιαζόμενες αποφάσεις έκριναν ότι η τοιαύτη συμπεριφορά της εταιρίας πωλήσεων εξ αποστάσεως, δηλαδή η χρέωση της πιστωτικής κάρτας υπό τις προεκτεθείσες περιστάσεις, είναι παράνομη και ότι στην παράνομη αυτή συμπεριφορά συνήργησαν και οι τράπεζες, οι οποίες χρέωσαν τους αντίστοιχους λογαριασμούς των πιστωτικών καρτών, χωρίς να υπάρχουν υπογραφές των κομιστών - καταναλωτών στα αντίστοιχα παραστατικά που διαβίβασε στις τράπεζες η εταιρία πωλήσεων εξ αποστάσεως.

Με βάση τις παραδοχές αυτές, επιβλήθηκε στις εναγόμενες τράπεζες η απαγόρευση να προβαίνουν στη χρέωση των πιστωτικών καρ-

ΕΥΡΩΠΑΪΚΗ ΕΝΩΣΙΣ ΑΣΦΑΛΕΙΑΙ ΜΙΝΕΤΤΑ Α.Ε.Γ.Α.

πρώτη σε εξυπηρέτηση
πρωτόπορος σε καλύψεις

Ασφαλίσεις κατά παντός κινδύνου, ζωής, πυρός, μεταφορών, μεταφοράς χρημάτων, προσωπικών ατυχημάτων, κλοπής, θραύσης κρυστάλλινων, ανεγκυστήρων, αστικής ευθύνης αυτοκινήτων και πλοίων μέσω μεσιτών LLOYD'S Λονδίνου DEWEY WARREN - CHAPMAN.

● ΧΡΥΣΗ ΚΑΡΤΑ ΥΓΕΙΑΣ

Αυτόματη εξόφληση όθλων των εξόδων νοσηλείας στο εσωτερικό και στο εξωτερικό.

● ΙΑΤΡΟΦΑΡΜΑΚΕΥΤΙΚΗ ΠΛΗΡΟΦΟΡΗΣΗ

Με ένα τηλεφώνημα στο 321 5227 έχετε 24 ώρες το 24ωρο, 365 μέρες το χρόνο, παροχή ιατρικών συμβουλών για όλα τα μέλη της οικογένειας του ασφαλισμένου μέχρι α' βαθμού συγγένεια.

● ΠΟΛΥΑΣΦΑΛΙΣΤΗΡΙΟ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ

Ένα πρωτοποριακό πρόγραμμα πέρα από κάθε σύγκριση και για κάθε επαγγελματική στέγη.

● ΜΙΝΕΤΤΑ GESA - ΟΔΙΚΗ ΒΟΗΘΕΙΑ

Για όλη την Ευρώπη 24 ώρες το 24ωρο.

**Για να έχετε το κεφάλι σας ήσυχο
και την περιουσία σας εξασφαλισμένη**



**ΑΣΦΑΛΕΙΑΙ
ΜΙΝΕΤΤΑ**

ΑΝΩΝΥΜΟΣ ΕΤΑΙΡΕΙΑ ΓΕΝΙΚΩΝ ΑΣΦΑΛΙΣΕΩΝ - ΚΕΝΤΡΙΚΑ ΓΡΑΦΕΙΑ: ΝΙΚΗΣ 10 & ΕΡΜΟΥ - ΣΥΝΤΑΓΜΑ

ΤΗΛ.: 324 9234 - 324 9374 - 324 6621 - 324 6601 - 324 0556 - 322 5594 - 324 1120 - 324 2593 - 324 1859 - 322 8057 - 322 8835 - 322 5529 - 324 1845 - 321 3210 - 323 1206 - 322 6885 - 322 3452 - 323 6968 - 322 6649 - 322 7251 - 322 7214 - 322 4749

TELEX 21 43 92 ASMI GR, FAX 01 324 1842, 01 322 8801

ΠΕΙΡΑΙΑΣ, ΤΗΛ.: 417 1375 - 412 5172 - 412 5607 FAX: 01 412 1003

ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗ, ΤΗΛ.: 265 112 - 274 592 - 271 717 - 288 216 - 281 198 - 281 298 FAX 031 224 675

τών των καταναλωτών, άνευ της υπογραφής των τελευταίων στα σχετικά παραστατικά - χρεωστικά δελτία (ΠολΑθ 3356/97 που επικυρώθηκε από την ΕφΑθ 2319/99) καθώς και η υποχρέωση σ' αυτές να καταβάλουν χρηματικό ποσό στην ενάγουσα ένωση καταναλωτών ως χρηματική ικανοποίηση λόγω ηθικής βλάβης (ibid).

3. Κατά την άποψη του υπογράφοντος, οι αποφάσεις αυτές δεν είναι αναφισβητήτα ορθές, κυρίως για λόγους ουσιαστικούς, αλλά και για λόγους νομικούς, όπως θα γίνει προσπάθεια να καταδειχθεί κατωτέρω, αφού πρώτα αναλυθεί το εφαρμοστέο πλέγμα διατάξεων του ισχύοντος θετικού δικαίου.

1. Ο Ν. 2251/94 περί προστασίας των καταναλωτών ρυθμίζει μεταξύ άλλων τις συμβάσεις από απόσταση (άρθρο 4), δηλαδή τις συμβάσεις που αφορούν αγαθά ή υπηρεσίες και συνάπτονται με καταναλωτές, ύστερα από πρόταση του προμηθευτή, χωρίς ταυτόχρονη φυσική παρουσία του προμηθευτή και του καταναλωτή, αλλά με τη χρησιμοποίηση τεχνικών επικοινωνίας από απόσταση (π.χ. ταχυδρομείο, τηλέφωνο, internet, κ.λπ.) για τη διαβίβαση τόσο της πρότασης του προμηθευτή όσο και της αποδοχής του καταναλωτή. Τέτοιες συμβάσεις από απόσταση επιτρέπονται, είναι έγκυρες και παράγουν δεσμευτικά αποτελέσματα μεταξύ των μερών, εφόσον η πρόταση του προμηθευτή προς τον καταναλωτή περιέχει, μεταξύ άλλων, με τρόπο σαφή, τον τρόπο πληρωμής από τον καταναλωτή για το προσφερόμενο αγαθό ή την προτεινόμενη υπηρεσία (άρθρο 4 παρ. 2). Σύμφωνα με τα ανωτέρω και κατ' εφαρμογή, επίσης, των περί σύναψης συμβάσεων διατάξεων του νόμου, εφόσον υπάρχει πρόταση του προμηθευτή με πλήρη τα στοιχεία που απαιτεί ο Ν. 2251/94 και αποδοχή της πρότασης από τον καταναλωτή, πριν αρχίσει η διαδικασία της εκπλήρωσης των εκατέρωθεν συμβατικών υποχρεώσεων, η σύμβαση από απόσταση είναι έγκυρη και δεσμευτική. Πλην όμως, δεν αποτελεί πρόταση δυνάμενη να οδηγήσει σε σύναψη σύμβασης από απόσταση η αποστολή από τον προμηθευτή αγαθών προς τον καταναλωτή, χωρίς αυτός να έχει προηγουμένως προβεί σε παραγγελία, όταν ο καταναλωτής καλείται από τον αποστέλλοντα προμηθευτή είτε ν' αποκτήσει τα αγαθά έναντι πληρωμής είτε να τα επιστρέψει (ομοίως επί υπηρεσιών, άρθρ. 4 παρ. 4 Ν. 2251/94). Αν, παρά ταύτα, πραγματοποιηθεί η τοιαύτη, χωρίς προηγούμενη παραγγελία-αποστολή, ο καταναλωτής δεν έχει υποχρέωση ν' αντιδράσει, ούτε αποδεχόμενος ούτε επιστρέφοντας τα αγαθά ούτε ειδοποιώντας τον προμηθευτή (εκτός αν η αποστολή οφείλεται σε προφανές λάθος, όπως, π.χ. επί συνωνυμίας, οπότε ο καταναλωτής έχει υποχρέωση να θέσει το αγαθό για εύλογο χρονικό διάστημα στη διάθεση του προμηθευτή), η δε τοιαύτη παράλειψη απάντησης από μέρους του καταναλωτή, κατά τη ρητή διάταξη του άρθρ. 4 παρ. 4 Ν. 2251/94, δεν ισοδυναμεί σε καμία περίπτωση με συναίνεση.

Επομένως, στην περίπτωση αποστολής αγαθών ή παροχής υπηρεσιών χωρίς προηγούμενη παραγγελία του καταναλωτή, δεν είναι δυνατό η τοιαύτη αποστολή να θεωρηθεί ως πρόταση, η οσιωπή του καταναλωτή δε συνιστά αποδοχή, άρα σύμβαση δεν έχει συναφθεί και, κατά συνέπεια, στη συγκεκριμένη περίπτωση των προαναφερθέντων πραγματικών περιστατικών, δεν επιτρέπεται στον προμηθευτή ούτε να εισπράξει ούτε ν' αξιώσει τίμημα ούτε να ζητήσει χρέωση της πιστωτικής κάρτας του καταναλωτή. Διαφορετικά, υφίσταται από μέρους του προμηθευτή συμπεριφορά αντίθετη προς τις διατάξεις του νόμου, που υποχρεώνει τον προμηθευτή σε αποζημίωση του καταναλωτή που υπέστη ζημία από την τοιαύτη συμπεριφορά, σύμφωνα με τις γενικές διατάξεις (άρθρ. 914 ΑΚ), που εφαρμόζεται εφόσον η διάταξη του άρθρου 4 Ν. 2251/94 δεν προβλέπει κυρώσεις ειδικές για την τοιαύτη παράνομη συμπεριφορά. Αξίζει να τονισθεί εδώ ότι επί συμβάσεων από απόσταση που αφορά αγαθά (όχι υπηρεσίες) ο καταναλωτής, για να επιτύχει αποζημίωσή του, θα πρέπει να αποδείξει και την υπαιτιότητα (δόλο ή αμέλεια) του προμηθευτή των αγαθών, κατ' αντίθεση προς την περίπτωση όπου πρόκειται για ζημία από παράνομη συμπεριφορά του προμηθευτή υπηρεσιών εξ αποστάσεως, όπου, κατά ρητή διάταξη του νόμου (άρθρ. 8 παρ. 4 Ν. 2251/94), το βάρος της απόδειξης υπαιτιότητας αντιστρέφεται υπέρ του καταναλωτή που ζητά αποζημίωση, υποχρεούμενου του προμηθευτή των υπηρεσιών ν' αποδείξει την έλλειψη υπαιτιότητός του.

2.1. Οι τράπεζες, και ως εκδότριες πιστωτικών δελτίων (καρτών), έχουν τη θέση του παρέχοντος υπηρεσίες, τόσο προς τους κατόχους αυτών όσο και προς τις συμβεβλημένες επιχειρήσεις, κατά την έννοια του άρθρ. 8 Ν. 2251/94, δεδομένου ότι οι τράπεζες παρέχουν, κατά τρόπο ανεξάρτητο, τις υπηρεσίες τους στο πλαίσιο της επαγγελματικής αυτών δραστηριότητας, οι δε υπηρεσίες των τραπεζών δεν εμπίπτουν στην εξαίρεση του άρθρ. 8 παρ. 2 εδάφ. α'. Κατά τη διάταξη της παρ. 1 του ίδιου άρθρου, οι παρέχοντες υπηρεσίες ευθύνονται για κάθε ζημία, την οποία υπαιτίως προκάλεσε κατά την παροχή των υπηρεσιών. Δικαιούχος της αξίωσης προς αποζημίωση είναι εκείνος που αποδεικνύει ότι ζημώθηκε και ότι η ζημία του αυτή συνδέεται με αιτιώδη συνάφεια προς την παροχή της ζημιογόνου υπηρεσίας. Ο ζημιωθεις καταναλωτής, που ασκεί κατά του παρέχοντος υπηρεσίες την αξίωση αυτή, δεν έχει υποχρέωση ν' αποδείξει και την υπαιτιότητα (πταίωμα) του παρέχοντος τις υπηρεσίες, δεδομένου ότι, με τη ρητή διάταξη του άρθρ. 8 παρ. 4 Ν. 2251/94, το βάρος της αποδείξεως της έλλειψης υπαιτιότητός του φέρει ο παρέχων την υπηρεσία.

2.2. Οι εδώ σχολιαζόμενες αποφάσεις δεν επιλήφθησαν του αιτήματος του καταναλωτή προς αποζημίωση, και τούτο, προφανώς, διότι δεν υπήρξε ζημία, ήτοι μείωση της περιουσίας των εμπλεκόντων καταναλωτών ή μη επαύξησή της περιουσίας αυτών, αφού οι τράπεζες,

μετά τις διαμαρτυρίες των καταναλωτών, επέστρεψαν σ' αυτούς τα ποσά με τα οποία είχαν αρχικά χρεωθεί οι πιστωτικές τους κάρτες. Εξάλλου, τέτοιο αίτημα αποζημίωσης δε θα μπορούσε να είχε παραδεκτως υποβάλει η ενάγουσα ένωση καταναλωτών με τη συλλογική της αγωγή, αφού ο Ν. 2251/94 από τη μία μεριά, εξατομικεύει, με τη διατύπωση των σχετικών διατάξεων του, την έναντι του ζημιωθέντος καταναλωτή ευθύνη του προμηθευτή, του παραγωγού ελαττωματικών προϊόντων και του παρέχοντος υπηρεσίες και, από την άλλη (άρθρο 10 παρ. 9 του Ν. 2251/94), νομιμοποιεί ενεργητικά τις ενώσεις καταναλωτών που συγκεντρώνουν τις προϋποθέσεις του νόμου να γειφούν συλλογικές αγωγές για την «προστασία των γενικότερων συμφερόντων του καταναλωτικού κοινού» κι όχι αγωγές συλλογικές ή άλλες για την προστασία των ατομικών συμφερόντων των μελών τους.

Στην περίπτωση της συγκεκριμένης υπόθεσης, οι τράπεζες ενήχθησαν με αίτημα (α) να παύσουν να προβαίνουν στη χρέωση λογαριασμών των πιστωτικών καρτών των καταναλωτών με χρηματικά ποσά για ανύπαρκτες συναλλαγές, καλώντας τους καταναλωτές στη συνέχεια, μέσω των λογαριασμών της πιστωτικής κάρτας να τα πληρώσουν και (β) να καταδικασθούν οι τράπεζες να καταβάλουν χρηματικό ποσό, ως χρηματική ικανοποίηση, για την ηθική βλάβη των καταναλωτών από τις παρανομες ενέργειες των εναγομένων, ήτοι της εταιρίας πωλήσεων από απόσταση και των τραπεζών - εκδοτριών των πιστωτικών δελτίων.

1. Το πρώτο από τα ανωτέρω αιτήματα έγινε δεκτό - και, μάλιστα, με δικονομικά ανορθόδοξη μετατροπή του υποβληθέντος αγωγικού αιτήματος με το διατακτικό της πρωτόδικης απόφασης, ως απαγόρευση στις τράπεζες να προβαίνουν στη χρέωση των πιστωτικών καρτών των καταναλωτών, «άνευ της υπογραφής των τελευταίων στα σχετικά παραστατικά - χρεωστικά δελτία» - με το εξής σκεπτικό, το οποίο, εμπλουτισμένο, αποτέλεσε και το σκεπτικό της απόφασης του Εφετείου: Αφού αποδείχθηκε ότι η επιχείρηση πωλήσεων από απόσταση, χωρίς να έχει σχετικό δικαίωμα, αλλά παραβαίνοντας τις διατάξεις του Ν. 2251/94, προέβη σε χρέωση των πιστωτικών δελτίων των καταναλωτών και αφού αποδείχθηκε ότι οι τράπεζες, χωρίς να ελέγχουν αν υπάρχουν συμπληρωμένα και υπογεγραμμένα από τους καταναλωτές αντίστοιχα παραστατικά - χρεωστικά δελτία, εν τούτοις προέβησαν σε χρέωση των λογαριασμών των καταναλωτών αντισυμβατικά, άρα οι τράπεζες «συνήργησαν» (έτσι, η υπ' αρ. 2319/99 απόφαση του Εφετείου) στην παράνομη χρέωση, παραβαίνοντας τις συμβατικές τους υποχρεώσεις προς τους καταναλωτές - κατόχους των καρτών και τις διατάξεις των άρθρ. 200, 281 και 288 ΑΚ αλλά και του άρθρ. 8 Ν. 2251/94 και, επομένως, συντρέχει νόμιμη περίπτωση να επιβληθεί στις τράπεζες η προρρηθείσα απα-



1911

Δ. ΑΘΗΝΑΙΟΣ
Ασφαλιστικό Συγκρότημα Α.Ε.

1 ΟΝΟΜΑ

4 ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΕΣ ΕΤΑΙΡΙΕΣ



11 ΤΡΙΣΕΚΑΤΟΜΜΥΡΙΑ ΔΡΑΧΜΕΣ

89 ΧΡΟΝΙΑ ΠΑΡΑΔΟΣΗΣ

Η Δ. Αθηνάιος Ασφαλιστικό συγκρότημα Α.Ε. προσφέρει από το 1911 ασφαλιστικές υπηρεσίες που καλύπτουν κάθε προσωπική ή επαγγελματική σας ανάγκη. Η 89χρονη εμπειρία μας σε συνδυασμό με τη συνεργασία μας με την ελβετική NATIONALE SUISSE, τη βρετανική ROYAL EXCHANGE, τη δανέζικη TREKRONER και την ελληνική UNITED (συνολικού ενεργητικού περίπου 11 τρις δραχμών), προσφέρει κύρος και σιγουριά σε κάθε ασφαλιστήριο συμβόλαιο που υπογράφουμε.

Λ. ΚΗΦΙΣΙΑΣ 230-231 • 152 Βλ. ΧΑΛΑΝΔΡΙ • ΑΘΗΝΑ • ΤΗΛ 6742 411-5 • FAX 6741 826
e-mail: info@atheneos.com

γόρευση, διότι αυτές διέψευσαν την πίστη και την εμπιστοσύνη του καταναλωτικού κοινού αναφορικά με την ασφάλεια των συναλλαγών με βάση πιστωτικές κάρτες. Κατά την απόφαση του Εφετείου, το γεγονός ότι η χρέωση των πιστωτικών καρτών αντιλογίσθηκε μετά τη διαμαρτυρία, δεν αναιρεί την ευθεία, από τις τράπεζες, παρανομία, ήτοι την παράβαση του Ν. 2251/94.

2. Με την επιφύλαξη της πλήρους και ορθής κατανόησης, από μέρους του υπογράφοντος, του σκεπτικού των αποφάσεων αυτών, επιβάλλονται ορισμένες παρατηρήσεις.

2.1. Η διάταξη του άρθρ. 288 ΑΚ ορίζει, ότι ο οφειλέτης έχει υποχρέωση να εκπληρώσει την παροχή, όπως απαιτεί η καλή πίστη, λαμβανομένων υπόψιν των συναλλακτικών ηθών. Ως καλή πίστη νοείται η ευθύτητα και η εντιμότητα που απαιτούνται στις συναλλαγές, κατ' αντικειμενική κρίση, δηλαδή με βάση τις κρατούσες στην κοινωνία αντιλήψεις για τη σωστή συμπεριφορά και όχι με βάση τα υποκειμενικά κριτήρια, ήτοι τις προσωπικές αντιλήψεις του δικαστή ή του διαδίκου.

Έτσι, από τη μία μεριά ο συναλλασσόμενος οφείλει να μην αδιαφορεί για τα έννομα αγαθά του άλλου συναλλασσόμενου μέρους, που επηρεάζονται ή μπορεί να επηρεασθούν από την έννομη σχέση, από την άλλη μεριά, όμως, υπερβολικές και εξωπραγματικές αξιώσεις ειλικρίνειας δεν πρέπει να λαμβάνονται υπόψιν. Υποχρεωτική είναι, λοιπόν, η αντικειμενική καλή πίστη, για τον προσδιορισμό της οποίας, σε κάθε συγκεκριμένη περίπτωση, λαμβάνονται υπόψιν τα συναλλακτικά ήθη, δηλαδή οι συνηθισμένοι τρόποι ενέργειας που έχουν επικρατήσει στις συναλλαγές και δεν είναι αντίθετοι στην κοινωνική ηθική (πρβλ. αντί πολλών, Σταθόπουλο εις Γεωργιάδη - Σταθόπουλο ΑΚ 288, αρ. 4 κ.ε.π.). Ως συνέπεια της εφαρμογής της ΑΚ 288 στις συμβατικές ενοχές, είναι δυνατό να επιβάλλονται στον οφειλέτη, αλλά και στο δανειστή της παροχής παρεπόμενες υποχρεώσεις, με τη μορφή πράξεων ή παραλείψεων που αναφέρονται σε θέματα που δεν προβλέπονται ειδικά στο νόμο ή στη σύμβαση (συμπληρωματική λειτουργία της διατάξεως).

2.2. Η συμβατική σχέση μεταξύ του εκδότη της πιστωτικής κάρτας και του κατόχου αυτής είναι η της έμμισθης εντολής με πρόσθετο σύμφωνο χορήγησης πιστώσεως, πρβλ. ΑΠ 1416/96 στην ΕΕμπΔ 97, σελ. 481, αντίθετη άποψη υποστηρίζεται στη θεωρία, πρβλ. Ηλ. Χαρίσιθ ενθ. αν. σελ. 482). Η τράπεζα - εκδότριας της κάρτας, αναλαμβάνει την υποχρέωση έναντι του κατόχου να καταβάλει στις συμβεβλημένες επιχειρήσεις την αξία των αγορών που έχουν γίνει από αυτόν με την κάρτα και εφόσον τα σχετικά παραστατικά (αποδείξεις πώλησης) φέρουν την υπογραφή του κατόχου, εφόσον η συναλλαγή έχει γίνει στο κατάστημα της συμβεβλημένης επιχείρησης. Για τις συναλλαγές από απόσταση, με την έννοια του νόμου 2251/94, υπάρχει ειδική ρήτρα στις συμβάσεις τράπεζας - κατόχου, δυνάμει της οποίας συμφωνείται ρητά ότι χρεώσεις στο λογαριασμό της κάρτας μπορούν να γίνουν

χωρίς να έχει προηγηθεί η υπογραφή του κατόχου στις αποδείξεις πώλησης. Τη ρητή αυτή διάκριση οι εδώ σχολιαζόμενες αποφάσεις παρέλειψαν να τη λάβουν υπόψιν και θεωρήσαν ότι επί πωλήσεων εξ αποστάσεως, όπως εν προκειμένω, είναι δυνατό να ισχύουν τα ίδια περί της υπογραφής από τον κάτοχο των αποδείξεων πώλησης, έκριναν δε (εμμέσως) ότι στη συγκεκριμένη υπόθεση οι εναγόμενες τράπεζες προέβησαν σε παροχή ελαττωματικών υπηρεσιών (άρθρ. 10 παρ. 9α' Ν. 2251/94) και, με τον τρόπο αυτό, διατάραξαν την «ευλόγως προσδοκώμενη ασφάλεια» (άρθρ. 8 παρ. 4 Ν. 2251/94). Η παράλειψη αυτή των αποφάσεων, περαιτέρω, συνιστά παραγνώριση των συναλλακτικών ηθών που, χωρίς να είναι αντίθετα με την κοινωνική ηθική, ισχύουν όχι μόνο σε περίπτωση πωλήσεων εξ αποστάσεως με χρέωση πιστωτικής κάρτας, όπως στη συγκεκριμένη περίπτωση, αλλά και σε πλήθος παρόμοιων συναλλαγών, όπως είναι η αυτόματη χρέωση τραπεζικού λογαριασμού με το ποσό λογαριασμών είτε πιστωτικών καρτών είτε τηλεφωνίας, κινητής ή σταθερής, είτε καταλόγησης ηλεκτρικού ρεύματος κ.λπ. Στις περιπτώσεις αυτές οι τράπεζες ουδόλως ελέγχουν την ορθότητα του λογαριασμού εκ των προτέρων, δηλαδή προ της πληρωμής, διότι τούτο δεν είναι πρακτικά δυνατό, όπως δεν είναι πρακτικά δυνατό να ελεγχθεί από την τράπεζα - εκδότριας της κάρτας, πριν από τη χρέωση του λογαριασμού αυτής, η τήρηση από την επιχείρηση πώλησης εξ αποστάσεως των διατάξεων της νομοθεσίας για την προστασία του καταναλωτή. Υπό τις περιστάσεις των πωλήσεων από απόσταση, η επιβολή στους εκδότες των πιστωτικών καρτών της υποχρέωσης να ελέγχουν την ύπαρξη υπογραφής του καταναλωτή στις αποδείξεις πληρωμής (χρεωστικά δελτία) συνιστά, κατά τη γνώμη του υπογράφοντος, υπερβολική και σε κάθε περίπτωση εξωπραγματική αξίωση ευθύτητας στις συναλλαγές, εν όψει των στη συγκεκριμένη περίπτωση κρατούσων συναλλακτικών ηθών, τα οποία δεν έλαβαν υπόψιν, ούτε και ερευνήσαν οι εδώ σχολιαζόμενες αποφάσεις για την εκτίμηση της αντικειμενικής καλής πίστης στο συγκεκριμένο κύκλο συναλλαγών.

2.3. Περαιτέρω, η ευλόγως προσδοκώμενη ασφάλεια των συναλλαγών (άρθρ. 8 παρ. 4 Ν. 2251/94) και η διαπίστωση της παραβίασης αυτής, είναι κριτήριο για την αποζημίωση του ζημιωθέντος καταναλωτή και όχι για την αποδοχή συλλογικής αγωγής με αίτημα την παράλειψη της παράνομης συμπεριφοράς του παρέχοντος υπηρεσίες, λόγω της παροχής από αυτόν ελαττωματικών υπηρεσιών (άρθρ. 10 παρ. 9α Ν. 2251/94). Η ζημιωμένος παροχή υπηρεσιών δεν ταυτίζεται, βέβαια, άνευ άλλου τινός, με την ελαττωματική υπηρεσία, τη στιγμή, μάλιστα, που ο ίδιος ο νόμος (άρθρ. 8 παρ. 5) ρητώς ορίζει ότι η μη παροχή τέλει υπηρεσίας δε συνιστά υπαιτιότητα του παρέχοντος υπηρεσίες, άρα ούτε βάση αποζημίωσης του ζημιωθέντος καταναλωτή. Θα έπρεπε, επομένως, να είχε διερευνηθεί σε τι ακριβώς συνίσταται το ελάττωμα των υπηρεσιών των

εκδοτών πιστωτικής κάρτας στην περίπτωση πωλήσεων από απόσταση, όπου ούτε ο καταναλωτής αλλά ούτε και η τράπεζα είναι παρόντες στα γραφεία της επιχείρησης πωλήσεων από απόσταση, ώστε να διαπιστώσει η τράπεζα τις τυχόν παρανομίες της τελευταίας, να τις ανεχθεί (η τράπεζα) και να θεωρηθεί ότι η τράπεζα συνήργησε σ' αυτές, όπως δέχθηκε το Εφετείο, ανατιολόγητα κατά την άποψη του υπογράφοντος.

2. Εξάλλου δεν πρέπει να διαφεύγει της προσοχής ότι απόλυτη ασφάλεια των συναλλαγών, ιδίως, όπως εδώ, μετά την έννοια της απαλλαγής του καταναλωτή από τις δικές του συμβατικές υποχρεώσεις, όπως του ελέγχου των λογαριασμών της κάρτας του για λανθασμένες ή παράνομες χρεώσεις και της ειδοποίησης της εκδότριας τράπεζας για τυχόν αντιρρήσεις, δεν είναι δυνατό να υπάρξει (όπως, στον κόσμο τούτο, όλα είναι σχετικά, κατά Einstein). Εκείνο που είναι δυνατόν, υπό τις περιστάσεις της συγκεκριμένης υποθέσεως, είναι η πρόβλεψη ασφαλιστικών δικλείδων για την αντιμετώπιση περιπτώσεων όπως αυτή. Τότε ενισχύεται η ασφάλεια των συναλλαγών και όχι με την απαλλαγή του ενός μέρους από τις συμβατικές του υποχρεώσεις (εδώ: του καταναλωτή) κατά (διορθωτική) παρέκκλιση από την αρχική ρύθμιση της ενοχικής σχέσεως, η οποία επιτρέπεται κατ' εφαρμογή της διάταξης της ΑΚ 288, μόνο όταν το επιβάλουν εξαιρετικές περιστάσεις και ιδιαίτερα σοβαροί λόγοι, δεδομένου ότι ο κανόνας παραμένει ότι, ακριβώς και η καλή πίστη απαιτεί την τήρηση των συμφωνημένων (πρβλ. Σταθόπουλο, ενθ. αν., άρθρ. 14, 15 και 17). Στην περίπτωση όπου οι συμβατικοί όροι, που είναι διατυπωμένοι με τη μορφή Γενικών Όρων Συναλλαγών, όπως στην περίπτωση της σύμβασης για την έκδοση της πιστωτικής κάρτας, θεωρούνται καταχρηστικοί, τούτο κρίνεται με βάση τη διάταξη του άρθρ. 2 Ν. 2251/94 περί απαγόρευσης των καταχρηστικών ρητρών που τυχόν περιέχονται σε γενικούς όρους συναλλαγών και όχι εκείνη του άρθρ. 8, περί ευθύνης του παρέχοντος υπηρεσίες για αποζημίωση του καταναλωτή. Διαφορετικά, θα κατέληγε κανείς στην τέλεια άρνηση της ατομικής ευθύνης του καταναλωτή, πράγμα που είναι αντίθετο προς την έννομη τάξη και τις κρατούσες αντιλήψεις, που αναγνωρίζουν ότι ο κάθε συναλλασσόμενος αναλαμβάνει, συνάπτοντας μία συμβατική σχέση, τόσο συμβατικές υποχρεώσεις όσο και κάποιο ποσοστό κινδύνου, ανάλογα με το περιεχόμενο της συγκεκριμένης συμβατικής σχέσης.

Ε. Το ερώτημα που μένει αναπάντητο, μετά τις εν θέματι αποφάσεις, είναι ο καθορισμός των ορίων των εκατέρωθεν υποχρεώσεων, ώστε να μην καταλήξει κανείς από την απορριπτική κατάπιση των προμηθευτών στην επίσης μη αποδεκτή τρομοκρατία των καταναλωτών (πρβλ. Alan Fisher και Michel Cover: The commercial risks of Consumer Terrorism, εις Financial Times 6.7.89).

* Πηγή: ΕΝΩΣΗ ΕΛΛΗΝΙΚΩΝ ΤΡΑΠΕΖΩΝ

BANCASSURANCE & Banking

Ελάτε στη χώρα του Bancassurance & Banking

ΤΡΑΠΕΖΟΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΟ ΠΕΡΙΟΔΙΚΟ ΓΙΑ ΤΟ ΓΕΝΙΚΟ ΕΜΠΟΡΙΟ ΤΟΥ ΧΡΗΜΑΤΟΣ



Για να γνωρίζετε το Α και το Ω της διακίνησης του χρήματος, να διαμορφώνετε σαφή αντίληψη για την πορεία της οικονομίας και να μηθεθείτε στα μυστικά του χρηματοπιστωτικού συστήματος.

Μέσω του BANCASSURANCE & BANKING θα εντοπίζετε τις ευκαιρίες (και τις παγίδες) για σωστή επένδυση των χρημάτων σας, θα πληροφορείστε τα νέα τραπεζικά - ασφαλιστικά προϊόντα, την πορεία των Αμοιβαίων Κεφαλαίων, τις διεθνείς οικονομικές τάσεις και εξελίξεις.

Για να είστε μέσα στα πράγματα.

Ο αναγνώστης του BANCASSURANCE & BANKING - δηλαδή ΕΣΕΙΣ(!) - είναι σε θέση να διαμορφώνει μόνος του τη ζωή του. Δεν αφήνει τίποτα στην τύχη.

Για όλα αυτά θα σας βοηθή μια ομάδα από: δημοσιογράφους, ασφαλιστές, τραπεζικούς, πανεπιστημιακούς καθηγητές, οικονομολόγους, χρηματιστές, ερευνητές και αναλυτές.

Τώρα! **ΣΥΝΔΡΟΜΕΣ ΓΝΩΡΙΜΙΑΣ**
ΤΟ BANCASSURANCE & BANKING ΣΤΟ ΣΠΙΤΙ Ή ΣΤΟ ΓΡΑΦΕΙΟ ΣΑΣ!

ΔΕΛΤΙΟ ΕΓΓΡΑΦΗΣ ΣΥΝΔΡΟΜΗΤΗ

Για ένα χρόνο Για δύο χρόνια

ΟΝΟΜΑΤΕΠΩΝΥΜΟ: ΕΤΑΙΡΙΑ:

ΘΕΣΗ ΣΤΗΝ ΕΤΑΙΡΙΑ: ΔΙΕΥΘΥΝΣΗ:

TAX. ΚΩΔΙΚΑΣ: ΠΟΛΗ:

ΤΗΛΕΦΩΝΑ: FAX:

- Αποστέλλω ταχυδρομική επιταγή
 - Κατάθεση στο λογαριασμό 51342181/104 Εθνικής Τράπεζας Ελλάδος
- Προσοχή!** Για να γίνει πίστωση, αναγράψτε στην κατάθεση τον αποστολέα και το περιοδικό ' και στείλτε το παραστατικό στο fax: 36.11.545
- Θα σταλεί εισπράκτορας (Μόνο στην ευρύτερη περιοχή του κέντρου της Αθήνας)
 - Θα περάσω από τα γραφεία σας

ΑΞΙΑ ΕΤΗΣΙΑΣ ΣΥΝΔΡΟΜΗΣ

Τεύχος: 1.200 Δρχ. • Φοιτητές: 6.000 Δρχ. • Ιδιώτες: 12.000 Δρχ. • Εταιρίες - Οργανισμοί: 30.000 Δρχ.

ΑΞΙΑ ΔΙΕΤΟΥΣ ΣΥΝΔΡΟΜΗΣ

Φοιτητές: 10.000 Δρχ. • Ιδιώτες: 20.000 Δρχ. • Εταιρίες - Οργανισμοί: 5.000 Δρχ.

Ειδήσεις Επικοινωνία

Αύξηση κατά 104% εμφάνισαν τα προ φόρων κέρδη της Εθνικής Ασφαλιστικής, τα οποία διαμορφώθηκαν το 1999 σε 12.880 εκατ. δρχ. έναντι 6.326 εκατ. δρχ. το 1998. Η Γενική Συνέλευση των μετόχων της εταιρίας, που πραγματοποιήθηκε, την Παρασκευή 31 Μαρτίου, αποφάσισε τη διανομή μερίσματος ύψους 75 δρχ. ανά μετοχή.

Στην παρελθούσα χρήση, τα ίδια κεφάλαια της εταιρίας αυξήθηκαν κατά 31,6 δισ. δρχ. και ανήλθαν στο ύψος των 54,5 δισ. δρχ. έναντι 22,8 δισ. δρχ. το 1998, σημειώνοντας ποσοστιαία αύξηση κατά 139%. Όπως δήλωσε ο πρόεδρος της εταιρίας κ. Θεόδωρος Πανταλάκης, η αύξηση των ιδίων κεφαλαίων υποστηρίζει τις στρατηγικές επιλογές της Εθνικής Ασφαλιστικής, αυξάνοντας το περιθώριο φερεγγυότητάς της, συμβάλλοντας έτσι στην ανάπτυξη της παραγωγής της και την ενίσχυση των υποδομών της, βελτιώνοντας την ποιότητα των παρεχομένων υπηρεσιών και την παραγωγικότητα του προσωπικού της.

Τα έσοδα από ασφαλιστικές εργασίες κατά το 1999 ανήλθαν σε 171.005 εκατ. δρχ. έναντι 139.223 εκατ. δρχ. της χρήσης του 1998, παρουσιάζοντας αύξηση κατά 23% περίπου, η οποία κατά το μεγαλύτερο μέρος της προήλθε από τον Κλάδο Ζωής. Ο Κλάδος Ζωής είναι αυτός που πλέον κατέχει το μεγαλύτερο ποσοστό 52% στη σύνθεση του χαρτοφυλακίου ασφαλίσεων της Εταιρίας. Οι ασφαλιστικές προβλέψεις της εταιρίας ανήλθαν σε 333 δισ. δρχ. το 1999 έναντι 238 δισ. δρχ., παρουσιάζοντας αύξηση κατά 40% περίπου.

Τα έσοδα των επενδύσεων ανήλθαν σε 67.659 εκατ. δρχ. και παρουσίασαν σημαντική αύξηση κατά 59% σε σχέση με την προηγούμενη χρήση.

ΕΘΝΙΚΗ Η ΠΡΩΤΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ



**Σημαντική αύξηση
κατά 104%
παρουσίασαν
τα προ φόρων κέρδη
της Εθνικής
Ασφαλιστικής.**

παϊκών εταιριών.

Αναφορά στους στόχους της εταιρίας πραγματοποιήσε ο γενικός διευθυντής κ. Κωνσταντίνος Φιλίππου.

Οι στόχοι της εταιρίας επικεντρώνονται στη διατήρηση της ηγετικής της θέσης στην Ελληνική Ασφαλιστική Αγορά, στην αύξηση της κερδοφορίας της εταιρίας μέσω της βελτίωσης των τεχνικών αποτελεσμάτων, τη βελτίωση της απόδοσης των επενδύσεων, τον περιορισμό των λειτουργικών δαπανών. Οι στόχοι, επίσης, περιλαμβάνουν τη βελτίωση της ποιότητας των παρεχομένων υπηρεσιών, την αξιοποίηση του Bancassurance και την περαιτέρω επέκταση των δραστηριοτήτων της Εταιρίας στο εξωτερικό.

Ιδιαίτερα για τον Κλάδο Ζωής, ο κ. Φιλίππου αναφέρθηκε στην κυκλοφορία νέων επενδυτικών και ασφαλιστικών προϊόντων, καθώς επίσης και στη βελτίωση της διαδικασίας εισπραξης των ασφαλιστρω.



Όσον αφορά στο Bancassurance, συγκριτικό πλεονέκτημα της Εταιρίας αποτελεί η αξιοποίηση του δικτύου της ΕΤΕ, του μεγαλύτερου χρηματοοικονομικού ομίλου της χώρας μας.

Τέλος, σχεδιάζεται η επέκταση της εταιρίας στο εξωτερικό να γίνει παράλληλα με την ανάπτυξη της μητρικής Τράπεζας στις περιοχές της Βαλκανικής, είτε με τη δημιουργία υποκαταστημάτων είτε μέσω ανεξάρτητων εταιριών, όπως στην περίπτωση της Ρουμανίας. Σημειώνεται, επίσης, ότι το κατόστημα της εταιρίας στην Κύπρο μετατρέπεται σύντομα σε δύο νέες ασφαλιστικές εταιρίες Ζωής και Γενικών Ασφαλειών, όπως προβλέπει η σχετική νομοθεσία, οι οποίες προγραμματίζεται να εισαχθούν στο Χρηματιστήριο Κύπρου.

τις 15 Μαΐου, μέσω των 610 και πλέον Καταστημάτων της Εθνικής Τράπεζας, αλλά και μέσω του συστήματος τηλεξυπηρέτησης με ένα απλό τηλεφώνημα στο 080.181818, το οποίο χρεώνεται ως αστική μονάδα.



NATIONAL BANK
OF GREECE

**ΕΘΝΙΚΗ ΤΡΑΠΕΖΑ
ΤΗΣ ΕΛΛΑΔΟΣ**

Το ειδικό προσωπικό δάνειο «ΕΘΝΟΓΙΟΡΤΕΣ» προσφέρει και για τη φετινή περίοδο του Πάσχα η Εθνική Τράπεζα της Ελλάδος.

Το δάνειο αυτό θα διατίθεται με ιδιαίτερα ευνοϊκούς όρους και προϋποθέσεις έως και

INTERAMERICAN

Συνολική η πρωτοκαθεδρία της INTERAMERICAN στην ασφαλιστική αγορά

Σύμφωνα με τα συνολικά έσοδα και τα αποτελέσματα της χρήσης του έτους 1999, η INTERAMERICAN για πρώτη φορά στα χρονικά της ασφαλιστικής αγοράς υποσκελίζει συνολικά την ΕΘΝΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ, εδραιώνοντας ακόμη περισσότερο την ηγετική θέση της στα ασφαλιστικά πράγματα του τόπου.

Οι δύο ασφαλιστικές επιχειρήσεις παρουσιάζουν συγκριτικό ενδιαφέρον, καθώς είναι από τις πρώτες που δημοσιοποίησαν τα στοιχεία του περασμένου έτους και οδηγούν, ως εισηγμένες μάλιστα στο Χρηματιστήριο, το άρμα της ιδιωτικής ασφάλισης.

Συγκεκριμένα, κατά το 1999 η INTERAMERICAN είχε συνολικά λειτουργικά έσοδα (ασφάλιστρα συν έσοδα επενδύσεων) 260 δισ. δρχ. έναντι 234 δισ. δρχ. της ΕΘΝΙΚΗΣ, δηλαδή διαφορά 11%, ενώ στο ίδιο μέγεθος για το 1998 υπελείπετο της ΕΘΝΙΚΗΣ κατά 26%. Ο ρυθμός αύξησης των συνολικών εσόδων ήταν αντίστοιχα για τις δύο εταιρίες 100% και 33%. Στα εγγεγραμμένα ασφάλιστρα όλων των κλάδων η

ΕΘΝΙΚΗ εξακολουθεί να είναι πρώτη, με διαφορά 20%, στα εισπραχθέντα όμως ασφάλιστρα την πρώτη θέση καταλαμβάνει πλέον η INTERAMERICAN, με διαφορά 8%.

Ειδικότερα στον κλάδο Ασφαλειών Ζωής, η διαφορά της από πολλά χρόνια μεγαλύτερης INTERAMERICAN διευρύνθηκε από 17% σε 35%. Η INTERAMERICAN έκλεισε το χρόνο με 110 δισ. δρχ. και ρυθμό αύξησης 65%, ενώ η ΕΘΝΙΚΗ με 81 δισ. δρχ. και 42% αντίστοιχα. Στα συνολικά έσοδα του Κλάδου η διαφορά αυξήθηκε υπέρ της INTERAMERICAN σε 82% από 22% το 1998.

Στον κλάδο Γενικών Ασφαλειών, η ΕΘΝΙΚΗ διατηρεί για άλλη μια χρονιά την κυρίαρχη θέση, με διαφορά 204% (85 δισ. έναντι 28 δισ. δρχ.), η απόσταση όμως σε σχέση με το 1998 έχει μειωθεί, αφού ο ρυθμός της INTERAMERICAN ήταν 18% έναντι 12% της ΕΘΝΙΚΗΣ.

Σε επίπεδο ενοποιημένων αποτελεσμάτων, η Καθαρή Θέση αυξήθηκε για την INTERAMERICAN κατά 373%, φτάνοντας τα 111 δισ. δρχ. και για την ΕΘΝΙΚΗ κατά 121%, φτάνοντας τα 57 δισ. δρχ. Οι δύο εταιρίες μοιράζονται περίπου κατά το ήμισυ αποθέματα ασφαλισμένων συνολικού ύψους 700 δισ. δρχ., αυξημένα σε σχέση με το 1998 κατά 51% για την INTERAMERICAN και κατά 39% για την ΕΘΝΙΚΗ.

Τα προ φόρων ενοποιημένα αποτελέσματα χρήσης είναι ιδιαίτερα αυξημένα και για τις δύο εταιρίες: 63 δισ. δρχ. για την INTERAMERICAN (αύξηση 413%) και 13 δισ. δρχ. για την ΕΘΝΙΚΗ (αύξηση 110%). Η κεφαλαιοποίηση των δύο εταιριών στο ΧΑΑ αγγίζει τα 1.300 δισ. δρχ. (850 για την INTERAMERICAN και 450 για την ΕΘΝΙΚΗ) και πλησιάζει το 65% της συνολικής κεφαλαιοποίησης του ασφαλιστικού κλάδου. Με βάση τα προ φόρων αποτελέσματα του 1999, οι δείκτες P/E για τις δύο εταιρίες είναι αντίστοιχα 13.5 και 34.6.

Ήδη οι δραστηριότητες των δύο μεγάλων ασφαλιστικών επιχειρήσεων εκτείνονται και στα Βαλκάνια, όπου η INTERAMERICAN παρουσιάζει σημαντικότερη ανάπτυξη εργασιών στη Ρουμανία, χώρα δραστηριοποίησης και της ΕΘΝΙΚΗΣ, ενώ έχει ξεκινήσει εργασίες και η INTERAMERICAN Βουλγαρίας.

Εκτιμάται ότι το ιδιαίτερο ενδιαφέρον τους για την ανάπτυξη των ιδιωτικών συντάξεων και του κλάδου υγείας, στον οποίο ήδη η INTERAMERICAN έχει δημιουργήσει ένα ολοκληρωμένο πλέγμα υπηρεσιών, αλλά και οι εξελίξεις στον κλάδο αυτοκινήτων, στον οποίο άρχισε να εφαρμόζεται αποζημιωτικά ο φιλικός διακανονισμός, θα εντείνουν τον υγιή ανταγωνισμό με θετικές συνέπειες για την ασφαλιστική αγορά και προς τελικό όφελος του καταναλωτή.

ΑΣΠΙΣ ΠΡΟΝΟΙΑ

Την ομαδική ασφάλιση των 2.526 εργαζομένων της στην **ΑΣΠΙΣ ΠΡΟΝΟΙΑ Α.Ε.Γ.Α.** επέλεξε η εταιρία «**ΕΛΛΗΝΙΚΑ ΠΕΤΡΕΛΑΙΑ Α.Ε.**». Η επιλογή της ΑΣΠΙΣ προήλθε μέσω διαγωνισμού, στον οποίο κλήθηκαν να συμμετάσχουν όλες οι ασφαλιστικές εταιρίες με κλάδο ομαδικών ασφαλίσεων.

Πρόκειται για ενιαίο ιατροφαρμακευτικό ασφαλιστικό πρόγραμμα ζωής και ευρείας υγειονομικής περίθαλψης, που επιμερίζεται σε δύο μέρη:

- Ασφάλεια Ζωής, Μόνιμη Ολική - Μόνιμη Μερική ανικανότητα από ασθένεια ή ατύχημα.

- Ευρεία υγειονομική περίθαλψη (εντός και εκτός νοσοκομείου).

Σημειώνεται ότι το πρόγραμμα παρέχει πλήρες ετήσιο προληπτικό έλεγχο στα πλαίσια προστασίας της υγείας των εργαζομένων.

Η σχετική συμφωνία υπεγράφη πρόσφατα από τον πρόεδρο του Ομίλου ΑΣΠΙΣ κ. Παύλο Ψωμιάδη και τον πρόεδρο και διευθύνοντα σύμβουλο της «Ελληνικά Πετρέλαια Α.Ε.» κ. Ελευθέριο Τζέλλα, ο οποίος

Ελληνικά Πετρέλαια Α.Ε.

Ασφάλιση εργαζομένων

δεν απέκλεισε και επέκτασή της.

Ειδικότερα, το εν λόγω συμβόλαιο ασφαλίσει σήμερα 2.220 εργαζομένων και τα προστατευόμενα μέλη τους για την «Ελληνικά Πετρέλαια Α.Ε.» και θα ασφαλίσει 210 νέους εργαζομένους εντός του 2000. Για τη θυγατρική εταιρία ΔΙΑΧΟΝ ασφαλίσει σήμερα 36 εργαζομένους και εντός του έτους θα ασφαλίσει ακόμη 60 εργαζομένους. Το συνολικό κόστος του συμβολαίου ανέρχεται σε 500 εκατ. δρχ. ετησίως.

**Νέο,
προηγμένο δίκτυο
για την Εμπορική Τράπεζα,
σε όλη την Ελλάδα**

Την αναβάθμιση της τηλεπικοινωνιακής υποδομής της Εμπορικής Τράπεζας, για την καλύτερη διασύνδεση των καταστημάτων και των κεντρικών της δ/σεων, πραγματοποίησε πρόσφατα η Space Hellas σε συνεργασία με την Τράπεζα, προσθέτοντας άλλο ένα επιτυχημένο και σημαντικό τηλεπικοινωνιακό έργο στο ενεργητικό της.

Με την ολοκλήρωση του έργου, παρέχεται η δυνατότητα αμεσότερης ενημέρωσης και επικοινωνίας μεταξύ των υποκαταστημάτων και των διευθύνσεων της Εμπορικής Τράπεζας. Με αυτό τον τρόπο επιτυγχάνεται γρηγορότερη εξυπηρέτηση των πελατών της Τράπεζας, καθώς και σημαντική μείωση των λειτουργικών της δαπανών, σε περίπτωση που υλοποιηθούν σε μεγάλη κλίμακα επιπλέον δυνατότητες, όπως η μεταφορά φωνής. Αξίζει να σημειωθεί ότι ο εξοπλισμός που χρησιμοποιήθηκε για τις παραπάνω εφαρμογές είναι των πρωτοπόρων, σε παγκόσμιο επίπεδο, Οίκων κατασκευής τηλεπικοινωνιακού εξοπλισμού, Motorola ING και Cisco Systems.



**Υπερκάλυψη κεφαλαίου
κατά την εγγραφή της Αγροτικής Ζωής στο ΧΑΑ**

Με απόλυτη επιτυχία ολοκληρώθηκε η Δημόσια Εγγραφή για την εισαγωγή των μετοχών της ΑΓΡΟΤΙΚΗΣ ΖΩΗΣ στην Κύρια Αγορά του Χρηματιστηρίου Αξιών Αθηνών, σημειώνοντας εντυπωσιακή υπερκάλυψη του αιτούμενου κεφαλαίου περίπου 70 φορές.

Η εταιρία διέθεσε συνολικά 3.969.500 μετοχές, με τιμή διάθεσης 4.800 δρχ. ανά μετοχή και το ποσό που συγκέντρωσε ξεπερνά το 1,3 τρισ. δρχ., ενώ υπερβλήθησαν άνω των 230.000 αιτήσεων που αντιστοιχούν σε 270 εκατ. μετοχές.

Ο διευθύνων σύμβουλος των ασφαλιστικών εταιριών του Ομίλου της Αγροτικής Τράπεζας, ΑΓΡΟΤΙΚΗΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗΣ και ΑΓΡΟΤΙΚΗΣ ΖΩΗΣ, Τριαντάφυλλος Ε. Λυσιμάχου, δήλωσε αμέσως μετά την ολοκλήρωση της δημόσιας εγγραφής:

«Η υπερκάλυψη του κεφαλαίου περίπου 70 φορές υποδεικνύει την εμπιστοσύνη του επενδυτικού κοινού στην Αγροτική Ζωή, αλλά και τις προοπτικές ανάπτυξης που προδιαγράφονται για το σύνολο του ασφαλιστικού κλάδου, καθώς έρχεται να προστεθεί στην ιδιαίτερα επιτυχημένη πορεία της μετοχής και της Αγροτικής Ασφαλιστικής, της εταιρίας γενικών ασφαλειών του Ομίλου.

Η επιτυχία αυτή παίρνει μεγαλύτερες διαστάσεις λαμβανομένων, υπ' όψιν των αρνητικών συνθηκών που επικράτησαν το τελευταίο διάστημα στο Χρηματιστήριο. Στο αποτέλεσμα της Δημόσιας Εγγραφής αντανακλώνται οι υγιείς οικονομικοί δείκτες της εταιρίας, όπως η υψηλή κερδοφορία της, που το 1999 έφθασε τα 2,6 δισ. δρχ. έναντι 1,1 δισ. δρχ. το 1998 (αύξηση 136%), τα σημαντικά αποθέματά της (ξεπερνούν τα 65 δισ. δρχ.) και η υπερκάλυψη του περιθωρίου φερεγγυότητας κατά 162 φορές.

Το ποσό των 20 εκατ. δρχ. που αντλήσαμε από τη Δημόσια Εγγραφή, τόνισε ο κ. Λυσιμάχου, θα διατεθεί για την υλοποίηση του επενδυτικού προγράμματος της εταιρίας, το οποίο περιλαμβάνει μεταξύ άλλων τα εξής:

- Επενδύσεις σε νέα τεχνολογία και ανάπτυξη των δικτύων διανομής (25%).
- Επενδύσεις σε νέες κτιριακές εγκαταστάσεις (25%).
- Εξαγορά υγιών χαρτοφυλακίων και συμμετοχή σε χαρτοφυλάκια άλλων εταιριών (28%).
- Ανάπτυξη δραστηριοτήτων στο χώρο της υγείας και στο εξωτερικό (22%).

Ιδιαίτερη βαρύτητα, πρόσθεσε ο κ. Λυσιμάχου, δίδεται στην ανάπτυξη δραστηριοτήτων του ηλεκτρονικού εμπορίου και των τραπεζο-ασφαλιστικών εργασιών.

ΦΟΙΝΙΞ Νέα γραφεία στο Βόλο

Την Τετάρτη 15 Μαρτίου, ο διευθύνων σύμβουλος και γενικός διευθυντής της ΦΟΙΝΙΞ - ΓΕΝΙΚΑΙ ΑΣΦΑΛΕΙΑΙ ΤΗΣ ΕΛΛΑΔΟΣ Α.Ε. κ. Γιώργος Κώτσος εγκαινίασε τα νέα γραφεία της εταιρίας στο κέντρο της πρωτεύουσας της Μαγνησίας.

Συγκεκριμένα, το κατάστημα Βόλου της ΦΟΙΝΙΞ - ΓΕΝΙΚΑΙ ΑΣΦΑΛΕΙΑΙ ΤΗΣ ΕΛΛΑΔΟΣ Α.Ε., που λειτουργεί από το 1971, μεταφέρθηκε στην οδό Ιωλκού 2 και Αργοναυτών, σε ένα από τα κεντρικότερα σημεία της παραλίας του Βόλου. Εκεί ο Φοίνικας εγκαταστάθηκε σε άνετο και καλαίσθητο χώρο 350 τ.μ., στον 1ο όροφο τριώροφου νεόκτιστου κτιρίου.

Στην τελετή των εγκαινίων παρευρέθηκαν ο αναπληρωτής γενικός διευθυντής της εταιρίας κ. Α. Πασαδάκης, ο δ/ντής της Περιφέρειας κ. Σ. Μπάγκαλας, διευθυντές κεντρικών διευθύνσεων και περιφερειακοί διευθυντές της εταιρίας, οι αρχές της πόλης, συνεργάτες και πελάτες του Φοίνικα.



ΕΥΡΩΠΗ Α.Ε.Γ.Α
ΜΕΛΟΣ ΤΟΥ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΟΥ ΣΥΓΚΡΟΤΗΜΑΤΟΣ

“ ΝΙΚΟΣ Α. ΜΑΚΡΟΠΟΥΛΟΣ ”

ΣΥΝΟΠΤΙΚΗ ΛΟΓΙΣΤΙΚΗ ΚΑΤΑΣΤΑΣΗ ΤΗΣ 31^{ΗΣ} ΔΕΚΕΜΒΡΙΟΥ 1999

I. ΚΑΤΑΣΤΑΣΗ ΙΣΟΛΟΓΙΣΜΟΥ ΤΗΣ ΠΕΡΙΟΔΟΥ 01.01.99-31.12.99					
ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟ	1999	1998	ΠΑΘΗΤΙΚΟ	1999	1998
Δαπάνες πολυετούς αποσβέσης (αναποσβ. υπολ.)	34.899.858	18.665.513	Καταβλημένο Μετοχικό Κεφάλαιο	1.800.000.000	428.571.000
Παγία	158.966.403	139.154.454	Διαφορά από εκδόση μετοχών υπέρ το άρτιο	4.108.530	175.537.530
Μειον Αποσβέσεις μέχρι 31.12.99	-95.935.198	-72.377.547	Αποθεματικά & Λοιποί λογ/σμοί ιδίων κεφαλαίων	340.976.722	134.193.453
Συμμετοχές-Επενδύσεις & Μακρ. Απαιτήσεις	3.419.263.305	1.344.274.848	Προβλεψεις ασφαλιστικές	2.906.591.892	725.240.324
Απαιτήσεις από Χρεωστές Ασφαλιστρών	389.971.880	231.524.297	Λοιπες προβλεψεις	20.354.747	18.196.135
Λοιπες απαιτήσεις	1.663.155.530	824.854.161	Υποχρεώσεις μακροπροθεσμες	106.378.616	184.466.116
Διαθεσίμα	147.414.471	24.911.882	Υποχρεώσεις βραχυπροθεσμες	599.814.933	855.364.601
Μεταβατικοί λογ/σμοί Ενεργητικού	61.859.781	26.345.168	Μεταβατικοί λογ/σμοί παθητικού	1.370.590	15.783.617
ΣΥΝΟΛΟ ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟΥ	5.779.596.030	2.537.352.776	ΣΥΝΟΛΟ ΠΑΘΗΤΙΚΟΥ	5.779.596.030	2.537.352.776

II. ΚΑΤΑΣΤΑΣΗ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΩΝ ΧΡΗΣΕΩΣ της περιόδου 01.01.99-31.12.99					
ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΑ ΕΚΜΕΤΑΛΛΕΥΣΕΩΣ	1999	1998	ΠΙΝΑΚΑΣ ΔΙΑΘΕΣΕΩΣ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΩΝ	1999	1998
Μίκτα αποτελέσματα ασφαλειών αστ. ευθυνη Αυτ/των	102.956.130	-55.279.319	Καθαρά κερδη χρησεως	422.957.625	151.370.206
Μίκτα αποτελέσματα ασφαλειών λοιπων κλαδων	402.025.531	284.203.815	Υπόλοιπο κερδων προηγ. χρησεως	382.838	16.770
Συνολο μικτων αποτελεσματος	504.981.661	228.924.496	Αποθεματικά από απαλλ. της φορολ. εσοδα	0	10.519.520
ΠΛΕΟΝ			Διαφορες φορολογικού ελεγχου	37.326.676	0
Άλλα εσοδα εκμεταλλευσεως	38.663.966	1.074.270	Συνολο	386.013.787	161.906.496
Συνολο	543.645.627	229.998.766	ΜΕΙΟΝ		
ΜΕΙΟΝ			Φορος εισοδηματος	88.023.471	49.386.876
Εξοδα Διοικητικής Λειτουργίας	94.698.984	78.894.483	Φορος αποθεματικού αρθρου 8 Ν.2579/98	0	1.840.916
Χρεωστικοι τοκοι & συναφη εξοδα	26.712.554	27.205.029	Λοιποι μη ενσωματωμενοι στο λειπ. κοστος φορο	1.324.209	1.324.209
Ολικα αποτελεσματα εκμεταλλευσεως	422.234.089	123.899.254	Κερδη προς διαθεση	296.666.107	109.354.495
Εκτακτα και ανοργανα αποτελεσματα	723.536	27.470.952	Η ΔΙΑΘΕΣΗ ΤΩΝ ΚΕΡΔΩΝ ΓΙΝΕΤΑΙ ΩΣ ΕΞΗΣ		
Καθαρο αποτελεσμα (κερδη) χρησεως προ φορων	422.957.625	151.370.206	Τακτικο αποθεματικο	59.333.222	19.678.127
			Μερισματα	43.000.000	7.500.000
			Αφορολογητο αποθεματικο Ν.148/67	147.369.150	37.293.530
			Αμοιβες Διοικητικού Συμβουλίου	46.500.000	44.500.000
			Υπόλοιπο κερδων εις νέο	463.735	382.838
			Καθαρο αποτελεσμα (κερδη) χρησεως προ φορων	296.666.107	109.354.495

ΣΗΜΕΙΩΣΕΙΣ:

1. Συμφωνα με τα υπ' αριθμ. Κ3-9033/19.10.1999 έγγραφα του Υπουργείου Αναπτυξης, η εταιρία έχει καλύψει πλήρως τις υποχρεώσεις της για επενδύσεις σε ασφαλιστική τοποθέτηση και το περιθώριο φερεγγυότητας.
2. Τα χρεόγραφα πάγιας επενδύσεως και τα ακίνητα της εταιρίας έχουν διατεθεί σε ασφαλιστική τοποθέτηση για δρχ. 261.729.480 και 72.524.033 αντίστοιχα.
3. Στην παρούσα χρήση αυξήθηκε το μετοχικό κεφάλαιο της εταιρίας:
 - α) Με απόφαση της Τακτικής Γενικής Συνέλευσης των μετοχών της 30.6.1999 με κεφαλαιοποίηση μέρους της "Διαφοράς υπέρ το άρτιο" κατά δρχ. 171.429.000 και
 - β) Με απόφαση της Έκτακτης Γενικής Συνέλευσης των μετοχών της 15.11.1999 με καταβολή μετρητών συνολικού ύψους δρχ. 1.200.000.000.
4. Η προτεινόμενη διανομή κερδών της χρήσεως τελεί υπό την ομόφωνη έγκριση της Τακτικής Γενικής Συνέλευσης των μετοχών όπου παρίσταται και εκπροσωπείται το 100% του μετοχικού κεφαλαίου.

Ο ΠΡΟΕΔΡΟΣ ΤΟΥ Δ.Σ. & Δ/ΝΩΝ ΣΥΜΒΟΥΛΟΣ ΝΙΚΟΛΑΟΣ ΜΑΚΡΟΠΟΥΛΟΣ	Ο Α' ΑΝΤΙΠΡΟΕΔΡΟΣ ΤΟΥ Δ.Σ. ΚΩΝΣΤΑΝΤΙΝΟΣ Δ. ΦΙΛΙΠΠΟΥ	Ο ΓΕΝΙΚΟΣ ΔΙΕΥΘΥΝΤΗΣ ΑΠΟΣΤΟΛΟΣ ΝΑΘΑΝΑΗΛ	Ο ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΟΣ ΔΙΕΥΘΥΝΤΗΣ ΙΩΑΝΝΗΣ ΑΦΕΝΤΑΚΗΣ
--	--	--	---

ΣΥΝΟΠΤΙΚΗ ΕΞΕΛΙΞΗ ΒΑΣΙΚΩΝ ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΩΝ ΜΕΓΕΘΩΝ /ΔΕΙΚΤΩΝ ΤΑ ΔΥΟ ΤΕΛΕΥΤΑΙΑ ΧΡΟΝΙΑ

	1998	1999	Δ%
Συνολο ενεργητικου	2.537.353	5.779.596	+127,78%
Ίδια Κεφαλαία	738.302	2.145.085	+190,54%
Ασφαλιστρα και Δικαιωματα	1.200.947	1.444.384	+20,27%
Επενδυσεις	1.342.759	3.417.459	+154,51%
Εσοδα Επενδυσεων	111.080	313.150	+181,91%
Ασφαλιστικες προβλεψεις	725.240	2.906.592	+300,78%
Αποζημιωσεις	1.302.646	391.192	-69,97%
Καθαρα κερδη προ φορων	151.370	422.958	+179,42%
Περιθωρια Ασφαλειας			+17,60%
Αποδοση Ιδιων Κεφαλαιων			+19,72%

ΑΣΠΙΣ ΠΡΟΝΟΙΑ

Επενδύσεις στην Τηλεϊατρική

Τη δωρεά εξοπλισμού Τηλεϊατρικής στο Γενικό Περιφερειακό Νοσοκομείο Παπαγεωργίου ανακοίνωσε η ΑΣΠΙΣ ΠΡΟΝΟΙΑ σε συνέντευξη τύπου που πραγματοποιήθηκε την Παρασκευή 31 Μαρτίου. Με τη δωρεά αυτή η ΑΣΠΙΣ ΠΡΟΝΟΙΑ, πρώτη απ' όλες τις ασφαλιστικές εταιρίες, αγκαλιάζει έμπρακτα το σημαντικό άνοιγμα της τεχνολογίας που προσφέρει η εφαρμογή της Τηλεϊατρικής στους τομείς της διάγνωσης, της ανταλλαγής επιστημονικών απόψεων πάνω σε ιατρικά θέματα, της τηλεεκπαίδευσης και της έρευνας.

Σημαντικό είναι ότι ο εξοπλισμός αυτός θα επιτρέπει την άμεση σύνδεση με άλλα νοσοκομεία της Ελλάδας και του εξωτερικού, καθώς η σύγχρονη τεχνολογία στην υπηρεσία της Ιατρικής καθιστά σήμερα εφικτή την άμεση επικοινωνία σε πραγματικό χρόνο, από νοσοκομείο σε νοσοκομείο, από χώρα σε χώρα. Έτσι, με τη δωρεά αυτή η ΑΣΠΙΣ ΠΡΟΝΟΙΑ χαιρετίζει και την ΗΜΕΡΑ ΑΔΕΛΦΟΠΟΙΗΣΗΣ των Νοσοκομείων Βενιζέλειου, Παπαγεωργίου, Παπανικολάου, Ρόγιαλ Μπρόμπτον και Χέρφιλντ.

Με το σκεπτικό αυτό η ΑΣΠΙΣ ΠΡΟΝΟΙΑ προτίθεται να αξιοποιήσει την τεχνολογία που προσφέρεται μέσω της Τηλεϊατρικής για να παράσχει πρωτοποριακές υπηρεσίες στους ασφαλισμένους της στον τομέα της πρόληψης και της διάγνωσης, αλλά και να δημιουργήσει τις προϋποθέσεις, ώστε ακόμη και οι πλέον απομακρυσμένες παραμεθόριες περιοχές της Ελλάδας να μπορούν να έχουν υπεύθυνη ιατρική γνώση σε συνεργασία με έγκριτα Νοσηλευτικά Ιδρύματα.



Διακρίσεις της ασφαλιστικής εταιρίας EuroLife

Η σημασία που προσδίδεται από την EuroLife στην επιμόρφωση και την επαγγελματική εκπαίδευση των στελεχών της είναι δεδομένη και συνεχής. Σε ειδική τελετή που έγινε πρόσφατα, η εταιρία τίμησε την κα Αγάθη Khaddaj και την κα Έλενα Παπαθανασίου που ολοκλήρωσαν τον κύκλο σπουδών τους, αποκτώντας τους τίτλους Fellow Life & Health Claims (FLHC) του International Claims Association και Fellow Life Management Institute (FLMI) του Life Office Management Association αντίστοιχα, καθώς επίσης και 9 άλλα μέλη του προσωπικού που απέκτησαν διάφορους επαγγελματικούς τίτλους.



Στιγμιότυπο από το γεύμα που παρατέθηκε για όσους απέκτησαν τίτλους και πέτυχαν στις εξετάσεις.

Παγκόσμιο Ναυτασφαλιστικό Συνέδριο του IUMI στην Αθήνα

Το συνέδριο του IUMI πραγματοποιήθηκε στην Αθήνα, στις 6 και 7 Μαρτίου 2000, στο Ξενοδοχείο Χίλτον, με τη συνεργασία της Επιτροπής Μεταφορών και Σκαφών της Ένωσης Ασφαλιστικών Εταιριών Ελλάδος.

Οι σύνεδροι, οι οποίοι ήταν μέλη Τεχνικών Επιτροπών των χωρών τους, είχαν την ευκαιρία να ανταλλάξουν απόψεις και να συζητήσουν για τις νέες προοπτικές στο χώρο των Ναυτασφαλίσεων.

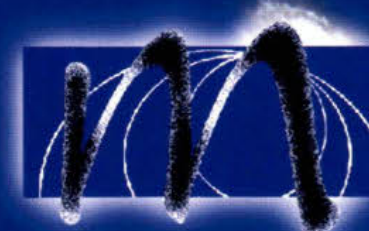
Κατά τη διάρκεια των εργασιών του συνεδρίου πραγματοποιήθηκε μία επίσκεψη στην ΟΛΥΜΠΙΚ ΜΑΡΙΝ, η οποία καταλαμβάνει συνολικά παραθαλάσσια έκταση 150 στρεμμάτων στην περιοχή του Λαυρίου και αποτελεί μια πρότυπη μονάδα κατασκευής και επισκευής σκαφών αναψυχής.

Ο πρόεδρος της Ολύμπικ Μαρίν κ. Παύλος Νικολαΐδης και ο αναπληρωτής γενικός δι-

ευθυντής κ. Σάββας Σανταμούρης ξενάγησαν την ομάδα του IUMI στις εγκαταστάσεις και μίλησαν για το μηχανολογικό εξοπλισμό και τις παρεχόμενες υπηρεσίες της μονάδας.

Επίσης, κατά την ίδια ημέρα, μια δεύτερη επίσκεψη πραγματοποιήθηκε στο λιμάνι του Πειραιά με τη βοήθεια του κ. Χ. Ψαράφτη, διευθύνοντα συμβούλου του Ο.Λ.Π.

Το βράδυ της 7ης Μαρτίου η Επιτροπή Μεταφορών και Σκαφών της Ε.Α.Ε.Ε. παρέθεσε επίσημο αποχαιρετιστήριο δείπνο στην Αίγλη του Ζαπτείου. Ο πρόεδρος του IUMI κ. Georg Mehl, σε ανταπάντησή του, ευχαρίστησε όλα τα μέλη της Επιτροπής Μεταφορών και Σκαφών της Ε.Α.Ε.Ε. και τον πρόεδρό της κ. Ν. Σταματόπουλο για την άψογη οργάνωση και φιλοξενία τους.



Le Monde
ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ Α.Ε.

ΨΑΡΩΝ 2 & ΑΓ. ΚΩΝΣΤΑΝΤΙΝΟΥ, 104 37 - ΤΗΛ: (01) 523 4667, FAX: (01) 523 6443
TELEX: 225397 LOYD GR., e-mail lma @ hol.gr.

ACT PRESS

**ΕΜΠΟΡΙΚΗ ΤΡΑΠΕΖΑ
Telebank Debit
Maestro**

Η χρεωστική κάρτα TELEBANK DEBIT της Εμπορικής Τράπεζας έγινε Διεθνής. Η TELEBANK DEBIT Maestro μπορεί να χρησιμοποιηθεί τώρα και σε όλα τα ATM του εξωτερικού για αναλήψεις μετρητών και σε όλες τις επιχειρήσεις για αγορές προϊόντων ή υπηρεσιών που έχουν τα διεθνή σήματα Maestro, EC, Cirrus. Οι συναλλαγές (αγορές και μετρητά) θα

πραγματοποιούνται στο νόμισμα της χώρας που βρίσκεται ο κάτοχος της κάρτας και τα ποσά που αναλαμβάνονται θα μετατρέπονται σε δραχμές σε χρέωση του αποταμιευτικού λογαριασμού του κατόχου. Η TELEBANK DEBIT, με το διεθνές πρόσωπο της Maestro, προσφέρει στους κατόχους της:
• Ευχέρεια αξιοποίησης του αποταμιευτικού λογαριασμού από οποιοδήποτε μέρος του κόσμου για αναλήψεις μετρητών ή αγορά αγαθών.
• Πρόσβαση για τραπεζική εξυπηρέτηση 24 ώρες το 24ωρο, 365 ημέρες το χρόνο.
• Μεγαλύτερη ασφάλεια στα ταξίδια, γιατί

δε χρειάζεται η μεταφορά μεγάλων ποσών χρημάτων.
• Δυνατότητα αντιμετώπισης εκτάκτων και επείγουσών αναγκών.
Για να αποκτήσουν οι ενδιαφερόμενοι νέοι πελάτες την κάρτα TELEBANK DEBIT Maestro, θα πρέπει να απευθύνονται σε όποιο κατάστημα της Εμπορικής Τράπεζας τηρούν ή επιθυμούν να ανοίξουν λογαριασμό καταθέσεων. Οι ήδη κάτοχοι της TELEBANK DEBIT Maestro μπορούν να απευθύνονται στα καταστήματα της Τράπεζας για ενεργοποίηση της κάρτας στις διεθνείς αγορές.

**ΕΘΝΙΚΗ
Η ΠΡΩΤΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ**



Όταν ένας αιώνας κλείνει, με μια αύξηση της τάξεως του 150%, δεν μπορεί παρά να είναι η καλύτερη αρχή για ένα νέο αιώνα που ανατέλει. Έτσι, λοιπόν, η Επιθεώρηση του Δημήτρη Κελεσιδή, γιόρτασε το κλεισμό του παλιού αιώνα και την αρχή του νέου, με ένα 3ήμερο σε ένα μαγευτικό τοπίο με θέα τη λίμνη των Ιωαννίνων, στο ξενοδοχείο DU-LAC. Συνεργάτες και καλεσμένοι βραβεύτηκαν, διασκέδασαν και έδωσαν τους στόχους για τη νέα χρονιά. Την βράβευση τίμησαν με την παρουσία τους οι κύριοι: Α. ΤΖΟΛΔΟΣ, δ/τής Πωλήσεων και Δικτύου, Δ. ΒΥΣΣΙΝΟΣ, προϊστάμενος της περιφ. υποδ/σης Πειραιά, Γ. ΘΕΟΔΩΡΟΥ, προϊστάμενος υποκαταστήματος Ιωαννίνων και Δ. ΝΙΚΟΛΑΟΥ, προϊστάμενος τμήματος πωλήσεων.

ΦΟΙΝΙΞ Αύξηση 75% στα ασφαλιστρα
ΑΣΦΑΛΕΙΕΣ ΠΙΣΤΩΣΕΩΝ για τη «Φοίνιξ Ασφάλειες Πιστώσεων και Εγγυήσεων»

Στην τροχιά τη κερδοφορίας πέρασε η «ΦΟΙΝΙΞ ΑΣΦΑΛΕΙΕΣ ΠΙΣΤΩΣΕΩΝ ΚΑΙ ΕΓΓΥΗΣΕΩΝ» ήδη από το 1999 - τρίτο ουσιαστικά έτος λειτουργίας της - παρά την πρόβλεψη του επιχειρησιακού σχεδίου, με βάση τα διεθνή δεδομένα και στοιχεία της ελληνικής αγοράς, περί υλοποίησης της πρώτης κερδοφορίας το έτος 2000. Η αύξηση των ασφαλιστρών κατά 75% έναντι του προηγούμενου έτους (1998) διαμόρφωσε τα ασφαλιστρα στο ποσό των 1.005 εκατ. δρχ. Το γεγονός αυτό, σε συνδυασμό με τη διατήρηση των γενικών λειτουργικών εξόδων σε σχεδόν σταθερό επίπεδο οδήγησε στη διαμόρφωση του θετικού αυτού αποτελέσματος. Η κατάκτηση του στόχου του θετικού αποτελέσματος εδραιώνει τον κεκτημένο από διετίας ήδη ηγετικό ρόλο της εταιρίας στην πρώτη θέση στην ελληνική αγορά Ασφαλειών Πιστώσεων. Χαρακτηριστικό είναι ότι, όπως προκύπτει από τα επίσημα στοιχεία της Ένωσης Ασφαλιστικών Εταιριών, η συνολική παραγωγή του κλάδου πιστώσεων για το 1998 ήταν περίπου 1.130 εκατ. δρχ., ενώ η παραγωγή της ΦΟΙΝΙΞ ΑΣΦΑΛΕΙΕΣ ΠΙΣΤΩΣΕΩΝ για το 1999 ξεπέρασε το 1 δισ. δρχ. (ποσοστό πάνω από 50%). Τα επενδεδυμένα κεφάλαια της εταιρίας ανέρχονται σε 536 εκατ. δρχ., ενώ στο τέλος του 1999 προστέθηκαν στις επενδύσεις 600 εκατ. δρχ., απόρροια της αύξησης του μετοχικού κεφαλαίου της εταιρίας, διαμορφώνοντας το μετοχικό κεφάλαιο στο ποσό του 1.500.000.000 δρχ.

**ΑΤΛΑΝΤΙΚΗ ΕΝΩΣΗ
Συνεργασία
με τη Βιοϊατρική για
Διαγνωστικές Εξετάσεις**

Ένα νέο πρόγραμμα στον τομέα της υγείας εξασφάλισε για τους πελάτες η ΑΤΛΑΝΤΙΚΗ ΕΝΩΣΗ ΑΕΓΑ. Το πρόγραμμα αφορά στην ασφάλιση εξόδων εξωνοσοκομειακών διαγνωστικών εξετάσεων και είναι προϊόν συνεργασίας της ΑΤΛΑΝΤΙΚΗΣ ΕΝΩΣΗΣ με τη ΒΙΟΪΑΤΡΙΚΗ.

Η συγκεκριμένη ασφάλιση καλύπτει όλες τις δαπάνες εξωνοσοκομειακών εξετάσεων, λόγω ασθένειας ή ατυχήματος στο πανελλαδικό δίκτυο των συμβεβλημένων διαγνωστικών κέντρων της ΒΙΟΪΑΤΡΙΚΗΣ, μέχρι το ποσό του 1,5 εκατ. δραχμών ετησίως. Η ασφάλιση γίνεται είτε με ανεξάρτητο συμβόλαιο (με ετήσια ή εξαμηνιαία πληρωμή) είτε σαν συμπληρωματική ασφάλιση συμβολαίου του κλάδου ζωής. Δικαίωμα χρήσης του προγράμματος έχουν όλα τα άτομα ηλικίας από 3 μηνών έως 60 χρόνων.



**ΠΑΝΕΛΛΗΝΙΟΣ
ΣΥΝΔΕΣΜΟΣ
ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΩΝ
ΣΥΜΒΟΥΛΩΝ**

Μετά τη Γενική Συνέλευση της 22/3/2000 συγκροτήθηκε σε σώμα, το νέο Δ.Σ. του Πανελληνίου Συνδέσμου Ασφαλιστικών Συμβούλων και έχει ως εξής:

- ΠΡΟΕΔΡΟΣ: Σκορδός Αθανάσιος (Αlico)
- Γ. ΓΡΑΜΜΑΤΕΑΣ: Χαλαραμπιδής Θεόδωρος (N-N)
- ΤΑΜΙΑΣ: Κατσογιάννη Νίκη (Εθνική)
- Α' ΑΝΤΙΠΡΟΕΔΡΟΣ: Λάμπρου Κωνσταντίνος (Αlico)
- Β' ΑΝΤΙΠΡΟΕΔΡΟΣ: Ζερβού Αικατερίνη (Interamerican)
- ΜΕΛΗ: Βουρβαχάκη Δήμητρα (Εθνική)
- Νιολάκης Μιχαήλ (Αlico)
- Παπαγιαννίδης Σταύρος (Interamerican)
- Τσάκαλος Νικόλαος (Allianz)

Ο κ. Θανάσης Σκορδός γεννήθηκε το 1965 και είναι πρωτότοκος γιος πολύτεκνης οικογένειας. Είναι νυμφευμένος με την οικονομολόγο Αθανασία Μπούτσικα και έχουν ένα γιο. Είναι πτυχιούχος της Α.Σ.Ο.Ε.Ε., με ειδίκευση στις Διεθνείς Οικονομικές Σχέσεις. Εισήλθε στο Ασφαλιστικό Επάγγελμα στα τέλη του 1987. Διετέλεσε μέλος του Κύκλου Επιτυχημένων Ασφαλιστών της ALICO (1990-1994) και έχει συμμετάσχει σε πλήθος επαγγελματικών συνεδρίων στην Ελλάδα και το εξωτερικό. Έχει αναπτύξει έντονη κοινωνική δράση, συμμετέχοντας στα Διοικητικά Συμβούλια του Συλλόγου Φοιτητών Α.Σ.Ο.Ε.Ε. (1983-1988), του Ταμείου Ασφαλίσεως Τυπογράφων (1991-1992), του Π.Σ.Α.Σ. (1993-1994), του Συλλόγου Πτυχιούχων Α.Σ.Ο.Ε.Ε. (1995-1996), της Ελληνικής Ομοσπονδίας Χόκεϊ (1997-1999). Εξελέγη πρόεδρος του Δ.Σ. του Π.Σ.Α.Σ. μετά την τελευταία Γενική Συνέλευση της 22/3/2000. Άρθρα του έχουν δημοσιευτεί στον ημερήσιο και περιοδικό τύπο.

**ΣΩΜΑΤΕΙΟ
ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΩΝ ΠΡΑΚΤΟΡΩΝ
ΔΥΤ. ΜΑΚΕΔΟΝΙΑΣ
«Ο ΑΓΙΟΣ ΧΡΙΣΤΟΦΟΡΟΣ»**

Μετά τις αρχαιρεσίες που πραγματοποιήσαν οι ασφαλιστικοί πράκτορες της Δυτικής Μακεδονίας, εξελέγη το νέο Διοικητικό Συμβούλιο, το οποίο συγκροτήθηκε σε σώμα ως εξής:

- ΠΡΟΕΔΡΟΣ: Τσιακμάκης Ιωάννης
- ΑΝΤΙΠΡΟΕΔΡΟΣ: Κουτζιακουτζίδης Αναστάσιος
- ΓΡΑΜΜΑΤΕΑΣ: Διάφα Κωνσταντία
- ΤΑΜΙΑΣ: Αποστολίδου Καλλιόπη
- ΜΕΛΟΣ: Σιδηρόπουλος Αναστάσιος
- ΑΝΑΠΛ. ΜΕΛΟΣ: Ντίντας Νικόλαος

**ΑΣΠΙΣ ΠΡΟΝΟΙΑ
Η «Ασπίς Πρόνοια Ζημιών»
ασφαλίζει
δύο μεγάλα τεχνικά
έργα**

Στην ασφάλιση δύο νέων μεγάλου βεληνεκούς τεχνικών έργων προχώρησε πρόσφατα η ΑΣΠΙΣ ΠΡΟΝΟΙΑ ΖΗΜΙΩΝ. Το πρώτο συμβόλαιο αφορά στην ασφάλιση του Διαβαλκανικού Εμπορικού Κέντρου στη ΒΙ.ΠΕ. Σίνδου, αξίας 2 δισ. δρχ., που το κατασκευάζει η τεχνική εταιρία ΙΡΙΣ Α.Ε. Η δεύτερη συμφωνία καλύπτει την ασφάλιση του έργου κατασκευής και εκκίνησης του αγωγού μεταφοράς αργού πετρελαίου 16" «Θεσσαλονίκης - Σκοπίων», αξίας - για το ελληνικό τμήμα - 18,5 εκατ. δολαρίων (6,5 δισ. δρχ. περίπου), που κατασκευάζει η κοινοπραξία ΕΛΠΕΤ Βαλκανική Α.Ε. και οι κατασκευαστικές εταιρίες ΜΕΤΩΝ & ΕΤΕΡ. Και τα δύο τεχνικά έργα καλύφθηκαν με ασφαλιστήρια κατά παντός κινδύνου εργολάβων και κατά παντός κινδύνου συναρμολογήσεως.

INTERNATIONAL LIFE

**Ο Όμιλος
International Life
στο Money Show
Μυτιλήνης**

Ο Όμιλος INTERNATIONAL LIFE συμμετείχε στο Money Show Μυτιλήνης, το οποίο πραγματοποιήθηκε στις 26-27 Φεβρουαρίου. Στα πλαίσια της έκθεσης ο διευθυντής του γραφείου Μυτιλήνης κ. Γιώργος Λημναίος είχε την ευκαιρία να παρουσιάσει αναλυτικά το πρόσωπο και τη φιλοσοφία του Ομίλου INTERNATIONAL LIFE και να απαντήσει σε απορίες και ερωτήσεις του κοινού.



**ΕΘΝΙΚΗ
Η ΠΡΩΤΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ**

**Διεθνές Συνέδριο
στο Λουξεμβούργο**

Το 17ο Διεθνές Συνέδριο για τη Φορολογία στις Ασφάλειες θα πραγματοποιηθεί στο Λουξεμβούργο, στο ξενοδοχείο Intercontinental στις 2-5 Ιουλίου του 2000. Οι ενδιαφερόμενοι μπορούν να απευθυνθούν στην Ε.Α.Ε.Ε. για περισσότερες πληροφορίες.

Nextdeal

ΔΕΚΑΠΕΝΘΗΜΕΡΗ ΕΚΔΟΣΗ ΓΙΑ ΤΗΝ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΑΓΟΡΑ ΚΑΙ ΤΟ ΧΡΗΜΑΤΟΟΙΚΟΝΟΜΙΚΟ ΧΩΡΟ



το δικό σας club παροχής υπηρεσιών

Πανελλήνιο Δίκτυο Ασφαλιστών "Λιόγκα" Rich Club

μόνο για επιτυχημένους

- ΘΡΑΚΗ • ΛΑΓΥΝΑ • ΕΒΡΟΥ • ΟΡΕΣΤΙΔΑ • ΑΛΕΞΑΝΔΡΟΥΠΟΛΗ • ΡΟΔΟΠΗ • ΞΑΝΘΗ • ΜΑΚΕΔΟΝΙΑ • ΚΑΒΑΛΑ • ΣΕΡΡΕΣ • ΠΕΤΡΙΤΣΙ • ΣΕΡΡΩΝ • ΝΙΓΡΙΤΑ • ΣΕΡΡΩΝ • ΚΙΛΚΙΣ • ΠΟΛΥΚΑΣΤΡΟ • ΣΙΔΗΡΟΚΑΣΤΡΟ • ΠΕΔΙΝΟ • ΤΕΡΤΙΛΟΣ • ΚΑΜΠΑΝΗ • ΧΕΡΣΟ • ΓΟΥΜΕΝΙΣΣΑ • ΧΑΛΚΙΔΙΚΗ • ΣΤΑΓΕΙΡΑ • ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗ • ΠΕΛΛΑ • ΕΔΕΣΣΑ • ΠΛΑΝΙΤΣΑ • ΗΜΑΘΙΑ • ΒΕΡΟΙΑ • Ν. ΖΙΧΝΗ • ΝΑΟΥΣΑ • ΚΟΖΑΝΗ • ΠΙΤΟΛΕΜΑΙΔΑ • ΚΑΠΝΟΧΟΡΙ • ΣΙΑΤΙΣΤΑ • ΚΑΡΥΔΙΤΣΑ • ΑΙΑΝΗ • ΓΡΕΒΕΝΑ • ΚΑΣΤΟΡΙΑ • ΠΙΕΡΙΑ • ΚΑΤΕΡΙΝΗ • ΛΕΠΤΟΚΑΡΥΑ • ΛΙΤΟΧΩΡΟ • ΠΛΑΤΑΜΟΝΑΣ • ΑΙΓΙΝΙΟ • ΘΕΣΣΑΛΙΑ • ΛΑΡΙΣΑ • ΓΙΑΝΝΟΥΛΗ • ΕΛΑΣΣΟΝΑ • ΦΑΡΣΑΛΑ • ΤΥΡΝΑΒΟΣ • ΑΓΙΑ • ΤΡΙΚΑΛΑ • ΠΥΛΗ • ΦΑΡΚΑΔΩΝΑ • ΚΑΛΑΜΠΑΚΑ • ΜΑΓΝΗΣΙΑ • ΒΟΛΟΣ • ΑΛΑΜΥΡΟΣ • Ν. ΑΓΧΙΛΟΣ • Ν. ΙΩΝΙΑ • ΜΗΛΙΝΑ • ΚΑΡΔΙΤΣΑ • ΠΑΛΑΜΑΣ • ΣΦΑΔΕΣ • ΜΟΥΖΑΚΙ • ΣΤΕΡΕΑ ΕΛΛΑΔΑ • ΕΥΒΟΙΑ • ΧΑΛΚΙΔΑ • ΜΑΝΤΟΥΔΙ • ΑΓ. ΑΝΝΑ • ΑΙΔΗΨΟΣ • ΨΑΧΝΑ • ΕΡΕΤΡΙΑ • ΝΕΑ ΑΡΤΑΚΗ • ΦΙΘΙΩΔΑ • ΛΑΜΙΑ • ΔΟΜΟΚΟΣ • ΑΤΑΛΑΝΤΗ • Κ. ΒΟΥΡΛΑ • ΑΙΤΩΛΙΑ • ΑΓΡΙΝΙΟ • ΑΜΦΙΛΟΧΙΑ • ΜΕΣΣΟΛΟΓΓΙ • ΝΑΥΠΑΚΤΟΣ • ΦΘΙΩΔΑ • ΑΜΦΙΣΣΑ • ΙΤΕΑ • ΒΟΙΩΤΙΑ • ΘΗΒΑ • ΛΙΒΑΔΕΙΑ • ΟΡΧΟΜΕΝΟΣ • ΑΝΤΙΚΥΡΑ • ΕΠΙΤΑΝΗΣΑ • ΚΕΡΚΥΡΑ • ΖΑΚΥΝΘΟΣ • ΚΡΗΤΗ • ΡΕΘΥΜΝΙΟ • ΗΡΑΚΛΕΙΟ • ΜΟΙΡΕΣ • ΗΡΑΚΛΕΙΟΥ • ΔΕΛΙΝΑ • ΧΑΝΙΑ • ΠΡΑΣΙΣΣ • ΧΑΝΙΩΝ • ΣΑΛΑΜΙΝΑ • ΛΕΡΟΣ • ΧΙΟΣ • ΡΟΔΟΣ • ΚΥΚΛΑΔΕΣ • ΝΑΞΟΣ • ΗΠΕΙΡΟΣ • ΙΩΑΝΝΙΝΑ • ΑΡΤΑ • ΗΓΟΥΜΕΝΙΤΣΑ • ΠΑΡΑΜΥΘΙΑ • ΠΡΕΒΕΖΑ • ΚΑΝΑΛΑΚΙ • ΠΑΡΓΑ • ΠΕΛΟΠΟΝΝΗΣΟΣ • ΑΧΑΪΑ • ΠΑΤΡΑ • ΑΪΓΙΟ • ΧΑΛΑΝΔΡΙΤΣΑ • ΗΛΕΙΑ • ΠΥΡΓΟΣ • ΑΜΑΛΙΑΔΑ • ΖΑΧΑΡΟ • ΜΕΣΣΗΝΙΑ • ΚΑΛΑΜΑΤΑ • ΓΑΡΓΑΛΙΑΝΟΙ • ΚΟΡΩΝΗ • ΛΑΚΟΝΙΑ • ΣΠΑΡΤΗ • ΓΥΘΕΙΟ • ΣΚΑΛΑ • ΚΟΡΙΝΘΙΑ • ΚΟΡΙΝΘΟΣ • ΞΥΛΟΚΑΣΤΡΟ • ΛΟΥΤΡΑΚΙ • ΑΡΚΑΔΙΑ • ΤΡΙΠΟΛΗ • ΑΡΓΟΛΙΔΑ • ΝΑΥΠΛΙΟ • ΑΡΓΟΣ.

**QUALITY & RELIABILITY ΑΕ Έγκριση του Ενημερωτικού Δελτίου της Q&R
Η τέταρτη εταιρία του Ομίλου Πουλιάδη στο ΧΑΑ**

Την έγκριση του ενημερωτικού δελτίου της εταιρίας Quality & Reliability Α.Ε. (Q&R) του ΟΜΙΛΟΥ ΠΟΥΛΙΑΔΗ αποφάσισε το Δ.Σ. του Χρηματιστηρίου Αξιών Αθηνών στη συνεδρίασή του. Μετά από αυτή την απόφαση η εισαγωγή της εταιρίας στην Παράλληλη Αγορά του ΧΑΑ εκτιμάται ότι θα πραγματοποιηθεί χρονικά, σύμφωνα με τις διαδικασίες και τις προϋποθέσεις που ορίζει το ΧΑΑ.

Η εταιρία θα δώσει με δημόσια εγγραφή 464.000 ονομαστικές μετοχές, αντλώντας κεφάλαια που ανέρχονται σε περίπου 3 δισ. δραχμές. Τα κεφάλαια που θα αντληθούν θα χρησιμοποιηθούν για τη χρηματοδότηση του επιχειρηματικού σχεδίου της εταιρίας, που περιλαμβάνει την ανάπτυξη νέων εφαρμογών σε κάθετες αγορές καθώς και τη βελτίωση του προϊόντος ORAMA ERP. Κύριος Ανάδοχος και Σύμβουλος έκδοσης είναι η ΣΙΓΜΑ ΧΡΗΜΑΤΙΣΤΗΡΙΑΚΗ. «Η εισαγωγή της εταιρίας μας στο ΧΑΑ σε συνδυασμό με την επιτυχημένη πορεία μας, την εμπειρία του προσωπικού μας και τη δυναμική που μας προσδίδει η συμμετοχή μας στον ΟΜΙΛΟ ΠΟΥΛΙΑΔΗ αποτελούν τα ισχυρά κίνητρα για την περαιτέρω ανάπτυξή μας», δήλωσε ο πρόεδρος της Q&R κ. Παναγιώτης Πασαλάκης.

• ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΑ ΜΕΓΕΘΗ

Η σταθερή ανοδική πορεία της εταιρίας αποδεικνύεται από την εντυπωσιακή άνοδο που σημείωσαν τα οικονομικά της μεγέθη τα τελευταία χρόνια. Συγκεκριμένα, την προηγούμενη οικονομική χρήση ο κύκλος εργασιών της εταιρίας ανήλθε σε 1 δισ. δρχ. (αποκλειστικά από παροχή υπηρεσιών), ενώ τα κέρδη προ φόρων σε 380 εκατ. δρχ. Για την τρέχουσα οικονομική χρήση που λήγει στις 30/6/2000 ο κύκλος εργασιών εκτιμάται σε 2 δισ. δρχ. και τα κέρδη σε 600-700 εκατ. Είναι η τέταρτη χρονιά που η εταιρία επιτυγχάνει διπλασιασμό του κύκλου εργασιών και των κερδών της σε σχέση με την αμέσως προηγούμενη χρήση. Αναλυτικά, η μεταβολή των οικονομικών μεγεθών της εταιρίας απεικονίζεται στον παρακάτω πίνακα

ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΑ ΜΕΓΕΘΗ ΕΤΑΙΡΙΑΣ (σε εκατ. δρχ.)

ΕΤΟΣ*	ΚΥΚΛΟΣ ΕΡΓΑΣΙΩΝ	ΚΕΡΔΗ ΠΡΟ ΦΟΡΩΝ
1996-1997	240	19
1997-1998	500	150
1998-1999	1.000	380
1999-2000 (πρόβλεψη)	2.000	700

* Το οικονομικό έτος λήγει 30 Ιουνίου



Η LE MONDE ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ, διοργάνωσε χοροεσπερίδα σε κεντρικό ξενοδοχείο των Αθηνών.

Σκοπός της εκδήλωσης που στέφθηκε με επιτυχία, ήταν να συναθροίσει όλο το δίκτυο, τους συνεργάτες, αλλά και τους φίλους της Εταιρίας για να γιορτάσουν όλοι μαζί στο πνεύμα των Απόκρεω.



Στην εκδήλωση μοιράστηκαν τα καθιερωμένα βραβεία, αλλά και κάποια χιουμοριστικά, κληρώθηκαν δώρα και ένα ταξίδι για ένα τυχερό ζευγάρι στην όμορφη Ιταλία. Οι παριστάμενοι διασκέδασαν με τη συνοδεία των μελωδιών της ορχήστρας και παρασύρθηκαν στο ρυθμό του χορού των Βραζιλιάνων χορευτριών που η Εταιρία μερίμνησε να φέρει. Το πρωτότυπο γεγονός σχολιάστηκε θετικά, με αποτέλεσμα το ενδεχόμενο επανάληψης της επιτυχούς εκδήλωσης για την επόμενη χρονιά.

Η Q&R Α.Ε. ανήκει στον ΟΜΙΛΟ ΠΟΥΛΙΑΔΗ, τον ισχυρότερο όμιλο Πληροφορικής που διαθέτει συνολικά άνω των 1.000 πεπειραμένων στελεχών, πολύχρονη εμπειρία, δίκτυο συνεργατών που ξεπερνά τους 2.500 σε όλη την Ελλάδα και είναι σε θέση να προσφέρει τις πλέον σύγχρονες και πρωτοποριακές υπηρεσίες και λύσεις. Τα άμεσα οφέλη της Q&R από τη συμμετοχή της στον ΟΜΙΛΟ ΠΟΥΛΙΑΔΗ είναι η δυνατότητα χρησιμοποίησης του πανελλαδικού συνεργατών του ομίλου και οι συνέργιες που προκύπτουν με τις υπόλοιπες εταιρίες του ομίλου, με αποτέλεσμα τη σημαντική αύξηση των πωλήσεων της και τη δυνατότητα παροχής ολοκληρωμένων λύσεων Πληροφορικής και Τηλεπικοινωνιών που συνδυάζουν τόσο το λογισμικό όσο και το λοιπό εξοπλισμό.

«Το 2000 ξεκίνησε δυναμικά για τον όμιλό μας αφού η Q&R είναι η τέταρτη εταιρία του ομίλου μας που θα μπει στην Παράλληλη Αγορά του ΧΑΑ. Πρόσφατα ολοκληρώθηκαν με επιτυχία οι δημόσιες εγγραφές της PC SYSTEMS και σύντομα θα ξεκινήσει η διαπραγμάτευση των μετοχών της στην Παράλληλη Αγορά του ΧΑΑ. Η είσοδος των εταιριών μας στο ΧΑΑ θα τους δώσει τη δυνατότητα να αντλήσουν κεφάλαια, τα οποία θα επενδύσουν με τον καλύτερο δυνατό τρόπο τόσο για την υλοποίηση των σχεδίων τους όσο και για την ισχυροποίηση του ομίλου μας», δήλωσε ο πρόεδρος και διευθύνων σύμβουλος του ΟΜΙΛΟΥ ΠΟΥΛΙΑΔΗ κ. Αθ. Πουλιάδης.

Υπενθυμίζεται ότι στην Παράλληλη Αγορά διαπραγματεύονται ήδη η μητρική εταιρία του Ομίλου, η ΠΟΥΛΙΑΔΗΣ & ΣΥΝΕΡΓΑΤΕΣ και η DESPEC HELLAS, ενώ η PC SYSTEMS βρίσκεται στο στάδιο εισαγωγής της.



Τα κορυφαία στελέχη του Δικτύου Πωλήσεων καθώς και τα διοικητικά στελέχη του χρηματοασφαλιστικού Ομίλου INTERNATIONAL LIFE συγκεντρώθηκαν σε κεντρικό ξενοδοχείο των Αθηνών.

Σκοπός της συγκέντρωσης αυτής ήταν ο εντυπωσιακός απολογισμός της περασμένης χρονιάς, η οποία απέφερε κέρδη ρεκόρ στον Όμιλο.

Επίσης, πραγματοποιήθηκε ο στρατηγικός σχεδιασμός των

Συνάντηση κορυφαίων στελεχών

Πωλήσεων για το 2000. Όπως δήλωσε ο πρόεδρος και διευθύνων σύμβουλος του Ομίλου κ. Φωκίων Μπράβος «βρισκόμαστε σε μία αποφασιστική καμπή στην αναπτυξιακή πορεία του Ομίλου, μία πορεία η οποία θα καταστήσει τον Όμιλο INTERNATIONAL LIFE σαν έναν από τους πρωταγωνιστές των χρηματοοικονομικών εξελίξεων της αγοράς».

ΑΘΗΝΑΪΚΟ ΙΝΣΤΙΤΟΥΤΟ ΕΚΠΑΙΔΕΥΣΗΣ ΚΑΙ ΕΡΕΥΝΑΣ

Συνέδριο, Management και Marketing

Το Αθηνάϊκο Ινστιτούτο Εκπαίδευσης και Έρευνας (ΑΘ.ΙΝ.Ε.Ε.) οργανώνει το 2ο Διεθνές Συνέδριό του στις 9-10 Ιουνίου 2000, στο Πνευματικό Κέντρο του Δήμου Αθηναίων με θέμα:

Οικονομικά των Επιχειρήσεων, Μάνατζμεντ και Μάρκετινγκ: Παρελθόν, Παρόν και Μέλλον

Το συνέδριο γίνεται στα αγγλικά. Όσοι ενδιαφέρονται να παρουσιάσουν εισηγήσεις θα πρέπει να στείλουν έως 30 Απριλίου τον τίτλο της εισήγησης και περίληψη 250 λέξεων. Επιλεγμένες εργασίες θα δημοσιευθούν στα πρακτικά του συνεδρίου.

ΑΣΠΙΣ ΠΡΟΝΟΙΑ

Ολοκληρώθηκε η αύξηση του μετοχικού κεφαλαίου της ΑΣΠΙΣ

Στα 17,6 δισ. δρχ. ανήλθαν τα συνολικά κεφάλαια που αντλήθηκαν από τη διαδικασία αύξησης του μετοχικού κεφαλαίου, με καταβολή μετρητών, της ΑΣΠΙΣ ΠΡΟΝΟΙΑ Α.Ε.Γ.Α., που ολοκληρώθηκε με ιδιαίτερη επιτυχία την περασμένη εβδομάδα.

Επισημαίνεται ότι υπεύθυνοι για τη διεκπεραίωση των διαδικασιών της αύξησης ήταν η ΑΣΠΙΣ ΣΤΕΓΑΣΤΙΚΗ ΤΡΑΠΕΖΑ και η ΑΓΡΟΤΙΚΗ ΤΡΑΠΕΖΑ, ενώ σύμβουλος έκδοσης ήταν η ΕΤΕΒΑ.

Ο πρόεδρος του Ομίλου ΑΣΠΙΣ κ. Παύλος Ψωμιάδης, αναφερόμενος στο συγκεκριμένο γεγονός, τόνισε ότι «η αύξηση του μετοχικού κεφαλαίου της εταιρίας καλύφθηκε πλήρως». Και πρόσθεσε ότι «η εξέλιξη αυτή, δεδομένης μάλιστα της δύσκολης για το Χρηματιστήριο περιόδου που διανύουμε, μας υποχρεώνει να ευχαριστήσουμε τους επενδυτές - μετόχους για την εμπιστοσύνη με την οποία περιβάλλουν την εταιρία μας. Τους διαβεβαιώνουμε ότι θα συνεχίσουμε με συνέπεια και δυναμισμό τις προσπάθειές μας για περαιτέρω ανάπτυξη, ανταποκρινόμενοι στις προσδοκίες των μετόχων μας».

Εν τω μεταξύ, σε 56 δισ. δρχ. ανήλθε η συνολική παραγωγή ασφαλιστρών και των δύο ασφαλιστικών εταιριών του Ομίλου ΑΣΠΙΣ το 1999. Το συγκεκριμένο ποσό επιμερίζεται σε 49,4 δισ. δρχ. που αφορά στα έσοδα της ΑΣΠΙΣ ΠΡΟΝΟΙΑ Α.Ε.Γ.Α. - εταιρίας που παρουσίασε, σε συνολική παραγωγή, άνοδο ύψους 154% σε σύγκριση με τη χρήση 1998 - και σε 6,6 δισ., τα οποία αποτελούν τα έσοδα ασφαλιστικών εργασιών της ΑΣΠΙΣ ΠΡΟΝΟΙΑ Α.Ε.Α.Ζ., που εμ-

φάνισε ποσοστιαία αύξηση σε σχέση με την περσινή χρήση, κατά 36%.

Επίσης, εντυπωσιακά ανοδικά κινήθηκε η προ φόρων κερδοφορία της ΑΣΠΙΣ ΠΡΟΝΟΙΑ Α.Ε.Γ.Α., που για το 1999 προβλέπεται να κλείσει στα 8,5 δισ. δρχ., παρουσιάζοντας αύξηση ύψους 733%.

Στα αναφερόμενα ποσά δεν υπολογίζονται τα έσοδα των πρόσφατων εξαγορασθεισών από τον Όμιλο ΑΣΠΙΣ ασφαλιστικών εταιριών ΓΚΟΤΑΕΡ ΕΛΛΑΣ, NORDSTERN COLONIA HELLAS, NORDSTERN COLONIA HELLAS LIFE και COMMERCIAL UNION LIFE.

Υπογραμμίζεται, τέλος, ότι η SWISS LIFE, η μεγαλύτερη ασφαλιστική εταιρία της Ελβετίας και μία από τις μεγαλύτερες του κόσμου, απέκτησε θέση στο μετοχικό κεφάλαιο της ΑΣΠΙΣ ΠΡΟΝΟΙΑ Α.Ε.Γ.Α., ενώ σύντομα αναμένονται παρόμοιες κινήσεις, οι οποίες θα ανακοινωθούν εγκαίρως.

ΓΙΑ ΤΑ ΣΥΝΕΔΡΙΑ ΣΑΣ ΕΠΙΛΕΞΤΕ ΤΟ HOTEL POSEIDON PALACE



- Αίθουσες συνεδριάσεων 20-300 ατ.
- Σύγχρονες οπτικοακουστικές εγκαταστάσεις
- 184 δωμάτια
- 12 σουίτες
- Κήπος 50 στρεμ.
- Γήπεδο τένις
- Μπόσκετ
- Μίνι γκολφ
- Παιδική χαρά
- Θαλάσσια σπορ
- Γυμναστήριο
- Σάουνα
- Υδρομασάζ



ΛΕΙΤΟΥΡΓΕΙ ΟΛΟ ΤΟ ΧΡΟΝΟ



POSEIDON S.A. Hotel and Tourism Enterprises
Leptokaria - Pierias • GR 600 63 • Fax: 31.680
Tel: (30-352) 31.602 - 31.624 - 31.646 - 31.668

LOUIS HOTELS
GREECE



Νέα επέκταση στη Ζάκυνθο

Η οικογένεια των LOUIS HOTELS μεγάλωσε με την προσθήκη τεσσάρων ακόμα ξενοδοχείων (Α' κατηγορίας) στην πανέμορφη Ζάκυνθο. Το LOUIS PALAZZO DI ZANTE και το LOUIS ROYAL PALACE βρίσκονται στην καταπράσινη τοποθεσία Βασιλικός, δίπλα από τη μαγευτική παραλία Μαυράτζη, 17 χλμ. από την πόλη. Πολυτελέστατα και τα δύο, προσφέρουν στους επισκέπτες τους μια ευρύτατη επιλογή ανάμεσα σε σουίτες και δωμάτια, όπως και όλες τις ανέσεις που απαιτεί ο σύγχρονος τουρίστας, ενώ υψηλών προδιαγραφών είναι και οι κοινόχρηστοι χώροι (εστιατόρια, μπαρ, καφετέριες). Επιπρόσθετα, στη διάθεση του επισκέπτη βρίσκεται ποικιλία από θαλάσσια σπορ, πισίνες με καταρράκτες, γήπεδα τένις, γυμναστήριο και μασάζ. Το LOUIS PALAZZO DI ZANTE διαθέτει, επίσης, δύο αίθουσες συνεδριάσεων χωρητικότητας από 80 μέχρι 200 συνέδρους, ενώ το LOUIS ROYAL PALACE αποδεικνύεται παράδεισος για τα παιδιά, αφού διαθέτει από παιδική χαρά μέχρι και νεροτσουλήθρες. Επίσης, το ξενοδοχείο LOUIS ZANTE BEACH δυναμικότητας 274 δωματίων, βρίσκεται στη μαγευτική παραλία του Λαγανά - μία από τις ωραιότερες αμμόδεις παραλίες της Ελλάδας. Τα LOUIS HOTELS κάνουν με την απόκτηση των νέων αυτών ξενοδοχείων ένα ακόμη μεγάλο βήμα προς την υλοποίηση του στόχου τους για συνεχή επέκταση στην Ελλάδα, με την ένταξη στο δυναμικό τους ξενοδοχείων υψηλών προδιαγραφών.

ALPHA
ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

Διακεκριμένοι Ασφαλιστικοί Σύμβουλοι της Alpha Ασφαλιστικής στη Θεσσαλονίκη

Ομάδα διακεκριμένων ασφαλιστικών συμβούλων της Alpha Ασφαλιστικής ταξίδεψε το Φεβρουάριο στη Θεσσαλονίκη. Το ταξίδι οργανώθηκε από την Εταιρία με σκοπό την επιβράβευση των ασφαλιστικών της συμβούλων για την υψηλή απόδοσή τους κατά την περίοδο Νοεμβρίου 1999 - Ιανουαρίου 2000. Το ταξίδι, εκτός από τη διαμονή στη Θεσσαλονίκη, περιελάμβανε επίσης εκδρομές στη Βεργίνα και την Έδεσσα.

Τη διακεκριμένη ομάδα συνόδευσαν ο κ. Πάνος Ιωάννου, γενικός διευθυντής και ο κ. Ευάγγελος Αναστασιάδης, αναπληρωτής γενικός διευθυντής της Alpha Ασφαλιστικής.



1ο Συνέδριο Ελληνοτουρκικής Επιχειρηματικής Συνεργασίας

Στις 20-21 Απριλίου 2000 θα πραγματοποιηθεί το 1ο Συνέδριο Ελληνοτουρκικής Επιχειρηματικής Συνεργασίας, αυτή τη φορά στην Ελλάδα (στο Στάδιο Ειρήνης και Φιλίας στον Πειραιά). Τούρκοι και Έλληνες ομιλητές θα αναπτύξουν θέματα που άπτονται των διαφόρων τομέων συνεργασίας των δύο χωρών, μεταξύ των οποίων θα είναι και τα ασφαλιστικά.

Από ελληνική πλευράς, εισηγητής για τον ασφαλιστικό τομέα θα είναι ο κ. Γ. Κώτσας, γενικός γραμματέας της Ε.Α.Ε.Ε., ο οποίος, είναι και ο συντονιστής της εθνικής μ αντιπροσωπείας στον ελληνοτουρκικό διάλογο. Το θέμα της ομιλίας του θα είναι η προώθηση της Συνεργασίας και οι Επενδυτικές Ευκαιρίες στον Ασφαλιστικό Τομέα. Το κόστος συμμετοχής ανέρχεται στις 35.000 δρχ.

ΣΥΝΕΤΑΙΡΙΣΤΙΚΗ
ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

ΕΝΔΙΑΦΕΡΟΥΣΑ
ΓΝΩΣΤΟΠΟΙΗΣΗ

Η ΣΥΝΕΤΑΙΡΙΣΤΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ
ΑΝΑΖΗΤΑ
ΕΠΙΘΕΩΡΗΤΕΣ ΠΩΛΗΣΕΩΝ
ΓΙΑ ΚΡΗΤΗ ΚΑΙ ΜΑΚΕΔΟΝΙΑ

Αν πιστεύετε στις δυνατότητές σας και διαθέτετε την κατάλληλη εμπειρία και γνώση στην ασφαλιστική αγορά, τότε σας ταιριάζει αυτός ο σημαντικός ρόλος. Επικοινωνήστε στα τηλέφωνα 9491280-299 ή 0944-442260 της Εμπορικής Διεύθυνσης της Εταιρίας μας για περισσότερες πληροφορίες και συνέντευξη.

KOUMBAS SYNERGY
GROUP

Ενσωμάτωση των Ασφαλιστικών Γραφείων Τσάση Ε.Ε. στην Eurobrokers Α.Ε.

Μετά την επιτυχή ολοκλήρωση των διαπραγματεύσεων μεταξύ των δύο εταιριών και την υπογραφή των σχετικών συμβάσεων από 1/3/2000, η εταιρία Eurobrokers ενσωματώνει εξ ολοκλήρου στη δραστηριότητά της τα Ασφαλιστικά Γραφεία Τσάση, με συμμετοχή στο μετοχικό της κεφάλαιο. Τα Ασφαλιστικά Γραφεία Τσάση δραστηριοποιούνται από το 1985 στη Θεσσαλονίκη, κατέχοντας μία από τις κορυφαίες θέσεις μεταξύ των Μεσιτών Ασφαλίσεων της Βορείου Ελλάδος. Η επιλογή των Γραφείων Τσάση να καταλήξουν σε συμφωνία ενσωμάτωσης των εργασιών τους με την Eurobrokers Μεσίτες Ασφαλίσεων Α.Ε. αποδεικνύει τη δυναμική και αναπτυξιακή πορεία της εταιρίας, η οποία στους άμεσους στόχους της έχει τη δημιουργία υποκαταστημάτων στην περιφέρεια και την επέκταση της δραστηριότητάς της στη βαλκανική αγορά. Η νέα μορφή των γραφείων Τσάση, ως γραφείο Βορείου Ελλάδος της Eurobrokers Μεσίτες Ασφαλίσεων Α.Ε. στη Θεσσαλονίκη με επικεφαλής τον κύριο Ι. Τσάση, ο οποίος θα μετέχει στο Διοικητικό Συμβούλιο της Eurobrokers, εγγυάται την περαιτέρω δυναμική ανάπτυξη της εταιρίας στη Μακεδονία, καθώς ο κ. Τσάσης και τα στελέχη του θα αναλάβουν πλήρως τη διαχείριση των εργασιών της Eurobrokers για τη Β. Ελλάδα. Σημειώνουμε ότι η Eurobrokers Μεσίτες Ασφαλίσεων Α.Ε., μέλος της εισηγμένης στο ΧΑΑ ΚΟΥΜΠΑΣ Α.Ε. ΣΥΜΜΕΤΟΧΩΝ, πρόκειται να υποβάλει αίτηση εισαγωγής στην παράλληλη αγορά του Χ.Α.Α. εντός του Α' εξαμήνου του 2000. Η Eurobrokers κατέχει την πρώτη θέση μεταξύ όλων των Μεσιτών Ασφαλίσεων που δραστηριοποιούνται στην ελληνική αγορά και παρέχει υπηρεσίες υψηλού επιπέδου στον τομέα των Ασφαλιστικών Συμβουλευτικών Υπηρεσιών και τη Διαμεσολάβηση στις ασφαλίσσεις. Ο κύκλος εργασιών, βάσει των προσωρινών στοιχείων κλεισίματος χρήσεως 1999, ανέρχεται στο ποσό των 1.350 εκατ. δρχ. Και τα κέρδη προ φόρων διαμορφώνονται στο ποσό των 650 εκατ. δρχ. Η απορρόφηση των δραστηριοτήτων των Γραφείων Τσάση ενισχύει ουσιαστικά τη θέση της, επιβεβαιώνοντας για μια ακόμη φορά ότι η εταιρία είναι σε θέση να δημιουργεί υπεραξίες για τους μετόχους της.

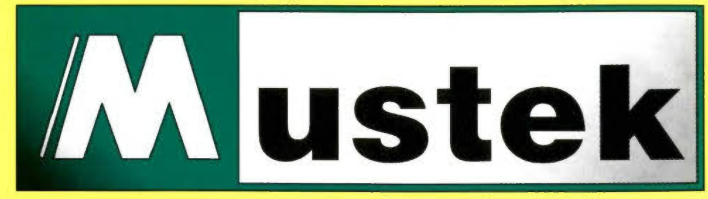
PANAFON
Panafon
Fleet
Manager

Για να παρακολουθείτε το στόλο των εταιρικών οχημάτων σας από... απόσταση

Τώρα η PANAFON δίνει στους εταιρικούς της πελάτες τη δυνατότητα να διαχειρίζονται και να ελέγχουν τα οχήματα της εταιρίας τους από... απόσταση, προσφέροντάς τους τη νέα, πρωτοποριακή υπηρεσία τηλεδιαχείρισης εταιρικών οχημάτων PANAFON FLEET MANAGER.

Το πρόγραμμα PANAFON FLEET MANAGER ενεργοποιείται με την τοποθέτηση μιας ειδικής ηλεκτρονικής συσκευής σε κάθε εταιρικό όχημα, η οποία αποστέλλει στο κέντρο ελέγχου της εταιρίας όπου έχουν εγκατασταθεί ένας ή περισσότεροι ηλεκτρονικοί υπολογιστές (σταθμός βάσης), αναλυτικά στοιχεία για τις συνθήκες του δρομολογίου του οχήματος.

Το πρόγραμμα PANAFON FLEET MANAGER, το οποίο βασίζεται στο σύστημα E-TRACK, δίνει στην επιχείρηση τη δυνατότητα να γνωρίζει λεπτομέρειες για την ταχύτητα, τις στάσεις, το χρόνο εξυπηρέτησης των πελατών, την ακριβή θέση, ακόμα και τη θερμοκρασία του αυτοκινήτου, οι οποίες αποστέλλονται σε πραγματικό χρόνο στο σταθμό βάσης της εταιρίας. Το πελατολόγιο, το προγραμματισμένο δρομολόγιο, καθώς και η τελική διαδρομή που ακολούθησε κάθε όχημα απεικονίζονται σε αναλυτικό χάρτη στην οθόνη του υπολογιστή της.



ΠΛΗΡΟΦΟΡΙΕΣ
(01) 6536560

Mustek Video Digital Camera MDC 800

Το Πρώτο Αποδεικτικό Στοιχείο στις Αποζημιώσεις.

Ιδανική για όλους τους Ασφαλιστές, Μεσίτες, Πράκτορες.

Για λήψη και επεξεργασία φωτογραφίας και Video. Κατ' ευθείαν στο PC ή στο Video Player.

Φωτογραφήστε χωρίς Φιλμ. Γλιτώστε χρόνο και κόπο!

- Αποτυπώστε τις ζημιές των πελατών σας ή το αντικείμενο που ασφαρίζετε.
- Αρχαιοθετήστε ηλεκτρονικά τις φωτογραφίες σας απ' ευθείας στο PC ή στο Video Player.
- Στείλτε τις με email στα κεντρικά γραφεία - άμεσα!



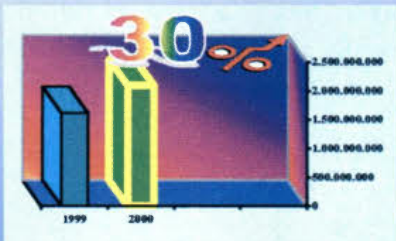
ένα βήμα μπροστά!



Ελπιδοφόρο διαγράφεται το μέλλον της Commercial Union

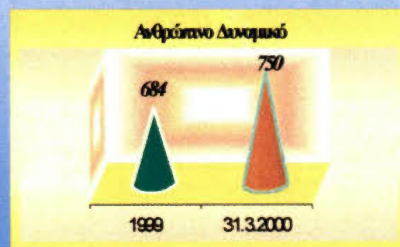
Δεκαπλασιασμό των κερδών της αναμένει στο τέλος του 2000

Αύξηση της τάξης του 30% παρουσίασε το σύνολο της νέας παραγωγής για το Α' τρίμηνο του 2000, έναντι του αντίστοιχου του 1999. Συγκεκριμένα από 1.616.456.798 δρχ. ανήλθε σε 2.093.470.681 δρχ., ενώ τα εισπραχθέντα ασφαλιστρα παρουσίασαν αύξηση 45%, ξεπερνώντας τα 4,2 δισ. δρχ. Ιδιαίτερη σημασία φαίνεται να δίνει η COMMERCIAL UNION και στο ανθρώπινο δυναμικό της, αφού από 684 άτομα που αριθμούσε στο τέλος του 1999 πλέον αριθμεί 750 άτομα (μέχρι 31/3/2000).



Η εταιρία ενισχύθηκε με 95 νέους ασφαλιστικούς

συμβούλους, 7 unit managers και 2 διευθυντές υποκαταστημάτων. Μετά απ' όλα αυτά, τα αποτελέσματα χρήσης της εταιρίας για το έτος 1999 παρουσιάζουν κέρδη της τάξεως των 100 εκατομμυρίων δραχμών. Συνεχίζει, δηλαδή, να παρουσιάζει αύξηση νέας παραγωγής, ενώ παράλληλα πέρασε ήδη και στα κερδοφόρα αποτελέσματα. Εκτιμάται ότι στο τέλος της χρήσης του 2000 θα παρουσιάσει αύξηση κατά 50% τουλάχιστον στη νέα παραγωγή και θα δεκαπλασιάσει τα κέρδη της.



Αντίο φίλε...

Ένας καλός φίλος, ο Νίκος ο Πάππας, ο μεγάλος συμπαραστάτης για χιλιάδες ασφαλιστές και διευθυντές υποκαταστημάτων της INTERAMERICAN, αλλά και πολλών άλλων στην ελληνική ασφαλιστική αγορά, έφυγε από κοντά μας στις αρχές της άνοιξης, μέρες Μαρτίου, στα 60 του χρόνια. Δούλεψε και αγωνίσθηκε πολύ να εκπαιδευτούν οι πάσης προέλευσης και διάφορων αντιλήψεων χιλιάδες άνθρωποι της εποχής του '70 που κατά μαζικό τρόπο επάνδρωναν την INTERAMERICAN σ' όλη την Ελλάδα και να αποκτήσουν ασφαλιστική συνείδηση, εκπαίδευση και κοινή κουλτούρα. Δεν υπάρχει άνθρωπος στην INTERAMERICAN, ασφαλιστής και διοικητικός, που να μην έχει ωφεληθεί από τον Νίκο Πάππα.

Οι βάσεις όλων των φιλοδοξιών των στελεχών της στηρίχθηκαν στο εκπαιδευτικό του έργο. Ομιλίες, συνέδρια, εκπαιδευτικά σεμινάρια, μεταφράσεις, βιβλία, πέρασαν πρώτα από τα χέρια και το μυαλό του, πριν γίνουν κτήμα στην ελληνική αγορά. Σπουδαιότατο το έργο του. Δούλεψε στα κεντρικά και στα υποκαταστήματα όλης της Ελλάδας. Με ενθάρρυνση, αγάπη και σεμνότητα για εκπαίδευση, έδωσε αυτοπεποίθηση και ενδιαφέρον να μείνουν στο επάγγελμα χιλιάδες άνθρωποι... Είμαι μικρός να εκτιμήσω το έργο του, αλλά οι άνθρωποι στο ΕΙΑΣ του οφείλουν κάτι για να θυμάται η ελληνική αγορά το πέρασμά του, είτε βραβείο είτε αίθουσα είτε κτίριο με τ' όνομά του, όπως και η εταιρία στα θεμέλια της οποίας είναι η προσφορά του... Η γυναι-



κα και τα παιδιά του ας είναι περήφανοι και η πίκρα και ο πόνος τους ας μετριάζεται, ενθυμούμενοι το ενεργητικό για τόσους πολλούς έργα του... Ήταν τέλος του 1980 αρχές του 1990 που και ημεείς, σαν περιοδικό «ΝΑΙ», δεχτήκαμε την ενθάρρυνση και αγάπη του, όταν πρωτοξεκινούσαμε την κυκλοφορία του «ΝΑΙ», στο οποίο έγραψε από τα πρώτα τεύχη και μας συμβούλευε να γίνουμε καλύτεροι...

Ευάγγελος Γ. Σπίρου

Η ψυχολόγος, Σμαρούλα Παντελή, τον αποχαιρέτησε ως εξής:

«...Νίκο, θέλω να σου πω πως, πέρα από τον πόνο που μας γεμίζει η αποχώρησή σου, είμαστε γεμάτοι περηφάνεια που σε είχαμε κοντά μας και γεμάτοι αγάπη, όπως μας την έδωσες εσύ. Ήξερες και το 'κανες πράξη, να εκτιμάς την προσφορά, τη συνέπεια, τη φιλία, την ειλικρίνεια. Ήσουν πάντα ευθύς, καθарός και ανιδιοτελής. Και αυτά είναι που μας αφήνεις φεύγοντας. Όλοι έχουμε έρθει για ένα σκοπό. Και εσύ εκπληρώσες το σκοπό σου. Άφηρες πίσω σου μια οικογένεια περήφανη και πάρα, μα πάρα πολλούς φίλους που πολλοί δεν είναι τώρα εδώ μαζί μας. Και όλοι εμείς είμαστε περήφανοι για σένα και μάθαμε από σένα τι θα πει δέσμευση, τι θα πει συνέπεια, τι θα πει αληθινό ενδιαφέρον για το συνάνθρωπο...»

επιτρέπει στις ασφαλιστικές επιχειρήσεις και τους παραγωγούς να πετύχουν τους κοινούς τους στόχους. Η εκπαίδευση έχει σαν σκοπό και προϋποθέτει να βγάζει στην αγορά καταρτισμένους παραγωγούς, ενώ επανεκπαιδεύει «πετυχημένους», ώστε να είναι γνωσιολογικά καταρτισμένοι, ενημερωμένοι για το αντικείμενο της παραγωγικής τους εργασίας. Επειδή η κοινωνία μας είναι σύνθετη και τεχνολογική, ο «πετυχημένος» του χθες και του σήμερα έχει συνεχή ανάγκη για αυτο-επιμόρφωση, ενημέρωση, κατάρτιση, εκπαίδευση, επανεκπαίδευση και μετεκπαίδευση.

Ο «πετυχημένος» του σήμερα έχει ανάγκη ενημερώσεως για την εξελισσόμενη τεχνολογία και τις νεώτερες τάσεις που έχουν σχέση με την ανθρώπινη συμπεριφορά, την ψυχολογία και επικοινωνία με επίκεντρο του ενδιαφέροντός μας, τον άνθρωπο.

Το αποκορύφωμα της συνεχούς αυτής εκπαιδευτικής προσπάθειας είναι να πραγματοποιούνται ακόμα περισσότερες σωστές πωλήσεις, με περισσότερους ευχαριστημένους πελάτες, που έχουν σαν αποτέλεσμα την υψηλότερη διατηρησιμότητα των ασφαλιστηρίων, στο πορτοφόλι του «πετυχημένου», που αντανακλάται στο αυξανόμενο εισόδημά του. Η παραμονή στο επάγγελμά μας σε συνδυασμό με ένα συνεχώς αυξανόμενο εισόδημα και υψηλό δείκτη διατηρησιμότητας των ασφαλιστηρίων είναι ο καλύτερος δείκτης εκπαιδευμένου και πετυχημένου επαγγελματία ασφαλιστού.

ΝΙΚ. ΠΑΠΠΑΣ

Ο Νίκος Πάππας σπούδασε BUSINESS ADMINISTRATION στο CCNY του STATE UNIVERSITY OF NEW YORK, με ειδικότητα στο MARKETING. Είχε παρακολουθήσει σειρά Συνεδρίων, Σεμινάρια, Θέματα Μάνατζμεντ, Μάρκετινγκ, Δημοσίων Σχέσεων, Πωλήσεων, Εκπαίδευσης, Ασφαλείων και Ξενογλώσσου διδασκαλίας της Αγγλικής στην Αμερική (ΗΠΑ), Ευρώπη και στην Ελλάδα. Είχε εκπαιδευτεί από τη LIMRA INTERNATIONAL (Life Insurance Marketing & Research Association), σε θέματα Εκπαίδευσης, Πωλήσεων, Μάνατζμεντ και Μάρκετινγκ Ασφαλείων Ζωής. Είχε μακροχρόνια εμπειρία σε θέματα οργανώσεως, πωλήσεων, εκπαίδευσεως και

μάντζμεντ. Είχε προϋπηρεσία στον ελληνικό και διεθνή χώρο και είχε εργαστεί σε πολυεθνικές εταιρίες όπως οι IIT, METROPOLITAN LIFE, AMERICAN SALES EUROPE, κ.ά. ως υπεύθυνος για την εκπαίδευση, τις πωλήσεις και το μάρκετινγκ. Ήταν δ/ντης Εκπαίδευσεως και Ανάπτυξεως Ανθρώπινου Δυναμικού σε μεγάλη ασφαλιστική εταιρία ζωής. Ήταν μέλος του Δ.Σ. του Ελληνικού Ινστιτούτου Ασφαλιστικών Σπουδών (Ε.Ι.Α.Σ.) και της Εκπαιδευτικής Επιτροπής. Επίσης ήταν μέλος της Αμερικανικής Εταιρίας για την Εκπαίδευση και Ανάπτυξη (ASTD) και Συντονιστής - Οργανωτής προγραμμάτων Ανάπτυξεως Μάνατζμεντ / LIMRA και άλλων διεθνών οργανισμών.

Allianz



ALLIANZ 2000: Πολυδιάστατη όπως ο άνθρωπος

Την ίδρυση ΕΠΕΥ, ανακοίνωσε ο Όμιλος της Allianz στη διάρκεια διήμερου συνεδρίου του με τίτλο: ALLIANZ 2000: Πολυδιάστατη όπως ο άνθρωπος. Η εταιρία με την επωνυμία Allianz Finance θα προσφέρει επενδυτικές υπηρεσίες, αλλά και διαμεσολάβηση σε χρηματοοικονομικές συναλλαγές. Η Allianz Finance θα αρχίσει τις εργασίες της μέχρι το Σεπτέμβριο ξεκινώντας με κεφαλαιοποίηση 1 δισ. δρχ. Η νέα εταιρία θα αποτελέσει το όχημα για την εισαγωγή των προϊόντων της διεθνούς Allianz Asset Management στην ελληνική αγορά. Στον τομέα των χρηματοοικονομικών προϊόντων ανακοινώθηκαν 3 νέα αμοιβαία κεφάλαια. Το Allianz Millennium Gold Medal και το Allianz Millennium New Technologies που υπάγονται στην κατηγορία των μετοχικών αμοιβαίων κεφαλαίων εσωτερικού. Το πρώτο επενδύει σε εταιρίες που αναλαμβάνουν έργα υποδομής, ενώ το δεύτερο σε μετοχές εταιριών νέας τεχνολογίας. Επίσης ένα νέο διεθνές αμοιβαίο κεφάλαιο έρχεται να προστεθεί στις επενδυτικές προτάσεις της Allianz ΑΕΔΑΚ, το οποίο θα επενδύει σε αναδυόμενες αγορές.

Παράλληλα ανακοινώθηκαν νέα προϊόντα ζωής και γενικών ασφαλίσεων. Το All Pension είναι σύγχρονο συνταξιοδοτικό πρόγραμμα, σχεδιασμένο να προσφέρει μεγάλη ευελιξία στις επενδυτικές επιλογές των ασφαλισμένων, αλλά και στον τρόπο και το χρόνο πληρωμής της σύνταξής τους. Ένα νέο ακόμη πρόγραμμα δημιουργήσε η Allianz στον τομέα παροχών υγείας σε συνεργασία με τη Mondial Assistance και την ERC FRANCONA, που θα προσφέρει υπηρεσίες πρωτοβάθμιας και δευτεροβάθμιας περιθαλψής με δωρεάν check up. Ανακοινώθηκε επίσης ένα σημαντικό πρόγραμμα διαγνωστικών εξετάσεων. Τέλος, το πρόγραμμα All Help αποτελεί μια δωρεάν παροχή υπηρεσιών άμεσης βοήθειας σε περίπτωση ατυχήματος για τους πελάτες που έχουν ασφαλίσει το αυτοκίνητό τους στην Allianz.

* Πλήρες ρεπορτάζ για το Συνέδριο της Allianz στο επόμενο τεύχος.

Η Πασχαλίνα στον Παράδεισο μ' ένα καμμένο φορτηγάκι

Γράφει: Ευάγγελος Γ. Σπύρου

Φύγετε, φύγετε. Απομακρυνθείτε! Σας παρακαλώ μην πλησιάζετε! φώναξε δυνατά ο τροχονόμος. Ήταν μεσημέρι (Σάββατο του Λαζάρου - Βαίων), πέρυσι τέτοια εποχή, καθώς πλησίαζα στα διόδια Σχηματαρίου λίγο πριν τη Χαλκίδα, όταν ξαφνικά μια ατέλειωτη ουρά αυτοκινήτων σταμάτησε την κίνησή. Ένας τροχονόμος στη μέση του δρόμου κρατούσε σε απόσταση όσους πλησίαζαν στα διόδια, όπου ένα μικρό φορτηγάκι καιγότανε μόνο και αβοήθητο. Είχαμε επιλέξει εκείνο το μεσημέρι να πάμε μια βόλτα ως τη Χαλκίδα. Με το κινητό ειδοποιήσαμε τους κουμπάρους μας ότι πλησιάζουμε και σιγά-σιγά να βγούνε για να συναντηθούμε κάπου στην παραλία να καθήσουμε. Όμως ξαφνικά το πρόγραμμά μας άλλαξε. Ήτανε μπροστά μας σταματημένα 30-40 αυτοκίνητα και στο βάθος μαύρος καπνός ανέβαινε στον ουρανό. Πίσω μας ατέλειωτος ο αριθμός αυτοκινήτων που έφταναν σιγά-σιγά από Αθήνα και σταματούσαν στην ουρά... Βγήκα από το αυτοκίνητο και πέρασα μπροστά να δω. Το θέμα άξιο προσοχής για έναν πρώην ασφαλιστή και εκδότη ασφαλιστικού περιοδικού.

Κωστή, είπα στο γιο μου, έλα στη θέση του οδηγού, και αν ξεκινήσουν απότομα οδήγησε το αυτοκίνητο στην άκρη και περίμενε. Πήρα τη φωτογραφική μου μηχανή και προχώρησα. Τότε ήταν που ο τροχονόμος, λες και θα ανατιναζότανε η γέφυρα Γοργοποτάμου φώναξε και χειρονομούσε να απομακρυνθούμε και να μην πλησιάζουμε... Ήμασταν τουλάχιστον 100 μέτρα μακριά, αλλά το ατύχημα με την έκρηξη στα Καμένα Βούρλα πριν λίγο καιρό έκανε τα όργανα της τάξεως να είναι προσεκτικότερα... - Φύγετε, φύγετε! Μην πλησιάζετε! Μπροστά μου έτρεχε και τρέκλιζε απελπισμένα ένας άντρας γύρω στα 40-45, δεξιά-αριστερά μ' ένα κινητό στο χέρι... Κοίταζε μία το φορτηγάκι, μία τον τροχονόμο κι έκανε κινήσεις απελπισίας... Κλικ, κλικ, κλικ τράβηξα δυο-τρεις φωτογραφίες να έχω να μοιραστώ με τους ασφαλιστές το θέμα... Ήθελα να φωτογραφίσω ένα γεγονός που έκρυβε μέσα του το πόσο χρησιμικός είναι ο ασφαλιστής. Κάποιοι μπορεί να με πέρασαν και για "ψώνιο" που φωτογραφίζει ανθρώπινη δυστυχία. Όμως εγώ, βαθιά πληγωμένος από αυτό που έβλεπα, αγνόησα τα περιεργα βλέμματα και τις φωνές του τροχονόμου και προχώρησα να δώσω βοήθεια, αφού έβλεπα ότι κανένας δεν πλησίαζε σ' αυτούς που καίγονταν....

- Τι έπαθες άνθρωπέ μου; φώναξα από απόσταση προς τον άνδρα που δε διέκρινα καλά λόγω του καπνού και της αντηλιάς του μεσημεριού...
- Ωχ! καήκαμε! Καήκαμε Βαγγέλη! Ρε Βαγγέλη έλα, πώς βρέθηκες εδώ; Τι γίνεται ρε, αϊ πόσα χρόνια έχουμε να τα πούμε ρε; Ήταν ο Γιάννης... Ο αδελφός του Τάκη, του φίλου μου που τον ασφάλισα το 1974. Κάπου στο Αιγάλεω. Πριν 25 χρόνια... Που ξεκίνησα να του μιλάω σ' ένα κουρείο και συνεχίσαμε μέσα στο λεωφορείο 66 Αιγάλεω - Αθήνα και υπογράψαμε αίτηση "εν κινήσει"... Αν πάτε στο Αρχείο Αιτήσεων και δείτε Αίτηση Ζωής Δημήτριος Κάπαρης, θα δείτε ότι τα γράμματα τρέμουνε...
Γράφτηκαν σε λεωφορείο... Αργότερα ασφαλίστηκε και ο Γιάννης και ο πατέρας και η μάνα η Πασχαλίνα... Η Πασχαλίνα, που τώρα είναι στη μέση του δρόμου, ξαπλωμένη στο κράσπεδο στην ασφαλτο κάτω, δίπλα στο φλεγόμενο φορτηγάκι του Γιάννη που ταξίδευε για Σέρρες αλλά ξαφνικά έπιασε φωτιά...
Έπιασα απ' το χέρι τον Γιάννη το φίλο, τον πελάτη, τον αδελφό, τον συνάνθρωπο που με τίμησε και με εμπιστεύτηκε κάποια στιγμή και προχωρήσαμε προς το φορτηγάκι... το κλειστό Volks Wagen του 1973...
- Έλα του λέω, ηρέμησε, τι να κάνω για σένα; - Πάρε τον Τάκη, μου λέει... Αλλά δε θυμάμαι το νούμερο... Δεν μπορώ να πάρω τ' άχω χαμένα... Δε θυμάμαι... Τα χέρια μου τρέμουν.
- Παίρνω το δικό μου κινητό... του λέω πες μου σιγά-σιγά το νούμερο...
- Ωχ! Ωχ! δε θυμάμαι...
- Για να πατήσουμε στη μνήμη του κινητού τα τηλέφωνα, του λέω... Έλα, να, νάτο... Αυτό είναι...
- Έλα Τάκη, τι κάνεις, ο Βαγγέλης ο Σπύρου είμαι. Είμαι με το Γιάννη, στα διόδια λίγο πριν τη Χαλκίδα... Είναι όλοι καλά, αλλά το φορτηγάκι έπαθε ζημιά, κάηκε η μηχανή του... Μπορείς να 'ρθεις; Πάρε το Γιάννη να σου μιλήσει. Είναι όλοι καλά, το αυτοκίνητο έχει πρόβλημα...
Στάθηκα πάνω από την κυρα-Πασχαλίνα, που κάποιο εγκεφαλικό την εμπόδιζε να θυμηθεί και της έπιασα λίγο το χέρι... Μ' ένα σεντόνι τη σκέπασα λίγο...
- Λίγο νερό θέλω. Λίγο νερό! Είχε πλησιάσει πια η πυροσβεστική κι ένα ασθενοφόρο... Σήκωσαν τη γερόντισσα και απομακρύνθηκαν από τη φωτιά και τους κινδύνους της.
- Πάμε θήβα ή να γυρίσουμε Αθήνα; είτε ο Γιάννης. Τι θα κάνουμε τώρα... Ήταν πρόγραμμά μας να πάμε στις Σέρρες για μόνιμα με τα γερόντια... Άσε να 'ρθει ο Τάκης και θα δούμε... Δε μου λες Βαγγέλη θα με αποζημιώσουν; Μαζί με τ' άλλα κάηκε και το φορτηγάκι μου.
Λίγο πριν αφήσουμε στον πόνο και τα βάσανά τους τους φίλους μου, αγάλιασα το Γιάννη

κι έφυγα γεμάτος πίκρα με την οικογένειά μου για Χαλκίδα.
Ήταν όλη μου η μέρα πληγωμένη κι εγώ σαν να περπατούσα μ' ένα αγκάθι βαθιά μπηγμένο στην καρδιά μου... Κοντά στην παλιά γέφυρα της Χαλκίδας, ακουμπισμένος κοιτούσα τους γλάρους που έπαιζαν στο ηλιοβασιλέμα πάνω απ' τα τρελά νερά που ανεβοκατέβαιναν πάνω-κάτω, ακολουθώντας δικούς τους νόμους.
Η φωνή του Μανώλη Λιδάκη απ' το κοντινό ταβερνάκι, μοιρολόι πένθιμο, έφτανε σ' αυτιά μου παραπονιάρικα...
"Η ψυχή μου θα σαλπάρει στα νερά τα σκοτεινά κι η παλίσρροια θα με πάρει... και δε θα με δεις ξανά...".
Το ραδιόφωνο βάζει τραγούδια κι εγώ γυρνάω πίσω τότε που ανύπαντρα παιδιά ο Τάκης και ο Γιάννης είχαν καθαριστήριο στα Εξάρχεια και ο κυρ Παύλος ο πατέρας και η κυρα Πασχαλίνα ήταν εκεί στο ξεκίνημα, σηκώνοντας μαντήλια για τα ταξίδια στη ζωή των παιδιών τους κι εγώ τα πλησίασα να ασφαλίσω τα σκαριά...
Ναύτες αυτοί, ναυτόπουλο της ζωής κι εγώ. Ήταν τότε που "καθένας είχε τον καημό του".
"Καπεταναίοι και τόσοι άλλοι, λοστρόμοι, ναύτες, μηχανικοί, καθένας είχε τον καημό του, έτσι είμαστε όλοι εμείς οι ναυτικοί" όπως λέει και το τραγούδι...

Ήτανε τότε το 1974 που ακόμα ήταν "φτωχό-παιδα" ο Ψωμάδης, ο Καραλής, ο Καπουράνης, ο Λυσιμάχος, ο Γεωργακόπουλος. Ο Κοντομηνάς είχε μόνο την INTERAMERICAN Ζωής, που πούλαγε 3 προγράμματα ΑΠΛΗ, ΙΣΟΒΙΟ και μικτή... 25 χρονών ήμουνα τότε και μ' άρεσε να πιάνω τη Ζωή και να την παλεύω στα ίσα... Σπούδαζα στη Νομική, δούλευα εργάτης στην Fylgor που έφτιαχνε καλώδια, τότε εκπαιδευόμενα στο ξεκίνημα για ασφαλιστής και βγάζοντας την λερωμένη εργατική φόρμα, μ' ένα μαύρο πανταλόνι κι άσπρο πουκάμισο ξεκούμπωτο τραγούδαγα Νταλάρα και Θεοδωράκη στις πρώτες συναντήσεις που μιλούσαν πως άντε "λίγο ακόμα να ιδούμε... τις αμυγδαλιές ν' ανθίζουν... Τα μάρμαρα να λάμπουν στον ήλιο, τη θάλασσα να κυματίζει..." και του Καζαντζιδη το "Άσπρο πουκάμισο φορώ και μαύρο θα το βάψω... Μαύρα είν' τα μάτια π' αγαπώ γι' αυτά πολύ θα κλάψω...".
Και φυσικά το "άγαλμα" του Μίμη Πλέσσα με τον Πουλόπουλο: "Χθες μεσάνυχτα και κάτι κατηφόρισα, στη μικρή την πλατεΐτσα που σε γνώρισα... κάποιο άγαλμα που μ' είδε με θυμήθηκε και τον πόνο μου ν' ακούσει δεν αρνήθηκε...".
Ήταν τότε που ξεκίναγα ως ασφαλιστής και τα όνειρά μου μέσα στη νεανική καρδιά μου τίναζαν τα φτερά τους σαν πολύχρωμα πουλιά να πετάξουν σε ελεύθερους ουρανούς...

Το Δημήτρη, σαν πελάτη, τον γνώρισα σ' ένα κουρείο στο Αιγάλεω, που έμενα τότε σε μια υπόγεια γκαρσονιέρα, φιλοξενοούμενος κάποιου φίλου Ροδόλφου που υπηρετούσαμε μαζί αξιωματικοί στα Γιάννενα.
Ο Τάκης περίμενε να τελειώσω το κουρέμα. Ο κουρέας δεν έβαζε γλώσσα μέσα, όλο ρωτούσε για τις ασφάλειες... Είχα παλέψει 2-3 φορές να τον ασφαλίσω, αλλά όλο ανέβαλλε... Είδα στον καθρέπτη ότι ο Τάκης "τάιμπασε". Ρωτούσε, έμπαινε με ενδιαφέρον στη συζήτηση. Έστρεψα τότε όλες τις ερωτήσεις - απαντήσεις σ' αυτόν. Είχα μπει στα κόλπα της πώλησης. Πιθανόν ήμουνα γεννημένος για διπλωματικές αποστολές και, λόγω ότι η πατρίδα δεν ενδιαφερόταν για μένα (είχα πτυχίο πολιτικών επιστημών τότε, της Παντείου, αλλά δουλειά δεν υπήρχε), εξασκούσα τα διπλωματικά μου στην πιάτσα... Ότι απαντήσεις έδινα δήθεν στον κουρέα αφορούσαν τον Τάκη... Ο άνθρωπος, όμως, είχε αποφασίσει ίσως μόνος του να ασφαλισθεί. Την αφορμή έψαχνε. Ήταν σπύρο που έψαχνε το κουτί με τη σπιρτάδα να ζυστεί ν' ανάψει (εγώ νόμιζα ότι ήμουν ασφαλιστάρας).
- Περίμενε, μου λέει, να κουρευτώ και ανεβαίνουμε μαζί Αθήνα.
Περίμενε. Άλλωστε, τι άλλο να έκανα; Ξεκίνησαμε μαζί. Καθίσαμε πίσω-πίσω, εκεί που στο λεωφορείο υπάρχουν τρεις ή τέσσερις θέσεις απέναντι - απέναντι... Εκεί συμπλη-



ρώσαμε τα πρώτα στοιχεία της αίτησης... Έμεινε για πολλά χρόνια καλός πελάτης... Ίσως αδικημένος από μένα που, "δούλος" του συστήματος, πέρασα στο Managment, εγκαταλείποντας τους πελάτες στην τύχη τους... Πού να κοιτάξω για service, πού να τον μίσω να το μεταβιβάσω σε άλλον, με μια οικογένεια πίσω μου στην πείνα αν δεν κρατούσα το χαρτοφυλάκιο. Οι εταιρίες δεν πολυνοιάζονταν τότε (ίσως και σήμερα) για τέτοιες λεπτομέρειες... Χωρίς μισθό, χωρίς ΙΚΑ, χωρίς σταθερό εισόδημα, ακροβατούσα κι εγώ όπως οι εκατοντάδες managers μεταξύ ασφαλιστού και manager. Δυο καρπούζια σε μια μασχάλη... Έτσι και ο Τάκης, όπως και χιλιάδες πελάτες δικό μου και άλλων διευθυντών αυτής της εποχής, νόμιζαν και νομίζουν ότι είναι ασφαλισμένοι σωστά. Ασφαλισμένοι είναι με μερικούς απασχολούμενο ασφαλιστή... Τώρα κάποιοι μπορούν να πουν διάφορα, αλλά είναι ένα μεγάλο θέμα αυτό, που κάποια άλλη ώρα ίσως το πιάσουμε να το δούμε καλύτερα... Πέρασαν τα χρόνια - 25 χρόνια! Κυβέρνησε ο Καραμανλής, ο Ράλλης, ο Παπανδρέου, ο Μητσοτάκης, ο Τζανέτακης, ο Σημίτης, άλλαξε η Ελλάδα κόμματα και προεδρίες, μπήκαμε στην ΕΟΚ. Οι εταιρίες έγιναν όμιλοι, οι ασφαλιστές χρηματοοικονομικοί σύμβουλοι, και ο Τάκης με, ο Πάριος, ο Νταλάρας, ο Μητσιάς, ο Μουλόπουλος, ο Γ. Καλατζής, η Δ. Γαλάνη, ο Α. Καλογιάννης, η Φαραντούρη, η Μοσχολιού, η Π. Πάνου, ο Καζαντζίδης, η Μ. Λίνα, ο Κόκοτας. Ναι, ο Κόκοτας που ξανατραγουδά φέτος και ίσως ξαναπαι εκείνο το τραγουδάκι που έλεγε: "Γιατί θαρρείς με κέφι τραγουδάμε τη ζωή; Θαρρείς η ζωή που τραγουδάμε μας στάθηκε καλή; Έλα σίμωσε και βάλε το χέρι στην πληγή, στην πληγή που ξέχειλη είναι από πόνο, από πίκρα, από αίμα...". Μάζεψε ο Γιάννης αναμνήσεις και πράγματα της μάνας και του πατέρα κι είπε να πάρει το δρόμο για την πατρίδα... Σεντόνια, κουβέρτες, πετσέτες, παπούτσια, παντόφλες, ρούχα, τη ρόμπα, εσώρουχα, την εικόνα της Παναγίας, τα παλάτα, μπλούζες, τη φούστα, τη ζακέτα, τα πουλόβερ, κάτι ατομικά πράγματα, 2 κρνίζες με φωτογραφίες, τα βιβλιάρια του ΙΚΑ και ΤΕΒΕ, μια σακούλα φάρμακα και κάτι "συμπράγκαλα", τ'άβαλε χύμα πίσω στο κλειστό φορκσβάγκεν το φορητάκι και ξεκίνησε... Τού 'κανε πριν μια βδομάδα και service... Πολύ βαρύ καμιά ήταν φορτωμένο το μικρό αυτοκινητάκι. Πού να κρατήσει μια ζωή στην Αθήνα που μετακομίζει για επαρ-

χία. Κάηκε... Ζώστηκε στις φλόγες. Πετάχτηκε ο Γιάννης έξω κι άρπαξε τη μάνα να μην καεί... Ό,τι είχε υπολογίσει "έσπασε σαν κομπολόι - σκόρπισαν οι χάντρες". Όταν τον είδα, ήταν σαν να τραγουδούσε... Ήταν εκτός... Ήταν αυτός για τον οποίο ο Α. Παπαδόπουλος έγραψε: "Μάνα δε φυτέψαμε ούτ' ένα λουλούδι κι ακριβοπληρώσαμε δυο σπυριά ζωή. Μάνα δεν τελειώσαμε ούτ' ένα τραγούδι. Ήλιο ζητιανέψαμε κι έχουμε καεί!" Όμως, πιο πολύ του ταίριαζε το "Απονη Ζωή" του Ξαρχάκου, καθώς είδα τη μάνα στην άκρη του δρόμου... Για μένα ήταν η μάνα μου... Ήταν η μάνα που, ποιος ξέρει πόσα "άπλυτα" αθηνάικα να έπλενε και να σιδέρωσε στο καθαριστήριο της πλατείας Εξαρχείων, γωνία Θεμιστοκλέους και Σολωμού πρώτα και στην Λεωφόρο Πεντέλης στο Χαλάνδρι... Και μιλώ με πως είχε πολύ βρωμιά αυτή η Αθήνα για την Πασχαλίνα, που την πήραν οι συνθήκες της ζωής και την ξεριζώσαν απ' τον κήπο του χωριού της και την έβαλαν να ζήσει στην πολυκατοικία της Αθήνας... "Απονη ζωή, μας πέταξες στου δρόμου την άκρη, μας αδίκασες..." Άπονη ζωή δε θέλαμε παλάτια κι αστέρια να μας χαρίζεις... Μας κινήγησες... Η κυρα Πασχαλίνα είχε αγοράσει τότε (προ 25ετίας; 20ετίας;) από μένα ένα ασφαλιστήριο ΝΟΣΟΚΟΜΕΙΑΚΗΣ ΠΕΡΙΘΑΛΨΕΩΣ, που προέβλεπε να δίνω 300 δρχ. ημερήσιο επίδομα, αν νοσηλευόταν σε νοσοκομείο ή κλινική. Ήταν ένα "μπλε" ασφαλιστηριακό, με πενήντα όσο το διαβατήριο που έλεγε ότι "... η εταιρία υποχρεούται να καταβάλει εις τον ασφαλιζόμενο δι' εκάστη ημέρα παραμονής εις νοσοκομείο ή κλινική, το ημερήσιο επίδομα... ανεξαρτήτως πραγματοποιήσεως ή ύψους δαπανών νοσηλείας...". Είχε και ένα σωρό ρυθμίσεις και εξαιρέσεις που, όταν τις διάβασαν, μου είπαν "τότε τι καλύπτεις;" Ευτυχώς δεν έτυχε να γίνει κάτι που να με δυσκόλεψει... έλεγε: "γ) Ως ασθένεια διά την εφαρμογήν του παρόντος δε θεωρούνται οπωσδήποτε αι προϋπάρχουσα του παρόντος Προσορήματος ασθένεια ή αι ενδεχόμενα επιπλοκάι αυτών, αι διανοητικά, νευρικά ή νευροφυτικά διαταραχάι, αι επιληπτικά κρίσει, ο χρόνιος αλκοολισμός, η χρήση ναρκωτικών, αι γενικά ιατρικά εξετάσει (Check - Up), η ανάρρωση και η ιατρική επίβλεψις ή ανάπαυσις, η αισθητική ή πλαστική χειρουργική, εκτός εάν αυτή είναι συνέπεια ατυχήματος επισυμβάντος κατά τον χρόνον ισχύος του Ασφαλιστηρίου, ρευματισμοί, αρθριτικά, ισχυαλγία, οσφυαλγία, κίρσοι, κήλη μεσοσπονδυλίου δίσκου, συγγενείς παθήσει, η κύψις, η αποβολή, η απόξεσις και αι επιπλοκάι αυτών...". Σκεφτόμουν ακόμα όλο αυτό το μυστήριο της μακρόχρονης σχέσης του ασφαλιστή με

τον πελάτη και πόσες ευθύνες αναλαμβάνουν οι ασφαλιστές... Οι εταιρίες είναι απρόσωπες, με διοικητικούς που αλλάζουν, με στρατηγικές και συμβόλαια που μεταβάλλονται. Των ασφαλιστών, όμως, η ευθύνη και υποχρέωση γίνεται πιο σκληρή με τον καιρό... Η δύσκολη ώρα και οι υποχρεώσεις έρχονται σε εποχές που έχουν αλλάξει πολλά από τότε που κουβέντιαζε ο ασφαλιστής με τον πελάτη... Αρρώστιας, προϋπάρχουσες καταστάσεις, οικονομικά προβλήματα, δυσκολεύουν τον ασφαλιστή στα επόμενα χρόνια... Οι νομικοί έχουν κάνει όρους και άρθρα που σαν ψηλοί τοίχοι εμποδίζουν να τους προσπεράσεις... Σκέφτομαι πολλές φορές πόσα τράβηξαν αρκετοί φίλοι μου τα δύσκολα χρόνια, κάπου εκεί στη 10ετία του '70, για να στεριώσουν τις εταιρίες και τους ιδιοκτήτες τους που σήμερα γίνανε μεγάλοι και τρανοί... Κάποιοι τεταρτέρτοι Γενικοί δεν είχαν στον ήλιο μοίρα τότε... Αυτοί φτιάχτηκαν και με υλικά ξένα - όχι μόνο με την τύχη και την εξυπηδά τους... Στα θεμέλια των αρχοντικών τους στοίχειωσαν άνθρωποι που έχασαν τη ζωή τους, τα πόδια τους, την καρδιά τους, την ηρεμία τους, το σπίτι τους, τους συγγενείς τους... Πολλοί απ' αυτούς σήμερα τριγυρνάνε "ανάπηροι πολέμου", άλλος με έμφραγμα, άλλος με καρκίνο, άλλος με παλαβωμάρα, άλλος με διαζύγιο, άλλος με κόμπλεξ... Λες κι έχουν "ψείρες" κάποιοι τους αποφεύγουν, λέγοντας είναι "απαιτητικοί", είναι "πωλητές", είναι "δίκτυο", έχουν "κόστος", όπως λέγανε παλιά είναι "λεπροί" πρέπει να τους απομακρύνουμε, να τους συγχωνεύσουμε, να τους συμπύξουμε, να αραιώσουμε τα σκόρδα... Τότε όμως, τους ήθελαν, γιατί έφερναν το χρήμα για να αγοράσουν κτίρια, εταιρίες, κότερα, ακριβά και πολλά αμάξια... Και τι μυστήριο κι αυτό της επιτυχίας που για να έρθει χρειάζονται "φωνικά", να κοπούν χέρια και πόδια και κορμιά, όχι αυτά που βλέπουμε, αλλά τα μέσα, της καρδιάς που κάποτε έχει πολλά χέρια, πολλά πόδια, πολλά μάτια αλλά με τον καιρό της τνα σακατεύει η ζωή. Ήθελα να 'χα μερικούς νομικούς, δ'ντες Πωλήσεων, δ'ντες αναλογιστές και ταμίες εκεί πάνω απ' την κυρα Πασχαλίνα να τους τα πω. Να την κάνω βήμα αγοράσεως, όπως ανεβαίνουν οι αρχηγοί κομμάτων στη Βουλή και να καταθέσω όσα δεν μπόρεσα να πω ως τώρα σαν ασφαλιστής. Προς τους γενικούς, προς το κράτος, προς την παιδεία, προς την κοινωνία που δεν προνοεί. Στους Έλληνες που δεν ασφαλιζονται σωστά... Όλοι να μιλούν γι' αυτά που θα πω. "Καθήστε κάτω κύριε! Να με ακούσετε πρώτα! Ησυχία παρακαλώ. Κύριε γενικό επιτέλους ακούστε με!". Μα είναι δυνατόν να τα βγάλω πέρα με τις προϋπάρχουσες ασθένειες και να πουλήσω νέα συμβόλαια; Αυτοί οι όροι "εμμέσως ή αμέσως", "εν όλω ή εν με-

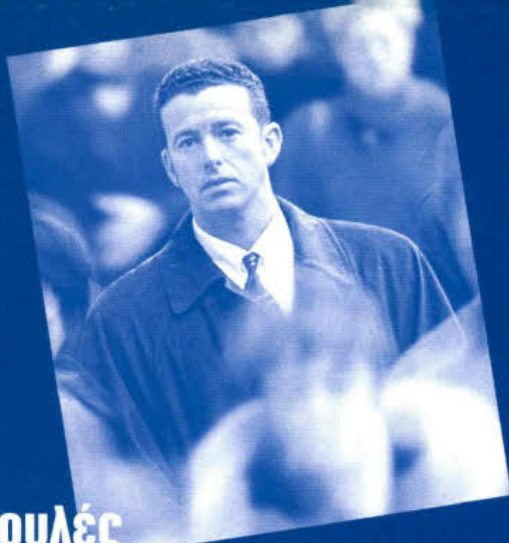
ρει", "τα τυχόν επακόλουθα", "τα ολικά ή μερικά", "οι επιπλοκές" τι είναι; Πώς να τα ερμηνεύσω, πώς να δεσμευθεί, κύριοι, ο ασφαλιστής; Πώς να προφυλαχθεί από τις επιφυλάξεις των άρθρων σας; Πώς να στεριώσει μακροχρόνιες σχέσεις, όταν του τραβάτε το χαλί κάτω από τα πόδια; Πώς να ταιριάζει τις ευαισθησίες του με τα νομικά σας... Κύριοι, σας καταγγέλω δημόσια ότι τορπιλίζετε την μακροχρόνια σχέση ασφαλιστή - πελάτη... Ναι, κύριε, καθήστε να ολοκληρώσω... Εδώ και 25 χρόνια εγώ έκανα συμβόλαιο στην Πασχαλίνα. Αν σε 5 χρόνια πάθαινε κάτι, δε θα μπορούσα ν' αλλάξω προς το καλύτερο το συμβόλαιό της... Σας παρακαλώ κύριε, πώς να έβαζα τη γυναίκα να κάνει μεγάλο συμβόλαιο εξ αρχής... Με τι λεφτά... η φτωχομάνα θα μπορούσε να κάνει αυτά που λέτε... Σας παρακαλώ...". Τι να καταλάβουν οι νομικοί και γενικοί από τη λαχτάρα που ασφαλιστή, που σαν αγρίμι στριμβώνεται απέναντι απ' τον πελάτη... Γιατί ετούτο, γιατί εκείνο, γιατί το άλλο... Σαν κάννες κυνηγητικών όπλων όλα από πάνω του... Και αν κλείσετε; Και αν ο γενικός τα αρπάξει και φύγει; Μήπως δεν έκλεισαν τόσες εταιρίες; Και αν δεν πληρώνετε; Και ποιες εγγυάται; Και πως, και τι και διότι... Αέρας κρύος και δυνατός ανεμοστρόβιλος θαλασσοδέρνουν τον ασφαλιστή που σαν μικρό καραβάκι σε τρικυμισμένη θάλασσα αγωνίζεται να γλυτώσει... Όλα τα στραβά πάνω του - εταιρίες - κράτος - προλήψεις - άγνοια - φτώχεια ... Και μετά από κάθε πώληση δύσκολα ΝΑΙ τον μήνα έναντι τριάντα με πενήντα ΟΧΙ βγαίνει να σταθεί στο κατάρωμα να αγναντέψει μακριά, αλλά όλα γύρω του μυρίζουν ναυτία και εμετό και φτηνή κολώνια μέχρι να πατήσει λίγο στεριά... Κι η μοίρα του, μοίρα ναυτικού που γλυτώνει το ναυάγιο, ανάβει κερί στον Αη-Νικόλα και ξανά μπαρκάρει για νέες θάλασσες. Τέτοια θα του έλεγα... Γιατί εγώ τα ζούσα όλα αυτά τα χρόνια και μαζί με μένα τα ζούνε κι άλλοι... Γι' αυτό δε μας πολυπάνε εμάς τους ασφαλιστές, ενώ εσάς σας έχουν περι πολλού... Ο κ. Γενικός. Ο κ. Δικηγόρος. Ο κ. Διευθυντής. Ίσως γι' αυτό οι ασφαλιστές είναι "σκοτεινισμένοι" και κουνισμένοι στο άγχος... Απειλούνται από παντού... Φοβούνται την ατυχία και τα επακόλουθά της... τρέμουν το τηλέφωνο που χτυπά για αποζημίωση... Γι' αυτό και πολλοί τό 'ριξαν στα Αμοιβαία, στο Χρηματοπιστήριο, στα αποταμιευτικά... Είναι ευκολότερα αυτά. Γι' αυτό και Ασφάλειες Ζωής δε γίνονται όσες έπρεπε. Το αυτοκίνητο δεν είχε αποζημιωθεί ακόμα, 8 μήνες μετά, ως τα μέσα Νοεμβρίου από μια εταιρία IMPERIO, όχι λέει από υπαιτιότητα της εταιρίας. Κάπου εκεί πήρα ένα τηλέφωνο να ρωτήσω. Μου είπαν για διάφορες διατυπώσεις, νόμους και παραγράφους και ότι η επιταγή είναι έτοιμη να πληρωθεί... Εντός

εβδομάδος τακτοποιήθηκε από αυτά που έμαθα. Κάποιος υπάλληλος θα έβαλε το φάκελλο στο αρχείο, σαν αυτούς που καθημερινά βάζουν οι υπάλληλοι των εταιριών. Ο Γιάννης συνέχισε να μαζεύει και να καθαρίζει άπλυτα των Αθηναίων στο καθαριστήριο που γράφει έξω στην ταμπέλα καθαριστήριο "Ο ΓΛΑΡΟΣ". Είναι, όμως, και η καρδιά του ένας γλάρος που θέλει να πετάξει μακριά απ' αυτή την πόλη με τα τόσα άπλυτα και τις βρωμιές... Να πετάξει όμορφα, απαλά, πάνω από τις πολυκατοικίες, πάνω απ' τα σπίτια, απ' τις κεραίες, απ' τα βρώμικα ποτάμια των αποχετεύσεων της Αθήνας και να πάει μακριά, πάνω, στο χωριό, που το λένε ΦΑΙΑ ΠΕΤΡΑ, σε μια άκρη χωρίς όρους, χωρίς τοίχους, χωρίς συμβόλαια, χωρίς τύπους, χωρίς λεφτά, χωρίς τόσα άπλυτα και βρώμικα, χωρίς τα μεγάλα "καθαριστήρια βρώμικου χρήματος", που κρύβονται σε ανθρώπινες δουλειές και εταιρίες... Μα και πάλι κάποιες στιγμές σκέφτεται δεν είναι όλοι έτσι, η ζωή τα έφτιαξε έτσι που και πολλά καλά οι εταιρίες τα έκαναν και τρώει ο κόσμος ψωμί και δουλεύει και μπαίνουν στο μαγαζί καλοί και κακοί και βρίσκεις στην αγορά καλούς και κακούς. "Όλοι όσοι μπαίνουν εδώ μέσα με άπλυτα μπαίνουν", σκέφτηκε και πάτησε το κουμπί του μεγάλου πλυντηρίου. "Εργάτες, φοροπλητές, παπάδες, καθηγητές, γυναίκες, άνδρες, πολιτικοί, ασφαλιστές, κλέφτες, λωποδύτες, δικηγόροι, ευεργέτες, εργοδότες, υπάλληλοι, όλοι μπαίνουν με τα άπλυτά τους εδώ μέσα... Α στον κόρακα με το καλό τους!... Μπήκε μια κυρία ζητώντας το καθαρό κοστούμι του άνδρα της... Σ' ευχαριστώ πολύ, Τάκη, είπε. Σήμερα γιορτάζει ο γιος μας και ήθελε ο άντρας μου να είναι γιορτασμένος και στην "τρίχα"... Ευτυχώς που το ετοιμάσαμε. Γεια σου κυρα-Μαρία, είπε ο Τάκης, σ' ευχαριστώ. Ναι, άπλυτα κι ασιδέρωτα μου φέρνετε κι εγώ σας τα επιστρέφω καθαρά... Αχ, νάτανε και στη ζωή έτσι και να γυρίζανε ανάποδα οι πίκρες και οι πόνοι, οι καημοί και τα βάσανα... Να, ρε παιδί μου, να έρχονταν ένας πονεμένος και να 'φευγε χαρούμενος, να 'ρχονταν φτωχοί και να 'φευγαν πλούσιοι, να 'ρχονταν με μαύρα και να 'φευγαν στα λευκά, να 'ρχονταν άρρωστοι και να 'φευγαν γεροί... Να 'ρχονταν κακοί και να 'φευγαν καλοί... Να έμπαίνε η Πασχαλίνα η γριά, η ρυτιδιασμένη και να 'βγαίνε νέα όπως ήρθε πριν χρόνια... Μονότονος και ανυπόφορος ο ήχος του πλυντηρίου που στριφογύριζε τα άπλυτα ρούχα, πήρε και τις σκέψεις του που χάθηκαν ανακατωμένες σαν τα ρούχα που μπερδεύονται στα απορρυπαντικά, τη βρωμιά και τα νερά... Κάτω μακριά προς τη θάλασσα του Πειραιά χάνονταν στο ηλιοβασιλέμα ο πορτοκαλής ήλιος. Ψηλά απ' τα Μελισσια, απ' τα Βριλή-

σια, απ' την Πεντέλη το μάτι φεύγει μακριά προς την Αίγινα, τη Σαλαμίνα, το Σαρωνικό... Οι άνθρωποι είναι κρυμμένοι στην εικόνα και δε φαίνεται τίποτε που να μαρτυρά την ύπαρξή τους... Είναι τόσο μικροί και ασήμαντοι κάτω απ' τον ουρανό, που ο μεγάλος ζωγράφος δεν ασχολείται να τους βάλει κάπου στο μεγάλο πίνακα το Δελινού... Μόνο όταν κάνουν καλό στο συνάνθρωπό τους ασχολείται μαζί τους και τότε όλα είναι ωραία, όλα αλλάζουν, γίνονται παράδεισοι, γίνονται καλοκαίρι, γίνονται ανοιξη με λουλούδια, με μέλι, με μέλισσες, με κόκκινες παπαρούνες και κίτρινες μαργαρίτες, γίνονται θάλασσα μπλε, γίνονται πράσινα βουνά, γίνονται ευτυχία, γίνονται ένα μικρό χωριό στις Σέρρες σαν αυτό που πήγε η Πασχαλίνα στα γεράματα ν' ακουμπήσει σ' ένα άσπρο μάρμαρο και να ξεκουραστεί, κρατώντας ένα χαρτί απ' τα καθαριστήρια "ΓΛΑΡΟΣ" που γράφει πόσες βρωμιές ξέπλυνε... έντυσε πολύ κόσμο με καθαρά ρούχα να πάνε σε γιορτές και χαρές κι αυτή να πάει στον παράδεισο... καβάλα σ' ένα σαραβαλάκι "Wolks Wagen". Ναι, πέθανε η κυρα-Πασχαλίνα. Πέθανε η Κυρα-Πασχαλίνα εκεί στο χωριό της στην Φαία-Πέτρα ήρεμη, ήσυχη, αναπαυμένη ότι έκανε το καθήκον της σ' αυτή τη ζωή... Ξέπλυνε άπλυτα εξωτερικά, συνεταιίρος των παπάδων που ξεπλένουν τα μέσα, τα εσωτερικά, όπως λένε τα βιβλία... Γιατί πώς θα παρουσιάζεται ο κόσμος στον παράδεισο με βρώμικα ρούχα; Δεν πάει... Τα καλά τους βάζουν όσοι πάνε στον παράδεισο και η Πασχαλίνα θα τα ξεχωρίζει και θα το θυμάται το κάθε ρούχο... Αυτή κάποια μέρα το έπλυνε και το σιδέρωσε κι αυτή το δίπλωσε με κείνο τον ξεχωριστό της τρόπο, της γνήσιας μάνας που ό,τι κάνει το κάνει με γελαστό, γαλήνιο τρόπο... και με αγάπη... αγάπη. Μ' εκείνη τη σιγουριά που σε παεί κατ' ευθείαν στον Παράδεισο... και που σίγουρα ο Άγιος Πέτρος όταν τη δει με μια αγκαλιά βρώμικα ρούχα θα τα περάσει για όμορφα λουλούδια, ευδωιάστά σαν την καλοσύνη της...

Ευάγγελος Γ. Σπύρου





Στο επόμενο ΝΑΙ

- Πρακτικές συμβουλές για Χρηματοοικονομικούς Συμβούλους.
- Σύγχρονες μέθοδοι πωλήσεων χρηματοοικονομικών προϊόντων.

Ναι. Ένα περιοδικό που κάνει "ναι" τα "όχι" στις διαπραγματεύσεις σας...

Εξασφαλίστε τεύχη στο τηλέφωνο 3620186 - Fax 3611545 για τους συνεργάτες σας ή γραφτείτε τώρα συνδρομητές!

Nextdeal

Διαβάστε στο Nextdeal No 9 17/5 το ειδικό ένθετο:

Ερμηνευτική ανακοίνωση της Ευρωπαϊκής Επιτροπής
«Ελεύθερη παροχή υπηρεσιών και γενικό συμφέρον στον ασφαλιστικό τομέα»



- Δικαίωμα εγκατάστασης
- Διαδικασία για το άνοιγμα υποκαταστήματος.
- Τα ομοίμορφα υποχρεωτικά συστήματα.
- Τα μέγιστα επιτόκια για τα τεχνικά αποθεματικά στην ασφάλιση ζωής.

Σηματοδοτεί τις προσαρμοστικές αλλαγές εν όψει της ένταξης στην ΟΝΕ

ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΟ
ΝΑΙ
 ΠΕΡΙΟΔΙΚΟ ΕΠΙΚΟΙΝΩΝΙΑΣ

ΑΝΑΞΑΡΤΗΤΟ ΔΙΜΗΝΙΑΙΟ ΕΠΙΣΤΗΜΟΝΙΚΟ ΠΕΡΙΟΔΙΚΟ ΤΟΥ ΑΣΦΑΛΙΣΤΗ

ΑΦΜ: 1958/1649

ΕΚΔΟΤΗΣ - ΔΙΕΥΘΥΝΤΗΣ
 Ευάγγελος Γ. Σπύρου

ΓΡΑΦΕΙΑ: Φιλ. Εταιρίας 19-20 106 73 Κολωνάκι
 Τηλ.: 3609071-3620186 - 3617810

FAX: 3611545

ΔΙΕΥΘΥΝΣΗ

Β. Βαλαβάνη

ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΟ ΡΕΠΟΡΤΑΖ

Γ. Διονάτος, Σ. Ντόβολος, Ε. Παπαδήμας,
 Λ. Πολύζος, Κ. Σταμάτης

Α. Χονδρονίκος, Κ. Χριστόπουλος,

ΙΑΤΡΙΚΑ ΘΕΜΑΤΑ

Δημ. Λινός

(Ιατρός - καθηγητής Παν/μίου Αθηνών)

Σμαρούλα Παντελή

(ψυχολόγος)

ΘΕΜΑΤΑ Ε.Ε.

Α.Δ. Θεοδωράκης

ΛΟΓΙΣΤΗΡΙΟ

Διονύσης Λοράνδος

ΓΡΑΜΜΑΤΕΙΑ - ΣΥΝΔΡΟΜΕΣ

Γ. Κατσώνη

Τα επώνυμα άρθρα εκφράζουν θέσεις των αρθρογράφων και όχι του περιοδικού "ΝΑΙ"

ΕΠΙΣΤΟΛΕΣ - ΕΠΙΤΑΓΕΣ

Ευαγ. Γ. Σπύρου

Πλατεία Φιλ. Εταιρείας 19-20, 106 73 Κολωνάκι

Τηλ.: 3609071, 3620186, 3617810,

FAX: 3611545

ΤΙΜΗ ΤΕΥΧΟΥΣ: 1.500 Δρχ.

ΕΤΗΣΙΑ ΣΥΝΔΡΟΜΗ

ΙΔΙΩΤΕΣ: 10.000 Δρχ.

ΦΟΙΤΗΤΕΣ: 6.000 Δρχ.

ΕΤΑΙΡΙΕΣ - ΟΡΓΑΝΙΣΜΟΙ: 30.000 Δρχ.

ΔΙΕΤΗΣ ΣΥΝΔΡΟΜΗ

ΙΔΙΩΤΕΣ: 15.000 Δρχ.

ΦΟΙΤΗΤΕΣ: 10.000 Δρχ.

ΕΤΑΙΡΙΕΣ - ΟΡΓΑΝΙΣΜΟΙ: 50.000 Δρχ

ΓΙΑ ΠΛΗΡΩΜΗ ΣΥΝΔΡΟΜΩΝ:

Εθνική Τράπεζα Ελλάδος

ΑΡ. ΛΟΓΑΡΙΑΣΜΟΥ: 51342181/104

ΕΠΙΜΕΛΕΙΑ - ΠΑΡΑΓΩΓΗ

ACCESS SOFT Ε.Π.Ε.

Σολωμού 46, 10682 Αθήνα

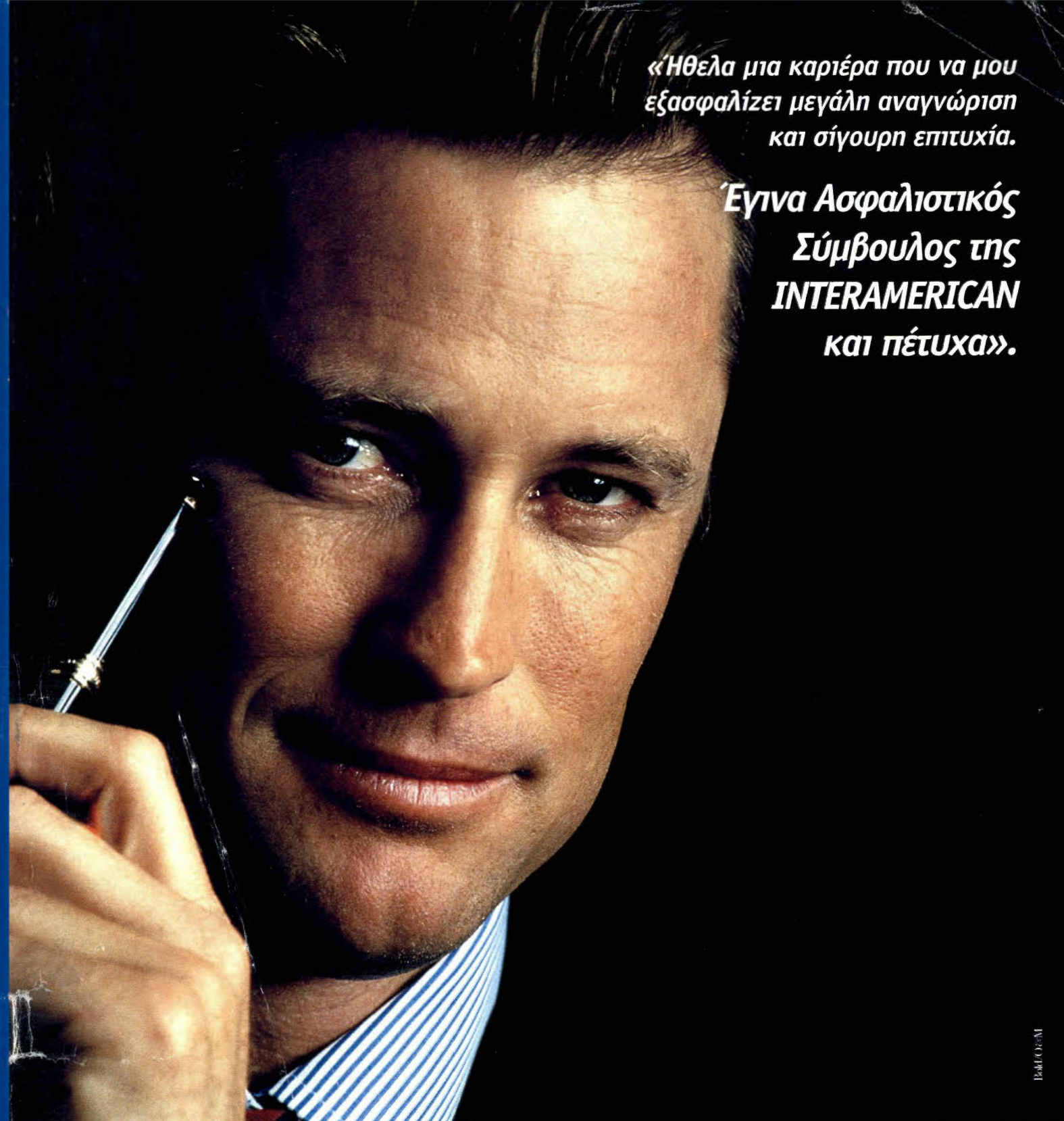
Τηλ.: 3804460, 3847446 FAX 3847447

ΑΠΑΓΟΡΕΥΕΤΑΙ Η ΑΝΑΔΗΜΟΣΙΕΥΣΗ, η αναπαραγωγή, ολική, μερική ή περιληπτική ή κατά παράφραση ή διασκευή / απόδοση του περιεχομένου του περιοδικού με οποιονδήποτε τρόπο, μηχανικό, ηλεκτρονικό, φωτοτυπικό, ηχογράφησης ή άλλο, χωρίς προηγούμενη γραπτή άδεια του εκδότη

Νόμος 2121/1993 στην Ελλάδα και κανόνες Διεθνούς δικαίου που ισχύουν στην Ελλάδα.

«**Ήθελα μια καριέρα που να μου εξασφαλίζει μεγάλη αναγνώριση και σίγουρη επιτυχία.**

Έγινα Ασφαλιστικός Σύμβουλος της INTERAMERICAN και πέτυχα».



Ο Ασφαλιστικός Σύμβουλος της INTERAMERICAN κάνει καριέρα στο χρηματοασφαλιστικό τομέα, κατακτώντας την κορυφή του κλάδου του. Μετεκπαιδεύεται στο Ινστιτούτο Χρηματοοικονομικών Σπουδών I.X.O.Σ. και κατακτά τον τίτλο L.U.T.C., τον ανώτατο τίτλο σπουδών σε Απολαμβάνει την αναγνώριση και την πλήρη

στήριξη της INTERAMERICAN, του κολλοσσίου όμιλου που του παρέχει -ως εργαλείο δουλειάς- τη μεγαλύτερη γκάμα πρωτοποριακών και ιδιαίτερα ανταγωνιστικών προϊόντων, ώστε να καλύπτει απόλυτα τις ανάγκες των πελατών του. Ο Ασφαλιστικός Σύμβουλος της INTERAMERICAN έχει εξασφαλίσει μια καριέρα πραγματικά Μεγάλη και Σίγουρη. Τι άλλο να ζητήσει;

INTERAMERICAN
 Μεγάλη και Σίγουρη!

ALLMA Unit Linked



dot & dash

Μέρα με τη μέρα, ο κόσμος του μεγαλώνει.

Οι σπουδές, η επαγγελματική σταδιοδρομία, η δημιουργία της δικής του οικογένειας θα γίνουν οι αυριανοί του στόχοι. Το Allma Παιδικό είναι το πρόγραμμα που δημιούργησε η Allianz για την πραγματοποίηση αυτών των στόχων. Είναι το πρόγραμμα που προσφέρει στο παιδί σας τη μεγαλύτερη ασφάλεια και ταυτόχρονα επενδύει σε ένα ισχυρό-Αμοιβαίο Κεφάλαιο επιλεγμένων μετοχών και ομολόγων, το Allianz Unit Linked.

Μέρα με τη μέρα οι προσδοκίες του θα μεγαλώνουν, θα έχει όμως ένα ισχυρό κεφάλαιο για να τις εκπληρώσει.

Κεντρικά Γραφεία: Λ. Κηφισίας 124, 115 26 Αθήνα
Τηλ.: 6905 500, Fax: 6911 150, 6916 614

Υποκατάστημα Β. Ελλάδος: Τιμισκή 27, 546 24 Θεσσαλονίκη
Τηλ.: 031 2326 40, Fax: 031 2297 02

<http://www.allianz.gr>

ΤΑ ΑΜΟΙΒΑΙΑ ΚΕΦΑΛΑΙΑ ΔΕΝ ΕΧΟΥΝ ΕΓΓΥΗΜΕΝΗ ΑΠΟΔΟΣΗ ΚΑΙ ΟΙ ΠΡΟΗΓΟΥΜΕΝΕΣ ΑΠΟΔΟΣΕΙΣ ΔΕΝ ΔΙΑΣΦΑΛΙΖΟΥΝ ΤΙΣ ΜΕΛΟΝΤΙΚΕΣ.

Allianz 

Η δύναμη στο πλευρό σας