

Παραγωγικές ώρες στην Ελληνική Ασφαλιστική Αγορά



Η γεωγραφία της Ελληνικής Ασφαλιστικής Αγοράς

Η παραγωγή ασφαλίσεων όλων των κλάδων,
έτους 1995 και η πορεία των ασφαλίσεων Ζωής
1993-1995



ΝΑΙ
ΠΕΡΙΟΔΙΚΟ ΤΟΥ ΑΣΦΑΛΙΣΤΗ
ΤΕΥΧΟΣ 69 - ΣΕΠΤΕΜΒΡΙΟΣ ΟΚΤΩΒΡΙΟΣ 1995



ΤΟ ΜΟΝΟ ΕΡΓΑΛΕΙΟ ΠΟΥ ΧΡΕΙΑΖΕΣΤΕ ...

Μέχρι τώρα τα Ασφαλιστήρια Κατοικιών χρησίμευαν μόνο για την ... αποζημίωση.

Σήμερα η ΕΘΝΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ φέρνει τη νέα εποχή στην Ασφάλιση της Κατοικίας σας. Αλλάζοντας τον παραδοσιακό τρόπο αντιμετώπισης των ζημιών σας απαλλάσσει από κάθε ταλαιπωρία.

Με ένα μόνο τηλεφώνημα στο: **"Κέντρο Άμεσης Βοήθειας" 67.27.000** αναλαμβάνουμε την αποκατάσταση και επισκευή οποιασδήποτε ζημιάς συμβεί στο σπίτι σας.

Ασφαλίζοντας λοιπόν το σπίτι σας στην ΕΘΝΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ πέραν των άλλων εξασφαλίζετε:

- Εξυπηρέτηση 24 ώρες το 24ωρο, 365 ημέρες το χρόνο.
- Άμεση επισκευή των ζημιών και μάλιστα χωρίς να εκταμιεύσετε ούτε δραχμή.
- Ποιοτική και συντονισμένη εργασία ελεγχόμενη από ειδικούς επιθεωρητές.
- Αποφυγή της γραφειοκρατίας (πραγματογνώμονες, δικαιολογητικά κ.λ.π.)

και τέλος εγγύηση των επισκευών.



Στόχος είναι όχι μόνο η Ασφάλιση της περιουσίας σας αλλά... και η εξασφάλιση της ηρεμίας σας.

ΚΑΛΕΣΑΤΕ 104!

Συνδεθήκατε με την ΟΔΙΚΗ ΒΟΗΘΕΙΑ

ΑΓΡΟΤΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ - ΕΛΠΑ



SYNEDIA S.A.

Γιατί τώρα η **ΑΓΡΟΤΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ** σας προσφέρει, παράλληλα με το πρόγραμμα ασφάλισης του αυτοκινήτου σας και **ΟΔΙΚΗ ΒΟΗΘΕΙΑ**.

Η **ΑΓΡΟΤΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ**, πάντα πρωτοπόρα σε προγράμματα γενικών ασφαλίσεων (αυτοκινήτων, φωτιάς, μεταφορών, σκαφών, αστικής ευθύνης, νομικής προστασίας κ.λπ.), σας προσφέρει **ΑΣΦΑΛΙΣΗ ΑΥΤΟΚΙΝΗΤΟΥ** με πλήρη κάλυψη **ΟΔΙΚΗΣ ΒΟΗΘΕΙΑΣ**, σε συνεργασία με την **ΕΛΠΑ**.

Σε 24ωρη βάση, 365 ημέρες το χρόνο, η **ΕΛΠΑ**, με το έμπειρο προσωπικό της και τα σύγχρονα τεχνικά μέσα που διαθέτει, σας εξυπηρετεί σε κάθε έκτακτο και απρόβλεπτο περιστατικό, που ενδεχομένως σας συμβεί σε οποιοδήποτε σημείο της Ελλάδας.

Αν για οποιοδήποτε λόγο, το αυτοκίνητό σας ακινητοποιηθεί, για να εξυπηρετηθείτε άμεσα, τηλεφωνήστε στο **ΚΕΝΤΡΟ ΟΔΙΚΗΣ ΒΟΗΘΕΙΑΣ** τηλ. **104** και δίκτυο **PANAFON** τηλ. **11311**.



Η ΠΑΡΑΓΩΓΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΩΝ ΚΑΤΑ ΚΛΑΔΟ ΕΤΟΥΣ 1995

Ολοκληρώθηκε και εφέτος η ετήσια έρευνα της Ενώσεως Ασφαλιστικών Εταιριών Ελλάδος, που αφορά την παραγωγή ασφαλιστρων κατά κλάδο ασφάλισης ξεχωριστά, με βάση ενιαίο ερωτηματολόγιο που εστάλη σε όλες τις Εταιρίες - μέλη της Ενώσεως.

Η έρευνα συμπεριλαμβάνει τόσο τις ασφαλίσσεις κατά Ζημιών όσο και τις ασφαλίσσεις Ζωής, η δε ταξινόμηση και κωδικοποίηση των κλάδων, έγινε σύμφωνα με το άρθρο 13 του Ν.Δ. 400/1970 όπως ισχύει.

Συνολικά ελήφθησαν απαντήσεις από 139 Εταιρίες (95 Ελληνικές Ασφαλιστικές Επιχειρήσεις και 44 Αλλοδαπές Ασφαλιστι-

κές Επιχειρήσεις) εκ των οποίων οι 22 Ζωής (20 Ελληνικές και 2 Αλλοδαπές), 100 Γενικών Ασφαλειών (59 Ελληνικές και 41 Αλλοδαπές) και οι 17 Μικτές (16 Ελληνικές και 1 Αλλοδαπή).

Η συνολική παραγωγή ασφαλιστρων από πρωτασφαλίσεις έφθασε το έτος 1995, σύμφωνα με τα αποτελέσματα της έρευνας, τα 436,4 δισ. δρχ. ενώ η αντίστοιχη παραγωγή ασφαλιστρων από αντασφαλίσεις (αναλήψεις) τα 9,4 δισ. δρχ.

Η συνολική παραγωγή ασφαλιστρων από πρωτασφαλίσεις των κλάδων Ζημιών έφθασε τα 223,2 δισ. δρχ. (51,15% του συνόλου), και του κλάδου Ζωής τα 213,2 δισ. δρχ. (48,85% του συνόλου), όπως φαίνεται στον πίνακα 1 που ακολουθεί:

ΠΙΝ. 1: ΣΥΝΟΛΙΚΗ ΕΓΧΩΡΙΑ ΠΑΡΑΓΩΓΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΩΝ ΚΑΤΑ ΚΛΑΔΟ ΕΤΟΥΣ 1995					
(ΠΟΣΑ ΣΕ ΧΙΛΙΑΔΕΣ ΔΡΑΧΜΕΣ)					
ΚΛΑΔΟΙ	ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΑ ΑΠΟ ΠΡΩΤΑΣΦΑΛΙΣΕΙΣ	% ΕΠΙ ΤΟΥ ΣΥΝΟΛΟΥ	ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΑ ΑΠΟ ΑΝΤΑΣΦΑΛΙΣΕΙΣ (ΑΝΑΛΗΨΕΙΣ)	% ΕΠΙ ΤΟΥ ΣΥΝΟΛΟΥ	
A. ΑΣΦΑΛΙΣΕΙΣ ΚΑΤΑ ΖΗΜΙΩΝ					
ΣΥΝΟΛΟ ΑΣΦΑΛΙΣΕΩΝ ΚΑΤΑ ΖΗΜΙΩΝ	223.231.683	51,15	9.283.325	98,59	
B. ΑΣΦΑΛΙΣΕΙΣ ΖΩΗΣ					
ΣΥΝΟΛΟ ΑΣΦΑΛΙΣΕΩΝ ΖΩΗΣ	213.192.427	48,85	132.712	1,41	
ΓΕΝΙΚΟ ΣΥΝΟΛΟ ΑΣΦΑΛΙΣΕΩΝ (ΖΗΜΙΩΝ & ΖΩΗΣ)	436.424.110	100	9.416.037	100	

Η ανάλυση της συνολικής παραγωγής ασφαλιστρων των Εταιριών - μελών της Ενώσεως (Ελληνικών - Αλλοδαπών) για το έτος 1995, παρουσιάζεται στο συνοπτικό πίνακα 2:

ΠΙΝ 2: ΣΥΝΟΛΙΚΗ ΕΓΧΩΡΙΑ ΠΑΡΑΓΩΓΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΩΝ ΕΤΟΥΣ 1995						
(ΠΟΣΑ ΣΕ ΧΙΛΙΑΔΕΣ ΔΡΑΧΜΕΣ)						
ΚΛΑΔΟΙ	ΕΛΛΗΝΙΚΕΣ ΕΤΑΙΡΙΕΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΑ ΑΠΟ ΠΡ/ΣΕΙΣ		ΑΛΛΟΔΑΠΕΣ ΕΤΑΙΡΙΕΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΑ ΑΠΟ ΑΝ/ΣΕΙΣ		ΣΥΝΟΛΟ ΕΤΑΙΡΙΩΝ ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΑ ΑΠΟ ΠΡ/ΣΕΙΣ	
A. ΑΣΦΑΛΙΣΕΙΣ ΚΑΤΑ ΖΗΜΙΩΝ						
ΣΥΝΟΛΟ ΑΣΦΑΛΙΣΕΩΝ ΚΑΤΑ ΖΗΜΙΩΝ	200.772.237	6.923.577	22.459.446	2.359.748	223.231.683	9.283.325
B. ΑΣΦΑΛΙΣΕΙΣ ΖΩΗΣ						
ΣΥΝΟΛΟ ΑΣΦΑΛΙΣΕΩΝ ΖΩΗΣ	159.337.974	132.712	53.854.453	0	213.192.427	132.712
ΓΕΝΙΚΟ ΣΥΝΟΛΟ ΑΣΦΑΛΙΣΕΩΝ (ΖΗΜΙΩΝ & ΖΩΗΣ)	360.110.211	7.056.289	76.313.899	2.359.748	436.424.110	9.416.037

Η ανάλυση του πίνακα 2 σε στοιχεία παραγωγής κατά κλάδο ασφάλισης ξεχωριστά παρουσιάζεται στον πίνακα 3:

ΠΙΝ. 3: ΣΥΝΟΛΙΚΗ ΕΓΧΩΡΙΑ ΠΑΡΑΓΩΓΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΩΝ ΚΑΤΑ ΚΛΑΔΟ ΕΤΟΥΣ 1995						
(ΠΟΣΑ ΣΕ ΧΙΛΙΑΔΕΣ ΔΡΑΧΜΕΣ)						
ΚΛΑΔΟΙ	ΕΛΛΗΝΙΚΕΣ ΕΤΑΙΡΙΕΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΑ ΑΠΟ ΠΡ/ΣΕΙΣ		ΑΛΛΟΔΑΠΕΣ ΕΤΑΙΡΙΕΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΑ ΑΠΟ ΑΝ/ΣΕΙΣ		ΣΥΝΟΛΟ ΕΤΑΙΡΙΩΝ ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΑ ΑΠΟ ΠΡ/ΣΕΙΣ	
ΑΤΥΧΗΜΑΤΑ	5.800.132	2.563.126	4.007.088	100.876	9.807.220	2.664.002
ΑΣΘΕΝΕΙΕΣ	1.433.427	564	3.834	0	1.437.261	564
ΧΕΡΣΑΙΑ ΟΧΗΜΑΤΑ (πλην σιδηροδρομικών)	19.113.349	133.809	1.288.448	71.889	20.401.797	205.698
ΣΙΔΗΡΟΔΡΟΜΙΚΑ ΟΧΗΜΑΤΑ	0	0	0	0	0	0
ΑΕΡΟΣΚΑΦΗ	2.045.295	1.138	0	0	2.045.295	1.138
ΠΛΟΙΑ	3.084.315	605.843	605.158	62.837	3.689.473	668.680
ΜΕΤΑΦΕΡΟΜΕΝΑ ΕΜΠΟΡΕΥΜΑΤΑ	8.765.816	376.524	1.352.084	226.780	10.117.900	603.304
ΠΥΡΚΑΓΙΑ & ΣΤΟΙΧΕΙΑ ΤΗΣ ΦΥΣΕΩΣ	32.544.434	1.860.991	5.645.612	1.202.160	38.190.046	3.063.151
ΛΟΙΠΕΣ ΖΗΜΙΕΣ ΑΓΑΘΩΝ	10.020.702	485.913	1.190.709	184.992	11.211.411	670.905
ΑΣΤΙΚΗ ΕΥΘΥΝΗ ΑΠΟ ΧΕΡΣΑΙΑ ΟΧΗΜΑΤΑ	107.514.423	593.348	7.020.569	268.740	114.534.992	862.088
ΑΣΤΙΚΗ ΕΥΘΥΝΗ ΑΠΟ ΑΕΡΟΣΚΑΦΗ	64.353	0	0	0	64.353	0
ΑΣΤΙΚΗ ΕΥΘΥΝΗ ΠΛΟΙΩΝ	661.394	4.207	7.956	668	669.350	4.875
ΓΕΝΙΚΗ ΑΣΤΙΚΗ ΕΥΘΥΝΗ	3.012.362	79.748	440.763	54.422	3.453.125	134.170
ΠΙΣΤΩΣΕΙΣ	15.881	0	0	0	15.881	0

(ΠΟΣΑ ΣΕ ΧΙΛΙΑΔΕΣ ΔΡΑΧΜΕΣ)						
ΚΛΑΔΟΙ	ΕΛΛΗΝΙΚΕΣ ΕΤΑΙΡΙΕΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΑ ΑΠΟ ΠΡ/ΣΕΙΣ		ΑΛΛΟΔΑΠΕΣ ΕΤΑΙΡΙΕΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΑ ΑΠΟ ΑΝ/ΣΕΙΣ		ΣΥΝΟΛΟ ΕΤΑΙΡΙΩΝ ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΑ ΑΠΟ ΠΡ/ΣΕΙΣ	
ΕΓΓΥΗΣΕΙΣ	731.621	458	129	0	731.750	458
ΔΙΑΦΟΡΕΣ ΧΡΗΜΑΤΙΚΕΣ ΑΠΩΛΕΙΕΣ	1.850.449	107.844	233.312	89.961	2.083.761	197.805
ΝΟΜΙΚΗ ΠΡΟΣΤΑΣΙΑ	2.058.814	0	267.080	4.239	2.325.894	4.239
ΒΟΗΘΕΙΑ	2.055.470	110.064	396.704	92.184	2.452.174	202.248
ΣΥΝΟΛΟ ΑΣΦΑΛΙΣΕΩΝ ΚΑΤΑ ΖΗΜΙΩΝ	200.772.237	6.923.577	22.459.446	2.359.748	223.231.683	9.283.325
B. ΑΣΦΑΛΙΣΕΙΣ ΖΩΗΣ						
ΚΛΑΔΟΣ ΖΩΗΣ	138.800.394	132.712	53.624.419	0	192.424.813	132.712
ΚΛΑΔΟΣ ΓΑΜΟΥ ΚΑΙ ΓΕΝΝΗΣΕΩΣ	0	0	0	0	0	0
ΚΛΑΔΟΣ ΑΣΦΑΛΙΣΗΣ ΖΩΗΣ ΣΥΝΔ.						
ΜΕ ΕΠΕΝΔΥΣΕΙΣ	8.836.344	0	0	0	8.836.344	0
ΚΛΑΔΟΣ ΚΕΦΑΛΑΙΟΠΟΙΗΣΗΣ	236.071	0	0	0	236.071	0
ΚΛΑΔΟΣ ΔΙΑΧΕΙΡΙΣΗΣ ΟΜΑΔΙΚΩΝ ΣΥΝΤΑΞΙΟΔΟΤΙΚΩΝ ΤΑΜΕΙΩΝ	11.027.821	0	230.034	0	11.257.855	0
ΚΛΑΔΟΣ ΠΑΡΟΜΟΙΩΝ ΕΡΓΑΣΙΩΝ ΜΕ ΤΗΝ ΚΟΙΝΩΝΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΗ	437.344	0	0	0	437.344	0
ΣΥΝΟΛΟ ΑΣΦΑΛΙΣΕΩΝ ΖΩΗΣ	159.337.974	132.712	53.854.453	0	213.192.427	132.712
ΓΕΝΙΚΟ ΣΥΝΟΛΟ ΑΣΦΑΛΙΣΕΩΝ (ΖΗΜΙΩΝ & ΖΩΗΣ)	360.110.211	7.056.289	76.313.899	2.359.748	436.424.110	9.416.037

Στον πίνακα 4 που ακολουθεί, καταγράφεται αναλυτικά η παραγωγή ασφαλιστρων από πρωτασφαλίσεις Ελληνικών και Αλλοδαπών Επιχειρήσεων έτους 1995:

ΠΙΝ. 4: ΣΥΝΟΛΙΚΗ ΕΓΧΩΡΙΑ ΠΑΡΑΓΩΓΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΩΝ ΑΠΟ ΠΡΩΤΑΣΦΑΛΙΣΕΙΣ ΕΤΟΥΣ 1995				
(ΠΟΣΑ ΣΕ ΧΙΛΙΑΔΕΣ ΔΡΑΧΜΕΣ)				
A/A	ΚΛΑΔΟΙ	ΕΛΛΗΝΙΚΕΣ ΕΤ/ΕΣ	ΑΛΛΟΔΑΠΕΣ ΕΤ/ΕΣ	ΣΥΝΟΛΟ
A. ΑΣΦΑΛΙΣΕΙΣ ΚΑΤΑ ΖΗΜΙΩΝ				
1. (10)	ΑΤΥΧΗΜΑΤΑ	5.800.132	4.007.088	9.807.220
2. (11)	ΑΣΘΕΝΕΙΕΣ	1.433.427	3.834	1.437.261
3. (12)	ΧΕΡΣΑΙΑ ΟΧΗΜΑΤΑ (πλην σιδηροδρομικών)	19.113.349	1.288.448	20.401.797
4. (13)	ΣΙΔΗΡΟΔΡΟΜΙΚΑ ΟΧΗΜΑΤΑ	0	0	0
5. (14)	ΑΕΡΟΣΚΑΦΗ	2.045.295	0	2.045.295
6. (15)	ΠΛΟΙΑ	3.084.315	605.158	3.689.473
7. (16)	ΜΕΤΑΦΕΡΟΜΕΝΑ ΕΜΠΟΡΕΥΜΑΤΑ	8.765.816	1.352.084	10.117.900
8. (17)	ΠΥΡΚΑΓΙΑ & ΣΤΟΙΧΕΙΑ ΤΗΣ ΦΥΣΕΩΣ	32.544.434	5.645.612	38.190.046
9. (18)	ΛΟΙΠΕΣ ΖΗΜΙΕΣ ΑΓΑΘΩΝ	10.020.702	1.190.709	11.211.411
10. (19)	ΑΣΤΙΚΗ ΕΥΘΥΝΗ ΑΠΟ ΧΕΡΣΑΙΑ ΟΧΗΜΑΤΑ	107.514.423	7.020.569	114.534.992
11. (20)	ΑΣΤΙΚΗ ΕΥΘΥΝΗ ΑΠΟ ΑΕΡΟΣΚΑΦΗ	64.353	0	64.353
12. (21)	ΑΣΤΙΚΗ ΕΥΘΥΝΗ ΠΛΟΙΩΝ	661.394	7.956	669.350
13. (22)	ΓΕΝΙΚΗ ΑΣΤΙΚΗ ΕΥΘΥΝΗ	3.012.362	440.763	3.453.125
14. (23)	ΠΙΣΤΩΣΕΙΣ	15.881	0	15.881
15. (24)	ΕΓΓΥΗΣΕΙΣ	731.621	129	731.750
16. (25)	ΔΙΑΦΟΡΕΣ ΧΡΗΜΑΤΙΚΕΣ ΑΠΩΛΕΙΕΣ	1.850.449	233.312	2.083.761
17. (26)	ΝΟΜΙΚΗ ΠΡΟΣΤΑΣΙΑ	2.058.814	267.080	2.325.894
18. (27)	ΒΟΗΘΕΙΑ	2.055.470	396.704	2.452.174
	ΣΥΝΟΛΟ ΑΣΦΑΛΙΣΕΩΝ ΚΑΤΑ ΖΗΜΙΩΝ	200.772.237	22.459.446	223.231.683
B. ΑΣΦΑΛΙΣΕΙΣ ΖΩΗΣ				
1. (00)	ΚΛΑΔΟΣ ΖΩΗΣ	138.800.394	53.624.419	192.424.813
2. (02)	ΚΛΑΔΟΣ ΓΑΜΟΥ ΚΑΙ ΓΕΝΝΗΣΕΩΣ	0	0	0
3. (05)	ΚΛΑΔΟΣ ΑΣΦΑΛΙΣΗΣ ΖΩΗΣ ΣΥΝΔ.			
	ΜΕ ΕΠΕΝΔΥΣΕΙΣ	8.836.344	0	8.836.344
4. (01)	ΚΛΑΔΟΣ ΚΕΦΑΛΑΙΟΠΟΙΗΣΗΣ	236.071	0	236.071
5. (04)	ΚΛΑΔΟΣ ΔΙΑΧΕΙΡΙΣΗΣ ΟΜΑΔΙΚΩΝ ΣΥΝΤΑΞΙΟΔΟΤΙΚΩΝ ΤΑΜΕΙΩΝ	11.027.821	230.034	11.257.855
6 (03)	ΚΛΑΔΟΣ ΠΑΡΟΜΟΙΩΝ ΕΡΓΑΣΙΩΝ ΜΕ ΤΗΝ ΚΟΙΝΩΝΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΗ	437.344	0	437.344
	ΣΥΝΟΛΟ ΑΣΦΑΛΙΣΕΩΝ ΖΩΗΣ	159.337.974	53.854.453	213.192.427
	ΓΕΝΙΚΟ ΣΥΝΟΛΟ ΑΣΦΑΛΙΣΕΩΝ (ΖΗΜΙΩΝ & ΖΩΗΣ)	360.110.211	76.313.899	436.424.110

Αντίστοιχα στον πίνακα 5 καταγράφεται αναλυτικά η παραγωγή ασφαλίστρων από αντασφαλίσεις, Ελληνικών και Αλλοδαπών Επιχειρήσεων έτους 1995:

ΠΙΝ. 5: ΣΥΝΟΛΙΚΗ ΕΓΧΩΡΙΑ ΠΑΡΑΓΩΓΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΩΝ ΑΠΟ ΑΝΤΑΣΦΑΛΙΣΕΙΣ ΕΤΟΥΣ 1995				
(ΠΟΣΑ ΣΕ ΧΙΛΙΑΔΕΣ ΔΡΑΧΜΕΣ)				
A/A	ΚΛΑΔΟΙ	ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΑ ΑΠΟ ΑΝΤΑΣΦΑΛΙΣΕΙΣ		ΣΥΝΟΛΟ
	ΕΛΛΗΝΙΚΕΣ ΕΤ/ΕΣ	ΑΛΛΟΔΑΠΕΣ ΕΤ/ΕΣ		
A.	ΑΣΦΑΛΙΣΕΙΣ ΚΑΤΑ ΖΗΜΙΩΝ			
1. (10)	ΑΤΥΧΗΜΑΤΑ	2.563.126	100.876	2.664.002
2. (11)	ΑΣΘΕΝΕΙΕΣ	564	0	564
3. (12)	ΧΕΡΣΑΙΑ ΟΧΗΜΑΤΑ (πλην σιδηροδρομικών)	133.809	71.889	205.698
4. (13)	ΣΙΔΗΡΟΔΡΟΜΙΚΑ ΟΧΗΜΑΤΑ	0	0	0
5. (14)	ΑΕΡΟΣΚΑΦΗ	1.138	0	1.138
6. (15)	ΠΛΟΙΑ	605.843	62.837	668.680
7. (16)	ΜΕΤΑΦΕΡΟΜΕΝΑ ΕΜΠΟΡΕΥΜΑΤΑ	376.524	226.780	603.304
8. (17)	ΠΥΡΚΑΓΙΑ & ΣΤΟΙΧΕΙΑ ΤΗΣ ΦΥΣΕΩΣ	1.860.991	1.202.160	3.063.151
9. (18)	ΛΟΙΠΕΣ ΖΗΜΙΕΣ ΑΓΑΘΩΝ	485.913	184.992	670.905
10. (19)	ΑΣΤΙΚΗ ΕΥΘΥΝΗ ΑΠΟ ΧΕΡΣΑΙΑ ΟΧΗΜΑΤΑ	593.348	268.740	862.088
11. (20)	ΑΣΤΙΚΗ ΕΥΘΥΝΗ ΑΠΟ ΑΕΡΟΣΚΑΦΗ	0	0	0
12. (21)	ΑΣΤΙΚΗ ΕΥΘΥΝΗ ΠΛΟΙΩΝ	4.207	668	4.875
13. (22)	ΓΕΝΙΚΗ ΑΣΤΙΚΗ ΕΥΘΥΝΗ	79.748	54.422	134.170
14. (23)	ΠΙΣΤΩΣΕΙΣ	0	0	0
15. (24)	ΕΓΓΥΗΣΕΙΣ	458	0	458
16. (25)	ΔΙΑΦΟΡΕΣ ΧΡΗΜΑΤΙΚΕΣ ΑΠΩΛΕΙΕΣ	107.844	89.961	197.805
17. (26)	ΝΟΜΙΚΗ ΠΡΟΣΤΑΣΙΑ	0	4.239	4.239
18. (27)	ΒΟΗΘΕΙΑ	110.064	92.184	202.248
	ΣΥΝΟΛΟ ΑΣΦΑΛΙΣΕΩΝ ΚΑΤΑ ΖΗΜΙΩΝ	6.923.577	2.359.748	9.283.325
	Β. ΑΣΦΑΛΙΣΕΙΣ ΖΩΗΣ			
1. (00)	ΚΛΑΔΟΣ ΖΩΗΣ	132.712	0	132.712
2. (02)	ΚΛΑΔΟΣ ΓΑΜΟΥ ΚΑΙ ΓΕΝΝΗΣΕΩΣ	0	0	0
3. (05)	ΚΛΑΔΟΣ ΑΣΦΑΛΙΣΗΣ ΖΩΗΣ ΣΥΝΔ. ΜΕ ΕΠΕΝΔΥΣΕΙΣ	0	0	0
4. (01)	ΚΛΑΔΟΣ ΚΕΦΑΛΑΙΟΠΟΙΗΣΗΣ	0	0	0
5. (04)	ΚΛ/Σ ΔΙΑΧΕΙΡΙΣΗΣ ΟΜ/ΚΩΝ ΣΥΝΤΑΞΙΟΔΟΤΙΚΩΝ ΤΑΜΕΙΩΝ	0	0	0
6 (03)	ΚΛ/Σ ΠΑΡΟΜΟΙΩΝ ΕΡ/ΩΝ ΜΕ ΤΗΝ ΚΟΙΝΩΝΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΗ	0	0	0
	ΣΥΝΟΛΟ ΑΣΦΑΛΙΣΕΩΝ ΖΩΗΣ	132.712	0	132.712
	ΓΕΝΙΚΟ ΣΥΝΟΛΟ ΑΣΦΑΛΙΣΕΩΝ (ΖΗΜΙΩΝ & ΖΩΗΣ)	7.056.289	2.359.748	9.416.037

Η ανάλυση της ποσοστιαίας συμμετοχής κάθε κλάδου στο σύνολο της παραγωγής ασφαλίστρων, καταγράφεται στον πίνακα 6:

ΠΙΝ. 6: ΣΥΝΟΛΙΚΗ ΕΓΧΩΡΙΑ ΠΑΡΑΓΩΓΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΩΝ ΚΑΤΑ ΚΛΑΔΟ ΕΤΟΥΣ 1995					
(ΠΟΣΑ ΣΕ ΧΙΛΙΑΔΕΣ ΔΡΑΧΜΕΣ)					
A/A	ΚΛΑΔΟΙ	ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΑ ΑΠΟ	%	ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΑ ΑΠΟ	%
			ΕΠΙ ΤΟΥ	ΑΝΤΑΣΦΑΛΙΣΕΙΣ	ΕΠΙ ΤΟΥ
		ΠΡΩΤΑΣΦΑΛΙΣΕΙΣ	ΣΥΝΟΛΟΥ	(ΑΝΑΛΗΨΕΙΣ)	ΣΥΝΟΛΟΥ
Α, ΑΣΦΑΛΙΣΕΙΣ ΚΑΤΑ ΖΗΜΙΩΝ					
1. (10)	ΑΤΥΧΗΜΑΤΑ	9.807.220	2,25	2.664.002	28,29
2. (11)	ΑΣΘΕΝΕΙΕΣ	1.437.261	0,33	564	0,01
3. (12)	ΧΕΡΣΑΙΑ ΟΧΗΜΑΤΑ (πλην σιδηροδρομικών)	20.401.797	4,67	205.698	2,18
4. (13)	ΣΙΔΗΡΟΔΡΟΜΙΚΑ ΟΧΗΜΑΤΑ	0	0	0	0
5. (14)	ΑΕΡΟΣΚΑΦΗ	2.045.295	0,47	1.138	0,01
6. (15)	ΠΛΟΙΑ	3.689.473	0,85	668.680	7,1
7. (16)	ΜΕΤΑΦΕΡΟΜΕΝΑ ΕΜΠΟΡΕΥΜΑΤΑ	10.117.900	2,32	603.304	6,41
8. (17)	ΠΥΡΚΑΓΙΑ & ΣΤΟΙΧΕΙΑ ΤΗΣ ΦΥΣΕΩΣ	38.190.046	8,75	3.063.151	32,53
9. (18)	ΛΟΙΠΕΣ ΖΗΜΙΕΣ ΑΓΑΘΩΝ	11.211.411	2,57	670.905	7,13
10. (19)	ΑΣΤΙΚΗ ΕΥΘΥΝΗ ΑΠΟ ΧΕΡΣΑΙΑ ΟΧΗΜΑΤΑ	114.534.992	26,24	862.088	9,16
11. (20)	ΑΣΤΙΚΗ ΕΥΘΥΝΗ ΑΠΟ ΑΕΡΟΣΚΑΦΗ	64.353	0,01	0	0
12. (21)	ΑΣΤΙΚΗ ΕΥΘΥΝΗ ΠΛΟΙΩΝ	669.350	0,15	4.875	0,05
13. (22)	ΓΕΝΙΚΗ ΑΣΤΙΚΗ ΕΥΘΥΝΗ	3.453.125	0,79	134.170	1,42
14. (23)	ΠΙΣΤΩΣΕΙΣ	15.881	0,004	0	0
15. (24)	ΕΓΓΥΗΣΕΙΣ	731.750	0,17	458	0,005
16. (25)	ΔΙΑΦΟΡΕΣ ΧΡΗΜΑΤΙΚΕΣ ΑΠΩΛΕΙΕΣ	2.083.761	0,48	197.805	2,1
17. (26)	ΝΟΜΙΚΗ ΠΡΟΣΤΑΣΙΑ	2.325.894	0,53	4.239	0,05
18. (27)	ΒΟΗΘΕΙΑ	2.452.174	0,56	202.248	2,15
ΣΥΝΟΛΟ ΑΣΦΑΛΙΣΕΩΝ ΚΑΤΑ ΖΗΜΙΩΝ		223.231.683	51,15	9.283.325	98,59

A/A	ΚΛΑΔΟΙ	ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΑ ΑΠΟ	%	ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΑ ΑΠΟ	%
			ΕΠΙ ΤΟΥ		ΕΠΙ ΤΟΥ
			ΣΥΝΟΛΟΥ		ΣΥΝΟΛΟΥ
		ΠΡΩΤΑΣΦΑΛΙΣΕΙΣ		ΑΝΤΑΣΦΑΛΙΣΕΙΣ	
Β. ΑΣΦΑΛΙΣΕΙΣ ΖΩΗΣ					
1. (00)	ΚΛΑΔΟΣ ΖΩΗΣ	192.424.813	44,09	132.712	1,41
2. (02)	ΚΛΑΔΟΣ ΓΑΜΟΥ ΚΑΙ ΓΕΝΝΗΣΕΩΣ	0	0	0	0
3. (05)	ΚΛΑΔΟΣ ΑΣΦΑΛΙΣΗΣ ΖΩΗΣ ΣΥΝΔ. ΜΕ ΕΠΕΝΔΥΣΕΙΣ	8.836.344	2,02	0	0
4. (01)	ΚΛΑΔΟΣ ΚΕΦΑΛΑΙΟΠΟΙΗΣΗΣ	236.071	0,05	0	0
5. (04)	ΚΛΑΔΟΣ ΔΙΑΧΕΙΡΙΣΗΣ ΟΜΑΔΙΚΩΝ ΣΥΝΤΑΞΙΟΔΟΤΙΚΩΝ ΤΑΜΕΙΩΝ	11.257.855	2,58	0	0
6. (03)	ΚΛΑΔΟΣ ΠΑΡΟΜΟΙΩΝ ΕΡΓΑΣΙΩΝ ΜΕ ΤΗΝ ΚΟΙΝΩΝΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΗ	437.344	0,1	0	0
	ΣΥΝΟΛΟ ΑΣΦΑΛΙΣΕΩΝ ΖΩΗΣ	213.192.427	48,85	132.712	1,41
	ΓΕΝΙΚΟ ΣΥΝΟΛΟ ΑΣΦΑΛΙΣΕΩΝ (ΖΗΜΙΩΝ & ΖΩΗΣ)	436.424.110	100	9.416.037	100

Παρατηρούμε ότι ο κλάδος 1. (00) Ζωής συγκεντρώνει το μεγαλύτερο ποσοστό ασφαλίστρων από πρωτασφαλίσεις (44,09% επί του συνόλου) και ακολουθούν οι κλάδοι 10.(19) Αστικής Ευθύνης από Χερσαία Οχήματα (26,24%) και 8.(17) Πυρκαγιά και Στοιχεία της Φύσης (8,75%).

Ο πίνακας 7 που ακολουθεί καταγράφει το ποσοστό αύξησης της παραγωγής ασφαλίστρων από πρωτασφαλίσεις των κλάδων, σε σύγκριση με το 1994.

ΠΙΝ. 7: (1994 - 1995) ΕΤΗΣΙΑ ΜΕΤΑΒΟΛΗ ΠΑΡΑΓΩΓΗΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΩΝ ΚΑΤΑ ΚΛΑΔΟ			
(ΠΟΣΑ ΣΕ ΧΙΛΙΑΔΕΣ ΔΡΑΧΜΕΣ)			
ΚΛΑΔΟΙ	ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΑ ΑΠΟ ΠΡΩΤΑΣΦΑΛΙΣΕΙΣ		994-1995
	1995	1994	ΕΤΗΣΙΑ
			ΜΕΤΑΒΟΛΗ
Α. ΑΣΦΑΛΙΣΕΙΣ ΚΑΤΑ ΖΗΜΙΩΝ			
ΠΥΡΚΑΓΙΑΣ & ΣΤΟΙΧΕΙΩΝ ΤΗΣ ΦΥΣΕΩΣ	38.190.046	36.267.703	5,3
ΑΥΤΟΚΙΝΗΤΩΝ	134.936.789	118.226.601	14,13
ΜΕΤΑΦΕΡΟΜΕΝΩΝ ΕΜΠΟΡΕΥΜΑΤΩΝ	10.117.900	8.859.382	14,21
ΑΤΥΧΗΜΑΤΩΝ	11.244.481	9.931.660	13,22
ΠΛΟΙΩΝ & ΑΕΡΟΣΚΑΦΩΝ	6.468.471	5.783.996	11,83
ΓΕΝΙΚΗΣ ΑΣΤΙΚΗΣ ΕΥΘΥΝΗΣ	3.453.125	2.980.370	15,86
ΠΙΣΤΩΣΕΩΝ - ΕΓΓΥΗΣΕΩΝ	747.631	374.489	99,64
ΝΟΜΙΚΗΣ ΠΡΟΣΤΑΣΙΑΣ	2.325.894	2.293.567	1,41
ΒΟΗΘΕΙΑΣ	2.452.174	2.317.178	5,83
ΛΟΙΠΟΙ ΚΛΑΔΟΙ ΖΗΜΙΩΝ	13.295.172	9.334.054	42,44
ΣΥΝΟΛΟ ΑΣΦΑΛΙΣΕΩΝ ΚΑΤΑ ΖΗΜΙΩΝ	223.231.683	196.369.000	13,68
Β. ΑΣΦΑΛΙΣΕΙΣ ΖΩΗΣ			
ΚΛΑΔΟΙ ΖΩΗΣ	213.192.427	190.078.000	12,16
ΣΥΝΟΛΟ ΑΣΦΑΛΙΣΕΩΝ ΖΩΗΣ	213.192.427	190.078.000	12,16
ΓΕΝΙΚΟ ΣΥΝΟΛΟ ΑΣΦΑΛΙΣΕΩΝ (ΖΗΜΙΩΝ & ΖΩΗΣ)	436.424.110	386.447.000	12,93

Το ποσοστό αύξησης του συνόλου των κλάδων φθάνει το 12,93%, όπως φαίνεται στον πίνακα 7, ενώ το αντίστοιχο ποσοστό των κλάδων Ζωής ήταν 12,16% και των κλάδων Ζημιών 13,68%.

Ακολουθούν πίνακες που παρουσιάζουν την παραγωγή ασφαλίστρων των Ασφαλιστικών Επιχειρήσεων κατά κλάδο-ασφάλισης, έτσι όπως προκύπτουν μετά την επεξεργασία των στοιχείων των απαντήσεων των Εταιριών - μελών της Ενώσεως, από το τμήμα Μελετών - Στατιστικής της Ενώσεως.

ΣΤΟΙΧΕΙΑ ΠΑΡΑΓΩΓΗΣ ΕΤΟΥΣ 1995	
Α. ΕΛΛΗΝΙΚΕΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΕΣ ΕΤΑΙΡΙΕΣ	
Α. ΑΣΦΑΛΙΣΕΙΣ ΚΑΤΑ ΖΗΜΙΩΝ	
Α/Α ΕΤΑΙΡΙΑ	1. (10) ΑΤΥΧΗΜΑΤΑ
	ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΑ ΑΠΟ
	ΠΡΩΤΑΣΦΑΛΙΣΕΙΣ ΑΝΤΑΣΦΑΛΙΣΕΙΣ
	Πρώτη εταιρία μεταξύ όλων των ελληνικών ασφαλιστικών εταιριών στις ασφαλίσσεις Ζημιών - κλάδος ατυχημάτων ήταν το 1995 η ΑΓΡΟΤΙΚΗ ΑΕΓΑ, που στοχεύει τα 20 δις. στη νέα χρονιά 1997 και είναι η πρώτη σε κέρδη στον τομέα της. Η ΑΓΡΟΤΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ είναι ΑΝΩΝΥΜΗ ΕΛΛΗΝΙΚΗ ΕΤΑΙΡΙΑ ΓΕΝΙΚΩΝ ΑΣΦΑΛΙΣΕΩΝ. • Ιδρύθηκε το 1980, με κύριο μέτοχο την ΑΓΡΟΤΙΚΗ ΤΡΑΠΕΖΑ ΤΗΣ ΕΛΛΑΔΟΣ, και με μικρό ποσοστό, ΑΓΡΟΤΙΚΕΣ ΣΥΝΕΤΑΙΡΙΣΤΙΚΕΣ ΟΡΓΑΝΩΣΕΙΣ κάθε βαθμού. Μεγάλο μέρος των εργασιών της είναι η συνέχεια της ασφαλιστικής δραστηριότητας που είχε αναπτύξει η ΑΓΡΟΤΙΚΗ ΤΡΑΠΕΖΑ. Την αρχή αποτέλεσε ο κλάδος Φωτιάς το 1932 και ακολούθησε 3 χρόνια αργότερα ο κλάδος Μεταφορών. Το 1936 η ΑΓΡΟΤΙΚΗ ΤΡΑΠΕΖΑ πήρε τη διαχείριση του Ταμείου Γεωργικών Ασφαλίσεων. Το 1946 ξεκίνησε η λειτουργία του κλάδου Αλιευτικών Σκαφών και το 1953 η λειτουργία του κλάδου Ατυχημάτων. Το 1954 η ΑΤΕ απορρόφησε το Ταμείο Γεωργικών Ασφαλίσεων κι έτσι άρχισε να ασκεί η ίδια τους κλάδους Χαλαζιού και Κτηνασφαλίσεων. Στα επόμενα χρόνια προστέθηκαν και οι κλάδοι ασφαλίσεων, Γεωργικών Μηχανημάτων, Αυτοκινήτων και Ζωής. Σήμερα η ΑΓΡΟΤΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ, μία από τις μεγαλύτερες ασφαλιστικές εταιρίες της χώρας, με συνεχή κερδοφορία από την ίδρυσή της, συνδυάζει μοναδικά τις σύγχρονες αντιλήψεις με τις πολύτιμες εμπειρίες του παρελθόντος.

1.	ΑΓΡΟΤΙΚΗ Α.Ε.Γ.Α.	426.916.000	94.461.000
2.	ΔΙΕΘΝΗΣ ΕΝΩΣΙΣ Α.Α.Ε.	310.086.132	0
3.	ΦΟΙΝΙΞ - Γ.Α.Ε. Α.Ε.	254.882.360	0
4.	ΠΑΝΕΛΛΗΝΙΟΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ Α.Ε.	249.229.990	143.826
5.	ΜΑΓΔΕΜΒΟΥΡΓΕΡ ΕΛΛΑΣ	221.237.750	0
6.	ΑΜΥΝΑ Α.Ε.Γ.Α.	217.751.182	0
7.	NORDSTERN COLONIA HELLAS Α.Ε.Γ.Α.	211.209.429	0
8.	ΙΝΤΕΡΣΑΛΟΝΙΚΑ Α.Α.Ε. ΖΗΜΙΩΝ	208.759.690	1.097.450
9.	ΑΣΠΙΣ - ΠΡΟΝΟΙΑ Α.Ε.Α.Ζ.	208.659.653	119.295.062
10.	ΕΛΛΗΝΟΒΡΕΤΑΝΝΙΚΗ ΖΗΜΙΩΝ	199.911.556	1.202.604
11.	ΣΥΝΕΤΑΙΡΙΣΤΙΚΗ Α.Ε.Ε.Γ.Α.	192.041.082	0
12.	ΑΣΤΗΡ Α.Α.Ε.	191.008.304	0
13.	ΙΝΤΕΡΑΜΕΡΙΚΑΝ ΖΗΜΙΩΝ	190.529.831	0
14.	ΠΑΝΕΛΛΑΔΙΚΗ Α.Ε.Γ.Α.	180.972.074	162.718
15.	ΕΥΡΩΓΚΡΟΥΠ Α.Ε.	162.097.786	111.180
16.	ΕΘΝΙΚΗ Α.Ε.Ε.Γ.Α.	145.740.833	2.302.772.116
17.	ΑΡΓΟΝΑΥΤΙΚΗ Α.Ε.Γ.Α.	131.322.115	0
18.	ΕΜΠΟΡΙΚΗ Α.Α.Ε.	129.939.427	2.645.215
19.	ΑΓΦ - ΚΟΣΜΟΣ Α.Ε.Γ.Α.	127.233.997	102.599
20.	ΕΥΡΩΣΤΑΡ Ε.Α.Ε.Α.Ζ.	115.506.417	0
21.	INTERNATIONAL HELLAS	97.418.050	124.113
22.	ΑΣΦ. Γ. ΣΙΔΕΡΗΣ Α.Ε.Γ.Α.	95.952.567	0

23.	ΕΣΤΙΑ. Α.Α.Α.Ε.	95.199.756	0
24.	ΜΕΤΡΟΛΙΦΕ Α.Ε.Γ.Α.	89.635.916	74.823
25.	ΕΛΒΕΤΙΑ Α.Ε.Γ.Α.	82.425.279	0
26.	ΣΤΑΝΤΑΡ ΕΛΛΑΣ	82.027.037	0
27.	LE MANS ASSURANCES Α.Ε.Γ.Α.	80.358.082	0
28.	GENERAL UNION Α.Ε.Ε.Γ.Α.	77.932.854	0
29.	GENERALI HELLAS	74.087.657	0
30.	ΥΔΡΟΓΕΙΟΣ Α.Α.Α.Ε.	64.772.112	0
31.	ΑΣΠΙΣ - ΠΡΟΝΟΙΑ Α.Ε.Γ.Α.	61.750.060	160.387
32.	ΟΛΥΜΠΙΑΚΗ - VICTORIA Α.Α.Ε. ΖΗΜΙΩΝ	59.712.685	0
33.	ΠΡΟΣΤΑΣΙΑ Α.Α.Ε.	57.934.630	0
34.	ΟΡΙΖΩΝ Α.Ε.Γ.Α.	56.630.114	0
35.	ΕΛΛΑΣ Α.Ε.Α.	55.790.878	1.635.406
36.	ΗΝΙΟΧΟΣ Α.Ε.Α.Ζ.	53.266.111	0
37.	INTRUST Α.Ε.Γ.Α.	49.268.434	0
38.	ΑΚΜΗ ΖΗΜΙΩΝ	47.629.140	0
39.	ΑΠΟΛΛΩΝ Α.Ε.Γ.Α.	46.421.429	0
40.	SUN ALLIANCE INS. (HELLAS) S.A.	43.494.595	33.085.564
41.	ΓΚΟΤΑΕΡ ΕΛΛΑΣ	41.096.389	0
42.	ΙΝΤΕΡΑΜΕΡΙΚΑΝ ΒΟΗΘΕΙΑΣ	36.398.975	564.332
43.	PERSONAL INS. Α.Ε.Γ.Α.	35.946.201	0
44.	ALLIANZ Α.Ε.Γ.Α.	35.052.475	247.263
45.	EXPRESS Α.Ε.Γ.Α.	33.356.079	0
46.	ΕΥΡΩΠΑΪΚΗ ΠΙΣΤΗ Α.Ε.Γ.Α.	31.943.411	0
47.	ΕΥΡΩΠΗ Α.Ε.Γ.Α.	26.601.180	0
48.	ΠΕΙΡΑΪΚΗ Α.Ε.Γ.Α.	16.973.081	0
49.	ΕΥΡΩΠΑΪΚΗ ΕΝΩΣΙΣ Α.Ε.Ε.Γ.Α.	15.880.587	0
50.	ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΗ Α.Ε.Γ.Α.	13.392.919	0
51.	ΠΟΣΕΙΔΩΝ Α.Ε.Α.Ε.	10.370.697	67.014
52.	ΕΘΝΙΚΟΝ ΙΔΡΥΜΑ ΑΣΦΑΛΕΙΩΝ	10.351.250	0
53.	GENERAL TRUST Α.Ε.Γ.Α.	8.489.862	0
54.	INTERLIFE Α.Ε.Γ.Α.	7.049.831	15.890
55.	ΘΕΜΙΣ Α.Ε.Γ.Α.	5.765.445	0
56.	ΕΓΝΑΤΙΑ Α.Α.Ε.	5.010.809	15.890
57.	ΜΕΣΟΓΕΙΟΣ ΖΗΜΙΩΝ	4.977.786	0
58.	ΑΛΦΑ Α. Α.Ε.	4.222.948	52.350
59.	ΔΥΝΑΜΙΣ Α.Ε.Γ.Α.	2.405.113	2.250.357
60.	ΓΑΛΑΣΙΑΣ Α.Ε.Γ.Α.	2.302.806	0
61.	ΠΗΓΑΣΟΣ Α.Α.Ε.	1.669.038	2.592.082
62.	ΑΤΛΑΝΤΙΚΗ ΕΝΩΣΗ Α.Ε.Γ.Α.	1.646.235	0
63.	ΕΤΕΒΑ Α.Ε.Γ.Α.	1.092.818	0
64.	ΙΜΠΕΡΙΑΛ ΕΛΛΑΣ Α.Ε.Γ.Α.	780.149	42.614
65.	ΚΥΚΛΑΔΙΚΗ	299.944	0
66.	ΕΙΚΟΣΤΟΣ ΑΙΩΝ Α.Ε.Γ.Α.	257.060	0
67.	ΠΡΟΠΟΝΤΙΣ - ΜΕΡΙΜΝΑ	36.952	204.112
68.	Γ.Η. ΣΚΟΥΡΤΗΣ Α.Ε.Γ.Α.	18.787	0
	ΣΥΝΟΛΟ	5.800.131.821	2.563.125.967

ΣΤΟΙΧΕΙΑ ΠΑΡΑΓΩΓΗΣ ΕΤΟΥΣ 1995			
Β. ΑΛΛΟΔΑΠΕΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΕΣ ΕΤΑΙΡΙΕΣ			
Α. ΑΣΦΑΛΙΣΕΙΣ ΚΑΤΑ ΖΗΜΙΩΝ			
Α/Α	ΕΤΑΙΡΙΑ	1. (10) ΑΤΥΧΗΜΑΤΑ	
		ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΑ ΑΠΟ	
		ΠΡΩΤΑΣΦΑΛΙΣΕΙΣ	ΑΝΤΑΣΦΑΛΙΣΕΙΣ
1.	A.L.I.C.O.	3.526.107.752	0
2.	IMPERIO INS.COMP. S.A.	181.347.483	2.300
3.	NATIONAL UNION	52.519.689	8.828.333
4.	CIGNA INS. CO OF EUROPE	49.773.753	57.713.241
5.	HAMBURG - MANHEIMER	43.755.350	0
6.	COMMERCIAL UNION ASS. CO.	42.063.137	189.466
7.	GENERAL ACCIDENT	34.012.947	0
8.	ZURICH INS. CO.	27.943.517	0
9.	GUARDIAN ROYAL EXCHANGE ASS.	14.104.765	438.210
10.	ASSITALIA	10.000.694	1.412.370
11.	ASSOCIATION OF LLOYD'S UNDERWRITERS	9.992.592	0
12.	ECCLESIASTICAL INS. OFF. P.L.C.	5.184.068	650.048
13.	NATIONALE - NEDERLANDEN SCHAD.	3.898.614	0
14.	ROYAL INTERNAT. INS. HOLDINGS	1.949.144	0
15.	GERLING - KONZERN ALLGEMEINE	1.700.000	16.158.928
16.	CAMAT	990.590	211.868

Α/Α	ΕΤΑΙΡΙΑ	1. (10) ΑΤΥΧΗΜΑΤΑ	
		ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΑ ΑΠΟ	
		ΠΡΩΤΑΣΦΑΛΙΣΕΙΣ	ΑΝΤΑΣΦΑΛΙΣΕΙΣ
17.	AVON INSURANCE PLC	742.739	0
18.	ROYAL INSURANCE PLC	593.700	96.682
19.	TOKIO MARINE & FIRE (U.K.)	168.830	0
20.	TAISHO MARINE & FIRE (EUROPE)	117.684	13.230.021
21.	BRITISH & FOREIGN MARINE INS.	76.820	478.604
22.	BLACK SEA & BALTIC	42.347	0
23.	MALAYAN INS. CO.	28.618	1.465.879
24.	RHONE MEDITERRANEE	-498	0
25.	LA SUISSE S.A.	-1.348	0
26.	PRESERBATRICE FONCIERE	-11.123	0
27.	PEARL ASS. P.L.C.	-14.343	0
	ΣΥΝΟΛΟ	4.007.087.521	100.875.950

ΣΤΟΙΧΕΙΑ ΠΑΡΑΓΩΓΗΣ ΕΤΟΥΣ 1995			
Α. ΕΛΛΗΝΙΚΕΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΕΣ ΕΤΑΙΡΙΕΣ			
Α. ΑΣΦΑΛΙΣΕΙΣ ΚΑΤΑ ΖΗΜΙΩΝ			
Α/Α	ΕΤΑΙΡΙΑ	2. (11) ΑΣΘΕΝΕΙΕΣ	
		ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΑ ΑΠΟ	
		ΠΡΩΤ/ΛΙΣΕΙΣ	ΑΝΤ/ΛΙΣΕΙΣ
1.	ΣΥΝΕΤΑΙΡΙΣΤΙΚΗ Α.Ε.Ε.Γ.Α.	770.320.097	0
2.	ΙΟΝΙΚΗ Α.Ε.Γ.Α.	172.0384.610	0
3.	ΦΟΙΝΙΞ - Γ.Α.Ε. Α.Ε.	158.250.413	0
4.	ΕΜΠΟΡΙΚΗ Α.Α.Ε.	87.182.728	0
5.	INTERNATIONAL HELLAS	60.945.614	0
6.	ΙΝΤΕΡΑΜΕΡΙΚΑΝ ΒΟΗΘΕΙΑΣ	35.812.523	564.332
7.	GENERALI HELLAS	35.757.067	0
8.	ΟΛΥΜΠΙΑΚΗ - VICTORIA Α.Α.Ε. ΖΗΜΙΩΝ	25.939.763	0
9.	ΙΝΤΕΡΑΜΕΡΙΚΑΝ ΖΗΜΙΩΝ	23.655.769	0
10.	ΕΘΝΙΚΗ Α.Ε.Ε.Γ.Α.	22.856.649	0
11.	ΕΥΡΩΠΑΪΚΗ ΕΝΩΣΙΣ Α.Ε.Ε.Γ.Α.	15.991.713	0
12.	PERSONAL INS. Α.Ε.Γ.Α.	7.894.361	0
13.	ΕΥΡΩΣΤΑΡ Ε.Α.Ε.Α.Ζ.	4.574.635	0
14.	ΜΕΤΡΟΛΙΦΕ Α.Ε.Γ.Α.	3.261.280	0
15.	ΑΣΠΙΣ - ΠΡΟΝΟΙΑ Α.Ε.Γ.Α.	2.430.968	0
16.	ΠΡΟΣΤΑΣΙΑ Α.Α.Ε.	2.412.730	0
17.	ΜΕΣΟΓΕΙΟΣ ΖΗΜΙΩΝ	1.556.357	0
18.	INTERLIFE Α.Ε.Γ.Α.	1.367.736	0
19.	ΟΡΙΖΩΝ Α.Ε.Γ.Α.	1.162.706	0
20.	ΑΤΛΑΝΤΙΚΗ ΕΝΩΣΗ Α.Ε.Γ.Α.	15.800	0
	ΣΥΝΟΛΟ	1.433.427.370	564.332

ΣΤΟΙΧΕΙΑ ΠΑΡΑΓΩΓΗΣ ΕΤΟΥΣ 1995			
Β. ΑΛΛΟΔΑΠΕΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΕΣ ΕΤΑΙΡΙΕΣ			
Α. ΑΣΦΑΛΙΣΕΙΣ ΚΑΤΑ ΖΗΜΙΩΝ			
Α/Α	ΕΤΑΙΡΙΑ	2. (11) ΑΣΘΕΝΕΙΕΣ	
		ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΑ ΑΠΟ	
		ΠΡΩΤ/ΛΙΣΕΙΣ	ΑΝΤ/ΛΙΣΕΙΣ
1.	BLACK SEA & BALTIC	3.833.947	0
	ΣΥΝΟΛΟ	3.833.947	0

ΣΤΟΙΧΕΙΑ ΠΑΡΑΓΩΓΗΣ ΕΤΟΥΣ 1995			
Α. ΕΛΛΗΝΙΚΕΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΕΣ ΕΤΑΙΡΙΕΣ			
Α. ΑΣΦΑΛΙΣΕΙΣ ΚΑΤΑ ΖΗΜΙΩΝ			
Α/Α	ΕΤΑΙΡΙΑ	3. (12) ΧΕΡΣΑΙΑ ΟΧΗΜΑΤΑ	
		ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΑ ΑΠΟ	
		ΠΡΩΤ/ΛΙΣΕΙΣ	ΑΝΤ/ΛΙΣΕΙΣ
1.	ΕΘΝΙΚΗ Α.Ε.Ε.Γ.Α.	3.739.092.773	980.524
2.	ΙΝΤΕΡΑΜΕΡΙΚΑΝ ΖΗΜΙΩΝ	2.089.910.762	0
3.	ΑΓΦ - ΚΟΣΜΟΣ Α.Ε.Γ.Α.	1.973.592.130	0
4.	ΦΟΙΝΙΞ - Γ.Α.Ε. Α.Ε.	1.577.037.640	20.774.548
5.	ΑΣΤΗΡ Α.Α.Ε.	1.063.383.226	26.997.026
6.	NORDSTERN COLONIA HELLAS Α.Ε.Γ.Α.	966.834.234	1.201.742
7.	ΑΓΡΟΤΙΚΗ Α.Ε.Γ.Α.	961.649.000	9.002.000
8.	ΑΣΦ. Γ. ΣΙΔΕΡΗΣ Α.Ε.Γ.Α.	552.899.941	0
9.	ΕΥΡΩΠΑΪΚΗ ΠΙΣΤΗ Α.Ε.Γ.Α.	479.155.381	0
10.	ΜΑΓΔΕΜΒΟΥΡΓΕΡ ΕΛΛΑΣ	367.426.062	0

11.	ΕΛΒΕΤΙΑ Α.Ε.Γ.Α.	334.535.447	0
12.	ΔΙΕΘΝΗΣ ΕΝΩΣΙΣ Α.Α.Ε.	315.518.799	0
13.	ALLIANZ Α.Ε.Γ.Α.	314.006.099	0
14.	ΑΤΛΑΝΤΙΚΗ ΕΝΩΣΗ Α.Ε.Γ.Α.	303.341.505	0
15.	Γ.Η. ΣΚΟΥΡΤΗΣ Α.Ε.Γ.Α.	283.695.096	0
16.	ΜΕΤΡΟΛΙΦΕ Α.Ε.Γ.Α.	261.942.599	0
17.	ΕΛΛΗΝΟΒΡΕΤΑΝΝΙΚΗ ΖΗΜΙΩΝ	244.147.986	0
18.	ΠΑΝΕΛΛΗΝΙΟΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ Α.Ε.	241.229.927	1.456.649
19.	ΕΛΛΑΣ Α.Ε.Α.	223.083.531	0
20.	ΕΜΠΟΡΙΚΗ Α.Α.Ε.	220.623.644	0
21.	SUN ALLIANCE INS. (HELLAS) S.A.	202.918.186	44.063.416
22.	ΠΡΟΣΤΑΣΙΑ Α.Α.Ε.	189.029.273	0
23.	ΜΕΣΟΓΕΙΟΣ ΖΗΜΙΩΝ	173.135.660	0
24.	GENERALI HELLAS	170.255.728	0
25.	ΕΣΤΙΑ. Α.Α.Α.Ε.	162.984.251	0
26.	INTERNATIONAL HELLAS	153.778.994	489.125
27.	ΗΝΙΟΧΟΣ Α.Ε.Α.Ζ.	121.253.392	0
28.	LE MANS ASSURANCES Α.Ε.Γ.Α.	98.095.134	7.237.168
29.	PERSONAL INS. Α.Ε.Γ.Α.	96.393.744	0
30.	ΣΤΑΝΤΑΡ ΕΛΛΑΣ	92.314.043	0
31.	ΑΡΓΟΝΑΥΤΙΚΗ Α.Ε.Γ.Α.	79.689.124	0
32.	ΓΚΟΤΑΕΡ ΕΛΛΑΣ	79.073.841	0
33.	ΟΛΥΜΠΙΑΚΗ - VICTORIA Α.Α.Ε. ΖΗΜΙΩΝ	77.765.533	0
34.	ΔΥΝΑΜΙΣ Α.Ε.Γ.Α.	75.463.726	1.737.410
35.	ΕΥΡΩΠΗ Α.Ε.Γ.Α.	71.400.135	0
36.	GENERAL UNION Α.Ε.Ε.Γ.Α.	67.455.328	0
37.	ΘΕΜΙΣ Α.Ε.Γ.Α.	67.310.908	0
38.	ΙΝΤΕΡΣΑΛΟΝΙΚΑ Α.Α.Ε. ΖΗΜΙΩΝ	65.489.831	0
39.	ΟΡΙΖΩΝ Α.Ε.Γ.Α.	65.102.835	0
40.	ΕΘΝΙΚΟΝ ΙΔΡΥΜΑ ΑΣΦΑΛΕΙΩΝ	63.928.149	0
41.	ΕΥΡΩΣΤΑΡ Ε.Α.Ε.Α.Ζ.	62.364.962	0
42.	ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΗ Α.Ε.Γ.Α.	52.449.797	0
43.	ΕΙΚΟΣΤΟΣ ΑΙΩΝ Α.Ε.Γ.Α.	45.058.272	0
44.	ΥΔΡΟΓΕΙΟΣ Α.Α.Α.Ε.	43.969.187	0
45.	ΠΟΣΕΙΔΩΝ Α.Ε.Α.Ε.	33.682.017	0
46.	EXPRESS Α.Ε.Γ.Α.	20.117.825	0
47.	INTRUST Α.Ε.Γ.Α.	26.370.938	0
48.	INTERLIFE Α.Ε.Γ.Α.	26.311.515	0
49.	ΑΠΟΛΛΩΝ Α.Ε.Γ.Α.	25.261.173	0
50.	ΙΜΠΕΡΙΑΛ ΕΛΛΑΣ Α.Ε.Γ.Α.	21.919.479	503.067
51.	ΑΛΦΑ Α. Α.Ε.	20.829.663	2.460.032
52.	ΕΥΡΩΓΚΡΟΥΠ Α.Ε.	13.317.050	840.354
53.	ΓΑΛΑΣΙΑΣ Α.Ε.Γ.Α.	11.656.937	0
54.	ΑΚΜΗ ΖΗΜΙΩΝ	7.777.239	0
55.	GENERAL TRUST Α.Ε.Γ.Α.	5.604.736	0
56.	ΠΗΓΑΣΟΣ Α.Α.Ε.	714.794	16.066.190
	ΣΥΝΟΛΟ	19.113.349.181	133.809.251

ΣΤΟΙΧΕΙΑ ΠΑΡΑΓΩΓΗΣ ΕΤΟΥΣ 1995			
Α. ΕΛΛΗΝΙΚΕΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΕΣ ΕΤΑΙΡΙΕΣ			
Α. ΑΣΦΑΛΙΣΕΙΣ ΚΑΤΑ ΖΗΜΙΩΝ			
A/A	ΕΤΑΙΡΙΑ	5. (14) ΑΕΡΟΣΚΑΦΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΑ ΑΠΟ	
		ΠΡΩΤ/ΛΙΣΕΙΣ	ΑΝΤΑ/ΛΙΣΕΙΣ
1.	ΕΤΕΒΑ Α.Ε.Γ.Α.	1.583.663.349	0
2.	ΑΤΛΑΝΤΙΚΗ ΕΝΩΣΗ Α.Ε.Γ.Α.	263.928.596	1.136.028
3.	ΙΝΤΕΡΑΜΕΡΙΚΑΝ ΖΗΜΙΩΝ	153.133.832	0
4.	GENERALI HELLAS	31.302.441	0
5.	ΠΡΟΣΤΑΣΙΑ Α.Α.Ε.	9.956.680	0
6.	INTERLIFE Α.Ε.Γ.Α.	2.810.223	0
7.	ALLIANZ Α.Ε.Γ.Α.	499.720	0
8.	ΑΣΠΙΣ ΠΡΟΝΟΙΑ Α.Ε.Γ.Α.	0	2.409
	ΣΥΝΟΛΟ	2.045.294.841	1.138.437

ΣΤΟΙΧΕΙΑ ΠΑΡΑΓΩΓΗΣ ΕΤΟΥΣ 1995			
Α. ΕΛΛΗΝΙΚΕΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΕΣ ΕΤΑΙΡΙΕΣ			
Α. ΑΣΦΑΛΙΣΕΙΣ ΚΑΤΑ ΖΗΜΙΩΝ			
A/A	ΕΤΑΙΡΙΑ	6. (15) ΠΛΟΙΑ ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΑ ΑΠΟ	
		ΠΡΩΤ/ΙΣΕΙΣ	ΑΝΤ/ΛΙΣΕΙΣ



**Τριαντάφυλλος
Λουσσιμάχου**
Γενικός Διευθυντής
“ΑΣΤΗΡ”

Ο ΑΣΤΕΡΑΣ το 1995 κατέλαβε την πρώτη θέση στις ασφαλίσσεις Πλοίων μεταξύ των ελληνικών ασφαλιστικών εταιριών. Ο αριθμός των συμβολαίων ανέρχεται μαζί με τα καθαρά κέρδη, τα ίδια κεφάλαια, τα αποθέματα και τις επενδύσεις οι δείκτες των οποίων δείχνουν ότι γίνεται προσπάθεια βελτίωσης. Ο Αστέρας ανέπτυξε έντονη δραστηριότητα στις αγορές της Δυτικής Ευρώπης, της Κύπρου και των Βαλκανικών Χωρών. Δημιούργησε νέα χρηματοοικονομικά και ασφαλιστικά προϊόντα για μεγαλύτερη σιγουριά των πελατών του στα πλαίσια του Ομίλου της Εθνικής Τράπεζας.

1.	ΑΣΤΗΡ Α.Α.Ε.	947.754.701	539.706.026
2.	ΦΟΙΝΙΞ - Γ.Α.Ε. Α.Ε.	915.340.595	-110.550
3.	ΕΘΝΙΚΗ Α.Ε.Ε.Γ.Α.	417.457.726	19.496.320
4.	ΑΓΡΟΤΙΚΗ Α.Ε.Γ.Α.	243.043.000	1.915.000
5.	GENERALI HELLAS	211.188.875	10.393.440
6.	ΙΝΤΕΡΑΜΕΡΙΚΑΝ ΖΗΜΙΩΝ	71.914.173	0
7.	LE MANS ASSURANCES Α.Ε.Γ.Α.	67.321.748	5.675.023
8.	AGF - ΚΟΣΜΟΣ Α.Ε.Γ.Α.	65.740.662	3.906.678
9.	SUN ALLIANCE INS. (HELLAS) S.A.	28.512.780	17.688.218
10.	ΛΑΪΚΗ Α.Α.Ε.	23.627.348	4.634.066
11.	ΕΥΡΩΠΗ Α.Ε.Γ.Α.	19.440.214	1.144.164
12.	ΕΛΛΗΝΟΒΡΕΤΑΝΝΙΚΗ ΖΗΜΙΩΝ	14.498.547	0
13.	ΟΡΙΖΩΝ Α.Ε.Γ.Α.	13.676.679	0
14.	ALLIANZ Α.Ε.Γ.Α.	10.666.878	-174.800
15.	ΟΛΥΜΠΙΑΚΗ-VICTORIA Α.Α.Ε. ΖΗΜΙΩΝ	9.149.589	0
16.	METROLIFE Α.Ε.Γ.Α.	9.123.683	1.820.602
17.	ΑΙΓΑΙΟΝ Α.Α.Ε.	8.321.685	0
18.	ΔΙΕΘΝΗΣ ΕΝΩΣΙΣ Α.Α.Ε.	3.863.929	0
19.	ΠΡΟΣΤΑΣΙΑ Α.Α.Ε.	3.561.370	0
20.	INTERLIFE Α.Ε.Γ.Α.	111.017	0
21.	ΑΣΠΙΣ - ΠΡΟΝΟΙΑ Α.Ε.Γ.Α.	0	-251.623
	ΣΥΝΟΛΟ	3.084.315.199	605.842.564

ΣΤΟΙΧΕΙΑ ΠΑΡΑΓΩΓΗΣ ΕΤΟΥΣ 1995			
Β. ΑΛΛΟΔΑΠΕΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΕΣ ΕΤΑΙΡΙΕΣ			
Α. ΑΣΦΑΛΙΣΕΙΣ ΚΑΤΑ ΖΗΜΙΩΝ			
A/A	ΕΤΑΙΡΙΑ	6. (15) ΠΛΟΙΑ ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΑ ΑΠΟ	
	COMPANY	ΠΡΩΤ/ΛΙΣΕΙΣ	ΑΝΤ/ΛΙΣΕΙΣ
1.	COMMERCIAL UNION ASS. CO.	284.906.834	4.291.964
2.	CAMAT	228.309.914	18.570.822

3.	ASSITALIA	25.471.120	17.739.040
4.	GUARDIAN ROYAL EXCHANGE ASS.	19.224.716	6.567.515
5.	NATIONALE SUISSE	17.557.979	5.246.339
6.	IMPERIO INS.COMP. S.A.	16.366.578	1.938.719
7.	ROYAL INTERNAT. INS. HOLDINGS	11.046.764	330.916
8.	GERLING - KONZERN ALLGEMEINE	7.017.186	200.000
9.	NATIONALE - NEDERLANDEN SCHAD.	3.403.004	0
10.	GENERALI ASSICURAZIONI	15.600	0
11.	TAISHO MARINE & FIRE (EUROPE)	0	8.100.240
12.	ALLIANZ ASSURANCE CO. LTD.	0	128.274
13.	BRITISH & FOREIGN MARINE INS.	-65.414	0
14.	RHONE MEDITERRANEE	-8.096.529	-277.060
	ΣΥΝΟΛΟ	605.157.752	62.836.769

ΣΤΟΙΧΕΙΑ ΠΑΡΑΓΩΓΗΣ ΕΤΟΥΣ 1995
Α. ΕΛΛΗΝΙΚΕΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΕΣ ΕΤΑΙΡΙΕΣ
Α. ΑΣΦΑΛΙΣΕΙΣ ΚΑΤΑ ΖΗΜΙΩΝ

A/A	ΕΤΑΙΡΙΑ	7. (16) ΜΕΤΑΦΕΡΟΜΕΝΑ ΕΜΠΟΡΕΥΜΑΤΑ ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΑ ΑΠΟ	
		ΠΡΩΤ/ΛΙΣΕΙΣ	ΑΝΤ/ΛΙΣΕΙΣ
1.	ΕΘΝΙΚΗ Α.Ε.Ε.Γ.Α.	1.353.452.153	61.781.951
2.	NORDSTERN COLONIA HELLAS Α.Ε.Γ.Α.	1.037.744.150	2.438.811
3.	ΦΟΙΝΙΞ - Γ.Α.Ε. Α.Ε.	593.169.892	14.177.006
4.	ΑΓΡΟΤΙΚΗ Α.Ε.Γ.Α.	550.119.000	31.723.000
5.	ΕΜΠΟΡΙΚΗ Α.Α.Ε.	522.700.452	4.349.686
6.	ΑΣΤΗΡ Α.Α.Ε.	354.001.641	8.668.994
7.	SUN ALLIANCE INS. (HELLAS) S.A.	351.978.036	73.875.537
8.	ΕΛΛΗΝΟΒΡΕΤΑΝΝΙΚΗ ΖΗΜΙΩΝ	335.653.878	403.467
9.	ALLIANZ Α.Ε.Γ.Α.	320.135.155	44.234.996
10.	GENERALI HELLAS	268.401.760	424.815
11.	ΙΝΤΕΡΑΜΕΡΙΚΑΝ ΖΗΜΙΩΝ	218.638.406	18.971.995
12.	AGF - ΚΟΣΜΟΣ Α.Ε.Γ.Α.	166.785.194	3.530.305
13.	PERSONAL INS. Α.Ε.Γ.Α.	160.293.418	0
14.	ΟΡΙΖΩΝ Α.Ε.Γ.Α.	144.177.133	0
15.	ΕΛΒΕΤΙΑ Α.Ε.Γ.Α.	136.670.946	0
16.	ΣΥΝΕΤΑΙΡΙΣΤΙΚΗ Α.Ε.Ε.Γ.Α.	127.296.697	0
17.	GENERAL UNION Α.Ε.Ε.Γ.Α.	126.419.819	794.575
18.	ΕΥΡΩΠΗ Α.Ε.Γ.Α.	125.598.768	134.645
19.	ΛΑΪΚΗ Α.Α.Ε.	121.997.283	26.744.811
20.	ΕΥΡΩΠΑΪΚΗ ΠΙΣΤΗ Α.Ε.Γ.Α.	120.164.414	0
21.	ΑΤΛΑΝΤΙΚΗ ΕΝΩΣΗ Α.Ε.Γ.Α.	113.961.005	0
22.	ΠΑΝΕΛΛΑΔΙΚΗ Α.Ε.Γ.Α.	112.907.383	0
23.	ΕΛΛΑΣ Α.Α.Ε.	100.368.949	3.899.738
24.	ΑΣΠΙΣ - ΠΡΟΝΟΙΑ Α.Ε.Γ.Α.	91.635.893	584.613
25.	ΜΕΣΟΓΕΙΟΣ ΖΗΜΙΩΝ	90.688.803	0
26.	ΕΥΡΩΠΑΪΚΗ ΕΝΩΣΙΣ Α.Ε.Ε.Γ.Α.	88.367.683	0
27.	ΑΜΥΝΑ Α.Ε.Γ.Α.	78.151.653	0
28.	ΔΥΝΑΜΙΣ Α.Ε.Γ.Α.	76.104.096	30.660.081
29.	ΜΑΓΔΕΜΒΟΥΡΓΕΡ ΕΛΛΑΣ	74.675.148	0
30.	ΔΙΕΘΝΗΣ ΕΝΩΣΙΣ Α.Α.Ε.	74.333.359	0
31.	ΑΣΠΙΣ - ΠΡΟΝΟΙΑ Α.Ε.Α.Ζ.	73.021.281	4.236.580
32.	LE MANS ASSURANCES Α.Ε.Γ.Α.	55.891.506	0
33.	ΠΑΝΕΛΛΗΝΙΟΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ Α.Ε.	51.505.141	44.992
34.	ΕΤΕΒΑ Α.Ε.Γ.Α.	50.487.055	0
35.	INTERNATIONAL HELLAS	50.020.149	342.216
36.	ΣΤΑΝΤΑΡ ΕΛΛΑΣ	44.694.644	0
37.	ΑΣΦ. Γ. ΣΙΔΕΡΗΣ Α.Ε.Γ.Α.	40.162.834	0
38.	ΕΥΡΩΓΚΡΟΥΠ Α.Ε.	38.754.730	4.281.672
39.	ΓΚΟΤΑΕΡ ΕΛΛΑΣ	37.198.151	0
40.	ΠΗΓΑΣΟΣ Α.Α.Ε.	34.674.929	259.643
41.	ΟΛΥΜΠΙΑΚΗ - VICTORIA Α.Α.Ε. ΖΗΜΙΩΝ	33.104.471	0
42.	ΑΚΜΗ ΖΗΜΙΩΝ	32.817.472	0
43.	METROLIFE Α.Ε.Γ.Α.	28.139.815	0
44.	ΕΣΤΙΑ Α.Α.Α.Ε.	26.182.510	0
45.	ΠΡΟΣΤΑΣΙΑ Α.Α.Ε.	17.985.177	0
46.	ΕΘΝΙΚΟΝ ΙΔΡΥΜΑ ΑΣΦΑΛΕΙΩΝ	13.362.013	0
47.	EXPRESS Α.Ε.Γ.Α.	12.007.055	0
48.	ΑΠΟΛΛΩΝ Α.Ε.Γ.Α.	10.092.841	0
49.	ΑΡΓΟΝΑΥΤΙΚΗ Α.Ε.Γ.Α.	9.964.927	0
50.	ΘΕΜΙΣ Α.Ε.Γ.Α.	8.924.070	0
51.	ΕΥΡΩΣΤΑΡ Ε.Α.Ε.Α.Ζ.	8.430.325	0
52.	INTERLIFE Α.Ε.Γ.Α.	8.238.877	0

A/A	ΕΤΑΙΡΙΑ	7. (16) ΜΕΤΑΦΕΡΟΜΕΝΑ ΕΜΠΟΡΕΥΜΑΤΑ ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΑ ΑΠΟ	
		ΠΡΩΤ/ΛΙΣΕΙΣ	ΑΝΤ/ΛΙΣΕΙΣ
53.	GENERAL TRUST Α.Ε.Γ.Α.	7.865.200	379.044
54.	ΥΔΡΟΓΕΙΟΣ Α.Α.Α.Ε.	6.721.388	0
55.	ΠΟΣΕΙΔΩΝ Α.Ε.Α.Ε.	5.681.925	0
56.	ΠΕΙΡΑΪΚΗ Α.Ε.Γ.Α.	4.260.623	0
57.	ΙΝΤΕΡΣΑΛΟΝΙΚΑ Α.Α.Ε. ΖΗΜΙΩΝ	3.888.254	0
58.	ΑΙΓΑΙΟΝ Α.Α.Ε.	3.868.837	0
59.	ΕΙΚΟΣΤΟΣ ΑΙΩΝ Α.Ε.Γ.Α.	3.347.381	0
60.	INTRUST Α.Ε.Γ.Α.	2.281.602	0
61.	ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΗ Α.Ε.Γ.Α.	2.052.383	0
62.	Γ.Η. ΣΚΟΥΡΤΗΣ Α.Ε.Γ.Α.	2.027.837	41.658
63.	ΑΛΦΑ Α. Α.Ε.	879.829	39.539.627
64.	ΙΜΠΕΡΙΑΛ ΕΛΛΑΣ Α.Ε.Γ.Α.	306.812	0
65.	ΓΑΛΑΞΙΑΣ Α.Ε.Γ.Α.	176.580	0
66.	ΙΝΤΕΡΑΜΕΡΙΚΑΝ ΒΟΗΘΕΙΑΣ	142.836	0
67.	ΠΡΟΟΔΟΣ Γ.Α.Α.Ε.	53.904	0
68.	ΚΥΚΛΑΔΙΚΗ	8.390	0
	ΣΥΝΟΛΟ	8.765.815.920	376.524.458

ΣΤΟΙΧΕΙΑ ΠΑΡΑΓΩΓΗΣ ΕΤΟΥΣ 1995
Β. ΑΛΛΟΔΑΠΕΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΕΣ ΕΤΑΙΡΙΕΣ
Α. ΑΣΦΑΛΙΣΕΙΣ ΚΑΤΑ ΖΗΜΙΩΝ

A/A	ΕΤΑΙΡΙΑ	7. (16) ΜΕΤΑΦΕΡΟΜΕΝΑ ΕΜΠΟΡΕΥΜΑΤΑ ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΑ ΑΠΟ	
	COMPANY	ΠΡΩΤ/ΙΣΕΙΣ	ΑΝΤ/ΙΣΕΙΣ
	 Δ. Αθηναίος NATIONALE SUISSE - ΣΥΓΚΡΟΤΗΜΑ Δ. ΑΘΗΝΑΙΟΥ Ο Δ. Αθηναίος γεννήθηκε το 1932 στην Αθήνα. Σπούδασε στο Οικονομικό Πανεπιστήμιο της Αθήνας (πρώην ΑΣΟΕΕ) και στη συνέχεια έκανε επί δύο χρόνια ειδικές ασφαλιστικές σπουδές στο Λονδίνο. Το 1957 διαδέχθηκε τον πατέρα του στη διεύθυνση του Συγκροτήματος. Έβαλε στόχο τη σταδιακή και στέρεη ανάπτυξη του και η μέχρι σήμερα πορεία του Συγκροτήματος καθώς και οι προβλέψεις για τη μελλοντική του ανάπτυξη τον δικαιώνουν. Το 1968 εξελέγη Γενικός Γραμματέας και στη συνέχεια Αντιπρόεδρος της Ένωσης Ασφαλιστικών Εταιριών Ελλάδας, αξίωμα που διατήρησε για αρκετά χρόνια. Το 1975 ήταν πρόεδρος του Συνδέσμου Αντιπροσώπων Ασφαλιστικών Εταιριών. Το 1993 βραβεύεται από το Σύνδεσμο Εκπροσώπων Ασφαλιστικών Εταιριών για την προσφορά του στο θεσμό της ασφάλειας. Είναι παντρεμένος και έχει δυο γιους. Ο μεγαλύτερος, Περικλής Αθηναίος, μετά τη συμπλήρωση των σπουδών του στην Αγγλία, εργάζεται στο Συγκρότημα από το 1986, στη θέση του Αναπληρωτή Γενικού Διευθυντή. Ο μικρότερος Φίλης,		
1.	NATIONALE SUISSE	180.585.853	489.388
2.	NATIONAL UNION	158.942.452	6.372.280
3.	TOKIO MARINE & FIRE (U.K.)	145.857.318	5.485.141
4.	COMMERCIAL UNION ASS. CO.	133.803.234	-81.452
5.	ROYAL INTERNAT. INS. HOLDINGS	116.731.410	1.359.236
6.	IMPERIO INS.COMP. S.A.	113.520.809	61.274
7.	ASSITALIA	90.174.068	21.139.863
8.	ZURICH INS. CO.	84.667.649	196.570
9.	CIGNA INS. CO OF EUROPE	78.108.407	0
10.	GUARDIAN ROYAL EXCHANGE ASS.	62.539.281	19.899.234
11.	NATIONALE - NEDERLANDEN SCHAD.	55.151.130	0
12.	TAISHO MARINE & FIRE (EUROPE)	39.663.224	20.765.032
13.	CAMAT	37.142.676	35.254.521
14.	HAMBURG - MANHEIMER	15.545.549	0
15.	ROYAL INSURANCE PLC	15.101.371	0

16.	GENERAL ACCIDENT	13.019.731	4.283.002
17.	HEDDINGTON INS. (U.K.)	5.485.461	0
18.	BRITISH & FOREIGN MARINE INS.	2.318.367	424.592
19.	TREKRONER	1.891.616	15.992.536
20.	BLACK SEA & BALTIC	1.364.479	295.327
21.	LA SUISSE S.A.	275.595	0
22.	PRESERVATRICE FONCIERE	121.529	561.700
23.	GENERALI ASSICURAZIONI	104.699	0
24.	AVON INSURANCE PLC	24.576	0
25.	GERLING - KONZERN ALLGEMEINE	0	87.523.817
26.	MALAYAN INS. CO.	0	6.495.657
27.	SUN INSURANCE OFFICE LTD.	0	262.147
28.	RHONE MEDITERRANEE	-66.178	0
	ΣΥΝΟΛΟ	1.352.084.306	226.779.865

ΣΤΟΙΧΕΙΑ ΠΑΡΑΓΩΓΗΣ ΕΤΟΥΣ 1995
Α. ΕΛΛΗΝΙΚΕΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΕΣ ΕΤΑΙΡΙΕΣ
Α. ΑΣΦΑΛΙΣΕΙΣ ΚΑΤΑ ΖΗΜΙΩΝ

A/A	ΕΤΑΙΡΙΑ	8. (17) ΠΥΡΚΑΓΙΑ & ΣΤΟΙΧΕΙΑ ΦΥΣΕΩΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΑ ΑΠΟ	
		ΠΡΩΤ/ΛΙΣΕΙΣ	ΑΝΤ/ΛΙΣΕΙΣ



Το Δ.Σ. της ΕΘΝΙΚΗΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗΣ που ήρθε πρώτη στις ασφαλίσσεις κατά ζημιών στα χερσαία οχήματα, πρώτη στα μεταφερόμενα εμπορεύματα στην Αστική Ευθύνη οχημάτων, στον Κλάδο διαχείρισης Ομαδικών Συντάξεων, Ταμείων μεταξύ όλων των ελληνικών ασφαλιστικών εταιριών. Πρόεδρος ο Κ. Σταμούλης, Γενικός Διευθυντής ο Μιλτιάδης Νεκτάριος και Σύμβουλοι οι Στυλιανός Γρηγορίου, Χαρ. Ζαριφόπουλος, Δημ. Κούσελας, Ν. Κύρικος, Σπύρος Λευθεριώτης, Ν. Μαλλούχος, Γ. Μαργαρίτης, Γ. Παπαϊωάννου, Ενάγγελος Τριανταφύλλου και Ευστρ. Χιλιαδάκης. Η ΕΘΝΙΚΗ μετά τη συγχώνευση με ΕΤΕΒΑ - ΑΣΤΕΡΑ - Πανελλήνιο θα αντιπροσωπεύει το 20% της ελληνικής αγοράς και θα έχει ως κύρια στρατηγική της την παραμονή στην πρώτη θέση της ελληνικής ασφαλιστικής αγοράς στο πλαίσιο αξιοποίησης των δυνατοτήτων που της δίνει η ΕΘΝΙΚΗ ΤΡΑΠΕΖΑ ΕΛΛΑΔΟΣ και η φήμη της.

ΕΘΝΙΚΗ 1993-1995			
ΧΡΗΜΑΤΟΟΙΚΟΝΟΜΙΚΑ ΜΕΓΕΘΗ ΔΕΙΚΤΕΣ ΑΠΟΔΟΣΗΣ			
(εκατ. δρχ. την 31η Δεκεμβρίου 1995)			
	1995	1994	1993
ΚΥΚΛΟΣ ΕΡΓΑΣΙΩΝ	82.129	74.879	63.839
ΣΥΝΟΛΟ ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟΥ	120.918	105.785	85.806
ΙΔΙΑ ΚΕΦΑΛΑΙΑ	10.467	10.078	10.746
ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΕΣ ΠΡΟΒΛΕΨΕΙΣ	102.913	88.975	68.674
ΜΙΚΤΑ ΚΕΡΑΗ	6.139	5.621	5.078
ΚΑΘΑΡΑ ΚΕΡΑΗ	1.702	1.772	1.498
ΕΣΟΔΑ ΕΠΕΝΔΥΣΕΩΝ	11.614	9.086	7.676
ΚΑΘΑΡΟ ΜΕΡΙΣΜΑ	110	100	80
ΚΑΘΑΡΑ ΚΕΡΑΗ ΠΡΟΣ ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟ	1,4%	1,7%	1,7%
ΚΑΘΑΡΑ ΚΕΡΑΗ ΠΡΟΣ ΙΔΙΑ ΚΕΦΑΛΑΙΑ	16,3%	17,6%	13,9%
ΤΙΜΗ ΜΕΤΟΧΗΣ ΤΗΝ 31/12 (ΔΡΧ.)	1.960	1.985	3.015
ΑΠΑΣΧΟΛΟΥΜΕΝΟΙ ΥΠΑΛΛΗΛΟΙ (31/12)	1.197	1.181	1.176
ΚΥΚΛΟΣ ΕΡΓΑΣΙΩΝ ΠΡΟΣ ΥΠΑΛΛΗΛΟΥΣ	568,6	63,4	54,3
Το μέρισμα ανά μετοχή έχει αυξηθεί εφέτος κατά 10% σε σύγκριση με το περυσινό, δηλ. 110 δρχ. έναντι 100 δρχ.			

1.	ΕΘΝΙΚΗ Α.Ε.Ε.Γ.Α.	5.301.668.577	248.326.982
2.	ΦΟΙΝΙΞ - Γ.Α.Ε. Α.Ε.	4.423.695.476	39.192.649
3.	ΑΓΡΟΤΙΚΗ Α.Ε.Γ.Α.	3.579.451.000	127.702.000
4.	ΑΣΤΗΡ Α.Α.Ε.	3.433.232.539	103.329.477

5.	INTERAMERIKAN ZHMION	1.725.882.472	8.954.325
6.	ΕΜΠΟΡΙΚΗ Α.Α.Ε.	1.637.552.078	13.257.007
7.	NORDSTERN COLONIA		
	HELLAS Α.Ε.Γ.Α.	1.493.072.958	20.023.643
8.	AGF - ΚΟΣΜΟΣ Α.Ε.Γ.Α.	853.441.493	38.259.007
9.	ALLIANZ Α.Ε.Γ.Α.	696.425.131	23.779.386
10.	GENERALI HELLAS	655.004.267	95.522.099
11.	ΕΛΛΗΝΟΒΡΕΤΑΝΝΙΚΗ ΖΗΜΙΩΝ	551.615.782	41.708.494
12.	ΑΣΠΙΣ - ΠΡΟΝΟΙΑ Α.Ε.Α.Ζ.	517.601.612	23.244.725
13.	ΕΛΒΕΤΙΑ Α.Ε.Γ.Α.	463.628.742	3.379.167
14.	ΕΥΡΩΠΑΪΚΗ ΠΙΣΤΗ Α.Ε.Γ.Α.	439.130.161	0
15.	INTERNATIONAL HELLAS	426.901.191	36.861.116
16.	SUN ALLIANCE INS.		
	(HELLAS) S.A.	424.406.713	331.882.626
17.	ΕΤΕΒΑ Α.Ε.Γ.Α.	380.590.935	3.541.611
18.	ΕΥΡΩΠΑΪΚΗ ΕΝΩΣΙΣ Α.Ε.Ε.Γ.Α.	341.170.377	353.817
19.	ΣΥΝΕΤΑΙΡΙΣΤΙΚΗ Α.Ε.Ε.Γ.Α.	291.592.666	0
20.	ΑΤΛΑΝΤΙΚΗ ΕΝΩΣΗ Α.Ε.Γ.Α.	280.995.295	176.965.995
21.	ΕΥΡΩΠΗ Α.Ε.Γ.Α.	272.543.115	10.577.088
22.	ΔΙΕΘΝΗΣ ΕΝΩΣΙΣ Α.Α.Ε.	265.522.885	5.374.053
23.	ΑΣΠΙΣ - ΠΡΟΝΟΙΑ Α.Ε.Γ.Α.	260.643.299	12.110.948
24.	ΟΛΥΜΠΙΑΚΗ - VICTORIA Α.Α.Ε.		
	ΖΗΜΙΩΝ	257.461.184	9.413.516
25.	ΜΑΓΔΕΜΒΟΥΡΓΕΡ ΕΛΛΑΣ	227.485.787	0
26.	ΜΕΤΡΟΛΙΦΕ Α.Ε.Γ.Α.	227.142.486	3.617.416
27.	ΠΑΝΕΛΛΗΝΙΟΣ		
	ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ Α.Ε.	209.464.776	4.129.982
28.	ΕΛΛΑΣ Α.Ε.Α.	206.645.371	84.712.407
29.	ΟΡΙΖΩΝ Α.Ε.Γ.Α.	193.588.380	0
30.	ΛΑΪΚΗ Α.Α.Ε.	192.140.114	59.693.166
31.	ΑΜΥΝΑ Α.Ε.Γ.Α.	179.524.704	0
32.	ΓΚΟΤΑΕΡ ΕΛΛΑΣ	165.327.197	26.396.036
33.	ΠΡΟΣΤΑΣΙΑ Α.Α.Ε.	163.334.459	0
34.	ΑΣΦ. Γ. ΣΙΔΕΡΗΣ Α.Ε.Γ.Α.	150.423.524	797.950
35.	LE MANS ASSURANCES Α.Ε.Γ.Α.	147.174.303	12.554.045
36.	ΕΥΡΩΓΚΡΟΥΠ Α.Ε.	130.885.199	16.956.630
37.	ΕΣΤΙΑ Α.Α.Α.Ε.	129.221.668	0
38.	ΜΕΣΟΓΕΙΟΣ ΖΗΜΙΩΝ	127.284.826	0
39.	PERSONAL INS. Α.Ε.Γ.Α.	119.065.099	0
40.	ΑΚΜΗ ΖΗΜΙΩΝ	92.629.298	0
41.	ΙΝΤΕΡΣΑΛΟΝΙΚΑ Α.Α.Ε. ΖΗΜΙΩΝ	90.703.063	599.976
42.	ΔΥΝΑΜΙΣ Α.Ε.Γ.Α.	88.792.196	214.616.938
43.	ΕΥΡΩΣΤΑΡ Ε.Α.Ε.Α.Ζ.	71.365.816	0
44.	ΑΠΟΛΛΩΝ Α.Ε.Γ.Α.	64.457.176	0
45.	ΣΤΑΝΤΑΡ ΕΛΛΑΣ	61.083.567	0
46.	ΠΟΣΕΙΔΩΝ Α.Ε.Α.Ε.	55.604.222	1.159.741
47.	ΕΘΝΙΚΟΝ ΙΔΡΥΜΑ ΑΣΦΑΛΕΙΩΝ	46.867.345	329.802
48.	ΠΑΝΕΛΛΑΔΙΚΗ Α.Ε.Γ.Α.	46.855.679	0
49.	ΑΡΓΟΝΑΥΤΙΚΗ Α.Ε.Γ.Α.	46.287.852	0
50.	ΠΗΓΑΣΟΣ Α.Α.Ε.	45.576.974	10.285.581
51.	ΑΛΦΑ Α. Α.Ε.	34.604.976	35.065.131
52.	INTRUST Α.Ε.Γ.Α.	34.486.063	0
53.	GENERAL UNION Α.Ε.Ε.Γ.Α.	31.252.797	228.409
54.	ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΗ Α.Ε.Γ.Α.	28.148.383	235.913
55.	ΥΔΡΟΓΕΙΟΣ Α.Α.Α.Ε.	27.584.792	0
56.	ΠΕΙΡΑΪΚΗ Α.Ε.Γ.Α.	26.067.280	0
57.	ΕΙΚΟΣΤΟΣ ΑΙΩΝ Α.Ε.Γ.Α.	24.818.527	0
58.	Γ.Η. ΣΚΟΥΡΤΗΣ Α.Ε.Γ.Α.	20.686.902	7.563.050
59.	ΙΜΠΕΡΙΑΛ ΕΛΛΑΣ Α.Ε.Γ.Α.	19.588.807	4.607.930
60.	ΓΑΛΑΞΙΑΣ Α.Ε.Γ.Α.	11.545.464	0
61.	ΠΡΟΠΟΝΤΙ - ΜΕΡΙΜΝΑ	9.648.374	824.468
62.	INTERLIFE Α.Ε.Γ.Α.	8.516.312	1.120.419
63.	EXPRESS Α.Ε.Γ.Α.	6.082.064	0
64.	GENERAL TRUST Α.Ε.Γ.Α.	4.031.044	1.264.403
65.	ΠΡΟΟΔΟΣ Γ.Α.Α.Ε.	1.855.742	0
66.	ΚΥΚΛΑΔΙΚΗ	1.282.836	0
67.	ΓΕΝΙΚΗ ΕΠΑΓΓΕΛΜΑΤΙΚΗ	1.265.533	0
68.	ΘΕΜΙΣ Α.Ε.Γ.Α.	603.140	0
69.	ΕΓΝΑΤΙΑ	204.236	472.269
	ΣΥΝΟΛΟ	32.544.434.301	1.860.991.393

ΣΤΟΙΧΕΙΑ ΠΑΡΑΓΩΓΗΣ ΕΤΟΥΣ 1995			
B. ΑΛΛΟΔΑΠΕΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΕΣ ΕΤΑΙΡΙΕΣ			
Α. ΑΣΦΑΛΙΣΕΙΣ ΚΑΤΑ ΖΗΜΙΩΝ			
A/A	ΕΤΑΙΡΙΑ	8. (17) ΠΥΡΚΑΓΙΑ & ΣΤΟΙΧΕΙΑ ΦΥΣΕΩΣ	
	COMPANY	ΠΡΩΤ/ΛΙΣΕΙΣ	ΑΝΤ/ΛΙΣΕΙΣ
1.	NATIONALE - NEDERLANDEN		
	SCHAD.	1.222.445.752	0
2.	CIGNA INS. CO OF EUROPE	775.429.574	0
3.	NATIONAL UNION	746.303.068	140.610.499
4.	COMMERCIAL UNION ASS. CO.	478.536.032	79.356.803
5.	GUARDIAN ROYAL		
	EXCHANGE ASS.	400.799.637	286.041.216
6.	ZURICH INS. CO.	318.117.603	43.438.685
7.	HAMBURG - MANHEIMER	289.721.679	0
8.	IMPERIO INS.COMP. S.A.	279.825.336	34.829.779
9.	ASSITALIA	253.636.040	30.165.877
10.	NATIONALE SUISSE	244.470.267	79.949.340
11.	GENERAL ACCIDENT	241.071.897	24.759.461
12.	ROYAL INSURANCE PLC	107.654.827	63.210.431
13.	PEARL ASS. P.L.C.	96.796.485	23.723.600
14.	ROYAL INTERNAT. INS.		
	HOLDINGS	55.513.628	13.678.391
15.	GERLING - KONZERN		
	ALLGEMEINE	34.338.821	157.309.933
16.	CAMAT	31.198.064	63.493.384
17.	BRITISH & FOREIGN MARINE INS.	21.302.318	43.987.772
18.	TAISHO MARINE & FIRE (EUROPE)	20.154.596	16.475.048
19.	TOKIO MARINE & FIRE (U.K.)	10.191.441	633.228
20.	ECCLESIASTICAL INS. OFF. P.L.C.	7.807.221	22.750.666
21.	BLACK SEA & BALTIC	4.210.518	259.348
22.	HEDDINGTON INS. (U.K.)	2.368.235	0
23.	ASSOCIATION OF LLOYD'S		
	UNDERWRITERS	1.612.251	0
24.	LA SUISSE S.A.	1.080.174	284.906
25.	GENERALI ASSICURAZIONI	582.232	0
26.	PRESERVATRICE FONCIERE	480.573	-12.905
27.	TREKRONER	246.415	6.817.482
28.	MALAYAN INS. CO.	146.457	72.087.741
29.	ALLIANCE ASSURANCE CO. LTD.	6.573	746.307
30.	RHONE MEDITERRANEE	0	-2.395.113
31.	SUN INSURANCE OFFICE LTD.	-67.733	0
32.	AVON INSURANCE PLC	-367.792	-42.164
	ΣΥΝΟΛΟ	5.645.612.189	1.202.159.715

ΣΤΟΙΧΕΙΑ ΠΑΡΑΓΩΓΗΣ ΕΤΟΥΣ 1995			
Α. ΕΛΛΗΝΙΚΕΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΕΣ ΕΤΑΙΡΙΕΣ			
Α. ΑΣΦΑΛΙΣΕΙΣ ΚΑΤΑ ΖΗΜΙΩΝ			
A/A	ΕΤΑΙΡΙΑ	9. (18) ΛΟΙΠΕΣ ΖΗΜΙΕΣ ΑΓΑΘΩΝ	
		ΠΡΩΤ/ΛΙΣΕΙΣ	ΑΝΤ/ΛΙΣΕΙΣ
1.	ΕΤΕΒΑ Α.Ε.Γ.Α.	1.358.322.723	954.030
2.	ΑΓΡΟΤΙΚΗ Α.Ε.Γ.Α.	1.196.744.000	14.563.000
3.	INTERAMERIKAN ΖΗΜΙΩΝ	1.068.286.355	7.033.368
4.	ALLIANZ Α.Ε.Γ.Α.	899.580.641	67.640.085
5.	ΕΘΝΙΚΗ Α.Ε.Ε.Γ.Α.	738.776.596	60.011.733
6.	ΕΛΛΗΝΟΒΡΕΤΑΝΝΙΚΗ ΖΗΜΙΩΝ	712.250.896	19.840.190
7.	SUN ALLIANCE INS. (HELLAS) S.A.	648.405.303	53.122.257
8.	ΦΟΙΝΙΞ - Γ.Α.Ε. Α.Ε.	586.050.220	4.383.020
9.	GENERALI HELLAS	575.158.356	81.227.285
10.	ΕΥΡΩΠΑΪΚΗ ΠΙΣΤΗ Α.Ε.Γ.Α.	405.647.066	0
11.	NORDSTERN COLONIA HELLAS Α.Ε.Γ.Α.	316.594.804	1.314.070
12.	INTERNATIONAL HELLAS	179.272.626	7.364.948
13.	ΑΣΠΙΣ - ΠΡΟΝΟΙΑ Α.Ε.Α.Ζ.	174.394.374	12.445.463
14.	ΕΛΛΑΣ Α.Ε.Α.	147.092.382	28.163.834
15.	ΜΕΤΡΟΛΙΦΕ Α.Ε.Γ.Α.	138.955.125	2.667.562
16.	ΟΡΙΖΩΝ Α.Ε.Γ.Α.	122.914.586	0
17.	ΠΑΝΕΛΛΗΝΙΟΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ Α.Ε.	98.244.473	34.500
18.	ΕΛΒΕΤΙΑ Α.Ε.Γ.Α.	80.528.896	676.206
19.	ΑΜΥΝΑ Α.Ε.Γ.Α.	66.493.087	0
20.	ΠΗΓΑΣΟΣ Α.Α.Ε.	56.672.116	5.659.866
21.	ΓΚΟΤΑΕΡ ΕΛΛΑΣ	46.745.166	19.477
22.	ΑΚΜΗ ΖΗΜΙΩΝ	45.211.768	0

Α/Α ΕΤΑΙΡΙΑ			
9. (18) ΛΟΙΠΕΣ ΖΗΜΙΕΣ ΑΓΑΘΩΝ			
ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΑ ΑΠΟ			
		ΠΡΩΤ/ΛΙΣΕΙΣ	ΑΝΤ/ΛΙΣΕΙΣ
23.	ΕΥΡΩΣΤΑΡ Ε.Α.Ε.Α.Ζ.	45.147.100	0
24.	ΔΙΕΘΝΗΣ ΕΝΩΣΙΣ Α.Α.Ε.	38.041.268	0
25.	ΕΥΡΩΠΗ Α.Ε.Γ.Α.	36.079.932	488.670
26.	ΑΤΛΑΝΤΙΚΗ ΕΝΩΣΗ Α.Ε.Γ.Α.	35.899.740	74.026.784
27.	ΜΕΣΟΓΕΙΟΣ ΖΗΜΙΩΝ	35.315.157	0
28.	LE MANS ASSURANCES Α.Ε.Γ.Α.	34.219.421	146.308
29.	ΣΥΝΕΤΑΙΡΙΣΤΙΚΗ Α.Ε.Ε.Γ.Α.	18.019.596	0
30.	ΜΑΓΔΕΜΒΟΥΡΓΕΡ ΕΛΛΑΣ	17.223.118	0
31.	ΕΥΡΩΠΑΪΚΗ ΕΝΩΣΙΣ Α.Ε.Ε.Γ.Α.	16.131.865	0
32.	ΥΔΡΟΓΕΙΟΣ Α.Α.Α.Ε.	8.217.367	0
33.	ΟΛΥΜΠΙΑΚΗ - VICTORIA Α.Α.Ε.		
	ΖΗΜΙΩΝ	8.124.287	207.722
34.	PERSONAL INS. Α.Ε.Γ.Α.	7.095.413	0
35.	ΙΝΤΕΡΣΑΛΟΝΙΚΑ Α.Α.Ε. ΖΗΜΙΩΝ	6.397.533	0
36.	ΠΟΣΕΙΔΩΝ Α.Ε.Α.Ε.	6.279.189	59.280
37.	ΕΙΚΟΣΤΟΣ ΑΙΩΝ Α.Ε.Γ.Α.	6.052.386	0
38.	ΔΥΝΑΜΙΣ Α.Ε.Γ.Α.	6.037.765	11.014.223
39.	GENERAL UNION Α.Ε.Ε.Γ.Α.	5.999.583	0
40.	ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΗ Α.Ε.Γ.Α.	5.100.558	0
41.	ΣΤΑΝΤΑΡ ΕΛΛΑΣ	4.628.184	0
42.	ΑΣΠΙΣ - ΠΡΟΝΟΙΑ Α.Ε.Γ.Α.	3.351.730	0
43.	Γ.Η. ΣΚΟΥΡΤΗΣ Α.Ε.Γ.Α.	3.002.905	68.032
44.	INTERLIFE Α.Ε.Γ.Α.	2.818.177	0
45.	ΕΥΡΩΓΚΡΟΥΠ Α.Ε.	2.816.406	2.519.358
46.	ΑΛΦΑ Α. Α.Ε.	2.327.978	4.834.728
47.	EXPRESS Α.Ε.Γ.Α.	2.250.884	0
48.	ΠΡΟΟΔΟΣ Γ.Α.Α.Ε.	1.506.496	0
49.	ΠΡΟΠΟΝΤΙΣ - ΜΕΡΙΜΝΑ	1.493.988	0
50.	ΑΠΟΛΛΩΝ Α.Ε.Γ.Α.	1.292.437	0
51.	GENERAL TRUST Α.Ε.Γ.Α.	587.401	133.762
52.	INTRUST Α.Ε.Γ.Α.	198.868	0
53.	ΘΕΜΙΣ Α.Ε.Γ.Α.	88.805	0
54.	ΑΣΦ. Γ. ΣΙΔΕΡΗΣ Α.Ε.Γ.Α.	-302.943	0
55.	AGF - ΚΟΣΜΟΣ Α.Ε.Γ.Α.	-3.082.030	25.293.292
	ΣΥΝΟΛΟ	10.020.702.123	485.913.053

ΣΤΟΙΧΕΙΑ ΠΑΡΑΓΩΓΗΣ ΕΤΟΥΣ 1995			
B. ΑΛΛΟΔΑΠΕΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΕΣ ΕΤΑΙΡΙΕΣ			
Α. ΑΣΦΑΛΙΣΕΙΣ ΚΑΤΑ ΖΗΜΙΩΝ			
A/A	ΕΤΑΙΡΙΑ	9. (18) ΛΟΙΠΕΣ ΖΗΜΙΕΣ ΑΓΑΘΩΝ	
	COMPANY	ΠΡΩΤ/ΛΙΣΕΙΣ	ΑΝΤ/ΛΙΣΕΙΣ
1.	ZURICH INS. CO.	320.376.733	16.438.878
2.	ROYAL INSURANCE PLC	159.977.070	303.873
3.	COMMERCIAL UNION ASS. CO.	137.152.084	809.511
4.	ROYAL INTERNAT. INS. HOLDINGS	132.119.904	42.147.813
5.	NATIONAL UNION	122.669.309	21.423.747
6.	IMPERIO INS.COMP. S.A.	86.771.437	578.149
7.	TAISHO MARINE & FIRE (EUROPE)	37.333.195	10.179.493
8.	TOKIO MARINE & FIRE (U.K.)	35.400.176	1.459.015
9.	GUARDIAN ROYAL EXCHANGE ASS.	34.329.019	2.501.288
10.	NATIONALE SUISSE	27.066.765	1.171.997
11.	HEDDINGTON INS. (U.K.)	21.314.115	0
12.	NATIONALE - NEDERLANDEN SCHAD.	17.628.837	0
13.	PEARL ASS. P.L.C.	11.749.181	822.921
14.	CIGNA INS. CO OF EUROPE	7.612.873	0
15.	GERLING - KONZERN ALLGEMEINE	7.028.445	61.657.479
16.	ASSOCIATION OF LLOYD'S		
	UNDERWRITERS	6.240.654	0
17.	ECCLESIASTICAL INS. OFF. P.L.C.	5.839.242	18.552.657
18.	ASSITALIA	5.711.176	2.546.182
19.	HAMBURG - MANHEIMER	4.400.198	0
20.	CAMAT	3.290.893	1.316.407
21.	LA SUISSE S.A.	3.032.968	34.500
22.	BLACK SEA & BALTIC	2.085.746	199.196
23.	GENERALI ASSICURAZIONI	1.422.280	105.966
24.	PRESERVATRICE FONCIERE	116.282	0
25.	BRITISH & FOREIGN MARINE INS.	47.943	608.452
26.	TREKRONER	36.018	704.501
27.	AVON INSURANCE PLC	19.821	2.402
28.	MALAYAN INS. CO.	17.000	1.400.654
29.	ALLIANCE ASSURANCE CO. LTD.	4.235	2.402
30.	RHONE MEDITERRANEE	0	24.327
31.	SUN INSURANCE OFFICE LTD.	-84.513	0
	ΣΥΝΟΛΟ	1.190.709.086	184.991.810

ΣΤΟΙΧΕΙΑ ΠΑΡΑΓΩΓΗΣ ΕΤΟΥΣ 1995			
Α. ΕΛΛΗΝΙΚΕΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΕΣ ΕΤΑΙΡΙΕΣ			
Α. ΑΣΦΑΛΙΣΕΙΣ ΚΑΤΑ ΖΗΜΙΩΝ			
A/A	ΕΤΑΙΡΙΑ	10. (19) ΑΣΤΙΚΗ ΕΥΘΥΝΗ ΟΧΗΜΑΤΩΝ	
		ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΑ ΑΠΟ	
		ΠΡΩΤ/ΛΙΣΕΙΣ	ΑΝΤ/ΛΙΣΕΙΣ
1.	ΕΘΝΙΚΗ Α.Ε.Ε.Γ.Α.	18.930.423.094	168.083.918
2.	ΑΣΤΗΡ Α.Α.Ε.	6.617.368.735	59.543.169
3.	ΙΝΤΕΡΑΜΕΡΙΚΑΝ ΖΗΜΙΩΝ	6.458.803.865	0
4.	ΑΓΦ - ΚΟΣΜΟΣ Α.Ε.Γ.Α.	6.274.253.985	0
5.	ΑΓΡΟΤΙΚΗ Α.Ε.Γ.Α.	5.682.353.000	67.145.000
6.	ΦΟΙΝΙΞ - Γ.Α.Ε. Α.Ε.	5.667.649.088	100.860.807
7.	ΔΙΕΘΝΗΣ ΕΝΩΣΙΣ Α.Α.Ε.	3.464.880.894	0
8.	ΕΥΡΩΠΑΪΚΗ ΠΙΣΤΗ Α.Ε.Γ.Α.	3.268.457.909	0
9.	ΕΥΡΩΠΑΪΚΗ ΕΝΩΣΙΣ Α.Ε.Ε.Γ.Α.	2.937.726.848	0
10.	ΑΣΠΙΣ - ΠΡΟΝΟΙΑ Α.Ε.Γ.Α.	2.555.903.915	6.115.926
11.	ΠΡΟΣΤΑΣΙΑ Α.Α.Ε.	2.400.492.942	0
12.	ΜΑΓΔΕΜΒΟΥΡΓΕΡ ΕΛΛΑΣ	2.362.494.554	0
13.	NORDSTERN COLONIA HELLAS Α.Ε.Γ.Α.	2.329.799.527	2.942.648
14.	ΛΑΪΚΗ Α.Α.Ε.	2.177.426.398	10.124.850
15.	ΠΑΝΕΛΛΑΔΙΚΗ Α.Ε.Γ.Α.	2.153.797.306	0
16.	ΣΥΝΕΤΑΙΡΙΣΤΙΚΗ Α.Ε.Ε.Γ.Α.	1.792.514.159	0
17.	ΙΝΤΕΡΣΑΛΟΝΙΚΑ Α.Α.Ε. ΖΗΜΙΩΝ	1.765.412.402	0
18.	ΠΑΝΕΛΛΗΝΙΟΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ Α.Ε.	1.752.561.488	6.438.501
19.	ΣΤΑΝΤΑΡ ΕΛΛΑΣ	1.729.474.303	0
20.	GENERAL UNION Α.Ε.Ε.Γ.Α.	1.588.415.247	0
21.	ΕΣΤΙΑ Α.Α.Α.Ε.	1.373.797.289	0
22.	ΕΛΒΕΤΙΑ Α.Ε.Γ.Α.	1.341.507.237	0
23.	ΕΛΛΗΝΟΒΡΕΤΑΝΝΙΚΗ ΖΗΜΙΩΝ	1.289.551.369	0
24.	ΑΤΛΑΝΤΙΚΗ ΕΝΩΣΗ Α.Ε.Γ.Α.	1.224.388.934	0
25.	ΟΛΥΜΠΙΑΚΗ - VICTORIA Α.Α.Ε. ΖΗΜΙΩΝ	1.146.539.126	0
26.	ΓΚΟΤΑΕΡ ΕΛΛΑΣ	1.015.887.405	0
27.	ΑΡΓΟΝΑΥΤΙΚΗ Α.Ε.Γ.Α.	1.009.412.625	0
28.	ΜΕΣΟΓΕΙΟΣ ΖΗΜΙΩΝ	1.002.527.589	0
29.	ALLIANZ Α.Ε.Γ.Α.	978.121.257	0
30.	ΥΔΡΟΓΕΙΟΣ Α.Α.Α.Ε.	939.569.072	0
31.	ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΗ Α.Ε.Γ.Α.	824.603.889	0
32.	METROLIFE Α.Ε.Γ.Α.	823.880.721	0
33.	Γ.Η. ΣΚΟΥΡΤΗΣ Α.Ε.Γ.Α.	757.587.667	0
34.	ΕΘΝΙΚΟΝ ΙΔΡΥΜΑ ΑΣΦΑΛΕΙΩΝ	751.572.689	0
35.	INTERNATIONAL HELLAS	747.398.134	1.075.982
36.	ΑΣΦ. Γ. ΣΙΔΕΡΗΣ Α.Ε.Γ.Α.	739.384.373	0
37.	ΠΕΙΡΑΪΚΗ Α.Ε.Γ.Α.	739.358.006	0
38.	ΗΝΙΟΧΟΣ	734.773.369	0
39.	ΕΛΛΑΣ Α.Ε.Α.	719.706.286	65.683
40.	LE MANS ASSURANCES Α.Ε.Γ.Α.	706.652.507	0
41.	ΕΥΡΩΣΤΑΡ Ε.Α.Ε.Α.Ζ.	663.020.565	0
42.	PERSONAL INS. Α.Ε.Γ.Α.	647.986.405	0
43.	INTRUST Α.Ε.Γ.Α.	592.224.315	0
44.	GENERALI HELLAS	585.831.706	0
45.	ΘΕΜΙΣ Α.Ε.Γ.Α.	552.434.020	0
46.	EXPRESS Α.Ε.Γ.Α.	413.073.128	0
47.	ΕΜΠΟΡΙΚΗ Α.Α.Ε.	397.362.958	0
48.	ΑΠΟΛΛΩΝ Α.Ε.Γ.Α.	365.570.850	0
49.	SUN ALLIANCE INS. (HELLAS) S.A.	359.425.503	94.353.229
50.	ΓΑΛΑΞΙΑΣ Α.Ε.Γ.Α.	317.859.359	0
51.	ΕΙΚΟΣΤΟΣ ΑΙΩΝ Α.Ε.Γ.Α.	317.367.270	0
52.	ΔΥΝΑΜΙΣ Α.Ε.Γ.Α.	278.903.809	7.387.247
53.	INTERLIFE Α.Ε.Γ.Α.	200.344.634	0
54.	GENERAL TRUST Α.Ε.Γ.Α.	189.076.144	0
55.	ΠΟΣΕΙΔΩΝ Α.Ε.Α.Ε.	143.929.852	0
56.	ΟΡΙΖΩΝ Α.Ε.Γ.Α.	135.240.029	0
57.	ΙΜΠΕΡΙΑΛ ΕΛΛΑΣ Α.Ε.Γ.Α.	126.280.310	0
58.	ΓΕΝΙΚΗ ΕΠΙΛΟΓΕΥΜΑΤΙΚΗ	120.895.654	0
59.	ΠΡΟΠΟΝΤΙΣ - ΜΕΡΙΜΝΑ	102.649.111	0
60.	ΕΥΡΩΠΗ Α.Ε.Γ.Α.	101.084.498	0
61.	ΑΛΦΑ Α. Α.Ε.	76.840.144	156.925
62.	ΕΥΡΩΓΚΡΟΥΪ Α.Ε.	23.857.400	1.505.692
63.	ΑΚΜΗ ΖΗΜΙΩΝ	22.577.531	0
64.	ΕΓΝΑΤΙΑ	2.703.453	0
65.	ΠΗΓΑΣΟΣ Α.Α.Ε.	1.207.324	67.548.735
66.	ΚΥΚΛΑΔΙΚΗ	247.800	0
	ΣΥΝΟΛΟ	107.514.422.975	593.348.312

ΕΛΛΗΝΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΑΓΟΡΑ ΖΩΗΣ ΠΕΠΡΑΓΜΕΝΑ ΤΡΙΕΤΙΑΣ 1993-1995 & ΠΡΟΟΠΤΙΚΗ ΜΕΧΡΙ ΤΟ 2000



Πηγή: Η παρουσίαση έγινε στις 16/9/96 σε εκδήλωση του Ε.Ι.Α.Σ. από τον Μ. ΜΩΥΣΗ

Γενικό Δ/ντή του Ομίλου INTERAMERICAN

ΒΙΟΓΡΑΦΙΚΟ ΣΗΜΕΙΩΜΑ

Ο κ. Μίνως Μωυσής είναι Γενικός Διευθυντής Ζωής του Ομίλου INTERAMERICAN και μέλος της Εκτελεστικής Επιτροπής Διοίκησης του Ομίλου. Γεννήθηκε στη Λάρισα το 1962. Το 1984 αποφοίτησε από το Μαθηματικό Τμήμα του Πανεπιστημίου Αθηνών και το 1986 από το Πανεπιστήμιο του Εδιμβούργου όπου παρακολούθησε μεταπτυχιακές σπουδές στην Αναλογιστική Επιστήμη. Προσλήφθηκε στην INTERAMERICAN το 1988 σαν βοηθός Αναλογιστής. Το 1990 έλαβε την άδεια του αναλογιστή και προήχθη σε Προϊστάμενο Αναλογιστή της INTERAMERICAN, θέση που κατείχε μέχρι την ανάληψη των καθηκόντων του Γενικού Διευθυντή, τον Ιανουάριο του 1996. Είναι μέλος της Επιτροπής Ζωής της Ε.Α.Ε.Ε., μέλος της Ένωσης Αναλογιστών και Εισηγητής στο ετήσιο πρόγραμμα του Ε.Ι.Α.Σ. Είναι παντρεμένος και έχει δύο παιδιά.

Τα τελευταία δύο χρόνια η Ελληνική Ασφαλιστική Αγορά έχει εξελιχθεί σε σημαντική αφορμή για να χυθεί πολύ μελάνι και να ειπωθούν πολλά λόγια. Μία αγορά που βασίζεται κατά κανόνα στην καλή πίστη, έχει ομολογουμένως δεχθεί πλήγμα από αιτίες που άλλοτε είναι αληθινές και άλλοτε δημιουργούνται κυρίως από την ελλιπή πληροφόρηση και γνώση του αντικειμένου. Στόχος δικός μου σήμερα είναι απλά μία ειλικρινής παρουσίαση των μεγεθών και δεδομένων της Ελληνικής Ασφαλιστικής Αγοράς Ζωής καθώς και η διατύπωση κάποιων συμπερασμάτων που αφορούν στην κατάσταση της αγοράς και τις προοπτικές της. Δεν έχω απολύτως καμία διάθεση να ωραιοποιήσω την κατάσταση, αλλά έχω σαφώς τη διάθεση να συμβάλω, όσο μπορεί να συμβάλει μία τέτοια ομιλία, στην γενικότερη προσπάθεια της αγοράς για καλύτερη πληροφόρηση και γνώση που οδηγούν τελικά στη διαμόρφωση ενός καλύτερου κλίματος.

Η παρουσίασή μου αντλεί τα στοιχεία της από τους δημοσιευμένους ισολογισμούς 27 επιχειρήσεων της αγοράς που δραστηριοποιούνται στην Ελληνική αγορά, είτε ως αμιγείς εταιρίες ζωής είτε ως μικτές εταιρίες που ασκούν μεταξύ άλλων και τον κλάδο ζωής, και αντιπροσωπεύουν (με στοιχεία της ΕΑΕΕ) το 99,6% του συνόλου της παραγωγής ζωής για το έτος 1995. Θα ήθελα να κάνω στο σημείο αυτό τις εξής δύο σημαντικές παρατηρήσεις:

α. Η πηγή αυτή, δηλ. οι ισολογισμοί των ασφαλιστικών εταιρειών, είναι η μόνη επίσημη και προσιτή από το ευρύ κοινό πηγή και σαν τέτοια έχει βαρύνουσα σημασία. Αυτή χρησιμοποιείται συνήθως από τους αναλυτές για τη διαμόρφωση συμπερασμάτων που χαρακτηρίζουν την αγορά μας. Είναι όμως γνωστό σε όλους μας σχεδόν, ότι το κλαδικό λογιστικό σχέδιο παρουσιάζει κάποιες αδυναμίες και ελλείψεις για την αποτύπωση της πραγματικής κατάστασης μίας ασφαλιστικής επιχείρησης. Το υπό τελική διαμόρφωση ΠΔ για τους ενοποιημένους λογαριασμούς, προβλέπει με πολλή λεπτομέρεια τον τρόπο αποτύπωσης των μεγεθών που χαρακτηρίζουν τη λειτουργία μίας ασφαλιστικής επιχείρησης και σίγουρα όταν εφαρμοσθεί, η εικόνα θα είναι σαφώς καλύτερη. Προς το παρόν όμως οφείλουμε να κρίνουμε την ασφαλιστική αγορά από τα στοιχεία που χρησιμοποιούνται για να μας κρίνουν και οι ίδιοι οι πελάτες μας. Δεδομένου δε ότι στη συντριπτική πλειοψηφία τους οι παρατηρήσεις των ορκωτών ελεγκτών δεν αναφέρουν εκτροπή από το λογιστικό σχέδιο, η χρήση της πηγής των ισολογισμών αποκτά μία εσωτερική συνοχή και συνέπεια και μπορεί να δώσει με αρκετή ασφάλεια χρήσιμα συμπεράσματα.

β. Όσα συμπεράσματα πρόκειται να αναφερθούν στη διάρκεια αυτής της παρουσίασης με βάση τα μεγέθη των εταιριών, απηχούν αυστηρά και μόνο προσωπικές μου απόψεις.

Α. Η ΠΑΡΑΓΩΓΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΩΝ

1. ΤΟ ΜΕΓΕΘΟΣ ΤΗΣ ΑΓΟΡΑΣ

Η ΕΑΑΖ στο τέλος του 1995 μετρούσε ασφάλιστρα ύψους 221 δισ. σε σχέση με 192 δισ. το 1994, 161 δισ. το 1993 και 128 δισ το 1992. Η παραγωγή αυτή, σύμφωνα με

τα στοιχεία της ΕΑΕΕ, αντιπροσωπεύει ποσοστό περίπου 50% του συνόλου της παραγωγής ασφαλίστρων της Ελληνικής Αγοράς σε όλους τους κλάδους ασφάλισης. Επομένως το 1995 αποτελεί σταθμό στην αγορά ζωής αφού αυτή για πρώτη φορά εξισώνεται σε παραγωγή με τους Γενικούς Κλάδους με παρουσία μεγαλύτερη των 100 ετών στην Ελλάδα.

Ο ρυθμός ανάπτυξης της αγοράς είναι συνεχώς πτωτικός. Από ποσοστά της τάξης του 40% στα τέλη της δεκαετίας του 1980 και τις αρχές της δεκαετίας του 1990, έχουμε φθάσει σε ποσοστό αύξησης 26,4% το 1993, 19,1% το 1994 και 15,0% το 1995, ήτοι σε μέσο ποσοστό αύξησης 20,1% για την τελευταία τριετία. Ο ρυθμός όμως αυτός είναι σταθερά, σημαντικά υψηλότερος από τον πληθωρισμό, σχεδόν διπλάσιος του πληθωρισμού.

Επομένως την ανησυχία και τον εκνευρισμό που διέπει την αγορά τα τελευταία χρόνια από τη μείωση του ρυθμού ανάπτυξης των εργασιών, πρέπει να διαδεχθεί μία μάλλον αισιόδοξη νότα αφού ο ρυθμός ανάπτυξης δεν μπορεί να αποτελεί απόλυτο μέγεθος αλλά συγκριτικό σε σχέση με την μεταβολή των γενικότερων μακροοικονομικών στοιχείων της Εθνικής μας Οικονομίας, όπως η αύξηση του ΑΕΠ, ο πληθωρισμός, η μεταβολή του διαθέσιμου εισοδήματος κλπ.

2. Η ΚΑΤΑΝΟΜΗ ΤΗΣ ΑΓΟΡΑΣ ΣΕ ΤΥΠΟΥΣ (ανάλογα με την προέλευση των κεφαλαίων) ΕΤΑΙΡΙΩΝ

Στην αγορά δραστηριοποιούνται τέσσερις διαφορετικοί τύποι εταιριών σε σχέση με την προέλευση και τον εντοπισμό των κεφαλαίων τους.

- Εταιρείες του Ιδιωτικού τομέα με την πλειοψηφία των μετοχών τους σε φυσικά πρόσωπα ή οικογένειες (9)
- Εταιρείες του ευρύτερου δημόσιου τομέα - θυγατρικές κρατικών τραπεζών (6)
- Ελληνικές εταιρίες μέλη διεθνών χρηματοοικονομικών ομίλων δηλ. με έδρα των εταιριών στην Ελλάδα (9), και
- Αλλοδαπές εταιρίες μέλη διεθνών χρηματοοικονομικών ομίλων δηλ. με έδρα των εταιριών εκτός Ελλάδος (3).

Στην αρχή και το τέλος της τριετίας 1993-1995, η κατανομή των μεριδίων αγοράς στις παραπάνω κατηγορίες εταιριών ήταν:

Τύπος Εταιρίας	1992	1995	ΜΕΣΗ ΑΥΞΗΣΗ ΤΡΙΕΤΙΑΣ
Ελληνικές ιδιωτικές	38,6%	35,6%	16,6%
Ελληνικές του δημόσιου τομέα	27,8%	25,8%	17,1%
Ελληνικές μέλη διεθνών groups	8,4%	12,3%	36,1%
Αλλοδαπές	25,2%	26,6%	22,2%

Η διασπορά αυτή της αγοράς είναι ιδιαίτερα ενδιαφέρουσα. Ουσιαστικά η εικόνα αυτή λέει ότι στην αγορά υπάρχουν διαφορετικές τάσεις όσον αφορά την απαίτηση για αποτελέσματα και ίσως και διαφορετικοί χρόνοι για την υλοποίηση αυτών των αποτελεσμάτων. Για παράδειγμα είναι προφανές ότι η τρίτη κατηγορία (Ελληνικές εταιρίες μέλη διεθνών ομίλων) επενδύει κυρίως στην ανάπτυξη των εργασιών με σκοπό την κατάκτηση επιπλέον μερι-

δίου (διαθέτει άλλωστε τον υψηλότερο ρυθμό αύξησης) και επομένως μεταθέτει την κερδοφορία σε αργότερο χρόνο. Δεν ισχύει όμως το ίδιο για τις άλλες κατηγορίες (ιδιαίτερα για τις 1 και 2) που ήδη διαθέτουν ικανοποιητικό μερίδιο αγοράς, τέτοιο ώστε να απαιτούν από αυτό κερδοφορία εδώ και τώρα.

Αυτό το γεγονός μπορεί να σημαίνει ότι με την επικείμενη πλήρη απελευθέρωση της αγοράς, είναι δυνατόν να δούμε διαφορετικές πολιτικές στη σχέση τιμής και παροχών των ασφαλιστικών προϊόντων από εταιρία σε εταιρία ή από κατηγορία σε κατηγορία εταιριών. Εδώ απαιτείται πολλή προσοχή. Το ακριβό πράγματι δίδαγμα από τον Κλάδο Αυτοκινήτου πρέπει να χρησιμοποιηθεί στον Κλάδο Ζωής, έτσι ώστε να μην παρασυρθούμε σε καταστάσεις πλειοδοσίας. Αυτό, γιατί αν στον κλάδο αυτοκινήτου είναι σήμερα δύσκολο να βρεθούν οι λύσεις, μία παρόμοια κατάσταση στον Κλάδο Ζωής, ισοδυναμεί με καταστροφή του, αφού η διόρθωση των τεχνικών σφαλμάτων στον Κλάδο Ζωής, απαιτεί πολύ μεγαλύτερα κεφάλαια και πολύ περισσότερη υπομονή.

3. ΣΥΓΚΕΝΤΡΩΣΗ ΤΗΣ ΑΓΟΡΑΣ

Σύμφωνα με τις πληροφορίες μου, δεν υπάρχει πιο συγκεντρωμένη ασφαλιστική αγορά ζωής στην ΕΕ από αυτήν της Ελλάδος. Οι τέσσερις μεγαλύτερες εταιρίες κατέχουν ποσοστό 64% και οι δέκα μεγαλύτερες ποσοστό 84,5%. Η πτώση των ρυθμών νέας παραγωγής τα τελευταία τρία χρόνια για το σύνολο της αγοράς αποτελεί την βασική αιτία για τη διατήρηση αυτής της συγκέντρωσης. Όσο δε τα προϊόντα, οι μέθοδοι διανομής, και οι αγορές στόχοι παραμένουν σχεδόν τα ίδια για το σύνολο της αγοράς, η εικόνα αυτή δεν φαίνεται εύκολο να αλλάξει. Αυτό σημαίνει ότι μόνο μέσα από την εξειδίκευση σε συγκεκριμένες αγορές και μέσα από τη διαφοροποίηση της διαδικασίας διανομής των ασφαλιστικών προϊόντων ή και μέσα από την άνοδο των ομαδικών ασφαλίσεων (που όλο την περιμένουμε αλλά ακόμα δεν συμβαίνει) είναι δυνατόν να υπάρξει μεγαλύτερη και κυρίως υγιέστερη διασπορά της ασφαλιστικής αγοράς, διασπορά δηλ. που δεν θα δημιουργηθεί από τη συνεχή μεταφορά πελατών από την μία εταιρία στην άλλη, φαινόμενο που δυστυχώς χαρακτηρίζει την αγορά μας.

4. Η ΚΑΤΑΝΟΜΗ ΣΕ ΤΥΠΟΥΣ ΑΣΦΑΛΙΣΕΩΝ

Στους δημοσιευμένους ισολογισμούς των εταιριών, δεν εμφανίζεται η διάκριση σε τύπους ασφαλίσεων. Από τα στοιχεία όμως της ΕΑΕΕ προκύπτει ότι στον Κλάδο Ζωής, στον οποίο συγκαταλέγονται και ατομικές και ομαδικές ασφαλίσεις, αναλογεί ποσοστό 5,3% και στον καινούργιο Κλάδο Ασφαλίσεων Ζωής συνδεδεμένων με επενδύσεις, ποσοστό 4,1%. Η κατανομή αυτή δείχνει το περιθώριο που υπάρχει για ανάπτυξη των εργασιών τόσο στον Κλάδο των Ομαδικών όσο και στο σύγχρονα αποταμιευτικά προϊόντα. Η ανάπτυξη στον Κλάδο των Ομαδικών Ασφαλίσεων περνά μέσα από τις αναμενόμενες και επιβαλλόμενες αλλά συνεχώς αναβαλλόμενες, κυρίως λόγω πολιτικού κόστους, μεταρρυθμίσεις στην Κοινωνική Ασφάλιση. Αν αυτές δεν

συμβούν και αν η στροφή προς την ιδιωτική ασφάλιση δεν συνοδευτεί από ισχυρά φορολογικά κίνητρα για τους εργοδότες και τους εργαζόμενους, η σημαντική ανάπτυξη των Ομαδικών Ασφαλίσεων απλά δεν θα ‘ρθει, θα παραμείνουν δε αυτές ο φτωχός συγγενής του χώρου.

Η ανάπτυξη των σύγχρονων αποταμιευτικών προγραμμάτων (unit linked κ.λπ.) προϋποθέτει τη διεκδίκηση από την ασφαλιστική αγορά ενός μεριδίου από την τεράστια (περίπου 30 τρισ.) πίτα των αποταμιεύσεων των Ελλήνων και κυρίως από αυτές με μακροπρόθεσμο χαρακτήρα, που γίνεται σήμερα στη συντριπτική τους πλειοψηφία στις τράπεζες. Αυτό σημαίνει ότι εμείς, οι ασφαλιστικές εταιρίες πρέπει να δημιουργήσουμε ανταγωνιστικά αποταμιευτικά προϊόντα ικανά να πείσουν το κοινό για την αξία τους. Επομένως πρέπει να συγκλίνουμε προς τις τράπεζες όσον αφορά τις δομές κόστους λειτουργίας και πρόσκτησης, διατηρώντας άλλα ανταγωνιστικά πλεονεκτήματά μας, αλλά πρέπει σαφώς να υποστηριχθούμε και από την πολιτεία. Μια σειρά από μέτρα που ισχύουν σήμερα στις ασφάλειες ζωής λειτουργούν σε βάρος της ανταγωνιστικότητάς μας στο χώρο των αποταμιευτικών προϊόντων, π.χ. φορολογία της υπεραπόδοσης, χαρτόσημο επί του ασφαλίστρου και επί των παροχών. Αν αυτά τα μέτρα δεν αρθούν ή δεν διαφοροποιηθούν, τότε προκειμένου να είμαστε ανταγωνιστικοί σε απόδοση, πρέπει οι πελάτες που έρχονται κοντά μας να αναλαμβάνουν μεγαλύτερα επενδυτικά ρίσκα.

Τέτοιοι όμως πελάτες υπάρχουν ελάχιστοι. Να σημειώσω βέβαια εδώ ότι είναι τουλάχιστον αφελές να περιμένουμε τέτοιες αλλαγές από την πολιτεία χωρίς να ασκήσουμε την ενδεδειγμένη πίεση, δεδομένου μάλιστα ότι η δυναμική είσοδος της ασφαλιστικής αγοράς στο χώρο της διαχείρισης των επενδύσεων δεν καλοακούγεται σε άλλες ανταγωνιστικές αγορές.

Β. ΤΑ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΑ ΤΗΣ ΑΓΟΡΑΣ ΚΑΙ ΔΕΙΚΤΕΣ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΩΝ

Θα προσπαθήσω τώρα να αναλύσω τα αποτελέσματα της Ελληνικής Αγοράς Ασφαλίσεων Ζωής και να σας παρουσιάσω ορισμένους “χρήσιμους” δείκτες που χαρακτηρίζουν τη λειτουργία της.

Στην παρουσίαση των αποτελεσμάτων της αγοράς, έχω επιχειρήσει μία λίγο διαφορετική απεικόνιση από αυτή του λογιστικού σχεδίου, επειδή πιστεύω ότι αυτή αποδίδει καλύτερα την εικόνα της αγοράς. Έτσι λοιπόν η απεικόνιση είναι η εξής:

ΜΕΓΕΘΟΣ	ΕΡΜΗΝΕΙΑ
1 ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΑ	Τα ασφάλιστρα όλων των ασκουμένων κλάδων ζωής
2 ΔΙΚΑΙΩΜΑΤΑ	
3 ΑΝΤΑΣΦΑΛΙΣΤΡΑ	
4 ΣΥΝΟΛΟ ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΩΝ	(1) + (2) + (3)
5 ΑΠΟΖΗΜΙΩΣΕΙΣ - ΠΑΡΟΧΕΣ	Οι βεβαιωθείσες αποζημιώσεις και άλλες παροχές (εξαγορές - λήξεις μερίσματα κ.λπ.) όλων των κλάδων
6 ΑΠΟΘΕΜΑΤΟΠΟΙΗΣΗ	Η διαφορά των αποθεμάτων από χρήση σε χρήση
7 ΠΡΟΜΗΘΕΙΕΣ	Οι προμήθειες παραγωγής (χωρίς το κόστος διάθεσης)
8 ΚΟΣΤΟΣ ΑΝΤΑΣΦΑΛΙΣΗΣ	(+): Αντασφάλιστρα

	(-): Προμήθειες Συμμετοχή στις Παροχές Συμμετοχή στην Αποθεματοποίηση (5) + (6) + (7) + (8)
9 ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΟ ΚΟΣΤΟΣ	(4) - (9)
10 ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΟ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑ	Έσοδα από Χρημ/κές Επενδύσεις (κυρίως) Έσοδα από ενοίκια ακινήτων (11) + (12)
11 ΕΣΟΔΑ ΧΡΗΜ/ΚΩΝ ΕΠΕΝΔ.	Έμμεσο Κόστος (+) Κόστος διαχείρισης επενδύσεων του λογαριασμού εκμετάλλευσης (+) Έξοδα διοικητικής λειτουργίας και λειτουργίας διαθέσεως του λογαριασμού αποτελεσμάτων (10) + (13) - (14)
12 ΕΣΟΔΑ ΑΛΛΩΝ ΕΠΕΝΔ.	Παρεπόμενα και έκτακτα έσοδα λογαριασμού αποτελεσμάτων
13 ΕΣΟΔΑ ΕΠΕΝΔΥΣΕΩΝ	Έκτακτα Έξοδα του λογαριασμού
14 ΛΕΙΤΟΥΡΓΙΚΟ ΚΟΣΤΟΣ	(15) + (16) - (17)
15 ΛΕΙΤΟΥΡΓΙΚΟ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑ	
16 ΛΟΙΠΑ ΕΣΟΔΑ	
17 ΛΟΙΠΑ ΕΞΟΔΑ αποτελεσμάτων	
18 ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑ ΧΡΗΣΗΣ	

ΣΥΝΟΛΟ ΑΓΟΡΑΣ ΑΣΦΑΛΙΣΕΩΝ ΖΩΗΣ								
ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΑ ΧΡΗΣΗΣ								
ΣΕ (000.000 δρχ.)								
	1995	1994	1993	1992	95/94	94/93	93/92	%3-ΤΙΑΣ
ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΑ	219,699	190,816	160,306	126,992	15%	19%	26%	20%
ΔΙΚΑΙΩΜΑΤΑ	1,354	1,299	930	567	4%	40%	64%	34%
ΑΝΤΑΣΦΑΛΙΣΤΡΑ	134	173	208	210	-23%	-17%	-1%	-14%
ΣΥΝΟΛΟ ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΩΝ	221,187	192,288	161,444	127,769	15%	19%	26%	20%
ΑΠΟΖΗΜΙΩΣΕΙΣ ΚΑΙ ΠΑΡΟΧΕΣ	74,263	61,340	46,110	32,934	21%	33%	40%	31%
ΑΠΟΘΕΜΑΤΟΠΟΙΗΣΗ	110,545	94,526	77,553	59,309	17%	22%	31%	23%
ΠΡΟΜΗΘΕΙΕΣ	34,881	31,077	29,373	26,074	12%	6%	13%	10%
ΚΟΣΤΟΣ ΑΝΤΑΣΦΑΛΙΣΗΣ	-499	682	169	-3,778	-173%	305%	104%	-49%
ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΟ ΚΟΣΤΟΣ	219,190	187,625	153,203	114,540	17%	22%	34%	24%
ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΟ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑ	1,997	4,663	8,239	13,229	-57%	-43%	-38%	-47%
ΕΣΟΔΑ ΧΡΗΜΑΤΟΟΙΚΟΝΟΜΙΚΩΝ ΕΠΕΝΔ.	62,151	47,022	39,708	26,276	32%	18%	51%	33%
ΕΣΟΔΑ ΑΛΛΩΝ ΕΠΕΝΔΥΣΕΩΝ	1,646	1,400	1,276	1,055	18%	10%	21%	16%
ΕΣΟΔΑ ΕΠΕΝΔΥΣΕΩΝ	63,797	48,422	40,984	27,331	32%	18%	50%	33%
ΛΕΙΤΟΥΡΓΙΚΟ ΚΟΣΤΟΣ	65,999	54,748	48,720	39,722	21%	12%	23%	18%
ΛΕΙΤΟΥΡΓΙΚΟ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑ	-205	-1,663	503	838	88%	-431%	-40%	-163%
ΛΟΙΠΑ ΕΣΟΔΑ	4,437	4,068	2,436	2,281	9%	67%	7%	25%
ΛΟΙΠΑ ΕΞΟΔΑ	3,039	2,040	1,323	1,226	49%	54%	8%	35%
ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑ ΧΡΗΣΗΣ	1192	365	1616	1893	226%	-77%	-15%	-14%

Για τις μικτές επιχειρήσεις που ασκούν τόσο τον Κλάδο Ζωής όσο και Κλάδους Ασφαλίσεων κατά Ζημιών, έχουν γίνει οι εξής παραδοχές: Με βάση την αναλογία των αποθεμάτων ζωής προς τις συνολικές ασφαλιστικές προβλέψεις της επιχείρησης, έχουν επιμεριστεί στον κλάδο ζωής τα εξής μεγέθη: ΕΠΕΝΔΥΣΕΙΣ του ενεργητικού - ΛΟΙΠΑ ΣΤΟΙΧΕΙΑ του ενεργητικού - ΙΔΙΑ ΚΕΦΑΛΑΙΑ του παθητικού. Με βάση την αναλογία των ασφαλίστρων ζωής προς τα συνολικά ασφάλιστρα της επιχείρησης, έχουν κατανεμηθεί στον Κλάδο ζωής τα εξής μεγέθη: ΑΠΑΙΤΗΣΕΙΣ ΑΠΟ ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΑ του ενεργητικού - ΑΠΑΙΤΗΣΕΙΣ ΑΠΟ ΑΝΤΑΣΦΑΛΙΣΤΕΣ του ενεργητικού - ΕΞΟΔΑ ΔΙΟΙΚΗΤΙΚΗΣ ΛΕΙΤΟΥΡΓΙΑΣ του λογαριασμού αποτελεσμάτων - ΕΞΟΔΑ ΛΕΙΤΟΥΡΓΙΑΣ ΔΙΑΘΕΣΕΩΣ του λογαριασμού αποτελεσμάτων - ΠΑΡΕΠΟΜΕΝΑ & ΕΚΤΑΚΤΑ ΕΞΟΔΑ του λογαριασμού αποτελεσμάτων - ΕΚΤΑΚΤΑ ΕΞΟΔΑ του λογαριασμού αποτελεσμάτων.

Τι μπορεί να παρατηρήσει κανείς (για το σύνολο της αγοράς)

1. ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΟ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑ

Η μέση αύξηση της παραγωγής για την τριετία (20,1%) υστερεί κατά 4,1 ποσοστιαίες μονάδες της αντίστοιχης μέσης αύξησης του ασφαλιστικού κόστους (24,2%). Με άλλα λόγια, η μεταβολή μεταξύ αρχής και τέλους της τριετίας για μεν την παραγωγή ήταν 73,1% για δε το ασφαλιστικό κόστος ήταν 91,4%, ήτοι υψηλότερη κατά 18,3 μονάδες. Το γεγονός αυτό έχει μειώσει το ασφαλιστικό περιθώριο της αγοράς από 13,2 δισ. το 1992 (10,4% των ασφαλίστρων) σε 2,0 δισ. το 1995 (0,9% των ασφαλίστρων). Η εκτίμηση για το ασφαλιστικό αποτέλεσμα του 1996 είναι της τάξης

Όπως βλέπετε, γίνεται μία προσπάθεια να αποτυπωθούν ξεχωριστά και με συνεπή τρόπο το ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΟ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑ, το ΛΕΙΤΟΥΡΓΙΚΟ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑ και το ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑ ΧΡΗΣΗΣ.

Σημ. Για τις μικτές επιχειρήσεις που ασκούν τον κλάδο ζωής και άλλους κλάδους των ασφαλίσεων κατά ζημιών, τα έξοδα διοικητικής λειτουργίας και λειτουργίας διαθέσεως του λογαριασμού αποτελεσμάτων έχουν κατανεμηθεί στον Κλάδο Ζωής με βάση την αναλογία των Ασφαλίστρων Ζωής προς τα συνολικά ασφάλιστρα της επιχείρησης. Το ίδιο αφορά και στα παρεπόμενα και έκτακτα έσοδα και έξοδα του λογαριασμού αποτελεσμάτων. Με βάση την αποτύπωση αυτή, οι λογαριασμοί και τα αποτελέσματα της αγοράς κατά την τριετία 1993-1995 ήταν τα εξής:

του -1,5 δισ. Είναι (από μόνο του) το φαινόμενο αυτό άνησυχητικό: Αν κοιτάξει κανείς το αντίστοιχο ασφαλιστικό αποτέλεσμα άλλων ασφαλιστικών αγορών της Ευρώπης καθώς και πολύ μεγάλων εταιριών των ΗΠΑ, είναι σαφώς χειρότερο από αυτό της ασφαλιστικής αγοράς στην Ελλάδα. Συγκεκριμένα στη Μ. Βρετανία, το ασφαλιστικό περιθώριο είναι της τάξης του -25% με -30% των ασφαλίστρων, στην Γαλλία -18% των ασφαλίστρων, στην Γερμανία -15% των ασφαλίστρων. Το ασφαλιστικό περιθώριο της PRUDENTIAL των ΗΠΑ το έτος 1992 ήταν -35% των ασφαλίστρων. Επομένως από πρώτη ματιά η επιδείνωση του ασφαλιστικού περιθωρίου της αγοράς είναι μεν μεγάλη και απότομη αλλά ακολουθεί απλά την τάση της πορείας της αγοράς προς την ωρίμανσή της. Αξίζει να ρίξουμε μια ματιά στο πώς δια-

μορφώνεται το ασφαλιστικό κόστος, τη συμμετοχή δηλ. σ' αυτό των διαφόρων μεγεθών που το συγκροτούν.

ΑΠΟΖΗΜΙΩΣΕΙΣ: Η συμμετοχή των αποζημιώσεων (στις οποίες περιλαμβάνονται και εξαγορές, καταβολές μερισμάτων, λήξεις κ.λπ.) σαν ποσοστό των ασφαλιστρων αυξήθηκε στην τριετία από 25,8% σε 33,6% δηλ. 8 μονάδες. Αυτό οφείλεται σε αρκετούς λόγους. Γήρανση των πελατών, αύξηση της μέσης ηλικίας των συμβολαίων, σημαντική αύξηση των αποζημιώσεων εισοδηματικών και κυρίως νοσοκομειακών καλύψεων. Αν κάνουμε την απλή (και όχι μακριά από την πραγματικότητα) υπόθεση ότι το 50% των ασφαλιστρων της αγοράς αποτελείται από ασφάλιστρα πρόσθετων καλύψεων (ατυχήματα, υγεία κ.λπ.) οι αποζημιώσεις των οποίων αποτελούν περίπου το 80% των συνολικών αποζημιώσεων και παροχών, τότε το πρώτο τεχνικό αποτέλεσμα αυτών των προϊόντων είναι περίπου 55% για το 1995 και παρά το γεγονός ότι έρχεται από ένα 42% το 1992, είναι αρκετά ικανοποιητικό σε σχέση με τα διεθνή standards αφού αφήνει ένα υπόλοιπο 45% για την καταβολή προμηθειών, τις τεχνικές προβλέψεις και το λειτουργικό κόστος.

ΑΥΞΗΣΗ ΑΠΟΘΕΜΑΤΩΝ: Η συμμετοχή της αύξησης των αποθεμάτων ως ποσοστό των ασφαλιστρων είχε μία σαφώς βραδύτερη εξέλιξη από 46,4% σε 50%. Αυτό οφείλεται κυρίως στη σταδιακή (και ομαλή) αύξηση της μέσης ηλικίας των συμβολαίων. Για μία τυπική μικτή ασφάλεια της Ελληνικής αγοράς, η συμμετοχή της αποθεματοποίησης επί των ασφαλιστρων αλλά και η αύξηση των αποθεμάτων από χρόνο σε χρόνο (41% το 1993, 36% το 1994 και 29% το 1995), δείχνει ακριβώς μία μέση ηλικία 4ου προς 5ου έτους το 1993, 5ου προς 6ου έτους το 1994 και 6ου προς 7ου έτους το 1995. Αν πάει κανείς σε προ του 1992 έτη, θα διαπιστώσει ένα σαφώς υψηλότερο ρυθμό αύξησης των αποθεμάτων. Αυτές οι παρατηρήσεις δεν αποτελούν τίποτα άλλο παρά μία απλή τεχνική επιβεβαίωση, της σε όλους μας γνωστής κατάστασης της μείωσης των ρυθμών της νέας παραγωγής. Αυτή η μείωση που όλους μας ανησυχεί και προβληματίζει, παρουσιάζει εδώ μία θετική της πλευρά, αυτή της συγκράτησης του ασφαλιστικού κόστους.

ΑΝΤΑΠΟΔΟΤΙΚΟΤΗΤΑ: Αν αλλάξει κανείς οπτική γωνία και αντιμετωπίσει τις αποζημιώσεις και την αύξηση των αποθεμάτων όχι σαν κόστος, αλλά σαν ένδειξη αξίας του ασφαλιστικού προϊόντος για τους πελάτες μας, σαν ένα δείκτη ικανοποίησης δηλ. των πελατών μας από το ασφαλιστικό μας προϊόν, τότε έχουμε να κάνουμε με μία σαφώς βελτίωση της ανταποδοτικότητας του ασφαλιστικού μας προϊόντος από 72,6% το 1992 σε 84,1% το 1995. Αυτό φαίνεται εξάλλου και από την εξέλιξη που παρουσίασε η αγορά σε παροχές στους ασφαλισμένους οι οποίες διπλασιάστηκαν μεταξύ 1992 και 1995 (92 δισ. το 1992, 124 δισ. το 1993, 156 δισ. το 1994 και 185 δισ. το 1995).

Επομένως η ασφαλιστική αγορά ζωής αποδεικνύει με την εξέλιξη αυτή ότι έχει βελτιώσει το ασφαλιστικό της προϊόν προς όφελος των πελατών, χωρίς βέβαια αυτό να σημαίνει ότι δεν υπάρχουν περαιτέρω περιθώρια βελτίωσης.

Είναι βέβαιο πάντως ότι τόσο ο ανταγωνισμός των τελευταίων ετών όσο και η κατ' ουσία (σταδιακή) απελευθέρωση της αγοράς, έχουν συμβάλει σημαντικά στη βελτίωση του προϊόντος και την αύξηση της ανταποδοτικότητάς του.

Στην αγορά, όπως άλλωστε είναι αναμενόμενο, υπάρχουν σημαντικές από εταιρία σε εταιρία διαφορές στην ανταποδοτικότητα του προϊόντος. Αυτό είναι απόλυτα φυσιολογι-

κό αφού η αγορά διαθέτει εταιρίες κάθε βαθμού ασφαλιστικής ωριμότητας. Από εταιρίες που με βάση και τα διεθνή πρότυπα μπορούν να χαρακτηριστούν ασφαλιστικά ώριμες, μέχρι εταιρίες που βρίσκονται σήμερα σε τροχιά ταχείας ανάπτυξης. Οι πιο ώριμες εταιρίες διαμορφώνουν γενικά πιο ανταποδοτικό προϊόν, ενώ οι πιο νέες και μικρές εταιρίες, λόγω της μεγάλης συμμετοχής της πρωτοετούς παραγωγής τους στο σύνολο της παραγωγής, έχουν βραχυπρόθεσμα μειωμένη ανταποδοτικότητα προϊόντος, αυτό βέβαια δεν σημαίνει κατ' ουδένά τρόπο ότι δεν διαθέτουν εξίσου καλό προϊόν. Απλά, όπως είπα, βρίσκονται σε τροχιά μεγαλύτερης ανάπτυξης και η ανταποδοτικότητα του προϊόντος τους θα αυξάνεται τα επόμενα έτη.

ΠΡΟΜΗΘΕΙΕΣ: Το άμεσο κόστος πωλήσεων (προμήθειες - αμοιβές) σαν ποσοστό επί των ασφαλιστρων έχει μειωθεί από 20,4% το 1992, σε 18,2% το 1993, 16,2% το 1994 και 15,8% το 1995. Αυτό είναι απόλυτα συμβατό με το γεγονός ότι η μέση αύξηση των προμηθειών για την τριετία είναι 10,2% σχεδόν η μισή από τη μέση αύξηση των ασφαλιστρων, ενώ η αύξηση μεταξύ 1992 και 1995 είναι 34% για τις προμήθειες έναντι 73% για τα ασφάλιστρα, πάλι σχεδόν η μισή.

Η υστέρηση της νέας παραγωγής, με τα παραδοσιακά υψηλά ποσοστά προμηθειών, είναι η πιο προφανής εξήγηση για το φαινόμενο αυτό. Παράλληλα όμως υπάρχουν και μια σειρά από άλλους λόγους λιγότερο σημαντικούς που ερμηνεύουν το γεγονός. Π.χ. η μεγάλη στροφή προς τα νοσοκομειακά προϊόντα με μικρότερα ποσοστά προμήθειας από την πρωτοετή βασική ασφάλεια, η συμπλήρωση των εισοδημάτων των δικτύων (που ήταν σχεδόν απόλυτα δίκτυα ζωής) από αμοιβές πωλήσεων Γενικών Κλάδων και αμοιβαίων κεφαλαίων, η σχετικά στροφή, το 1995, σε προϊόντα συνδεδεμένα με επενδύσεις με μικρότερα κατά τεκμήριο ποσοστά προμηθειών, η άνοδος των απευθείας πωλήσεων κυρίως στις ομαδικές ασφάλειες και τα ομαδικά αποταμιευτικά προγράμματα, η πολύ μικρή ακόμα αλλά εξελισσόμενη συνεργασία μεταξύ ασφαλιστικών και τραπεζών (υπάρχει εταιρία με προμήθειες μηδέν).

Δύο χρήσιμοι δείκτες μπορούν εδώ να μας διαφωτίσουν καλύτερα.

Ο Δείκτης ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΑ: ΠΡΟΜΗΘΕΙΕΣ

δηλ. η ΠΑΡΑΓΩΓΙΚΟΤΗΤΑ ΠΩΛΗΣΕΩΝ και

Ο Δείκτης ΔΙΑΦΟΡΑ ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΩΝ: ΔΙΑΦΟΡΑ ΠΡΟΜΗΘΕΙΩΝ,

δηλ. η ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΙΚΟΤΗΤΑ ΠΩΛΗΣΕΩΝ

Ο πρώτος απαντά στο ερώτημα: "Πόσες δραχμές ασφάλιστρο φέρνει μία δραχμή προμήθειας" άρα πόσο παραγωγικός είναι ο μηχανισμός διάθεσης, και ο δεύτερος στο ερώτημα: "Πόσες δραχμές επιπλέον ασφάλιστρο αντιστοιχούν σε μία δραχμή επιπλέον προμήθειας" άρα πόσο αποτελεσματικός είναι ο μηχανισμός διάθεσης και πόση η ταχύτητα μεταβολής της παραγωγικότητάς του.

Είναι απλή μαθηματική άσκηση να αποδείξει κανείς ότι όταν ο ρυθμός αύξησης των ασφαλιστρων είναι ίσος με τον ρυθμό αύξησης του κόστους, τότε η παραγωγικότητα της χρήσης είναι ίση με την παραγωγικότητα της παραγωγικότητας. Η μελέτη επομένως του δείκτη της αποτελεσματικότητας, δείχνει τη μεταβολή της παραγωγικότητας της επιχείρησης προς το καλύτερο ή το χειρότερο. Σε μία επιχείρηση όπου ο δείκτης αποτελεσματικότητας της τρέχουσας χρήσης είναι μεγαλύτερος από το δείκτη παραγωγικότητας της προηγούμενης χρήσης, υπάρχει αύξηση της

παραγωγικότητας στην τρέχουσα χρήση, αντίστοιχα δε συμβαίνουν σε αντίθετη περίπτωση.

Η παραγωγικότητα πωλήσεων αυξήθηκε από 4,9 το 1992, σε 5,5 το 1993, σε 6,2 το 1994 και σε 6,3 το 1995, δηλ. κατά 9% ετησίως στη διάρκεια της τριετίας. Η αποτελεσματικότητα αυξήθηκε από 10,1 το 1993, σε 17,9 το 1994 και μειώθηκε σε 7,6 το 1995. Αυτό σημαίνει ότι η πρόσθετη παραγωγή το 1994 ήταν σαφώς φθηνότερη από την πρόσθετη παραγωγή του 1995. Για το λόγο δε αυτό, ενώ η παραγωγικότητα μεταξύ 1992-1993 και 1993-1994 αυξήθηκε κατά 12%, η αύξησή της το 1995 ήταν μόλις 2,5%.

Κατανομή της παραγωγικότητας

Τέλος, σχετικά με το ασφαλιστικό αποτέλεσμα, είναι εύκολο να παρατηρήσει κανείς τη σχέση του με το μερίδιο αγοράς. Οι εταιρίες με πολύ καλό ασφαλιστικό περιθώριο, για όλους τους λόγους που περιέγραψα ήδη, έχουν γενικά μικρά μερίδιο αγοράς, ενώ οι μεγαλύτερες εταιρίες έχουν ήδη αρνητικό ασφαλιστικό αποτέλεσμα (τίποτα το κακό) ή ασφαλιστικό αποτέλεσμα που τείνει προς το μηδέν - η δε πορεία του θα εξελιχθεί με τον ίδιο τρόπο.

Μια τελευταία παρατήρηση, σχετική με το ασφαλιστικό αποτέλεσμα. Το Δ.Σ. του ΧΑΑ στο υπ. αριθμ. 9288/14.11.94 δελτίο Τύπου περιέγραψε μερικές προϋποθέσεις για την εισαγωγή ασφαλιστικών επιχειρήσεων στο ΧΑΑ. Μία από αυτές τις προϋποθέσεις αναφερόταν στην "ύπαρξη θετικού τεχνικού αποτελέσματος ώστε η ζημία από την ασφαλιστική δραστηριότητα να μην υπερκαλύπτεται από τα έσοδα από επενδύσεις". Με βάση όσα ήδη έχουν αναφερθεί, η διατύπωση αυτή δηλώνει άγνοια της φύσης των εργασιών μιας ασφαλιστικής επιχείρησης. Εταιρίες κολοσσοί της ευρωπαϊκής αγοράς που κοσμούν διεθνή χρηματιστήρια, αν η προϋπόθεση αυτή ισχύσει, δεν είναι ευπρόσδεκτες στο ΧΑΑ, το οποίο αντίθετα ακριβώς από το εν λόγω δελτίο του, πρέπει να υποστηρίξει ουσιαστικά την εισαγωγή των ασφαλιστικών εταιριών που η φύση των εργασιών τις κάνει να έχουν σαφώς μακροπρόθεσμες στρατηγικές ανάπτυξης.

2. ΛΕΙΤΟΥΡΓΙΚΟ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑ

Ας προχωρήσουμε στη μελέτη του λειτουργικού αποτελέσματος της αγοράς που επίσης παρουσιάζει ιδιαίτερο ενδιαφέρον και ενδείκνυται για την εξαγωγή χρήσιμων συμπερασμάτων.

Σαν λειτουργικό αποτέλεσμα εδώ ορίζουμε το ασφαλιστικό αποτέλεσμα αυξημένο κατά τα έσοδα επενδύσεων και μειωμένο κατά το συνολικό λειτουργικό κόστος (έμμεσο κόστος ασφαλιστικών εργασιών + κόστος λειτουργίας / διάθεσης). Την διαφορά μεταξύ εσόδων επενδύσεων και λειτουργικού κόστους την χαρακτηρίζουμε ως το λεγόμενο χρηματοοικονομικό περιθώριο.

ΕΣΟΔΑ ΑΠΟ ΕΠΕΝΔΥΣΕΙΣ: Για το σύνολο της αγοράς τα έσοδα από επενδύσεις παρουσιάζουν θεαματική αύξηση 133% από το 1992 στο 1995 ή μέση ετήσια αύξηση της τάξης του 33%. Τα έσοδα επενδύσεων ήταν το 1992 το 21% των ασφαλιστρων και το 1995 το 29% των ασφαλιστρων. Αυτό οφείλεται τόσο στη σημαντική αύξηση των χρηματοοικονομικών επενδύσεων με μέσο ρυθμό 40% ετησίως όσο και στα υψηλά επιτόκια των κρατικών ομολόγων και εντόκων γραμματίων, που αποτελούν τη συντριπτική πλειοψηφία των επενδύσεων των εταιριών. Η αύξηση αυτή της συμμετοχής των επενδύσεων στο συνολικό εισόδημα των εταιριών, σημαίνει μείωση της εξάρτησης του αποτελέσματος

από το ασφαλιστικό αποτέλεσμα επομένως μείωση της εξάρτησής του από την παραγωγή. Παρά τη θεαματική αύξηση των εσόδων από επενδύσεις, η αγορά υστερεί ακόμα σημαντικά σε σχέση με πιο ώριμες αγορές, όσον αφορά την συμμετοχή των επενδύσεων στην διαμόρφωση των αποτελεσμάτων. Στις ΗΠΑ κάθε 1\$ ασφαλιστρου συνοδεύεται, εδώ και πολλά χρόνια, από 70c με 80c έσοδα από επενδύσεις σε σχέση με την Ελληνική αναλογία 1:0,3. Η μείωση δε των επιτοκίων των βασικών επενδυτικών εργαλείων της Ελληνικής Ασφαλιστικής αγοράς, επιβραδύνει την αύξηση της ποσοστιαίας συμμετοχής των επενδύσεων στο εισόδημα των εταιριών.

Η μέση απόδοση των επενδύσεων της αγοράς ήταν 17,57% το 1993, 15,30% το 1994 και 15,53% το 1995 πράγμα που σημαίνει ότι η απόδοση των επενδύσεων της ασφαλιστικής αγοράς, το σημαντικότερο τμήμα της οποίας απολαμβάνουν οι πελάτες της, δεν υστερεί σε σχέση με άλλους τομείς γεγονός που είναι πολύ θετικό, αν αναλογιστεί κανείς ότι η Ελληνική ασφαλιστική αγορά με βάση τη σύνθεση του προϊόντος της, είναι ακόμα προσανατολισμένη κυρίως στην έννοια της προστασίας και λιγότερο στην έννοια της αποταμίευσης και επομένως δεν θα μπορούσε να κριθεί μόνο από την απόδοση των επενδύσεών της.

Κατανομή. Έσοδα Επενδύσεων: Ασφάλιστρα.

ΛΕΙΤΟΥΡΓΙΚΟ ΚΟΣΤΟΣ: Το κόστος λειτουργίας της αγοράς σε όλα τα επίπεδα (διοικητικές υπηρεσίες και πωλήσεις) είναι υψηλό. Παρά το γεγονός ότι το κόστος αυτό αυξήθηκε με μέσο ρυθμό 18,4% στη διάρκεια της τριετίας έναντι 20,1% του ρυθμού των ασφαλιστρων, εξακολουθεί να καταναλώνει ποσοστό 30% των ασφαλιστρων για το 1995, έναντι ποσοστού 31% των ασφαλιστρων για το 1992. Η πρόοδος δηλ. που σημειώθηκε κατά τη διάρκεια της τριετίας είναι ιδιαίτερα φτωχή. Αυτό σημαίνει ότι κάθε δραχμή λειτουργικού κόστους έφερνε στην αγορά το 1993 3,29 δρχ. ασφάλιστρο έναντι μόνο 3,33 δρχ ασφάλιστρο το 1995. Έχουμε λοιπόν μία οριακή μόνο βελτίωση της παραγωγικότητας των μηχανισμών λειτουργίας, διάθεσης και διαχείρισης της αγοράς.

Κατανομή της Παραγωγικότητας λειτουργίας.

Πού οφείλεται το γεγονός αυτό; Αποψή μου είναι ότι οφείλεται στην προσδοκία που είχε αναπτύξει η αγορά ότι ο δείκτης της παραγωγικότητας, δηλ. το κλάσμα Ασφάλιστρα: Έξοδα θα βελτιωνόταν κυρίως από την αύξηση του αριθμητή του και όχι από μία συνδυασμένη επέμβαση σε αριθμητή και παρονομαστή. Τα προηγούμενα επομένως χρόνια η αγορά ελάχιστα επενέβη στον παρονομαστή του κλάσματος, υπονομεύοντας την παραγωγικότητά της, έχοντας παράλληλα ικανοποιητικά περιθώρια από το προϊόν και πιστεύοντας ότι έτσι θα εξυπηρετούσε καλύτερα την σημαντικά μεγαλύτερη αύξηση του αριθμητή, δηλ. των ασφαλιστρων. Αυτή όμως δεν ήταν η αναμενόμενη, για λόγους που ήδη γνωρίζουμε, και έτσι έμεινε η αγορά με δομές κόστους ικανές να εξυπηρετήσουν περισσότερη παραγωγή χωρίς όμως αυτή να υπάρχει, τουλάχιστον στον βαθμό που όλοι θα θέλαμε.

Πώς αντιμετωπίζεται αυτή η κατάσταση που σαφώς πρέπει να βελτιωθεί; Για τα σημερινά προϊόντα της αγοράς (στη συντριπτική τους πλειοψηφία) δεν υπάρχει η δυνατότητα επέμβασης στην τιμή τους, ακόμα όμως και αν υπήρχε θα ήταν πολύ παρακινδυνευμένο να διορθώσει κανείς την κατάσταση από την αύξηση της τιμής του προϊόντος. Οι νέοι

πελάτες, που ο ρυθμός έλευσής τους είναι σήμερα αρκετά μικρότερος, θα ήταν παράλογο να αγοράζουν τα ίδια στην ουσία προϊόντα σε πολύ υψηλότερες τιμές αναλαμβάνοντας έτσι τμήμα του κόστους που επιμερίζεται στους παλιούς πελάτες. Συμπέρασμα: Η βελτίωση του δείκτη κόστους της αγοράς, που είναι θεμελιακής σημασίας για τη βιωσιμότητά της, θα προέλθει κυρίως μέσα από τη μείωση των εξόδων ή καλύτερα μέσα από την εκλογίκευσή τους. Αυτό δεν γίνεται περιστασιακά, ή μάλλον αν γίνεται περιστασιακά έχει μόνον πρόσκαιρα και πενιχρά αποτελέσματα. Γίνεται με δραστηκή επέμβαση σε όλες τις δομές που συνιστούν την λειτουργία των εταιριών, γίνεται με αναθεώρηση όλων των διαδικασιών, γίνεται με την κατάργηση όλων των ενεργειών που δεν προσθέτουν αξία στο κατ' εξοχήν προϊόν και τις υπηρεσίες του κλάδου μας, γίνεται με την πλήρη μετατροπή μας σε πελατοκεντρικούς οργανισμούς και την απομάκρυνση από την εσωστρέφεια που πολλές φορές μας χαρακτηρίζει. Ο Michael Hammer "πατέρας του reengineering" έχει γράψει πρόσφατα σε ένα καινούργιο του βιβλίο, ότι η επιτυχία μιας επιχείρησης, άρα και μιας αγοράς, εξαρτάται από την επιμονή της σε τρεις βασικές πειθαρχίες: Process excellence - Εξαιρετικές διαδικασίες, Product excellence - Εξαιρετικό προϊόν, Customer Intimacy - Προσέγγιση του πελάτη.

ΧΡΗΜΑΤΟΟΙΚΟΝΟΜΙΚΟ ΠΕΡΙΘΩΡΙΟ: Το λειτουργικό κόστος της αγοράς επηρεάζει το χρηματοοικονομικό περιθώριο, που με τη δεδομένη και νομοτελειακή μείωση του ασφαλιστικού αποτελέσματος, αποκτά ΤΗΝ εξαιρετική σημασία για τη διαμόρφωση του τελικού αποτελέσματος, που όλοι γνωρίζουμε πόσο σημαντικό είναι, τόσο για την εξασφάλιση των περιθωρίων φερεγγυότητας όσο και για την υγιή ανάπτυξη των εταιριών.

Η κατανομή του χρηματοοικονομικού περιθωρίου δείχνει ότι περίπου το 1/3 των εταιριών της αγοράς έχουν θετικό τέτοιο περιθώριο, ενώ υπάρχει μία σαφής σχέση μεταξύ του χρηματοοικονομικού περιθωρίου ως ποσοστού των ασφαλιστρων και της ωριμότητας μιας εταιρίας (όπως αυτή περιγράφεται από τον δείκτη Αποθέματα: Ασφάλιστρα). Οι εταιρίες με δείκτη άνω του 2, έχουν θετικό περιθώριο, ενώ αρνητικό περιθώριο παρουσιάζουν κατά τεκμήριο οι εταιρίες με χαμηλότερους δείκτες αποθεματοποίησης.

ΛΕΙΤΟΥΡΓΙΚΟ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑ: Το τελικό λειτουργικό αποτέλεσμα της αγοράς, δηλ. ο συνδυασμός του ασφαλιστικού αποτελέσματος και του χρηματοοικονομικού περιθωρίου, μεταβλήθηκε από 838 εκ. το 1992 (0,7% των ασφαλιστρων) σε -205 εκ. το 1995 (-0,1% των ασφαλιστρων). Είναι όμως σημαντικό ότι στο 1995 σημειώθηκε σημαντική βελτίωσή του αφού το 1994 το λειτουργικό αποτέλεσμα της αγοράς ήταν -1,7 δισ. (-1% των ασφαλιστρων). Είναι πολύ δύσκολο να εκτιμήσει κανείς με ασφάλεια την εξέλιξη του λειτουργικού αποτελέσματος της αγοράς μέσα στο 1996, αν δηλ. αυτό θα βελτιωθεί ή θα επιδεινωθεί. Μάλλον πάντως υπάρχει μία τάση βελτίωσής του που θα επιταχυνθεί μόνο, όπως αναφέρθηκε προηγουμένως, από την επέμβαση στον συντελεστή: ΚΟΣΤΟΣ ΛΕΙΤΟΥΡΓΙΑΣ.

Από τις 27 εταιρίες που περιλαμβάνει η μελέτη, οι 12 εταιρίες, με μερίδιο αγοράς 67,8%, είχαν θετικό λειτουργικό αποτέλεσμα συνολικού ύψους 7,9 δισ σε σύνολο ασφαλιστρων 149,8 δισ. ήτοι λειτουργικό αποτέλεσμα 5,2%. Ανάμεσα στις εταιρίες αυτές (με θετικό λειτουργικό αποτέλεσμα) παρατηρείται υψηλός βαθμός συγκέντρωσης η δε

κατανομή του αποτελέσματος αυτού ως ποσοστού της παραγωγής, παρουσιάζει ελάχιστο 0,6%, μέγιστο 28,2% και διάμεσο 6,7%.

Για τις υπόλοιπες 15 εταιρίες με μερίδιο αγοράς 32,2% το συνολικό αρνητικό λειτουργικό αποτέλεσμα είναι -8,1 δισ ήτοι -11,3% των ασφαλιστρων. Η συγκέντρωση εδώ είναι μικρότερη και η κατανομή του (αρνητικού) λειτουργικού αποτελέσματος ως ποσοστού της παραγωγής έχει μέγιστο -2% ελάχιστο -123,4% και διάμεσο -20,35%. Αυτό σημαίνει ότι το τμήμα αυτό της αγοράς οφείλει να καταβάλει πολύ μεγάλη προσπάθεια στο άμεσο μέλλον για την βελτίωση του αποτελέσματός του.

ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑ ΧΡΗΣΗΣ: Το συνολικό αποτέλεσμα χρήσης της αγοράς ήταν 1,9 δισ. το 1992, 1,6 δισ. το 1993, 365 εκ. το 1994 και 1,2 δισ. το 1995. Όλα τα στοιχεία που αναφέρθηκαν για το λειτουργικό αποτέλεσμα ισχύουν και για το τελικό αποτέλεσμα χρήσης των εταιριών. Υπάρχουν 12 εταιρίες με συνολικό κέρδος 8,9 δισ. και μερίδιο αγοράς 2/3 και 15 εταιρίες με συνολική ζημία χρήσης 7,7 δισ. και μερίδιο 1/3.

Η απόδοση των ιδίων κεφαλαίων των εταιριών παρουσιάζει πολύ μεγάλη διασπορά που αιτιολογεί την αρχική παρατήρηση ότι στην αγορά λειτουργούν εταιρίες με πολύ μεγάλες διαφορές όσον αφορά τα κέρδη και την επιχειρηματική ωριμότητά τους. Για τις εταιρίες με κέρδη το 1995, οι μισές παρουσίασαν απόδοση ιδίων κεφαλαίων πάνω από 16,6% και οι μισές κάτω από 16,6%. Αν θεωρήσουμε ένα περιθώριο 5% για την ανάληψη του επιχειρηματικού ρίσκου στις ασφαλίσεις ζωής, αν δηλ. απαιτήσουμε μία απόδοση ιδίων κεφαλαίων για το 1995 της τάξης του 20%, τότε μόνον 5 εταιρίες ικανοποιούν αυτή την συνθήκη, θα μπορούσαν δηλ. να θεωρηθούν ικανοποιητικά κερδοφόρες επιχειρήσεις.

Είναι ενδιαφέρον να παρατηρήσει κανείς την εξάρτηση της απόδοσης ιδίων κεφαλαίων με τρία μεγέθη:

- το συντελεστή ασφαλιστικό αποτέλεσμα / ασφάλιστρα συντελεστής συνδιακύμανσης -0,52
- το συντελεστή χρηματοοικοκομικό περιθώριο / ασφάλιστρα συντελεστής συνδιακύμανσης 0,8
- το δείκτη αποθέματα / ασφάλιστρα συντελεστής συνδιακύμανσης 0,67

Από την παρατήρηση είναι φανερό ότι υπάρχει μία αρνητική σχέση μεταξύ ασφαλιστικού αποτελέσματος και απόδοσης ιδίων κεφαλαίων, δηλ. η βελτίωση του αποτελέσματος δεν αναμένεται να προέλθει από τη βελτίωση του ασφαλιστικού αποτελέσματος. Αντίθετα, η απόδοση των ιδίων κεφαλαίων παρουσιάζει μία τρομερή εξάρτηση από το χρηματοοικονομικό περιθώριο, που όπως ήδη ανέφερα επηρεάζεται κυρίως από τη μεταβολή του λειτουργικού κόστους.

Τέλος, υπάρχει σημαντική σχέση μεταξύ της ωριμότητας μιας επιχείρησης και των αποτελεσμάτων της, γεγονός που σημαίνει ότι τα αμέσως επόμενα χρόνια θα παραμείνουν λίγες οι επιχειρήσεις με ελκυστικό αποτέλεσμα αφού η ταχύτητα ωρίμανσης της αγοράς δεν είναι ιδιαίτερα γρήγορη.

Γ. ΠΕΡΙΟΥΣΙΑ ΥΠΟΧΡΕΩΣΕΩΝ

Σχετικά με τα στοιχεία περιουσίας και υποχρεώσεων της αγοράς, μπορεί κανείς να παρατηρήσει τα εξής:

Η μέση αύξηση των υποχρεώσεων προς τους ασφαλι-

σμένους (35%) είναι συμβατή με τη μέση αύξηση των επενδύσεων εκείνων που συνιστούν κατά τεκμήριο την ασφαλιστική τοποθέτηση (33%). Η αγορά διαθέτει επενδύσεις και υποχρεώσεις που απέχουν ελάχιστα από το μισό τρισ. και αυτό πρέπει να αποτελέσει βασικό στοιχείο επιχειρηματολογίας στην προσπάθειά μας να πείσουμε την πολιτεία για τη θέσπιση ειδικών κινήτρων προς την ιδιωτική ασφάλιση.

Ποσοστό περίπου 85% των επενδύσεων της αγοράς μας είναι τοποθετημένο σε κρατικούς τίτλους. Αν δε αναλογιστεί κανείς ότι η μέση διάρκεια αυτών των επενδύσεων μέχρι την ωρίμανσή τους, διαφέρει σημαντικά από τη μέση διάρκεια των υποχρεώσεων της αγοράς, βγαίνει το συμπέρασμα ότι η ασφαλιστική αγορά θα μπορούσε να είναι ίσως ο καταλληλότερος θεσμικός επενδυτής που να απορροφά μεσο-μακροπρόθεσμες επενδύσεις και θα μπορούσε επομένως να συμβάλει σημαντικά στη μείωση των επιτοκίων μέσω της αύξησης της χρονικής διασποράς του δημόσιου χρέους προς ανακούφιση βέβαια της εθνικής οικονομίας. Για να γίνει όμως αυτό χρειάζεται αύξηση της αποταμίευσης μέσω της ιδιωτικής ασφάλισης - που ούτως ή άλλως είναι μακροπρόθεσμη - δηλ. χρειάζονται ισχυρά κίνητρα για τη χρήση της ιδιωτικής ασφάλισης από το κοινό. Αυτήν ακριβώς τη λογική έχουν υιοθετήσει όλες οι χώρες στον κόσμο με μεγάλο δημόσιο χρέος και είναι απορίας άξιο γιατί στην Ελλάδα αντί να ενισχύεται η ιδιωτική ασφάλιση - με προφανή τα πλεονεκτήματα αυτής της ενίσχυσης - επιχειρείται πολλές φορές το αντίθετο.

Ο δείκτης ΕΠΕΝΔΥΣΕΙΣ - ΑΠΟΘΕΜΑΤΑ (υπολογισμένος για το μέσο απόθεμα του έτους και επομένως κοντά στην πρακτική που θέλει την οριστικοποίηση της ασφαλιστικής τοποθέτησης μέχρι το τέλος Οκτωβρίου) δείχνει το βαθμό κάλυψης των υποχρεώσεων από εκείνες τις επενδύσεις που απαρτίζουν την ασφαλιστική τοποθέτηση. Από τις 27 εταιρίες, 8 εταιρίες έχουν αυτό τον δείκτη μικρότερο από 100% και από αυτές τις εταιρίες μόνο μία έχει κάτω από 100% το δείκτη ΝΕΕΣ ΕΠΕΝΔΥΣΕΙΣ : ΝΕΕΣ ΥΠΟΧΡΕΩΣΕΙΣ, που δείχνει την "ταχύτητα" της κάλυψης των υποχρεώσεων.

Ο δείκτης ΙΔΙΑ ΚΕΦΑΛΑΙΑ : ΥΠΟΧΡΕΩΣΕΙΣ, που αποτελεί και στοιχείο στον υπολογισμό του περιθωρίου φερεγγυότητας, έχει τιμή (για το σύνολο της αγοράς) 15,2% το 1995, 17,5% το 1994 και 22,2% το 1993. (Βέβαια εδώ υπολογίζεται η καθαρή θέση των εταιριών και όχι τυχόν υπεραξίες που αυξάνουν τα ίδια κεφάλαια). Η κατανομή του δείκτη αυτού σε σχέση με το δείκτη αποθεματοποίησης δείχνει εταιρίες με πολύ μεγάλα περιθώρια (νέες εταιρίες που δεν έχουν ακόμη σχηματίσει μεγάλες υποχρεώσεις) και εταιρίες με σαφώς μικρότερα περιθώρια (που είναι ώριμες εταιρίες και έχουν μεγάλες ασφαλιστικές υποχρεώσεις). Η πίεση στο δείκτη αυτό, λόγω της νομοτέλειας στην αύξηση των υποχρεώσεων, οδηγεί στην αύξηση των κεφαλαίων δηλ. στην κεφαλαιακή ενίσχυση των εταιριών. Μία πιο προσεκτική ανάλυση του δείκτη, δείχνει ότι θα πρέπει να αναμένονται ενδιαφέρουσες κινήσεις είτε στην κατεύθυνση των εξαγορών - συγχωνεύσεων, είτε στην κατεύθυνση της αναζήτησης κεφαλαίων από το ΧΑΑ.

Ένας τελευταίος δείκτης με αρκετό ενδιαφέρον είναι αυτός της εισπρακτικότητας, δηλ. του λόγου των ασφαλιστρων που δεν οφείλονται κατά τη λήξη του έτους, προς τα ασφάλιστρα που είναι γραμμένα στους ισολογισμούς. Το ποσοστό των οφειλομένων ασφαλιστρων σε επίπεδο αγοράς είναι της τάξης του 21%, δηλ. πολύ υψηλό, ο δε δεί-

κτης εισπρακτικότητας παρουσιάζει μεγάλη διασπορά από 95% μέχρι 45%. Το γεγονός αυτό στερεί από την αγορά χρηματοοικονομικά κέρδη της τάξης των 2,5 με 3 δισ. δηλ. ποσά σχεδόν διπλάσια από τα σημερινά αποτελέσματα. Αυτή είναι άλλη μία απόδειξη ότι το σημαντικότερο βάρος πρέπει να δοθεί στη βελτίωση των χρηματοοικονομικών επιδόσεων της αγοράς.

Δ. ΑΝΤΑΣΦΑΛΙΣΗ

Τέλος, μία σύντομη ματιά στα αντασφαλιστικά δεδομένα της αγοράς. Οι αντασφαλιστές της ΕΑΑΖ δεν πρέπει να είναι ιδιαίτερα ικανοποιημένοι αφού στο σύνολο της αγοράς το τελικό αντασφαλιστικό αποτέλεσμα παρουσιάζει γι' αυτούς ζημία 500 εκ. δρχ. το 1995. Αυτό οφείλεται στο γεγονός ότι η αντασφαλιστική κάλυψη της Ελληνικής αγοράς είναι κατά τεκμήριο κλασική αναλογική κάλυψη, το αποτέλεσμα της οποίας παρουσιάζει επιδείνωση, όπως ακριβώς παρουσιάζει επιδείνωση και το πρωτοασφαλιστικό αποτέλεσμα, μόνο που εδώ για τους αντασφαλιστές, δεν υπάρχει η δυνατότητα διόρθωσης του αποτελέσματος από τις χρηματοοικονομικές επιδόσεις. Από τις 27 εταιρίες, οι 16 με θετικό (για τον αντασφαλιστή) αντασφαλιστικό αποτέλεσμα, αν δεν είχαν καθόλου αντασφαλιστική κάλυψη θα είχαν αποτελέσματα αυξημένα κατά 82%. Οι υπόλοιπες 11 εταιρίες με αρνητικό (για τον αντασφαλιστή) αντασφαλιστικό αποτέλεσμα αν δεν είχαν καθόλου αντασφαλιστική κάλυψη, θα είχαν αποτελέσματα μειωμένα κατά 613%.

Η κατάσταση αυτή είναι λογικό να μην παραμείνει έτσι για πολύ καιρό ακόμα. Οι αντασφαλιστικές αγορές, που με τις πρόσφατες κινήσεις έχουν συγκεντρωθεί στα χέρια ελάχιστων πλέον παικτών, απλά δεν ασχολούνται ακόμα ιδιαίτερα με την Ελλάδα που αποτελεί γι' αυτούς μία πολύ μικρή αγορά, τουλάχιστον για τον κλάδο. Είναι όμως θέμα χρόνου να απαιτήσουν καλύτερα αποτελέσματα από την Ελληνική αγορά ή αν δεν τα πάρουν να απομακρυνθούν από αυτήν. Η βελτίωση των αποτελεσμάτων των αντασφαλιστών θα προέλθει μάλλον από πιο "ακριβές για τον ασφαλιστή συμβάσεις", δηλ. συμβάσεις όχι τόσο γενναιόδωρες σε προμήθειες και επιστροφές όσο αυτές που σήμερα υπάρχουν και που ήταν αποτέλεσμα των πολύ καλών αποτελεσμάτων του παρελθόντος, του μειωμένου κινδύνου που περιείχαν τα ασφαλιστικά προϊόντα και ίσως και της υποχωρητικότητας που επιδείκνυαν οι αντασφαλιστές προκειμένου να αποκτήσουν μερίδιο αγοράς.

Ο άλλος τρόπος είναι να μπουν οι αντασφαλιστές σε άλλου είδους συμβάσεις που είτε δεν θα είναι αναλογικές, είτε θα προβλέπουν τη συμμετοχή του αντασφαλιστή και στα έσοδα των επενδύσεων. Σίγουρα πάντως ο ρόλος των αντασφαλιστών στο μέλλον θα αυξηθεί σημαντικά και στη διαμόρφωση του προϊόντος που διαθέτουμε, γεγονός που ιδιαίτερα στον κλάδο υγείας και ασθενειών θα επηρεάσει σημαντικά και τις τιμές.

Ε. ΣΥΜΠΕΡΑΣΜΑΤΑ

Στο σημείο αυτό σταματώ την παράθεση στοιχείων της αγοράς, με την ελπίδα ότι βοήθησε αυτή στην κατανόηση των δεδομένων και τη διατύπωση κάποιων χρήσιμων απόψεων τόσο για τα ποσοτικά όσα και για τα ποιοτικά στοιχεία της αγοράς.

Τι περιμένουμε μέχρι το 2000; δηλ. μέσα στα επόμενα 5 χρόνια. Η προέκταση των σημερινών τάσεων της αγοράς, οδηγεί σε μία αγορά με κύκλο εργασιών περίπου 400 δισ. δρχ. στο τέλος του αιώνα, η οποία με βάση τις εκτιμήσεις

για την εξέλιξη του ΑΕΠ θα αποτελεί περίπου το 1,2% αυτού από 0,8% σήμερα, δηλ. θα αποτελεί μόνο το 1/5 του σημερινού ευρωπαϊκού μέσου όρου.

Από μόνη της όμως η επίκληση αυτής της σύγκρισης, που πολλές φορές γίνεται για να στηριχθεί η άποψη ότι η ασφαλιστική αγορά έχει τεράστιες δυνατότητες και προοπτικές, δεν είναι κατά την άποψή μου επαρκής και ισχυρή. Σε άλλες χώρες της ΕΕ η ιδιωτική ασφάλιση έχει τύχει θεσμικής κατοχύρωσης και θωράκισης που τόσο πολύ λείπει από την Ελλάδα. Δεν μιλώ εδώ τόσο πολύ για την ύπαρξη ή μη νομοθετικών πλαισίων, αλλά για την αυστηρότητα της εφαρμογής τους και τη σταθερότητα, σοβαρότητα και πνεύμα μακροπρόθεσμης αντίληψης με την οποία αντιμετωπίζεται ο θεσμός της ιδιωτικής ασφάλισης και από την πολιτεία και από τις επιχειρήσεις. Αποτέλεσμα αυτής της σοβαρότητας είναι βέβαια η εμπιστοσύνη του κοινού και η διόγκωση των αγορών.

Ποια πιστεύω ότι πρέπει να είναι τα βήματα.

1. Πρέπει να πείσουμε για την αξιοπιστία μας ως επιχειρήσεις που διαχειριζόμαστε χρήματα των πελατών μας, και κυρίως πρέπει να πείσουμε για τις μακροπρόθεσμες προοπτικές μας.

2. Πρέπει να προσαρμόσουμε σε ελάχιστο διάστημα τη λειτουργία μας στις επιταγές του ΠΔ για την εναρμόνιση, το οποίο μας δίνει τη δυνατότητα να προσεγγίσουμε ευκολότερα τους πελάτες μας.

3. Πρέπει να μετατραπούμε σε πελατοκεντρικούς οργανισμούς χωρίς υπαναχωρήσεις και διλήμματα για το ποιος είναι ο ρόλος μας. Ο ρόλος μας είναι να πουλάμε και να διαχειριζόμαστε υπηρεσίες αξίας στους πελάτες μας και όχι μόνο να πουλάμε.

4. Πρέπει να επέμβουμε δραστικά στις δομές της λειτουργίας μας διαμορφώνοντας κατάλληλες τιμές για τα προϊόντα και τις υπηρεσίες μας. Πρέπει να μειώσουμε έξοδα αδράνειας με αμφισβητούμενη αποτελεσματικότητα και να αυξήσουμε άλλα με εγνωσμένη αξία, έχοντας πάντα όμως κατά νου ότι ο πελάτης δεν θα μείνει μόνο και μόνο γιατί θα γίνουμε φτηνότεροι.

5. Πρέπει να θέσουμε ισχυρούς κανόνες δεοντολογίας, ιδιαίτερα στα σημεία που κρινόμαστε από τους πελάτες μας.

ΣΥΝΟΛΟ ΑΓΟΡΑΣ ΑΣΦΑΛΙΣΕΩΝ ΖΩΗΣ								
ΣΤΟΙΧΕΙΑ ΙΣΟΛΟΓΙΣΜΟΥ								
ΣΕ (000.000 δρχ.)								
	1995	1994	1993	1992	95/94%	94/93%	93/92%	___ %3-ΤΙΑΣ
A. ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟ								
ΕΠΕΝΔΥΣΕΙΣ	460,232	361,447	271,523	194,956	27	33	39	33
ΑΚΙΝΗΤΑ	62,072	59,694	54,301	48,752	4	10	11	8
ΣΥΜΜΕΤΟΧΕΣ	9,969	4,272	3,657	4,256	133	17	-14	33
ΧΡΗΜΑΤΟΟΙΚΟΝΟΜΙΚΕΣ	388,191	297,481	213,565	141,948	30	39	50	40
ΔΙΑΦΟΡΑ ΣΤΟΙΧΕΙΑ ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟΥ	154,025	125,228	107,004	85,649	23	17	25	22
ΑΠΑΙΤΗΣΕΙΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΩΝ	46,245	44,855	34,987	28,768	3	28	22	17
ΑΠΑΙΤΗΣΕΙΣ ΑΠΟ ΑΝΤΑΣΦΑΛΙΣΤΕΣ	7,056	6,400	5,158	5,223	10	24	-1	11
ΛΟΙΠΑ	88,576	66,427	60,026	46,189	33	11	30	24
ΣΥΝΟΛΟ ΠΕΡΙΟΥΣΙΑΣ	614,258	466,675	378,528	280,606	26	29	35	30
B. ΠΑΘΗΤΙΚΟ								
ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΕΣ ΥΠΟΧΡΕΩΣΕΙΣ	486,060	378,172	279,684	198,519	29	35	41	35
ΑΠΟΘΕΜΑΤΑ	474,322	368,111	271,640	192,294	29	36	41	35
ΕΚΚΡΕΜΕΙΣ ΑΠΟΖΗΜΙΩΣΕΙΣ	11,738	10,061	8,044	6,225	17	25	29	24
ΙΔΙΑ ΚΕΦΑΛΑΙΑ	72,211	64,379	60,344	49,995	12	7	21	13
ΑΛΛΕΣ ΥΠΟΧΡΕΩΣΕΙΣ	55,986	44,124	38,499	32,092	27	15	20	20
ΣΥΝΟΛΟ ΥΠΟΧΡΕΩΣΕΩΝ	614,258	486,675	378,528	280,606	26	29	35	30

Για τις μικτές επιχειρήσεις που ασκούν τόσο τον Κλάδο Ζωής όσο και Κλάδους Ασφαλίσεων κατά Ζημιών, έχουν γίνουν οι εξής παραδοχές: Με βάση την αναλογία των αποθεμάτων Ζωής προς τις συνολικές ασφαλιστικές προβλέψεις της επιχείρησης, έχουν επιμεριστεί στον κλάδο ζωής τα εξής μεγέθη: ΕΠΕΝΔΥΣΕΙΣ του ενεργητικού - ΛΟΙΠΑ ΣΤΟΙΧΕΙΑ του ενεργητικού - ΙΔΙΑ ΚΕΦΑΛΑΙΑ του παθητικού. Με βάση την αναλογία των ασφαλιστρών ζωής προς τα συνολικά ασφαλίστρα της επιχείρησης, έχουν κατανεμηθεί στον Κλάδο ζωής τα εξής μεγέθη: ΑΠΑΙΤΗΣΕΙΣ ΑΠΟ ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΑ του ενεργητικού - ΑΠΑΙΤΗΣΕΙΣ ΑΠΟ ΑΝΤΑΣΦΑΛΙΣΤΕΣ του ενεργητικού - ΕΞΟΔΑ ΔΙΟΙΚΗΤΙΚΗΣ ΛΕΙΤΟΥΡΓΙΑΣ του λογαριασμού αποτελεσμάτων - ΕΞΟΔΑ ΛΕΙΤΟΥΡΓΙΑΣ ΔΙΑΘΕΣΕΩΣ του λογαριασμού αποτελεσμάτων - ΠΑΡΕΠΟΜΕΝΑ & ΕΚΤΑΚΤΑ ΕΞΟΔΑ του λογαριασμού αποτελεσμάτων - ΕΚΤΑΚΤΑ ΕΞΟΔΑ του λογαριασμού αποτελεσμάτων

6. Πρέπει να αναλάβουμε συγκεκριμένη, σχεδιασμένη από όργανα της αγοράς και συντονισμένη εκστρατεία για την τόνωση της εικόνας της ιδιωτικής ασφάλισης. Λίγα κακά μας τα γνωρίζει όλος ο κόσμος, ενώ τα μεγάλα μας επιτεύγματα στην παροχή ουσιαστικής προσφοράς στον άνθρωπο δεν τα ξέρει σχεδόν κανείς.

7. Πρέπει να υποβάλουμε στην πολιτεία συγκεκριμένες προτάσεις για το ρόλο μας στη συμπλήρωση της κοινωνικής ασφάλισης, που είναι βασικά δική μας υπόθεση και αποτελεί τη χρυσή ευκαιρία για την ανάπτυξη της αγοράς μας, και (βέβαια) να πιέσουμε για τη θεσμοθέτησή τους. Με τις γενικότητες περί της ανάγκης συμπλήρωσης της κοινωνικής ασφάλισης, χωρίς να προτείνουμε τρόπους για κατάλληλα προϊόντα, κίνητρα, επενδύσεις κ.λπ. δεν πρόκειται να προχωρήσουμε τη στιγμή που και άλλοι συναφείς με εμάς χώροι περιμένουν στη γωνία.

8. Πρέπει να στραφούμε στην αγορά των Ομαδικών Ασφαλειών, τώρα που η κοινωνική ασφάλιση τείνει να υποχωρεί, η δε ανασφάλεια του πολίτη για αξιοπρεπείς υπηρεσίες υγείας και συνταξιοδότησης συνεχώς μεγαλώνει.

9. Πρέπει να διεκδικήσουμε, με κατάλληλα προϊόντα, την ανάπτυξή μας και μέσα από την τεράστια πύτα των συσσωρευμένων αποταμιεύσεων, μια και το διαθέσιμο εισόδημα των πελατών μας δεν φαίνεται να αυξάνεται με υψηλούς ρυθμούς.

10. Πρέπει να διεκδικήσουμε από την πολιτεία την τόνωση των κινήτρων για ιδιωτική ασφάλιση και την άρση όλων των αντικινήτρων που ισχύουν σήμερα.

11. Πρέπει να εκμεταλλευτούμε το συντριπτικό ανταγωνιστικό μας πλεονέκτημα να φτάνουμε με προσωπική επαφή στον πελάτη, κάτι που μόνο εμείς μπορούμε να κάνουμε. Πρέπει όμως να τονώσουμε αυτό το πλεονέκτημα με συνεχή κατάρτιση, υποστήριξη και έλεγχο των μηχανισμών.

Κυρίες και κύριοι,

Η διάψευση των φυσιολογικών ρυθμών της αγοράς που επιβάλλει η στατιστική και η εκτίναξη της αγοράς στα 800 δισ. δρχ. στο τέλος του 20ού αιώνα, εξαρτάται κυρίως από τις δικές μας επιλογές, πρωτοβουλίες και ικανότητες.

Ελπίζω ο αρχικός μου στόχος για καλύτερη πληροφόρηση και γνώση των συνθηκών και των προοπτικών ανάπτυξης της ΕΑΑΖ, να έχει τουλάχιστον προσεγγιστεί.

σε 000.000 δρχ. ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΕΤΑΙΡΙΑ	1995			1994			1993		
	ΕΙΣΟΔΗΜΑ ΑΣΦ/ΡΑ	ΕΣΟΔΑ ΕΠΕΝ/ΩΝ	ΠΑΡΟΧΕΣ ΑΣΦ/ΩΝ	ΕΙΣΟΔΗΜΑ ΑΣΦ/ΡΑ	ΕΣΟΔΑ ΕΠΕΝ/ΩΝ	ΠΑΡΟΧΕΣ ΑΣΦ/ΩΝ	ΕΙΣΟΔΗΜΑ ΑΣΦ/ΡΑ	ΕΣΟΔΑ ΕΠΕΝ/ΩΝ	ΠΑΡΟΧΕΣ ΑΣΦ//ΩΝ
INTERAMERICAN	53,948	14,066	47,712	47,010	9,462	39,410	4,893	7,830	30,466
NATIONALE - NEDERLANDEN	32,834	9,080	26,525	27,832	7,337	20,515	23,088	5,469	14,825
ΕΘΝΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ	29,626	5,483	24,400	27,734	4,547	23,709	22,307	4,546	18,094
AMERICAN LIFE	24,875	11,895	26,648	21,689	9,781	21,876	18,259	8,659	18,661
ΑΓΡΟΤΙΚΗ ΖΩΗΣ	11,266	6,285	10,708	10,217	5,598	9,885	9,314	4,473	8,479
ΑΣΠΙΣ ΠΡΟΝΟΙΑ	9,997	1,078	4,892	8,831	1,016	4,249	7,714	843	3,850
AGF KOSMOS ΖΩΗ	7,473	910	5,494	5,552	706	3,838	4,093	456	3,035
ΑΣΤΗΡ	5,864	2,165	4,522	5,275	1,733	4,966	4,679	1,605	4,086
METROLIFE	5,720	1,406	3,794	5,404	623	3,408	4,660	474	2,989
ΕΛΛΗΝΟΒΡΕΤΑΝΙΚΗ	5,315	2,101	4,450	4,450	1,766	3,503	4,310	1,363	3,249
GENERALI LIFE	5,106	2,107	5,021	4,687	1,623	4,486	3,379	1,237	3,157
ALLIANZ	4,945	816	2,759	3,885	839	2,433	2,943	543	1,898
ΙΟΝΙΚΗ	3,363	525	1,712	2,423	147	1,506	1,842	751	1,551
ΛΑΪΚΗ ΖΩΗΣ	2,871	505	2,867	2,708	470	1,969	2,905	489	1,910
SCORLIFE	2,811	1,773	2,414	1,703	486	1,305	744	194	387
HELVETIA	2,741	347	1,802	2,472	247	1,436	2,129	202	1,127
INTERNATIONAL LIFE	2,598	262	1,341	2,116	168	844	1,435	183	512
ΕΥΡΩΠΑΪΚΗ ΠΙΣΤΗ	1,865	354	1,396	1,703	185	1,086	1,455	238	1,127
CIGNA ΕΛΛΑΣ	1,736	532	1,689	1,457	497	1,274	1,213	389	1,048
NORDSTERN COLONIA HELLAS	1,210	203	797	956	182	706	648	131	562
ΦΟΙΝΙΕ	1,203	324	965	1,101	393	1,371	1,165	533	1,273
CITILIFE	1,194	956	1,556	535	83	556			
COMMERCIAL UNION LIFE	976	169	648	459	120	309	419	73	288
ΟΛΥΜΠΙΑΚΗ - VICTORIA	642	121	505	707	145	470	604	106	346
ΑΤΛΑΝΤΙΚΗ ΕΝΩΣΙΣ	582	73	339	632	56	371	619	31	378
UNIVERSAL LIFE	311	180	247	347	134	259	289	103	191
LE MANS VIE	115	81	105	199	78	126	338	64	175
ΣΥΝΟΛΟ	221,187	63,797	184,808	192,288	48,422	155,866	161,444	40,984	123,663

ΣΥΝΟΛΟ ΑΓΟΡΑΣ					
3. ΔΕΙΚΤΕΣ					
	1995	1994	1993	1995/1994	1994/1993
A. ΑΣΦΑΛΕΙΑ - ΦΕΡΕΓΓΥΟΤΗΤΑ					
ΕΠΕΝΔΥΣΕΙΣ: ΑΣΦ/ΤΙΚΕΣ ΥΠΟΧΡΕΩΣΕΙΣ	106.51	109.89	113.56	-3.08	-3.23
ΝΕΕΣ ΕΠΕΝΔΥΣΕΙΣ: ΝΕΕΣ ΥΠΟΧΡΕΩΣΕΙΣ	91.56	91.3	94.33	0.28	-3.21
ΙΔΙΑ ΚΕΦΑΛΑΙΑ: ΜΘ. ΑΠΟΘΕΜΑΤΑ	15.22	17.49	22.21	-12.95	-21.27
B. ΑΞΙΑ ΤΟΥ ΠΡΟΪΟΝΤΟΣ					
ΠΑΡΟΧΕΣ: ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΑ	33.8	32.15	28.76	5.15	11.76
ΑΠΟΘΕΜΑΤΟΠΟΙΗΣΗ: ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΑ	50.32	49.54	48.38	1.57	2.4
ΑΝΤΑΠΟΔΟΤΙΚΟΤΗΤΑ ΤΟΥ ΠΡΟΪΟΝΤΟΣ	66.46	66.7	63.31	-0.37	5.36
ΑΠΟΔΟΣΗ ΕΠΕΝΔΥΣΕΩΝ	15.53	15.3	17.57	1.49	-12.93
Γ. ΛΕΙΤΟΥΡΓΙΑ - ΠΩΛΗΣΕΩΝ					
ΚΟΣΤΟΣ ΛΕΙΤΟΥΡΓΙΑΣ	30.02	28.67	30.35	4.73	-5.56
ΚΟΣΤΟΣ ΠΩΛΗΣΕΩΝ	15.87	16.27	18.3	-2.49	-11.08
ΣΥΝΟΛΙΚΟ ΚΟΣΤΟΣ ΠΡΟΪΟΝΤΟΣ	45.89	44.94	48.65	2.12	-7.64
ΠΑΡΑΓΩΓΙΚΟΤΗΤΑ ΛΕΙΤΟΥΡΓΙΑΣ	3.33	3.49	3.29	-4.52	5.89
ΠΑΡΑΓΩΓΙΚΟΤΗΤΑ ΠΩΛΗΣΕΩΝ	6.3	6.15	5.46	2.55	12.46
ΣΥΝΟΛΙΚΗ ΠΑΡΑΓΩΓΙΚΟΤΗΤΑ	2.18	2.23	2.06	-2.08	8.27
ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΙΚΟΤΗΤΑ ΛΕΙΤΟΥΡΓΙΑΣ	2.57	5.06	3.7	-49.22	36.55
ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΙΚΟΤΗΤΑ ΠΩΛΗΣΕΩΝ	7.59	17.89	10.1	-57.56	77.17
ΣΥΝΟΛΙΚΗ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΙΚΟΤΗΤΑ	1.92	3.94	2.71	-51.33	45.5
ΕΙΣΠΡΑΚΤΙΚΟΤΗΤΑ	79.09	76.67	78.33	3.16	-2.11
Δ. ΣΥΝΘΕΣΗ / ΑΠΟΔΟΣΗ ΚΕΦΑΛΑΙΩΝ					
ΙΔΙΑ ΚΕΦΑΛΑΙΑ: ΣΥΝΟΛΙΚΑ ΚΕΦΑΛΑΙΑ	11.76	13.23	15.94	-11.13	-17.02
ΑΠΟΔΟΣΗ ΙΔΙΩΝ ΚΕΦΑΛΑΙΩΝ	1.75	0.59	2.93	198.1	-80.01
ΑΠΟΔΟΣΗ ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟΥ	11.59	11.19	12.44	3.54	-9.99
E. ΣΥΝΘΕΣΗ ΕΙΣΟΔΗΜΑΤΟΣ					
#####	77.61	79.88	79.75	-2.84	0.16
#####	22.39	20.12	20.25	11.28	-0.64
ΣΤ. ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΑ					
ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΟ: ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΑ	0.9	2.43	5.1	-62.77	-52.48
ΛΕΙΤΟΥΡΓΙΚΟ: ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΑ	-0.09	-0.86	0.31	89.27	-377.66
ΧΡΗΣΗΣ: ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΑ	0.54	0.19	1	183.81	-81.03
ΑΝΤΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΟ ΠΡΟΦΙΛ					
ΑΝΤΑΣΦΑΛΙΣΤΡΑ	32.452	30.051	25.915	7.99	15.96
ΠΡΟΜΗΘΕΙΕΣ	11.365	10.354	9.334	9.76	10.92
ΣΥΜΜΕΤΟΧΗ ΣΤΙΣ ΠΑΡΟΧΕΣ	18.121	15.174	11.549	19.42	31.39
ΣΥΜΜΕΤΟΧΗ ΣΤΗΝ ΑΠΟΘΕΜΑΤΟΠΟΙΗΣΗ	3.37	3.863	4.565	-12.76	-15.38
ΑΛΛΕΣ ΣΥΜΜΕΤΟΧΕΣ	905	822	582	41.24	
ΚΟΣΤΟΣ ΑΝΤΑΣΦΑΛΙΣΗ	-499	682	169	-173.17	304.65
ΔΙΑΜΟΡΦΩΣΗ ΤΟΥ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΟΣ					
ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΟ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑ	1.997	4.663	8.239	-57.18	-43.4
ΧΡΗΜΑΤΟΟΙΚΟΝΟΜΙΚΟ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑ	-2.202	-6.326	-7.736	65.19	18.23
ΑΛΛΕΣ ΠΗΓΕΣ	1.397	2.028	1.113	-31.1	82.22
ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑ ΧΡΗΣΗΣ	1.192	365	1.616	226.46	-77.4

ΕΠΕΞΗΓΗΣΕΙΣ ΚΑΙ ΣΧΟΛΙΑ ΓΙΑ ΤΗ ΜΕΛΕΤΗ ΤΩΝ ΔΕΙΚΤΩΝ

Α. ΑΣΦΑΛΕΙΑ ΦΕΡΕΓΓΥΟΤΗΤΑ

(1). ΕΠΕΝΔΥΣΕΙΣ : ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΕΣ ΥΠΟΧΡΕΩΣΕΙΣ

Είναι ο λόγος των συνολικών ΕΠΕΝΔΥΣΕΩΝ (Ακίνητα - Συμμετοχές - Χρηματοοικονομικές) του ισολογισμού προς τον μέσο όρο των ασφαλιστικών υποχρεώσεων στην αρχή και το τέλος της χρήσης.

Ο λόγος που χρησιμοποιείται ο μέσος όρος των ασφαλιστικών υποχρεώσεων είναι συμβατός με τη νομοθεσία, η οποία προβλέπει την ολοκλήρωση της διάθεσης σε ασφαλιστική τοποθέτηση μέχρι το τέλος Οκτωβρίου της επόμενης χρήσης.

Τιμές του δείκτη άνω του 100% δηλώνουν πλήρη κάλυψη των υποχρεώσεων της επιχείρησης από εκείνα τα στοιχεία του Ενεργητικού που κατά τεκμήριο αποτελούν και την ασφαλιστική τοποθέτηση των επιχειρήσεων. Τιμές του δείκτη κάτω του 100% δηλώνουν ότι η επιχείρηση είναι δυνατόν να χρησιμοποιεί λιγότερο ή περισσότερο και άλλα στοιχεία του Ενεργητικού (π.χ. Χρεώστες Ασφαλιστρων, Αντασφαλιστές κ.λπ.) προκειμένου να καλύψει τις υποχρεώσεις της, ή ότι η αξία των Επενδύσεων της επιχείρησης, σύμφωνα με τη νομοθεσία περί αποτίμησης στοιχείων περιουσίας, υπολείπεται των ασφαλιστικών της υποχρεώσεων.

Εδώ πρέπει να τονιστεί η αδυναμία της νομοθεσίας για την αποτίμηση των στοιχείων της περιουσίας και την λογιστική τους εμφάνιση, ή τουλάχιστον η μη συμβατότητα μεταξύ αυτής της νομοθεσίας και της νομοθεσίας για την ασφαλιστική τοποθέτηση.

(2) ΝΕΕΣ ΕΠΕΝΔΥΣΕΙΣ : ΝΕΕΣ ΥΠΟΧΡΕΩΣΕΙΣ

Είναι ο λόγος της διαφοράς των ΕΠΕΝΔΥΣΕΩΝ της χρήσης από τις ΕΠΕΝΔΥΣΕΙΣ της προηγούμενης χρήσης, προς τη διαφορά των ασφαλιστικών υποχρεώσεων στο τέλος της χρήσης, από τις ασφαλιστικές υποχρεώσεις στο τέλος της προηγούμενης χρήσης.

ΕΠΕΝΔΥΣΕΙΣ ΧΡΗΣΗΣ - ΕΠΕΝΔΥΣΕΙΣ ΠΡΟΗΓ. ΧΡΗΣΗΣ

ΑΣΦ. ΥΠΟΧΡ. ΧΡΗΣΗΣ - ΑΣΦ. ΥΠΟΧΡ. ΠΡΟΗΓ. ΧΡΗΣΗΣ

Ο δείκτης αυτός περιγράφει την “ταχύτητα” με την οποία η επιχείρηση προσθέτει ΕΠΕΝΔΥΣΕΙΣ στο Ενεργητικό της σε σχέση με την αύξηση των ασφαλιστικών της υποχρεώσεων. Ο δείκτης έχει ιδιαίτερο νόημα για εκείνες τις επιχειρήσεις που εμφανίζουν τον προηγούμενο δείκτη (ΕΠΕΝΔΥΣΕΙΣ : ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΕΣ ΥΠΟΧΡΕΩΣΕΙΣ) με τιμές κάτω του 100% ή οριακά άνω του 100%. Εάν και οι δύο δείκτες (1) και (2) έχουν τιμές κάτω του 100%, τότε και οι ΕΠΕΝΔΥΣΕΙΣ υπολείπονται των ασφαλιστικών υποχρεώσεων αλλά και η “δυναμική” τους δεν είναι τέτοια που να προοιωνίζει (τουλάχιστον σύντομα) βελτίωση της κατάστασης.

(3). ΙΔΙΑ ΚΕΦΑΛΑΙΑ : ΜΑΘΗΜΑΤΙΚΑ ΑΠΟΘΕΜΑΤΑ

Είναι ο λόγος της ΚΑΘΑΡΗΣ ΘΕΣΗΣ από τον ισολογισμό προς τα Μαθηματικά Αποθέματα στο τέλος της χρήσης. (Εδώ σαν Μαθηματικά Αποθέματα ορίζονται το σύνολο των ασφαλιστικών προβλέψεων μειωμένο μόνο κατά τα αποθέματα εκκρεμών αποζημιώσεων. Ο λόγος είναι ότι πολλές από τις επιχειρήσεις δεν διακρίνουν μέσα στα Αποθέματά τους, τα αποθέματα κινδύνων εν ισχύει).

Ο δείκτης αυτός μπορεί να χρησιμοποιηθεί, με κάποια επιφύλαξη όμως, σαν μία ένδειξη για την φερεγγυότητα της επιχείρησης. Χρειάζεται όμως προσοχή στην χρήση του, δεδομένου ότι από τον ισολογισμό είναι αδύνατο να καταλάβει κανείς την σύνθεση των ασφαλιστικών εργασιών σε ασφαλίσεις ζωής, ομαδικές ασφαλίσεις, συμπληρωματικές ασφαλίσεις κ.λπ. Ένας άλλος παράγοντας που πρέπει να λαμβάνεται υπόψη προκειμένου για την χρήση του συγκεκριμένου δείκτη, είναι η παλαιότητα της επιχείρησης ή η ωριμότητα του χαρτοφυλακίου. Για παράδειγμα είναι φυσολογικό μία πολύ νέα εταιρία να έχει πολύ υψηλή τιμή στο δείκτη αυτό αφού ακόμη δεν έχει δημιουργήσει σημαντικά μαθηματικά αποθέματα, χωρίς αυτό βέβαια να σημαίνει ότι μια άλλη επιχείρηση, με πολύ μεγαλύτερο και παλαιότερο χαρτοφυλάκιο και μικρότερη τιμή του δείκτη, είναι λιγότερο φερέγγυα.

Β. ΑΞΙΑ ΤΟΥ ΠΡΟΪΟΝΤΟΣ

Στην κατηγορία αυτή περιλαμβάνονται δείκτες που περιγράφουν την ΑΞΙΑ ΤΟΥ ΠΡΟΪΟΝΤΟΣ για τους ασφαλισμένους. Οι δείκτες αυτοί μπορούν να χρησιμοποιηθούν για τη μελέτη της ανταγωνιστικότητας του ασφαλιστικού προϊόντος αλλά και για τη μελέτη του ασφαλιστικού περιθωρίου της επιχείρησης.

(4) ΠΑΡΟΧΕΣ : ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΑ

Είναι ο λόγος των ΑΠΟΖΗΜΙΩΣΕΩΝ ΚΑΙ ΠΑΡΟΧΩΝ από το λογαριασμό εκμετάλλευσης προς τα ΠΡΩΤΑΣΦΑΛΙΣΤΡΑ Ζωής, δηλ. το ποσοστό των ασφαλιστρων που διατέθηκε στους ασφαλισμένους

κατά τη χρήση, για την πληρωμή αποζημιώσεων και παροχών (αποζημιώσεις ζωής, λήξεις συμβολαίων, εξαγορές, αποζημιώσεις συμπληρωματικών καλύψεων κ.λπ.).

(5) ΑΠΟΘΕΜΑΤΟΠΟΙΗΣΗ : ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΑ

Ορίζεται από το λόγο της ΑΥΞΗΣΗΣ ΤΩΝ ΑΠΟΘΕΜΑΤΩΝ από την προηγούμενη χρήση, προς τα ΠΡΩΤΑΣΦΑΛΙΣΤΡΑ Ζωής, δηλώνει δηλαδή το ποσοστό των ασφαλιστρων που διατέθηκε στους ασφαλισμένους κατά τη χρήση για τη συγκρότηση αποθεμάτων με σκοπό την εξασφάλιση μελλοντικών (αναβεβλημένων) παροχών.

(6). ΑΝΤΑΠΟΔΟΤΙΚΟΤΗΤΑ ΤΟΥ ΠΡΟΪΟΝΤΟΣ

Για τον υπολογισμό του δείκτη αυτού, υπολογίζεται πρώτα το “ΚΑΤΑΝΕΜΟΜΕΝΟ ΕΣΟΔΟ ΕΠΕΝΔΥΣΕΩΝ” ως ο επιμερισμός του μέσου αποθέματος του έτους προς τις επενδύσεις του ενεργητικού.

ΚΑΤΑΝΕΜΟΜΕΝΟ ΕΣΟΔΟ ΕΠΕΝΔΥΣΕΩΝ = ΕΣΟΔΑ ΕΠΕΝΔΥΣΕΩΝ x (ΜΕΣΟ ΑΠΟΘΕΜΑ ΕΤΟΥΣ : ΕΠΕΝΔΥΣΕΙΣ)

Η ΑΝΤΑΠΟΔΟΤΙΚΟΤΗΤΑ ορίζεται ως ο λόγος:

(ΑΠΟΖΗΜΙΩΣΕΙΣ + ΑΠΟΘΕΜΑΤΟΠΟΙΗΣΗ) : (ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΑ + ΚΑΤ/ΝΟ ΕΣΟΔΟ ΕΠ/ΣΕΩΝ)

Η αιτία για την οποία ο υπολογισμός γίνεται με τον τρόπο αυτό και όχι απλά συγκρίνοντας τις παροχές των ασφαλισμένων προς τα ασφαλιστρα, είναι ότι η φύση των ασφαλιστικών προϊόντων επιβάλει τη διανομή και σημαντικού τμήματος των εσόδων από επενδύσεις στους ασφαλισμένους. Επειδή από τον ισολογισμό είναι αδύνατο να σχηματιστεί συνεπής άποψη για τη σύνθεση των ασφαλιστρων σε τύπους προϊόντων (βασική ασφάλεια, συμπληρωματικές καλύψεις, ομαδικές ασφάλειες κ.λπ.) ο υπολογισμός με τον τρόπο αυτό είναι πιο σωστός. Ο δείκτης μπορεί να χρησιμοποιηθεί και για τη συγκρότηση μιας ασφαλούς άποψης για την “ασφαλιστική ωριμότητα” της επιχείρησης. Επιχειρήσεις με υψηλή τιμή στο δείκτη ανταποδοτικότητας του προϊόντος, έχουν γενικά ώριμα χαρτοφυλάκια, ενώ οι πιο νέες επιχειρήσεις έχουν πιο αργούς ρυθμούς αύξησης των αποθεμάτων, αφού στηρίζουν πολύ περισσότερο την ανάπτυξή τους και τη λειτουργία τους στη νέα παραγωγή.

(7). ΑΠΟΔΟΣΗ ΕΠΕΝΔΥΣΕΩΝ

Είναι ο λόγος του ΕΙΣΟΔΗΜΑΤΟΣ ΑΠΟ ΕΠΕΝΔΥΣΕΙΣ από το λογαριασμό εκμετάλλευσης προς το μέσο όρο των ΕΠΕΝΔΥΣΕΩΝ στο τέλος και στην αρχή της χρήσης.

Από το δείκτη δηλαδή προκύπτει η μέση απόδοση των συνολικών επενδύσεων της επιχείρησης κατά τη διάρκεια της χρήσης. Η αντίστοιχη μέση απόδοση των στοιχείων του Ενεργητικού της επιχείρησης στα οποία είναι τοποθετημένα τα ασφαλιστικά αποθέματά της, δεν μπορεί να προκύψει από τον ισολογισμό, αφού σ’ αυτόν δεν προβλέπεται ειδική μνεία για την ασφαλιστική τοποθέτηση. Θα μπορούσε όμως κανείς να θεωρήσει ότι η μέση απόδοση των επενδύσεων δεν απέχει από τη μέση απόδοση των αποθεμάτων, δεχόμενος όμως ταυτόχρονα ότι και η σύνθεση της ασφαλιστικής τοποθέτησης από διαφορετικής απόδοσης στοιχεία των ΕΠΕΝΔΥΣΕΩΝ δεν διαφέρει σημαντικά από τη σύνθεση των συνολικών ΕΠΕΝΔΥΣΕΩΝ.

Γ. ΛΕΙΤΟΥΡΓΙΑ / ΠΩΛΗΣΕΙΣ

(8). ΚΟΣΤΟΣ ΛΕΙΤΟΥΡΓΙΑΣ

Είναι ο λόγος του ΛΕΙΤΟΥΡΓΙΚΟΥ ΚΟΣΤΟΣ από την πρώτη σελίδα, προς το άθροισμα ΠΡΩΤΑΣΦΑΛΙΣΤΡΩΝ και ΑΝΤΑΣΦΑΛΙΣΤΡΩΝ (αποδοχές) ΖΩΗΣ από το λογαριασμό εκμετάλλευσης του κλάδου.

Εδώ θα πρέπει να επαναληφθεί η παρατήρηση ότι σαν ΛΕΙΤΟΥΡΓΙΚΟ ΚΟΣΤΟΣ ορίζεται το έμμεσο κόστος και το κόστος διαχείρισης των επενδύσεων από το λογαριασμό εκμετάλλευσης του κλάδου αυξημένο κατά τα έξοδα διοικητικής λειτουργίας και λειτουργίας διαθεσέως από το λογαριασμό αποτελεσμάτων της χρήσης.

Με άλλα λόγια, ο δείκτης αυτός αναφέρεται στην παραγωγικότητα του διοικητικού μηχανισμού της επιχείρησης, αν και είναι προφανές ότι μέσα στο λειτουργικό κόστος (όπως αυτό έχει οριστεί) συμμετέχουν και έξοδα που έμμεσα αφορούν στις πωλήσεις της επιχείρησης.

(9). ΚΟΣΤΟΣ ΠΩΛΗΣΕΩΝ

Είναι ο λόγος των ΠΡΟΜΗΘΕΙΩΝ ΠΑΡΑΓΩΓΗΣ, προς το άθροισμα ΠΡΩΤΑΣΦΑΛΙΣΤΡΩΝ και ΑΝΤΑΣΦΑΛΙΣΤΡΩΝ (αποδοχές) ΖΩΗΣ από το λογαριασμό εκμετάλλευσης του κλάδου, δηλαδή με άλλα λόγια ο συντελεστής προμηθειών παραγωγής της επιχείρησης.

Και ο δείκτης αυτός, όπως και μερικοί άλλοι προηγούμενοι, μπορεί να χρησιμοποιηθεί από κάποιον προκειμένου να διαμορφώσει άποψη για την ασφαλιστική ωριμότητα του χαρτοφυλακίου της επιχείρησης. Είναι λογικό οι παλαιότερες επιχειρήσεις να έχουν το συ-

ντελεστή αυτό χαμηλότερο από τις νεότερες επιχειρήσεις στις οποίες τα χαρτοφυλάκια ασφαλιστρων είναι γενικά νεότερα και επομένως πιο “ακριβά” από την άποψη του κόστους πρόσκτησης.

(10). ΣΥΝΟΛΙΚΟ ΚΟΣΤΟΣ ΠΡΟΪΟΝΤΟΣ

Είναι το άθροισμα των δεικτών (8) και (9), δηλαδή ο λόγος του συνολικού κόστους για το προϊόν (λειτουργικό + προμήθειες) προς το εισόδημα από ασφάλιστρα.

Η σημασία του δείκτη αυτού, όπως και των δύο προηγούμενων, είναι πολύ μεγάλη. Στην ουσία ο δείκτης αυτός αναφέρεται στο ποσοστό που διαθέτει η επιχείρηση από το πρωτογενές εισόδημά της, προκειμένου να αντιμετωπίσει το συνολικό της κόστος λειτουργίας και διάθεσης.

(11). ΠΑΡΑΓΩΓΙΚΟΤΗΤΑ ΛΕΙΤΟΥΡΓΙΑΣ

(12). ΠΑΡΑΓΩΓΙΚΟΤΗΤΑ ΠΩΛΗΣΕΩΝ

(13). ΣΥΝΟΛΙΚΗ ΠΑΡΑΓΩΓΙΚΟΤΗΤΑ

Οι τρεις αυτοί δείκτες προκύπτουν από την αντιστροφή των δεικτών (8), (9) και (10) αντίστοιχα και αναφέρονται στην παραγωγικότητα μιας δραχμής εξόδων λειτουργίας, προμηθειών και συνολικού κόστους αντίστοιχα.

Με άλλα λόγια δηλαδή οι δείκτες αυτοί απαντούν στο ερώτημα: “Πόσες δραχμές ασφάλιστρο φέρνει μία δραχμή λειτουργικών εξόδων / προμήθειας / συνολικών εξόδων;”, δηλαδή πόσο παραγωγικοί είναι οι διάφοροι μηχανισμοί της επιχείρησης;

(14). ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΙΚΟΤΗΤΑ ΛΕΙΤΟΥΡΓΙΑΣ

(15). ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΙΚΟΤΗΤΑ ΠΩΛΗΣΕΩΝ

(16). ΣΥΝΟΛΙΚΗ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΙΚΟΤΗΤΑ

Οι δείκτες αυτοί μετράνε την “ταχύτητα” με την οποία βελτιώνεται ή επιδεινώνεται η παραγωγικότητα της επιχείρησης, όπως αυτή περιγράφεται από τους δείκτες (11), (12) και (13).

Συγκεκριμένα η ΣΥΝΟΛΙΚΗ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΙΚΟΤΗΤΑ ορίζεται από το λόγο:

[(ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΑ ΧΡΗΣΗΣ) - (ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΑ ΠΡΟΗΓΟΥΜΕΝΗΣ ΧΡΗΣΗΣ)]

[(ΛΕΙΤΟΥΡΓΙΚΟ ΚΟΣΤΟΣ + ΠΡΟΜΗΘΕΙΕΣ ΧΡΗΣΗΣ) - (ΛΕΙΤΟΥΡΓΙΚΟ ΚΟΣΤΟΣ + ΠΡΟΜΗΘΕΙΕΣ) ΠΡΟΗΓΟΥΜΕΝΗΣ ΧΡΗΣΗΣ]

Με απλά λόγια δηλαδή ο δείκτης αυτός αποτυπώνει το “πόσες δραχμές επιπλέον ασφάλιστρο αντιστοιχούν σε μία δραχμή επιπλέον συνολικού κόστους”.

Αντίστοιχα δε ορίζονται η ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΙΚΟΤΗΤΑ ΛΕΙΤΟΥΡΓΙΑΣ και η ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΙΚΟΤΗΤΑ ΠΩΛΗΣΕΩΝ.

Είναι απλή μαθηματική άσκηση να αποδείξει κανείς ότι όταν ο ρυθμός αύξησης των ασφαλιστρων είναι ίσος με τον ρυθμό αύξησης του συνολικού κόστους, τότε η παραγωγικότητα της χρήσης είναι ίση με την παραγωγικότητα της προηγούμενης χρήσης, δηλαδή δεν υπάρχει βελτίωση της παραγωγικότητας. Η μελέτη επομένως του δείκτη της αποτελεσματικότητας δείχνει την μεταβολή της παραγωγικότητας της επιχείρησης προς το καλύτερο ή το χειρότερο. Σε μία επιχείρηση όπου ο δείκτης αποτελεσματικότητας της τρέχουσας χρήσης είναι μεγαλύτερος από τον δείκτη παραγωγικότητας της προηγούμενης χρήσης, υπάρχει αύξηση της παραγωγικότητας στην τρέχουσα χρήση, αντίστοιχα δε συμβαίνουν σε αντίθετη περίπτωση.

Σημ. Για λόγους καθαρά υπολογιστικούς, σε περίπτωση κατά την οποία έχει σημειωθεί αύξηση των ασφαλιστρων με παράλληλη μείωση του κόστους, η αποτελεσματικότητα της χρήσης “τοποθετείται στα 100”.

(17). ΕΙΣΠΡΑΚΤΙΚΟΤΗΤΑ

Είναι ο λόγος των “εισπραχθέντων ασφαλιστρων” της χρήσης προς τα “εγγεγραμμένα συνολικά ασφάλιστρα της χρήσης”. Για τον υπολογισμό των εισπραχθέντων ασφαλιστρων, αφαιρούνται από τα εγγεγραμμένα ασφάλιστρα οι ΑΠΑΙΤΗΣΕΙΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΩΝ της πρώτης σελίδας, δηλαδή οι εγγραφές του ισολογισμού για “χρεώστες ασφαλιστρων”, “χρεώστες ασφαλιστρων ληξιπρόθεσμων δόσεων”, “επιταγές εισπρακτέες” και γραμμάτια εισπρακτέα”.

Ο δείκτης αυτός επομένως αποτυπώνει τα πραγματικά εισπραχθέντα ασφάλιστρα της χρήσης, δηλαδή με άλλα λόγια δίνει μια εικόνα για την αποτελεσματικότητα του εισπρακτικού μηχανισμού της επιχείρησης.

Ενδιαφέρον παρουσιάζει ο συγκεκριμένος δείκτης και για ένα άλλο λόγο. Σε επιχειρήσεις που έχουν το δείκτη αυτό ιδιαίτερα χαμηλό,

οδηγείται κανείς στο συμπέρασμα ότι οι εγγραφές των ασφαλιστρων στο λογαριασμό εκμετάλλευσης του κλάδου, δεν αφορούν στα οφειλόμενα ασφάλιστρα κατά τη διάρκεια της χρήσης, αλλά σε “ετησιοποιημένα ασφάλιστρα” τμήμα μόνο των οποίων οφείλεται κατά τη διάρκεια της χρήσης και τμήμα κατά τη διάρκεια της επόμενης χρήσης. Πάντως η μεγάλη πλειοψηφία των επιχειρήσεων εγγράφει οφειλόμενα ασφάλιστρα, όπως προκύπτει από την επιμέρους μελέτη του δείκτη της εισπρακτικότητας.

Εδώ θα πρέπει να σημειωθεί επίσης, ότι εξαιτίας του γεγονότος αυτού καθίσταται πιο δύσκολη η σύγκριση του μεγέθους (με βάση τα ασφάλιστρα) των διαφόρων επιχειρήσεων. Παρ’ όλα αυτά όμως η σύγκριση αυτή στη μελέτη, επιχειρείται με βάση τα εγγεγραμμένα ασφάλιστρα του λογαριασμού εκμετάλλευσης του κλάδου και όχι με βάση τα εισπραχθέντα ασφάλιστρα.

Δ. ΣΥΝΘΕΣΗ / ΑΠΟΔΟΣΗ ΚΕΦΑΛΑΙΩΝ

Στην ενότητα αυτή συμμετέχουν δείκτες που εξετάζουν την σύνθεση των κεφαλαίων της επιχείρησης και την απόδοσή τους.

(18). ΙΔΙΑ ΚΕΦΑΛΑΙΑ : ΣΥΝΟΛΙΚΑ ΚΕΦΑΛΑΙΑ

Είναι ο (γνωστός) λόγος της ΚΑΘΑΡΗΣ ΘΕΣΗΣ της επιχείρησης προς το σύνολο του ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟΥ.

Αυτό που πρέπει να τονιστεί εδώ είναι η ιδιαίτερη σημασία του δείκτη αυτού για τις ασφαλιστικές επιχειρήσεις ζωής. Ο λόγος είναι ότι στις ασφαλιστικές επιχειρήσεις ζωής, ένα πολύ μεγάλο τμήμα (ανάλογα με την ωριμότητα του χαρτοφυλακίου της επιχείρησης) του Ενεργητικού καλύπτεται από Επενδύσεις προορισμένες για την κάλυψη των ασφαλιστικών υποχρεώσεων της επιχείρησης (αποθέματα), η δε ΚΑΘΑΡΗ ΘΕΣΗ της επιχείρησης, που καλύπτεται κυρίως από το μετοχικό της κεφάλαιο, αποτελεί το βασικό στοιχείο της κάλυψης των υποχρεώσεων φερεγγυότητας που ορίζονται από την νομοθεσία. Επομένως ο λόγος αυτός μπορεί να δώσει μια εικόνα και για την “άνεση” με την οποία η επιχείρηση αντιμετωπίζει τις κατά νόμο υποχρεώσεις φερεγγυότητας της.

(19). ΑΠΟΔΟΣΗ ΙΔΙΩΝ ΚΕΦΑΛΑΙΩΝ

Είναι ο λόγος του ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΟΣ ΧΡΗΣΗΣ (προ φόρων) προς το μέσο όρο των ΙΔΙΩΝ ΚΕΦΑΛΑΙΩΝ της επιχείρησης στην αρχή και το τέλος της χρήσης.

Ο λόγος αυτός, γνωστός και σαν “ROE - Return On Equity” εκφράζει την απόδοση της επένδυσης των κεφαλαίων των μετόχων στην επιχείρησή τους, και χρησιμοποιείται ευρύτατα και διεθνώς για την αξιολόγηση μιας επιχείρησης όσον αφορά την απόδοση των χρημάτων που της εμπιστεύονται οι μέτοχοί της. Αυτό ισχύει ιδιαίτερα για τις εισηγμένες σε χρηματιστήρια επιχειρήσεις, αφού αποτελεί ένα μέτρο σύγκρισης της απόδοσης της επένδυσης σε σχέση με εναλλακτικές μορφές επένδυσης.

(20). ΑΠΟΔΟΣΗ ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟΥ

Είναι ο λόγος των ΕΣΟΔΩΝ ΕΠΕΝΔΥΣΕΩΝ της χρήσης προς το μέσο όρο του ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟΥ της επιχείρησης στην αρχή και το τέλος της χρήσης.

Εναλλακτικά ο δείκτης αυτός δίνει την εικόνα της σύνθεσης του ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟΥ από στοιχεία ικανά ή όχι να αποδώσουν εισόδημα κατά τη διάρκεια της χρήσης πρέπει δε να μελετηθεί για το σκοπό αυτό παράλληλα με το δείκτη (“7) : ΑΠΟΔΟΣΗ ΕΠΕΝΔΥΣΕΩΝ”. Μεγάλη απόσταση μεταξύ των δύο αυτών δεικτών σημαίνει ότι το Ενεργητικό της επιχείρησης περιέχει πολλά στοιχεία χαμηλής ή/και μη-δενικής απόδοσης, ενώ μικρή απόσταση μεταξύ τους σημαίνει ότι οι ΕΠΕΝΔΥΣΕΙΣ του Ενεργητικού καλύπτουν σχεδόν ολόκληρο το Ενεργητικό περιορίζοντας έτσι τη συμμετοχή σ’ αυτό στοιχείων χωρίς δυνατότητα απόδοσης.

Ε. ΣΥΝΘΕΣΗ ΕΙΣΟΔΗΜΑΤΟΣ

Εδώ υπάρχουν δύο “συμπληρωματικοί δείκτες” που μελετούν την συμμετοχή των ασφαλιστρων και των επενδύσεων στο συνολικό εισόδημα του λογαριασμού εκμετάλλευσης της επιχείρησης.

(21). ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΑ

Είναι ο λόγος των ΣΥΝΟΛΙΚΩΝ ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΩΝ προς το ΣΥΝΟΛΙΚΟ ΕΙΣΟΔΗΜΑ που εμφανίζεται στο λογαριασμό εκμετάλλευσης της επιχείρησης.

(22). ΕΠΕΝΔΥΣΕΙΣ

Είναι ο λόγος του ΕΙΣΟΔΗΜΑΤΟΣ ΑΠΟ ΕΠΕΝΔΥΣΕΙΣ προς το ΣΥΝΟΛΙΚΟ ΕΙΣΟΔΗΜΑ που εμφανίζεται στο λογαριασμό εκμετάλλευσης της επιχείρησης.

Όπως είναι γνωστό μια ασφαλιστική επιχείρηση διαθέτει δύο τύπους εισοδήματος. Το πρωτογενές εισόδημα, δηλαδή τα ασφάλι-

στρα από τις ασφαλιστικές της εργασίες και το δευτερογενές εισόδημα, δηλαδή το εισόδημα από την επενδυτική της δραστηριότητα. Όταν η επιχείρηση είναι σχετικά νέα το εισόδημά της προέρχεται κατά κύριο λόγο από τα ασφάλιστρά της, ενώ όσο η επιχείρηση αναπτύσσει όγκο χαρτοφυλακίου αυξάνεται η συμμετοχή των επενδύσεων στο συνολικό της εισόδημα. Ακριβώς γι' αυτό το λόγο αυτοί οι ασφαλιστικές επιχειρήσεις θεωρούνται διεθνώς σημαντικοί "παίκτες" των κεφαλαιαγορών αφού με τους τεράστιους όγκους των ασφαλιστικών χαρτοφυλακίων τους επιτυγχάνουν και τεράστιους όγκους χαρτοφυλακίων επενδύσεων. Οι δύο αυτοί δείκτες, μπορούν επομένως να ορίσουν με σχετική ασφάλεια τις "ασφαλιστικά" ώριμες από τις πιο νέες επιχειρήσεις, που λογικά παρουσιάζουν αυξημένο το δείκτη (21) αφού έχουν πολύ μεγαλύτερη εξάρτηση από τις ασφαλιστικές τους εργασίες.

ΣΤ. ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΑ

Στην ενότητα αυτή συγκρίνονται τα τρία αποτελέσματα (ασφαλιστικό - λειτουργικό - χρήσης) με τα συνολικά ασφάλιστρα (Πρωτασφάλιστρα - Δικαιώματα - Άντασφάλιστρα) της επιχείρησης.

(23). (ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑ) ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΟ : ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΑ

Είναι ο λόγος του ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΟΥ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΟΣ της πρώτης σε-

λίδας, προς το συνολικό ασφαλιστικό εισόδημα της χρήσης.

Με άλλα λόγια ο δείκτης αυτός δίνει την εικόνα του λεγόμενου "ασφαλιστικού περιθωρίου" της επιχείρησης, δηλαδή την απόδοση των πρωτογενών (ασφαλιστικών εργασιών της επιχείρησης). Ο συμπληρωματικός δείκτης του ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΟΥ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΟΣ αποδίδει το ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΟ ΚΟΣΤΟΣ κατά τη διάρκεια της χρήσης.

(24). (ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑ) ΛΕΙΤΟΥΡΓΙΚΟ : ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΑ

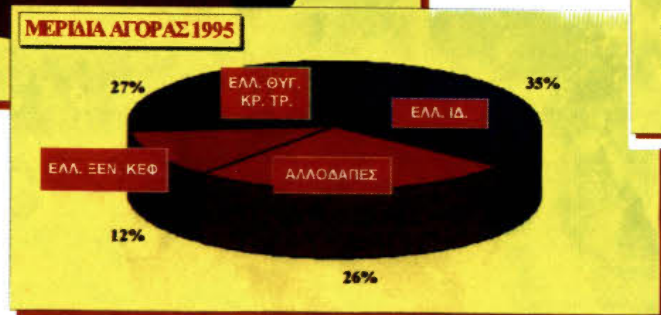
Είναι ο λόγος του ΛΕΙΤΟΥΡΓΙΚΟΥ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΟΣ της πρώτης σελίδας, προς το συνολικό ασφαλιστικό εισόδημα της χρήσης, δηλαδή το ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΟ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑ αυξημένο, κατά το λόγο του εισοδήματος από επενδύσεις προς τα ασφάλιστρα, και μειωμένο κατά το συντελεστή του λειτουργικού κόστους.

(25). (ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑ) ΧΡΗΣΗΣ : ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΑ

Είναι ο λόγος του ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΟΣ ΧΡΗΣΗΣ, προς το συνολικό ασφαλιστικό εισόδημα της χρήσης.

Ο δείκτης αυτός ονομάζεται και δείκτης "παραγωγικότητας" γιατί δείχνει πόσο (προ φόρων) κέρδος αντιστοιχεί σε μία δραχμή ασφαλίστρου της επιχείρησης, δηλαδή πόσο παραγωγική είναι η παραγωγή των ασφαλίσεων για την ίδια την επιχείρηση.

Η ... ΓΕΩΓΡΑΦΙΑ ΤΗΣ ΑΓΟΡΑΣ

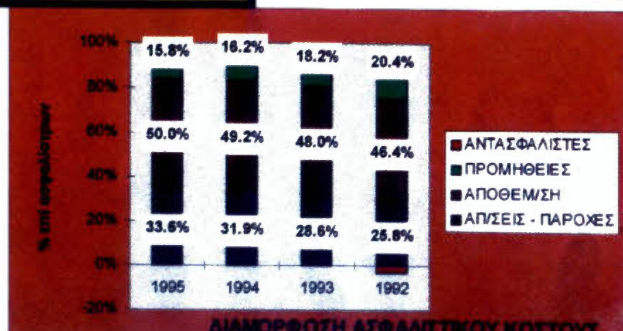
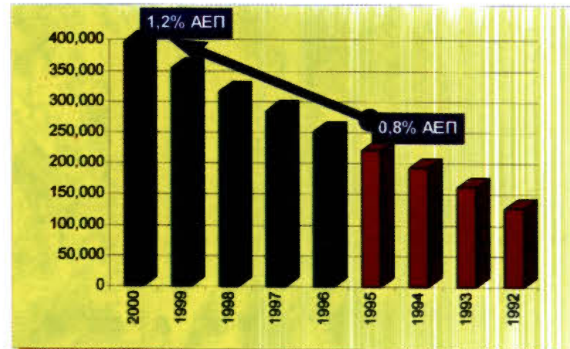
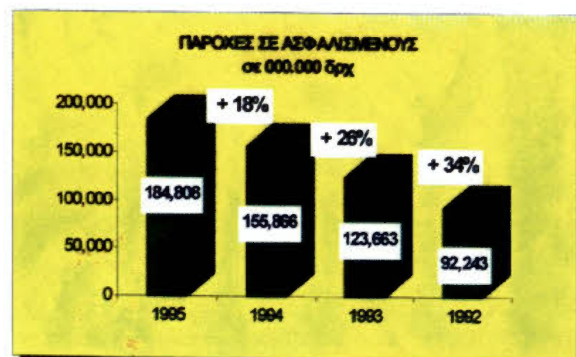


ΧΡΗΜΑΤΟΟΙΚΟΝΟΜΙΚΟ ΠΕΡΙΘΩΡΙΟ = ΕΣΟΔΑ ΕΠΕΝΔΥΣΕΩΝ - ΚΟΣΤΟΣ ΛΕΙΤΟΥΡΓΙΑΣ



μέχρι το ... 2000

Η αναμενόμενη εξέλιξη της παραγωγής ασφαλίσεων ζωής σε 000.000 δρχ.



ΔΙΝΟΥΜΕ ΣΤΗΝ ΑΣΦΑΛΕΙΑ

νέες διαστάσεις

Με 3.000 επενδυτικούς συμβούλους

Με την παγκόσμια δύναμή μας

Ασφαλιστική αλλά και οικονομική και επενδυτική

Με πάνω από 3.000 επενδυτικούς συμβούλους... Με την παγκόσμια δύναμή της, η Nationale-Nederlanden, μέλος του ING, ενός από τους μεγαλύτερους χρηματοοικονομικούς οργανισμούς στον κόσμο, φτάνει κοντά σας, ασφαλιστική, αλλά και οικονομική και επενδυτική. Δίνοντας νέες διαστάσεις στην ασφάλειά σας...

Ακόμα μεγαλύτερη εγγύηση για το παρόν και το μέλλον
Nationale-Nederlanden
Μέλος του ING Group



Gerling

Ο Ασφαλιστής της Βιομηχανίας και των Τεχνικών Έργων

Η Gerling - Konzern από το 1904 εξειδικεύεται στην ασφαλιστική προστασία της βιομηχανίας.

Η εταιρία προσφέρει στους πελάτες της βιομηχανίας και των τεχνικών έργων στην Ελλάδα

tailor made ασφαλιστικές καλύψεις Απώλειας Κερδών, Υλικών Ζημιών,

Αστικής Ευθύνης, Πιστώσεων και Εγγυήσεων.



Τα πολύ μεγάλα όρια ανάληψης και η υψηλή ποιότητα των
στελεχών μας συντελούν στο να γνωρίσετε
τον Πραγματικό Ασφαλιστή σας.



Gerling - Konzern
Allgemeine Versicherungs - AG

Β. Σοφίας 4, 106 74 ΑΘΗΝΑ - Τηλ.: 72 59 181-7, Fax: 72 59 177-178