ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΟ
ΝΑΙ
ΠΕΡΙΟΔΙΚΟ ΕΠΙΚΟΙΝΩΝΙΑΣ
ΤΕΥΧΟΣ 160 • ΜΑΪΟΣ-ΙΟΥΝΙΟΣ 2016 • Euro 5 • www.asfalistikonai.gr



ΧΡΙΣΤΟΦΟΡΟΣ ΣΑΡΔΕΛΗΣ

Η ΕΘΝΙΚΗ Ασφαλιστική είναι εθνική υπόθεση!

ΕΠΑΓΓΕΛΜΑΤΙΚΑ ΤΑΜΕΙΑ

Ο ΡΟΛΟΣ ΤΗΣ ΙΔΙΩΤΙΚΗΣ ΑΣΦΑΛΙΣΗΣ ΣΤΗΝ ΑΝΑΠΛΗΡΩΣΗ ΤΩΝ ΕΙΣΟΔΗΜΑΤΩΝ

ΝΑΙ, ΑΝΕΞΑΡΤΗΤΟ ΕΠΙΣΤΗΜΟΝΙΚΟ ΠΕΡΙΟΔΙΚΟ ΓΙΑ ΑΣΦΑΛΙΣΤΕΣ - ΠΩΛΗΤΕΣ FINANCIAL SERVICES



OFFICIAL TEAM PARTNER

AMG PETRONAS FORMULA ONE™ TEAM

The F1 FORMULA 1 logo, F1, FORMULA 1, FIA FORMULA ONE WORLD CHAMPIONSHIP, GRAND PRIX and related marks are trademarks of Formula One Licensing BV, a Formula One group company. All rights reserved.

Παγκόσμια Δύναμη στις Ασφάλειες Ζωής

MetLife®



Η επιλογή της Ασφαλιστικής Εταιρείας που θα εμπιστευθείτε την Ασφάλεια της Ζωής σας είναι μία κρίσιμη απόφαση.

Η MetLife καλύπτει αποτελεσματικά με ευέλικτα ατομικά και ομαδικά Ασφαλιστικά Προγράμματα τους κλάδους Ζωής, Προσωπικών Ατυχημάτων, Υγείας, παρέχοντας ολοκληρωμένη προστασία σε εκατοντάδες χιλιάδες ανθρώπους σε κάθε γωνιά της Ελλάδας. Επίσης, αναγνωρίζεται διαχρονικά για τη συνέπεια, την αποτελεσματικότητα και τη φερεγγυότητά της προς όφελος των Ασφαλισμένων της.

Η MetLife αποτελεί μια παγκόσμια δύναμη στον κλάδο των Ασφαλειών Ζωής, των Συνταξιοδοτικών Προγραμμάτων και των Ομαδικών Ασφαλίσεων Προσωπικού. Κατέλαβε την πρώτη θέση στις εταιρείες ασφαλίσεων ζωής και υγείας στην ετήσια λίστα του περιοδικού Fortune για τις πιο «Πιο Αξιοθαύμαστες Εταιρείες στον Κόσμο».

© 2015 METLIFE
© 2015 PNTS

MetLife®

Γιατί η ασφάλειά σας μετράει

Λεωφ. Κηφισίας 119, 151 24 Μαρούσι, Αθήνα, Τηλ.: 210 8787.000, Fax: 210 6123.722
e-mail: contact@metlife.gr, www.metlife.gr

ΙΝΤΕΡΣΑΛΟΝΙΚΑ

ΟΜΙΛΟΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ

Νοιάζεται για σας









ΚΕΝΤΡΙΚΑ ΓΡΑΦΕΙΑ: 15ο Χ.Λ.Μ. ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗΣ - ΠΕΡΑΙΑΣ, Τ.Θ. 22402, Τ.Κ. 55102, ΤΗΛ. ΚΕΝΤΡΟ: 2310 492100, FAX: 2310 465219
ΥΠ/ΜΑ ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗΣ: Ν. ΚΟΥΝΤΟΥΡΙΩΤΟΥ 19, Τ.Κ. 54625, ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗ, ΤΗΛ. ΚΕΝΤΡΟ: 2310 554641, 501776, FAX: 2310 541228
ΓΕΝΙΚΗ ΔΙΕΥΘΥΝΣΗ ΑΘΗΝΩΝ & Ν. ΕΛΛΑΔΟΣ: ΛΕΩΦ. ΣΥΓΓΡΟΥ 175, Τ.Κ. 17121, ΑΘΗΝΑ, ΤΗΛ. ΚΕΝΤΡΟ: 210 9304000, FAX: 210 9304040

24ωρη, χωρίς χρέωση, τηλεφωνική γραμμή 11.555 και 11.556, από όλα τα κινητά τηλέφωνα για παροχή Βοήθειας

www.intersalonica.gr — e-mail: company@intersalonica.gr

ΕΘΝΙΚΗ
Η ΠΡΩΤΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ



Η ζωή στο Full

Το Full είναι το νέο πλήρες πρόγραμμα υγείας από την Εθνική Ασφαλιστική! Προσαρμοσμένο στις προσωπικές ανάγκες, τις δικές σας και της οικογένειάς σας, θα είναι δίπλα σας σε όλα τα στάδια της ζωής σας, εξασφαλίζοντας υψηλής ποιότητας υπηρεσίες υγείας σε περίπτωση νοσηλείας, αλλά και φροντίδα για την πρόληψη της υγείας σας.

18189 / www.ethniki-asfalistiki.gr facebook.com/ethnikiasfalistiki

Full

ΠΛΗΡΕΣ ΠΡΟΓΡΑΜΜΑ ΥΓΕΙΑΣ

Ε. ΣΠΥΡΟΥ - Γ.Κ. ΣΠΥΡΟΥ & ΣΙΑ Ο.Ε.
ΓΡΑΦΕΙΑ: ΟΘΩΝΟΣ & ΦΙΛΕΛΛΗΝΩΝ 3,
105 57 ΑΘΗΝΑ
ΑΦΜ: 999368058 ΔΟΥ: Δ' ΑΘΗΝΩΝ,
ΤΗΛ.: 210-3221.525, 210-3229.394,
FAX: 210-3257.074
E-MAIL: INFO@ASFALISTIKONAI.GR
WWW.ASFALISTIKONAI.GR

ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΟ
ΝΑΙ
ΠΕΡΙΟΔΙΚΟ ΕΠΙΚΟΙΝΩΝΙΑΣ

ΤΕΥΧΟΣ 160•ΜΑΪΟΣ - ΙΟΥΝΙΟΣ 2016

ΑΝΕΞΑΡΤΗΤΟ ΔΙΜΗΝΙΑΙΟ ΕΠΙΣΤΗΜΟΝΙΚΟ ΠΕΡΙΟΔΙΚΟ ΤΟΥ ΑΣΦΑΛΙΣΤΗ

ΕΤΗΣΙΑ ΣΥΝΔΡΟΜΗ
ΙΔΙΩΤΕΣ: 50 € - ΦΟΙΤΗΤΕΣ: 25 €,
ΕΤΑΙΡΕΙΕΣ - ΟΡΓΑΝΙΣΜΟΙ:
100 €, ΤΙΜΗ ΤΕΥΧΟΥΣ: 5 €
ΓΙΑ ΠΛΗΡΩΜΗ ΣΥΝΔΡΟΜΩΝ:
ΕΘΝΙΚΗ ΤΡΑΠΕΖΑ ΤΗΣ ΕΛΛΑΔΟΣ,
IBAN: GR6401101200000012044045990
ΤΡΑΠΕΖΑ ΠΕΙΡΑΙΩΣ:
IBAN: GR1001718280006828122233197



Το «Ασφαλιστικό ΝΑΙ» αποστέλλεται τιμής ένεκεν στους βουλευτές της ελληνικής Βουλής και στους ευρωβουλευτές

twitter.com/nextdeal_gr

facebook.com/nextdeal.gr

ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΟ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΟ ΡΕΠΟΡΤΑΖ
ΕΥΑΓΓΕΛΟΣ ΣΠΥΡΟΥ
ΛΑΜΠΡΟΣ ΚΑΡΑΓΕΩΡΓΟΣ
ΚΩΣΤΗΣ ΣΠΥΡΟΥ
ΧΡΗΣΤΟΣ ΚΙΤΣΙΟΣ, ΜΑΙΡΗ ΛΑΜΠΑΔΙΤΗ,
ΓΙΩΡΓΟΣ ΜΟΥΖΟΣ, ΑΡΗΣ ΜΠΕΡΖΟΒΙΤΗΣ
ΦΩΤΟΓΡΑΦΙΕΣ, ΦΩΤΟΡΕΠΟΡΤΑΖ VIDEO
ΚΩΣΤΗΣ ΣΠΥΡΟΥ
ΘΑΝΑΣΗΣ ΑΝΑΓΝΩΣΤΟΠΟΥΛΟΣ
ACEPHOTOGRAPHY.GR

ΛΟΓΙΣΤΗΡΙΟ
Κ. ΠΑΠΑΝΤΩΝΟΠΟΥΛΟΣ
ΔΙΑΝΟΜΗ
ΓΙΩΤΑ ΖΑΧΑΡΙΟΥ, ΝΕΝΑ ΜΑΝΤΑ
ΥΠΕΥΘΥΝΗ ΔΙΑΦΗΜΙΣΗΣ ΣΥΝΔΡΟΜΩΝ
Γ. ΚΑΛΤΣΩΝΗ gkaltsoni@spiroueditions.gr
ΤΗΛ. 2103221525 (ΕΣΩΤ. 4)
ΙΝΤΕΡΝΕΤ
ΚΩΝΣΤΑΝΤΙΝΑ ΚΟΣΜΟΠΟΥΛΟΥ

ΔΗΜΙΟΥΡΓΙΚΟ
ΓΙΑΝΝΗΣ Γ. ΜΠΟΥΚΟΥΒΑΛΑΣ
www.jmpc.gr
ΔΙΟΡΘΩΣΗ ΚΕΙΜΕΝΩΝ
Ορέστης Σχινάς
ΕΚΤΥΠΩΣΗ - ΒΙΒΛΙΟΔΕΣΙΑ
IRIS ΕΚΤΥΠΩΣΕΙΣ Α.Ε.Β.Ε
ΔΙΑΝΟΜΗ - ΠΕΡΙΠΤΕΡΑ
ΠΡΑΚΤΟΡΕΙΟ ΑΡΓΟΣ Α.Ε.

ΜΕΛΟΣ ΤΗΣ ΕΝΩΣΗΣ ΙΔΙΟΚΤΗΤΩΝ ΠΕΡΙΟΔΙΚΟΥ ΤΥΠΟΥ

ΠΕΡΙΕΧΟΜΕΝΑ

Άρθρο Εκδότη 8
Συναισθηματικά 10
Ασφαλιστικό Underwriting 20

ΚΟΙΝΩΝΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΗ



Τι σημαίνει το ΝΑΙ
στα επαγγελματικά ταμεία 50

ΜΕΛΕΤΕΣ



Ασφάλιση πληρωμάτων πλοίων, ασφάλιση σκαφών αναψυχής, ασφάλιση μεταφερόμενων εμπορευμάτων 72

ΧΡΙΣΤΟΦΟΡΟΣ ΣΑΡΔΕΛΗΣ

Η Εθνική Ασφαλιστική είναι εθνική υπόθεση



Η Εθνική Ασφαλιστική υπήρξε πάντοτε πυλώνας σταθερότητας στην αγορά μας, σημείο αναφοράς και αξιοπιστίας, όχι μόνο για τους ασφαλισμένους της, αλλά και για το σύνολο της κοινωνίας, τόνισε ο πρόεδρος της εταιρεία κ.Χριστόφορος Σαρδελής μιλώντας στο συνέδριο πωλήσεων. Σ' ένα επιχειρηματικό περιβάλλον που χαρακτηρίζεται από περίπλοκα συστήματα εταιρικής διακυβέρνησης, ολοένα και περισσότερες διαδικασίες, αυστηρότερους ελέγχους και αυξημένες υποχρεώσεις, η ομάδα της οποίας τα μέλη μοιράζονται ένα κοινό όραμα και στόχο, πρεσβεύουν τις ίδιες αξίες και λειτουργούν σε βάση αμοιβαίας εμπιστοσύνης, αποκτά μεγάλη υπεραξία σημειώνει ο κ.Σαρδελής.

| 32

ΣΥΝΕΔΡΙΑ



METLIFE 66
ΥΔΡΟΓΕΙΟΣ 86

DRONES



Ασφάλιση απο την Ατλαντική Ένωση 90

ΣΥΝΕΝΤΕΥΞΗ



Monique Goyens
Γενική διευθύντρια BEUC

Να μπουν κανόνες για την προστασία των καταναλωτών

| 60

ΑΛΕΞΑΝΔΡΟΣ ΣΑΡΡΗΓΕΩΡΓΙΟΥ

Οι ανάγκες άλλαξαν το «ασφαλιστικό κοστούμι»



Πάνε πια οι εποχές που όλοι φορούσαν το ίδιο «ασφαλιστικό κοστούμι», είτε χωρούσαν μέσα σε αυτό είτε όχι, σήμερα οι ανάγκες είναι μεγαλύτερες, πιο εξειδικευμένες, αλλά και τα προγράμματα της ιδιωτικής ασφάλισης καλύπτουν σε μεγάλο βαθμό αυτές τις νέες ανάγκες των πολιτών, τονίζει σε άρθρο του ο κ.Αλέξανδρος Σαρρηγεωργίου.

| 42

Η νομοθεσία ακριβαίνει την ασφάλιση



Μέσα από το 8ο διεθνές συνέδριο Insurance Europe, αναδείχτηκαν οι κύριοι προβληματισμοί της ευρωπαϊκής ασφαλιστικής αγοράς για το μέλλον,ο ρόλος της οποίας είναι να συνεχίσει να προσφέρει στους πελάτες της εκείνα τα ασφαλιστικά προγράμματα που θα τους βοηθούν να ζουν με σταθερότητα και ασφάλεια τονίζει η κ. Μαργαρίτα Αντωνάκη.

| 48

ΕΤΑΙΡΕΙΕΣ

INTERAMERICAN 44
ALLIANZ 58
AXA 80
ATE ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ 84
ΟΡΙΖΩΝ 92
GENERALI 96
INTERASCO 98
ΙΝΤΕΡΣΑΛΟΝΙΚΑ 100
MATRIX 102
ΕΥΡΩΚΛΙΝΙΚΗ 104
EYROINS 106
DAS 108



Γράφει
ο Ευάγγελος
Γ. Σπύρου,
εκδότης του
«Ασφαλιστικού ΝΑΙ»
e-mail: evaggelos@
spiroueditions.gr

Ποσειδών Ασφάλειος
(ο φυλάττων ασφαλείς τους θαλασσοπόρους)
και Ποσειδώνια!







Επάνω, γραμματόσημα με το Ναό του Ποσειδώνα στο Σούνιο και τον Θεό Ποσειδώνα, αριστερά, ο Πρωθυπουργός στο βήμα των Ποσειδωνίων. Η παράδοση των Ελλήνων συνεχίζεται!

Είναι πολλοί οι Έλληνες που γνωρίζουν για το ρόλο των αρχαίων Ελλήνων στην καθιέρωση της ασφάλισης και ασφαλειών προς την ανθρωπότητα.

Και επειδή υπάρχουν περισσότεροι Έλληνες και ξένοι που δεν γνωρίζουν λεπτομέρειες της ιστορίας του θεσμού ασφαλίσεων, με αφορμή το «ασφαλιστικό» που ταλαιπωρεί κυβερνήσεις και λαούς και τα «Ποσειδώνια» όπου μίλησε και ο Έλληνας πρωθυπουργός Αλ. Τσίπρας για την ελληνική ναυτιλία, θα παραθέσουμε κάποια ιστορικά στοιχεία, έτσι «για την ιστορία»!

Ποσειδών ασφάλι(ει)ος ήταν προσωνυμία του Ποσειδώνα και ταυτόχρονα ευχή να είναι ασφαλής ο πλους ο θαλάσσιος και συγχρόνως σίγουρη η επιστροφή. Λατρευόταν με το όνομα αυτό σε πολλές ελληνικές περιοχές και κυρίως στο Ταίναρο, όπου και ο ναός του Ποσειδώνα Ασφαλείου, στη Ρόδο όπου είχαν κοπεί και νομίσματα με χαραγμένη την επίκληση και στη Σπάρτη, όπου ο Παυσανίας αναφέρει ότι υπήρχε ιερό "Αθηνάς Αγοραίας και Ποσειδώνος Ασφαλίου" (βρέθηκε ερμαϊκή στήλη κοντά στο Αμύκλειο). Ο Ποσειδών, θεότητα γνωστή στη μυθολογία κατά τη διανομή του κόσμου, είναι ο άρχων του βασιλείου των υδάτων που οργώνει τα κύματα πάνω σε χρυσό άρμα που το σέρνουν άλογα όπως γράφεται από τον Όμηρο στην Ιλιάδα. Είναι από τους μεγαλύτερους θεούς, αδελφός του Δία και η δύναμή του φαίνεται στις γήινες και θαλάσσιες αναστατώσεις. Το όνομά του προέρχεται από τις ρίζες των λέξεων του υγρού στοιχείου Δαν και Δον (εκ της δονήσεως και δίνης των υδάτων) και από τη λέξη Πόσις (ο κύριος, ο άρχων). Τα δύο μαζί κάνουν το Ποσειδών, πόσις και δαν = Ποτειδάν ή Ποσειδών = ο κύριος των υδάτων. Ο Ποσειδών έχει ακόμη γύρω στα 60 (εξήντα) προσωνύμια, κοσμητικά επίθετα με τα οποία τον προσφωνούσαν στα επικά χρόνια, στα Ιωνικά, Αιολικά, Δωρικά και Βοιωτικά (Αιγαίος, Άλιος, Βασιλεύς, Ασφάλειος, Γαιήοχος, Γενέθλιος, Ενοσίχθων, Επόπτης, Ερεχθεύς, Ιερώτατος (Ορφικοί), Ευρυσθένης, Ίππαρχος, Ίσθμιος, Κυμοθαλής, Λαρνάκιος (Λάρνακα Κύπρου), Νυμφαγέτης (προστάτης νυμφών), Ουράνιος, Πατήρ (όπως ο Ζευς), Πελάγιος, Πόντιος (άρχων Πόντου), Πότνιος (σεβαστός), Σεισίχθων, Σωτήρ (ο σώζων ναυτιλομένους), Ταύρειος (θαλασσοκρατορία Μίνωος), Χρυσοτρίαινος, Άναξ Παντοκράτωρ κ.λπ. κ.λπ. Τα σχετικά με τον Ποσειδώνα και τη λατρεία του ως Θεός Ποσειδών Ασφάλειος δείχνουν ότι πολύ νωρίς υπάρχει η έννοια ασφάλιση ως ιδέα και πράξη στη ζωή των Ελλήνων. Αναφορές υπάρχουν στον Όμηρο, τον Ησίοδο και τους Ορφικούς (10η χιλιετηρίδα προ Χριστού). Το ναυτικό δάνειο και τα πρώτα είδη θαλάσσιας ασφάλισης θεσμοθετήθηκαν από το ναυτικό λαό των Ελλήνων, που ονόμασαν και τις σχετικές λέξεις που αντέγραψαν άλλοι λαοί, περί της γης και θαλάσσης. Αυτοί συνέλαβαν την έννοια κίνδυνος και την ανάγκη αντιμετώπισης (ασφάλισης). Εκτός των Ορφικών, αναρίθμητοι συγγραφείς αναφέρονται στην ασφάλιση: Ηρόδοτος, Θουκυδίδης, Πλούταρχος, Σόλων, Πιττακός, Περίανδρος, Δημοσθένης, Αισχίνης, Λυσίας, Ανδοκίδης, Αριστοτέλης, Θαλής, Ισοκράτης, Μένανδρος, Ξενοφών, Πίνδαρος, Σοφοκλής κ.λπ. Πλείστα ρητά και αποφθέγματα περί κινδύνων, πρόνοιας και προστασίας που δείχνουν ασφαλιστική συνείδηση. Η επίδρασή τους μεταφέρθηκε στη ρωμαϊκή εποχή και από εκεί σε όλη την Ευρώπη: Ιταλία, Ισπανία, Αγγλία, Γαλλία, Γερμανία, Σκανδιναβικές χώρες. Η θαλάσσια ασφάλιση σε όλες τις ευρωπαϊκές χώρες στηρίχθηκε στις θεμελιώδεις αρχές των Αρχαιοελλήνων.

Στα νεότερα χρόνια ο πρωθυπουργός Ι. Καποδίστριας μετείχε σε ασφαλιστική εταιρεία και ο Πρόεδρος της Δημοκρατίας Κων. Γ. Καραμανλής εργάσθηκε ως ασφαλιστής στην Generali πριν κατέβει στην πολιτική (1929). Ο Ελευθέριος Βενιζέλος είχε ασφάλεια ζωής στην ΕΘΝΙΚΗ Ασφαλιστική.

Η οικογένεια, η φυλή, το γένος, η πόλις και η κοινωνική οργάνωση της ομαδικής συμβίωσης και αλληλοβοήθειας ήταν κατακτήσεις πολιτισμού ελληνικές. Ιστορικές πηγές περί αλφαβήτου και πρώτων πολιτιστικών καταγραφών αποδεικνύουν γραπτώς ότι τους Έλληνες ακολούθησαν Φοίνικες και Αιγύπτιοι και όχι το αντίθετο (σε ένα βιβλίο για την ιστορία της Αφάλισης που είχε ένθετο πρόσφατα η «Καθημερινή» δεν ήταν ξεκάθαρη η αναφορά στην πρωτοπορία των Ελλήνων). Ο θεσμός των οργανώσεων του Σόλωνα μεταφέρθηκε στη Ρώμη, όπως αναφέρει ο νομοδιδάσκαλος Γάιος των Ρωμαίων. Ως πρωτοπόροι στην εμπορική ναυτιλία οι Έλληνες ήταν και πρωτοπόροι ασφάλισης σε Ελλάδα αλλά και αποικίες: Κυκλάδες, Κρήτες, Μινωίτες, Κύπρος, Μυκήνες, Μίλητος, Μικρά Ασία, Ιωνία, Κόρινθος, Αίγινα, Χίος, Ναύκρατις, Θάσος, Πειραιεύς, Ρόδος, Δήλος, Αλεξάνδρεια. Το ναυτικό δάνειό τους είχε τέτοιο βαθμό τελειοποίησης που σπουδαίοι δικηγόροι του 19ου αιώνα υποστήριζαν ότι συμβόλαια του Λονδίνου το 1860 θα μπορούσαν να χρησιμοποιήσουν τα ίδια στοιχεία ακριβώς όπως οι Ρόδιοι (Κ. Μακρής: Ιστορία Ιδιωτικής Ασφάλισης 1996). Το Δίκαιο της Ρόδου στα ναυτιλιακά και κυρίως γύρω από την κοινή αβαρία ισχύει ώς σήμερα και ενσωματώθηκε στο κοινό δίκαιο της Αγγλίας.

Νεότερες αρχαιολογικές έρευνες αποδεικνύουν με νέα στοιχεία πολλά για τη γλώσσα, το αλφάβητο και τον πολιτισμό που μετέφεραν Έλληνες γύρω από το Αιγαίο προς Μεσοποταμία, Αίγυπτο, Ινδίες (Μακεδόνες του Μεγάλου Αλεξάνδρου βρήκαν στη νήσο Παγχαία Ινδικού Ωκεανού πόλεις με Κρήτες που μιλούσαν Ελληνικά!) Όπως γράφει ο Διόδωρος Σικελιώτης και αποδεικνύουν οι Κρήτες μετέφεραν ήθη και έθιμα πολιτισμού (και ιδέες ασφάλισης) πολύ πριν εμφανισθούν οι Φοίνικες και άλλοι λαοί στην ιστορία!

Δύο Πρόεδροι της Ελληνικής Δημοκρατίας, οι Κων. Τσάτσος και Μιχ. Στασινόπουλος, δήλωσαν το 1986 ότι τα νεότερα επιστημονικά δεδομένα πρέπει να μπουν στα ελληνικά σχολικά βιβλία και να διδάσκονται επειδή φωτίζουν καλύτερα την προσφορά των Ελλήνων. Πολλά από αυτά που αφελώς ή ψευδώς διδάσκονται τα ανατρέπουν ευρήματα από την καταβύθιση της Αιγηίδας, προϊστορικής αλιείας (7000 π.Χ.) Ελλήνων (Οψιδιανός Χαλκιδικής και Χοιροκοιτία Κύπρου), πολιτισμός Σέσκλου Θεσσαλίας (5000 π.Χ.), Διμηνιού (4000 π.Χ.), Μινωικός πολιτισμός (2000 π.Χ.), Πινακίδα Διστηλιού Καστοριάς (5000 π.Χ) – ξύλινη επιγραφή κ.λπ.

Ο Ποσειδών ετιμάτο στην Ελλάδα απο την προορφική εποχή (10.000 πΧ -50.000 πΧ) εκτός των άλλων και ως Ασφάλειος Ποσειδών, προστάτης του υγρού στοιχείου και των συναισθημάτων που ταιριάζουν στην ασφάλιση.

Προτείνουμε επανασχεδιασμό και στην ασφαλιστική εκπαίδευση που κάποιοι ημιμαθείς καθιέρωσαν λανθασμένες απόψεις χωρίς ξεκάθαρη αναφορά στην πρωτοπορία των Αρχαιοελλήνων έναντι άλλων λαών! Οι σχολές εκπαίδευσης των ασφαλιστικών εταιρειών και τραπεζών οφείλουν να αρχίζουν τα ασφαλιστικά μαθήματα με αναφορά οτι η Έλληνες πρώτοι ξεκίνησαν την ιδέα της ασφάλισης!

Ευάγγελος Γ. Σπύρου



Φοντάνα ντι Τρέβι, άγαλμα Ποσειδώνα, Ρώμη, Ιταλία

Ελλάδα

Πατρίδα του φωτός

Ο Σωκράτης στο Πλατωνικό έργο "Μενέξενος" μας ταξιδεύει στη βαθύτερη έννοια της λέξεως πατρίδα και εμβαθύνοντας μέσω των λόγων του καταλήγουμε στο συμπέρασμα ότι πατρίδα (γη των πατέρων) δεν είναι απλά η γη στην οποία πέρασαν τη ζωή τους οι πρόγονοι μας, αλλά η γη με την οποία γίναμε ένα σε κάθε επίπεδο. Η έννοια όμως της λέξης "πατρίδα" μένει αναλλοίωτη διαχρονικά και αποτυπώνεται σε ένα ξεχωριστό βιβλίο «Η Ελλάδα Πατρίδα του Φωτός» του Νίκου Δεσύλλα από τις εκδόσεις Μίλητος αποσπάσματα του οποίου παρουσιάζει σε αυτό το τεύχος το Ασφαλιστικό Ναι. Την έκδοση προλογίζουν ο καθηγητής Πολιτικής Επιστήμης και Δημόσιας Διοίκησης του Πανεπιστημίου Αθηνών κ. Θάνος Βερέμης ,ο δημοσιογράφος ο κ. Νίκος Βατόπουλος και ο πρόεδρος της Ακαδημίας Αθηνών κ. Θανάσης Βαλτινός. Στην αρχή, πατρίδα είναι η αγκαλιά της μητέρας, αργότερα το παιδικό δωμάτιο, το σπίτι, ο δρόμος, η οικειότητα των σχέσεων, με τα χρόνια, η πατρίδα γίνεται ιδέα, γίνεται εικόνα, γεννά συναισθήματα που ορίζουν τη δική μας ταυτότητα και μας αυτοπροσδιορίζουν μέσα από την αναγνώριση του περιβάλλοντος σημειώνει χαρακτηριστικά ο κ. Νίκος Βατόπουλος. Αυτή είναι μια διαδρομή ευφρόσυνη με πρωταγωνιστές το φως και το χρώμα τονίζει ο κ. Θανάσης Βαλτινός, σημειώνοντας ότι φωτογράφος δεν αποστρέφει το μάτι από αυτό τα σημάδια. Τα αγνοεί απλώς, εστιάζοντας το ενδιαφέρον του σε ό,τι δυνάμει συγκροτεί την αλήθεια αυτού του τόπου. Ασχολίες αρχαϊκές που βρίσκονται στη βάση της ζωής. Η επιστροφή από τους αγρούς, το καθάρισμα του σταριού πριν από το άλεσμα, το κάψιμο του φούρνου. Γραμμές λιτές, αυστηροί όγκοι, καμπύλες βράχων, καμπύλες τρούλων εκκλησιών, που αιφνιδιάζουν με τον γήινο αισθησιασμό τους. Αυτός ο αέναος ερωτικόςδιάλογος. Η πέτρα και η στάλα της υπομονής που την τρυπάει... Κάθε έθνος αποκτά τα διακριτικά του στοιχεία και ξεχωρίζει χάρη σε κάποια ιδιαιτερότητα που πηγάζει από την ιστορία του σημειώνει ο κ.Θάνος Βερέμης.

Όμορφη και παράξενη πατρίδα
Ωσάν αυτή που μου 'λαχε δεν είδα
Οδυσσέας Ελύτης

ΣΥΝΑΙ ΣΘΗΜΑΤΙΚΑ
ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΟ ΝΑΙ ΠΕΡΙΟΔΙΚΟ ΕΠΙΚΟΙΝΩΝΙΑΣ
Επιμέλεια: Λάμπρος Καραγεώργος



Ελλάδα πατρίδα του φωτός

Ποιο, σαν το φως σου φωτίζει αλλού τη σφαίρα: Ποιό, απάνου απ' τα χρυσά κορμιά των Παρθενώνων κι' απ' τασημένια τα μαλλιά των ελαιώνων έτσι ποιό φως τη γαλαζώνει την ημέρα;

Κωστής Παλαμάς

ΜΙΑ ΑΙΣΙΟΔΟΞΗ ΠΡΟΟΠΤΙΚΗ

Από τον **Θάνο Βερέμη**

Κάθε έθνος αποκτά τα διακριτικά του στοιχεία και ξεχωρίζει χάρη σε κάποια ιδιαιτερότητα που πηγάζει από την ιστορία του. Η Ελλάδα σχηματίστηκε ως κράτος το 1830, αλλά μέχρι τότε διατηρούσε συνεχώς μια γλωσσική παράδοση, που χρονολογείται από τη Μυκηναϊκή Γραμμική Β' (1500 π.Χ.) και διαδόθηκε στην Εγγύς Ανατολή από την εποχή του Μεγάλου Αλεξάνδρου. Η μετάφραση της Παλαιάς Διαθήκης από τους εβδομήντα ελληνίζοντες Εβραίους τον 9ο π.Χ. αι. στην αλεξανδρινή «κοινή», αποτέλεσε, κατά τον μεγάλο γλωσσολόγο του Πανεπιστημίου Birmingham, George Thomson, την αρχή της νέας ελληνικής γλωσσικής παράδοσης.

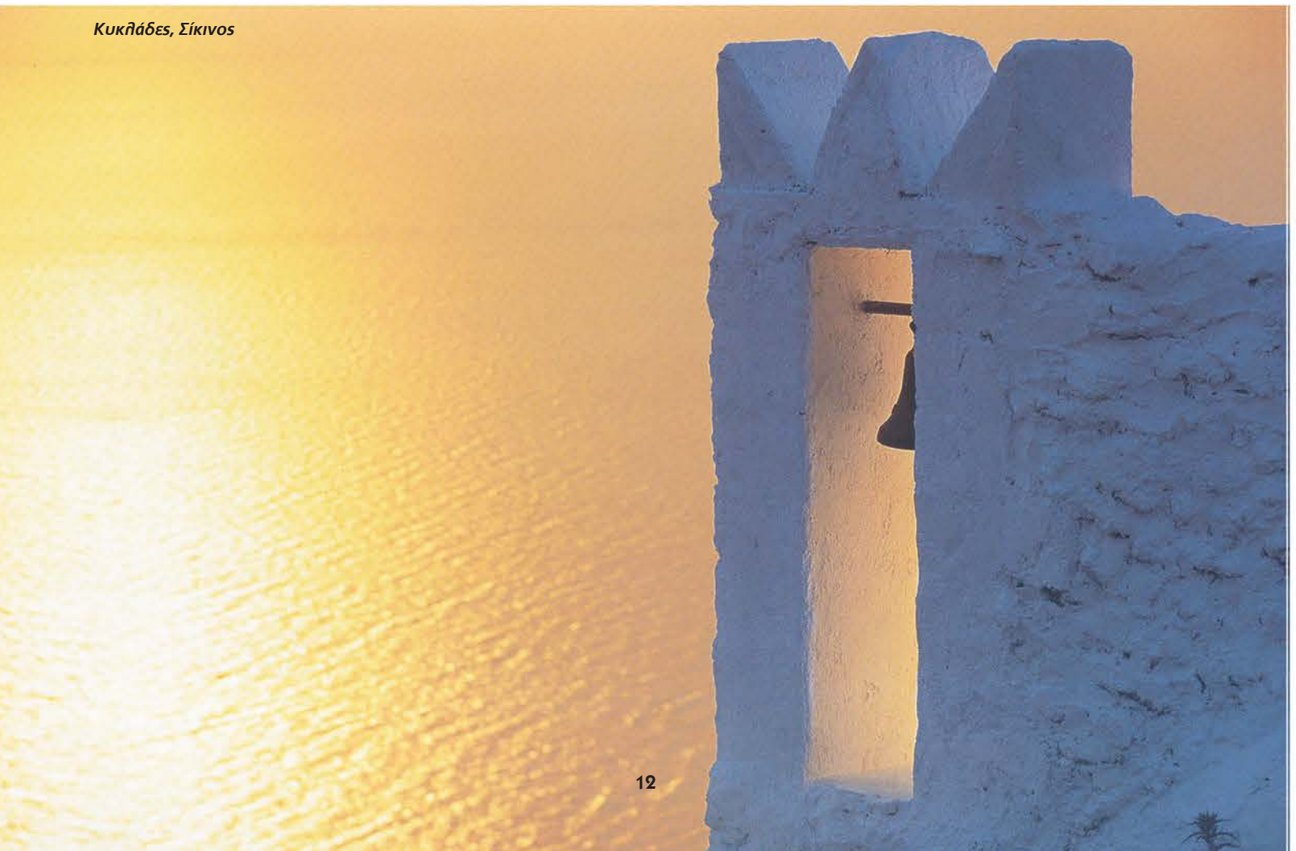
Ακόμα και σήμερα ένα εκκλησίασμα, με τις βασικές γνώσεις της γλώσσας, είναι σε θέση να παρακολουθήσει χωρίς κόπο τη λειτουργία στη γλώσσα των Ευαγγελίων. Τρεις από τους τέσσερις εξάλλου Ευαγγελιστές, έγραψαν τα ευαγγέλια στην ελληνική για να καταστήσουν τους ελληνόφωνους, του γνωστού τότε κόσμου, κοινωνούς του λόγου του Χριστού. Η Ορθοδοξία και η πρωτεύουσα της ανατολικής Ρωμαϊκής Αυτοκρατορίας έγιναν η κιβωτός της ελληνικής ως γλώσσας της εκκλησίας.

Η νεότερη Ελλάδα δεν κληρονόμησε μόνο την ευθύνη μιας μεγάλης πολιτισμικής παράδοσης, αλλά ανέλαβε και την επανασυγκρότηση της επικρατείας των αρχαίων της προκατόχων. Μολονότι ο αλυτρωτισμός του 19ου αιώνα δεν ήταν ελληνική εφεύρεση, η παρουσία μνημείων του ένδοξου παρελθόντος αποτέλεσε καθοριστικό στοιχείο στη διαμόρφωση του ελληνικού μεγαλοϊδεατισμού, και δεσμευτική υπόμνηση για όσους χάραζαν την ελληνική εξωτερική πολιτική. Στη διάρκεια του 19ου αιώνα η ελληνική επικράτεια μεγάλωνε διαρκώς. Μέσα σε πενήντα χρόνια (1830 - 1881) προστέθηκαν στο Μοριά, τη Ρούμελη και τις Κυκλάδες, τα Ιόνια, ο σιτοβολώνας της Θεσσαλίας και η Άρτα. Κατά τους Βαλκανικούς Πολέμους (1912-13) η Ελλάδα απέκτησε την Κρήτη, τη Μακεδονία, την Ήπειρο και νησιά του ανατολικού Αιγαίου. Στο συνέδριο των νικητών του Πρώτου Παγκοσμίου Πολέμου, το 1919, που είναι γνωστό ως Συνέδριο της Ειρήνης στο Παρίσι, ολόκληρη η Θράκη περιήλθε στην Ελλάδα.

Η Μικρασιατική Καταστροφή, το 1922, έφερε, σε μια χώρα μόλις πέντε εκατομμυρίων, ενάμισι περίπου εκατομμύριο πρόσφυγες. Με τη συνθήκη της Λωζάννης, το 1923, καθορίστηκαν τα ελληνοτουρκικά σύνορα και επιβλήθηκε η ανταλλαγή των πληθυσμών ανάμεσα στις δύο χώρες. Η τελευταία επέκταση των συνόρων της Ελλάδας πραγματοποιήθηκε στο Συνέδριο των Παρισίων του 1947, με την προσάρτηση της Δωδεκανήσου. Η γεωπολιτική σημασία της Ελλάδας την κατέστησε σύμμαχο της θαλάσσιας δύναμης που από τα μέσα του δεκάτου αιώνα κυριαρχούσε στην ανατολική Μεσόγειο. Η σχέση των ελληνικών κυβερνήσεων με τη Μεγάλη Βρετανία, κατά τον Πρώτο και το Δεύτερο Παγκόσμιο Πόλεμο, υπήρξε προϊόν γεωπολιτικών καταναγκασμών. Και στις δύο περιπτώσεις το κόστος της πολεμικής συμμετοχής ήταν υψηλό για την Ελλάδα. Στην πρώτη περίσταση η απόφαση του Ελευθέριου Βενιζέλου, να πολεμήσει στο πλευρό της Τριπλής Συνεννόησης, προκάλεσε ένα διχασμό που ταλαιπώρησε τη χώρα για πολλές δεκαετίες. Στη δεύτερη περίσταση, ο νικηφόρος πόλεμος κατά των φασιστικών δυνάμεων και η αντίσταση κατά του στρατού κατοχής επέφεραν δυσβάστακτο κόστος. Η καταστροφή της οικονομίας και ο λιμός που θέρισε τους αστικούς πληθυσμούς οδήγησε τη χώρα στον εξοντωτικό εμφύλιο του 1946-49. Το χάσμα που προκάλεσε στην κοινωνία ο αδελφοκτόνος πόλεμος γεφυρώθηκε οριστικά μόνο κατά την τελευταία δεκαετία του 20ού αιώνα.

Κινήσεις πληθυσμών από και προς το εσωτερικό της χώρας σημειώνονταν από την αρχή της ιστορίας. Το ευχάριστο κλίμα αποτέλεσε στοιχείο έλξης και η άγονη γη ήταν ο παράγοντας που απωθούσε το δημογραφικό πλεόνασμα. Ώσπου να φθάσει η Ελλάδα στο σημείο να δέχεται και να συντηρεί παράνομους μετανάστες και οικονομικούς πρόσφυγες, έκανε περισσότερο «εξαγωγή» από ό,τι «εισαγωγή» πληθυσμών. Οι πρόσφυγες της Μικράς Ασίας βρέθηκαν στο εθνικό κέντρο υπό συνθήκες καταναγκασμού και όχι επιλογής. Μεγάλες εμπορικές παροικίες είχαν από τους προηγούμενους αιώνες δημιουργηθεί σε ευρωπαϊκές πρωτεύουσες ενώ, από τις αρχές του 20ού αιώνα, ένα κύμα από μετανάστες, κυρίως από την Πελοπόννησο, εγκαταστάθηκαν στις ΗΠΑ. Η μετεξέλιξή τους, από αγρότες σε μαγαζάτορες και επιχειρηματίες στη διάρκεια μιας γενιάς, αποτελεί αδιάψευστη μαρτυρία για την προσαρμοστικότητά τους.

Μεταξύ 1950 και 1975, περίπου μισό εκατομμύριο 'Ελληνες μετανάστευσαν στη



Κυκλάδες, Σίκινος



Κυκλάδες: Φολέγανδρος



Ελλάδα *πατρίδα του φωτός*

Όπου και να ταξιδέψω η Ελλάδα με πληγώνει· παραπετάσματα βουνών αρχιπέλαγα γυμνοί γρανίτες...

Γιώργος Σεφέρης



Μακεδονία: Μονή Παναγιάς Μαυριώτισσας

Δυτική Ευρώπη, ιδιαίτερα στη Γερμανία, ως φιλοξενούμενοι εργάτες. Ο όρος δήλωνε ότι οι Γερμανοί, αντίθετα από τους Αμερικανούς, δεν ενδιαφέρονταν να αφομοιώσουν το εισαγόμενο εργατικό δυναμικό. Η εγγύτητα της Γερμανίας προς την Ελλάδα διευκόλυνε την επιστροφή πολλών αποδήμων, οι οποίοι δημιούργησαν μικρές επιχειρήσεις στα αστικά κέντρα.

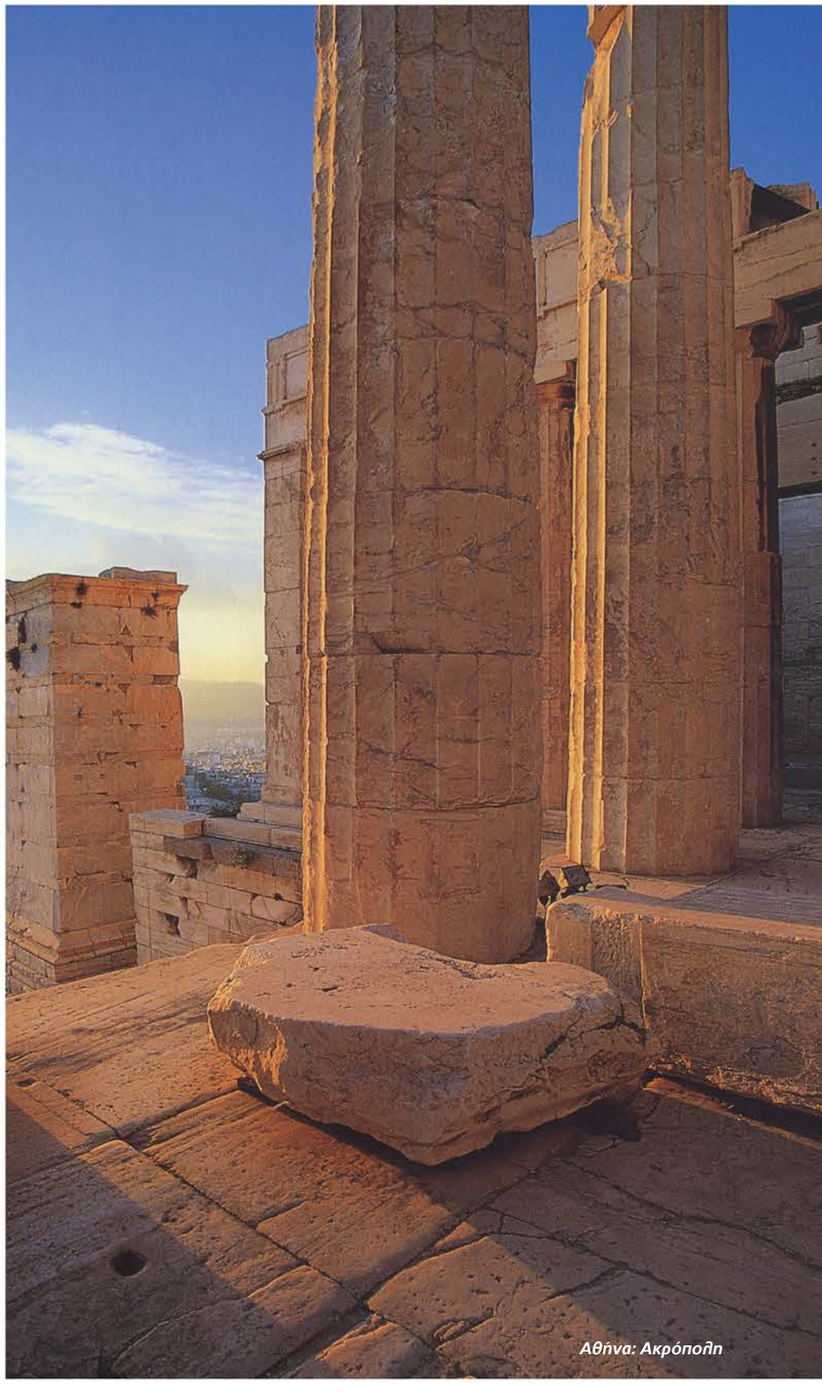
Υπάρχει η άποψη ότι τα ελληνικά πολιτικά κόμματα δεν υπήρξαν πετυχημένες απομιμήσεις των δυτικοευρωπαϊκών τους προτύπων. Η οικογενειοκρατία και οι πελατειακές σχέσεις μείωναν τη λειτουργία των κομμάτων ως ιδεολογικές οντότητες και εμπόδιζαν την εξέλιξή τους σε συλλογικούς οργανισμούς.

Δεδομένου ότι τα ελληνικά πολιτικά κόμματα δεν υπήρξαν μαζικές οργανώσεις που συγκροτήθηκαν με ταξικά κριτήρια, έφεραν πάντοτε τη σφραγίδα της προσωπικότητας των δημιουργών τους. Κι όμως σε λίγες άλλες ευρωπαϊκές χώρες ο κοινοβουλευτικός βίος υπήρξε πιο ομαλός από εκείνον της Ελλάδας. Η ομαλότητα διήρκεσε από τα μέσα του 19ου αιώνα ώς το μεγάλο διχασμό του 1916 ανάμεσα στον αρχηγό του κράτους και τον αρχηγό της κυβέρνησης. Κατά τον 19ο αιώνα σημειώθηκαν οι ακόλουθες τάσεις στην πολιτική: μια συντηρητική εσωστρεφής διαδικασία δημιουργίας κράτους, υπό τον κυβερνήτη Ιωάννη Καποδίστρια (1893 - 1831), ο κρατικός πατερναλισμός του Αλέξανδρου Κουμουνδούρου (1856 - 1881) και ο επαρχιακός εθνικισμός του Θεόδωρου Δηλιγιάννη (1881 - 1905). Στην άλλη όχθη της πολιτικής ήταν ο συνταγματικός Αλέξανδρος Μαυροκορδάτος (1891 - 1865) και ο μεγάλος μεταρρυθμιστής, Χαρίλαος Τρικούπης (1875 - 1895), ο οποίος δημιούργησε την οικονομική υποδομή για τη βιομηχανική απογείωση της χώρας. Αντίθετα από τους προκατόχους του, ο μεγαλύτερος εκσυγχρονιστής του 20ού αιώνα, Ελευθέριος Βενιζέλος (1910 - 1933), δεν υπήρξε διαλλακτικός με τον ανώτατο άρχοντα. Η σύγκρουση Βενιζέλου - Κωνσταντίνου είχε αφετηρία της δύο διαφορετικές εξωτερικές πολιτικές: την έξοδο της χώρας στο πλευρό της Τριπλής Συνεννόησης (Αγγλία, Γαλλία, Ρωσία) ή την ουδετερότητα. Η ουδετερότητα, την οποία υποστήριζε ο Κωνσταντίνος, θα στοίχιζε την απώλεια ελληνικών εδαφών, οποιοσδήποτε και αν ήταν ο νικητής. Η πραξικοπηματική έξοδος του Βενιζέλου τελικά δικαιώθηκε. Ο Κωνσταντίνος Καραμανλής (1955 - 1979) υπήρξε η κυρίαρχη πολιτική φυσιογνωμία της μεταπολεμικής Ελλάδας. Το όνομά του συνδέθηκε με την ανασυγκρότηση, την επαναφορά του δημοκρατικού πολιτεύματος μετά τη στρατιωτική δικτατορία (1967 - 1974) και την είσοδο της χώρας στην Ευρωπαϊκή Κοινότητα το 1981.

Με την είσοδο της Ελλάδας στην ΕΟΚ ολόκληρο το κοινωνικό σύστημα άρχισε να συγκλίνει προς τα ευρωπαϊκά πρότυπα. Ακόμα και η αποκλείνουσα ιδεολογία του ΠΑ.ΣΟ.Κ. και του χαρισματικού του αρχηγού, Ανδρέα Παπανδρέου (1981 - 1996), δεν κατάφερε να εκτροχιάσει τη διαδικασία ουσιαστικής ενσωμάτωσης στην Ευρώπη. Όταν ο Κώστας Σημίτης (1996) έγινε πρωθυπουργός και αρχηγός του ΠΑ.ΣΟ.Κ., χρειάστηκε να κινητοποιήσει τον κρατικό μηχανισμό προκειμένου να πετύχει την είσοδο της Ελλάδας στην Οικονομική και Νομισματική Ένωση της Ευρώπης (ΟΝΕ).

Καθώς η ειρήνη έγινε καθημερινή πραγματικότητα και όχι ανάπαυλα ανάμεσα σε συγκρούσεις, το Ακαθάριστο Εγχώριο Προϊόν αυξήθηκε δεκαέξι φορές από το 1959 και οι 'Ελληνες αισθάνθηκαν περισσότερο ασφαλείς μέσα στα σύνορά τους παρά ποτέ. Η αμοιβαιότητα στις σχέσεις Ελλάδας και Δύσης παγιώθηκε.

Η σύγχρονη Αθήνα είναι το αποτέλεσμα απρόβλεπτων συνθηκών. Η μεταμόρφωση μιας ξεχασμένης κωμόπολης σε πρωτεύουσα του νέου κράτους, η αναπάντεχη είσοδος μισού εκατομμυρίου προσφύγων από τη Μικρά Ασία και η κατοπινή μεταπολεμική αστυφιλία, καθόρισαν το χαοτικό της πρόσωπο. Σε μια εποχή που ο παλιός χαρακτήρας της πόλης εξαφανιζόταν κάτω από την επίθεση της ανοικοδόμησης, ο αρχιτέκτων Δημήτρης Πικιώνης (1887 -



Αθήνα: Ακρόπολη



Ελλάδα πατρίδα του φωτός

Πατρίδα, σὰν τὸν ἥλιο σου ἥλιος ἀλλοῦ δὲ λάμπει.
Πῶς εἰς τὸ φῶς του λαχταροῦν ἡ θάλασσα κι οἱ κάμποι,
πῶς λουλουδίζουν τὰ βουνά, τὰ δάσ', οἱ λαγκαδιὲς
στέρνοντάς του θυμίαμα μυριάδες μυρωδιές!

Λορέντζος Μαβίλης



Κυκλάδες: Σίκινος



Κρήτη: Χανιά



Κυκλάδες: Πάρος, Νάουσα

1968) σχεδίασε τους μνημειακούς περιπάτους του γύρω από την Ακρόπολη για να συντηρήσει την ανάμνηση της προβιομηχανικής Αθήνας.

Παρά τη φιλοσοφική απαισιοδοξία του μέσου Έλληνα, που πιστεύει ότι τον έταξαν να ασκεί κριτική στο κράτος και την κοινωνία, η χώρα δεν τα κατάφερε και άσχημα. Κατά την περίοδο που διαμορφώθηκαν οι θεσμοί του ελληνικού κράτους, η Ελλάδα ευτύχησε να έχει άξια πολιτική ηγεσία, ισχυρά θεμέλια, σωστή πλοήγηση και φιλόδοξους στόχους.

Ο δυτικός διαφωτισμός παρέμεινε η ιδεολογία που διέπει τα ελληνικά συντάγματα και η διασπορά, ιδιαίτερα στην αφετηρία του κράτους, βοήθησε ώστε να μη χρειαστούν αυταρχικοί μεταρρυθμιστές για να γεφυρώσουν το χάσμα ανάμεσα στην πρώην οθωμανική επαρχία και τα δυτικά πρότυπα του νέου ελληνικού κράτους. Οι καταστροφές που έπληξαν τη χώρα, από τον εθνικό διχασμό του 1916, τη Μικρασιατική Καταστροφή του 1922 και τον εμφύλιο του 1946 - 1949, δεν εξέτρεψαν την Ελλάδα από την εκσυγχρονιστική της πορεία. Ο Εμφύλιος ωστόσο άφησε πληγές που υποτροπίασαν δεκαοκτώ χρόνια μετά το τέλος του. Το δικτατορικό καθεστώς της 21ης Απριλίου 1967, όμως, ένωσε τους Έλληνες εναντίον του και έτσι συνέβαλε άθελά του στην τελική συμφιλίωση.

Σήμερα η δημοκρατία στην Ελλάδα έχει εμπεδωθεί, η ανάπτυξη παρουσιάζει σημαντικούς ρυθμούς και ο εκσυγχρονισμός αποτελεί το διακριτικό της στοιχείο στη χειμαζόμενη γειτονιά της.

ΕΡΜΗΝΕΥΟΝΤΑΣ ΤΗΝ ΕΙΚΟΝΑ ΤΗΣ ΕΛΛΑΔΑΣ

Από τον **Νίκο Βατόπουλο**

Η πατρίδα είναι μια έννοια εξαιρετικά συγκεχυμένη. Κατοικεί εντός μας μια ζωή, έχει φωλιάσει μέσα μας από τα πρώτα μας χρόνια. Στην αρχή, πατρίδα είναι η αγκαλιά της μητέρας, αργότερα το παιδικό δωμάτιο, το σπίτι, ο δρόμος, η οικειότητα των σχέσεων. Με τα χρόνια, η πατρίδα γίνεται ιδέα, γίνεται εικόνα, γεννά συναισθήματα που ορίζουν τη δική μας ταυτότητα και μας αυτοπροσδιορίζουν μέσα από την αναγνώριση του περιβάλλοντος. Πατρίδα μπορεί να μην είναι αναγκαστικά μόνο η χώρα στην οποία μεγαλώσαμε, μπορεί να επιλέξουμε δεύτερες και τρίτες πατρίδες, όπως διαλέγουμε τις ισόβιες φιλίες. Η πατρίδα δεν ταυτίζεται υποχρεωτικά με τα όρια ενός εθνικού κράτους. Πατρίδα μπορεί να είναι γεωπολιτικοί σχηματισμοί που έχουν χαθεί πίσω στο χρόνο - αλλά πατρίδα μπορεί να είναι κι ένα αγαπημένο σπίτι ή ένα πολυδιαβασμένο βιβλίο. Πατρίδα, μ' άλλα λόγια, μπορεί να είναι αυτό που μας ορίζει και αυτό που εξουσιάζουμε.

Συνήθως, το πώς βλέπει κάποιος έναν τόπο έχει να κάνει με το πώς βλέπει τον ίδιο του τον εαυτό. Η Ελλάδα, ως τόπος με συγκεκριμένα γωγραφικά όρια, είναι μία πρόσφατη ιστορική πραγματικότητα, ανέκαθεν όμως υπήρξε πατρίδα για εκατομμύρια ανθρώπους διαφορετικής προέλευσης. Οι διάφορες ερμηνείες που δόθηκαν κατά καιρούς στον ελληνικό τόπο, οι προσεγγίσεις στη φύση και την ιστορία της Ελλάδας, όπως και οι πολιτιστικοί συνειρμοί τους οποίους γεννά η ελληνική κοινωνία αποτελούν ένα ξεχωριστό κεφάλαιο προς έρευνα και στοχασμό. Η πνευματικότητα του ελληνικού τοπίου, φορτισμένου από την ευρωπαϊκή πρόσληψη της κλασικής αρχαιότητας μετά την Αναγέννηση, δείχνει να ξεπερνά κατά πολύ την πραγματιστική συνείδηση του σύγχρονου. Το ελληνικό τοπίο δείχνει, με άλλα λόγια, συχνά αυτόνομο απέναντι στη διαμορφωση των αντικειμενικών συνθηκών κάθε εποχής.

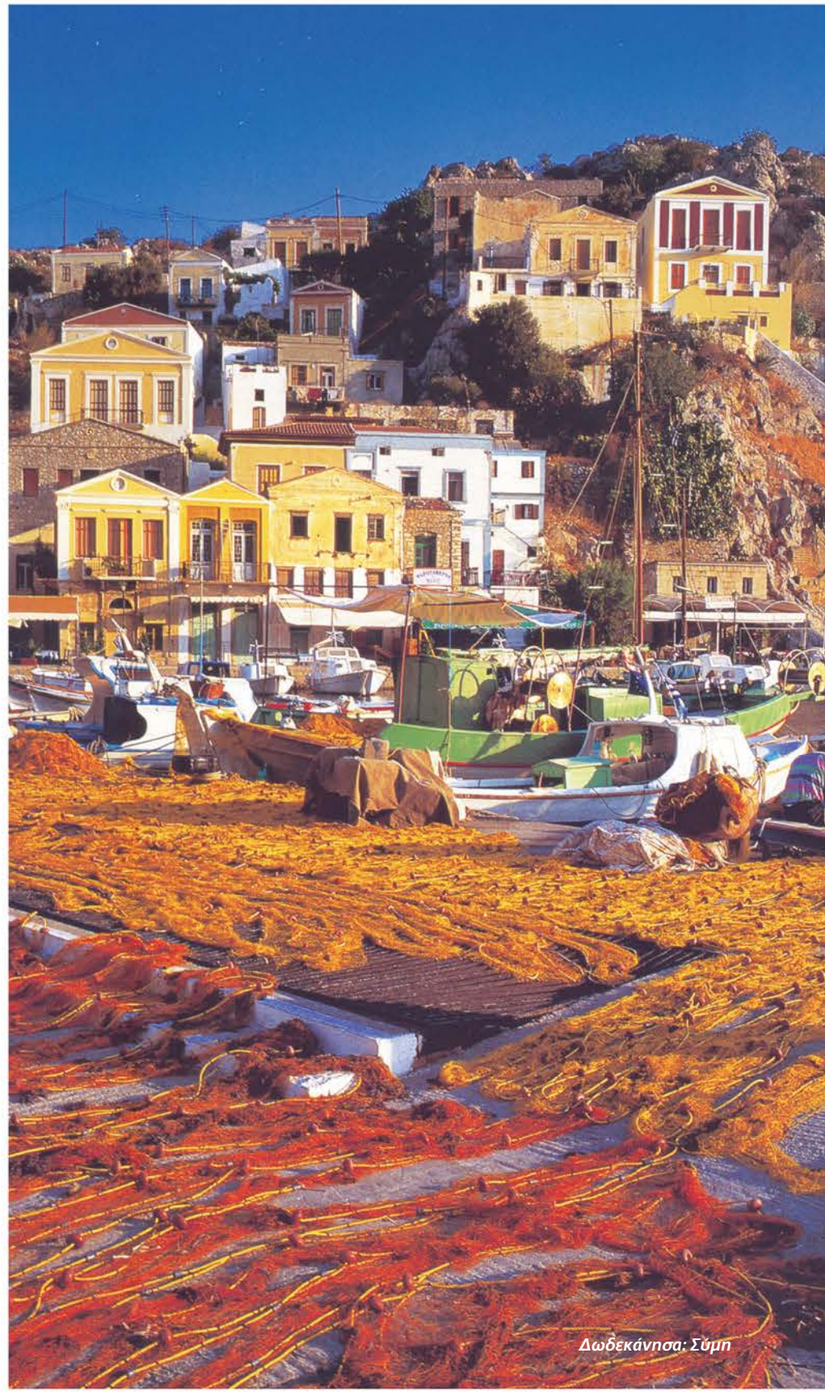
Για πολλούς ανθρώπους, που δεν γεννήθηκαν Έλληνες, το άκουσμα και μόνο της Ελλάδας ανακαλεί ένα καλά χωνεμένο θυμικό που φέρνει στο νου όψεις της αρχαιότητας, συχνά ασύνδετες μεταξύ τους και σχεδόν πάντα στερεότυπες. Η κλασική Αθήνα συμπλέει στο κοινό υποσυνείδητο με τη μινωική Κρήτη και η Μακεδονία του Φιλίππου με τη Σπάρτη και το Άργος.

Αυτή η ομογενοποίηση, κατανοητή ώς ένα βαθμό, προκαλεί συχνά σύγχυση όταν καλείται κάποιος να εξηγήσει ακόμη και στοιχειώδεις παρεξηγήσεις, όπως το γιατί η Χίος έχει στενότερη ιστορικά σχέση με τα μικρασιατικά παράλια παρά με την Ήπειρο, στη Δυτική Ελλάδα.

Από την άλλη, όμως, αυτή η ομογενοποίηση της πολυσύνθετης και μακραίωνης αρχαίας ιστορίας της ελληνικής γης αποδεικνύεται στους νεότερους χρόνους, τα τελευταία δηλαδή 950 χρόνια, ως ένας ισχυρότατος μαγνήτης, αλλά και ένα όπλο για την Ελλάδα, που ενίοτε λειτουργεί και ως ομπρέλα προστασίας. Η Αθήνα δεν βομβαρδίστηκε στη διάρκεια του Β' Παγκοσμίου Πολέμου όπως το Λονδίνο ή η Δρέσδη, αλλά, βέβαια, η ύπαιθρος υπέστη τις καθολικές επιπτώσεις της τραγικής δεκαετίας του ΄40. Στην Ελλάδα, όπως και σε άλλες χώρες, η δεκαετία του 1950 είναι η γέφυρα μετάβασης από ένα αγροτικό, ημιαστικό παρελθόν δίχως υποδομές και τουριστική κουλτούρα προς ένα βιομηχανικό, αστικό και πολυσύνθετο μέλλον, που αντλεί πόρους από τη διακίνηση εκατομμυρίων τουριστών.

Αν πάει κάποιος λίγο πίσω στο χρόνο και σταθεί γύρω στο 1860, π.χ., θα δει μια Αθήνα με ελάχιστα ξενοδοχεία και σκόρπιους περιηγητές. Εκείνα τα χρόνια, οι ξένοι επισκέπτες στην Αθήνα ήταν κατά κύριο λόγο επίγονοι του φιλελληνικού ρεύματος του 1820-30 και του βυρωνικού ρομαντισμού. Ελάχιστοι ήταν εκείνοι που έρχονταν στην Ελλάδα για επαγγελματικούς λόγους. Ήταν ακόμη ζωντανή, αν και φθίνουσα, η γραμμή που συνέδεε τους φοιτητές, τους ζωγράφους, τους τυχοδιώκτες, τους συγγραφείς του 1850 και του 1880 με τους περιηγητές του 17ου και του 18ου αιώνα. Έχει ενδιαφέρον να δει κάποιος την αφετηρία από την οποία έβλεπαν την Ελλάδα εκείνοι οι επισκέπτες της και κατ΄ αντιστοιχία πώς έβλεπαν οι 'Ελληνες πολίτες του μικρού ελληνικού βασιλείου τη θέση τους μέσα στον κόσμο.

Έως το 1930 περίπου, η Ελλάδα λογιζόταν μέρος της ευρύτερης Ανατολής, όπως και όλα τα νότια Βαλκάνια. Αν δει κάποιος διαφημιστικές καταχωρήσεις του 19ου αιώνα και των αρχών του 20ού θα διαβάσει



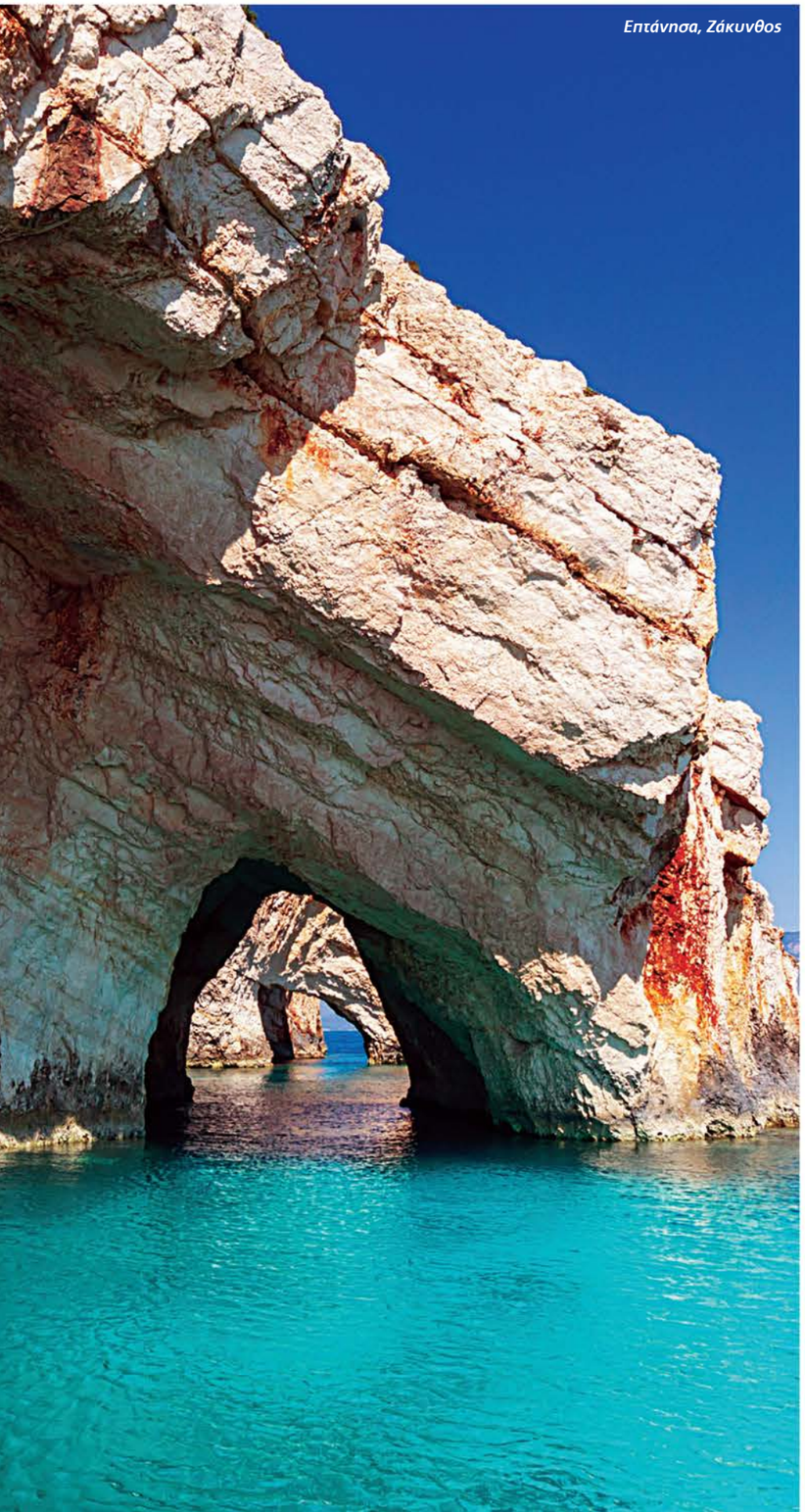
Δωδεκάνησα: Σύμη



Ελλάδα *πατρίδα του φωτός*

Ήλιος, βουνά και θάλασσα χρυσάκι οι μέσα κόσμοι,
ο αγέρας που φυσά. Χρυσόμηνας, χρυσάνθια, χρυσοπώρες,
χρυσές κι απ' την αυγή ώς το δύσμα οι ώρες

Κώστας Βάρναλης



Επτάνησα, Ζάκυνθος

συχνά την πρόταση: «...το μεγαλύτερον εν Ανατολή». Οι ίδιοι οι 'Ελληνες πολίτες, γαλουχημένοι με τη Μεγάλη Ιδέα, θεωρούσαν φυσιολογική τη συναισθηματική ένταξή τους στην Ανατολή, μέσα στην οποία έδιναν στον εαυτό τους ηγεμονική θέση, σαν κληρονόμοι της Βυζαντινής Αυτοκρατορίας. Ισως αυτή ήταν η ειδοποιός διαφορά ανάμεσα στην ευρωπαϊκή ερμηνεία του ελληνικού τόπου και στην αντίστοιχη «ελληνική». Η πρώτη ήταν, και ίσως είναι ακόμη, πιο στενή, καθώς εκπορεύεται αλλά και ορίζεται αφενός από την αρχαιότητα και αφετέρου από την κλασική τοπιογραφία της Αττικής, της Πελοποννήσου και των νησιών.

Μετά το 1950 και την ένταξη της Ελλάδας στο δυτικό καπιταλιστικό κόσμο, αρχίζει η πολιτική και ψυχολογική μετακίνηση των ορίων ανάμεσα στη Δύση και την Εγγύς Ανατολή. Τα όρια της Ανατολής μετατοπίζονται ανατολικότερα και συχνά αφήνουν απέξω ακόμη και τη Δυτική Τουρκία ή την Κύπρο, ενώ, μετά τη δημιουργία του κράτους του Ισραήλ, τα όρια αυτά γίνονται ακόμη πιο συγκεχυμένα. Η πολιτική ένταξη της Ελλάδας στη Δύση (που κορυφώθηκε το 1981 όταν έγινε μέλος της τότε ΕΟΚ και το 2000 όταν έγινε δεκτή στη ζώνη του ενρώ) επέδρασε καταλυτικά στην πρόσληψη της εικόνας της τόσο από τα διεθνή ΜΜΕ όσο και από το ευρύ κοινό. Ο μεσογειακός χαρακτήρας της Ελλάδας ήταν περισσότερο προφανής ώς τουλάχιστον το 1989 και τη λήξη της ψυχροπολεμικής περιόδου....

Μία φωτογραφία από τα Ζαγοροχώρια, το Πήλιο, τη Θράκη ή την Πίνδο δεν παραπέμπει ευθέως στην ευκόλως αναπαραγόμενη εικόνα της τουριστικής Ελλάδας. Η αγγελοπουλική εικόνα της Ελλάδας, με το βαλκανικό, ομιχλώδες τοπίο της, με τις γυμνές οξιές, τα χιονισμένα οροπέδια, τις λίμνες, τις ορθόδοξες εκκλησίες και την κεντροευρωπα'ίκή εκλεκτικιστική αρχιτεκτονική αντιδιαστέλλεται με το άχρονο, άυλο, παγανιστικά, αρχέγονο και συχνά αντι-αστικό χαρακτήρα της Ελλάδας του Αιγαίου και του εκρηκτικού φωτός, της κλασικής αρχαιότητας αλλά και των ταξιδιωτικών πρακτόρων. Με παγιωμένη και ασάλευτη την πολιτική, οικονομική, διπλωματική και πολιτιστική ένταξή της στη Δύση, η Ελλάδα ως ιδέα (συχνά όμως και ως εικόνα) εξακολουθεί και ζει στο μεταίχμιο όχι τόσο της ορθολογικής Δύσης και της παρορμητικής Εγγύς Ανατολής, όσο στο όριο ανάμεσα σε δύο αντιλήψεις ζωής που μπορεί να συνυπάρχουν ακόμη και μέσα στον ίδιον άνθρωπο. Στο ελληνικό τοπίο νιώθει κάποιος ότι ωθείται να ξεπεράσειτον εαυτό του, με την έννοια ότι συχνά στη θέα του Αιγαίου Πελάγους αισθάνεται εξαιρετικά στενή και ενίοτε άνευ ουσιαστικού νοήματος τη ζωή στον αστικό χώρο, τον οποίο, μόλις, άφησε πίσω.

Η επαφή με την Ελλάδα και την αρχέγονη δύναμη της φύσης της έχει, εν πολλοίς, να κάνει με μία προκαθορισμένη ροπή για τον ελκυστικό συνδυασμό του οικείου με το ανοίκειο, τις περισσότερες, όμως, φορές έχει να κάνει με κάτι εντελώς προσωπικό. Είναι σαν να ξεφυλλίζεις ένα οικογενειακό λεύκωμα φωτογραφιών και σαν να αντικρίζεις για πρώτη φορά αναγνωρίσιμα και ανεξήγητα αγαπητά πρόσωπα.

ΠΑΡΑΠΕΤΑΣΜΑΤΑ ΒΟΥΝΩΝ ΑΡΧΙΠΕΛΑΓΑ ΓΥΜΝΟΙ ΓΡΑΝΙΤΕΣ

Από τον **Θανάση Βαλτινό**

«Όπου και να ταξιδέψω η Ελλάδα με πληγώνει».

Είναι ο γνωστός στίχος του Σεφέρη -που έχει ήδη γίνει κοινός τόπος. Τον έγραψε το 1936, εποχή φορτωμένη από δυσοίωνα προμηνύματα. Ο ποιητής βυθίζεται στο μύθο και διαδρομεί μέχρι τις κίτρινες σκονισμένες ημέρες του, που τον χρικιάζουν. Τελικά τι τον πληγώνει; Πρόκειται μάλλον για ένα λυρικό άλγος απουσίας, για τις υποσχέσεις ενός παρελθόντος που απέρχονται στο βάθος του ορίζοντα, σείοντας ακόμα το μαντήλι τους.

Τις παρακολουθεί από το κατάστρωμα ενός υπ' ατμόν καραβιού που το λένε Αγωνία 937.

«Όπου και να ταξιδέψω, η Ελλάδα με πληγώνει». Αλλά και ένα ηλιοβασίλεμα μπορεί να μας πληγώσει.

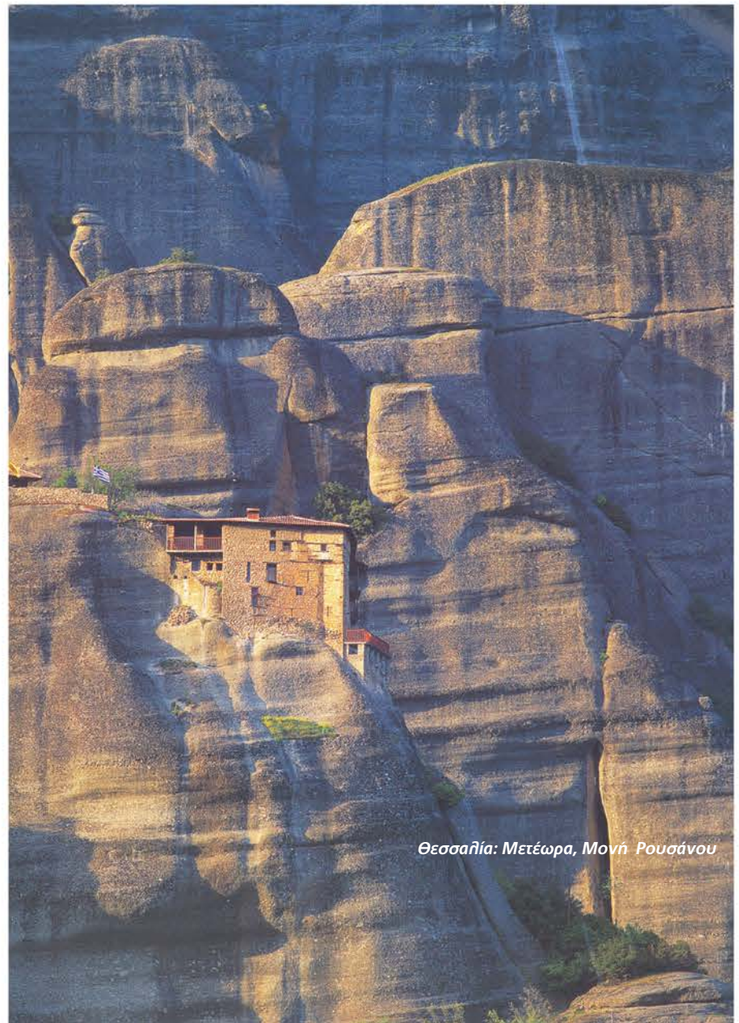
Θα ήταν ενδιαφέρον να αναστρέψουμε τον στίχο ως ερώτημα: Εμείς πόσο έχουμε πληγώσει την Ελλάδα;

Τα γεγονότα που ακολούθησαν την πορεία του καραβιού Αγωνία 937 είναι γνωστά. Άφησαν πίσω τους τη χώρα καθημαγμένη. Πόσες πικρές διαδρομές πάνω στο πεσμένο κορμί της έως να επουλωθούν οι πληγές; Ο Νίκος Δεσύλλας επιχειρεί μία ακόμα. Αλλά αυτή είναι διαδρομή ευφρόσυνη. Δεν τον απασχολεί η μυθολογία, ούτε καν η ιστορία.

Πρωταγωνιστές του είναι το φως και το χρώμα, στοιχεία που συνθέτουν μιαν εικόνα στοχαστικά ανέμελη. Είναι μια διαδρομή καθαρμού επίσης, μια ιλαστήριος αγνιστική τελετή. Έχουμε αποθέσει τόσο ρύπο πάνω στο θεσπέσιο σώμα, σε κάθε πτυχή του. Ο φωτογράφος δεν αποστρέφει το μάτι από αυτό τα σημάδια. Τα αγνοεί απλώς, εστιάζοντας το ενδιαφέρον του σε ό,τι δυνάμει συγκροτεί την αλήθεια αυτού του τόπου. Ασχολίες αρχαϊκές που βρίσκονται στη βάση της ζωής. Η επιστροφή από τους αγρούς, το καθάρισμα του σταριού πριν από το άλεσμα, το κάψιμο του φούρνου. Και η ποίηση του χώρου βεβαίως, του ηλιοκαμένου προσώπου του.

Γραμμές λιτές, αυστηροί όγκοι, καμπύλες βράχων, καμπύλες τρούλων εκκλησιών, που αιφνιδιάζουν με τον γήινο αισθησιασμό τους. Αυτός ο αέναος ερωτικόςδιάλογος. Η πέτρα και η στάλα της υπομονής που την τρυπάει.

Πηγή: ΕΛΛΑΔΑ ΠΑΤΡΙΔΑ ΤΟΥ ΦΩΤΟΣ
Εκδόσεις ΜΙΛΗΤΟΣ



Θεσσαλία: Μετέωρα, Μονή Ρουσάνου

ασφαλιστικό
UNDERWRITING

Η οικονομική κρίση «βλάπτει» την υγεία των Ελλήνων



Ανησυχητικές διαπιστώσεις για την υγεία των Ελλήνων στα χρόνια της οικονομικής κρίσης, περιλαμβάνονται στην έκθεση της Τράπεζας της Ελλάδος για τη Νομισματική Πολιτική που δόθηκε πρόσφατα στην δημοσιότητα από τον Διοικητή της ΤτΕ κ. Γιάννη Στουρνάρα. Τα στοιχεία που επικαλείται η Τράπεζα της Ελλάδας στο ειδικό θέμα για τις μεταρρυθμίσεις στον τομέα της υγείας, την οικονομική κρίση και τις επιπτώσεις στην υγεία του πληθυσμού είναι συγκλονιστικά, με την κατάθλιψη, τη ραγδαία άνοδο των χρόνιων παθήσεων και την αύξηση της παιδικής θνησιμότητας να είναι στην πρώτη γραμμή. Τα υψηλά ποσοστά ανεργίας, η εργασιακή ανασφάλεια και η συρρίκνωση των εισοδημάτων επιδείνωσαν την υγεία των Ελλήνων πολιτών, αναφέρει χαρακτηριστικά η ΤτΕ, κάνοντας λόγο για υποβάθμιση του επιπέδου υγείας του πληθυσμού. Ειδικότερα, όπως προκύπτει από τα στοιχεία, την περίοδο της οικονομικής κρίσης το ΑΕΠ εμφάνισε σωρευτική υποχώρηση περίπου κατά 26%, ο αριθμός των απασχολουμένων μειώθηκε περίπου κατά 1 εκατομμύριο άτομα, ενώ η ανεργία από 7,8% το 2008 εκτοξεύθηκε σε 27,5% το 2013, ενώ στη συνέχεια υποχώρησε σε 26,5% το 2014 και 24,9% το 2015, εξελίξεις οι οποίες οδήγησαν σε αύξηση του ποσοστού του πληθυσμού που αντιμετωπίζει κίνδυνο φτώχειας και κοινωνικού αποκλεισμού. Σύμφωνα με τον ΟΟΣΑ (OECD 2016), ο δείκτης κινδύνου σχετικής φτώχειας αυξήθηκε από 12,2% το 2009 σε 16,6% το 2013, ενώ για πρώτη φορά μειώθηκε σε 15,8% το 2014. Ενδιαφέρον είναι μάλιστα το εύρημα της μελέτης του Οργανισμού, σύμφωνα με το οποίο τα τελευταία χρόνια ο κίνδυνος φτώχειας ή κοινωνικού αποκλεισμού ενισχύθηκε κυρίως για τα παιδιά, ενώ παρατηρήθηκε ελαφρά υποχώρηση του αντίστοιχου κινδύνου για την τρίτη ηλικία. Το εύρημα αυτό, σε συνδυασμό με την πολύ υψηλή ανεργία μεταξύ των νέων (περίπου 50%), ενισχύει το ενδεχόμενο η ύφεση να έχει μακροπρόθεσμες αρνητικές επιπτώσεις τόσο στο ανθρώπινο κεφάλαιο όσο και στην ευημερία των νέων γενεών.

Όπως αναφέρουν πρόσφατες μελέτες, η ανεργία και το χαμηλό εισόδημα συνδέονται με εμφάνιση ψυχικών διαταραχών, προβλήματα εθισμού και χρήσης ουσιών, κατανάλωση φθηνών τροφών χωρίς υψηλή διατροφική αξία, κάπνισμα, υπερκατανάλωση οινοπνευματωδών ποτών ή αύξηση των χρόνιων νοσημάτων και, όπως προαναφέρθηκε, συνοδεύονται από ανεπαρκή αντιμετώπιση των ιατρικών περιστατικών, λόγω υποβάθμισης των παρεχόμενων υπηρεσιών υγείας. Συνολικά, η χαμηλότερη κοινωνικοοικονομική κατάσταση ενός ατόμου (socioeconomic status) συνδέεται με κακή κατάσταση υγείας και αυξημένα επίπεδα νοσηρότητας και θνησιμότητας.

Παράλληλα, η περικοπή της δημόσιας υγειονομικής δαπάνης κατά 1% του ΑΕΠ συνδέεται με επιπλέον 0,0053 θανάτους από καρκίνο ανά 100.000 άτομα. Οι αναλυτές επισημαίνουν ότι η οικονομική κρίση του 2008-2010 συνδέεται με επιπλέον 260.000 θανάτους από καρκίνο στις χώρες του ΟΟΣΑ.

Οι επιπτώσεις στην υγεία

Αν και απαιτούνται αρκετά χρόνια ώστε να αποκαλυφθούν οι πλήρεις επιπτώσεις της οικονομικής κρίσης στην υγεία του πληθυσμού, στην Ελλάδα αρκετοί δείκτες υγείας έχουν αρχίσει να επιδεινώνονται. Πρόσφατες μελέτες υποστηρίζουν ότι τα πρώτα χρόνια της οικονομικής κρίσης μειώθηκε το ποσοστό του πληθυσμού που δηλώνει "καλή" ή "πολύ καλή" αυτοαξιολογούμενη υγεία (self-rated health), από 71% το 2006 σε 68,8% το 2011. Σύμφωνα όμως με νεότερα στοιχεία (ΕΛΣΤΑΤ 2015), το ποσοστό του πληθυσμού που δηλώνει "καλή" ή "πολύ καλή" υγεία έχει παραμείνει σταθερό μεταξύ 2009 και 2014.

Ωστόσο, στην ίδια έρευνα της ΕΛΣΤΑΤ καταγράφεται σημαντική αύξηση (κατά 24,2%) στον πληθυσμό ηλικίας 15 ετών και άνω (15+) που δηλώνει ότι πάσχει από κάποιο χρόνιο πρόβλημα υγείας ή χρόνια πάθηση (τα περιστατικά χρόνιας νοσηρότητας αυξήθηκαν από 39,7% το 2009 σε 49,3% το 2014). Επίσης, την περίοδο της κρίσης αυξήθηκε το ποσοστό του πληθυσμού (15+) που περιόρισε τις δραστηριότητές του λόγω προβλημάτων υγείας (δείκτης Global Activity Limitation Indicator) από 22,8% το 2009 σε 29,8% το 2014. Η ανοδική τάση στη χρόνια νοσηρότητα του πληθυσμού δύναται να επιδράσει αυξητικά στις μελλοντικές δαπάνες υγείας και να επιβαρύνει τα ασφαλιστικά ταμεία, ενώ ενδέχεται να οδηγήσει σε υποχώρηση της παραγωγικότητας της εργασίας.

Αξιοσημείωτο είναι το εύρημα ότι η σωματική υγεία των παιδιών έχει επηρεαστεί αρνητικά από την οικονομική κρίση. Όπως αναφέρεται στη διεθνή βιβλιογραφία (βλ. Economou et al. 2014), το ποσοστό των γεννήσεων παιδιών χαμηλού βάρους (κάτω από 2,5 κιλά) στην Ελλάδα έχει αυξηθεί κατά 19% την περίοδο 2008-2010, γεγονός που συνδέεται με μακροχρόνιες αρνητικές επιπτώσεις στην υγεία και την ανάπτυξη των παιδιών. Επίσης, σύμφωνα με στοιχεία που δημοσιεύει η ΕΛΣΤΑΤ, έχει ανακοπεί η μακροχρόνια τάση μείωσης της παιδικής θνησιμότητας (θάνατοι βρεφών έως ενός έτους ανά 1.000 γεννήσεις ζώντων). Συγκεκριμένα, η παιδική θνησιμότητα αυξήθηκε από 2,65 το 2008 σε 3,75 το 2014. Η εξέλιξη αυτή αποδίδεται αφενός στην αύξηση κατά περίπου 10% των θανάτων βρεφών κάτω του ενός έτους και αφετέρου στην υποχώρηση των γεννήσεων κατά 22,1% την προαναφερθείσα περίοδο. Συγκεκριμένα, καταγράφηκαν 92.149 γεννήσεις το 2014, έναντι 118.302 το 2008 (που ήταν η υψηλότερη τιμή της περιόδου 1985-2014). Παρά το γεγονός ότι τα στοιχεία αυτά δεν μπορούν άμεσα να αποδοθούν στην οικονομική κρίση, η αναστροφή των προηγούμενων τάσεων αποτελεί ιδιαίτερα ανησυχητικό φαινόμενο.


Ο Διοικητής της Τράπεζας της Ελλάδος, κ. Γιάννης Στουρνάρας

Τέλος, οι επιπτώσεις της οικονομικής κρίσης στην ψυχική υγεία του πληθυσμού είναι σημαντικές και εμφανείς. Για παράδειγμα, δραματική αύξηση παρουσιάζει το ποσοστό του πληθυσμού με συμπτώματα μείζονος κατάθλιψης κατά την περίοδο της κρίσης. Το εύρημα επιβεβαιώνεται από επιδημιολογικές έρευνες, σύμφωνα με τις οποίες καταγράφεται ραγδαία αύξηση της μείζονος κατάθλιψης από 3,3% το 2008 σε 6,8% το 2009, 8,2% το 2011 και 12,3% το 2013. Όπως αποτυπώνεται στα στοιχεία της έρευνας υγείας της ΕΛΣΤΑΤ, το 2014 το 4,7% του πληθυσμού ηλικίας 15 ετών και άνω δήλωσε ότι είχε κατάθλιψη, έναντι 2,6% το 2009. Συνολικά, οι πλήρεις επιπτώσεις της οικονομικής κρίσης, συμπεριλαμβανομένης της περικοπής των δημόσιων δαπανών, στην υγεία του πληθυσμού δεν έχουν διαφανεί πλήρως, εκτιμά στην έκθεσή της η ΤτΕ και καθίσταται σαφές ότι είναι αναγκαίο η μεταρρυθμιστική πολιτική να επικεντρωθεί περισσότερο στην καλύτερη στόχευση και την ενίσχυση της αποτελεσματικότητας των υπηρεσιών υγείας και λιγότερο στην περαιτέρω περικοπή της δημόσιας δαπάνης.

Ευρωπαϊκή Ένωση Συνεταιριστικών Ασφαλιστικών Εταιρειών (AMICE)

Επανεκλογή Ζορμπά στην ηγετική ομάδα

Με την εκλογή νέου διοικητικού συμβουλίου, στο οποίο για τέταρτη συνεχόμενη φορά συμμετέχει και ο γενικός διευθυντής της Συνεταιριστικής Ασφαλιστικής Δημήτρης Ζορμπάς, ολοκληρώθηκε το συνέδριο της AMICE, της Ευρωπαϊκής Ένωσης των Συνεταιριστικών Ασφαλιστικών Εταιρειών.

Η επανεκλογή του κ. Ζορμπά για τέταρτη συνεχόμενη διετία στο διοικητικό συμβούλιο της AMICE, αποτελεί ιδιαίτερη τιμή για την ελληνική ασφαλιστική αγορά και αναγνώριση του σπουδαίου ρόλου που διαδραματίζει η Συνεταιριστική Ασφαλιστική, στην προώθηση των ιδεών της κοινωνικής οικονομίας στον κλάδο τη ιδιωτικής ασφάλισης.

Επίσης, επιβραβεύονται η αξιοπιστία και η φερεγγυότητα της Συνεταιριστικής Ασφαλιστικής και οι στενοί δεσμοί της με την ευρωπαϊκή αγορά των συνεταιριστικών ασφαλιστικών εταιρειών.

Στο συνέδριο έλαβαν μέρος περίπου 200 CEO και κεντρικά στελέχη από το συνεταιριστικό ασφαλιστικό κλάδο, προκειμένου να συζητήσουν τις ιδιαιτερότητες του χώρου, ως προς την προστασία του καταναλωτή, την ψηφιοποίηση, τη χρηματοδότηση αλλά και το συνεταιριστικό επιχειρηματικό μοντέλο που θα μπορούσε να εμπνεύσει και άλλους. Το Συνέδριο άνοιξε η απερχόμενη πρόεδρος της AMICE και CEO της P&V Hilde Vernaillen, μαζί με τον Bernard Thiry, πρόεδρο της Βελγικής Ένωσης Συνεταιριστικών Ασφαλιστικών. Ο Gabriel Bernadino, πρόεδρος της EIOPA, ήταν ο κεντρικός ομιλητής της συζήτησης για την προστασία του καταναλωτή και εξέφρασε την πεποίθηση ότι ο εποπτικός έλεγχος σχεδιάστηκε για την προστασία των καταναλωτών: «Εάν εκλείψει η εμπιστοσύνη των καταναλωτών, θα εκλείψει και η ασφάλιση».

Οι συνεταιριστικές έχουν το πλεονέκτημα σε αυτό το πεδίο καθώς, λόγω του επιχειρηματικού τους μοντέλου, οι πελάτες αποτελούν ύψιστη προτεραιότητα: «Πρέπει να θέσουμε ένα παράδειγμα για όλη τη βιομηχανία, γιατί οι πολίτες θέλουν να δουν τον οικονομικό κλάδο να επιδεικνύει ηθική συμπεριφορά». Κατά τη διάρκεια της συζήτησης με θέμα «Η εξέλιξη των συνεταιριστικών στον ψηφιακό κόσμο», ο μελλοντιστής Gerd Leonhard εξήγησε πώς η τεχνολογία θα επηρεάσει την ασφαλιστική βιομηχανία και θα τροποποιήσει τις σχέσεις των εταιρειών με τους πελάτες. Όπως και κάθε άλλος κλάδος, έτσι και οι συνεταιριστικές ασφαλιστικές θα πρέπει να προσαρμοστούν γρήγορα στις τεχνολογικές αλλαγές και τις νέες τάσεις, όπως την ψηφιοποίηση, την αποδιαμεσολάβηση, την αυτοματοποίηση, την εικονικοποίηση κ.ά. Τόνισε, όμως, ένα θετικό σημείο: «Παρά την ύπαρξη όλων αυτών των τάσεων, η βεβαιότητα είναι ότι οι άνθρωποι πάντα θα χρειάζονται την ασφάλιση!»

Ο νεοεκλεγείς πρόεδρος της AMICE, Grzegorz Buczkowski, έριξε την αυλαία του συνεδρίου και ευχαρίστησε την Hilde Vernaillen για τη σημαντική δουλειά που πραγματοποιήθηκε κατά τη διάρκεια της θητείας της.

Σημείωσε ότι είναι ευπρόσδεκτη η ευημερία των συνεταιριστικών ασφαλιστικών, αλλά αναγνώρισε ότι οι προκλήσεις του μέλλοντος είναι σημαντικές: «Θα συνεχίσουμε να προσπαθούμε για τον κλάδο μας. Είμαστε η φωνή των συνεταιριστικών ασφαλιστικών στην Ευρώπη και θα συνεχίσουμε να είμαστε σε άμεση επαφή με όλους τους σημαντικούς παράγοντες, προκειμένου να διασφαλίσουμε ότι ο κλάδος μας θα λάβει την αναγνώριση που απαιτείται. Θα συνεχίσουμε να είμαστε "ένα παράθυρο στην Ευρώπη", μία πηγή πληροφοριών και έγκυρης ενημέρωσης για τις σημαντικές εξελίξεις στην Ευρώπη και τον κόσμο».

«Θα ισχυροποιηθούμε μέσω νέων μελών, στενότερης επαφής με τα τωρινά μέλη και, προφανώς, μέσω της επερχόμενης συμμαχίας μας με την ICMIF», ανέφερε ο Grzegorz Buczkowski, σε σχέση με την απόφαση που ελήφθη από τη γενική συνέλευση της AMICE.

Η AMICE έλαβε την απόφαση να γίνει η ευρωπαϊκή φωνή του παγκόσμιου κλάδου συνεταιριστικών ασφαλιστικών και αλληλασφαλιστικών, ως μέρος της παγκόσμιας συνομοσπονδίας ICMIF. Δουλεύοντας μαζί, οι δύο ενώσεις θα είναι πιο δυνατές, πιο μεγάλες και θα έχουν έναν κοινό, παγκόσμιο στόχο: να ισχυροποιήσουν τη «φωνή» του κινήματος σε παγκόσμιο και περιφερειακό επίπεδο.

Το συνέδριο πραγματοποιείται κάθε δυο χρόνια και φέτος φιλοξενήθηκε από τη Βελγική Ένωση Συνεταιριστικών Ασφαλιστικών, στο Ghent.



Ο κ. Δημήτρης Ζορμπάς



Τα «ξύλινα τείχη» θα σώσουν την πόλη;

ΜΕΤΑ ΤΗΝ ΠΤΩΣΗ των Θερμοπυλών, οι Πέρσες του Ξέρξη προχώρησαν προς την Αθήνα, την οποία κατέλαβαν εύκολα, γιατί οι Αθηναίοι την είχαν εγκαταλείψει. Είχαν πάρει χρησμό από το μαντείο των Δελφών, πως μόνο «τα ξύλινα τείχη» θα τους έσωζαν και τέτοια θεώρησαν τα καράβια τους, στα οποία και κατέφυγαν. Ακολούθησε η και η ήττα των Περσών. Τα ξύλινα τείχη από τότε έσωσαν πολλές φορές την πόλη, καθώς η ελληνική ναυτιλία έγινα σταδιακά, στο πέρασμα των αιώνων, μεγάλη δύναμη, για να φθάσει στα χρόνια μας η ελληνική εμπορική ναυτιλία να είναι πρώτη δύναμη παγκοσμίως. Η πρωτιά αυτή επιβεβαιώθηκε και στα φετινά «Ποσειδώνια 2016». Τα «Ποσειδώνια» είναι μία από τις μεγαλύτερες διεθνείς ναυτιλιακές εκθέσεις στον κόσμο και μία πραγματικά διεθνής έκθεση σε ό,τι αφορά στην Ελλάδα, καθώς τα ελληνικά είναι η γλώσσα που ακούγεται λιγότερο στην έκθεση.

Τα «Ποσειδώνια 2016» πραγματοποιήθηκαν το διάστημα 6-10 Ιουνίου 2016 στο εκθεσιακό κέντρο Metropolitan Expo, με τη συμμετοχή περισσότερων από 1.800 εκθετών και 22.000 επισκεπτών.

Φέτος, ίσως για πρώτη φορά, πιο έντονη ήταν η παρουσία στην έκθεση και σε γεγονότα που σχετίζονται με αυτή εγχώριων ασφαλιστικών εταιρειών ή ασφαλιστικών εταιρειών που έχουν παρουσία στην Ελλάδα.

Ίσως γιατί τον τελευταίο χρόνο έχει ξεκινήσει μία δειλή προσπάθεια ανάληψης κινδύνων (ασφαλίσεις hull & machinery) από εταιρείες που είναι εγκατεστημένες στην Ελλάδα. Παράλληλα υπάρχουν βέβαια και άλλες ασφαλίσεις που απευθύνονται στις ναυτιλιακές εταιρείες και γενικότερα στη ναυτιλιακή και παραναυτιλιακή βιομηχανία. Είναι οι ασφαλίσεις πληρωμάτων πλοίων, είναι οι ασφαλίσεις περιουσίας κ.λπ.

Το συμπέρασμα από τον επισκέπτη της έκθεσης είναι ότι η ναυτιλία είναι μία πολύ μεγάλη δραστηριότητα για την Ελλάδα και η ελληνική ασφαλιστική αγορά θα έπρεπε να στρέψει περισσότερο το ενδιαφέρον της προς τα πλοία, προκειμένου να αποκομίσει και νέα ασφαλιστική ύλη.

Πολλοί υποστηρίζουν -και όχι αδίκως- ότι η ελληνική ναυτασφαλιστική αγορά είναι ένα όνειρο που δεν θα πραγματοποιηθεί ποτέ, γιατί δεν υπάρχει το ανάλογο capacity. Όμως αυτό δεν μπορεί να αποκλείσει κάποιες προσπάθειες, οι οποίες θα προσθέτουν ασφάλιστρα και τεχνογνωσία.

Επισημαίνεται ότι η χώρα μας ελέγχει το 16% περίπου του παγκοσμίου στόλου με βάση υπολογισμού τους dwt ενώ με βάση τον αριθμό των πλοίων ελέγχει το 7,6% του παγκοσμίου στόλου (πλοία άνω των 1.000 gt). Σήμερα η συντριπτική πλειονότητα του ελληνόκτητου στόλου ασφαλίζεται κυρίως στην αγορά του Λονδίνου, αλλά και σε Ιταλία, Γαλλία, Νορβηγία, ενώ στη χώρα μας οι ασφαλίσεις πλοίων αποτελούν ένα πολύ μικρό μέρος της συνολικής παραγωγής ασφαλίστρων.

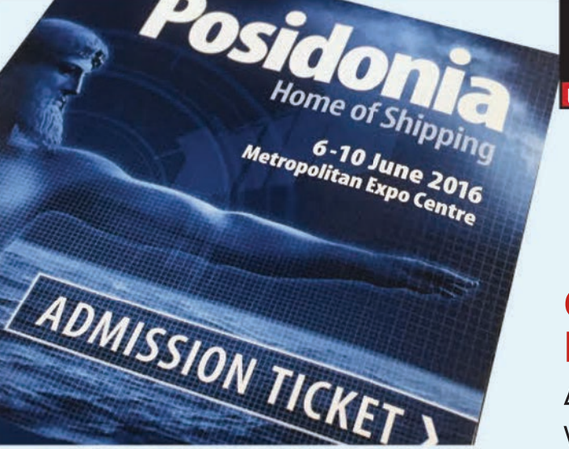
Η ελληνική ναυτασφαλιστική αγορά, σύμφωνα με τα τελευταία διαθέσιμα στοιχεία του International Union of Marine Insurance (IUMI) για το 2014, ανέρχεται σε 52,42 εκατ. δολ., που αφορούν 14,21 εκατ. δολ. στην ασφάλιση H&M, 29,12 εκατ. δολ. σε transport και cargo και 8,9 εκατ. δολ σε αστική ευθύνη. Στην ασφάλιση H&M περιλαμβάνεται και η ασφάλιση σκαφών αναψυχής, όπως διευκρινίζεται.

Εκτιμάται ότι η ελληνική ναυτασφαλιστική αγορά στο H&M μπορεί να αυξηθεί σε πρώτη φάση κατά 15-20 εκατ. δολ. και να ξεπεράσει τα 30 εκατ. δολ.

Η συνολική παγκόσμια παραγωγή ασφαλίστρων Hull and Machinery υπολογίστηκε το 2014 από τον IUMI στα 7,6 δισ. δολ., μειωμένη κατά 5,8% σε σύγκριση με το 2013.

Υπήρξαν λοιπόν προσπάθειες που ξεχώρισαν και υπόσχονται μία καλή συνέχεια.





Generali Hellas
Δυναμικά στις ναυτασφαλίσεις


Ο κ. Πάνος Δημητρίου

ΤΗΝ ΕΠΙΣΗΜΗ ΕΝΑΡΞΗ των δραστηριοτήτων της στο χώρο των ναυτασφαλίσεων σηματοδότησε για την Generali Hellas η διεθνής ναυτιλιακή έκθεση «Ποσειδώνια 2016». Με την ευκαιρία της έκθεσης, η Generali Hellas παρουσίασε στους μεσίτες ναυτασφαλίσεων της ελληνικής αγοράς, τη νέα δραστηριότητά της, την ασφάλιση Hull & Machinery εμπορικών πλοίων και την απόφασή της να δημιουργήσει Hub στην Αθήνα για την εξυπηρέτηση της ελληνικής ναυτασφαλιστικής αγοράς.

Στις συναντήσεις με τους Έλληνες μεσίτες ναυτασφαλίσεων, οι οποίοι υποδέχθηκαν με έκδηλη ικανοποίηση την πρωτοβουλία της Generali, συμμετείχαν και στελέχη του κλάδου Marine της Generali UK και συγκεκριμένα ο κ. Maurizio Sfecci (Head of Marine, Generali UK) και ο κ. Andrea De Gregorio (Senior Marine Underwriter, Generali UK).

Όπως τόνισε ο κ. Θάνος Τριανταφύλλου, τεχνικός διευθυντής Εταιρικών Ασφαλίσεων της Generali Hellas, με αυτόν τον τρόπο η εταιρεία επεκτείνει το παγκόσμιο δίκτυο εξυπηρέτησης μεσιτών ναυτασφάλισης, ενώ τα γραφεία της εταιρείας στην Ελλάδα αποκτούν στρατηγική σημασία στην εξυπηρέτηση των Ελλήνων μεσιτών. Επισημαίνεται ότι, σύμφωνα με όσα είπε ο πρόεδρος της Ένωσης Ελλήνων Εφοπλιστών (ΕΕΕ) κ. Θεόδωρος Βενιάμης, στη διεθνή έκθεση «Ποσειδώνια 2016», ο ελληνόκτητος στόλος αριθμεί 4.585 πλοία που αντιπροσωπεύουν περίπου το 20% της παγκόσμιας χωρητικότητας σε deadweight, ενώ στην Ευρώπη κατέχει το 50% του κοινοτικού στόλου.

«Η ενασχόληση της Generali και με τις ναυτασφαλίσεις εντάσσεται στο στρατηγικό της στόχο να διευρύνει την ελληνική ασφαλιστική αγορά, επεκτεινόμενη και σε άλλους κλάδους και αξιοποιώντας παράλληλα την τεχνογνωσία του Ομίλου, σε έναν τομέα με ιδιαίτερες προοπτικές, καθώς ο ελληνικός εμπορικός στόλος είναι ο μεγαλύτερος στον κόσμο», δήλωσε ο διευθύνων σύμβουλος της Generali Hellas κ. Πάνος Δημητρίου.

Παράλληλα, η Generali ασφάλισε δεκάδες εκθέτες των Ποσειδωνίων για την Αστική Ευθύνη έναντι τρίτων και την κάλυψη εξόδων ακύρωσης/ αναβολής/ καθυστέρησης εκδήλωσης, όπως επίσης και για τη μεταφορά και παραμονή των εκθεσιακών αντικειμένων στα «Ποσειδώνια 2016». Το ασφάλιστρο σε όλες τις περιπτώσεις ήταν ιδιαίτερα ανταγωνιστικό, όπως και το εύρος των προσφερόμενων καλύψεων, γεγονός που χαιρετίστηκε θετικά και από τους εκθέτες.


Ο κ. Θεόδωρος Κοκκάλας

ERGO Ασφάλιση εκθετών

Η ERGO ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ, μέσω του συνεργάτη της, «Athens Insurance Brokers», έχει αναλάβει -όπως η ίδια επισήμανε- για μία ακόμη χρονιά την ασφάλιση των εκθετών της διοργάνωσης. Σε ανακοίνωσή της υποστήριξε ότι για την Ergo, ο χώρος της ναυτιλίας έχει επιχειρησιακό ενδιαφέρον και είναι ιδιαίτερη χαρά να αποτελεί την επίσημη ασφαλιστική εταιρεία μιας τόσο σημαντικής διοργάνωσης για τη ναυτιλία, σε συνεργασία δε με τον έμπειρο συνεργάτη της, την «Athens Insurance Brokers», να προσφέρει τις ασφαλιστικές της υπηρεσίες στους διοργανωτές και στους εκθέτες της, που φέτος ξεπερνούν κάθε προηγούμενο αριθμό συμμετοχών.



Allianz Παρούσα στα Ποσειδώνια 2016


Η κ. Φιλίππα Μιχάλη

ΣΤΑ ΠΟΣΕΙΔΩΝΙΑ ξεχώρισε το περίπτερο του ομίλου Allianz και συγκεκριμένα των Allianz Global Corporate & Specialty και Allianz Global Assistance (στη φωτογραφία) Η

Οι εξειδικευμένες εταιρείες του Ομίλου Allianz, Allianz Global Assistance (A.G.A.) και Allianz Global Corporate & Specialty (A.G.C.S.), παρουσίασαν νέες, πρωτοποριακές υπηρεσίες που αφορούν στην τηλεϊατρική (Telemedicine & Assistance) καθώς και σε λύσεις που αφορούν στην ασφάλιση πλοίων (Hull & Machinery) με παγκόσμια κάλυψη και δίκτυο συνεργατών σε όλο τον κόσμο.

Η Allianz Global Assistance δραστηριοποιείται εδώ και εξήντα σχεδόν χρόνια στις υπηρεσίες βοήθειας και ταξιδιωτικής ασφάλισης. Με δίκτυο συνεργατών που ανέρχεται στους 400.000 σε όλο τον κόσμο και περιλαμβάνει όλων των ειδών τις υπηρεσίες, η Allianz Global Assistance παρέχει λύσεις 24x7x365, εξυπηρετώντας σε παγκόσμιο επίπεδο πάνω από 60.000 ιατρικά περιστατικά ετησίως.

Η νέα υπηρεσία,Telemedicine & Assistance, περιλαμβάνει τρεις πυλώνες: Τηλεϊατρική εν πλω, Βοήθεια για Deviation Optimization και Υπηρεσίες Βοήθειας και Επαναπατρισμού & διαχείρισης νοσηλείας στα λιμάνια.

Η Allianz Global Corporate & Specialty, θυγατρική του Ομίλου Allianz, είναι μία από τις λίγες εταιρείες με εξειδίκευση στις εταιρικές ασφαλίσεις και ολοκληρωμένη παρουσία στην παγκόσμια αγορά, προσφέροντας ασφαλιστικές λύσεις σε όλο το φάσμα των εταιρικών και ειδικών κινδύνων. Το δίκτυο της Allianz Global Corporate & Specialty καλύπτει περισσότερες από 160 χώρες, γεγονός που της επιτρέπει να παρέχει εξειδικευμένες λύσεις, άριστη υποστήριξη και υψηλού επιπέδου υπηρεσίες στους πελάτες της σε όλο τον κόσμο.

Ειδικότερα, στον τομέα της ναυτιλίας, η Allianz Global Corporate & Specialty προσφέρει ασφάλιση μεταφοράς εμπορευμάτων με εξειδίκευση στον εξοπλισμό υψηλής τεχνολογίας και έχει περισσότερα από 10.000 ασφαλισμένα ποντοπόρα πλοία.



Όττο Ρεχάγκελ: Δημιουργήστε κάτι πολύ ξεχωριστό!

«Ξεκινούσα το πρωί στις εφτά και πολλές φορές γυρνούσα το βράδυ μετά τα μεσάνυχτα. Έκανα μεγάλες συζητήσεις, πρόσωπο με πρόσωπο, ακόμη και με τον τελευταίο αναπληρωματικό παίκτη. Και πιστεύω ότι με καταλάβαιναν». (Προπονητής στη Φουρτούνα του Ντίσελντορφ)

ΠΕΡΑΣΑΝ 12 ΧΡΟΝΙΑ από τη μεγάλη, ανεπανάληπτη χρονιά του 2004, τη χρονιά που η Ελλάδα βρέθηκε στο επίκεντρο της παγκόσμιας θετικής δημοσιότητας για δυο μεγάλα αθλητικά γεγονότα: Την Ολυμπιάδα του 2004 αλλά και την τεράστια επιτυχία, το θαύμα της κατάκτησης του Πανευρωπαϊκού Πρωταθλήματος Ποδοσφαίρου, του «Euro 2004», από την εθνική ομάδα ποδοσφαίρου.

Αυτή η δεύτερη επιτυχία εξακολουθεί ακόμη να συζητείται και να αποτελεί πηγή διδαγμάτων και ιδεών, κυρίως γιατί ένας από τους βασικούς συντελεστές της επιτυχίας αυτής, ο Γερμανός προπονητής της Εθνικής μας, ο Όττο Ρεχάγκελ, ένα φιλόσοφος του ποδοσφαίρου, ένας ηγέτης, ένας άνθρωπος γεμάτος θέληση και φιλοδοξία για πρωταθλητισμό, δίδαξε πολλά στους παίκτες και σε όλους εμάς που παρακολουθούσαμε τους αγώνες και την προσπάθεια των Ελλήνων παικτών, από πιο κοντά ή λίγο μακριά. Σήμερα, 12 χρόνια μετά, που η χρυσόσκονη της επιτυχίας έχει εξαφανιστεί, αξίζει να γυρίσουμε λίγο πίσω, μήπως και πάρουμε κάτι από την επιτυχία εκείνη και τη ωή του Όττο «Ρεχακλή»!

Από το βιβλίο «Οττο Ρεχάγκελ», του Γερμανού Νόρμπερτ Κούντσε, διαβάζουμε στον πρόλογο της ελληνικής έκδοσης:

«Τη βραδιά μετά το θρίαμβο, γιόρτασαν πλουσιοπάροχα, αλλά χωρίς υπερβολές. Οι παίκτες δεν έπρεπε, μετά την κατάκτηση του Ευρωπαϊκού Κυπέλλου, τη μεγαλύτερη επιτυχία της εθνικής ομάδας της Ελλάδας, να επιστρέψουν την επόμενη μέρα πίσω στην πατρίδα εντελώς εξουθενωμένοι. Εκεί, στην Αθήνα, τους περίμεναν δέκα χιλιάδες στο αεροδρόμιο, εκατοντάδες χιλιάδες τους υποδέχτηκαν στους δρόμους της πρωτεύουσας και το βράδυ έγινε η επίσημη τελετή υποδοχής των πρωταθλητών στο Καλλιμάρμαρο στάδιο.

Στο επίκεντρο βρισκόταν ο Όττο Ρεχάγκελ, ετών 65, ο προπονητής.

Δυόμισι χρόνια νωρίτερα, είχε αναλάβει την αποστολή να μετατρέψει μια ομάδα που δεν είχε επιτυχίες, σε μια ορκισμένη παρέα. Η Ελλάδα είχε τότε μία Εθνική, που δεν



«Μία τόσο ευτυχισμένη στιγμή που δεν μπορεί κανείς να προγραμματίσει, να προκαλέσει, να αγοράσει για όλα τα λεφτά του κόσμου, μία στιγμή που δεν υπάρχει στην κανονική ζωή, για μία τέτοια στιγμή αξίζει να δουλέψεις σκληρά για να τη χαρίσεις στον κόσμο».

Μετά το παιχνίδι με τη Γαλλία (25 Ιουνίου 2004)

λειτουργούσε σαν ομάδα. Ένα μάτσο ασύνδετοι μεταξύ τους παίκτες, ατομιστές, που βρίσκονταν πού και πού στην εθνική ομάδα για να κλοτσήσουν βαριεστημένοι την μπάλα. Γι' αυτούς, οι σύλλογοί τους βρίσκονταν ξεκάθαρα στο προσκήνιο.

Όταν ανέλαβε ο Ρεχάγκελ, άρχισε να μιλάει με όλους τους εμπλεκόμενους και προσπάθησε να τους πείσει ότι η συμμετοχή στην εθνική ομάδα ήταν θέμα τιμής και ότι υπήρχαν σημαντικές δυνατότητες για να βελτιωθεί η απόδοση και να φτάσουν κάποτε σε επιτυχίες.

Μετά ο προπονητής, αφού εξασφάλισε την πλήρη ελευθερία των κινήσεών του, προσέλαβε για βοηθό τον Γιάννη Τοπαλίδη, καλό γνώστη της γερμανικής γλώσσας, αλλά και της γερμανικής νοοτροπίας, δημιούργησε νέες δομές και έκοψε παλιές κακές συνήθειες.

Ως προς το αγωνιστικό μέρος, εφάρμοσε πάλι τον κλασικό λίμπερο, έστησε την ομάδα σύμφωνα με τις δυνατότητές της και έδωσε αρχικά έμφαση στην ανάπτυξη μίας γερής άμυνας.

Η σχέση του με τους παίκτες γινόταν όλο και περισσότερο πατρική. Ήταν ένας αυστηρός, ξεκάθαρος και ικανός προπονητής, που τους μετέδιδε το απόλυτο πάθος για το ποδόσφαιρο, ένας άνθρωπος που θα έκανε τα πάντα γι' αυτούς, αν του ήταν πιστοί και αφοσιωμένοι. Είδε τις δυνατότητές τους, είδε τις αδυναμίες τους, ενίσχυσε τις τεχνικές τους ικανότητες, μαστίγωσε εγωισμούς και ο ίδιος αποτέλεσε υπόδειγμα πειθαρχίας, πριν, κατά τη διάρκεια και μετά τον αγώνα. Σαν μεγάλος ηγέτης, φρόντισε οι παίκτες να πιστέψουν πρώτα σ' αυτόν και μετά στις δικές τους ικανότητες.

Αυτή η προσέγγιση δεν ήταν κάτι νέο στην καριέρα του Όττο Ρεχάγκελ. Έτσι ακριβώς τα είχε μάθει στο Έσεν όπου μεγάλωσε, έτσι ακριβώς είχε πετύχει στη Βρέμη και στην Καϊζερσλάουτερν κι έτσι ακριβώς ήθελε και τα κατάφερε πάλι».

Λίγο πριν από τα τελικά του Euro 2004: «Με τον καιρό έχω χτίσει μια ιδιαίτερη σχέση με τους παίκτες και οι παίχτες έχουν την αίσθηση ότι εδώ έχει δημιουργηθεί κάτι πολύ ξεχωριστό»



«Η κάθε ομάδα έχει τα δικά της κρίσιμα θέματα. Μπορώ να σχεδιάσω μία εκπληκτική τακτική. Μπορεί όμως η ομάδα να βελτιωθεί γρήγορα και να πιάσει το στόχο της; Το θέμα είναι να έχεις τη βασική στρατηγική σου και να αντιλαμβάνεσαι τι λεπτομέρειες πρέπει να αλλάξεις ανά πάσα στιγμή για να πετύχεις. Αυτό θέλει εξάσκηση. Συνεχείς επαναλήψεις...»

Ο Αθανάσιος Σ. Φωκάς, που απέτυχε να μπει στο Πολυτεχνείο, είναι σήμερα ακαδημαϊκός, καθηγητής στο Cambridge, βραβευμένος με βραβείο «Nylon» στα Μαθηματικά!

Ο Αθανάσιος Σ. Φωκάς, διάσημος καθηγητής, σε πρόσφατη ομιλία του στο Hilton, που διοργάνωσε η Ελληνοαμερικανική Ιατρική Εταιρεία, με τίτλο «Αντίληψη, Μαθηματικά και Αισθητική», ξεκίνησε αναφέροντας ότι η πρώτη του φαινομενικά μεγάλη αποτυχία ήταν το ότι δεν κατόρθωσε να πετύχει στις εισαγωγικές εξετάσεις για το Πολυτεχνείο και ότι όσο μεγαλώνει τόσο πιο πολύ κάνει σκέψεις για το «τι κάνεις μετά από μία αποτυχία»! Είναι ένα επίκαιρο θέμα για πολλούς νέους με την ευκαιρία των πρόσφατων αποτελεσμάτων για εισαγωγή στις ανώτατες σχολές. Φαινομενικά οι περισσότεροι απέτυχαν! Είναι όμως έτσι; Ίσως κάποιοι βοηθηθούν στο να ξανασχεδιάσουν καλύτερα το μέλλον τους μελετώντας την περίπτωση του ακαδημαϊκού Αθ. Φωκά. Το Ασφαλιστικό ΝΑΙ μεταφέρει ένα παράδειγμα επιτυχίας που αξιοποίησε την ανθρώπινη αποτυχία, συνεχίζοντας και τολμώντας προς το στόχο, όχι εγκαταλείποντας. Η επιτυχία έχει σχέση με το σύνολο της ζωής μας!



Ο Έλληνας ακαδημαϊκός Αθανάσιος Φωκάς

Γεννήθηκε στο Αργοστόλι Κεφαλονιάς στις 30/6/1952. Αδερφός του ήταν ο μητροπολίτης Κεφαλληνίας Γεράσιμος. Στα 18 του χρόνια έφυγε στη Μεγάλη Βρετανία, μετά την αποτυχία του να μπεί στο Εθνικό Μετσόβιο Πολυτεχνείο. Στο Λονδίνο ξεκίνησε σπουδάζοντας αεροναυπηγική στο Imperial College, τελειώνοντας πρώτος και παίρνοντας το πρώτο βραβείο. Στη συνέχεια έκανε διδακτορικό στα Μαθηματικά (1979). Θεωρείται σήμερα ένας από τους μεγαλύτερους Έλληνες μαθηματικούς μετά τον Καραθεοδωρή. Σπούδασε Ιατρική στο Μαϊάμι (1986) και τον ίδιο χρόνο εξελέγη καθηγητήςΤμήματος Μαθηματικών και Ηλεκτρονικών Υπολογιστών στο Πανεπιστήμιο Clarkson. Το 1996 ανέλαβε την έδρα Εφαρμοσμένων Μαθηματικών του Imperial College και το 2002 την έδρα μη γραμμικής Μαθηματικής Επιστήμης του Πανεπιστημίου του Cambridge (καθηγητής στην έδρα του Γαλιλαίου). Έκανε πάνω από 250 διαλέξεις σε διεθνή συνέδρια. Το 2000 τιμήθηκε με το βραβείο «Nylon» από τη Μαθηματική Εταιρεία του Λονδίνου, που το Πανεπιστήμιο Imperial College θεωρεί αντίστοιχο του Βραβείου Νόμπελ. Το Πανεπιστήμιο Clarkson για να τον τιμήσει καθιέρωσε διαλέξεις με τίτλο: «The Fokas Distinguished Lecture Series». Το 2004 τιμήθηκε με «Αριστείο» από την Ακαδημία Αθηνών, που είναι μέλος της. Το 2005 ο Πρόεδρος της Ελληνικής Δημοκρατίας του απένειμε τη διάκριση του Ταξιάρχου του Τάγματος του Φοίνικος. Το 2006 το Πανεπιστήμιο Αθηνών τον δέχθηκε ως επίτιμο διδάκτορα. Έλαβε σημαντικές ακόμη διακρίσεις και επαίνους. Στις 13 Μαρτίου 2016 στην Ελληνοαμερικανική Ιατρική Εταιρεία, μετά από πρόσκληση του φίλου ιατρού καθηγητή κ. Δημήτρη Λινού που είναι πρόεδρός της, παρακολούθησα την ομιλία του κ. Αθ. Φωκά με θέμα «Αντίληψη, Μαθηματικά και Αισθητική». Στο ακροατήριο διέκρινα αρκετούς αξιόλογους επιστήμονες



Στο Βήμα ο πρόεδρος της Ελληνοαμερικανικής Ιατρικής Εταιρείας καθηγητής κ. Δημήτρης Λινός



Οι κκ Ευάγγελος Αγγελάκος, Αθανάσιος Φωκάς, Δημήτρης Λινός και Κωνσταντίνος Κωνσταντινίδης

που τιμούν την πατρίδα μας Ελλάδα και ανάμεσά τους τον ιατρό Κωνσταντίνο Κωνσταντινίδη, τον πρύτανη Πανεπιστημίου Αθηνών κ. Δημόπουλο, τον καρδιολόγο κ. Παττακό, τον πρόεδρο της Ακαδημίας Αθηνών κ. Βαλτινό και πολιτικούς, τον υπουργό κ. Γ. Κατρούγκαλο, τον πρώην πρωθυπουργό κ. Λουκά Παπαδήμο κ.ά.

Με την ευκαιρία να γράψω ότι ο κ. Δημ. Λινός είναι ένας καλός πρεσβευτής μας της ιδιωτικής ασφάλισης, με πολλούς φίλους στον ασφαλιστικό κλάδο και παγκοσμίου εμβέλειας Έλληνας ιατρός.

Ο Αθαν. Φωκάς μεταξύ των άλλων ανέφερε ότι οι καλλιτέχνες και ζωγράφοι, ποιητές, φιλόσοφοι με την διαίσθησή τους εκφράζονται καλύτερα για τα μυστήρια του κόσμου μας. Είπε πολλά για τους ρόλους των Μαθηματικών, τις φυσικές και νοητικές διαδικασίες, για τα ερωτήματα που προκύπτουν σε σχέση με αυτά που βλέπουμε και αυτά που σκεφτόμαστε ή ονειρευόμαστε, για τη γλώσσα των Μαθηματικών -που λίγοι κατανοούν- στην ερμηνεία του σύμπαντος κόσμου, για τις αρχές που οργανώθηκε ο αισθητός κόσμος και, βασίζοντας στα Μαθηματικά, για το κενό στη γνώση, που έκανε τον Εμμάνουελ Καντ να πει πως «κανένας δεν μπορεί να απαντήσει αν μπορεί να καλυφθεί»!

Ο κ.Αθανάσιος Φωκάς στο μεγάλο ερώτημα που βασανίζει επιστήμονες και φιλοσόφους για την αρχή και το τέλος του κόσμου και την οργάνωσή του παρέθεσε ένα ερώτημα του φιλοσόφου Πρόκλου(412-485 π.Χ.). «Πώς είναι οργανωμένος ο αισθητός κόσμος; Σύμφωνα με ποιες αρχές; Από τι είδους αρχές γεννήθηκε, αν όχι από μαθηματικές;». Σημαντική και η απάντηση του Ιαμβλίχου (245-325 π.Χ.): «Οι τροχιές των πλανητών και οι δυνάμεις που δημιουργούνται μεταξύ τους, η απόσταση των κέντρων των κύκλων, στους οποίους κινούνται, τα πάντα εκφράζονται με αριθμούς.»



Ο πρόεδρος της Ακαδημίας Αθηνών Θανάσης Βαλτινός παραδίδει αναμνηστική πλακέτα στον Αθανάσιο Φωκά υπό το βλέμμα του κ.Λινού

Σε κάποια δήλωσή του είπε: «Τα Μαθηματικά μάς βοηθούν να σκεφτόμαστε λογικά… Τροχίζεται η λογική μας, είναι σημαντικά για τη φιλοσοφία μας... Οι νόμοι της Φύσεως εκφράζονται με μαθηματικές εξισώσεις και δεν έχουμε άλλο τρόπο να την κατανοήσουμε χωρίς την κατανόηση των Μαθηματικών». Και κάπου αλλού: «Διαβάζω οτιδήποτε έχει σχέση με τη λειτουργία του εγκεφάλου, με τους αρχαίους Έλληνες και με τις Τέχνες, ιδιαίτερα με Μουσική και Ζωγραφική…»

Ε.Σ

ΥΓ. Από την εκδήλωση στο Hilton της Ελληνοαμερικανικής Ιατρικής Εταιρείας παραθέτω αναμνηστικές φωτογραφίες.


Οι κκ. Ευάγγελος Σπύρου,Αθανάσιος Φωκάς, Δημήτρης Λινός και η σύζυγος του κ. Φωκά


Οι κκ.Δημήτρης Λινός,Κωνσταντίνος Κωνσταντινίδης και Ευάγγελος Σπύρου

Ποιος εκπροσωπεί την ασφαλιστική αγορά;


Η κα Φιλίππα Μιχάλη


Η κα Μαριάνα Πολιτοπούλου


Ο κ. Πάνος Δημητρίου

Είναι μεγάλη πρόκληση και ευκαιρία για το διοικητικό συμβούλιο να χαράξει μια νέα επικοινωνιακή στρατηγική, μία νέα εξωστρεφή πολιτική για τον κλάδο


Ο κ. Χριστόφορος Σαρδελής


Ο κ. Δημήτρης Μαζαράκης

ΑΛΛΑΓΕΣ αναμένονται τις επόμενες ημέρες στο διοικητικό συμβούλιο της Ένωσης Ασφαλιστικών Εταιρειών με την είσοδο σε αυτό της κ. Φιλίππα Μιχάλη διευθύνουσα σύμβουλο της Allianz, η οποία θα πάρει τη θέση του εκπροσώπου της εταιρείας κ. Κωνσταντίνου Βερτόπουλου.

Η «επιστροφή» του επικεφαλής της Allianz στο διοικητικό συμβούλιο της ΕΑΕΕ ολοκληρώνει τον κύκλο των αλλαγών που έγιναν το προηγούμενο διάστημα στο δς της ΕΑΕΕ. Ειδικότερα εισήλθε στο δς της ΕΑΕΕ και την εκτελεστική επιτροπή ο πρόεδρος της Εθνικής Ασφαλιστικής Χριστόφορος Σαρδελής. Επίσης η κα Μαριάννα Πολιτοπούλου νέα διευθύνουσα σύμβουλος της NN Hellas πήρε την θέση του πρώην διευθύνοντος συμβούλου Luis Miguel Gomez, (και στα πρώτα ΔΣ έκανε πολύ θετική εντύπωση) ενώ και από την πλευρά της Groupama έγινε ανάλογη αλλαγή.

Νέοι άνθρωποι και για πρώτη φορά δυο γυναίκες συμμετέχουν στο διοικητικό συμβούλιο της ΕΑΕΕ. Είναι μεγάλη πρόκληση και ευκαιρία για το διοικητικό συμβούλιο να χαράξει μια νέα επικοινωνιακή στρατηγική α μία νέα εξωστρεφή πολιτική για τον κλάδο.

Είναι γνωστό ότι οι περισσότεροι παράγοντες της αγοράς ακόμη και μέλη του διοικητικού συμβουλίου αναγνωρίζουν ότι η παρεμβατικότητα του κλάδου είναι χαμηλή τόσο στο επίπεδο του πολιτικού προσωπικού όσο και στην κοινωνία. Τελευταία γίνονται κάποια βήματα όπως τα γεύματα με παράγοντες της αγοράς και του τύπου, που όμως τα αποτελέσματα του είναι ακόμη αμφίβολα καθώς αφορούν μεν σε διαμορφωτές κοινής γνώμης οι οποίοι όμως μέχρι στιγμής τουλάχιστον δεν είναι διατεθειμένοι να επιχειρηματολογήσουν «δυνατά» υπέρ της ιδιωτικής ασφάλισης.

Τα νέα πρόσωπα, οι δυο κυρίες Φιλίππα Μιχάλη και Μαριάνα Πολιτοπούλου, ο κ. Χριστόφορος Σαρδελής, αλλά και παλαιότεροι όπως ο Πάνος Δημητρίου της Generali, ο κ. Δημήτρης Μαζαράκης της Metlife και οι υπόλοιποι θα πρέπει να αναλάβουν δράση. Να σπάσουν «αυγά», «ταμπού» και να βοηθήσουν να ξεφύγει η ΕΑΕΕ από την «πεπατημένη» να αναδείξει το ανθρώπινο πρόσωπο της ασφάλισης και να ξεκαθαρίσουν ποιος εκπροσωπεί αυτόν τον κλάδο. Γιατί τελευταία βλέπουμε πολλούς να διεκδικούν ρόλο εκπροσώπησης σε βάρος των ασφαλιστικών εταιρειών και της ΕΑΕΕ, θολώνοντας το μήνυμα που πρέπει να στέλνει η ιδιωτική ασφάλιση

Ο κλάδος της ιδιωτικής ασφάλισης δεν μπορεί επισήμως παρά να εκπροσωπείται από τις ασφαλιστικές εταιρείες από την Ένωση Ασφαλιστικών Εταιρειών Ελλάδος και το διοικητικό της συμβούλιο. Καλοδεχούμενοι και όσοι άλλοι μιλούν υπέρ της ασφαλιστικής αγοράς (σύλλογοι, επιμελήτρια, κ.λ.π.) αλλά ο κλάδος εκπροσωπείται επισήμως από αυτόν στον οποίο οφείλει την ύπαρξη του, τις ασφαλιστικές εταιρείες. Από αυτόν που μπορεί να αποφασίσει τι ασφαλίζεται και τι όχι, την ασφαλιστική εταιρεία. Που επενδύσει, κάνει underwriting, σχεδιάζει προϊόντα. Και η ΕΑΕΕ δεν μπορεί να απεμπολήσει το ρόλο της αυτό ούτε να τον υποβιβάσει. Χρειάζεται προσοχή γιατί στο τέλος θα χαθούν αι τα αυγά και τα καλάθια και οι ευθύνες θα είναι συγκεκριμένες.



ΝΑΙ
ΕΤΑΙΡΕΙΕΣ

ΧΡΙΣΤΟΦΟΡΟΣ ΣΑΡΔΕΛΗΣ

Η Εθνική Ασφαλιστική είναι εθνική υπόθεση

ΕΘΝΙΚΗ
Η ΠΡΩΤΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

Στις 15 Ιουνίου 1891 δημιουργήθηκε μία ασφαλιστική εταιρεία που κυριάρχησε τα επόμενα 125 χρόνια στην ελληνική ασφαλιστική αγορά. Και δεν μπορούσε ίσως να γίνει διαφορετικά, αφού η εν λόγω εταιρεία, η Εθνική Ασφαλιστική, δημιουργήθηκε σε πολύ ισχυρές βάσεις. Χτίστηκε με την επιχειρηματική σύμπραξη ορισμένων εκ των μεγαλύτερων τραπεζικών και επιχειρηματικών δυνάμεων της εποχής και με την αποφασιστική συνδρομή και πρωτοβουλία της Εθνικής Τράπεζας της Ελλάδος.

Επρόκειτο για μία πρωτοβουλία που αποτελεί ακόμη και σήμερα φωτεινό παράδειγμα υγιούς επιχειρηματικής δραστηριότητας. Για μία πρωτοβουλία που πολλά μπορεί να διδάξει και σήμερα στους Έλληνες επιχειρηματίες και κυρίως το πολιτικό προσωπικό της χώρας, το οποίο όμως βρίσκεται σε σύγχυση και αρκείται σε χαμηλής εμβέλειας μικροκομματικές κινήσεις αδυνατώντας να δει μακριά, να οραματιστεί μία άλλη Ελλάδα με μία άλλη οικονομία, με υγιείς ισχυρές επιχειρήσεις που θα έχουν έδρα την Ελλάδα.

Μπλεγμένο κουβάρι η ελληνική οικονομία και η κοινωνία, σε μνημόνια, οδηγίες, ντιρεκτίβες τεχνοκρατών, τροϊκανών και μη, έχει χάσει το στόχο της, που δεν μπορεί να είναι άλλος από τη δημιουργία ισχυρών επιχειρηματικών ομίλων σε κάθε κλάδο. Ομίλων που θα «παράγουν» προϊόντα και τεχνογνωσία, που θα προσφέρουν λύσεις, που θα απορροφούν τους μορφωμένους νέους της πατρίδας μας.

Αντιθέτως προς το παρόν περισσεύουν «κορώνες» και κούφια λόγια.

Βουτώντας όμως στο παρελθόν με την ευκαιρία της επετείου των 125 χρόνων δημιουργίας της Εθνικής Ασφαλιστικής (ας αναλογιστούμε πώς θα ήταν η ελληνική ασφαλιστική αγορά χωρίς αυτή την εταιρεία) αντλούμε διδάγματα και οράματα. Ας αναλογιστούμε απλώς εάν δεν ήταν η Εθνική Ασφαλιστική τι θα είχε συμβεί σήμερα στους ασφαλισμένους της International Life και τι χτύπημα θα είχε δεχθεί η ελληνική ασφαλιστική αγορά.

Ποιο ήταν το όραμα των ιδρυτών της Εθνικής Ασφαλιστικής και πόσο αυτό μπορεί να αποτελεί οδηγό για το σήμερα και το αύριο;

Ο στόχος μας σήμερα είναι να κάνουμε την ομάδα υπεροχής ακόμη πιο ισχυρή. Ακόμη πιο παραγωγική, ακόμη πιο ανταγωνιστική, ακόμη πιο αποτελεσματική. Ο προορισμός μας είναι να κάνουμε την Εθνική Ασφαλιστική ακόμη πιο μεγάλη. Το μέλλον της Εθνικής Ασφαλιστικής είναι στα χέρια μας!

Το όραμα δηλώθηκε διά στόματος του Υποδιοικητή της Εθνικής Τραπέζης Στέφανου Στρέιτ, με τον πλέον σαφή και ξεκάθαρο τρόπο: «… Η ανάγκη τοιαύτης τινός εγχωρίου εταιρίας επί ασφαλώς βάσεων θεμελιουμένης προ καιρού ήδη είχε καταστή επαισθητή η δε ημετέρα Τράπεζα έκρινεν ότι λαμβάνουσα την πρωτοβουλίαν, τη συμπράξει και των λοιπών πιστωτικών ιδρυμάτων του τόπου, της συστάσεως τοιαύτης Εταιρείας, ουσιωδώς υπηρετεί το κοινόν συμφέρον, ιδία διά της αποτροπής της εκ του τόπου εξαγωγής χρήματος,ην συνεπάγεται η ασφάλισης παρά αλλοδαπαίς Εταιρείαις…». Έτσι γεννήθηκε «Ανώνυμος Ελληνική Εταιρία των Γενικών Ασφαλειών», με την επωνυμία «Η Εθνική». Η επωνυμία δεν ήταν ασφαλώς τυχαία αφενός παρέπεμπε άμεσα στη μεγαλομέτοχο ιδρύτρια Εθνική Τράπεζα της Ελλάδος και αφετέρου προσδιόριζε τον εθνικό ρόλο που καλούνταν να διαδραματίσει.

«Το όραμα Σαρδελή για την Εθνική»

Σήμερα η Εθνική Ασφαλιστική εξακολουθεί βέβαια να διαδραματίζει ηγετικό ρόλο στη ελληνική ασφαλιστική αγορά. Ουσιαστικά η ύπαρξη της ασφαλιστικής αγοράς είναι συνδεμένη με την ύπαρξη της Εθνικής Ασφαλιστικής. Σήμερα, 125 χρόνια μετά, η Εθνική Ασφαλιστική παραμένει η ηγέτιδα δύναμη της ασφαλιστικής αγοράς της χώρας μας, με μερίδιο αγοράς 16,6%, 1.200 εργαζόμενους, 2.200 ασφαλιστικούς συμβούλους, 1.400 συνεργαζόμενους Πράκτορες και Μεσίτες, 1.000.000 πελάτες και κερδοφορία που αγγίζει τα 100 εκατομμύρια ευρώ. Σήμερα, όπως πάντα, η Εθνική Ασφαλιστική εξακολουθεί να είναι αδιάρρηκτα συνδεδεμένη με την ιστορία του τόπου μας, τους αγώνες και τις θυσίες, τις χαρές και τις δυσκολίες του Έλληνα και της Ελληνίδας.

Βρίσκεται πάντα δίπλα στους ανθρώπους της, πάντα στο πλευρό της κοινωνίας και με αξίες διαχρονικές όπως το ήθος, η αριστεία, η πελατοκεντρικότητα και η κοινωνική προσφορά, παραδίδει σε όλους εμάς τη σκυτάλη για τα επόμενα 125 χρόνια.

Ο πρόεδρος της Εθνικής Ασφαλιστικής κ. Χριστόφορος Σαρδελής, πολύ ωραία και μεστά συνέδεσε το παρελθόν, το παρόν και το μέλλον της Εθνικής Ασφαλιστικής μιλώντας το πρόσφατο συνέδριο πωλήσεων της εταιρείας για το οποίο θα έχουμε αναλυτικό ρεπορτάζ στο επόμενο τεύχος.

Τι είπε λοιπόν ο κ. Σαρδελής δίνοντας το στίγμα του μέλλοντος της Εθνικής Ασφαλιστικής:

«Η Εθνική Ασφαλιστική προσηλωμένη στις αρχές και στις αξίες της, υπήρξε πάντοτε πυλώνας σταθερότητας στην αγορά μας, σημείο αναφοράς και αξιοπιστίας, όχι μόνο για τους ασφαλισμένους της, αλλά και για το σύνολο της κοινωνίας. Λίγες μέρες πριν, με αίσθημα καθήκοντος, προσανατολισμένοι στο κοινό καλό και με μοναδικό κίνητρο την διαφύλαξη του κύρους του κλάδου μας, αναλάβαμε ακόμη μία μεγάλη ευθύνη, μια υποχρέωση που, όπως πάντοτε άλλωστε, θα τηρήσουμε στο ακέραιο. Αποδείξαμε, για μία ακόμη φορά, πως η Εθνική Ασφαλιστική είναι πράγματι εθνική υπόθεση. Σ' ένα επιχειρηματικό περιβάλλον που χαρακτηρίζεται από περίπλοκα συστήματα εταιρικής διακυβέρνησης, ολοένα και περισσότερες διαδικασίες, αυστηρότερους ελέγχους και αυξημένες υποχρεώσεις, η ομάδα της οποίας τα μέλη μοιράζονται ένα κοινό όραμα και στόχο, πρεσβεύουν τις ίδιες αξίες και λειτουργούν σε βάση αμοιβαίας εμπιστοσύνης, αποκτά μεγάλη υπεραξία. Σ' αυτήν την υπεραξία των ανθρώπων της στήριξε η Εθνική Ασφαλιστική την ανάπτυξή της εδώ και 125 χρόνια, παρέχοντάς τους απλόχερα την υποστήριξη, τα μέσα και τις υποδομές, χτίζοντας μαζί τους σχέσεις ζωής, παροτρύνοντας και επιβραβεύοντάς τους.

Ο στόχος μας σήμερα είναι να κάνουμε την ομάδα υπεροχής ακόμη πιο ισχυρή. Ακόμη πιο παραγωγική, ακόμη πιο ανταγωνιστική, ακόμη πιο αποτελεσματική.

Ο προορισμός μας είναι να κάνουμε την Εθνική Ασφαλιστική ακόμη πιο μεγάλη.

Το μέλλον της Εθνικής Ασφαλιστικής είναι στα χέρια μας!»



Χριστόφορος Σαρδελής - Κωστής Σπύρου, συζητώντας για την Εθνική

ΧΡΙΣΤΟΦΟΡΟΣ ΣΑΡΔΕΛΗΣ: Έντονη επιστημονική και κοινωνική δράση



Χριστόφορος Σαρδελής, Μίκης θεοδωράκης, Γιάννης Γιαννόπουλος, και Γιώργος Χατζής

ΤΥΧΗ ΑΓΑΘΗ έφερε πιστεύουμε τον Χριστόφορο Σαρδελή στο τιμόνι της Εθνικής Ασφαλιστικής σε αυτή την κρίσιμη για όλους περίοδο. Ο Χριστόφορος Σαρδελής έχει μία πλούσια ιστορία με συμμετοχή σε κρατικές θέσεις στην Ελλάδα και το εξωτερικό και σε κοινωνικούς αγώνες, την εποχή των μεγάλων οραμάτων.

Σπούδασε στη Σουηδία όπου εκτός από τα οικονομικά έμαθε πολύ καλά να «αφουγκράζεται» και τις ευαισθησίες και ανησυχίες ενός ολόκληρου λαού στα «πέτρινα χρόνια» των δεκαετιών 1960-70. Πορεύτηκε μαζί με άλλες προσωπικότητες που είχαν ενεργή αντίσταση κατά της στρατιωτικής χούντας και υπέρ της επιστροφής της δημοκρατίας στον τόπο που γεννήθηκε.

Όπως ο ίδιος αποκαλύπτει σε ένα ντοκιμαντέρ του φίλου του Γιώργου Λογοθέτη όταν σπούδαζε στη Σουηδία βρέθηκε, μπροστά σε μία ιστορική συνάντηση την πρώτη συνάντηση του Μίκη Θεοδωράκη με τον Αλέξανδρο Παναγούλη. Ήταν αφηγείται ο κ. Σαρδελής, μία πολύ συγκινητική στιγμή ανάμεσα σε δυο κολοσσούς της αντίστασης. Συζητήσαμε πολλές ώρες για την Ελλάδα και τα οράματα, για το μέλλον. Για εμάς τους πιο νέους ήταν στιγμές κορυφαίες που μας άφησαν σημάδια για την υπόλοιπη ζωή μας, υπογράμμισε.

Παράλληλα με τις σπουδές του και αργότερα την επιστημονική του καριέρα ο κ. Σαρδελής συνεχίζει και μία έντονη κοινωνική δράση στη Σουηδία. Πρωταγωνιστεί σε σπουδαίες εκδηλώσεις όπως φαίνεται και στη φωτογραφία σε εκδήλωση με τον Μίκη Θεοδωράκη στην οποία παραβρίσκονταν και ο αείμνηστος πρωθυπουργός της Σουηδίας Ούλαφ Πάλμε. Καθώς συγκεντρώνει τα χαρακτηριστικά και πολιτικού προσώπου και τεχνοκράτη, έχει όλα τα εχέγγυα να συμβάλλει στη λήψη σωστών αποφάσεων για το μέλλον της εταιρείας, τα επόμενα…125 χρόνια.



Απο αριστερα: Οι Αδαμάντιος Πεπελάσης, Σάκης Τόδουλος, Χριστόφορος Σαρδελής και Μίκης θεοδωράκης



Ο κ. Χριστόφορος Σαρδελής με τον Μίκη θεοδωράκη



Ποιος είναι ο Χριστόφορος Σαρδελής

Ο κ. ΣΑΡΔΕΛΗΣ αφού σπούδασε οικονομικά στο Πανεπιστήμιο της Στοκχόλμης, στη συνέχεια δίδασκε για μία δεκαετία στο ίδιο Πανεπιστήμιο. Στη συνέχεια μεταπήδησε στην Κεντρική Τράπεζα της Σουηδίας (Riksbanken), αρχικά ως επικεφαλής του τμήματος μελετών και μετέπειτα ως ειδικός σύμβουλος νομισματικής πολιτικής. Μεταξύ 1992 και 1994 υπηρέτησε ως σύμβουλος της Ευρωπαϊκής Επιτροπής για θέματα νομισματικής ενοποίησης. Παράλληλα εκπροσωπούσε την κεντρική τράπεζα της Σουηδίας σε διεθνείς επιτροπές υψηλής πολιτικής, όπως η Νομισματική Επιτροπή της ΕΕ και η Επιτροπή Οικονομικής Πολιτικής του ΟΟΣΑ. Τα τελευταία χρόνια κατείχε επιτελικές θέσεις σε διάφορες επενδυτικές τράπεζες (Handelsbanken, Bank of America και Banca IMI). Μεταξύ 1999 και 2004 ήταν Γενικός Διευθυντής του Οργανισμού Διαχείρισης Δημοσίου Χρέους

Πολύ καλός γνώστης του σουηδικού μοντέλου δήλωνε μετά από μία επίσκεψη στη Στοκχόλμη μαζί με άλλα πολιτικά στελέχη της κυβέρνησης του Γιώργου Παπανδρέου «Το σουηδικό μοντέλο ούτε απλό είναι, ούτε μπορεί να μεταφερθεί στην ελληνική πραγματικότητα, ως μια λίστα μέτρων και παροχών. Αν γίνει έτσι, δεν κάνουμε τίποτε. Εκείνο που πρέπει να διερευνήσουμε είναι αυτός ο συνδυασμός ευθύνης, προσφοράς και απόδοσης που χαρακτηρίζει όλο το σύστημα και οδηγεί σε ένα κράτος παροχών, αλλά και απαιτήσεων».

Ο Χριστόφορος Σαρδελής εντάχθηκε στην Εθνική Ασφαλιστική ως ανεξάρτητο μέλος του Διοικητικού Συμβουλίου από το 2010 και ασχολήθηκε κυρίως με θέματα εταιρικής διακυβέρνησης και διαχείρισης, πριν αναλάβει πρόσφατα τη θέση του προέδρου του δ.σ.



Ο κ. Χριστόφορος Σαρδελής με την πριγκίπισσα Βικτώρια της Σουηδίας διάδοχο του σουηδικού θρόνου

Πώς ξεκίνησαν όλα στην Εθνική Ασφαλιστική

Όπως μαρτυρούν οι πηγές, η ιδέα για την ίδρυση της Εθνικής Ασφαλιστικής, ήταν του Διοικητή της Εθνικής Τραπέζης Παύλου Καλλιγά και του εκ των Υποδιοικητών Στέφανου Στρέιτ, ο οποίος τέθηκε επικεφαλής και ανέλαβε την υλοποίησή της. Για το σκοπό αυτό συνεργάσθηκαν πέντε σοβαροί τραπεζικοί φορείς εκείνης της εποχής: η «Εθνική Τράπεζα της Ελλάδος» με 50%, η «Τράπεζα Κωνσταντινουπόλεως» με 20%, η «Προνομιούχος Τράπεζα Ηπειροθεσσαλίας» με 10%, η «Γενική Πιστωτική Τράπεζα της Ελλάδος» με 10% και η «Τράπεζα της Βιομηχανικής Πίστεως της Ελλάδος» με 10%. Από το σύνολο των υπαρχόντων τότε σημαντικών τραπεζικών οργανισμών απουσίαζε μόνον η Ιονική Τράπεζα, η οποία είχε έδρα το Λονδίνο και διέθετε ένα υποκατάστημα στην Αθήνα, ενώ παρούσα ήταν κυρίως στα Επτάνησα.

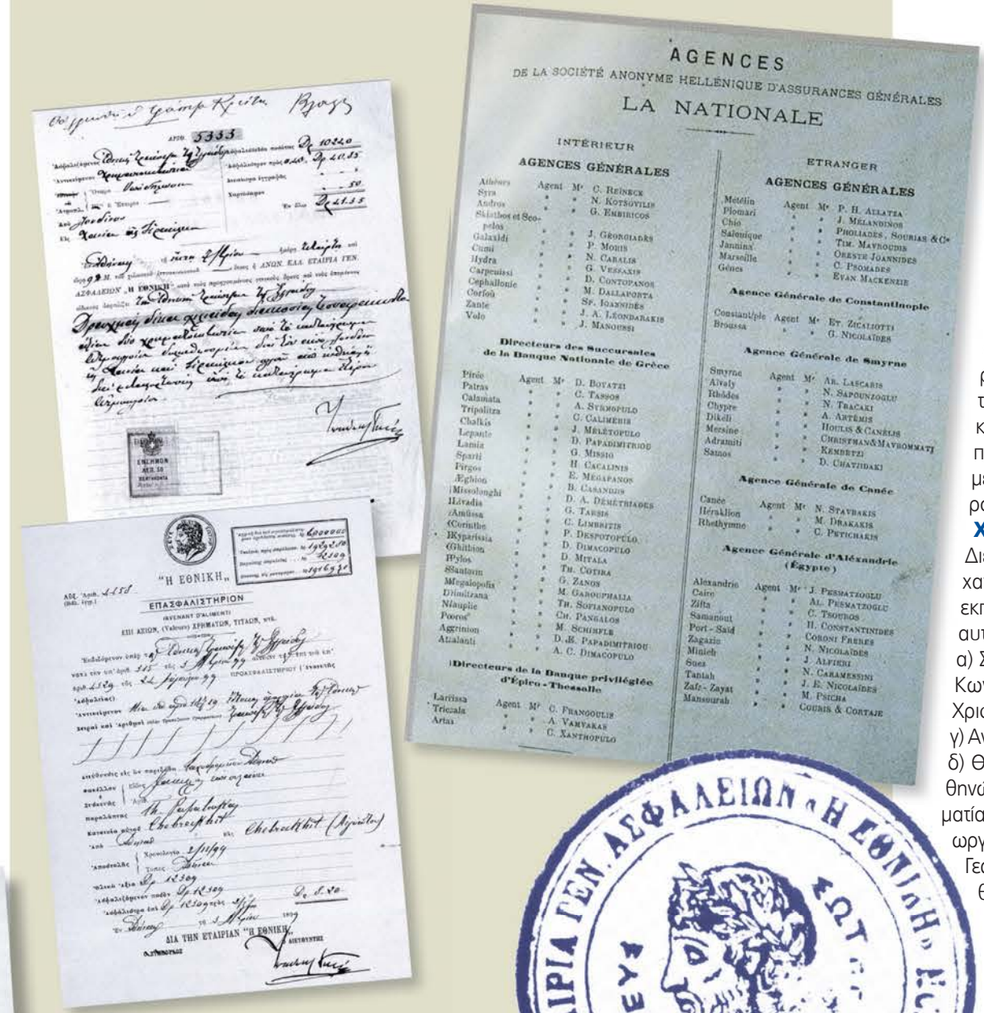
Το Καταστατικό και τα πρόσωπα

Για την ίδρυση και λειτουργία Ανωνύμου Εταιρείας, απαιτούνταν τότε η έκδοση Βασιλικού Διατάγματος και η δημοσίευση ολόκληρου του Καταστατικού της ιδρυόμενης Ανωνύμου Εταιρείας. Το απαραίτητο Βασιλικό Διάταγμα, υπογεγραμμένο από τον Βασιλέα –με ημερομηνία 15 Ιουνίου 1891– και το ιδρυτικό καταστατικό της Ελληνικής Εταιρίας των Γενικών Ασφαλειών «Η Εθνική» δημοσιεύθηκαν στην Εφημερίδα της Κυβερνήσεως στις 22 Ιουνίου 1891. Το Καταστατικό αποτελείτο από 61 άρθρα και είχε συνταχθεί τη Δευτέρα 27 Μαΐου 1891, από τους Αθηναίους συμβολαιογράφους Ηλία Γλυκοφρύδη και Ηλία Δ. Τσόκα «… εν τω καταστήματι της Εθνικής Τραπέζης της Ελλάδος, κειμένη επί της Αιολικής οδού…», δηλαδή επί της οδού Αιόλου, εκεί που μέχρι σήμερα βρίσκεται το κτίριο της Εθνικής Τραπέζης, με όψη προς την Πλατεία Κ. Κοτζιά. Αυθημερόν, δηλαδή στις 27 Μαΐου, το υπέγραψαν μία σειρά προσωπικοτήτων της επιχειρηματικής Αθήνας και πιο συγκεκριμένα οι:

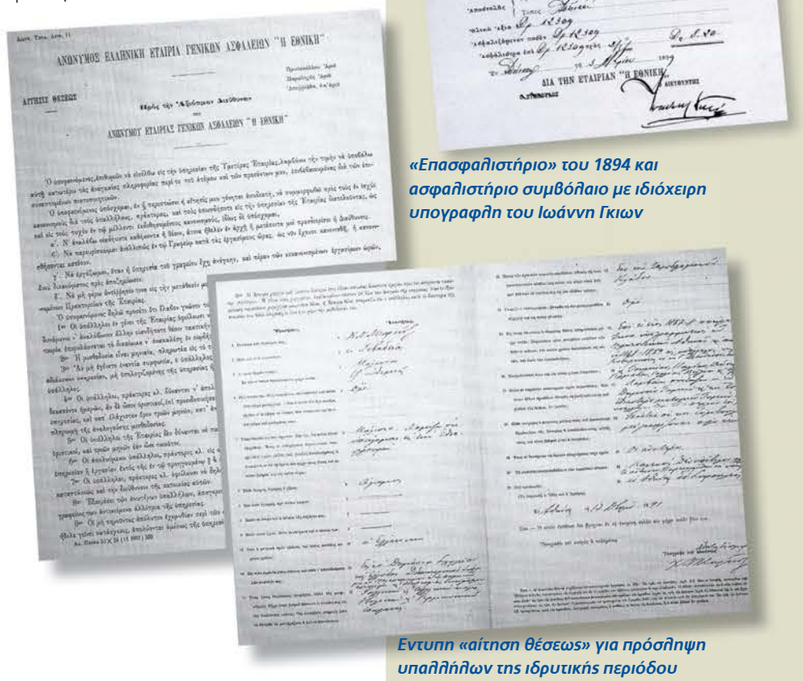
ΠΑΥΛΟΣ ΚΑΛΛΙΓΑΣ, Διοικητής της «Εθνικής Τραπέζης της Ελλάδος», ως εκπρόσωπος της Τράπεζας και πληρεξούσιος των: α) Στέφανου Σκουλούδη, κτηματία, β) Μάρκου Δαμιράλη, τραπεζομεσίτη, γ) Σπυρίδωνα Δ. Βασιλοπούλου, τραπεζίτη, δ) Πέτρου Καλλιγά, κτηματία, ε) Στυλιανού Χριστοδουλίδη, κτηματία, στ) Σταματίου Α. Κρίνου, κτηματία και ζ) Τρύφωνος Μουτζοπούλου, κτηματία.

ΓΕΩΡΓΙΟΣ ΑΘΗΝΟΓΕΝΗΣ, διευθυντής του εν Αθήναις υποκαταστήματος της «Τραπέζης Κωνσταντινουπόλεως», ως εκπρόσωπος της Τράπεζας και πληρεξούσιος των: α) Ευστάθιου Ευγενίδη, τραπεζίτη της Κωνσταντινουπόλεως, β) Της «Τραπέζης Γενικής Οθωμανικής Πίστεως» Κωνσταντινουπόλεως (Credit Général Ottoman), εκπροσωπούμενης από τον Διευθυντή της Βερνάρδο Τουβίκη, γ) Θεόδωρου Μαυροκορδάτου, τραπεζίτη της Κωνσταντινουπόλεως, δ) Θεόδωρου Π. Βλαστού, κτηματία και ε) Δαμιανού Βορρέ, δικηγόρου.

ΑΝΑΡΓΥΡΟΣ ΣΙΜΟΠΟΥΛΟΣ, κτηματίας και Αντιπρόεδρος του Διοικητικού Συμβουλίου της «Προνομιούχου Τραπέζης Ηπειροθεσσαλίας», ως εκπρόσωπος της Τραπέζης και του εαυτού του.



«Επασφαλιστήριο» του 1894 και ασφαλιστήριο συμβόλαιο με ιδιόχειρη υπογραφή του Ιωάννη Γκιων



Εντυπη «αίτηση θέσεως» για πρόσληψη υπαλλήλων της ιδρυτικής περιόδου



Επάνω, τα πρακτορεία και οι πράκτορες της Εθνικής Ασφαλιστικής το 1891 και 1892, όπως καταγράφηκαν στον ισολογισμό αρ. 1 της Εταιρίας (αντίτυπο στη γαλλική γλώσσα), κάτω, σφραγίδα.....

ΝΑΙ
ΕΤΑΙΡΕΙΕΣ

ΑΡΙΣΤΕΙΔΗΣ ΠΑΠΠΟΥΔΩΦ, κτηματίας και Διευθύνων Σύμβουλος της «Γενικής Πιστωτικής Τραπέζης της Ελλάδος», ως εκπρόσωπος της Τραπέζης και του εαυτού του.

ΔΗΜΗΤΡΙΟΣ Ε. ΓΙΟΥΡΔΗΣ, Υποδιευθυντής της «Γενικής Πιστωτικής Τραπέζης της Ελλάδος», ως εκπρόσωπος της Τραπέζης και πληρεξού-σιος των: α) Δημητρίου Σγούτα, β) Γεωργίου Δ. Ζαφειρόπουλου και γ) Αλεξάνδρου Μαύρου, αντιπροσώπου της εμπορικής εταιρείας με την επωνυμία «Βαλαωρίτης Μαύρος και Σία».

ΧΑΡΙΔΗΜΟΣ ΑΠΟΣΤΟΛΙΔΗΣ, Διευθυντής της «Τραπέζης της Βιομηχανικής Πίστεως της Ελλάδος», ως εκπρόσωπος της Τραπέζης και του εαυτού του και ως πληρεξούσιος των: α) Σταύρου Μ. Κέμπετζη, τραπεζίτου Κωνσταντινουπόλεως, β) Στυλιανού Χριστοδουλίδου, κτηματίου Αθη-νών, γ) Αντωνίου Κανέλη, κτηματία Αθηνών, δ) Θεόδωρου Βλαστού, κατηματία Αθηνών, ε) Θεολόγου Γ. Θεολόγου, κτηματία Αθηνών, στ) Αριστείδου Παπαγεωργακοπούλου, κτηματία Αθηνών, ζ) Γεωργίου Ευστρατίου, κτηματίου Αθηνών, η) Γεωργίου Π. Ψύχα, κτηματία Αθηνών και θ) Γεωργίου Πασπάτη, κτηματία Αθηνών.

ΙΩΑΝΝΗΣ ΚΥΡΙΑΚΙΔΗΣ, δικηγόρος, Διαχειριστής της «Τραπέζης της Βιομηχανικής Πίστεως της Ελλάδος», ως εκπρόσωπος της Τραπέζης και του εαυτού του και ως πληρεξούσιος του Ιωάννου Χωρέμη.

ΣΤΕΦΑΝΟΣ ΣΤΡΕΪΤ, Υποδιοικητής της «Εθνικής Τραπέζης της Ελλάδος», ως εκπρόσωπος του εαυτού του και πληρεξούσιος των: α) Παντιά Α. Ράλλη, κατηματία Αθηνών, β) Δημητρίου Βαλάση, δικηγόρου, γ) Δημητρίου Ι. Μ. Πανταζή, κτηματία Αθηνών, δ) Στυλιανού Χριστοδου-λίδου, κτηματία Αθηνών και πληρεξουσίου των: i) Ιωάννου Αντωνιά-δου, τραπεζίτη Αλεξανδρείας, ii) Μιλτιάδη Μαρίνου, τραπεζίτη Αθηνών και iii) Μιλτιάδη Αξελού, κτηματία Αθηνών.

ΠΑΝΤΟΛΕΩΝ ΣΗΜΗΡΙΩΤΗΣ, Υποδιοικητής της «Εθνικής Τραπέζης της Ελλάδος», ως εκπρόσωπος του εαυτού του και πληρεξούσιος των: α) Περικλέους Γ. Ζαρίφη, εμπόρου Μασσαλίας και εκπροσώπου του οίκου «Ζαφειρόπουλος και Ζαρίφης», β) Οδυσσέως Νεγρεπόντη, εμπόρου Βράιλας και εκπροσώπου του οίκου «Οδυσσεύς Ιω. Νεγρεπό-ντης», γ) Βασιλείου Κ. Σγούτα, εμποροϋπαλλήλου Κωνσταντινουπό-λεως και πληρεξουσίου του Λεωνίδα Γ. Ζαρίφη, δ) Ανδρέα Νομικού, τραπεζίτη Αθηνών και εκπροσώπου της εμπορικής εταιρείας «Παρίσης, Νομικός και Σία».

Ο «Ζευς Σωτήρ» επελέγη ως έμβλημα της Εταιρίας και ως πρότυπο χρησιμο-ποιήθηκε «… η κεφαλή Διός Σωτήρος κατά το δοθέν τη Εταιρία κεμαγείον παρά τω Νομισματικώ Μουσείω…». Η επιλογή μέσω της δύναμης και το μεγαλείο του Διός, συμβόλιζε τη δύναμη της Εταιρίας και τη σωτηρία που προσφέρει στις περιπτώσεις καταστροφών.

Το Δίκτυο

Με την ίδρυση της «Εθνικής», μπήκε ο θεμέλιος λίθος σε ένα οικοδόμημα, το οποίο απαιτούσε γερές βάσεις για να κτιστεί τελικά τόσο λαμπρό, όσο το φαντάστηκαν οι ιδρυτές του. Κύριο μέλημα ήταν ηδ ημιουργία ενός δικτύου, που θα κάλυπτε όχι μόνο τον Ελλαδικό χώρο, αλλά και το εξωτερικό, στους Κλάδους Θαλάσσης και Πυρός. Σχεδιάσθηκε και υλοποιήθηκε ο σχηματισμός δικτύων εσωτερικού και εξωτερικού. Το δίκτυο εσωτερικού λειτούργησε με τη δημιουργία 12 Γενικών Πρακτορείων, 24 Πρακτορείων πρακτορευόμενων από την Εθνική Τράπεζα και 3 Πρακτορείων πρακτορευόμενων από την Προνομιούχο Τράπεζα Ηπειροθεσσαλίας. Εκτεταμένη ήταν και η οργάνωση του δικτύου του εξωτερικού. Οκτώ Πρακτορεία δημιουργήθηκαν σε ισάριθμους Ελληνικούς τόπους που βρίσκονταν, ακόμη, εκτός συνόρων και ήταν η Μυτιλήνη, η Χίος, η Θεσσαλονίκη, τα Ιωάννινα, η Ρόδος, η Κύπρος και η Σάμος. Δημιουργήθη-καν, επίσης, τέσσερα Γενικά Πρακτορεία σε άλλους τόπους, οι οποίοι είτε ήταν Ελληνικοί και βρίσκονταν υπό τουρκική κατοχή (Κρήτη, Σμύρνη, Κωνστα-ντινούπολη), είτε είχαν έντονη παρουσία του Ελληνικού Στοιχείου (Αίγυπτος, Μασσαλία, Γένουα). Συνολικά, κατά τη διετία 1891-92, στις προαναφερόμε-νες περιοχές του «δικτύου εξωτερικού» υπήρχαν 33 πράκτορες. Δηλαδή, μέσα σε δύο χρόνια (1891-1892), η «ΕΘΝΙΚΗ» απέκτησε σημαντική παρουσία σε όλες σχεδόν τις μεσογειακές πόλεις που διαδραμάτιζαν σημαντικό ρόλο στο εμπόριο.



Με το act4Greece κάνει πράξη τη δύναμη των πολλών

Με ένα ευρώ για κάθε νέο ασφαλιστήριο συμβόλαιο συμμετέχει η Εθνική Ασφαλιστική στο πρόγραμμα Εταιρικής Κοινωνικής Ευθύνης act4Greece (πλατφόρμα Crowdfunding). Με πρωτοβουλία της Εθνικής Τράπεζας, η πλατφόρμα act4Greece αποτελεί ένα σύγχρονο εργαλείο υποδοχής και υποστήριξης έργων που έχει ανάγκη η ελληνική κοινωνία και οικονομία και στηρίζεται στο crowdfunding, δηλαδή στη συμμετοχική χρηματοδότηση, μία απλή, διαφανής και αξιόπιστη πρακτική, στο πλαίσιο της οποίας κάθε πολίτης, εταιρεία, φορέας μπορεί να συνεισφέρει ανάλογα με τις δυνατότητές του.



Ο πρόεδρος της Εθνικής Ασφαλιστικής κ. **Χριστόφορος Σαρδελής** καλωσορίζοντας στην ειδική εκδήλωση όπου ανακοινώθηκε η επίσημη συμμετοχή- τους προσκεκλημένους αναφέρθηκε στον κοινωνικό ρόλο της εταιρείας κατά τα 125 χρόνια λειτουργίας της υπογραμμίζοντας πως "η Εθνική Ασφαλιστική ήταν πάντοτε εστιασμένη στις ανθρώπινες ανάγκες και στα έργα ανθρώπων. Και σήμερα που λόγω των συνθηκών η λέξη «ανάγκη» έχει αποκτήσει κυρίαρχο ρόλο στις ζωές όλων μας, το πάθος μας για μια δυνατή και συνεκτική κοινωνία ανθρώπων, αποτελεί και την ευκαιρία να κάνουμε ακόμη πιο ισχυρούς τους δεσμούς, να δουλέψουμε μεθοδικότερα και να συνεισφέρουμε ακόμη πιο αποτελεσματικά εκεί που χρειάζεται. Και σ' αυτήν την εποχή, όπου είναι δυστυχώς πολλοί αυτοί που δεν έχουν τα αναγκαία, έχουμε όλοι μας πολλά να μάθουμε και κυρίως έχουμε όλοι μας πολλά να δώσουμε από καρδιάς και πάντα με αφοσίωση για το καλό της κοινωνίας μας, για το αύριο των παιδιών μας και το μέλλον αυτού του τόπου. Γιατί η δύναμή μας, η δύναμη της Εθνικής Ασφαλιστικής πάντα ήταν και πάντα θα είναι η δύναμη των πολλών στην πράξη", υπογράμμισε ο κ. Σαρδελής.



Ο αναπληρωτής διευθύνων σύμβουλος κ. **Σταύρος Κωνσταντάς** τόνισε πως ο στόχος της συμμετοχής της Εθνικής Ασφαλιστικής σε αυτήν τη δράση Εταιρικής Κοινωνικής Ευθύνης είναι "να κινητοποιηθούμε όλοι εμείς, που ανήκουμε στην μεγάλη οικογένεια του ομίλου της Εθνικής Τράπεζας, αλλά και να κινητοποιήσουμε και να ενημερώσουμε με τη σειρά μας τους πελάτες μας για την καινοτόμο αυτή πρωτοβουλία της Εθνικής Τράπεζας". "Για πρώτη φορά δίνεται η δυνατότητα συγκέντρωσης πόρων από κάθε ενδιαφερόμενο, ευαισθητοποιώντας και ενθαρρύνοντας τους συμπολίτες μας να συνεισφέρουν ό,τι ο καθένας μπορεί, ώστε να υλοποιηθούν έργα που έχει ανάγκη η ελληνική κοινωνία", είπε ο κ. Κωνσταντάς.



Η πρόεδρος της Εθνικής Τράπεζας κα **Λούκα Κατσέλη** ευχαρίστησε θερμά τη διοίκηση και τους ανθρώπους της Εθνικής Ασφαλιστικής για την ένταξη του act4Greece στις δράσεις ΕΚΕ της εταιρείας, αναφέρθηκε αναλυτικά στον τρόπο με τον οποίο λειτουργεί η πλατφόρμα και στα 4 βασικά πλεονεκτήματά της, που είναι η διαφάνεια και η λογοδοσία, η αξιοπιστία του φορέα υλοποίησης των έργων, η δυνατότητα διεύρυνσης των χρηματοδοτικών πόρων της ΕΚΕ και η αλλαγή κουλτούρας και νοοτροπίας της κοινωνίας. Η κα Κατσέλη παρουσίασε στους παρευρισκόμενους τους 7 άξονες των έργων που καλύπτει το act4Greece, καθώς και τις 4 ενεργές δράσεις που αφορούν στην παροχή σχολικών γευμάτων στη Δυτική Αττική, στην παροχή ιατροφαρμακευτικής περίθαλψης και ανθρωπιστικής βοήθειας σε ακριτικά νησιά του Ανατ. Αιγαίου, στη δημιουργία εκπαιδευτικής και ερευνητικής διαδικτυακής εφαρμογής με θέμα την Ελληνική Επανάσταση του 1821 και τέλος στην επισκευή και εκσυγχρονισμό των υποδομών των δύο θεατρικών σκηνών του Θεάτρου Τέχνης Καρόλου Κουν. "Το act4Greece δίνει μια διέξοδο, ώστε από την Ελλάδα της κρίσης να περάσουμε στην Ελλάδα της ελπίδας, της αλληλεγγύης και της προοπτικής. Είναι η στιγμή να αποδείξουμε ότι, αν όλοι συνεισφέρουμε από λίγο, μπορούμε να πετύχουμε πολλά", υπογράμμισε η πρόεδρος της Εθνικής Τράπεζας.



Ο γενικός διευθυντής της Εθνικής Ασφαλιστικής κ. **Γιώργος Ζαφείρης** ανακοίνωσε την απόφαση της εταιρείας να συμμετέχει στο act4Greece με 1 ευρώ για κάθε ασφαλιστήριο, προκειμένου να στηρίξει συγκεκριμένες δράσεις και τόνισε τη στρατηγική σημασία της επιλογής διαφανών και αξιόπιστων δράσεων ΕΚΕ, τόσο για την ευρωστία και αειφόρο ανάπτυξη της εταιρείας όσο και για την ανταπόδοση έργου ουσίας στο κοινωνικό σύνολο.

"Για εταιρείες με την ιστορία, το μέγεθος, το εκτόπισμα και την αξιοπιστία της Εθνικής Ασφαλιστικής, η εταιρική κοινωνική ευθύνη αποτελεί υπόθεση όλων μας, υπόθεση των 1.100 εργαζόμενων, των 2.200 συνεργατών της Εθνικής Ασφαλιστικής, των 12 υποκαταστημάτων και 135 γραφείων, όλων εσάς δηλαδή που έρχεστε καθημερινά σε επαφή με το πιο σημαντικό και αναπόσπαστο κομμάτι της εταιρείας, τους πελάτες μας", ανέφερε ο κ. Ζαφείρης. "Η δέσμευσή μας απέναντι στην Εθνική Τράπεζα, που πρωτοστάτησε στο σχεδιασμό και στην υλοποίηση του act4Greece, είναι οι 100.000 ευρώ. Προτεραιότητά μας οι Γιατροί του Κόσμου, η περίθαλψη στα νησιά του Αιγαίου και τα 1.600 περιστατικά ανά μήνα που καλούνται να αντιμετωπίσουν με υποτυπώδεις υποδομές και μέσα", είπε ο κ. Ζαφείρης, υπογραμμίζοντας επίσης την ανάγκη για διεύρυνση της συμμετοχής στους σκοπούς του act4Greece. "Μιλήστε στους πελάτες μας. Μιλήστε σε όλους τους συνεργάτες μας.

Ενημερώστε τους, εξηγήστε τους, δώστε σε αυτό το ένα ευρώ την αξία που δικαιωματικά του ανήκει. Και προτρέψτε τους να μπουν στην πλατφόρμα. Είτε μέσω του ειδικού κωδικού της Εθνικής Ασφαλιστικής –για να στηρίξουν το έργο που κάθε φορά επιλέγουμε– είτε για να στηρίξουν οποιαδήποτε από τις άλλες δράσεις ανταποκρίνεται περισσότερο στη δική τους ευαισθησία", υπογράμμισε χαρακτηριστικά ο κ. Ζαφείρης.

Σημειώνεται ότι πριν από το τέλος της εκδήλωσης, οι κ.κ. Σταύρος Κωνσταντάς και Γιώργος Ζαφείρης κατέθεσαν επιτόπου στο act4Greece -με διαδικασία live streaming- συμβολικό ποσό εκ μέρους όλων των ανθρώπων της Εθνικής Ασφαλιστικής, δίνοντας έτσι το εναρκτήριο λάκτισμα για μια πρωτοβουλία που κυριολεκτικά κάνει πράξη τη δύναμη των πολλών.



Απο αριστερά, Μαρία Κόρακα, Γιώργος Ζαφείρης, Λούκα Κατσέλη, Χριστόφορος Σαρδελής, Σταύρος Κωνσταντάς και Γιάννης Σηφάκης

«Οι ανάγκες άλλαξαν το ...ασφαλιστικό κοστούμι»



Του Αλέξανδρου Σαρρηγεωργίου

Μετά από έξι ολόκληρα χρόνια ύφεσης, λιτότητας και συνεχούς μειώσεως του βιοτικού επιπέδου των Ελλήνων πολιτών, είναι ανάγκη, επιτέλους, στο δημόσιο διάλογο να επικρατήσει η φωνή της λογικής. Υπερβατικές ιδεολογίες, εμμονές, μονόπλευρες αντιλήψεις του κόσμου, όποτε επικράτησαν στη χώρα μας, πολλές δοκιμασίες για όλους επεφύλαξαν και κανένα πρόβλημα δεν έλυσαν.

Τι λέει, λοιπόν, η φωνή της λογικής; Ότι στο ασφαλιστικό πρόβλημα η Πολιτεία αδυνατεί να ανταποκριθεί στις υποχρεώσεις που έχει αναλάβει.

Ότι το δημογραφικό πρόβλημα είναι τεράστιο και προοπτικά θα επιβαρύνει ακόμα περισσότερο τη σημερινή κατάσταση. Ότι τα κρατικά ταμεία είναι δυστυχώς άδεια. Και ότι η ελληνική κοινωνία οφείλει, έχει χρέος να αποδώσει στους απόμαχους της ζωής τα οφειλόμενα, στο όνομα της αλληλεγγύης των γενεών.

Πάνε πια οι εποχές που όλοι φορούσαν το ίδιο «ασφαλιστικό κοστούμι», είτε χωρούσαν μέσα σε αυτό είτε όχι. Σήμερα οι ανάγκες είναι μεγαλύτερες, πιο εξειδικευμένες, αλλά και τα προγράμματα της ιδιωτικής ασφάλισης καλύπτουν σε μεγάλο βαθμό αυτές τις νέες ανάγκες των πολιτών

Πώς θα ρυθμιστούν όλα αυτά; Η εμμονική απάντηση είναι αυτή που ακούγαμε επί δεκαετίες: «Το κράτος θα φροντίσει». Πώς θα φροντίσει; Πότε θα φροντίσει; Είναι σε θέση να φροντίσει; Αυτά και άλλα παρόμοια, είναι ερωτήματα που δεν έχουν ώς τώρα απαντηθεί.

Υπάρχει όμως και η οδός της λογικής, που λέει ότι στη χώρα μας αυτά τα προβλήματα μπορούν να λυθούν, με τον τρόπο που λύθηκαν στις άλλες οικονομίες της δημοκρατικής Δύσης, δηλαδή με σύμπραξη της κοινωνικής και της ιδιωτικής ασφάλισης μέσω του συστήματος των τριών πυλώνων: Ο πρώτος πυλώνας παρέχει την ασφάλεια του Δημοσίου, αλλά το ύψος των συντάξεων ίσως δεν επαρκεί για τις ανάγκες των απομάχων της ζωής.

Ο δεύτερος πυλώνας περιλαμβάνει τα επαγγελματικά ταμεία, που προσθέτουν στην αρχική σύνταξη την οποία καταβάλλει το Δημόσιο και λειτουργεί κεφαλαιοποιητικά στον ιδιωτικό τομέα. Κι ο τρίτος πυλώνας είναι οι ατομικές συντάξεις που δίνονται από τον ιδιωτικό τομέα.

Σε όλες τις χώρες που εφαρμόζεται το σύστημα των τριών πυλώνων, οι πολίτες απολαμβάνουν αξιοπρεπές βιοτικό επίπεδο και ουσιαστική περίθαλψη, ενώ έχουν εμπεδώσει το αίσθημα ασφαλείας, το οποίο στηρίζεται σε ένα αυστηρό θεσμικό πλαίσιο επίβλεψης της λειτουργίας όλου του συστήματος εκ μέρους της Πολιτείας.

Προσθέτω σε αυτό το σημείο ότι ο δεύτερος και ο τρίτος πυλώνας ενισχύουν το κράτος μέσα από τα κρατικά ομόλογα.

Τι άλλο λέει η λογική; Λέει ότι στις δύσκολες εποχές που ζούμε, πρέπει η σχέση ασφαλίστρου/ απόδοσης να είναι η καλύτερη δυνατή για κάθε ασφαλιζόμενο, για κάθε πολίτη. Μια σύγκριση των ασφαλίστρων στην κοινωνική ασφάλιση και εκείνων στην ιδιωτική, σε σχέση με τις αντίστοιχες αποδόσεις, νομίζω ότι θα πείσει κάθε νοήμονα για την αναγκαιότητα (ως συμπλήρωμα) του δεύτερου και τρίτου πυλώνα.

Υπάρχει όμως και η οδός της λογικής, που λέει ότι στη χώρα μας αυτά τα προβλήματα μπορούν να λυθούν, με τον τρόπο που λύθηκαν στις άλλες οικονομίες της δημοκρατικής Δύσης, δηλαδή με σύμπραξη της κοινωνικής και της ιδιωτικής ασφάλισης μέσω του συστήματος των τριών πυλώνων

Η λογική επίσης λέει ότι οι ανάγκες κάθε σύγχρονου ανθρώπου δεν είναι οι ίδιες με του διπλανού του.

Άλλες ασφαλιστικές ανάγκες έχει ένας οικογενειάρχης με παιδιά, που ζει σε δικό του σπίτι, κι άλλες ένας νέος εργαζόμενος, που ακόμα ζει μόνος του στο ενοίκιο. Κι ας είναι αυτοί οι δυο γείτονες, ή στενοί φίλοι, ή ασφαλισμένοι με τον ίδιο τρόπο στο πλαίσιο της κοινωνικής ασφάλισης, ή και συγγενείς. Η ποικιλία των προγραμμάτων που διατίθενται από την ασφαλιστική αγορά επιτρέπει στον καθένα να «ορίσει» σε μεγάλο βαθμό τον τρόπο και την έκταση της ασφάλισής του.

Πάνε πια οι εποχές που όλοι φορούσαν το ίδιο «ασφαλιστικό κοστούμι», είτε χωρούσαν μέσα σε αυτό είτε όχι.

Σήμερα οι ανάγκες είναι μεγαλύτερες, πιο εξειδικευμένες, αλλά και τα προγράμματα της ιδιωτικής ασφάλισης καλύπτουν σε μεγάλο βαθμό αυτές τις νέες ανάγκες των πολιτών.

Αντίστοιχα είναι τα ζητήματα που θέτει η σημερινή πραγματικότητα και στο σκέλος των ασφαλειών που καλύπτουν κινδύνους από φυσικές καταστροφές και από την ανάγκη ασφάλισης των οχημάτων.

Μια σεισμογενής χώρα, με ελλιπή τη συντήρηση του περιφερειακού και επαρχιακού οδικού δικτύου, δεν νοείται να είναι υπασφαλισμένη, στο ένα τρίτο της αντίστοιχης ευρωπαϊκής.

Η ελληνική ασφαλιστική αγορά μπορεί να δώσει λύσεις στα περισσότερα από αυτά τα προβλήματα, καλύπτοντας υπαρκτούς κινδύνους για τη ζωή, την υγεία και τα περιουσιακά στοιχεία των πολιτών.

Ήδη από την αρχή του 2016 όλες οι ασφαλιστικές εταιρείες οφείλουν να εκπληρώνουν τα κριτήρια που ορίζει το ευρωπαϊκό πλαίσιο «Φερεγγυότητα ΙΙ» (Solvency II), που στην πράξη σημαίνει, μεταξύ άλλων, κεφαλαιακή επάρκεια η οποία επιτρέπει την πλήρη κάλυψη των κινδύνων, όπως αυτοί περιγράφονται στα συμβόλαια των πελατών τους.

Η υποχρεωτική εναρμόνιση με τα κριτήρια της «Φερεγγυότητας ΙΙ», σε συνδυασμό με την ουσιαστική εφαρμογή της αρχής της αναλογικότητας, καθιστούν το δεύτερο και τον τρίτο πυλώνα του ασφαλιστικού μας συστήματος απαραίτητο συμπλήρωμα της κοινωνικής ασφάλισης.

Συγχρόνως, η ελληνική ασφαλιστική αγορά συμβάλλει καθοριστικά στην ουσιαστική ολοκλήρωση της ασφαλιστικής κάλυψης που παρέχεται από κράτος και ιδιώτες στον σημερινό Έλληνα πολίτη, ο οποίος δίνει ατομικά και συλλογικά έναν μεγάλο αγώνα για να βγει η χώρα μας από την πρωτοφανή κρίση, και ο οποίος αξίζει να έχει τα νώτα του καλυμμένα, ασφαλισμένα, σε αυτή του τη μεγάλη προσπάθεια.

Άρθρο στο Ασφαλιστικό ΝΑΙ σχετικά με το θέμα:Και όμως υπάρχει φως στο βάθος του τούνελ των ασφαλίσεων.

Ο κ. Αλέξανδρος Σαρρηγεωργίου είναι πρόεδρος και διευθύνων σύμβουλος της Eurolife ERB Insurance Group A.E. Συμμετοχών και πρόεδρος της Ένωσης Ασφαλιστικών Εταιρειών Ελλάδος

INTERAMERICAN
PART OF ACHMEA

«Καλλιεργεί» ...τη σιγουριά



Δύο ασφαλιστικά προϊόντα για τη στήριξη των επαγγελματιών προωθεί στην αγορά η Interamerican, με το πρώτο να περιλαμβάνει πρωτοποριακές προτάσεις αγροτικής ασφάλισης δημιουργώντας τις ουσιαστικές προϋποθέσεις για την εφαρμογή μιας νέας, σύγχρονης αντίληψης στη διαχείριση κινδύνων και το δεύτερο να αφορά στην ασφάλιση περιουσίας και ευθύνης ξενοδοχείων, δείχνοντας έτσι και το ιδιαίτερο ενδιαφέρον για τους τομείς που στηρίζουν την εθνική οικονομία.

Ειδικότερα, με κεντρικό μήνυμα "καλλιεργούμε τη σιγουριά", η Interamerican ξεκινά τη διάθεση ασφαλιστικών προϊόντων για τους αγρότες, όπως είχε προαναγγείλει. Η εταιρεία προσεγγίζει τον αγροτικό τομέα με προτάσεις ολιστικής αντιμετώπισης των αναγκών του, παρέχοντας ένα ευρύ πακέτο ασφαλιστικών καλύψεων που θωρακίζουν τις αγροτικές μονάδες στη χώρα μας. Το οικονομικό-ασφαλιστικό εργαλείο, που προτείνει η Interamerican στον αγροτικό κόσμο της χώρας, αφορά στην προστασία των κτηρίων, του εξοπλισμού, της φυτικής παραγωγής και της αλυσίδας στην παραγωγική διαδικασία. Τα προγράμματα της εταιρείας γίνονται "μοχλός" για τη συστηματική και αποτελεσματική διαχείριση πολλαπλών φυσικών και επιχειρηματικών κινδύνων.



Η Interamerican θέτει στη διάθεση του επαγγελματία αγρότη τη δυνατότητα επιλογής και σύνθεσης τρόπων ασφαλιστικής προστασίας, με καλύψεις για:

- αγροτικές κατοικίες και κτήρια (γεωργικά, κτηνοτροφικά)
- εγκαταστάσεις θερμοκηπίων και εξοπλισμό θερμοκηπίων
- γεωργικά μηχανήματα υπαίθρου και αγροτικά οχήματα
- μηχανήματα παραγωγής και συσκευασίας
- φυτική παραγωγή, υπαίθρια και εντός θερμοκηπίου
- μεταφορές αγροτικών προϊόντων
- αστική ευθύνη έναντι τρίτων: γενική, εργοδότη και προϊόντος.

Ειδικότερα όσον αφορά στην ασφάλιση της φυτικής παραγωγής, αυτή παρέχεται είτε ως κάλυψη φυτικής παραγωγής θερμοκηπίου είτε υπαίθριων καλλιεργειών για σειρά κινδύνων, εξειδικευμένων για την κάθε κατηγορία.

Η εταιρεία, σε επόμενη φάση, θα επεκτείνει τις παρεχόμενες καλύψεις και σε άλλους κινδύνους που αφορούν στις αγροτικές μονάδες. Το πακέτο κάθε ασφαλιστικού προγράμματος μπορεί να εμπλουτιστεί με ασφάλιση υγείας, ατυχήματος, σύνταξης.

"Με τα προτεινόμενα ασφαλιστικά προγράμματα δημιουργούμε τις ουσιαστικές προϋποθέσεις για την εφαρμογή μιας νέας, σύγχρονης αντίληψης στη διαχείριση κινδύνων. Ο αγροτικός τομέας, με συνεισφορά στο ΑΕΠ της χώρας περί το 4% και με προοπτική κομβικού ρόλου στο σχεδιασμό ανάκαμψης της εθνικής οικονομίας, έχει την ανάγκη μιας ισχυρής ασφαλιστικής θωράκισης", τονίζει ο κ. Γιώργος Κώτσαλος, διευθύνων σύμβουλος του ομίλου Interamerican.

Από την πλευρά του ο κ. Γιάννης Καντώρος, γενικός διευθυντής Ασφαλιστικών Εργασιών, επισημαίνει ότι "σκοπός μας είναι να παρέχουμε σε κάθε αγρότη τη δυνατότητα αναβάθμισης των δραστηριοτήτων του, με οικονομική διαχείριση σε πλαίσιο ασφάλειας και σιγουριάς και με σταθεροποίηση του αποτελέσματος της εργασίας του".

Hotel Insurance για την ασφάλιση ξενοδοχείων



ΤΟ "HOTEL INSURANCE", νέο πρόγραμμα ασφάλισης περιουσίας και ευθύνης ξενοδοχείων, όπως τονίζει η Interamerican, απευθύνεται αποκλειστικά στα μέλη της Πανελλήνιας Ομοσπονδίας Ξενοδόχων. Το πρόγραμμα σχεδιάστηκε για να εξυπηρετήσει τις ανάγκες ασφαλιστικής κάλυψης κτηρίου και περιεχομένου ξενοδοχειακών εγκαταστάσεων, καθώς και την αστική ευθύνη του ξενοδόχου έναντι των πελατών.

Ειδικότερα, το "Hotel Insurance" καλύπτει τις εγκαταστάσεις έναντι κινδύνων από πυρκαϊά, σεισμό, ηλεκτρικά και υδραυλικά αίτια, καταστροφικά φυσικά φαινόμενα, εδαφικές μεταβολές, κακόβουλες και τρομοκρατικές ενέργειες, κλοπή και ζημιές από διάρρηξη ή ληστεία, ζημιές εξοπλισμού, δαπάνες αποκομιδής ερειπίων κ.ά., ενώ καλύψεις παρέχονται και για την αστική ευθύνη έναντι πελατών και επισκεπτών σχετικά με ζημιές και σωματικές βλάβες από τη λειτουργία των εγκαταστάσεων, τη χρήση πισίνας, τη δηλητηρίαση από κατανάλωση τροφίμων και ποτών κ.ά.

Επισημαίνεται ότι η Πανελλήνια Ομοσπονδία Ξενοδόχων εκπροσωπεί περισσότερες από 60 Ενώσεις και Σωματεία Ξενοδόχων, από όλες τις περιοχές της χώρας. Οι εν λόγω πρωτοβάθμιες επαγγελματικές οργανώσεις (Ενώσεις-Σωματεία) έχουν ως μέλη τους φυσικά πρόσωπα που ασκούν το επάγγελμα του ξενοδόχου, καθώς και τους νόμιμους εκπροσώπους προσωπικών εταιρειών (ΟΕ, ΕΕ), ανωνύμων εταιρειών, ΕΠΕ και συνεταιρισμών με το ίδιο αντικείμενο εμπορίας. Η ασφαλιστική κάλυψη αποτελεί για τις ξενοδοχειακές επιχειρήσεις σημαντικό ποιοτικό στοιχείο, κυρίως για τη διασφάλιση των φιλοξενουμένων.



Η ομάδα εξελίξιμων συνεργατών

Οι team instigators της Interamericam

Ξεπερνά τις προσδοκίες η εφαρμογή του σχεδίου ανάπτυξης «Genesis» για το δίκτυο πωλήσεων Agency της Interamerican και ήδη κατά το πρώτο τρίμηνο του 2016, η εταιρεία σημείωσε 234 νέες στρατολογήσεις, υπερδιπλάσιες από το αντίστοιχο περυσινό χρονικό διάστημα.

Κατά τις πρόσφατες εξετάσεις πιστοποίησης, συνολικά οι επιτυχόντες νέοι συνεργάτες που πιστοποιήθηκαν ήταν 216.

Είναι αξιοσημείωτο ότι οι νέοι συνεργάτες της εταιρείας, δηλαδή αυτοί που έχουν λιγότερα από τρία χρόνια στην εταιρεία, αποτελούν το 48% του συνολικού δυναμικού ασφαλιστικών συμβούλων και συνεισφέρουν το 35,4% της νέας παραγωγής ασφαλίσεων υγείας του Δικτύου Agency.

Οι νέοι συνεργάτες παρουσιάζουν υψηλούς δείκτες βιωσιμότητας (παραμονής), στοιχείο που αποδεικνύει το ιδιαίτερα ελκυστικό περιβάλλον επαγγελματικής ανάπτυξης και ανταμοιβής που έχει δημιουργήσει η εταιρεία.

Το σχέδιο «Genesis» είναι μελετημένο για να αποδίδει πολλαπλασιαστικά στη στρατολόγηση.

Έτσι, έχει δημιουργηθεί μια ομάδα επιλέκτων συνεργατών που αριθμεί 315 ενεργούς ασφαλιστικούς συμβούλους με ιδιαίτερα καλές επιδόσεις σε συστάσεις νέων συνεργατών.

Από αυτούς, η Interamerican αναμένει μια νέα «φουρνιά» unit managers.

Ο προγραμματισμός της ανάπτυξης του εταιρικού δικτύου περνά και σε θέματα βέλτιστης αξιοποίησης των νέων συνεργατών και γι' αυτό υλοποιείται, ήδη, ένα νέο μοντέλο εργασίας πάνω στο τρίπτυχο «δραστηριότητα - εκπαίδευση - κίνητρα».

Με βάση το εξαιρετικό ξεκίνημα εισόδου νέων συνεργατών από πέρυσι, η εταιρεία προσδοκά έναν αριθμό περίπου 1.000 νέων ασφαλιστικών συμβούλων για τη διετία 2015-2016.

Ας κάνουμε τη ζωή μας ασφαλέστερη και καλύτερη



Σε μια εποχή ανασφάλειας και αβεβαιότητας η **INTERAMERICAN** είναι κοντά σας, με δύναμη και αξιοπιστία, για να σας βοηθήσει να προστατεύσετε όσα έχετε δημιουργήσει, να εξασφαλίσετε τους αγαπημένους σας και να σχεδιάσετε ένα μέλλον γεμάτο σιγουριά, αξιοπρέπεια και ποιότητα ζωής.

- 45 χρόνια εμπειρίας
- 1η σε μέγεθος ιδιωτική ασφαλιστική εταιρία στην Ελλάδα και 2η στο σύνολο της αγοράς
- Ισχυρά οικονομικά μεγέθη και δείκτης φερεγγυότητας που ξεπερνάει το 300%
- Πληρωμές και αποζημιώσεις πάνω από 3 δισ. ευρώ την τελευταία 10ετία
- Πάνω από 1.000.000 πελάτες, ιδιώτες και επιχειρήσεις
- Μοναδικές ιδιόκτητες υποδομές στους τομείς Υγείας και Βοήθειας
- Πρώτη θέση σε φήμη και αναγνωρισιμότητα ανάμεσα στις ασφαλιστικές εταιρίες (έρευνες Tradelink 2011,2012,2013)
- Μέλος του ισχυρού διεθνούς ασφαλιστικού Ομίλου ACHMEA, που κατέχει την πρώτη θέση στην ασφάλεια υγείας στην Ευρώπη

/interamerican
/interamericangr
/interamericangr
www.interamerican.gr

INTERAMERICAN
PART OF ACHMEA



8ο ΔΙΕΘΝΕΣ ΣΥΝΕΔΡΙΟ INSURANCE EUROPE

Η νομοθεσία ακριβαίνει την ασφάλιση

Το Ασφαλιστικό ΝΑΙ ζήτησε από την κα Μαργαρίτα Αντωνάκη να αρθρογραφήσει για το 8ο Διεθνές Συνέδριο Insurance Europe στο οποίο ήταν παρούσα, για να μας πληροφορήσει από πρώτο χέρι για τις εξελίξεις σε ευρωπαϊκό επίπεδο. Την ευχαριστούμε για την άμεση ανταπόκριση

Τα επιπλέον κεφάλαια που ζητάει το Solvency II για τα αποταμιευτικά προγράμματα μακροπρόθεσμων εγγυήσεων έχουν αρνητική επίδραση στις αποδόσεις των προγραμμάτων αυτών για τους καταναλωτές

Το διεθνές συνέδριο της Insurance Europe, της ευρωπαϊκής ομοσπονδίας των ασφαλιστικών ενώσεων, έχει αναδειχθεί σε θεσμό για την ευρωπαϊκή αλλά και παγκόσμια ασφαλιστική αγορά και παρουσιάζει μεγάλο ενδιαφέρον για τους επαγγελματίες του κλάδου. Φέτος ήταν η 8η διοργάνωση. Το συνέδριο πραγματοποιήθηκε στις 25 Μαΐου στο Δουβλίνο. Το παρακολούθησαν περίπου 600 διαμορφωτές πολιτικής, επόπτες και ασφαλιστές από όλο τον κόσμο.

Η συμμετοχή στο συνέδριο αυτό είναι μία εξαιρετικά χρήσιμη εμπειρία καθώς δίνει τη δυνατότητα της ενημέρωσης για τις τάσεις και εξελίξεις στον κλάδο από κορυφαίους Ευρωπαίους αξιωματούχους και υψηλότατα στελέχη της ασφαλιστικής αγοράς.

Το φετινό συνέδριο είχε τίτλο : «Εξυπηρετώντας τον πελάτη μας στον αυριανό κόσμο» και στην ουσία έθιξε τους καθοριστικούς παράγοντες που θα διαμορφώσουν την εικόνα της ασφαλιστικής αγοράς του αύριο. Οι κύριες θεματικές ενότητες που αναπτύχθηκαν ήταν:

Η επίπτωση της νομοθεσίας στους πελάτες
Η διεθνής και ευρωπαϊκή σταθερότητα
Η παγκόσμια οικονομική αλλαγή και η ανάπτυξη των αγορών
Η τεχνολογική πρόοδος

Μέσα από το συνέδριο αυτό αναδείχθηκαν οι κύριοι προβληματισμοί της ευρωπαϊκής ασφαλιστικής αγοράς για το μέλλον. Είναι γεγονός πως τόσο η ασφαλιστική αγορά όσο και η κοινωνία εν γένει, βιώνει τεκτονικές αλλαγές που σχετίζονται με τα δημογραφικά, την οικονομία, την τεχνολογία και το κλίμα. Ο ρόλος της ασφαλιστικής αγοράς μέσα σε αυτό το περιβάλλον, που συνεχώς εξελίσσεται και αλλάζει, είναι να συνεχίσει να προσφέρει στους πελάτες της εκείνα τα ασφαλιστικά προγράμματα που θα τους βοηθούν να ζουν με σταθερότητα και ασφάλεια.

Προκειμένου να το κατορθώσουν αυτό, ένα βασικό συστατικό στο οποίο δόθηκε μεγάλη έμφαση, είναι η νομοθεσία. Οι ασφαλιστές τόνισαν πως η νομοθεσία οφείλει να έχει στο επίκεντρό της το συμφέρον του καταναλωτή, να είναι δηλαδή πελατοκεντρική. Αυτό σημαίνει πως οι κανόνες για τη λειτουργία της ασφαλιστικής αγοράς πρέπει να είναι ξεκάθαροι, απλοί και στοχευμένοι. Όμως αυτό συχνά δεν συμβαίνει.

Ένα χαρακτηριστικό παράδειγμα είναι οι νομοθετικές πρωτοβουλίες που στοχεύουν στην ενημέρωση του καταναλωτή για τα επενδυτικά προγράμματα. Αυτή τη στιγμή υπάρχουν 3 διαφορετικά νομοθετήματα (οδηγία IDD για τη διανομή των ασφαλιστικών προϊόντων, Solvency II, κανονισμός PRIIPs) σύμφωνα με τα οποία ο πελάτης που επιθυμεί να αγοράσει ένα επενδυτικό προϊόν πρέπει να λάβει 148 διαφορετικά κείμενα προσυμβατικής ενημέρωσης! Σίγουρα η περισσότερη πληροφόρηση δεν βοηθά τον καταναλωτή να καταλάβει καλύτερα ένα επενδυτικό προϊόν. Χρειάζεται καλύτερη και όχι περισσότερη και επικαλυπτόμενη πληροφόρηση.

Και φυσικά σε ό,τι αφορά στα προγράμματα αποταμίευσης, το κανονιστικό πλαίσιο πρέπει να λαμβάνει υπόψη τον τρόπο που η λειτουργεί η ασφαλιστική αγορά, αλλά και την επίδραση που έχει η ίδια η νομοθεσία στον καταναλωτή. Για παράδειγμα, το Solvency II. Οι ασφαλιστές το στήριξαν σε όλη τη διάρκεια και αφιέρωσαν σημαντικό χρόνο, κόπο και χρήμα για να το εφαρμόσουν. Πράγματι το Solvency II φέρει θετικές αλλαγές στην εταιρική διακυβέρνηση και τη διαχείριση κινδύνων, αλλά υπάρχουν σημεία του που χρειάζονται βελτίωση. Το Solvency II είναι ένα συντηρητικό νομοθετικό πλαίσιο που, σε συνδυασμό με το περιβάλλον χαμηλών επιτοκίων, έχει αρνητική επίδραση στα αποταμιευτικά προγράμματα των πολιτών και ασκεί πίεση στην ασφαλιστική αγορά. Τα επιπλέον κεφάλαια που ζητάει το Solvency II για τα αποταμιευτικά προγράμματα μακροπρόθεσμων εγγυήσεων έχουν αρνητική επίδραση στις αποδόσεις των προγραμμάτων αυτών για τους καταναλωτές.

Ο πρόεδρος της Insurance Europe ανέφερε το εξής χαρακτηριστικό παράδειγμα: αν ο ασφαλιστής αναγκαστεί να αυξήσει τις ετήσιες χρεώσεις σε ένα αποταμιευτικό πρόγραμμα κατά 1% λόγω των υπερβολικών κεφαλαιακών επιβαρύνσεων που επιβάλλει το Solvency II, αυτό σημαίνει πως το ποσό που θα πάρει ο κάτοχος του προγράμματος σε 20 χρόνια θα μειωθεί κατά 20%!

Αν ο ασφαλιστής αναγκαστεί να αυξήσει τις ετήσιες χρεώσεις σε ένα αποταμιευτικό πρόγραμμα κατά 1% λόγω των υπερβολικών κεφαλαιακών επιβαρύνσεων που επιβάλλει το Solvency II, αυτό σημαίνει πως το ποσό που θα πάρει ο κάτοχος του προγράμματος σε 20 χρόνια θα μειωθεί κατά 20%

Είναι ενημερωμένοι οι καταναλωτές ότι θα επιβαρυνθούν λόγω της συνεχώς αυξανόμενης νομοθεσίας; Και είναι διατεθειμένοι να πληρώσουν παραπάνω; Με βάση αποτελέσματα εμπειρικής μελέτης που πραγματοποιήθηκε από το πανεπιστήμιο St. Gallen στην Ελβετία, το 50% του δείγματος των καταναλωτών δηλώνει ότι δεν διατεθειμένο να πληρώσει περισσότερο για ενισχυμένη προστασία του καταναλωτή, ενώ το 24% δηλώνει πως θα μπορούσε να δεχτεί πολύ μικρή επιβάρυνση (έως 5%).

Πέραν της νομοθεσίας, ιδιαίτερη έμφαση δόθηκε στο ρόλο της τεχνολογίας και την ψηφιοποίηση. Ήδη η ψηφιοποίηση μεταβάλλει τον τρόπο που οι ασφαλιστές καινοτομούν, προωθούν τα προϊόντα τους, επικοινωνούν με τους πελάτες τους και πολλά άλλα.

Όμως, αυτό που σημειώθηκε είναι ότι η ασφαλιστική αγορά πρέπει να συνεχίζει να στηρίζει και εκείνους τους καταναλωτές που δεν είναι εξοικειωμένοι με τη χρήση της τεχνολογίας, δίνοντας τη δυνατότητα στους πελάτες να επιλέξουν τον τρόπο που θα έχουν πρόσβαση στα ασφαλιστικά προϊόντα.

Σε ευρωπαϊκό επίπεδο οι διεργασίες στην ασφαλιστική αγορά δεν σταματούν ποτέ. Κάθε θέμα έχει πολλές και διαφορετικές εκφάνσεις, χρειάζεται άρα συνεχής ενημέρωση για τη διαμόρφωση θέσης. Οι εξελίξεις στην Ευρώπη καθορίζουν τον τρόπο που λειτουργεί η αγορά μας και στο συνέδριο της Insurance Europe κάθε χρόνο δίνεται ο τόνος.

Η Μαργαρίτα Αντωνάκη, είναι γενική διευθύντρια της Ένωσης Ασφαλιστικών Εταιρειών Ελλάδος.



Ο ρόλος της ιδιωτικής ασφάλισης στην αναπλήρωση των εισοδημάτων

Τι σημαίνει το “ναι” στα επαγγελματικά ταμεία

Το θεσμικό πλαίσιο για τα επαγγελματικά ταμεία που είναι σε ισχύ από το 2002 κρίνεται ξεπερασμένο και ανεπαρκές σύμφωνα με παράγοντες της ασφάλισης

Της **ΜΑΙΡΗΣ ΛΑΜΠΑΔΙΤΗ**

Η ενεργοποίηση του δεύτερου πυλώνα ασφάλισης, με την ενθάρρυνση της δημιουργίας περισσότερων επαγγελματικών ταμείων, είναι αναγκαία περισσότερο από ποτέ, καθώς η κρατική χρηματοδότηση προς τα ασφαλιστικά ταμεία συρρικνώνεται από τα μνημόνια, μαζί με το ύψος των συντάξεων, που αδυνατούν πλέον να καλύψουν τις βασικές ανάγκες του συνταξιούχου.

Για να βρεθεί όμως ο συμπληρωματικός ρόλος που αρμόζει στο δεύτερο και τον τρίτο πυλώνα (σύναψη ιδιωτικών ασφαλιστηρίων συμβολαίων), πρέπει να εκσυγχρονιστεί το θεσμικό πλαίσιο που διέπει τη λειτουργία τους.

Σήμερα στην Ελλάδα λειτουργούν 13 επαγγελματικά ταμεία. Τα μεγαλύτερα είναι α) των ασφαλιστών (ΤΕΑ-ΕΑΠΑΕ) με 10.000 ασφαλισμένους, 6.000 συνταξιούχους και 9.600 ανενεργούς επαγγελματίες , β) των κλάδου τροφίμων, γ) των φαρμακευτικών εταιρειών δ) των πετρελαιοειδών. Μικρότερα ταμεία έχουν συστήσει οι εργαζόμενοι στα ΕΛΤΑ, οι οικονομολόγοι και οι πιλότοι.

Βασικά χαρακτηριστικά των ΤΕΑ

Ρυθμίζουν τις δραστηριότητές τους μέσα από σχετικές Κοινοτικές **Οδηγίες**

Ιδρύονται προαιρετικά ανά επιχείρηση ή κλάδο/κλάδους **εργαζομένων**



Αποτελούν νομικά πρόσωπα ιδιωτικού δικαίου, μη κερδοσκοπικού χαρακτήρα

Έχουν σκοπό να παρέχουν στα μέλη τους κάλυψη επιπλέον από αυτή που παρέχεται από την κοινωνική ασφάλιση (επιπλέον εφάπαξ, επιπλέον σύνταξη κ.λπ.)

Λειτουργούν με **βάση το κεφαλαιοποιητικό σύστημα** και όχι με βάση το **αναδιανεμητικό** σύστημα όπως π.χ. λειτουργεί η υποχρεωτική κοινωνική ασφάλιση

Τα ΤΕΑ συνταξιοδοτικών **παροχών αποτ**ελούν μια μορφή μακροχρόνιας και συμφέρουσας αποταμίευσης

Το θεσμικό πλαίσιο για τα επαγγελματικά ταμεία (ΤΕΑ) που είναι σε ισχύ από το 2002 κρίνεται ξεπερασμένο και ανεπαρκές σύμφωνα με παράγοντες της ασφάλισης.

Τα ΤΕΑ, όπως ορίζει το θεσμικό πλαίσιο, είναι μια ξεχωριστή νομική οντότητα, με δικό τους καταστατικό, ενώ τα περιουσιακά τους στοιχεία είναι διαχωρισμένα από αυτά της εταιρείας. Τα ΤΕΑ έχουν ξεχωριστό διοικητικό συμβούλιο, το οποίο εποπτεύει τη λειτουργία και αξιολογεί την απόδοσή τους.

Τι γίνεται στην Ευρώπη

Στις χώρες της Ε.Ε. ο θεσμός των επαγγελματικών ταμείων είναι διαδεδομένος, όπως γενικότερα ο δεύτερος και τρίτος πυλώνας ασφάλισης. Εξ αυτού του λόγου συμμετέχουν πολύ περισσότερο και στην αναπλήρωση του συντάξιμου μισθού. Στην Ολλανδία, όπου τα ποσοστά αναπλήρωσης είναι 94%, αυτό το 94 είναι κατά 58% από τον κρατικό φορέα και κατά 42% από επαγγελματικά ταμεία. Στη Σουηδία το ποσοστό αναπλήρωσης είναι 66% από τον κρατικό τομέα και 34% από τα επαγγελματικά ταμεία. Η Γαλλία δεν έχει επαγγελματικά ταμεία, αλλά το ποσοστό αναπλήρωσης από τη δημόσια ασφάλιση είναι χαμηλό. Αντίθετα σήμερα στην Ελλάδα (πριν από τη μεταρρύθμιση) το ποσοστό αναπλήρωσης είναι 80%, που χρηματοδοτείται όλο από το κράτος.

Με δεδομένο ότι τα κονδύλια δεν επαρκούν, πρέπει να αναπτυχθεί το σύστημα των τριών πυλώνων.

Στην Ολλανδία, που έχει ανεπτυγμένο σύστημα τριών πυλώνων, τα αποθέματα





Ο κ. Γιώργος Κατρούγκαλος

φθάνουν στο 148% του ΑΕΠ και στην Αγγλία στο 100%, εν αντιθέσει με 0% στην Ελλάδα.

Ο ρόλος των επαγγελματικών ταμείων συζητήθηκε πρόσφατα και στο 1ο ασφαλιστικό συνέδριο της εφημερίδας «Ναυτεμπορική», όπου οι ομιλητές -είτε από την κυβερνητική πλευρά είτε την πλευρά της αγοράς- συμφώνησαν ότι πρέπει κάτι να γίνει. Ο υπουργός Εργασίας Γιώργος Κατρούγκαλος επισήμανε πως απαραίτητη προϋπόθεση για τη δημιουργία επαγγελματικών ταμείων είναι, οι παροχές που εγγυάται το κράτος, να είναι τέτοιες που να εξασφαλίζουν την αξιοπρεπή διαβίωση του συνταξιούχου. Και για να επιτευχθεί αυτός ο στόχος, θα πρέπει το εισόδημα που εξασφαλίζει η σύνταξη να είναι, όσο το δυνατόν εγγύτερα, στο εισόδημα που υπήρχε κατά τη διάρκεια της εργασίας.

Σύμφωνα με τον υπουργό Εργασίας, εάν δεν πληρούνται αυτοί οι όροι, η συμπληρωματικότητα του δεύτερου και του τρίτου πυλώνα δεν αρκεί, «γιατί το κράτος έχει προφανώς βρεθεί σε αδυναμία να καλύψει το δικό του ρόλο».

Ο κ. Κατρούγκαλος, αναλύοντας το ρόλο του καθενός εκ των τριών πυλώνων της κοινωνικής ασφάλισης, ανέφερε συμπερασματικά ότι «εγώ δεν είμαι αντίθετος στη λειτουργία του δεύτερου πυλώνα και του τρίτου, με την προϋπόθεση όμως ότι οι ασφαλιστικές παροχές που εξασφαλίζει το κράτος ανταποκρίνονται στα δυο αυτά χαρακτηριστικά που προανέφερα, δηλαδή της δημόσιας εγγύησης των συντάξεων και της κατά το δυνατόν προσέγγισης του εισοδήματος του συνταξιούχου με το εισόδημα που είχε κατά τη διάρκεια του εργασιακού του βίου».

Το ασφαλιστικό σύστημα βρίσκεται σε δεινή κατάσταση. Σύμφωνα με τα στοιχεία που αποτυπώνονται και στην οικονομική έκθεση που συνοδεύει το νόμο για το ασφαλιστικό, το 2015 το έλλειμμα των ασφαλιστικών ταμείων ήταν στο 9% του ΑΕΠ. Ο κ. Κατρούγκαλος επισήμανε ότι, εκτός από τη μαύρη τρύπα στο σύστημα εξαιτίας της ύφεσης, υπάρχει και υστέρηση αποθεματικών.

«Ενώ μια χώρα του μεγέθους μας -τόνισε- θα έπρεπε να διαθέτει περίπου γύρω στα 100 δισεκατομμύρια αποθεματικά των ασφαλιστικών ταμείων, υπήρχαν γύρω στα 38 δισεκατομμύρια όταν μπήκαμε



στην κρίση, γύρω στα 13 από αυτά ουσιαστικά ληστεύθηκαν με το περίφημο, το διαβόητο PSI».

Ωστόσο, για να ενισχυθεί η λειτουργία του δεύτερου πυλώνα, σύμφωνα με τον υπουργό, θα πρέπει να υπάρχει και διαθέσιμο εισόδημα.

Αναφερόμενος στις επιπτώσεις που είχε η κρίση στη δραματική μείωση του εισοδήματος των εργαζομένων σε σχέση με τη λειτουργία των ταμείων επαγγελματικής ασφάλισης και των ιδιωτικών ασφαλιστηρίων, ο κ. Κατρούγκαλος τόνισε ότι «σε μια κοινωνία φτωχοποιημένη μετά από αυτή την 5ετία-δετία λιτότητας και επιβολής νεοφιλελεύθερων πολιτικών, το διαθέσιμο εισόδημα στην Ελλάδα για συμπληρωματική ασφάλιση πέραν της υποχρεωτικής και κύριας, είναι προφανώς πολύ μικρό».

Όπως ανέφερε χαρακτηριστικά, «μολονότι έχουμε νόμο από το 2003 για τα επαγγελματικά ταμεία, το γεγονός ότι δεν δημιουργήθηκαν πολλά παρόμοια ταμεία στην Ελλάδα αντανακλά το γεγονός ότι δεν υπήρχε διαθέσιμο εισόδημα, όχι μόνο τον καιρό της κρίσης, αλλά και τον καιρό της ευημερίας, ώστε να μπορέσουν να δημιουργηθούν παρόμοια ταμεία».

Μάλιστα ο υπουργός Εργασίας αναφέρθηκε σε στοιχεία των ιδιωτικών ασφαλιστικών εταιρειών, τα οποία -όπως είπε- «δείχνουν μια μείωση 28%, αν θυμάμαι καλά, την τελευταία 5ετία και ρευστοποιήσεις συμβολαίων-ρεκόρ την τελευταία χρονιά, πάνω από 800 εκατομμύρια ευρώ. Τα στοιχεία αυτά δείχνουν πραγματικά την αδυναμία, την αντικειμενική αδυναμία επένδυσης στον τρίτο πυλώνα».

Πάντως ο υπουργός Εργασίας αναγνώρισε ότι και στους τρεις χώρους των ελεύθερων επαγγελματιών επιστημόνων (δικηγόροι, γιατροί, μηχανικοί) οι εισφορές είναι πολύ υψηλές διότι «στο 20% της σύνταξης και στο 7% της υγείας που πληρώνουμε όλοι οι Έλληνες, προστίθεται και ένα 10% για το εφάπαξ και την επικουρική παροχή».

Ο κ. Κατρούγκαλος ανέφερε ότι οι ενώσεις νομικών-γιατρών-μηχανικών του είχαν κάνει πρόταση για το ενδεχόμενο δημιουργίας ασφαλιστικού φορέα του δεύτερου πυλώνα, δηλαδή, του πρότειναν να δημιουργήσουν ένα επαγγελματικό ταμείο το οποίο θα δίνει επικουρική σύνταξη και εφάπαξ, ούτως ώστε -όπως είπε- «να μην είναι 38% η υποχρεωτική εισφορά στο δημόσιο σύστημα, αλλά 27%» .Σύμφωνα με τον υπουργό Εργασίας, «είναι ανοιχτό το πεδίο για διαπραγμάτευση, μαζί τους καταρχήν ώστε να δούμε τη μορφή οργάνωσης της ασφάλισης που συμφέρει αυτούς και ανταποκρίνεται και στο δημόσιο συμφέρον. Και προφανώς μετά θα είναι αντικείμενο επαναδιαπραγμάτευσης με τους θεσμούς».

Ο πρώην υπουργός Εργασίας Γιάννης Βρούτσης έθιξε το θέμα των στρεβλώσεων και του κατακερματισμού στου συστήματος που είχε ως αποτέλεσμα την κατάρρευσή του. «Χάρη στη λειτουργία του συστήματος "ΗΛΙΟΣ"», ανέφερε ο πρώην υπουργός, «την 1η Ιουνίου 2013 μάθαμε για πρώτη φορά στην ιστορία της Ελλάδας πόσες είναι οι συντάξεις, πόσοι οι συνταξιούχοι, ποια είναι η μέση σύνταξη και τη διάρθρωση των συντάξεων».

Ο κ. Βρούτσης τάχθηκε υπέρ της δημιουργίας τριών ταμείων κύριας ασφάλισης, θέση που είχε δεχθεί η τρόικα αντί για ένα που προβλέπει η μεταρρύθμιση Κατρούγκαλου και επέκρινε το νέο ασφαλιστικό, αναφέροντας ότι αντί για 10% μειώνει κατά 40% τις νέες συντάξεις .

Ο πρόεδρος της Ένωσης Ασφαλιστικών Εταιρειών Ελλάδος και διευθύνων σύμβουλος του ομίλου EUROLIFE ERB ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ κ. Αλέξανδρος Σαρρηγεωργίου επισήμανε στην ομιλία του ότι δεν μπορεί το πρόβλημα του ασφαλιστικού να λυθεί με βάση μόνο τον πρώτο πυλώνα.

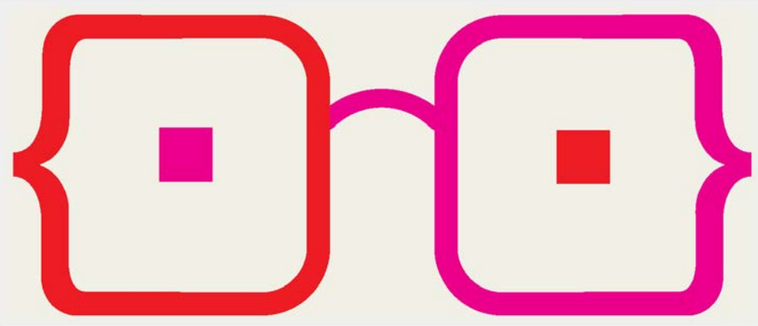
«Γι' αυτό άλλωστε» -ανέφερε- «και οι 23 από τις 28 χώρες της Ευρωπαϊκής Ένωσης, έχουν εν λειτουργία, με διαφορετικούς τρόπους, συστήματα τριών πυλώνων και όχι ένα σύστημα πρώτου πυλώνα που θα έχει επαρκή επίπεδα αναπλήρωσης. Συμφωνούμε απόλυτα ότι το κράτος οφείλει να παρέχει ένα δίχτυ προστασίας σε όλους τους πολίτες, ανεξαρτήτως των εισφορών τους, μη αναλογικό, αναδιανεμητικό, ώστε να υπάρχει ένας μίνιμουμ δείκτης προστασίας που είναι τα 380 € ενδεχομένως, που προφανώς και δεν επαρκούν. Οφείλει όμως μετά το κράτος κατά την άποψή μας να θεμελιώσει και να ρυθμίσει ένα σύστημα στο δεύτερο πυλώνα, στα επαγγελ-

Στις χώρες της Ε.Ε. ο θεσμός των επαγγελματιών ταμείων είναι διαδεδομένος όπως γενικότερα ο δεύτερος και τρίτος πυλώνας ασφάλισης γι' αυτό συμμετέχουν πολύ περισσότερο και στην αναπλήρωση του συντάξιμου μισθού



Ο κ. Γιάννης Βρούτσης

Αντί να παρακολουθείς, μπορείς να συμμετέχεις. Μπες στην κουβέντα και δες τα πράγματα... με άλλο μάτι!



Σας καλωσορίζουμε σ'έναν τόπο συνάντησης, με έξυπνες προτάσεις, νέα και προσωπικές ιστορίες για καθημερινά θέματα ή ανησυχίες. Έναν τόπο συνάντησης με αλληλώτικες απόψεις, για να μοιραστούμε όσα μας αφορούν, για να συγκεντρώσουμε εικόνες, ιδέες και σκέψεις. Όλοι εμείς, που θέλουμε να σκεφτόμαστε θετικά, να συμμετέχουμε και να αναλαμβάνουμε δράση για ό,τι μας συγκινεί και μας αφορά.

as μιλήσουμε

as-milisoume.gr

as.milisoume.2014

Μια πρωτοβουλία της

Eurolife ERB Ασφαλιστική





Ο κ. Αλέξανδρος Σαρρηγεωργίου

Οι προβλέψεις για την εξέλιξη του δημογραφικού είναι δυσοίωνες, γι΄αυτό σύμφωνα με τον κ. Σαρρηγεωργίου τα ποσοστά αναπλήρωσης της σύνταξης πρέπει να είναι ένας συνδυασμός δημόσιου και ιδιωτικού τομέα

ματικά ταμεία, τα οποία επαγγελματικά ταμεία τελικά στον ιδιωτικό τομέα λειτουργούν, ρυθμιζόμενα από το κράτος και είναι κεφαλαιοποιητικά, όπως επίσης κεφαλαιοποιητικά είναι και τα συστήματα του τρίτου πυλώνα. Μόνο έτσι μπορούμε να αντιμετωπίσουμε τόσο την ένδεια επενδυτικών αποδόσεων όσο και εκρηκτικά άλλα προβλήματα, όπως το δημογραφικό».

Στο ενδεικτικό παράδειγμα που παρουσίασε για το πρόβλημα του δημογραφικού, τόνισε: «Το 1970 ο πατέρας μου έβγαινε στη σύνταξη στα 67 και είχε προσδόκιμο ζωής 71,6 ,άρα το Δημόσιο είχε να χρηματοδοτήσει 4,3 χρόνια σε επίπεδο ζωής του 1970, ενώ το 2013 -αυτά είναι στοιχεία του ECD- έβγαινε στη σύνταξη στα 62 με προσδόκιμο ζωής τα 79. Έπρεπε το σύστημά μας ενός, δύο, τριών πυλώνων να χρηματοδοτήσει 17 συντάξιμα χρόνια, σε επίπεδο ζωής 2013».

Οι προβλέψεις για την εξέλιξη του δημογραφικού είναι δυσοίωνες, γι΄αυτό σύμφωνα με τον κ. Σαρρηγεωργίου τα ποσοστά αναπλήρωσης της σύνταξης πρέπει να είναι ένας συνδυασμός δημόσιου και ιδιωτικού τομέα.

Για το θέμα της αξιοπιστίας της ασφαλιστικής αγοράς, αναγνώρισε ότι κατά το παρελθόν υπήρξαν «ατυχήματα» για τα οποία ευθυνόταν η αγορά, αλλά και ο πλημμελής έλεγχος της πολιτείας.

«Αυτό έχει αλλάξει δραματικά προς το καλύτερο», τόνισε. «Τόσο η εποπτεία από την Τράπεζα της Ελλάδος είναι πολύ αυστηρή, πολλές φορές μας δημιουργεί και θέματα που θα μπορούσαμε ενδεχομένως να έχουμε αποφύγει. Πρέπει όμως να θυμόμαστε ότι είναι μια πολύ σοβαρή εποπτεία, επαγγελματική εποπτεία και ταυτόχρονα από την 1η Ιανουαρίου στην ασφαλιστική αγορά έχουμε και το solvency II».

Μάλιστα, για να δώσει έμφαση στην ασφάλεια που παρέχει το solvency II, διερωτήθηκε: «Εάν θεωρήσουμε ότι ο πρώτος πυλώνας, το κράτος, είναι ασφαλιστική εταιρεία, αν το υποβάλαμε στη βάσανο του solvency II, έχουμε αμφιβολίες για το αποτέλεσμα. Και το λέω αυτό με θλίψη όχι με χαρά, διότι κατά πρώτο λόγο περιμένουμε την κρατική σύνταξη».

ATE Ασφαλιστική
Κοντά σας, ό,τι κι αν τύχει.

Κοντά σας για κάθε μικρή ή μεγάλη ασφαλιστική ανάγκη...

- Με εξειδικευμένη γνώση, εμπειρία και συνεχή παρουσία από το 1932 έως σήμερα
- Με ανθρώπινο πρόσωπο
- Με πρωτοπόρα και πλήρη ασφαλιστικά προϊόντα
- Με μοντέρνες υποδομές στο υπερσύγχρονο κτιριακό συγκρότημα 20.000 τμ
- Με την εμπιστοσύνη των 500.000 και πλέον ασφαλισμένων μας.



Οι πρώτοι στην πρωτεύουσα του κόσμου

Allianz



Οι επιτυχόντες του διαγωνισμού πωλήσεων στη Νέα Υόρκη

Έναν προορισμό ζωής, τη Νέα Υόρκη, είχαν την ευκαιρία να επισκεφθούν οι επιτυχόντες του διαγωνισμού πωλήσεων του Agency της Allianz Ελλάδος.

Ο διαγωνισμός πωλήσεων, 12μηνης διάρκειας, αφορούσε σε επενδυτικές, συνταξιοδοτικές και αποταμιευτικές λύσεις, καθώς και προγράμματα προστασίας και υγείας, με τους συνεργάτες να ανταποκρίνονται δυναμικά στους στόχους του διαγωνισμού, επιβεβαιώνοντας ότι η Allianz Ελλάδος βασίζεται στην ποιότητα των ασφαλιστικών της συμβούλων για την επίτευξη των στρατηγικών της στόχων.

Επτά ξεχωριστές ημέρες, πλούσιες σε νέες εμπειρίες, έζησαν ασφαλιστικοί σύμβουλοι και διοικητικά στελέχη της εταιρείας στην πόλη που δίκαια διατηρεί τον τίτλο «πρωτεύουσα του κόσμου».

Οι ασφαλιστικοί σύμβουλοι γνώρισαν όλα τα γνωστά αξιοθέατα του «Μεγάλου Μήλου», Times Square, Broadway, Theater district, Fifth avenue, Soho, Wall street, Central Park και επισκέφθηκαν τα εμβληματικά μουσεία σύγχρονης τέχνης. Μοναδική εμπειρία ήταν η πανοραμική ξενάγηση στην πόλη με ελικόπτερο, όπου οι συνεργάτες είχαν την ευκαιρία να θαυμάσουν τα πιο σημαντικά αξιοθέατα της Νέας Υόρκης και από ψηλά.

Στα πλαίσια του ταξιδιού επιβράβευσης, πραγματοποιήθηκε με μεγάλη επιτυχία συνάντηση εργασίας, του δικτύου πωλήσεων με διοικητικά στελέχη της εταιρείας, με κεντρικό μήνυμα «Η πώληση σηματοδοτεί την έναρξη μίας μακροχρόνιας σχέσης υψηλής αξίας».

Εκεί αναδείχθηκαν πολύτιμες πρακτικές συμβουλές που βελτιώνουν την ποιότητα και την αποτελεσματικότητα των υπηρεσιών που παρέχουν οι ασφαλιστικοί σύμβουλοι.

Οι συνεργάτες της Allianz Ελλάδος, επιστρέφοντας στην Ελλάδα, πήραν μαζί με τις όμορφες αναμνήσεις και 31 χρήσιμα μυστικά για να τα εφαρμόσουν την επόμενη κιόλας ημέρα και να αυξήσουν τον αριθμό των ικανοποιημένων πελατών τους.

Όπως τονίζει η εταιρεία, τα ταξίδια των διαγωνισμών πωλήσεων δεν είναι απλά ταξίδια αναψυχής αλλά αποτελούν ξεχωριστές επαγγελματικές και προσωπικές στιγμές που ενισχύουν το αίσθημα συμμετοχής στην ομάδα της Allianz, την υιοθέτηση των αξιών της και την κατάκτηση των υψηλών στόχων της.

Με τη δέσμευση για την επίτευξη ακόμη υψηλότερων στόχων, μέσα από τον επόμενο διαγωνισμό πωλήσεων με προορισμό το Μεξικό, και τα υπόλοιπα κίνητρα που παρέχει στους συνεργάτες της η Allianz Ελλάδος, οι συνεργάτες της εταιρείας αποχαιρέτησαν τη Νέα Υόρκη με τις καλύτερες εντυπώσεις.



Υψηλά ποσοστά επιτυχίας στις εξετάσεις πιστοποίησης

ΕΞΑΙΡΕΤΙΚΕΣ ΕΠΙΔΟΣΕΙΣ σημείωσαν οι συνεργάτες της Allianz Ελλάδος που συμμετείχαν στις εξετάσεις πιστοποίησης ασφαλιστικών συμβούλων (Επίπεδο Α) στις 2 Απριλίου στην Αθήνα. Από τους 45 συνεργάτες οι οποίοι παρακολούθησαν τα σεμινάρια της διεύθυνσης εκπαίδευσης της εταιρείας και στη συνέχεια έλαβαν μέρος στις εξετάσεις, οι 43 πέρασαν επιτυχώς. Το ποσοστό επιτυχίας του πιστοποιημένου εκπαιδευτικού κέντρου της εταιρείας ανέβηκε στο 96% και επιβεβαιώνει την αποτελεσματικότητα των εκπαιδευτικών προγραμμάτων προετοιμασίας που διεξάγει σε σύγχρονες εγκαταστάσεις και με πλούσιο εκπαιδευτικό υλικό.

Η Allianz Ελλάδος στηρίζει έμπρακτα τους συνεργάτες της, καλύπτοντας τις ανάγκες προετοιμασίας για την επιτυχή συμμετοχή τους στην εξεταστική διαδικασία. Ολοκληρώνοντας τα εκπαιδευτικά προγράμματα της Allianz Ελλάδος για την πιστοποίηση διαμεσολαβούντων προσώπων (Επίπεδο Α) οι συνεργάτες έχουν καλύψει τα κύρια θέματα εκπαίδευσης: ασφαλιστική αγορά και εποπτεία, ασφαλιστική σύμβαση, αποθέματα-κίνδυνοι-ασφαλίσεις Ζημιών, ασφάλιση αυτοκινήτου, ασφαλίσεις προσώπων & αντασφάλιση και διαμεσολάβηση & ξέπλυμα χρήματος. Εκτός από την εκτενή ανάλυση της ύλης, οι συμμετέχοντες αποκτούν όλες τις ποιοτικές προδιαγραφές που τους εντάσσουν στην ομάδα συνεργατών της εταιρείας, υιοθετώντας την ενιαία κουλτούρα υψηλής απόδοσης, τις αξίες και τη στρατηγική του ομίλου. Η δραστηριοποίηση των ασφαλιστικών συμβούλων στην αγορά απαιτεί επάρκεια γνώσεων, σωστή εκπροσώπηση της εταιρείας και προώθηση των κατάλληλων κάθε φορά προγραμμάτων στους πελάτες τους. Η συνεχής εκπαίδευσή τους και η αρτιότητα των γνώσεών τους είναι απαραίτητη προϋπόθεση για την τήρηση των ποιοτικών στόχων που έχει θέσει η Allianz Ελλάδος αλλά και για την αναβάθμιση του επαγγέλματος του ασφαλιστικού συμβούλου στην ελληνική αγορά, σημειώνει η εταιρεία.



Στο Μόναχο δύο τυχεροί

Η Allianz Ελλάδος κάνει το όνειρο δύο τυχερών νικητών πραγματικότητα. Με ένα μοναδικό διαγωνισμό, το Allianz Junior Football Camp. Φίλοι του ποδοσφαίρου από όλο τον κόσμο, ηλικίας 14 έως 16 ετών, θα ταξιδέψουν τον Αύγουστο στο Μόναχο της Γερμανίας για να γνωρίσουν από κοντά τα αστέρια της FC Bayern Μονάχου και να ζήσουν μία αξέχαστη ποδοσφαιρική εμπειρία. Τα παιδιά για 6 μέρες θα έχουν τη δυνατότητα να προπονηθούν από επαγγελματίες προπονητές και να συμμετάσχουν σε δραστηριότητες και τουρνουά 5Χ5 με τους νικητές του διαγωνισμού των άλλων χωρών. Το ταξίδι θα ολοκληρωθεί με την παρακολούθηση ενός αγώνα της FC Bayern στο θεαματικό Allianz Arena.Μέσα από αυτή την εμπειρία, τα παιδιά θα μάθουν τα πάντα γύρω από το ποδόσφαιρο, από σημαντικούς εκπροσώπους του, θα γνωρίσουν συνομηλίκους τους με το ίδιο πάθος και θα επισκεφθούν μία ξένη χώρα.Η Allianz θα καλύψει όλα τα έξοδα του ταξιδιού για τους τυχερούς του διαγωνισμού που ολοκληρώνεται στις 30 Ιουνίου 2016.Ο επίσημος χορηγός του Πανελλήνιου Πρωταθλήματος Boccia 2016, που διοργάνωσε με επιτυχία η Εθνική Αθλητική Ομοσπονδία ΑμεΑ στο Ολυμπιακό Γυμναστήριο Πυγμαχίας Περιστερίου "Γ. Στεφανόπουλος" ήταν φέτος εν τω μεταξύ η Allianz Ελλάδος.Κατά τη διάρκεια του τελικού του πρωταθλήματος η διευθύνουσα σύμβουλος της Allianz Ελλάδος, κ. Φιλίππα Μιχάλη, απηύθυνε τις θερμές ευχαριστίες της προς τους αθλητές για τις στιγμές εθνικής περηφάνιας που μας προσφέρουν και είχε την τιμή να απονείμει τα μετάλλια στους αθλητές που διακρίθηκαν στα Ζευγάρια BC3.Η Allianz Ελλάδος, στο πλαίσιο της παγκόσμιας στρατηγικής του ομίλου, στηρίζει την Ελληνική Παραολυμπιακή επιτροπή ως «Επίσημος χορηγός» και τους Έλληνες αθλητές και αθλήτριες με αναπηρία στις προσπάθειές τους.



Η κα Monique Goyens

BEUC The European Consumer Organisation

Monique Goyens γενική διευθύντρια BEUC

Να μπουν κανόνες για την προστασία των καταναλωτών

Τις προτεραιότητες για την προστασία των καταναλωτών αναλύει η Monique Goyens, γενική διευθύντρια της BEUC, σε συνέντευξή της που δημοσιεύεται στο Annual Report 2015–2016 της Insurance Europe και αναδημοσιεύει το Ασφαλιστικό ΝΑΙ. Στη συνέντευξή της η Ευρωπαία υπέρμαχος των καταναλωτών Monique Goyens σχεδιάζει τη δική της λίστα «επιθυμιών» για τις εργασίες της Ευρωπαϊκής Επιτροπής σχετικά με την καλύτερη ρύθμιση, τη διασύνδεση οχημάτων με το Διαδίκτυο και την ψηφιοποίηση των χρηματοοικονομικών υπηρεσιών

Το REFIT (Regulatory Fitness and Performance programme) είναι ένα πρόγραμμα Ρυθμιστικής Καταλληλότητας και Απόδοσης της Ευρωπαϊκής Επιτροπής – μέρος του προγράμματος «Βελτίωση της νομοθεσίας», μια πρωτοβουλία που στόχο έχει να κάνει πιο απλή τη νομοθεσία της Ευρωπαϊκής Ένωσης καθώς και να μειώσει τις δαπάνες στο ρυθμιστικό τομέα. Ως εκπρόσωπος του REFIT, ποια θεωρείτε ότι είναι τα πιο σημαντικά θέματα των χρηματοοικονομικών υπηρεσιών που θα θέλατε να αντιμετωπιστούν;

Η BEUC ανησυχεί ότι για τους περισσότερους ενδιαφερόμενους, η «Βελτίωση της Νομοθεσίας» σημαίνει πλήρη απορρύθμιση. Και αυτή είναι ακριβώς η κατάσταση στο χρηματοοικονομικό τομέα, όπου οι διαθέσιμες απαντήσεις των εκπροσώπων του κλάδου για τα συσσωρευτικά αποτελέσματα της χρηματοοικονομικής ρύθμισης δείχνουν το «πρεσάρισμά» τους για την απορρύθμιση. Παρ' όλα αυτά, από την πλευρά του καταναλωτή, το επίπεδο εμπιστοσύνης στα χρηματοπιστωτικά ιδρύματα είναι μόνιμα χαμηλό, εν μέρει λόγω των πολλών κενών στο ρυθμιστικό και εποπτικό πλαίσιο που οδηγούν στην απογοήτευση και απώλεια του καταναλωτή.

Ανάμεσα στα σημαντικά ζητήματα που πρέπει να λυθούν, είναι αυτό των συγκρουόμενων συμφερόντων: οι καταναλωτές χρηματοοικονομικών υπηρεσιών έχουν ανάγκη από προσιτές συμβουλές ειδικών που θα τους βοηθήσουν να πάρουν τις πολύ σημαντικές αποφάσεις. Υπάρχει επίσης η ανάγκη για επανεξέταση της παγκόσμιας χρηματοοικονομικής προσφοράς που είναι διαθέσιμη στους καταναλωτές: ο χρηματοοικονομικός τομέας χαρακτηρίζεται από μια αυξανόμενη πολυπλοκότητα προϊόντων, ενώ οι καταναλωτές χρειάζονται ξεκάθαρες και απλές λύσεις. Απλούστερα προϊόντα παρέχουν καλύτερη επιλογή κατανάλωσης, επιτρέποντας τη σύγκριση σε βάσιμους λόγους.

Το θεσμικό πλαίσιο θα έπρεπε να ενθαρρύνει την ώθηση απλούστευσης, διαφάνειας και σύγκρισης. Το θεσμικό πλαίσιο, επίσης, θα έπρεπε να προσαρμοστεί με σκοπό να παρέχει κανόνες για την προστασία του καταναλωτή έτσι ώστε να είναι εφαρμόσιμοι και επιπλέον να υπάρχουν εθνικοί αλλά και ευρωπαϊκοί επιβλέποντες με επαρκείς πόρους και δύναμη να επιβάλλουν τους νόμους. Πράγματι, η εμπειρία δείχνει ότι υπάρχει μεγάλη έλλειψη επίβλεψης και επιβολής των κανόνων σχετικά με τη διενέργεια επιχειρηματικών συνεργασιών στο χώρο του χρηματοοικονομικού τομέα.

> **Οι οργανώσεις καταναλωτών μπορούν να αξιοποιήσουν με τον καλύτερο τρόπο τα ψηφιακά εργαλεία ώστε να σπρώξουν την ενισχυμένη πληροφόρηση και συμβουλή, τη διαφάνεια, τη σύγκριση και κινητικότητα των καταναλωτών χρηματοοικονομικών υπηρεσιών**

Πέραν όμως του REFIT, είστε και μέλος του GEAR 2030, ομάδας υψηλού επιπέδου της Ευρωπαϊκής Επιτροπής, η οποία θα αναπτύξει προτάσεις για την ενίσχυση της ανταγωνιστικότητας στην ευρωπαϊκή αυτοκινητοβιομηχανία τόσο βραχυπρόθεσμα όσο και μακροπρόθεσμα. Όσον αφορά λοιπόν στα συνδεδεμένα με το Διαδίκτυο οχήματα, πόσο σημαντικό είναι οι οδηγοί να διατηρήσουν τα προσωπικά τους δεδομένα;

Ο έλεγχος των προσωπικών δεδομένων των πολιτών και καταναλωτών από τους ίδιους αποτελεί ακρογωνιαίο λίθο για τις αγορές οι οποίες ψηφιοποιούνται όλο και περισσότερο. Η ψηφιοποίηση των οικονομιών αλλάζει την αξία των δεδομένων και η κακή διαχείρισή τους μπορεί να έχει καταστροφικές συνέπειες στους καταναλωτές.

Είναι καίριας σημασίας οι παράμετροι ιδιωτικότητας να είναι υψίστης προτεραιότητας κατά τη διάρκεια της διασύνδεσης των οχημάτων με το Διαδίκτυο έτσι ώστε να διασφαλιστεί ότι οι κατασκευαστές του αυτοκινήτου αλλά και του λογισμικού σέβονται τους κανόνες ελαχιστοποίησης των δεδομένων (να μη μεταφέρονται περισσότερα δεδομένα από αυτά που χρειάζονται για την παροχή υπηρεσιών), της ιδιωτικότητας του σχεδιασμού (τα συστήματα πρέπει να είναι σχεδιασμένα με τέτοιον τρόπο ώστε η ιδιωτικότητα να είναι ενσωματωμένη σε αυτά) και την ιδιωτικότητα από προεπιλογή (τα δεδομένα θα πρέπει να προστατεύονται με τη δυνατότητα της προεπιλογής, δηλαδή να «ξεκλειδώνουν» μετά από συναίνεση).

Είμαστε ακόμη στην αρχή της παρουσίασης αυτών των τεχνολογιών στην αγορά. Είναι σημαντικό να αποκτήσουμε το βασικό δικαίωμα, κυρίως λόγω της αυξημένης διαπερατότητας μεταξύ των διαφόρων τομέων και παρόχων που συνδέονται με το Internet των πραγμάτων. Οι συνδεδεμένες συσκευές θα καθιστούν εφικτό να συνδυάζονται δεδομένα σχετικά με την υγεία, τις διατροφικές συνήθειες, την επίδοση οδήγησης και την κοινωνική συμπεριφορά. Η συγκέντρωση και ελεύθερη χρήση αυτών των δεδομένων μπορεί να έχουν φοβερές επιπτώσεις στους καταναλωτές. Όταν πρόκειται για τα δεδομένα τους, οι καταναλωτές πρέπει να παραμένουν στη θέση ισχύος και όχι να είναι απλοί θεατές.

Κοιτώντας ευρύτερα από τα συνδεδεμένα με το Διαδίκτυο αυτοκίνητα, πώς οι οργανώσεις



καταναλωτών προετοιμάζονται για την νέα ψηφιακή εποχή που έρχεται στις χρηματοοικονομικές υπηρεσίες;

Ανέφερα προηγουμένως την ανάγκη για στενή παρακολούθηση της χρήσης των προσωπικών δεδομένων των καταναλωτών και πολλές οργανώσεις καταναλωτών το θεωρούν προτεραιότητα και αυτό αποδεικνύεται από τις πολλαπλές ενέργειες των μελών μας. Σε αυτές τις ενέργειες περιλαμβάνεται η καμπάνια #appfail από τον Νορβηγό συνάδελφό μας Forbrukerrådet, που στόχο έχει να αποκαλύψει και να αναλύσει τις πιθανές απειλές για την προστασία του καταναλωτή που κρύβονται στις διατυπώσεις των όρων χρήσης και στις πολιτικές ιδιωτικής προστασίας των εφαρμογών, καθώς επίσης και οι κερδισμένες δικαστικές διαμάχες από τον Γερμανό Επίτροπο VZBV κατά του FACEBOOK για την παραβίαση νομοθεσίας περί προστασίας δεδομένων.

Πιο συγκεκριμένα, στον ασφαλιστικό τομέα η αυξανόμενη χρήση των "big data" μπορεί να οδηγήσει σε διακρίσεις εις βάρος των ευάλωτων καταναλωτών. Η ψηφιοποίηση επίσης φέρνει μαζί της πολλές ευκαιρίες με "fintech" λύσεις που μπορούν δυνητικά να ικανοποιήσουν τις ανάγκες του καταναλωτή ακριβέστερα από ότι το κάνουν οι υπάρχοντες φορείς. Οι πάροχοι fintech θα βελτιώσουν τον ανταγωνισμό σε έναν τομέα όπου η κινητικότητα των καταναλωτών αντιμετωπίζει πολλά εμπόδια.

Οι οργανώσεις καταναλωτών μπορούν να αξιοποιήσουν με τον καλύτερο τρόπο τα ψηφιακά εργαλεία ώστε να σπρώξουν την ενισχυμένη πληροφόρηση και συμβουλή, τη διαφάνεια, τη σύγκριση και κινητικότητα των καταναλωτών χρηματοοικονομικών υπηρεσιών. Έτσι θα ωθήσουν τις χρηματοοικονομικές αγορές να γίνουν πιο ενεργητικές και θα οδηγήσουν τους παρόχους τους σε προώθηση καινοτόμων προϊόντων τα οποία πραγματικά θα προμηθεύουν στους πελάτες τους. Η ψηφιοποίηση δεν θα πρέπει να οδηγήσει σε αποκλεισμό συγκεκριμένων ομάδων καταναλωτών, όπως άτομα χωρίς πρόσβαση σε ευρυζωνικό διαδίκτυο, άτομα με αναπηρίες, ψηφιακά αναλφάβητοι κ.τ.λ. Θα πρέπει να είναι διαθέσιμες και επιλογές εκτός σύνδεσης.

BEUC The European Consumer Organisation

Η BEUC είναι μια ευρωπαϊκή οργάνωση καταναλωτών, μέλη της οποίας είναι 41 ανεξάρτητες εθνικές οργανώσεις καταναλωτών σε 31 ευρωπαϊκές χώρες. Συμμετέχοντας ως ειδικός εμπειρογνώμων και συνήγορος καταναλωτών σε διάφορα φόρουμ της Ευρωπαϊκής ένωσης, η Monique Goyens είναι η Ευρωπαία συμπρόεδρος στον Διατλαντικό Διάλογο Καταναλωτών, ένα δίκτυο των ευρωπαϊκών και αμερικανικών οργανώσεων καταναλωτών.

ΑΤΛΑΝΤΙΚΗ ΕΝΩΣΗ

Baloise Group
Ελβετία

Basler Lebensversicherungs-AG
Γερμανία

Τριεθνής Ασφαλιστική Δύναμη

Αν και εσείς θέλετε ένα συνεργάτη που συνδέει την πορεία του με τη δική σας επιτυχία και όχι ακόμα μία ασφαλιστική εταιρία, τότε επιλέξτε την αξιοπιστία και τη σοβαρότητα της Ατλαντικής Ένωσης.

Λ. Μεσογείων 71, 115 26 Αθήνα
Τηλ.: 210 7454000, Fax: 210 7794446
www.atlantiki.gr

Στο 75% των ασφαλιστικών το stress test της



EIOPA
EUROPEAN INSURANCE AND OCCUPATIONAL PENSIONS AUTHORITY

Την ανθεκτικότητα του ευρωπαϊκού ασφαλιστικού κλάδου, όταν υφίστανται σοβαρές και αντίξοες συνθήκες στην αγορά, αξιολογεί η Ευρωπαϊκή Αρχή Ασφαλίσεων και Επαγγελματικών Συντάξεων (EIOPA) και ήδη είναι σε εξέλιξη η νέα πανευρωπαϊκή προσομοίωση ακραίων καταστάσεων.

Όπως επισημαίνει η EIOPA, τα νέα stress test επικεντρώνονται στις μικρομεσαίες επιχειρήσεις και αυξάνουν τον αριθμό των συμμετεχουσών εταιρειών από το 50% στο 75% .Τονίζει μάλιστα ότι αυτή η τακτική άσκηση έχει στόχο την αξιολόγηση των τρωτών σημείων των ασφαλιστικών και σε καμία περίπτωση δεν πρέπει να ερμηνευθεί ως μια δοκιμή επιτυχίας ή αποτυχίας. Επιπλέον, το stress test έχει σκοπό να εξετάσει το ενδεχόμενο αύξησης των συστημικών κινδύνων σε κρίσιμες καταστάσεις και επικεντρώνεται σε δύο σημαντικούς κινδύνους της αγοράς: Στις παρατεταμένες χαμηλές αποδόσεις και στο λεγόμενο «διπλό χτύπημα», δηλαδή στον αντίκτυπο που έχουν προκαλέσει στην αγορά οι τιμές των περιουσιακών στοιχείων, σε συνδυασμό με τα χαμηλά επιτόκια μηδενικού κινδύνου.

Για να περιοριστεί η επιβάρυνση στον ασφαλιστικό κλάδο, η EIOPA συλλέγει ταυτόχρονα πληροφορίες σχετικά με την καθαρή θέση του Solvency II και τα μέτρα Μακροπρόθεσμων Εγγυήσεων (LTG). Αυτή η συγκέντρωση πληροφοριών αποτελεί μέρος της υποχρεωτικής αναθεώρησης που θα πραγματοποιηθεί από την EIOPA σύμφωνα με το Άρθρο 77f της οδηγίας Solvency II και έτσι δεν συνδέεται με το stress test.

Ο πρόεδρος της EIOPA, Gabriel Bernardino, δήλωσε μεταξύ άλλων ότι είναι βέβαιος ότι τα αποτελέσματα του tress test θα δώσουν μια «υψηλής ανάλυσης» εικόνα του ευρωπαϊκού ασφαλιστικού κλάδου, αναδεικνύοντας τα πιο σοβαρά τρωτά σημεία του. Παράλληλα ο κ. Bernardino τόνισε ότι πρέπει να εξεταστούν τα θέματα που απαιτούν ιδιαίτερη προσοχή από πλευράς εποπτείας, ενώ θα πρέπει να υπάρξει και ανταπόκριση σε ενδεχόμενη αύξηση των συστημικών κινδύνων σε ευρωπαϊκό επίπεδο. Συνεπώς, επεσήμανε, αυτή η άσκηση δεν θα επικεντρωθεί στο ποια εταιρεία δεν διαθέτει τις κεφαλαιακές απαιτήσεις σε περίπτωση κρίσης, αλλά στις επιπτώσεις μιας κρίσης στη χρηματοπιστωτική σταθερότητα.

Σύμφωνα με την ανακοίνωση, η ημερομηνία έναρξης ήταν η 24η Μαΐου 2016, μια εβδομάδα νωρίτερα από την αρχική ημερομηνία, ώστε οι συμμετέχουσες ασφαλιστικές εταιρείες να έχουν περισσότερο χρόνο να ολοκληρώσουν το test. Η EIOPA θα δημοσιεύει εβδομαδιαίως ερωτήσεις και απαντήσεις σχετικά με πιθανά ερωτήματα των συμμετεχουσών εταιρειών. Η καταληκτική ημερομηνία υποβολής των αποτελεσμάτων στις αρμόδιες εθνικές αρχές (NCAs) είναι η 15η Ιουλίου 2016. Τα πανευρωπαϊκά αποτελέσματα του stress test θα δημοσιοποιηθούν το Δεκέμβριο του 2016.

Σιγουριά στις επιχειρηματικές αποφάσεις

Ασφαλιστικές λύσεις Ευθύνης Στελεχών Διοίκησης απο την AIG

Σήμερα, περισσότερο από ποτέ, διευθυντικά και διοικητικά στελέχη αντιμετωπίζουν μεγαλύτερους κινδύνους λόγω της αυξημένης πολυπλοκότητας και της διαρκώς αυστηρότερης εφαρμογής του κανονιστικού πλαισίου στο οποίο δραστηριοποιούνται και παίρνουν αποφάσεις. Η επαρκής ασφαλιστική κάλυψη καθίσταται απαραίτητη. Στην AIG προσφέρουμε πρωτοποριακές ασφαλιστικές λύσεις ειδικά προσαρμοσμένες στις προκλήσεις της ευθύνης των στελεχών διοίκησης του σήμερα και συνεχίζουμε να καινοτομούμε για να ανταποκριθούμε στις προκλήσεις του αύριο. Μάθετε περισσότερα στο www.aig.com.gr/BusinessGuard ή επικοινωνήστε με τον ασφαλιστικό σας σύμβουλο.

AIG

Bring on tomorrow

Η ασφαλιστική κάλυψη παρέχεται απο την ασφαλιστική εταιρία AIG Europe Limited με νόμιμο αντιπρόσωπο στην Ελλάδα την AIG ΕΛΛΑΣ ΑΕ. Η παρούσα κατακώρηση ειναι ενημερωτική και δεν παρέχει καμία απολύτως ασφαλιστική κάλυψη.



Ο κ. Δημήτρης Μαζαράκης διευθύνων σύμβουλος και αντιπρόεδρος Δ.Σ. στην Ελλάδα

Ο ασφαλιστής είναι Sine Qua Non για την ασφαλιστική αγορά και τη MetLife®



Ο κ. Eric Clurfain, Head of Eastern & Southern Europe

Πιστή στη δέσμευσή της να είναι δίπλα στους ανθρώπους της, η MetLife βράβευσε τους συνεργάτες της που διακρίθηκαν για τις επιδόσεις τους, ενώ παρουσίασε τη στρατηγική της εταιρείας κατά τη διάρκεια της διήμερης εκδήλωσης για την απονομή βραβείων στους συνεργάτες του Agency από όλη την Ελλάδα. Ο διευθύνων σύμβουλος της MetLife, κ. Δημήτρης Μαζαράκης, αναφέρθηκε στην ηγετική θέση της εταιρείας μέσα στην ελληνική ασφαλιστική αγορά αλλά και στα πολύ καλά αποτελέσματα του 2015. Τα αποτελέσματα αυτά, όπως τόνισε, οφείλονται στις σωστές στρατηγικές επιλογές και στην ικανότητα των ανθρώπων της εταιρείας. Τόνισε επίσης ότι μέσα σε ένα περιβάλλον που αλλάζει συνεχώς ο ασφαλιστής είναι Sine Qua Non για την ασφαλιστική αγορά και τη MetLife.

Ο κ. Γιώργος Ζερβουδάκης, επικεφαλής Face to Face Distribution Ελλάδας, ανέφερε ότι "τα αποτελέσματα του Agency αποδεικνύουν ότι συνεχίζουμε να είμαστε σταθερά η πιο δυνατή ομάδα. Ο καθένας από εμάς αλλά και όλοι μαζί ως ομάδα σκεπτόμαστε και πράττουμε επαγγελματικά με ρεαλισμό σηματοδοτώντας την επιτυχία μας, είμαστε νικητές", είπε ο κ. Γιώργος Ζερβουδάκης.

Στην εκδήλωση συμμετείχαν επίσης ο κ. Eric Clurfain, επικεφαλής της περιφέρειας Ανατολικής και Νότιας Ευρώπης της MetLife και ο κ. Μιχάλης Χατζηδημητρίου, ο οποίος στήριξε το Agency επί πολλές δεκαετίες από διάφορες επιτελικές θέσεις μέσα στην εταιρεία. Η πρώτη ημέρα της εκδήλωσης έκλεισε ευχάριστα υπό τους ήχους jazz και latin μουσικής με το συγκρότημα Jazz Company.

Οι εργασίες του ετησίου συνεδρίου πωλήσεων, που πραγματοποιήθηκε τη δεύτερη ημέρα της εκδήλωσης, επικεντρώθηκαν σε θέματα στρατηγικής στον τομέα των προϊόντων και του Marketing, στους στόχους των πωλήσεων για το 2016, όπως και στην περαιτέρω βελτίωση των διαδικασιών, με τους συμμετέχοντες να επιβεβαιώνουν στην πράξη τη δέσμευση της εταιρείας να παρέχει ολοκληρωμένες και ευέλικτες λύσεις για τους ασφαλισμένους της.

"Η ισορροπία της επιτυχίας της MetLife βασίζεται στην πελατοκεντρικότητα, στις μοναδικές υπηρεσίες υψηλής ποιότητας, στα ευέλικτα προϊόντα και στη δέσμευσή της για ανάπτυξη καινοτομικών προϊόντων. Μέσα από μία πορεία επιτυχημένων δράσεων, η MetLife βρίσκεται δίπλα στους ανθρώπους του Agency, συνεχίζοντας να δείχνει έμπρακτα τη στήριξή της, καθώς οι ίδιοι αποτελούν αναπόσπαστο κομμάτι της εταιρείας".



Ο κ. Γιώργος Ζερβουδάκης, Head of Face to Face Distribution Ελλάδας



Ο κ. Σταύρος Μιχαηλίδης, Head of Communication & Marketing



Ο κ. Γιάννης Αναστόπουλος, Head of Face to Face D.S.F.



Ο κ. Νικος Δασκαλάκης, Head of Face to Face Distribution Eastern & Southern Europe



Η κα Λένια Παπαγγελοπούλου, Γενική Διευθύντρια MetLife Α.Ε.Δ.Α.Κ.

Ο κ. Κώστας Δερβεντζής, Head of Face to Face Agency

























ΑΠΟΝΕΜΗΤΗΣ:
Κ. ΔΕΡΒΕΝΤΖΗΣ

1. ΜΑΡΙΝΑ ΙΩΑΝΝΙΔΗ
5 χρόνια με την Εταιρεία
Γραφείο Πωλήσεων Μιχάλη Πιατόπουλου

2. ΛΕΩΝΙΔΑΣ ΜΠΙΣΙΑΣ
5 χρόνια με την Εταιρεία
Γραφείο Πωλήσεων Λουκά Γεωργιάδη

3. ΠΑΝΑΓΙΩΤΗΣ ΠΑΠΑΝΙΚΟΛΑΟΥ
5 χρόνια με την Εταιρεία
Γραφείο Πωλήσεων Ευδοκίας Φιλιπποπούλου

4. ΠΕΤΡΟΣ ΣΙΩΠΗΣ
5 χρόνια με την Εταιρεία
Ομάδα Πωλήσεων Παναγιώτη Παπανικολάου
Γραφείο Πωλήσεων Ευδοκίας Φιλιπποπούλου

5. ΓΕΩΡΓΙΟΣ ΓΩΓΟΣ
10 χρόνια με την Εταιρεία
Γραφείο Πωλήσεων Λευτέρη Δουλγεράκη

6. ΙΩΑΝΝΗΣ ΣΤΕΡΓΙΟΥ
10 χρόνια με την Εταιρεία
Γραφείο Πωλήσεων Χαράλαμπου Σουΐδα

7. ΑΠΟΣΤΟΛΗΣ ΤΑΣΙΟΣ
20 χρόνια με την Εταιρεία
Ομάδα Πωλήσεων Γεωργίας Καλιντζοπούλου
Γραφείο Πωλήσεων Γιώργου Ιορδανίδη

8. ΔΗΜΗΤΡΙΟΣ ΤΖΑΛΙΓΟΠΟΥΛΟΣ
20 χρόνια με την Εταιρεία
Γραφείο Πωλήσεων Στέλιου Δουλγεράκη

ΑΠΟΝΕΜΗΤΗΣ:
Γ. ΑΝΑΣΤΟΠΟΥΛΟΣ

9. ΑΘΑΝΑΣΙΟΣ ΕΥΑΓΓΕΛΟΥ
20 χρόνια με την Εταιρεία
Direct Sales Force Αθηνών

10 ΚΑΡΟΛΟΣ ΜΑΡΚΟΥΙΖΟΣ
20 χρόνια με την Εταιρεία
Direct Sales Force Αθηνών

11. ΟΥΡΑΝΙΑ ΜΙΧΟΥ
20 χρόνια με την Εταιρεία
Direct Sales Force Αθηνών

12. ΜΗΝΑΣ ΤΣΟΥΜΠΟΣ
20 χρόνια με την Εταιρεία
Direct Sales Force Πειραιά














ΑΠΟΝΕΜΗΤΗΣ:
Κ. ΔΕΡΒΕΝΤΖΗΣ &
Γ. ΑΝΑΣΤΟΠΟΥΛΟΣ

13. ΙΩΑΝΝΗΣ ΓΕΝΝΗΜΑΤΑΣ
3η θέση
Rookie of the Year σε νέα Παραγωγή Ζωής & Προσωπικών Ατυχημάτων & Υγείας
ADF Αθηνών

14. ΑΓΓΕΛΙΚΗ ΣΤΟΓΙΑΝΝΙΔΟΥ
3η θέση
Rookie of the Year σε νέα Παραγωγή Ζωής
Ομάδα Πωλήσεων Νίκου Αναγνωστόπουλου
Γραφείο Πωλήσεων Τότας Αναγνωστοπούλου

15. ΕΛΙΣΑΒΕΤ ΧΑΤΖΗΚΥΡΙΑΚΟΥ
3η θέση
Rookie of the Year σε νέα Παραγωγή Προσωπικών Ατυχημάτων & Υγείας
Direct Sales Force Θεσσαλονίκης

16. ΙΟΡΔΑΝΗΣ ΜΑΛΛΗΣ
2η θέση
Rookie of the Year σε νέα Παραγωγή Ζωής & Προσωπικών Ατυχημάτων & Υγείας
Ομάδα Γεωργίας Καλιντζοπούλου

17. ΧΡΗΣΤΟΣ ΚΟΥΤΣΟΥΔΑΚΗΣ
2η θέση
Rookie of the Year σε νέα Παραγωγή Προσωπικών Ατυχημάτων & Υγείας
Γραφείο Πωλήσεων Κατερίνας Ξυδιά

18. ΠΑΥΛΟΣ ΚΑΤΣΟΥΛΗΣ
1η θέση
Rookie of the Year σε νέα Παραγωγή Προσωπικών Ατυχημάτων & Υγείας
Direct Sales Force Θεσσαλονίκης

ΑΠΟΝΕΜΗΤΗΣ:
Γ. ΖΕΡΒΟΥΔΑΚΗΣ

19. ΣΥΜΕΩΝ ΜΑΚΕΔΟΣ
Βραβείο «Γ.ΣΚΑΛΙΓΚΟΥ»
Direct Sales Force Καβάλας

20. ΔΗΜΗΤΡΙΟΣ ΑΡΣΕΝΟΠΟΥΛΟΣ
3η θέση
Ασφαλιστικός Σύμβουλος σε νέα Παραγωγή Ζωής
Γραφείο Πωλήσεων Τότας Αναγνωστοπούλου

21. ΜΑΡΙΑ ΣΙΑΚΚΑ
3η θέση
Ασφαλιστικός Σύμβουλος σε Κεφάλαια Κάλυψης Ζωής
Ομάδα Πωλήσεων Παναγιώτη Παπανικολάου
Γραφείο Πωλήσεων Ευδοκίας Φιλιπποπούλου

22. ΝΙΚΟΛΑΟΣ ΓΟΓΓΑΚΗΣ
2η θέση
Ασφαλιστικός Σύμβουλος σε νέα Παραγωγή Προσωπικών Ατυχημάτων & Υγείας
Ομάδα Πωλήσεων Σπύρου Γογγάκη
5 χρόνια με την Εταιρεία
Γραφείο Πωλήσεων Σταύρου Παπαθανασίου

23. ΠΑΝΑΓΙΩΤΗΣ ΣΤΑΘΟΠΟΥΛΟΣ
2η θέση
Ασφαλιστικός Σύμβουλος σε νέα Παραγωγή Ζωής
Γραφείο Πωλήσεων Βασίλη Σμυρνιού

24. ΙΩΑΝΝΗΣ ΑΛΕΞΑΝΙΑΝ
2η θέση
Ασφαλιστικός Σύμβουλος σε Παραγωγή Ομαδικών Συνταξιοδοτικών
1η θέση
Ασφαλιστικός Σύμβουλος σε Παραγωγή Ομαδικών Συνταξιοδοτικών
3η θέση
Ασφαλιστικός Σύμβουλος σε Νέα Παραγωγή Προσωπικών Ατυχημάτων & Υγείας

25. ΓΕΩΡΓΙΑ ΚΑΛΛΙΤΖΟΠΟΥΛΟΥ
2η θέση
Ομάδα σε νέα Παραγωγή Ζωής
Συντονίστρια Ομάδας Πωλήσεων
Γραφείο Πωλήσεων Γιώργου Ιορδανίδη

26. ΣΠΥΡΟΣ ΓΟΓΓΑΚΗΣ

3η θέση
Ομάδα σε νέα παραγωγή Προσωπικών Ατυχημάτων & Υγείας
Συντονιστής Ομάδας Πωλήσεων
Γραφείο Πωλήσεων Σταύρου Παπαθανασίου

27. ΔΗΜΗΤΡΙΟΣ ΦΡΑΓΓΟΣ
1η θέση
Ομάδα σε νέα Παραγωγή Προσωπικών Ατυχημάτων & Υγείας
Συντονιστής Ομάδας Πωλήσεων
1η θέση
Ομάδα σε νέα Παραγωγή Ομαδικών Ζωής
Direct Sales Force Θεσσαλονίκης
2η θέση
Ομάδα σε Κεφάλαια Κάλυψης Ζωής

28. ΙΩΑΝΝΗΣ ΚΟΥΣΗΣ
2η θέση
Ομάδα σε νέα Παραγωγή Ομαδικών Ζωής
Συντονιστής Ομάδας Πωλήσεων
30 χρόνια με την Εταιρεία
Direct Sales Force Αθηνών

29. ΕΛΕΝΑ ΣΑΡΑΝΤΗ
3η θέση
Ομάδα σε Κεφάλαια Κάλυψης Ζωής
Συντονίστρια Ομάδας Πωλήσεων
Γραφείο Πωλήσεων Κατερίνας Βασιλάκη

ΑΠΟΝΕΜΗΤΗΣ:
Ν. ΔΑΣΚΑΛΑΚΗΣ

30. ΟΡΣΑΛΙΑ ΚΟΛΟΚΥΘΑ
1η θέση
Ασφαλιστικός Σύμβουλος σε Κεφάλαια Κάλυψης Ζωής
Γραφείο Πωλήσεων Γιώργου Ιορδανίδη
Million Dollar Producer στο EMEA

31. ΣΤΕΦΑΝΟΣ ΦΥΡΟΓΕΝΗΣ
2η θέση
Ασφαλιστικός Σύμβουλος σε Εισπραχθέντα Ασφάλιστρα Προσωπικών Ατυχημάτων & Υγείας στο EMEA
Γραφείο Πωλήσεων Αλέξη Μόρντο

32. ΓΕΡΑΣΙΜΟΣ ΚΟΡΟΛΗΣ
25 χρόνια με την Εταιρεία
Γραφείο Πωλήσεων Μιχάλη Πιατόπουλου

33. ΣΩΤΗΡΙΟΣ ΠΑΝΤΕΛΙΔΑΚΗΣ
25 χρόνια με την Εταιρεία
Γραφείο Πωλήσεων Κατερίνας Ξυδιά

34. ΙΟΥΛΙΑ ΚΑΚΑΝΑ
25 χρόνια με την Εταιρεία
Συντονίστρια Γραφείου Πωλήσεων

35. ΛΟΥΚΑΣ ΓΕΩΡΓΙΑΔΗΣ
30 χρόνια με την Εταιρεία
Συντονιστής Γραφείου Πωλήσεων

ΑΠΟΝΕΜΗΤΗΣ:
Ν. ΔΑΣΚΑΛΑΚΗΣ & Λ. ΠΑΠΑΓΓΕΛΟΠΟΥΛΟΥ

36. ΣΤΕΛΙΟΣ ΔΟΥΛΓΕΡΑΚΗΣ
35 χρόνια με την Εταιρεία
Συντονιστής Γραφείου Πωλήσεων
2η θέση
Γραφείο Πωλήσεων σε Αμοιβαία Κεφάλαια

ΑΠΟΝΕΜΗΤΗΣ:
Δ. ΜΑΖΑΡΑΚΗΣ

37. ΒΑΣΙΛΗΣ ΣΜΥΡΝΙΟΣ
3η θέση
«Βραβείο Μ. Δουλγεράκης»
Συντονιστής Γραφείου Πωλήσεων

38. ΙΩΑΝΝΗΣ ΔΑΓΚΑΡΗΣ
1η θέση
Γραφείο Πωλήσεων σε νέα Παραγωγή Προσωπικών Ατυχημάτων & Υγείας
Συντονιστής Γραφείου Πωλήσεων
2η θέση
Γραφείο Πωλήσεων σε Κεφάλαια Κάλυψης Ζωής
3η θέση
Γραφείο Πωλήσεων σε Παραγωγή Ομαδικών Ζωής

39. ΤΟΤΑ ΑΝΑΓΝΩΣΤΟΠΟΥΛΟΥ
2η θέση
Γραφείο Πωλήσεων σε νέα Παραγωγή Ζωής
Συντονίστρια Γραφείου Πωλήσεων
2η θέση
«Βραβείο Μ. Δουλγεράκης»
2η θέση
Γραφείο Πωλήσεων Παραγωγή Ομαδικών Ζωής

40. ΓΙΩΡΓΟΣ ΙΟΡΔΑΝΙΔΗΣ
1η θέση
Γραφείο Πωλήσεων σε Κεφάλαια Κάλυψης Ζωής
Συντονιστής Γραφείου Πωλήσεων
1η θέση
Γραφείο Πωλήσεων σε Παραγωγή Ομαδικών Ζωής











2η θέση
Γραφείο Πωλήσεων σε νέα Παραγωγή Προσωπικών Ατυχημάτων & Υγείας
2η θέση
Γραφείο Πωλήσεων σε Εισπραχθέντα Ασφάλιστρα Προσωπικών Ατυχημάτων & Υγείας στο EMEA
35 χρόνια με την Εταιρεία

41. ΕΥΔΟΚΙΑ ΦΙΛΙΠΠΟΠΟΥΛΟΥ
1η θέση
«Βραβείο Μ. Δουλγεράκης»
Συντονίστρια Γραφείου Πωλήσεων
3η θέση
Γραφείο Πωλήσεων σε νέα Παραγωγή Ζωής
3η θέση
Γραφείο Πωλήσεων σε νέα Παραγωγή Προσωπικών Ατυχημάτων & Υγείας
3η θέση
Γραφείο Πωλήσεων σε Κεφάλαια Κάλυψης Ζωής
3η θέση
Γραφείο Πωλήσεων σε Αμοιβαία Κεφάλαια
5 χρόνια με την Εταιρεία

ΑΠΟΝΕΜΗΤΗΣ:
Ε. CLURFAIN & Δ. ΜΑΖΑΡΑΚΗΣ & Ν. ΔΑΣΚΑΛΑΚΗΣ & ΜΙΧΑΛΗΣ ΧΑΤΖΗΔΗΜΗΤΡΙΟΥ & Γ. ΖΕΡΒΟΥΔΑΚΗΣ

42. ΛΕΥΤΕΡΗΣ ΔΟΥΛΓΕΡΑΚΗΣ
40 χρόνια με την Εταιρεία
Συντονιστής Γραφείου Πωλήσεων

43. ΖΑΚ ΣΟΥΣΗΣ
1η θέση
Ασφαλιστικός Σύμβουλος σε νέα Παραγωγή Ζωής
Γραφείο Πωλήσεων Αλέξη Μόρντο
1η θέση
Ασφαλιστικός Σύμβουλος σε Αμοιβαία Κεφάλαια
1η θέση
Ασφαλιστικός Σύμβουλος σε Διατηρησιμότητα
1η θέση
Ασφαλιστικός Σύμβουλος σε Εισπραχθέντα Ασφάλιστρα Προσωπικών Ατυχημάτων & Υγείας στο EMEA
1η θέση
«VIP» στο EMEA
1η θέση
Ασφαλιστικός Σύμβουλος σε Διατηρησιμότητα EMEA

44. ΜΑΡΙΑ ΓΕΩΡΓΙΑΔΟΥ
1η θέση
Ομάδα σε νέα Παραγωγή Ζωής
Συντονίστρια Ομάδας Πωλήσεων
1η θέση
Ομάδα σε Αμοιβαία Κεφάλαια
Direct Sales Force Βόλου

45. ΑΛΕΞΗΣ ΜΟΡΝΤΟ
1η θέση
Γραφείο Πωλήσεων σε νέα Παραγωγή Ζωής
Συντονιστής Γραφείου Πωλήσεων
1η θέση
Γραφείο Πωλήσεων σε Αμοιβαία Κεφάλαια

46. Γραφείο Πωλήσεων ΑΛΕΞΗ ΜΟΡΝΤΟ
ΠΡΩΤΑΘΛΗΤΡΙΑ ΟΜΑΔΑ METLIFE CUP 2015






ΝΑΙ
ΕΤΑΙΡΕΙΕΣ

ΑΣΦΑΛΙΣΗ

ΠΛΗΡΩΜΑΤΩΝ ΠΛΟΙΩΝ

ΣΚΑΦΩΝ ΑΝΑΨΥΧΗΣ

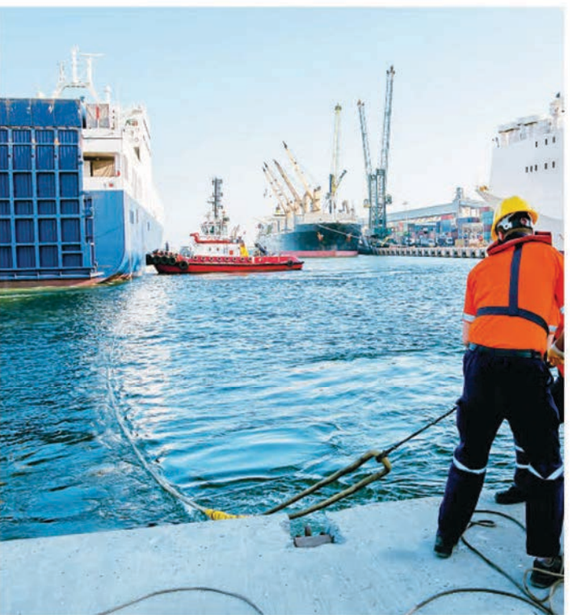
ΜΕΤΑΦΕΡΟΜΕΝΩΝ ΕΜΠΟΡΕΥΜΑΤΩΝ

ΕΝΩΣΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΩΝ ΕΤΑΙΡΙΩΝ ΕΛΛΑΔΟΣ

Τρείς μελέτες εκπόνησε η Ένωση Ασφαλιστικών Εταιριών Ασφάλιση και αφορούν την παραγωγή ασφαλίστρων πληρωμάτων πλοίων, σκαφών αναψυχής και μεταφερομένων εμπορευμάτων. Τα συμβόλαια ασφάλισης πληρωμάτων το 2015 εμφανίζονται μειωμένα κατά 2,7%,ενώ το πλήθος των ασφαλισμένων θέσεων εργασίας παρέμεινε σχετικά σταθερό. Την ίδια ώρα μικτή εικόνα εμφανίζουν το ίδιο διάστημα οι κλάδοι ασφάλισης σκαφών αναψυχής. Συγκεκριμένα η παραγωγή των κλάδων 6.Πλοίων και 12.Αστικής ευθύνης πλοίων, έφθασε τα 12,7 εκατ. ευρώ και τα 6,7 εκατ. ευρώ αντιστοίχως το 2015, καταγράφοντας αντιστοίχως αύξηση κατά 10,2% και μείωση κατά 7,4% σε σχέση με το 2014.Τέλος αύξηση 1,4% κατέγραψε η παραγωγή η ασφάλιση των μεταφερόμενων εμπορευμάτων τα δύο τελευταία χρόνια (2014: +2,7% και 2015: +1,4%) ,ενώ στο ίδιο χρονικό διάστημα, η παραγωγή ασφαλίστρων των ασφαλίσεων κατά Ζημιών συνολικά μειώθηκε κατά 10,6% το 2014 και κατά 7,7% το 2015.



Κάμψη παραγωγής στην ασφάλιση πληρωμάτων



Συνολικά 999 συμβόλαια αναφορικά με την ασφάλιση πληρωμάτων πλοίων ήταν σε ισχύ το 2015, μειωμένα κατά 2,7% (από 1.027 το 2014), ενώ το πλήθος των ασφαλισμένων θέσεων εργασίας παρέμεινε σχετικά σταθερό (19.416 το 2015), σύμφωνα με τη μελέτη της Ένωσης Ασφαλιστικών Εταιρειών Ελλάδος.

Όπως προκύπτει από τα στοιχεία, δηλώθηκαν 1.835 ζημιές (2.542 το 2014) για τις οποίες πληρώθηκε 1,3 εκατ. ευρώ και σχηματίστηκε απόθεμα εκκρεμών αποζημιώσεων 1,7 εκατ. ευρώ. Τ

α αντίστοιχα μεγέθη για το 2014 ήταν 1,3 εκατ. ευρώ και 1,6 εκατ. ευρώ. Οι πληρωθείσες αποζημιώσεις μειώθηκαν ελαφρά σε ποσό αλλά επίσης μειώθηκαν περισσότερο σε πλήθος.

Τέλος, αύξηση κατέγραψε το απόθεμα των εκκρεμών αποζημιώσεων τέλος έτους (+11,8%). Το ετήσιο κόστος των ιατρικών υπηρεσιών το οποίο αφορά εκτός των άλλων και στον προ-αναλητικό έλεγχο (πιστοποιητικά καταλληλότητας και άλλα συναφή στοιχεία) αυξήθηκε κατά 5,8% σε απόλυτο μέγεθος, αλλά ο υπολογιζόμενος

ΝΑΙ
ΜΕΛΕΤΗ

Συγκεντρωτικά στοιχεία έρευνας ΕΑΕΕ

	2015	2014	Μεταβολή 2015 σε σχέση με το 2014
Πλήθος ασφαλιστηρίων συμβολαίων (πλοία)	999	1.027	*-2,7%*
Πλήθος θέσεων εργασίας	19.464	19.416	*+0,2%*
Πλήθος δηλωθεισών ζημιών εντός του έτους για τα ανωτέρω συμβόλαια	1.835	2.542	*-27,8%*
Πληρωθείσες αποζημιώσεις εντός του έτους για τις παραπάνω ζημιές	1.318.739,59	1.321.370,18	*-0,2%*
Απόθεμα εκκρεμών αποζημιώσεων στο τέλος του έτους για τις παραπάνω ζημιές	1.740.660,56	1.556.840,65	*+11,8%*

Πηγή: Στοιχεία ασφαλιστικών επιχειρήσεων-μελών ΕΑΕΕ

Δείκτες

	2015	2014
Μέση συχνότητα ζημίας (ανά θέση εργασίας)	*9,4%*	*13,1%*
Μέση ζημία (€)	1.667	1.132
Μέσο κόστος κάλυψης κινδύνου (€) (ανά θέση εργασίας)	157	148

Πηγή: Στοιχεία ασφαλιστικών επιχειρήσεων – μελών ΕΑΕΕ

δείκτης της μέσης κατά κεφαλή επιβάρυνσης αυξήθηκε κατά 5,6%.

Σύμφωνα με τα δεδομένα τα οποία συλλέχθηκαν για το 2014 και το 2015, διαπιστώνεται ότι η κατανομή των πληρωθεισών αποζημιώσεων ανά αιτία δεν έχει μεταβληθεί σημαντικά. Το 40% των αποζημιώσεων οφείλονται σε αίτια που έχουν σχέση με την πρόσκαιρη ανικανότητα, πάνω από 20% για εξωνοσοκομειακή περίθαλψη και 20% για νοσοκομειακή περίθαλψη.

Άλλα αίτια αποζημιώσεων αφορούν σε θανάτους (4,4%), μόνιμη ανικανότητα (2,2%) και παλιννοστήσεις-αντικαταστάσεις (8,8%). Παρομοίως η κατανομή των εκκρεμών αποζημιώσεων δεν έχει μεταβληθεί σημαντικά.

Οι περισσότερες εκκρεμείς αποζημιώσεις αφορούν σε αίτια σχετικά με την πρόσκαιρη ανικανότητα (41,4%), ενώ οι υπόλοιπες μοιράζονται μεταξύ των θανάτων (9,5%), της νοσοκομειακής περίθαλψης (24,5%), της εξωνοσοκομειακής περίθαλψης (8,1%) και των παλιννοστήσεων-αντικαταστάσεων (15,8%). Πολύ μικρό μέρος αφορά σε γεγονότα σχετικά με μόνιμη ανικανότητα (0,6%).

Η μελέτη πραγματοποιήθηκε υπό την καθοδήγηση της αρμόδιας υποεπιτροπής Σκαφών της Επιτροπής Περιουσίας και απάντησαν πέντε ασφαλιστικές επιχειρήσεις-μέλη. Σύμφωνα με τη μελέτη ο κλάδος είναι καλά αποθεματοποιημένος, ενώ το συνολικό ύψος της κάλυψης του κινδύνου προσεγγίζεται στατιστικά 3 έτη μετά την αρχική δήλωση της ζημιάς.





Πτωτική η συνολική παραγωγή στα σκάφη αναψυχής

Διαφορετική εικόνα εμφανίζουν το 2015 οι κλάδοι ασφάλισης σκαφών αναψυχής, σύμφωνα με την έρευνα της Ένωσης Ασφαλιστικών Εταιρειών Ελλάδος. Ειδικότερα, όπως προκύπτει από τα στοιχεία, η παραγωγή των ασφαλίσεων πλοίων (ένα μέρος του οποίου αποτελούν οι ασφαλίσεις σκαφών αναψυχής, οι οποίες ήταν αντικείμενο της παρούσας μελέτης), δηλαδή των κλάδων 6 Πλοίων και 12 Αστικής ευθύνης πλοίων, έφθασε τα 12,7 εκατ. ευρώ και τα 6,7 εκατ. ευρώ αντιστοίχως το 2015, καταγράφοντας αντιστοίχως αύξηση κατά 10,2% και μείωση κατά 7,4% σε σχέση με το 2014. Όπως φαίνεται από τη χρονική κατανομή της παραγωγής ασφαλίστρων ανά μήνα, αυτή αυξάνει κατά τη διάρκεια της άνοιξης και του καλοκαιριού. Ειδικότερα για τον κλάδο 6 Πλοίων, η εξέλιξη της παραγωγής του 2015 ακολουθεί ίδια πορεία με αυτήν του 2014, με εξαίρεση τους μήνες Μάιο έως Ιούλιο. Οι ασφαλίσεις πλοίων συνολικά αποτέλεσαν το 1% της παραγωγής των ασφαλίσεων κατά Ζημιών το 2015.

Η συνολική παραγωγή από πρωτασφαλίσεις (συμπεριλαμβανομένων των δικαιωμάτων συμβολαίων) στην Ελλάδα έφθασε τα 3,7 δισ. ευρώ το 2015, μειωμένη κατά 6,1% σε σχέση με το 2014, ενώ η παραγωγή των ασφαλίσεων κατά Ζημιών έφθασε το 1,9 δισ. ευρώ το 2015 (μειωμένη κατά 7,7% σε σχέση με το 2014). Να σημειωθεί ότι από τη μελέτη της εξέλιξης των αποζημιώσεων ανά έτος έκδοσης

Βασικά μεγέθη ασφάλισης σκαφών αναψυχής 2015

	Προσωπική αναψυχή	Επαγγελματικά με πλήρωμα	Επαγγελματικά χωρίς πλήρωμα	Σύνολο
Πλήθος συμβολαίων (πολυασφαλιστήρια)	11.315	1.582	938	**13.835**
Αυτόνομα συμβόλαια κάλυψης αστικής ευθύνης				**27.204**
Πλήθος ζημιών (σύνολο[3])	414	208	84	**706**
Πληρωθείσες ζημιές (σύνολο) (€)	1.483.935	1.831.132	353.209	**3.668.275**
Εκκρεμείς ζημιές (σύνολο) (€)	905.968	3.931.566	742.732	**5.580.266**

Πηγή: Στοιχεία ασφαλιστικών επιχειρήσεων - μελών ΕΑΕΕ

Κατανομή των μεγεθών ανά κατηγορία των ασφαλισμένων σκαφών

	Προσωπική αναψυχή		Επαγγελματικά με πλήρωμα		Επαγγελματικά χωρίς πλήρωμα		Σύνολο
	2015	2014	2015	2014	2015	2014	
Πλήθος συμβολαίων (πολυασφαλιστήρια)	81,8%	82,5%	11,4%	11,1%	6,8%	6,4%	**100%**
Πλήθος ζημιών (σύνολο[8])	58,6%	66,8%	29,5%	17,7%	11,9%	15,5%	**100%**
Πληρωθείσες ζημιές (σύνολο)	40,5%	43,0%	49,9%	46,0%	9,6%	11,0%	**100%**
Εκκρεμείς ζημιές (σύνολο)	16,2%	36,7%	70,5%	54,1%	13,3%	9,2%	**100%**

Δείκτες

	Προσωπική αναψυχή		Επαγγελματικά με πλήρωμα		Επαγγελματικά χωρίς πλήρωμα		Σύνολο	
	2015	2014	2015	2014	2015	2014	2015	2014
Μέση ζημία (€)	5.773	9.552	27.705	46.952	13.047	10.367	13.100	16.304
Μέση συχνότητα ζημίας	3,66%	4,15%	13,15%	8,19%	8,96%	12,35%	5,10%	5,13%

Πηγή: Στοιχεία ασφαλιστικών επιχειρήσεων-μελών ΕΑΕΕ

ασφαλιστηρίου συμβολαίου, ο κλάδος φαίνεται καλά αποθεματοποιημένος.

Σύμφωνα με την έρευνα, για το σύνολο των συμβολαίων, εντός του 2015, καταγράφηκαν 706 δηλώσεις ζημιών. Για τις ζημιές αυτές, οι πληρωθείσες αποζημιώσεις έφτασαν τα 3,7 εκατ. ευρώ και στο τέλος του έτους εκκρεμούσαν αποζημιώσεις ύψους 5,6 εκατ. ευρώ.

Η συντριπτική πλειοψηφία των σκαφών (σχεδόν 82%) δηλώνεται στην προσωπική αναψυχή. Το συγκεκριμένο μέγεθος είναι ελαφρώς μειωμένο σε σχέση με τα προηγούμενα έτη (2014: 82,5%, 2013: 87%).

Όπως προκύπτει από την έρευνα, σε ποσότητα και σε συνολική ασφαλιστική ύλη τα μηχανοκίνητα υπερέχουν των ιστιοπλοϊκών. Αντιθέτως, τα ιστιοπλοϊκά εμφανίζουν μεγαλύτερη μέση ασφαλιζόμενη αξία. Σε σχέση με το 2014, η συμμετοχή των ιστιοπλοϊκών στο σύνολο των ασφαλιζομένων σκαφών αυξήθηκε ως προς το πλήθος αλλά μειώθηκε ως προς την ασφαλιζόμενη αξία. Οι πιο συνήθεις κατονομαζόμενες αιτίες απαιτήσεων για αποζημιώσεις εν τω μεταξύ, είναι η πρόσκρουση/σύγκρουση (17,4%), οι μηχανικές βλάβες (12,6%) και η κλοπή (11,2%).

Το ποσοστό των ζημιών στο ελικοαξονικό σύστημα (οφειλόμενες αθροιστικά σε επιπλέον ή/και σταθερό αντικείμενο) είναι 19,8%.

Παρατηρήθηκε επίσης σημαντική αύξηση της συχνότητας των ζημιών στα αίτια που σχετίζονται με ζημιές στο ελικοαξονικό σύστημα και στην πρόσκρουση/σύγκρουση. Οι υπόλοιπες αιτίες ζημιάς διατήρησαν σχετικά σταθερή συχνότητα εμφάνισης.

Από τα στοιχεία που αφορούν τις πληρωθείσες αποζημιώσεις, φαίνεται ότι οι καταβολές αποζημιώσεων για τις ζημιές από φωτιά/έκρηξη (32,6%), μηχανικές βλάβες (23,4%), οι ζημιές στο ελικοαξονικό σύστημα (συνολικά 13,8%) και πρόσκρουση/σύγκρουση (9,9%) εμφανίζουν τα μεγαλύτερα ποσοστά. Σημειώνεται ότι η μέση αποζημίωση μειώθηκε από 16.300 ευρώ στα 13.100 ευρώ συνολικά, ενώ η παρατηρούμενη μείωση οφείλεται κυρίως στα αίτια της πρόσκρουσης / σύγκρουσης, της κλοπής και των άσχημων καιρικών συνθηκών.

Σημειώνεται ότι η καθοδήγηση της έρευνας έγινε από την αρμόδια υποεπιτροπή ασφαλίσεων σκαφών και αεροσκαφών της Επιτροπής Περιουσίας,Αντασφαλίσεων, Μεταφορών και Σκαφών και συμμετείχαν 23 ασφαλιστικές

επιχειρήσεις-μέλη οι οποίες εκτιμάται ότι εκπροσωπούν περίπου το 97,5% της παραγωγής ασφαλίστρων του αθροίσματος των κλάδων 6 Πλοίων και 12 Αστικής ευθύνης πλοίων.





Αύξηση 1,4% στην ασφάλιση μεταφερόμενων εμπορευμάτων το 2015

Αύξηση παραγωγής κατέγραψε η ασφάλιση των μεταφερόμενων εμπορευμάτων τα δύο τελευταία χρόνια (2014: +2,7% και 2015: +1,4%) παρά την οικονομική ύφεση και τη συνολική μείωση της παραγωγής ασφαλίστρων στην Ελλάδα, όπως προκύπτει από σχετική μελέτη της Ένωσης Ασφαλιστικών Εταιρειών Ελλάδος. Στο ίδιο χρονικό διάστημα, η παραγωγή ασφαλίστρων των ασφαλίσεων κατά Ζημιών συνολικά μειώθηκε κατά 10,6% το 2014 και κατά 7,7% το 2015.

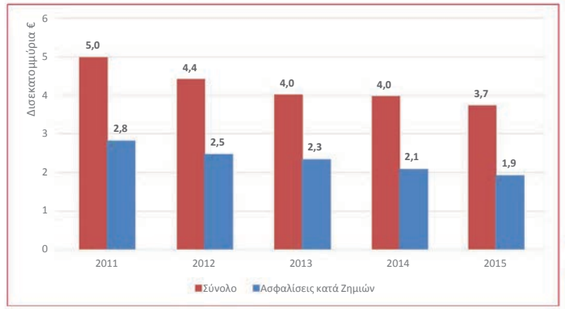
Ειδικότερα, η συνολική παραγωγή ασφαλίστρων Ζωής και κατά Ζημιών (συμπεριλαμβανομένων των δικαιωμάτων συμβολαίων) στην Ελλάδα έφθασε τα 3,7 δισ. ευρώ το 2015, μειωμένη κατά 6,1% σε σχέση με το 2014.

Στις ασφαλίσεις κατά Ζημιών, η αντίστοιχη παραγωγή έφθασε το 1,9 δισ. ευρώ το 2015 (μειωμένη κατά 7,7% σε σχέση με το 2014).

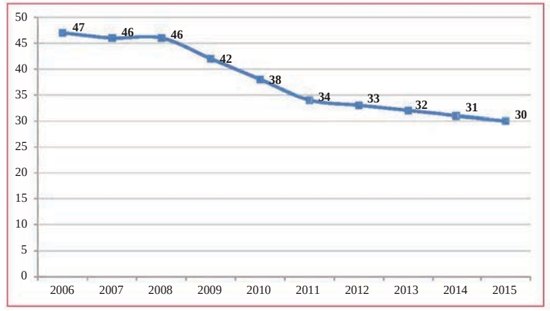
Ωστόσο, η παραγωγή ασφαλίστρων του κλάδου 7 Μεταφερόμενων εμπορευμάτων εκτιμάται ότι ξεπέρασε τα 24 εκατ. ευρώ το 2015, καταγράφοντας αύξηση κατά 1,4% σε σχέση με το 2014.

Σύμφωνα με τη μελέτη, οι ασφαλίσεις μεταφερόμενων εμπορευμάτων συνολικά αποτέλεσαν το 1,2% της παραγωγής των ασφαλίσεων κατά Ζημιών το 2015, ενώ συνολικά 30 ασφαλιστικές επιχειρήσεις δραστηριοποιήθηκαν στις συγκεκριμένες ασφαλίσεις.

Εξέλιξη συνολικής παραγωγής ασφαλίστρων από πρωτασφαλίσεις



Πλήθος ασφαλιστικών επιχειρήσεων κλάδου 7. Μεταφερόμενων εμπορευμάτων



Σε ό,τι αφορά στις ζημιές και τις αποζημιώσεις, με βάση τα στοιχεία της ΕΑΕΕ, για τις 1.530 δηλωθείσες εντός του 2014 ζημίες, καταβλήθηκαν 1,7 εκατ. ευρώ σε

αποζημιώσεις κι έμειναν σε εκκρεμότητα 4,5 εκατ. ευρώ. Οι περισσότερες ζημιές είχαν ως κατονομαζόμενη αιτία την κλοπή, το οποίο απεικονίζεται και στα ποσά των αποζημιώσεων. Για το 2015 δηλώθηκαν 1.560 ζημιές, καταβλήθηκαν 1,9 εκατ. ευρώ σε αποζημιώσεις και έμειναν σε εκκρεμότητα 5 εκατ. ευρώ. Επίσης, οι περισσότερες ζημιές είχαν ως κατονομαζόμενη αιτία την κλοπή.

Σύμφωνα με τις εκτιμήσεις της μεθόδου chain-ladder η οποία μελετά την εξέλιξη των αποζημιώσεων του κλάδου, η αποθεματοποίηση των εκκρεμών ζημιών κινείται σε ικανοποιητικά επίπεδα καθ' όλη τη διάρκεια της εξεταζόμενης περιόδου. Η μέση ζημία εκτιμάται στα 3.194 ευρώ το 2015, αυξημένη από τα 2.629 ευρώ το 2014. Η μέση ζημία στη δεκαετία 2006-2015 εκτιμάται στα 3.127 ευρώ.

Όπως σημειώνει η ΕΑΕΕ, η καθοδήγηση της μελέτης έγινε από την υποεπιτροπή Μεταφερόμενων εμπορευμάτων της Επιτροπής Ασφαλίσεων Περιουσίας, Αντασφαλίσεων, Μεταφορών και Σκαφών της ΕΑΕΕ,ενώ οι ασφαλιστικές επιχειρήσεις-μέλη ανταποκρίθηκαν σε αναμορφωμένο ενιαίο ερωτηματολόγιο το οποίο ζητούσε πληροφόρηση σχετικά με τις δηλωθείσες ζημιές του κλάδου (κυρίως σε ό,τι αφορά στα αίτια, τα πλήθη και τα ποσά των αποζημιώσεων) τα οποία αφορούσαν στα έτη 2014 και 2015.

Δεν ζητήθηκαν στοιχεία σχετικά με τις καλύψεις αστικής ευθύνης μεταφορέα-διαμεταφορέα, συνεπώς τα στοιχεία της μελέτης δεν ταυτίζονται με τα συνολικά στοιχεία του κλάδου.

Συνολικά, 24 ασφαλιστικές επιχειρήσεις-μέλη απάντησαν στο ερωτηματολόγιο, οι οποίες εκτιμάται ότι συγκεντρώνουν μερίδιο περίπου 84% επί της παραγωγής του κλάδου.

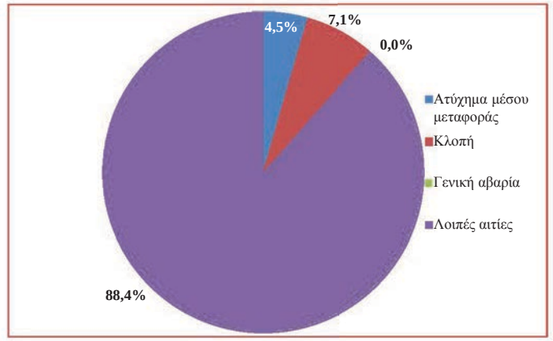
Ανάλυση αποζημιώσεων ανά αιτία 2014

Αιτία ζημίας	Πλήθος	Καταβολές (€)	Εκκρεμείς (€)	Σύνολο (€)
Ατύχημα μέσου μεταφοράς	69	211.590	647.756	**859.346**
Κλοπή	81	256.380	723.611	**979.991**
Γενικής αβαρία	1	0	28.000	**28.000**
Λοιπές αιτίες	1.379	1.197.105	3.124.486	**4.321.591**
Σύνολο	**1.530**	**1.665.075**	**4.523.854**	**6.188.929**
	Ποσοστιαία κατανομή			
Ατύχημα μέσου μεταφοράς	*4,5%*	*12,7%*	*14,3%*	*13,9%*
Κλοπή	*5,3%*	*15,4%*	*16,0%*	*15,8%*
Γενικής αβαρία	*0,1%*	*0,0%*	*0,6%*	*0,5%*
Λοιπές αιτίες	*90,1%*	*71,9%*	*69,1%*	*69,8%*
Σύνολο	***100%***	***100%***	***100%***	***100%***

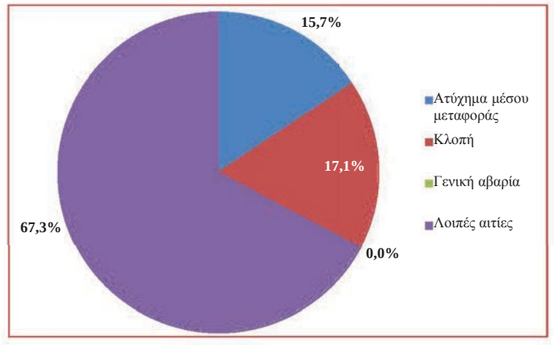
Ανάλυση αποζημιώσεων ανά αιτία 2015

Αιτία ζημίας	Πλήθος	Καταβολές (€)	Εκκρεμείς (€)	Σύνολο (€)
Ατύχημα μέσου μεταφοράς	70	305.008	775.817	**1.080.826**
Κλοπή	111	248.658	929.577	**1.178.236**
Γενικής αβαρία	0	0	0	**0**
Λοιπές αιτίες	1.379	1.368.793	3.276.675	**4.645.468**
Σύνολο	**1.560**	**1.922.460**	**4.982.070**	**6.904.530**
	Ποσοστιαία κατανομή			
Ατύχημα μέσου μεταφοράς	*4,5%*	*15,9%*	*15,6%*	***15,7%***
Κλοπή	*7,1%*	*12,9%*	*18,7%*	***17,1%***
Γενικής αβαρία	*0,0%*	*0,0%*	*0,0%*	***0,0%***
Λοιπές αιτίες	*88,4%*	*71,2%*	*65,8%*	***67,3%***
Σύνολο	***100%***	***100%***	***100%***	***100%***

Κατανομή πλήθους δηλωθεισών ζημιών εντός του 2015 ανά αιτία



Κατανομή συνολικών αποζημιώσεων (πληρωθεισών και εκκρεμών) ζημιών του 2015 ανά αιτία





Στην κορυφή των Best Workplaces

Μία πολύ σημαντική διάκριση πέτυχε η ΑΧΑ Ασφαλιστική, η οποία αναδείχθηκε ως η καλύτερη εταιρεία στην Ελλάδα για το εργασιακό περιβάλλον της, στον διεθνώς αναγνωρισμένο διαγωνισμό Best Workplaces, στην κατηγορία των επιχειρήσεων με 250 εργαζόμενους και πάνω.

Όπως τονίζεται, η ΑΧΑ, η μεγαλύτερη επωνυμία παγκοσμίως, κατέκτησε την κορυφή και στην Ελλάδα, χάρη στη δυναμική ψήφο εμπιστοσύνης των ανθρώπων της.

Πρόκειται για μια μεγάλη πρωτιά, η οποία αποτελεί τον καρπό της συνέπειας, της επιμονής και της αφοσίωσης όλων των ανθρώπων του οργανισμού, από το 2007, που δραστηριοποιείται στην Ελλάδα, μέχρι σήμερα.

Η επιλογή της ΑΧΑ να τοποθετεί τους ανθρώπους της στο επίκεντρο της στρατηγικής της είναι ξεκάθαρη και διαχρονική.

Όλα ξεκινούν με τους ανθρώπους της και καταλήγουν σε αυτούς. Η επαγγελματική εξέλιξη και ανάπτυξή τους αποτελεί τον ακρογωνιαίο λίθο της επιχειρηματικής προόδου του οργανισμού. Στο πλαίσιο αυτό, η ΑΧΑ δίνει ιδιαίτερη έμφαση σε 5 κύριους πυλώνες -ΑΧΑ επιβραβεύομαι, ΑΧΑ αναπτύσσομαι, ΑΧΑ ανταμείβομαι, ΑΧΑ επικοινωνώ και ΑΧΑ απολαμβάνω-υιοθετώντας βέλτιστες πρακτικές, ακούγοντας με προσοχή τα μέλη της και βελτιώνοντας συνεχώς το πλάνο δράσης της.

"Η σημαντική αυτή νίκη δικαιώνει τη στρατηγική μας και αναγνωρίζει την ανθρωποκεντρική μας προσέγγιση", τόνισε μεταξύ άλλων ο κ. Ερρίκος Μοάτσος, διευθύνων σύμβουλος της ΑΧΑ Ασφαλιστικής, ενώ από την πλευρά της η κα Άννα Μανιάτη, διευθύντρια Ανθρώπινου Δυναμικού, ανέφερε ότι "η σημαντική διάκρισή μας έχει το όνομα της συλλογικής επιτυχίας".

Τη σπουδαία διάκριση χαιρέτισαν και οι εργαζόμενοι, με τον πρόεδρο του συλλόγου εργαζομένων της ΑΧΑ κ. Διονύση Ακτύπη να διαβεβαιώνει ότι οι άνθρωποί της θα συνεχίσουν να δίνουν τον καλύτερό τους εαυτό γιατί «η ΑΧΑ είμαστε εμείς».

Η έρευνα διοργανώνεται από το Great Place to Work Institute Hellas® και η αξιολόγηση των εταιρειών γίνεται σε συνεργασία με το Τμήμα Εφαρμοσμένης Έρευνας του ALBA Graduate Business School.

Σημειώνεται ότι από τις 23 έως τις 28 Μαΐου η ΑΧΑ διοργάνωσε για 6η συνεχή χρονιά την Εβδομάδα Εταιρικής Υπευθυνότητας με στόχο την ανάδειξη της σημασίας της πρόληψης της υγείας και των περιβαλλοντικών κινδύνων μέσα από ειδικά σχεδιασμένες δράσεις.

Από το 2011, η Εβδομάδα Εταιρικής Υπευθυνότητας της ΑΧΑ αποτελεί σημείο αναφοράς για την ευαισθητοποίηση των εργαζομένων σε όλο τον κόσμο, ενώ είναι σημαντικό βήμα για τη διασφάλιση της ξεγνοιασιάς στους ανθρώπους της εταιρείας και για την κατάκτηση της 1ης θέσης από την ΑΧΑ, ως παγκόσμια πράσινη ασφαλιστική εταιρεία βάσει διετούς έρευνας από την Interbrand (2014).



AXA Business Day

«Μάθε την τέχνη της ΑΧΑ, την τέχνη που εμπνέει τη νέα γενιά». Αυτό ήταν το κεντρικό μήνυμα των ανθρώπων της ΑΧΑ προς τους 30 φοιτητές που συμμετείχαν στην ημερίδα «ΑΧΑ Business Day» που διοργανώθηκε για δεύτερη συνεχή χρονιά. Στη διάρκεια της ημέρας τα στελέχη της εκτελεστικής επιτροπής εισήγαγαν τους φοιτητές στους τρόπους με τους οποίους οι διαφορετικές δραστηριότητες της εταιρείας αλληλοσυνδέονται αρμονικά, όχι απλώς για να ολοκληρωθούν οι καθημερινές εργασίες, αλλά για να προσφέρεται ένα κορυφαίο σύνολο υπηρεσιών με επίκεντρο τους πελάτες. Μέσα από τις παρουσιάσεις τόσο του διευθύνοντος συμβούλου, κ. Ερρίκου Μοάτσου, όσο και των στελεχών της εταιρείας, οι φοιτητές γνώρισαν την «τέχνη» της ασφάλισης, την «τέχνη» της κάθε διεύθυνσης και τη νέα τάση των ευκαιριών καριέρας στην ΑΧΑ. Μετά την ολοκλήρωση της ημερίδας, πραγματοποιήθηκε ένα βιωματικό εργαστήρι που εναρμόνισε την τέχνη του θεάτρου με την τέχνη της συνοχής των ομάδων της ΑΧΑ. Οι συμμετέχοντες, δουλεύοντας ομαδικά, με καινοτομία και πραγματισμό, έχοντας άλλοτε το ρόλο του ηθοποιού και άλλοτε του σκηνοθέτη, μετέφεραν με εξαιρετικό τρόπο στη σκηνή, μια από τις κωμωδίες του Αριστοφάνη. Το αποτέλεσμα ήταν εντυπωσιακό και με τους φοιτητές να αντιλαμβάνονται, πλέον βιωματικά, πόσο σημαντική είναι η ομαδική εργασία και ο σεβασμός στις εταιρικές αξίες για το καλύτερο δυνατό αποτέλεσμα. "Στην κατηγορία άνω των 250 εργαζομένων η ΑΧΑ είναι η καλύτερη εταιρεία στην Ελλάδα για να εργάζεται κάποιος και αυτό εμπνέει τους νέους ανθρώπους, κάνοντάς τους να επιθυμούν να βρεθούν κοντά μας", υπογράμμισε μεταξύ άλλων η διευθύντρια Ανθρώπινου Δυναμικού της ΑΧΑ, Άννα Μανιάτη.



Υψηλοί δείκτες εξυπηρέτησης πελατών και συνεργατών 2015

"Στόχος της ΑΧΑ είναι να αποτελεί την προτιμώμενη ασφαλιστική εταιρεία για πελάτες και συνεργάτες, δημιουργώντας μαζί τους σχέσεις μακροχρόνιας εμπιστοσύνης. Σε αυτό το πλαίσιο, η εταιρεία υλοποιεί μια σειρά από ενέργειες και για πρώτη φορά ανακοινώνει σχετικούς δείκτες. Η απόφασή μας να δημοσιεύσουμε προς τους συνεργάτες μας δείκτες εξυπηρέτησης πελατών, είναι απόδειξη της σημασίας που δίνουμε στην ποιότητα εξυπηρέτησης και της διαφάνειας με την οποία λειτουργούμε", τόνισε ο διευθύνων σύμβουλος της ΑΧΑ, Ερρίκος Μοάτσος. "Για να φτάσουμε στο σημείο που είμαστε σήμερα έχουμε δουλέψει σκληρά μαζί με όλους τους συναδέλφους και συνεργάτες", ανέφερε μεταξύ άλλων και ο διευθυντής Operational Excellence & Customer/ Distributor Service, Ennilo Marco.

ΚΥΡΙΟΙ ΔΕΙΚΤΕΣ ΠΟΙΟΤΗΤΑΣ ΥΠΗΡΕΣΙΩΝ 2015

	Στόχος	Ποσοστό επιτυχίας στόχου
Εξυπηρέτηση πελατών και δικτύων διανομής (801 111 222 333)	Οι εισερχόμενες κλήσεις να απαντώνται εντός ενός λεπτού	84% (σε 125.117 κλήσεις)
Διαχείριση παραπόνων*	Το χαμηλότερο δυνατό ποσοστό παραπόνων	0,37% (1.354 πελάτες & συνεργάτες)
Διαχείριση κυριότερων διαδικασιών	Προσφορές μεγάλων κινδύνων, εντός δύο ή πέντε εργάσιμων ημερών	92%
	Προσφορές προς ιδιώτες και μικρές επιχειρήσεις εντός δύο ή πέντε εργάσιμων ημερών	95%
	Εκδόσεις Medisuv (πρόγραμμα δευτεροβάθμιας περίθαλψης) εντός πέντε εργάσιμων ημερών και εκδόσεις Medisuv Care (πρόγραμμα πρωτοβάθμιας περίθαλψης) εντός δύο εργάσιμων ημερών	95%
	Αποζημιώσεις αυτοκινήτου εντός 20 ημερών	85%
	Αποζημιώσεις υγείας εντός 8 ημερών	89%
Έρευνα ικανοποίησης πελατών	Το υψηλότερο δυνατό ποσοστό ικανοποίησης για αγορά ασφαλιστηρίου αυτοκινήτου	91%
	Το υψηλότερο δυνατό ποσοστό ικανοποίησης για αγορά ασφαλιστηρίου υγείας	85%
	Το υψηλότερο δυνατό ποσοστό ικανοποίησης για αποζημίωση αυτοκινήτου	94%
	Το υψηλότερο δυνατό ποσοστό ικανοποίησης για αποζημίωση υγείας	88%
Έρευνα ικανοποίησης συνεργατών	Το υψηλότερο δυνατό ποσοστό ικανοποίησης	91%
	Το υψηλότερο δυνατό ποσοστό συνεργατών που θα σύστηναν την ΑΧΑ σε άλλους συνεργάτες	87%

Επισκευή & Αντικατάσταση
ΚΡΥΣΤΑΛΛΩΝ ΑΥΤΟΚΙΝΗΤΟΥ



Ζημιά στο κρύσταλλο του αυτοκινήτου σας;

Όλα όσα θέλετε γρήγορα και σίγουρα!

- Γνήσια κρύσταλλα αυτοκινήτων
- Γραπτή πιστοποίηση της γνησιότητας των κρυστάλλων
- Εγγύηση εργασίας εφ'όρου ζωής
- Κινητή μονάδα εξυπηρέτησης
- Το μεγαλύτερο δίκτυο στην Ελλάδα
- Συνεργασία με τις ασφαλιστικές εταιρείες

Με έμφαση στην ασφάλεια, την αξιοπιστία, την ποιότητα και τη φιλική εξυπηρέτηση, πάντα με καινοτόμα προϊόντα και υπηρεσίες

GLASSDRIVE®
Οι δικοί σας ειδικοί στα κρύσταλλα αυτοκινήτων





800 11 777 999
από σταθερό χωρίς χρέωση
210 559 3976
2310 798 770
από κινητό
www.glassdrive.gr



ΙΟΡΔΑΝΗΣ ΧΑΤΖΗΙΩΣΗΦ

Είμαστε δίπλα στους ασφαλισμένους

"Με ανθρώπινο πρόσωπο και με άμεσες και ευέλικτες διαδικασίες, τα εξειδικευμένα στελέχη της ΑΤΕ Ασφαλιστικής βρίσκονται συνεχώς δίπλα στους ασφαλισμένους στηρίζοντάς τους ακόμα και στις περιπτώσεις ακραίων καταστροφικών γεγονότων, τηρώντας τους όρους ασφάλισης", τόνισε ο διευθύνων σύμβουλος της ΑΤΕ Ασφαλιστικής κ. Ιορδάνης Χατζηιωσήφ. "Παράλληλα, με στόχο την κάλυψη όλων των σύγχρονων ασφαλιστικών αναγκών, ενισχύουμε το χαρτοφυλάκιό μας σε κάθε κλάδο ασφάλισης, με νέα ολοκληρωμένα προγράμματα που συνδυάζουν την πληρότητα των παροχών τους με ιδιαίτερα ανταγωνιστικά ασφάλιστρα. Τέλος, δίνοντας έμφαση στην ολοκληρωμένη υποστήριξη των συνεργατών μας, εργαζόμαστε εντατικά διευρύνοντας συνεχώς τις υπηρεσίες που τους παρέχουμε μέσω του εταιρικού μας portal", υπογράμμισε ο κ. Χατζηιωσήφ.

ΝΑΙ
ΕΤΑΙΡΕΙΕΣ

ΑΤΕ Ασφαλιστική
Κοντά σας, ό,τι κι αν τύχει.

Κέρδη και κεφαλαιακή επάρκεια

Συνέχισε η ΑΤΕ Ασφαλιστική την κερδοφόρο πορεία της και για το 2015, παρουσιάζοντας κέρδη προ φόρων ύψους 21,7 εκατ. ευρώ για το 2015, έναντι κερδών προ φόρων, ύψους 19,9 εκατ. το 2014. Όπως τονίζεται, σε ένα ιδιαίτερα απαιτητικό οικονομικό και κοινωνικό περιβάλλον και ένα αμείωτης έντασης ανταγωνισμό, η ΑΤΕ Ασφαλιστική κατάφερε να διατηρήσει την κερδοφορία της σε υψηλά επίπεδα και να περιορίσει τη μείωση των ασφαλιστικών της εργασιών, δεδομένης της μεταβατικής περιόδου απλαγής του μετόχου.

Η συνολική παραγωγή ασφαλίστρων (μικτά εγγεγραμμένα ασφάλιστρα) για το 2015, διαμορφώθηκε στα 124,7 εκατ. ευρώ, έναντι 134,5 εκατ. ευρώ της αντίστοιχης περυσινής χρήσης, εντοπίζοντας τη μείωση αυτή κατά κύριο λόγο στον κλάδο Αστικής Ευθύνης Οχημάτων. Αντίστοιχα, η μεγαλύτερη αύξηση ασφαλίστρων σημειώθηκε στον κλάδο Τεχνικών Ασφαλίσεων, η συμμετοχή του οποίου στο συνολικό χαρτοφυλάκιο Γενικών Ασφαλίσεων ξεπερνά το 20%. Το συνολικό χαρτοφυλάκιο ασφαλίστρων για το 2015, κατανέμεται σε ποσοστό 27% ή ποσό 33,7 εκατ. ευρώ, που αφορά στις ασφαλίσεις Ζωής και σε ποσοστό 73%, ή ποσό 91 εκατ. ευρώ που αφορά στις ασφαλίσεις κατά Ζημιών.

Παράλληλα, συνεχίζοντας τη στρατηγική λειτουργικής κερδοφορίας, η ΑΤΕ Ασφαλιστική κατάφερε να ενισχύσει σημαντικά τα κεφάλαιά της, τα οποία την 31.12.2015 ανέρχονται σε 112,7 εκατ. ευρώ, καλύπτοντας έτσι πλήρως τους κανόνες φερεγγυότητας Ι και ασφαλιστικής τοποθέτησης προς τις Εποπτικές Αρχές αλλά και τις κεφαλαιακές απαιτήσεις εντός του νέου εποπτικού πλαισίου φερεγγυότητα ΙΙ, που ισχύει από την αρχή του έτους.

Τονίζεται ότι, κατά την τρέχουσα μεταβατική περίοδο, η ΑΤΕ Ασφαλιστική στοχεύει στην περαιτέρω βελτίωση της ανταγωνιστικότητας των ασφαλιστικών της προγραμμάτων και στην προστασία του χαρτοφυλακίου της από ενέργειες του ανταγωνισμού, παρέχοντας στους συνεργάτες της αξιόπιστες λύσεις και σύγχρονες υπηρεσίες, με έμφαση στην απλοποίηση και στη μείωση του λειτουργικού τους κόστους.

Επίσης, με στόχο την επιβράβευση των συνεργατών που σταθερά την τιμούν με τη στήριξή τους, η ΑΤΕ Ασφαλιστική συνεχίζει την εφαρμογή πολιτικής κινήτρων, που επιβραβεύουν τη διατήρηση ή και την αύξηση της παραγωγής στην εταιρεία.

Σύμφωνα με τη διοίκηση της ΑΤΕ Ασφαλιστικής, η στρατηγική της εταιρείας για το 2016, αξιοποιεί την πολύτιμη και εξειδικευμένη γνώση και εμπειρία των στελεχών της και λαμβάνει ως βάση τη διαφάνεια, τη φερεγγυότητα και την αξιοπιστία στις συναλλαγές και στις σχέσεις της με συνεργάτες και με πελάτες. Με άξονες στρατηγικής τη συνεχή βελτίωση των ασφαλιστικών προγραμμάτων και υπηρεσιών, τη στοχευμένη ανάπτυξη των εργασιών στον Κλάδο Ζωής και Υγείας, τη διατήρηση του πολύ ικανοποιητικού επιπέδου εξυπηρέτησης των πελατών και τη συνεχή βελτίωση της υποστήριξης των συνεργατών, επιβεβαιώνει την ηγετική της παρουσία σε όλους τους ασφαλιστικούς κλάδους της ελληνικής αγοράς.

Στα 79.000.000 ευρώ οι αποζημιώσεις για το 2015

Την ίδια ώρα, αποζημιώσεις που έφτασαν τα 79 εκατομμύρια ευρώ κατέβαλε σε δικαιούχους η ΑΤΕ Ασφαλιστική για το έτος 2015. Με αποζημιώσεις που αφορούσαν σε όλους τους κλάδους ασφάλισης, η εταιρεία επιβεβαίωσε έμπρακτα προς τους ασφαλισμένους της, την εταιρική της δήλωση: «Κοντά σας ό,τι κι αν τύχει». Χαρακτηριστικό παράδειγμα που αποδεικνύει τη δύναμη, το κύρος, τη φερεγγυότητα και την αξιοπιστία της ΑΤΕ Ασφαλιστικής και κατά το 2015, ήταν η καταβολή της μεγαλύτερης αποζημίωσης που έχει καταβληθεί ποτέ από ασφαλιστική εταιρεία, συνεπεία ζημιάς από πλημμύρα, ύψους άνω των 3 εκατ. ευρώ. Η εν λόγω αποζημίωση επέτρεψε στην ασφαλισμένη ξενοδοχειακή επιχείρηση στην Κρήτη, να ανταπεξέλθει ενός ακραίου καταστροφικού γεγονότος και να συνεχίσει χωρίς συνέπειες τη λειτουργία της. Στο ίδιο πλαίσιο και με σταθερό προσανατολισμό στις αξίες της, η ΑΤΕ Ασφαλιστική έχει καταβάλει τα τελευταία 5 χρόνια αποζημιώσεις που συνολικά ξεπερνούν τα 517 εκατομμύρια ευρώ, δίνοντας το στίγμα μίας εκ των κορυφαίων εκπροσώπων της ελληνικής ασφαλιστικής αγοράς.







Βραβεύει και επιβραβεύει τους συνεργάτες της

Πάνω από 5 εκατ. ευρώ σε παροχές προς ασφαλιστικούς διαμεσολαβητές, πέραν των προβλεπόμενων προμηθειών, έχει αποδώσει η εταιρεία την τελευταία τριετία



*Συνέδριο Ηπείρου, **Απρίλιος 2016, Γιάννενα***

Σταθερά και με συνέπεια η Υδρόγειος Ασφαλιστική στηρίζει τους συνεργάτες της σε όλη την Ελλάδα εστιάζοντας στην έμπρακτη επιβράβευση και ανάδειξη του έργου τους και την παροχή σε αυτούς κινήτρων, εργαλείων και εκπαίδευσης εστιασμένων στις ανάγκες τους.

Τα ετήσια συνέδρια και οι βραβεύσεις συνεργατών της Υδρογείου Ασφαλιστικής αποτελούν θεσμό και διοργανώνονται ανελλιπώς τα τελευταία 20 χρόνια, φέρνοντας σε άμεση επαφή τη διοίκηση της εταιρείας με τους συνεργάτες της σε όλη την επικράτεια.

Τα τέσσερα πρώτα από αυτά για το 2016 -Συνέδριο Ηπείρου, Θεσσαλίας, Δυτικής Ελλάδος και Πελοποννήσου- έχουν ήδη ολοκληρωθεί με τη συμμετοχή άνω των 600 περίπου τοπικών ασφαλιστικών διαμεσολαβητών. Κατά τη διάρκειά τους η εταιρεία βράβευσε τους συνεργάτες της με τις υψηλότερες επιδόσεις ανά νομό.

«Η εταιρεία μας έχει, μέσα στην τελευταία τριετία, καταβάλει πάνω από 5 εκατ. ευρώ σε παροχές (bonus) προς τους ασφαλιστικούς της διαμεσολαβητές, επιπλέον όσων προβλέπονται στη σύμβαση συνεργασίας.

Οι παροχές αφορούν την επίτευξη παραγωγικών στόχων σε όλους τους γενικούς κλάδους ασφάλισης αλλά και καλού τεχνικού αποτελέσματος στον κλάδο ασφάλισης οχημάτων», τόνισε, μεταξύ άλλων, κατά τη διάρκεια των Συνεδρίων ο κ. Παύλος Κασκαρέλης, αντιπρόεδρος και διευθύνων σύμβουλος της Υδρογείου Ασφαλιστικής. Ο κ. Κασκαρέλης αναφέρ-



Παύλος Κασκαρέλης, αντιπρόεδρος & διευθύνων σύμβουλος, Υδρόγειος Ασφαλιστική



Οι βραβευθέντες συνεργάτες Θεσσαλίας

θηκε επίσης διεξοδικά στα προγράμματα εκπαίδευσης που παρέχει η εταιρεία στους συνεργάτες της καθώς και τα σύγχρονα τεχνολογικά εργαλεία που τους επιτρέπουν να αυξήσουν την παραγωγικότητά τους και να βελτιώσουν τις παρεχόμενες προς τους πελάτες υπηρεσίες τους. Ο κύκλος των εταιρικών εκδηλώσεων της Υδρογείου Ασφαλιστικής ολοκληρώνεται με τα συνέδρια και τις βραβεύσεις συνεργατών Βορείου Ελλάδος, Αττικής, Νήσων Αιγαίου και Κρήτης τον Ιούνιο.



Οι βραβευθέντες συνεργάτες Ηπείρου, 4ο Συνέδριο Θεσσαλίας, Απρίλιος 2016, Λάρισα



Επάνω στιγμιότυπο απο το συνέδριο Δυτικής Ελλάδος, Απρίλιος 2016, Πάτρα, κάτω, οι βραβευθέντες συνεργάτες Δυτικής Ελλάδος



Επάνω στιγμιότυπο απο το συνέδριο Πελοποννήσου, Απρίλιος 2016, Ναύπλιο, κάτω οι βραβευθέντες συνεργάτες Πελοποννήσου





MAGNET



Οι ανάγκες σας, ο κόσμος όλος.

Οι δικές σας ανάγκες σημαίνουν τα πάντα για σας. Γι' αυτό και είναι δική μας προτεραιότητα να τις προστατέψουμε! Στην **Υδρόγειο Ασφαλιστική** φροντίζουμε πάνω από **40 χρόνια** ό,τι σας είναι πιο πολύτιμο. Πάντα δίπλα σας, υπεύθυνα, ανθρώπινα και με συνέπεια. **2.000 ασφαλιστικοί σύμβουλοι** και **500.000 ευχαριστημένοι πελάτες** σε Ελλάδα και Κύπρο, μας έκαναν μία από τις μεγαλύτερες ασφαλιστικές εταιρίες.

www.ydrogios.gr

/ydrogiosinsurance

/ydrogiosinsurance

υδρόγειος
Ασφαλής Δύναμη

ΝΑΙ
ΕΤΑΙΡΕΙΕΣ



Πρωτοπορεί ασφαλίζοντας drones!

Υποχρεωτική καθίσταται η ασφάλιση των drones στην Ελλάδα, ενώ ολοκληρώθηκε στις 8 Ιουνίου η δημόσια ηλεκτρονική διαβούλευση του κανονισμού πτήσεων των συστημάτων μη επανδρωμένων αεροσκαφών. Και σύμφωνα με το σχέδιο η υποχρεωτική ασφάλιση θα αφορά στους χειριστές των drones για ζημιές που θα μπορούσαν να προκαλέσουν έναντι τρίτων.

Ειδικότερα, με τον κανονισμό καθορίζονται οι όροι και οι προϋποθέσεις για την εκτέλεση πτήσεων των Συστημάτων μη Επανδρωμένων Αεροσκαφών ΣμηΕΑ (Unmanned Aircraft Systems - UAS), ελεύθερων ή προσδεδεμένων (free or tethered) στο FIR της Αθηνών (ATHINAI FIR / HELLAS UIR). Παράλληλα, καθορίζονται οι κυρώσεις για τις περιπτώσεις πτήσεων από συστήματα μη επανδρωμένων αεροσκαφών που εκτελούνται χωρίς την τήρηση των αναφερομένων προϋποθέσεων ή την εξασφάλιση των απαιτουμένων εγκρίσεων.

Μια από τις βασικές προϋποθέσεις είναι η υποχρεωτική ασφάλιση για ζημίες έναντι τρίτων.

Ειδικότερα το άρθρο 14 τη δημόσιας διαβούλευσης προβλέπει ότι "ο εκμεταλλευόμενος ΣμηΕΑ που ανήκει σε όλες τις υποκατηγορίες της «ανοικτής» κατηγορίας, στην «ειδική» και «πιστοποιημένη» κατηγορία οφείλει να ασφαλίζει το ΣμηΕΑ για ζημίες έναντι τρίτων".

Η Ατλαντική Ένωση, στην προσπάθειά της να διευκολύνει το έργο των συνεργατών της για την πληρέστερη δυνατή κάλυψη των ασφαλιστικών αναγκών των πελατών τους και ανταποκρινόμενη παράλληλα στις τεχνολογικές εξελίξεις της εποχής μας, διαμόρφωσε ένα νέο πρόγραμμα ασφάλισης αστικής ευθύνης από τη λειτουργία και χρήση drone.

Αστική ευθύνη από τη λειτουργία και χρήση drone

Λήπτης της ασφάλισης

Ο ιδιοκτήτης του drone, ιδιώτης ή επαγγελματίας

Δ/νση κινδύνου

Διάφορες τοποθεσίες εντός Ελλάδος

Καλύψεις

Καλύπτεται η αστική ευθύνη του λήπτη της ασφάλισης για σωματικές βλάβες και/ή υλικές ζημιές που τυχόν θα προξενηθούν σε τρίτους εξ υπαιτιότητός του από τη λειτουργία και χρήση drone (τηλεκατευθυνόμενης συσκευής).

Προυποθέσεις

Η κάλυψη ισχύει για επαγγελματική χρήση με σκοπό τη λήψη αεροφωτογραφιών, εσωτερικών ή εξωτερικών γυρισμάτων ή για ιδιωτική χρήση (προσωπική διασκέδαση).

Σε κάθε περίπτωση χρειάζεται ξεχωριστό ασφαλιστήριο για κάθε τηλε-κατευθυνόμενη συσκευή (drone).

Η χρήση να γίνεται από τον ιδιοκτήτη / χειριστή του drone ο οποίος βρίσκεται σε σταθερό σημείο.

Η χρήση των drone να μην υπερβαίνει τις προδιαγραφές του (π.χ. ύψος, καιρικές συνθήκες, μέτρα προστασίας κ.λπ.).

Η ισχύς του συμβολαίου καλύπτει όλη την ελληνική επικράτεια.

Στοιχεία ασφάλισης

- τύπος
- μάρκα
- αριθμός στροφείων
- βάρος
- χρώμα
- έτος κατασκευής
- υλικό
- κινητήρες
- πηγή ενέργειας
- S/N (αριθμός πλαισίου)
- αξία

Αντικατάσταση drone (επαγγελματική χρήση)

Σε περίπτωση βλάβης ή δυσλειτουργίας του drone και πάντοτε πριν από την έναρξη της εκδήλωσης για την οποία ασφαλίζεται, ο ασφαλιζόμενος έχει την υποχρέωση να ενημερώνει την εταιρεία για την αντικατάστασή του και τη χρησιμοποίηση άλλου, ειδικά για τη συγκεκριμένη εκδήλωση.

Ενημέρωση εταιρείας και δήλωση ζημιάς

Σε περίπτωση ζημιάς ο λήπτης της ασφάλισης έχει την υποχρέωση εντός 8 ημερολογιακών ημερών να ενημερώσει εγγράφως την εταιρεία για το γεγονός, με σαφή περιγραφή και παράθεση όλων των σχετικών στοιχείων.

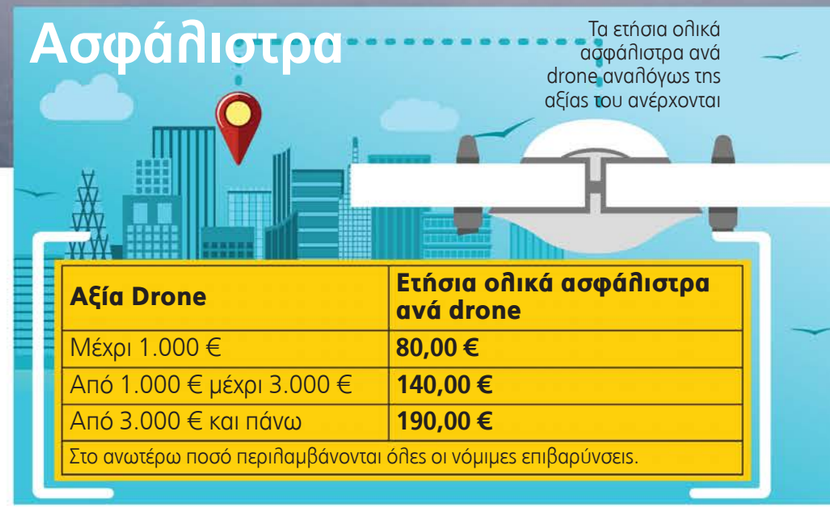
Εξαιρέσεις

Από την κάλυψη εξαιρούνται:

- Αμοιβές, δαπάνες ή έξοδα π.χ. αμοιβές δικηγόρων, νομικά έξοδα του λήπτη της ασφάλισης.
- Η κάλυψη δεν περιλαμβάνει διαφυγόντα κέρδη ή αποθετική ζημιά.
- Ζημίες προκαλούμενες άμεσα ή έμμεσα σε καλλιεργούμενες εκτάσεις, δάση ή αρχαιολογικά ευρήματα.
- Εξαιρούνται ζημιές στο ίδιο το drone και στο συμπληρωματικό εξοπλισμό του.
- Εξαιρούνται ζημιές από υπέρβαση των προδιαγραφών και αδειών χρήσης του drone.
- Εξαιρούνται ζημιές που συνιστούν ποινικό αδίκημα.

Όρια κάλυψης

- Σωματικές βλάβες (μεμονωμένο ατύχημα): μέχρι 10.000,00 €.
- Σωματικές βλάβες (ομαδικό ατύχημα): μέχρι 20.000,00 €.
- Υλικές ζημιές κατ' ατύχημα: μέχρι 5.000,00 €.
- Ανωτάτη ευθύνη της εταιρείας: 50.000,00 €.
- Απαλλαγή: 300,00 € ανά υλική ζημιά



Αξία Drone	Ετήσια ολικά ασφάλιστρα ανά drone
Μέχρι 1.000 €	**80,00 €**
Από 1.000 € μέχρι 3.000 €	**140,00 €**
Από 3.000 € και πάνω	**190,00 €**
Στο ανωτέρω ποσό περιλαμβάνονται όλες οι νόμιμες επιβαρύνσεις.	



ΧΡΗΣΤΟΣ ΑΧΗΣ

Καλύψεις και ανταγωνιστικές τιμές

Με αφορμή την προώθηση των νέων προγραμμάτων ο εμπορικός διευθυντής της ΟΡΙΖΩΝ κ. Χρήστος Αχής σημειώνει ότι «πρωταρχικός στόχος της εταιρείας μας είναι να είμαστε πάντα κοντά στις σύγχρονες και μεταβαλλόμενες ανάγκες των πελατών μας και να τους προσφέρουμε ολοκληρωμένες ασφαλιστικές λύσεις, συνδυάζοντας ουσιαστικές καλύψεις και ανταγωνιστική τιμή. Τα νέα προγράμματα για την ασφάλιση κατοικίας, μικρομεσαίων επιχειρήσεων, ξενοδοχειακών μονάδων και Αστικής Ευθύνης, σχεδιάστηκαν με μοναδικό σκοπό οι ασφαλισμένοι μας να είναι απόλυτα εξασφαλισμένοι και οι συνεργάτες-διαμεσολαβητές να έχουν στα χέρια τους σύγχρονα και ανταγωνιστικά προϊόντα, ώστε να αναπτύσσουν τις εργασίες τους σε κλάδους, εκτός αυτοκινήτου, που οι πελάτες τους θα καταλάβουν την πραγματική αξία και γνώση του ασφαλιστή».

ΟΡΙΖΩΝ Ασφαλιστική

Προσφέρει ασφαλιστικές λύσεις

Σημαντικά πλεονεκτήματα, όπως ουσιαστική προστασία, ευελιξία και ανταγωνιστικές τιμές, παρέχουν τα νέα ασφαλιστικά προγράμματα κατοικίας, μικρομεσαίων επιχειρήσεων, ξενοδοχειακών μονάδων και Αστικής Ευθύνης της Ορίζων Ασφαλιστικής, που επιτρέπουν στους ασφαλισμένους να επιλέξουν αυτό που ταιριάζει καλύτερα στις ασφαλιστικές τους ανάγκες.



Ασφάλιση κατοικιών

ΣΗΜΑΝΤΙΚΑ ΠΛΕΟΝΕΚΤΗΜΑΤΑ, όπως ουσιαστική προστασία, ευελιξία και ανταγωνιστικές τιμές, παρέχουν τα νέα προγράμματα κατοικίας της Ορίζων Ασφαλιστικής, που επιτρέπουν στους ασφαλισμένους να επιλέξουν αυτό που ταιριάζει καλύτερα στις ασφαλιστικές τους ανάγκες. Τα νέα προγράμματα Blue Home, Dream Home, Gold Class & Ασφάλιση κατοικίας σε Α' κίνδυνο, χαρακτηρίζονται από το πλήθος και τη χρησιμότητα των καλύψεων που παρέχουν, αλλά και από τις τιμές των ασφαλίστρων τους, που είναι από τις ανταγωνιστικότερες στην αγορά.

Ασφάλιση μικρομεσαίων επιχειρήσεων



ΜΕ ΤΗΝ ΙΔΙΑ ΦΙΛΟΣΟΦΙΑ σχεδιάστηκαν και τα δύο νέα προγράμματα, Business Tailor & Business+ για την ασφάλιση μικρομεσαίων επιχειρήσεων. Το Business Tailor παρέχεται σε τέσσερα επίπεδα κάλυψης, όπου κάθε πακέτο περιλαμβάνει τις καλύψεις του αμέσως προηγούμενου και επιπλέον τις δικές του, προσφέροντας πλήρη προστασία των περιουσιακών στοιχείων της επαγγελματικής στέγης και διασφαλίζοντας τα εισοδήματα και την επένδυση του επιχειρηματία. Το Business+ είναι ιδανικό για εκείνες τις επιχειρήσεις που επιθυμούν απόλυτη προστασία, με 35 βασικές καλύψεις και δυνατότητα προσθήκης συμπληρωματικών και κόστος ιδιαίτερα ανταγωνιστικό.



Golden Zeus: Ασφάλιση ξενοδοχείων, ξενώνων & ενοικιαζομένων δωματίων

ΤΟ ΠΡΟΓΡΑΜΜΑ σχεδιάστηκε για να εξυπηρετήσει τις ανάγκες ασφαλιστικής κάλυψης κτιρίου και περιεχομένου ξενοδοχειακών εγκαταστάσεων, καθώς και την αστική ευθύνη του ξενοδόχου έναντι των πελατών.

Ειδικότερα, το «Golden Zeus» καλύπτει τις εγκαταστάσεις έναντι κινδύνων από πυρκαγιά, σεισμό, ηλεκτρολογικά και υδραυλικά αίτια, φυσικά φαινόμενα, εδαφικές μεταβολές, κακόβουλες και τρομοκρατικές ενέργειες, κλοπή και ζημιές από διάρρηξη ή ληστεία, δαπάνες αποκομιδής ερειπίων κ.ά., ενώ καλύψεις παρέχονται και για την αστική ευθύνη έναντι πελατών και επισκεπτών σχετικά με ζημιές και σωματικές βλάβες από τη λειτουργία των εγκαταστάσεων, τη χρήση πισίνας, τη δηλητηρίαση από κατανάλωση τροφίμων και ποτών, κ.ά.

Το Golden Zeus εξεχωρίζει για την πληρότητα των καλύψεων και παροχών του όσο και για το ασυναγώνιστο κόστος των ασφαλίστρων του.

Αστική Ευθύνη με εξαιρετικές παροχές και ασφάλιστρα

ΣΤΟ ΠΛΑΙΣΙΟ εκσυγχρονισμού και αναβάθμισης των προγραμμάτων ασφάλισης που απευθύνονται σε προσωπικές και επαγγελματικές ανάγκες και με στόχο την περαιτέρω ανάπτυξη των εργασιών των πελατών της Ορίζων Ασφαλιστικής, η εταιρεία παρουσιάζει τα νέα πακέτα ασφάλισης αστικής ευθύνης.

Αντικαθιστά τα υφιστάμενα πακέτα αστικής ευθύνης με 8 νέα πακέτα, εμπλουτισμένα με πλήθος βασικών και προαιρετικών καλύψεων. Συγκεκριμένα:

1. Αστική Ευθύνη Εστιατορίων-Καφέ
2. Αστική Ευθύνη Καταστημάτων-Γραφείων
3. Αστική Ευθύνη Ξενοδοχείων-Ενοικιαζομένων Δωματίων
4. Αστική Ευθύνη Εκπαιδευτηρίων-Φροντιστηρίων
5. Αστική Ευθύνη Γυμναστηρίων & Ινστιτούτων Αισθητικής
6. Αστική Ευθύνη Διαχειριστή πολυκατοικίας
7. Αστική Ευθύνη Ιδιώτη-Οικογενειάρχη
8. Αστική Ευθύνη Εργολάβων από εργασίες ανέγερσης οικοδομών

Τα ασφάλιστρα των παραπάνω προγραμμάτων είναι ιδιαίτερα ανταγωνιστικά, ώστε να εξασφαλίζεται η δυνατότητα ανάπτυξης των εργασιών σε έναν από τους πιο ανερχόμενους κλάδους.

CNP ΖΩΗΣ Καμία αύξηση στα ασφάλιστρα

ΣΤΗΝ ΠΡΑΞΗ αποδεικνύει η CNP Ζωής ότι έχει πλήρη αντίληψη της οικονομικής πραγματικότητας που επικρατεί στην ασφαλιστική αγορά και γενικότερα στη χώρα μας και στηρίζει έμπρακτα με την πολιτική της πελάτες και συνεργάτες.

Όπως τονίζεται, «οι σημαντικές οικονομικές και κοινωνικές αλλαγές που βιώνουμε όλοι μας τον τελευταίο καιρό, απαιτούν αυξημένο βαθμό ευελιξίας και προσαρμοστικότητας, για να συνεχίσουμε να προσφέρουμε υψηλού επιπέδου υπηρεσίες, σε κόστος που μπορεί να αντιμετωπίσει η μέση ελληνική οικογένεια. Σε αυτό το πλαίσιο, η CNP Ζωής, παρά τη διαρκή βελτίωση των προϊόντων και των υπηρεσιών της, διατηρεί για 3η συνεχόμενη χρονιά σταθερά τα ασφάλιστρά της στα προϊόντα Υγείας, χωρίς καμία απολύτως αύξηση στα τιμολόγιά της.

Με την παραπάνω απόφασή της, η CNP Ζωής προσφέρει ένα πρόσθετο ανταγωνιστικό πλεονέκτημα στα προϊόντα της, αλλά και επιπλέον λύσεις στους πελάτες της, με χρήσιμα και ουσιαστικά προϊόντα σε προσιτό κόστος, διατηρώντας ταυτόχρονα υψηλά τα ποσοστά ικανοποίησής τους και επιβεβαιώνοντας με τον καλύτερο τρόπο την πελατοκεντρική της φιλοσοφία», προστίθεται στην ανακοίνωση.

Bonjour Optimum: Νέο πρόγραμμα πρωτοβάθμιας περίθαλψης

ΣΕ ΟΛΟΥΣ ΑΝΕΞΑΙΡΕΤΩΣ απευθύνεται το Bonjour Optimum, το νέο, ιδιαίτερα φιλόδοξο πρόγραμμα πρωτοβάθμιας περίθαλψης από την CNP Ζωής. Προσφέρεται με ιδιαίτερα απλουστευμένες και φιλικές διαδικασίες για πελάτες και συνεργάτες, ανεξαρτήτως ηλικίας και ιστορικού υγείας των πελατών.



Το Bonjour Optimum προσφέρει στους ασφαλισμένους:

- Απεριόριστες ιατρικές επισκέψεις
- Απεριόριστες ιατρικές πράξεις σε ιδιωτικά ιατρεία ή/και πολυιατρεία
- Κάλυψη εξόδων ιατρικών πράξεων λόγω ατυχήματος σε περίπτωση επείγοντος περιστατικού
- Απεριόριστες διαγνωστικές εξετάσεις
- Δωρεάν ετήσιο προληπτικό έλεγχο
- Οδοντιατρική κάλυψη (οδοντιατρικές πράξεις – επεμβάσεις)
- Οφθαλμολογική κάλυψη
- Φυσιοθεραπευτική κάλυψη
- Κάλυψη ψυχολογικής υποστήριξης (ιατρείο)
- Διαιτολογική - διατροφολογική κάλυψη
- Εναλλακτική - ολιστική ιατρική
- Κάλυψη θεραπειών λόγου – ομιλίας – μάθησης.

Το Bonjour Optimum περιλαμβάνει επιπλέον πολλά ανταγωνιστικά πλεονεκτήματα και μοναδικά χαρακτηριστικά, όπως:

- Μεγάλη διασπορά δικτύου
- Εύρος παροχών
- Συντονιστικό κέντρο 24ώρες / 365 ημέρες, ώστε να διασφαλίζεται η ποιότητα των υπηρεσιών της εταιρείας, καθώς αναλαμβάνει την πλήρη εξυπηρέτηση και καθοδήγηση του πελάτη
- Χαμηλό κόστος, προσιτό σε όλους!
- Απλουστευμένες και φιλικές διαδικασίες
- Χωρίς αναμονές
- Χωρίς όρια ηλικίας ασφάλισης (από 0 έως 99 ετών)
- Ασφάλιση εξαρτωμένων μελών (σύζυγοι και τέκνα)
- Ασφάλιση θανάτου
- Παρέχεται και σε ομαδική βάση.

«Το όραμα της CNP Ζωής είναι η ανταπόκριση με συνέπεια στις ανάγκες των πελατών και των συνεργατών της, η διαρκής ανανέωση των υφιστάμενων, η δημιουργία νέων ασφαλιστικών προϊόντων και η παροχή εξυπηρέτησης υψηλής ποιότητας. Κινητήρια δύναμη είναι αξίες όπως η πελατοκεντρικότητα, η αμοιβαία εμπιστοσύνη, η ειλικρινής επικοινωνία με τους ασφαλισμένους και τους συνεργάτες της, ο επαγγελματισμός και η διαρκής προσαρμογή στις νέες απαιτήσεις», σημειώνει χαρακτηριστικά η εταιρεία.





Ο κ. Alberto Minali και ο κ. Πάνος Δημητρίου

Εμπιστοσύνη στην ελληνική αγορά

ΣΤΗΝ ΑΘΗΝΑ φιλοξενήθηκε η ετήσια συνάντηση των μελών του Ευρωπαϊκού Συμβουλίου Εργαζομένων (European Works Council - EWC), του ομίλου Generali και η επιλογή της Ελλάδας για την πραγματοποίηση αυτής της σημαντικής για τον όμιλο συνάντησης είναι ενδεικτική της εμπιστοσύνης στην τοπική αγορά, αλλά και αναγνώρισης της σημαντικά θετικής πορείας της Generali Hellas.

Στη συνάντηση συμμετείχαν εκπρόσωποι από 18 χώρες της Ευρωπαϊκής Ένωσης στις οποίες δραστηριοποιείται ο όμιλος Generali, ενώ τα μέλη του EWC ασχολήθηκαν με αποφάσεις στρατηγικού χαρακτήρα του ομίλου και το ρόλο του ανθρώπινου δυναμικού στην υλοποίησή τους. Τη συνάντηση τίμησαν και μίλησαν εκ μέρους της διοίκησης του ομίλου, ο κ. Alberto Minali (General Manager και Group Chief Financial Officer) και η κα Monica Alessandra Possa (Head of Group Human Resources & Organization), ενώ ανάμεσα στους ομιλητές ήταν και ο διευθύνων σύμβουλος της Generali Hellas κ. Πάνος Δημητρίου.

"Στόχος του EWC είναι να ενημερώνει τους εκπροσώπους του και μέσω αυτών τους ανθρώπους της Generali για τα σχέδια του ομίλου, να διευκολύνει και να ενισχύει το διάλογο μεταξύ όλων των εργαζόμενων σε διεθνές επίπεδο.

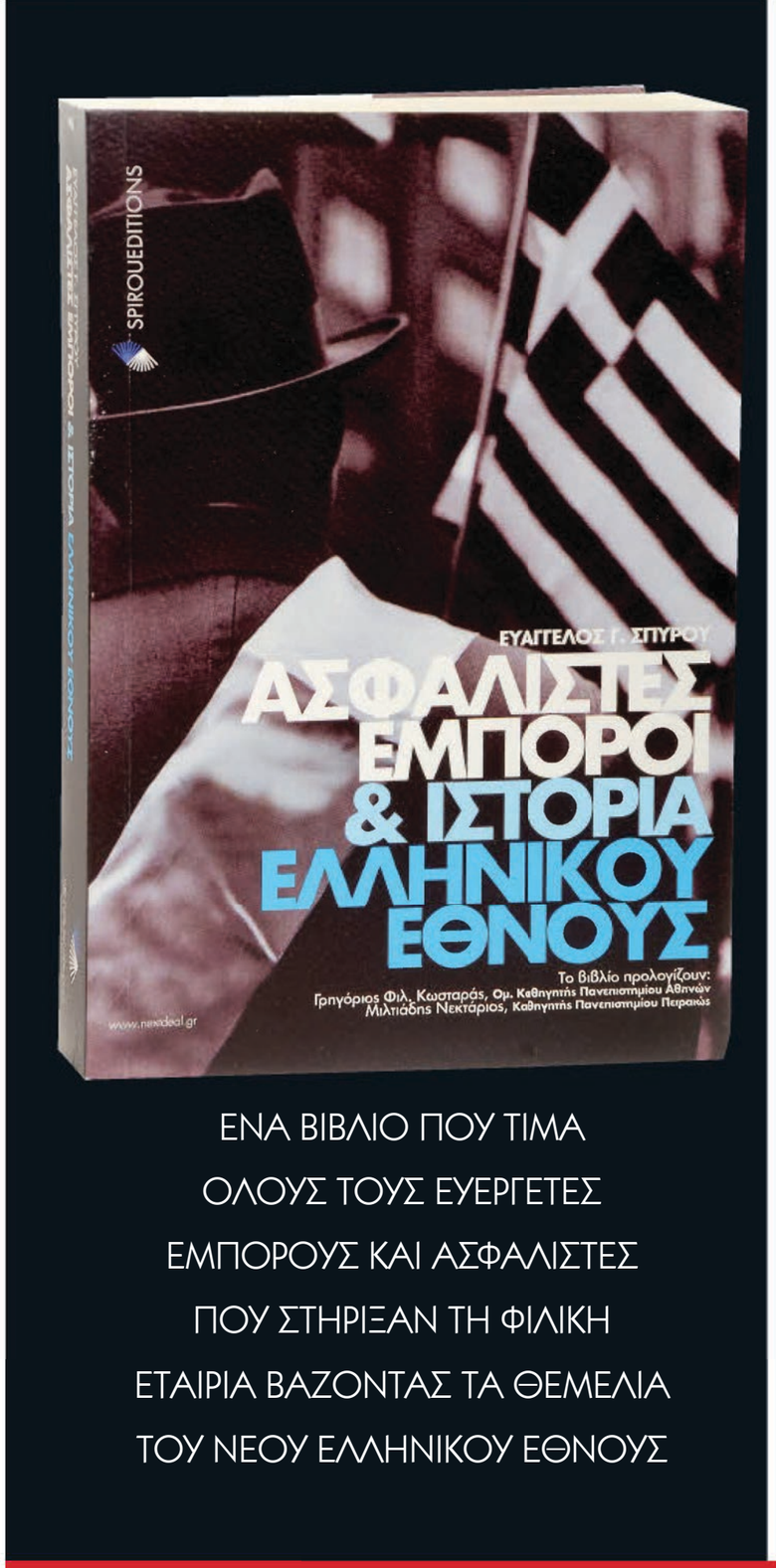
Ο Όμιλος Generali επενδύει ιδιαίτερα στο ανθρώπινο δυναμικό και τη συνεχή αναβάθμιση της θέσης του, καθώς θεωρεί ότι αποτελεί θεμελιώδη παράγοντα υλοποίησης των στρατηγικών σχεδίων της εταιρείας. Η Generali στοχεύει στην εξέλιξη του ανθρώπινου δυναμικού της, σύμφωνα με τις σύγχρονες επαγγελματικές τάσεις και ταυτόχρονα επιδιώκει την περαιτέρω ενίσχυση της παραγωγικότητας με στόχο την παροχή απλών και έξυπνων ασφαλιστικών λύσεων.

Για το λόγο αυτό ενθαρρύνει την συμμετοχή, φροντίζει να εμπνέει τον ενθουσιασμό για το νέο και καινοτόμο αλλά και να διατηρεί αλώβητες τις παραδοσιακές αξίες που την καθιέρωσαν εδώ και 185 χρόνια διεθνώς και 130 χρόνια στην Ελλάδα, ηγέτη στον κλάδο των ασφαλίσεων".Τα μέλη του EWC ανανέωσαν το ραντεβού τους για την επόμενη συνάντηση των μελών, εκφράζοντας την ικανοποίησή τους για τη φιλοξενία που απόλαυσαν στη χώρα μας. Κατά τη διάρκεια της επίσκεψής του, ο κ. Minali, General Manager και Group Chief Financial Officer του Ομίλου, είχε την ευκαιρία να ενημερωθεί για την πολύ ικανοποιητική πορεία εργασιών της Generali Ελλάδος.



Ο κ. Πάνος Δημητρίου και η κα Monica Alessandra Possa

Σύμφωνα με τα πρώτα οικονομικά στοιχεία για το 2016, τόσο ο κλάδος retail (ατομικές ζωής και ατομικές γενικές ασφαλίσεις) όσο και ο κλάδος του group life (ομαδικές ζωής), κινούνται ανοδικά, ενώ στο σύνολό της η παραγωγή της εταιρείας καταγράφει αύξηση της τάξης του 7% στο πεντάμηνο, σε σχέση με το αντίστοιχο περσινό διάστημα.



ΕΝΑ ΒΙΒΛΙΟ ΠΟΥ ΤΙΜΑ
ΟΛΟΥΣ ΤΟΥΣ ΕΥΕΡΓΕΤΕΣ
ΕΜΠΟΡΟΥΣ ΚΑΙ ΑΣΦΑΛΙΣΤΕΣ
ΠΟΥ ΣΤΗΡΙΞΑΝ ΤΗ ΦΙΛΙΚΗ
ΕΤΑΙΡΙΑ ΒΑΖΟΝΤΑΣ ΤΑ ΘΕΜΕΛΙΑ
ΤΟΥ ΝΕΟΥ ΕΛΛΗΝΙΚΟΥ ΕΘΝΟΥΣ

ΑΣΦΑΛΙΣΤΕΣ ΕΜΠΟΡΟΙ ΚΑΙ ΙΣΤΟΡΙΑ ΕΛΛΗΝΙΚΟΥ ΕΘΝΟΥΣ

Το μεγάλο έργο των Ελλήνων ασφαλιστών στο ξεκίνημα του αγώνα του 1821 λίγοι το γνωρίζουν, και το βιβλίο φιλοδοξεί να το μάθουν περισσότεροι.

Ο ρόλος πολύ μεγάλων ιστορικών προσώπων της Ελληνικής Ιστορίας και η σχέση τους με τους Έλληνες ασφαλιστές κι εμπόρους αναδεικνύεται στις σελίδες του βιβλίου: Αλέξανδρος Υψηλάντης, Ιωάννης Καποδίστριας, Νικόλαος Σκουφάς, αυτοκράτειρα Αικατερίνη της Ρωσίας, Μάξιμος Γραικός ο Φωτιστής των Ρώσων, Ιωάννης Βαρβάκης, Γρηγόριος Δικαίος - Παπαφλέσσας, Ιωάννης Αμβρόσιου (ασφαλιστής), Γρηγόριος Μαρασλής, Γ. Σέκερης, Ιγνάτιος Ουγγροβλαχίας, Άγγλος ιστορικός Finley, Θεόκλητος Φαρμακίδης, Ευγένιος Βούλγαρης, Ανθιμος Γαζής, Θ. Σεραφίνος, Peter von Hess, Γρηγόριος Ε', Δούκας Ρισελιέ, Κοσμάς ο Αιτωλός, Θ. Ορλώφ, Ελευθέριος Βενιζέλος, Πούσκιν, Ηλίας Μάνεσης, Κουμπάρης, Αδ. Κοραής, Ρήγας Φερραίος, Αδελφοί Μαρκίδη, Νικ. Γλυκύς, Ζωσιμάδης, Ριζάρης, Βασ. Μελάς, Εμμ. Ξάνθος, Αντ. Κομιζόπουλος, Αναγνωστόπουλος, Κ. Κούμας, Δ. Δουμάς, Γ. Λασσάνης, Λανσερών, Κ. Αριστίας, Ι. Μακρυγιάννης κ.ά.

Δύο καθηγητές Πανεπιστημίου προλογίζουν το βιβλίο: Ο Γρηγ. Κωστάρας και ο Μιλτιάδης Νεκτάριος. Ο επίλογος υπογράφεται από τον Μίκη Θεοδωράκη και τον Γιώργο Λογοθέτη. Οι δημοσιεύσεις με καταλόγους ιδρυτών και ευεργετών Σχολής Οδησσού ξαφνιάζουν όπως και το πρωτότυπο της προκήρυξης της Ελληνικής Επανάστασης από τον Αλ. Υψηλάντη - χρήσιμα για όλα τα σχολεία.

Στο βιβλίο θα βρείτε και τον 'Ορκο των Φιλικών καθώς και κατάλογο 42 Ηπειρωτών ευεργετών, όπως και πίνακες με 34 Ηπειρώτες φιλικούς. Και μια από τις μεγαλύτερες σχετικές βιβλιογραφίες που ίσως θα βοηθούσε να ξαναϊδρυθεί μια Νέα Φιλική Εταιρία... Είναι πολύ χρήσιμο λένε όσοι το διάβασαν μέχρι σήμερα...

Πωλείται από τις εκδόσεις **Ε. ΣΠΥΡΟΥ** και από το πρακτορείο διανομής τύπου **ΑΡΓΟΣ**

ΕΚΔΟΣΕΙΣ ΕΥΑΓ. ΣΠΥΡΟΥ Τηλέφ.: 3221525 - www.Nextdeal.gr - Fax: 3257074



Οι επιτυχόντες συνεργάτες της Interasco

Στη Νέα Υόρκη οι συνεργάτες Στο Βιετνάμ το επόμενο ταξίδι

Με μεγάλη επιτυχία πραγματοποιήθηκε το προγραμματισμένο ταξίδι πωλήσεων της Interasco ΑΕΓΑ στη Νέα Υόρκη, όπου περισσότεροι από σαράντα επιτυχόντες συνεργάτες είχαν την ευκαιρία να γνωρίσουν από κοντά τη μεγαλύτερη πόλη των ΗΠΑ, το πολιτιστικό και καλλιτεχνικό κέντρο της ανατολικής ακτής, όπου συχνά αποκαλείται «Το Μεγάλο Μήλο». Οι συνεργάτες βίωσαν την εμπειρία του να ζεις στους ξέφρενους ρυθμούς της Νέας Υόρκης, λαμβάνοντας καταιγισμό ερεθισμάτων, από την κάθε γωνιά αυτής της κοσμικής και γενναιόδωρα όμορφης πόλης, με τα διάσημα πάρκα, τα μουσεία, τις αίθουσες τέχνης, τα καταστήματα αλλά και με το γαλλοφερμένο άγαλμα της Ελευθερίας, που αγκαλιάζει με το χιτώνα της όλους τους επισκέπτες.

Μέσα σε ένα ευχάριστο και εξαιρετικά φιλικό πνεύμα που κυριάρχησε σε όλη τη διάρκεια του ταξιδιού, οι συμμετέχοντες είχαν την ευκαιρία να ξεναγηθούν στο Πανεπιστήμιο Columbia, τον ποταμό Hudson, το Χάρλεμ με το περίφημο Apollo Theatre, τον καθεδρικό ναό του Αγίου Πατρικίου, καταλήγοντας στο Παρατηρητήριο Top of the Rock.

Στη συνέχεια περιπλανήθηκαν στις γειτονιές του Μανχάταν, όπως το Γκρίνουιτς Βίλατζ, το Μπρόντγουεϊ και το Σόχο, τη γειτονιά του 19ου αιώνα, γεμάτη με γκαλερί, μπουτίκ και εστιατόρια.

Η επίσκεψή τους στη «Μικρή Ιταλία», με τα ιταλικά εστιατόρια και τα καταστήματα, τους θύμισε σκηνές από ταινίες εποχής, ενώ προχωρώντας προς την Τσάινα Τάουν, έφτασαν στο νοτιότερο άκρο του Μανχάταν, το Μπάτερι Παρκ. Εκεί, απόλαυσαν την εκπληκτική θέα μιας από τις ομορφότερες κρεμαστές γέφυρες, την Μπρούκλιν Μπριτζ, ενώ φυσικά δεν έχασαν την ευκαιρία να παρακολουθήσουν την ίδια ημέρα το αυθεντικό Broadway Show με το «Φάντασμα της Όπερας», ενώ η ψυχαγωγία όλων συνεχίστηκε και με την επίσκεψή τους στο Μητροπολιτικό Μουσείο, που είναι ένα από τα μεγαλύτερα και σημαντικότερα μουσεία τέχνης στον κόσμο.

Η Interasco ευχαριστεί όλους τους συμμετέχοντες για την παρουσία τους και τους διαβεβαιώνει ότι θα συνεχίσει να επιβραβεύει κάθε επιτυχία τους, ανανεώνοντας για την επόμενη χρονιά το ραντεβού τους, στο μαγευτικό Βιετνάμ.

Νέα διευθύντρια ασφαλιστικών εργασιών

ΚΑΘΗΚΟΝΤΑ διευθύντριας ασφαλιστικών εργασιών στην Interasco ΑΕΓΑ ανέλαβε η κα Ευαγγελία Αθανασίου. Η κα Αθανασίου διαθέτει πολυετή ασφαλιστική εμπειρία σε αντίστοιχες θέσεις ευθύνης ελληνικών και διεθνών ασφαλιστικών εταιρειών.

Είναι κάτοχος πτυχίου Νομικής του Πανεπιστημίου Αθηνών και μεταπτυχιακών σπουδών στο Λονδίνο στο ασφαλιστικό δίκαιο, ενώ παράλληλα έχει διατελέσει επί σειρά ετών εισηγήτρια σε σεμινάρια του Ελληνικού Ινστιτούτου Ασφαλιστικών Σπουδών και μέλος επιτροπών στην Ένωση Ασφαλιστικών Εταιρειών. «Πιστοί στη δέσμευσή μας για συνεχή ενίσχυση του στελεχιακού δυναμικού της εταιρείας μας, καλωσορίζουμε την κα Ευαγγελία Αθανασίου στην οικογένεια της εταιρείας μας και της ευχόμαστε κάθε επιτυχία στο έργο της», δήλωσε ο διευθύνων σύμβουλος της Interasco ΑΕΓΑ κ. Κάρολος Σαΐας. Παράλληλα, ο κ. Ιωάννης Αγαπίου θα εξακολουθήσει να προσφέρει τις υπηρεσίες του στην εταιρεία, αναλαμβάνοντας καθήκοντα συμβούλου διοίκησης.



interasco
Ασφαλιστική Εταιρεία
Βασ. Γεωργίου 44 & Κάλβου, 152 33 Χαλάνδρι
Τηλ.: +30 210 6793100, Fax: +30 210 6776035
www.interasco.gr, e-mail: info@interasco.gr

Η Interasco εξ-ασφάλιση...εγγυάται.

...γιατί είμαστε στον ασφαλιστικό χώρο από το 1890.

...γιατί πάνω από 120 χρόνια εξ-ασφαλίζουμε με συνέπεια, εντιμότητα και σιγουριά χιλιάδες πελάτες μας.

...γιατί σήμερα σαν μέλος του ομίλου Harel που έχει 2 εκ. πελάτες, 1,7€ δις κύκλο εργασιών, 731.000.000€ ίδια κεφάλαια και 21,5€ δις επενδυμένα κεφάλαια είμαστε δυνατοί περισσότερο από ποτέ.

Πάνω από όλα όμως λογαριάζουμε εσάς που μας εμπιστεύεστε την υγεία σας, την περιουσία σας, το μέλλον και την ευτυχία σας.

Αυτή την εμπιστοσύνη μετατρέπουμε σε σίγουρη δύναμη για να δημιουργείτε απερίσπαστοι και να προοδεύετε.

Έτσι, γιατί ασφάλεια σημαίνει **σίγουρα, γρήγορα ... απλά Interasco!**

ΙΝΤΕΡΣΑΛΟΝΙΚΑ

Σε πάνω από 1.000 συνεργάτες επιπλέον μπόνους παραγωγής



Ο κ. Κώστας Γαννιώτης, διευθύνων σύμβουλος του ομίλου

ΔΙΑΤΗΡΩΝΤΑΣ η Ιντερσαλόνικα σταθερή την παράδοση που έχει δημιουργήσει για τους συνεργάτες της, ολοκλήρωσε με ιδιαίτερη επιτυχία την εκκαθάριση του μπόνους παραγωγής 1ου τριμήνου 2016. Ειδικότερα, όπως αναφέρει η εταιρεία, 502 διαμεσολαβητές πέτυχαν το στόχο αύξησης παραγωγής και ήδη έχει κατατεθεί στους τραπεζικούς τους λογαριασμούς το ποσόν των 151.008 ευρώ. Παράλληλα, είναι σε εξέλιξη η στοχοποίηση του 2ου τριμήνου και σύντομα πρόκειται να ανακοινωθούν οι ανάλογοι όροι και προϋποθέσεις που θα ισχύσουν για το 3ο και 4ο τρίμηνο του έτους. «Υπενθυμίζουμε ότι το 2015, πέρα από τις προβλεπόμενες συμβατικές προμήθειες, διανείμαμε σε περισσότερους από 1.100 συνεργάτες μας, ασφαλιστικούς διαμεσολαβητές, το ποσόν των 836.852 ευρώ ως επιπλέον μπόνους παραγωγής. Με τις ενέργειες αυτές διαμηνύουμε έμπρακτα προς όλους τους συνοδοιπόρους μας στην οικονομική πρόκληση των ημερών ότι επιμένουμε να …νοιαζόμαστε για σας», σημειώνει στην ανακοίνωσή της η εταιρεία.

υδρόγειος
Ασφαλής Δύναμη

Εξυπνη εφαρμογή για αυτοκίνητα και οδηγούς



ΤΗ ΔΥΝΑΤΟΤΗΤΑ στο χρήστη, εύκολα, γρήγορα και από οποιοδήποτε σημείο, να υπολογίσει τα ασφάλιστρα του οχήματός του και να εντοπίσει τους κοντινότερους σε αυτόν ασφαλιστικούς διαμεσολαβητές της εταιρείας, για την περαιτέρω εξυπηρέτησή του, δίνει το "Ydrogios Asfalistra App", η έξυπνη και χρηστική εφαρμογή της «Υδρόγειος Ασφαλιστική» για κινητά και tablets. Η εφαρμογή εμπλουτίσθηκε πρόσφατα με νέες δυνατότητες, προσφέροντας άμεση και εύκολη πρόσβαση σε μια σειρά χρήσιμων λειτουργιών και υπηρεσιών που αφορούν το όχημα και τον οδηγό, μεταξύ αυτών: συμβουλές σε περίπτωση ατυχήματος και άμεση κλήση των υπηρεσιών βοήθειας, φροντίδα ατυχήματος, επείγουσα αερομεταφορά, κ.ά., εύρεση συνεργαζόμενων συνεργείων ανά νομό και τύπο/μάρκα οχήματος, για επισκευή οχήματος του πελάτη, μετά από ατύχημα, χωρίς κόστος, μέσω της υπηρεσίας «Φροντίδα Επισκευής Οχήματος» και άμεση ηλεκτρονική πληρωμή ασφαλίστρων, με χρεωστική, πιστωτική και προπληρωμένη κάρτα, με δυνατότητα άτοκων δόσεων, μέσω της υπηρεσίας YdrogiosPayOnline. Προσφέρει επίσης εύρεση και άμεση επικοινωνία με τα υποκαταστήματα της εταιρείας σε όλη την Ελλάδα και ενημέρωση για νέα προϊόντα και υπηρεσίες της εταιρείας.

ΓΡΑΦΕΙΟ ΔΙΕΘΝΟΥΣ ΑΣΦΑΛΙΣΗΣ

Αυξήθηκαν τα ατυχήματα από οχήματα με ελληνικές πινακίδες στο εξωτερικό

ΣΕ 1.139 ΑΝΗΛΘΕ το 2015 ο αριθμός των ατυχημάτων από αυτοκίνητα με ελληνικές πινακίδες στο εξωτερικό, έναντι 1.006 ατυχημάτων το 2014, παρουσιάζοντας αύξηση 13,2%, σύμφωνα με τα στοιχεία του Γραφείου Διεθνούς Ασφάλισης. Μεταξύ των χωρών στις οποίες συμβαίνουν τα περισσότερα ατυχήματα από αυτοκίνητα με ελληνικές πινακίδες στην πρώτη θέση, όπως και πέρυσι, βρίσκεται η Γερμανία με 244 ατυχήματα (το 21,4% των ατυχημάτων) και ακολουθεί η Ιταλία με 200 ατυχήματα (το 17,6% των ατυχημάτων). Ως προς τις αποζημιώσεις που καταβλήθηκαν για ατυχήματα του εξωτερικού, το 2015 οι ασφαλιστικές εταιρείες-μέλη του Γραφείου κατέβαλαν το ποσόν των 5.412.663,76 € έναντι 4.371.744,33 € το 2014, δηλαδή αύξηση 23,8%. Σε 3.860 ανήλθε το 2015 ο αριθμός των ατυχημάτων από αυτοκίνητα με ξένες πινακίδες στην Ελλάδα που διακανονίστηκαν από το Γραφείο Διεθνούς Ασφάλισης και τους διορισμένους ανταποκριτές και διακανονιστές του, έναντι 3.612 το έτος 2014, παρουσιάζοντας αύξηση 6,9%. Ο διακανονισμός των 3.617 εξ αυτών των ατυχημάτων ανατέθηκε στους διορισμένους ανταποκριτές των αλλοδαπών ασφαλιστικών εταιρειών, ενώ το διακανονισμό των υπολειπόμενων 243 ζημιών ανέλαβε το Γραφείο διά των υπηρεσιών του ή των διακανονιστών του. Οι αποζημιώσεις που καταβλήθηκαν μέσω των ανταποκριτών και του Γραφείου από αλλοδαπές ασφαλιστικές εταιρείες για την αποζημίωση Ελλήνων παθόντων από ατυχήματα με αυτοκίνητα με αλλοδαπές πινακίδες κυκλοφορίας ανήλθαν το 2015 στο ποσόν των 14.297.196,63 €.



MATRIX
Insurance & Reinsurance Brokers

Ο Robert Easton το νέο στέλεχος



Ο ROBERT EASTON αναλαμβάνει καθήκοντα Head of Treaty, στο γραφείου του Λονδίνου του ομίλου MATRIX Broker at Lloyd's. Όπως τονίζεται, ο κ. Easton θα εστιάσει στην ανάπτυξη των εργασιών στην Ελλάδα, στην Τουρκία, στο Ιράν και στην περιοχή MENA (Middle East & North Africa), ενώ θα συνεργάζεται στενά με τον κ. Gerry Tighe, Head of Treaty του ομίλου. Ο κ. Easton, με μεγάλη εμπειρία σε εμπορικές και διευθυντικές θέσεις στην ανταοφαλιστική αγορά, έχει σημειώσει εξαιρετικά αποτελέσματα στην ανάπτυξη νέων εργασιών, στη διεύρυνση πελατολογίων και στην αναδιάρθρωση του χαρτοφυλακίου μεσαίων και μεγάλων αντασφαλιστικών οργανισμών.

Πρώην διευθύνων σύμβουλος της Guy Carpenter Λονδίνου, ο κ. Easton συνεργάστηκε στενά με πελάτες και επιχειρήσεις, αναπτύσσοντας δυναμικά την αγορά της Τουρκίας και εργάστηκε μαζί με την Παγκόσμια Τράπεζα και το υπουργείο Οικονομικών για την ίδρυση του τουρκικού Συνεγγυητικού Κεφαλαίου για την Αντιμετώπιση Φυσικών Καταστροφών TCIP (Turkish Catastrophe Insurance Pool).Εκτός από τα καθήκοντά του στο γραφείο του Λονδίνου, ο Robert Easton θα αναλάβει τις εργασίες του ομίλου στο Ιράν -μία αγορά για την οποία διαθέτει και γνώσεις και εμπειρία-, προετοιμάζοντας το έδαφος και καταστρώνοντας τη στρατηγική του αναπτυξιακού σχεδιασμού της MATRIX Broker at Lloyd's στην περιοχή. Σε δήλωσή του σχετικά με το νέο στέλεχος του ομίλου ο κ. Gerry Tighe, Head of Treaty και CEO του γραφείου του Λονδίνου, δήλωσε μεταξύ άλλων ότι «η ένταξη του Robert στον όμιλο, ενισχύει τη στρατηγική μας απόφαση για συνεχή ενδυνάμωση των δεσμών μας σε στοχευμένες αγορές και συνεπή αναβάθμιση της διεθνούς εξειδίκευσής μας».

FARANTOURIS
Insurance & financial advisors



Ο κ. Δημήτρης Φαραντούρης



Οι συνεργάτες

Καλωσορίζει 100 νέα στελέχη

ΙΚΑΝΟΠΟΙΗΣΗ εκφράζει η διοίκηση της εταιρείας Farantouris Insurance & Financial Advisors, τονίζοντας χαρακτηριστικά ότι «ο πρώτος μας στόχος είναι πλέον γεγονός και σήμερα καμαρώνουμε τον 100ό κωδικό στελέχους στην εταιρεία μας. Μια εταιρεία που -όπως τονίζεται- λατρεύει το Agency System και ταυτόχρονα αναπτύσσει τον υγιή ανταγωνισμό στα προϊόντα και υπηρεσίες που εκπροσωπεί. Μέσα από ανάλυση αναγκών για κάθε πελάτη μας, κτίζουμε ένα υγιές χαρτοφυλάκιο που δεν έχει όρια, οι στόχοι μας είναι σπουδαίοι και μεγάλοι και μόνο με τον παλμό και το πάθος που χαρακτηρίζει αυτή την Dream Team, θα μπορέσουν να επιτευχθούν», προστίθεται στην ανακοίνωση. Ο ιδρυτής και διευθύνων σύμβουλος της Farantouris Insurance & Financial Advisors, κ. Δημήτρης Φαραντούρης ευχαριστεί όλους όσοι πίστεψαν και επένδυσαν στην εταιρεία και αφιερώνει την επιτυχία στους managers και τα διοικητικά στελέχη, που «με πραγματική αυθοθυσία πέτυχαν αυτό το κατόρθωμα μέσα σε 20 μήνες. Θα ήταν άδικο να μην ευχαριστήσω και την εταιρεία που με δίδαξε επί 20 χρόνια την "τέχνη" της στρατολόγησης και ανάπτυξης δικτύων και μου χάρισε παραστάσεις από σπουδαίες και μεγάλες επιτυχίες», προσθέτει ο κ. Φαραντούρης, σημειώνοντας ότι «μοναδικός στόχος στο εξής είναι η ανάπτυξη σε όλους τους τομείς, ώστε στις επόμενες εξελίξεις όχι μόνο να είμαστε παρόντες, αλλά πρωταγωνιστές».



Στη Συνεταιριστική Ασφαλιστική σας μιλάμε απλά, για να έχετε την ασφάλεια που χρειάζεστε και σας αποζημιώνουμε άμεσα τη στιγμή που το χρειάζεστε!

Κεντρικά γραφεία: Λεωφ. Συγγρού 367, 175 64, Π. Φάληρο, Αθήνα
τηλ: 210 949 1280-299 | fax: 210 940 3148 | email: info@syneteristiki.gr
Υποκατάστημα: Πολυτεχνείου 27-29, 546 26, Θεσσαλονίκη
τηλ: 2310 554 331, 2310 544 775 | fax: 2310 500 240 | www.syneteristiki.gr
Syneteristiki Ins. Co

συνεταιριστική ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ
Περιουσία | Υγεία | Σύνταξη | Επιχείρηση
Είμαστε εσύ.

ΠΑΣΕΓΕΣ · coop · euresa · MACIF · P&V · UnipolSai

ΥΠΟ ΤΗΝ ΠΡΟΕΔΡΙΑ ΤΟΥ Δρ ΔΗΜΟΣΘΕΝΗ ΚΑΤΡΙΤΣΗ
Η ΣΥΓΓΡΑΦΙΚΗ ΟΜΑΔΑ ΤΗΣ ΕΥΡΩΠΑΪΚΗΣ ΚΑΡΔΙΟΛΟΓΙΚΗΣ ΕΤΑΙΡΕΙΑΣ

Μεγάλη διάκριση για την Ελλάδα

ΔΙΕΘΝΟΥΣ ομάδας ιατρών και επιστημόνων, από χώρες της Ευρώπης, της Αμερικής και της Ασίας, με σκοπό τη συγγραφή των οδηγιών της Ευρωπαϊκής Καρδιολογικής Εταιρείας (European Heart Rhythm Association) για τις υπερκοιλιακές ταχυκαρδίες, προεδρεύει ο δρ Δημοσθένης Κατρίτσης, διευθυντής του Τμήματος Επεμβατικής Καρδιολογίας και Ηλεκτροφυσιολογίας της Ευρωκλινικής Αθηνών. Οι οδηγίες πρόκειται να δημοσιευθούν εντός του Ιουνίου.

Ο δρ Κατρίτσης, MD, PhD, FRCP, FESC, FACC, είναι διδάκτωρ των Πανεπιστημίων Αθηνών και Λονδίνου, μέλος του Βρετανικού Κολλεγίου Παθολόγων, επίτιμος διευθυντής Καρδιολογίας στο St Thomas' Hospital, London, επισκέπτης καθηγητής του City University του Λονδίνου και μέλος του Faculty της Ιατρικής Σχολής του Πανεπιστημίου Harvard (Harvard Medical School), με τίτλο Lecturer on Medicine. Στην Ευρωκλινική διευθύνει το Τμήμα Επεμβατικής Καρδιολογίας και Ηλεκτροφυσιολογίας, το οποίο, σε 24ωρη βάση, παρέχει πλήρες φάσμα επεμβατικών καρδιολογικών πράξεων, όπως στεφανιογραφιών και αγγειοπλαστικών, ablation αρρυθμιών και εμφύτευση βηματοδοτών και απινιδωτών, βαλβιδοπλαστικών, εμφύτευση αορτικών βαλβίδων και άλλων επεμβάσεων σε δομικές καρδιολογικές παθήσεις. Το Τμήμα είναι διεθνώς γνωστό για την ερευνητική του δραστηριότητα, με πλήθος δημοσιεύσεων στα


Ο δρ Δημοσθένης Κατρίτσης

μεγαλύτερα διεθνή καρδιολογικά περιοδικά. «Η προεδρία του δρα Κατρίτση στην ομάδα αυτή είναι εξαιρετικά τιμητική και ενδεικτική της ποιότητας των παρεχόμενων ιατρικών υπηρεσιών στην Ευρωκλινική», δήλωσε ο κ. Αντώνης Βουκλαρής, διευθύνων σύμβουλος του ομίλου Ευρωκλινικής.




Οι συμμετέχοντες ομιλητές

Η Ευρωκλινική στο 43ο πανελλήνιο νοσηλευτικό συνέδριο στη Σύρο

ΣΗΜΑΝΤΙΚΗ ΠΑΡΟΥΣΙΑ μέσω των συμμετεχόντων νοσηλευτών-ομιλητών σε ένα από τα σημαντικότερα συνέδρια νοσηλευτικής, στο 43ο πανελλήνιο νοσηλευτικό συνέδριο που πραγματοποιήθηκε στην Ερμούπολη της Σύρου, είχε για μια ακόμη φορά το νοσηλευτικό προσωπικό της Ευρωκλινικής. Οι συμμετέχοντες ομιλητές της Ευρωκλινικής παρουσίασαν τα παρακάτω ενδιαφέροντα θέματα:

1. Νοσηλευτική στελέχωση και ενδονοσοκομειακές λοιμώξεις – Γεωργιάδης Γεώργιος.

2. Διαλογή ασθενών στο ΤΕΠ: Νοσηλευτική αξιολόγηση – Μασσαβέτα Αννέτα, Μπερικοπούλου Άλκηστις.

3. Νεότερα δεδομένα στη διαχείριση του παροξυσμικού καρκινικού πόνου – Στυλιανού Χρίστος, Γκέκα Περικλεία Παρασκευή, Πελέκη Άννα, Σιρκόγλου Στέλλα.

4. Εκτίμηση της ικανοποίησης ασθενών με καρκίνο που λαμβάνουν χημειοθεραπεία – Στυλιανού Χρίστος.

5. Η επίδραση της συμμόρφωσης με την υγιεινή των χεριών στην πρόληψη βακτηριαιμιών σχετιζόμενων με κεντρικό φλεβικό καθετήρα σε ασθενείς με αιματολογικές κακοήθειες – Καφάζη Αλκμένα.

6. Εκτίμηση της συμμόρφωσης του προσωπικού με την ποιότητα της διαδικασίας υγιεινής των χεριών: Μία πρόκληση για τους επαγγελματίες ελέγχου λοιμώξεων – Καφάζη Αλκμένα.

Σημειώνεται ότι το νοσηλευτικό προσωπικό της Ευρωκλινικής συμμετέχει συνεχώς σε σημαντικά εκπαιδευτικά συνέδρια μέσω του τμήματος εκπαίδευσης Νοσηλευτικής Διεύθυνσης και πάντα με την καθοδήγηση της διευθύντριας της Νοσηλευτικής Υπηρεσίας κας Αγγελικής Στεργιούλα.



Στιγμιότυπο από τον αγιασμό

INTERAMERICAN
PART OF ACHMEA

Νέο Γραφείο Πωλήσεων στη Μυτιλήνη

ΠΡΑΓΜΑΤΟΠΟΙΗΘΗΚΑΝ εν τω μεταξύ τα εγκαίνια του νέου γραφείου πωλήσεων της Interamerican στη Μυτιλήνη. Το γραφείο, του οποίου επικεφαλής είναι ο Αθανάσιος Παζαρλής, διαθέτει 13 συνεργάτες-ασφαλιστικούς συμβούλους και πυκνώνει την παρουσία της εταιρείας στη νησιωτική Ελλάδα. Ήδη, το εταιρικό δίκτυο πωλήσεων Agency αριθμεί 68 γραφεία, που κινούνται στη λογική ανάπτυξης του σχεδίου «Genesis», εστιάζοντας στην ένταξη νέων συνεργατών και σε αύξηση της νέας παραγωγής, ιδιαίτερα στον κλάδο υγείας στον οποίο η εταιρεία είναι πρωτοπόρος και έχει ηγετική παρουσία.

Σχετική ήταν και η επισήμανση του κ. Γιάννη Καντώρου κατά την ομιλία του στην εκδήλωση, κατά την οποία αναφέρθηκε στην εταιρική στρατηγική ανάπτυξης των δραστηριοτήτων σε κομβικούς τομείς κρίσιμων κοινωνικών αναγκών, επισημαίνοντας τις προτεραιότητες στην τοπική κοινωνία της Λέσβου. Μαζί του στη Μυτιλήνη ήταν και τα διοικητικά στελέχη Μανώλης Κούτης, διευθυντής Associated Agency και διοικητικών γραφείων πωλήσεων, Χρήστος Χρηστίδης, διευθυντής διοικητικού γραφείου πωλήσεων Θεσσαλονίκης στο οποίο αναφέρεται το νέο γραφείο, Γιάννης Ρούντος, διευθυντής και Χρύσα Ελευθερίου, προϊσταμένη Δημοσίων Σχέσεων και Κοινωνικής Υπευθυνότητας, ενώ παρευρέθηκε και ο Γιώργος Βαλαής, γενικός διευθυντής της Interamerican Βοήθειας, με αξιοσημείωτη την παρουσία της εταιρείας στο νησί με υποδομές οδικής βοήθειας - προσωπικό και οχήματα υποστήριξης. Εκπροσώπηση υπήρξε, επίσης, και από το ενισχυμένο Δίκτυο Υγείας της εταιρείας στη Λέσβο, που περιλαμβάνει 18 συνεργαζόμενους ιατρούς και 3 διαγνωστικά κέντρα. Τα εγκαίνια τίμησαν με την παρουσία στους εκπρόσωποι των τοπικών αρχών, επαγγελματικών και κοινωνικών φορέων, μέσων επικοινωνίας και πολλοί πελάτες της Interamerican,ενώ ο κ. Σπύρος Γαληνός, δήμαρχος Λέσβου, χαιρέτησε την επέκταση της εταιρείας στο νησί.

EUROCLAIMS
MOTOR CLAIMS HANDLING

Αναπτύσσεται και στην ελληνική αγορά



Ο κ. Κωνσταντίνος Μάκαρης

Στην Ελλάδα δραστηριοποιείται από τις αρχές Μαΐου η Euroclaims, με αντικείμενο τη διεκπεραίωση ασφαλιστικών ζημιών στον κλάδο αυτοκινήτου.

Βασισμένη σε μοντέρνα πρότυπα και συνδυάζοντας την τεχνολογική εξέλιξη με τις νέες εφαρμογές, η Euroclaims, όπως τονίζεται, στηρίζεται στους άμεσους συνεργάτες της, την DAT Hellas και την Infopad αντίστοιχα, για την ηλεκτρονική διεκπεραίωση των ζημιών. Της νέας αυτής προσπάθειας της Euroclaims ηγείται ο κ. Κωνσταντίνος Μάκαρης, διακεκριμένος ασφαλιστής επί σειρά ετών και νυν διευθύνων σύμβουλος της Global Insurance Group, αποκλειστικής εκπροσώπου της ασφαλιστικής εταιρείας Euroins στην Ελλάδα.

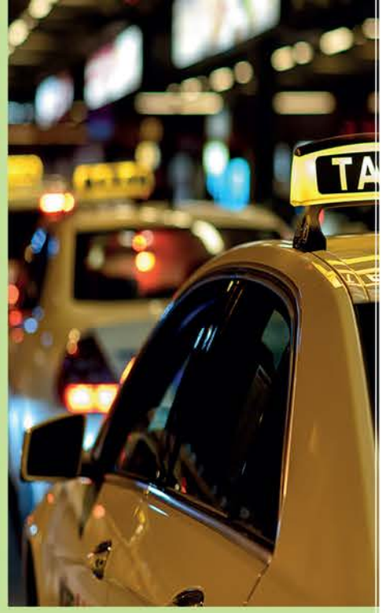
Η νεοσυσταθείσα Euroclaims, όπως τονίζεται, έχει θέσει ως βασικό στόχο την άρτια και καθ' όλα δίκαιη παροχή υπηρεσιών διεκπεραίωσης ζημιών υψίστης ποιότητας, βασισμένη στις ηθικές αξίες που διέπουν όλα τα έμπειρα στελέχη της και τη διάχυσή τους στην κοινωνία μέσω της καθημερινής αλληλεπίδρασης με όλους τους εμπλεκόμενους φορείς. Αποτελείται από έμπειρα στελέχη της ασφαλιστικής αγοράς με σκοπό τη διαμεσολάβηση και διεκπεραίωση ατυχημάτων, υλικών ζημιών και σωματικών βλαβών.

Το ανταγωνιστικό πλεονέκτημα της εταιρείας είναι η επιδεξιότητά της στην εξωδικαστική επίλυση των απαιτήσεων των πελατών της προς τις ασφαλιστικές εταιρείες, με διαφάνεια, χωρίς τη χρήση του κοινωνικού θεσμού των δικηγόρων.

Η Euroclaims ανοικοδομείται βασισμένη στους πυλώνες των διεθνών προτύπων και της σχέσης αμοιβαίας εμπιστοσύνης και ακεραιότητας που διέπει την εταιρεία και τους πελάτες της και ήδη έχει αναλάβει επίσημα την αποκλειστική διαχείριση ζημιών της Euroins.

EUROINS MEMBER OF EUROHOLD Προχωρά σε ποινικές διώξεις

"ΚΑΤΟΠΙΝ ΕΡΕΥΝΑΣ ΜΑΣ με τη συνδρομή της αστυνομίας καθώς και καταγγελιών, βρέθηκαν πλαστά συμβόλαια που είχαν διοχετευθεί στην αγορά πολλών εταιρειών, μεταξύ των οποίων και της EUROINS", τονίζει σε ανακοίνωσή της η εταιρεία. Ειδικότερα, στη διενέργεια προανάκρισης, συσταθείσης υπό της υποδιεύθυνσης Ασφάλειας Ηρακλείου, κατόπιν καταγγελιών, στην εν λόγω υπηρεσία, διενεργήθηκε έρευνα και ακολούθησε απαγγελία κατηγοριών για παράβαση άρθρων 386 Π.Κ. για «απάτη» και 216 Π.Κ. «πλαστογραφία» σε συνδυασμό με το άρθρο 98 Π.Κ. «έγκλημα κατ' εξακολούθηση» σε βάρος του Πολυμίλη Εμμανουήλ του Κωνσταντίνου στο Ηράκλειο Κρήτης(τα πλήρη στοιχεία είναι στη διάθεση του Ασφαλιστικού ΝΑΙ). Η EUROINS προχωρά στην ποινική δίωξη του κατηγορουμένου και κατόπιν της ανακριτικής εξέτασης θα κινηθεί ποινικά εναντίον πιθανών συνεργών ή εμπλεκομένων στο εν λόγω αδίκημα. Ο κατηγορούμενος δεν είναι συνεργάτης της EUROINS. "Η εταιρεία θα είναι αμείλικτη σε τέτοιου είδους ενέργειες, όπου με τη συνδρομή και των άλλων εταιρειών στοχεύει να συνεισφέρουν αποτελεσματικά στην οριστική εκκαθάριση του κλάδου", καταλήγει η ανακοίνωση της EUROINS.



GLOBAL INSURANCE GROUP

Δυναμικά στην αγορά των TAXI

ΤΗ ΔΙΕΙΣΔΥΣΗ της στην αγορά των TAXI ανακοίνωσε η Global Insurance Group. Όπως τονίζεται, σε αρχικό στάδιο, η εταιρεία αναλαμβάνει την ασφάλιση των οχημάτων του κλάδου των TAXI στις εξής περιοχές, κατανεμούμενες σε ζώνες:

ΖΩΝΗ 3: Αχαΐα, Εύβοια, Αιτωλοακαρνανία, Ηλεία.
ΖΩΝΗ 4: Ήπειρος, Θεσσαλία, Μακεδονία, Βοιωτία, Φθιώτιδα, Λοιπή Πελοπόννησος.
ΖΩΝΗ 5: Λοιπή Στερεά, Θράκη, Λοιπές νήσοι.
ΖΩΝΗ 6: Κρήτη.

Από τις προαναφερθείσες ζώνες εξαιρούνται η Αθήνα, ο Πειραιάς, η Θεσσαλονίκη και η λοιπή ηπειρωτική Αττική, περιοχές στις οποίες θα επέλθει η ασφαλιστική κάλυψη του κλάδου σε μεταγενέστερο στάδιο.

EUROINS
MEMBER OF EUROHOLD

The Insurers Company!!!

Exclusive Representative in Greece: GLOBAL INSURANCE GROUP
Varis-Koropiou Ave. & Ifestou 2, 19400 Koropi, Greece
Tel: 210 9764307, email: info@glig.gr

GLOBAL INSURANCE GROUP



Η κα Νάντια Σταυρογιάννη

Ασφαλιστή, ανάδειξε τον ηγέτη μέσα σου

Με επιτυχία και παρουσία εκπροσώπων θεσμικών φορέων της αγοράς πραγματοποιήθηκε το καινοτόμο σεμινάριο της D.A.S. Hellas, με θέμα το "Personal Branding: αναδεικνύοντας τον ηγέτη μέσα μας".

Στόχος ήταν η ενημέρωση -εκπαίδευση των συνεργατών της και διοργανώθηκε με τη συνεργασία του ΕΙΑΣ, από το οποίο και θα απονεμηθούν τα πιστοποιητικά παρακολούθησης.

Εντυπωσιακή ήταν η συμμετοχή στελεχών από τις ασφαλιστικές εταιρείες που συνεργάζεται η D.A.S. Hellas καθώς και ασφαλιστικών διαμεσολαβητών οι οποίοι προσήλθαν στην ειδικά διαμορφωμένη αίθουσα του Athens Ledra Hotel και παρακολούθησαν με ενδιαφέρον τον εισηγητή του σεμιναρίου κ. Γιάννη Κουτσουμάρη Managing Partner της INWARDS.

Η διευθύνουσα σύμβουλος της D.A.S. Hellas κα Νάντια Σταυρογιάννη εστίασε στη σημασία που έχει η στοχοθέτηση και η επιδίωξη υψηλότερων στόχων μέσα από ποιοτικές και αξιόπιστες διαδικασίες που η κάθε εταιρεία και ο κάθε ασφαλιστικός διαμεσολαβητής πρέπει να επιδιώκουν, διαρκώς, να αποκτούν.

Την εκδήλωση, το συντονισμό της οποίας είχε ο διευθυντής πωλήσεων της D.A.S. Hellas κ. Γεώργιος Τάσσης, τίμησαν με την



Ο κ. Γεώργιος Κώτσαλος



Ο κ. Γεώργιος Τάσσης

παρουσία τους και χαιρέτισαν, εκπρόσωποι θεσμικών φορέων και συγκεκριμένα ο κ. Γεώργιος Κώτσαλος, αντιπρόεδρος της ΕΑΕΕ και διευθύνων σύμβουλος της Interamerican, ο κ. Ιωάννης Χατζηθεοδοσίου, πρόεδρος του ΕΕΑ, ο κ. Νικόλαος Κανελλόπουλος, γραμματέας του Οργανισμού Προώθησης Εναλλακτικών Μεθόδων Επίλυσης Διαφορών, και ο διευθυντής του Ελληνικού Ινστιτούτου Ασφαλιστικών Σπουδών κ. Ι. Παπακωνσταντίνου.

Ο κ. Κώτσαλος εξήρε την D.A.S. Hellas για την παρουσία της στην αγορά καθώς και την πρωτοβουλία της για την εκπόνηση σεμιναρίου. Μετέφερε στους παρευρισκόμενους το χαιρετισμό του προέδρου της ΕΑΕΕ κ. Αλέξανδρου Σαρρηγεωργίου, και έκανε αναφορά στην ποιότητα και τις υπηρεσίες της εταιρείας.

Ο κ. Χατζηθεοδοσίου αναφέρθηκε στην αξία της ιδιωτικής ασφάλισης και παρότρυνε τους παριστάμενους να αναδείξουν τον κλάδο, ενώ ο κ. Ν. Κανελλόπουλος αναφέρθηκε στο θεσμό της «διαμεσολάβησης», την παγκόσμια αναγνώρισή του, τη σημασία του στην επίλυση διαφορών και παρακίνησε τους παρευρισκόμενους να ενημερωθούν.

Επίσης μετέφερε το χαιρετισμό του πρώην πρωθυπουργού και προέδρου του Ο.Π.Ε.Μ.Ε.Δ. κ. Παναγιώτη Πικραμμένου.

Τέλος ο κ. Παπακωνσταντίνου χαιρέτισε την πρωτοβουλία της D.A.S. Hellas για την απόφασή της να συνεργαστεί με τον ΕΙΑΣ στο κομμάτι της εκπαίδευσης των συνεργατών της.

ΟΡΙΖΩΝ
Ασφαλιστική Εταιρεία


ΑΣΦΑΛΙΣΗ ΕΜΠΟΡΙΚΩΝ & ΒΙΟΜΗΧΑΝΙΚΩΝ ΚΙΝΔΥΝΩΝ

ΑΣΦΑΛΙΣΗ ΚΑΤΟΙΚΙΑΣ





ΑΣΦΑΛΙΣΗ ΞΕΝΟΔΟΧΕΙΩΝ

ΑΣΦΑΛΙΣΗ ΜΙΚΡΟΜΕΣΑΙΩΝ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ



Εξειδίκευση & Εμπειρία
στις ασφαλίσεις περιουσίας
από το 1964

Η **ΟΡΙΖΩΝ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ** από ιδρύσεως της ειδικεύεται στις ασφαλίσεις περιουσίας, καθώς έχει στο ενεργητικό της την ασφάλιση ορισμένων από τους μεγαλύτερους εμπορικούς και βιομηχανικούς κινδύνους της χώρας.

Μέσω στρατηγικών αντασφαλιστικών συνεργασιών με top-rated οργανισμούς, διαθέτει υψηλό capacity, μεγάλη γκάμα προγραμμάτων, ανταγωνιστικό κόστος αλλά πάνω από όλα την τεχνογνωσία και ευελιξία στη διαχείριση κάθε μεμονωμένου κινδύνου σαν να είναι μοναδικός.

52 χρόνια δίπλα σας | ΕΛΛΗΝΙΚΗ ΦΕΡΕΓΓΥΑ ΑΝΘΡΩΠΙΝΗ

ΟΡΙΖΩΝ Ασφαλιστική Εταιρεία

www.orizonins.gr



Ο πρωθυπουργός στο βήμα του ΣΕΒ

Γενική Συνέλευση του ΣΕΒ

Προσκλητήριο Τσίπρα για επενδύσεις


Ο εκδότης του Ασφαλιστικού ΝΑΙ κ. Ευάγγελος Σπύρου συνομιλεί με τον πρωθυπουργό

ΠΡΟΣΚΛΗΣΗ στις εγχώριες οικονομικές δυνάμεις για επενδύσεις στην Ελλάδα απηύθυνε από το βήμα της Γενικής Συνέλευσης του ΣΕΒ ο πρωθυπουργός Αλέξης Τσίπρας. "Οι εγχώριες δυνάμεις που πιστεύουν στις προοπτικές της οικονομίας και τη δυναμική των επιχειρήσεών τους να ενισχύσουν τις επενδύσεις τους", τόνισε ο πρωθυπουργός, σημειώνοντας ότι "από την πλευρά μας κάνουμε όλα τα απαραίτητα βήματα για την ανάκτηση της εμπιστοσύνης και την επανεκκίνηση της αναπτυξιακής διαδικασίας". Αναφορικά με την ελληνική οικονομία, είπε ότι βρίσκεται σε θετική συγκυρία, έκανε αναφορά στον αναπτυξιακό νόμο και στα χρηματοδοτικά εργαλεία και τόνισε πως για το 2017 το Πρόγραμμα Δημοσίων Επενδύσεων θα ανέλθει στο 1 δισ. ευρώ. Σχετικά με τα 42 επενδυτικά προγράμματα ύψους 5,6 δισ. ευρώ είπε ότι θα χρηματοδοτηθούν από το πακέτο Γιούνκερ.

International Life Για καλύτερη ζωή

Έως το τέλος Ιουλίου οι ενστάσεις για την εξαγορά χαρτοφυλακίου από την Εθνική

ΠΡΟΘΕΣΜΙΑ ως την 31η Ιουλίου δίνει η Τράπεζα της Ελλάδος για την υποβολή ενστάσεων όσον αφορά στη συμφωνία εξαγοράς χαρτοφυλακίου ασφαλιστικών προϊόντων Ζωής, υγείας και unit linked της International Life από την Εθνική Ασφαλιστική ΑΕΕΓΑ.Το σχετικό αίτημα μεταβίβασης του παραπάνω χαρτοφυλακίου υποβλήθηκε από την International Life στην Διεύθυνση Εποπτείας Ιδιωτικής Ασφάλισης της ΤτΕ προκειμένου να πάρει τη σχετική έγκριση.

Με βάση της διαδικασία που προβλέπεται από το πρόσφατο νομοθετικό πλαίσιο από αύριο ως και την 31Η Ιουλίου μπορούν να υποβληθούν ενστάσεις στην ΤτΕ για την ολοκλήρωση της συμφωνίας από τυχόν ενδιαφερόμενους.

Από την ημερομηνία της ολοκλήρωσης της «Συμφωνίας Πώλησης και Μεταβίβασης Χαρτοφυλακίου» και υπό την προϋπόθεση ότι έχουν λάβει χώρα όλες οι απαραίτητες ενέργειες έναντι της Αρχής Προστασίας Δεδομένων Προσωπικού Χαρακτήρα, η «InLife AEAZ» θα παύσει να τηρεί τα αρχεία των μεταβιβασθέντων προσωπικών δεδομένων και η «Εθνική ΑΕΕΓΑ» θα καταστεί ο υπεύθυνος επεξεργασίας των προσωπικών δεδομένων για τους σκοπούς της διαχείρισης του μεταβιβασθέντος χαρτοφυλακίου ατομικών συμβολαίων. Όλα τα δικαιώματα που απορρέουν από τις διατάξεις του Ν.2472/1997 σχετικά με την προστασία των υποκειμένων προσωπικών δεδομένων αναφορικά με την επεξεργασία των προσωπικών τους δεδομένων, θα συνεχίσουν να ισχύουν. Προς διευκόλυνση των ενδιαφερομένων, θα αναρτηθεί Πίνακας των υπό μεταβίβαση Ασφαλιστηρίων Συμβολαίων στην ιστοσελίδα της «InLife AEAZ» (http://www.inlife.gr),τονίζεται στην σχετική ανακοίνωση.

NP insurance
ΝΕΟΣ ΠΟΣΕΙΔΩΝ Ανώνυμος Ελληνική Ασφαλιστική Εταιρεία
Συνεπής σε ό,τι πει



greekbooks.gr

Το μεγαλύτερο on line πολυκατάστημα

The largest online store!



ΒΙΒΛΙΑ / BOOKS

E-BOOKS

CD

DVD

ΠΑΙΧΝΙΔΙΑ TOYS

48 ΩΡΕΣ HOUR ΠΑΡΑΔΟΣΗ DELIVERY

ΚΟΣΜΗΜΑΤΑ / JEWELLERY

ΔΩΡΑ / GIFTS

(+30) 210 32.11.178 www.greekbooks.gr

Εδώ Olive

Ευλογία της Φύσης — Nature's Blessing



Η ιδιαίτερη αυτή έκδοση αποτελεί ένα οδοιπορικό γνωριμίας και καταγραφής του μακροβιότερου και αιωνόβιου δέντρου, ταξιδεύοντάς μας στα βάθη των αιώνων, από την προϊστορική εποχή μέχρι τη νεότερη και τις μέρες μας.

ΜΙΛΗΤΟΣ
ΕΚΔΟΣΕΙΣ

Για παραγγελίες & πληροφορίες: Ευριπίδου 28, 105 51, Αθήνα
Τηλ. (+30) 210 - 3211170 www.militos.gr info@militos.gr

ΔΙΑΒΑΣΤΕ ΣΤΟ ΕΠΟΜΕΝΟ «ΝΑΙ»

Οδηγός...Επιβίωσης



ΑΠΟ ΤΟ 1886
130
ΧΡΟΝΙΑ
ΠΑΡΟΥΣΙΑ ΣΤΗΝ
ΕΛΛΑΔΑ

ΑΝΑΜΕΣΑ ΣΤΙΣ
50 ΚΟΡΥΦΑΙΕΣ
ΕΤΑΙΡΙΕΣ ΤΟΥ ΚΟΣΜΟΥ
ΣΥΜΦΩΝΑ ΜΕ ΤΟ FORTUNE

ΑΝΑΜΕΣΑ ΣΤΙΣ
50
ΠΙΟ ΕΞΥΠΝΕΣ
ΕΤΑΙΡΙΕΣ
ΤΟΥ ΚΟΣΜΟΥ
ΣΥΜΦΩΝΑ ΜΕ ΤΟ MIT

SYCO

EVERYTHING YOU LOVE
EVERYTHING YOU DO

Για όλα όσα ονειρεύεστε και όλα όσα αγαπάτε, είμαστε κοντά σας.

Γιατί καταλαβαίνουμε, ακούμε και προσαρμοζόμαστε στις δικές σας ανάγκες. Με ολοκληρωμένες λύσεις για το σήμερα, με την ευελιξία που απαιτείται για το αύριο και την εγγύηση ενός παγκόσμιου οργανισμού με σταθερή παρουσία στην Ελλάδα για πάνω από έναν αιώνα. Τόσο απλά. Για να μπορείτε να εστιάζετε μόνο σε όσα έχουν πραγματική αξία για σας.

GENERALI

The Smart & Simple Choice

generali.gr

Ανησυχείτε για πιθανά μεγάλα έξοδα σε περίπτωση νοσηλείας;



Κι όμως, δεν χρειάζεται.

Εμείς στην AXA σχεδιάσαμε ολοκληρωμένα Προγράμματα Υγείας που καλύπτουν τα έξοδα νοσηλείας. Έτσι, το μόνο που χρειάζεται να φροντίζετε εσείς, είναι η καλή σας υγεία.

Μιλήστε σήμερα, με τον ασφαλιστικό σας σύμβουλο.

Ασφαλιστικός Σύμβουλος

www.axa.gr

801 111 222 33

Σκανάρετε εδώ

ΓΙΑ 6η ΣΥΝΕΧΗ ΧΡΟΝΙΑ #1 ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΕΠΩΝΥΜΙΑ ΠΑΓΚΟΣΜΙΩΣ

Βάσει της κατάταξης των καλύτερων παγκόσμιων μαρκών – Interbrand, 2014

AXA ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

αλλάζουμε / τα δεδομένα