ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΟ
ΝΑΙ
ΠΕΡΙΟΔΙΚΟ ΤΟΥ ΑΣΦΑΛΙΣΤΗ
ΤΕΥΧΟΣ 42 - ΙΟΥΛΙΟΣ-ΑΥΓΟΥΣΤΟΣ 1996 - ΔΡΧ. 1000



• 9263 άτομα "βοήθησε" το 1995 η INTERAMERICAN βοηθείας

• Αμοιβαία Κεφάλαια
Μιά χρήσιμη ανάλυση από την Τράπεζα Πίστεως

• ALICO
Θεαματική η ποιοτική πορεία της διεθνώς

• Πως είναι ο καλός ασφαλιστής;

• Εντυπωσιακή η ανάπτυξη του ΑΣΤΕΡΑ!

Που βαδίζουν οι Έλληνες Ασφαλιστές

ΑΝΕΞΑΡΤΗΤΟ ΕΠΙΣΤΗΜΟΝΙΚΟ ΠΕΡΙΟΔΙΚΟ ΓΙΑ ΑΣΦΑΛΙΣΤΕΣ - ΠΩΛΗΤΕΣ FINANCIAL SERVICES

ΑΣΦΑΛΙΣΗ ΕΡΓΩΝ ΚΑΤΑ ΠΑΝΤΟΣ ΚΙΝΔΥΝΟΥ

Η Ολοκληρωμένη Κάλυψη Είναι Θέμα Δύναμης...



NATIONAL COMMUNICATION CREATIVE

Ο Φοίνικας πάντα πρωτοπόρος δημιούργησε πρώτος το 1983 στη χώρα μας τον κλάδο Ασφάλισης Τεχνικών Κινδύνων.
Το υψηλό κόστος και η πολυπλοκότητα του μηχανολογικού εξοπλισμού, των μονάδων παραγωγής καθώς και των οικοδομών και εργοστασιακών έργων, κάνουν απαραίτητη την πλήρη και εξειδικευμένη κάλυψη τους.
Η στενή συνεργασία του Φοίνικα με έμπειρους εξειδικευμένους επιστήμονες και τεχνικούς των πιο μεγάλων Αντασφαλιστικών Οίκων της Διεθνούς Αγοράς σας εξασφαλίζει έναν μοναδικό συνδυασμό ασφαλιστικής συνέπειας τεχνικής γνώσης, σωστής καθοδήγησης και υπεύθυνης αξιολόγησης κάθε ζημιάς από εμπειρογνώμονες με πολυετή πείρα σε τεχνικά θέματα. Σε όλες τις παρεχόμενες καλύψεις συμπεριλαμβάνεται η αστική ευθύνη προς τρίτους.

...της δύναμης ενός μεγάλου

ΦΟΙΝΙΞ ΑΣΦΑΛΕΙΕΣ

ΦΟΙΝΙΞ - ΓΕΝΙΚΑΙ ΑΣΦΑΛΕΙΑΙ ΤΗΣ ΕΛΛΑΔΟΣ Α.Ε. - ΟΜΗΡΟΥ 2, 105 64 ΑΘΗΝΑ, ΤΗΛ.: 32 95 111, FAX: 32 39 135, TELEX: 21 56 08 Fins GR

ΜΕΛΟΣ ΤΟΥ ΟΜΙΛΟΥ ΤΗΣ ΕΜΠΟΡΙΚΗΣ ΤΡΑΠΕΖΑΣ

Γράμματα στο ΝΑΙ

ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΟ ΝΑΙ ΠΕΡΙΟΔΙΚΟ ΤΟΥ ΑΣΦΑΛΙΣΤΗ

Βρυξέλλες 9/6/96
Αγαπητέ Βαγγέλη,
Θα μου επιτρέψεις, έστω με καθυστέρηση, να σ' ενημερώσω σχετικά με τα νέα μου καθήκοντα στην Ευρωπαϊκή Επιτροπή. Από 1.12.95 ανέλαβα καθήκοντα Αναπληρωτή Γενικού Διευθυντού Ανάπτυξης στην 8η Γ.Δ. της Ευρωπαϊκης Επιτροπής στις Βρυξέλλες. Αρμόδιος επίτροπος είναι ο κ. Πινέιρο, πολύ γνωστός στην Ελλάδα. Λαμβάνω μέσω Αθηνών το περιοδικό και το απολαμβάνω. Ιδιαίτερα στέκομαι στα αφιερώματα και τις προσωπικές σου σκέψεις που εκπέμπουν μια γνησιότητα, ευθύτητα και πολύ αγάπη για την πατρίδα μας.
Περισσή αγάπη που της αξίζει και για το παρελθόν της και για το μέλλον. Αν και τα θέματα που παρακολουθώ αφορούν κυρίως τις αναπτυσσόμενες χώρες πρέπει να σου πω ότι τα σχετικά με τις ασφάλειες αποκτούν λόγω της παγκοσμιοποίησης της οικονομίας ολοένα και μεγαλύτερο ενδιαφέρον.
Ελπίζω να σε δω σύντομα στην Αθήνα ή - αν έλθεις - στις Βρυξέλλες θα έχουμε τόσα πολλά να πούμε. Ταξιδεύω πολύ, σ' όλο τον κόσμο. Όχι η Ελλάδα δεν με πληγώνει. Μάλλον το αντίθετο μπορώ να πω. Όσο ταξιδεύω και βλέπω τι γίνεται αλλού - θετικά ή αρνητικά - τόσο περισσότερο την αγαπώ. Και άλλο τόσο πιστεύω ότι πρέπει να εργαστούμε μεθοδικά «με λογισμό και μ' όνειρο», για να διασφαλίσουμε το μέλλον της πατρίδας μας σ' ένα διαρκώς μεταβαλλόμενο κόσμο. Μια Ελλάδα ισχυρή σε μια ενωμένη και ειρηνική Ευρώπη. Και ο λογισμός και το όνειρο εκεί μας οδηγούν.

Φίλε Βαγγέλη,
Θα ήθελα να λαμβάνω το περιοδικό στη νέα μου διεύθυνση στις Βρυξέλλες. Ανεξάρτητα όμως από τις αλλαγές αυτές να ξέρεις ότι αυτή η φιλική συνεργασία που είχαμε από την αρχή με καταγοήτευσε. Σε χαιρετώ και περιμένω τις νέες εκδόσεις.

Φιλικότατα
Θαν. Θεοδωράκης

Υ.Γ.: Αν κάνεις κάποιο αφιέρωμα στην ελληνική ύπαιθρο σε παρακαλώ μην ξεχάσεις την Ελασσόνα και το μοναστήρι της Παναγίας της Ολυμπιώτισσας.

ΑΚΑΔΗΜΙΑ ΘΡΑΚΙΚΗΣ ΤΕΧΝΗΣ & ΠΑΡΑΔΟΣΗΣ Α.Ε.

Φίλε κύριε Σπύρου,
Περιήλθε στα χέρια μου το τεύχος του «Ναι» μηνός Μαίου - Ιουνίου, με το άκρως επιμελημένο άρθρο για την Θράκη και την αναφορά στην προσπάθειά μας να συμπαρασταθούμε στους ακρίτες μας.
Αφού σας ευχαριστήσω θερμά για την πρωτοβουλία σας αυτή, θα εκφράσω και την επιθυμία μου να σας γνωρίσω και προσωπικά.
Βρίσκω πολύ ενδιαφέρουσες και υψηλής ποιότητος τις εκδόσεις σας.

Με φιλικούς χαιρετισμούς
ΒΙΡΓΙΝΙΑ ΤΣΟΥΔΕΡΟΥ

ΕΛΛΗΝΟΒΡΕΤΑΝΝΙΚΗ Α.Ε.Α.
ΖΗΜΙΩΝ ΑΣΦΑΛΕΙΑ ΣΤΗΝ ΠΡΑΞΗ
Αγαπητέ κ. Σπύρου,
Με την παρούσα επιστολή μου θα ήθελα να σας ευχαριστήσω θερμά για το άρθρο σας Ασφαλιστικό Underwriting το δημοσιεύθηκε στο τεύχος Μαρτίου - Απριλίου και συγκεκριμένα για την αναφορά σας προς εμένα προσωπικά. Επειδή ενδιαφέρομαι πραγματικά για τον θεσμό της Ιδιωτικής Ασφάλισης θα εξακολουθήσω, στο μέτρο των δυνατοτήτων μου, να αγωνίζομαι για την βελτίωση της εικόνας του επαγγέλματος.

Με εκτίμηση
ΔΟΥΚΑΣ ΠΑΛΑΙΟΛΟΓΟΣ
Πρόεδρος & Δ/νων Σύμβουλος

ΑΣΠΙΣ ΠΡΟΝΟΙΑ
ΑΝΩΝΥΜΗ ΕΤΑΙΡΙΑ ΓΕΝΙΚΩΝ ΑΣΦΑΛΕΙΩΝ
Αγαπητέ Βαγγέλη,
Σε ευχαριστώ για την πνευματική απόλαυση που μου πρόσφερες, ως αναγνώστη, με το τελευταίο τεύχος του «ΝΑΙ» και ιδιαιτέρως με τα κείμενα για την Θράκη και για τους αγνοούμενους της Κυπριακής τραγωδίας.
Μέσα στην τύρβη της καθημερινότητας και στην παραζάλη των πολλών ενασχολήσεων όλοι μας τείνουμε να ξεχνούμε μερικές μεγάλες αλήθειες.Ξεχνούμε ότι η Θράκη βρίσκεται στην... θράκα των τουρκικών επεκτατικών σχεδίων και ξεχνούμε τους διπλά αγνοουμένους του 1974. Λέω «διπλά», διότι δεν αγνοείται απλώς η τύχη τους, αλλά τους αγνοούν και κάποιοι που όφειλαν να ασχολούνται νυχθημερόν με το θέμα. Βαγγέλη, ουκ επ' άρτω μόνον ζήσεται άνθρωπος. Το γνωρίζεις πολύ καλά και γι' αυτό φροντίζεις παράλληλα με τα επαγγελματικά θέματα να μας μιλάς για Ελληνισμό, Ορθοδοξία, Παράδοση, Ανθρωπιά.
Σ' όλα αυτά λέμε ΝΑΙ. Σε συγχαίρω και σου εύχομαι πάντα να λες ΝΑΙ στην ποιότητα, στην ελληνικότητα, στην ανθρώπινη ευαισθησία. Έστω κι αν συναντάμε καθημερινά ανθρώπους που λένε ΟΧΙ, εμείς θα επιμένουμε. Τουλάχιστον από σεβασμό στον εαυτό μας και στην κληρονομιά αυτού του τόπου.

Φιλικότατα,
Κωνσταντίνος Χολέβας
Διευθυντής Διεθνών
Δραστηριοτήτων της ΑΣΠΙΣ ΠΡΟΝΟΙΑ

METROPOLITAN
Αγαπητέ κύριε Σπύρου,
Ήταν μεγάλη η χαρά και η ευχαρίστηση μου όταν παρέλαβα το νέο τεύχος του Ασφαλιστικού «ΝΑΙ» και διάβασα τη δισέλιδη αφιέρωση στην εταιρία μας. Εκ μέρους εμένα προσωπικά καθώς επίσης της διεύθυνσης όλων των μελών της Metropolitan ένα μεγάλο ευχαριστώ. Τέτοιου είδους χειρονομίες δίνουν στις καινούριες ασφαλιστικές εταιρίες τη δύναμη να προχωρήσουν και να αγωνιστούν στο δύσκολο αλλά συγχρόνως πανέμορφο χώρο των ασφαλειών. Είναι ωραίο να ξέρεις ότι έχεις συμπαραστάτες ανθρώπους που κινούνται στον ίδιο χώρο με σένα και ειδικά όταν αυτοί δεν διστάζουν να δείχνουν την εκτίμησή τους έμπρακτα.Θα είμαι ιδιαίτερα ευτυχής αν την επόμενη φορά που θα επισκεφθείτε την Κύπρο μας δοθεί η ευκαιρία να γνωριστούμε και προσωπικά.

Με εκτίμηση
METROPOLITAN INSURANCE LTD
ΓΕΩΡΓΙΑ Π. ΜΑΡΚΟΥ
P.A. to the Managing Director

ΕΛΛΗΝΙΚΗ ΔΗΜΟΚΡΑΤΙΑ
ΔΗΜΟΤΙΚΟ ΠΟΛΙΤΙΣΤΙΚΟ ΚΕΝΤΡΟ ΑΓ. ΑΝΑΡΓΥΡΩΝ «ΣΠΥΡΟΣ ΑΠΟΣΤΟΛΟΥ»
Προς «ΝΑΙ»
Περιοδικό του Ασφαλιστή
Ο πρόεδρος και το Διοικητικό Συμβούλιο του Δημοτικού Πολιτιστικού Κέντρου Αγ. Αναργύρων σας ευχαριστούν θερμά για την προσφορά σας.

Ο ΠΡΟΕΔΡΟΣ
ΙΩΑΝΝΗΣ ΡΟΥΣΣΟΣ

ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΟ
ΝΑΙ
ΠΕΡΙΟΔΙΚΟ ΤΟΥ ΑΣΦΑΛΙΣΤΗ

ΠΕΡΙΕΧΟΜΕΝΑ

ΤΕΥΧΟΣ 42
ΙΟΥΛΙΟΣ-ΑΥΓΟΥΣΤΟΣ 1996



Μ. ΘΕΟΔΩΡΑΚΗΣ



Δ. ΛΙΝΟΣ



Που βαδίζουν οι Έλληνες ασφαλιστές;



ΣΜΑΡΟΥΛΑ ΠΑΝΤΕΛΗ



Δ. Κρητιώτης
ΚΥΠΡΟΣ

ΣΥΝΑΙΣΘΗΜΑΤΙΚΑ
ΟΙ ΦΩΤΟΓΡΑΦΟΙ ΜΑΣ
ΟΙ ΚΑΛΟΙ ΠΡΕΣΒΕΥΤΕΣ ΜΑΣ
Σ' ΟΛΟ ΤΟΝ ΚΟΣΜΟ 6

ΓΡΑΜΜΑ ΣΕ ΑΣΦΑΛΙΣΤΕΣ
ΠΩΣ ΕΙΝΑΙ Ο ΚΑΛΟΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΗΣ 13

ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΟ UNDERWRITING 14

ΑΜΟΙΒΑΙΑ ΚΕΦΑΛΑΙΑ
Η ΑΓΟΡΑ ΤΩΝ ΑΜΟΙΒΑΙΩΝ ΚΕΦΑΛΑΙΩΝ ΣΤΗΝ ΕΛΛΑΔΑ 20

Η ΔΙΑΡΚΗΣ ΑΝΑΖΗΤΗΣΗ ΤΗΣ ΕΥΡΩΠΗΣ 28

ΙΔΙΩΤΙΚΑ Η ΔΗΜΟΣΙΑ ΝΟΣΟΚΟΜΕΙΑ 30

ΜΙΑ ΘΕΤΙΚΗ ΣΚΕΨΗ 33

ΑΦΙΕΡΩΜΑ
ΠΟΥ ΒΑΔΙΖΟΥΝ ΟΙ ΕΛΛΗΝΕΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΕΣ 34

ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΕΣ ΕΙΔΗΣΕΙΣ 50

ΣΕΛΙΔΕΣ ΤΗΣ ΚΥΠΡΟΥ
19η ΓΕΝΙΚΗ ΣΥΝΕΛΕΥΣΗ ΤΟΥ ΣΥΝΔΕΣΜΟΥ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΩΝ ΕΤΑΙΡΙΩΝ ΚΥΠΡΟΥ 83

ΙΟΝΙΚΗ ΖΩΗΣ
ΒΡΑΔΙΑ ΑΝΑΓΝΩΡΙΣΗΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΩΝ ΙΟΝΙΚΗΣ ΖΩΗΣ 90

ΣΠΥΡΟΣ ΤΣΕΤΗΣ
ΕΝΑΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΗΣ ΟΛΙΚΗΣ ΠΟΙΟΤΗΤΑΣ ΣΤΗΝ ΑΣΠΙΣ-ΠΡΟΝΟΙΑ! 92

ΜΕ ΤΟΥΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΕΣ ΜΑΣ ΣΤΑ ΠΡΟΑΣΤΙΑ ΤΗΣ ΑΤΤΙΚΗΣ 94

ΕΘΝΙΚΗ
Η ΠΡΩΤΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ



ΤΟ ΜΟΝΟ ΕΡΓΑΛΕΙΟ ΠΟΥ ΧΡΕΙΑΖΕΣΤΕ . . .

Μέχρι τώρα τα Ασφαλιστήρια Κατοικιών χρησίμευαν μόνο για την ... αποζημίωση.

Σήμερα η ΕΘΝΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ φέρνει τη νέα εποχή στην Ασφάλιση της Κατοικίας σας. Αλλάζοντας τον παραδοσιακό τρόπο αντιμετώπισης των ζημιών σας απαλλάσσει από κάθε ταλαιπωρία.

Με ένα μόνο τηλεφώνημα στο: **"Κέντρο Άμεσης Βοήθειας" 67.27.000** αναλαμβάνουμε την αποκατάσταση και επισκευή οποιασδήποτε ζημιάς συμβεί στο σπίτι σας.

Ασφαλίζοντας λοιπόν το σπίτι σας στην ΕΘΝΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ πέραν των άλλων εξασφαλίζετε:

- Εξυπηρέτηση 24 ώρες το 24ωρο, 365 ημέρες το χρόνο.
- Άμεση επισκευή των ζημιών και μάλιστα χωρίς να εκταμιεύσετε ούτε δραχμή.
- Ποιοτική και συντονισμένη εργασία ελεγχόμενη από ειδικούς επιθεωρητές.
- Αποφυγή της γραφειοκρατίας (πραγματογνώμονες, δικαιολογητικά κ.λ.π.)

και τέλος εγγύηση των επισκευών.

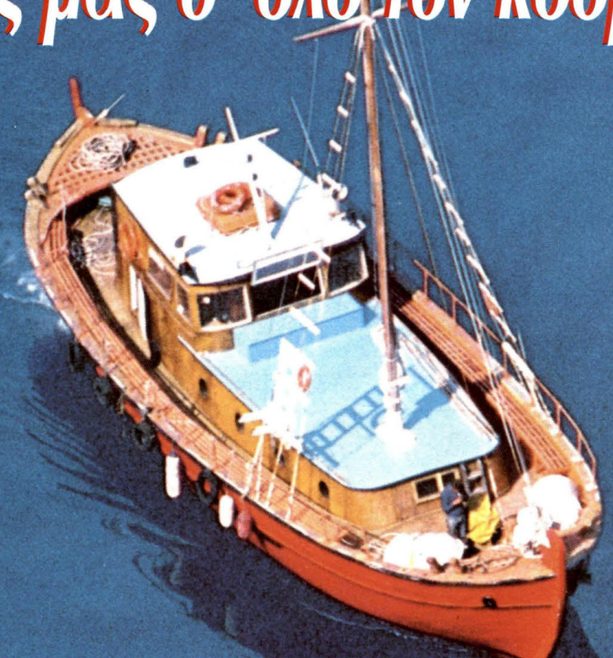
ΕΘΝΙΚΗ
ΤΕΧΝΙΚΗ ΒΟΗΘΕΙΑ

Στόχος είναι όχι μόνο η Ασφάλιση της περιουσίας σας αλλά... και η εξασφάλιση της ηρεμίας σας.

ΝΑΙ ΤΑΧΥΔΡΟΜΙΚΕΣ ΚΑΡΤΕΣ



Οι φωτογράφοι μας οι καλοί πρεσβευτές μας σ' όλο τον κόσμο



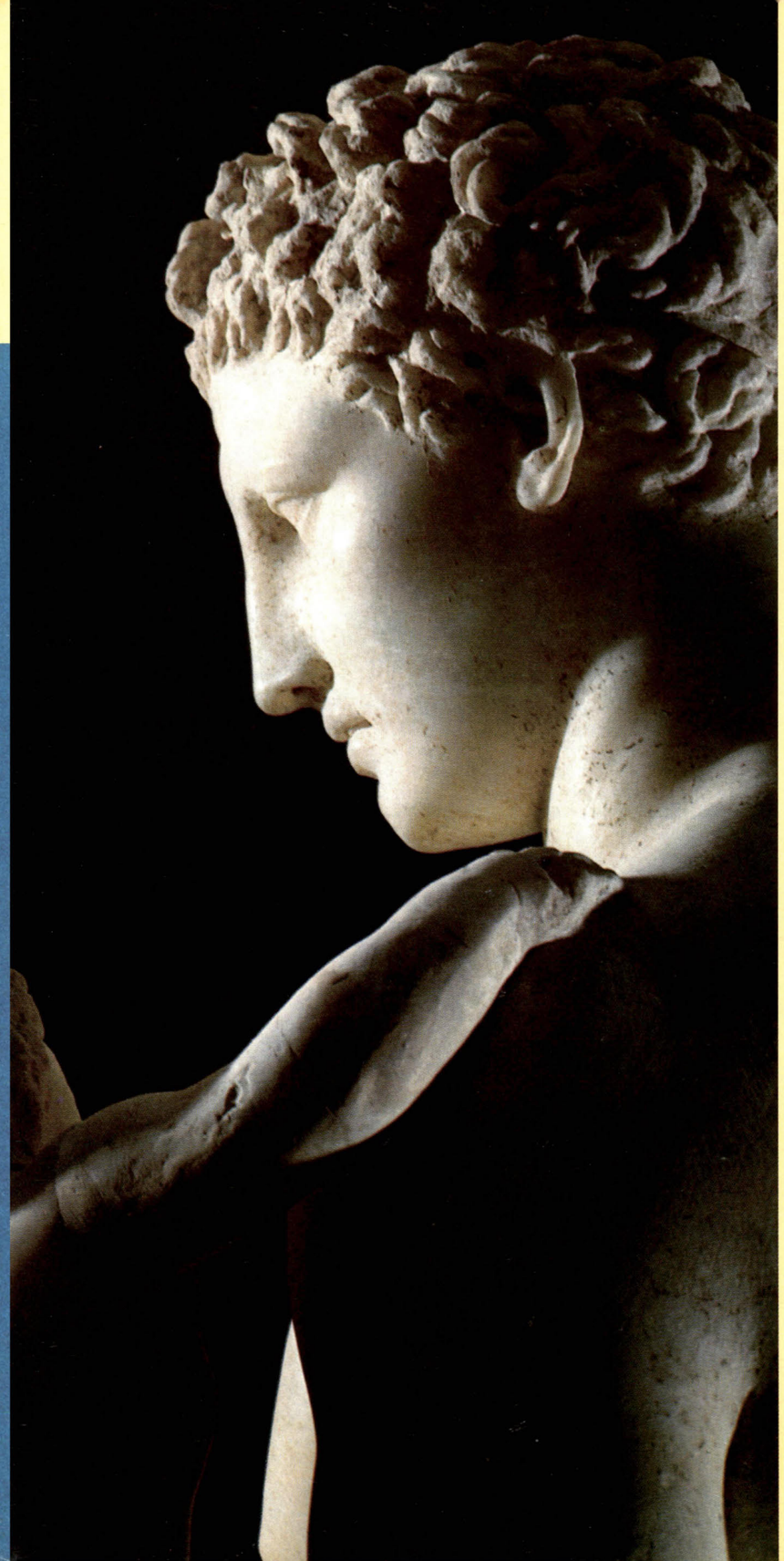
συΝΑΙσθηματικά

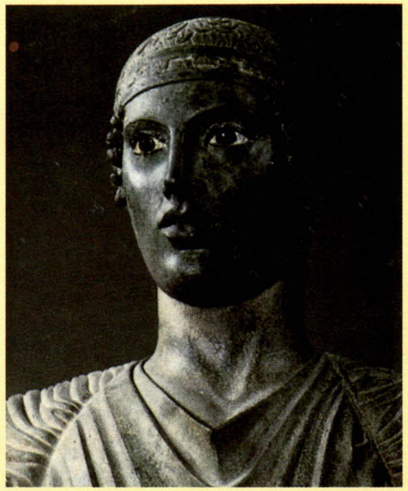


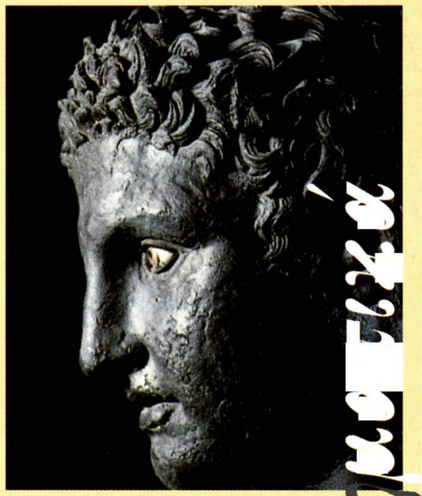
Το «ΝΑΙ» με τα ΣυΝΑΙσθηματικά αυτού του τεύχους θέλει να τιμήσει τους έλληνες και ξένους φωτογράφους των ταχυδρομικών καρτών (καρτ-ποστάλ) που «ταχυδρομούν» σ' όλη την Γη απόψεις της Ελλάδος μας με διαχρονική σημασία. Τους ευχαριστεί όλους, το «ΝΑΙ», ενδεικτικά όμως αναφέρει μερικούς, έργα των οποίων και δανεισθήκαμε γι' αυτό μας το αφιέρωμα... Το υπουργείο Πολιτισμού τους χρωστά μια τιμητική βράβευση - τουλάχιστον και οι Έλληνες τους χρωστούν βαθιά ευγνωμοσύνη.

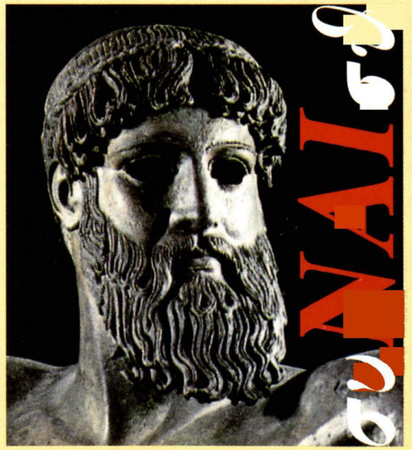
Για την ιστορία αναφέρουμε μερικούς φωτογράφους που κάρτες τους βρίσκουμε στα περίπτερα, στα φυλλάδια του ΕΟΤ και σε αρχαιολογικούς χώρους: Ε. Παπαπαναγόπουλος, Ν. Κασσέρης, Γ. Γρηγορίου, Ν. Κόντος, Ν. Δεσσύλας, Ν. Μουζάκης, Γ. Καβαλιεράκης, Γ. Σκουρογιάννης, Ι. Γιανέλλος, Ν. Στουρνάρας, Σπ. Κυριάκης, Γ. Πούπης, Ρ. Παρίσσης, Ν. Μαυρογένης, Γ. Αρβανίτης, Α. Μηλιαράκης, Κ. Μπογδάνος,

ΕΛΛΑΔΑ - GREECE - GRECE - GRIECHENLAND - GRECIA - HELLAS

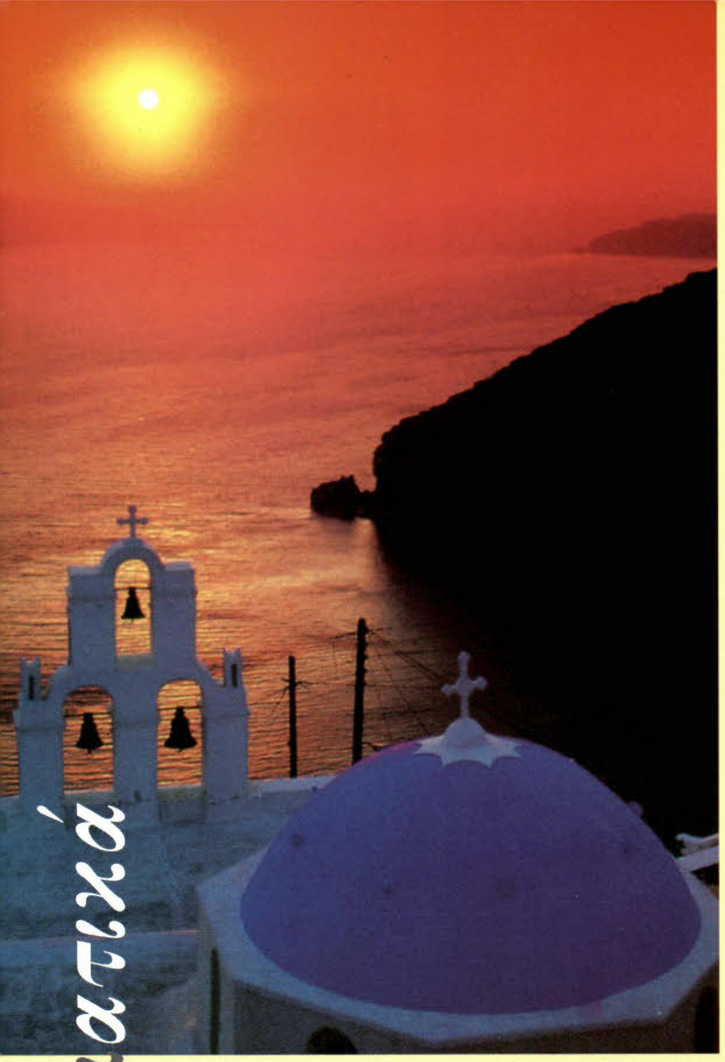








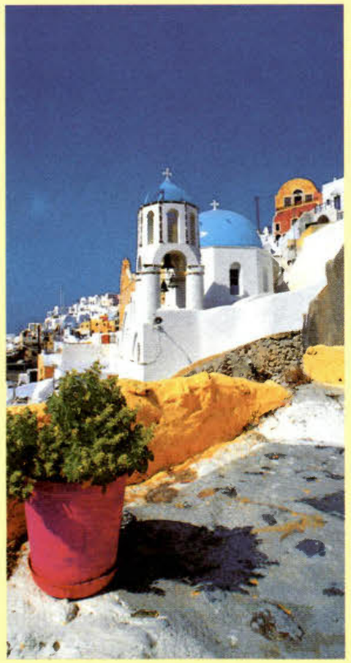
συΝΑΙσθηματικά



συNAIσθηματική



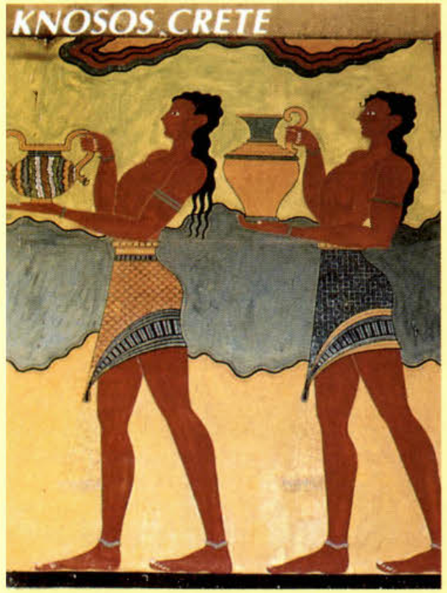




Μιχ. Τούμπης, Δ. Χαϊτάλης, Τσίρος, Αδάμ, Γ. Γλυνός, Π. Δάσιος, Κ. Βεργάς, Ι. Μαθιουλάκης, Σταύρος και Κώστας Μαρματάκης, Μ. Σταφυλίδου, Π. Κατσόγιαννος, Ι. Κλάρας, Κ. Κολιός, Χ. Κωσταντάτος, Γ. Κολώνιας, Σ. Ξεντίδης, Α. Σοφιανόπουλος, Ε. Παπαγιαννόπουλος, Μ. Ζαχόπουλος, Ν. Βασιλόπουλος, Γ. Δέδες, Σ. Παπαδάκου, Ν. Τομπάζης, Ν. Κοντογιαννόπουλος, Δ. Μαρίνος, Γ. Φαφάλης, Β. Πασσιάς, Γ. Δεπόλας, Σ. Σακελάκος, Ν. Καψοκέφαλος, Α. Καλογερίδης, Γ. Μπρούσαλης, Μ. Τζοβάρας, Κ. Ανεστάκος, Ι. Βαχαρίδης, Μαΐλης, Κοκοσούλας, Λάσκαρης, Κούβαρης, Χρ. Δασκαλόπουλος κ.ά.

Ελλάδα φως! Ελλάδα χρώμα! Ελλάδα πολιτισμού! Οι φωτογράφοι μας παιδιά σου ξέρουν πού να σε βρουν! Ξέρουν τα χρώματά σου κάθε ώρας. Κάθε εποχής. Σε κυνηγάνε και σε βρίσκουν την Άνοιξη στα πράσινα χρώματα των βουνών σου, σε βρίσκουν Φθινόπωρο στα κίτρινα χρώματα των φύλλων των πλατανιών στα Τέμπη, στα κίτρινα δίχτυα των ψαράδων, στις κίτρινες μαργαρίτες σου, στους ανθισμένους ήλιους, στα ηλιοβασιλέματα.
Σε βρίσκουν και σε κλειδώνουν σ' ένα ΚΛΙΚ για καρτ-ποστάλ ντυμένη στα κόκκινα της παπαρούνας, στα χωράφια της Κρήτης, σε κόκκινες πόρτες στη Ρόδο, στον κόκκινο τρούλο κάποιου ξωκλησιού στη Σέριφο, στα κόκκινα νήματα στ' Ανώγεια της Κρήτης, στις κόκκινες μπαντανίες στο Μέτσοβο, στις κόκκινες καρέκλες μιας ταβέρνας στη Νάξο. Ελλάδα του ΜΠΛΕ, Ελλάδα του Αιγαίου πιάνεσαι στα δίχτυα των φωτογράφων μας και γίνεσαι καρτ-ποστάλ αναμνήσεων για κρύες χώρες του Βορρά.
Σκούρο και γαλανό μπλε στα σκαλιά μιας αυλής στη Σαντορίνη, μπλε της θάλασσας, ανοιχτά της Ρόδου, μπλε τ' ουρανού στην Ύδρα, μπλε με άσπρη γραμμή στις μπλούζες των ναυτικών, μπλε του ορίζοντα και των ονείρων του παληκαριού, μπλε της προσμονής, της μάνας που αγναντεύει το πέλαγο, μπλε της Χαλκιδικής, της Κεφαλλονιάς, των Κυθήρων, μπλε ουρανού και θάλασσας, μπλε με άσπρο, μπλε με κίτρινο, με κόκκινο... μπλε με άσπρο ασβέστη, μπλε με πράσινο βασιλικό, μπλε με άσπρα σπίτια στις Κυκλάδες, μπλε ξύλο με άσπρο κουρτινάκι στην Πάτμο, μπλε ουρανός με τριανταφυλλένια σύννεφα στην Μύκονο!
Η Ελλάδα των χρωμάτων, η Ελλάδα παραγοριά η ελπίδα σε γκρίζες συννεφιασμένες χώρες. Ελλάδα κίνητρο - επιθυμία για διακοπές (τους κρύους χειμώνες μιας άλλης Ευρώπης). Η Ελλάδα που τόσα χρωστάει στους φωτογράφους - αγγελειοφόρους της και που κάποιες φορές είναι ανώτεροι των τανκς του υπουργείου Άμυνας, των πολυάριθμων διπλωματικών αποστολών, του υπουργείου Εξωτερικών ή των αποφάσεων της Ευρωπαϊκής Κοινότητας...
Αν είχαμε αγάπη και ομόνοια, αν είχαμε κοινή εξωτερική πολιτική, αν είχαμε συνεννόη-







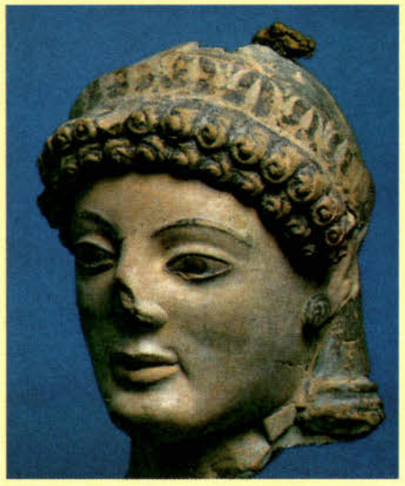




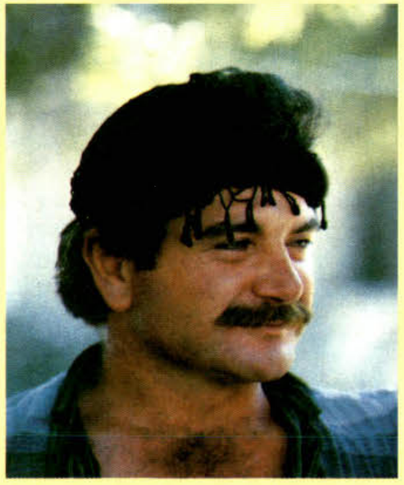
συNAIσθηματική











ση πολιτικών αρχηγών.
ΜΟΝΟ μ' αυτές τις κάρτες θα κερδίζαμε όσες μάχες θέλαμε... στα σχολεία, στα βιβλιοπωλεία, στις εκθέσεις, στα περίπτερα του κόσμου, στους στρατώνες, στα φεστιβάλ, παντού όπου διψάνε για ΦΩΣ, χρώμα και ποιότητα ζωής. Αν...

Η πνευματική ηγεσία, τα κόμματα, τα Πανεπιστήμια, βρίσκονται σε μικρή ή μεγάλη νάρκη. Η Ακαδημία Αθηνών σιωπά. Οι ακαδημαϊκοί μας, οι Αθάνατοι πέθαναν τόσο σύντομα χαμένοι στη λήθη, στην ανυπαρξία, στην αφάνεια... Μεγάλα τραύματα ματώνουν τον Ελληνισμό. Η Κύπρος, η Βόρειος Ήπειρος, η Κωνσταντινούπολη, η Γη του Πόντου, η Μικρά Ασία, η Μακεδονία, η Θράκη, το Αιγαίο, τα ελληνόπουλα της ξενιτειάς στέλνουν μηνύματα για βοήθεια. Ξεχασμένη κι αδικημένη η πατρίδα απ' τους φυσικούς υποστηρικτές της «ροκανίζεται» και «φαγώνεται» από ξένες μυστικές υπηρεσίες, αιρέσεις, οργανώσεις, ψευδή δημοσιεύματα, πληρωμένες - νόθες πηγές πληροφόρησης μέρα την μέρα, χρόνο τον χρόνο, εποχή την εποχή...
Όμως όσα δεν λένε χίλιες λέξεις τα λέει μια εικόνα, μια καρτ-ποστάλ, χιλιάδες καρτ-ποστάλ, εκατομμύρια καρτ-ποστάλ που στέλνονται κάθε χρόνο στα πέρατα της γης απ' τα εκατομμύρια τουριστών που επισκέπτονται την χώρα μας. Οι φωτογράφοι μας ανέβηκαν σε βουνά, πήγαν σε νησιά, ταξίδεψαν στους αρχαιολογικούς χώρους και με σκάλες, με ελικόπτερα, ανεβασμένοι σε παράθυρα, σε στέγες, σε δέντρα, σε πέτρες βρήκαν την καλύτερη θέση, την καλύτερη οπτική γωνία, τον φωτισμό, το χρώμα, την στιγμή, την ώρα για το ΚΛΙΚ που θα συνοψίσει ιστορία, ομορφιά, αξία, μήνυμα, τέχνη, σημασία, «κίνηση», λεπτομέρεια, «σύνολο», διαχρονικότητα, πολιτισμό, ευαισθησία, καθένα ξεχωριστά αλλά και όλα μαζί για να σταλούν πρεσβευτές της Ελλάδας για κάθε γωνιά της γης.

Εν Αθήναις τη... Εν Δελφοίς, Κρήτη... Κνωσσός 1996! Αρχαία Ολυμπία 1904. Θεσσαλονίκη 1933. Δωδώνη, Ιωάννινα 1963. Μύκονος 1957. Άρτα, Γεφύρι Άρτας 1948. Σαντορίνη 1972. Ακρόπολη 1943. Άγιος Δημήτριος - Θεσ/νίκη. Ρόδος η παλιά πόλη των Ιπποτών. Ιθάκη, Κέρκυρα το Ποντικονήσι... Σάμος το Πυθαγόρειον. Μυτιλήνη ο Μόλυβος... Πάρος, Νάουσα 1979. Ζάκυνθος το Ναυάγιο. Κως. Σκιάθος, Ίος. Η νίκη της Σαμοθράκης. Ο Ερμής









του Πραξιτέλους. CORFU. Σούνιον, The temple of Poseidon at Sounio. Ο Όλυμπος. Το Ηρώδειο. A Cretan. Epirus, Drokolimni. Meteora. Ρόδος, Λίνδος. Άποψη Μυκηνών. Παραδοσιακοί χοροί Δώρας Στράτου. The archaeological site at Philipi. Δίον, ιερόν Ίσιδος. Σαντορίνη, Ψηφιδωτό. Βυζαντινό μουσείο, Αρχάγγελος Μιχαήλ και Γαβριήλ. Χριστός Παντοκράτωρ. Αρκάδι. Κόρη, Μουσείο Ακροπόλεως. Athens Plaka. Χίος Mesta, Ανάβατος. Μυστράς, Σπάρτη. Μάνη. Πάτμος. The ancient theater of Epidauros. Αρχαίο θέατρο Δήλου.



Σκόπελος. Πήλιο. Η Αφροδίτη με τον Έρωτα. Θεσσαλία - Αμπελάκια. Ήπειρος, Άρτα η Παναγία Παρηγορήτισσα. Ήπειρος, Πάπιγκο. Ο Παρθενών... Hellas - ΕΛΛΑΔΑ



- GREECE - GRECE - GRIECHENLAND...
Η Ελλάδα μας. Ο πολιτισμός μας. Τα επιτεύγματά μας. Ταξιδεύουν μέσω καρτών στις βαλίτσες των τουριστών. Φυλλάσσονται σε άλμπουμ, σε βιβλία, σε κορνίζες, ταξιδεύουν με πλοία και τρένα και αυτοκίνητα και αεροπλάνα... Γίνονται αναμνήσεις ζωής, γίνονται φωνές να μιλάνε γι' αυτή την όμορφη χώρα...
Σας ευχαριστούμε καλοί μας φωτογράφοι...
Η Ελλάδα - σας ξέρει! - σας ευγνωμονεί...





ΟΛΟΚΛΗΡΩΜΕΝΕΣ ΕΠΕΝΔΥΤΙΚΕΣ ΚΑΙ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΕΣ ΛΥΣΕΙΣ



Σε μια εποχή που η ασφαλιστική και χρηματοοικονομική αγορά αλλάζουν ραγδαία, η INTERNATIONAL LIFE ξεπερνά τις καθιερωμένες υπηρεσίες και μπαίνει πρώτη σε μια νέα μετασφαλιστική εποχή.

Μ'έναν ισχυρό ασφαλιστικό και χρηματοοικονομικό Όμιλο εταιριών προσφέρει ολοκληρωμένα και πρωτοποριακά προγράμματα ασφαλίσεων ζωής, γενικών ασφαλίσεων καθώς και σύγχρονα Αμοιβαία Κεφάλαια.

Δημιουργεί έτσι τις ολοκληρωμένες λύσεις που καλύπτουν το σύνολο των αναγκών του οικογενειάρχη, του επιχειρηματία, του επενδυτή.

Πάνω απ' όλα όμως, η INTERNATIONAL LIFE δημιουργεί μια νέα αντίληψη για την εξυπηρέτησή σας.

Στα πλαίσια αυτά αναπτύσσει διαρκώς νέες καλύψεις, εκπαιδεύει τα στελέχη της στα υπερσύγχρονα προγράμματα που εφαρμόζει, αξιοποιεί τη διεθνή της τεχνογνωσία, ερευνά τις συνεχώς εξελισσόμενες ανάγκες σας και έρχεται όλο και πιο κοντά σας με 1.000 ασφαλιστικούς συμβούλους και 80 σημεία εξυπηρέτησης σ' όλη την Ελλάδα.

Γνωρίστε κι εσείς τις ολοκληρωμένες ασφαλιστικές και επενδυτικές λύσεις της INTERNATIONAL LIFE. Μπείτε πρώτοι στη νέα μετασφαλιστική εποχή.

INTERNATIONAL LIFE

ΟΜΙΛΟΣ ΕΤΑΙΡΙΩΝ

Η Μετασφαλιστική Εποχή

ΕΔΡΑ: ΒΑΣ. ΣΟΦΙΑΣ 69, 115 21 ΑΘΗΝΑ, ΤΗΛ: 7236.644-7, 7237.758, 7250.222, FAX: 7227.276 TLX: 223.134 ITRL

Εταιρίες Μέλη του Aachener and Münchener Network

Πώς είναι ο καλός ασφαλιστής;

Για να είναι ένας ασφαλιστής καλός πρέπει να είναι και καλός και ασφαλιστής. Ανοίγοντας το λεξικό στη λέξη καλός-ή-ό, διαβάζω και βρίσκω πολλές ερμηνείες. Καλός είναι ο όμορφος, ο ωραίος. Άλλη σημασία του καλός είναι ο αγαθός στην ψυχή, ο ενάρετος. Καλός όμως σημαίνει και αίσιος, ευχάριστος.

Γύρω στη λέξη καλός του λεξικού βρήκα 230 λέξεις - έννοιες που βασίζονται στη λέξη καλός και φυσικά είναι περισσότερες οι λέξεις του λαού μας που αναφέρονται στο καλό - καλός και μιλιούνται με παραλλαγές...

Ασφαλιστής σύμφωνα με το λεξικό είναι αυτός που ασφαλίζει άλλους από ατυχήματα ή ζημιές με την καταβολή από εκείνους συμφωνημένου χρηματικού ποσού.

Πελάτες και ασφαλιστικές εταιρίες ψάχνουν να βρουν καλούς ασφαλιστές επειδή οι εμπειρίες του παρελθόντος και τα προβλήματα του μέλλοντος οδηγούν στην βεβαιότητα ότι καλή ασφάλιση και καλή ασφαλιστική εταιρία προϋποθέτουν καλούς ασφαλιστές.

Καλός ασφαλιστής είναι αυτός που είναι ολοκληρωμένη προσωπικότητα ως άτομο.

Δεν είναι μόνο καλός άνθρωπος, επειδή τα προβλήματα της έλλειψης ασφάλισης δεν λύνονται με καλούς ανθρώπους, με καλά παιδιά, ούτε μόνο ασφαλιστής επαγγελματίας επειδή οι πελάτες «φοβούνται» τους «επαγγελματίες» και επειδή πιθανόν μια κακή προσωπικότητα θα «συμπαρασύρει» σε λάθη και τις επαγγελματικές συμπεριφορές. Καλός ασφαλιστής είναι αυτός που για χρόνια φρόντισε και φροντίζει να φτιάξει «προσωπικότητα» ολοκληρωμένη που συμφωνεί με τις αξίες και αρχές της Ελληνικής κοινωνίας. Η Ελληνική γη ανέδειξε πολλές προσωπικότητες ολοκληρωμένες σε πολλούς τομείς και είναι καλότυχοι οι σημερινοί νέοι που έχουν πρότυπα σε κάθε γωνιά της πατρίδας μας. Όλα αυτά τα πρότυπα ηρώων, φιλοσόφων, αγίων, μαρτύρων, ευεργετών κ.λπ. είχαν ένα κοινό γνώρισμα που είναι και το κλειδί για να γίνει κάποιος καλός ασφαλιστής. Ήταν όλοι ΑΝΘΡΩΠΟΙ ΘΥΣΙΑΣ. Άνθρωποι προσφοράς. Άνθρωποι αγώνα, μάχης, προσπάθειας, ενθουσιασμού, μόχθου, καθήκοντος.



Για να δώσεις ό,τι καλύτερη συμβουλή έχεις στον πελάτη χρειάζεται θυσία, χρειάζεται διάβασμα, ενημέρωση, μελέτη, προσοχή. Αλλά και αξιοπρέπεια, αλήθεια, υπομονή, αγάπη, ειλικρίνεια, θυσία προσωπικού οφέλους χάρη του συνανθρώπου σου, χρειάζεται αλληλοεκτίμηση, αλληλοσεβασμός, πραότης, ειρηνική στάση... Χρειάζεται αρετή.

Δόξα τω Θεώ έχουμε πολλούς τέτοιους ασφαλιστές με εσωτερική ομορφιά και καλοσύνη που βάζουν πάνω απ' το ατομικό τους συμφέρον το καλό των συνανθρώπων τους και μάχονται σε μια κοινωνία ανταγωνισμού σκληρού, σε μια κοινωνία που δεν θέλει θυσίες αλλά χάνεται καταδικασμένη στην μετριότητα, στην καλοζωία, στην αναξιοκρατία, στην «μικρή προσπάθεια», στην κολακεία, στο ψέμα... Οι πιο πολλοί κάθονται στον καναπέ, στην κερκίδα, είναι οπαδοί, θαυμαστές. Δυστυχώς οι πολλοί σήμερα «πάχυναν», είναι «δυσκίνητοι», δεν μπορούν να τρέξουν, να παλέψουν, να προσπαθήσουν. Δεν γεύτηκαν νίκης στεφάνι, δεν σκούπισαν τίμιο ιδρώτα στο μέτωπο, δεν έζησαν την βαθιά ικανοποίηση της προσπάθειας.

Καλοί ασφαλιστές υπάρχουν μόνο στην κατηγορία ανθρώπων θυσίας... Άλλωστε και οι κατάλογοι αυτών που βραβεύουν οι εταιρίες αυτό μαρτυρούν.

Σε σύγκριση όλων των ασφαλιστών - κωδικών μιας εταιρίας με αυτούς που βραβεύονται το μεγάλο μέρος είναι έξω απ' τις προδιαγραφές του καλού ασφαλιστή - ακόμα και με αυτά τα κριτήρια που βάζουν οι εταιρίες και που κυρίως βασίζονται στην μια έννοια καλός ασφαλιστής, την δεύτερη - γι' αυτό και η ασφαλιστική αγορά, κουτσαίνει... Πελάτες και ασφαλιστικές εταιρίες αν θέλουν να έχουν καλούς ασφαλιστές ας προτιμήσουν ανθρώπους θυσίας, ανθρώπους προσωπικότητες, όμορφους, ωραίους, ενάρετους. Προσωπικότητες γίνονται μόνο με θυσίες! Αυτοί είναι καλοί ασφαλιστές!

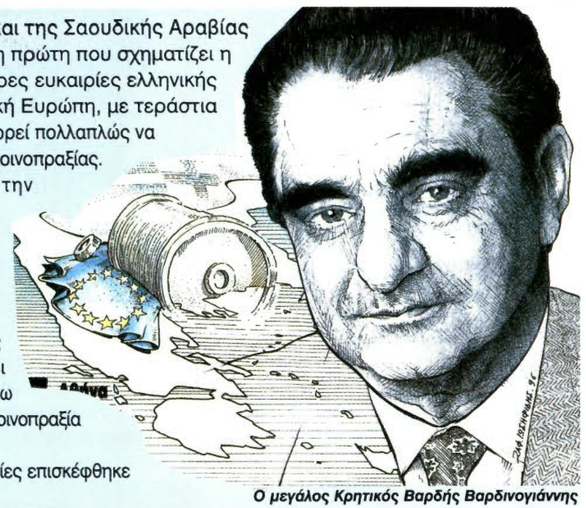
Ευάγγελος Γ. Σπύρου
Εκδότης «ΝΑΙ»

ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΟ Underwriting



ΕΤΣΙ... ΓΙΑ ΤΗΝ ΙΣΤΟΡΙΑ!

Η κοινοπραξία του ομίλου Βαρδινογιάννη και της Σαουδικής Αραβίας που υπεγράφη στο Λονδίνο φέτος και είναι η πρώτη που σχηματίζει η Sandi Aramco στην Ευρώπη, είναι μια απ' τις καλύτερες ευκαιρίες ελληνικής διείσδυσης προς τα Βαλκάνια, Ανατολική και Κεντρική Ευρώπη, με τεράστια σημασία για πολλούς τομείς.Η ασφαλιστική αγορά μπορεί πολλαπλώς να ωφεληθεί ακολουθώντας την πορεία των συμφερόντων της κοινοπραξίας. Αλλά ίσως είναι ευκαιρία μερικοί να ξαναεξετάσουν την πρόταση του Μιλτιάδη Νεκτάριου, οι ελληνικές εταιρίες να βγουν με κοινοπραξίες στα Βαλκάνια και να κατακτήσουν πολλές ξένες αγορές. «Εν τη ενώσει η ισχύς» αλλά, η Ένωση ταλαιπωρείται με ΜΕΤΑΒΑΤΙΚΑ ΣΤΑΔΙΑ που όλο μακραίνουν.Ο ίδιος ο κ. Βαρδινογιάννης δήλωσε πως για να αποδώσει κάποιος την κεντρική ουσία της επιχειρηματικής φιλοσοφίας της κοινοπραξίας Μότορ Όιλ - Αράμκο θα πρέπει «να στρέψει γεωγραφικά την προσοχή του από τη Βόρειο Ελλάδα και επάνω (Βαλκάνια, Ανατολική και Κεντρική Ευρώπη), όπου και η ίδια η κοινοπραξία θα έχει στραμμένα τα μάτια της».
Μάθαμε ότι ο Δημ. Κοντομηνάς μαζί με άλλους επιχειρηματίες επισκέφθηκε και μελετά «διείσδυση» και στα Σκόπια.



Ο μεγάλος Κρητικός Βαρδής Βαρδινογιάννης

Δίνουμε στην ασφάλεια «νέες διαστάσεις» είναι το μήνυμα της νέας διαφημιστικής εξόρμησης της NN που μεθοδικά προσέχοντας τον κόσμο της κατακτά και νέα μερίδια της αγοράς. Απ' όσα μαθαίνουμε κέρδισε και την μάχη με την υπόθεση του ΙΚΑ για καλό της και για καλό και της υπόλοιπης ασφαλιστικής αγοράς.

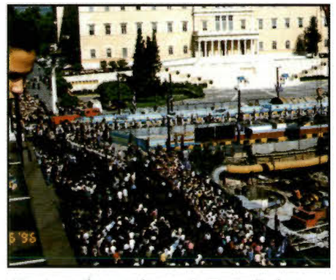
Μ' ένα χτύπημα σφυριού δημοπρασίας, δώρα, χειρόγραφα, ακριβά κοσμήματα και πολλά προσωπικά αντικείμενα της Τζάκι Κένεντυ - Ωνάση άλλαξαν χέρια και σκόρπισαν στις πέντε ηπείρους σε κρυφά φυλαγμένες συλλογές κάποιων πλούσιων αγνώστων ή γνωστών της γης και της προσωρινότητας... Και αυτό έγινε με την θέληση των παιδιών της Καρολίν και του Τζον-Τζον. Καθώς διάβαζα την είδηση τις μέρες που πέθανε ο Ανδρέας Παπανδρέου μου ήρθαν στο νου κάποιες φράσεις που ακούσθηκαν στον Μητροπολιτικό



Τζάκυ Ωνάση

Ναό Αθηνών κάπου εκεί γύρω στις 3 το μεσημέρι την Τετάρτη 28 Ιουνίου 1996. «Ποία του βίου τρυφή διαμένει λύπης αμέτοχος; Ποία δόξα έστηκεν επί γης, αμετάθετος...» «Πάντα ματαιότης τα ανθρώπινα, όσα ουκ υπάρχει μεταθάνατον...».

Καλά, καλά μη γκρινιάζετε! Δεν είπα να απελπιστούμε! Τρέξτε! Τρέξτε, γίνετε πρόεδροι, γίνετε μέλη Δ.Σ., αυξήστε την παραγωγή, να πλουτίσετε, να φτιάξετε κτίρια, να φτιάξετε αποθήκες και υποκαταστήματα. Να πάρετε ομόλογα, μετοχές και αμοιβαία... Μη ξεχάσετε και τα ρέπος... Μη χαμογελάτε στα παιδιά και τις γυναίκες σας, θα αργήσετε... Δεν προλαβαίνετε για ένα χαμόγελο, δυο λόγια αγάπης, ένα βλέμμα ανθρώπινο. Φτωχά ανθρωπάκια που είμαστε ώρες - ώρες... (Μη ξεχάσετε να αγοράσετε και έργα τέχνης...).



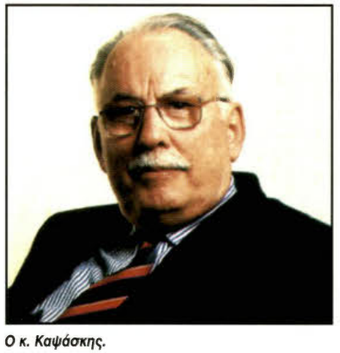
Η τελευταία πορεία του Α. Παπανδρέου



Βίκυ Κουλιανού

Ένα από τα πιο ακριβοπληρωμένα μοντέλα στον κόσμο η Κλόντια Σίφερ και Γερμανίδα εκλήθη να διαφημίσει τα πλεονεκτήματα του ενιαίου ευρωπαϊκού νομίσματος «EUPO» για την ενημέρωση των Γερμανών. Η Ενωμένη Ευρώπη είναι καλύτερη απ' την χωρισμένη Ευρώπη. Να μια καλή ιδέα για τον νέο πρόεδρο της Ένωσης Ασφαλιστικών Εταιριών Ελλάδας Δούκα Παλαιολόγο. Βάλε πρόεδρε την Βίκυ Κουλιανού σε δυο τρεις συνελεύσεις και να δεις πώς θα ενωθούν τραπεζικοί και ιδιώτες, κρατικοί και ελεύθεροι!
Ας είναι αυτή η πρώτη προσπάθεια για την Ένωση!

Σε ομιλία του για το επιχειρηματικό ήθος με την ευκαιρία ημερίδας με αυτό το θέμα ο καθηγητής Ιορδάνης Λαδόπουλος του Οικονομικού Πανεπιστημίου Αθηνών ανέφερε πως ο Κων. Καψάσκης, ο δημιουργός της Τράπεζας Εργασίας, «υπηρέτησε με σεβασμό, τόλμη και αρετή το τρίπτυχο "Μέτοχοι - Πελάτες - Στελέχη" και ότι η διακονία του σ' αυτό απετέλεσε το μέτρο του επιχειρηματικού ήθους του μεγάλου αυτού δημιουργού, που εβίωσε καθ' όλη του την ζωή και με θρησκευτική ευλάβεια και προσήλωση



Ο κ. Καψάσκης.

μεταλαμπάδευσε στους συνεργάτες του, σε όλους τους ανθρώπους της Τράπεζας Εργασίας». Πόσοι στον ασφαλιστικό χώρο θα τολμήσουν να πουν ότι πρώτιστον έργο τους είναι το επιχειρηματικό ήθος; Οι ελάχιστες παρουσίες μας σε συνελεύσεις και συνέδρια της Ένωσης μας δίνουν έντονη την αίσθηση ότι σε μερικούς υπάρχει «πρόβλημα επιχειρηματικού ήθους, έλλειμμα ηθικής, συμπεριφοράς» και στον ασφαλιστικό χώρο... Είχα την εντύπωση πως έχω λάθος σ' αυτή την άποψή μου αλλά «συνάδελφος - δημοσιογράφος» μου το υπενθύμισε πρόσφατα δυο τρεις μέρες μετά από παρόμοια «πικρή διαπίστωση» κάποιου προέδρου Δ.Σ. μεγάλης τραπεζικής εταιρίας σε κατ' ιδίαν συνάντηση που είχαμε.

Για τα 25 χρόνια προσφοράς του στην INTERAMERICAN τιμήθηκε μαζί με άλλους και ο κ. Γιάννης Κασελλάκης απ' το Κολυμπάρι Χανίων, υπεύθυνος στο σημαντικό πόστο της διεκπεραίωσης. Φαίνεται απλό, αλλά είναι ένα από τα σημαντικότερα καθήκοντα των εταιριών παροχής υπηρεσιών, όπου διακινούνται εκατομμύρια φάκελοι από και προς την εταιρία εντός και εκτός αυτής με θέματα ρουτίνας αλλά και «ζωής και θανάτου» για κάποιους. Ο Γιάννης Κασελάκης δεν ήταν απλώς σ' ένα πόστο 25 χρόνια. Εργατικός, φιλότιμος, έμπιστος, διακριτικός, υπομονετικός, «πέραν ωραρίων», πιστός στην αποστολή του με μεγάλη αγάπη σ' αυτό που κάνει που ήξερε πάντα χειμώνα - καλοκαίρι ότι δεν διακινούσε χαρτιά, φακέλους, αριθμούς, αλλά ήταν στην υπηρεσία των συνανθρώπων του που περίμεναν το σημαντικό νέο, τα αποτελέσματα, τις επιταγές, την αποζημίωση, το μήνυμα, την προαγωγή, την «οριστική απόδειξη» ότι και αυτό το θέμα τακτοποιήθηκε. Συγχαρητήρια Γιάννη και ας ψάχνουμε όλοι να συγχαίρουμε πολλούς δίπλα μας που προσπαθούν να κάνουν την ζωή μας καλύτερη «διεκπεραιώνοντας» πολλές εκκρεμμότητές μας. Οι άνθρωποι μετριούνται με το «διακόνημα» υπέρ των άλλων, όχι με αριθμούς.

Ο αγαπητός Παναγιώτης Γεωργουλέας παλαίμαχος διευθυντής στην INTERAMERICAN είχε την χαρά να παντρέψει την κόρη του Αλεξάνδρα το Σάββατο 22/6/1996. Ο Θεός να ευλογήσει τον γάμο αυτό και η Αλεξάνδρα με τον Αντώνη να ζήσουν ευτυχισμένοι και με τις αρχές τις ελληνοχριστιανικές όπως η Ευαγγελία και ο Παναγιώτης Γεωργαλέας αγωνίζονται τόσα χρόνια να κρατήσουν. Καλορίζικοι και επιτυχίες σε ό,τι κάνουν μαζί.

Έλεγχος γίνεται μετά από απόφαση της διοίκησης της Αγροτικής Ζωής από ορκωτούς λογιστές στις χρήσεις 1995, 1994, 1993, 1992, 1991, 1990, 1989, 1988 για ανεύρεση παρατυπιών στις οικονομικές υπηρεσίες. Σε μια στιγμή ανοδικής πορείας του δικτύου πωλήσεων τα μετόπισθεν θα περάσουν από «σαράντα κύματα» και ίσως ανακόψουν για λίγο τον ταχύ ρυθμό «προς την κορυφή» που θα συνεχισθεί ίσως με καλύτερες προϋποθέσεις. Ψυχραιμία, νηφαλιότητα και... λίγες δηλώσεις θα βοηθήσουν οπωσδήποτε να μην ανακοπεί η θεαματική πορεία. Περιμένοντας τα αποτελέσματα των διαδικασιών που προβλέπει η ενημέρωση No 29 ευχόμεθα όλα να πάνε καλά...

Η Ε.Α.Ε.Ε. ενημέρωσε τα μέλη της ότι η εταιρία «ΓΚΟΤΑΕΡ ΕΛΛΑΣ» κατήγγειλε τις συμβάσεις των πρακτόρων της Κ. Χ. Αραμπατζή, Ζαμπέλη Ιωάννη και Παπαδόπουλου Β. Γρηγορίου.

Ανεξαρτήτως αποτελέσματος στον αγώνα INTERSALONICA - ΑΓΡΟΤΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ υποβιβάζεται ήδη η ασφαλιστική κοινωνία στη β' κατηγορία. Μέτρησε και το αποτέλεσμα EXPRESS - με ΕΘΝΙΚΗ, ΦΟΙΝΙΞ & ΕΜΠΟΡΙΚΗ. Πάντα το Π.Ο.Κ. ταλαιπωρούσε την Θεσσαλονίκη μέχρι που ο Άρης έσπασε τα κατεστημένα... Για να δούμε... Δύσκολο το πρωτάθλημα. Οι μεταγραφές και τα συμφέροντα χάλασαν τις φανέλες...

Πολλά προβλήματα έχουν να αντιμετωπίσουν οι συντονιστές - διευθυντές υποκαταστημάτων και δυστυχώς όλα είναι... εναντίον τους. Είναι απροετοίμαστοι για τα νέα δεδομένα, οι σύλλογοι είναι πολύ μακριά απ' τα πραγματικά προβλήματα θα λέγαμε και... «εκτός θέματος». Η στρατολόγηση δύσκολη. Οι συμβάσεις τους «αιωρούμενες». Το κράτος απών.

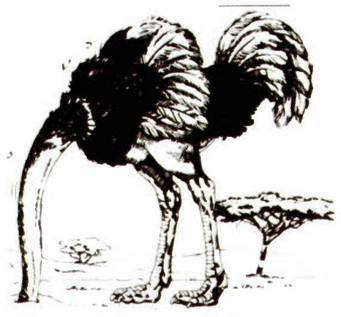
Οι εταιρίες «μουδιασμένες» μπροστά στο πρόβλημα «κόστος» ψάχνονται για άλλους τρόπους «κτήσεως εργασιών» ξεχνώντας αυτούς που μπήκαν μπροστά όταν τους το ζήτησαν με τα κίνητρα ανάπτυξης κ.λπ. κ.λπ.
Ευτυχώς όμως έχουν μάθει να μάχονται και «να... βουτάνε την τσάντα βγαίνοντας στον δρόμο...». Ας ξανασκεφθούν οι πιο πολλοί συντονιστές απ' την αρχή και ας πάρουν αποφάσεις «αναδόμησης» μέσ' το επάγγελμα. Έχουμε πολλούς καλούς ασφαλιστές που κακώς έγιναν συντονιστές με προβλήματα... Ας γυρίσουν στο επάγγελμα του ασφαλιστή. ΝΩΡΙΣ, ΤΩΡΑ. Όχι όλοι, αρκετοί όμως θα κερδίσουν πολλά αν ξαναδούν το θέμα απ' την αρχή. Δεν έχουν θέση διευθυντού σε άδεια μη παραγωγικά γραφεία ασφαλιστές επαγγελματίες με θαυμάσιο έργο ως ασφαλιστές πρώτης γράμμης.

«Ο "20ος ΑΙΩΝ" δεν πληρούσε τις προϋποθέσεις όσον αφορά τα ασφαλιστικά αποθέματα και το περιθώριο φερεγγυότητας» κατά ανακοίνωση του υπουργείου. Ο 20ος αιών μάλλον πιστός στον τίτλο του ΕΚΛΕΙΣΕ την ζωή του σύμφωνα με το όνομά του... Κάποιοι άλλοι να δούμε αν σεβαστούν τ' όνομά τους, τον τίτλο τους και τα «σλόγκαν» με τα μεγάλα λόγια τα παχειά... και άδεια... Το «ΝΑΙ» ανέθεσε σε καθηγητή Πανεπιστημίου σχετικό με το μάθημα των ισολογισμών να ερμηνεύσει μερικούς παραλογισμούς και σύντομα τα συμπεράσματα θα τα μάθετε... Λίγο υπομονή ο άλλος 20ος αιών δεν έκλεισε. Έχουμε 4 χρόνια ακόμα με πολλές εκπλήξεις...

Ενδιαφέρουσες απόψεις εξέφρασε ο Μίκης Θεοδωράκης για τον ελεύθερο χρόνο στο τηλεοπτικό κανάλι Seven X στις 9/7/96. «Οι λαοί που είχαν ελεύθερο χρόνο έφτιαξαν πολιτισμό, έφτιαξαν τον Παρθενώνα, την Αναγέννηση, την μουσική. Έφτιαξαν πολτισμό. Οι άλλοι που είναι κολλημένοι στην παραγωγή παρέμειναν βάρβαροι. Σημερινοί νεοβάρβαροι είναι λαοί όπως οι Αμερικάνοι ή Γερμανοί που είναι προσκολλημένοι στην αδιάκριτη εργασία, στις «μπίζνες», στις συνθήκες πειθαρχημένης ρουτίνας και παραγωγής. Πολιτισμό έκαναν οι έλληνες που βρήκαν λύση να ξεφύγουν απ' την διαδικασία παραγωγής. Τα σημερινά μονοπώλια και οι πολυεθνικές με τα όργανά τους κρατούν τους λαούς καθηλωμένους στην αδιάκοπη εργασία που παράγει καταναλωτισμό, νεοβαρβαρισμό, ύλη και όχι πολιτισμό». Ένα ερώτημα που μπορούμε εμείς να κάνουμε στους ασφαλιστές μας είναι αν έχουν χρόνο ελεύθερο και τι κάνουν. Πώς αξιοποιείτε τον χρόνο σας κ. ασφαλιστές;


Μίκης Θεοδωράκης

Η «ένωση» ως έννοια, ως λέξη, ως σημασία δεν βλέπουμε να υπάρχει στην «Ένωση Ασφαλιστικών Εταιριών Ελλάδος» με όσα συνέβησαν πριν, κατά και μετά τις εκλογές για ανάδειξη νέου Δ.Σ. όπου ο Δούκας Παλαιολόγος εξελέγη πρόεδρος. Ο ημερήσιος Τύπος αναφέρθηκε στα νέα δεδομένα με λέξεις όπως «αναταράξεις στην ασφαλιστική αγορά» (ΒΗΜΑ), η «πίτα της διαμάχης» (ΒΗΜΑ), «οι νέες ασφαλιστικές συμμαχίες» (ΚΑΘΗΜΕΡΙΝΗ), «οι ομάδες» (ΙΣΟΤΙΜΙΑ), «μυρίζει νέα αναταραχή στις ασφαλιστικές» (ΡΙΖΟΣΠΑΣΤΗΣ), «χειρουργική επέμβαση στην ασφαλιστική αγορά» (ΗΜΕΡΗΣΙΑ), «ο ανταγωνισμός κρατικών - ιδιωτικών εταιριών μεταφέρθηκε στην ΕΑΕΕ» (ΚΑΘΗΜΕΡΙΝΗ), σύγκρουση στην αγορά ασφάλισης» (ΒΗΜΑ) κ.λπ. Η πραγματικότητα είναι πιο απελπιστική απ' ότι φαίνεται. Ευχόμεθα στο νέο Δ.Σ. επιτυχία στο έργο του και αλλαγή της σημερινής νοοτροπίας της Ένωσης που... χώνει το κεφάλι της στο χώμα και νομίζει ότι δεν την βλέπει ο κόσμος γύρω...


Η Ένωση Α.Ε.Ε.... η στρουθοκάμηλος

Μερικοί κάνουν πως δεν βλέπουν το λεγόμενο Bancassurance που μέρα την μέρα θα τους πάρει ή θα τους δώσει ασφαλιστικές εργασίες. Με την ψήφιση του Ν 2170/93 ο δρόμος για τραπεζασφαλιστικές συνεργασίες αλλάζει πολλά δεδομένα στην αγορά. Η πρακτική προχώρησε πιο γρήγορα απ' την νομοθεσία και κάποιοι ηγέτες εταιριών ίσως είναι καιρός να ξανασκεφτούν πιο «σοφά» αυτό το θέμα. Να υπενθυμίσουμε ότι κυκλοφορεί περιοδικό με θέματα που θα βοηθήσουν πολύ αυτούς που μερικοί αποκαλούν χρηματοοικονομικούς συμβούλους ή συμβούλους επενδύσεων και καλόν είναι να εφοδιάσουν τους ασφαλιστές τους με την ύλη που ίσως τους βοηθήσει στην επερχόμενη μάχη.



Το περιοδικό «Bancassurance World» Φιλικής Εταιρίας 19-20, τηλ. 3620186 - 3609071, FAX 3611545 κυκλοφορεί κάθε μήνα (ΔΕΝ είναι ΚΛΑΔΙΚΟ περιοδικό) και τα τελευταία τραπεζασφαλιστικά του αφιερώματα για τα αμοιβαία κεφάλαια, το FACTORING, την ασφάλιση κατασκευαστικών έργων, την ηλεκτρονική αρχειοθέτηση, την επανάσταση της Πληροφορικής, το νέο τραπεζικό λογισμικό και τις αναλύσεις τραπεζικών ή ασφαλιστικών στελεχών η τραπεζική αγορά τα διαβάζει... Το Bancassurance θα προβληματίσει λίγο τους ασφαλιστικούς συμβούλους, ας μάθουν τα μυστικά του και κυρίως τα τμήματα εκπαίδευσης ας αναθεωρήσουν τα μαθήματά τους βοηθώντας τους.

των ασφαλισμένων είναι μια σίγουρη οδός να βγούμε απ' το αδιέξοδο πιστεύουν μερικοί... Όμως η υποτίμηση του πελάτη δεν είναι πάντα σίγουρη και κάποτε έρχεται το επάνω - κάτω και ο καιρός έχει γυρίσματα. Για να δούμε αν γίνουν εκείνες οι υποβολές μηνύσεων προς ορκωτούς λογιστές που υπογράφουν τέτοιους ισολογισμούς τι θα κάνει μια «αλυσίδα» παραγόντων, γενικών, λογιστών, διευθυντών, ελεγκτών υπουργείου κ.λπ.;

Πολλοί επώνυμοι πολιτικοί και κοινωνικοί παράγοντες αρχές Αυγούστου '96 από πολλά μέρη του κόσμου κατέβηκαν στην Κρήτη, στην Επισκοπή Ρεθύμνου για να εκφράσουν τα συλλυπητήριά τους στην οικογένεια Βαρδινογιάννη, με αφορμή το θάνατο της μητέρας Χρυσής Βαρδινογιάννη που μέχρι τα βαθιά γεράματα (92 ετών) σκορπούσε την φιλανθρωπία της με κάθε ευκαιρία, που απετέλεσε και το σημείο αναφοράς όσων μίλησαν για την ζωή και το έργο της. Πράγματι η φιλανθρωπία και ενίσχυση πασχόντων απιστελεί μεγάλη αρετή πολλών παιδιών της Ελλάδος μας που συνήθως αποκαλύπτεται... μετά θάνατον. Ανάμεσα



σ' αυτούς που συνόδευσαν την Χρυσή Βαρδινογιάννη στην τελευταία της κατοικία και ο Δημ. Κοντομηνάς με τη σύζυγό του Μαίρη και το γράφουμε επειδή βρίσκουν πάντα τον χρόνο να είναι «παρόντες» όχι μόνο σε εκδηλώσεις κοσμικές και δεξιώσεις αλλά παρόντες «ουσία και τύποις» σε χιλιάδες στιγμές φίλων, συνεργατών και συνανθρώπων τους καλές και κακές και αυτό «μετράει» στα πολλά θετικά που έχει ο Δημ. Κοντομηνάς.

Στον όμιλο Λάτση ανήκει πλέον η INTERBANK η οποία μάλλον θα συγχωνευθεί με την Eurobank. Οι εξελίξεις και αλλαγές αγγίζουν την ALICO, την INTERAMERICAN και την... NORDSTERN.

Οι συντονιστές ανησυχούν για το μέλλον τους, αλλά δεν κάνουν τις κατάλληλες κινήσεις να γλυτώσουν. Συνεχώς κάνουν και νέα λάθη... ούτε καν τον κλαδικό Τύπο δεν κατάφεραν να έχουν μαζί τους... Στο πνεύμα των εταιριών κι αυτοί διχάζουν... και διχάζονται όπως μας είπε συνάδελφος εκδότης... Μάθαμε ότι το συμβούλιο δείπνησε με τον μισό κλαδικό Τύπο.

Ο ΠΣΑΣ έκανε σεμινάριο «Τεχνική Πωλήσεων & Marketing» λες και έχουν έλλειψη οι ασφαλιστές από σεμινάρια! Αλλού είναι τα κενά κύριοι των συλλόγων... Συμβάσεις δεν έχουν οι ασφαλιστές, κατοχύρωση δεν έχουν, κύρος δεν έχουν, δεοντολογία δεν έχουν, φορολογική μεταχείριση δεν έχουν, κ.λπ. Μην αφήνετε τον καιρό να περνά... κύριοι των συλλόγων!

Σε απολύσεις 5.000 εργαζομένων θα προβεί η Γαλλική Τράπεζα «Credit Lyonals».

Η εγκύκλιος 23/15.3.1996 του ΙΚΑ είναι μια ευκαιρία να συσπειρώσει όλους τους ασφαλιστές, εταιρίες, πράκτορες, υπαλλήλους, συλλόγους σε κοινή αντιμετώπιση όλων των συναφών προβλημάτων ασφάλισης και φορολογικής μεταχείρισης... Οι σύλλογοι ας σκληρύνουν λίγο τις «χλιαρές» εμφανίσεις τους στις πίτες και τα γεύματα... Ψάξτε την!

Ο αγαπητός επιθεωρητής πωλήσεων της «ΑΣΤΗΡ» κ. Λουκάς Α. Κουναλάκης γνωρίζει σε κάθε ενδιαφερόμενο ότι το τμήμα Κρήτης του ελληνικού Ινστιτούτου Marketing της ΕΕΔΕ διοργανώνει στην Κρήτη το πρόγραμμα του CIM «πιστοποιούμενη εκπαίδευση στο χώρο των πωλήσεων».
Για πρώτη φορά στην Κρήτη παρουσιάζεται πρόγραμμα ολοκληρωμένης εκπαίδευσης που οδηγεί στην επαγγελματοποίηση των πωλητών. Σε μέλη του ΠΣΑΣ και του συλλόγου συντονιστών παρέχεται ειδική έκπτωση.
Για πληροφορίες επικοινωνήστε με τον κ. Λουκά Κουναλάκη, πρόεδρο ΕΙΜ Κρήτης στην διεύθυνση και στα τηλέφωνα της ΕΕΔΕ Κρήτης Μιχελιδάκη και Βουρβάχων 11 Ηράκλειο τηλ. 081 - 285808.

Η ALICO βράβευσε και τίμησε δυο εκλεκτούς διευθυντές. Τριάντα (30) χρόνια συμπλήρωσαν συνεργαζόμενοι με την ALICO οι διευθυντές υποκαταστημάτων Μ. Μάρκογλου και Π. Αγοραστός. Πώς


Ο κ. Αγοραστός.

να εκτιμηθεί το έργο τους με λόγια! Συγχαρητήρια από το «ΝΑΙ», υγεία και δύναμη ώστε να έχουν πρότυπα οι νέοι μας. Συγχαρητήρια στην ALICO



Ο κ. Μάρκογλου.

που ξέρει με λόγια και έργα να τιμά τους ανθρώπους της. Στις φωτό ο κ. Μάνδηλας συγχαίρει τους δύο διευθυντές.

Ανάμεσα στις πολλές προσφορές των εφημερίδων για αύξηση - διατήρηση κυκλοφορίας με CD, κινητά, σκάφη, βιβλία, ποδήλατα, πιεσόμετρα και διακοπές η ΕΛΕΥΘΕΡΟΤΥΠΙΑ σε συνεργασία με την COMERCIAL UNION προσέφερε σιγουριά και εξασφάλιση με πρόταση ασφάλισης κατοικίας και αυτοκινήτου σε αναγνώστες της εφημερίδας. Δεν γνωρίζουμε τα αποτελέσματα αυτής της προσπάθειας αλλά παίρνουμε ένα δείγμα του ανταγωνισμού που έρχεται



Σίμιτσεκ Π.

σ' όλα τα επίπεδα και αφορά καταναλωτές, εταιρίες και ασφαλιστές διαμεσολαβούντες. Ο γενικός διευθυντής της Comercial Union Τ. Σίμιτσεκ αναγκάστηκε να δηλώσει ότι η προσφορά της εταιρίας του δεν ανταγωνίζεται το δίκτυο πωλήσεων επειδή είναι περιορισμένης διάρκειας, δεν ισχύει για υφιστάμενους πελάτες και ότι έχει περιορισμένες καλύψεις... Εμείς πάντως ακούσαμε πολλές απόψεις αλληλοσυγκρουόμενες για την επιτυχία αυτών των προσφορών και θα ψάξουμε το θέμα αφού βρούμε και συγκεκριμένα στοιχεία των αποτελεσμάτων αυτού του ανταγωνισμού στη μάχη για επιβίωση...

Ο Γάλλος υπουργός Οικονομικών Ζαν Αρτουί ζήτησε «να ξεκινήσει η διαδικασία δίωξης των πρώην διοικητών της Credit Lyonnais για ανεπαρκή εποπτεία των θυγατρικών της». Το σκάνδαλο κόστισε ήδη περίπου 2,5 τρισ. στους Γάλλους φορολογούμενους. Αχ και να ερχότανε καιρός να δούμε κι εμείς παρόμοιες διώξεις... Έχουν να δουν τα μάτια μας!

Αν κάθε φορά που γράφουν οι «ενημερωμένοι» δημοσιογράφοι των εφημερίδων ότι κλείνουν εταιρίες, έκλεινε έστω και μία, μέσα σ' ένα χρόνο θα είχαν κλείσει όλες... Ευτυχώς που προστατεύει το υπουργείο από διασπορά ψευδών ειδήσεων κ.λπ.!

Για να μην ανησυχούν οι έλληνες... δεν ασφαλίζονται! 300.000 αυτοκίνητα κυκλοφορούν ανασφάλιστα και ο επιτυχημένος κ. Σκούρτης κάνει ανακοινώσεις. Το υπουργείο που υπηρετεί τους πολίτες του κατακεραυνώνει τις ασφαλιστικές και οι αναλογιστές του μείνανε ένας για έλεγχο ανά 50 εταιρίες. Σιγά μην έχουμε ιδιωτική ασφάλιση στην χώρα μας... «Ανεξάρτητους μεμονωμένους» έχουμε και τολμηρούς επιχειρηματίες που βασανίζονται με την τύχη τους να είναι ασφαλιστές. Αυτό έχουμε. Α, έχουμε ακόμα υπουργούς και παράγοντες για δηλώσεις... ανασφαλείς. «Στον αέρα 350.000 κάτοχοι Ι.Χ. από εταιρίες που θα βάλουν λουκέτο!»

Οι περίπου 55 ανά την χώρα εταιρίες οδικής βοήθειας δεν έχουν υποχρέωση να λειτουργούν ως ασφαλιστικές επιχειρήσεις έκρινε το Συμβούλιο Επικρατείας.

Το μεγάλο ασφαλιστικό γεγονός που περιμένει η ασφαλιστική αγορά είναι η «πορεία της INTER-AMERICAN» στο χρηματιστήριο. Άντε, καιρό έχουμε να πάρουνε τ' απάνω της οι ασφαλιστές όλης της πιάτσας... άντε να γελάσει λίγο κι η παραγωγή όλων...

Ο Θωμάς Σλαμαρής, διευθυντής υποκαταστήματος NN έκανε τα εγκαίνια του υποκαταστήματός του στην Νέα Ιωνία στις 26/6/96. Του ευχόμαστε υγεία, καλή δύναμη και να δείξει αγάπη και πνεύμα προσφοράς στους ανθρώπους της Νέας Ιωνίας που οι πιο πολλοί απ' αυτούς μας ήρθαν από την Ελληνική Μικρασία και χρόνια και χρόνια απετέλεσαν ένα από τα πιο προοδευτικά και δημιουργικά κομμάτια του ελληνισμού.

Οι παλιοί ηθοποιοί και οι παλιοί διευθυντές υποκαταστημάτων μοιάζουν όλο και πιο πολύ τον τελευταίο καιρό.

Καθώς περιδιαβαίνω τα συνέδρια και τα γραφεία όλο και πιο πολύ βλέπω την πρώτη «θεαματικότητα» - παραγωγικότητα να την έχουν οι παλιοί managers που έστησαν τις εταιρίες την τελευταία 20ετία.



Η «ιστορία» των εταιριών βρίσκεται εκεί στην ανάπτυξη που πέτυχαν οι παλιοί που με μεράκι και ζήλο έδωσαν τον καλύτερο εαυτό τους να γίνει «καλό» το έργο. «Βγήκαν» νέοι, αλλά οι παλιοί ακόμα έχουν εκείνο το «κάτι άλλο» όπως ο Αυλωνίτης, ο Σταυρίδης, ο Φωτόπουλος, η Γ. Βασιλειάδου, ο Ρίζος, ο Βέγγος...

Παίζονται πολλά νέα έργα αλλά τα ποσοστά τηλεθέασης είναι πρώτα στις παλιές ταινίες με τον Χατζηχρήστο, τον Σταυρίδη, τον Ορέστη Μακρή που κάνουν νέους και μεγάλους να γελάνε, να δακρύζουν, να ξεκουράζονται. Οι ασφαλιστικές εταιρίες «αν θέλουν μέλλον οφείλουν να διατηρήσουν, να ανταμείψουν, να βραβεύσουν και να ενισχύσουν τους παλιούς που δίνουν "χρώμα" και πρότυπα για τους νέους... Και αυτή η «παλιά φρουρά» ζει ακόμα και επιμένει να «παίζει» στο έργο της ασφαλιστικής κοινωνίας παρ' όλες τις δυσκολίες και πολέμους που αντιμετωπίζει...

Δεν ξαναβρίσκεις εύκολα Θωμόπουλο, Βαμβουκάκη, Μάρκογλου, Χειλαδάκη, Νταλιάνη, Γκρέτσικο, Δημάκη, Πυρινή, Μπουρλακή, Τζουβάρα, Φιοράντη, Κουβελιώτη, Γλεντή, Μπάτρη, Πιατόπουλο, Τζαλιγόπουλο, Κοντογιάννη, Χριστοδουλίδη, Κέκη, Σιαφαρίκα, Φ. Χριστόπουλο, Χρ. Τσεμπέρωφ, Ν. Χαμουζά, Γ. Ζερβό, Θ. Σκουτέλη, Β. Τερζίογλου, Γ. Παντίκ, Κώστα Αλβανό, Αχ. Νίνο, Χρ. Μαχαιρίδη, Γ. Κακκόλη, Κ. Παπανικολάου, Παν. Μπρουμεριώτη, Στέλιο Αυγίκο, Ν. Γαβαλάκη, Δ. Νικολαΐδη, Π. Μποτοσίδη, Γ. Καλκόπουλο, Γιάνγκο Παναγιωτόπουλο, Π. Γεωργουλέα, Κ. Καντερέ, Γαβριηλίδη, Π. Αμπατζίδη, Γ. Τσιγδίνο, Θ. Γούναρη, Π. Μελίστα, Γιώργο Σαραντόπουλο, Π. Τσώτο, Τρ. Παναγιωτόπουλο.

ΤΩΡΑ, λοιπόν, δικαιώστε τους!

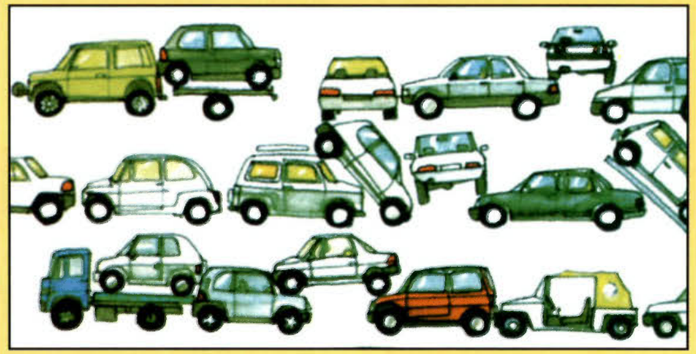
Η NN μεγάλη εταιρία με κύρος και μέλλον με πάνω από 3.000 επενδυτικούς συμβούλους, με την παγκόσμια δύναμη μαζί της ξέρει να γίνεται ανθρώπινη και ζεστή μέσω των ανθρώπων της όπως ο κ. Σλαμαρής και οι συνεργάτες του που γεμάτοι επαγγελματισμό και ενθουσιασμό αποτελούν εγγύηση για το παρόν και το μέλλον. Η παρουσία τους εκεί ευχόμεθα να δώσει νέες διαστάσεις σε πελάτες και ανταγωνιστές. Καλές δουλειές Θωμά! (NN Νέας Ιωνίας, Λ. Ηρακλείου 346 Β, 142 31 τηλ. 2715021 - 26).

Ο Τάσος Παγώνης στέλεχος της Metrolife πήγε στην Xios Bank με σκοπό να προσφέρει τις ασφαλιστικές του γνώσεις στα νέα σχέδια διείσδυσης στον ασφαλιστικό χώρο του ομίλου Βαρδινογιάννη... Καλή επιτυχία Τάσο!

Το ασφαλιστικό συγκρότημα Ν. ΚΑΝΕΛΛΟΠΟΥΛΟΣ - Χρ. ΑΔΑΜΑΝΤΙΑΔΗΣ ΑΕ μας έστειλε ένα αντίτυπο του νέου οδηγού ασφαλίσεων, ενός πρακτικού και περιεκτικού βοηθήματος με στοιχεία για όλες τις καλύψεις και τα προϊόντα που μπορεί να προσφέρει.
Θέλουμε να ευχαριστήσουμε τον Χρ. Αδαμαντιάδη και τον Άγγελο Μπεφών που μας έστειλαν αυτό το δείγμα ποιότητας και να συγχαρούμε όλους εκείνους που με τον δικό τους τρόπο προσπάθησαν να δώσουν ένα υπόδειγμα - έργο υποστήριξης συνεργατών και υπαλλήλων στην προσπάθειά τους να υπηρετήσουν καλύτερα τον θεσμό της ασφάλισης. Μπράβο.



Ο τρόπος με τον οποίο ήρθε στην δημοσιότητα το θέμα EXPRESS SERVICE και ασφαλιστικών εταιριών (ΕΘΝΙΚΗ - ΦΟΙΝΙΞ - ΕΜΠΟΡΙΚΗ) σίγουρα έχει τα καλά και τα κακά του. Καλά στην ενημέρωση του καταναλωτή κακά για το κύρος των εταιριών που δεν μπορούν να πουν όσα πρέπει, με ανακοινώσεις. Έχουμε στα χέρια μας φάκελο της EUROSOS ASSISTANCE S.A. με στοιχεία της διαμάχης δικαστικά και άλλα και επειδή το θέμα... τρέχει θα τ' αφήσουμε για λίγο να φτάσει κάπου και θα σας ενημερώσουμε. Σίγουρα θα βγει σε καλό η υπόθεση αφού στο μέλλον αρκετοί θα είναι προσεκτικότεροι στις επιλογές τους.



Στο θέμα της απάτης στις ασφάλειες είναι αφιερωμένη η ενημερωτική έκδοση CAE Μαΐου 96. Στην έκδοση περιγράφεται το μέγεθος, το είδος, οι αιτίες καθώς και οι τρόποι αντίδρασης των ασφαλιστών σ' αυτή την μάστιγα που κοστίζει περί τα 8 δισ. ECU κάθε χρόνο ποσό ίσο με το 2% της ετήσιας ευρωπαϊκής παραγωγής.

Στην βραδυά των πρώτων του '95, που ήταν και η τελευταία της ΙΟΝΙΚΗΣ ΖΩΗΣ πολλά ήταν αυτά που μας συγκίνησαν όπως και τους πολλούς φίλους της ΙΟΝΙΚΗΣ ΖΩΗΣ. Ένα όμως μου «μαχαίρωσε» την καρδιά... Είχαν τελειώσει τα των βραβεύσεων και είχε αρχίσει το γλέντι, τα τραγούδια, ο χορός, όταν με πλησίασε ο Σίμος ο Φιοράντης και μου λέει: «Τι να πρωτοθυμηθώ Βαγγέλη μου από τους τόσους αγώνες γι' αυτή την εταιρία... Έπαθε έμφραγμα η καρδιά μου, στον αγώνα μου, και τώρα... αλλάζει όνομα, σβήνει...» Έφυγε δακρυσμένος από δίπλα μου, ανέβηκε στην πίστα κι άπλωσε τα χέρια σε χορό απλωτό, ζεμπέκικο, αντρίκιο... «Ο αετός πεθαίνει στον αέρα, ελεύθερος και δυνατός...». Ναι Σίμο, αυτό το επάγγελμα οι γνήσιοι το ζούνε γεννιούνται και πεθαίνουν μαζί του, για τους άλλους, για τους δίπλα, για τους αδύνατους... Είναι δυνατή ράτσα οι ασφαλιστές και ξανανοίγουν τα φτερά για τα ψηλά... Δόστου λεβέντη μου, άλλη μία για τον ουρανό της METROLIFE. Τα σπουργίτια ας μείνουν στις αυλές για ψίχουλα... Οι αετοί πεθαίνουν στον αέρα! Νέοι ουρανοί, νέες κατακτήσεις, νέοι στόχοι προβάλλουν στον ορίζοντα! Έτσι είναι η ζωή μας... Κι ο χρόνος «πανδαμάτωρ». Περαστικοί είμαστε για πολλά και σε πολλά... Ο Γιώργος Καπουράνης είναι «ένας από μας», είναι μαζί με τους ασφαλιστές, θα 'ναι δίπλα σου, κι αν θυμάμαι το 'πε κιόλας... «Η τσάντα του ασφαλιστή είναι ιερή... Θέλω να σας πω έχω μεγάλο σεβασμό στο έργο σας...».

Διαβάζοντας τις ανακοινώσεις 13 και 17/96 του Πανελληνίου Συλλόγου Εργαζομένων Αγροτικής ΑΕΕΓΑ αισθανθήκαμε μεγάλη θλίψη για όσα διαδραματίζονται στην μεγάλη αυτή εταιρία. Πράγματι ζητείται ευθιξία, αξιοπρέπεια, ελπίς, διοίκηση όπως διαπιστώθηκε στην γενική συνέλευση... Το θέμα είναι ότι κάθε φορά οι άνθρωποι της Αγροτικής ενώ τα έχουν, τα δίνουν σε άλλους να τα φυλάξουν και πάνε γυρεύοντας μετά σε γαλάζιες ή πράσινες πόρτες... Ίσως είναι ευκαιρία να πάρουν το θέμα στα χέρια τους ΤΩΡΑ...

Η ΑΓΟΡΑ ΤΩΝ ΑΜΟΙΒΑΙΩΝ ΚΕΦΑΛΑΙΩΝ ΣΤΗΝ ΕΛΛΑΔΑ

Τα Αμοιβαία Κεφάλαια (Α/Κ) είναι ένας καταξιωμένος θεσμός ο οποίος κυριαρχεί στην παγκόσμια αγορά εδώ και πολλές δεκαετίες. Είναι ένα ευέλικτο και δυναμικό προϊόν αλλά ταυτόχρονα και πολύ προσαρμοστικό στις εκάστοτε διαμορφούμενες οικονομικές συνθήκες. Αυτά τα χαρακτηριστικά του έδωσαν μία εντυπωσιακή εξάπλωση. Στόχος των Α/Κ είναι αφενός μεν η συγκέντρωση κεφαλαίων με επίτευξη όσο το δυνατόν υψηλότερης απόδοσης με μεγάλη διασπορά κινδύνου για τους επενδυτές και αφετέρου η ενίσχυση της κεφαλαιαγοράς. Στην Ελλάδα τα Α/Κ έγιναν γνωστά το 1970. Ειδικότερα το νομικό πλαίσιο για τη λειτουργία τους καθιερώθηκε με το Ν.Δ. 608/70 και λίγο αργότερα, το 1974, δημιουργήθηκαν τα πρώτα Α/Κ, το Ερμής και το Δήλος. Σκοπός των Α/Κ ήταν να διοχετευθούν τα διαθέσιμα κεφάλαια των αποταμιευτών σε τίτλους κυμαινόμενης απόδοσης ώστε να τονωθεί με τον τρόπο αυτό η λειτουργία της χρηματαγοράς. Το Ν.Δ. αυτό αντικαταστάθηκε με τον νόμο 1969/91 «περί εταιριών επενδύσεων χαρτοφυλακίου Α/Κ διατάξεις εκσυγχρονισμού και εξυγιάνσεως της κεφαλαιαγοράς και άλλες διατάξεις», τροποποιήθηκε δε με το Π.Δ. 433/91 ώστε να ευθυγραμμισθεί με τις κοινοτικές διατάξεις περί Αμοιβαίων Κεφαλαίων.

Τα κυριότερα χαρακτηριστικά των Α/Κ τα οποία και τα ανέδειξαν ως τον αποδοτικότερο ίσως τρόπο διαχείρισης των αποταμιεύσεων είναι τα εξής: α) διευθύνονται από επαγγελματίες, β) παρέχουν τη δυνατότητα άμεσης ρευστοποίησης, γ) παρέχουν πλήρη



INTERAMERICAN
ΔΗΛΟΣ
alico
METROLIFE
ΑΣΤΗΡ
AGF KOSMOS
HELVETIA ΑΜΟΙΒΑΙΑ ΚΕΦΑΛΑΙΑ
ΕΘΝΙΚΗ
ΑΣΠΙΣ ΠΡΟΝΟΙΑ
INTERTRUST
SCOPLIFE
Allianz
ΑΓΡΟΤΙΚΗ ΖΩΗΣ

και έγκυρη ενημέρωση σε τακτά χρονικά διαστήματα δ) έχουν διαφάνεια στις συναλλαγές και ε) μπορούν να χρησιμοποιηθούν ως ενέχυρο για τη λήψη δανείου από τράπεζα ή άλλο οργανισμό.
Σήμερα στην Ελλάδα υπάρχουν τέσσερις (4) τύποι Α/Κ: 1) Α/Κ Διαχειρίσεως Διαθεσίμων 2) Α/Κ Σταθερού Εισοδήματος 3) Α/Κ Μικτά και Αναπτυξιακά 4) Α/Κ Διεθνών Ομολογιών και Μετοχών. Εκτός των ελληνικών Α/Κ, στην εγχώρια αγορά δραστηριοποιούνται Α/Κ που εδρεύουν στο εξωτερικό και επενδύουν στη διεθνή κεφαλαιαγορά.

Η σταδιακή απελευθέρωση του τραπεζικού συστήματος συνέβαλε στη δημιουργία και άλλων, εκτός καταθέσεων, επενδυτικών επιλογών.

Η μεγάλη ανάπτυξη του κλάδου στην Ελλάδα ξεκίνησε από τα μέσα του 1989 όταν οι ασφαλιστικές εταιρίες και οι τράπεζες συνέστησαν, μέσω θυγατρικών τους εταιριών, νέα Α/Κ προς διάθεση μέσω του ευρύτατου δικτύου καταστημάτων τους. Νέα Α/Κ συστάθηκαν το 1990, παράλληλα με την άνθηση που γνώρισε το Χρηματιστήριο Αξιών Αθηνών. Οι αποδόσεις των Α/Κ ήταν ιδιαίτερα υψηλές και στο τέλος του 1990 υπήρχαν επτά Α/Κ και το ενεργητικό τους διαμορφώθηκε σε δρ. 150 δισ. Το 1991 βελτιώθηκε περαιτέρω η προοπτική ανάπτυξης της κεφαλαιαγοράς και ο αριθμός τους ανήλθε σε 19, ενώ το συνολικό ενεργητικό τους έφθασε τα 170,3 δισ.
Το 1992 παρά το γεγονός ότι ήταν μια δύσκολη χρηματιστηριακή χρονιά, τα Α/Κ γνώρισαν μεγαλύτερη άνθηση. Δημιουργήθηκαν νέες εταιρίες διαχειρίσεως Α/Κ και ο αριθμός των Α/Κ αυξήθηκε σημαντικά. Η ελληνική αγορά ωρίμασε και το επενδυτικό κοινό περιέβαλε με εμπιστοσύνη τον θεσμό αυτό. Στο τέλος του έτους, ο αριθμός των Α/Κ έφθασε το 43 και το σύνολο του ενεργητικού τους το ποσό των Δρ. 223,4 δισ. Το 1993 ο αριθμός των νέων Α/Κ ανήλθε σε 31 με αποτέλεσμα στο τέλος του έτους τα Α/Κ να φθάσουν τα 74 και το ενεργητικό τους να διαμορφωθεί σε δρ. 874,0 δισ.

ΠΙΝΑΚΑΣ 1
ΕΞΕΛΙΞΗ ΑΜΟΙΒΑΙΩΝ ΚΕΦΑΛΑΙΩΝ ΚΑΙ ΚΑΤΑΘΕΣΕΩΝ ΤΡΑΠΕΖΙΚΟΥ ΣΥΣΤΗΜΑΤΟΣ
(σε δισ. Δρ.)

Ετη	Ετησίες Διαχ/σεως Α/Κ	Αριθμός Α/Κ	Ενεργητικά Α/Κ	Ετήσιος Ρυθμός Μεταβολής Ενεργητικού Α/Κ	Ποσοστό Ενεργητικού Α/Κ Επί του ΑΕΠ	Συνολικές Καταθέσεις και Repos	Ετήσιος Ρυθμός Μεταβολής Καταθέσεων	Ποσοστό Καταθέσεων Τραπεζών Επί του ΑΕΠ	Ποσοστό Α/Κ Επί των Καταθέσεων
1989	3	3	20,8	100,0	0,2	9.737,4	29,1	89,4	0,2
1990	6	7	150,0	621,1	1,1	11.125,2	14,3	84,6	1,3
1991	12	19	170,3	13,5	1,0	12.615,1	13,4	77,7	1,3
1992	18	43	223,4	31,1	1,2	14.651,4	16,1	78,4	1,5
1993	24	74	874,0	291,2	4,1	17.057,7	16,4	80,8	5,1
1994	26	96	1.241,0	42,0	5,2	18.749,3	9,9	78,9	6,6
1995	27	115	2.389,0	92,5	9,0	20.867,5	11,3	78,8	11,4

ΠΙΝΑΚΑΣ 2
ΑΠΟΔΟΣΗ ΤΩΝ ΚΥΡΙΟΤΕΡΩΝ ΕΠΕΝΔΥΤΙΚΩΝ ΕΠΙΛΟΓΩΝ

Ετη	Εντοκα Γραμμάτια Ελληνικού Δημοσίου	Ομόλογα Ελληνικού Δημοσίου	Προθεσμιακές Καταθέσεις 12 Μηνών	Repos	Α/Κ Αλφα Σταθερού Εισοδήματος	Αλφα Α/Κ Διαχειρίσεως Διαθεσίμων
1990	22,00	22,00	17,80	–	25,50	–
1991	24,00	22,00	20,50	22,40	23,60	24,20
1992	22 50	22,00	17,51	21,60	24,70	24,48
1993	22,50	24,25	16,49	20,90	24,40	24,42
1994	20,25	21,50	16,32	20,00	19,77	21,16
1995	17,50	18,50	12,75	12,75	17,46	17,07
Μέσος Όρος	21,46	21,71	16,90	19,53	22,57	22,27

Η φορολογική μεταχείριση των Α/Κ εισάγει στρεβλώσεις και χρήζει επανεξέτασης.

Το 1994 ο θεσμός των Α/Κ γνώρισε σημαντική ανάπτυξη παρά το γεγονός ότι η χρονιά δεν ήταν από τις καλύτερες. Στο τέλος του 1994 υπήρχαν 96 Α/Κ με σύνολο ενεργητικού 1.241 δισ. Ιδιαίτερα ανοδική ήταν η πορεία των Α/Κ Εισοδήματος και Διαχειρίσεως Διαθεσίμων. Αντίθετα, τα αναπτυξιακά Α/Κ επηρεάσθηκαν από τη δυσμενή χρηματιστηριακή συγκυρία και δεν συγκέντρωσαν το ενδιαφέρον του επενδυτικού κοινού. Άσχημη ήταν επίσης η χρονιά για τα Α/Κ που επένδυσαν σε ξένους τίτλους, καθ' ότι το κλίμα δεν ήταν ευνοϊκό στις διεθνείς χρηματαγορές. Πέραν αυτών τον Απρίλιο του ιδίου έτους η πολιτεία αποφάσισε να φορολογήσει τα Α/Κ. Το φορολογικό νομοσχέδιο που κατατέθηκε ανέφερε ότι τα κέρδη των Α/Κ που διανέμονται είναι αφορολόγητα, εκτός από τα κέρδη που προέρχονται από τα χρεόγραφα

ΠΙΝΑΚΑΣ 3
ΑΠΟΔΟΣΗ ΤΩΝ Α/Κ ΤΩΝ ΜΕΓΑΛΥΤΕΡΩΝ ΑΕΔΑΚ

Ετη	Αλφα		Διεθνική		Εργασίας		Interamerican	
	Διαχ/σεως Διαθεσίμων	Σταθερού Εισοδήματος	Διαχ/σεως Διαθεσίμων	Σταθερού Εισοδήματος	Διαχ/σεως Διαθεσίμων	Σταθερού Εισοδήματος	Διαχ/σεως Διαθεσίμων	Σταθερού Εισοδήματος
1993	24,42	24,40	22,09	23,82	–	–	24,50	24,30
1994	21,16	19,77	19,74	24,51	20,35	18,17	21,30	19,16
1995	17,07	17,46	17,71	15,35	16,57	20,78	15,77	16,38
Μέσος Όρος	20,88	20,54	19,85	21,23	18,46	19,48	20,55	19,95

Για πρώτη φορά μπορείτε να συνδυάσετε επένδυση και ασφαλιστική κάλυψη, σε ένα!



SOLID ADVERTISING

ACTIVE PLAN

Το Active Plan είναι σήμερα το πιο πρωτοποριακό επενδυτικό ασφαλιστικό πρόγραμμα της αγοράς. Ανήκει στη χρηματοοικονομική σειρά Global Financial Line της Scoplife και καλύπτει απόλυτα, όχι μόνο τις επενδυτικές απαιτήσεις, αλλά και κάθε ασφαλιστική σας ανάγκη. Συνδεθείτε με τα πιο ισχυρά επενδυτικά κεφάλαια του κόσμου, όσο μικρό κεφάλαιο και αν διαθέτετε, με το Active Plan. Και επωφεληθείτε από την εξαιρετική διαχείριση της Prolific, μέλος της Scottish Provident και διεθνούς κύρους χρηματοοικονομικό οργανισμό, η οποία επιλέγει για σας τις καλύτερες "παγκόσμιες" ευκαιρίες. Αν πάλι χρειάζεστε ασφαλιστική κάλυψη, επιλέξτε όποιο ασφαλιστικό πρόγραμμα της Scoplife σας καλύπτει, πληρώνοντας όποτε και αν το επιθυμείτε! Γιατί το επιπλέον ποσό μπορεί να καλυφθεί από τον επενδυτικό λογαριασμό σας. Η συνεχής υποστήριξη του προσωπικού σας Ασφαλιστικού Χρηματοοικονομικού Συμβούλου της Scoplife, δίνει στις αποφάσεις σας τη σιγουριά που χρειάζονται. Ενώ οι εύστοχες συμβουλές του "μεταφράζουν" κάθε φορά τις ανάγκες σας στον πιο συμφέροντα για σας συνδυασμό. Μόνο το Active Plan της Scoplife μπορεί να είναι τόσο ευέλικτο, για τη δική σας καλύτερη εξυπηρέτηση και για το δικό σας μεγαλύτερο κέρδος.

ΑΝ ΘΕΛΕΤΕ ΝΑ ΜΑΘΕΤΕ ΠΕΡΙΣΣΟΤΕΡΑ ΓΙΑ ΤΟ ACTIVE PLAN ΚΑΙ ΤΗ SCOPLIFE, στείλτε το κουπόνι συμπληρωμένο ή τηλεφωνήστε στο "Τμήμα Ενημέρωσης Ασφαλιζόμενων" της Scoplife.
Λεωφ. Κηφισίας 64, 151 25 Μαρούσι
Τηλ. 689 6600, Fax: 689 6606

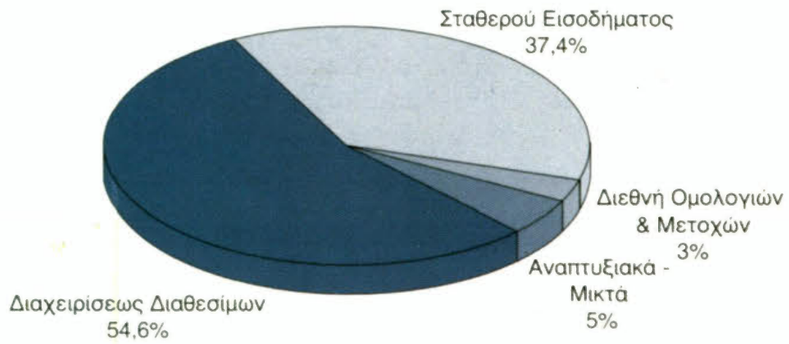
ΟΝΟΜΑΤΕΠΩΝΥΜΟ _____
_____
ΟΔΟΣ _____ ΠΟΛΗ _____
Τ.Κ. _____ ΤΗΛ. _____

Τα επενδυτικά κεφάλαια δεν έχουν εγγυημένη απόδοση.

SCOPLIFE
ΕΙΔΙΚΗ ΚΑΙ ΜΟΝΑΔΙΚΗ
... και στα χρηματοοικονομικά

ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 1

ΠΟΣΟΣΤΙΑΙΑ ΣΥΝΘΕΣΗ ΤΩΝ ΑΜΟΙΒΑΙΩΝ ΚΕΦΑΛΑΙΩΝ ΑΝΑ ΚΑΤΗΓΟΡΙΑ ΣΤΙΣ 31.3.1996



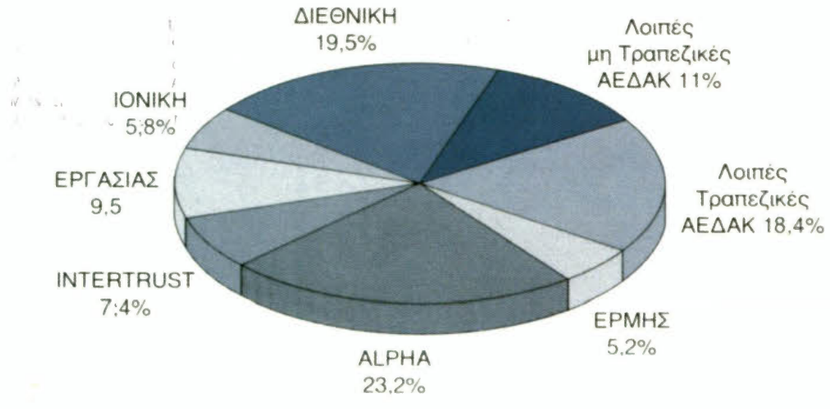
και την υπεραξία των μετοχών. Φορολογήθηκαν δηλαδή τα ομόλογα και έντοκα γραμμάτια που αγοράζονται από θεσμικούς επενδυτές, τα κέρδη από την υπεραξία των μετοχών και τα εισοδήματα που έχουν οι θεσμικοί επενδυτές από τοποθετήσεις στο εξωτερικό (τοποθετήσεις αλλοδαπής προελεύσεως), ενώ οι αντίστοιχες τοποθετήσεις που πραγματοποιούνται από ιδιώτες παρέμειναν αφορολόγητες. Οι αντιδράσεις της αγοράς ήταν έντονες, το πλήγμα για τους θεσμικούς επενδυτές και κατά συνέπεια του χρηματιστηρίου του οποίου οι θεσμικοί επενδυτές αποτελούσαν τη βάση, ήταν μεγάλο. Μάλιστα η υποχρεωτική διανομή των κερδών στους μεριδιούχους καθιστούσε αδύνατη την αποφυγή της φορολογίας εκ μέρους των μεριδιούχων. Όλα αυτά καθώς και η συναλλαγματική κρίση του Μαΐου επηρέασαν πάρα πολύ την αγορά των Α/Κ.

Το 1995, παρά την ταχεία αποκλιμάκωση των επιτοκίων που επηρέασε αρνητικά τις αποδόσεις του μεγαλύτερου όγκου των διαχειριζομένων κεφαλαίων, η αυξημένη ρευστότητα στο χρηματοπιστωτικό σύστημα ανέδειξε τα Α/Κ σε μία σημαντική διέξοδο των επενδυτών. Χαρακτηριστικό είναι ότι οι μεγαλύτερες διαθέσεις μεριδίων παρατηρήθηκαν στις κατηγορίες που κατά κανόνα επηρεάζονται από τις μεταβολές των επιτοκίων.

Οι αποδόσεις επηρεάσθηκαν σημαντικά από τα επιτόκια των τίτλων του Δημοσίου, την αποκλιμάκωση του πληθωρισμού, την πορεία του Γενικού Δείκτη του Χρηματιστηρίου Αξιών Αθηνών, καθώς και την σταδιακή εισροή κεφαλαίων στην ελληνική οικονομία από το εξωτερικό. Σαν αποτέλεσμα, το 1995 το συνολικό ενεργητικό της αγοράς Α/Κ σημείωσε αύξηση της τάξεως του 92,5% και έφθασε τα 2.389,0 δισ.,

ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 2

ΜΕΡΙΔΙΑ ΑΓΟΡΑΣ ΑΜΟΙΒΑΙΩΝ ΚΕΦΑΛΑΙΩΝ ΣΤΙΣ 31.3.1996



ενώ στο τέλος του έτους υπήρχαν 11 Α/Κ. Η ύπαρξη σοβαρών και έμπειρων εταιριών διαχειρίσεως Α/Κ, η διαφήμιση, η μείωση των προμηθειών, ο ανταγωνισμός και οι ικανοποιητικές αποδόσεις τους, έχουν καθιερώσει πλέον στη συνείδηση του κοινού τα Α/Κ ως ένα σημαντικό τρόπο επένδυσης. Σήμερα ο επενδυτής έχει τη δυνατότητα να επιλέξει μεταξύ πολλών Α/Κ το πιο κατάλληλο, αλλά και να μετακινείται μεταξύ τους, εκμεταλλευόμενος τις οικονομικές συγκυρίες και διαμορφώνοντας το χαρτοφυλάκιο εκείνο που του δίδει τη μεγαλύτερη απόδοση. Η πολιτική μάλιστα ορισμένων έμπειρων και συνετών εταιριών να επιτυγχάνουν μία καλή, σταθερή και με διαχρονική συνέπεια απόδοση, χωρίς μεγάλο κίνδυνο, προσελκύει σημαντικό αριθμό επενδυτών και δίδει τη δυνατότητα για ικανοποιητικές και λιγότερο «επικίνδυνες» τοποθετήσεις.

Στον πίνακα 1 απεικονίζεται η εξέλιξη των Α/Κ (αριθμός εταιριών, αριθμός Α/Κ και ύψος ενεργητικού) κατά την τελευταία επταετία 1989-1996, περίοδο κατά την οποία αναπτύσσονται τα Α/Κ στη χώρα μας παράλληλα με το ύψος των συνολικών καταθέσεων του τραπεζικού συστήματος κατά την ίδια περίοδο. Τα υπό διαχείριση κεφάλαια των Α/Κ πλησιάζουν το 12% των συνολικών δραχμικών τραπεζικών καταθέσεων και αντιπροσωπεύουν πάνω από το 9% του ΑΕΠ. Οι δείκτες αυτοί όμως δεν είναι ιδιαίτερα υψηλοί για τα διεθνή δεδομένα αφού στις λοιπές ευρωπαϊκές χώρες οι αντίστοιχοι δείκτες είναι κατά μέσο όρο 20% και 15% αντίστοιχα.



Τα Α/Κ έχουν υποκαταστήσει σε μεγάλο βαθμό όλες σχεδόν τις παραδοσιακές τοποθετήσεις και είναι διαθέσιμα σε επενδυτές ανεξαρτήτως της οικονομικής τους επιφάνειας.

Μετά την απελευθέρωση της κινήσεως κεφαλαίων και τη φορολόγηση όλων σχεδόν των τραπεζικών προϊόντων (καταθέσεις, repos) οι διάφοροι τύποι των Α/Κ έχουν ουσιαστικά υποκαταστήσει πολλές παραδοσιακές τραπεζικές, επενδυτικές και χρηματιστηριακές τοποθετήσεις όπως οι προθεσμιακές καταθέσεις (Α/Κ διαχειρίσεως διαθεσίμων), αγοραπωλησίες κρατικών τίτλων (Α/Κ εισοδήματος), αγοραπωλησίες μετοχών (Α/Κ μετοχικά) και συναλλάγματος (Α/Κ διεθνή). Τόσο οι τράπεζες όσο και οι ασφαλιστικές εταιρίες συμμετέχουν στον χρηματοοικονομικό αυτό μηχανισμό. Σήμερα τα Α/Κ χρησιμοποιούνται ακόμη και για εξειδικευμένες επενδυτικές τοποθετήσεις, οι οποίες στο παρελθόν αποτελούσαν «προνόμια» των οικονομικά ισχυρών. Τα Α/Κ είναι διαθέσιμα σε όλους τους επενδυτές ανεξαρτήτως της οικονομικής τους επιφάνειας καθώς χαρακτηρίζονται από πλήρη διαφάνεια και αμεσότητα της παρουσιάσεως των αποδόσεων αλλά και του ενεργητικού τους.

Στον πίνακα 2 απεικονίζονται οι αποδόσεις κατά την περίοδο '90-'95 των κυριοτέρων επενδυτικών επιλογών ενός επενδυτή σε δραχμές. Ως αποδόσεις των Α/Κ έχουν ληφθεί αυτές των Α/Κ διαχειρίσεως διαθεσίμων και σταθερού εισοδήματος επειδή αποτελούν το μεγαλύτερο τμήμα του ενεργητικού των Α/Κ αλλά και επειδή οι τοποθετήσεις σε Α/Κ αυτού του είδους είναι περίπου όμοιες με τις λοιπές τοποθετήσεις (καταθέσεις, έντοκα, ομόλογα). Η εικόνα που αναδύεται είναι ότι τα Α/Κ έχουν τη μεγαλύτερη απόδοση σε σχέση με τις άλλες επενδυτικές επιλογές, τόσο για κάθε περίοδο ξεχωριστά, όσο και ως μέσο ετήσιο ποσοστό.

Τα υψηλά επιτόκια των τίτλων του Δημοσίου είναι ο κυριότερος λόγος που τα Α/Κ Διαχειρίσεως Διαθεσίμων και Σταθερού Εισοδήματος αποτελούν το 92% του ενεργητικού όλων των Α/Κ.

Όσον αφορά τις εταιρίες διαχειρίσεως Α/Κ, οι μεγελύτερες εξ αυτών (Alpha, Διεθνική, Εργασίας και Intertrust) συνδυάζουν πέραν του μεγέθους τους και ικανοποιητικές αποδόσεις στα Α/Κ Διαχειρίσεως Διαθεσίμων και Εισοδήματος (Πίνακας 3). Επισημαίνεται ότι η Alpha Εταιρία Διαχειρίσεως Αμοιβαίων Κεφαλαίων, η οποία την 31/12/95 κατέχει ποσοστό 25,2% στην αγορά των Α/Κ Διαχειρίσεως Διαθεσίμων και Σταθερού Εισοδήματος παρουσιάζει κατά μέσο όρο την υψηλότερη απόδοση για την τριετία 1993-1995.

Στις 31/3/96, το 92% των επενδύσεων των Α/Κ είναι τοποθετημένες σε Α/Κ Διαχειρίσεως Διαθεσίμων και Σταθερού Εισοδήματος (δηλαδή κυρίως σε ομόλογα και έντοκα), το 3% σε διεθνή Α/Κ (δηλαδή ομόλογα και μετοχές σε συνάλλαγμα) και το 5% σε ελληνικά μετοχικά και μικτά Α/Κ (κυρίως μετοχές στο Χρηματιστήριο Αξιών Αθηνών). Το ενδιαφέρον του επενδυτικού κοινού παραμένει στις κατηγορίες σταθερού εισοδήματος και διαχειρίσεως διαθεσίμων, γεγονός που επιβεβαιώνει το συντηρητικό πρόσωπο του έλληνα επενδυτή, όπως απεικονίζεται χαρακτηριστικά και στο διάγραμμα 1. Η απόλυτη κυριαρχία των κρατικών τίτλων προφανώς οφείλεται στην ακολουθούμενη πολιτική των υψηλών επιτοκίων, τα οποία είναι 5-6 μονάδες πάνω από τον πληθωρισμό.

Στο διάγραμμα 2 απεικονίζεται το μερίδιο αγοράς ενεργητικού των εταιριών Α/Κ. Στο σύνολό τους οι εταιρίες αυτές είναι εταιρίες τραπεζών και ασφαλειών. Το μεγαλύτερο ποσοστό αγοράς από τις εταιρίες των τραπεζών το κατέχει η Alpha με 23,2% του συνόλου και ακολουθεί η Διεθνική με 19,5% του συνόλου. Από τις εταιρίες ασφαλειών το μεγαλύτερο μερίδιο το έχει η Interamerican με 7,4%. Αξιοσημείωτο επίσης είναι ότι στο σύνολο του ενεργητικού οι πέντε μεγαλύτερες εταιρίες κατέχουν το 65% και οι υπόλοιπες το 35%.

Παρά την μεγάλη ανάπτυξή τους, τα Α/Κ παραμένουν ένα νέο ακόμα προϊόν στη συνείδηση του έλληνα επενδυτή, δηλαδή είναι ακόμη νέος θεσμός στην ελληνική αγορά. Στις περισσότερο ώριμες αγορές η απήχηση που έχει αυτή η μορφή επενδύσεως είναι τεράστια. Μόνο στις ΗΠΑ λειτουργούν 3000 Α/Κ και υπάρχουν 60 εκατομμύρια μεριδιούχοι οι οποίοι έχουν επενδύσει ποσά που ξεπερνούν τα USD 1,4 τρισ. δολάρια. Η μεγάλη ανάπτυξη των Α/Κ στις ΗΠΑ έγινε στις αρχές της δεκαετίας του 1980 παράλληλα με την μεγάλη πτώση των επιτοκίων. Σήμερα όμως και στην Ελλάδα αρχίζουν να διαμορφώνονται παρόμοιες συνθήκες. Η θέση που θα έχουν οι εταιρίες Α/Κ στην ελληνική αγορά θα εξαρτηθεί κυρίως από δύο παράγοντες. Από την ανάπτυξη και το δυναμισμό του δικτύου τους και, πρωτίστως, από τις αποδόσεις που θα έχουν με την πάροδο των ετών. Είναι άλλωστε λογικό πως σε ένα καθαρά επενδυτικό προϊόν όπως είναι τα Α/Κ, οι μακροπρόθεσμες αποδόσεις είναι το πιο σημαντικό όπλο για την προσέγγιση των πελατών.

Υπάρχουν ευνοϊκές προοπτικές για την περαιτέρω ανάπτυξη των Αμοιβαίων Κεφαλαίων.

Οι προοπτικές για την περαιτέρω ανάπτυξη των Α/Κ είναι ευνοϊκές. Η ενδυνάμωση των ευρωπαϊκών οικονομιών, η πτωτική πορεία του πληθωρισμού και των επιτοκίων στις κύριες ευρωπαϊκές αγορές και η περαιτέρω βελτίωση των κερδών των ευρωπαϊκών επιχειρήσεων σε συνδυασμό με τα σημερινά χαμηλά επίπεδα τιμών των μετοχών καθιστούν τα ευρωπαϊκά χρηματιστήρια ελκυστικά για τους επενδυτές. Οι προοπτικές για τις ευρωπαϊκές αγορές ομολόγων επίσης εμφανίζονται ευνοϊκές στο πλαίσιο της μεταβάσεως στο ενιαίο νόμισμα που ευνοεί τη δημοσιονομική πειθαρχία και τα χαμηλά μακροχρόνια επιτόκια. Στην ελληνική οικονομία αναμένεται να επιδράσουν θετικά, πέραν των ευνοϊκών διεθνών εξελίξεων και οι ιδιωτικοποιήσεις, η μείωση των δημοσίων ελλειμμάτων και φυσικά ένα σταθερό πολιτικό κλίμα, ενώ καθοριστικής σημασίας θα είναι και η περαιτέρω μείωση του πληθωρισμού.

Οι εταιρίες διαχειρίσεως Α/Κ στην Ελλάδα έχουν τις προϋποθέσεις να διαχειρισθούν σωστά, αποδοτικά και με μειωμένο κίνδυνο τις οικονομίες των αποταμιευτών.

Χιλιάδες επενδυτές έχουν μέχρι σήμερα εμπιστευθεί τις οικονομίες τους στα Α/Κ. Όταν συνδυάζονται οι προτεραιότητες των επενδυτών με την διαχειριστική εμπειρία των εταιριών Α/Κ, ώστε να διαμορφώνεται μία ολοκληρωμένη επενδυτική στρατηγική, τότε δημιουργούνται και οι καλύτερες προϋποθέσεις για ικανοποιητικά αποτελέσματα. Παράλληλα, όταν υπάρχει δυνατότητα διαφοροποιήσεως των επενδύσεων στην αγορά ώστε να περιορίζεται σημαντικά το επίπεδο κινδύνου του συνολικού χαρτοφυλακίου του, δυνατότητα συμμετοχής σε εξελιγμένες αγορές, που απαιτούν σημαντικά κεφάλαια από τον επενδυτή, δυνατότητα άμεσης ρευστοποίησης του συνόλου ή μέρους της επενδύσεως σε περίπτωση αναλήψεως, καθώς και δυνατότητα μιας καλής και έγκυρης πληροφόρησης από την εταιρία των Α/Κ για την πορεία των επενδύσεων, τότε υπάρχουν ασφαλιστικές δικλείδες προστασίας που εδραιώνουν την εμπιστοσύνη του επενδυτού στη διαχείριση των κεφαλαίων του από την εταιρία των Α/Κ. Προβλέπεται λοιπόν τα επόμενα χρόνια τα Α/Κ, ως επενδυτική λύση που προσφέρει τα ανωτέρω πλεονεκτήματα, να γνωρίσουν μεγάλη άνθηση. Θα πρέπει όμως να διευκρινιστεί πλήρως και το θέμα της φορολογίας των Α/Κ. Εκτίμησή μας είναι ότι θα πρέπει να καταργηθεί η φορολόγηση του 15% επί των κερδών που προέρχονται από τα χρεόγραφα και την υπεραξία των μετοχών και να επιβληθεί μια φορολογία επί του Ενεργητικού π.χ. κάθε Α/Κ. Πλεονέκτημα του τρόπου αυτού φορολόγησης, είναι αφ' ενός μεν τα σταθερά φορολογικά έσοδα για την πολιτεία και αφ' ετέρου το γεγονός οι ΑΕΔΑΚ θα σταματήσουν τα πιθανά τεχνάσματα στα οποία ίσως καταφεύγουν να μειώσουν τις επιπτώσεις από την φορολογία του 15%.

Η φορολογική σταθερότητα και η αντικειμενική ενημέρωση των επενδυτών θα συμβάλει στην ουσιαστική ανάπτυξη του θεσμού των Α/Κ.

Επιπλέον με δεδομένο ένα σταθερό φορολογικό πλαίσιο είναι πολύ πιο εύκολο για τις διάφορες ΑΕΔΑΚ να σχεδιάσουν την πολιτική τους για το μέλλον. Άλλωστε η ουσιαστική ανάπτυξη του θεσμού των Α/Κ προϋποθέτει τη συνεχή βελτίωση της ποιότητας των παρεχομένων υπηρεσιών τους στο επενδυτικό κοινό. Η επίτευξη του στόχου αυτού καθίσταται δυνατή μέσω της αντικειμενικής και ολοκληρωμένης ενημέρωσης των επενδυτών και μέσω της προώθησης στην αγορά νέων εξειδικευμένων επενδυτικών προϊόντων και υπηρεσιών έτσι ώστε οι επενδυτές να έχουν τη δυνατότητα επιλογής στην πραγματοποίηση των επενδυτικών τους στόχων.

* Πηγή: ALFA ΤΡΑΠΕΖΑ ΠΙΣΤΕΩΣ: ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΟ ΔΕΛΤΙΟ

ΔΙΝΟΥΜΕ ΣΤΗΝ ΑΣΦΑΛΕΙΑ
Ν
νέες διαστάσεις
Με 3.000 επενδυτικούς συμβούλους
Με την παγκόσμια δύναμή μας
Ασφαλιστική αλλά και οικονομική και επενδυτική
Με πάνω από 3.000 επενδυτικούς συμβούλους... Με την παγκόσμια δύναμή της, η Nationale-Nederlanden, μέλος του ING, ενός από τους μεγαλύτερους χρηματοοικονομικούς οργανισμούς στον κόσμο, φτάνει κοντά σας, ασφαλιστική, αλλά και οικονομική και επενδυτική. Δίνοντας νέες διαστάσεις στην ασφάλειά σας...
Ακόμα μεγαλύτερη εγγύηση για το παρόν και το μέλλον
Nationale-Nederlanden
Μέλος του ING Group
Οι φίλοι μας λένε Εν-Εν

Η ΔΙΑΡΚΗΣ ΑΝΑΖΗΤΗΣΗ ΤΗΣ ΕΥΡΩΠΗΣ



Γράφει ο Αθ. Θεοδωράκης

Το ευρωπαϊκό φαινόμενο παρουσιάζει μία ιστορική μοναδικότητα που έγκειται στην απόφαση ελευθέρων κρατών να συνυπάρξουν και να δημιουργήσουν από κοινού ένα προωθημένο σύστημα διεθνούς συνεργασίας. Το πρότυπο αυτό σύστημα στηρίζεται ταυτόχρονα σε δύο στοιχεία: το εθνικό και το κοινοτικό. Από τη συνεχή τους αλληλοτροφοδότηση, τις αντιθέσεις και τις διαπλοκές τους οικοδομείται εδώ και σαράντα χρόνια το δυναμικό και ενεργό πλαίσιο της οικονομικής και πολιτικής ολοκλήρωσης της Ευρώπης.

Η εξέλιξη από την Ευρωπαϊκή Οικονομική Κοινότητα στην Ευρωπαϊκή Ένωση αποτελεί μια πορεία δύσκολη, επώδυνη και πολλές φορές αντιφατική, η οποία ωστόσο ενέχει και δημιουργεί ένα δικό της δυναμισμό. Αυτός ακριβώς ο δυναμισμός εκφράζεται με την διεύρυνση του πεδίου εφαρμογής των κοινοτικών πολιτικών, των κοινών δράσεων και των κοινοτικών πρωτοβουλιών που συνθέτουν και απεικονίζουν την συνεχώς μεταβαλλόμενη και εξελισσόμενη πραγματικότητα.

Το εθνικό στοιχείο που αποτελεί και τη βάση του ευρωπαϊκού οικοδομήματος προσδιορίζεται από την ιστορική διαδρομή της κάθε χώρας, την κοινωνική της συγκρότηση, την παράδοση, την εθνική της ταυτότητα και τελικά το ειδικό βάρος της στον κοινοτικό χώρο.

Κοινωνία, οικονομία, εξωτερική πολιτική, στρατιωτική ισχύς και διαπραγματευτική θέση οριοθετούν τις δυνατότητες επιρροής, συμμαχιών, πρωτοβουλιών και αποτελέσματος μέσα σ' ένα ατέλειωτο παιχνίδι διαπραγματεύσεων όπου οι πλειοψηφίες και οι μειοψηφίες είναι διαρκώς μεταβαλλόμενες. Από τη φύση του το κοινοτικό παιχνίδι λειτουργεί στη βάση αυτών των μεταβαλλόμενων συσχετισμών. Για κάθε θέμα υπάρχουν ειδικοί συσχετισμοί ανάλογα με τις χώρες των οποίων τα συμφέροντα συγκλίνουν και τις δυνάμεις που εμπλέκονται σ' αυτό. Ανάλογα με την συγκυρία, τα συμφέροντα και τις επιλογές διαμορφώνονται οι συμμαχίες, εκφράζονται οι προτιμήσεις και τελικά λαμβάνονται οι αποφάσεις που επηρεάζουν τη ζωή εκατομμυρίων Ευρωπαίων πολιτών. Στη βάση βεβαίως υπάρχει σύγκλιση ή σύγκρουση διαφορετικών συμφερόντων. Σύγκρουση που εκφράζεται βεβαίως πρώτα σε εθνικό επίπεδο, αλλά που υπερβαίνει τα εθνικά σύνορα για να εκδηλωθεί σε υπερεθνικό πλαίσιο αφού οι αποφάσεις για ολοένα και μεγαλύτερο αριθμό θεμάτων λαμβάνονται πλέον στο κοινοτικό πλαίσιο. Επαγγέλματα, συντεχνίες, κοινωνικο-οικονομικές κατηγορίες και τάξεις επηρεάζονται στην καθημερινή άσκηση των δραστηριοτήτων τους από οδηγίες, κανονισμούς και αποφάσεις της Επιτροπής και του Συμβουλίου Υπουργών στις Βρυξέλλες.

Κατ' αντίστροφο τρόπο το θεσμικό αυτό σύστημα τροφοδοτείται από τα αποτελέσματα που προκύπτουν στην εφαρμογή των κοινοτικών αποφάσεων στο εσωτερικό των κρατών - μελών σε όλο το φάσμα της κοινωνικής και οικονομικής δραστηριότητας. Η ελληνική εμπειρία είναι ενδεικτική του τρόπου, των μεθόδων και της ποιότητας της συμμετοχής και της συνύπαρξης του εθνικού και κοινοτικού στοιχείου στην προσπάθεια της ευρωπαϊκής ολοκλήρωσης.

Η ένταξη της Ελλάδας στις Ευρωπαϊκές Κοινότητες την 1η Ιανουαρίου 1981 έδωσε τη δυνατότητα στη χώρα να συμμετέχει στα κοινοτικά κέντρα λήψης των αποφάσεων και να παρακολουθεί μέσα από τα θεσμοθετημένα όργανα της Κοινότητας τις ευρωπαϊκές υποθέσεις και διεργασίες. Παράλληλα επέτρεψε στην Ελλάδα να προβάλει ελεύθερα και ισότιμα με τους άλλους εταίρους τις απόψεις της στον ευρωπαϊκό και κατ' επέκταση στο διεθνή χώρο.

Η πορεία της ενσωμάτωσης της Ελλάδας στην ΕΟΚ, με τις όποιες δυσκολίες και ιδιαιτερότητες έγινε μια υψίστης σημασίας υπόθεση που αφορά θεσμούς, εξουσίες, κοινωνικές αξίες, οικονομία, πολιτισμό, οργάνωση της διοίκησης, λειτουργία του κράτους. Η συμμετοχή στην ΕΟΚ σημαίνει ότι το σύνολο της ελληνικής κοινωνίας, θα δέχεται τις επιδράσεις και τους κραδασμούς της ενοποίησης και θα επηρεάζεται από τις οικονομικές, κοινωνικές και πολιτικές δεσμεύσεις που προκύπτουν.

Η ένταξη στην κοινότητα συνεπιφέρει αναπόφευκτα περιορισμό της εθνικής κυριαρχίας και εκχώρηση αρμοδιοτήτων της Βουλής των Ελλήνων προς την κοινοτική αρχή. Η ισχυρή νομική και πολιτική σχέση που διαμορφώθηκε ανάμεσα στην Ελλάδα και την κοινότητα και που προήλθε από την ελεύθερη βούληση ενός κράτους να συμμετέχει στην κοινή προσπάθεια αποδεχόμενο το κοινοτικό κατεστημένο, συνεπάγεται σημαντικές δεσμεύσεις και υποχωρήσεις. Η Ελλάδα έχει παράλληλα ως αντιστάθμισμα τη δυνατότητα να επηρεάζει και να διαμορφώνει τις κοινοτικές αποφάσεις, στο βαθμό και όσο της επιτρέπουν ο δυναμισμός της οικονομίας της και η γενικότερη εξωτερική πολιτική που χαράζει και ασκεί.

Η μέχρι σήμερα πλούσια εμπειρία από τη συμμετοχή της χώρας στην Κοινότητα δείχνει ότι η Ελλάδα, ως κρατική αλλά κυρίως ως εθνική οντότητα, δεν γίνεται εύκολα κατανοητή από τους άλλους εταίρους. Τα ιδιαίτερα χαρακτηριστικά του κοινωνικού της σχηματισμού και η φύση του νεοελληνικού εθνισμού αποτελούν έκφραση ενός κράτους και μιας κοινωνίας που διαφοροποιείται ιστορικά, κοινωνικά και πολιτισμικά σε σχέση με τον δυτικοευρωπαϊκό χώρο. Η Ελλάδα είναι χώρα ευρωπαϊκή αλλά όχι δυτική.

Η αναγκαιότητα προσαρμογής της ελληνικής οικονομίας στα ευρωπαϊκά κοινοτικά δεδομένα και η αδήριτη ανάγκη εκσυγχρονισμού της κοινωνίας και του κράτους δημιουργούν αναπόφευκτα συνεχείς ρήξεις. Αν και το πρόβλημα του «εκσυγχρονισμού» παραπέμπει σε μια γενικότερη συζήτηση γύρω από την έννοια και το περιεχόμενο του όρου που δεν έχει θέση στην έκδοση αυτή, γίνεται δεκτό ότι οι όροι που επιτάσσουν την προσαρμογή στα κοινοτικά δεδομένα εδράζονται πέραν των κοινοτικών αποφάσεων και στην αδυναμία της ελληνικής οικονομίας να λειτουργήσει σε συνθήκες ελεύθερου ανταγωνισμού. Στην πολιτική και οικονομική αυτή αναγκαιότητα πρέπει φυσικά να προσμετρηθεί το ειδικό βάρος και οι επιπτώσεις που έχουν για την ασφάλεια και άμυνα της Ελλάδας οι εξελίξεις στην ευρύτερη περιοχή της ανατολικής και νότιας Ευρώπης. Έτσι η προσαρμογή στα κοινοτικά δεδομένα νοείται σαν μια σύνθετη διαδικασία που δεν πρέπει να εξετάζεται μόνο υπό το πρίσμα των εννοιών, των όρων και των δεσμεύσεων της ενιαίας εσωτερικής αγοράς και των κριτηρίων της ONE, αλλά σαν μια συνολική κίνηση επαναπροσδιορισμού της θέσης της χώρας στον ευρωπαϊκό χώρο με παράλληλη εθνική ανασύνταξη. Για την Ελλάδα ο στόχος και το περιεχόμενο του εκσυγχρονισμού δεν πρέπει να εξαντλείται στην προσπάθεια της σύγκλισης των οικονομιών αλλά πρέπει να ταυτίζεται με μια συνολική προσπάθεια πολιτικής, κοινωνικής, πολιτισμικής, ηθικής και οικονομικής αναδιοργάνωσης και ανάπλασης.

Η προσπάθεια προσαρμογής της χώρας στα κοινοτικά δεδομένα και ειδικότερα στον οικονομικό τομέα προκαλεί αντιθέσεις, επιφυλάξεις και εχθρότητα. Δεν πρόκειται μόνο για αδυναμία επικοινωνίας, όπως συχνά υποστηρίζεται, αλλά για αναπόφευκτα συμπτώματα μιας δύσκολης και άνισης σχέσης. Το νεοελληνικό κράτος και η κοινωνία ακολούθησαν μια εξελικτική πορεία διαφορετική από εκείνη του συνόλου των



Αθ. Θεοδωράκης

χωρών που συνθέτουν τη σημερινή Κοινότητα. Ο πολιτισμός, η θρησκεία, η εθνική ολοκλήρωση, η δημοκρατική πολιτεία, η διοίκηση, η οικονομία, τα κόμματα και οι θεσμοί γενικότερα, όλες οι συνιστώσες του κράτους στην ευρεία έννοια του όρου, είναι διαμορφωμένες από παραδόσεις, αντιλήψεις και πρακτικές διαφορετικές.

Η «δύναμη αντίστασης» - υπό την κοινωνιολογική έννοια του όρου - του νεοελληνικού κοινωνικού σχηματισμού απέναντι στις απότομες και εξωγενείς αλλαγές που υπαγόρευε η επιλογή της ένταξης είναι αρκετά υπολογίσιμη. Στην εγγενή αυτή «συγκρουσιακή» κατάσταση, όψεις της οποίας παρατηρήθηκαν σε όλους τους τομείς και με όλες τις κυβερνήσεις, πρέπει να προσθέσουμε δύο ακόμη παράγοντες: πρώτον τις εμφανείς δομικές πολιτικές αδυναμίες της Ελλάδας και κυρίως την έλλειψη σαφούς και κυρίως υπερκομματικής, δηλ. εθνικής στρατηγικής στη βάση της οποίας θα διαμορφώνονταν οι πολιτικές επιλογές. Και δεύτερον τις συνιστώσες της γεωπολιτικής κατάστασης και του ευρύτερου στρατηγικού χώρου που διαμορφώνουν στην περιοχή μας ένα πλέγμα σχέσεων και συμφερόντων των Μεγάλων Δυνάμεων και που επηρεάζουν αισθητά τις επιλογές, τις συμμαχίες και τις σχέσεις της χώρας. Αυτά είναι τα κύρια κοινωνικο - πολιτικά χαρακτηριστικά που επηρεάζουν μακροπρόθεσμα την συμμετοχή της χώρας στην κοινότητα και την πορεία των σχέσεών της με τα ευρωπαϊκά κράτη.

Έτσι ο ρόλος της πολιτικής καθίσταται από τα πράγματα καθοριστικός. Σήμερα δεκαπέντε χρόνια μετά την ένταξή της στην Κοινότητα και αφού έχουν πραγματοποιηθεί οι κοσμοϊστορικές αλλαγές στην Ανατολική Ευρώπη που έχουν δυστυχώς άμεσες και τραγικές επιπτώσεις και στο χώρο των Βαλκανίων, η Ελλάδα βρίσκεται σε κρίσιμο σταυροδρόμι. Ειδικότερα σε ό,τι αφορά τις σχέσεις της με την Κοινότητα η χώρα έχει επιλέξει την ουσιαστική συμμετοχή και όχι περιθωριοποίηση με ό,τι φυσικά συνεπάγεται αυτή η επιλογή για την οικονομία, την κοινωνία, αλλά και την οργάνωση και νομή της εξουσίας.

Οι ελληνο-κοινοτικές σχέσεις παρουσιάζουν μια «εγγενή αστάθεια» που έγκειται γενικότερα όσο και στη ρευστότητα του ευρωπαϊκού περιβάλλοντος και των άμεσων επιπτώσεών του στην εθνική πολιτική της χώρας. Το θέμα της αναγνώρισης της Δημοκρατίας των Σκοπίων και οι πολύκροτες διαβουλεύσεις και αποφάσεις της Κοινότητας πάνω σ' αυτό αλλά και τα σημαντικά και με δραματικές συνέπειες λάθη των «15» στο γιουγκοσλαβικό ζήτημα, δείχνουν καθαρά τους πολλαπλούς κινδύνους που υπάρχουν για την Ελλάδα στο νέο διεθνές περιβάλλον.

Σ' αυτό το ρευστό περιβάλλον η συσχέτιση, αλληλεπίδραση, σύζευξη και προβολή των εθνικών προτεραιοτήτων πρέπει να γίνεται με διαδικασίες ευέλικτες και διαύλους κατάλληλους και αποτελεσματικούς. Μέσα στη ρευστότητα που χαρακτηρίζει την κατάσταση στην Ευρώπη και τα Βαλκάνια οι προτεραιότητες και οι πολιτικές της χώρας πρέπει να συνδυαστούν με τα ευρύτερα εθνικά της συμφέροντα και προοπτικές, που θα αξιοποιούν σωστά τα «συγκριτικά πλεονεκτήματα» της χώρας στα πλαίσια μιας δημιουργικής πορείας της μέσα στον ευρωπαϊκό χώρο.

Η διαρκής και ορατή τουρκική απειλή εναντίον της χώρας, οι εξελίξεις στα Βαλκάνια, οι αλλαγές στην Ανατολική Ευρώπη και οι τάσεις στην Κοινότητα ιδιαίτερα μετά την κρίση και αμφισβήτηση που προκάλεσε η Συνθήκη για την Ευρωπαϊκή Ένωση, διαμορφώνουν ένα νέο και σύνθετο πεδίο που επηρεάζει αναπόφευκτα το σύνολο των πολιτικών και των εθνικών στόχων και προσδοκιών της Ελλάδας. Υπό την έννοια αυτή το κοινοτικό πλαίσιο πρέπει να αξιοποιείται δημιουργικά αφού μας δίνει τη δυνατότητα να προτείνουμε και να συμμετέχουμε στη λήψη αποφάσεων που αφορούν τα ευρύτερα ευρωπαϊκά συμφέροντα.

** Αθ. Θεοδωράκης (πρώην γενικός γραμματέας κοινοτικών υποθέσεων στο υπουργείο Εξωτερικών), αναπληρωτής γενικός διευθυντής στην Ευρωπαϊκή Επιτροπή, 8η Γ.Δ. Ανάπτυξης*

Ιδιωτικά ή Δημόσια Νοσοκομεία;

Δεν θα ήταν καλύτερα ο κάθε ασθενής να έπαιρνε από τον κρατικό ή ιδιωτικό ασφαλιστικό φορέα τη λογική εκείνη κάλυψη, που θα του επέτρεπε να νοσηλευθεί και να χειρουργηθεί σε οποιοδήποτε, αυστηρά ελεγχόμενων προδιαγραφών, νοσοκομείο - κρατικό ή ιδιωτικό - της επιλογής του; Το «ΝΑΙ», με αφορμή τα προβλήματα που έχει ο ασφαλιστικός κλάδος με τις κάρτες νοσηλείας παρουσιάζει ένα επίκαιρο θέμα.



Του Δημητρίου Α. Λινού, ιατρού συνεργάτη του «ΝΑΙ» Καθηγητού Παν/μίου Αθηνών

Το ψευτοδίλημμα «ιδιωτικά ή δημόσια νοσοκομεία» ή τα επιχειρήματα του τύπου «ιδιωτικό = κακό» και «κρατικό = καλό» και αντιστρόφως, παρόλο που εξυπηρετούν θαυμάσια αυτούς που τα προβάλλουν, προκαλούν σύγχυση στον πολύ κόσμο αλλά το κυριότερο πράγματι δημιουργούν εμπόδια στη σύγχρονη ανάπτυξη της χώρας μας στο χώρο της Υγείας.

Ας πάρουμε σαν παράδειγμα τις Η.Π.Α. όπου το επίπεδο της ιατρικής είναι ίσως το μέτρο για όλες τις άλλες χώρες. Βλέπουμε ότι το ελληνικό δίλημμα «ιδιωτικά ή δημόσια νοσοκομεία» δεν ισχύει μια και το κατ' εξοχήν πρόβλημα δεν είναι αν το νοσοκομείο θα επιχορηγείται πλήρως ή μερικώς ή καθόλου (ιδιωτικό) από το Κράτος, αλλά το πώς θα εξασφαλισθούν όσο το δυνατόν καλύτερες και ίσες δυνατότητες περίθαλψης σε όλους του Αμερικανούς.

Τα νοσοκομεία είτε κρατικά είναι, είτε ιδιωτικά, κατ' αρχήν πληρούν ορισμένα standards, τα οποία ελέγχονται συνεχώς από ανεξάρτητα όργανα στα οποία αντιπροσωπεύονται όλα τα ενδιαφερόμενα μέρη και είναι φυσικά διαφορετικά για το κλινικό, ερευνητικό και διδακτικό έργο. Αν κάποιος από αυτούς τους τομείς σε κάποια φάση υπολειτουργήσει, άμεσα επιβάλλεται η αναστολή λειτουργίας του, ανεξάρτητα αν το νοσοκομείο είναι ιδιωτικό ή κρατικό. Έτσι αν ένα νοσοκομείο θέλει να είναι καλύτερο από τα άλλα, δεν βασίζεται στις οικονομικές του σχέσεις με το Κράτος, αλλά στην αυτόνομη ποιοτική αναβάθμισή του. Ας δώσουμε ένα χαρακτηριστικό παράδειγμα:

Τα κρατικά νοσοκομεία του Εθνικού Ινστιτούτου Υγείας (NIH) στην Bethesda, Maryland, όπως και τα συνεργαζόμενα ερευνητικά ινστιτούτα, είναι κορυφαία στις Η.Π.Α. και διεθνώς όχι γιατί είναι κρατικά αλλά γιατί όλοι οι εργαζόμενοι εκεί, από τους διοικητικούς ως τους ιατρούς, αποφάσισαν να εξασφαλίσουν προϋποθέσεις καλύτερες από τις βασικές «υποχρεωτικές» και έτσι να διακριθούν. Αντίθετα, τα νοσοκομεία της Mayo Clinic ή τα νοσοκομεία του (ιδιωτικού) Πανεπιστημίου Harvand (Massachusetts) General Hospital, Beth Isreal κ.λπ.) δεν είναι κορυφαία στον κλινικό, εκπαιδευτικό και ερευνητικό τομέα στις Η.Π.Α. ή διεθνώς επειδή είναι ιδιωτικά και δεν έχουν σχέση με το Κράτος, αλλά γιατί επέλεξαν να εργασθούν περισσότερο στο να φτάσουν και να διατηρούνται συνεχώς στο επίπεδο που βρίσκονται.

Τόσο στα κρατικά νοσοκομεία του NIH, όσο και στα ιδιωτικά νοσοκομεία της Mayo Clinic και του Harvard γίνεται αγώνας να προσελκύσουν τους καλύτερους ιατρούς, τους καλύτερους εκπαιδευτές, τους καλύτερους ερευνητές. Αυτοί που δεν πληρούν αυτές τις υψηλές προδιαγραφές δεν προστατεύονται ούτε από «μονιμότητα» ούτε από «γνωριμίες», ούτε από ψευτοοικονομικά κριτήρια του τύπου «φέρνουν πολλούς αρρώστους», αλλά φεύγουν αμέσως παραχωρώντας τις θέσεις τους σε άλλους, που θα επιλέξουν να εργαστούν κάτω από τις υψηλές απαιτήσεις, τις οποίες τα συγκεκριμένα νοσοκομεία επέλεξαν να λειτουργήσουν.

Η ύπαρξη των κορυφαίων αυτών κρατικών και ιδιωτικών αμερικανικών νοσοκομείων δεν δημιούργησε σε κανέναν εργαζόμενο ή ασθενή την αίσθηση ότι επιτρέπεται η σπατάλη ή η αποδοχή χειρότερων κτιριακών και ξενοδοχειακών παροχών ή ακόμα διαφορετική συμπεριφορά του νοσηλευτικού ή ιατρικού προσωπικού προς τους ασθενείς επειδή «εδώ είναι κρατικό» ή «εδώ είναι ιδιωτικό νοσοκομείο».

Τέλος, το γεγονός ότι τα μεν είναι κρατικά, τα δε ιδιωτικά νοσοκομεία όχι μόνο δεν έχει δημιουργήσει «εχθρικά στρατόπεδα», αλλά αντίθετα μια υψηλή συνεργασία μέσα στο πλαίσιο μιας ευγενικής άμιλλας.

Συγκεκριμένα πολλά από τα ερευνητικά προγράμματα του κρατικού NIH πραγματοποιούνται με σημαντική κρατική χρηματοδότηση στα ιδιωτικά νοσοκομεία.

Αντίθετα πολλοί νέοι κυρίως ιατροί αποσπώνται για ένα ή περισσότερα χρόνια από τα ιδιωτικά νοσοκομεία της Mayo Clinic και του Harvand για να εργαστούν στο NIH.

Με άλλα λόγια, υπάρχει ουσιαστική και συνεχής συνεργασία στον κλινικό αλλά κυρίως και στον εκπαιδευτικό και ερευνητικό τομέα μεταξύ των μεγάλων και διεθνώς αναγνωρισμένων κρατικών ή ιδιωτικών αμερικανικών νοσοκομείων.

Το τι ισχύει στην Ελλάδα στα κρατικά ή ιδιωτικά νοσοκομεία, το τι ισχύει στα κρατικά του Ε.Σ.Υ. ή τα πανεπιστημιακά νοσοκομεία (όπου υπάρχουν), το τι ισχύει στα μεγάλα ιδιωτικά της Αθήνας και τι στα μικρότερα ιδιωτικά της επαρχίας, είναι λίγο πολύ γνωστό και στις πραγματικές του διαστάσεις από τους ειδικούς και στις φαινομενικές του διαστάσεις από τον πολύ κόσμο, όπως διαμορφώνονται από τις προσωπικές τους εμπειρίες ή τη σχετική «ενημέρωση» από τα ΜΜΕ.

Το θέμα είναι ότι ως... αλλά και ως μεμονωμένοι πολίτες, που αναγκαστικά σε κάποια φάση της ζωής μας θα πρέπει να νοσηλευθούμε σε κάποιο νοσοκομείο, δεν έχουμε την πολυτέλεια να επιτρέπουμε τη διατήρηση μιας απαράδεκτης και ακατανόητης κατάστασης που επικρατεί στην παροχή εκπαιδευτικού και ερευνητικού έργου στα νοσοκομεία μας. Κάποιες συγκεκριμένες, εφικτές και άμεσες υλοποιούμενες λύσεις μπορεί ο κάθε αρμόδιος υπουργός να βρει στα απλά ερωτήματα του «κοινού νου». Δε θα μπορούσαν οι λίστες αναμονής και οι εξ' αυτών προερχόμενες πραγματικά προσβλητικές για όλους «παραοικονομικές σχέσεις» να εξαλειφθούν αν τα μέτρα που ελήφθησαν για τις καρδιοχειρουργικές και ορθοπεδικές επεμβάσεις επεκτείνοντο και για όλες τις ιατρικές πράξεις; Δεν θα ήταν καλύτερα ο κάθε ασθενής να έπαιρνε από τον κρατικό ή ιδιωτικό του ασφαλιστικό φορέα τη λογική εκείνη κάλυψη, που θα του επέτρεπε να νοσηλευθεί και να χειρουργηθεί σε οποιοδήποτε νοσοκομείο - κρατικό ή ιδιωτικό - (που φυσικά πληροί τις βασικές διεθνείς ή ελεγχόμενες από το Κράτος προδιαγραφές) της επιλογής του;

Να έρθουμε στο εκπαιδευτικό έργο των νοσοκομείων, τα ερωτήματα και τα παρόμοια. Δεν θα έπρεπε τα ιδιωτικά αλλά και τα κρατικά μη πανεπιστημιακά νοσοκομεία (που πληρούν τις βασικές διεθνείς ακαδημαϊκές, αλλά και ελεγχόμενες από τα Πανεπιστήμια προδιαγραφές) να εκπαιδεύουν πλήρως ή μερικώς τόσο τους νέους φοιτητές της Ιατρικής όσο και τους νέους ειδικευόμενους ιατρούς;

Επιτρέπεται το ιδιωτικό νοσοκομείο που πραγματοποιεί εκατοντάδες επεμβάσεις το μήνα σε όλο το φάσμα της σύγχρονης χειρουργικής, που εφημερεύει καθημερινά και λειτουργεί πλήρως επί 24ώρου βάσεως, που έχει τα πιο σύγχρονα και πιο ολοκληρωμένα εργαστήρια, να μην επιτρέπεται να εκπαιδεύσει φοιτητές και νέους ειδικευόμενους οι οποίοι αντίθετα υποχρεούνται σε «εκπαίδευση» σε νοσοκομεία χωρίς την αντίστοιχη υλική και επιστημονική υποδομή με μόνη δικαιολογία ότι «αυτό είναι ιδιωτικό», ενώ το άλλο «είναι κρατικό», ή ακόμα το υποκριτικότερο «ιδιωτικού δικαίου αλλά με κρατικά ελεγχόμενη διοίκηση»; Καλώς ή κακώς το Κράτος εδώ και πολλά χρόνια έχει δώσει τον ακαδημαϊκό τίτλο Καθηγητού (άμισθος επίκουρος) σε χιλιάδες έμπειρους ιατρούς που εργάζονται σε ιδιωτικά ή μη πανεπιστημιακά κρατικά νοσοκομεία.

Δεν θα μπορούσαν (ή καλύτερα δεν είναι υποχρεωμένοι αφού φέρουν τον καθηγητικό τίτλο) οι εκλεκτοί και έμπειροι αυτοί ιατροί να βοηθήσουν στην αποσυμφόρηση και καλύτερη εκπαίδευση των νέων φοιτητών και ιατρών;

Τέλος όσον αφορά τη δυνατότητα ή καλύτερα την υποχρέωση των νοσοκομείων (ιδιωτικών ή κρατικών) να συμμετέχουν στην έρευνα τι εμποδίζει τη συμμετοχή όλων (που πληρούν τις βασικές διεθνείς προδιαγραφές), για κλινική έρευνα σε κοινά κλινικά, επιδημιολογικά και θεραπευτικά πρωτόκολλα;

Κατά την ταπεινή γνώμη του γράφοντος το πρόβλημα είναι κυρίως νοοτροπίας και λιγότερο πολιτικό ή οικονομικό πρόβλημα.

Αν αλλάξει η νοοτροπία και μπουν οι σωστές προτεραιότητες για την περίθαλψη, εκπαίδευση και έρευνα με βάση την κατοχύρωση ελάχιστων ποιοτικών προδιαγραφών που θα ισχύουν για όλα τα νοσοκομεία κρατικά ή ιδιωτικά· αν η σωστή εκπαίδευση του φοιτητή της Ιατρικής, του ειδικευόμενου ιατρού και η συνεχιζόμενη εκπαίδευση του κάθε ιατρού τεθούν υπεράνω των οποιωνδήποτε προσωπικών ή συντεχνιακών σκοπιμοτήτων· αν κατανοηθεί η ανάγκη για ενεργό και ουσιαστική συμμετοχή στην κλινική έρευνα που θα μας φέρει πιο κοντά στη διεθνή ιατρική κοινότητα, τότε τα διλήμματα του τύπου ιδιωτικό ή κρατικό νοσοκομείο πέφτουν και διατηρούνται μόνο για να εξυπηρετήσουν τους ολίγους εκείνους τους οποίους συμφέρει η ύπαρξη της συγχύσεως, της παραοικονομίας, της διατήρησης μιας εξουσίας που δεν εξυπηρετεί τελικά το καλύτερο μέλλον της χώρας, στο χώρο της Υγείας.

Μανταρίνι

Σύγχρονο Ελληνικό Νηπιαγωγείο
και Βρεφονηπιακό Κέντρο
(ΠΡΩΗΝ ΑΝΤΙΓΟΝΗ ΜΕΤΑΞΑ-Θεία Λένα)



Σταθμός για τα παιδιά!

ΜΑΝΤΑΡΙΝΙ: ΛΑΜΠΡΟΥ ΚΑΤΣΩΝΗ 42 & Μ. ΜΠΟΤΣΑΡΗ, ΚΗΦΙΣΙΑ - ΤΗΛ.: 8012.761-6233.243-8067.181, FAX: 3611.545

Μια θετική Σκέψη



Γράφει η ψυχολόγος
*Δρ. Σμαρούλα Παντελή**

Για κάθε γράμμα της αλφαβήτου, από το Α ως το Ω, υπάρχει και μια θετική λέξη.
Τι είναι οι θετικές λέξεις; Είναι λέξεις που προκαλούν θετικά συναισθήματα, ανοίγουν ορίζοντες και φέρνουν καλή τύχη.
Τι απίθανο! Για το πρώτο γράμμα της αλφαβήτου το Α, υπάρχει η πιο θετική ίσως λέξη, η λέξη ΑΣΦΑΛΕΙΑ.
Αλλά αμέσως έρχεται να τη συντροφεύσει μια άλλη αναπόσπαστα δεμένη μ' αυτήν λέξη, η ΑΓΑΠΗ.
Δεν είναι απίθανο; Ξεκινά κανείς μια απλή άσκηση. Λέει, ας δω πως μπορώ να επηρεάσω θετικά τη μέρα μου σήμερα. Ας πιάσω την αλφάβητο. Το πρώτο γράμμα το Α. Ας δω τι καλό μου φέρνει στο μυαλό. Την ΑΣΦΑΛΕΙΑ!
Πιστεύω πως κάθε ασφαλιστής θα ένιωθε τουλάχιστον συγκινημένος μ' αυτή την ξαφνική συνειδητοποίηση. Τι ωραίο, τι μεγάλη τιμή για την ύπαρξή σου, να συνδέεσαι με την πρώτη θετική λέξη της αλφαβήτου! Είναι αλήθεια πως υπάρχει μια «ράτσα» ασφαλιστών που αισθάνονται πραγματικά βαθιά μέσα τους τη σχέση που έχει η ΑΣΦΑΛΕΙΑ με την ΑΓΑΠΗ. Μην σας ξενίζει που χρησιμοποιώ τον όρο «ράτσα». Θέλω να δώσω έμφαση, να ξεχωρίσω τους «φωτισμένους» ασφαλιστές από τη μάζα.
Αυτή η «ράτσα» των «φωτισμένων» ασφαλιστών, κάνει θαύματα. Αυτοί οι ασφαλιστές δεν αναγνωρίζονται ούτε από τα εξωτερικά τους χαρακτηριστικά, (δηλαδή να είναι ας πούμε ξανθοί με σουβλερές μύτες και μακριά πόδια), ούτε από τους ακαδημαϊκούς τίτλους (ας πούμε, δόκτορας από το Παν/μιο της Γουαδελούπης με επαίνους και 382 επιστημονικές δημοσιεύσεις), ούτε από τη γκαρνταρόμπα τους (ας πούμε, γραβάτα HERMES, πουκάμισα VALENTINO, κοστούμι από τον ΚΑΡΟΥΖΟ, παπούτσι SEBAGO παντοφλέ και ζώνη YVES SAINT LAURENT). Αυτοί οι ασφαλιστές αναγνωρίζονται από την αίσθηση που δημιουργούν.
Με το που τους δεις, ή με το που ανοίξουν το στόμα τους, τσακ, πας και κολλάς δίπλα. Ξαφνικά σ' ενδιαφέρει ν' ακούσεις για ΑΣΦΑΛΕΙΑ. Είναι γιατί αυτοί οι ασφαλιστές δημιουργούν ΑΣΦΑΛΕΙΑ δεν πουλούν ασφάλειες!
Αυτή είναι η ράτσα των «φωτισμένων» ασφαλιστών. Είναι οι άνθρωποι της ΑΓΑΠΗΣ και της ΘΕΤΙΚΗΣ ΣΚΕΨΗΣ.
Ο καθένας τους έχει το δικό του στιλ, τη δική του προσωπικότητα, τη δική του μέθοδο προσέγγισης, τους δικούς του στόχους, ανήκει σε κάποια - οποιαδήποτε εταιρία και κατοικεί κάπου αλλά όλοι τους έχουν ένα κοινό, χαρακτηριστικό - ΑΣΦΑΛΙΖΟΥΝ, δεν πουλούν ασφάλειες - κάνουν τη δουλειά τους με μεράκι, με πάθος, με πεποίθηση. Βγαίνουν το πρωί απ' το σπίτι τους για να γνωρίσουν καινούριους ανθρώπους και να προσφέρουν λίγη ΑΣΦΑΛΕΙΑ.
Δεν βγαίνουν να πουλήσουν, για να πιάσουν το στόχο. Τον στόχο τον έχουν πιάσει πολύ πριν τον συμφωνήσουν με την εταιρία τους, ή τον διευθυντή τους. Τον στόχο τον έπιασαν όταν συνέδεσαν τον επαγγελματισμό τους με την ΑΓΑΠΗ. Αγάπησαν τη δουλειά τους και το ρόλο τους στην κοινωνία.
Δεν νομίζω πως υπάρχει καλύτερος στόχος από το ν' αγαπάς αυτό που κάνεις.
Δεν υπάρχει, μεγαλύτερη ασφάλεια από αυτή που νιώθεις όταν κάνεις αυτό που αγαπάς! Κι είναι οι δύο, οι πρώτες θετικές λέξεις της αλφαβήτου, ΑΓΑΠΗ και ΑΣΦΑΛΕΙΑ. Αρχίζουν και οι δύο από το Α.
Να κάνετε αυτό που αγαπάτε και ν' αγαπάτε αυτό που κάνετε. Αυτός είναι ο χρυσός κανόνας της ΑΣΦΑΛΕΙΑΣ.
Και ποιος δεν θέλει να νιώθει ασφαλής στην καριέρα του;
Τώρα που αρχίζουν σιγά - σιγά τα κρύα, βάλτε μια θετική Σκέψη στη Ζωή σας!

*
Η Σμαρούλα Παντελή είναι διδάκτωρ ψυχολογίας του Παν/μίου SURREY της Αγγλίας. Οργανώνει και διευθύνει σεμινάρια ψυχολογίας σε επιχειρήσεις και οργανισμούς, τα τελευταία 10 χρόνια. Συνεργάζεται με τις περισσότερες ασφαλιστικές εταιρίες στην Ελλάδα και το ασφαλιστικό «ΝΑΙ». Διευθύνει το ΕΛΛΗΝΙΚΟ ΙΝΣΤΙΤΟΥΤΟ ΕΠΙΚΟΙΝΩΝΙΑΣ & ΑΝΘΡΩΠΙΝΩΝ ΣΧΕΣΕΩΝ και εργάζεται σαν ψυχοθεραπεύτρια με άτομα και με ομάδες. Είναι συγγραφέας του εκπαιδευτικού παιδικού βιβλίου «Οι περιπέτειες του Πέρη» (εκδ. ΕΛΛΗΝΙΚΑ ΓΡΑΜΜΑΤΑ). Το βιβλίο της εισάγει τα μικρά παιδιά στην έννοια της ΑΣΦΑΛΕΙΑΣ από ατυχήματα μέσα στο σπίτι.

Η Ενιαία Αγορά και η απελευθέρωση της ελληνικής ασφαλιστικής αγοράς

Πού βαδίζουν οι Έλληνες ασφαλιστές;



Το «ΝΑΙ» επιχειρεί μία προσέγγιση στα θέματα που αφορούν στο μέλλον της ελληνικής ασφαλιστικής αγοράς μέσα από τις ομιλίες στο ΣΤ' Ασφαλιστικό Συνέδριο στη Ρόδο, ανθρώπων που εμπλέκονται στα ασφαλιστικά δρώμενα της χώρας μας. Θα συνεχίσουμε στο επόμενο με τις απόψεις επιφανών στελεχών της ασφαλιστικής μας αγοράς για τις επιδράσεις της απελευθέρωσης πάνω στους κλάδους ασφάλισης.

"ΜΠΡΟΣΤΑ ΣΤΙΣ ΑΛΛΑΓΕΣ"

από την ΜΑΡΓΑΡΙΤΑ ΑΝΤΩΝΑΚΗ
Γενική Διευθύντρια Ε.Α.Ε.Ε.

1. Ευνοϊκές οι προϋποθέσεις για την ανάπτυξη της Ιδιωτικής Ασφάλισης

Η Ελληνική Ασφαλιστική Αγορά (με τον όρο εννοούνται οι εγκατεστημένες στην Ελλάδα ελληνικές ή αλλοδαπές ασφαλιστικές επιχειρήσεις) έχει σίγουρα τεράστια περιθώρια ανάπτυξης, τόσο στις ασφαλίσεις Ζωής όσο και στους υπόλοιπους κλάδους. Προς τούτο συνηγορούν:

- τόσο η σημαντικής μας υστέρηση από όλους τους άλλους εταίρους μας στην Ευρωπαϊκή Ένωση σε ότι αφορά την «κατά κεφαλήν» δαπάνη που διατίθεται για ασφάλιση και που μας φέρνει στην τελευταία θέση του σχετικού πίνακα και μάλιστα με σημαντική διαφορά από τον προτελευταίο.
- όσο και η διαδικασία σύγκλισης των οικονομιών βάση της συνθήκης του Maastricht: με βάση αυτή την διαδικασία, είναι αυτονόητο, ότι τα κράτη μέλη στην προσπάθειά τους να μειώσουν τα δημόσια ελλείμματα και το δημόσιο χρέος θα αναγκασθούν να περιορίσουν τα διατιθέμενα στην κοινωνική ασφάλιση κονδύλια, αφήνοντας με αυτό τον τρόπο μεγαλύτερα περιθώρια ανάπτυξης του συμπληρωματικού ρόλου της ιδιωτικής ασφάλισης.

Η χώρα μας, με την καταβολή του απαραίτητου κοινωνικού κόστους, έχει διανύσει σημαντικό δρόμο προς την κατεύθυνση της εκπλήρωσης των στόχων που θέτουν τα κριτήρια του Maastricht για την σύγκλιση των ευρωπαϊκών οικονομιών (κριτήρια που αφορούν τον πληθωρισμό, το ετήσιο έλλειμμα, το δημόσιο χρέος, τα μακρόχρονα επιτόκια και την νομισματική σταθερότητα). Ο δρόμος που απομένει - και είναι αρκετός - περνά σίγουρα από την περιστολή



εξόδων για κοινωνική ασφάλιση. Η υπάρχουσα δυσαρέσκεια για την τελευταία και οι αμφιβολίες για τη δυνατότητα των φορέων της να διατηρήσουν το σημερινό επίπεδο παροχών δημιουργούν ευνοϊκές προϋποθέσεις ανάπτυξης της ιδιωτικής ασφάλισης.

2. Η εμπιστοσύνη, βασικός παράγων ανάπτυξης

Το ευνοϊκό περιβάλλον για την ανάπτυξη της ιδιωτικής ασφάλισης είναι δεδομένο. Για να γίνει πραγματικότητα η προσδοκόμενη αυτή ανάπτυξη θα πρέπει να εδραιωθεί η εμπιστοσύνη του κοινού προς τις ασφαλιστικές επιχειρήσεις που δραστηριοποιούνται στην Ελλάδα.

Δεδομένου ότι η ασφάλιση είναι «επιχείρηση πίστης» και οι ασφαλιστικές επιχειρήσεις παρέχουν «υπόσχεση αποζημίωσης» στο άμεσο ή απώτερο μέλλον, σημαντικό ρόλο διαδραματίζει η εμπιστοσύνη του κοινού και οι εταιρίες αυτές θα υπάρχουν και στο μέλλον, όταν θα έλθει η ώρα της εκπλήρωσης των υποσχέσεων. Εμπιστοσύνη που θα στηρίζεται αφ' ενός στην φερεγγυότητα και την ισχυρή οικονομική βάση των ασφαλιστικών επιχειρήσεων και αφ' ετέρου στη δυνατότητά τους να εκσυγχρονισθούν και να προσαρμοσθούν με επάρκεια στο νέο και ιδιαίτερα απαιτητικό και ανταγωνιστικό περιβάλλον που σηματοδοτεί η «Ενιαία Αγορά».

3. Ποιο είναι αλήθεια αυτό το νέο ανταγωνιστικό περιβάλλον;

Χρειάστηκαν περισσότερα από 20 χρόνια και πολλές προσπάθειες προκειμένου να επιτευχθεί η πλήρης απελευθέρωση της ασφαλιστικής δραστηριότητας στην Ευρωπαϊκή Ένωση. Τα σύνορα στα κράτη μέλη της Ευρωπαϊκής Ένωσης (ή ακόμα ευρύτερα στα 18 κράτη του ΕΟΧ) και περί τις 5000 ασφαλιστικές επιχειρήσεις καλούνται να ανταγωνισθούν με ισότιμους όρους για να κερδίσουν τον Ευρωπαίο καταναλωτή που θα είναι και ο μεγάλος κερδισμένος του υγιούς ανταγωνισμού τους. Ο προστατευτισμός που για πολλά χρόνια χαρακτήριζε την ελληνική αγορά, ανήκει οριστικά στο παρελθόν. Με βάση την «ενιαία διοικητική άδεια», που αποτελεί και το ευρωπαϊκό της διαβατήριο, η κάθε ασφαλιστική επιχείρηση θα λειτουργεί πλέον με καθεστώς εγκατάστασης ή ελεύθερης παροχής υπηρεσιών σε οποιαδήποτε χώρα της Ευρωπαϊκής Ένωσης και θα ελέγχεται από την εποπτική αρχή της έδρας της. Έτσι σε μία και την αυτή αγορά θα λειτουργούν,

με καθεστώς εγκατάστασης ή ελεύθερης παροχής υπηρεσιών επιχειρήσεις 18 διαφορετικών κρατών - που θα διέπονται από 18 νομοθεσίες (συγκλίνουσες αλλά όχι ταυτόσημες) - που θα προσφέρουν στον καταναλωτή ένα ευρύτατο φάσμα προϊόντων από το οποίο θα μπορεί να επιλέξει αυτό που καλύτερα ανταποκρίνεται στις δικές του ανάγκες.
Μάλιστα με την εισαγωγή του ενιαίου ευρωπαϊκού νομίσματος (Euro), οι τιμές των προσφερομένων προϊόντων θα είναι άμεσα συγκρίσιμες.

4. Η αλλαγή φιλοσοφίας
Η Ενιαία Αγορά αποσκοπεί στο όφελος του καταναλωτικού κοινού και υλοποιείται με την απαραίτητη προσαρμογή στις επονομαζόμενες οδηγίες τρίτης γενιάς.
Με την υπόθεση αυτών των οδηγιών το κύριο βάρος της εποπτείας μετατοπίζεται. Μεταφέρεται από το προσφερόμενο προϊόν στην ίδια την ασφαλιστική επιχείρηση. Με την κατάργηση του προληπτικού ελέγχου όρων και τιμολογίων το βάρος πέφτει στον έλεγχο της φερεγγυότητας και της οικονομικής ευρωστίας της ίδιας της ασφαλιστικής επιχείρησης. Συγκεκριμένα η άσκηση της ασφαλιστικής δραστηριότητας συνεχίζει να εξαρτάται από την χορήγηση διοικητικής άδειας που χορηγείται από την εποπτική αρχή του κράτους μέλους καταγωγής και ισχύει σε όλες τις χώρες της Ευρωπαϊκής Ένωσης και του ΕΟΧ.
Ακριβώς για το λόγο αυτό απαιτείται αυστηροποίηση της νομοθεσίας του προληπτικού ελέγχου, αφού όλη η ευθύνη για την εποπτεία των απανταχού της Ευρωπαϊκής Ένωσης δραστηριοτήτων της επιχείρησης ανήκει στην εποπτική αρχή της έδρας.
Έτσι εισάγονται βασικές ρυθμίσεις που ξεπερνούν την απλή διάσταση του οικονομικού ελέγχου (τεχνικοοικονομικοί έλεγχοι τεχνικών αποθεμάτων, περιθωρίου φερεγγυότητας) και τονίζουν τον ανθρώπινο παράγοντα στην λειτουργία των ασφαλιστικών επιχειρήσεων.
Αξίζει να αναφερθούν τα εχέγγυα ήθους, εμπειρίας και καταλληλότητας εν γένει διευθυνόντων και μετόχων που πρέπει να πληρούνται για την χορήγηση άδειας άσκησης ασφαλιστικής δραστηριότητας. Πρέπει ακόμα να τονισθούν τα πρόσθετα βάρη που επωμίζεται η εποπτική αρχή και που οφείλονται όχι μόνο στις ποιοτικές αλλαγές που επέρχονται αλλά και στην γεωγραφική διεύρυνση δραστηριότητας των ασφαλιστικών επιχειρήσεων σε όλο τον ΕΟΧ: για παράδειγμα επικουρικό κεφάλαιο θα είναι πλέον υπεύθυνο για την καταβολή του εργασίες σε όλο τον ΕΟΧ μίας ασφαλιστικής επιχείρησης που ανακλήθηκε η άδεια λειτουργίας της. Θα ήθελα, τέλος, να αναφερθώ στην σημαντική καθυστέρηση από την πλευρά της ελληνικής πολιτείας στην εναρμόνιση του Ελληνικού Δικαίου προς τις τρίτες οδηγίες. Καθυστέρηση ανεξήγητη, εφ' όσον η ουσιαστική εργασία έχει ολοκληρωθεί εδώ και πολύ καιρό, καθυστέρηση που θα μπορούσε να μας εκθέσει στα μάτια των Ευρωπαίων εταίρων μας αλλά και που δημιουργεί σύγχυση στις ασφαλιστικές επιχειρήσεις, εφ' όσον οι οδηγίες αυτές ισχύουν από 1.7.94 (βλ. αποφάσεις Συμβουλίου Επικρατείας) αλλά εξακολουθούν να βρίσκονται σε δυσαρμονία με το υφιστάμενο Ελληνικό Δίκαιο.

5. Μπροστά στις αλλαγές
Προβάλλουν τα ερωτήματα:
Πόσο ενήμεροι είμαστε για τις αλλαγές που επέρχονται;
Ποιες οι πρακτικές επιπτώσεις τους για κάθε κλάδο ασφάλισης;
Τι έχουμε να φοβηθούμε από την υιοθέτηση του συστήματος ελεύθερης παροχής υπηρεσιών, όταν οι μεγάλες ασφαλιστικές επιχειρήσεις είναι ήδη εγκατεστημένες στην Ελλάδα;
Πόσο σημαντική θα είναι στην πράξη η ελεύθερη παροχή υπηρεσιών και ποιους κλάδους ή κατηγορίες ασφαλίσεων θα αγγίξει;
Ποια συγκριτικά πλεονεκτήματα θα έχουν πάντα οι εγκατεστημένες επιχειρήσεις;
Πώς διευκολύνεται η δραστηριότητα μίας ελληνικής ασφαλιστικής επιχείρησης στον ΕΟΧ;
Γιατί το κόστος παροχής υπηρεσιών και η άρτια εξυπηρέτηση του πελάτη αναγορεύονται σε καθοριστικούς παράγοντες κατανομής των ασφαλίστρων; Γι' αυτό το λόγο είμαστε όλοι εδώ για να ενώσουμε τις γνώσεις μας και τις εμπειρίες μας για την εξαγωγή χρήσιμων συμπερασμάτων. Έλληνες - Κύπριοι και Κοινοτικοί, πολιτικοί, τεχνοκράτες, δημόσιοι λειτουργοί και πάνω απ' όλα έμπειρα στελέχη της ασφαλιστικής αγοράς. Στόχος η από κοινού διερεύνηση των προοπτικών και η οριοθέτηση του υγιούς και δημιουργικού ανταγωνισμού με επίκεντρο του προβληματισμού μας, τον «πελάτη» ο οποίος όχι μόνο θα προσδοκά αλλά και θα επιλέγει την καλύτερη δυνατή εξυπηρέτηση με το χαμηλότερο δυνατό κόστος. Στην Ενιαία Αγορά που δημιουργείται ο ανταγωνισμός με τους εκτός Ελλάδος ασφαλιστές είναι πλέον πραγματικότητα που πρέπει να μας ενεργοποιήσει δημιουργικά. Η προσαρμογή στα νέα δεδομένα είναι απαραίτητη και θα αποβεί τελικά προς όφελός μας. Με ενημέρωση, ορθές επιλογές, συνέπεια και προγραμματισμό και σεβασμό στον πελάτη, η ελληνική ασφαλιστική αγορά είναι βέβαιο ότι όχι μόνο μπορεί να επιβιώσει αλλά μπορεί να βρει το δρόμο της δημιουργίας και της ανάπτυξης.

Μ. Αντωνάκη

ΒΙΟΓΡΑΦΙΚΟ ΣΗΜΕΙΩΜΑ
Μαργαρίτας Αντωνάκη
1. Παρούσα Ιδιότης : Γενική διευθύντρια Ε.Α.Ε.Ε.
2. Σπουδές :-Πτυχίο Φυσικομαθηματικής Σχολής Πανεπιστημίου Αθηνών. - Μεταπτυχιακές σπουδές στην επιχειρησιακή έρευνα και πληροφορική (Πανεπιστήμιο Αθηνών)
3. Γλώσσες:- αγγλικά, γερμανικά
4. Επαγγελματικές ασχολίες:1973-1976:Επιστημονικός συνεργάτης Πανεπιστημίου Αθηνών 1976-1988: Προϊσταμένη τμήματος Ελληνικών Ασφαλιστικών Εταιριών υπουργείου Εμπορίου 1988-1995:Διευθύντρια Commercial Union Life Έχει διατελέσει μέλος Νομοπαρασκευαστικών Επιτροπών του υπουργείου Εμπορίου και έχει εκπροσωπήσει την Ελλάδα σε σειρά συνεδρίων και συναντήσεων στα πλαίσια της Ευρωπαϊκής Επιτροπής και του C.E.A.

"ΤΑ ΔΙΑΜΕΣΟΛΑΒΟΥΝΤΑ ΣΤΗΝ ΑΣΦΑΛΙΣΗ ΠΡΟΣΩΠΑ ΚΑΙ Η ΕΝΙΑΙΑ ΑΓΟΡΑ"

Από την Εύα Βαρουχάκη
Νομικό Σύμβουλο της Ένωσης Ελληνικών Ασφαλιστικών Εταιριών Ελλάδος

1. ΓΕΝΙΚΑ
Η δημιουργία της Ενιαίας Αγοράς και ιδιαίτερα της ενιαίας ασφαλιστικής αγοράς όπως θεσμοθετήθηκε από τις οδηγίες της τρίτης γενεάς, αποτελώντας πραγματικότητα από την 1η Ιουλίου 1994 μεταφράζεται επιγραμματικά στην δυνατότητα που έχουν εφεξής αφενός μεν οι ασφαλιστικές επιχειρήσεις να εργάζονται οπουδήποτε στην κοινοτική επικράτεια εφοδιασμένες με το ευρωπαϊκό τους διαβατήριο διαθέτοντας το σύνολο των προϊόντων τους οπουδήποτε, αφετέρου δε στην δυνατότητα των ασφαλιζομένων να αποτείνονται σε οποιαδήποτε ασφαλιστική επιχείρηση επιλέξουν ανεξαρτήτως του τόπου εγκατάστασης αυτής προκειμένου να βρουν την καλύτερη ασφαλιστική λύση στην καλύτερη δυνατή τιμή.
Η υλοποίηση της ελευθερίας τόσον των ασφαλιστικών επιχειρήσεων για δραστηριοποίησή τους στο πλαίσιο της Ενιαίας Αγοράς, όσον και των ασφαλιζομένων για εκμετάλλευση των ευκαιριών της Ενιαίας Αγοράς εξαρτάται σε σημαντικό βαθμό, μεταξύ άλλων και από την δυνατότητα που έχουν και οι δύο να χρησιμοποιήσουν τα διαμεσολαβούντα πρόσωπα. Πολύ συχνά αναφέρεται ότι «η ασφάλιση πωλείται δεν αγοράζεται». Η δυνατότητα των εταιριών να ενεργοποιηθούν εκτός των εθνικών τους συνόρων συναρτάται απόλυτα από την δυνατότητά τους να προωθήσουν τα ασφαλιστικά τους προϊόντα εκτός των εθνικών συνόρων, προώθηση που μπορεί να γίνει είτε με απ' ευθείας διάθεση των προϊόντων είτε μέσω διαμεσολαβούντων.
Παρά την ανάπτυξη που γνωρίζουν τα τελευταία χρόνια οι άμεσες πωλήσεις (direct selling) σε ορισμένες ευρωπαϊκές ασφαλιστικές αγορές (μεταξύ των οποίων δεν συγκαταλέγεται η ελληνική) ο μέγιστος όγκος εργασιών των ασφαλιστικών επιχειρήσεων εξακολουθεί να διοχετεύεται μέσω των διαμεσολαβούντων και μάλιστα κατά



ένα μεγάλο ποσοστό μέσω των κλασικών οδών διαμεσολάβησης που είναι οι μεσίτες και οι πράκτορες.
Ξεχνώντας για τις ανάγκες της παρούσης μελέτης, την δυνατότητα του direct selling, την αποστολή προσωπικού της επιχείρησης, ή την περίπτωση που ο καταναλωτής, υποψήφιος ασφαλιζόμενος απευθύνεται προς την αλλοδαπή ασφαλιστική επιχείρηση, μια ασφαλιστική επιχείρηση που θα θελήσει να δραστηριοποιηθεί σε άλλο κράτος μέλος θα απευθυνθεί είτε στους δικούς της διαμεσολαβούντες και θα τους ζητήσει την συνδρομή τους για τις εκτός των εθνικών της συνόρων εργασίες, είτε θα απευθυνθεί απ' ευθείας σε διαμεσολαβούντες εγκατεστημένους στη χώρα της παροχής.
Δύο είναι οι ενότητες των θεμάτων που θα μας απασχολήσουν στην συνέχεια.
Η πρώτη αφορά στις δυνατότητες που έχουν οι ασφαλιστικές επιχειρήσεις στη χρησιμοποίηση των διαμεσολαβούντων προσώπων όταν ενεργοποιούνται με ΕΛΕΥΘΕΡΗ ΠΑΡΟΧΗ ΥΠΗΡΕΣΙΩΝ στα διάφορα κράτη - μέλη της Ευρωπαϊκής Ένωσης και η δεύτερη αφορά στα ίδια τα διαμεσολαβούντα πρόσωπα και στις δυνατότητες που τους δίδονται για δραστηριοποίησή τους εκτός των εθνικών τους συνόρων στο πλαίσιο της Ενιαίας Αγοράς.

2. ΤΟ «ΠΡΟΒΛΗΜΑ» ΑΠΟ ΤΗΝ ΠΛΕΥΡΑ ΤΩΝ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΩΝ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ
Στην περίπτωση ασφαλιστικής επιχείρησης που λειτουργεί ούσα εγκατεστημένη σ' ένα κράτος μέλος είτε η εγκατάσταση αυτή είναι η έδρα της είτε υποκατάστημά της σ' άλλο κράτος μέλος, προβλήματα στην χρησιμοποίηση των τοπικά εγκατεστημένων πρακτόρων ή μεσιτών δεν εμφανίζονται.

ΕΝΕΡΓΟΠΟΙΗΣΗ ΜΕ ΕΛΕΥΘΕΡΗ ΠΑΡΟΧΗ ΥΠΗΡΕΣΙΩΝ
Τα προβλήματα ανακύπτουν όταν η ασφαλιστική επιχείρηση θελήσει να δραστηριοποιηθεί με ΕΠΥ σε άλλο κράτος και συγκεκριμένα όταν θελήσει να κάνει χρήση των εκεί εγκατεστημένων διαμεσολαβούντων προσώπων. Ο κίνδυνος που ελλοχεύει είναι σε περίπτωση κακής χρήσης αυτών να θεωρηθεί ότι η ασφαλιστική επιχείρηση υπερέβη τα όρια της ΕΠΥ και λειτουργεί ουσιαστικά ως εγκατεστημένη, οπότε και θα υποχρεωθεί να σεβαστεί όλες εκείνες τις ρυθμίσεις που επιβάλλονται για την ίδρυση υποκαταστήματος και για την λειτουργία του.

α) Χρησιμοποίηση πρακτόρων
Σύμφωνα με την πάγια πλέον νομολογία του Δικαστηρίου Ευρωπαϊκών Κοινοτήτων (Δ.Ε.Κ.) τρεις είναι οι προϋποθέσεις που απαιτούνται προκειμένου να χαρακτηρισθεί οποιαδήποτε μορφής μόνιμη παρουσία σε Κ.Μ. ως υποκατάστημα ή εν γένει εγκατάσταση της εκπροσωπούμενης επιχείρησης. Εφαρμόζοντας τις προϋποθέσεις αυτές στην περίπτωση των ασφαλιστικών επιχειρήσεων που χρη-

σιμοποιούν πράκτορες στη χώρα της παροχής, η επιτροπή της Ευρωπαϊκής Ένωσης καταλήγει στο ακόλουθο συμπέρασμα:

Πράκτορας ο οποίος
- ανέλαβε την αποκλειστική αντιπροσώπευση μιας ασφαλιστικής επιχείρησης,
- έχει εξουσία να διαπραγματεύεται εξ' ονόματός της, δυνάμενος να την δεσμεύει και
- ενεργώντας σε μόνιμη βάση,

αποτελεί ουσιαστική προέκταση της εν λόγω ασφαλιστικής, η οποία θεωρείται πλέον εγκατεστημένη στο κράτος εγκατάστασης του πράκτορα.
Προχωρώντας ένα βήμα ακόμη περισσότερο στην ανάλυση των προϋποθέσεων του Δ.Ε.Κ. η επιτροπή της Ε.Ε. εξειδικεύει την εξουσία της διαπραγμάτευσης ως την εξουσία του πράκτορα να εκδίδει συμβόλαια εν ονόματι και για λογαριασμό της ασφαλιστικής επιχείρησης. Σύμφωνα με την επιτροπή Ε.Ε. εργασίες άλλες όπως η ανάλυση των κινδύνων που θα αναληφθούν με ΕΠΥ, ο διακανονισμός της ζημίας σε περίπτωση επέλευσης του κινδύνου που είχε αναληφθεί με ΕΠΥ, η παροχή νομικών υπηρεσιών για την εξυπηρέτηση τέτοιων φακέλων κ.ά. ακόμη και εάν παρέχονται σε μόνιμη βάση από πράκτορα εγκατεστημένο στην χώρα της παροχής δεν έχουν ως συνέπεια να θεωρηθεί ότι η εξυπηρετούμενη ασφαλιστική επιχείρηση ξεπέρασε τα όρια ανοχής της ΕΠΥ.
Ως προς την εκπροσώπηση μιας ή περισσοτέρων ασφαλιστικών επιχειρήσεων, ως γνωστόν, στην ασφαλιστική πρακτική δεν είναι ασύνηθες ένας πράκτορας να εκπροσωπεί περισσότερες ασφαλιστικές επιχειρήσεις. Αντιμετωπίζοντας το ενδεχόμενο αυτό η επιτροπή της Ε.Ε. δέχεται ότι εφόσον οι τρεις προαναφερθείσες προϋποθέσεις του ΔΕΚ πληρούνται σε μία απ' όλες τις εκπροσωπούμενες ασφαλιστικές, ο υπό έλεγχο πράκτορας θεωρείται ως εγκατάσταση της μίας αυτής μόνον ασφαλιστικής, ενώ οι λοιπές εκπροσωπούμενες θεωρούνται ότι εργάζονται νόμιμα με καθεστώς ΕΠΥ.
Τίθεται το εύλογο ερώτημα, πώς θ' αντιμετώπιζε η επιτροπή της Ε.Ε. την απαντώμενη στην πράξη περίπτωση του πράκτορα με μόνιμη εντολή και εξουσία διαπραγμάτευσης για λογαριασμό και εξ' ονόματος περισσοτέρων ασφαλιστικών επιχειρήσεων. Στην περίπτωση αυτή ο πράκτορας μπορεί να αποτελεί ταυτόχρονα εγκατάσταση όλων των εκπροσωπουμένων ασφαλιστικών επιχειρήσεων, και τούτο παρά την έλλειψη της πρώτης εκ των τριών προϋποθέσεων του Δ.Ε.Κ η οποία ζητά αποκλειστική αντιπροσώπευση μιας και μόνον ασφαλιστικής επιχείρησης;
Προσωπικά θεωρούμε ότι η απάντηση θα είναι μάλλον καταφατική, δεδομένου ότι αυτό που προέχει είναι το εύρος των εξουσιών του πράκτορα και η μονιμότης της εντολής, προέχουν δηλαδή οι προϋποθέσεις εκείνες που δημιουργούν την πεποίθηση στους ασφαλιζόμενους ότι συναλλάσσονται ουσιαστικά με την ίδια την ασφαλιστική και όχι μ' έναν εκπρόσωπο ο οποίος ευκαιριακά και μόνον για συγκεκριμένη εργασία ανέλαβε να εκπροσωπήσει την ασφαλιστική επιχείρηση.

β) Χρησιμοποίηση άλλων οδών διαμεσολάβησης

Τα ίδια κριτήρια, η συνδρομή δηλαδή των τριών προϋποθέσεων του Δ.Ε.Κ. πρέπει να εφαρμοσθούν προκειμένου να ελεγχθεί κατά πόσον ασφαλιστική επιχείρηση ενεργεί ακόμη με καθεστώς ΕΠΥ σε κάθε περίπτωση που αναθέτει εντολή εκπροσώπησής της σε τρίτο πρόσωπο εγκατεστημένο στη χώρα παροχής. Τέτοιο τρίτο πρόσωπο που δεν είναι πράκτορας μπορεί να είναι μια άλλη ασφαλιστική επιχείρηση που αναλαμβάνει να διαθέτει στην χώρα της παροχής τα ασφαλιστικά προϊόντα της μη εγκατεστημένης ασφαλιστικής, ή μπορεί ακόμη να είναι τα υποκαταστήματα στη χώρα της παροχής της Τραπέζης που ανήκει στον ίδιο χρηματοοικονομικό όμιλο με την εξυπηρετούμενη ασφαλιστική επιχείρηση. Σε κάθε περίπτωση, εφόσον το τρίτο αυτό πρόσωπο ενεργεί αποκλειστικά για λογαριασμό και εξ' ονόματος της ασφαλιστικής κατά μόνιμο τρόπο, δεσμεύοντάς την έναντι των τρίτων, θα χαρακτηρισθεί ως μορφή εγκατάστασης της εκπροσωπουμένης ασφαλιστικής, η οποία έτσι θα έχει ξεπεράσει τα όρια της ΕΠΥ.

γ) Χρησιμοποίηση μεσιτών

Αντίθετα, ασφαλιστική επιχείρηση που ενεργοποιείται εκτός των εθνικών συνόρων της μέσω μεσίτου δεν κινδυνεύει να θεωρηθεί ότι ξεπέρασε τα όρια της ΕΠΥ, δεδομένου ότι ο μεσίτης (broker) ενεργεί κατ' εντολήν του ασφαλιζομένου και όχι της ασφαλιστικής επιχείρησης. Αποκλείεται έτσι εκ των πραγμάτων να θεωρηθεί ότι ένας μεσίτης εκπροσωπεί την ασφαλιστική επιχείρηση παρόλο ότι εκτελώντας την εντολή του πελάτη του συνεργάζεται με ασφαλιστική επιχείρηση και εκτελεί εργασίες τόσον προπαρασκευαστικές για την σύναψη της ασφάλισης όσον και για τον διακανονισμό της ζημίας σε περίπτωση επέλευσης του κινδύνου. Εννοείται ότι και σ' αυτή την περίπτωση ισχύει ο γενικός περιορισμός σύμφωνα με τον οποίο η ΕΠΥ συνδυάζεται μόνον με προσωρινή και περιοδική ενεργοποίηση σε μια αγορά.

3. ΤΟ «ΠΡΟΒΛΗΜΑ» ΑΠΟ ΤΗΝ ΠΛΕΥΡΑ ΤΩΝ ΔΙΑΜΕΣΟΛΑΒΟΥΝΤΩΝ ΠΡΟΣΩΠΩΝ

α) Η Ενιαία Αγορά και οι διαμεσολαβούντες

Η διεύρυνση του πεδίου εργασιών των διαμεσολαβούντων στην ασφάλιση προσώπων ως αποτέλεσμα της καθιέρωσης της ενιαίας άδειας για τις ασφαλιστικές εταιρίες και της δημιουργίας της ενιαίας αγοράς είναι προφανής.
Ανεφέρθη ήδη ότι για να δραστηριοποιηθούν εκτός των εθνικών συνόρων τους οι ασφαλιστικές επιχειρήσεις θα απευθυνθούν είτε στους δικούς τους πράκτορες που μπορεί να εργάζονται και στο κράτος της παροχής είτε σε αλλοδαπούς πράκτορες εγκατεστημένους στο κράτος της παροχής. Ένας επιχειρηματίας με υποκατάστημα σε άλλο κράτος μέλος της Ε.Ε. θα ζητήσει από τον ασφαλιστικό του πράκτορα να καλύψει τους επιχειρηματικούς κινδύνους και του αλλοδαπού υποκαταστήματός του ή θα απευθυνθεί σε ένα μεσίτη ο οποίος θα τοποθετήσει τον κίνδυνο σε ασφαλιστική επιχείρηση εγκατεστημένη είτε στο κράτος της έδρας του επιχειρηματία είτε στο κράτος του υποκαταστήματος. Ο ελεύθερος επαγγελματίας που προσφέρει τις υπηρεσίες του σε άλλο κράτος μέλος και πρέπει να καλύψει την αστική του ευθύνη μπορεί να ζητήσει μέσω του πράκτορός του επέκταση της ήδη υπάρχουσας ασφαλιστικής του κάλυψης και για το εξωτερικό ή να ζητήσει από έναν μεσίτη την τοποθέτηση του κινδύνου σε αλλοδαπή ασφαλιστική επιχείρηση.
Η απαρίθμηση των περιπτώσεων με χαρακτηριστικό την διασυνοριακή



Καλημέρα Ζωή

Αυτή είναι η ***ΑΓΡΟΤΙΚΗ ΖΩΗΣ.***

Μια Ασφαλιστική Δύναμη, με Ανθρώπινο πρόσωπο. ***Μεγάλη, ευέλικτη, δημιουργική.*** *Με σύγχρονα και πρωτοποριακά προγράμματα, με μοντέρνα αντίληψη για τον κόσμο των ασφαλειών. Με πραγματική ευαισθησία και κατανόηση... Πάνω απ' όλα όμως με το κύρος του ομίλου της* ***ΑΓΡΟΤΙΚΗΣ ΤΡΑΠΕΖΑΣ,*** *αλλά και τη δύναμη της Ευρωπαϊκής Ασφαλιστικής Συνεργασίας* ***AGRI BENEFITS NETWORK,*** *η* ***ΑΓΡΟΤΙΚΗ ΖΩΗΣ*** *είναι για κάθε άνθρωπο, η σίγουρη απάντηση στις αβεβαιότητες της ζωής!*

Η ΑΝΘΡΩΠΙΝΗ ΔΥΝΑΜΗ ΣΤΙΣ ΑΣΦΑΛΕΙΕΣ
ΑΓΡΟΤΙΚΗ ΖΩΗΣ
ΕΤΑΙΡΕΙΑ ΟΜΙΛΟΥ ΑΤΕ
Λ.ΣΥΓΓΡΟΥ 4-6 117 42 ΑΘΗΝΑ
ΤΗΛ.: (01)92.18.905-909, 92.48.000

παροχή υπηρεσιών εκ μέρος των διαμεσολαβούντων μπορεί να συνεχιστεί επί μακρόν. Έχει γίνει όμως ήδη αντιληπτό το γεγονός ότι οι διαμεσολαβούντες στην ασφάλιση καλούνται με την σειρά τους να προσφέρουν τις υπηρεσίες τους εκτός των εθνικών τους συνόρων, να εξυπηρετήσουν εντολείς εγκατεστημένους σε διάφορα κράτη - μέλη της Ε.Ε., να εκπροσωπήσουν ξένους συναδέλφους τους στο κράτος της εγκατάστασής τους, με λίγα λόγια να λειτουργήσουν στο πλαίσιο της Ενιαίας Ευρωπαϊκής Αγοράς.

β) Το νομοθετικό πλαίσιο

Μια μεγάλη κατηγορία προβλημάτων που έχουν ν' αντιμετωπίσουν στην προσπάθεια αυτή της λειτουργίας τους στην Ενιαία Ευρωπαϊκή Αγορά σύμφωνα με τις εκτιμήσεις των ίδιων των διαμεσολαβούντων προσώπων οφείλεται στο ατελές νομοθετικό πλαίσιο που υπάρχει αυτή τη στιγμή σε ευρωπαϊκό επίπεδο. Η έλλειψη ενιαίας άδειας, του «ευρωπαϊκού διαβατηρίου» για τους διαμεσολαβούντες, που θα τους επέτρεπε να δραστηριοποιούνται (όπως οι ασφαλιστικές επιχειρήσεις) βάσει της αδείας της εποπτικής αρχής του κράτους καταγωγής τους οπουδήποτε στην κοινοτική επικράτεια, έχει ως αποτέλεσμα την εφαρμογή του εθνικού δικαίου κάθε κράτους μέλους σε όλα τα διαμεσολαβούντα πρόσωπα ανεξαρτήτως εθνικότητας και ανεξαρτήτως κράτους εγκατάστασης αυτών.

Πρακτικά, αυτό σημαίνει ότι ο Έλληνας πράκτορας που θέλει να εργαστεί στην Γερμανία πρέπει να πληροί επιπλέον των ελληνικών και τους όρους εργασίας της γερμανικής νομοθεσίας, και ανάλογα ο Άγγλος μεσίτης που θέλει να τοποθετεί εργασίες σε ελληνικές ασφαλιστικές επιχειρήσεις πρέπει να αναγνωρίζεται ως μεσίτης όπως τον προέβλεψε και τον καθόρισε ο ν. 2170/93 που τροποποίησε και συμπλήρωσε τον ν. 1569/85. Οι μόνοι περιορισμοί στην ελευθερία των εθνικών νομοθεσιών σε θέματα διαμεσολαβούντων είναι αυτοί που τίθενται από την οδηγία 77/92/ ΕΟΚ η οποία ρυθμίζει και εν αναμονή οριστικής διευθέτησης, ορισμένα θέματα, και εν μέρει από την σύσταση της επιτροπής της 18ης Δεκεμβρίου 1991 για τους ασφαλιστικούς μεσάζοντες (92/48/ΕΟΚ) που προτρέπει τα Κ.Μ. να εξασφαλίσουν με εθνικές ρυθμίσεις την διάκριση ανεξάρτητων και εξαρτημένων διαμεσολαβούντων, την ανάγκη κατοχής ελάχιστων επαγγελματικών προσόντων, την ανάγκη ασφαλιστικής κάλυψης της επαγγελματικής τους ευθύνης και την υποχρεωτική εγγραφή τους σε μητρώα. Κατ' εφαρμογή των ρυθμίσεων της οδηγίας 77/92/ΕΟΚ κάθε κράτος μέλος είναι υποχρεωμένο να αποδεχθεί ότι πληρούνται οι εθνικές του προϋποθέσεις επαγγελματικών γνώσεων και πρακτικής, εφόσον πληρούνται οι αντίστοιχες προϋποθέσεις του κράτους-μέλους καταγωγής του αλλοδαπού διαμεσολαβούντος. Επίσης, είναι υποχρεωμένο να αποδεχθεί ως ισοδύναμα του αποσπάσματος ποινικού μητρώου και του πιστοποιητικού περί μη πτωχεύσεως τα αντίστοιχα αποδεικτικά αρμόδιας δικαστικής ή διοικητικής αρχής του κράτους μέλους καταγωγής. Πέραν των τριών αυτών στοιχείων (επαγγελματικές γνώσεις και πρακτική, απόδειξη εντιμότητας και μη κήρυξης σε πτώχευση), κάθε κράτος-μέλος είναι ελεύθερο να ρυθμίσει όπως θέλει τα θέματα της εγγραφής των διαμεσολαβούντων στα επαγγελματικά μητρώα, το θέμα της υποχρεωτικής καταβολής εγγυήσεως για την έναρξη εργασιών, το θέμα της κάλυψης της επαγγελματικής αστικής ευθύνης, τις φορολογικές υποχρεώσεις τους και άλλα. Εννοείται ότι οι ρυθμίσεις αυτές δεν μπορούν να εισάγουν διακρίσεις σε βάρος των αλλοδαπών διαμεσολαβούντων.

γ) Τα πρακτικά προβλήματα

Απόρροια της περιορισμένης εναρμόνισης σε ευρωπαϊκό επίπεδο των θεμάτων που άπτονται της λειτουργίας των διαμεσολαβούντων προσώπων και της σχετικής νομοθετικής ελευθερίας των κρατών μελών είναι **η πολυμορφία των εθνικών ρυθμίσεων** και η εξ αυτής **έλλειψη δικαιϊκής ασφάλειας,** που θα επέτρεπε στους μεσολαβούντες την μεγαλύτερη δυνατή εκμετάλλευση της Ενιαίας Ευρωπαϊκής Αγοράς.

Έτσι, διαμεσολαβούν πρόσωπο που δραστηριοποιείται σε περισσότερα κράτη μέλη ακόμα και με ΕΠΥ υπόκειται στις νομοθετικές ρυθμίσεις αλλά και στην εποπτεία όλων των εμπλεκόμενων κρατών. Το παράλογο που μπορεί να προκύψει εξ αυτού το περιγράφουν οι ίδιοι οι διαμεσολαβούντες σε ένα πολύ χαρακτηριστικό παράδειγμα. Ιρλανδός μεσίτης που απευθύνεται σε πορτογαλική ασφαλιστική εταιρία για να ασφαλίσει το σπίτι που έχει στην Πορτογαλία ο Γάλλος πελάτης του υπόκειται συγχρόνως στο ιρλανδικό, στο γαλλικό και στο πορτογαλικό δίκαιο. Το ιρλανδικό δίκαιο εφαρμόζεται λόγω της υπηκοότητας του μεσίτη, το γαλλικό εφαρμόζεται λόγω της υπηκοότητας του ασφαλισμένου (σύμφωνα με τη γαλλική νομοθεσία εφόσον ο ασφαλισμένος είναι Γάλλος, η γαλλική νομοθεσία για τα διαμεσολαβούντα πρόσωπα εφαρμόζεται και στους αλλοδαπούς διαμεσολαβούντες) και το πορτογαλικό λόγω της χρησιμοποίησης πορτογαλικής ασφαλιστικής εταιρίας και λόγω εντοπισμού του κινδύνου. Πρακτικά, αυτό σημαίνει ότι για να ενεργήσει νόμιμα εν προκειμένω ο Ιρλανδός μεσίτης του παραδείγματος θα πρέπει να έχει εγγραφεί στα επαγγελματικά μητρώα και των τριών κρατών, να έχει καταθέσει την πιθανή χρηματική εγγύηση που απαιτούν και τα τρία κράτη μέλη και γενικώς να έχει ελέγξει και να γνωρίζει το πλήθος των νομοθετικών ρυθμίσεων και των τριών κρατών αναφορικά με το καθεστώς της διαμεσολάβησης. Στον κυκεώνα αυτόν προστίθενται και τα επιπλέον προβλήματα που οφείλονται στη δυνατότητα των κρατών-μελών να επικαλούνται **λόγους δημοσίου συμφέροντος** προκειμένου να επιβάλλουν τις εθνικές ρυθμίσεις στους αλλοδαπούς διαμεσολαβούντες. Κατά τη γνώμη της αγγλικής και ιρλανδικής εποπτικής αρχής το σύνολο της εθνικής τους νομοθεσίας περί διαμεσολαβούντων χαρακτηρίζεται ως δημοσίου συμφέροντος εφαρμοζόμενο υποχρεωτικά ως εκ τούτου και επί των αλλοδαπών. Αδιευκρίνιστο και χωρίς ενιαία απ' όλα τα κράτη μέλη απάντηση παραμένει και το **πότε ένα διαμεσολαβούν πρόσωπο περνά τα εθνικά του σύνορα** και δραστηριοποιείται σε άλλο κράτος μέλος. Χαρακτηριστικά αναρωτιούνται οι ίδιοι οι διαμεσολαβούντες. Ο Γάλλος πράκτορας που αποστέλλει γράμματα στην Γερμανία προς «άγραν πελατών» θεωρείται ότι εργάζεται στην Γερμανία; Ο μεσίτης που ταξίδεψε στην διπλανή χώρα για να δει τον προς ασφάλιση κίνδυνο, ή που απευθύνθηκε κάποια φορά σε ασφαλιστικές επιχειρήσεις εγκατεστημένες σε διάφορα κράτη μέλη για κάποια συνασφάλιση θεωρείται ότι εργάζεται σε όλα αυτά τα κράτη μέλη;

Και σε τέτοια περίπτωση πώς ενεργοποιήθηκε, κάνοντας χρήση του δικαιώματος της Ε.Π.Υ. ή απλώς παραβιάζοντας την υποχρέωση για εγκατάσταση; Τα ερωτήματα αυτά προσομοιάζουν προς τα ανάλογα ερωτήματα που απασχολούν ήδη από καιρό και τις ασφαλιστικές επιχειρήσεις, για τις οποίες όμως και η ένταση των προβλημάτων είναι μικρότερη λόγω της καθιέρωσης της ενιαίας άδειας και η επεξεργασία απαντήσεων από πλευράς κοινοτικών αρχών έχει προχωρήσει αρκετά έτσι ώστε να μπορούμε να πούμε ότι το τοπίο στο οποίο καλούνται να δράσουν οι ασφαλιστικές επιχειρήσεις γίνεται όλο και πιο ξεκάθαρο, ενώ στην περίπτωση των διαμεσολαβούντων τα ερωτήματα παραμένουν εν πολλοίς αναπάντητα, διατηρώντας έτσι θολό το περίγραμμα στο οποίο αναγκαστικά κινούνται και ενεργούν οι διαμεσολαβούντες σε ευρωπαϊκό τουλάχιστον επίπεδο.

δ) Οι «λύσεις» των προβλημάτων και το συμπέρασμα

Η εύκολη λύση θα ήταν προφανώς η θέσπιση του κατάλληλου νομοθετικού πλαισίου από κοινοτικής πλευράς, ελλείψει όμως οποιασδήποτε πρωτοβουλίας από πλευράς ευρωπαϊκών αρχών, το βάρος των πρωτοβουλιών πέφτει αναγκαστικά στους ίδιους τους ενδιαφερόμενους διαμεσολαβούντες, οι οποίοι πρέπει να βρουν τρόπους επωφελούς για τους ίδιους ανταπόκρισης στις ευκαιρίες που τους παρουσιάζονται.



Σ' αυτό το πλαίσιο εγγράφεται η πολύ πρόσφατη απόφαση των επαγγελματικών οργανώσεων των μεσιτών των πέντε ευρωπαϊκών κρατών της Βορείου Θαλάσσης (Σουηδίας, Δανίας, Νορβηγίας, Φιλανδίας και Ισλανδίας) οι οποίοι, σε συνεργασία με τις αρμόδιες εποπτικές τους αρχές ετοιμάζονται να καθιερώσουν σύστημα ενιαίας άδειας που θα τους επιτρέπει να κινούνται τουλάχιστον εντός των ορίων των πέντε κρατών ελεύθερα υπακούοντας και συμμορφούμενοι προς τις επιταγές της χώρας καταγωγής τους.

Στο ίδιο πλαίσιο των πρωτοβουλιών από πλευράς των ενδιαφερομένων κινείται και το BIPAR, το αντιπροσωπευτικό όργανο σε ευρωπαϊκό επίπεδο των διαμεσολαβούντων προσώπων (πρακτόρων και μεσιτών) το οποίο κυκλοφόρησε οδηγό με πρακτικές συμβουλές για τα μέλη του που θα δραστηριοποιηθούν στην Ενιαία Αγορά, αναγνωρίζοντας κι αυτό με τη σειρά

ΓΙΑ ΤΑ ΣΥΝΕΔΡΙΑ ΣΑΣ ΕΠΙΛΕΞΤΕ ΤΟ HOTEL POSEIDON PALACE









- Αίθουσες συνεδριάσεων 20-300 ατ.
- Σύγχρονες οπτικοακουστικές εγκαταστάσεις
- 184 δωμάτια
- 12 σουίτες
- Κήπος 50 στρεμ.
- Γήπεδα τένις
- Μπάσκετ
- Μίνι γκολφ
- Παιδική χαρά
- Θαλάσσια σπορ
- Γυμναστήριο
- Σάουνα
- Υδρομασάζ

ΛΕΙΤΟΥΡΓΕΙ ΟΛΟ ΤΟ ΧΡΟΝΟ

poseidon palace ****

POSEIDON S.A. Hotel and Turism Enterprices
Leptokaria - Pierias • GR 600 63 • Fax: 31.680
Tel.: (30-352) 31.602 - 31.624 - 31.646 - 31.668

του την πραγματικότητα της Ενιαίας Αγοράς, τις ευκαιρίες που δημιουργούνται για τα μέλη του και τις πρόσθετες δυσκολίες που έχουν να αντιμετωπίσουν εν αναμονή των αναγκαίων νομοθετικών ρυθμίσεων.
Εμείς από την πλευρά μας, δεν έχουμε παρά να τους ευχηθούμε καλή δύναμη και καλή επιτυχία.

Εύα Βαρουχάκη

ΒΙΟΓΡΑΦΙΚΟ ΣΗΜΕΙΩΜΑ

Η Εύα Βαρουχάκη είναι νομικός σύμβουλος της Ένωσης Ασφαλιστικών Εταιριών Ελλάδος από το 1984, υπεύθυνη ειδικώς για τα θέματα της Ευρωπαϊκής Ένωσης.
Σπούδασε στην Νομική Σχολή του Αριστοτελείου Πανεπιστημίου Θεσ/νίκης και έκανε μεταπτυχιακές σπουδές στο Université Libre de Bruxelles, στο τμήμα Δικαίου Ευρωπαϊκών Κοινοτήτων.
Μέλος νομοπαρασκευαστικών επιτροπών του υπουργείου Ανάπτυξης (τμήμα Εμπορίου) για την προσαρμογή της ελληνικής ασφαλιστικής νομοθεσίας στην κοινοτική και εκπρόσωπος της Ένωσης Ασφαλιστικών Εταιριών Ελλάδος στην Επιτροπή Ενιαίας Αγοράς της Comité Européen des Assurances.

"Η ΕΠΟΠΤΕΙΑ ΤΗΣ ΑΠΕΛΕΥΘΕΡΩΜΕΝΗΣ ΑΓΟΡΑΣ"

Από την Ουρανία Πανταζή
Γενική Διευθύντρια υπουργείου Ανάπτυξης

Α. ΕΝΙΑΙΑ ΑΓΟΡΑ ΚΑΙ ΥΠΗΡΕΣΙΕΣ

Η ολοκλήρωση της εσωτερικής αγοράς εξακολουθεί να αποτελεί ουσιώδη προϋπόθεση για την επίτευξη ανάπτυξης ικανής να συμβάλει στη δημιουργία μιας οικονομίας ισχυρής και ικανής να δημιουργεί θέσεις απασχόλησης, κάτι που ενδιαφέρει ιδιαιτέρως ολόκληρη την Ευρωπαϊκή Ένωση.
Τόσο σε κοινοτικό, όσο και σε εθνικό επίπεδο, είναι αναγκαίο ένα νομοθετικό περιβάλλον στην υπηρεσία των πολιτών και των επιχειρήσεων. Η διευκόλυνση της δημιουργίας και ανάπτυξης των επιχειρήσεων μέσω της μείωσης των διοικητικών, φορολογικών, κοινωνικών και άλλων περιορισμών αποτελεί βασικό στόχο της επιτροπής των Ε.Κ.
Επίσης η Επιτροπή εξετάζει με ιδιαίτερη προσοχή τον τομέα των υπηρεσιών κατά την εφαρμογή του προγράμματος προτεραιότητας για την πολιτική υπέρ των καταναλωτών. Η ενσωμάτωση της διάστασης «καταναλωτές» σ' όλες τις πολιτικές της Ευρωπαϊκής Ένωσης αποτελεί τον κυριώτερο στόχο της.
Η Επιτροπή λαμβάνει σοβαρά υπόψη της τα συμφέροντα των καταναλωτών κατά την διαδικασία απελευθέρωσης του τομέα των υπηρεσιών κοινής ωφελείας στις οποίες καταλέγεται και η ιδιωτική ασφάλιση.
Η ανάγκη εξασφάλισης της αυστηρής τήρησης των ισχυόντων κανόνων στα επιμέρους κράτη - μέλη της Ε.Ε. εξακολουθεί να αποτελεί βασική της αρχή. Γι' αυτό και η Επιτροπή των Ε.Κ. επαγρυπνεί για την ορθή ενσωμάτωση από τα κράτη - μέλη της κοινοτικής νομοθεσίας αλλά κυρίως για την ποιότητα της ενσωμάτωσης αυτής, έτσι ώστε να είναι αποτελεσματική και προσαρμοσμένη στις ιδιαιτερότητες των κρατών - μελών.
Στο πλαίσιο αυτό εντάσσεται η ταχεία και επιτυχής είσοδος της Ευρώπης στην κοινωνία, όπου οι πληροφορίες θα είναι προσπελάσιμες από όλους, ενώ εξασφαλίζει δυναμισμό, δημιουργικότητα και οικονομική ανάκαμψη στις χώρες που υιοθέτησαν.

Β. ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΣΥΜΒΑΣΗ

Όπως είναι γνωστό η ασφαλιστική σύμβαση εντάσσεται στο ένατο μέρος του εμπορικού νόμου και αποτελεί αντιγραφή των αντίστοιχων διατάξεων του ιταλικού δικαίου.
Η σύμβαση ασφαλίσεως είναι διαδοχικών παροχών και χαρακτηρίζεται συνήθως σαν σύμβαση προσχωρήσεως, υπό την έννοια ότι το ασφαλιστήριο περιέχει γενικούς έντυπους όρους, που επιβάλλονται στον ασφαλιζόμενο.
Έτσι ο ασφαλιζόμενος προσχωρεί σε όρους, που πολλές φορές είναι αμφίβολοι, καταθλιπτικοί ή επαμφοτερίζοντες και κυρίως χωρίς να διασφαλίζεται η βασική αρχή των συναλλαγών, δηλαδή η διαφάνεια.
Τα νομοθετικά κενά που δημιουργήθηκαν στο είδος αυτό της σύμβασης στο μεγάλο χρονικό διάστημα που πέρασε καλύπτονται από την νομολογία και την επιστήμη. Όμως κρίθηκε αναγκαία η εκ νέου αντιμετώπιση της ασφαλιστικής σύμβασης καταρχήν σε μια ενότητα στο σχέδιο του εμπορικού κώδικα του 1989 που καταρτίστηκε από ομάδα επιστημόνων υπό τον καθηγητή της νομικής σχολής του Πανεπιστημίου Θράκης Ιωάννη Σχινά αλλά και μεταγενέστερα από άλλη επιστημονική επιτροπή υπό τον καθηγητή Ιωάννη Ρόκα που αποτέλεσε ξεχωριστό σχέδιο νόμου.
Το τελευταίο, όπως άλλωστε αναφέρεται στην σχετική εισηγητική έκθεση αποτελεί θεσμό σύγχρονο, με στοιχεία από αντίστοιχα νομοθετήματα πολλών ευρωπαϊκών χωρών.
Το ασφαλιστικό δίκαιο στην ευρεία του έννοια περιλαμβάνει και την κοινωνική ασφάλιση. Αντίθετα στην στενή του έννοια περιλαμβάνει μόνο την ιδιωτική ασφάλιση. Όμως υπό την τελευταία αυτή έννοια το ασφαλιστικό δίκαιο περιέχει και διατάξεις δημοσίου δικαίου λόγω του σκοπού, που υπαγόρευσε τους κανόνες του.
Οι διατάξεις αυτές αναφέρονται στον έλεγχο και την εποπτεία από το κράτος των ασφαλιστικών επιχειρήσεων, οι οποίες έχουν υποχρεωτικά την μορφή της ανώνυμης εταιρίας.
Η ασφαλιστική εταιρία κατά την διάρκεια της λειτουργίας της, υποχρεούται να τηρεί τις από την γενική περί ανωνύμων εταιριών νομοθεσία επιβαλλόμενες υποχρεώσεις και επί πλέον τις, από τις ειδικές διατάξεις, περί ιδιωτικής ασφαλίσεως νομοθεσίας, προβλεπόμενες.
Η σχέση των διατάξεων περί ανωνύμων εταιριών και ιδιωτικής ασφάλισης που διέπουν την ίδρυση και λειτουργία της ασφαλιστικής εταιρίας είναι συντρέχουσα, σε περίπτωση δε σύγκρουσης κατισχύουν βεβαίως οι δεύτερες διατάξεις.
Η εξουσία της διοίκησης δεν περιορίζεται απλώς στον έλεγχο της τυπικής νομιμότητας των διατάξεων του καταστατικού μιας ασφαλιστικής εταιρίας, αλλά επεκτείνεται και σε κρίση σκοπιμότητος, δηλαδή σε ουσιαστικό έλεγχο για το κατά πόσον εξασφαλίζονται τα συμφέροντα των ασφα-

METROLIFE METROLIFE METROLIFE METROLIFE METROLIFE

Ι.Ν.ΛΕΟΥΣΗΣ

Ενας ασφαλιστικός κολοσσός γεννιέται...

Για τη METROLIFE μια νέα εποχή αρχίζει. Η συνεργασία της με το δεύτερο σε μέγεθος χρηματοπιστωτικό ίδρυμα της χώρας – την ΕΜΠΟΡΙΚΗ ΤΡΑΠΕΖΑ – σηματοδοτεί την αρχή μιας νέας ανάπτυξης.
Οι τεράστιες προοπτικές που παρουσιάζονται αποτελούν την εγγύηση της σιγουριάς για όλους τους ασφαλισμένους της. Με στόχο την κατάκτηση της κορυφής, η METROLIFE ξεκινά τη νέα της πορεία. Και μαζί της ξεκινούν όλοι όσοι θέλουν να νιώθουν ασφάλεια τον 21ο αιώνα.



METROLIFE

Λεωφόρος Συγγρού 213-215 • Τηλ.: 9370120-142 • Fax: 9370063 - 9370610

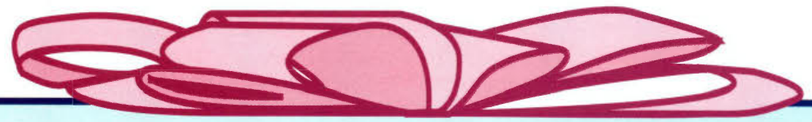
Μεγάλη διαφορά!

λισμένων. Έτσι η διοίκηση μπορεί ν' αρνηθεί την άδεια σύστασης και λειτουργίας αν κρίνει ότι οι διατάξεις του καταστατικού ή οι γενικοί όροι ασφαλίσεως δεν παρέχουν επαρκή νομική ασφάλεια των απαιτήσεων των ασφαλισμένων ή δεν εξασφαλίζουν τα οικονομικά τους συμφέροντα.
Από απόψεως νομικής το μετοχικό κεφάλαιο της ανώνυμης ασφαλιστικής εταιρίας έχει την ίδια σημασία που έχει για οποιαδήποτε ανώνυμη εταιρία. Από άποψη όμως οικονομική διαφέρει ουσιαστικά, γιατί το μεγαλύτερο μέρος του κεφαλαίου της δεν χρησιμοποιείται για την πραγματοποίηση του εταιρικού σκοπού, αλλά χρησιμεύει για την εξασφάλιση των συμφερόντων των ασφαλισμένων.

Γ. ΠΕΔΙΟ ΔΡΑΣΕΩΣ ΤΩΝ ΕΠΟΠΤΙΚΩΝ ΑΡΧΩΝ ΣΤΑ ΚΡΑΤΗ - ΜΕΛΗ ΤΗΣ Ε.Ε.

Στο πλαίσιο της εσωτερικής αγοράς και με την υιοθέτηση των οδηγιών της τρίτης γενεάς το ενδιαφέρον της εθνικής εποπτικής αρχής μεταφέρεται από το προσφερόμενο προϊόν στην ασφαλιστική επιχείρηση.
Η απελευθέρωση της αγοράς, που εκδηλώθηκε με την πλήρη ελευθερία των ασφαλιστικών επιχειρήσεων σε θέματα επιλογής και προσφοράς προϊόντων, δεν σημαίνει περιορισμό αλλά ενίσχυση των μέσων ελέγχου της εποπτικής αρχής. Δηλαδή η εποπτική αρχή τώρα πια δεν ελέγχει το ύψος των τιμολογίων που ήταν μια δουλειά ρουτίνας, αντίθετα με πιο επιστημονική δομή πρέπει να προσφέρει έργο επαγωγικό. Στόχος της βασικά η προστασία του καταναλωτή με την διασφάλιση της φερεγγυότητας και της οικονομικής ευρωστίας της ασφαλιστικής επιχείρησης εντείνουσα με σύγχρονα μέσα και κυρίως με σύγχρονη νοοτροπία τον προληπτικό έλεγχο στις οικονομικές αυτές μονάδες.
Κάθε κράτος - μέλος παίρνει όλα τα κατά την κρίση του μέτρα, προκειμένου αποτελεσματικά ν' ασκεί την ενδεδειγμένη εποπτεία στις ασφαλιστικές επιχειρήσεις, που έχουν την έδρα τους στο έδαφός του, συμπεριλαμβανομένων και των δραστηριοτήτων που ασκούνται εκτός αυτού.
Οι αρμόδιες αρχές εποπτείας επιβάλλεται να διαθέτουν τα μέσα ελέγχου που είναι αναγκαία για να εξασφαλιστεί η ομαλή άσκηση των δραστηριοτήτων των συγκεκριμένων επιχειρήσεων, είτε λειτουργούν υπό καθεστώς εγκατάστασης, είτε υπό καθεστώς ελεύθερης παροχής υπηρεσιών.
Άλλωστε αυτή την έννοια έχει και η υποχρεωτική έκδοση άδειας λειτουργίας σαν προϋπόθεση άσκησης προληπτικού ελέγχου στο πλαίσιο του οποίου περιέχεται και ο έλεγχος της ταυτότητας όλων των φυσικών προσώπων που συμμετέχουν ενώ οι διοικούντες πρέπει επιπλέον να πληρούν τις απαιτούμενες προϋποθέσεις εντιμότητας καθώς επίσης τυπικά προσόντα και την αναγκαία εμπειρία.
Ειδικότερα, οι συγκεκριμένες αρχές πρέπει να είναι σε θέση να θεσπίζουν κατάλληλα μέτρα διασφάλισης ή να επιβάλλουν κυρώσεις προκειμένου να αποφύγουν ενδεχόμενες παραβάσεις των κανόνων ελέγχου των ασφαλιστικών εργασιών.
Σύμφωνα με το κοινοτικό δίκαιο το κράτος - μέλος στο οποίο βρίσκεται ο κίνδυνος οφείλει να εξασφαλίζει την απρόσκοπτη εμπορία στο έδαφός του όλων των ασφαλιστικών προϊόντων που προσφέρονται στην Ε.Ε., εφόσον η εμπορία αυτή συμβαδίζει με τις διατάξεις, περί προστασίας του γενικού συμφέροντος και, στο μέτρο που το γενικό συμφέρον δεν διασφαλίζεται από τους κανόνες του κράτους καταγωγής.
Οι διατάξεις αυτές εφαρμόζονται χωρίς διακρίσεις στις επιχειρήσεις, που ασκούν τις δραστηριότητές της στο συγκεκριμένο κράτος και είναι αντικειμενικά απαραίτητες και ανάλογες με τον επιδιωκόμενο στόχο.
Ορισμένα κράτη - μέλη εθέσπισαν προς το σκοπό αυτό ειδικές διατάξεις ή διατήρησαν διατάξεις στο μέτρο που δεν περιορίζουν υπερβολικά την ελευθερία εγκατάστασης ή την παροχή υπηρεσιών.
Επίσης το κράτος μπορεί να απαιτεί από κάθε ασφαλιστική επιχείρηση που εφαρμόζει στο έδαφός του, με δική της ευθύνη, την υποχρεωτική ασφάλεια των εργατικών ατυχημάτων, την τήρηση των ειδικών διατάξεων, που προβλέπονται σε εθνικό επίπεδο.
Εξάλλου, το κράτος νομιμοποιείται να απαιτήσει από τις ασφαλιστικές επιχειρήσεις που έχουν την έδρα τους στο έδαφός του, να παρέχουν στις αρμόδιες υπηρεσίες κατά τακτά χρονικά διαστήματα όλα τα έγγραφα που κρίνει ότι είναι αναγκαία για την άσκηση ελέγχου, καθώς και στατιστικά στοιχεία. Στο πλαίσιο συνεργασίας δε των εποπτικών αρχών γίνεται ανταλλαγή των αναγκαίων εγγράφων και στοιχείων.
Στην ασκούμενη από το κράτος εποπτεία, εντάσσονται και οι κατωτέρω σοβαρότατες παρεμβάσεις του με:
(α) την προσωρινή ανάκληση της άδειας της επιχείρησης που επιβάλλεται κυρίως σε περιπτώσεις που η εταιρία δεν επένδυσε το τεχνικό απόθεμα ή
(β) την οριστική ανάκληση που μπορεί να επιβάλλεται σε κάθε περίπτωση κατά την οποία η συνέχιση της λειτουργίας της επιχείρησης αντιτίθεται στα συμφέροντα των ασφαλισμένων ή στα χρηστά ήθη και την δημόσια τάξη ή
(γ) την απαγόρευση της ελεύθερης διάθεσης του συνόλου ή μέρους των περιουσιακών στοιχείων της επιχείρησης.
Επίσης στις εξουσίες των εποπτικών αρχών συγκαταλέγονται:
(α) η λεπτομερής ενημέρωση της κατάστασης της επιχείρησης στο σύνολο των δραστηριοτήτων της, η οποία υλοποιείται και με επιτόπιες έρευνες στις εγκαταστάσεις της επιχείρησης,
(β) η λήψη έναντι της επιχείρησης και των υπεύθυνων στελεχών της ή των προσώπων που την ελέγχουν, των αναγκαίων μέτρων, ώστε οι δραστηριότητες της επιχείρησης να είναι πάντα σύμφωνες με τις κείμενες διατάξεις και με το πρόγραμμα δραστηριοτήτων της, που παραμένει υποχρεωτικό,
(γ) η εξασφάλιση της εφαρμογής των προαναφερομένων μέτρων, εν ανάγκη με αναγκαστική εκτέλεση, προσφεύγοντας ενδεχομένως και στις δικαστικές αρχές,
(δ) η απαίτηση προηγούμενης ενημέρωσης για κάθε μεταβολή στα πρόσωπα που έχουν ειδική συμμετοχή στην ασφαλιστική επιχείρηση.
Σημειώνεται εδώ η μεγάλη σημασία που δίνει η κοινοτική νομοθεσία στην επιρροή που ασκούν τα συγκεκριμένα πρόσωπα σε σχέση με την συνετή και χρηστή διαχείριση της επιχείρησης και κυρίως όσον αφορά τις επιτακτικές διατάξεις για ενημέρωση της εποπτικής αρχής.
Τα κράτη μπορούν επίσης να προβλέπουν ότι οι εποπτικές τους αρχές έχουν την δυνατότητα να ζητούν οποιοδήποτε στοιχείο, σχετικά με τις ασφαλιστικές συμβάσεις που βρίσκονται στην κατοχή των διαμεσολαβούντων.
Η χρηματοοικονομική εποπτεία μιας ασφαλιστικής επιχείρησης, συμπεριλαμβανομένης της εποπτείας των δραστηριοτήτων που αυτή ασκεί μέσω υποκαταστημάτων ή υπό καθεστώς ελεύθερης παροχής υπηρεσιών, υπόκειται στην αποκλειστική αρμοδιότητα του κράτους καταγωγής.
Αν οι εποπτικές αρχές του κράτους της ασφαλιστικής υποχρέωσης έχουν λόγους να θεωρούν ότι οι δραστηριότητες μιας ασφαλιστικής επιχείρησης θα μπορούσαν να αποβούν επιβλαβείς για την οικονομική ευρωστία της επιχείρησης, ενημερώνουν γι' αυτό τις αρμόδιες αρχές του κράτους - μέλους καταγωγής της υπό κρίση επιχείρησης.
Η εποπτεία περιλαμβάνει ιδίως την εξακρίβωση, για το σύνολο των δραστηριοτήτων της ασφαλιστικής επιχείρησης, της κατάστασης της φερεγγυότητάς της και της σύστασης τεχνικών αποθεματικών, συμπεριλαμβανομένων των μαθηματικών αποθεματικών, και των αντιπροσωπευτικών στοιχείων ενεργητικού, σύμφωνα με τους κανόνες και τις πρακτικές που εφαρμόζονται στο κράτος - μέλος καταγωγής, δυνάμει των διατάξεων που θεσπίζονται σε κοινοτικό επίπεδο.
Ειδικά, η εποπτική αρχή η οποία λαμβάνει εμπιστευτικές πληροφορίες μπορεί να τις χρησιμοποιήσει μόνο κατά την άσκηση των καθηκόντων της που αναφέρονται:
(α) στην εξέταση των όρων πρόσβασης στην ασφαλιστική δραστηριότητα, ιδίως όσον αφορά την εποπτεία των τεχνικών αποθεματικών, του περιθωρίου φερεγγυότητας, της διοικητικής και λογιστικής οργάνωσης και του εσωτερικού ελέγχου ή





ΤΟ ΚΑΛΥΤΕΡΟ δώρο ΠΟΥ ΔΙΑΡΚΕΙ
ένα ολόκληρο χρόνο!

Θέλω να προσφέρω ως δώρο μία ετήσια συνδρομή στο περιοδικό ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΟ "ΝΑΙ"

□ **Εσωτερικό & Κύπρος** Δρχ. 6.000

□ **Θα πληρώσω με ταχυδρομική** □ **τραπεζική επιταγή** □ **εισπράκτορα στο νομό Αττικής**

Η επιταγή να είναι πληρωτέα προς: Ευάγγ. Γ. Σπύρου-Φιλικής Εταιρίας 19-20 Κολωνάκι Αθήνα

Όνομά μου: _____ **Δώρο για:** _____

ΕΤΑΙΡΙΑ _____ ΕΤΑΙΡΙΑ _____

ΔΙΕΥΘΥΝΣΗ ΕΡΓΑΣΙΑΣ _____ ΔΙΕΥΘΥΝΣΗ ΕΡΓΑΣΙΑΣ _____

ΔΙΕΥΘΥΝΣΗ ΟΙΚΙΑΣ _____ ΔΙΕΥΘΥΝΣΗ ΟΙΚΙΑΣ _____

ΤΗΛ. ΟΙΚΙΑΣ _____ ΤΗΛ. ΕΡΓΑΣΙΑΣ _____ ΤΗΛ. ΟΙΚΙΑΣ _____ ΤΗΛ. ΕΡΓΑΣΙΑΣ _____

Υπογραφή _____

ΠΕΡΙΟΔΙΚΟ "ΝΑΙ": Φιλικής Εταιρίας 19-20, Κολωνάκι Αθήνα τηλ. 3620186-3609071 fax: 3221525, 3611545

(β) κατά την επιβολή κυρώσεων ή
(γ) στα πλαίσια διοικητικής προσφυγής ή δικαστικών διαδικασιών.
Αποκλειστικά και μόνο για να ελέγχεται η τήρηση των εθνικών διατάξεων σχετικά με τις αναλογιστικές αρχές, το κράτος - μέλος καταγωγής μπορεί να απαιτεί τη συστηματική κοινοποίηση των τεχνικής φύσεως στοιχείων που χρησιμοποιούνται ως βάση για τον υπολογισμό των τιμολογίων και των τεχνικών αποθεματικών, χωρίς όμως η τήρηση της απαίτησης αυτής να συνιστά για την επιχείρηση απαραίτητη προϋπόθεση για την άσκηση των δραστηριοτήτων της.
Οι εποπτικές αρχές του κράτους καταγωγής απαιτούν από κάθε ασφαλιστική επιχείρηση να διαθέτει καλή διοικητική και λογιστική οργάνωση κατάλληλες διαδικασίες εσωτερικού ελέγχου, ενώ εναπόκειται στο εθνικό δίκαιο να ρυθμίσει θέματα που ανάγονται στην ασφαλιστική σύμβαση, όπως προαναφέρθηκε.
Ωστόσο, τα κράτη - μέλη της Ε.Ε. έχουν καθυστερήσει γενικά στην θέσπιση διατάξεων με τις οποίες δεν θ' απαιτείται μεν προηγούμενη έγκριση ή συστηματική κοινοποίηση των γενικών και ειδικών όρων των ασφαλιστηρίων συμβολαίων, των τιμολογίων και άλλων εντύπων που η επιχείρηση προτίθεται να χρησιμοποιήσει στις σχέσεις της με τους αντισυμβαλλόμενους αλλά θα επιβάλλεται η παροχή γενικοτέρων στοιχείων, προκειμένου να υπάρχει σωστή και αποτελεσματική πληροφόρηση.
Οι κοινοτικές διατάξεις δεν αποκλείουν - αντίθετα μάλιστα - την εφαρμογή εθνικού δικαίου που κατατείνει στην ομαλή και αποτελεσματική άσκηση ελέγχου με στόχο την προστασία του καταναλωτή. Στα πλαίσια αυτά εντάσσεται και η προσπάθεια που πρέπει να καταβάλλει η εποπτική αρχή - και περισσότερο ίσως η ελληνική εποπτική αρχή - για την εξυγίανση της ασφαλιστικής αγοράς, θεσπίζοντας κίνητρα συνεργασιών και παρεμβαίνοντας εγκαίρως με επιτόπιους ελέγχους, προς αποφυγή τετελεσμένων γεγονότων έναντι των καταναλωτών - ασφαλισμένων, αλλά και των εργαζομένων. Βεβαίως σ' αυτό το σημείο θα μπορούσε θεωρητικά κανείς να υποστηρίξει ότι η ανάκληση αδείας δεν έχει ιδιαίτερη επίπτωση στην ανεργία, αφού η αύξηση της παραγωγής των υγιών επιχειρήσεων απορροφά τους απολυομένους.

Δ. ΕΚΣΥΓΧΡΟΝΙΣΜΟΣ ΤΟΥ ΟΡΓΑΝΩΤΙΚΟΥ ΣΧΗΜΑΤΟΣ ΤΗΣ ΕΘΝΙΚΗΣ ΕΠΟΠΤΙΚΗΣ ΑΡΧΗΣ

Η οργανωτική δομή αλλά και το νομοθετικό πλαίσιο λειτουργίας των δύο γενικών γραμματειών του σημερινού υπουργείου Ανάπτυξης (δηλ. των τέως υπουργείων Εμπορίου και Βιομηχανίας), δεν έχει αλλάξει ουσιαστικά από το 1951. Μέχρι τη λήξη των μεταβατικών ρυθμίσεων της πράξεως Προσχωρήσεως, τα μειονεκτήματα των απηρχαιωμένων δομών δεν ήταν τόσο έκδηλα, η δυναμική όμως των εξελίξεων μετά το 1985 και πολύ περισσότερο από το 1992, σε συνδυασμό με τα προβλήματα που μαστίζουν την ελληνική δημόσια διοίκηση, είχαν σαν αποτέλεσμα την δημιουργία ανυπέρβλητων εμποδίων στην λειτουργία των νέων θεσμών.
Προτάσεις εκσυγχρονισμού έχουν γίνει πολλές με επικρατέστερη την περιληφθείσα στο προ διετίας περίπου καταρτισθέν ολοκληρωμένο σχέδιο ενοποίησης των υπουργείων Εμπορίου και Βιομηχανίας. Στο υπό κρίση σχέδιο προβλέπεται η ένταξη της εποπτικής αρχής των ασφαλιστικών επιχειρήσεων σε νέο οργανωτικό σχήμα από δύο δ/νσεις με τμήματα εξειδικευμένου αντικειμένου.
Βεβαίως το σημαντικότερο δεν είναι η αναβάθμιση των οργανωτικών μονάδων, αλλά η αναγκαία και αποτελεσματική στελέχωση του τομέα ώστε να μπορεί ν' ανταποκρίνεται στις ανάγκες και τα μηνύματα του 21ου αιώνα.
Δηλαδή διακριτική αλλά πραγματική παρουσία τεχνοκρατών, με δυνατότητα κάλυψης όλων των υποχρεώσεων μιας εποπτικής αρχής, που ενθαρρύνει τις επενδύσεις στον τομέα, διαθέτει ευελιξία στην αντιμετώπιση των προβλημάτων των ασφαλιστικών επιχειρήσεων, επιδιώκει με αποφασιστικά μέτρα την εξυγίανση της συγκεκριμένης αγοράς με τελικό στόχο την προστασία του καταναλωτή. Σήμερα δεν μπορούμε να μιλάμε για σύσταση κεφαλαιουχικών εταιριών αυτού του εύρους του αντικειμένου με τόσο χαμηλό μετοχικό κεφάλαιο, έστω και αν η φερεγγυότητα αυτού του είδους των ανωνύμων εταιριών κατά το στάδιο λειτουργίας τους δεν εξαρτάται μόνο απ' αυτό.
Έτσι η αύξηση του Μ.Κ. τουλάχιστον με άμεση εφαρμογή των σχετικών διατάξεων στους ενδιαφερομένους να δραστηριοποιηθούν στο χώρο εφεξής, σε συνδυασμό με ουσιαστικές παρεμβάσεις στην δομή της συγκεκριμένης οργανικής μονάδας, αλλά και της θέσπισης κινήτρων συνεργασίας θα περιορίσουν τα προβλήματα. Άλλωστε μέλημα της πολιτείας πρέπει να είναι και η περιχαράκωση του υγιούς ανταγωνισμού στον τομέα, με τις απαραίτητες διορθωτικές παρεμβάσεις, νομοθετικές, αλλά και ελεγκτικές γιατί η εισαγωγή του θεσμού ενιαίας αδείας έχει σαν προϋπόθεση την ύπαρξη ισχυρής και αποτελεσματικής εποπτικής αρχής που πρέπει ν' αντιμετωπίσει εντελώς διαφορετικά προβλήματα απ' αυτά του παρελθόντος.
Δεν αρκούν όμως μόνο αυτά.
Σε σύγχρονη εποπτική αρχή που οι προσανατολισμοί της πρέπει να έχουν σχέση με την ταχεία ανάπτυξη των υπηρεσιών πληροφόρησης, επιβάλλεται η άμεση μηχανογραφική υποστήριξή της, στόχος άλλωστε προτεραιότητος για όλα τα κράτη - μέλη της Ευρωπαϊκής Ένωσης στον τομέα των υπηρεσιών.
Σημειώνεται εδώ ότι η επιτροπή των Ε.Κ. στο πλαίσιο του τομέα «Ενιαία Αγορά» θα δημιουργήσει μέσα σ' αυτό τον χρόνο ειδικό μηχανισμό αμφίδρομης ροής πληροφοριών μεταξύ αυτής και των ενδιαφερομένων επιχειρήσεων.
Η διευκόλυνση της δημιουργίας, ανάπτυξης και συνεργασίας των ασφαλιστικών επιχειρήσεων μέσω της μείωσης των διοικητικών και άλλων περιορισμών πρέπει να είναι στις προτεραιότητες της εθνικής εποπτικής αρχής, πολύ περισσότερο μάλιστα, που με την ολοκλήρωση της Ενιαίας Αγοράς και την αυξανόμενη παγκοσμιοποίηση των αγορών δημιουργούνται σημαντικές επιχειρηματικές ευκαιρίες στον τομέα, έξω από τα σύνορα της χώρας μας.
Θετική ένδειξη της πορείας του τομέα είναι η εκδηλωθείσα τον προηγούμενο χρόνο αύξηση της παραγωγής. Έτσι, η ασφαλιστική αγορά κρίνεται από τις υγιείς επιχειρήσεις ιδιαίτερα ικανοποιητική (διπλάσια περίπου του '85), αν αναλογισθεί κανείς τις δυσκολίες της εγχώριας αγοράς, μιας αγοράς που απελευθερώθηκε μόλις πέρσι και που εισέρχεται σε φάση εξυγίανσης και νέων συνεργασιών μεταξύ κυρίως ασφαλιστικών και τραπεζικών ομίλων, εντείνουσα προς το συμφέρον του καταναλωτή το ανταγωνιστικό περιβάλλον της.
Τέλος επιβάλλεται η πολιτεία να παρέμβει αποφασιστικά στην ασφαλιστική αγορά, χωρίς να την απασχολεί το πολιτικό κόστος, για να σταματήσει το φαινόμενο της μειωμένης αξιοπιστίας, ενώ, από την άλλη, είναι επιτακτική ανάγκη οι ασφαλιστικές εταιρίες να εκσυγχρονισθούν, ώστε να μπορέσουν να ανταπεξέλθουν στις νέες συνθήκες της αγοράς, να μειώσουν το λειτουργικό τους κόστος - το οποίο σημειωτέον είναι από τα μεγαλύτερα της ευρώπης - και να περιορισθεί ο άκρατος υπερεπαγγελματισμός που επικρατεί στον χώρο.
Όλα αυτά δεν είναι αφορισμοί, αλλά υλοποιήσιμοι στόχοι.
Αν τεθεί λοιπόν ένα περιοριστικό χρονοδιάγραμμα όπου οι εκπρόσωποι της πολιτείας και οι εμπλεκόμενοι στις ασφαλιστικές επιχειρήσεις φορείς αποφασίσουν ισότιμα και σε σχέση αμοιβαίας εμπιστοσύνης για την εφαρμογή του με ιεράρχηση των ρυθμίσεων (3 - 5 χρόνια), δηλαδή
α) ολοκλήρωση του με ιεράρχηση του εκσυγχρονισμού της εθνικής έννομης τάξης,
β) βελτίωση της δομής της υπηρεσίας,
γ) πραγματικής και το σύνολο εξυγίανσης των ασφαλιστικών επιχειρήσεων, θα μπορούμε να μιλάμε για υπαρκτή εθνική εποπτική αρχή ενός υγιούς οικονομικού χώρου.
Επιπλέον επιβάλλεται να καθορισθούν με σαφήνεια ο ρόλος των εμπλεκομένων, το εύρος των αρμοδιοτήτων τους, σε μια διαφοροποιημένη από το παρελθόν ελεύθερη αγορά, στην οποία μερικές από τις επιχειρήσεις πρέπει ν' αντιληφθούν ότι τελείωσαν οι εποχές που με την νοθεία του υγιούς ανταγωνισμού επιβίωναν και κερδοσκοπούσαν σ' ένα περιβάλλον που τελικά υπέθαλπε τέτοιες απαράδεκτες καταστάσεις.

Ουρανία Πανταζή

ΒΙΟΓΡΑΦΙΚΟ ΣΗΜΕΙΩΜΑ
Ουρανίας Πανταζή
1. Οικογενειακή κατάσταση: Παντρεμένη με τον Δημήτριο Στεφανάδη δικηγόρο
2. Επάγγελμα: Δημόσιος Υπάλληλος
Τίτλος θέσης: Γεν. Δ/ντρια Εσωτερικού εμπορίου
3. Τίτλοι σπουδών - προσόντα:
α) Πτυχία Νομικής και Παντείου
β) Μεταπτυχιακό στην Δημόσια Διοίκηση
γ) Proficiency στην αγγλική γλώσσα
δ) άδεια δικηγόρου

«Η ΕΝΙΑΙΑ ΑΓΟΡΑ ΚΑΙ ΟΙ ΚΑΤΑΝΑΛΩΤΕΣ»

Από τον Ηλία Γ. Αποστολάκη
Γενικό Γραμματέα υπουργείου Ανάπτυξης



Κυρίες και Κύριοι
Το συνέδριό σας πραγματοποιείται σε μια περίοδο κατά την οποία η ασφαλιστική αγορά βρίσκεται σ' ένα μεταβατικό στάδιο που πρέπει γρήγορα να ολοκληρωθεί ώστε να παγιωθούν οι νέοι θεσμοί.
Ο τομέας των χρηματοοικονομικών υπηρεσιών στη χώρα μας αναπτύσσεται με γοργούς ρυθμούς τα τελευταία χρόνια, γεγονός που επιβάλει διαρκή αναθεώρηση και εκσυγχρονισμό του θεσμικού πλαισίου έτσι ώστε να οδηγηθούμε στην πλήρη απελευθέρωσή του. Στα πλαίσια της Ενιαίας Αγοράς η δυνατότητα παροχής υπηρεσιών εκτείνεται στην επικράτεια 15 διαφορετικών αγορών των κρατών - μελών με στόχο τη βελτίωση της ποιότητας των παρεχόμενων προϊόντων και την προσφορά περισσότερο ανταγωνιστικών τιμών.
Το νέο σύστημα δεν μπορεί να λειτουργήσει σωστά χωρίς να ληφθούν μέτρα για τους καταναλωτές. Ιδιωτική ασφάλιση δεν μπορεί να υπάρξει χωρίς εμπιστοσύνη του κοινού και καθήκον της Πολιτείας είναι η διασφάλιση της εμπιστοσύνης αυτής.
Για το λόγο αυτό, η γενική γραμματεία Εμπορίου επιχειρεί να εξυγιάνει την ασφαλιστική αγορά και να αναβαθμίσει τον εποπτικό της ρόλο σε μια προσπάθεια διαφύλαξης της εμπιστοσύνης των πολιτών προς το θεσμό της ιδιωτικής ασφάλισης παίρνοντας μέτρα που στοχεύουν πρώτιστα στην εξασφάλιση της οικονομικής φερεγγυότητας των εταιριών που παρέχουν χρηματοοικονομικές υπηρεσίες.
Έτσι από το σύστημα ελέγχου και άδειας του προσφερόμενου προϊόντος περνάμε σ' ένα νέο νομοθετικό πλαίσιο περισσότερο αυστηρό για την εγγύηση της σταθερότητας και της φερεγγυότητας των εταιριών. Τεχνικά και μαθηματικά αποθέματα, εγγυητικό κεφάλαιο και ενιαία λογιστική απεικόνιση είναι οι βασικοί άξονες στους οποίους θα στηρίζεται το νέο θεσμικό πλαίσιο.
Είναι γνωστό ότι όταν κάποιος αγοράζει ασφάλιση, η αγορά αυτή βασίζεται στην «καλή πίστη». Ο καταναλωτής εμπιστεύεται την εντιμότητα και ακεραιότητα του ασφαλιστού που του προσφέρει το προϊόν, χωρίς πολλές φορές να μπορεί να αποτιμήσει τη μελλοντική αξία του. Για το λόγο αυτό, στόχος μας είναι να εξασφαλιστεί η καλύτερη δυνατή πληροφόρηση του καταναλωτή καθώς και η πραγματική εικόνα του προϊόντος.

Η προσαρμογή της ελληνικής νομοθεσίας στις οδηγίες της Ευρωπαϊκής Ένωσης βρίσκεται στο τελικό στάδιο (Συμβούλιο Επικρατείας).
Οι επικείμενες ρυθμίσεις καλύπτουν την αρχή της διαφάνειας και αφορούν τις ασφαλίσεις ζωής βάσει των οποίων οι εταιρίες υποχρεώνονται πριν από τη σύναψη ενός ασφαλιστηρίου να παραδίδουν στον ασφαλισμένο έντυπο με μια σειρά λεπτομερέστατων πληροφοριών, που, εκτός από την περιγραφή των παρεχόμενων καλύψεων και τα ασφάλιστρα, αφορούν το φορολογικό καθεστώς του ασφαλιστηρίου, τον τρόπο και τον χρόνο διευθέτησης των εγγράφων παραπόνων των ασφαλισμένων, το εφαρμοστέο δίκαιο και το δικαίωμα υπαναχώρησης. Ιδιαίτερη μέριμνα λαμβάνεται για την προστασία των ασφαλισμένων - καταναλωτών στις διασυνοριακές παροχές ασφαλιστικών καλύψεων, ώστε η γλώσσα και η εφαρμοζόμενη νομοθεσία να είναι αυτά που γνωρίζει ο ασφαλισμένος. Έτσι ο ασφαλισμένος καταναλωτής προστατεύεται πλήρως από τους καταχρηστικούς όρους των συμβολαίων. Οι ενώσεις καταναλωτών σε αντίθεση με το παρελθόν κάνουν όλο και συχνότερα αναφορές μέσω ενημερωτικών φυλλαδίων για τον τομέα των χρηματοοικονομικών υπηρεσιών σε μια προσπάθεια να διαφυλάξουν και να ενημερώσουν καλύτερα τον πολίτη που επιθυμεί να κάνει χρήση αυτών των υπηρεσιών. Το υπουργείο Ανάπτυξης εφαρμόζει ήδη το νόμο 2251/94 «για την προστασία του καταναλωτή», με τον οποίο αντιμετωπίζονται τα θέματα των καταχρηστικών όρων, των πωλήσεων από απόσταση, της ευθύνης από ελαττωματικά προϊόντα, της ευθύνης του παρέχοντος υπηρεσία, αλλά και θέματα ενώσεων καταναλωτών.
Οι γενικοί όροι των συναλλαγών οι οποίοι συχνά δεν είναι διαπραγματεύσιμοι επειδή καταρτίζονται εκ των προτέρων και μονομερώς δεν δίνουν το δικαίωμα στους καταναλωτές να ελέγξουν τις συμβάσεις που θα υπογράψουν ώστε να καταλήξουν με σιγουριά στην αποδοχή τους. Με τον ίδιο νόμο δόθηκε η δυνατότητα για πρώτη φορά στις ενώσεις καταναλωτών και τα επιμελητήρια να ασκήσουν το δικαίωμα της συλλογικής αγωγής για περιπτώσεις συναλλαγών με καταχρηστικούς όρους. Πρόσφατα επίσης ανακοινώθηκε η πρόθεση της Ευρωπαϊκής Επιτροπής να λάβει μέτρα για τις νέες μεθόδους πωλήσεων από απόσταση (INTERNET, τηλεαγορές κ.ά.), γεγονός που δείχνει το αυξημένο ενδιαφέρον που υπάρχει στον τομέα αυτό και ειδικότερα στην προστασία από την παραπλανητική διαφήμιση. Η αναγκαιότητα ολοκλήρωσης της εσωτερικής αγοράς στον τομέα των ασφαλίσεων, προκειμένου να διευκολυνθεί η κάλυψη των κινδύνων και η ανάληψη ασφαλιστικών υποχρεώσεων στο εσωτερικό της Ευρωπαϊκής Ένωσης από ασφαλιστικές επιχειρήσεις που έχουν έδρα στο έδαφος της, οδήγησε στην εξαγγελία μέτρων και δράσεων που στοχεύουν στην αναβάθμιση των προσφερόμενων υπηρεσιών, αλλά και στην αναδιάρθρωση της ασφαλιστικής νομοθεσίας. Η γενική γραμματεία Εμπορείου έχει ήδη μετατοπίσει το βάρος της εποπτείας από τον προληπτικό έλεγχο των τιμολογίων και των όρων των ασφαλιστικών συμβάσεων στον ουσιαστικό έλεγχο σχηματισμού των αναγκαίων τεχνικών αποθεμάτων, της φερεγγυότητας των ασφαλιστικών επιχειρήσεων καθώς και της τήρησης των κανόνων του υγιούς ανταγωνισμού.
Όπως είναι γνωστό, έχει συσταθεί επιτροπή που επεξεργάζεται προτάσεις για την αναθεώρηση θεσμικού πλαισίου λειτουργίας των ασφαλιστικών επιχειρήσεων, ενώ έχει ήδη ολοκληρωθεί σχέδιο για την ασφαλιστική σύμβαση. Το σχέδιο για τα διαμεσολαβούντα πρόσωπα είναι επίσης έτοιμο και αυτή τη στιγμή μελετώνται τρόποι για την εξυγίανση του επικουρικού κεφαλαίου, της κεφαλαιακής και μετοχικής επάρκειας των εταιριών. Ο επιχειρηματικός κόσμος οφείλει να λάβει υπόψη τις ανάγκες του καταναλωτή και να εναρμονίσει τις παρεχόμενες υπηρεσίες στα νέα δεδομένα. Μέριμνα δική μας είναι να εξασφαλίσουμε συνθήκες υγιούς ανταγωνισμού, αλλά και παράλληλα να καλλιεργήσουμε το αίσθημα εμπιστοσύνης του πολίτη απέναντι στο ρόλο της ιδιωτικής ασφάλισης. Με την ευκαιρία της σημερινής μου παρουσίας εδώ θα ήθελα να ευχαριστήσω την Ένωση Ασφαλιστικών Εταιριών για τη συνεργασία που ελπίζω να συνεχιστεί στο ίδιο καλό κλίμα για την ολοκλήρωση αυτής της προσπάθειας προς όφελος όλων των καταναλωτών.

ΗΛΙΑΣ Γ. ΑΠΟΣΤΟΛΑΚΗΣ

ΒΙΟΓΡΑΦΙΚΟ ΣΗΜΕΙΩΜΑ
ΠΡΟΣΩΠΙΚΑ ΣΤΟΙΧΕΙΑ:
Ο Ηλίας Αποστολάκης γεννήθηκε στην Εκκάρα Φθιώτιδας το 1953. Ζει και εργάζεται στην Αθήνα από το 1969, είναι παντρεμένος με τη Σουζάνα, το γένος Σιδέρη και έχει δυο παιδιά τη Μέλπω και το Γιώργο. Είναι πτυχιούχος του τμήματος διοίκησης επιχειρήσεων του Πανεπιστημίου Πειραιώς. Έχει παρακολουθήσει και διδάξει σεμινάρια χρηματοοικονομικών θεμάτων στο χώρο των τραπεζών.
ΕΠΑΓΓΕΛΜΑΤΙΚΗ ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΤΗΤΑ:
Άρχισε την επαγγελματική του δραστηριότητα στον ιδιωτικό τομέα το 1979. Την περίοδο 1980 - 1982 διετέλεσε οικονομικός διευθυντής στον ΣΕΗΛΕ και στη συνέχεια από το 1983 έως το 1989 διετέλεσε αναπληρωτής γενικός διευθυντής στην τράπεζα Επαγγελματικής Πίστεως και μέλος του Δ.Σ. της τράπεζας. Το διάστημα 1989 - 1994 εργάστηκε στην Ιονική Τράπεζα και ασχολήθηκε με θέματα διοίκησης και οργάνωσης. Από το 1994 έως σήμερα διετέλεσε αναπληρωτής γενικός διευθυντής στο Ινστιτούτο Γεωλογικών και Μεταλλευτικών Ερευνών (Ι.Γ.Μ.Ε.).
Στη διάρκεια της μακρόχρονης επαγγελματικής του δράσης συμμετείχε ως:
- Μέλος του Δ.Σ. του Οργανισμού Λιμένος Πειραιώς.
- Μέλος του Δ.Σ. του ΕΟΜΜΕΧ.
- Πρόεδρος του ΤΑΠ - Ο.Τ.Ε.
- Αντιπρόεδρος του Εθνικού Συμβουλίου Λογιστικής (Ε.ΣΥ.Λ.).
- Μέλος της επιτροπής για την οικονομική αξιολόγηση του έργου ζεύξη Ρίου - Αντιρρίου.
- Εκπρόσωπος του Οικονομικού Επιμελητηρίου Ελλάδας σε διάφορες επιτροπές οικονομικών υποθέσεων.

ΑΛΛΕΣ ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΤΗΤΕΣ
Από το 1974 έως το 1977 διετέλεσε αντιπρόεδρος του συλλόγου Φθιωτών φοιτητών και στη συνέχεια μέχρι το 1986 πρόεδρος του συλλόγου πτυχιούχων (Α.Β.Σ.Π.) του Πανεπιστημίου Πειραιά. Από το 1983 είναι μέλος του Οικονομικού Επιμελητηρίου Ελλάδας και από το 1986 έως σήμερα μέλος της Κ.Δ. του Ο.Ε.Ε.



Η ΑΤΛΑΝΤΙΚΗ ΕΝΩΣΗ ξεκινά από την εξασφάλιση των συνεργατών της.
Προσφέρει στους Ασφαλιστές της επαγγελματική σιγουριά.
Επικοινωνήστε μαζί μας στό 77 93 992 για να συζητήσουμε την κερδοφόρα πλευρά του επαγγέλματός σας.

ΑΤΛΑΝΤΙΚΗ ΕΝΩΣΗ
Πραγματική Ασφάλεια

ΟΜΙΛΟΣ ΕΤΑΙΡΙΩΝ:
La Bâloise
Deutscher Ring

ΑΓΡΟΤΙΚΗ ΖΩΗΣ

Η ΑΓΡΟΤΙΚΗ ΖΩΗΣ ΣΤΗΝ ΕΚΘΕΣΗ ΗΠΕΙΡΟΣ '96

Η ΑΓΡΟΤΙΚΗ ΖΩΗΣ συμμετείχε και φέτος στην 4η πανελλήνια εμπορική έκθεση «ΗΠΕΙΡΟΣ '96», της οποίας τα εγκαίνια πραγματοποιήθηκαν στις 5 Ιουνίου στα Ιωάννινα. Στο πολυπληθές κοινό που επισκέφθηκε την έκθεση, η ΑΓΡΟΤΙΚΗ ΖΩΗΣ παρουσίασε τα καταξιωμένα πλέον στην ασφαλιστική αγορά προγράμματά της και το νέο ασφάλειο - επενδυτικό πρόγραμμα της κατηγορίας «single premium» που φέρει το όνομα «Υπεραξία Ζωής». Τη διοίκηση εκπροσώπησε το μέλος του Δ.Σ. Στάθης Ζάγκας, συνοδευόμενος από τον δ/ντή πωλήσεων Άγγελο Παπαστερνό τον περιφερειακό δ/ντή Νικόλαο Λυκούρη και τον υπεύθυνο του γραφείου Ιωαννίνων Φρίξο Καραμπίνα. Το περίπτερο της Αγροτικής τίμησε με την παρουσία του ο υφυπουργός Εθνικής Οικονομίας Μανώλης Μπεντενιώτης.



Από αριστερά διακρίνονται ο υφυπουργός Εθνικής Οικονομίας Μανώλης Μπεντενιώτης ο περιφερειάρχης Ηπείρου Στέλιος Τσιτσιμελής, το μέλος του Δ.Σ. της Αγρ. Ζωής Στάθης Ζάγκας, ο δ/ντής πωλήσεων Άγγελος Παπαστερνός και ο υπεύθυνος του γραφείου Ιωαννίνων Φρίξος Καραμπίνας.

Στο Μπορντώ της Γαλλίας πραγματοποιήθηκε στις 6 και 7 Ιουνίου η ετήσια τακτική συνεδρίαση του Council της πανευρωπαϊκής ασφαλιστικής συνεργασίας, του AGRI BENEFITS NETWORK, στην οποία, από τις ελληνικές ασφαλιστικές εταιρίες συμμετέχει μόνο η ΑΓΡΟΤΙΚΗ ΖΩΗΣ, ένα από τα ιδρυτικά και πιο δραστήρια μέλη της. Την ΑΓΡΟΤΙΚΗ ΖΩΗΣ εκπροσώπησε ο διευθύνων σύμβουλος Δρ. Κώστας Λάμπος συνοδευόμενος από τον διευθυντή μελετών και αναλογιστικής, μέλος του Council και της τεχνικής επιτροπής του, Γιάννη Κοσμέα. Σ' αυτή την συνεδρίαση του το Council ασχολήθηκε με θέματα διεθνούς ανταγωνισμού, νέων και αναγκαίων μορφών συνεργασίας μεταξύ των εταιριών - μελών του AGRI, εγκρίνοντας πρόταση της τεχνικής επιτροπής του για μια νέα μορφή συνεργασίας, που φέρει την ονομασία Big Groups Pooling.

Ταυτόχρονα παρουσιάστηκε από την επιτροπή στρατηγικού προσανατολισμού και εγκρίθηκε καταρχήν η νέα στρατηγική του AGRI, η οποία θα οριστικοποιηθεί σε νέα έκτακτη συνεδρίαση του Council που θα γίνει τον Οκτώβρη 1996 στο Wiesbaden. Σε σχετική δήλωσή του ο διευθύνων σύμβουλος της ΑΓΡΟΤΙΚΗΣ ΖΩΗΣ και μέλος του Council του AGRI Δρ. Κώστας Λάμπος αναφέρει: «Οι εργασίες και οι αποφάσεις αυτής της συνεδρίασης του Council δεν δικαιώνουν μόνο την απόφαση για την ίδρυση του AGRI, σαν μια σύγχρονη απάντηση στο σύγχρονο διεθνή ανταγωνισμό, αλλά δημιουργούν και τις προϋποθέσεις για νέες μορφές συνεργασίας στο πλαίσιο του νέου στρατηγικού προσανατολισμού, για μια ακόμα πιο γόνιμη και περισσότερο αισιόδοξη προοπτική του AGRI BENEFITS NETWORK και των δεκαοχτώ εταιριών - μελών του, που προέρχονται από δεκαοχτώ αντίστοιχους με τον όμιλο ΑΤΕ ομίλους.

Η ΑΓΡΟΤΙΚΗΣ ΖΩΗΣ και τα στελέχη που τα τελευταία τρία χρόνια την εκπροσωπούμε στο Council, αισθανόμαστε ξεχωριστή χαρά γι' αυτές τις εξελίξεις, γιατί με δική μας πρωτοβουλία και πρόταση στην ετήσια συνεδρίαση του 1994, που είχε γίνει στο Wiesbaen της Γερμανίας, οδηγήσαμε το AGRI στο κατώφλι μιας νέας εποχής, στοιχεία της οποίας αποτελούν ο νέος στρατηγικός προσανατολισμός και οι αντίστοιχες σ' αυτόν δυναμικές μορφές συνεργασίας μεταξύ των εταιριών - μελών του. Είμαι πολύ αισιόδοξος για τη νέα πορεία του AGRI».

ΑΓΡΟΤΙΚΗ ΖΩΗΣ

Το Δ. Σ. της Αγροτικής Ζωής, σε έκτακτη συνεδρίασή του στις 24/6/1996, εξέφρασε τη βαθύτατη οδύνη του για την απώλεια του κορυφαίου και με διεθνή ακτινοβολία πολιτικού ηγέτη ΑΝΔΡΕΑ ΠΑΠΑΝΔΡΕΟΥ, του διεθνούς φήμης οικονομολόγου και πολιτικού που αγωνίστηκε δια βίου με πάθος για τη δημοκρατία και την κοινωνική δικαιοσύνη, έδωσε όραμα και ελπίδα στις νεώτερες γενιές, σφράγισε με την προσωπικότητά του και το έργο του τη σύγχρονη ιστορία του τόπου, τίμησε και πλούτισε και την πολιτική και την επιστήμη την οποία επίσης με πάθος υπηρέτησε.

Τιμώντας τη μνήμη του μεγάλου ηγέτη το Δ.Σ. ομόφωνα αποφάσισε:

- Να εκφράσει τα ειλικρινή συλλυπητήρια στην οικογένειά του
- Να καταθέσει στεφάνι στη σορό του
- Να παρακολουθήσει την κηδεία του
- Να διαθέσει το ποσό του ενός εκατομμυρίου δραχμών (1.000.000) στη μνήμη του για κοινωφελείς σκοπούς
- Να δημοσιευθεί το παρόν ψήφισμα στον τύπο

Μανταρίνι®
Σύγχρονο Ελληνικό Νηπιαγωγείο
και Βρεφονηπιακό Κέντρο



...Για μια χαρούμενη ματιά στη ζωή!



ΜΑΝΤΑΡΙΝΙ: Λ. ΚΑΤΣΩΝΗ 42 - ΚΗΦΙΣΙΑ - ΤΗΛ.: 8012761-8067181 - FAX: 3611545

Χαρούμενη Δημιουργικότητα με προοπτική...

Σ' ένα χώρο 6.000 τ.μ., ήσυχο, καταπράσινο και υγιεινό, που πριν πολλά χρόνια διάλεξε η Ισμήνη και Αντιγόνη Μεταξά (Θεία Λένα) και φροντίζει με αγάπη σήμερα η νηπιαγωγός Μαρία Σπύρου...





Η ιστορία δημιουργικότητας ξεκινά το 1905, όταν ο μεγάλος παιδαγωγός Γεώργιος Μεταξάς ίδρυσε την Ελληνογαλλική Σχολή Αθηνών, Εμπορική Σχολή, Λογιστικό και Πρακτικό Γραφείο, παιδικές εξοχές και μετέδωσε στις δύο κόρες του, Ισμήνη και Αντιγόνη Μεταξά (Θεία Λένα), την αγάπη για τα παιδιά και την μόρφωση, και οι οποίες έβαλαν τα σχέδια για ένα μεγάλο χώρο –με εκπαιδευτήρια (είναι ο χώρος του σχολείου μας) με ξηρό και υγιεινό κλίμα, με μεγάλες αυλές, γήπεδα σπορ, παιδική χαρά, υπαίθρια τραπέζια, σκιερές αλέες, πεύκα, λογιών-λογιών λουλούδια κι ένα εκκλησάκι...



Σ' αυτό το καθαρό και ήσυχο περιβάλλον βάλαμε την στοργή και αγάπη μας και για τα δικά μας παιδιά του σήμερα που λαχταρούν να παίζουν σε μεγάλες αυλές και να ενθαρρυνθούν στα πρώτα τους βήματα σε ευρύχωρες, ηλιόλουστες αίθουσες. Οι νηπιαγωγοί μας είναι έτοιμες και σκυμμένες πάνω απ' τα παιδιά να τα παραλάβουν για ένα καλό ταξίδι στη ζωή και την κοινωνία.



Διδάσκονται τα τελευταία σύγχρονα προγράμματα εκπαίδευσης για παιδιά.



Η είσοδος του σχολείου με το εκκλησάκι της Παναγίας!



Το πρώτο ΣΧΟΛΙΚΟ της Ελλάδος, ...δύο αλόγων!...



...και τα σημερινά ...85 άλογα!



Η ζωή είναι χαρούμενη αν ξεκινήσεις σωστά...



Οι μεγάλοι Πρωταγωνιστές!



Με... ενθάρρυνση, οι μικροί παίξανε και "Όρνιθες" του Αριστοφάνη!



Μικροί γλύπτες.



Κοντά στα παιδιά με σεβασμό και ευγένεια!



Επίσκεψη στην Ακρόπολη



Αντιπροσωπεία στην κατάθεση στεφάνου στην Εθνική γιορτή



Το κάθε παιδί είναι κάτι ξεχωριστό. Η ζωή δεν έχει άσπρο-μαύρο, έχει πολλά χρώματα!



Η νηπιαγωγός κοντά τους.



Με την ενθάρρυνση, οι ρόλοι στο θέατρο και τη ζωή είναι εύκολοι...



Αναμνήσεις που θα κρατήσουν... χρόνια!



Συμμετοχή και συνεργασία για το θέατρο της ζωής

Αγαπητοί γονείς,

Το παιδί σας, το αγγελούδι σας, χωρίς να το καταλάβετε πλησιάζει στην ώρα που θα διαβεί την πόρτα του σχολείου! Πώς θα το ετοιμάσετε γι' αυτή τη νέα εμπειρία; Σε ποιόν θα εμπιστευθείτε ό,τι πολυτιμότερο έχετε;

Για να μάθει να διαβάζει, να μετρά, να γράφει, πρέπει να προετοιμασθεί, να κατανοήσει, να προσανατολισθεί σε διάφορες έννοιες και όρους, δεξιά, αριστερά, εμπρός, πίσω, πάνω, κάτω, βαρύ, ελαφρύ, όμοιο, το ίδιο, γραμμή, χρώμα, χρόνος, ήχος κ.λπ. Ακόμα θα πρέπει να προσαρμοσθεί στο περιβάλλον, στα άλλα παιδιά, στην κοινωνικότητα, στη συλλογική δραστηριότητα.

Γνωρίζοντας όλα αυτά σαν μαθήματα στις Σχολές Νηπιαγωγών αλλά και σαν γονείς, δημιουργήσαμε με αγάπη στο παιδί ένα σύγχρονο ελληνικό Νηπιαγωγείο, το ΜΑΝΤΑΡΙΝΙ για να συμβάλλουμε μαζί με σας στην ανάπτυξη και προετοιμασία του παιδιού σας για το σχολείο και τη ζωή...

Το μέλλον ανήκει σ' αυτούς που το προετοιμάζουν!

Η εκπαίδευση είναι σύγχρονη σύμφωνα με τα τελευταία προγράμματα του Παιδαγωγικού Ινστιτούτου του υπουργείου Παιδείας και οι γονείς θα παίρνουν Δελτίο ελέγχου και προόδου κατά το πρότυπο των Γαλλικών Νηπιαγωγείων για τη φοίτηση, τη γλωσσική έκφραση και τις αισθητηριακές λειτουργίες του παιδιού (όραση - ακοή - όσφρηση - αφή - γεύση).

Στον κήπο μας θα φυτέψουν σπόρους λουλουδιών και θα χαρούν τις αλλαγές της φύσης (σπορά - άνθιση - καρπό) παρακολουθώντας το δημιούργημά τους.

Με το κουκλοθέατρο, το θεατρικό παιχνίδι και την δραματοποίηση των παραμυθιών συμβάλλουμε στην ελεύθερη έκφραση των παιδιών και την ανάπτυξη της δημιουργικότητάς τους.

Προβλέπονται ειδικά σεμινάρια για γονείς.

Ελάτε να γνωρισθούμε, να συνεργασθούμε στο χτίσιμο του αύριο του παιδιού σας.

Το σχολείο μας προσφέρει ακόμα: ***και*** Πλήρες πρωινό και γεύμα ***και*** Μεταφορά με ιδιόκτητο λεωφορείο ***και*** Θέατρο, Μουσική, πιάνο, ρυθμική γυμναστική ***και*** Ιατρική παρακολούθηση από παιδίατρο, ορθοπεδικό και οδοντίατρο ***και*** Λειτουργία σε ωράριο εργαζομένων μητέρων ***και*** Μια ξένη γλώσσα ***και*** Προγράμματα με ηλεκτρονικούς υπολογιστές για παιδιά.

Ευχόμαστε καλή πρόοδο και υγεία, σ' όλα τα παιδιά του κόσμου!

Μαρία Ευαγ. Σπύρου
Νηπιαγωγός





ΜΑΝΤΑΡΙΝΙ: Λ. ΚΑΤΣΩΝΗ 42 - ΚΗΦΙΣΙΑ - ΤΗΛ.: 8012761-8067181 - FAX: 3611545

ΘΕΑΜΑΤΙΚΗ Η ΠΟΡΕΙΑ ΤΗΣ ΑΓΡΟΤΙΚΗΣ ΖΩΗΣ

Πραγματοποιήθηκε, σε κλίμα ευφορίας, στις 24 / 6 / 96 η ετήσια γενική συνέλευση των μετόχων της ΑΓΡΟΤΙΚΗΣ ΖΩΗΣ.
Στη γενική συνέλευση παρευρέθησαν ο πρόεδρος της εταιρίας Θανάσης Παπαγεωργίου, ο δ/νων σύμβουλος Δρ. Κώστας Λάμπος, η αναπληρώτρια δ/νουσα σύμβουλος Νάσα Σαραντοπούλου, τα μέλη του διοικητικού συμβουλίου και από πλευράς μετόχων ο Ν. Κέζος ως εκπρόσωπος της ΑΓΡΟΤΙΚΗΣ ΤΡΑΠΕΖΑΣ και ο Ν. Ζάβαλης δ/ντης οικονομικών υπηρεσιών ως εκπρόσωπος της ΑΓΡΟΤΙΚΗΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗΣ.
Παρόντες επίσης ήταν και οι ορκωτοί ελεγκτές Ε. Αγγελίδης και Κ. Μπουντούνης.
Η γενική συνέλευση των μετόχων ενημερώθηκε διεξοδικά από το διευθύνοντα σύμβουλο Δρα Κώστα Λάμπο και από τους ορκωτούς ελεγκτές για την πορεία της εταιρίας το 1995 και αφού διεπίστωσε:
α. τη θεαματική πορεία των πωλήσεων (αύξηση 40,1% σε σχέση με το 1994)
β. τη σημαντική κερδοφορία (1,03% δισ. δρχ.)
γ. την αξιόλογη βελτίωση της λειτουργίας του δικτύου και των κεντρικών υπηρεσιών που συνεχίζεται και θα ολοκληρωθεί μέσα στο 1996 και
δ. την δυναμική πορεία κατά το πρώτο πεντάμηνο 1996 και τις άριστες προοπτικές της εταιρίας,
ενέκρινε ομόφωνα:
1. τον ισολογισμό χρήσης 1995
2. τις οικονομικές καταστάσεις, τα αποτελέσματα χρήσης, το προσάρτημα και τον τρόπο διάθεσης των κερδών χρήσης 1995
3. την έκθεση του Δ.Σ.
4. την απαλλαγή των μελών του Δ.Σ. και των ορκωτών ελεγκτών σύμφωνα με το καταστατικό και το νόμο
5. τις αμοιβές των μελών του Δ.Σ., του δ/νοντα συμβούλου και της αναπληρώτριάς του για το 1995 και προενέκρινε αυτές για το 1996
6. την εκλογή τακτικών ορκωτών ελεγκτών
7. τον τρόπο διάθεσης απόδοσης των επενδύσεων των μαθηματικών αποθεμάτων των ασφαλισμένων με ασφαλιστήρια Ζωής και
8. τη διανομή bonus στους εργαζόμενους για τη συμβολή τους στην καλή πορεία και την κερδοφορία της εταιρίας.
Με την ευκαιρία της γενικής συνέλευσης οι μέτοχοι εξέφρασαν την ευαρέσκειά τους στα μέλη του Δ.Σ., στα στελέχη, στο προσωπικό και το δίκτυο της εταιρίας για τη συμβολή τους στην οριστική ανάκαμψη και στις θετικές προοπτικές της εταιρίας και τους κάλεσαν να εντείνουν τις προσπάθειές τους για ακόμα καλύτερα αποτελέσματα στη χρήση 1996.
Ο υποδιοικητής της ΑΤΕ και πρόεδρος του Δ.Σ. της ΑΓΡΟΤΙΚΗΣ ΖΩΗΣ Θανάσης Παπαγεωργίου, έκανε την παρακάτω δήλωση:
«Ο όμιλος εταιριών ΑΤΕ ανασυντάσσεται μεθοδικά και δημιουργεί τους όρους και τις προϋποθέσεις για μια πιο δυναμική και περισσότερο αποτελεσματική παρουσία στα οικονομικά πράγματα της χώρας. Είμαστε περήφανοι για το έργο που συντελείται και γι' αυτό αισιόδοξοι για την ΑΓΡΟΤΙΚΗ ΤΡΑΠΕΖΑ και τις εταιρίες του ομίλου της».

Ο ΠΣΑΣ ΚΑΙ Η ΜΕΙΩΣΗ ΠΡΟΜΗΘΕΙΩΝ

Σε ανακοίνωσή του ο ΠΣΑΣ αναφέρει:
«Πολλές πληροφορίες έρχονται στον Πανελλήνιο Σύνδεσμο Ασφαλιστικών Συμβούλων για δραστηριότητες κάποιων ασφαλιστικών εταιριών που προσπαθούν με τον Α ή Β τρόπο να μειώσουν τα ποσοστά προμηθειών στον κλάδο Ζωής και των συμπληρωματικών κινδύνων του.
Οι ενέργειες σαν τις καταγγελόμενες συνιστούν σαφή προσπάθεια των εταιριών για μείωση των αποδοχών των συναδέλφων μας. Θεωρούμε ότι αυτές οι ενέργειές τους δεν είναι οι συμφέρουσες και για τις ίδιες. Δηλώνουμε ότι στο πνεύμα της μείωσης του κόστους των ασφαλιστικών εταιριών, δεν επιτρέπεται να θίγονται τα κεκτημένα δικαιώματα των ασφαλιστικών συμβούλων που μοχθούν καθημερινά, για την επιβίωσή τους και για την στήριξη του θεσμού.
Ο Σύνδεσμος στέκεται στο πλευρό των συναδέλφων και θα αντιδράσει με κάθε νόμιμο μέσον σ' αυτήν την προσπάθεια.»

Στην «ΗΠΕΙΡΟ '96» ΑΝΕΒΗΚΕ Η ΑΓΡΟΤΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

Στην 4η πανελλήνια εμπορική έκθεση «Ήπειρος '96», στα Ιωάννινα, που εγκαινίασε τον Ιούνιο ο υφυπουργός Εθνικής Οικονομίας Μανώλης Μπεντενιώτης, συμμετείχε και η ΑΓΡΟΤΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ, με εντυπωσιακό περίπτερο, όπου παρουσιάστηκαν τα καινούρια ασφαλιστικά προγράμματα, ΝΕΑ ΚΑΤΟΙΚΙΑ, ΑΣΦΑΛΙΣΗ ΣΚΑΦΩΝ ΑΝΑΨΥΧΗΣ, ΝΟΜΙΚΗ ΠΡΟΣΤΑΣΙΑ, ΟΔΙΚΗ ΒΟΗΘΕΙΑ ΚΑΙ ΤΑ ΧΡΗΜΑΤΟΟΙΚΟΝΟΜΙΚΑ ΠΡΟΙΟΝΤΑ άλλων εταιριών του ομίλου, ΧΡΗΜΑΤΟΔΟΤΙΚΗ ΜΙΣΘΩΣΗ - ΑΤΕ LEASING - ΠΙΣΤΩΤΙΚΕΣ ΚΑΡΤΕΣ - ΑΤΕ ΚΑΡΤΑ ΑΜΟΙΒΑΙΑ ΚΕΦΑΛΑΙΑ - ΑΤΕ ΑΕΔΑΚ, που προωθούνται από την εταιρία.
Τους κυβερνητικούς και οικονομικούς παράγοντες που επισκέφτηκαν το καλαίσθητο περίπτερο της ΑΓΡΟΤΙΚΗΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗΣ, υποδέχθηκε ο διευθύνων σύμβουλος της εταιρίας Αθανάσιος Ρούπας, που είχε με την ευκαιρία αυτή καθοριστικές επιχειρηματικές επαφές στο νομό Ιωαννίνων, τα αποτελέσματα των οποίων θα γνωστοποιηθούν σύντομα.
Η διοίκηση της ΑΓΡΟΤΙΚΗΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗΣ θεωρεί την πανελλήνια έκθεση της Ηπείρου ως αξιόλογο οικονομικό γεγονός για την περιοχή της Β.Δ. Ελλάδας και στο πλαίσιο αυτό συμμετείχε και ανέπτυξε ποικίλες οικονομικοασφαλιστικές δραστηριότητες και συναντήσεις, οι οποίες σταδιακά αξιοποιούνται.

Ο ΟΜΙΛΟΣ ΑΣΠΙΣ ΧΟΡΗΓΟΣ ΣΤΟ ΣΥΝΕΔΡΙΟ ΤΟΥ ECONOMIST

Στο πλαίσιο της κοινωνικής και πολιτιστικής προσφοράς του ο όμιλος εταιριών ΑΣΠΙΣ υπήρξε χορηγός στο συνέδριο με τίτλο: **«Στρατηγικές Management για την ευημερία της Ελλάδας»** που πραγματοποιήθηκε στο ξενοδοχείο **INTERCONTINENTAL** στις 10 και 11 Ιουνίου 1996. Διοργανωτές του συνεδρίου ήταν το γνωστό διεθνούς κύρους βρετανικό περιοδικό ECONOMIST σε συνεργασία με την ελληνική εταιρία HAZLIS Congress Organisers Ltd.

Στο συνέδριο αυτό παρουσίασαν τις απόψεις τους κορυφαία στελέχη της οικονομικής και πολιτικής ζωής της χώρας μας, καθώς και διακεκριμένοι επιχειρηματίες και οικονομολόγοι του εξωτερικού. Κατά την διάρκεια των δυο επισήμων δείπνων ο πρόεδρος του ομίλου ΑΣΠΙΣ Παύλος Ψωμιάδης συνομίλησε σχετικά με τα προβλήματα του τραπεζοασφαλιστικού τομέα με τον πρωθυπουργό Κώστα Σημίτη και τον πρόεδρο της Νέας Δημοκρατίας, Μιλτιάδη Έβερτ.



Ο πρόεδρος του ομίλου ΑΣΠΙΣ Παύλος Ψωμιάδης (πρώτος εξ' αριστερών) παρακάθεται στο επίσημο δείπνο προς τιμήν του προέδρου της Νέας Δημοκρατίας Μιλτ. Έβερτ. Δίπλα του ο πρόεδρος της ΑΤΕΜΚΕ Κ. Γεωργάκης.

Ο Πανελλήνιος Σύνδεσμος Ασφαλιστικών Συμβούλων υλοποιώντας τις αποφάσεις του Δ.Σ. επισκέφθηκε την Λάρισα και τα Τρίκαλα στην πρώτη περιοδεία του εκτός των Αθηνών.

Οι λόγοι της εξόρμησης αυτής είναι οι εξής:

1. Πληροφόρηση των συναδέλφων για το έργο του Συνδέσμου.
2. Πληρέστερη ενημέρωση του Δ.Σ. για τα προβλήματα που απασχολούν τους συναδέλφους της επαρχίας
3. Η εγγραφή νέων μελών

Ο πρόεδρος Γεράσιμος Γιαννάτος, ο γεν. γραμματέας Δημ. Δήμου και το μέλος Αικ. Κρητικού πραγματοποίησαν συγκεντρώσεις με ασφαλιστικούς συμβούλους στα επιμελητήρια των πόλεων κατά την διάρκεια των οποίων υπήρξε μια πολύ καλή ενημέρωση των δυο πλευρών και ανταλλαγή απόψεων σε κοινά προβλήματα.

Πραγματοποιήθηκαν επίσης επαφές με στελέχη ασφαλιστικών εταιριών και υπευθύνους υποκαταστημάτων ώστε να υπάρξει καλύτερη επικοινωνία στην προώθηση των αιτημάτων και στην επίλυση των προβλημάτων των συναδέλφων ασφαλιστικών συμβούλων.

Και επιπλέον η απ' ευθείας επικοινωνία με τους επικεφαλής των επιμελητηρίων με την συνδρομή και του αντιπροέδρου και μέλους της διοικητικής επιτροπής του επαγγελματικού επιμελητηρίου Αθηνών Νίκου Χαμουζά, έδωσε στον Π.Σ.Α.Σ. την δυνατότητα να θέσει τις βάσεις για πραγματοποίηση σεμιναρίων στους ασφαλιστικούς συμβούλους των νομών.

Επόμενοι σταθμοί της εξόρμησης του Π.Σ.Α.Σ. είναι η Πάτρα, το Ηράκλειο, τα Ιωάννινα και η Καβάλα, πόλεις τις οποίες θα επισκεφθεί ο Σύνδεσμος σε σύντομο χρονικό διάστημα.

Στην Πανελλήνια Έκθεση Λαμίας, την οποία εγκαινίασε στις 25 Μαΐου η υπουργός Ανάπτυξης Βάσω Παπανδρέου, συμμετέχει για 14η συνεχή χρονιά η ΑΓΡΟΤΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ, σε ενιαίο χώρο με άλλες εταιρίες του ομίλου της ΑΤΕ. Στο εντυπωσιακό περίπτερο της εταιρίας, που παρουσίασε στα εγκαίνια ο διευθύνων σύμβουλος της ΑΓΡΟΤΙΚΗΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗΣ Αθανάσιος Ρούπας, παρουσιάστηκαν μεταξύ των άλλων και τα καινούρια ασφαλιστικά προγράμματα, ασφάλιση σκαφών αναψυχής, νομική προστασία, οδική βοήθεια και τα χρηματοοικονομικά προϊόντα άλλων εταιριών του ομίλου, που προωθούνται από την ΑΓΡΟΤΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ (χρηματοδοτική μίσθωση - ΑΤΕ LEASING - πιστωτικές κάρτες - ΑΤΕ κάρτα - Αμοιβαία Κεφάλαια - ΑΤΕ ΑΕΔΑΚ). Η ΑΓΡΟΤΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ βρίσκεται από παράδοση πάντοτε κοντά στον έλληνα αγρότη και αυτό υποδηλώνει η πολύχρονη συμμετοχή της, στην πανελλήνια έκθεση Λαμίας, που έχει έδρα σε μια κατεξοχήν αγροτική περιοχή της χώρας, όπως τόνισε ο κ. Ρούπας, δίνοντας συνέντευξη σε τοπικό τηλεοπτικό κανάλι.

ΑΣΤΗΡ ΑΣΦΑΛΕΙΕΣ

ΤΑΧΥΤΑΤΗ ΑΝΑΠΤΥΞΗ ΤΟΥ ΑΣΤΕΡΑ ΤΟ 1995 ΕΝΤΥΠΩΣΙΑΚΗ ΑΥΞΗΣΗ ΠΑΡΑΓΩΓΗΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΩΝ ΤΟ 1996

Με ρυθμούς τρεις φορές μεγαλύτερους απ' αυτούς της ασφαλιστικής αγοράς, κινείται η ανάπτυξη του ΑΣΤΕΡΑ, όπως προκύπτει τόσο από τα στοιχεία του Α' πεντάμηνου του 1996, όσο και από την παραγωγή ασφαλίστρων και τον κύκλο εργασιών συνολικά το 1995.

Συγκεκριμένα, όπως δήλωσε ο γενικός διευθυντής της ΑΣΤΗΡ Α.Α.Ε. Τριαντάφυλλος Λυσιμάχου, τους πρώτους πέντε μήνες φέτος η συνολική παραγωγή ασφαλίστρων ξεπέρασε τα 8 δισ. δρχ. σημειώνοντας αύξηση κατά 42,15% σε σύγκριση με το αντίστοιχο χρονικό διάστημα του 1995 και έναντι του 1994.

Εντυπωσιακή όμως είναι η αύξηση της παραγωγής στον κλάδο Ζωής, όπου το Α' πεντάμηνο του 1996 έφτασε στα 3,3 δισ. δρχ. (αύξηση 41%) καθώς και τα πρωτοετή συμβόλαια το 1995 που παρουσίασαν αύξηση κατά 47%. Τα στοιχεία που προκύπτουν από την πορεία ανάπτυξης της εταιρίας δείχνουν ότι οι στόχοι του πενταετούς προγράμματος όχι μόνο επιτυγχάνονται αλλά υπερκαλύπτονται. Είναι φανερό ότι άρχισε να αποδίδει αποτελέσματα το εκσυγχρονιστικό και αναπτυξιακό πρόγραμμα που εφάρμοσε η διοίκηση του ΑΣΤΕΡΑ, διευρύνοντας το δίκτυο πωλήσεων και επενδύοντας τόσο σε μηχανογραφικό εξοπλισμό όσο και σε εκπαίδευση του προσωπικού και των συνεργατών για τη βελτίωση της ποιότητας των παρεχομένων υπηρεσιών.

Αναλυτικά:

1. ΠΑΡΑΓΩΓΗ ΚΑΘΑΡΩΝ ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΩΝ Α' ΠΕΝΤΑΜΗΝΟΥ

ΚΛΑΔΟΙ	1996	1995	ΑΥΞΗΣΗ
ΓΕΝ. ΑΣΦΑΛΙΣΕΩΝ	8069,5	5609,1	43,9%
ΖΩΗΣ	3298,5	2338,0	41%
ΓΕΝΙΚΟ ΣΥΝΟΛΟ	**11.368,0**	**7947,1**	**42,1%**

Σημ.: * Τα ποσά εκφράζουν εκατομμύρια.

* Τα πρωτοετή Ζωής αυξήθηκαν κατά 72%.



Στην πρώτη σειρά από αριστερά ο γενικός διευθυντής της Α.Α.Ε. «ΑΣΤΗΡ» Τριαντάφυλλος Λυσιμάχου, ο πρώην πρόεδρος Κων/νος Βουγιούκας, η γραμματέας του Δ.Σ. Ελευθερία Αγκιναροσταχάκη. Πίσω το απερχόμενο Διοικητικό Συμβούλιο.

2. α) ΠΑΡΑΓΩΓΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΩΝ - ΚΥΚΛΟΣ ΕΡΓΑΣΙΩΝ 1995

Τα αποτελέσματα της παραγωγής ασφαλίστρων το 1995 σε σχέση με το 1994 είναι τα εξής:

(Ασφάλιστρα σε δισ. δρχ)

ΚΛΑΔΟΙ	1994	1995	%
ΓΕΝΙΚΩΝ ΑΣΦΑΛΙΣΕΩΝ	11,6	15,4	33%
ΖΩΗΣ Α' ΕΤΟΥΣ	0,9	1,4	47%
ΖΩΗΣ ΠΡΟΗΓ. & ΟΜΑΔΙΚΑ	4,3	4,4	2,3%
ΣΥΝΟΛΟ ΖΩΗΣ	5,2	5,8	12%
ΓΕΝΙΚΟ ΣΥΝΟΛΟ	**16,8**	**21,2**	**26,2%**

β) ΛΟΙΠΕΣ ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΤΗΤΕΣ 1995

- Το πλήθος των ασφαλιστηρίων έφθασε στον αριθμό των 547.000 περίπου έναντι των 452.000 του 1994 παρουσιάζοντας αύξηση 21%.
- Τα ανείσπρακτα ασφάλιστρα του 1995 ήταν το 36% της παραγωγής ασφαλίστρων έναντι του 40% του 1994, ενώ τα ληξιπρόθεσμα ασφάλιστρα αντιστοιχούν το 1995 στο 34% έναντι του 44% του συνόλου ανεισπράκτων του 1994.
- Οι καταβληθείσες αποζημιώσεις το 1995 έφθασαν στα 11 δισ. έναντι 7,7 δισ. του 1994.
- Οι πρόσοδοι περιουσίας ανήλθαν στα 4,7 δισ. έναντι 3,5 δισ. του 1994 (αύξηση 34%).
- Το σύνολο των επενδύσεων αυξήθηκε κατά 3,2 δισ.
- Διατέθηκαν κονδύλια (πάνω από 200 εκατομ.) για την αξιοποίηση της ακίνητης περιουσίας στην Πάτρα και στην Αθήνα (Βασ. Σοφίας).
- Επεκτάθηκε η ON LINE σύνδεση στα υποκαταστήματά μας Καβάλας, Ηρακλείου, Λάρισας και Ρόδου, ενώ προβλέπεται περαιτέρω βελτίωση του μηχανογραφικού εξοπλισμού στο 1996.
- Αυξήθηκε το δίκτυο πωλήσεων και έφθασε πλέον τα 40 υποκαταστήματα στην Ελλάδα και στην Κύπρο, 430 πρακτορεία, 50 γραφεία Ζωής και περισσότερους από 1500 ασφαλιστές.
- Συνεχίστηκε η εκπαίδευση προσωπικού και παραγωγικών οργάνων και πραγματοποιήθηκαν 17.000 ώρες εκπαίδευσης.
- Τα ασφαλιστικά προϊόντα MAGNA ασφάλισης κατοικίας, MAGNA ασφάλισης αυτοκινήτου, ΝΟΜΙΚΗΣ ΠΡΟΣΤΑΣΙΑΣ ολοκληρώθηκαν ενώ τα νέα προϊόντα Ζωής UNIT LINKED άρχισαν να διατίθενται από το τέλος του 1995.

Το αξιοσημείωτο είναι ότι όλα επιτεύχθηκαν αποκλειστικά και μόνο με αυτοχρηματοδότηση.

ΝΕΟ ΔΙΟΙΚΗΤΙΚΟ ΣΥΜΒΟΥΛΙΟ ΤΗΣ Α.Α.Ε. ΑΣΤΗΡ

Το νέο Διοικητικό Συμβούλιο της ανωνύμου ασφαλιστικής εταιρίας «ΑΣΤΗΡ» συγκροτήθηκε σε σώμα μετά τη γενική συνέλευση της 27/6/96 ως εξής:

ΠΡΟΕΔΡΟΣ: ΚΑΡΑΜΟΥΖΗΣ ΝΙΚΟΛΑΟΣ
ΔΙΕΥΘΥΝΩΝ ΣΥΜΒΟΥΛΟΣ - ΓΕΝ. Δ/ΝΤΗΣ: ΤΡΙΑΝΤΑΦΥΛΛΟΣ ΛΥΣΙΜΑΧΟΥ
ΜΕΛΗ: ΧΟΥΠΑΣ ΠΟΛΥΔΩΡΟΣ
ΘΕΟΔΩΡΟΠΟΥΛΟΣ ΣΩΤΗΡΗΣ
ΑΝΔΡΟΥΛΑΚΗΣ ΜΑΡΙΝΟΣ
ΚΟΥΤΣΟΣ ΝΙΚΟΛΑΟΣ
ΑΠΟΣΤΟΛΟΥ ΧΡΗΣΤΟΣ
ΞΥΔΗΣ ΚΩΝ/ΝΟΣ
ΒΑΡΣΑΜΟΣ ΚΑΡΤΑΛΗΣ
ΚΟΥΤΣΟΥΜΠΑΣ ΘΕΟΔΩΡΟΣ
ΣΤΑΥΡΑΚΗΣ ΚΥΡΙΑΚΟΣ
ΖΑΧΑΡΗΣ ΕΥΑΓΓΕΛΟΣ

INTERAMERICAN
ΒΟΗΘΕΙΑΣ

ΣΥΜΒΑΙΝΟΥΝ ΑΥΤΑ ΣΤΗΝ ΕΛΛΑΔΑ;

Σε μια εποχή που τα πάντα τρέχουν και εξελίσσονται με ιλιγγιώδη ταχύτητα, ο τομέας παροχής υπηρεσιών έπαψε να είναι προνόμιο των λίγων. Οι ανάγκες που δημιουργούνται και τα συνεπαγόμενα προβλήματα χάραξαν τον δρόμο για μια νέα γενιά υπηρεσιών: **των υπηρεσιών ανθρώπινης βοήθειας,** μιας ατέλειωτης γέφυρας που επεκτείνεται παντού, απλώνοντας ένα χέρι αρωγής και συμπαράστασης, που φτάνει από την μια άκρη του κόσμου στην άλλη.

Η INTERAMERICAN πρώτη από όλους είχε συνειδητοποιήσει σε ανύποπτο χρόνο, την ανάγκη της δημιουργίας μιας τέτοιας εταιρίας στη χώρα μας, όπου η όχι και τόσο επαρκής κοινωνική - υγειονομική δομή, ειδικά στις απομονωμένες ακριτικές περιοχές της χώρας, δημιουργεί βασικά προβλήματα. Η επιτακτική, λοιπόν, ανάγκη να καλυφθεί, όσο γίνεται καλύτερα, αυτό το κενό, συνδεδεμένη με την επιθυμία του ομίλου INTERAMERICAN να βρίσκεται όσο γίνεται πιο κοντά στον άνθρωπο, δημιούργησε την INTERAMERICAN ΒΟΗΘΕΙΑΣ, γνωστή και ως INTERASSISTANCE. Η εταιρία αυτή είναι το ανθρώπινο πρόσωπο του ομίλου INTERAMERICAN, που βρίσκεται κοντά στον άνθρωπο, που τον στηρίζει τη δύσκολη στιγμή, όταν η υγεία του κλονίζεται, όταν νιώθει ανήμπορος, μετά από ένα αιφνίδιο περιστατικό, εντός ή εκτός Ελλάδος.

Η INTERAMERICAN ΒΟΗΘΕΙΑΣ, άρχισε να προσφέρει τις υπηρεσίες της από το 1991. Βασική της επιδίωξη από την αρχή ήταν, να πείσει για τις παρεχόμενες υπηρεσίες της μ' έργα και με ποιότητα. Από το 1991 μέχρι σήμερα, χιλιάδες άνθρωποι εξυπηρετήθηκαν για διάφορες περιπτώσεις. Αξίζει να παραθέσουμε τα στατιστικά στοιχεία της εταιρίας για το χρονικό διάστημα από 1 - 1 - 95 έως 31 - 12 - 95: Εξυπηρετήθηκαν 9.186 περιστατικά και 77 ανασφάλιστοι ζήτησαν την βοήθεια της INTERAMERICAN ΒΟΗΘΕΙΑΣ. Από τα 9.186 περιστατικά της περιόδου αυτής τα 2.990 (δηλ. ποσοστό 32,55%) πραγματοποιήθηκαν τα Σαββατοκύριακα και τις αργίες.

Τα περιστατικά αναλύονται ως εξής:

5.919 περιστατικά αφορούσαν διάφορες παθολογικές αιτίες.

1.961 περιστατικά αφορούσαν ατύχημα

754 περιστατικά αφορούσαν καρδιοαναπνευστικά προβλήματα

259 περιστατικά αφορούσαν γυναικολογικά προβλήματα

53 περιστατικά αφορούσαν εγκεφαλικό

15 περιστατικά αφορούσαν θάνατο ασφαλισμένου

4 περιστατικά αφορούσαν θάνατο στενού συγγενούς

2 περιστατικά αφορούσαν κλοπή αποσκευών

1 περιστατικό αφορούσε εξαφάνιση

12 τεχνικό πρόβλημα. Ο τόπος δε των περιστατικών όπου έσπευσε η INTERAMERICAN ΒΟΗΘΕΙΑΣ (είτε με ελικόπτερο, είτε με αεροπλάνο, είτε με τα νοσοκομειακά αυτοκίνητα) ήταν τόσο στην Ελλάδα όσο και στο εξωτερικό. Συγκεκριμένα, καλύφθησαν 158 περιστατικά που αφορούσαν το εξωτερικό και ειδικά χώρες όπως η Αγγλία, η Αυστρία, οι Η.Π.Α., η Ιρλανδία κ.ά.**Αξίζει επίσης να σημειώσουμε ότι κατά το Α' τρίμηνο 1996 (δηλ. από 1 / 1 / 96 - 31 / 3 / 96) εξυπηρετήθηκαν 2.647 περιστατικά. Ενώ γι' αυτό το συγκεκριμένο διάστημα 529 ανασφάλιστοι ζήτησαν την βοήθεια της εταιρίας.**

Πρόκειται πραγματικά για ένα πρωτοποριακό πρόγραμμα παροχής υπηρεσιών με παγκόσμια εμβέλεια και αποκλειστικό σκοπό την παροχή άμεσης και ολοκληρωμένης βοήθειας στους ασφαλισμένους της INTERAMERICAN ΒΟΗΘΕΙΑΣ, όπου κι αν βρίσκονται, το οποίο κάθε μέρα που περνά, βρίσκει τεράστια απήχηση στο ελληνικό κοινό, που δεν είναι συνηθισμένο σε τέτοιου είδους παροχές. Στελεχωμένη με ειδικά εκπαιδευμένο προσωπικό, η INTERAMERICAN ΒΟΗΘΕΙΑΣ κινητοποιεί τα πιο σύγχρονα μέσα παροχής βοήθειας και βρίσκεται στο πλευρό των ασφαλισμένων της 24 ώρες το 24ωρο. Για την κινητοποίηση του μηχανισμού της αρκεί μόνο ένα τηλεφώνημα στη **γραμμή Ζωής, το 168,** και αμέσως θα γίνει αισθητή η σιγουριά της προστασίας ενός οργανισμού με ανθρώπινο πρόσωπο.

Ε.Α.Ε.Ε.

Κατά τις αρχαιρεσίες της 24 / 6 / 96 της γενικής συνέλευσης της Ένωσης Ασφαλιστικών Εταιριών Ελλάδος, εξελέγη το νέο διοικητικό συμβούλιου, που συγκροτήθηκε σε σώμα, ως εξής:

ΠΡΟΕΔΡΟΣ
Παλαιολόγος Δούκας
ΑΝΤΙΠΡΟΕΔΡΟΣ
Αδαμαντιάδης Νίκος
ΓΕΝ. ΓΡΑΜΜΑΤΕΑΣ
Καπουράνης Γεώργιος
ΤΑΜΙΑΣ
Παπαμιχαλόπουλος Κωνσταντίνος
ΑΝΑΠΛΗΡΩΤΗΣ ΤΑΜΙΑΣ
Καρατζάς Κωνσταντίνος
ΔΙΟΙΚΗΤΙΚΟΙ ΣΥΜΒΟΥΛΟΙ:
Τακτικά μέλη
Κοντομηνάς Δημήτριος
Τζανής Γεώργιος
Καραλής Παναγιώτης
Παρασκάκης Μιχαήλ
Δελένδας Ιερώνυμος
Σταματόπουλους Νικόλαος
Μπερτσιάς Κωνσταντίνος
Σκούρτης Γεώργιος
Βασιλείου Ανδρέας
Νεκτάριος Μιλτιάδης
Κώτσαλος Γεώργιος
Αναπληρωματικά μέλη
Γεωργακόπουλος Χρήστος
Λυσιμάχου Τριαντάφυλλος
Ρούπας Αθανάσιος
Λάμπος Κωνσταντίνος
Νικολαΐδης Δημήτριος

Ως πρόεδροι των από το άρθρο 8 - 3 του καταστατικού προβλεπομένων επιτροπών εξελέγησαν:

- Ο Παναγιώτης Καραλής της Επιτροπής Ασφαλίσεων Ζωής.
- Ο Κωνσταντίνος Μπερτσιάς της Επιτροπής Ασφαλίσεων Ατυχημάτων.
- Ο Μιχαήλ Παρασκάκης της Επιτροπής Ασφαλίσεων Πυρός.
- Ο Νικόλαος Σταματόπουλος της Επιτροπής Ασφαλίσεων Μεταφορών.
- Ο Ιερώνυμος Δελένδας της Επιτροπής Διεθνών Σχέσεων.
- Ο Γεώργιος Τζανής της Επιτροπής Στατιστικής και Πληροφοριών.

Επίσης ο Γεώργιος Σκούρτης εξελέγη Πρόεδρος της Επιτροπής Έρευνας, Πρόληψης και ελέγ-

TEAM ATHENS

Υπάρχει ένας λόγος που μεγαλώνουμε. Εσείς.

Ο ΑΣΤΕΡΑΣ έχει σαν μέτρο της επιτυχίας του τη δική σας εκτίμηση. Αυτή είναι που δείχνει πραγματικά πόσο αποδοτικές είναι οι προσπάθειές μας να σας προσφέρουμε σιγουριά και ασφάλεια.

Το 1994 ήταν μία χρονιά επιτυχιών για τον ΑΣΤΕΡΑ, όπως δείχνει η βελτίωση όλων των δεικτών. Τα ίδια κεφάλαια φθάνουν τα 7,3 δις, οι επενδύσεις ξεπερνούν τα 25,8 δις και τα αποθέματα τα 28,6 δις.



Ο αριθμός των συμβολαίων συνέχισε να αυξάνεται κι έφθασε τα 445.000 συνολικά.

Η παραγωγή και τα δικαιώματα έφθασαν στα 17,9 δις δρχ., παρουσιάζοντας αύξηση 13%.

Οι αποζημιώσεις που δόθηκαν αυξήθηκαν κατά 27% κι έφθασαν τα 7.689 δισ. δρχ.Υπερδιπλασιάστηκαν τα γραφεία συνεργατών και αυξήθηκε ο συνολικός αριθμός των πρακτορείων.

Τα καθαρά κέρδη της χρήσης 1994 ανήλθαν στα 350 εκατομμύρια, περίπου.

Ο ΑΣΤΕΡΑΣ ανέπτυξε έντονη δραστηριότητα στις αγορές της Δυτικής Ευρώπης, των Βαλκανικών χωρών και της Κύπρου, όπου η παραγωγή αυξήθηκε κατά 40% και συνεχίζει να αυξάνεται με ρυθμό πάνω από 100%.

Δημιουργούνται νέα χρηματοοικονομικά κι ασφαλιστικά προϊόντα όπως Αμοιβαία Κεφάλαια, προϊόντα ζωής Unit Linked και άλλα.

Η αύξηση εργασιών στο πρώτο τρίμηνο του1995 είναι 25% (27% στους κλάδους Ζημιών, 21% στον κλάδο Ζωής).

Το πιο σημαντικό στοιχείο στην ανάπτυξή μας είναι ο λόγος που τη δημιούργησε. Ο λόγος αυτός, είστε εσείς.

Αξιοποιούμε το μέγεθός μας για να σας προσφέρουμε μεγαλύτερη σιγουριά.

Να γιατί έχει αξία να ξέρετε ότι ο ΑΣΤΕΡΑΣ μεγάλωσε κι άλλο αυτή τη χρονιά.

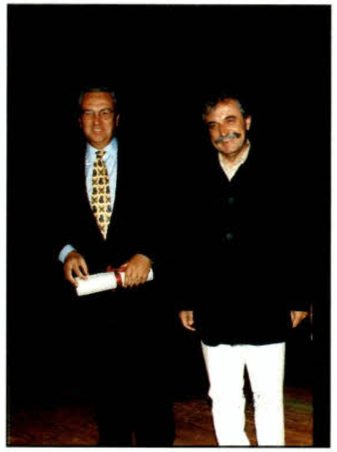
ΑΣΤΗΡ
ΑΣΦΑΛΕΙΕΣ
Σχέση Ζωής

INTERAMERICAN

ΕΠΑΙΝΟΣ ΚΟΙΝΩΝΙΚΗΣ ΠΡΟΣΦΟΡΑΣ ΚΑΙ ΕΥΠΟΙΪΑΣ ΣΤΗΝ INTERAMERICAN

Πρόσφατα πραγματοποιήθηκε - για δέκατη συνεχή χρονιά - στο Κολέγιο Αθηνών, η ετήσια εκδήλωση του ΟΜΕΠΟ (Όμιλος Πολιτιστικών Δραστηριοτήτων) με σκοπό τη βράβευση της ιδιωτικής πρωτοβουλίας: εταιριών, ιδρυμάτων, τραπεζών και οργανισμών, για το πολιτιστικό και κοινωνικό τους έργο της περασμένης χρονιάς.

Ο όμιλος INTERAMERICAN τιμήθηκε και φέτος, αυτή τη φορά με «**τον Έπαινο Κοινωνικής Προσφοράς και Ευποιίας**». Είναι μια διάκριση που όπως χαρακτηριστικά είπε σε δηλώσεις του και ο πρόεδρος του ομίλου INTERAMERICAN Δ. Κοντομηνάς, αποτελεί για τον όμιλο τιμή και ταυτόχρονα αναγνώριση του κοινωνικού έργου που μέχρι σήμερα προσφέρει η INTERAMERICAN. Συνεχίζοντας ο Δ. Κοντομηνάς είπε ότι από την ίδρυση της INTERAMERICAN, πριν από 25 ολόκληρα χρόνια, ήταν έντονη η προσπάθεια για την ανεύρεση δρόμων όπου θα διοχετευόταν **η άποψη - φιλοσοφία** του ίδιου αλλά και των ανθρώπων της που πιστεύουν ότι οι εταιρίες, πέρα από την εμπορική - οικονομική διάσταση, έχουν και έναν άλλο, εξίσου σοβαρό ρόλο, **τον κοινωνικό.** Ως πρώτη και άμεση προτεραιότητα τέθηκε **ο σεβασμός προς τον άνθρωπο και τις αξίες του κι ακόμη ο σεβασμός προς τις τέχνες και τις παραδόσεις αυτού του τόπου».** Ο έπαινος δόθηκε στον Δ. κοντομηνά από τον υπουργό Πολιτισμού Σταύρο Μπένο.



Στη φωτογραφία ο υπουργός Πολιτισμού Σταύρος Μπένος ενώ απονέμει τον τιμητικό έπαινο στον πρόεδρο του ομίλου INTERAMERICAN Δ. Κοντομηνά.

Τέθηκε σε ισχύ η συμφωνία που υπογράφτηκε μεταξύ των **Κυπριακών Αερογραμμών** και της κυβέρνησης για την ανάληψη της διαχείρισης των καταστημάτων αδασμολόγητων ειδών στα αεροδρόμια Λάρνακας και Πάφου από την θυγατρική εταιρία του εθνικού μεταφορέα. Με βάση τη συμφωνία, που έχει διάρκεια πέντε χρόνων, η εταιρία **Κυπριακές Αερογραμμές (καταστήματα αφορολόγητων ειδών) Λτδ,** θα καταβάλλει στην κυβέρνηση τέλος εκχώρησης ύψους **7.5 εκ. λίρες Κύπρου** το χρόνο. Οποιαδήποτε κέρδη πραγματοποιεί η εταιρία μετά την αφαίρεση του τέλους εκχώρησης θα διαμοιράζονται εξίσου μεταξύ της εταιρίας και της κυβέρνησης. Με σκοπό την ενίσχυση της κεφαλαιουχικής βάσης των **Κυπριακών Αερογραμμών** το ήμισυ του τέλους εκχώρησης, δηλαδή ποσό **3.7 εκ. Λ.Κ.** το χρόνο θα καταβάλλεται προς την κυβέρνηση σε μετοχές των **Κυπριακών Αερογραμμών** ονομαστικής **0.50 σεντ** η κάθε μία και το υπόλοιπο θα καταβάλλεται σε μετρητά. Για να επιταχυνθεί η ενίσχυση της κεφαλαιουχικής βάσης της εταιρίας, τον πρώτο χρόνο κατ' εξαίρεση θα καταβληθεί σε μετοχές ολόκληρο το πληρωτέο ποσό για το 1996 (περίοδος που λήγει στις 30 Απριλίου 1997). Νοείται ότι η εκάστοτε έκδοση νέου κεφαλαίου θα γίνεται με τη μορφή προνομιακής έκδοσης (rights issue) για να μην επηρεαστεί το ποσοστό συμμετοχής των ιδιωτών μετόχων. Η συμφωνία **Κυπριακών Αερογραμμών** - κυβέρνησης για τα καταστήματα αδασμολόγητων τέθηκε σε ισχύ την 1η Μαίου.

Η INTERAMERICAN ΣΥΜΠΑΡΑΣΤΑΤΗΣ ΣΤΗΝ ΕΚΔΗΛΩΣΗ ΓΙΑ ΤΟΝ ΝΕΑΝΙΚΟ ΔΙΑΒΗΤΗ

Το ελληνικό τμήμα του Διεθνούς Ιδρύματος Νεανικού Διαβήτη που ιδρύθηκε το 1983, είναι μια φιλανθρωπική μη κερδοσκοπική οργάνωση, που ασχολείται με την υποστήριξη ειδικών προγραμμάτων για την καταπολέμηση αποκλειστικά του νεανικού διαβήτη.

Ο νεανικός διαβήτης εκδηλώνεται πολλές φορές και απροειδοποίητα στους νέους, ακόμα δε συχνότερα στα πολύ μικρά παιδιά.

Το ελληνικό τμήμα της διεθνούς οργάνωσης, υπό την εποπτεία και διεύθυνση εγκρίτων και εξαιρετικά ειδικευμένων επιστημόνων, υποστηρίζει ουσιαστικά τη μάχη κατά της σοβαρής αυτής πάθησης με τα μέσα που έχει στη διάθεσή του.

Τα μέσα, όμως αυτά στηριζόμενα κυρίως σε φιλανθρωπική υποστήριξη, δεν είναι ποτέ επαρκή.

Για την ενίσχυση αυτής της τόσο σημαντικής προσπάθειας, διοργανώνεται βραδινό χορευτικό gala στις 3 Ιουλίου 1996, στο Byzantine Estate (Κτήμα Νάσιουτζικ), όπου θα εμφανιστεί η «βασίλισσα του σύγχρονου Φλαμένκο NINA CORTI συνοδευόμενη από το 12μελές συγκρότημά της).

Η Nina Corti είναι η πρέσβειρα του ισπανικού πολιτισμού, όχι μόνο γιατί της έδωσε αυτόν τον τίτλο από το 1992 ο βασιλιάς της Ισπανίας, αλλά κυρίως γιατί κατάφερε να διαδώσει το σύγχρονο φλαμένκο σ' όλο τον κόσμο! Χορηγός της βραδιάς είναι η INTERAMERICAN και υποστηρικτές οι εταιρίες: ASSET SPONSORSHIP, PLATIS GASTRONOMIE και MEDIA ART.

Για άλλη μια φορά, ο **όμιλος INTERAMERICAN** πιστός στον κοινωνικό του ρόλο - που αποτελεί άποψη αλλά και φιλοσοφία - και με τη γνωστή ευαισθησία για τον άνθρωπο, έρχεται αρωγός μιας προσπάθειας που πρέπει να βρει μιμητές.

INTERAMERICAN

Συμβόλαιο συνεργασίας υπεγράφη πρόσφατα μεταξύ των εταιριών **D.N.A. (DYNAMIC NUTRITIONAL APPROACH) και INTERAMERICAN ΒΟΗΘΕΙΑΣ.**



Το Ιατρικό Κέντρο επιστημονικού αδυνατίσματος **(D.N.A)**, άρχισε να λειτουργεί το 1989 και σήμερα έχει επεκτείνει τις δραστηριότητές του σε δέκα πόλεις με προοπτική να εγκατασταθεί σ' όλες τις μεγάλες πόλεις της χώρας μας.

Το **D.N.A.** είναι στελεχωμένο με ειδικό ιατρικό και επιστημονικό προσωπικό, το οποίο με τη συνεχή μελέτη και βαθιά πείρα της ανθρώπινης συμπεριφοράς, δίνει αποτελεσματική και οριστική λύση στο πρόβλημα της παχυσαρκίας. Με τη συνεργασία αυτή το **D.N.A.** μαζί με την αμέριστη ψυχολογική και ιατρική υποστήριξη, θα προσφέρει στους πελάτες του και τις πρωτοποριακές καλύψεις της άμεσης προσωπικής βοηθείας της **INTERAMERICAN ΒΟΗΘΕΙΑΣ.**

Στη φωτογραφία, από την υπογραφή των συμβολαίων συνεργασίας, διακρίνονται εκ μέρους του **D.N.A.** η Μαρ. Μαραζιώτη, γενική δ/ντρια, η Ειρ. Μαραζιώτη, δ/ντρια του D.N.A. Αθηνών, ο καθηγητής Βασ. Καφίρης, οικονομικός σύμβουλος, ο Β. Μιχαλόπουλος, ιατρικός σύμβουλος, ο Β. Παπαστάμος, δ/ντής Marketing και εκ μέρους του ομίλου INTERAMERICAN ο Θ. Χαραμής, γενικός δ/ντής συστημάτων υγείας, ο Βασ. Καλτσάς, σύμβουλος διοικήσεως καθώς επίσης οι Α. Παπαγιαννόπουλος, δ/νων σύμβουλος και Ε. Σπυρόπουλος δ/ντής πωλήσεων της INTERAMERICAN ΒΟΗΘΕΙΑΣ.

ΣΥΛΛΟΓΟΣ ΥΠΑΛΛΗΛΩΝ ΑΝΩΝΥΜΟΥ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗΣ ΕΤΑΙΡΙΑΣ ΑΣΤΗΡ ΑΑΕ

Τα αποτελέσματα των αρχαιρεσιών του Συλλόγου που διεξήχθησαν στις 15.4.1996 και η σύνθεση του νέου Διοικητικού Συμβουλίου έχει ως εξής:

Εγγεγραμμένοι	420
Ψήφισαν	389
Έγκυρα	360
ΕΛΑΒΑΝ ΠΑΣΚΕ (ΚΟΥΤΡΙΔΟΥ Α. - ΠΑΤΣΕΛΟΣ Α. - ΣΚΑΖΑΣ Π.)	157
ΔΑΚΕ (ΚΩΝΣΤΑΝΤΑΤΟΣ ΣΤ. - ΜΟΥΛΙΝΟΣ Κ.)	110
ΕΝΩΤΙΚΟ ΨΗΦΟΔΕΛΤΙΟ (ΜΠΙΡΜΠΙΛΗΣ Δ. - ΦΡΑΓΚΟΥΛΗΣ Π.)	93

ΣΥΝΘΕΣΗ ΔΙΟΙΚΗΤΙΚΟΥ ΣΥΜΒΟΥΛΙΟΥ

ΠΡΟΕΔΡΟΣ: ΜΠΙΡΜΠΙΛΗΣ Δ.
ΑΝΤΙΠΡΟΕΔΡΟΣ: ΚΩΝΣΤΑΝΤΑΤΟΣ ΣΤ.
Γ. ΓΡΑΜΜΑΤΕΑΣ: ΜΟΥΛΙΝΟΣ ΚΩΝ/ΝΟΣ
ΤΑΜΙΑΣ: ΦΡΑΓΚΟΥΛΗΣ ΠΕΤΡΟΣ
ΜΕΛΗ: ΚΟΥΤΡΙΔΟΥ Α. - ΠΑΤΣΕΛΟΣ Α. - ΣΚΑΖΑΣ Π.

ΕΛΛΗΝΙΚΟ ΙΝΣΤΙΤΟΥΤΟ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΩΝ ΣΠΟΥΔΩΝ

Στις 19 Ιουνίου 1996, πραγματοποιήθηκαν τα εγκαίνια των νέων αιθουσών διδασκαλίας του Ελληνικού Ινστιτούτου Ασφαλιστικών Σπουδών, που διαμορφώθηκαν με τη χορηγία των ασφαλιστικών εταιριών ΑΣΤΗΡ & ΦΟΙΝΙΞ.

Με την επέκταση των αιθουσών διδασκαλίας, παρέχεται η δυνατότητα στο ΕΙΑΣ να πραγματοποιεί περισσότερες εκπαιδευτικές δραστηριότητες και να προσφέρει καλύτερες υπηρεσίες στην ασφαλιστική αγορά.

Τα εγκαίνια τίμησαν με την παρουσία τους γενικοί διευθυντές και διευθυντικά στελέχη ασφαλιστικών εταιριών, εισηγητές του ΕΙΑΣ, μέλη των συμβουλίων ασφαλιστικών συλλόγων, διευθυντές της Ενώσεως Ασφαλιστικών Εταιριών και άλλοι.

Στους προσκεκλημμένους μίλησαν για τις νέες εγκαταστάσεις και το εκπαιδευτικό έργο του ΕΙΑΣ. ο πρόεδρος Γιώργος Παϊπέτης και ο αντιπρόεδρος καθηγητής Μάριος Ραφαήλ. Επίσης το Δ.Σ. του ΕΙΑΣ πρόσφερε συμβολικό δώρο στον Μάνο Ματθία, για την πολυετή και πολύτιμη συμβολή του ως προέδρου του Ινστιτούτου από την ίδρυσή του έως το 1994.



BESTFONE

ΔΩΡΕΑΝ ΚΙΝΗΤΑ ΤΗΛΕΦΩΝΑ

BestFone • Λ. Μεσογείων 452 Αθήνα • Τηλ.: (01) 6003047, 6380175, 6001242

Allianz

Η ALLIANZ ΣΤΗ 14Η ΠΑΝΕΛΛΗΝΙΑ ΕΚΘΕΣΗ ΛΑΜΙΑΣ

Με επιτυχία ολοκληρώθηκε η 14η πανελλήνια έκθεση Λαμίας, όπου συμμετείχε η ασφαλιστική εταιρία Allianz με δικό της περίπτερο.
Η συμμετοχή της εταιρίας στη διοργάνωση αυτή, για πρώτη φορά φέτος, έγινε προκειμένου να έρθουν σε επαφή τα στελέχη του δυναμικού πωλήσεων της, που την εκπροσωπούσαν καθ' όλη τη διάρκεια της οκταήμερης έκθεσης, με τους κατοίκους της περιοχής. Παράλληλα με τη συμμετοχή της η εταιρία ήθελα να δώσει το παρόν σε διοργανώσεις, όπως αυτή, που βοηθούν σημαντικά στην ανάπτυξη των περιοχών, όπου λαμβάνουν χώρα.
Την συμμετοχή της Allianz στην έκθεση, που μόλις πριν από μερικούς μήνες άρχισε να δραστηριοποιείται στην περιοχή της Λαμίας, ανέλαβε ο διευθυντής του νέου της υποκαταστήματος κ. Κολτσίδας και ο συνεργάτης του κ. Καρέλλης.



Πραγματοποιήθηκε με επιτυχία το συνέδριο της ALLIANZ ΕΛΛΗΝΙΚΗ Α.Ε.Δ.Α.Κ. στο ξενοδοχείο ΑΣΤΗΡ ΒΟΥΛΙΑΓΜΕΝΗΣ. Στο συνέδριο έλαβαν μέρος επιλεγμένα στελέχη του δικτύου πωλήσεων της εταιρίας απ' όλη την Ελλάδα, που διακρίθηκαν για την επίτευξη των στόχων της εταιρίας. Αξίζει να σημειωθεί ότι οι πωλήσεις Α/Κ κατά το πρώτο 5μηνο του 1996 αυξήθηκαν κατά 40% σε σχέση με την αντίστοιχη περίοδο του 1995.
Την έναρξη του συνεδρίου κήρυξε ο πρόεδρος του ομίλου εταιριών Allianz **Ιερώνυμος Δελένδας** με σύντομο χαιρετισμό.
Την εκδήλωση τίμησε ο **Ιάκωβος Γεωργάνας,** αντιπρόεδρος της Τράπεζας Πειραιώς, ο οποίος στην ομιλία του ανέλυσε τις εξελίξεις που σημειώνονται στην αγορά και τόνισε τα πλεονεκτήματα που παρουσιάζουν τα Αμοιβαία Κεφάλαια έναντι άλλων επενδυτικών επιλογών.
Ο γενικός διευθυντής της εταιρίας **Αλέξανδρος Σαρρηγεωργίου** αφού έκανε μια θεώρηση της αγοράς μέσα από το τρίπτυχο των παραγόντων της αγοράς, δηλ. αγοραστών - πωλητών - νομοθετών, αναφέρθηκε στην πορεία των Αμοιβαίων Κεφαλαίων κατά τα τελευταία έτη. Ο κ. Σαρρηγεωργίου τόνισε ιδιαίτερα την σημασία των «ποιοτικών πωλήσεων» και την στρατηγική που πρέπει να ακολουθηθεί για την επίτευξη του σκοπού αυτού.
Τέλος, παρουσίασε στους συνέδρους το νέο προϊόν της εταιρίας, ένα Α/Κ διαχείρισης εισοδήματος το οποίο αναμένεται να ξεκινήσει μέσα στο καλοκαίρι. Στη συνέχεια ο οικονομικός διευθυντής της εταιρίας **Θεόδωρος Σαββαΐδης** μεταξύ άλλων αναφέρθη στα νέα κίνητρα της εταιρίας και στο νέο διαγωνισμό πωλήσεων για το 1996. Το συνέδριο συνεχίσθηκε με ομιλία της **Αλεξάνδρας Δελένδα,** υπεύθυνης του δικτύου πωλήσεων και των μεριδιούχων, η οποία τόνισε τη σημασία του νέου πρωτοποριακού πιλοτικού προγράμματος καθώς και του προγράμματος εκπαίδευσης και επαφών με τους συνεργάτες.
Οι εργασίες του συνεδρίου ολοκληρώθηκαν με ομιλίες των βραβευμένων συνεργατών **Χρήστου Καρυπίδη** και **Δημήτρη Ρουμπά,** οι οποίοι ανέπτυξαν τις απόψεις τους κυρίως γύρω από θέματα πωλήσεων.
Το συνέδριο έκλεισε με τις απονομές βραβείων στους συνεργάτες της εταιρίας που ξεχώρισαν την περασμένη χρονιά. Βραβεύτηκαν:
Συντονιστές Β
Ε. Λυκούρης
Ευ. Λέμπερος
Συντονιστές Γ
Δ. Ρουμπάς
Στ. Τραβεζέας
Χρηματοοικονομικοί σύμβουλοι
Γ. Τσιακμακόπουλος
Δ. Ρουμπάς
Γ. Ρέππιας
Η συνάντηση έκλεισε με εκδήλωση σε γνωστό αθηναϊκό κέντρο στην οποία παρευρέθη η διοίκηση του ομίλου των εταιριών Allianz και όλοι οι σύνεδροι.



Η ασφαλιστική εταιρία «ΑΣΤΗΡ» χορηγός της παράστασης NORMA του Bellini στο Μέγαρο Μουσικής

Μεγάλη επιτυχία σημείωσε η παράσταση της όπερας του Βιτσέντζο Μπελλίνι «NORMA» με τη Βάσω Παπαντωνίου στον ομώνυμο ρόλο στο Μέγαρο Μουσικής. Μια ακόμη εκδήλωση του Τρίτου Προγράμματος της ΕΡΑ σε συνεργασία με την ασφαλιστική εταιρία «ΑΣΤΗΡ» ως επίσημο χορηγό της παράστασης που καταγράφεται στην πολυσχιδή πολιτιστική της δραστηριότητα.
Η όπερα παρουσιάστηκε με μορφή κονσέρτου. Την Εθνική Συμφωνική Ορχήστρα της ΕΡΤ διηύθυνε ο μαέστρος Stefano Ranzani, η διδασκαλία της χορωδίας έγινε από τον Αντώνη Κοντογεωργίου και εκτός από τη Βάσω Παπαντωνίου συμμετείχαν ο τενόρος Carlo Ventre, η μέτζο σοπράνο Patricia Spence, ο μπάσος Donato di Stefano, η σοπράνο Μήδεια Ιασωνίδου και ο μπάσος Δημήτρης Ναλπάντης.
Στην όπερα και τη δεξίωση που ακολούθησε παρεβρέθηκαν μεταξύ άλλων ο πρωθυπουργός Κων/νος Σημίτης με τη σύζυγο του Δάφνη, ο πρόεδρος της Βουλής Απόστολος Κακλαμάνης, ο υφυπουργός Γεωργίας Αλέξανδρος Μπαλτάς με τη σύζυγο του, οι υποδιοικητές της ΕΤΕ Κουνιάκης και Θ. Πανταλάκης, ο πρόεδρος και ο γενικός διευθυντής της Α.Α.Ε. ΑΣΤΗΡ Κ. Βουγιούκας και Τρ. Λυσιμάχου, ο πρόεδρος και διευθύνων σύμβουλος της ΕΡΤ Παναγιώτης Παναγιώτου, ο γενικός διευθυντής του Γ' προγράμματος της ΕΡΑ Γιώργος Τσαγκάρης, ο Μίκης Θεοδωράκης, ο Αντώνης Σαμαράκης με τη σύζυγό του Ελένη, ο Μιχάλης Κακογιάννης, ο Νίκος Κούνδουρος, ο Βασίλης Βασιλικός, ο Λευτέρης Παπαδόπουλος και πολλοί άλλοι.



Από αριστερά ο πρωθυπουργός Κ. Σημίτης, ο Λευτέρης Παπαδόπουλος, ο δ/ντής του Γ' προγράμματος Γ. Τσαγκάρης, ο πρόεδρος και δ/νων σύμβουλος της ΕΡΤ Π. Παναγιώτου, η Δ. Λυσιμάχου και ο Τρ. Λυσιμάχου.

Το πρώτο λιμάνι της χώρας έχει τώρα τον δικό του οδηγό

Ο εκδοτικός οίκος **Γαλαίος** και η εταιρία Δημοσίων Σχέσεων **Legende** συνεργάζονται για την δημιουργία του οδηγού **ΠΕΙΡΑΙΑΣ - ΕΠΙΚΟΙΝΩΝΙΑ '96-'97.** Ο οδηγός αυτός είναι μοναδικός για το μεγαλύτερο λιμάνι της χώρας και έρχεται να καλύψει όλων των ειδών τις δραστηριότητες της πόλης.
Η συστηματική καταγραφή των αναγκών των παραγόντων της πόλης του Πειραιά και η παρατήρηση της έλλειψης ενός αντίστοιχου εργαλείου οδήγησε στην δημιουργία του οδηγού **«ΠΕΙΡΑΙΑΣ - ΕΠΙΚΟΙΝΩΝΙΑ '96-'97».**
Ο οδηγός δίνει πληροφορίες γύρω από τα παρακάτω θέματα: εκπαίδευση, ναυτιλία, υγεία, οικονομικές υπηρεσίες, κρατικές υπηρεσίες, ΜΜΕ, διασκέδαση, χρηματοοικονομικά ιδρύματα, κρατικές και δημόσιες υπηρεσίες, τράπεζες, ασφάλειες, πολιτιστικές εκδηλώσεις, οργανισμούς, υπηρεσίες κ.λπ.
Ο οδηγός **«ΠΕΙΡΑΙΑΣ - ΕΠΙΚΟΙΝΩΝΙΑ '96-'97»** θα αποσταλεί δωρεάν στις επιχειρήσεις του Πειραιά και της ναυτιλίας γενικότερα, στις δημοτικές αρχές, στις πρεσβείες, στα υπουργεία, στις δημόσιες υπηρεσίες και στους ελεύθερους επαγγελματίες.
Αποτελεί ένα εξαιρετικό εργαλείο εργασίας, προβολής και πληροφοριών για την αγορά του Πειραιά γεγονός που συμπίπτει με τις σχετικές κρίσεις εκπροσώπων ιδιωτικών φορέων της οικονομίας, του εμπορίου, της βιομηχανίας καθώς και των εκπροσώπων της δημόσιας, της πολιτικής, της πολιτιστικής και γενικά της κοινωνικής ζωής.

TRS
TURNER REINSURANCE SERVICES LTD
... the Greek Reinsurance Brokers
21, Voulis Str., 105 63 Athens, Greece, Tel. 3252302, Tlx 218060, Fax 3245855

SCOPLIFE

ΔΥΟ ΝΕΑ ΠΡΟΓΡΑΜΜΑΤΑ ΑΠΟΤΑΜΙΕΥΣΗΣ ΑΠΟ ΤΗ SCOPLIFE ΚΑΙ ΤΗΝ ΕΓΝΑΤΙΑ ΤΡΑΠΕΖΑ

Δύο νέα προγράμματα στον χώρο των τραπεζοασφαλιστικών προϊόντων παρουσιάστηκαν πρόσφατα σε συνάντηση των συντονιστών γραφείων πωλήσεων της SCOPLIFE. Πρόκειται για τα προγράμματα JUNIOR PLAN και ΣΥΝΤΑΞΗ ΖΩΗΣ που έχουν σαν κύριο χαρακτηριστικό τους το συνδυασμό αποταμιευτικών και επενδυτικών προγραμμάτων τα οποία θα προωθούνται από τους ειδικούς συμβούλους της SCOPLIFE και της «Εγνατίας Τράπεζας Ασφαλιστικές Υπηρεσίες ΕΠΕ». Συγκεκριμένα:

* Το JUNIOR PLAN είναι ένα καθαρά αποταμιευτικό πρόγραμμα με σκοπό την εξασφάλιση της χρηματοδότησης των σπουδών και της επαγγελματικής σταδιοδρομίας του παιδιού.
* Το ΣΥΝΤΑΞΗ ΖΩΗΣ είναι ένα συνταξιοδοτικό πρόγραμμα που παρέχει την δυνατότητα στον πελάτη να σχηματίσει τη σύνταξη που επιθυμεί, στην ηλικία που επιθυμεί, καταβάλλοντας μηνιαίες εισφορές ανάλογα με τις εκάστοτε οικονομικές του δυνατότητες.

Τα ασφάλιστρα και των δυο προγραμμάτων που καταβάλλονται από τον πελάτη μεγιστοποιούνται από την επανεπένδυση της απόδοσης των χρημάτων σε Αμοιβαία Κεφάλαια της Εγνατίας Τράπεζας, προσφέροντας στον πελάτη τη δυνατότητα συμμετοχής σε επενδύσεις μεγάλων αποδόσεων με την καταβολή ενός χαμηλού ποσού. Στην περίπτωση δε, που σοβαρός λόγος υγείας εμποδίσει τον πελάτη να συνεχίσει την αποταμίευση τότε η Scoplife θα συνεχίσει την καταβολή των περιοδικών ασφαλίστρων του προγράμματος μέχρι τη λήξη του. «Οι κοινοί στόχοι ανάπτυξης και εκσυγχρονισμού που συνδέουν τις εταιρίες μας πιστεύω ότι θα επωφεληθούν και από τα νέα προϊόντα bancassurance που είναι το αποτέλεσμα της συνεργασίας μας με την Εγνατία Τράπεζα ενώ θα καλύψουν και τον πρωταρχικό στόχο μας για κάλυψη των αποταμιευτικών αναγκών των πελατών μας με πρωτοποριακές και αποδοτικές λύσεις», τόνισε ο διευθύνων σύμβουλος και γενικός διευθυντής της Scoplife, Ralph Seymour - Jackson.

ΣΥΝΑΝΤΗΣΗ ΤΩΝ ΣΥΝΤΟΝΙΣΤΩΝ ΠΩΛΗΣΕΩΝ ΤΗΣ SCOPLIFE

Πραγματοποιήθηκε στις 13 και 14 Ιουνίου η τακτική συνάντηση «Agency Meeting» των συντονιστών γραφείων πωλήσεων της ασφαλιστικής εταιρίας SCOPLIFE στην οποία συμμετείχαν όλοι οι συντονιστές των γραφείων πωλήσεων της εταιρίας από το δίκτυο πωλήσεων των συνολικά 28 γραφείων της SCOPLIFE σ' όλη την Ελλάδα.

Η πρώτη μέρα της συνάντησης αφιερώθηκε στην εκπαίδευση καθώς ο γνωστός «επικοινωνιολόγος», Γιώργος Μαντές μέσα από ένα συνοπτικό ημερήσιο πρόγραμμα είχε την ευκαιρία να παρουσιάσει αναλυτικά μέσα από θεωρία αλλά και χρήσιμες ασκήσεις το θέμα της «επικοινωνίας».

Τα θέματα της συνάντησης της δεύτερης ημέρας, επικεντρώθηκαν στην γενική ενημέρωση που έγινε από τη γενική διεύθυνση της SCOPLIFE και αφορούσε γενικότερα στον «όμιλο της Scottish Provident στον οποίο ανήκει η εταιρία καθώς και σε θέματα της πορείας και στρατηγικής του ομίλου και της SCOPLIFE ειδικότερα.

Επιπλέον παρουσιάστηκαν από τη διεύθυνση πωλήσεων τα τελευταία παραγωγικά αποτελέσματα της εταιρίας ενώ έγινε και η παρουσίαση των νέων προγραμμάτων «Junior Plan» και «Σύνταξη Ζωής», τα οποία σχεδιάστηκαν από τη SCOPLIFE και την ΕΓΝΑΤΙΑ ΤΡΑΠΕΖΑ στο πλαίσιο της συνεργασίας των δυο εταιριών στον χώρο των τραπεζο - ασφαλιστικών προϊόντων.

3.7 ΔΙΣ. ΔΡΑΧΜΕΣ ΤΟ ΜΕΤΟΧΙΚΟ ΚΕΦΑΛΑΙΟ ΤΗΣ SCOPLIFE

Σε αύξηση του μετοχικού της κεφαλαίου προχώρησε τον Μάιο η ασφαλιστική εταιρία SCOPLIFE.

Έτσι, σήμερα το μετοχικό κεφάλαιο της εταιρίας ανέρχεται σε 3.725 δισ. δρχ. ενισχύοντας περαιτέρω την οικονομική της θέση και δύναμη. Η SCOPLIFE ιδρύθηκε το 1989 και είναι εξειδικευμένη στις ασφάλειες Ζωής και προσφέρει στην ελληνική αγορά πρωτοποριακά ασφαλιστικά - επενδυτικά προγράμματα. Η εταιρία ανήκει στον βρετανικό χρηματοοικονομικό όμιλο εταιριών Scottish Provident με εμπειρία πάνω από 150 χρόνια στις ασφάλειες Ζωής και με δραστηριότητες στην Μ. Βρετανία, την Ισπανία, την Ελλάδα και την Ρωσία. Το 1995 ήταν μια ακόμα χρονιά ανάπτυξης καθώς η SCOPLIFE αύξησε κατά 65% την παραγωγή της ενώ η μέση απόδοση των επενδύσεών της έφτασε το ποσοστό 18.77% εξασφαλίζοντας για τους πελάτες της μια από τις υψηλότερες αποδόσεις στην αγορά των χρηματοοικονομικών προϊόντων και υπηρεσιών.

ALICO: ΗΜΕΡΙΔΑ ΤΟΥ ΥΠΟΚ/ΤΟΣ ΤΟΥ Γ. ΠΕΤΡΙΔΗ

Εκπαιδευτική ημερίδα οργάνωσε πρόσφατα το υποκατάστημα του κ. Γιώργου Πετρίδη. Η ημερίδα πραγματοποιήθηκε στην αίθουσα «Μανώλης Δουλγεράκης» στα κεντρικά γραφεία της ALICO στο Μαρούσι.

Βασικοί ομιλητές στις εργασίες της ημερίδας ήσαν οι Μ. Χατζηδημητρίου και Ν. Δασκαλάκης, από την διοίκηση της εταιρίας, μαζί με τον ασφαλιστικό σύμβουλο Μ. Παράσχη, οι οποίοι ανέπτυξαν θέματα πωλήσεων και ανάπτυξης του υποκαταστήματος. Ακολούθησε απονομή βραβείων ήθους και προσφοράς στην Ρία Πρωτογερίδου - Βελλή και στους Μάκη Παράσχη και Στάθη Τουλουμτζίδη για την πολύτιμη και ουσιαστική προσφορά τους στο υποκατάστημα. Μετά την λήξη των εργασιών της ημερίδας παρατέθηκε δείπνο.

ALICO

ΑΥΞΑΝΟΝΤΑΙ ΟΙ ΥΠΟΤΡΟΦΙΕΣ ΓΙΑ ΤΑ ΠΑΙΔΙΑ ΤΩΝ ΣΥΝΕΡΓΑΤΩΝ ΤΗΣ ALICO

Σημαντικές αυξήσεις στα ποσά των υποτροφιών για σπουδές που χορηγούνται στα παιδιά των συνεργατών της ALICO ανακοινώθηκαν πρόσφατα. Οι υποτροφίες αφορούν σπουδές σε εκπαιδευτικά ιδρύματα είτε των Η.Π.Α. είτε της χώρας στην οποία ζει κάθε παιδί.

Όπως έγινε γνωστό, τα ποσά των υποτροφιών για σπουδές στην πατρίδα του υποψηφίου από το ακαδημαϊκό έτος 1997/98 αυξάνονται από 4.500 δολάρια σε 6.000 δολάρια ετησίως, ενώ για σπουδές στις Η.Π.Α. αυξάνονται από 9.000 δολάρια σε 12.000 δολάρια ετησίως.

Οι υποτροφίες, όπως είναι γνωστό, χορηγούνται από το Ίδρυμα Starr, το οποίο δημιουργήθηκε για να τιμήσει την μνήμη του Cornelius V. Starr, ιδρυτή του American International Groug, Inc., μέλος του οποίου αποτελεί και η Alico.Το πρόγραμμα υποτροφιών ξεκίνησε για πρώτη φορά το 1969 και από τότε ένας πολύ μεγάλος αριθμός παιδιών συνεργατών της Alico, όπως επίσης και των υπολοίπων εταιριών του ομίλου A.I.G., έχουν αξιοποιήσει τις μεγάλες δυνατότητες που τους παρέχει το συγκεκριμένο πρόγραμμα. Στην Ελλάδα, μόνον κατά την τελευταία τετραετία, 24 παιδιά, από τα 30 που υπέβαλαν τα σχετικά δικαιολογητικά, πέτυχαν να καλύψουν τις απαραίτητες ακαδημαϊκές προϋποθέσεις και να επωφεληθούν από το πρόγραμμα, το οποίο αποτελεί ένα ακόμη χαρακτηριστικό δείγμα του ενδιαφέροντος της εταιρίας για τους ανθρώπους της.

Η Allianz Ζωής συμμετείχε στο 2ο παιδικό πανηγύρι

Το παραθαλάσσιο πάρκο του Δήμου Αλίμου επελέγη ως χώρος διεξαγωγής της εκδήλωσης που διοργάνωσε το τηλεοπτικό κανάλι «Junior's T.V.», για το παιδί. Το «2ο παιδικό πανηγύρι» που σημείωσε μεγάλη επιτυχία διήρκησε τρεις ημέρες από τις 24 έως τις 26 Μαΐου 1996. Η Allianz Ασφαλίσεων Ζωής έδωσε το παρόν, ακόμη μια φορά, σε μια εκδήλωση αφιερωμένη στην ψυχαγωγία των ανθρώπων της πιο τρυφερής ηλικίας. Στον ειδικά διαμορφωμένο χώρο της οι μικροί φίλοι είχαν την δυνατότητα να συμμετέχουν σε διαγωνισμό ζωγραφικής και οι γονείς να ενημερωθούν για τα παιδικά προγράμματα που προσφέρουν ποικιλία εναλλακτικών λύσεων για ένα σωστό αλλά και εξελισσόμενο προγραμματισμό με την καλύτερη δυνατή κάλυψη των αναγκών, από μια εταιρία που διαθέτει εμπειρία 100 και πλέον χρόνων στην παγκόσμια ασφαλιστική αγορά. Την εκπροσώπηση της Allianz Ζωής στην τριήμερη εκδήλωση ψυχαγωγίας, ανέλαβαν ο κ. Ιάκωβος Σιδηρόπουλος και οι συνεργάτες του, από το υποκατάστημα της εταιρίας στην Ηλιούπολη.

Η AIG ΣΤΙΣ 25 ΜΕΓΑΛΥΤΕΡΕΣ ΕΤΑΙΡΙΕΣ ΤΩΝ Η.Π.Α.

Ανάμεσα στις 25 μεγαλύτερες εταιρίες των Η.Π.Α. από όλους τους κλάδους επιχειρηματικής δραστηριότητας βρίσκεται η A.I.G. (American International Group, Inc.).

Η σχετική κατάταξη δημοσιοποιήθηκε πρόσφατα από το έγκυρο οικονομικό περιοδικό «Fortune» και βασίζεται στον Κύκλο Εργασιών των εταιριών κατά το 1995. Συγκεκριμένα, η κατάταξη έχει ως εξής:

Α/Α	ΕΤΑΙΡΙΑ	ΚΥΚΛΟΣ ΕΡΓΑΣΙΩΝ (σε δισ. δολ.)
1.	General Motors	168,8
2.	Ford Motor	137,1
3.	Exxon	110,0
4.	Wal - Mart Stores	93,6
5.	AT & T	79,6
6.	IBM	71,9
7.	General Electric	70,0
8.	Mobil	66,7
9.	Chrysler	53,2
10.	Philip Morris	53,1
25	AMERICAN INTERNATIONAL GROUP INC.	25,9

Πηγή: Fortune Magazine. Associated Press

Αξίζει να σημειωθεί ότι το 1995 η AIG σημείωσε άνοδο κατά μια θέση, αφού την προηγούμενη χρονιά κατείχε την 26η θέση στην ίδια κατάταξη.



Universal Life

Η UNIVERSAL LIFE (ΕΛΛΑΣ ΑΑΕΖ ΕΠΕΚΤΕΙΝΕΙ ΤΙΣ ΕΡΓΑΣΙΕΣ ΤΗΣ ΣΤΗΝ ΕΛΛΑΔΑ ΜΕ ΤΗΝ ΑΓΟΡΑ ΤΗΣ CIGNA ΑΝΩΝΥΜΟΥ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗΣ ΕΤΑΙΡΙΑΣ

Η Universal Life ανακοινώνει την εξαγορά της εταιρίας Cigna Insurance Company Hellas SA («Cigna Hellas»). Στις 28.06.1996 οι εταιρίες Cigna International Holdings Limited και Insurance Company of North America υπέγραψαν την σύμβαση μεταβίβασης των μετοχών της εταιρίας ασφαλίσεων Ζωής Cigna Hellas προς την Universal Life (Hellas). Η Cigna Insurance Company of Europe S.A. / N.V. θα συνεχίσει τις δραστηριότητές της CIGNA στην Ελλάδα στον τομέα των γενικών ασφαλίσεων, εκτός των ασφαλίσεων Ζωής.
Η διεύθυνση και το προσωπικό της Cigna Hellas θα συνεχίσουν να λειτουργούν την εταιρία κάτω από την καινούρια εταιρική δομή. Η Universal Life έχει δεσμευθεί να διατηρήσει σε ψηλά επίπεδα την εξυπηρέτηση των πελατών και συνεργατών της. Η Universal Life (Hellas) λειτουργεί στην Ελλάδα από το 1990 και ανήκει στη μεγαλύτερη ασφαλιστική εταιρία Ζωής της Κύπρου, την Universal Life Insurance Company. Η μητρική εταιρία πρωτοπορεί στην κυπριακή αγορά τα τελευταία 25 χρόνια και είναι εγγεγραμμένη ως δημόσια εταιρία στο Χρηματιστήριο Αξιών Κύπρου από το 1988. Κατά το τέλος του 1995 η Universal Life είχε συνολικά ασφάλιστρα 12 δισεκατομμύρια δρχ. και ασφαλιστικά αποθέματα πέραν των 50 δισεκατομμυρίων δρχ. Το συγκρότημα της Universal Life έχει πρόσφατα επεκταθεί και στον τραπεζικό τομέα στην Κύπρο.
Με την πιο πάνω αγορά, η Universal Life (Hellas) είναι σε καλύτερη θέση να αξιοποιήσει τις προοπτικές ανάπτυξης στην ελληνική ασφαλιστική αγορά και να προωθήσει βελτιωμένα και πρωτοποριακά ασφαλιστικά προγράμματα σ' αυτήν.



Η φωτογραφία από την υπογραφή της συμφωνίας. Διακρίνονται στην πρώτη σειρά αριστερά οι David DeVoe και Michael Mathisen - vice presidents της CIGNA International Holdings, Ανδρέας Γεωργίου - διευθύνων σύμβουλος Universal Life και Κατερίνα Κωστάκη - νομικός σύμβουλος Universal Life (Ελλάς). Στην πίσω σειρά από αριστερά διακρίνονται οι: Νικόλας Ξύδης - σύμβουλος, Anne Jonglez De Ligne - νομικός σύμβουλος του δικηγορικού γραφείου Ι. Ρόκα, Κύπρος Μοιράνθης - executive assistant Universal Life, Μαρίνα Παγδατή - financial controllet Universal Life, Ανδρέας Χουρδάκης - γενικός διευθυντής CIGNA ΕΛΛΑΣ και ο Κ. Παναγάκης - νομικός σύμβουλος του δικηγορικού γραφείου Ι. Ρόκα.

Νέα πρόσωπα στην Universal Life

ΙΩΑΝΝΗΣ ΚΡΕΣΤΑΣ



Γεννήθηκε στην Αθήνα το 1960. Σπούδασε στο Buckingham University Οικονομικά και ασχολήθηκε με το εμπόριο. Ξεκίνησε την ασφαλιστική του καριέρα στο υποκατάστημα της κ. Σ. Ρατσιάτου στην Nationale Nederlanden. Το 1991 ανεδείχθη πρώτος ασφαλιστής στον κλάδο Ζωής. Το 1994 ανέλαβε στην Universal Life (Ελλάς) το υποκατάστημα Καλλιθέας σαν Agency Manager όπου δημιούργησε δυναμική ομάδα από νέους επαγγελματίες ασφαλιστικούς συμβούλους. Τον Απρίλιο 1996 ανέλαβε την διεύθυνση Πωλήσεων της Universal Life (Ελλάς) με στόχο τη δημιουργία ισχυρής βάσης νέων επαγγελματιών ασφαλιστών και συγχρόνως την ενίσχυση του υπάρχοντος δικτύου. Είναι παντρεμένος με την οδοντίατρο Λένα Αντζουλάτου-Κρέστα και έχουν 3 παιδιά. Όνειρό του, τα μακρινά ταξίδια σε χώρες εξωτικές με επιτυχημένους ασφαλιστές της Universal Life.

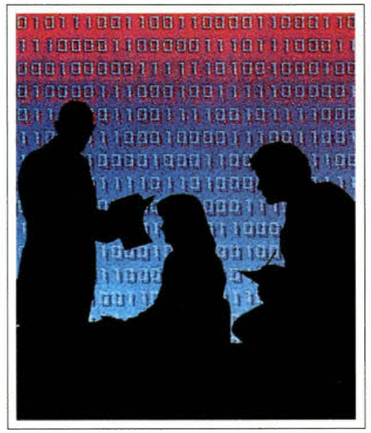
ΔΗΜΗΤΡΗΣ ΜΑΛΟΥΧΟΣ



Γεννήθηκε στη Ζάκυνθο το 1960. Απεφοίτησε το 1983 από την ΑΣΟΕΕ Αθηνών και εργάσθηκε για 5 χρόνια στο ΕΛΚΕΠΑ σαν ανώτερο στέλεχος στις οικονομικές υπηρεσίες και στην διεύθυνση Προγραμματισμού και Ανάπτυξης. Υπήρξε εισηγητής σε σεμινάρια του ΕΛΚΕΠΑ σε αποφοίτους Λυκείου και πτυχιούχους.
Το 1992 ανέλαβε προϊστάμενος των οικονομικών υπηρεσιών της Universal Life (Ελλάς) και τον Απρίλιο του 1996 ανέλαβε την διεύθυνση διοικητικών υπηρεσιών της ίδιας εταιρίας. Έχει παρακολουθήσει σεμινάρια που αφορούν σε φοροτεχνικά και ασφαλιστικά θέματα και επίσης σεμινάρια διοίκησης προσωπικού και management.

ΑΥΤΟ ΕΙΝΑΙ ΤΟ ΝΕΟ ΠΡΟΣΩΠΟ ΤΗΣ ΙΝΤΕΡΣΑΛΟΝΙΚΑ

Σύγχρονη, ισχυρή και σίγουρη!



...και πάνω απ' όλα φιλική και ανθρώπινη!

LIVE PRESS Thessaloniki 1997

ΣΥΓΧΡΟΝΗ **ΓΙΑΤΙ είναι πρώτη σε προσφορές** προηγείται σταθερά στον ανταγωνισμό με σύγχρονες καλύψεις και με τα φθηνότερα ασφάλιστρα. Η ΙΝΤΕΡΣΑΛΟΝΙΚΑ είναι πάντα ένα βήμα μπροστά, ευέλικτη και ανταποδοτική.

ΙΣΧΥΡΗ **ΓΙΑΤΙ έχει ευρύτατη βάση 500 Μετόχων,** ιδιόκτητες εγκαταστάσεις Γραφείων, ιδιόκτητο Συνεδριακό-Εκπαιδευτικό Κέντρο. Άριστη Οργάνωση, πολυπρόσωπο επιτελείο εξειδικευμένων Στελεχών, ευρύτατο Δίκτυο Συνεργατών σε όλη τη χώρα με 40 οργανωμένα Γραφεία και πάνω από 500 ικανούς Συνεργάτες.

ΣΙΓΟΥΡΗ **ΓΙΑΤΙ έχει Κεφάλαια και Αποθεματικά δισεκατομμυρίων δραχμών,** υπερκαλυμμένα όλα τα αποθεματικά της-με Ευρωπαϊκό Περιθώριο Φερρεγγυότητας και **πληρώνει αμέσως** όλες τις υποχρεώσεις της. Μπορεί και πραγματοποιεί σταθερά κέρδη, αυξάνει την οικονομική της επιφάνεια και προσφέρει στο Κοινωνικό Σύνολο και την Εθνική Οικονομία.

ΦΙΛΙΚΗ **Μιλάει μαζί σας απλά και πρόθυμα.** Σας προσεγγίζει παντού, αναλύει και επιλύει κάθε πρόβλημα. Είναι πάντα κοντά σας, φιλική και ανθρώπινη.

ΑΝΘΡΩΠΙΝΗ **Τώρα ακόμη μεγαλύτερη φροντίδα για τον Άνθρωπο για την Υγεία,** για καλύτερη ποιότητα ζωής. Με **ιδιόκτητο ελικόπτερο, αεροπλάνο** και **αυτοκινητογραφεία.** Από την Θεσσαλονίκη για όλη την Ελλάδα και το Εξωτερικό.

Τί περισσότερο θα ζητούσε κανείς από μια Ασφαλιστική Εταιρία, που εμείς δεν το έχουμε;

ΟΜΙΛΟΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΩΝ ΕΤΑΙΡΙΩΝ
ΙΝΤΕΡΣΑΛΟΝΙΚΑ

Ν. Κουντουριώτου 19 • 546 25 Θεσσαλονίκη • Τηλ. 031 / 254.641, FAX: 541.228, TELEX: 412.802

ΚΟΡΥΦΑΙΑ ΑΝΑΓΝΩΡΙΣΗ ΓΙΑ ΤΟΝ M.R. GREENBERG ΤΗΣ AIG

Ο M.R. Greenberg, πρόεδρος και C.E.O. του American International Group, Inc. (AIG), μέλος του οποίου αποτελεί η ALICO, αναδείχθηκε ως ο κορυφαίος ανάμεσα στους επικεφαλής όλων των εταιριών του χώρου στην φετινή έρευνα της Wall Street Transcript.

Στην ετήσια αυτή έρευνα που διεξάγεται στις Η.Π.Α., παίρνουν μέρος ειδικοί οικονομικοί αναλυτές, στελέχη εταιριών, δημοσιογράφοι του οικονομικού Τύπου και μέλη της ακαδημαϊκής κοινότητας.

Κριτήριο για την αξιολόγηση των επικεφαλής κάθε εταιρίας είναι ο βαθμός στον οποίο έχουν κάνει τις απαραίτητες ενέργειες για να ενισχύσουν την συνολική αξία της εταιρίας τους προς όφελος των μετόχων.

Ιδιαίτερο ενδιαφέρον παρουσιάζει η παράθεση των απόψεων ορισμένων από τους ειδικούς που ανέδειξαν τον M.R. Greenberg στην πρώτη θέση καθώς σκιαγραφούν την εξαιρετική εικόνα που έχει κτίσει εδώ και δεκαετίες η AIG στον επιχειρηματικό κόσμο των Η.Π.Α.

«Η AIG έχει γράψει μια εντυπωσιακή ιστορία, σημειώνοντας ολοένα αυξανόμενη κερδοφορία επί δεκαετίες», τονίζει ένας αναλυτής.

«Μια τέτοια επιτυχία σ' ένα τόσο ανταγωνιστικό επιχειρηματικό περιβάλλον, επιβεβαιώνει την ύπαρξη μιας ισχυρής καθοδήγησης και πειθαρχίας.

Μέσω εξαγορών και εσωτερικής ανάπτυξης, έχει καταστεί ένας τεράστιος οργανισμός που εκπροσωπείται σ' όλες τις ηπείρους και διαθέτει μια εκτεταμένη σειρά χρηματοοικονομικών προϊόντων.

Η ανάπτυξη του μεγέθους της εταιρίας ήταν πάντα μία από τις βασικές προτεραιότητες, αλλά όχι η πρωταρχική. Η σωστή υποδομή, η συνετή οικονομική πολιτική, η ύπαρξη σαφών κριτηρίων επίδοσης, το απαράμιλλο επίπεδο υπηρεσιών και μια ξεχωριστή εταιριακή φιλοσοφία, έχουν συντελέσει έτσι ώστε η εταιρία να κατέχει μια ξεχωριστή θέση όσον αφορά στους τομείς της υπόληψης που απολαμβάνει, των αποδόσεων των επενδύσεων, του ενεργητικού και της αξίας για τους μετόχους.



Ο M.R. Greenberg έχει θέσει και έχει ξεπεράσει μερικούς πολύ φιλόδοξους στόχους γι' αυτή την εταιρία, καθιστώντας τη American International Group μέτρο αναφοράς στον χώρο του».

Ένας άλλος οικονομικός αναλυτής αναφέρει: «Θα έδινα πολύ υψηλή βαθμολογία στην AIG. Η εταιρία αυτή ανέκαθεν αντιπροσωπεύει το μέτρο σύγκρισης σε παγκόσμιο επίπεδο. Συνεχίζει να αποδίδει με τον τρόπο που πρέπει και καμιά άλλη εταιρία δεν είναι σε θέση να αμφισβητήσει το μέγεθος και το ευρύ πεδίο δραστηριοτήτων της AIG».

«Η AIG βρίσκεται σίγουρα σε μια αξιοζήλευτη θέση», συμπληρώνει ένας χρηματιστής.

«Η AIG δραστηριοποιείται σε κάθε σημείο της γης όπου θα ήθελε να είναι παρούσα, σ' όλες τις αναπτυσσόμενες αγορές. Το κλειδί εδώ είναι η μακροπρόθεσμη προοπτική. Αυτή η ομάδα είναι πολύ πειθαρχημένη».

Και ένας αναλυτής τονίζει: «Η AIG αποκομίζει τους καρπούς των επενδύσεων που έχει κάνει σ' όλον τον κόσμο στο πέρασμα του χρόνου και τώρα βρίσκεται σε μια εξαιρετική πλεονεκτική θέση.

Στην πραγματικότητα, αυτό που κάνει σήμερα ο M.R. Greenberg είναι να φέρνει την εταιρία στην κατάλληλη θέση ώστε να αξιοποιήσει τις ευκαιρίες της επόμενης δεκαετίας.

Ας πάρουμε τον κλάδο ασφαλειών Ζωής. Σε ποιον τομέα δίνουν βάρος οι ασφαλισμένοι;

Στη σιγουριά. Και τι χρειάζεται κάποιος για να αισθάνεται σιγουριά; Έναν πολύ ισχυρό ισολογισμό.

Ποιος έχει τον πλέον ισχυρό ισολογισμό; Η AIG».

Αυτή η εταιρία έχει τεράστια ισχύ, τονίζουν οι συντάκτες της τελικής έκθεσης των αποτελεσμάτων.

Η διεθνής παρουσία της είναι τόσο ισχυρή που η AIG είναι πρώτη και κυριολεκτικά δεν υπάρχει δεύτερος.

«Η AIG έχει τα πάντα», καταλήγει επιγραμματικά ένας βετεράνος της ασφαλιστικής βιομηχανίας. «Ο M.R. Greenberg έχει δημιουργήσει μια από τις πλέον ισχυρές διευθυντικές ομάδες του χώρου».

Η GENERALI LIFE ΑΣΦΑΛΙΖΕΙ ΤΟΥΣ ΕΡΓΑΖΟΜΕΝΟΥΣ ΤΗΣ ALPHA ΤΡΑΠΕΖΑΣ ΠΙΣΤΕΩΣ

Η Alpha Τράπεζα Πίστεως, με γνώμονα τη διαρκή αναβάθμιση των παροχών που προσφέρει στο ανθρώπινο δυναμικό της και αναγνωρίζοντας τη σπουδαιότητα των θεμάτων που αφορούν την υγεία και την ελλιπή προστασία που προσφέρουν τα ασφαλιστικά ταμεία, υπέγραψε ασφαλιστήριο συμβόλαιο με αναδρομική ισχύ από 1/4/96 με την ασφαλιστική εταιρία του ομίλου της Τράπεζας GENERALI LIFE για κάλυψη σε ποσοστό 80% των εξόδων νοσοκομειακής περίθαλψης του προσωπικού της και των προστατευομένων μελών της οικογενείας του, καθώς και των συνταξιούχων της τράπεζας, μέχρι του ποσού των 5.000.000 δρχ. το χρόνο για κάθε άτομο.

Το σύνολο των δικαιούχων της παραπάνω συμπληρωματικής νοσοκομειακής περίθαλψης ανέρχεται σε περίπου 12.000 άτομα, αριθμός ρεκόρ σε ασφαλιστήρια συμβόλαια του είδους αυτού ασφαλίσεως στην Ελλάδα.

ΑΣΦΑΛΕΙΑ ΖΩΗΣ - ΑΣΦΑΛΕΙΑ ΓΙΑ ΜΟΝΙΜΗ ΟΛΙΚΗ ΑΝΙΚΑΝΟΤΗΤΑ ΓΙΑ ΕΡΓΑΣΙΑ ΑΠΟ ΑΤΥΧΗΜΑ Ή ΑΣΘΕΝΕΙΑ - ΑΣΦΑΛΕΙΑ ΓΙΑ ΜΟΝΙΜΗ ΜΕΡΙΚΗ ΑΝΙΚΑΝΟΤΗΤΑ ΓΙΑ ΕΡΓΑΣΙΑ ΑΠΟ ΑΤΥΧΗΜΑ

Με συμπληρωματικό ασφαλιστήριο συμβόλαιο εξάλλου, αυξάνεται από 12 σε 18 μηνιαίους μισθούς, η αποζημίωση ασφάλειας Ζωής και μόνιμης ολικής ή μερικής ανικανότητας από ατύχημα ή ασθένεια για τους εν ενεργεία υπαλλήλους.



Η αποζημίωση αυτή ανέρχεται σε 36 μηνιαίες αποδοχές για θάνατο από ατύχημα και σε 54 για θάνατο από ατύχημα με οποιοδήποτε μέσο μετακίνησης.

ΣΥΜΠΛΗΡΩΜΑΤΙΚΗ ΙΑΤΡΙΚΗ ΠΕΡΙΘΑΛΨΗ

Παράλληλα στους εργαζόμενους στην Alpha Τράπεζα Πίστεως και τα περισσότερα μέλη της οικογενείας τους καταβάλλεται από την Τράπεζα συμπληρωματικό ποσό για τις δαπάνες ιατρικών επισκέψεων, παρακλινικών εξετάσεων και ορισμένων περιπτώσεων οδοντιατρικής περίθαλψης.

Σειρά από ενδιαφέρουσες εκδηλώσεις του ομίλου «ΟΛΥΜΠΙΑΚΗ - VICTORIA»

Σειρά εκδηλώσεων που είχαν εκπαιδευτικό και ενημερωτικό χαρακτήρα, οργάνωσε στην Θεσσαλονίκη ο όμιλος ΟΛΥΜΠΙΑΚΗ - VICTORIA. Σε συνάντηση νέων συνεργατών της ΟΛΥΜΠΙΑΚΗΣ - VICTORIA ΖΗΜΙΩΝ, έγινε η παρουσίαση των νέων προϊόντων που περιλαμβάνουν την υπερασφάλεια αυτοκινήτου, και την υπερασφάλεια κατοικίας. Επίσης, έγινε η παρουσίαση του νέου κανονισμού πωλήσεων. Σε συνάντηση επίλεκτων συνεργατών της ΟΛΥΜΠΙΑΚΗΣ - VICTORIA ΖΗΜΙΩΝ έγινε η παρουσίαση των νέων προϊόντων που περιλαμβάνουν την τραπεζική σύνταξη και το Junior Plan, καθώς και του νέου κανονισμού πωλήσεων. Τέλος το Managers Meeting όπου συμμετείχαν οι Managers της εταιρίας ΖΩΗΣ, απασχόλησαν διάφορα θέματα, όπως το νέο τιμολόγιο ΖΩΗΣ, ο νέος κανονισμός πωλήσεων, τα νέα αποταμιευτικά προγράμματα, ενώ έγινε παρουσίαση των νέων προϊόντων της εταιρίας ΖΗΜΙΩΝ. Στις εκδηλώσεις, χαιρετισμό απήυθυνε ο γενικός διευθυντής Χ. Θεοδωρίδης, που έκανε και την εναρκτήρια ομιλία, ενώ συμμετείχε στο πάνελ μαζί με τον αναπληρωτή γεν. διευθυντή Δ. Χατζηπαναγιώτου και τον διευθυντή Δ. Γεωργόπουλο. Τις εισηγήσεις - ομιλίες στις εκδηλώσεις έκαναν ανώτερα στελέχη των δυο εταιριών.

«AIR INTERSALONIKA» Η ΠΡΩΤΗ ΑΕΡΟΠΟΡΙΚΗ ΕΤΑΙΡΙΑ Β. ΕΛΛΑΔΟΣ

Με την υπ' αρ. Δ2/Α-Γ/13153/3692/4-6-96 απόφαση της υπηρεσίας Πολιτικής Αεροπορίας χορηγήθηκε **ΑΔΕΙΑ ΤΕΧΝΙΚΗΣ ΕΚΜΕΤΑΛΛΕΥΣΗΣ** στην εταιρία **«AIR INTERSALONIKA»**, η οποία ανήκει στο γνωστό όμιλο ασφαλιστικών εταιριών «ΙΝΤΕΡΣΑΛΟΝΙΚΑ».

Πρόκειται περί της πρώτης άδειας λειτουργίας αεροπορικής εταιρίας Βορείου Ελλάδος και το γεγονός αυτό είναι πολύπλευρα σημαντικό.Η νέα αεροπορική εταιρία, με έδρα τη Θεσσαλονίκη, θέτει τις υπηρεσίες της στην εξυπηρέτηση του Ελλαδικού κοινού, με ιδιόκτητα μέσα, τα οποία θα διατίθενται ως ΑΕΡΟΤΑΞΙ (κατά περίπτωση και όχι σταθερές γραμμές) και με φθηνά κόμιστρα.Τα γραφεία πόλεως της πρώτης αεροπορικής εταιρίας Βορείου Ελλάδος «AIR INTERSALONIKA», στεγάζονται στην οδό Ν. Κουντουριώτου 19 (ισόγειο), τηλ. 554 - 641 και στο αεροδρόμιο «ΜΑΚΕΔΟΝΙΑ», τηλ. 476 - 122.

Μια νέα, σύγχρονη κατάκτηση της Βορείου Ελλάδος είναι πλέον γεγονός!

ΣΥΜΠΕΡΑΣΜΑΤΑ ΑΠΟ ΤΗΝ ΠΑΝΕΥΡΩΠΑΪΚΗ ΣΥΝΔΙΑΣΚΕΨΗ ΓΙΑ ΤΑ ΕΥΡΩΠΑΪΚΑ ΕΡΓΑΣΙΑΚΑ ΣΥΜΒΟΥΛΙΑ

Από τις 27 έως τις 30 Απριλίου 1996, συναντήθηκαν στην Αθήνα τα μέλη του ασφαλιστικού τομέα της EURO - FIET. Συμμετείχαν οι συνδικαλιστικές οργανώσεις SET Ca, LBC, CNE από το Βέλγιο, CFDT, FEC - FO από τη Γαλλία, LCGB, ALEBA, OGBEL, από το Λουξεμβούργο, HBV, από τη Γερμανία FISAC - CIGIL, FIBA - CISL, UILASS, FNA από την Ιταλία, FES CC.OO FeS - UGT από την Ισπανία, STSSRA, STSN, από την Πορτογαλία, NAF, FL από την Νορβηγία, FNV Dienstenborg, από την Ολλανδία, MSF, BIFU από το Ηνωμένο Βασίλειο, MSF, από την Ιρλανδία, ΟΑΣΕ, από την Ελλάδα, FIET, από τη Γενεύη, και Euro - FIET από τις Βρυξέλλες. Δυο μέλη της Γαλλικής Συνομοσπονδίας CGT παρέστησαν ως παρατηρητές. Κατά τη συνάντηση συζητήθηκαν οι εξελίξεις γύρω από τη συγκρότηση Ευρωπαϊκών Εργασιακών Συμβουλίων στον ασφαλιστικό τομέα. Για όλες τις οργανώσεις που συμμετείχαν, η δημιουργία Ευρωπαϊκών Εργασιακών Συμβουλίων είναι ζωτικής σημασίας. Τα Ευρωπαϊκά Εργασιακά Συμβούλια θα πρέπει να παρέχουν τη δυνατότητα στα μέλη των συνδικάτων να έχουν πραγματικές και ουσιώδεις διαβουλεύσεις με τις διοικήσεις των πολυεθνικών. Κατά τη συνάντηση, οι συζητήσεις επικεντρώθηκαν σε πέντε καίρια θέματα:

1. Την πρόοδο που σημειώνεται στο ζήτημα της μεταφοράς της Οδηγίας από τις Κυβερνήσεις στη νομοθεσία των κρατών - μελών της Ε.Ε.
2. Την πρόοδο που σημειώθηκε στις εργασίες, όπου έχουν ήδη αρχίσει, για τη δημιουργία τέτοιων επιτροπών από την Euro - FIET και τις συνεργαζόμενες οργανώσεις.
3. Την ανάπτυξη μιας στρατηγικής για την έναρξη διαπραγματεύσεων με τις υπόλοιπες ασφαλιστικές εταιρίες.
4. Το διορισμό συντονιστών, από την πλευρά των συνεργαζομένων με την Euro - FIET συνδικαλιστικών οργανώσεων για κάθε νέα πολυεθνική διαπραγμάτευση.
5. Την ανάπτυξη στρατηγικών επικοινωνίας για την εξασφάλιση ευρύτερου διαλόγου μεταξύ των συνεργαζομένων συνδικάτων και την καλύτερη διακίνηση πληροφοριών. Τη συνάντηση χαιρέτησαν οι Λάμπρος Κανελλόπουλος, υφυπουργός Εργασίας και Κοινωνικών Ασφαλίσεων, Δημήτρης Χατζησωκράτης αντιπρόεδρος της Οικονομικής και Κοινωνικής Επιτροπής (Ο.Κ.Ε.), Μιλτιάδης Νεκτάριος, πρόεδρος της Ένωσης Ασφαλιστικών Εταιριών Ελλάδος (Ε.Α.Ε.Ε.), Π. Καραλής, μέλος του Δ.Σ. της Ε.Α.Ε.Ε. και γενικός διευθυντής της Nationale Nederlanden και Δ. Παλαιολόγος, μέλος του Δ.Σ. της Ε.Α.Ε.Ε. και πρόεδρος της Ελληνοβρεταννικής.

Η Οδηγία της Ε.Ε. θα ενσωματωθεί στο δίκαιο των κρατών - μελών στις 22 Σεπτεμβρίου 1996. Η διοργάνωση της συνάντησης της Αθήνας πριν από την πιο πάνω ημερομηνία ήταν πολύ σημαντική για όσους συμμετείχαν ώστε να μπορέσουν να συζητήσουν τη δημιουργία των Ευρωπαϊκών Εργασιακών Συμβουλίων και ν' αναπτύξουν τις απαραίτητες στρατηγικές ώστες να εξασφαλισθεί η εγκαθίδρυσή τους.

Η διοργάνωση επίσης ήταν σημαντική για την τουριστική προβολή της χώρας μας. Στη διάρκεια του συνεδρίου έγινε προβολή πολυθεάματος με θέμα το Αιγαίο, την ιστορία του και τον πολιτισμό του, μοιράσθηκαν στους φιλοξενούμενους συναδέλφους λευκώματα για την Ελλάδα - ευγενική προσφορά του ΕΟΤ και cd's με ελληνική μουσική. Επίσης διοργανώθηκε ημερήσια εκδρομή στην Ύδρα όπου οι ευρωπαίοι συνάδελφοί μας είχαν την ευκαιρία αφενός να θαυμάσουν την ομορφιά του νησιού και αφετέρου να διασκεδάσουν με συγκρότημα ελληνικής λαϊκής μουσικής.

Η ΟΑΣΕ σαν φιλοξενούσα και συνδιοργανώτρια Ομοσπονδία θέλει να ευχαριστήσει θερμά όσους και όσες συνέβαλαν για την επιτυχία των εργασιών του συνεδρίου.

Ιδιαίτερα θέλει να ευχαριστήσει τις ασφαλιστικές εταιρίες που διάθεσαν τα παρακάτω χρηματικά ποσά, αναγκαία για το πρακτικό μέρος της φιλοξενίας:

ΕΘΝΙΚΗ	1.400.000
Ελληνοβρεταννική Ζωής	125.000
Φοίνικας	1.100.000
Ελληνοβρεταννική ΑΕΕΓΑ	125.000
Ιντεραμέρικαν	500.000
Allianz Ζωής	100.000
Αστέρας	500.000
Allianz ΑΕΕΓΑ	100.000
Αγροτική ΑΕΕΓΑ	500.000
Metrolife	100.000
Αγροτική Ζωής	300.000
Nationale Nederlanden	100.000
Helvetia	150.000

ΑΡΓΟΝΑΥΤΙΚΗ ΑΝΩΝΥΜΟΣ ΕΤΑΙΡΙΑ ΓΕΝΙΚΩΝ ΑΣΦΑΛΕΙΩΝ

Κυκλοφόρησε το τριμηνιαίο περιοδικό της ΑΡΓΟΝΑΥΤΙΚΗΣ ασφαλιστικής «ΑΡΓΟΥΣ ΠΕΡΙΠΛΟΥΣ». Το συγκεκριμένο τεύχος, Ιουνίου 1996, πέρα από την πλούσια ύλη του, περιλαμβάνει και τον ισολογισμό της εταιρίας μαζί με μια ολοσέλιδη ανάλυσή του. Εκεί μπορεί ο καθένας - που πιθανόν δεν αρέσκεται στην μελέτη των αριθμών - να διαβάσει σε απλή και κατανοητή γλώσσα την σταθερή οικονομική πρόοδο της ΑΡΓΟΝΑΥΤΙΚΗΣ.

Στο τεύχος που κυκλοφορεί υπάρχει και ένας νεωτερισμός: Μια ολόκληρη σελίδα στην αγγλική γλώσσα. Αυτό έγινε για να μπορούν οι αντασφαλιστές της ΑΡΓΟΝΑΥΤΙΚΗΣ αλλά και πολλοί ξένοι που ζητούν το περιοδικό να παίρνουν συμπυκνωμένες πληροφορίες για την δραστηριότητα της εταιρίας.

Το «NAI» στην BANKTECH!

Το «NAI» συμμετείχε με ξεχωριστό περίπτερο στην υψηλού επιπέδου έκθεση BANKTECH που διοργανώνει το Ελληνο-Αμερικανικό Εμπορικό Επιμελητήριο και αφορά την τεχνολογία, τις τράπεζες και την κεφαλαιαγορά.

Το «NAI» μαζί με το περιοδικό «BANCASSURANCE WORLD» παρακολουθεί από κοντά τις νέες διαστάσεις των τραπεζικών προϊόντων και υπηρεσιών για να ενημερώνονται οι αναγνώστες του. Στην έκθεση, εταιρίες τεχνολογίας με εξειδίκευση στις τραπεζικές και χρηματοοικονομικές υπηρεσίες (υπολογιστές, λογισμικό, αυτοματισμός γραφείου, συστήματα ασφαλείας τραπεζών) ενημέρωσαν στελέχη και επιχειρηματίες για τις τελευταίες εξελίξεις της αμερικανικής τεχνολογίας. Καλύφθηκε ευρύ φάσμα ενημέρωσης όπως το INTERNET, το EDI, το ηλεκτρονικό εμπόριο, το σύγχρονο τραπεζικό περιβάλλον, η είσοδος των ΔΕΚΟ στο χρηματιστήριο, η διαχείριση κινδύνων για χρηματοοικονομικά ιδρύματα κ.λπ.



Το «NAI» στην Banktech!

Σε κάθε νέο συνδρομητή του «NAI» και του «BANCASSURANCE WORLD» οι άνθρωποι των περιοδικών σε συνεργασία με την εταιρία SP. EL. PHONE έδιναν ΔΩΡΕΑΝ την τηλεφωνική συσκευή SONY CM - DX 100 μαζί με ΔΩΡΕΑΝ σύνδεση στο δίκτυο PANAFON ή την συσκευή ERICSSON 198.

ΔΗΜΙΟΥΡΓΙΚΕΣ ΠΡΩΤΟΒΟΥΛΙΕΣ ΓΙΑ ΠΑΙΔΙΑ ΚΑΙ ΓΟΝΕΙΣ ΣΤΟ Μανταρίνι



Δύο σημαντικές εκδηλώσεις έγιναν τελευταία στο χώρο του νηπιαγωγείου ΜΑΝΤΑΡΙΝΙ δείχνοντας το ενδιαφέρον και την προσφορά της διεύθυνσης του σχολείου. Η πρώτη εκδήλωση έγινε τέλος Μαίου και αφορούσε την αυτοβελτίωση των γονέων που δημιουργούν το καλό ή όχι καλό «περιβάλλον» όπου μεγαλώνουν τα παιδιά. Θέμα: Η «ΓΥΜΝΑΣΤΙΚΗ ΤΟΥ ΝΟΥ» και συντονιστής ο γιατρός Αλέξανδρος Λουπασάκης που κατέπληξε τους συμμετέχοντες με την σοφία και απλότητα των λεγομένων του. Η δεύτερη εκδήλωση αφορούσε τα παιδιά. Την επόμενη μέρα (15-6-96) του κλεισίματος των σχολείων για το καλοκαίρι, η νηπιαγωγός Μαρία Σπύρου κάλεσε τον ΕΥΓΕΝΙΟ ΣΠΑΘΑΡΗ τον μεγάλο καλλιτέχνη, να παίξει Καραγκιόζη και να διασκεδάσει τα μικρά παιδιά. Ο Ευγένιος Σπαθάρης έδωσε συμβουλές στα παιδιά, μίλησε μαζί τους και τους ευχήθηκε να μαθαίνουν γράμματα, να φροντίζουν τα δένδρα και να αγαπούν την Ελλάδα.

Η νηπιαγωγός Μαρία Σπύρου επεσήμανε ότι τα παιδιά σήμερα κάθονται ανυπεράσπιστα μπροστά στα ξενόφερτα έργα της τηλεόρασης και στην συζήτηση που έγινε υπογράμμισε αυτό που είπε ο ΕΥΓΕΝΙΟΣ ΣΠΑΘΑΡΗΣ ότι είδε τα παιδιά να συμμετέχουν, να γελάνε με την καρδιά τους και να εκδηλώνουν τα αισθήματά τους.Με την έναρξη της νέας χρονιάς τον Σεπτέμβριο θα συνεχισθούν οι εκδηλώσεις. Το σχολείο θα είναι ανοιχτό ΟΛΟ ΤΟ ΚΑΛΟΚΑΙΡΙ να εξυπηρετήσει εργαζόμενους γονείς, παιδιά που δεν θα είναι σε διακοπές και για εγγραφές νέων παιδιών!

ΜΑΝΤΑΡΙΝΙ - Λ. Κατσώνη 42 - Κηφησιά τηλ.:8012761



7 ΝΕΑ ΕΠΑΓΓΕΛΜΑΤΙΚΑ ΠΡΟΓΡΑΜΜΑΤΑ ΠΡΟΣΤΑΣΙΑΣ ΑΣΤΙΚΗΣ ΕΥΘΥΝΗΣ ΑΠΟ ΤΗΝ INTERAMERICAN

Η INTERAMERICAN πρωτοπόρος στην δημιουργία νέων προϊόντων και ασφαλιστικών προγραμμάτων - πακέτων, που παρέχουν πλήρη ασφαλιστική προστασία στον Έλληνα ασφαλιζόμενο, λανσάρισε αυτό το μήνα 7 νέα **Επαγγελματικά Προγράμματα Προστασίας Αστικής Ευθύνης.**

Συγκεκριμένα τα 7 νέα προγράμματα είναι:

* Γραφείων
* Εκπαιδευτηρίων
* Εστιατορίων - Κέντρων Διασκέδασης
* Θεάτρων - Κινηματογράφων
* Εμπορικών Καταστημάτων
* Κομμωτηρίων - Ινστιτούτων Αισθητικής
* Σταθμών Αυτοκινήτων

Η ειδοποιός διαφορά τους είναι ότι παρέχεται στον ασφαλιζόμενο πλήρης κάλυψη για όλες τις ζημίες, που θα προέρχονται από την άσκηση της επαγγελματικής του δραστηριότητας και επιλέγει το κατάλληλο ασφαλιστικό πρόγραμμα χωρίς να διαθέτει ιδιαίτερες νομικές και ασφαλιστικές γνώσεις στο κτίσιμο ενός σωστού ασφαλιστικού προγράμματος. Παράλληλα η τιμολόγηση είναι απλούστατη, διότι για όλες τις καλύψεις που περιλαμβάνονται στο πρόγραμμα, χρησιμοποιείται ένα ασφάλιστρο.



Βασικό χαρακτηριστικό των νέων **Επαγγελματικών Προγραμμάτων Προστασίας Αστικής Ευθύνης** είναι η αμεσότητα και η φιλικότητα των καλύψεων. Όπως και σ' όλα τα προγράμματα αστικής ευθύνης της INTERAMERICAN έτσι και σ' αυτά, η αποζημίωση χορηγείται χωρίς να είναι απαραίτητη η δικαστική απόφαση για την πληρωμή του τρίτου σε τυχόν ενεργοποίηση του συμβολαίου.

Το Πανεπιστήμιο La Verne αξιοποιεί την δωρεά της Hewlett - Packard Hellas

Η Hewlett - Packard Hellas προέβη πρόσφατα σε δωρεά ηλεκτρονικών υπολογιστών και περιφερειακών υψηλών προδιαγραφών στο Πανεπιστήμιο La Verne στην Κηφισιά, αξίας 16,3 εκατομμυρίων δραχμών.

Η δωρεά από την Hewlett - Packard έγινε κατόπιν υποβολής εμπεριστατωμένης μελέτης από το Πανεπιστήμιο La Verne. Ο εξοπλισμός και το λογισμικό θα συμβάλλουν στον εκσυγχρονισμό της πανεπιστημιακής βιβλιοθήκης του, με σκοπό την ταχύτερη και πληρέστερη πρόσβαση των 800 και πλέον φοιτητών του από τέσσερις κτιριακές εγκαταστάσεις στην Κηφισιά, στις μεγάλες πανεπιστημιακές βάσεις δεδομένων. Πέραν του λογισμικού δικτύου, η δωρεά περιλαμβάνει ένα server HP, 17 υπολογιστές HP Vectra, έναν εκτυπωτή HP Laser Jet 4M+, 8 CD-ROM, 17 κάρτες δικτύου, 4 SCSI κάρτες καθώς και nethubs.



Στη φωτογραφία διακρίνονται ο πρόεδρος του University of La Verne Dr. Stephen C. Morgan (αριστερά) και ο γενικός διευθυντής της Hewlett - Packard Hellas Γιώργος Κολίρης (δεξιά).

Η επίσημη παράδοση έγινε από τον γενικό διευθυντή της Hewlett - Packard Hellas Γιώργο Κολίρη, στο Πανεπιστήμιο του La Verne την Πέμπτη 13 Ιουνίου. Στην ειδική τελετή που ακολούθησε, επισημάνθηκε η σημασία αυτής της δωρεάς από τον πρόεδρο του University of La Verne στην Καλιφόρνια Dr. Stephen C. Morgan, καθώς και από τον υπεύθυνο δημοσίων σχέσεων της αμερικάνικης πρεσβείας Robert Callahan. Στην δεξίωση παρευρέθησαν πελάτες της HP, φίλοι του Πανεπιστημίου La Verne, εκπρόσωποι του Τύπου και του Δήμου της Κηφισιάς, καθώς και σπουδαστές και καθηγητές του Πανεπιστημίου La Verne.

COVER insurance

Επέκταση στη Β.Δ. Ελλάδα Εγκαίνια γραφείου Φιλιππιάδας

Μέσα στα πλαίσια της προγραμματισμένης επέκτασης του δικτύου της και με στόχο την ικανοποιητική κάλυψη της Β.Δ. Ελλάδας, η **COVER insurance** ξεκίνησε 4 Μαίου τη λειτουργία των νέων γραφείων της στη Φιλιππιάδα, με διευθυντή τον Αναστάσιο Παπαμιχαήλ. Σε άνετο χώρο και λειτουργικά άψογο, η **COVER insurance** διαθέτει όλα τα προϊόντα και επιλέγει την καλύτερη πάντα λύση για τους πελάτες της.



Ο κ. Μιχάλης Πυρουνάκης κατά την ομιλία του.

Με το νέο αυτό υποκατάστημα και τ' άλλα που πρόκειται να λειτουργήσουν μέσα στο 1996 ο αριθμός των καταστημάτων της **COVER insurance** θα φτάσει τα έξι, τρία στην Αττική εκ των οποίων 2 στην Αθήνα, 1 στη Θεσσαλονίκη, 1 στην Πρέβεζα και 1 στη Φιλιππιάδα.

Την εκδήλωση των εγκαινίων προλόγισε ο γενικός διευθυντής της **COVER insurance** Μιχάλης Πυρουνάκης. Στο σύντομο λόγο του αναφέρθηκε στο σχέδιο ανάπτυξης της εταιρίας που για άλλη μια φορά μετά από 18 χρόνια ξεκινάει πάλι από τη Β.Δ. Ελλάδα. Στη συνέχεια μίλησε ο διευθυντής Πωλήσεων της **COVER insurance** Μίμης Ουζούνης που αναφέρθηκε κυρίως στο χαμηλό κόστος των ασφαλειών και στην προσφορά της οικογένειας των αδελφών Παπαμιχαήλ.



Ο κ. Μιχάλης Πυρουνάκης και η οικογένεια των αδερφών Παπαμιχαήλ κατά την τελετή του Αγιασμού.

Η βραδιά έκλεισε με δεξίωση στο χώρο των γραφείων όπου παραβρέθηκαν πλήθος οικονομικών παραγόντων, συνεργατών και φίλων απ' όλη την Ήπειρο και Αιτωλοακαρνανία.



Ο κ. Ευθύμιος Ουζούνης κατά την ομιλία του.

Συμμετοχή στην Έκθεση «ΣΠΙΤΙ '96»

Μεγάλη επιτυχία σημείωσε η πρώτη εμφάνιση της COVER insurance στην έκθεση «ΣΠΙΤΙ '96» που πραγματοποιήθηκε 18 - 26 Μαίου στην Ηλιούπολη. Η έκθεση είναι πια θεσμός για την Ηλιούπολη και τους γύρω Δήμους μια και επαναλαμβάνεται για 5η φορά σε 4 χρόνια.

Το περίπτερο της COVER insurance δέχτηκε ένα μεγάλο αριθμό επισκεπτών, οι οποίοι εντυπωσιάστηκαν από την επιμελημένη παρουσίαση της εταιρίας και την εγκάρδια υποδοχή των ανθρώπων της.

Το επίκεντρο του ενδιαφέροντος των επισκεπτών του περιπτέρου της COVER insurance, όπως ήταν φυσικό, ήταν τα ασφαλιστικά προγράμματα κατοικίας. Την ενημέρωση των επισκεπτών του περιπτέρου κατά τη διάρκεια της έκθεσης ανέλαβαν ο γενικός δ/ντής της COVER insurance Μιχάλης Πυρουνάκης, ο διευθυντής πωλήσεων της COVER insurance Μίμης Ουζούνης, διοικητικά στελέχη της εταιρίας και στελέχη του δικτύου πωλήσεων.

ΕΝΩΣΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΩΝ ΕΤΑΙΡΙΩΝ ΕΛΛΑΔΟΣ

ΚΛΑΔΟΣ ΜΕΤΑΦΟΡΩΝ

Στα 8,85 δισ. δρχ. ανήλθε το 1994 το ύψος της παραγωγής ασφαλίστρων από πρωτασφαλίσεις για τις 103 εταιρίες - μέλη της Ένωσης Ασφαλιστικών Εταιριών Ελλάδος που δραστηριοποιούνται στον κλάδο μεταφορών.

Σχετική ανακοίνωση έκανε ο πρόεδρος της επιτροπής μεταφορών της Ε.Α.Ε.Ε. Τρ. Λυσιμάχου, ο οποίος, σε συνεδρίαση των μελών της επιτροπής, αναφέρθηκε στην πορεία του κλάδου τα τελευταία χρόνια και στις προοπτικές που διανοίγονται. Σύμφωνα με στοιχεία που ανακοίνωσε ο γραμματέας της επιτροπής μεταφορών της Ένωσης Θάνος Μελακοπίδης, μετά την ολοκλήρωση της σχετικής έρευνας (στην οποία απάντησαν 77 εταιρίες - μέλη με ύψος παραγωγής 8.08 δισ. δρχ.):

* Το 1994, εμφανίστηκαν 2131 πληρωθείσες ζημίες, για τις οποίες το συνολικό ύψος των αποζημιώσεων έφτασε τα 2,43 δισ. δρχ. Η μέση ζημία ανήλθε, δηλαδή, στο 1.140.627 δρχ. από 869.477 δρχ. το 1993.
* Τον ίδιο χρόνο παρατηρήθηκε μείωση του πλήθους των ζημιών κατά 25,31%, ενώ η μείωση του συνόλου των αποζημιώσεων ήταν 2,01% και η αύξηση της μέσης ζημίας 31,19%.
* Οι περισσότερες ζημίες (911 και ποσοστό 42,75%) έγιναν στη διάρκεια της μεταφοράς προϊόντων οδικώς και ακολουθούν η μεταφορά με πλοίο (682 ζημίες, ποσοστό 32%), με αεροπλάνο (261 ζημίες, ποσοστό 12,25%), με σιδηρόδρομο (137 ζημίες, ποσοστό 6,43%) και με το ταχυδρομείο (μόλις δύο ζημίες, ποσοστό 0,09%). Τέλος, σε συνδυασμένες μεταφορές, έγιναν 138 ζημίες, ποσοστό 6,48%.
* Για ζημίες στις οδικές μεταφορές, πληρώθηκαν, 1,053 δισ. δρχ., στις ατμοπλοϊκές μεταφορές, 797 εκατομ. δρχ., στις αεροπορικές μεταφορές 294 εκατομ. δρχ., στις σιδηροδρομικές μεταφορές 103,7 εκατομ. δρχ., στις ταχυδρομικές μεταφορές 9,3 εκατομ. δρχ. και στις συνδυασμένες μεταφορές 172,6 εκατομ. δρχ.
* Οι περισσότερες ζημίες έγιναν σε μηχανήματα και εργαλεία (412, ποσοστό 19,33%) και ακολουθούν η κατηγορία «διάφορα» (360 ζημίες), ενδύματα (265 ζημίες), ηλεκτρικά είδη (263 ζημίες), τρόφιμα εκτός ψυγείου (206 ζημίες), πρώτες ύλες (168 ζημίες), καύσιμα - χημικά (87 ζημίες), οικοδομικά υλικά (87 ζημίες), τρόφιμα μη κατεψυγμένα (55 ζημίες) κ.λ.π. Οι μεγαλύτερες αποζημιώσεις δόθηκαν για ζημίες σε μηχανήματα - εργαλεία (534 εκατομ. δρχ.) και ακολουθούν η κατηγορία «διάφορα» (416 εκατομ. δρχ.), χρήματα και επιταγές (237 εκατομ. δρχ.), τρόφιμα εκτός ψυγείου (230 εκατομ. δρχ.), πρώτες ύλες (188 εκατομ. δρχ.), είδη ενδύσεως (178 εκατομ. δρχ.), ηλεκτρικά είδη (171 εκατομ. δρχ.), καύσιμα - χημικά (81 εκατομ. δρχ.) κ.λ.π. Κατά την εισαγωγή προϊόντων, έγιναν 1509 ζημίες, κατά την εξαγωγή 345 ζημίες, εντός Ελλάδος 271 ζημίες, εκτός Ελλάδος 5 ζημίες και μέσω Ελλάδος μία ζημία. Οι αντίστοιχες αποζημιώσεις ήταν κατά την εισαγωγή προϊόντων 1,36 δισ. δρχ., κατά την εξαγωγή 508 εκατομ. δρχ., εντός Ελλάδος 558 εκατομ. δρχ., εκτός Ελλάδος 2,6 εκατομ. δρχ. και μέσω Ελλάδος 112.000 δρχ. Από το σύνολο των 2131 ζημιών, οι 394 έγιναν σε μεταφορές με χρήση Container. Ως προς τις αιτίες των ζημιών, οι περισσότερες (801) οφείλονται σε έλλειμμα. Ακολουθούν η θραύση (393), η στρέβλωση ή ζούλιγμα (272), η κλοπή (162), το βρέξιμο (143), η μη παράδοση (108), το ατύχημα του μεταφορικού μέσου (92), η ποιοτική αλλοίωση (79), κ.λ.π. Οι περισσότερες ζημίες έγιναν σε συσκευασία χαρτοκιβωτίων (960) και ακολουθούν τα πακέτα (457), τα προϊόντα χωρίς συσκευασία (383), τα ξυλοκιβώτια (86) κ.λ.π. Καταλήγοντας ο κ. Μελακοπίδης στη διάρκεια της παρουσίασης των στοιχείων, ανακοίνωσε ότι για το 1995, θα εμπλουτισθεί η έρευνα με ανάλυση του αριθμού των ασφαλιστηρίων συμβολαίων του συνόλου των ασφαλιζομένων κεφαλαίων, του συνόλου των ασφαλίστρων, της αναλογίας αντασφαλιστών, του πλήθους των πληρωθεισών ζημιών κ.λ.π. Από ανάλογα ερωτήματα που τέθηκαν για το 1994, τόνισε ο κ. Μελακοπίδης, προέκυψαν οι εξής δείκτες:



1. Μέσο ασφάλιστρο 48.937 δρχ.
2. Μέση πληρωθείσα ζημία, 476.907 δρχ.
3. Μέση εκκρεμής ζημία, 2.392.012 δρχ.
4. Αναλογία αντασφαλιστών επί ζημιών 38,15% συμμετοχή αντασφαλιστών στο πλήθος πληρωθεισών ζημιών και 46,14% στο σύνολο των πληρωθεισών αποζημιώσεων.
5. Μέσο ποσοστό ασφαλίστρου 0,1535%
6. Μέσο τεχνικό ασφάλιστρο 0,1685%
7. Συχνότης ζημιών 3,17%

ΠΡΑΓΜΑΤΟΠΟΙΗΘΗΚΕ Η ΓΕΝΙΚΗ ΣΥΝΕΛΕΥΣΗ ΤΩΝ ΜΕΤΟΧΩΝ ΤΗΣ ΑΣΠΙΣ ΠΡΟΝΟΙΑ Α.Ε.Γ.Α.

Πραγματοποιήθηκε στις 28 Ιουνίου, η τακτική γενική συνέλευση των μετόχων της ΑΣΠΙΣ ΠΡΟΝΟΙΑ ΑΕΓΑ. Πρόκειται για την πρώτη γενική συνέλευση μετά την έναρξη διαπραγμάτευσης στο Χρηματιστήριο Αξιών Αθηνών των μετοχών της εταιρίας που προήλθε από την συγχώνευση των εταιριών Ε.Α.Α.Ε. Ο ΗΛΙΟΣ και ΑΣΠΙΣ ΠΡΟΝΟΙΑ ΑΝΩΝΥΜΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΕΤΑΙΡΙΑ ΖΩΗΣ.

Η γενική συνέλευση ενέκρινε τις οικονομικές καταστάσεις του 1995 και απήλλαξε τα μέλη του διοικητικού συμβουλίου και τον ελεγκτή από κάθε ευθύνη για τα πεπραγμένα της 54ης διαχειριστικής χρήσης. Όπως είναι γνωστό υπερδιπλασιάσθηκαν τα κέρδη και ανήλθαν στα 522 εκ. δρχ. από 218,7 εκ. δρχ. το 1994, ενώ η συνολική παραγωγή ασφαλίστρων έφτασε τα 12,9 δισ. δρχ. έναντι 10,6 δισ. δρχ. το 1994, παρουσιάζοντας αύξηση 21,9%.

Με τα ως άνω αποτελέσματα εξαλείφονται ουσιαστικά οι ζημίες παρελθουσών χρήσεων που προήρχοντο κατά βάση από την ταχύρρυθμη ανάπτυξη του δικτύου πωλήσεων.

Στη γενική συνέλευση ανακοινώθηκε η έναρξη μελέτης αναδιάρθρωσης της εταιρίας (Re - engineering) από τον διεθνή ελεγκτικό και συμβουλευτικό οίκο Deloitte & Touche, η οποία αναμένεται να ολοκληρωθεί έως το τέλος του χρόνου.

Η μελέτη γίνεται στο πλαίσιο των προσπαθειών της διοίκησης για την αύξηση της παραγωγικότητας και αποδοτικότητας των διοικητικών υπηρεσιών και του δικτύου πωλήσεων. Λόγω έλλειψης ειδικής πλειοψηφίας, οι γενικές συνελεύσεις των μετόχων, κοινών και προνομιούχων μετοχών, θα επαναληφθούν σε ημερομηνία που θα προσδιορισθεί με απόφαση του Δ.Σ. και η οποία θα ανακοινωθεί μέσω του Τύπου. Οι επαναληπτικές αυτές συνελεύσεις θα λάβουν αποφάσεις επί των θεμάτων της ημερησίας διατάξεως και ειδικότερα για την αύξηση του μετοχικού κεφαλαίου της εταιρίας και για την έγκριση της αγοράς από την εταιρία μετοχών της μέχρι 10% του συνολικού κεφαλαίου. Με την αύξηση του κεφαλαίου της η ΑΣΠΙΣ ΠΡΟΝΟΙΑ ΑΕΓΑ θα καταστεί πρώτη ανάμεσα στις ιδιωτικές ασφαλιστικές ως προς το μέγεθος του μετοχικού κεφαλαίου και τρίτη ανάμεσα στο σύνολο των ελληνικών ασφαλιστικών εταιρίων.



ΠΡΩΤΟΠΟΡΙΑΚΗ ΑΝΑΚΑΙΝΙΣΗ ΚΑΙ ΕΞΟΠΛΙΣΜΟΣ ΤΟΥ ΚΤΙΡΙΟΥ ΤΟΥ ΚΕΝΤΡΟΥ ΑΝΑΠΤΥΞΗΣ ΕΛΛΗΝΙΚΟΥ ΕΜΠΟΡΙΟΥ ΑΠΟ ΤΗΝ ΠΑΛΥΒΟΣ ΕΒΕΕ

Τη Δευτέρα 27 Μαίου, στα εγκαίνια του ιδιόκτητου κτιρίου και Κέντρου Ανάπτυξης Ελληνικού Εμπορίου της Εθνικής Συνομοσπονδίας Ελληνικού Εμπορίου, οι πολυπληθείς καλεσμένοι είχαν την ευκαιρία να θαυμάσουν ένα πρωτότυπα ανακαινισμένο κτίριο που εντυπωσιάζει με τη λειτουργικότητα των χώρων και την εργονομία του εξοπλισμού του. Η αξιόλογη αυτή δουλειά είναι έργο της εταιρίας **ΠΑΛΥΒΟΣ ΕΒΕΕ** που ειδικεύεται στο έπιπλο γραφείου καθώς και στη μελέτη, την ανακαίνιση και τον εξοπλισμό κτιρίων και επαγγελματικών χώρων υψηλών απαιτήσεων με πολλά και σημαντικά έργα στο ενεργητικό της. Τα εγκαίνια του κτιρίου έγιναν από τον υφυπουργό Εργασίας και Κοινωνικών Ασφαλίσεων **Λάμπρο Κανελλόπουλο** παρουσία του προέδρου του κέντρου **Δ. Καψάλη.** Παρέστησαν ο υπουργός Εμπορίου **Αθ. Ξαρχάς,** βουλευτές, εκπρόσωποι των προέδρων των κομμάτων **Ν.Δ. ΠΟΛΑ** και **ΣΥΝΑΣΠΙΣΜΟΥ,** ο πρόεδρος του ΣΕΒ **Ιάσων Στράτος,** ο αντιπρόεδρος του ΣΕΒ **Νικόλαος Αναλυτής,** ο πρόεδρος του ΕΒΑ κ. **Ι. Παπαθανασίου,** ο πρόεδρος του Εμπορικού Συλλόγου Αθηνών **Α. Δρακάτος,** οι πρόεδροι των Εμπορικών



Δεξιά ο Ιάσων Στράτος πρόεδρος του ΣΕΒ, στη μέση ο Χρήστος Παλυβός διευθύνων σύμβουλος της ΠΑΛΥΒΟΣ ΕΒΕΕ και από την αριστερή πλευρά ο Δημήτρης Καψάλης πρόεδρος του Κέντρου Ανάπτυξης Ελληνικού Εμπορίου.

Συλλόγων της Ελλάδος, ο πρόεδρος της ΓΣΕΕ **Χ. Πρωτόπαππας,** ο πρόεδρος του ΣΕΣΜΑ **Κ. Βερόπουλος,** η πρόεδρος του Πανελλήνιου Συνδέσμου Εξαγωγέων **Χριστίνα Σακελλαρίδη** καθώς και πλήθος εκπροσώπων του εμπορίου και της βιομηχανίας. Εξαιρετικά σχόλια απέσπασε η **ΠΑΛΥΒΟΣ ΕΒΕΕ** από πολλούς από τους παρευρισκόμενους για την πρωτοτυπία της όλης λύσης που έδωσε, τη συγκροτημένη μελέτη και εφαρμογή των επεμβάσεων στο κτίριο της Εθνικής Συνομοσπονδίας Ελληνικού Εμπορίου, καθώς και το υψηλό επίπεδο του όλου εξοπλισμού.

Οι επεμβάσεις αυτές πολλαπλασίασαν τις δυνατότητες του κτιρίου και έδωσαν ένα αποτέλεσμα αντάξιο αντίστοιχων ευρωπαϊκών οργανισμών.

Η ΕΘΝΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΣΤΗΝ ΕΚΘΕΣΗ «EXECUTIVE CARS»

Εντυπωσιακή παρουσία είχε η **Εθνική Ασφαλιστική** στην έκθεση «**Executive Cars**» η οποία πραγματοποιήθηκε για τέταρτη χρονιά στην Ελλάδα.

Έκθεση γεμάτη ποιότητα και υψηλή αισθητική η «Executive Cars» φιλοξένησε τα μοντέλα της Jaguar, Maserati, Harley - Morgan, Fiat - Alfa Romeo, Lamborghini - Lotus, Porsche (lojack) - Nissan (Micra), Chrysler, Opel, Promot, Mercendes, Ferrari, Audi. Πρόκειται για τα πιο προηγμένα μοντέλα της διεθνούς αυτοκινητοβιομηχανίας.

Η Εθνική Ασφαλιστική στο όμορφο περίπτερό της που λειτούργησε στον εκθεσιακό χώρο του ξενοδοχείου Intercontinental, από τις 30.3. έως την 1.4.96, ημέρες διεξαγωγής της έκθεσης, είχε την ευκαιρία να προωθήσει μεταξύ άλλων τα νέα της προγράμματα όπως την πιστωτική της κάρτα «Πρώτη Mastercard» και το πρόγραμμα οδικής ασφάλειας και προστασίας.

ΕΙΜ - ΕΕΔΕ ΚΡΗΤΗΣ: ΠΙΣΤΟΠΟΙΟΥΜΕΝΗ ΕΚΠΑΙΔΕΥΣΗ ΣΤΟ ΧΩΡΟ ΤΩΝ ΠΩΛΗΣΕΩΝ

Το Ελληνικό Ινστιτούτο Μάρκετινγκ (ΕΙΜ) Κρήτης της Ελληνικής Εταιρίας Διοικήσεως Επιχειρήσεων (ΕΕΔΕ), παρουσιάζει σε συνεργασία με το CHARTERED INSTITUTE OF MARKETING (CIM) της Μεγ. Βρετανίας, δύο ειδικά σχεδιασμένα προγράμματα που οδηγούν - μετά από εξετάσεις - σε πιστοποιητικά: «ΕΠΑΓΓΕΛΜΑΤΙΚΗΣ ΠΩΛΗΣΗΣ & ΔΙΟΙΚΗΣΗΣ ΠΩΛΗΣΕΩΝ».

Το ΕΙΜ Κρήτης, αναγνωρίζοντας την αυξανόμενη ανάγκη των ανθρώπων για εκπαίδευση, πρωτοπορεί και παρουσιάζει για πρώτη φορά στην Κρήτη τον κλάδο,

«ΠΙΣΤΟΠΟΙΟΥΜΕΝΗ ΕΚΠΑΙΔΕΥΣΗ ΣΤΟΝ ΧΩΡΟ ΤΩΝ ΠΩΛΗΣΕΩΝ»,

που περιλαμβάνει δυο προγράμματα.

α. ΠΙΣΤΟΠΟΙΗΤΙΚΟ ΕΠΑΓΓΕΛΜΑΤΙΚΗΣ ΠΩΛΗΣΗΣ διάρκειας 180 ωρών

β. ΠΙΣΤΟΠΟΙΗΤΙΚΟ ΔΙΟΙΚΗΣΗΣ ΠΩΛΗΣΕΩΝ διάρκειας 48 ωρών.

Στο πρόγραμμα διδάσκουν δεκαπέντε ανώτατα στελέχη επιχειρήσεων, ειδικά εκπαιδευμένα από το CIM.

Καλύπτονται όλα τα θέματα που άμεσα ή έμμεσα υποβοηθούν τον επαγγελματία πωλητή, στην εκτέλεση του δύσκολου έργου του. Μεταξύ των θεμάτων περιλαμβάνονται η επικοινωνία, η παρουσίαση, η διαπραγμάτευση, οι δεξιότητες πωλήσεων, η διοίκηση βασικών λογαριασμών, το Merchandising, το χρηματοοικονομικό και το Marketing.

Το πρόγραμμα συντονίζεται, από τον καθηγητή του Πανεπιστημίου Πειραιώς Π. Μάλλιαρη. Όπως μας δήλωσαν, ο πρόεδρος του ΕΙΜ Κρήτης Λ. Κουναλάκης και η Μάρθα Παπαδομιχελάκη υπεύθυνη του προγράμματος και μέλος τους Δ.Ε. του ΕΙΜ Κρήτης, αυτό που έλειπε μέχρι σήμερα ήταν μια πλήρης μακροχρόνια και ολοκληρωμένη εκπαίδευση, που θα οδηγήσει στην επαγγελματοποίηση των πωλητών. Οι σημειώσεις που θα χορηγούνται στους σπουδαστές ανέρχονται σε 1.000 σελίδες. Εκτός απ' αυτό, για τον εμπλουτισμό των μεθόδων διδασκαλίας, χρησιμοποιούνται δεκαπέντε περίπου ταινίες και πολλά case studies. Τα μαθήματα καθώς και οι εξετάσεις, γίνονται στην ελληνική γλώσσα. Το πρόγραμμα, απευθύνεται στον ευρύτερο χώρο των πωλήσεων ανεξαρτήτως κλάδου και επιπέδου σπουδών. Ήδη στην Αθήνα, έχουν ολοκληρωθεί πέντε σειρές του προγράμματος. Η έναρξη της Α' σειράς Κρήτης, θα πραγματοποιηθεί τον ερχόμενο Οκτώβριο. Το κόστος μπορεί να καλυφθεί με το 0,45% της εισφοράς που καταβάλλουν οι εταιρίες, για την επαγγελματική εκπαίδευση του ΟΑΕΔ.

Για περισσότερες πληροφορίες οι ενδιαφερόμενοι μπορούν να επικοινωνούν καθημερινά 09: 00 - 13:00 με τα τηλέφωνα: (081) 285 808 & 286 317, κα. Αγγελική Σχοιναράκη, υπεύθυνη ΕΕΔΕ Κρήτης.

Εντυπωσιακά αποτελέσματα παρουσιάζει στους τέσσερις πρώτους μήνες του 1996 η ΑΤΕ ΑΕΔΑΚ, εταιρία διαχειρίσεως Αμοιβαίων Κεφαλαίων (Α/Κ), μέλος του ομίλου εταιριών της Αγροτικής Τράπεζας της Ελλάδος Α.Ε.

Η εταιρία ακολούθησε μια επιθετική πολιτική Marketing, παρουσιάζοντας στην ελληνική αγορά εντελώς πρωτοποριακά νέα προϊόντα, με αιχμή του δόρατος των πωλήσεών της την 1η σειρά επενδυτικών επιλογών, η οποία αποτελείται από τέσσερα διαφορετικά (Α/Κ) και δύο επιπλέον δυνατότητες επενδυτικού και αποτελεσματικού χαρακτήρα των οποίων η απήχηση ήταν εξαιρετικά σημαντική.

Πρόκειται για την επενδυτική επιλογή Νο 2 (εκτιμώμενης απόδοσης), μέσω της οποίας ο υποψήφιος επενδυτής ενημερώνεται εκ των προτέρων για την εκτιμώμενη απόδοση της τοποθέτησής του για διάστημα έως 12 μηνών και για την επενδυτική επιλογή Νο 3 (μηνιαίου εισοδήματος), μέσω της οποίας ο επενδυτής απολαμβάνει ένα από τα ψηλότερα μηνιαία εισοδήματα της αγοράς. Σημαντική καινοτομία επιπλέον ήταν και η δημιουργία του Α/Κ κεφαλαίου και υπεραξίας με μοναδικά χαρακτηριστικά για την ελληνική αγορά, μέσω του οποίου επιτυγχάνεται η επένδυση στο χρηματιστήριο σε συνδυασμό με την προστασία του κεφαλαίου του επενδυτή.

Η επιτυχία των νέων αυτών προϊόντων αντανακλάται σε όλα τα μεγέθη των Α/Λ της ΑΤΕ ΑΕΔΑΚ, αφού το έτος 1995 έκλεισε με την ΑΤΕ ΑΕΔΑΚ να βρίσκεται στην 9η θέση, με βάση το ύψος του ενεργητικού (62,2 δισ.) των υπό διαχείριση Α/Κ/ της, επί συνόλο 27 εταιριών διαχείρισης Α/Κ ενώ σχεδόν τέσσερις μήνες αργότερα το μέγεθος αυτό πλησιάζει τα 125 δισ. δρχ. Αξίζει δε να τονισθεί ότι η ΑΤΕ ΑΕΔΑΚ με αυτούς τους ρυθμούς αύξησης του ενεργητικού της έφτασε να κατέχει το 8% της αγοράς των Α/Κ εισοδήματος από 5,8% στο τέλος του χρόνου.

Εξαιρετικές ήταν και οι αποδόσεις που πραγματοποίησαν τα Α/Κ της ΑΤΕ ΑΕΔΑΚ το 1995, με περισσότερο σημαντική την επιτυχία του ΑΤΕ αξιών εισοδήματος, το οποίο πραγματοποίησε καθαρή απόδοση 18,11% που το κατέταξε στην 4η θέση μεταξύ όλων των Α/Κ της ελληνικής αγοράς, ενώ για τη διετία 1994 - 1995, το ΑΤΕ αξιών εισοδήματος κατέχει την 1η θέση μεταξύ των δέκα μεγαλυτέρων Α/Κ της ελληνικής αγοράς, με μέση απόδοση 20,2%. Εξάλλου, το ΑΤΕ αξιών αναπτυξιακό κατέχει την 4η θέση στην διετία 1994 - 1995 μεταξύ των μεγαλύτερων Α/Κ της ελληνικής αγοράς.

Επίσης πολύ ικανοποιητική ήταν και η απόδοση του Α/Κ μικτού οικολογικού, ενός ειδικού Α/Κ για επενδύσεις σε επιχειρήσεις που σέβονται το περιβάλλον, είτε επενδύουν σε τεχνολογίες αιχμής για την προστασία του περιβάλλοντος. Το συγκεκριμένο Α/Κ είναι μικτού τύπου και η παρουσία του στην ελληνική αγορά αρχίζει από 16 / 2 /1995 και πέτυχε κορυφαία απόδοση για το διάστημα λειτουργίας του 17,33% (ή 19,83% σε ετησιοποιημένη βάση).

Τέλος, η ΑΤΕ ΑΕΔΑΚ στο πλαίσιο της υποστήριξης του δικτύου πωλήσεών της και αντιλαμβανομένη το συνεχώς διευρυνόμενο ρόλο της στην αγορά των Α/Κ αλλά και τις ευθύνες που απορρέουν από την εξέλιξη αυτή, διοργανώνει με εξαιρετική επιτυχία συναντήσεις των στελεχών της με τους πωλητές Α/Κ της, στις οποίες παρέχεται η κατάλληλη εκπαίδευση για τις πωλήσεις και την εξυπηρέτηση μετά την πώληση στους επενδυτές Α/Κ της ΑΤΕ.

Επίσης η ΑΤΕ ΑΕΔΑΚ πρόκειται να θέσει σε κυκλοφορία μέσα στο 1996 πέντε νέα Α/Κ, τα οποία θα ανταποκρίνονται σε διάφορες επενδυτικές ανάγκες του επενδυτικού κοινού, ένα εκ των οποίων παρουσιάζει ιδιαίτερο ενδιαφέρον για το δίκτυο των ασφαλιστικών εταιριών της ΑΤΕ, αφού θα συνδυάζει την επένδυση και την ασφαλιστική κάλυψη για τον πελάτη σ' ένα και μόνο προϊόν.

ΦΟΙΝΙΞ

Εντυπωσιακοί ρυθμοί ανάπτυξης για τον Φοίνικα το πρώτο 5μηνο του 1996

Πολύ σημαντική αύξηση της παραγωγής ασφαλίστρων πέτυχε ο Φοίνικας το πρώτο 5μηνο του έτους σε σχέση με το αντίστοιχο χρονικό διάστημα πέρσι.
Ειδικότερα, η συνολική παραγωγή ασφαλίστρων της εταιρίας σημείωσε αύξηση κατά 45,5% φθάνοντας τα 7,3 δισ. δρχ. ρυθμός που θεωρείται ιδιαίτερα εντυπωσιακός για τα σημερινά δεδομένα της αγοράς.
Αναλυτικότερα η παραγωγή ασφαλίστρων στους επιμέρους κλάδους αυξήθηκε με ιδιαίτερα ικανοποιητικούς ρυθμούς όπως:

1. Πυρός 29,95%
2. Αστική ευθύνη αυτοκινήτων 54,14%
3. Πρόσθετες καλύψεις αυτοκινήτων 85,86%
4. Σύνολο κλάδου αυτοκινήτων 60,05%
5. Μεταφορών -3,55%
6. Ομαδικές ασφαλίσεις 53,97%
7. Γενική αστική ευθύνη 65,30%
8. Προσωπικά ατυχήματα + ασθένειες 48,64%

Στόχος για το 1996 είναι η συνολική παραγωγή της εταιρίας να φθάσει τα 20 δισ. δρχ., ποσό το οποίο θα βοηθήσει στην ελαχιστοποίηση της ζημιάς από την εκμετάλλευση των κλάδων, στη μείωση του λειτουργικού κόστους και στην εξειδίκευση των δικτύων.

ΠΡΟΪΟΝΤΑ

Στο πλαίσιο των προσπαθειών που καταβάλλει η διοίκηση της εταιρίας να προσφέρει στην αγορά προϊόντα που ταιριάζουν στις ανάγκες κάθε επιχειρηματικής δραστηριότητας, σύγχρονα προσιτά και ολοκληρωμένα, λανσάρισε στους 5 πρώτους μήνες του 1996 νέα προϊόντα όπως το **«ΕΡΜΗΣ»**, **«ΙΣΧΥΣ»**, **«MOTOR CLUB»**. Επίσης στο πλαίσιο του εκσυγχρονισμού της επικοινωνιακής του στρατηγικής ο Φοίνικας προχώρησε στην ανανέωση όλων των προϊοντικών εντύπων του, καθώς και στον σχεδιασμό νέων εντύπων - ασφαλιστηρίων συμβολαίων για τον κλάδο Πυρός, Μεταφορών και Προσωπικών Ατυχημάτων, ούτως ώστε να γίνουν σύγχρονα και λειτουργικά.Αναλυτικότερα, το **«ΦΟΙΝΙΞ - ΕΡΜΗΣ»** είναι ένα νέο πρόγραμμα που απευθύνεται σε όλους τους ιδιοκτήτες ή ενοικιαστές καταστημάτων καλύπτοντας όλο το φάσμα των εμπορικών κλάδων και κινδύνων. Το **«ΦΟΙΝΙΞ - ΙΣΧΥΣ»** είναι και αυτό καινούριο πρόγραμμα και απευθύνεται σε όλες τις μικρομεσαίες επιχειρήσεις.
Παρέχει ολοκληρωμένη κάλυψη έχοντας ταυτόχρονα τη δυνατότητα να προσαρμόζεται στις ανάγκες και ιδιαιτερότητες της κάθε επιχείρησης. Στον κλάδο αυτοκινήτων εκτός από το πακέτο καλύψεων **«ΦΟΙΝΙΞ MOTOR - CLUB»**, ολοκληρώθηκε και διατίθεται η νέα κάλυψη Extended Warranty - παράταση εγγυήσεως. Πρόκειται για ένα πρωτοποριακό προϊόν που καλύπτει καινούρια και μεταχειρισμένα αυτοκίνητα, παρατείνοντας την εγγύηση για μηχανικές βλάβες (service), χρώμα, σκουριά κ.λπ. Ήδη καλύπτονται με το Extended Warranty ΦΟΙΝΙΞ τα μεταχειρισμένα αυτοκίνητα της FIAT. Επίσης ο κλάδος σκαφών ακολουθεί ανοδική πορεία με νέα συμβόλαια τόσο για τα σκάφη αναψυχής όσο και για ακτοπλοΐας μέχρι 2.000 τόνους. Η πληρότητα των καλύψεων εκτιμάται ότι θα συμβάλλει στην αύξηση του μεριδίου της εταιρίας σε αυτή την αγορά, εφόσον θα εντατικοποιηθεί και η συνεργασία με την Τράπεζα Ναυτιλίας του ομίλου της Εμπορικής Τράπεζας. Στόχος είναι ο Φοίνικας να κατακτήσει το 1996 την πρώτη θέση στην αγορά στον συγκεκριμένο κλάδο.

ΦΟΙΝΙΞ - ΠΙΣΤΩΣΕΙΣ

Ξεκίνησαν ήδη οι εργασίες της νέας θυγατρικής εταιρίας του Φοίνικα Πιστώσεων και Εγγυήσεων με επικεφαλής τους κ.κ. Α. Μακρή, Μ. Κοκκινάκη και μετόχους τις κορυφαίες διεθνώς εταιρίες πιστώσεων - εγγυήσεων **SFAC** και **HERMES.** Πρόεδρος της εταιρίας είναι ο Γ. Κώτσαλος.

Πρακτορείο Γερμανίας

Πολύ σημαντική και αποτελεσματική είναι η μέχρι σήμερα δραστηριοποίηση του Φοίνικα στη Γερμανία με επικεφαλής τον κ. Γ. Παπαδόπουλο και σε συνεργασία με την **GERLING** και την **D. LOOYD (Generali).**
Για το τρέχον έτος έχει προγραμματισθεί το λανσάρισμα αρκετών νέων προϊόντων, σχεδιασμένων έτσι ώστε να καλύπτουν τις ανάγκες της ελληνικής ομογένειας της Γερμανίας. Επίσης τα έσοδα του πρακτορείου, το οποίο αξίζει να σημειωθεί απασχολεί ελάχιστο προσωπικό, αναμένεται να φθάσουν τα 120 εκατ.Η εν λόγω δραστηριότητα υποστηρίζεται έντονα από την Εμπορική Τράπεζα Γερμανίας της οποίας γενικός διευθυντής είναι ο κ. Παπαδημητρίου, ο οποίος είναι ταυτόχρονα και διευθύνων σύμβουλος της εταιρίας αυτής.

Χαρτοφυλάκιο Κύπρου

Ολοκληρώθηκε η πώληση του χαρτοφυλακίου Ζωής του Φοίνικα στην Κύπρο στην εταιρία **Metropolitan,** γεγονός που αποτέλεσε ένα σημαντικό βήμα προς την εξυγίανση του χαρτοφυλακίου της εταιρίας. Σήμερα ο Φοίνικας έχει πλέον τη δυνατότητα να λειτουργεί στην Κύπρο σε πρακτορειακή βάση με κεντρικό άξονα τις εργασίες της Εμπορικής Τράπεζας.

Ο όμιλος ασφαλιστικών και αεροπορικών επιχειρήσεων «ΙΝΤΕΡΣΑΛΟΝΙΚΑ», πραγματοποίησε με ιδιαίτερη επιτυχία στις 7 και 8 Ιουνίου 1996 το Γ΄ Περιφερειακό συνέδριο «Διακεκριμένων» συνεργατών Ανατολικής Μακεδονίας και Θράκης, στην όμορφη πόλη της Καβάλας.
Αθρόα υπήρξε η προσέλευση και συμμετοχή στις εργασίες του συνεδρίου επιλέκτων συνεργατών της ευρείας περιοχής. Τα θέματα που αναπτύχθηκαν κατά την διάρκεια του συνεδρίου αφορούν τις εξελίξεις στην ελληνική και διεθνή ασφαλιστική αγορά καθώς και τις προοπτικές αναπτύξεως και διευρύνσεως των εργασιών του ομίλου.
Κατά τη διάρκεια του πανηγυρικού Γ΄ Περιφερειακού Συνεδρίου, απονεμήθηκαν τιμητικοί έπαινοι στους συνεργάτες που πρώτευσαν σε διάφορους τομείς κατά το έτος 1995.
Την Παρασκευή 7 Ιουνίου η διοίκηση του ομίλου παρέθεσε δεξίωση σε γνωστό ξενοδοχείο προς τιμή των αρχών της πόλεως.
Ο όμιλος «ΙΝΤΕΡΣΑΛΟΝΙΚΑ» έκλεισε τον κύκλο των περιφερειακών του συνεδρίων με το Δ' Περιφερειακό συνέδριο που πραγματοποιήθηκε στις 21 Ιουνίου για συνεργάτες Κεντρικής Ελλάδος.

ΑΝΑΠΤΥΞΗ ΔΙΚΤΥΟΥ ΠΩΛΗΣΕΩΝ ΑΠΟ ΤΗ SCOPLIFE

Συνεχίζοντας τη ραγδαία ανάπτυξη των δικτύου πωλήσεων της η ασφαλιστική εταιρία SCOPLIFE πρόσφατα ανακοίνωσε την έναρξη συνεργασίας με τέσσερις νέους συνεργάτες στον τομέα των πωλήσεων. Συγκεκριμένα, η SCOPLIFE πρόσθεσε στο δυναμικό της στην Αθήνα τους συντονιστές γραφείων πωλήσεων Αθανάσιο Εμμανουήλ, Γεώργιο Ζαμπέλα, Θεόδωρο Απέργη και Γιάννη Δουμπό για τους οποίους ο διευθυντής πωλήσεων Γιώργος Κλήγκας είπε: «Καλωσορίζουμε τους νέους μας συνεργάτες με την πίστη ότι με την μακροχρόνια εμπειρία τους στο χώρο των ασφαλίσεων θα συνεισφέρουν στους στόχους ανάπτυξης της εταιρίας και με την υπόσχεση ότι η SCOPLIFE θα τους στηρίξει στο δύσκολο έργο τους».

ΘΕΑΜΑΤΙΚΗ Η ΠΟΡΕΙΑ ΤΗΣ ΑΓΡΟΤΙΚΗΣ ΖΩΗΣ ΚΑΙ ΣΤΗΝ ΚΡΗΤΗ

Τα πρώτα ιδιόκτητα γραφεία της εγκαινίασε ενώπιον όλων των συνεργατών Κρήτης και χιλιάδων ασφαλισμένων της, την Παρασκευή 12 Ιουλίου 1996, στο Ηράκλειο Κρήτης, η «ΑΓΡΟΤΙΚΗ ΖΩΗΣ».
Με την ευκαιρία αυτή ο υποδιοικητής ΑΤΕ και πρόεδρος της ΑΓΡΟΤΙΚΗΣ ΖΩΗΣ και ο διευθύνων συμβουλός της Θανάσης Παπαγεωργίου και Κώστας Λάμπος έδωσαν συνέντευξη τύπου παρουσιάζοντας με στοιχεία τη θετική πορεία των εταιριών του ομίλου ΑΤΕ.
Συγκεκριμένα και όσον αφορά την ΑΓΡΟΤΙΚΗ ΖΩΗΣ και τη θεαματική πορεία της κατά τα τελευταία δύο χρόνια ανακοινώθηκε ότι:



Στο βήμα αριστερά ο δ/νων σύμβουλος της Αγροτικής Ζωής Δρ. Κώστας Λάμπος, το μέλος του Δ.Σ. της εταιρίας Δ. Πρέστος, ο δ/ντής Πωλήσεων Α. Παπαστερνός ο περιφερειακός δ/ντής Κρήτης Γ. Σκαλάς, ο δ/νων σύμβουλος της Αγροτικής Ασφαλιστικής Θ. Ρούπας και ο υποδ/κτής της ΑΤΕ και πρόεδρος της Αγροτικής Ζωής Θ. Παπαγεωργίου.

1. Η συνολική πρωτοετής παραγωγή το 1995 σημείωσε αύξηση κατά 40,1% σε σχέση με το 1994.
2. Τα κέρδη της εταιρίας το 1995 ανήλθαν στο 1,03 δισ δραχμές αναδείχνοντας την ΑΓΡΟΤΙΚΗ ΖΩΗΣ και πάλι πρώτη μεταξύ των ασφαλιστικών εταιριών του κλάδου Ζωής.
3. Η φερεγγυότητα της εταιρίας είναι τρεις φορές μεγαλύτερη απ' όσο απαιτεί ο νόμος.
4. Η αναγνωρισιμότητα και η αξιοπιστία της ΑΓΡΟΤΙΚΗΣ ΖΩΗΣ έχουν σημαντικά βελτιωθεί και οι σχετικοί δείκτες την κατατάσσουν στην κορυφή της ασφαλιστικής αγοράς.
5. Η χορηγική (κοινωνική και εθνική) δραστηριότητα της εταιρίας και η γενικότερη σχέση της με τους ασφαλισμένους και τους συνεργάτες της δικαιώνουν τη φήμη της σαν η «ανθρώπινη δύναμη στις ασφάλειες».

Πιο συγκεκριμένα όσον αφορά την ανάπτυξη της ΑΓΡΟΤΙΚΗΣ ΖΩΗΣ στην Κρήτη τονίστηκαν τα εξής:
1. Κατά την τελευταία διετία και μετά την επανένταξη παλιών στελεχών και τη στρατολόγηση πολλών νέων και αξιόλογων συνεργατών, η ανάπτυξη της ΑΓΡΟΤΙΚΗΣ ΖΩΗΣ στην Κρήτη καταγράφεται με πρωτόγνωρους ρυθμούς.
2. Ταυτόχρονα η δραστηριότητα της εταιρίας επεκτείνεται σε νέες περιοχές όπως Ρέθυμνο, Ιεράπετρα, Μοίρες, όπου ανοίγουν νέα γραφεία. Ακολουθούν ο Άγιος Νικόλαος, η Σητεία κ.ά.
3. Στο Ηράκλειο ανοίγει ήδη δεύτερο γραφείο και στα Χανιά το γραφείο της ΑΓΡΟΤΙΚΗΣ ΖΩΗΣ επεκτείνεται σύντομα στα νέα μεγάλα και πολυτελή γραφεία της Ένωσης Συνεταιρισμών Χανίων.
4. Αξιοσημείωτο και χαρακτηριστικό είναι το γεγονός πως το πρώτο πεντάμηνο του 1996 έχουν ήδη υπερκαλυφθεί οι ετήσιοι στόχοι ένταξης νέων συνεργατών στην εταιρία και η παραγωγή είναι σχεδόν διπλάσια (αύξηση 90%) της αντίστοιχης περσινής, του 1995.

Έτσι η ΑΓΡΟΤΙΚΗ ΖΩΗΣ δεν δικαιώνει μόνο την παρουσία της στην ασφαλιστική αγορά, αλλά και την εμπιστοσύνη των εκατοντάδων χιλιάδων ασφαλισμένων που της εμπιστεύονται ότ,ι πολυτιμότερο διαθέτουν.

ΑΥΞΗΣΗ ΚΑΤΑ 3,9 ΔΙΣ ΤΩΝ ΙΔΙΩΝ ΚΕΦΑΛΑΙΩΝ ΤΗΣ ΑΣΠΙΣ ΠΡΟΝΟΙΑ ΑΕΓΑ

Εγκρίθηκε με την ολοκλήρωση στις 29 - 7 - 96 των απαραιτήτων καταστατικών διαδικασιών από τις γενικές συνελεύσεις των κοινών και προνομιούχων μετόχων της ΑΣΠΙΣ ΠΡΟΝΟΙΑ Α.Ε.Γ.Α. η αύξηση του μετοχικού κεφαλαίου της εταιρίας. Κύριος στόχος αυτής της απόφασης είναι η κεφαλαιακή ενίσχυση της εταιρίας για την αντιμετώπιση των εντεινομένων ανταγωνιστικών συνθηκών της αγοράς, αλλά και η κάλυψη των δαπανών για τον ανασχεδιασμό και την αναδιάρθρωση της εταιρίας (Reengineering).
Τα νέα κεφάλαια θα επιτρέψουν επίσης τη χρηματοδότηση της επέκτασης της ΑΣΠΙΣ ΠΡΟΝΟΙΑΣ ΑΕΓΑ τόσο στην Ελλάδα, όσο και στο εξωτερικό, καθώς και την ανακατασκευή και ανακαίνιση του ακινήτου της εταιρίας επί της οδού Μαυρομιχάλη 10 στην Αθήνα.
Συγκεκριμένα αποφασίσθηκε η αύξηση του μετοχικού κεφαλαίου της εταιρίας κατά το ποσό των 392.000.000 δραχμών με την έκδοση 3.920.000 κοινών ονομαστικών μετά ψήφου μετοχών, ονομαστικής αξίας 100 δραχμών η καθεμιά και τιμή διάθεσης 1.000 δραχμών. Η διαφορά μεταξύ της παραπάνω τιμής διάθεσης και της ονομαστικής αξίας κάθε μετοχής εκ δραχμών 3.528.000.000 θα μεταφερθεί σε πίστωση του ειδικού αποθεματικού από την έκδοση μετοχών υπέρ το άρτιο. Μετά την αύξηση, το σύνολο των ιδίων κεφαλαίων θα υπερδιπλασιασθεί, καθώς αυτά θα ανέλθουν στο ύψος των 6.502.552.209 δρχ. από 2.910.052.209 δρχ. που ήταν στις 31.12.95, με αποτέλεσμα να καταστεί η ΑΣΠΙΣ ΠΡΟΝΟΙΑ ΑΕΓΑ από τις ισχυρότερες κεφαλαιακά ασφαλιστικές εταιρίες, ανάμεσα στις κρατικές και τις ιδιωτικές της χώρας.Οι γενικές συνελεύσεις των κοινών και των προνομιούχων μετόχων εξουσιοδότησαν το Διοικητικό Συμβούλιο για την πρόσληψη συμβούλου εκδόσεως των νέων μετοχών και την έκδοση του ενημερωτικού δελτίου.
Η ΑΣΠΙΣ ΠΡΟΝΟΙΑ ΑΕΓΑ με ανοικοινώσεις που θα δημοσιεύσει στην ημερήσιο οικονομικό και πολιτικό Τύπο θα γνωστοποιήσει τις διαδικασίες και τις προθεσμίες άσκησης του δικαιώματος προτίμησης εκ μέρους των παλαιών μετόχων.

Δημοσιεύουμε μιά σημαντική επιστολή που λάβαμε από τον Α. Κ. Ραφαηλίδη

Επιτέλους μια σωστή αντίδραση!

ΑΡΝΗΣΗ ΠΛΗΡΩΜΗΣ ΑΠΟΖΗΜΙΩΣΗΣ ΑΠΟ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΕΤΑΙΡΙΑ «ΠΑΝΕΛΛΑΔΙΚΗ»

Αξιότιμοι Συνάδελφοι,
Την Δευτέρα 1η Ιουλίου 1996 και ώρα 10:137 το υπ. αριθμ. Α - 9434 ΤΑΧΙ το οποίο οδηγούσε ο ΔΗΜ. ΓΑΛΑΤΗΣ, χτύπησε την ΥΗΚ - 20 μοτοσικλέτα ιδιοκτησίας της επιχείρησης μας την οποία οδηγούσε ο εξωτερικός μας υπάλληλος Γρηγ. Τσερνίκας, ο οποίος ευτυχώς τραυματίστηκε ελαφρά ενώ η μοτοσυκλέτα έπαθε σοβαρές ζημιές.
Το παραπάνω ΤΑΧΙ είναι ασφαλισμένο στην ασφαλιστική εταιρία «ΠΑΝΕΛΛΑΔΙΚΗ Α.Ε.» Ο οδηγός του ΤΑΧΙ παραδέχθηκε την ευθύνη του, τόσο στην Άμεση Δράση, όσο και σε δήλωση του Ν. 1599 / 86 που υπέγραψε και την ίδια μέρα πέρασε από τα γραφεία της «ΠΑΝΕΛΛΑΔΙΚΗΣ» όπου υπέγραψε την σχετική δήλωση ατυχήματος.
Εγώ, ως συνδιευθυντής της εταιρίας μας, όταν πληροφορήθηκα το γεγονός προσπάθησα να επικοινωνήσω με την παραπάνω ασφαλιστική εταιρία, ώστε να σταλεί το γρηγορότερο πραγματογνώμονας, διότι η ΥΗΚ - 20 μοτοσικλέτα χρησιμοποιείται αποκλειστικά για τις εξωτερικές εργασίες της επιχείρησής μας και όπως καταλαβαίνετε, μας είναι απόλυτα απαραίτητη. Μετά από προσπάθειες τριών ωρών να τηλεφωνήσω στην «ΠΑΝΕΛΛΑΔΙΚΗ» και αφού όλα τα τηλέφωνα της ήταν κατειλημμένα, αποφάσισα να επισκεφθώ τα γραφεία της παραπάνω ασφαλιστικής εταιρίας.
Το θέαμα που αντίκρισα μ' έκανε να ντραπώ που λέγομαι ασφαλιστής, και που οι κύριοι της «ΠΑΝΕΛΛΑΔΙΚΗΣ» θέλουν να ονομάζονται συνάδελφοί μου.
Όλοι οι υπάλληλοι κάθονταν στα γραφεία τους πίνοντας καφέ, συζητώντας περί ανέμων και υδάτων, ενώ είχαν τα ακουστικά των τηλεφώνων κατεβασμένα ώστε να μην κάνουν τον κόπο να απαντούν στα τηλέφωνα. Όταν ευαρεστήθηκαν να με ρωτήσουν τι ήθελα, τους είπα το πρόβλημα μου και τους ζήτησα να στείλουν στο σχετικό συνεργείο το γρηγορότερο δυνατόν πραγματογνώμονα, αφού κατά τα φαινόμενα και η ζημιά της μοτοσικλέτας μας με πρόχειρο υπολογισμό ξεπερνά τις 450.000 δρχ.
Τότε εκείνοι σχεδόν γελώντας μου απάντησαν ότι δεν έχουν πραγματογνώμονες εδώ και τρεις μήνες, διότι οι τελευταίοι είχαν να πληρωθούν πάνω από τέσσερις μήνες και έφυγαν.
Σε ερώτησή μου τι να κάνω μου απάντησαν με θράσος να κάνω ό,τι με φωτίσει ο Θεός. Αγαπητοί συνάδελφοι, φυσικά διαβάζοντας αυτή την επιστολή μας θα νιώθετε και εσείς την ίδια αγανάκτηση.
Θα θέλαμε να ξέραμε ως πότε τέτοιου είδους «εταιρίες» θα υπάρχουν στη χώρα μας, εταιρίες αφερέγγυες οι οποίες δεν πληρώνουν μεν τις υποχρεώσεις τους αλλά έχουν άδεια λειτουργίας και εκδίδουν ασφαλιστήρια συμβόλαια που την μόνη αξία που έχουν είναι να μην παίρνουν οι κάτοχοι τους κλήση από το όργανα της τροχαίας σ' έναν σχετικό έλεγχο.
Θα θέλαμε να ξέραμε ως πότε το υπουργείο Ανάπτυξης, παρά τις υποσχέσεις του, θα αφήνει τους καταναλωτές στα νύχια τέτοιων απατεώνων.
Ως πότε παθόντες και ασφαλισμένοι θα ταλαιπωρούνται στα δικαστήρια και μετά στο επικουρικό κεφάλαιο επειδή κάποιοι δεν θέλουν να εκπληρώσουν τις υποχρεώσεις τους.
Αν η «ΠΑΝΕΛΛΑΔΙΚΗ» είχε ήδη κλείσει ο Δ. ΓΑΛΑΤΗΣ θα είχε ασφαλιστεί σε κάποια άλλη εταιρία, ελπίζω πιο φερέγγυα, και δεν θα διακινδύνευε τώρα να πληρώσει την ζημιά που προξένησε και για την οποία ήταν ασφαλισμένος, με την προσωπική του περιουσία, εμείς δε, δεν θα είχαμε το πρόβλημα να εκταμιεύουμε το ποσό των 450.000 δρχ. για ένα ή δυο χρόνια από το ταμείο της επιχείρησης μας ούτε να τρέχουμε στα δικαστήρια επειδή κάποιοι είναι αφερέγγυοι.
Παρακαλούμε να επιληφθείτε και εσείς του ζητήματος διότι η κατάσταση αυτή προσβάλλει και δημιουργεί πρόβλημα σ' όλη την ασφαλιστική τάξη, και να ζητήσετε από το υπουργείο Ανάπτυξης την παραδειγματική τιμωρία της ασφαλιστικής εταιρίας «ΠΑΝΕΛΛΑΔΙΚΗ ΑΕ.» αλλά και όλων των ομοίων της.

ΑΛΕΞΑΝΔΡΟΣ Κ. ΡΑΦΑΗΛΙΔΗΣ

Με πρωτοβουλία του συλλόγου εργαζομένων της Εθνικής Ασφαλιστικής και τη συμπαράσταση της διοίκησης της εταιρίας, 145 εργαζόμενοι στην επιχείρηση που επιλέχθηκαν μέσα από κλήρωση, θα απολαύσουν μια βδομάδα δωρεάν διακοπών στην Λευκάδα, την Ρόδο ή την Μονεμβασία. Η κλήρωση πραγματοποιήθηκε στα γραφεία του συλλόγου της εταιρίας στις 12. 6. 96. Η πρωτοβουλία αυτή θα αναληφθεί από πλευράς του συλλόγου και για το ερχόμενο καλοκαίρι.

Η ΑΓΡΟΤΙΚΗ ΖΩΗΣ ΜΕΛΟΣ ΤΟΥ ΕΥΡΩΠΑΪΚΟΥ ΟΡΓΑΝΙΣΜΟΥ ΠΟΙΟΤΗΤΑΣ

Από 1η Ιουλίου 1996 η ΑΓΡΟΤΙΚΗ ΖΩΗΣ είναι μέλος του Ευρωπαϊκού Οργανισμού Ποιότητος (European Foundation for Quality Management) του γνωστού EFQM. Το γεγονός αυτό επιφορτίζει το ανθρώπινο δυναμικό της εταιρίας με πρόσθετη υποχρέωση να αναπτύξει σε όλες τις βαθμίδες και τους τομείς τη φιλοσοφία και αν εφαρμόσει πρακτικά το μάνατζμεντ ολικής ποιότητας.
Το σημαντικό αυτό στοιχείο δίνει στην ΑΓΡΟΤΙΚΗ ΖΩΗΣ τα χαρακτηριστικά μιας σύγχρονης εταιρίας και την εντάσσει στην ομάδα των εταιριών παροχής υπηρεσιών που επίκεντρο του ενδιαφέροντός της είναι ο άνθρωπος και η ποιοτική εξυπηρέτηση του πελάτη - ασφαλισμένου με πρότυπα υψηλών προδιαγραφών ευρωπαϊκού επιπέδου, όπως ορίζονται από τον EFQM και τις τρίτες οδηγίες. Η αποστολή του EFQM συνοψίζεται σε δυο βασικούς άξονες:
α) στο να ενθαρρύνει και να βοηθήσει όλες τις επιχειρήσεις και οργανισμούς στην Ευρώπη να συμμετάσχουν σε δραστηριότητες βελτίωσης, οι οποίες τελικά οδηγούν σε άριστα αποτελέσματα όσον αφορά την ικανοποίηση των πελατών, την ικανοποίηση των εργαζομένων, την επίδραση στην κοινωνία και τα χρηματοοικονομικά αποτελέσματα,
β) στο να υποστηρίζει τους μάνατζερς των ευρωπαϊκών επιχειρήσεων και οργανισμών στην επιτάχυνση της διαδικασίας δημιουργίας παγκόσμιου συγκριτικού πλεονεκτήματος μέσω της ολικής ποιότητας.
Το EFQM εισήγαγε το Ευρωπαϊκό Μοντέλο Άριστης Επιχείρησης (European Model For Business Excellence), το οποίο παρέχει το βασικό στρατηγικό πλαίσιο και τα κριτήρια για τη διοίκηση μιας επιχείρησης ή οργανισμού ανεξάρτητα από το μέγεθος.
ΤΟ EFQM καθιέρωσε το 1992 το Ευρωπαϊκό Βραβείο Ποιότητος (European Quality Award) σαν τη μέγιστη διάκριση άριστων εταιριών και οργανώσεων που πυξίδα τους έχουν την ολική ποιότητα.
Η ΑΓΡΟΤΙΚΗ ΖΩΗΣ σαν μέλος του EFQM καθιστά την ολική ποιότητα κεντρικό στοιχείο της στρατηγικής της προς το 2000 και μετά, ώστε να ωφεληθούν τα μέγιστα οι πελάτες της εταιρίας, οι εργαζόμενοι και η κοινωνία γενικότερα.
Η συμμετοχή της ΑΓΡΟΤΙΚΗΣ ΖΩΗΣ στον EFQM εκφράζει τη δυναμική της εταιρίας και δίνει μια νέα προοπτική στη διαδικασία διαρκούς βελτίωσης της εταιρίας προς όφελος των ασφαλισμένων της και την προαγωγή του θεσμού της ιδιωτικής ασφάλισης.

Η INTERAMERICAN ΑΡΩΓΟΣ ΤΟΥ ΔΙΕΘΝΟΥΣ ΙΔΡΥΜΑΤΟΣ ΝΕΑΝΙΚΟΥ ΔΙΑΒΗΤΗ

Πραγματοποιήθηκε στις 3 Ιουλίου 1996, (κτήμα Γ. Νάσιουτζικ) βραδινό χορευτικό Gala για το ελληνικό τμήμα του Διεθνούς Ιδρύματος Νεανικού Διαβήτη - φιλανθρωπικής μη κερδοσκοπικής οργάνωσης - με στόχο τη συγκέντρωση πόρων για την συνέχιση του έργου του Ιδρύματος, δηλαδή την προσπάθεια για την καταπολέμηση του νεανικού διαβήτη, μιας πάθησης που εκδηλώνεται πολλές φορές αιφνιδίως. Στην εκδήλωση εμφανίσθηκε η «Βασίλισσα» του σύγχρονου φλαμένκο Nina Corti, η «πρέσβειρα» του ισπανικού πολιτισμού, συνοδευόμενη από το 12μελές συγκρότημά της. Χορηγός αυτής της σημαντικής βραδιάς ήταν ο όμιλος INTERAMERICAN, που για άλλη μια φορά έκανε πράξη την ευαισθησία του για τον άνθρωπο, υποστηρίζοντας την προσπάθεια του Ιδρύματος Νεανικού Διαβήτη.



Ο πρόεδρος του ομίλου INTERAMERICAN Δ. Κοντομηνάς, ο πρόεδρος του ελληνικού τμήματος του Διεθνούς Ιδρύματος Νεανικού Διαβήτη Χρ. Μπαρτσόκας και η Ισπανίδα «Βασίλισσα» του σύγχρονου Φλαμένκο Nina Corti.

Ο πρόεδρος του ομίλου INTERAMERICAN Δ. Κοντομηνάς αναφέρθηκε χαρακτηριστικά στην φιλοσοφία - στάση ζωής που διέπει - από την ίδρυση της εταιρίας, πριν από 25 χρόνια - τον ίδιο αλλά και τους ανθρώπους του ομίλου και είναι η ανεύρεση διόδων για την υλοποίηση ενός προγράμματος κοινωνικής προσφοράς, πέρα από την οικονομική διάσταση των δραστηριοτήτων του. Ο Δ. Κοντομηνάς συνεχάρη τον πρόεδρο του Ιδρύματος Χρ. Μπαρτσόκα για το σοβαρό έργο που έχει αναλάβει, καθώς επίσης και τους υποστηρικτές της βραδιάς, τον Θ. Πλατή (PLATIS GASTRONOMIE), την εταιρία ASSET SPONSORSHIP και την MEDIA ART, τονίζοντας ότι προσπάθειες τέτοιου είδους πρέπει να επιβραβεύονται και να έχουν μια συνέχεια. Τέλος είπε πως ο πραγματικός «χορηγός», είναι ο ανώνυμος πολίτης που με την συμμετοχή του, δείχνει την υποστήριξή του και αγκαλιάζει τέτοιες προσπάθειες. Στην εκδήλωση παρευρέθη πλήθος επωνύμων από τον χώρο των Γραμμάτων, Τεχνών και επιχειρήσεων που και εκείνοι με τον δικό τους τρόπο υποστήριξαν την προσπάθεια του Ιδρύματος.

Η ΑΠΟΨΗ ΤΟΥ Π.Σ.Α.Σ.

ΥΠΕΝΘΥΜΙΣΗ

Αγαπητοί συνάδελφοι, ο φόρτος εργασίας μας κάνει συχνά να ξεχνάμε κάποιες υποχρεώσεις μας καθοριστικές πολλές φορές για το επαγγελματικό μέλλον μας. Είναι γνωστό, ότι βασική προϋπόθεση για την άσκηση του επαγγέλματός μας είναι η έκδοση επαγγελματικής άδειας ασφαλιστικού συμβούλου που χορηγείται από το Επαγγελματικό Επιμελητήριο στους έχοντες τις προϋποθέσεις που ο νόμος ορίζει. Η ύπαρξη της και μόνο, δεν είναι αρκετή εφόσον δεν ανανεώνεται σε τακτά χρονικά διαστήματα που καθορίζονται από το Επιμελητήριο. Πολλοί συνάδελφοι που επί σειρά ετών εξασκούσαν το επάγγελμα του ασφαλιστικού συμβούλου, βρέθηκαν ξαφνικά εκτός επαγγέλματος γιατί με την αλλαγή της νομοθεσίας που αφορά τους διαμεσολαβούντες άλλαξαν οι προϋποθέσεις που ίσχυαν για την παροχή της επαγγελματικής άδειας (απολυτήριο Λυκείου, κ.λ.π.). Με ενέργειες του Π.Σ.Α.Σ. όμως το αρμόδιο υπουργείο, εξετάζει την επίλυση και αυτού του προβλήματος.
Αλλά και οι συνάδελφοι που πληρούν τις προϋποθέσεις για την ανανέωση, κινδυνεύουν να στερηθούν των προμηθειών τους για το χρονικό διάστημα που δεν θα έχουν εκπληρώσει την υποχρέωσή τους αυτή. Καθώς γινόμαστε συχνά αποδέκτες παραπόνων από συναδέλφους είτε της μιας κατηγορίας είτε της άλλης, θεωρούμε υποχρέωσή μας να σας το υπενθυμίσουμε.

Εκ του Π.Σ.Α.Σ.

SCOPLIFE
ΒΡΑΒΕΥΣΕΙΣ ΓΙΑ ΤΟΝ ΟΜΙΛΟ SCOTTISH PROVIDENT

Συνεχίζοντας την παράδοση των διακρίσεων βραβεύτηκαν για άλλη μια χρονιά τα επενδυτικά κεφάλαια του βρετανικού χρηματοοικονομικού ομίλου της SCOTTISH PROVIDENT στον οποίο ανήκει η ασφαλιστική εταιρία SCOPLIFE. Συγκεκριμένα κατέκτησε πέντε πρώτα βραβεία, έξι δεύτερα και δυο τρίτα βραβεία από την εταιρία Micropal. Αξίζει να σημειωθεί ότι τα επενδυτικά κεφάλαια του ομίλου διαχειρίζεται η εταιρία διαχείρισης κεφαλαίων PROLIFIC, η οποία μ' ένα ιστορικό στον τομέα των επενδύσεων από το 1969 έχει παρουσιάσει εντυπωσιακές αποδόσεις μακροπρόθεσμων επενδύσεων ενισχύοντας συνεχώς την υψηλή εικόνα ποιότητας που διαθέτει ως εταιρία διαχείρισης κεφαλαίων. Στις αρχές του χρόνου βραβεύτηκαν δεκατρία επενδυτικά κεφάλαια (funds) του ομίλου έναντι έξι που είχαν βραβευτεί το 1995 και επτά το 1994. Σημειώνεται ότι οι διακρίσεις αυτές δίδονται μόνο από τη στιγμή που μια εταιρία διαχείρισης κεφαλαίων σαν την PROLIFIC είναι πράγματι σε θέση να επιδείξει μακροπρόθεσμη επενδυτική απόδοση.
Όπως είναι γνωστό, η SCOPLIFE σε συνεργασία με την PROLIFIC παρουσίασε πρώτη στην ελληνική αγορά τα ασφαλιστικά - επενδυτικά προϊόντα τύπου unit - linked πριν από δυο χρόνια. Σήμερα, η εταιρία προσφέρει τα πρωτοποριακά προϊόντα BONUS PORTFOLIO και ACTIVE PLAN τα οποία προσφέρουν στον ασφαλιζόμενο επενδυτή τη δυνατότητα να συνθέσουν το δικό τους επενδυτικό χαρτοφυλάκιο επενδύοντας σε εννέα διεθνή επενδυτικά κεφάλαια της PROLIFIC και συγχρόνως στη διεθνή τεχνογνωσία της εταιρίας και παράλληλα να έχουν την οποιαδήποτε ασφαλιστική κάλυψη επιθυμούν.
Η SCOPLIFE, η οποία ιδρύθηκε στην Ελλάδα το 1989, διαθέτει 28 γραφεία πωλήσεων στην Αθήνα, και την Θεσσαλονίκη καθώς επίσης και στις πόλεις Αγρίνιο, Αμαλιάδα, Βέροια, Ηράκλειο, Καλαμάτα, Κοζάνη, Λέρος, Πάτρα, Ρόδος, Σέρρες και Χανιά.

D.A.S. - HELLAS AE

Το γραφείο δ/σεως της DAS Hellas στις 20/6/96 μας κοινοποίησε τις παρακάτω επιστολές του προς την Ένωση Ασφαλιστικών Εταιριών Ελλάδος.

«Αγαπητέ κύριε συνάδελφε,
Σε συνέχεια προηγουμένων ενημερώσεών μου, ευχαρίστως σας γνωρίζω ότι και νέα τελεσίδικη δικαστική απόφαση, η υπ' αρ. 677 / 28.03.1996, κατεδίκασε την ασφαλιστική εταιρία «Η ΕΘΝΙΚΗ Α.Ε.Ε.Γ.Α.» να επιστρέψει ασφάλιστρα νομικής προστασίας τα οποία είχε παρανόμως εισπράξει, καταλογίζοντας εις βάρος της εταιρίας αυτής και ανάλογη δικαστική δαπάνη.
Του θέματος έχουν εξάλλου επιληφθεί και οι υπηρεσίες της Ευρωπαϊκής Ένωσης, οι οποίες συνέταξαν αναλυτική έκθεση με τις συντελούμενες παραβιάσεις εκ μέρους πολυκλαδικών ασφαλιστικών εταιριών, κατά την άσκηση του κλάδου «Νομική Προστασία», την οποία και υπέβαλαν με επιστολή τους στις ελληνικές αρχές. Για το ενδεχόμενο να μην έχει περιέλθει στην κατοχή σας η προηγούμενη σχετική ενημέρωσή μου, επισυνάπτω αντίγραφο.
Ευρισκόμενος κάτω από την επήρεια των πρόσφατων παραστάσεων που αποκομίσαμε στο συνέδριο της Ρόδου και τις μεγαλόσχημες κρατικές και λοιπές εξαγγελίες περί διαφάνειας, προστασίας των αρχών του θεμιτού ανταγωνισμού κ.λ.π., διερωτώμαι, πώς είναι δυνατό να γίνονται από την αγορά μας ανεκτές πρακτικές, που με τελεσίδικες δικαστικές αποφάσεις έχουν χαρακτηρισθεί απατηλές, παράνομες, αντικείμενες στα χρηστά ήθη και συνιστώσες εκμετάλλευσης της απειρίας των θιγομένων. Μετά την καταστροφή του κλάδου ασφαλίσεως Αυτοκινήτων, για την οποία αναμφισβήτητα φέρουμε όλοι τις ευθύνες μας, βρισκόμαστε στον καλύτερο δρόμο να καταστρέψουμε μ' επιτυχία έναν ακόμη κλάδο.

Μ. Ματθίας
Δ/νων σύμβουλος»

Άσκηση ασφαλίσεως νομικής προστασίας από πολυκλαδικές εταιρίες

«Αξιότιμοι κύριοι,
Σας γνωστοποιώ, ότι το Ειρηνοδικείο Αθηνών, με την υπ. αρ. 1347/95 απόφασή του καταδίκασε την «ΕΘΝΙΚΗ Α.Ε.Ε.Γ.Α.» να επιστρέψει σε ασφαλισμένους της τα ασφάλιστρα που αντιστοιχούν στην κάλυψη νομικής προστασίας, η οποία αυτοβούλως και χωρίς προηγούμενη ενημέρωση και έγκρισή τους είχε προστεθεί στις λοιπές ασφαλιστικές καλύψεις τους. Μεταξύ άλλων το δικαστήριο έκρινε, ότι «με την απατηλή της και αντίθετη προς το νόμο και τα χρηστά ήθη συμπεριφορά της η εναγόμενη εκμεταλλευόμενη την απειρία τους περί τα ασφαλιστικά θέματα... τους απέσπασε τα ανωτέρω ποσά».
Για λόγους αντικειμενικότητος της ενημέρωσης αυτής έχω κατά τα λοιπά την υποχρέωση να επισημάνω, ότι το δικαστήριο απέρριψε το αίτημα των εναγόντων για καταβολή χρηματικής ικανοποίησης λόγω ηθικής βλάβης καθόσον, κατά την κρίση του, «δεν προέκυψε ότι υπέστησαν ηθική βλάβη λαμβανομένου υπόψη του ύψους του αιτουμένου ποσού της ζημίας».
Εις βάρος της «ΕΘΝΙΚΗΣ Α.Ε.Ε.Γ.Α.» επεβλήθη μέρος των δικαστικών εξόδων των εναγόντων.»

Στις 29 / 4 / 96 εγκαταστάθηκε το πακέττο SW SPRING '96 (για την αυτοματοποίηση της λειτουργίας των γραφείων πώλησης) στο γραφείο της Φειδιππίδου - Αθήνας (υπεύθυνος συντονιστής δ/ντής, Γ. Τσιρίδης) που ανήκει στην περιφερειακή δ/νση του Χρ. Μασκαντούρη. Την ίδια μέρα τη λειτουργία ανέλαβαν οι συνεργάτες του γραφείου και ο δ/ντής του γραφείου, ενώ την επόμενη το σύστημα ήταν σε πλήρη παραγωγική λειτουργία. Άριστος συνδυασμός του ενδιαφέροντος του περιφερειακου δ/ντή, του δ/ντή γραφείου, της γραμματέως και των συνεργατών (συντονιστών ομάδων και ασφαλιστικών συμβούλων) για τη σύγχρονη λειτουργία με το ενδιαφέρον πακέττο SW της Αγροτικής Ζωής.
Μετά την πρώτη εφαρμογή έγινε ο προγραμματισμός της εγκατάστασης και στα υπόλοιπα γραφεία.



Η ΑΓΡΟΤΙΚΗ ΖΩΗΣ ΣΤΗΝ 21η ΕΚΘΕΣΗ ΓΟΥΝΑΣ ΚΑΣΤΟΡΙΑΣ

Για δεύτερη χρονιά συμμετείχε στην Έκθεση Γούνας Καστοριάς η Αγροτική Ζωής με μεγάλη επιτυχία.
Πλήθος κόσμου και ομογενείς από τη Γερμανία και τη Σουηδία επισκέφθηκαν το περίπτερο της Αγροτικής Ζωής και έδειξαν ιδιαίτερο ενδιαφέρον για τα νέα προγράμματα της εταιρίας.
Στα εγκαίνια του περιπτέρου παραβρέθηκαν ο Αντώνης Σαραφίδης - περιφερειακός δ/ντής, ο Αναστάσιος Καλιφατίδης - υπεύθυνος του γραφείου Καστοριάς και οι συνεργάτες της περιοχής.
Το περίπτερο της Αγροτικής Ζωής τίμησε με την παρουσία του ο υφυπουργός Εθνικής Οικονομίας Μανώλης Μπεντενιώτης.



Αριστερά ο περιφερειακός δ/ντής Αντώνης Σαραφίδης με τον υπεύθυνο του γραφείου Καστοριάς Αναστάσιο Καλιφαντίδη και συνεργάτες του γραφείου στο περίπτερο στην Έκθεση Γούνας.

Από την Ένωση Ασφαλιστικών Εταιριών Ελλάδος γίνεται γνωστό ότι μετά τις νέες προτάσεις του νοσοκομείου «ΥΓΕΙΑ» που αντιμετωπίζουν θετικά το αίτημα της Ένωσης για «περιστολή και εκλογίκευση του κόστους νοσηλείας των ασφαλισμένων» **αναστέλλεται προηγούμενη απόφαση του Δ.Σ. της Ε.Α.Ε.Ε.** για «την παύση των απευθείας πληρωμών από τις ασφαλιστικές εταιρίες των εξόδων νοσηλείας των ασφαλισμένων τους προς το νοσοκομείο «ΥΓΕΙΑ». Κατόπιν τούτου, οι εταιρίες - μέλη τους Ε.Α.Ε.Ε. θα συνεχίσουν, να καταβάλουν προς το νοσοκομείο «ΥΓΕΙΑ» τα έξοδα νοσηλείας των ασφαλισμένων τους, όπως και στο παρελθόν.

Κ. ΣΤΑΜΟΥΛΗΣ: ΙΚΑΝΟΠΟΙΗΤΙΚΗ Η ΠΟΡΕΙΑ ΤΗΣ ΕΘΝΙΚΗΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗΣ

Τη διανομή μερίσματος ύψους 110 δρχ. ανά μετοχή ενέκρινε η ετήσια τακτική γενική συνέλευση της Εθνικής Ασφαλιστικής που πραγματοποιήθηκε στα κεντρικά γραφεία της εταιρίας.
Το μέρισμα αυτό είναι αυξημένο κατά 10% σε σχέση με εκείνο της χρήσης 1994. Ο κύκλος εργασιών της εταιρίας το 1995 διαμορφώθηκε σε 82,1 δισ. δρχ. έναντι 74,9 δισ. δρχ. το 1994 και ήταν αυξημένος κατά 9,7%.
Τα έσοδα από ασφαλιστικές εργασίες της εταιρίας διαμορφώθηκαν σε 70,3 δισ. δρχ. έναντι 65,5 δισ. δρχ. το 1994 και ήταν αυξημένα κατά 7,3% ενώ σε 11,6 δις. δρχ. διαμορφώθηκαν τα έσοδα από επενδύσεις της εταιρίας έναντι 9,1 δισ. δρχ. τη χρήση 1994. Η αύξηση ήταν της τάξεως του 27,8%.
Τα καθαρά προ φόρων κέρδη της εταιρίας διαμορφώθηκαν το 1995 σε 1,702 δις. δρχ. έναντι 1,772 δισ. δρχ. τη χρήση 1994.
Τα αποτελέσματα αυτά ανακοίνωσε ο πρόεδρος της εταιρίας και υποδιοικητής της Εθνικής Τραπέζης Κωνσταντίνος Σταμούλης ο οποίος κατά τη διάρκεια της γενικής συνέλευσης τόνισε μεταξύ άλλων ότι η ΕΘΝΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ συνεχίζει με τους ίδιους ρυθμούς το πρόγραμμα ανάπτυξής της.
Το 1995 η εταιρία διατήρησε το μερίδιό



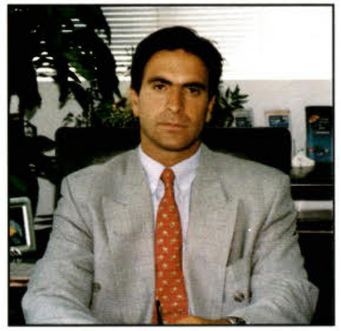
της στην αγορά το οποίο είχε αυξήσει σημαντικά το 1994. Στη χρονιά που έληξε η ΕΘΝΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ έδωσε έμφαση στην εσωτερική της αναδιοργάνωση στην επαναξιολόγηση των κέντρων κόστους των σημείων πώλησης καθώς και στην προετοιμασία μιας νέας γενιάς προϊόντων στις γενικές ασφάλειες και στις ασφάλειες Ζωής ορισμένα εκ των οποίων ήδη εμφανίστηκαν (η πιστωτική κάρτα πρώτη Mastercard, η οδική βοήθεια) ενώ κάποια άλλα θα εμφανιστούν σταδιακά μέσα στο έτος.
Η εταιρία διατήρησε την κερδοφορία της και το 1995 παρά τις αυξημένες ζημιές στον κλάδο Αυτοκινήτων και Ζωής. Η αναδιοργάνωση δε των διαδικασιών αποζημιώσεως καθώς και η εισαγωγή των νέων προϊόντων αναμένεται ότι θα μειώσει εντός του 1996 τις αυξητικές τάσεις των συγκεκριμένων μεγεθών.
Η μερισματική απόδοση της μετοχής της εταιρίας το 1995 ήταν 5,6%, ο δείκτης καθαρών κερδών προς το ενεργητικό 1,4% ενώ η απόδοση των ιδίων κεφαλαίων ήταν 16,3%.
Ο κ. Σταμούλης κατέληξε σημειώνοντας ότι η πορεία των μεγεθών της εταιρίας για το 1996 είναι ιδιαίτερα ικανοποιητική.
Η παραγωγή καθαρών ασφαλίστρων της ΕΘΝΙΚΗΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗΣ το πρώτο πεντάμηνο του τρέχοντος έτους διαμορφώθηκε στα 29,266 δισ. δρχ. έναντι 24,500 δισ. δρχ. την αντίστοιχη περίοδο πέρισυ, σημειώνοντας αύξηση 20,24%.
Ο κ. Σταμούλης δήλωσε ακόμα ότι η ΕΘΝΙΚΗ θα εκποιήσει όλα τα ακίνητα που δεν καλύπτουν λειτουργικές ανάγκες. Το ποσά θα χρησιμοποιηθούν για την ενίσχυση της ανέγερσης του νέου κτιρίου της ΕΘΝΙΚΗΣ για το οποίο εξέφρασαν πολλές ανησυχίες τρεις ομιλητές, ο κ. Λευθεριώτης, ο κ. Τριανταφύλλου και ο κ. Μητσουράς. Στην συνέλευση ανακοινώθηκε ακόμα ότι ο κ. Μ. Νεκτάριος προάγεται και σε διευθύνοντα σύμβουλο.

ΟΔΙΚΗ ΒΟΗΘΕΙΑ ΑΠΟ ΤΗΝ «ΙΝΤΕΡΣΑΛΟΝΙΚΑ»

Άρχισε και επίσημα η παροχή σύγχρονης οδικής και τουριστικής βοήθειας σε συνδυασμό με την επείγουσα αερομεταφορά με ιδιόκτητα επίγεια και εναέρια μέσα.
Τα παραπάνω ανακοίνωσε ο πρόεδρος του ομίλου των ασφαλιστικών και αεροπορικών επιχειρήσεων «ΙΝΤΕΡΣΑΛΟΝΙΚΑ», Μελάς Γιαννιώτης, σε ειδική συγκέντρωση συνεργατών στις ιδιόκτητες εγκαταστάσεις των κεντρικών γραφείων Θεσ/νίκης, όπου παρουσίασε το νέο διευθυντή του τομέα Οδικής Βοήθειας Αναστάσιο Ντούλη, τον εμπορικό διευθυντή της αερομεταφορικής εταιρίας, Γεώργιο Σύρμο και την υπεύθυνη εξυπηρετήσεως υψηλών προσώπων (VIPS) του ελικοπτέρου της **«AIR INTERSALONIKA»** κα Kristy Anastasiou.
Ο αντιπρόεδρος της «ΙΝΤΕΡΣΑΛΟΝΙΚΑ» γενικών ασφαλίσεων, τεχνοκράτης, Αιμίλιος Ζαρφτσιάν παρουσίασε και ανέπτυξε το πιο σύγχρονο και απλό πρόγραμμα ασφαλίσεως «ΗΛΕΚΤΡΟΝ», με το οποίο καλύπτονται ταυτόχρονα όλες οι ηλεκτρονικές και ηλεκτρικές συσκευές γραφείου, κατοικιών και επιχειρήσεων μαζί με τα έπιπλα και το περιεχόμενο αυτών.
Το νέο πρόγραμμα παρέχεται με την συνεργασία της εξειδικευμένης γερμανικής εταιρίας «TELA VERSICHERUNG».
Το κύριο γνώρισμα όλων των σύγχρονων καλύψεων είναι οι υψηλού επιπέδου υπηρεσίες σε συνδυασμό με τις χαμηλές τιμές.
Για το ασφαλιζόμενο κοινό και κάθε ενδιαφερόμενο έχει ιδιαίτερη σημασία να τονισθεί - μετά από όσα γράφονται και λέγονται καθημερινά για τις ασφαλιστικές εταιρίες ότι η **«ΙΝΤΕΡΣΑΛΟΝΙΚΑ» είναι η πρώτη και η μόνη ασφαλιστική εταιρία γενικών ασφαλίσεων της Θεσσαλονίκης** που διαθέτει όλα τα ιδιόκτητα μέσα παροχής οδικής βοήθειας και επείγουσας αερομεταφοράς, όπως απαιτεί η νομοθεσία αλλά και οι ανάγκες σωστής εξυπηρέτησης των ασφαλιζομένων.
Μεταξύ όλων των ασφαλιστικών εταιριών της Ελλάδος, όπως πρόσφατα έκριναν τα δικαστήρια Θεσ/νίκης, πέραν των δυο γνωστών εταιριών οδικής βοήθειας και της ΕΛΠΑ, μόνον η **«ΙΝΤΕΡΣΑΛΟΝΙΚΑ»** και η «INTERAMERICAN» διαθέτουν δικά τους επίγεια και εναέρια μέσα εξυπηρέτησης.
Και αυτή η πληροφορία είναι το βασικότερο κριτήριο επιλογής της ασφαλιστικής εταιρίας, ως το απαιτεί η νομοθεσία και όπως έκριναν τα δικαστήρια.

Ο ΓΙΩΡΓΟΣ ΑΛΒΕΡΤΗΣ ΑΝΑΛΑΜΒΑΝΕΙ ΝΑ ΥΛΟΠΟΙΗΣΕΙ ΝΕΟΥΣ ΤΟΜΕΙΣ ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΤΗΤΩΝ ΤΟΥ ΟΜΙΛΟΥ INTERAMERICAN

Μετά από 25 χρόνια σταθερής ανοδικής πορείας το όνομα της INTERAMERICAN έχει πλέον ταυτιστεί με τις έννοιες ασφάλεια, πρόοδος, ανάπτυξη και σιγουριά.
Τα επιτεύγματα αυτά πραγματοποιήθηκαν λόγω του συνεχούς προγραμματισμού, μακροπρόθεσμων προβλέψεων των εξελίξεων αλλά και της πρωτοποριακής πάντοτε πρωτοβουλίας στο άνοιγμα νέων κατευθύνσεων.
Ο όμιλος INTERAMERICAN είναι σήμερα ένας χρηματο - ασφαλιστικός οργανισμός με πολυσχιδή δραστηριότητα και συμπεριλαμβάνει εκτός από τις εταιρίες ασφαλίσεων, εταιρίες αμοιβαίων κεφαλαίων, βοηθείας, οδικής προστασίας, τεχνολογίας, κινητής τηλεφωνίας, πιστωτικών καρτών, εκδόσεων κ.ά.
Βασικός μοχλός ανάπτυξης της INTERAMERICAN αυτά τα χρόνια ήταν εκτός των άλλων η συνεχής αναβάθμιση και αξιοποίηση του **ανθρώπινου δυναμικού** της.
Το εύρος των δραστηριοτήτων του ομίλου, ο μεγάλος αριθμός ταλαντούχων ανωτάτων στελεχών αλλά και η διεθνοποίηση των αγορών επιβάλλουν κάθε χρόνο εντονότερα την καλύτερη οργάνωση και ενίσχυση του ομίλου με σύγχρονη δομή για ν' ανταποκριθεί μέσα από ένα συνεχή ανασχεδιασμό στις σημερινές απαιτήσεις μιας ραγδαία εξελισσόμενης επιχείρησης.
Σ' αυτό το έργο επελέγη να συμβάλλει με τις γνώσεις και την εμπειρία του ο Γιώργος Αλβέρτης, γνωστό και καταξιωμένο στέλεχος της αγοράς και για το ήθος του αλλά και



για την επαγγελματική του κατάρτιση στο χώρο των τραπεζοασφαλιστικών υπηρεσιών.
Με γνώμονα τις σημερινές ανάγκες της INTERAMERICAN και την νέα αναπτυξιακή στρατηγική της, αποφασίσθηκε η τοποθέτηση του **Γιώργου Αλβέρτη** στη θέση του **γενικού διευθυντή**, με αρμοδιότητες στους εξής τομείς δραστηριοτήτων:
α. Ανάπτυξη των εργασιών του ομίλου μέσω των πιστωτικών καρτών.
β. Ανάπτυξη των πωλήσεων του ομίλου μέσω των πιστωτικών καρτών.
γ. Δημιουργία και καθιέρωση νέων μεθόδων πωλήσεων.
δ. Ανάπτυξη και συντονισμός σχέσεων του ομίλου με τραπεζικά ιδρύματα και δημιουργία τραπεζοασφαλιστικών προϊόντων (Bancassurance).
Η συνεργασία όλων των παραγόντων του ομίλου στην επίτευξη των οραματισμών για μια ακόμα πιο σύχρονη και καλύτερη οργανωμένη εταιρία, με στόχο κυρίως την καλύτερη εξυπηρέτηση του πελάτη και του δικτύου πωλήσεων του ομίλου, καθώς επίσης και η δεδομένη πλούσια εμπειρία του κ. **Γιώργου Αλβέρτη** στον χρηματοασφαλιστικό χώρο, προδιαγράφουν την επιτυχή πορεία και εξέλιξη των νέων αυτών δραστηριοτήτων του ομίλου INTERAMERICAN.

ΒΙΟΓΡΑΦΙΚΟ ΣΗΜΕΙΩΜΑ ΓΕΩΡΓΙΟΥ Ν. ΑΛΒΕΡΤΗ

Ο Γεώργιος Αλβέρτης ξεκίνησε τη σταδιοδρομία του από τη CITIBANK στη διεύθυνση πιστωτικών καρτών απ' όπου αποχώρησε το 1991 για να βρεθεί στην ιδρυτική ομάδα της INTERAMERICAN VISA του ομίλου εταιριών INTERAMERICAN. Το 1992 ανέλαβε τη διεύθυνση της καταναλωτικής πίστης της INTERBANK την οποία έφτασε στις πρώτες θέσεις της αγοράς, μέχρι τον Ιούνιο του '96 που αποχώρησε. Παράλληλα ανήκε στο Management Team της INTERBANK με ενεργείς αρμοδιότητες σ' όλο το δανειακό protofolio της τράπεζας, δημιούργησε τα μικρά - επαγγελματικά δάνεια (Small Business Loans) για την INTERBANK, όπως επίσης και τα συστήματα πληρωμών της τράπεζας. Ήταν μέλος της επιτροπής εμπορικής στρατηγικής και έχει σπουδάσει Οικονομικά και Νομικά στην Αθήνα και στην Ευρώπη με εξειδίκευση στο χώρο της καταναλωτικής πίστης.

ALICO ΘΕΑΜΑΤΙΚΗ ΑΝΟΔΟΣ ΤΩΝ ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΩΝ ΔΕΙΚΤΩΝ ΤΗΝ ΔΕΚΑΕΤΙΑ 1985 - 1995

Με ρυθμούς έως και 10 φορές ταχύτερους από τον μέσο όρο των μεγαλύτερων ασφαλιστικών εταιριών Ζωής των Η.Π.Α. αναπτύσσεται η ALICO κατά τη διάρκεια της τελευταίας δεκαετίας.
Στην ειδική ετήσια μελέτη του έγκυρου οργανισμού Standard Analytical Service, Inc. αναλύεται η πορεία που σημειώνουν τα κυριότερα οικονομικά μεγέθη εικοσπέντε από τις μεγαλύτερες ασφαλιστικές εταιρίες Ζωής των Η.Π.Α. Τα στοιχεία αυτά έχουν ιδιαίτερη σημασία, καθώς καταγράφουν την μέχρι σήμερα πορεία κάθε εταιρίας, ενώ παράλληλα σκιαγραφούν και τις μελλοντικές της προοπτικές. Για τον λόγο αυτό, οι οικονομικοί και επενδυτικοί κύκλοι, αλλά και απλοί ασφαλισμένοι στις Η.Π.Α. και στον υπόλοιπο κόσμο, παρακολουθούν με ιδιαίτερο ενδιαφέρον τα αποτελέσματα της σχετικής μελέτης.
Οι δείκτες που εξετάζονται περιλαμβάνουν τις μεταβολές που πραγματοποιήθηκαν κατά την διάρκεια της τελευταίας δεκαετίας στα εξής μεγέθη: Ίδια κεφάλαια, συνολικό εισόδημα, ασφάλιστρα σε ισχύ, καθαρό εισόδημα από επενδύσεις, μαθηματικά αποθέματα και σύνολο ενεργητικού. Στην συνέχεια τα ποσοστά αύξησης συγκρίνονται με την μέση αύξηση που εμφανίζουν για το ίδιο διάστημα 25 από τις μεγαλύτερες ασφαλιστικές εταιρίες Ζωής των Η.Π.Α., οι οποίες μάλιστα δραστηριοποιούνται στον χώρο τους κατά μέσο όρο περισσότερο από 100 χρόνια. Όσον αφορά στην ALICO, τα ίδια κεφάλαια στο τέλος του 1995 ανέρχονται σε 1,373 δισ. δολάρια, έναντι 281,6 εκατομμυρίων το 1985. Η αύξηση είναι της τάξεως του 387,5%, ενώ ο αντίστοιχος μέσος όρος των 25 εταιριών είναι 200%.
Τα ασφάλιστρα σε ισχύ κατά το 1995 έφθαναν τα 130,2 δισεκατομμύρια δολάρια, έναντι 24,9% δισ. το 1985. Η αύξηση είναι της τάξεως του 422,5%, ενώ ο αντίστοιχος μέσος όρος αύξησης των 25 εταιριών έφθασε μόλις το 109,1%.
Το καθαρό εισόδημα από επενδύσεις ξεπέρασε τα 433,6 εκατομμύρια δολάρια, ποσό που αντιπροσωπεύει μια αύξηση της τάξεως του 703,5% έναντι του 1985, έτος κατά το οποίο ανερχόταν σε 53,9 εκ. δολάρια. Το αντίστοιχο ποσοστό των 25 εταιριών ήταν 70,6%.
Το συνολικό εισόδημα έφθασε τα 4,1 δισεκατομμύρια δολάρια έναντι 466,6 εκατομμυρίων το 1985 (αύξηση 789%). Η αντίστοιχη αύξηση των 25 εταιριών ήταν μόλις 117,8%.
Ακόμη, τα μαθηματικά αποθέματα έφθαναν τα 5,839 δισεκατομμύρια δολάρια, έναντι 654,2 εκατομμυρίων το 1985. Η αύξηση κατά την διάρκεια της δεκαετίας ανέρχεται σε 792,7% έναντι 101,8% των υπολοίπων 25 εταιριών. Τέλος, το σύνολο ενεργητικού με το κλείσιμο του 1994 ανερχόταν σε 12,370 δισεκατομμύρια δολάρια έναντι 1,123 δισεκατομμυρίων το 1985. Η αύξηση που σημειώθηκε φθάνει το 1001,3%, ενώ ο αντίστοιχος μέσος όρος αύξησης των 25 εταιριών ανέρχεται μόλις σε 138,2%.

Ο ΟΜΙΛΟΣ INTERAMERICAN ΧΟΡΗΓΟΣ ΤΟΥ ΕΘΝΙΚΟΥ ΩΔΕΙΟΥ

Το Εργαστήρι Μουσικής Δωματίου αποτελεί μια πρωτοβουλία του Εθνικού Ωδείου μοναδική και πρωτοποριακή στα χρονικά της μουσικής παιδείας στην Ελλάδα. Δημιουργήθηκε πριν 3 χρόνια και σκοπός του είναι να προσφέρει σε νέους ταλαντούχους σπουδαστές την δυνατότητα της εκπαίδευσης και πρακτικής σ' αυτό το ιδιαίτερο υψηλό και απαιτητικό είδος μουσικής.
Για τη φετινή χρονιά έχουν προγραμματισθεί εμφανίσεις στο γαλλικό ινστιτούτο, στο ινστιτούτο Goethe, στο Μέγαρο Μουσικής, στην ΕΡΑ Γ' και σε πνευματικά κέντρα διαφόρων δήμων. Επίσης συμμετέχει στο μουσικό σύνολο του Εθνικού Ωδείου στο πλαίσιο του «Φεστιβάλ Μουσικής για νέους» που διοργανώνεται στην Κοπεγχάγη - Πολιτιστική Πρωτεύουσα της Ευρώπης.
Πρόσφατα η ομάδα του Εθνικού Ωδείου αναχώρησε για την Κοπεγχάγη ως μοναδική εκπροσώπηση της Ελλάδας.
Χορηγός των πρωτοβουλιών του Εθνικού Ωδείου είναι ο όμιλος INTERAMERICAN ο οποίος στο πλαίσιο των πολιτιστικών δραστηριοτήτων του έρχεται να συνδράμει στην ανάδειξη της μουσικής τέχνης και δημιουργίας, προβάλλοντάς την διεθνώς, καθώς επίσης να ενισχύει αξιόλογες πρωτοβουλίες οι οποίες εκτός των άλλων δημιουργούν κανάλια εποικοδομητικής απασχόλησης και καλλιέργειας των νέων.



Στη φωτογραφία διακρίνεται η αντιπροσωπεία του Εθνικού Ωδείου την ημέρα της αναχώρησης για Κοπεγχάγη με τον Απόστολο Χατωνίδη - διευθυντή του Εργαστηρίου Μουσικής Δωματίου.

ΣΥΝΕΡΓΑΣΙΑ ΤΗΣ «SCOPLIFE» ΜΕ ΤΗΝ ΕΤΑΙΡΙΑ «ΔΙΕΘΝΗΣ ΕΝΩΣΙΣ»

Στις 27 Ιουνίου 1996 υπεγράφη η συμφωνία μεταξύ των ασφαλιστικών εταιριών SCOPLIFE και «ΔΙΕΘΝΗΣ ΕΝΩΣΙΣ», η οποία συνίσταται στη διάθεση των προϊόντων της SCOPLIFE από το Δίκτυο Πωλήσεων της «ΔΙΕΘΝΗΣ ΕΝΩΣΙΣ».
Η SCOPLIFE, μέλος του ομίλου Scottish Provident, που ιδρύθηκε στην Ελλάδα το 1989 είναι εξειδικευμένη στις ασφαλίσεις ζωής και διαθέτει 28 γραφεία πωλήσεων ενώ η εταιρία ΔΙΕΘΝΗΣ ΕΝΩΣΙΣ είναι εξειδικευμένη στις γενικές ασφαλίσεις διαθέτει κένα σημαντικό δίκτυο συνεργατών σ' όλη την Ελλάδα διαρθρωμένο σε 7 περιφερειακές διευθύνσεις με 26 υποκαταστήματα και πάνω από 600 πράκτορες και ασφαλειομεσίτες. Για τη νέα αυτή συνεργασία ο ανατληρωτής γενικός διευθυντής της SCOPLIFE, Δρ. Ιωάννης Τσούνης τόνισε τα εξής: «Στα πρόθυρα του 2000 ο επαγγελματίας ασφαλιστής οφείλει να έχει σφαιρικότερη γνώση και να γνωρίζει όλα τα είδη των ασσοφαλειών για να συμβουλεύει τον πελάτη του για την ολοκληρωμένη κάλυψη των αναγκών του. Η SCOPLIFE, κάνοντας ένα ακόμα βήμα μπροστά, και έχοντας πάντα ως γνώμονα την ενίσχυση της θέσης της στην ελληνική ασφαλιστική αγορά αξιοποιεί από σήμερα το ευρύ και επαγγελματικό δίκτυο της ασφαλιστικής εταιρίας «ΔΙΕΘΝΗΣ ΕΝΩΣΙΣ» που θα μπορεί τώρα να διαθέτει τα πρωτοποριακά και μοντέρνα ασφαλιστικά και επενδυτικά προϊόντα που παρέχει η SCOPLIFE».



Από αριστερά: Ι Τσούνης, Θ. Μπρούσαλης, Α. Βαλυράκης, R. S. Jackson και Χ. Σοφός.

Από την πλευρά της εταιρίας «ΔΙΕΘΝΗΣ ΕΝΩΣΙΣ» ο διευθύνων σύμβουλος Ανδρέας Βαλυράκης με την ολοκλήρωση της υπογραφής της συμφωνίας τόνισε: "Θεωρώ ότι με την υπογραφή της συμφωνίας συνεργασίας η «ΔΙΕΘΝΗΣ ΕΝΩΣΙΣ» έκανε ένα σημαντικό βήμα προώθησης των εργασιών της εταιρίας, έδωσε νέες προοπτικές στο δυναμικό πωλήσεών της και εκπλήρωσε το πάγιο αίτημα των συνεργατών της για επέκταση σε ζωϊκά και επενδυτικά προϊόντα. Η SCOPLIFE διαθέτοντας ένα ευρύ φάσμα ασφαλιστικών και επενδυτικών προϊόντων, έχοντας ένα συγκεκριμένο και μοντέρνο μοντέλο προώθησης πωλήσεων και στηριζόμενη στην πολύχρονη εμπειρία και τεχνογνωσία του ομίλου της SCOTTISH PROVIDENT είναι σίγουρο ότι θα βρει απόλυτη ανταπόκριση στο δίκτυο πωλήσεων της «ΔΙΕΘΝΗΣ ΕΝΩΣΙΣ»".

ΝΕΟ ΠΡΟΪΟΝ BANCASSURANCE ΑΠΟ ΤΗ GENERALI LIFE ΚΑΙ ΤΗΝ ALPHA ΤΡΑΠΕΖΑ ΠΙΣΤΕΩΣ

Η GENERALI LIFE και η **ALPHA ΤΡΑΠΕΖΑ ΠΙΣΤΕΩΣ** σε συνεργασία με την **ALPHA ΠΙΣΤΕΩΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΕΣ ΠΡΑΚΤΟΡΕΥΣΕΙΣ** δραστηριοποιούνται δυναμικά στη διάθεση των προϊόντων **bancassurance**.
Τα δύο πρώτα προγράμματα bancassurance, ALPHA ΠΑΙΔΙΚΟ και ALPHA ΣΥΝΤΑΞΙΟΔΟΤΙΚΟ, που διατίθενται μέσω των καταστημάτων της Τραπέζης, έχουν σημειώσει σημαντική επιτυχία κατά το πρώτο έτος κυκλοφορίας τους στην αγορά λόγω της μεγάλης ανταπόκρισης που έτυχαν από την πελατεία της.
Ήδη, από τον Ιούνιο του 1996, διατίθεται στην πελατεία ένα ακόμη πρωτοποριακό πρόγραμμα bancassurance:
«ΑΣΦΑΛΙΣΗ ΖΩΗΣ ΓΙΑ ΔΑΝΕΙΑ ΚΑΤΟΙΚΙΑΣ ALPHA 800».
Ο σχεδιασμός του νέου αυτού προγράμματος στοχεύει στην κάλυψη των ασφαλιστικών αναγκών των πελατών της Τραπέζης, που προγραμματίζουν την απόκτηση δικής τους στέγης με **ΔΑΝΕΙΟ ΚΑΤΟΙΚΙΑΣ ALPHA 800.** Συγκεκριμένα με την **ΑΣΦΑΛΙΣΗ ΖΩΗΣ ΓΙΑ ΔΑΝΕΙΑ ΚΑΤΟΙΚΙΑΣ ALPHA 800,** σε περίπτωση μονίμου ολικής ανικανότητος του δανειζομένου, από ατύχημα ή ασθένεια ή ακόμα και απώλεια της ζωής του, η **GENERALI LIFE** αναλαμβάνει την αποπληρωμή του δανείου στην Τράπεζα. Έτσι, εξασφαλίζεται ο ίδιος ο δανειζόμενος από ατυχή γεγονότα, απαλλάσσονται οι κληρονόμοι του από την εξόφληση του δανείου και διασφαλίζεται η παραμονή του ακινήτου στην οικογένεια.
Το πρόγραμμα αυτό προσφέρεται με χαμηλό κόστος, αφού προσαρμόζεται ακριβώς στο εκάστοτε κεφάλαιο του ΔΑΝΕΙΟΥ ΚΑΤΟΙΚΙΑΣ ALPHA 800 και μπορεί να ανανεωθεί στην έναρξη κάθε πενταετίας της διάρκειας ισχύος του σταθερού επιτοκίου, προσαρμοζόμενο ανάλογα με το επιτόκο που θα επιλέξει ο πελάτης. Η δε καταβολή των ασφαλίστρων διαρκεί μόνο τρία έτη ανά πενταετία.
Η δυναμική παρουσία της **ALPHA ΤΡΑΠΕΖΗΣ ΠΙΣΤΕΩΣ** στην αγορά κατοικίας, η φερεγγυότητα και η αξιοπιστία της **GENERALI LIFE** στον τομέα των ασφαλίσεων Ζωής, καθώς και τα σύγχρονα χαρακτηριστικά του νέου προϊόντος εγγυώνται στους πελάτες της Τραπέζης **τον καλύτερο συνδυασμό δανείου κατοικίας με ταυτόχρονη εξασφάλισή τους.**

Universal Life

25 χρόνια

παρουσίας

προσφοράς

και δημιουργίας

25

Universal Life

19η ΕΤΗΣΙΑ ΓΕΝΙΚΗ ΣΥΝΕΛΕΥΣΗ ΤΟΥ ΣΥΝΔΕΣΜΟΥ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΩΝ ΕΤΑΙΡΙΩΝ ΚΥΠΡΟΥ



Πραγματοποιήθηκε την Παρασκευή, 5 Ιουλίου 1996 στη Λευκωσία η 19η ετήσια γενική συνέλευση των μελών του Συνδέσμου Ασφαλιστικών Εταιριών Κύπρου.

Το τελετουργικό μέρος της συνέλευσης τίμησαν με την παρουσία τους ο υπουργός Οικονομικών Χριστόδουλος Χριστοδούλου, ο γενικός διευθυντής του υπουργείου Οικονομικών και έφορος ασφαλειών, η βοηθός έφορος ασφαλειών, ο πρόεδρος και ο γενικός γραμματέας του Κ.Ε.Β.Ε., ο γενικός διευθυντής της Ο.Ε.Β., εκπρόσωποι του υπουργείου Οικονομικών, εκπρόσωποι επαγγελματικών σωμάτων και οργανισμών και άλλοι εκλεκτοί προσκεκλημμένοι.

Ο υπουργός Οικονομικών Χρ. Χριστοδούλου, σε χαιρετισμό που απηύθηνε κατά τη διάρκεια της συνέλευσης, αναφέρθηκε στο πολύ σημαντικό ρόλο που διαδραματίζουν σήμερα οι ασφαλιστικές εταιρίες στην ανάπτυξη και σταθερότητα της κυπριακής οικονομίας καθώς και στο γεγονός ότι οι ασφαλιστικές εταιρίες, μέσω κυρίως των ασφαλειών Ζωής, συμβάλλουν αξιόλογα στην αύξηση των αποταμιεύσεων και κατ' επέκταση των επενδύσεων.

Οι συντελούμενες διεθνώς εξελίξεις ανέφερε ο υπουργός, στον ευρύτερο χρηματοοικονομικό τομέα και η προοπτική ένταξής μας στην Ευρωπαϊκή Ένωση συνιστούν σοβαρή πρόκληση και δημιουργική πρόσκληση για περαιτέρω βελτίωση των προσφερόμενων υπηρεσιών, για περαιτέρω ανέλιξη και μεγαλύτερη πρόοδο.

Ο υπουργός εξέφρασε την αισιόδοξη προσδοκία του ότι ο ασφαλιστικός τομέας, ο οποίος υποδομήθηκε και λειτούργησε ως τώρα επιτυχημένα μέσα σε συνθήκες έντονου ανταγωνισμού, θα ανταποκριθεί με ετοιμότητα, δυναμισμό και επάρκεια και στον ακόμα πιο έντονο και οξύ ανταγωνισμό που εύλογα αναμένεται να συναντήσει η Κύπρος ως πλήρες μέλος της Ευρωπαϊκής Ένωσης. Η κυβέρνηση, μέσα στα πλαίσια των προσπαθειών της για εναρμόνιση με το ευρωπαϊκό κεκτημένο, προγραμματίζει, ανέφερε ο υπουργός, να εισάγει θεσμούς οι οποίοι θα καταστήσουν το χρηματοοικονομικό τομέα πιο ευέλικτο και το όλο επιχειρηματικό περιβάλλον πιο ανταγωνιστικό.

Αναφερόμενος στα μέτρα που θα πρέπει να ληφθούν πριν από την έναρξη των ενταξιακών διαπραγματεύσεων ο υπουργός τόνισε ότι η συνεργασία του ασφαλιστικού τομέα είναι απαραίτητη στη διαμόρφωση της κατάλληλης στρατηγικής ώστε να ελαχιστοποιηθεί το κόστος της εναρμόνισης.

Από την πλευρά του κράτους ο υπουργός επεσήμανε ότι θα πρέπει, χωρίς καθυστέρηση, να ανασυγκροτηθούν και να ενδυναμωθούν οι υφιστάμενες μέθοδοι άσκησης εποπτείας. Προς το σκοπό αυτό έδωσε διαβεβαιώσεις ότι θα προχωρήσει με αποφασιστικότητα στην αναβάθμιση και περαιτέρω ενδυνάμωση της υπηρεσίας ελέγχου ασφαλιστικών εταιριών, με στόχο να τεθεί στο προσεχές μέλλον ολοκληρωμένη πρόταση ενώπιον της Βουλής των αντιπροσώπων.

Τελειώνοντας ο υπουργός συνεχάρη για ακόμα μια φορά τις ασφαλιστικές εταιρίες για το πολυσήμαντο, όπως το χαρακτήρισε, έργο που επιτελούν και για τα αξιόλογα επιτεύγματά τους και ανέφερε ότι η πολιτική της κυβέρνησης ήταν και θα παραμείνει σταθερά προσηλωμένη στην έμπρακτη συνεργασία και στήριξη του ευρύ ασφαλιστικού τομέα.

Στην ομιλία της η πρόεδρος του Συνδέσμου Ασφαλιστικών Εταιριών Κύπρου Στέφη Δράκου σκιαγράφησε τις πιο σημαντικές εξελίξεις που σημειώθηκαν κατά τη χρονιά που πέρασε καθώς και τα διάφορα προβλήματα που αντιμετωπίζει ο τομέας.

Οι ανακατατάξεις που έγιναν στον κόσμο των ασφαλιστικών εταιριών, ανέφερε η κ. Δράκου, ήταν το κύριο χαρακτηριστικό της χρονιάς αυτής. Συγχωνεύσεις μεταξύ εταιριών αλλά και αγορές εταιριών από άλλες, κατέληξαν εξελικτικά στη διαμόρφωση σημαντικών μονάδων σε σχέση με τα κυπριακά δεδομένα και μεγέθη. Ο στόχος της σύμπτυξης σε μονάδες τέτοιου μεγέθους που να μπορούν να αντιμετωπίζουν τον ανταγωνισμό μέσα από τους κανόνες της ελεύθερης αγοράς, αποτελεί την απαρχή μιας νέας πορείας εκλογίκευσης, παρόμοιας με εκείνη που ώθησε στις συγχωνεύσεις εταιριών στην Ευρώπη.

Οι εξελίξεις αυτές, σύμφωνα με την πρόεδρο του Συνδέσμου, δίνουν πια σαφή τα μηνύματα ότι ο κυπριακός ασφαλιστικός κόσμος προετοιμάζεται για τον 21ο αιώνα και για την αναμενόμενη ένταξη της Κύπρου στην Ευρωπαϊκή Ένωση.

Στα επιμέρους θέματα που αναφέρθηκαν από την κ. Δράκου, τονίστηκε για ακόμα μια φορά η ανάγκη τροποποίησης των σχετικών νομοθετικών διατάξεων, έτσι που οι ασφαλιστικές εταιρίες που διαθέτουν την ειδική γνώση και κατάρτιση αλλά και το μηχανισμό να μπορούν να προσφέρουν σχέδια για παροχή σύνταξης και να διαχειρίζονται ταμεία προνοίας, με τα ίδια φορολογικά οφέλη που απολαμβάνουν άλλα τέτοια ταμεία.

Σε σχέση με τις φορολογικές τροποποιήσεις που ενέκρινε η προηγούμενη Βουλή λίγο



πριν από τη λήξη της θητείας της, ορισμένες από τις οποίες δημιούργησαν αβεβαιότητα ανάμεσα στο κοινό, η κ. Δράκου εξέφρασε την ικανοποίησή του ασφαλιστικού κόσμου για το γεγονός ότι το υπουργείο Οικονομικών έχει πρόσφατα προβεί σε ανακοίνωση με την οποία διευκρινίζεται πλήρως ότι το ύψος της φοροαπαλλαγής σε σχέση με τα ασφάλιστρα Ζωής δεν έχει μειωθεί και παραμένει τόσο για τα υφιστάμενα όσο και για νέα συμβόλαια στο 40%.

Μεγάλη απογοήτευση επικρατεί ανάμεσα στην ασφαλιστική αγορά για το γεγονός ότι το θέμα της παραγραφής αγωγίμων δικαιωμάτων δεν έχει μέχρι στιγμής διευθετηθεί, παρόλες τις προσπάθειες του Συνδέσμου. Η εκκρεμότητα που υπάρχει εδώ και 30 χρόνια από την αναστολή της παραγραφής αναγκάζει τις ασφαλιστικές εταιρίες να διατηρούν στοιχεία και αρχεία για δυστυχήματα που χρονολογούνται, γίνεται δε πολύ συχνά αφορμή εκμετάλλευσης από ενάγοντες που βασίζονται στην εξασθένηση της μαρτυρίας από το χρόνο, για να ενισχύσουν την κατά τα άλλα αδύνατη απαίτησή τους.

Σοβαρά προβλήματα δημιουργούνται στον ασφαλιστικό τομέα από την προώθηση της εναρμόνισης της κυπριακής νομοθεσίας με την αντίστοιχη της Ευρωπαϊκής Ένωσης πάνω σε επιλεκτική βάση και για ορισμένα μόνο θέματα.

Η εναρμόνιση με το κοινοτικό κεκτημένο, τόνισε η κ. Δράκου, θα πρέπει να σχεδιαστεί σφαιρικά, αφού η περιστασιακή και τμηματική προσέγγιση δημιουργεί κενά με σίγουρα αρνητικά αποτελέσματα.

Ως απαράδεκτο θεωρεί ο Σύνδεσμος το ποσοστό αύξησης που έχει πρόσφατα εγκριθεί με την τροποποίηση του περί Δήμων νόμου, σ' ό,τι αφορά τα ανώτατα ποσά φορολογίας των ασφαλιστικών εταιριών. Ο Σύνδεσμος έχει ήδη διαβιβάσει προς την Ένωση Δήμων Κύπρου τη διαμαρτυρία του για το θέμα αυτό καθώς και για το γεγονός ότι η νομοθεσία δεν καθορίζει κάποιο ορθολογιστικό μηχανισμό υπολογισμού του πληρωτέου φόρου με γνώμονα την οικονομική ευρωστία και δραστηριότητα της κάθε ασφαλιστικής εταιρίας ξεχωριστά, αλλά αναφέρεται αδιάκριτα σ' όλες τις ασφαλιστικές εταιρίες.

Τελειώνοντας η πρόεδρος αναφέρθηκε στην παραγωγή των ολικών ασφαλίστρων για το 1995, που υπολογίζεται ότι έχουν ανέλθει στα $146,7 περίπου εκατομμύρια και που αποτελούν το 3,8% του Ακαθάριστου Εγχώριου Προϊόντος. Οι αριθμοί αυτοί, ανέφερε η κ. Δράκου, αναμφίβολα μαρτυρούν ότι η ωφελιμότητα της ασφάλισης έχει γίνει πλέον συνείδηση στον Κύπριο καταναλωτή.

Η ασφαλιστική αγορά αποτελεί έναν από τους πλέον δυναμικούς τομείς της κυπριακής οικονομίας και η συμβολή της στην οικονομική και κοινωνική ανάπτυξη του τόπου είναι αδιαμφισβήτητα σημαντική.

ΝΕΟ ΔΙΟΙΚΗΤΙΚΟ ΣΥΜΒΟΥΛΙΟ ΤΟΥ ΣΥΝΔΕΣΜΟΥ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΩΝ ΕΤΑΙΡΙΩΝ ΚΥΠΡΟΥ

Κατά τη διάρκεια της **19ης ετήσιας γενικής συνέλευσης των μελών του Συνδέσμου Ασφαλιστικών Εταιριών Κύπρου,** που πραγματοποιήθηκε στις 5 Ιουλίου 1996, έγιναν αρχαιρεσίες για την ανάδειξη του νέου Διοικητικού Συμβουλίου του Συνδέσμου. Εξελέγησαν οι εξής:

Πρόεδρος: Κωνσταντίνος Δεκατρής
Αναπληρωτής Πρόεδρος: Αντρέας Αλωνευτής
Αντιπρόεδρος: Φίλιος Ζαχαριάδης
Μέλη: Γεώργιος Γεωργαλλίδης, Ανδρέας Γεωργίου, Ζένιος Δημητρίου, Ανδρέας Κρητιώτης, Γιαννούλης Σολομωνίδης, Βάσος Στυλιανίδης.

ΒΡΑΒΕΥΟΝΤΑΙ ΟΙ ΠΡΩΤΟΙ ΤΗΣ CYPRIALIFE



Η Cyprialife στην προσπάθεια για συνεχή ανάπτυξη του ανθρώπινου δυναμικού της πραγματοποίησε πρόσφατα στο ξενοδοχείο Forum Intercontinetal στη Λευκωσία παγκύπρια εκπαιδευτική συνάντηση. Πήραν μέρος πάνω από 150 στελέχη του δυναμικού πωλήσεων και του διοικητικού προσωπικού της εταιρίας.

Τα θέματα που αναπτύχθηκαν στη συνάντηση είχαν ως βάση την εισαγωγή στην ανάπτυξη ηγετικών δεξιοτήτων για την επίτευξη προκαθορισμένων στόχων ποιοτικής και ποσοτικής παραγωγής. Η εκπαιδευτική ύλη εστιάστηκε σε θέματα που αφορούσαν την ολική ποιότητα στην ανάπτυξη ηγετικών δεξιοτήτων, την επικοινωνία, τη σωστή αξιοποίηση χρόνου και διαδικασίες αυτοβελτίωσης. Η παρακολούθηση έγινε σε μικρές ομάδες και τα θέματα ανέπτυξαν οι ειδικοί εξωτερικοί σύμβουλοι, T. Ashdjian, Δ. Κουρτέλλας, Θ. Χατζηγιάννης, Χ. Στασής και Π. Δάμσας.

Μέσα σε ατμόσφαιρα ενθουσιασμού, ικανοποίησης και σιγουριάς για την επιτυχία έκλεισε η εκδήλωση με τις βραβεύσεις των κορυφαίων χρηματοοικονομικών συμβούλων. Στην εκδήλωση, που σηματοδοτεί ένα δυναμικό ξεκίνημα για ανοδική πορεία βραβεύτηκαν συνολικά 20 χρηματοοικονομικοί σύμβουλοι και διευθυντές ομάδων. Τα κριτήρια διάκρισης περιλαμβάνουν την ψηλή παραγωγικότητα και ποιοτική εργασία. Ο διευθυντής marketing και πωλήσεων της εταιρίας Λάμπρος Α. Χριστοφή συνεχάρη τους βραβευθέντες για τη συνεχή προσπάθειά τους στην αύξηση της παραγωγικότητας και για τη θεαματική ανοδική τους πορεία, ενώ ταυτόχρονα τόνισε την ανάγκη για συνέχιση του έργου τους για ψηλότερες διακρίσεις, υλοποιώντας τους φιλόδοξους στόχους που έχουν τεθεί. Συνολικά βραβεύτηκαν 20 κορυφαίοι χρηματοοικονομικοί σύμβουλοι και διευθυντές ομάδων.

Στη φωτογραφία οι βραβευθέντες της Cyprialife μαζί με στελέχη της διοίκησης.

H Universal Life



σταθερά στην πρώτη θέση

Πραγματοποιήθηκε την Παρασκευή 14 Ιουνίου 1996 στα κεντρικά γραφεία της Universal Life, η 26η ετήσια γενική συνέλευση των μετόχων της εταιρίας, την οποία τίμησαν με την παρουσία τους παράγοντες της κυβέρνησης, του ασφαλιστικού και οικονομικού κλάδου.

Στην ομιλία του ο πρόεδρος του διοικητικού συμβουλίου της εταιρίας Ιωάννης Κλ. Χριστοφίδης, ανέφερε ότι η Universal Life ξεπερνώντας κάθε προσδοκία, πέτυχε σημαντικά ψηλότερους ρυθμούς ανάπτυξης από το σύνολο της ασφαλιστικής βιομηχανίας, βελτιώνοντας το ποσοστό αγοράς που κατέχει. Μέσα στο χρόνο που πέρασε η Universal Life πραγματοποίησε ασφάλιστρα ζωής ύψους £22,1 εκατ., ξεπερνώντας τους στόχους της και σημειώνοντας αύξηση 21,3%, από τον προηγούμενο χρόνο. Σύμφωνα με τα προκαταρκτικά στοιχεία, η αντίστοιχη αύξηση στο σύνολο του κλάδου ζωής ανήλθε μόλις 14,3% και σαν αποτέλεσμα το μερίδιο αγοράς που κατέχει η εταιρία αυξήθηκε από 28% που ήταν το 1994 σε 29,7% ποσοστό που τη διατηρεί σταθερά στην πρώτη θέση της αγοράς. Εξίσου αξιόλογη ανάπτυξη παρουσίασε ο κλάδος ατυχημάτων και υγείας, τα ασφάλιστρα του οποίου ξεπέρασαν τα £1,5 εκατ. και ήταν κατά 15,4% ψηλότερα από το 1994, τα δε ασφαλιστικά αποθεματικά έφθασαν τα £94,8% εκατ., ποσοστό 25,7% ψηλότερο από τον προηγούμενο χρόνο.

Παράλληλα με τη σημαντική αύξηση στον κύκλο εργασιών, ανέφερε ο κ. Χριστοφίδης, τα οικονομικά αποτελέσματα της Universal Life ήταν ιδιαίτερα ικανοποιητικά. Τα συνολικά κέρδη του συγκροτήματος πριν από την καταβολή της φορολογίας ανήλθαν σε £1,5 εκατ. και ήταν 33,5% ψηλότερα από το 1994. Παράλληλα, μέσα στο 1995 η εταιρία παραχώρησε δωρεάν στους μετόχους της μια μετοχή για κάθε δύο που κατείχαν, αυξάνοντας έτσι το καταβληθέν μετοχικό κεφάλαιο από £2 210 000 σε £3 315 000.

Με βάση τα πιο πάνω αποτελέσματα και λαμβάνοντας υπόψη το 28% προμέρισμα που έχει ήδη καταβληθεί, η γενική συνέλευση ενέκρινε την καταβολή τελικού μερίσματος ύψους 12% ανεβάζοντας το συνολικό μέρισμα για το 1995 σε 40% ήτοι 20,0 σεντ ανά μετοχή.

Αναφορικά με τις επενδυτικές δραστηριότητες της εταιρίας, το 1995 υπήρξε μια χρονιά εξαιρετικών αποδόσεων τόσο για το αποθεματικό επανεκτίμησης για λογαριασμό των μετόχων όσο και για τα δύο εσωτερικά ταμεία για λογαριασμό των ασφαλισμένων. Οι ετήσιες αποδόσεις των δύο επενδυτικών ταμείων της εταιρίας, του Universal Growth Fund και του Universal Property Fund ανήλθαν σε 16,3% και 18,9% αντίστοιχα.

Σχετικά με τις εργασίες της θυγατρικής εταιρίας στην Ελλάδα, ο κ. Χριστοφίδης ανέφερε ότι το 1995 υπήρξε μια δύσκολη χρονιά, η συνεχιζόμενη όμως βελτίωση της ελληνικής οικονομίας και η επικείμενη εναρμόνιση της εκεί ασφαλιστικής νομοθεσίας με την τρίτη οδηγία της Ευρωπαϊκής Ένωσης θα αλλάξουν ριζικά το σκηνικό και θα επιτρέψουν την εισαγωγή νέων προϊόντων στα οποία η Universal Life διαθέτει σημαντική πείρα και τεχνογνωσία. Κατ' επέκταση, είπε, διατηρούμε με συγκρατημένη αισιοδοξία την ελπίδα ότι σύντομα η Universal Life (Hellas) θα καταστεί κερδοφόρα.

Στη συνέχεια αναφέρθηκε σε θέματα που απασχολούν τον ασφαλιστικό τομέα, όπως το θέμα της τροποποίησης της νομοθεσίας και το επίμαχο θέμα των συνταξιοδοτικών σχεδίων για τα οποία δεν έχουν ακόμα τροχιοδρομηθεί οι απαιτούμενες τροποποιήσεις στη σχετική νομοθεσία που να παρέχουν τη δυνατότητα στις ασφαλιστικές εταιρίες να προσφέρουν συνταξιοδοτικά σχέδια.

Όπως ήδη ανακοινώθηκε, συνέχισε ο πρόεδρος του διοικητικού συμβουλίου, για να αντιμετωπισθούν καλύτερα οι προκλήσεις που θα επιφέρει η εναρμόνιση με την Ευρωπαϊκή Ενωση και για να διασφαλιστεί η μελλοντική πορεία της Universal Life, το διοικητικό συμβούλιο αποφάσισε την επέκταση των εργασιών της εταιρίας στον ευρύτερο χρηματοοικονομικό τομέα. Μια βαρυσήμαντη απόφαση που σίγουρα θα αποτελέσει σταθμό στην εξελικτική πορεία της εταιρίας.

Ήδουν έχουν γίνει τα πρώτα βήματα προς την κατεύθυνση αυτή με την απόκτηση του 30% των μετοχών της εταιρίας Yialousa Savings Bank, η οποία είναι εισηγμένη στο Χρηματιστήριο Αξιών Κύπρου και είναι εξουσιοδοτημένο τραπεζικό ίδρυμα.

Τελειώνοντας ο κ. Χριστοφίδης ανέφερε ότι οι προοπτικές της Universal Life για το 1996, σύμφωνα πάντα με τις μέχρι σήμερα ενδείξεις, διαγράφονται αρκετά ικανοποιητικές, εκφράζοντας ταυτόχρονα την πεποίθηση ότι η Universal Life θα διατηρήσει το ψηλό επίπεδο της αγοράς που κατέχει σήμερα.

Ψηλοί οι ρυθμοί ανάπτυξης του ομίλου Universal Life

Τα αποτελέσματα της Universal Life για το 1995 και τις προοπτικές του νέου χρόνου ανέλυσε ο διευθύνων σύμβουλος της Universal Life Ανδρέας Γεωργίου, σε πρόσφατη συνάντησή του με τους χρηματιστές και τους εκπρόσωπους του οικονομικού Τύπου.

Ψηλοί ρυθμοί ανάπτυξης χαρακτήριζαν το 1995 τον όμιλο Universal Life.

Ειδικότερα, ο κύκλος εργασιών της εταιρίας σε πραγματοποιηθέντα ασφάλιστρα ζωής το 1995, ξεπέρασε κάθε προσδοκία σημειώνοντας αύξηση 21,3% φτάνοντας τα 11,2 δισεκατομμύρια δρχ., ενώ τα συνολικά έσοδα από επενδύσεις έφταναν τα 16,5 δισεκατομμύρια δρχ. Σύμφωνα με τα προκαταρκτικά στοιχεία, ακόμα μεγαλύτερη ήταν η αύξηση της Universal Life στα ασφαλιστικά αποθεματικά για μακροπρόθεσμες εργασίες που έφτασαν τα 48,4 δισεκατομμύρια δρχ., ποσοστό 25,7% ψηλότερο από τον προηγούμενο χρόνο. Αναφερόμενος στην πορεία του ομίλου το 1995, αλλά και στις προοπτικές του 1996, ο κ. Γεωργίου ανέφερε ότι η επέκταση της Universal Life στον ευρύτερο χρηματοοικονομικό τομέα ήδη υλοποιείται με την απόκτηση του 30% των μετοχών της εταιρίας Yialousa Savings Bank η οποία είναι εισηγμένη στο Χρηματιστήριο Αξιών Κύπρου και είναι εξουσιοδοτημένο τραπεζικό ίδρυμα.

Επίσης ο διευθύνων σύμβουλος της Universal Life τόνισε ότι οι προοπτικές της εταιρίας για το 1996 διαγράφονται ικανοποιητικές και εξέφρασε την άποψη ότι η Universal Life θα διατηρήσει το ψηλό μερίδιο της ασφαλιστικής αγοράς που κατέχει.

Τέλος, όσον αφορά τις εργασίες της Universal Life στην Ελλάδα, ο κ. Γεωργίου ανέφερε ότι η βελτίωση της κατάστασης της ελληνικής οικονομίας θα επιφέρει ανάλογα αποτελέσματα στην εκεί ασφαλιστική αγορά αν και τα ασφαλιστικά προγράμματα Ζωής και Υγείας θα αναπτυχθούν με συγκρατημένους ρυθμούς λόγω της πολιτικής για συγκράτηση του διαθέσιμου εισοδήματος. Επίσης, η επικείμενη εναρμόνιση της ελληνικής νομοθεσίας με την τρίτη οδηγία της Ευρωπαϊκής Ένωσης θα δημιουργήσει το κατάλληλο εκείνο περιβάλλον για δημιουργία νέων, ευέλικτων προϊόντων στα οποία η Universal Life διαθέτει σημαντική πείρα και τεχνογνωσία. Σαν αποτέλεσμα, η εταιρία θα μπορεί τώρα να προσβλέπει σε καλύτερα αποτελέσματα από την εκεί εξαρτημένη εταιρία.

Δυναμική η παρουσία της Universal Life στο 6ο Πανελλήνιο Ασφαλιστικό Συνέδριο



Πραγματοποιήθηκε από τις 10 - 12 Ιουνίου 1996, στο ξενοδοχείο RODOS PALACE στη Ρόδο, το 6ο Πανελλήνιο Ασφαλιστικό Συνέδριο που είχε σαν κύριο θέμα την ενιαία αγορά και την απελευθέρωση της ελληνικής ασφαλιστικής αγοράς. Στο συνέδριο συμμετείχαν στελέχη ασφαλιστικών εταιριών όπου είχαν την ευκαιρία να συζητήσουν διάφορα ασφαλιστικά θέματα και ν' ακούσουν διαπρεπείς ομιλητές. Η Universal Life συμμετείχε με τη μεγαλύτερη ομάδα στελεχών από τη Universal Life Κύπρου και Ελλάδας, που βλέπουμε στη φωτογραφία. Από αριστερά ο Δημήτρης Μαλούχος - διοικητικός διευθυντής (Ελλάς), Πέτρος Γαλίδης - διευθυντής πωλήσεων και Μάρκετινγκ, Γιάννης Κρέστας - διευθυντής πωλήσεων (Ελλάς), Δημήτρης Πεχλιβάνης - Acting Operations Manager, Σάββας Χριστοφόρου και Ηλίας Πετρίδης - Agency Development Managers, Δημήτρης Καλλέργης - διευθυντής υπηρεσιών Μάρκετινγκ και Χριστάκης Μακρής - Agency Manager.

METROPOLITAN INSURANCE



Η Μαρία Ελευθεριάδου από την Αγλαντζιά ήταν η τυχερή της κλήρωσης του διαγωνισμού «Οδός Μετροπόλιταν». Ο διαγωνισμός οργανώθηκε από την ασφαλιστική Μετροπόλιταν με σκοπό την ενδυνάμωση της γιορτής χαράς που πραγματοποιήθηκε από τον Ανθρωπιστικό Όμιλο Μετροπόλιταν και τα έσοδα της οποίας διατέθηκαν υπέρ του Παγκύπριου Συνδέσμου Καρκινοπαθών και Φίλων. Η Μαρία κέρδισε ένα αεροπορικό εισιτήριο στην Αθήνα, με διανυχτέρευση σε πολυτελές ξενοδοχείο για 3 βράδια. Στη φωτογραφία η Μαρία Ελευθεριάδου παραλαμβάνει το δώρο της από τον Παύλο Δεκατρή, εκτελεστικό σύμβουλο της εταιρίας.

ΕΚΠΑΙΔΕΥΤΙΚΑ ΣΕΜΙΝΑΡΙΑ ΓΙΑ ΤΟ ΠΡΟΣΩΠΙΚΟ ΤΗΣ UNIVERSAL LIFE



Η Universal Life, μέσα στα πλαίσια της συνεχούς εκπαίδευσης και επιμόρφωσης του προσωπικού της και δίνοντας πάντοτε ιδιαίτερη σημασία στην εξυπηρέτηση του πελάτη της, φιλοξένησε στο Εκπαιδευτικό της Κέντρο, τον Λούη Νεοφύτου, διευθύνοντα σύμβουλο της εταιρίας MANEXCEL LTD, ο οποίος κάλυψε σε δυο διήμερα σεμινάρια το θέμα: «SERVICE EXCELLENCE».

Τα σεμινάρια παρακολούθησαν μέλη του Προσωπικού της Universal Life, που βλέπουμε στη φωτογραφία.

ΠΑΝΤΡΑΠΕΖΙΚΟΙ ΑΓΩΝΕΣ ΣΚΟΠΟΒΟΛΗΣ EUROLIFE '96 ΝΙΚΗΤΡΙΑ ΟΜΑΔΑ - Η ΤΡΑΠΕΖΑ ΚΥΠΡΟΥ



Πραγματοποιήθηκαν πρόσφατα οι παγκύπριοι παντραπεζικοί αγώνες σπορ. Τους αγώνες διοργάνωσε και αθλοθέτησε για τέταρτη συνεχή χρονιά, η ασφαλιστική εταιρία Eurolife, μέσα στα πλαίσια της κοινωνικής και αθλητικής της προσφοράς. Στους αγώνες έλαβαν μέρος περίπου 75 σκοπευτές από όλες τις εμπορικές τράπεζες και την Συνεργατική Τράπεζα οι οποίοι αγωνίστηκαν σε σύνολο 60 δίσκων για ατομική και ομαδική κατάταξη. Τα έπαθλα στους νικητές απένειμε ο Ανδρέας Κρητιώτης, γενικός διευθυντής της Eurolife. Πέρα από τα βαρύτιμα έπαθλα προς τους νικητές, η Eurolife προσφέρει την ευκαιρία σε 3 άτομα καλύπτοντας τα έξοδά τους, να πάρουν μέρος σε κυνηγετική εκδρομή που θα γίνει στα μέσα Νοεμβρίου στην Τσεχία. Τιμήθηκε επίσης και ο πρώην διευθυντής της Eurolife, Λάμπρος Προδρόμου για την προσφορά και την συμπαράστασή του στον θεσμό των σκοπευτικών αγώνων Eurolife. Αναλυτικά τα αποτελέσματα ήταν ως εξής:

Ομαδική Κατάταξη
1. Τράπεζα Κύπρου - Λεμεσός 174/240
2. Τράπεζα Κύπρου - Λευκωσία (Α) 173/240
3. Τράπεζα Κύπρου - Λευκωσία (Β) 171/240

Ατομική Κατάταξη
1. Μιχάλης Σιακαλλής (Τράπεζα Κύπρου) 54/60
2. Νεοκλής Ιωνά (Λαϊκή Τράπεζα) 48/60
3. Βαρνάβας Λουκά (Τράπεζα Κύπρου) 48/60
4. Πανίκος Εύζωνας (Λαϊκή Τράπεζα) 47/60
5. Άκης Παπαχριστοδούλου (Οργανισμός Χρηματοδότησης Στέγης) 47/60
6. Άρης Αριστείδου (Beogradska Banka) 46/60

EuroLife

ΤΟ ΔΙΟΙΚΗΤΙΚΟ ΣΥΜΒΟΥΛΙΟ ΤΗΣ CYPRIALIFE ΙΚΑΝΟΠΟΙΗΜΕΝΟ ΑΠΟ ΤΗ ΜΕΧΡΙ ΤΩΡΑ ΠΟΡΕΙΑ



Υπό την προεδρία του προέδρου - διοικητή του συγκροτήματος της Λαϊκής Τράπεζας Κίκη Ν. Λαζαρίδη συνήλθε πρόσφατα το διοικητικό συμβούλιο της CYPRIALIFE, εξηρτημένης εταιρίας του συγκροτήματος στον κλάδο ασφαλειών Ζωής. (Στιγμιότυπο στη φωτογραφία). Στη συνεδρία έγινε ανασκόπηση της μέχρι σήμερα πορείας της εταιρίας και συζητήθηκαν μεταξύ άλλων, τα νέα προϊόντα που η CYPRIALIFE θα εισαγάγει σύντομα στην κυπριακή αγορά. Το συμβούλιο εξέφρασε ικανοποίηση για τους ταχείς ρυθμούς ανάπτυξης της εταιρίας και τη βεβαιότητα ότι η CYPRIALIFE θα καταστεί κορυφαία ασφαλιστική εταιρία του τόπου. Το διοικητικό συμβούλιο της CYPRIALIFE αποτελούν οι: Κίκης Ν. Λαζαρίδης (πρόεδρος), Νίκος Χατζηνικολάου, Ανδρέας Π. Αλωνευτής, Μάριος Λανίτης, Πηνελόπη Αθηνοδώρου, Μάριος Καλλής, Τάκης Φέκκος, Ντίνος Μιτσίδης και Μιχαήλ Σπανός.



ΑΝΔΡΕΑΣ Κ. ΚΡΗΤΙΩΤΗΣ

Από την 1η Ιουνίου 1996, ανέλαβε στη Eurolife καθήκοντα γενικού διευθυντή ο Δρ. Ανδρέας Κ. Κρητιώτης, σε διαδοχή του κ. Λάμπρου Προδρόμου που αφυπηρέτησε κανονικά την 30η Ιουνίου 1996.

Ο Ανδρέας Κρητιώτης γεννήθηκε και μεγάλωσε στη Λευκωσία. Φοίτησε στο Γυμνάσιο Κύκκου αρρένων, αποφοιτώντας ως πρώτος αριστούχος του κλάδου Θετικών Επιστημών το 1976. Μετά τη στρατιωτική του υπηρεσία παρακολούθησε σπουδές στον κλάδο της Χημικής Μηχανικής στο Imperial College of Science & Technology του Πανεπιστημίου του Λονδίνου, παίρνοντας το πτυχίο Bachelor of Science (B. Sc.) με ανώτατη διάκριση και τον τίτλο A.C.G.I. Στη συνέχεια παρακολούθησε μεταπτυχιακές σπουδές στις Η.Π.Α. όπου πήρε τα πτυχία Master of Science (S.M.) και Doctor of Philosophy (Ph.D.) από το Massachusetts Insitute of Technolofy. Παράλληλα με τη διδακτορική του εργασία παρακολούθησε στο M.I.T. πρόγραμμα συμπληρωματικής ειδίκευσης στην Πληροφορική και μαθήματα χρηματοοικονομικής διαχείρισης. Άρχισε την επαγγελματική του σταδιοδρομία ως χημικός μηχανικός στη Γερμανία το 1986. Εργάσθηκε στον τομέα έρευνας και ανάπτυξης της εταιρίας Bayer AG, με βάση τα κεντρικά γραφεία της εταιρίας στην πόλη Leverkusen. Γρήγορα διακρίθηκε και σε εξαιρετικά σύντομο χρόνο προήχθηκε σε διευθυντή ομάδας, καταφέρνοντας να γίνει ένας από τους πιο νεαρούς διευθυντές στο ιστορικό της εταιρίας. Από τη θέση αυτή ήταν υπεύθυνος για την παροχή, από μια ομάδα ψηλά καταρτισμένων ειδικών και τεχνικών, συμβουλευτικών υπηρεσιών στους διάφορους τομείς παραγωγής της Bayer, τόσο στην Ευρώπη όσο και σε θυγατρικές εταιρίες σε άλλες χώρες του κόσμου. Ταυτόχρονα παρακολούθησε μεγάλη σειρά εκπαιδευτικών προγραμμάτων σε θέματα διοίκησης, οργάνωσης, οικονομικής διαχείρισης, διεύθυνσης προσωπικού κ.λπ. Οι αλλαγές αυτές στα καθήκοντά του ήταν καθοριστικές για τη μετέπειτά του σταδιοδρομία, αφού σηματοδότησαν την οριστική μετακίνησή του από το χώρο της τεχνικής εξειδίκευσης σ' εκείνο της διοίκησης. Με την άφιξη του πρώτου του παιδιού πήρε την απόφαση για μόνιμη εγκατάσταση στην Κύπρο, όπου και επέστρεψε το τέλος του 1991 για να προσληφθεί από την Κυπριακή Τράπεζα Αναπτύξεως ως σύμβουλος επιχειρήσεων. Εργάσθηκε σε μελέτες στρατηγικής οργάνωσης και χρηματοοικονομικής βιωσιμότητας, τόσο για τον ιδιωτικό, όσο και για το δημόσιο και ημικρατικό τομέα, περνώντας παράλληλα από τους βαθμούς του ανώτερου συμβούλου και διευθυντή. Αποχώρησε από την Τράπεζα Αναπτύξεως την 1η Ιουνίου 1996 για να αναλάβει τη γενική διεύθυνση της Eurolife. Είναι νυμφευμένος από το 1982 με τη Λένα, το γένος Κιαγιά κι έχει μια κόρη, την Εύη.

ΣΥΝΑΝΤΗΣΗ ΔΙΕΥΘΥΝΤΩΝ ΤΗΣ Eurolife



Μέσα στα πλαίσια της καλύτερης επικοινωνίας της Eurolife με τους διευθυντές παραγωγής της εταιρίας, πραγματοποιήθηκε την Παρασκευή 14 Ιουνίου 1996 συνάντηση στο ξενοδοχείο «Forum Intercontinental», όπου συζητήθηκαν διάφορα θέματα κοινού ενδιαφέροντος.

ΠΡΑΓΜΑΤΟΠΟΙΗΘΗΚΕ ΤΟ Β΄ ΣΥΝΕΔΡΙΟ ΤΗΣ ΑΣΠΙΣ ΠΡΟΝΟΙΑ ΚΥΠΡΟΥ



Το Β΄ συνέδριο επιλέκτων ασφαλιστών της ΑΣΠΙΣ ΠΡΟΝΟΙΑ Κύπρου πραγματοποιήθηκε το Σάββατο 22 Ιουνίου στο ξενοδοχείο HILTON της Λευκωσίας. Το παρακολούθησαν οι κορυφαίοι ασφαλιστές και agency managers της εταιρίας στην Κύπρο καθώς και εκπρόσωποι του διοικητικού προσωπικού. Από πλευράς διοικήσεως της εταιρίας παρέστησαν ο πρόεδρος και διευθύνων σύμβουλος της ΑΣΠΙΣ ΠΡΟΝΟΙΑ Παύλος Ψωμιάδης, ο διευθυντής πωλήσεων Αιγαίου - Κρήτης Κωστής Λουλουδάκης, ο γενικός διευθυντής αναλογιστικής Θ. Αναγνωστόπουλος και ο διευθυντής διεθνών δραστηριοτήτων Κων. Χολέβας. Το συνέδριο τίμησαν με την παρουσία τους βουλευτές εκπρόσωποι των κομμάτων της κυπριακής Βουλής καθώς και η βοηθός έφορος ασφαλίσεων Χρυστάλλα Γιωρκάτζη.

Στην εισαγωγική του ομιλία ο γενικός διευθυντής της ΑΣΠΙΣ ΠΡΟΝΟΙΑ Κύπρου Χρ. Ελευθερίου ανέφερε ότι το 1995 το υποκατάστημα κατόρθωσε να αυξήσει κατά 30% τα εισπραχθέντα ασφάλιστρα σε σχέση με το 1994 και τα κέρδη του κατά 97% συγκριτικά με το 1994. Συγκεκριμένα η παραγωγή ασφαλίστρων το 1995 ανήλθε σε 504,2 εκατομμύρια δραχμές. Εξάλλου ο κ. Ελευθερίου τόνισε ότι με την αναμενόμενη έγκριση του κυβερνητικού αναλογιστή πολύ σύντομα η κυπριακή ασφαλιστική εταιρία ΑΣΠΙΣ ΠΡΟΝΟΙΑ ΛΤΔ θα είναι το γεγονός του 1996. Στη συνέχεια ο Κων. Χολέβας διάβασε χαιρετισμό του γενικού διευθυντή και Β΄ αντιπροέδρου του Δ.Σ. της εταιρίας Κ. Καρατζά.

Στο συνέδριο παρουσιάσθηκαν οι εξής εισηγήσεις:

«Παρεχόμενες υπηρεσίες του κυπριακού Εμπορικού Βιομηχανικού Επιμελητηρίου» από τον Λεωνίδα Πασχαλίδη, διευθυντή ανάπτυξης και εκπαίδευσης του Κ.Ε.Β.Ε. «Η σημασία του marketing στην παροχή ασφαλιστικών υπηρεσιών» από τον Θεοφάνη Χατζηγιάννη, γενικό διευθυντή του CYPRUS INSTITUTE OF MARKETING. «Η ατομική εταιρική και κρατική πρόοδος - Στόχος ζωής και εθνική επιταγή» από τον Κωστή Λουλουδάκη, διευθυντή πωλήσεων. «Γυναίκα χρηματοοικονομική σύμβουλος» από την ασφαλίστρια Δέσπω Λοϊζιά. «Καριέρα στην ΑΣΠΙΣ ΠΡΟΝΟΙΑ» από την ασφαλίστρια Ηρούλα Αλεξάνδρου. «Ευχαριστημένος πελάτης» από τον Άντρο Ιωάννου, agency director. «Ασφαλιστήρια Unit Linked» από τον αναλογιστή Γεώργιο Ψαρρά της εταιρίας συμβούλων MUHANNA and Co. Το συνέδριο έκλεισε με τις βραβεύσεις των διακριθέντων κατά το 1995 ασφαλιστών, managers και υπαλλήλων και με την ομιλία του Παύλου Ψωμιάδη.

Στην φωτογραφία οι κ.κ. Π. Ψωμιάδης, Χρ. Ελευθερίου και Κ. Λουλουδάκης μαζί με τους βραβευθέντες της ΑΣΠΙΣ ΠΡΟΝΟΙΑ Κύπρου.

ΕΝΤΥΠΩΣΙΑΚΑ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΑ ΑΠΟ ΤΗ CYPRIALIFE



Εντυπωσιακά είναι τ' αποτελέσματα της Cyprialife για τους πρώτους μήνες του 1996. Συγκεκριμένα, ο αριθμός των ασφαλισμένων της Cyprialife ξεπερνά τις 4.000 άτομα, με ασφαλισμένα κεφάλαια πέραν των 120 εκατομμυρίων λιρών, ενώ το ανθρώπινο δυναμικό της εταιρίας ανέρχεται στα 200 άτομα.

Η Cyprialife, η εταιρία ασφαλειών Ζωής - μέλος του συγκροτήματος της Λαϊκής Τράπεζας, άρχισε τις εργασίες της τον περασμένο Οκτώβριο σηματοδοτώντας την εισαγωγή μιας νέας αντίληψης στο χώρο ασφαλειών Ζωής στην Κύπρο. Με στρατηγική κατεύθυνση να αποτελέσει μια πραγματικά εναλλακτική επιλογή στο χώρο των ασφαλιστικών και χρηματοοικονομικών υπηρεσιών του τόπου η Cyprialife έχει προχωρήσει στην εφαρμογή του θεσμού των τραπεζασφαλειών, προσφέροντας ένα συνδυασμό ασφαλιστικών και τραπεζικών ωφελημάτων για πιο ολοκληρωμένη και επωφελή εξυπηρέτηση του πελάτη. Το Cypria ScholarPlan, που προβάλλεται τις μέρες αυτές απ' όλα τα μέσα μαζικής ενημέρωσης, αποτελεί ένα καθαρά τραπεζασφαλιστικό προϊόν αφού συνδυάζει σπουδαστικό δάνειο μέχρι £30.000 (με δυνατότητα άμεσης παροχής) με επενδυτική ασφάλεια και είναι εμπλουτισμένο με τραπεζικές διευκολύνσεις, τόσο για τους γονείς όσο και για το φοιτητή, και σχέδια όπως ο «νέος επαγγελματίας», ενώ δίνει προτεραιότητα σε πιθανή αίτηση του φοιτητή για στεγαστικό δάνειο με το τέλος των σπουδών. Σε πρόσφατη συνάντηση του δυναμικού πωλήσεων και της διοίκησης της Cyprialife ο προϊστάμενος μάρκετιγκ & υποστήριξης πωλήσεων του συγκροτήματος της Λαϊκής Τράπεζας Γιάννος Πισσούριος ανέπτυξε τους στόχους της διαφημιστικής εκστρατείας του σπουδαστικού σχεδίου Cypria ScholarPlan. Στη συνάντηση στην οποία συμμετείχαν διοικητικά στελέχη της εταιρίας, περιφερειακοί διευθυντές ομάδων και χρηματοοικονομικοί σύμβουλοι, μίλησε ο διευθυντής μάρκετιγκ & πωλήσεων της εταιρίας Λάμπρος Α. Χριστοφή. Ο κ. Χριστοφή παρουσίασε τα πρώτα αποτελέσματα της Cyprialife και ταυτόχρονα ανέπτυξε τους στρατηγικούς στόχους για το μέλλον. Τόνισε επίσης ότι τα πρώτα αποτελέσματα της Cyprialife ενισχύουν την πεποίθηση ότι σύντομα η Cyprialife θα κατακτήσει την ηγετική θέση που της επιβάλει η παράδοση του συγκροτήματος της Λαϊκής Τράπεζας. Στη φωτογραφία η διοίκηση και τα στελέχη του δυναμικού πωλήσεων που συμμετείχαν στη συνάντηση

HELVETIA VISA

Η ΕΛΒΕΤΙΚΗ ΣΙΓΟΥΡΙΑ ΤΩΡΑ

HELVETIA
Πάντα πιο ψηλά. Πάντα πιο μπροστά.
Τώρα η HELVETIA, με τη συνεργασία της Τράπεζας Πειραιώς, παρέχει την πιστωτική κάρτα HELVETIA VISA.
Η HELVETIA VISA, εκτός απο τα πλεονεκτήματα μιας πιστωτικής κάρτας VISA, παρέχει ακόμα: δωρεάν ταξιδιωτική ασφάλιση, δωρεάν ιατρική βοήθεια όλο το 24ωρο, ασφάλιση νομικής προστασίας, κάλυψη αναγκών μέ τη δυνατότητα ανάληψης μετρητών, εύκολη τηλεφωνική επικοινωνία με όλο τον κόσμο μέσω του visaphone, πολλές εκπτώσεις σε ξενοδοχεία και εισιτήρια εξωτερικού.



ΚΑΙ ΣΤΙΣ ΣΥΝΑΛΛΑΓΕΣ ΣΑΣ

HELVETIA
η ελβετική σιγουριά
ΕΛΒΕΤΙΑ Ασφαλιστικές Εταιρίες Ερμού 2, 105 63 Αθήνα
Τηλεφ. κέντρο 3239201 - 3252106 - Τέλεφαξ 3231415

ΙΟΝΙΚΗ ΖΩΗΣ

ΒΡΑΔΙΑ ΑΝΑΓΝΩΡΙΣΗΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΩΝ ΙΟΝΙΚΗΣ ΖΩΗΣ

Τους πρώτους ασφαλιστές του 1995, βράβευσε η ΙΟΝΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΖΩΗΣ σε ειδική εκδήλωση που πραγματοποιήθηκε στις 5/7/96 στο ξενοδοχείο INTERCONTINENTAL.

Κατά την διάρκεια της εκδήλωσης ο πρόεδρος της ΙΟΝΙΚΗΣ κ. Βαλαής μιλώντας προς τους προσκεκλημμένους είπε:

«Κυρίες και κύριοι, αγαπητοί συνεργάτες, συνάδελφοι,

Η σημερινή βραδιά είναι αφιερωμένη στους ασφαλιστές μας, αυτούς που αποτελούν την αιχμή του δόρατος στις δραστηριότητες της εταιρίας μας.

Είναι μια γιορτή αναγνώρισης αλλά και οφειλή για ηθική επιβράβευση αυτών που πέτυχαν τους στόχους και τιμούν την εταιρία με τις άοκνες προσπάθειες τους για δυναμική παρουσία της σ' όλη την Ελλάδα.

Πέραν αυτών όμως θεωρώ υποχρέωση να κάνω ειδική αφιέρωση στο διοικητικό προσωπικό της εταιρίας μας, την ραχοκοκαλιά στήριξης όλων των επιτευγμάτων της, που ορίζουν την σχεδόν 60άχρονη δεσπόζουσα θέση της στην Ελληνική Ασφαλιστική Αγορά.

Κυρίες και Κύριοι, ο χαρακτήρας της βραδιάς δεν προσφέρεται για ομιλίες επιχειρησιακού περιεχομένου, παρόλα αυτά στο σύντομο αυτό χαιρετισμό μου, αισθάνομαι την ανάγκη να αναφερθώ στο γεγονός που όλοι γνωρίζετε, δηλαδή ότι βρισκόμαστε προ των πυλών συγχώνευσης της εταιρίας μας με την METROLIFE για να συστήσουν την ΕΜΠΟΡΙΚΗ - METROLIFE νέα εταιρία του ΟΜΙΛΟΥ ΤΗΣ ΕΜΠΟΡΙΚΗΣ ΤΡΑΠΕΖΗΣ, με πραγματικά μεγάλους και φιλόδοξους στόχους.

Δύναμη της νέας εταιρίας είναι:

- Τα οικονομικά και τα γενικότερα επιχειρησιακά στοιχεία (κερδοφορία κ.λ.π.) της σχετικά νέας και δυναμικής εταιρίας METROLIFE με την οποία πρόκειται να συγχωνευθούμε.
- Το καλά σ' όλη την Ελλάδα εδραιωμένο δίκτυο των ασφαλιστιών και το διοικητικό προσωπικό της ΙΟΝΙΚΗΣ με την μακροχρόνια δυναμική παρουσία τους και κυρίως την πολύτιμη εμπειρία που διαθέτουν στα ασφαλιστικά πράγματα.
- Η ομπρέλα υποστήριξης και το κύρος της ΕΜΠΟΡΙΚΗΣ ΤΡΑΠΕΖΑΣ, με το δίκτυο των καταστημάτων της και την αλυσίδα των εταιριών της, βασικός κρίκος της οποίας θα είναι η νέα εταιρία.
- Η εμπνευσμένη και αναγνωρισμένη για τις επιτυχίες της στην ασφαλιστική αγορά διοίκησής της, με επικεφαλής τους Γιώργο Καπουράνη και Αντώνη Κατσαρά.

Μ' όλα αυτά τα δεδομένα, αυτό που μένει και θεωρώ σαν απαίτηση για μας, τις οικογένειές μας, την εταιρία και γενικότερα την οικονομία της πατρίδας μας, είναι πίστη, αισιοδοξία και θέληση για την πραγμάτωση των στόχων του νέου ασφαλιστικού κολοσσού ΕΜΠΟΡΙΚΗ - METROLIFE, όπου η συμβολή του καθένα από μας στα όρια της ευθύνης του θα είναι καθοριστική.

Οι οιωνοί είναι άριστοι, το στοίχημα θα το κερδίσουμε.

Ευχαριστώ».

Στη συνέχεια το μέλος του Δ.Σ. της ΙΟΝΙΚΗΣ ΖΩΗΣ και γενικός διευθυντής της METROLIFE Α. Κατσαράς έκανε εκτενή αναφορά στους βραβευμένους και κάλεσε όσους δεν βραβεύθηκαν να προσπαθήσουν σ' αυτή τη χρονιά να το επιτύχουν, αυξάνοντας έτσι την άμιλλα μεταξύ τους.

Μίλησε για την πορεία της ενοποίησης των δύο εταιριών και περιέγραψε την εταιρία του νέου σχήματος. Μια εταιρία που θα προσφέρει το καλύτερο περιβάλλον εργασίας, αξιόπιστη - πρωτοπόρα - δυνατή με καλύτερες ασφαλιστικές υπηρεσίες.

Είπε ότι το Φθινόπωρο θα πραγματοποιηθεί μεγάλη συγκέντρωση των ασφαλιστών και των δυο εταιριών που θα σημαίνει και το νέο μεγάλο ξεκίνημα.

Κάλεσε το δίκτυο να δώσει έμφαση στην ποιότητα της δουλειάς και της εξυπηρέτησης του ασφαλισμένου και με ενθουσιασμό - πίστη και δύναμη να υλοποιήσει τους στόχους του.

Τέλος ο κ. Καπουράνης, πρόεδρος και



Ο κ. Καπουράνης βραβεύει τον κ. Σπανίδη - διευθυντή υποκαταστήματος της Ιονικής.



Στο βήμα το μέλος του Δ.Σ. της Ιονικής ΖΩΗΣ και γενικός διευθυντής της M/L Α. Κατσαράς.



Ο διευθύνων σύμβουλος της Ιονικής Κ. Κουτσόπουλος βραβεύει τον διευθυντή Θεσ/κης κ. Καλτσόγλου.

δ/νων σύμβουλος της METROLIFE συνεχάρη από μικροφώνου τους ασφαλιστές που διακρίθηκαν την προηγούμενη χρονιά και τους κάλεσε να καταβάλουν ακόμα μεγαλύτερη προσπάθεια στο μέλλον. Μέλλον που χαρακτήρισε λαμπρό, μετά την απόκτηση της πλειοψηφίας της M/L από την ΕΜΠΟΡΙΚΗ ΤΡΑΠΕΖΑ και την συγχώνευση της ΙΟΝΙΚΗΣ με την M/L.

Όπως ανέφερε οι στόχοι της νέας εταιρίας είναι υψηλοί όπως άλλωστε αρμόζει και στο δυναμικό της ΤΡΑΠΕΖΑΣ.

Μίλησε για την διαφημιστική υποστήριξη της νέας εταιρίας που θα αρχίσει το Φθινόπωρο και για τη δημιουργία νέων πρωτοποριακών προϊόντων. Ανέφερε χαρακτηριστικά ότι το νέο σχήμα θα πρωταγωνιστήσει και θα έχει μόνο ευχαριστημένους υπαλλήλους και ασφαλιστές. Επίσης ότι



Ο πρόεδρος της Ιονικής Ζωής κ. Βαλαής με τους περιφερειακούς διευθυντές της Ιονικής.



Ο πρόεδρος της Ιονικής ΖΩΗΣ κ. Βαλαής βραβεύει τον διευθυντή του καταστήματος Πειραιά Κ.Σ. Λένη.

έχουν προχωρήσει οι συμφωνίες παραγωγικής συνεργασίας της M/L με την ΕΜΠ. ΤΡΑΠΕΖΑ και ότι σύντομα οι ασφαλιστές της εταιρίας θα αξιοποιήσουν και τα 350 υποκαταστήματά της.

Στη δεξίωση παραβρέθηκαν ακόμη ο αντιπρόεδρος της METROLIFE Σωτήρης Τσόπελας, στελέχη της METROLIFE, της ΕΜΠΟΡΙΚΗΣ ΤΡΑΠΕΖΑΣ και της ΙΟΝΙΚΗΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗΣ ΖΩΗΣ.

Οι βραβευθέντες του 1995

ΠΕΡΙΦΕΡΕΙΑΚΗ ΔΙΕΥΘΥΝΣΗ ΒΟΡΕΙΟΥ ΕΛΛΑΔΟΣ

ΔΙΕΥΘΥΝΤΗΣ ΥΠΟΚΑΤΑΣΤΗΜΑΤΟΣ
ΚΑΛΤΣΟΓΛΟΥ ΑΓΑΜΕΜΝΩΝ
ΑΝΑΠΛΗΡΩΤΗΣ ΔΙΕΥΘΥΝΤΗΣ ΥΠΟΚ/ΤΟΣ
ΦΛΩΡΟΥ ΕΛΕΝΗ
ΣΥΝΤΟΝΙΣΤΗΣ Β'
ΧΑΤΖΗΠΑΝΤΟΥ ΧΑΡΙΛΑΟΣ
ΠΑΡΑΓΩΓΟΣ
ΒΟΛΟΥ ΜΕΡΩΠΗ

ΠΕΡΙΦΕΡΕΙΑΚΗ ΔΙΕΥΘΥΝΣΗ ΚΡΗΤΗΣ - ΔΩΔΕΚΑΝΗΣΟΥ

ΔΙΕΥΘΥΝΤΗΣ ΥΠΟΚΑΤΑΣΤΗΜΑΤΟΣ
ΜΟΥΤΑΦΗ ΔΕΣΠΟΙΝΑ
ΑΝΑΠΛΗΡΩΤΗΣ ΔΙΕΥΘΥΝΤΗΣ ΥΠΟΚ/ΤΟΣ
ΜΟΥΤΑΦΗ ΒΑΣΙΛΙΚΗ
ΣΥΝΤΟΝΙΣΤΗΣ Β'
ΚΟΥΤΣΑΦΤΗ ΕΥΡΙΚΛΕΙΑ
ΠΑΡΑΓΩΓΟΣ
ΑΘΑΝΑΣΑ - ΧΑΤΖΗΑΝΤΩΝΙΟΥ ΤΣΑΜΠΙΚΑ

ΒΡΑΒΕΙΟ ΣΥΜΜΕΤΟΧΗΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΕΣ

1. ΚΟΥΤΡΟΠΟΥΛΟΥ ΕΛΕΝΗ
2. ΒΛΟΥΤΟΓΛΟΥ ΑΡΙΣΤΕΙΔΗΣ
3. ΓΡΑΒΑΝΗ ΕΛΕΝΗ
4. ΤΟΜΑΡΑ ΣΟΦΙΑ
5. ΚΑΛΑΜΠΟΓΙΑΣ ΚΩΝ/ΝΟΣ
6. ΦΩΤΙΑΔΗΣ ΟΔΥΣΣΕΑΣ
7. ΠΑΓΙΩΤΑΣ ΖΑΦΕΙΡΙΟΣ
8. ΠΟΘΗΤΟΥ ΜΑΡΙΑ
9. ΔΙΑΜΑΝΤΟΠΟΥΛΟΣ ΜΙΧΑΛΗΣ
10. ΜΠΑΣΟΥΛΑΣ ΕΥΑΓΓΕΛΟΣ

ΟΙ ΠΡΩΤΟΙ ΤΟΥ 1995

ΠΡΩΤΟΙ ΣΕ ΠΑΡΑΓΩΓΗ / ΠΑΡΑΔΟΣΕΙΣ ΕΠΙΘΕΩΡΗΤΕΣ - ΣΥΝΤΟΝΙΣΤΕΣ

1. ΦΙΟΡΑΝΤΗΣ ΣΙΜΟΣ
2. ΜΠΟΥΛΙΑΚΗ ΣΤΑΥΡΟΥΛΑ
3. ΒΑΣΙΛΑΚΗΣ ΖΑΧΑΡΙΑΣ

ΑΝΑΠΛΗΡΩΤΕΣ ΕΠΙΘΕΩΡΗΤΕΣ ΣΥΝΤΟΝΙΣΤΕΣ

1. ΚΥΡΑΝΑΚΗΣ ΠΑΝΑΓΙΩΤΗΣ
2. ΣΠΑΝΙΔΗΣ ΙΑΚΩΒΟΣ
3. ΛΕΝΗΣ ΣΤΑΜΑΤΗΣ

ΔΙΕΥΘΥΝΤΕΣ ΥΠΟΚΑΤΑΣΤΗΜΑΤΩΝ

1. ΤΣΙΛΙΩΤΗΣ ΑΛΚΙΒΙΑΔΗΣ
2. ΒΑΡΔΑΚΟΣ ΓΡΗΓΟΡΗΣ
3. ΒΕΛΛΗΣ ΝΙΚΟΛΑΟΣ

ΑΝΑΠΛΗΡΩΤΕΣ ΔΙΕΥΘΥΝΤΕΣ ΓΡΑΦΕΙΟΥ

1. ΘΕΙΑΚΟΣ ΣΤΑΜΑΤΗΣ
2. ΘΕΡΜΙΩΤΗΣ ΛΑΖΑΡΟΣ
3. ΜΟΥΤΑΦΗ ΒΑΣΙΛΙΚΗ

ΣΥΝΤΟΝΙΣΤΕΣ Β'

1. ΦΩΤΙΑΔΗΣ ΟΔΥΣΣΕΑΣ
2. ΓΕΡΕΝΤΕΣ ΕΥΑΓΓΕΛΟΣ
3. ΤΡΙΑΝΤΑΦΥΛΛΟΥ ΙΩΑΝΝΗΣ

ΑΣΦΑΛΙΣΤΕΣ

1. ΒΛΟΥΤΟΓΛΟΥ ΑΡΙΣΤΕΙΔΗΣ
2. ΤΟΜΑΡΑ ΣΟΦΙΑ
3. ΚΟΥΤΡΟΠΟΥΛΟΥ ΕΛΕΝΗ
4. ΑΘΑΝΑΣΑ - ΧΑΤΖΗΑΝΤΩΝΙΟΥ ΤΣΑΜΠΙΚΑ
5. ΚΟΥΚΟΥΛΑ ΕΛΕΝΗ
6. ΛΟΥΚΟΠΟΥΛΟΣ ΓΕΩΡΓΙΟΣ
7. ΤΡΙΑΝΤΑΦΥΛΛΟΠΟΥΛΟΣ ΠΑΝΑΓΙΩΤΗΣ
8. ΛΙΑΡΟΣ ΧΑΡΑΛΑΜΠΟΣ
9. ΠΑΓΚΡΑΤΗΣ ΑΡΙΣΤΕΙΔΗΣ
10. ΔΕΛΙΕΖΑΣ ΙΩΑΝΝΗΣ

ΠΡΩΤΟΙ ΣΕ ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΤΗΤΑ Α' ΠΕΡΙΦΕΡΕΙΑΚΗ ΔΙΕΥΘΥΝΣΗ ΑΘΗΝΩΝ

ΔΙΕΥΘΥΝΤΗΣ ΥΠΟΚΑΤΑΣΤΗΜΑΤΟΣ
ΛΕΝΗΣ ΣΤΑΜΑΤΗΣ
ΑΝΑΠΛΗΡΩΤΗΣ ΔΙΕΥΘΥΝΤΗΣ ΥΠΟΚ/ΤΟΣ
ΘΕΟΔΩΡΟΠΟΥΛΟΣ ΑΝΤΩΝΙΟΣ
ΣΥΝΤΟΝΙΣΤΗΣ Β'
ΘΕΟΔΩΡΟΠΟΥΛΟΣ ΝΙΚΟΛΑΟΣ
ΠΑΡΑΓΩΓΟΣ
ΚΑΡΑΛΗΣ ΕΜΜΑΝΟΥΗΛ (ΖΩΗ ΜΑΡΙΑ)

Β' ΠΕΡΙΦΕΡΕΙΑΚΗ ΔΙΕΥΘΥΝΣΗ ΑΘΗΝΩΝ

ΔΙΕΥΘΥΝΤΗΣ ΥΠΟΚΑΤΑΣΤΗΜΑΤΟΣ
ΤΣΙΛΙΩΤΗΣ ΑΛΚΙΒΙΑΔΗΣ
ΑΝΑΠΛΗΡΩΤΗΣ ΔΙΕΥΘΥΝΤΗΣ ΥΠΟΚ/ΤΟΣ
ΘΕΡΜΙΩΤΗΣ ΛΑΖΑΡΟΣ
ΣΥΝΤΟΝΙΣΤΗΣ Β'
ΦΩΤΙΑΔΗΣ ΟΔΥΣΣΕΑΣ
ΠΑΡΑΓΩΓΟΣ
ΛΟΥΚΟΠΟΥΛΟΣ ΓΕΩΡΓΙΟΣ

ΠΕΡΙΦΕΡΕΙΑΚΗ ΔΙΕΥΘΥΝΣΗ ΘΕΣΣΑΛΙΑΣ - ΣΤΕΡΕΑΣ ΕΛΛΑΔΟΣ

ΔΙΕΥΘΥΝΤΗΣ ΥΠΟΚΑΤΑΣΤΗΜΑΤΟΣ
ΠΕΛΕΚΟΥΔΑΣ ΓΕΩΡΓΙΟΣ
ΑΝΑΠΛΗΡΩΤΗΣ ΔΙΕΥΘΥΝΤΗΣ ΥΠΟΚ/ΤΟΣ
ΜΟΥΤΣΙΚΑΣ ΝΙΚΟΛΑΟΣ
ΣΥΝΤΟΝΙΣΤΗΣ Β'
ΤΑΛΙΑΔΟΥΡΟΣ ΓΕΩΡΓΙΟΣ
ΠΑΡΑΓΩΓΟΣ
ΚΟΥΤΣΟΥΡΑΚΗΣ ΔΗΜΗΤΡΙΟΣ

ΣΠΥΡΟΣ ΤΣΕΤΗΣ



Ενας ασφαλιστής ολικής ποιότητας στην ΑΣΠΙΣ-ΠΡΟΝΟΙΑ!

Η διεύθυνση πωλήσεων Ανέστη Γιαννούση έχει στη δύναμή της πολλούς συνεργάτες, όλων των βαθμίδων, που διακρίνονται για την πίστη τους στην Ασπίς Πρόνοια, για το ήθος τους και την αφοσίωσή τους στο λειτούργημα του ασφαλιστικού συμβούλου.

Περίοπτη θέση ανάμεσά τους ανήκει ασφαλώς στον **Σπύρο Τσέτη**, του υποκαταστήματος Κατσούδα, ο οποίος δίνει καθημερινά εξετάσεις στη συνείδησή του, μη αποδεχόμενος άλλο βαθμό από το άριστα. «Και με τόνο!» θα πει ο **Φάνης Κατσούδας** για τον... μαθητή του, μιας και ο ίδιος είναι που τον στρατολόγησε στο επάγγελμα το 1986 και τον εμύησε στις βασικές αρχές του ασφαλιστικού συμβούλου.

Δέκα χρόνια συνεργασίας μαζί του έχουν ο Φάνης Κατσούδας και η γραμματέας του **Γιώτα Μπακή.** Και οι δυο θα πουν στην «Α» για τον Σπύρο Τσέτη: «Δεν έχει ακουστεί ούτε ένα παράπονο από πελάτη μέχρι σήμερα για τον κύριο Τσέτη».

Δείχνει να χαίρεται πολύ ο κ. Κατσούδας μιλώντας για τον συνεργάτη του. «Έχει 35 εκατομμύρια Ζωή και γύρω στα 13 Πυρός. Πουλάει όλα τα προϊόντα και τον βλέπω στο τέλος του '96 πολύ ψηλά στα Αμοιβαία. Δεν θα εκπλαγώ αν τον δω πρώτο! Γιατί είναι άνθρωπος εντιμότατος, ηθικός, ειλικρινής, δουλευταράς. Δουλεύει ακόμα και τη νύχτα. Φοβερός! Έχει πάθος με τη δουλειά του και μνήμη ελέφαντα! Είναι ένας άνθρωπος κομπιούτερ! Έχει πολύ υψηλά ποσοστά διατηρησιμότητας, γιατί είναι μαέστρος στο σέρβις! Δάσκαλος! Έχει εξαιρετικές γνωριμίες... Και όλο τρέχει! Τον βλέπουν οι νέοι και κομπλάρουνε!».

Τι άλλο να μας πει ο Φάνης Κατσούδας; Δεν αρκούσαν αυτά, πριν μιλήσουμε με τον καλεσμένο αυτής της σελίδας;

«Τρέχω πίσω από τις ανθρώπινες ανάγκες...»

«Τρέχετε για το σέρβις, τρέχετε για νέους πελάτες... Βέβαια ο κ. Κατσούδας είπε ότι δουλεύετε πολλές ώρες, αλλά πώς τα προλαβαίνετε όλα;» ρωτάμε τον Σπύρο Τσέτη. Ήταν η μία και μοναδική ερώτηση. Δεν έγινε διάλογος! Γιατί ακολούθησε χείμαρρος:

«Και ποιος το λέει, δηλαδή, ότι εγώ τρέχω τώρα **για να βρω** νέους πελάτες; Βέβαια, κάποτε έτρεξα πολύ. Στην αρχή αυτό. Σήμερα τρέχω, και πολύ μάλιστα, αλλά **τώρα τρέχω πίσω απ' τις ανάγκες των πελατών μου,** που προσέχω και δεν τις αφήνω να μου ξεφύγουν. Ε, άμα καλύπτω εγώ τις ανάγκες τους σε **μόνιμη** βάση και τους δίνω τη δυνατότητα να το επιβεβαιώνουν **διαρκώς,** χωρίς να χρειάζεται να με ψάχνουν, "τρέχουν" μετά αυτοί για μένα. Για **να μου φέρνουν** πελάτες.

Δηλαδή όλοι τρέχουμε, μόνο που τρέχουμε με τον σωστό τρόπο, με αποτέλεσμα να μένουμε **όλοι ευχαριστημένοι**. Κι εγώ που πολλαπλασιάζω τους φίλους μου κι εκείνοι γιατί ξέρουν ότι πίσω απ' τις ανάγκες τους τις ασφαλιστικές και όχι μόνο, τρέχει ένας Τσέτης αλλά και η εταιρία φαντάζομαι, γιατί τα συμβόλαιά μου σπανίως διακόπτονται...

Ποια συνταγή ψάχνουν οι νέοι; Δεν υπάρχει τέτοιο πράγμα. Ή μάλλον υπάρχει, αν πρέπει να το πούμε "συνταγή": Ψυχική δύναμη στα πρώτα βήματα, για να μην απογοητευθείς με τις πρώτες αρνήσεις που όλοι μας εισπράξαμε... Εκεί χρειάζεται αντοχή.

Γιατί δηλαδή ο τάδε τα κατάφερε και πέτυχε; Είναι πιο έξυπνος από μένα; Ή πιο δουλευταράς; Άμα το πεις αυτό στον εαυτό σου, τότε ή θα παραδεχτείς ότι δεν είσαι αρκετά έξυπνος γι' αυτή τη δουλειά ή ότι είσαι λίγο τεμπελάκος, οπότε ξεκόβεις ή θα συνεχίσεις.

Συνεχίζοντας, είσαι υποχρεωμένος να συνειδητοποιήσεις καλά **τι ακριβώς** είναι η δουλειά σου. Ότι είναι το **ειλικρινές** ενδιαφέρον για τον Άνθρωπο. Τον πελάτη σου, δηλαδή. Αυτό, ο πελάτης μπορεί να το **διακρίνει.** Εύκολα καταλαβαίνει **με ποιον** έχει να κάνει... Αν τον πείσεις **έμπρακτα,** πέτυχες! Τελεία και παύλα. Όλα τ' άλλα πηγαίνουν με τη σειρά που είπα: εσύ τρέχεις για τις ανάγκες του πελάτη κι εκείνος "τρέχει" **να σου φέρει** πελάτες. Δέκα χρόνια σ' αυτή τη δουλειά εγώ αυτό διαπίστωσα ότι είναι το σωστό, κι ότι αποδίδει. Το ανθρώπινο, **το αληθινό** σέρβις. **Η φροντίδα!»**

Όπου ανοίξει πόρτα και μπει, ο Σπύρος Τσέτης τιμά την Ασπίς Πρόνοια με την ολική ποιότητά του. Μια ολική ποιότητα, που δείχνει το σίγουρο δρόμο για τη μεγάλη καριέρα.

* Πηγή: Περιοδικό ΑΣΠΙΔΑ - Τεύχος 52

Η παρουσίαση του ασφαλιστή Σπύρου Τσέτη έγινε στο περιοδικό ΑΣΠΙΔΑ τεύχος 52 απ' όπου το αναδημοσιεύσαμε θέλοντας να εκφράσουμε τα συγχαρητήριά μας σε όλους όσους έχουν την ευθύνη έκδοσης αυτού του εταιρικού περιοδικού της ΑΣΠΙΣ-ΠΡΟΝΟΙΑ, που περνά τα σύνορα του εταιρικού χώρου. Ο Κώστας Σιμόπουλος, ο υπεύθυνος ύλης και παραγωγής ΕΔΕΙΞΕ ότι έχει μεράκι και ικανότητα να «πιάνει» τους παλμούς ανθρώπων και εταιρίας. Μπράβο!

ΜΕΤΡΑΜΕ...

ΤΑ ΚΕΦΑΛΑΙΑ ΚΑΙ ΤΑ ΑΠΟΘΕΜΑΤΙΚΑ ΜΑΣ ΣΕ ΔΕΚΑΔΕΣ ΔΙΣΕΚΑΤΟΜΜΥΡΙΑ.

ΤΙΣ ΕΠΕΝΔΥΣΕΙΣ ΜΑΣ ΣΕ ΔΙΣΕΚΑΤΟΜΜΥΡΙΑ. ΤΙΣ ΑΠΟΖΗΜΙΩΣΕΙΣ ΠΟΥ ΠΛΗΡΩΝΟΥΜΕ ΣΕ ΕΚΑΤΟΝΤΑΔΕΣ ΕΚΑΤΟΜΜΥΡΙΑ.

ΜΕΤΡΑΜΕ ΤΗΝ ΠΕΙΡΑ ΜΑΣ ΣΕ ΠΑΝΩ ΑΠΟ ΠΕΝΤΕ ΔΕΚΑΕΤΙΕΣ. ΤΑ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΑ ΜΑΣ ΠΡΟΓΡΑΜΜΑΤΑ ΣΕ ΔΕΚΑΔΕΣ. ΤΟΥΣ ΙΚΑΝΟΠΟΙΗΜΕΝΟΥΣ ΑΣΦΑΛΙΣΜΕΝΟΥΣ ΜΑΣ ΣΕ ΕΚΑΤΟΝΤΑΔΕΣ ΧΙΛΙΑΔΕΣ.

ΜΕΤΡΑΜΕ ΤΗ ΔΥΝΑΜΗ ΜΑΣ ΣΕ ΑΡΙΘΜΟΥΣ.

ΜΕΤΡΑΜΕ ΟΜΩΣ ΠΙΟ ΠΟΛΥ, ΤΟ ΑΝΘΡΩΠΙΝΟ ΠΡΟΣΩΠΟ ΜΑΣ ΣΕ ΕΚΑΤΟΜΜΥΡΙΑ ΧΑΜΟΓΕΛΑ ΚΑΙ ΘΕΡΜΕΣ ΧΕΙΡΑΨΙΕΣ.

...ΚΑΙ ΣΥΝΕΧΙΖΟΥΜΕ

ΑΣΠΙΣ ΠΡΟΝΟΙΑ
ΜΕΛΟΣ ΤΟΥ ΟΜΙΛΟΥ ΕΤΑΙΡΙΩΝ ΑΣΠΙΣ

Με τους ασφαλιστές μας στα προάστια της Αττικής

Στις γειτονιές της Δυτικής Αττικής, εκεί όπου η καρδιά της αγοράς χτυπάει με όλο και πιο γοργούς ρυθμούς, οι ασφαλιστικές εταιρίες, έχουν τα τελευταία χρόνια εδραιώσει τη θέση τους, προσφέροντας στους κατοίκους τις πολύτιμες υπηρεσίες τους. Το «ΝΑΙ» επιχειρώντας μια προσέγγιση στο θέμα αυτό συνεχίζει να παρουσιάζει υπευθύνους υποκαταστημάτων ή γραφείων, οι οποίοι μιλούν για τη δουλειά τους, τις ιδιαιτερότητες της περιοχής τους και τις υπηρεσίες που προσφέρουν στους πελάτες τους.

Μιλούν ακόμα για το μέλλον των ασφαλειών και των ασφαλιστών στις περιοχές αυτές καθώς και για τον ρόλο του κλαδικού τύπου.

Τα ερωτήματα που έθεσε το περιοδικό μας στους υπεύθυνους λειτουργίας και ανάπτυξης των υποκαταστημάτων ασφαλειών σε γειτονιές της Δυτικής Αττικής είναι τα εξής:

1. Ποιο είναι το μέγεθος του υποκαταστήματός σας;
2. Ποιο είναι το σημαντικότερο πλεονέκτημα και ποιο το μειονέκτημα της περιοχής σας;
3. Τι γνώμη έχει ο κόσμος της περιοχής σας για τους ασφαλιστικούς συμβούλους;
4. Πώς βλέπετε το μέλλον του ασφαλιστή;
5. Ποια η γνώμη σας για τον κλαδικό τύπο και τι πιστεύετε ότι μπορεί να προσφέρει;

Ευάγγελος Σταματίου Γαλφιανάκης
NATIONALE NEDERLANDEN - AGENCY MANAGER
ΑΙΓΑΛΕΩ

Γεννήθηκε το 1956 στον Πειραιά και σπούδασε Πολιτικές Επιστήμες στην Πάντειο. Στον ασφαλιστικό χώρο ξεκίνησε την σταδιοδρομία του το 1984, από την NATIONALE NEDERLANDEN.

Προήχθη σε Unit Manager το 1987, σε Assistant Agency Manager το 1989 και σε Agency Manager τον Οκτώβριο του 1991.

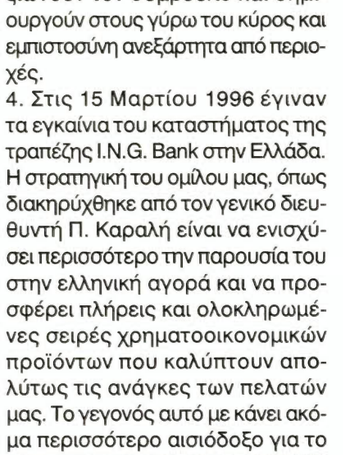
Ανέλαβε το υποκ/μα της Ν.Ν. Αιγάλεω, το Μάρτιο του 1993. Είναι παντρεμένος και έχει μια κόρη.



Γαλφιανάκης Ευάγγελος
Nationale Nederlanden Αιγάλεω

Ήθος, κατάρτιση και συνέπεια του ασφαλιστή

1. Μολονότι το υποκ/μα είναι σχετικά καινούριο το χαρτοφυλάκιο ξεπερνάει τα 350.000.000 δρχ. και οι ρυθμοί ανάπτυξης είναι ικανοποιητικοί με καλούς δείκτες διαθεσιμότητας ασφαλιστών και διατηρησιμότητας χαρτοφυλακίου. Το υποκ/μα απασχολεί 20 συνεργάτες και έχει δύο Unit Managers.
2. Ο πληθυσμός του Αιγάλεω αποτελείται κατά 70% από εργαζόμενους που είναι ασφαλισμένοι κυρίως σε Ι.Κ.Α. και Τ.Ε.Β.Ε. Η ευρύτερη περιοχή επίσης έχει μεγάλο ποσοστό εργαζομένων. Έτσι απευθυνόμαστε σ' έναν κόσμο που έχει ιδιαίτερη ανάγκη από ασφάλιση. Εργαζόμαστε λοιπόν με ευθύνη και επαγγελματισμό και τ' αποτελέσματα τα βλέπουμε ήδη στους ρυθμούς ανάπτυξης του υποκ/τος. Άλλο σημαντικό πλεονέκτημα είναι ότι και εγώ προσωπικά και η πλειοψηφία των συνεργατών μου προερχόμαστε από το Αιγάλεω ή τις γειτονικές περιοχές (Περιστέρι, Νίκαια, Κορυδαλλός) και γνωρίζουμε καλά τα ιδιαίτερα χαρακτηριστικά των κατοίκων της περιοχής (ειλικρίνεια, ντομπροσύνη κ.λ.π.), τα οποία διακατέχουν και εμάς.
3. Οι ασφαλιστικοί σύμβουλοι τόσο στο Αιγάλεω όσο και στο υπόλοιπο Λεκανοπέδιο αντιμετωπίζονται με τον ίδιο τρόπο. Το ήθος, η εντιμότητα, η κατάρτιση και η συνέπεια είναι χαρακτηριστικά που καταξιώνουν τον σύμβουλο και δημιουργούν στους γύρω του κύρος και εμπιστοσύνη ανεξάρτητα από περιοχές.
4. Στις 15 Μαρτίου 1996 έγιναν τα εγκαίνια του καταστήματος της τραπέζης I.N.G. Bank στην Ελλάδα. Η στρατηγική του ομίλου μας, όπως διακηρύχθηκε από τον γενικό διευθυντή Π. Καραλή είναι να ενισχύσει περισσότερο την παρουσία του στην ελληνική αγορά και να προσφέρει πλήρεις και ολοκληρωμένες σειρές χρηματοοικονομικών προϊόντων που καλύπτουν απολύτως τις ανάγκες των πελατών μας. Το γεγονός αυτό με κάνει ακόμα περισσότερο αισιόδοξο για το μέλλον του ασφαλιστή της Nationale Nederlanden.
5. Ο κλαδικός Τύπος έχει δώσει πολλά και μπορεί να δώσει βέβαια ακόμη περισσότερα στην ασφαλιστική αγορά, κάτι το οποίο φαίνεται να πιστεύει και το «ΝΑΙ» που γίνεται συνεχώς καλύτερο και χαίρομαι που μου δίνεται η ευκαιρία να συγχαρώ το περιοδικό σας και προσωπικά τον κ. Σπύρου για την όμορφη αυτή προσπάθεια.



ΓΙΑΝΝΗΣ ΣΠΥΡΙΔΑΚΟΣ
ΔΙΕΥΘΥΝΤΗΣ ΥΠΟΚΑΤΑΣΤΗΜΑΤΟΣ
«ΑΣΠΙΣ ΠΡΟΝΟΙΑ»
ΝΙΚΑΙΑ

Ο Γιάννης Σπυριδάκος γεννήθηκε στη Νίκαια το 1963. Είναι παντρεμένος, πατέρας δύο αγοριών, απόφοιτος της Νομικής Σχολής και κάτοχος της ιταλικής γλώσσας. Έχει παρακολουθήσει ειδικά σεμινάρια πωλήσεων - marketing - ποιότητας κ.ά. Έχει τιμηθεί για ποιοτική εργασία με τη διάκριση LIMRA IQA. Το 1983 εντάχθηκε στον κλάδο ως ασφαλιστής και το 1991 έγινε υποδιευθυντής υποκαταστήματος. Το 1994 προήχθη σε διευθυντή υποκαταστήματος.

Στόχος η συμβολή στην ανάπτυξη της Νίκαιας

1. Το υποκατάστημά μας ξεκίνησε τη λειτουργία του τον Μάιο του 1994, ακριβώς δυο χρόνια πριν και αυτή τη στιγμή στελεχώνεται από δέκα αξιόλογους συνεργάτες. Το χαρτοφυλάκιό μας στη δίχρονη αυτή πορεία ανέρχεται σε 65.00.000 ζωής, 100.000.000 αμοιβαία κεφάλαια, 40.000.000 γενικές ασφάλειες.
2. Η περιοχή μας θεωρείται από τους μεγαλύτερους δήμους της χώρας. Η οικονομική και κοινωνική ανάπτυξη έχει μια σταθερή ανοδική πορεία τα τελευταία χρόνια και η ασφαλιστική της αγορά είναι σχεδόν παρθένα. Στόχος μας είναι να συμβάλλουμε στη δημιουργία της ανάπτυξής της.

Μειονέκτημα είναι ότι η ασφαλιστική συνείδηση του Νικαιώτη δεν βρίσκεται στον βαθμό που θα έπρεπε και σκοπός μας είναι να του δείξουμε την αναγκαιότητα της ασφάλισης και εξασφάλισης τόσο του ίδιου όσο και της οικογενείας του.

3. Σίγουρα όχι αυτή που αρμόζει στο επάγγελμά μας και στο τόσο σημαντικό έργο το οποίο προσφέρουμε στην κοινωνία και στους συνανθρώπους μας. Σκοπός μας είναι να κάνουμε τους συμπολίτες μας να αναγνωρίσουν αυτή μας την προσπάθεια.
4. Το μέλλον του ασφαλιστικού συμβούλου εν όψει του 2000 προβλέπεται λαμπρό, αλλά μόνο για τους σωστούς επαγγελματίες. Η αγορά επιτέλους ξεκαθαρίζει από πάσης φύσεως περιστασιακούς και ευκαιριακούς «επαγγελματίες».
5. Ο κλαδικός Τύπος θα έλεγα ότι έχει συμβάλει καθοριστικά στην αναβάθμιση και εξυγίανση του χώρου. Με τη σωστή ενημέρωση, την οποία μας παρέχει - και ελπίζω ότι θα εξακολουθεί να μας παρέχει - θεωρώ ότι πλουτίζει τις γνώσεις μας γύρω από την ασφαλιστική και τραπεζική αγορά και όχι μόνο.



ΣΠΥΡΟΣ ΧΑΛΙΚΙΑΣ - HELVETIA

Ο Σπύρος Χαλικιάς δ/ντης υπο/τος Helvetia είναι πτυχιούχος Μηχανολόγος ΕΜΠ και από το 1989 μέχρι σήμερα συνεργάζεται με την Helvetia ως ασφαλιστής 1989 - 93 και Manager 93 - 96. Έχει μεγάλη αγάπη για τους ανθρώπους και για την προσφορά του μέσω ασφαλειών.

Πιστεύει ότι δεν έχει μειονεκτήματα η περιοχή του ότι το μέλλον του ασφαλιστή είναι σίγουρο και δελεαστικό ότι η περιοχή του έχει πολύ καλή γνώμη για τους ασφαλιστές και ακόμα ο Σπύρος Χαλικιάς πιστεύει ότι ο κλαδικός Τύπος δεν ασχολείται με ουσιώδη προβλήματα.

Η παραγωγή του γραφείου του είναι 6 - 6.500.000 τον μήνα, έχει 30 συνεργάτες και 150.000.000 χαρτοφυλάκιο.

espresso A.E.

ΟΛΟΚΛΗΡΩΜΕΝΑ ΣΥΓΚΡΟΤΗΜΑΤΑ FIAT

Η ΧΡΗΜΑΤΟΔΟΤΗΣΗ ΠΟΥ ΣΑΣ ΣΥΜΦΕΡΕΙ

1 %

& 36 ΜΗΝΕΣ

από 20% προκαταβολή



Punto - BRAVA - Cinquecento

espresso A.E.

ΓΛΥΦΑΔΑ: ΚΟΛΥΜΒΗΤΗΡΙΟ ΤΗΛ.: 9680121
ΙΩΑΝΝΟΥ ΜΕΤΑΞΑ & ΠΑΝΔΩΡΑΣ 18

ΚΕΝΤΡΟ: ΑΓΙΟΣ ΔΗΜΗΤΡΙΟΣ
ΒΟΥΛΙΑΓΜΕΝΗΣ 263 ΤΗΛ.: 9254810

FIAT

ΔΥΤΙΚΗ ΑΤΤΙΚΗ



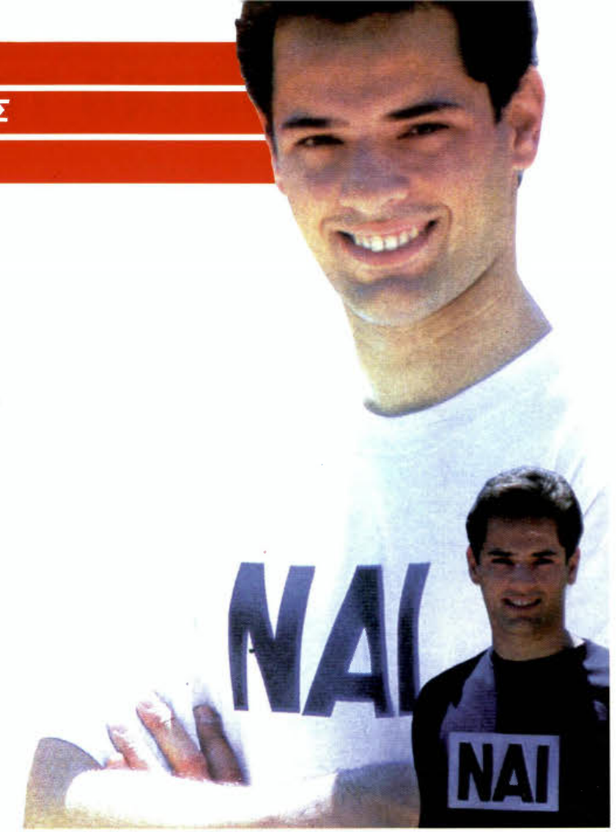
ΕΘΝΙΚΗ
ΓΚΑΡΛΑΣ ΗΛΙΑΣ

Γεννήθηκε στο Μενίδι Αττικής το 1958, είναι παντρεμένος και έχει δύο παιδιά. Ξεκίνησε την γνωριμία του με τον χώρο των ασφαλειών το 1982 στο γραφείο του Γ. Κατσαρού. Στην ουσία όμως την επαγγελματική του σταδιοδρομία την ξεκίνησε το 1985. Το 1990 έγινε unit manager και το καλοκαίρι του 1992 διευθυντής υποκαταστήματος. Επίσης παρακολούθησε σεμινάρια σ' όλες τις βαθμίδες των πωλήσεων (εντός και εκτός εταιρίας).

1. Η παραγωγή του γραφείου το 1995 ήταν 80.000.000 και το χαρτοφυλάκιο του γραφείου 250.000.000. Το ανθρώπινο δυναμικό του γραφείου είναι 22 άτομα από τα οποία οι 12 είναι full time.
2. Το μεγαλύτερο πλεονέκτημα της περιοχής των γραφείων είναι ο κόσμος, εργατόκοσμος στην συντριπτική πλειοψηφία του, με τεράστιες ανάγκες ασφάλισης.
Μένει να τους πλησιάσουνε με ανθρωπιά και σοβαρότητα.
Μειονέκτημα (αν μπορούσαμε να το πούμε έτσι) είναι οι (Έλληνες) παλονοστούντες Ρωσοπόντιοι με πάρα πολλά προβλήματα (εργασίας, μόρφωσης) και για τους οποίους η πολιτεία θα έπρεπε να σκύψει με περισσότερη αγάπη πάνω τους.
3. Όπως σε όλες τις περιοχές έτσι και εδώ ο σοβαρός και εργατικός ασφαλιστής αμοίβεται.
4. Το μέλλον του ασφαλιστή είναι στα χέρια του. Εκείνος θα καθορίσει την τύχη του, την καριέρα του, την εξέλιξή του, μοναδική προϋπόθεση, ο σεβασμός στον άνθρωπο.
5. Ο κλαδικός Τύπος είναι πνεύμονας πληροφόρησης για τον ασφαλιστή, ο ημερήσιος Τύπος βοηθά. Ο κλαδικός Τύπος ενημερώνει σε βάθος, εξειδικεύει. Ευτυχώς στην πλειοψηφία του βρίσκεται σε σωστά και έμπειρα χέρια και λέει: «συνεχίστε, σας χρειαζόμαστε»...

ΓΡΑΨΟΥ
ΣΥΝΔΡΟΜΗΤΗΣ
ΤΩΡΑ!

Κάθε ασφαλιστής δικαιούται σε κάθε έκδοση το «ΝΑΙ» στο γραφείο ή στο σπίτι του



- **Στις σελίδες του:**
- **Γνώσεις - εμπειρίες**
- **Αλήθεια για καλύτερη καριέρα**
- **Πληροφόρηση, ήθος, ειλικρίνια**
- **ΤΡΟΠΟΙ και ΜΕΘΟΔΟΙ ΕΡΓΑΣΙΑΣ**
- **ΤΟ ΣΥΜΦΕΡΟΝ ΤΟΥ ΑΣΦΑΛΙΣΤΗ**

ΓΙΝΕ ΣΥΝΔΡΟΜΗΤΗΣ

- ΟΙ ΑΣΦΑΛΙΣΤΕΣ ΑΞΙΖΟΥΝ ΚΑΛΥΤΕΡΗ ΜΕΤΑΧΕΙΡΙΣΗ!
- ΣΤΗΡΙΞΕ ΤΟ ΠΕΡΙΟΔΙΚΟ ΣΟΥ ΤΗ ΔΙΚΗ ΣΟΥ ΦΩΝΗ!
- ΣΤΕΙΛΕ ΤΙΣ ΑΠΟΨΕΙΣ ΣΟΥ, ΖΗΤΗΣΕ ΝΑ ΣΥΝΕΡΓΑΣΘΟΥΜΕ

ΦΙΛΙΚΗΣ ΕΤΑΙΡΙΑΣ 19-20
ΠΛ. ΚΟΛΩΝΑΚΙΟΥ - ΑΘΗΝΑ
Τηλ.: 36.20.186, 36.09.071, 36.11.545
FAX: 36.11.545

ΔΕΛΤΙΟ ΕΓΓΡΑΦΗΣ ΣΥΝΔΡΟΜΗΤΗ "ΝΑΙ"

ΟΝΟΜΑΤΕΠΩΝΥΜΟ:.....
ΕΤΑΙΡΙΑ:.....
Δ/ΣΗ ΕΤΑΙΡΙΑΣ:.....
Δ/ΣΗ ΟΙΚΙΑΣ:.....
ΤΑΧ. ΚΩΔΙΚΑΣ:.....ΠΟΛΗ:.....
ΤΗΛΕΦΩΝΑ ΕΤΑΙΡΙΑΣ: .....ΟΙΚΙΑΣ:.....

•ΤΑΧ. ΕΠΙΤΑΓΗ απεστάλη αρ. ❑
•ΕΣΩΚΛΕΙΕΤΑΙ ΕΠΙΤΑΓΗ αρ. ❑
•Κατάθεση στο λογαριασμό 51342181/104 Εθνικής Τράπεζας Ελλάδος: ❑
•ΑΠΟΣΤΕΙΛΑΤΕ ΕΙΣΠΡΑΚΤΟΡΑ ΣΕ ΠΕΡΙΟΧΗ ΑΤΤΙΚΗΣ ❑

ΑΞΙΑ ΕΤΗΣΙΑΣ ΣΥΝΔΡΟΜΗΣ:
•ΑΣΦΑΛΙΣΤΕΣ 6.000 ΔΡΧ.
•ΕΤΑΙΡΕΙΕΣ - ΟΡΓΑΝΙΣΜΟΙ 30.000 ΔΡΧ.
•ΦΟΙΤΗΤΕΣ 4.000 ΔΡΧ.

ΣΤΟ ΕΠΟΜΕΝΟ ΤΕΥΧΟΣ

Επιλέξτε ανθρώπους που δουλεύουν με μυαλό και όχι με τα πόδια!



ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΟ ΝΑΙ ΤΟ ΠΕΡΙΟΔΙΚΟ ΤΟΥ ΑΣΦΑΛΙΣΤΗ

ΑΝΕΞΑΡΤΗΤΟ ΔΙΜΗΝΙΑΙΟ ΕΠΙΣΤΗΜΟΝΙΚΟ ΠΕΡΙΟΔΙΚΟ ΤΟΥ ΑΣΦΑΛΙΣΤΗ

ΑΦΜ: 19581649

ΕΚΔΟΤΗΣ
ΔΙΕΥΘΥΝΤΗΣ ΣΥΝΤΑΞΗΣ
ΕΥΑΓΓΕΛΟΣ Γ. ΣΠΥΡΟΥ
ΓΡΑΦΕΙΑ:
Φιλ. Εταιρίας 19-20
106 73 Κολωνάκι
Τηλ.: 3609071 - 3620 186
Fax: 3611545

ΕΛΕΥΘΕΡΟΙ ΣΥΝΕΡΓΑΤΕΣ:
ΣΜΑΡΟΥΛΑ ΠΑΝΤΕΛΗ
(Ψυχολόγος)
ΟΙΚΟΝΟΜΙΑ - ΧΡΗΜΑΤΙΣΤΗΡΙΟ
ΚΩΣΤΑΣ ΧΡΙΣΤΟΠΟΥΛΟΣ
Ph D. (Οικονομολόγος - καθηγητής ΑΣΟΕΕ),
ΙΑΤΡΙΚΑ ΘΕΜΑΤΑ
ΔΗΜ. ΛΙΝΟΣ (Ιατρός καθηγητής Παν/μίου Αθηνών)
ΘΕΜΑΤΑ ΕΟΚ
Α.Δ. ΘΕΟΔΩΡΑΚΗΣ
ΟΙΚΟΝΟΜΙΑ
ΛΑΜΠΡΟΣ ΚΑΡΑΓΕΩΡΓΟΣ
ΚΟΙΝΩΝΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΗ & ΙΔΙΩΤΙΚΗ
Ν. Β. ΚΩΝΣΤΑΝΤΟΠΟΥΛΟΣ
ΔΙΑΦΗΜΙΣΕΙΣ
ΒΑΣΙΛΗΣ ΚΟΥΔΟΥΝΑΣ
Φ. ΓΙΑΝΝΟΥΛΗ
ΛΙΛΑ ΣΙΛΙΓΑΡΔΟΥ
ΛΟΓΙΣΤΗΡΙΟ
ΜΑΡΙΑ ΣΙΦΟΝΙΟΥ
ΓΡΑΜΜΑΤΕΙΑ
Γ. ΚΑΛΤΣΩΝΗ
ΣΥΝΔΡΟΜΕΣ
ΤΗΛ. ΚΑΡΑΓΙΑΝΝΗΣ
ΔΙΕΚΠΕΡΑΙΩΣΗ
ΒΑΓΓΕΛΗΣ ΜΑΡΟΥΛΗΣ
ΚΟΣΜΑΣ ΣΤΑΜΑΤΗΣ

ΤΑ ΕΠΩΝΥΜΑ ΑΡΘΡΑ ΕΚΦΡΑΖΟΥΝ ΘΕΣΕΙΣ ΤΩΝ ΑΡΘΡΟΓΡΑΦΩΝ ΚΑΙ ΟΧΙ ΤΟΥ ΠΕΡΙΟΔΙΚΟΥ «ΝΑΙ»

ΕΠΙΣΤΟΛΕΣ - ΕΠΙΤΑΓΕΣ:
ΕΥΑΓ. Γ. ΣΠΥΡΟΥ,
Πλατεία Φιλ. Εταιρίας 19-20,
106 73 Κολωνάκι
Τηλ.: 3609071, 3620 186,
FAX 3611545
ΤΙΜΗ ΤΕΥΧΟΥΣ 1.000 ΔΡΧ.
ΕΤΗΣΙΑ ΣΥΝΔΡΟΜΗ:
Ασφαλιστές: 6.000 δρχ.
Εταιρίες-Οργ/σμοί: 30.000 δρχ.
Φοιτητές: 4.000 δρχ.
ΓΙΑ ΠΛΗΡΩΜΗ ΣΥΝΔΡΟΜΩΝ:
ΕΘΝΙΚΗ ΤΡΑΠΕΖΑ ΕΛΛΑΔΟΣ
ΑΡ. ΛΟΓΑΡΙΑΣΜΟΥ:
51342181/104

ΑΠΑΓΟΡΕΥΕΤΑΙ Η ΑΝΑΔΗΜΟΣΙΕΥΣΗ, η αναπαραγωγή, ολική, μερική ή περιληπτική ή κατά παράφραση ή διασκευή απόδοση του περιεχομένου του περιοδικού σε οποιοδήποτε τρόπο, μηχανικό, ηλεκτρονικό, φωτοτυπικό, ηχογράφησης ή άλλο, χωρίς προηγούμενη γραπτή άδεια του εκδότη. Νόμος 2121/1993 και κανόνες Διεθνούς Δικαίου που ισχύουν στην Ελλάδα.

ΓΙΑ ΠΑΡΑΓΓΕΛΙΕΣ ΑΝΩ ΤΩΝ 10 ΤΕΥΧΩΝ ΤΗΛΕΦΩΝΗΣΤΕ 3620186 - 3609071 - FAX 3611545
ΓΙΑ ΕΓΓΡΑΦΕΣ ΣΥΝΔΡΟΜΗΤΩΝ ΤΗΛ.: 3620186 - 3609071 FAX 3611545








Έργο μας η Ασφάλεια των Μεγάλων Έργων.

Allianz. Η μεγαλύτερη ασφαλιστική εταιρία της Ευρώπης, με παράδοση και εξειδίκευση στην ασφάλιση Κατασκευαστικών Έργων εδώ και 103 χρόνια.
Η τεχνογνωσία της εμπλουτίζεται διαρκώς, χάρη στην τεράστια διεθνή εμπειρία της και στο μοναδικό στον κόσμο Τεχνολογικό της Ινστιτούτο, που διερευνά τα αίτια και την έκταση των ζημιών, προτείνοντας τις κατάλληλες μεθόδους πρόληψης των ατυχημάτων, ιδιαίτερα στο μηχανολογικό και ηλεκτρονικό εξοπλισμό. Έτσι, εξασφαλίζει τους καλύτερους δυνατούς όρους για κάθε συγκεκριμένη περίπτωση, συνδυάζοντας τη σωστότερη κάλυψη με το λογικότερο κόστος.
Να γιατί σήμερα η Allianz κατέχει αναγνωρισμένα την πρώτη θέση στην ασφάλιση Τεχνικών Έργων σε παγκόσμιο επίπεδο. Να γιατί μπορεί να στηρίξει όλα τα έργα, μικρά ή μεγάλα, με ασφάλεια. Τη μεγαλύτερη.

Allianz

Η ΜΕΓΑΛΥΤΕΡΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΕΤΑΙΡΙΑ ΤΗΣ ΕΥΡΩΠΗΣ

McCANN-ERICKSON

ΕΝΑ ΠΡΟΓΡΑΜΜΑ ΤΟΣΟ "ΕΥΠΛΑΣΤΟ" ΠΟΥ ΤΟ ΚΑΝΕΤΕ Ο,ΤΙ ΘΕΛΕΤΕ!



Σας βοηθά να συγκεντρώσετε το κεφάλαιο που εσείς επιθυμείτε!



Σας προσφέρει ασφαλιστικές καλύψεις όποιες και όσες θέλετε!



Σας επιτρέπει να γίνετε επενδυτής ακόμα και με ελάχιστα χρήματα ετησίως!

Η **INTERAMERICAN** σχεδίασε κάτι πραγματικά νέο. Το Νέο Επενδυτικό Πρόγραμμα **"ΑΞΙΑ ΖΩΗΣ".**

Το πιο Έξυπνο, το πιο Ισχυρό πρόγραμμα που σχεδιάστηκε ποτέ! Απλό και με απόλυτη διαφάνεια.

Τόσο Ευέλικτο που μπορεί να καλύψει οποιαδήποτε ανάγκη σας. Τόσο Εύπλαστο που το κάνετε ό,τι θέλετε.

Αποταμιευτικό, Ασφαλιστικό και βέβαια **Επενδυτικό.** Σήμερα κιόλας, δώστε στα χρηματά σας μεγαλύτερη Αξία!

ΖΗΤΗΣΤΕ ΑΜΕΣΩΣ ΠΛΗΡΟΦΟΡΙΕΣ ΣΕ ΟΛΑ ΤΑ ΥΠΟΚΑΤΑΣΤΗΜΑΤΑ INTERAMERICAN.

ΕΠΕΝΔΥΤΙΚΟ ΠΡΟΓΡΑΜΜΑ

ΑΞΙΑ ΖΩΗΣ



Bold/O&M

ΑΣΦΑΛΕΙΑ ΕΙΝΑΙ ΝΑ ΝΙΩΘΕΙΣ INTERAMERICAN

INTERAMERICAN
Η Μεγάλη Ασφάλεια!

Παρακαλώ ενημερώστε με αναλυτικά για το πρόγραμμα "ΑΞΙΑ ΖΩΗΣ".

ΟΝΟΜΑΤΕΠΩΝΥΜΟ: .....

.....

ΕΠΑΓΓΕΛΜΑ: .....

ΔΙΕΥΘΥΝΣΗ: .....

Τ.Κ.: ..... ΤΗΛ.: .....

Προς:
INTERAMERICAN, ΚΛΑΔΟ ΖΩΗΣ, Λ.Κηφισίας 117, 151 80 Μαρούσι.