

ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΟ

ΝΑΙ

ΠΕΡΙΟΔΙΚΟ ΤΟΥ ΑΣΦΑΛΙΣΤΗ

ΤΕΥΧΟΣ 109 • ΣΕΠΤΕΜΒΡΙΟΣ - ΟΚΤΩΒΡΙΟΣ 2007 • Euro 5



«Κάψτε» τα... πηλοία!



ΝΑΙ, ΑΝΕΞΑΡΤΗΤΟ ΕΠΙΣΤΗΜΟΝΙΚΟ ΠΕΡΙΟΔΙΚΟ ΓΙΑ ΑΣΦΑΛΙΣΤΕΣ - ΠΩΛΗΤΕΣ FINANCIAL SERVICES

...και ασφάλειες
και δάνεια;



Τώρα μπορείτε
να προσφέρετε και τα δύο
στους πελάτες σας

Τώρα μπορείτε να εξυπηρετείτε τους πελάτες σας όχι μόνο όταν χρειάζονται ασφάλεια αλλά και όταν χρειάζονται χρηματοδότηση. Απευθυνθείτε στην INTERAMERICAN FINANCE.

Η INTERAMERICAN FINANCE, η νέα εταιρεία του Ομίλου INTERAMERICAN, έχει ως αντικείμενο τη διαμεσολάβηση για την προώθηση τραπεζικών προϊόντων. Έχοντας βαθιά γνώση της αγοράς, η INTERAMERICAN FINANCE μπορεί να προτείνει ένα ευρύ φάσμα επιλεγμένων προϊόντων, τόσο για ιδιώτες όσο και για επιχειρήσεις. Παράλληλα αναλαμβάνει τη διαπραγμάτευση με την τράπεζα για να εξασφαλίσει ο πελάτης σας τους καλύτερους όρους.

Συνεργαστείτε με την INTERAMERICAN FINANCE για να καλύψετε πληρέστερα τις ανάγκες των πελατών σας. Θα τους βοηθήσετε εσείς να βρουν τις χρηματοδοτικές λύσεις που χρειάζονται και θα αποκτήσετε μια νέα πηγή εισοδήματος.

 **INTERAMERICAN
FINANCE**

Πληροφορίες: 210 9461558



INTERΣΑΛΟΝΙΚΑ
Ο Μ Ι Λ Ο Σ Ε Π Ι Χ Ε Ι Ρ Η Σ Ε Ω Ν

Η INTERΣΑΛΟΝΙΚΑ Γενικών Κλάδων είναι
Θυγατρική Εταιρία της INTERΣΑΛΟΝΙΚΑ Ζωής και
μέλος του ομώνυμου Ομίλου επτά Επιχειρήσεων
με έδρα τη Θεσσαλονίκη.

Εί ναι Π ρ ώ τ η
στις ασφαλίσσεις Αυτοκινήτων και Οδικής Βοήθειας με πάνω από
500.000 ασφαλισμένα οχήματα και 500.000 για Οδική Βοήθεια!
Κατέχει από 12 μέχρι 15% του κλάδου Αυτοκινήτων
και το 25% του κλάδου Βοήθειας!



Ιδιότητα Γραφεία Αθηνών



Ιδιότητα Γραφεία Θεσσαλονίκης

1.250 Μέτοχοι-2.500 Συνεργάτες-750 Μισθωτοί-150 Γραφεία-Σταθμοί και Κέντρα Ιατρικής Βοήθειας σε όλη την Ελλάδα.

Ιδρυτικό και βασικό μέλος της «Ενώσεως Ασφαλιστών Βορείου Ελλάδος».

Ανεξάρτητη και ελεύθερη, αμέτοχη και αδιάπλεκτη στις διαπλοκές και εμπλοκές απαξιώσεως του κλάδου και θεσμού.

Με υπερκαλυμμένες όλες τις υποχρεώσεις, με άμεσες και ταχύτατες πληρωμές αποζημιώσεων, ελεύθερη περιουσία, ιδιότητα κτίρια και υποδομές, συμμετοχές και στόλους οχημάτων και ασθενοφόρων, Συνεργεία επισκευής αυτοκινήτων, κάρτες καυσασερίων, τεχνικό έλεγχο, ανταλλακτικά και εισαγωγή-τοποθέτηση κρυστάλλων και συνεχώς βελτιούμενη κάθετη παροχή υπηρεσιών με ιδιότητα μέσα.

Με ελεύθερο και δικό της Σύστημα Φιλικού Δικανονισμού, επιτόπου εξυπηρέτηση ατυχημάτων, Γενική Βοήθεια, Γιατρούς, Τραυματιοφορείς, Ελικόπτερα και Σύστημα Υγείας σε όλη την Ελλάδα.

Προσφέρει κάθε είδους ασφάλιση με τους καλύτερους όρους!

24 ώρες το 24ωρο νοιάζεται για σας!
Δεν κλείνει ποτέ και πάντα αγρυπνά! Οδηγεί τις εξελίξεις και προηγείται!

Τηλεφωνήστε χωρίς χρέωση, μέρα-νύχτα,
στο πενταψήφιο 11.555 από όλα τα κινητά
και ωφεληθείτε σίγουρα και σταθερά!

Ενημερωθείτε από το πλησιέστερο Γραφείο
ή από έναν εγγράφως εξουσιοδοτημένο Συνεργάτη.



Αίθουσα Εκπαιδεύσεων "Αριστοτέλης"



Κοντά σας από το 1907

100 ΧΡΟΝΙΑ

ΕΝΩΣΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΩΝ ΕΤΑΙΡΙΩΝ ΕΛΛΑΔΟΣ



Ξενοφώντος 10, 105 57 Αθήνα, τηλ.: 210 333.41.00,
fax: 210 333.41.49, e-mail: info@eaee.gr, website: www.eaee.gr



Πλανήτης γη ώρα μηδέν.
Η κλιματική αλλαγή στον πλανήτη
είναι ευθύνη όλων μας.



WWF



ΤΟ ΚΛΙΜΑ ΕΙΝΑΙ ΣΤΟ ΧΕΡΙ ΣΟΥ

ΕΘΝΙΚΗ

Η ΠΡΩΤΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

Μπες στο κλίμα

ΕΘΝΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ: Λεωφ. Συγγρού 103-105, 117 45 ΑΘΗΝΑ, Τηλ. Κέντρο: 210 90 99 000, www.ethniki-asfaltiki.gr

Μήπως πρέπει να μας γνωρίσετε
... πριν κάνετε το επόμενο σας βήμα!

Ποιος άλλος κατέχει
καλύτερα από εμάς
το θέμα «ασφάλεια»;

 **COMMERCIAL** value
Ό,τι κι αν συμβεί !

 **ΑΣΠΙΣ ΠΡΟΝΟΙΑ**
Για καλό και για κακό

60
χρόνια
ΑΣΠΙΣ

Προσανατολισμός στον άνθρωπο

ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΟ

ΝΑΙ επειδή η ζωή έχει (εκτός του μαύρου-άσπρου) πολλά χρώματα!



Περιεχόμενα

Τεύχος 109. Σεπτέμβριος - Οκτώβριος 2007



Το Ασφαλιστικό «ΝΑΙ» αποστέλλεται τιμής ένεκεν στους βουλευτές της Ελληνικής Βουλής και στους Ευρωβουλευτές

Συνέντευξη

68 «Υγεία» Πασχάλης Μπουχώρης

Συνέδρια

52 Alico AIG Life

72 9ο Διεθνές Συνέδριο Ασφαλιστών - Αντασφαλιστών στην Ύδρα

Θέμα

60 Αγροτικές ασφαλίσσεις

Μόνιμες στήλες

8 Γράμμα εκδότη

10 Συναισθηματικά

Εταιρείες

44 Εθνική Ασφαλιστική

64 Generali

81 Eurolife

99 Ατλαντική Ένωση

Διεθνή

48 Παγκόσμια Παραγωγή Ασφαλίσεων



48



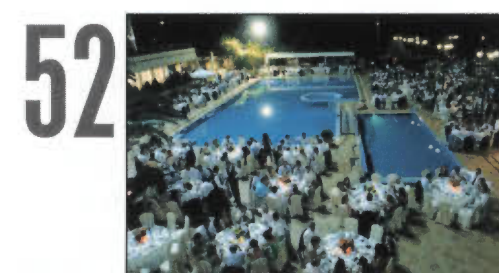
44



68



64



52



99

Διαμεσολαβούντες

78 Τι αλλάζει στη διαμεσολάβηση

Προϊόντα

88 ING

89 ARAG

90 Anytime by INTERAMERICAN General Union

91 AIGAION Ασφαλιστική Interlife

Underwriting 24-42

Τραπεζικά νέα 82-85

Αποτελέσματα 92-97

Ειδήσεις 98-127



78

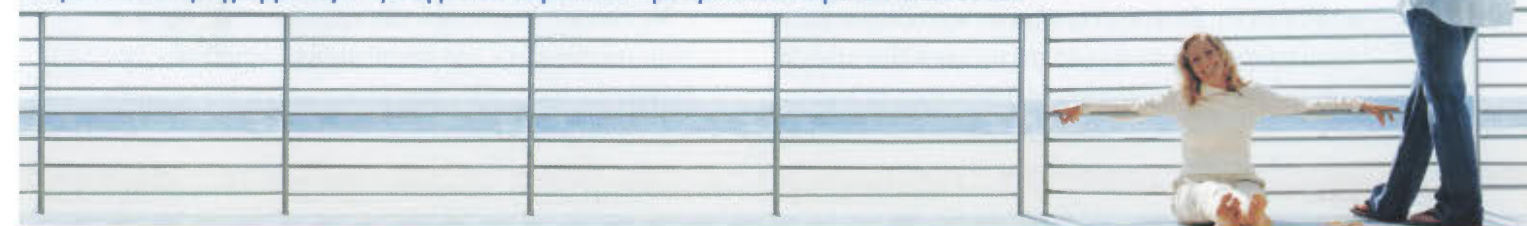
Ασφάλιση με περιεχόμενο...



ρογράμματα αποταμίευσης

ημιουργήστε το κεφάλαιο ή τη σύνταξη που θέλετε:

με προσωπικό προγραμματισμό • με εγγύηση κεφαλαίου • με προοπτική υψηλών αποδόσεων



όλα τα καταστήματα Eurobank open24 και σε επιλεγμένους συνεργάτες

«Κάψτε τα πλοία» (ίσως και τα αυτοκίνητα)



Γράφει ο
Βαγγέλης Γ. Σπύρου,
Εκδότης του «ΝΑΙ»

Θα σας θυμίσω κάτι από τη βιογραφία του Ισπανού στρατιωτικού ηγέτη, κατακτητή του Μεξικού Φερνάνδου Κορτές (Cortés) 1485-1547. Πιθανόν κάποιοι να πάρουν ένα μήνυμα που θα τους κάνει καλό.

Παρακολούθησε Νομικά στο πανεπιστήμιο της Σαλαμάνκας και πριν συμπληρώσει τα 20 του χρόνια πήγε στο Σαν Ντομίνγκο

και πήρε μέρος στην κατάκτηση της Κούβας. Κατέλαβε αμέσως θέση πρώτου επιπέδου στη διοικητική ιεραρχία αλλά η τυχοδιωκτική ιδιοσυγκρασία του τον οδήγησε στα τέλη του 1518, με την ιδιότητα του διοικητή μικρού εκστρατευτικού σώματος, να αποβιβαστεί στις μεξικανικές ακτές του Γιουκατάν, ίδρυσε την πόλη Βέρα Κρουζ, όπου και αναγορεύτηκε γενικός διοικητής. Σκοπεύοντας να γίνει κύριος όλου του Μεξικού, συγκρούστηκε σε πολύ σκληρούς και αιματηρούς αγώνες με τους τοπικούς κατοίκους και πληθυσμούς των Αζτέκων. Οι εξοντωτικοί αυτοί αγώνες είχαν και κρούσματα ανταρσίας και λιποταξίες στα στρατεύματά του και για να αποφύγει τη γενέκευση στο όλο στράτευμα διέταξε την πυρπόληση του ίδιου του τού στόλου. Κάψτε τα πλοία! Για να μην έχουν λύση φυγής οι άνθρωποί του! Αφού κατέστειλε τις βίαιες εξεγέρσεις των ιθαγενών, εξόντωσε τον Μοντεζούμα Β', αυτοκράτορα των Αζτέκων και τους διαδόχους του, κατέστρεψε την πρωτεύουσά τους και την κοινωνική και διοικητική οργάνωση του αρχαίου βασιλείου τους και τη νέα αποικία την ονόμασε Νέα Ισπανία. Επέστρεψε στην πατρίδα του την Ισπανία και σε λίγο ξα-

ναγύρισε στο Μεξικό και εξερεύνησε την Κάτω Καλιφόρνια. Θύμα συνωμοσιών αναγκάστηκε να ξαναγυρίσει στην Ισπανία, όπου διωγμένος από την αυλή πέθανε στην αφάνεια. Το 1629 η σορός του μεταφέρθηκε στο Μεξικό. Προσωπογραφία του υπάρχει στη Φλωρεντία. Ο πολυτάραχος βίος και η περίπτωση του είναι ένα καλό παράδειγμα για όσους θέλουν να «δουν» πως η ιστορία όταν χρειάζεται κάποιον τον «χρησιμοποιεί» να συμπληρώσει τις σελίδες της και πως ό,τι «περισεύει» το «πετάει». Δίδαξε η Ιστορία πως κάποτε για να πετύχεις πρέπει να κάψεις «τα πλοία επιστροφής», για να μη γυρίσεις πριν «γράψεις Ιστορία»!

Μεγάλα κεφάλαια, μεγάλα ερωτήματα και οι απαντήσεις δεν προλαβαίνουν να φτάσουν στ' αφιά της «μικρής ζωής μας» και ειδικά τώρα, που κάποιοι τη «μικραίνουν» πιο πολύ στα «μεσπμεράδικα» της TV, και τα «παράθυρα» των ειδήσεων... Οι ματιές του πλήθους περιορίστηκαν στα τετραγωνάκια των παραθύρων και τα μυαλά στο «ζάπινγκ» τους δεν κάνουν κλικ και δεν «πιάνουν» ουρανοί και ανοιχτές πόρτες στους κόσμους της φαντασίας και του ονείρου... Επείγει να ακουστεί η διαταγή (από ποιον;) «κάψτε τα πλοία!» Κάψτε τα πλοία για να μη γυρίσετε στα ίδια και στα ίδια. Ονειρευτείτε κάτι άλλο και δώστε τη μάχη για «νέες αποικίες»...

Πολλές φορές σκέπτομαι αυτούς που εγκαταλείπουν τη μάχη και θέλουν να γυρίσουν στο συμβιβασμό, στην ισοπέδωση, στη στασιμότητα, στην απραξία, στην «υπαλληλία», στο «βόλεμα», στο τίποτα...

Με ενοχλεί η απάντηση στο ερώτημα «πώς πας;» κι είναι «τα ίδια φίλε», «τα συνηθισμένα», «σταθερά», «εδώ πάντα!» Με ενοχλεί όταν βλέπω νέα παιδιά να παίρ-

νουν το πλοίο για τη μιζέρια, για το «μάλιστα κύριε» για το «συμφωνώ σε όλα», κύριε προϊστάμενε, κύριε βουλευτά, κύριε διοικητά, κύριε Γενικέ... Όμως δεν γίνεται, δεν υπάρχει νέος να μην ονειρεύτηκε, να μην ήταν Οδυσσέας, να μην ήθελε ν' αλλάξει τον κόσμο, να μην ήταν «τυχοδιωκτής ιδεών», να μην ήθελε να γίνει κάπου κατακτητής, να μην ήθελε κι αυτός να γίνει «καβαλάρης στ' άλογο το άσπρο» ή «ηριγκίπισσα βασιλοπούλα» σε κάποιο παλάτι... Φταίει ίσως ότι βλέπουν το πλοίο έτοιμο και εύκολο για διαφυγή. Φταίει ίσως ότι οι δάσκαλοι, οι καθηγητές, οι πολιτικοί, οι θρησκευτικοί ηγέτες, οι γονείς, οι πάσης φύσεως ηγέτες δεν ενθαρρύνουν τους νέους να δώσουν μάχες για κάποια κατάκτηση, για κάποιο βραβείο. Λίγοι θέλουν να διακριθούν, να ξεχωρίσουν, να αγωνιστούν για ιδανικά, να κάνουν έρευνα, να προσφέρουν, να κατακτήσουν μια «άγνωστη χώρα» έναν πρωτόγνωρο κόσμο. Άγνωστη χώρα για τους πολλούς η Ιστορία, η Φιλοσοφία, η Γνώση, η Παιδεία, η Επιστήμη στη χώρα της σοφίας και των κατακτήσεων σε κάθε τομέα...

«Κάψτε τα πλοία», λοιπόν, μια διαταγή που περιμένει να την υπογράψετε σήμερα κιόλας, για τον εαυτό σας, εσείς και μόνο εσείς για να μην γυρίσετε πίσω. Έλεγα κάποτε «ότι από το λεωφορείο πήγα στο ταξί, από το ταξί στο ΙΧ, από το φθηνό ΙΧ στην ακριβή Mercedes και από κει στην καλύτερη Mercedes. Δεν γυρίζω πίσω στο λεωφορείο!»

Υπάρχει για σας και αυτούς που αγαπάτε κάτι καλύτερο: καλύτερο σπίτι, καλύτερο αυτοκίνητο, καλύτερο σχολείο, καλύτερη γειτονιά, καλύτερες παρέες, καλύτερες απόψεις, καλύτερη ζωή, περισσότερη ευλογία από τον Θεό, καλύτερες επιλογές από τις σημερινές. Κάψτε τα πλοία για να μην γυρίσετε στα παλιά.

Και στην ασφαλιστική μας αγορά υπάρχει κάτι καλύτερο από αυτό που είναι. Μπορούν όλοι σήμερα να υπογράψουν τη διαταγή «κάψτε τα πλοία» για να μην γυρίσουν κάποιοι στο χθες, στην «παρεϊστική νοοτροπία», στον κακό ανταγωνισμό, στις συκοφαντίες, στην κλοπή ξένου ιδρώτα, στις «υπασφαλίσεις», στα ψέματα, στις αποτυχημένες πρακτικές, στους αυτοσχεδιασμούς, στην κακοδιαχείριση ξένου χρήματος. Πιθανόν κάποιοι πρέ-

πει να πουν «κάψτε και τα αυτοκίνητα» που σε πάνε αργά στη στασιμότητα. Όλη η αγορά πάει με «αυτοκίνητο» σε μια κατάσταση που υποφέρει από κακό κυκλοφοριακό... και «πήξιμο»... Ελώδης η κατάσταση και απονηκτική, όταν κάποιοι ξέρουν ότι πέρα από τη γαλάζια θάλασσα υπάρχει... το Μεξικό! Για πολλούς το «Μεξικό»... είναι στο Σύνταγμα στην Αθήνα, στη Θεσσαλονίκη, στα Χανιά, στα Γιάννενα... και η πρότασή μας είναι να κατακτήσουν νέους χώρους, νέες δουλειές, νέες ασφαλίσεις, νέους κλάδους. Για ξανασκεφθείτε το φίλοι ασφαλιστές και μη γυρίζετε στα ίδια και τα ίδια... Στο δικό σας «Μεξικό» θα βρείτε ζαχαροκάλαμο, καφέ, σουσάμι, βαμβάκι, μπανάνες, ανανάδες, εσπεριδοειδή, καπνό, ασήμι, χρυσό, χαλκό, δημητριακά, ρύζι, σιτάρι, αλιεία, κτηνοτροφία, σίδηρο, ψευδάργυρο, κασσίτερο, πετρέλαιο, φυσικό αέριο κ.ά... Πολεμήστε λίγο, χωρίς κόπο δεν γίνεται! Το Μεξικό έχει και πλούσιο «λαϊκό πολιτισμό». Μην ξαναγυρίσετε πίσω χωρίς μάχη. «Κάψτε τα πλοία»!

Ευάγγελος Γ. Σπύρου
Μελίσσια, Οκτώβρης 2007

Υ.Γ. Στο εξώφυλλο βάλαμε ένα καμμένο αυτοκίνητο και τίτλο «Κάψτε τα... πλοία!» για να προβληματιστείτε, βαφτίζοντας πλοίο κάτι που σας δένει στη μη αναγνώριση.
Ε.Σ.



Ο κατακτητής του Μεξικού Φερνάνδος Κορτές (Cortés) 1485-1547, διέταξε να κάψουν τα πλοία για να μην υπάρχει δυνατότητα υποχώρησης των στρατευμάτων του!

Προσωπογραφία (Φλωρεντία, Uffizi)

Δάκρυα νίκης και δάκρυα ήττας

Από τα ίδια μάτια βγαίνουν!

Γράφει ο Βαγγέλης Γ. Σπύρου
Εκδότης «ΝΑΙ»

Σε κάθε αγώνα ανθρώπινο βγαίνει ένας νικητής. Οι υπόλοιποι, οι πολλοί είναι οι ηττημένοι. Είναι; Οι φωτογράφοι και κυρίως οι άνθρωποι της τηλεόρασης «παίζουν» επικεντρώνοντας το φακό συνήθως στα μάτια και το πρόσωπο που δείχνει λύπη και δάκρυα θλίψης ή χαράς.

Συχνά στην καθημερινότητά μας οι πρώτοι έχουν μια ιδιαίτερη προβολή, που άλλους τους μαγνητίζει σε μίμηση και άλλους τους εξουθενώνει σε απαγοίτευση και ανησυχία. Είναι οι σταρ, οι πρώτοι στο σινεμά, στο θέατρο, στο ποδόσφαιρο, στην πολιτική, στην οικονομία, στις εφευρέσεις, στα ρεκόρ, στις Ολυμπιάδες, στα πρωταθλήματα στίβου, στην τηλεθέαση, στις κυκλοφορίες μέσω ενημέρωσης, σε κλαδικούς αγώνες, σε μαθητικούς διαγωνισμούς, σε σχολικές χρονιές...

Είναι ηττημένοι όλοι οι υπόλοιποι;

Πολλοί αθλητές από ένα σημείο και μετά συνειδητοποιούν πως ένας αγώνας μικρός ή μεγάλος είναι απλώς ένας αγώνας και όχι η συντέλεια και το τέλος του κόσμου ή της ζωής και της καριέρας τους. Οι πολλοί άνθρωποι συντρίβονται στη μελαγχολία της ήττας.

Παραμονές των Ολυμπιακών Αγώνων του 2004 διάβασα στο ΒΗΜΑ SCIENCE διάφορες απόψεις για τη «ση-

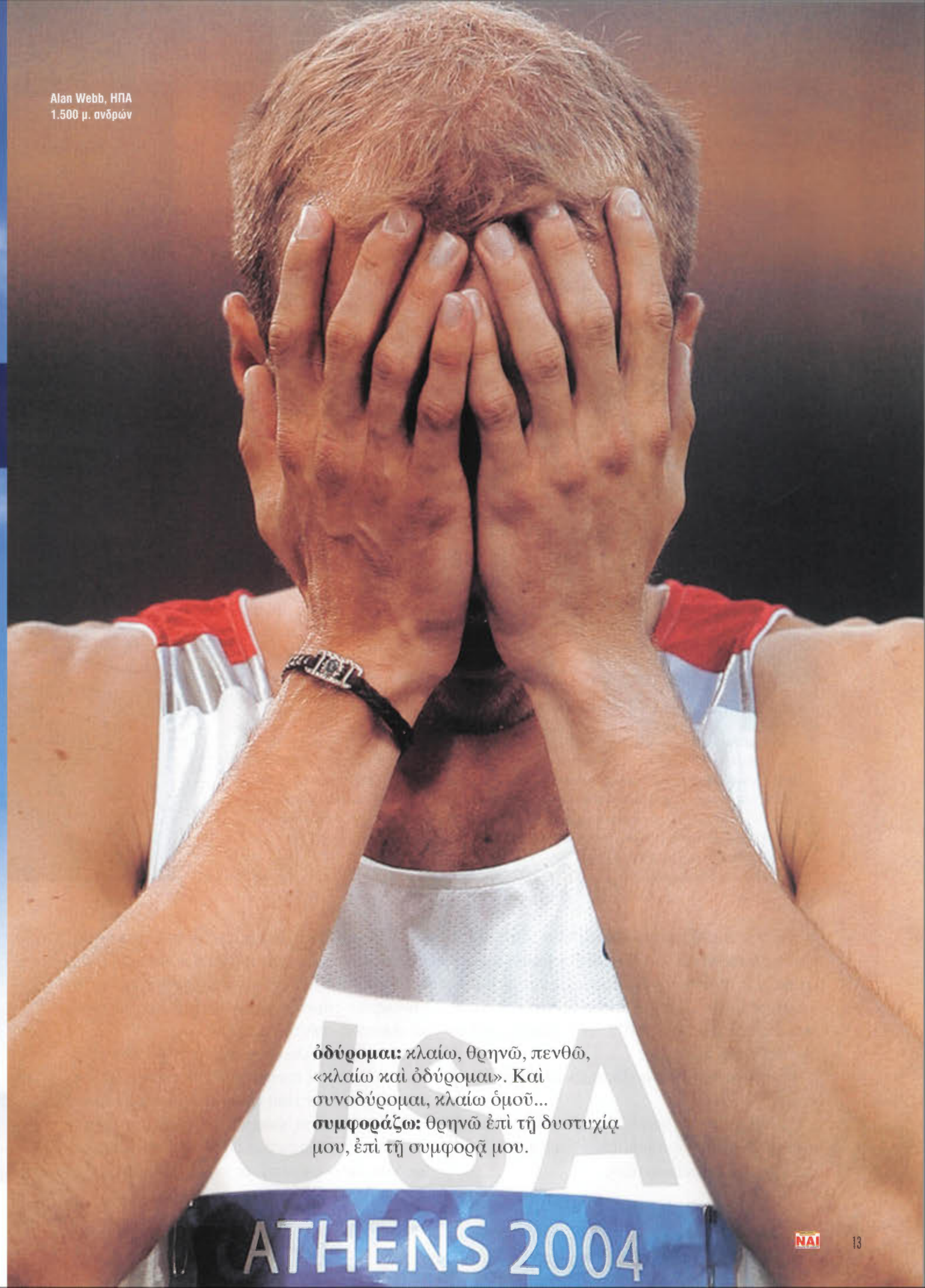
μειολογία της νίκης» της ψυχολόγου Λίζας Βαρβόγλη.

Ο Bruce Tulloh –ειδικευμένος στις ψυχολογικές διαστάσεις του αθλητισμού και κυρίως στη νοητική (ψυχολογική) προπόνηση για τη νίκη– δίνει συγκεκριμένες διαστάσεις στις έννοιες «νικητής» και «ηττημένος»:

«Ηττημένο είναι το άτομο που, ενώ έχει πετύχει πολύ καλές επιδόσεις στις προπονήσεις, δεν τα καταφέρνει εξίσου καλά στον αγώνα. Αντίθετα, νικητής είναι το άτομο του οποίου η απόδοση κάτω από πίεση είναι μεγαλύτερη από ό,τι θα περίμενε κανείς σε σχέση με την προπόνησή του. Ηττημένος είναι αυτός που παθαίνει μικροτραυματισμούς και ασθένειες πριν από το "μεγάλο γεγονός". Νικητής είναι το άτομο που αντεπεξέρχεται στις διάφορες μικρές αντιξοότητες και εξακολουθεί να έχει τη μέγιστη απόδοση όταν χρειάζεται. Ηττημένο είναι το άτομο που δείχνει εντυπωσιακό όταν συγκρίνεται με γνωστούς, πιο αδύναμους αντιπάλους, αλλά το οποίο δεν μπορεί να αντεπεξέλθει στη σύγκριση με αντιπάλους καλύτερους από το ίδιο. Αντίθετα, νικητής είναι το άτομο που δεν καταποείται από καλύτερους αντιπάλους, αλλά ανταποκρίνεται στην πρόκληση».

Σύμφωνα με τον Charles Swindell, η σωστή στάση στον αθλητισμό και στη ζωή είναι ίσως το σημαντικότερο και το καθοριστικό στοιχείο για την επιτυχία, σπουδαιότερο από την εκπαίδευση, τα χρήματα, τις καταστάσεις, την εμφάνιση, την ικανότητα, το τι λένε ή κάνουν

Alan Webb, ΗΠΑ
1.500 μ. ανδρών



ὀδύρομαι: κλαίω, θρηνῶ, πενθῶ, «κλαίω καὶ ὀδύρομαι». Καὶ συνοδύρομαι, κλαίω ὁμοῦ...
συμφοράζω: θρηνῶ ἐπὶ τῇ δυστυχίᾳ μου, ἐπὶ τῇ συμφορᾷ μου.

Graeme Brown,
Αυστραλία.
Ποδηλασία πίστας,
χρυσό μετάλλιο



χάρμα, χαρμονή, μνησιχάρη: πηγή χαράς. -χάρις, κυριολεκτικώς εκ τῆς χαράς ἐκπορεύεται ἀλλὰ καὶ χαρὰν προκαλεῖ: χάρις. Τὸ ρῆμα εὐχαριστῶ σημαίνει τὸ «χάριν εἰδέναι»: εὐχαρις ἴσταμαι. Εὐχαρίστησις δὲ (εὐ-χαρί-στησις), «αἰσθάνομαι εὐχαρίστησιν» σημαίνει ἴσταμαι ἵνα ἀπολαύσω τὴν εὐ χάριν. -Χαροπὸς εἶναι αὐτὸς εἰς τοῦ ὁποῖου τὰ ὄμματα καθρεπτίζεται ἡ χαρά, ὁ περιχαρὴς. Ἐνῶ ἡ λέξις χαρμολύπη ἐκφράζει ὁμοῦ χαρὰν καὶ λύπην. («μία χαρὰ τόσο μεγάλη, πὺν γειτονεύει μὲ τὸν πόνο...».) περιγάρεια δέ, ἡ ὑπερβολικὴ χαρά, ἄλλως χαιρηδών.
χαρμολύπη: χαρὰ μαζὶ καὶ λύπη.

ἀπελπισία: παντελὴς ἔλλειψις ἐλπίδος. Τὸ νὰ μὴν ἔλπεσαι, νὰ μὴν προσμένῃς τίποτε.
ὁδύνη: ἐκ τοῦ ὁδούς, ὡς δάκνουσα. Ἡ ὁδύνη ἔδει (=τρώγει) τὴν ψυχὴν.
κλαίω ἢ κλάω, ἀποκλαίω, ἀνακλαίω. Σχέσεις μὲ τὸ ρ. καλῶ καὶ μὲ τὸ κλάω-ῶ. Θρηνῶ μεγαλοφώνως: «κλαῖον ὀδυρόμενον», ὑποκλαίω = σιγοκλαίω, ἀντικλαίω = κλαίω ἀκούων ἄλλον. προανακλαίομαι: θρηνῶ πρότερον. περικλαίω = κλαίω περὶ τι. παρακλαίω = κλαίω πλησίον τινος, κλαυμυλία = τὸ συγκλαίνειν κλαίοντι, ὑποκλαίω = κλαίω κρυφίως. Καὶ ἄλλα...



Clarinda Sinnige,
Fatima Moreira.
Ολλανδία.
Χόκεϊ γυναικών,
αργυρό μετάλλιο

Allen Johnson, ΗΠΑ.
110 μ. με εμπόδια



δύστηνος: ἐκ τοῦ δυσ+στήναι· ἐν δυσχερεῖ καταστάσει εὐρισκόμενος. Λέγεται καὶ δύστος, καὶ δυερός.
μεγάλαιτος: δυστυχέστατος· οἷτος = μοῖρα, μόρος, συμφορά.



Βασιλική Αρβανίτη,
Ελλάδα. Beach Volley.
Αργυρό Μετάλλιο

οἰζυρός: ὁ ὑποφέρων οἰζύν, δυστυχίαν. (βλ. ἀνωτέρω «οἰζύς».)
δύσερμος: ἀτυχής, ὡς μὴ εὐνοούμενος ὑπὸ τοῦ θεοῦ Ἑρμοῦ.
δαϊόφρων: δυστυχής· δαίω = καίω· ὁ «καίφερός».

οι άνθρωποι. Η σωστή στάση καθορίζει την αποτυχία και την επιτυχία. Δεν μπορούμε να αλλάξουμε το παρελθόν μας, δεν μπορούμε να αλλάξουμε τη συμπεριφορά των άλλων ή το αναπόφευκτο, αλλά μπορούμε ωστόσο να έχουμε τη σωστή στάση. Η ζωή μπορεί να είναι 10% τι μας συμβαίνει και 90% πώς αντιδρούμε σε αυτό.

Η σωστή ερώτηση δεν είναι «Νίκησες;» αλλά «Έφτασες τις προσδοκίες σου;»

Η ψυχολόγος κ. Λίζα Βαρβόγλη συμβουλεύει στο πώς να αντεπεξέλθουμε στην ανησυχία πριν από τον αγώνα (ή πριν από σημαντικά γεγονότα στη ζωή).

1. Ακολουθήστε μια ρουτίνα, που την έχετε ήδη καθιερώσει για αρκετές ημέρες. Δεν χρειάζεται να γίνει κανείς προληπτικός και να φοράει τα ίδια ρούχα ή να κάνει την ίδια σειρά «τυχερών» ενεργειών, αλλά να έχει μια σειρά στον ύπνο, στο φαγητό και στην προπόνησή του.

2. Τις τελευταίες ώρες πριν από τον αγώνα, όταν υπάρχει ο πειρασμός της αγωνίας για το τι κάνουν οι άλλοι, επικεντρωθείτε στην καλή προπόνηση/προετοιμασία που κάνατε, θυμηθείτε τις καλύτερες αποδόσεις σας και φανταστείτε με τα μάτια του μυαλού σας τον αγώνα: προσπαθήστε να «δείτε» τον εαυτό σας να τα πηγαίνει καλά, να εί-

ναι σίγουρος, να αποδίδει και να κερδίζει.

3. Στη διάρκεια του αγώνα επικεντρωθείτε στη δική σας απόδοση, ελέγξτε την κούρασή σας και προσπαθήστε να δώσετε τον καλύτερο εαυτό σας ακολουθώντας τις συμβουλές του προπονητή, όσο άσχημα και αν νιώθετε (το πιθανότερο είναι ότι και οι υπόλοιποι αισθάνονται εξίσου άσχημα). Ό,τι και να κάνετε, θα πρέπει να τελειώσετε τον αγώνα με την αίσθηση ότι βάλατε το 100% της προσπάθειάς σας. Έτσι δεν θα μετανιώσετε.

Ο κ. Σταμάτης Ν. Αλαχιώτης, καθηγητής Γενετικής, σημειώνει για τους αθλητές τα εξής:

«Από τις λίγες περιπτώσεις πραγματικού θαυμασμού του άλλου είναι ο Ολυμπιονίκης, ο πρωταθλητής που διεγείρει τη συμπεριφορά του πλήθους πολύ περισσότερο ίσως από το γίγαντα του πνεύματος, το νομπελίστα, το συγγραφέα, τον πολιτικό. Ο αλτρουισμός στην αποκορύφωσή του, που συμπαράσχει και τον εθελοντισμό· μια ιδανική συμπεριφορά της κοινωνίας του ανθρώπου, η οποία θερμαίνεται από την ολυμπιακή φλόγα που ενώνει όλον τον πλανήτη στο πέρασμά της. Κατά πόσον όμως λ.χ. οι Ολυμπιονίκες είναι από τη φύση τους ξεχωριστοί, χαρισματικοί άνθρωποι; Διαφέρουν γενετικά από τους «κοινούς θνητούς»; Έχουν δηλαδή ένα α-

Εθνική ομάδα,
Βραζιλία.
Μπόσκετ



γηθοσύνη: χαρά. Έκ τού ρήματος γηθέω = χαίρω. Προφανώς ή χαρά τού γά εἶσαι ζῶν και ὑγιής: «ἐν τῇ γῇ θέω». Πρὸς ἐπιβεβαίωσιν: τὸ γηθέω λέγεται καὶ γάιω (πρβλ. γαῖα). -ἀμφιγηθέω = χαίρω ὑπερβολικά.

ἀπόλαυσις: τὸ νὰ πάρῃς ὅ,τι σφοδρῶς ἐπιθυμεῖς. λάω, λῶ = θέλω, ἐκ τού ὁποῖου λάφῃ ἢ λαύω ἀπόλαυσις. Ἀσχέτως ἐάν αὐτὸ τὸ ὁποῖον «ἀπολαύεις», εἶναι «καλὸν» ἢ «κακόν»: «ἀπόλαυσις δὲ ἐπὶ πάσης μεταλήψεως τάσσεται, ἀγαθῆς τε καὶ φαύλης». (Σχολιογρ.).

Jorge Alberto Elgueta,
Hernan Reffaro,
Αργεντινή. Βόλεϊ



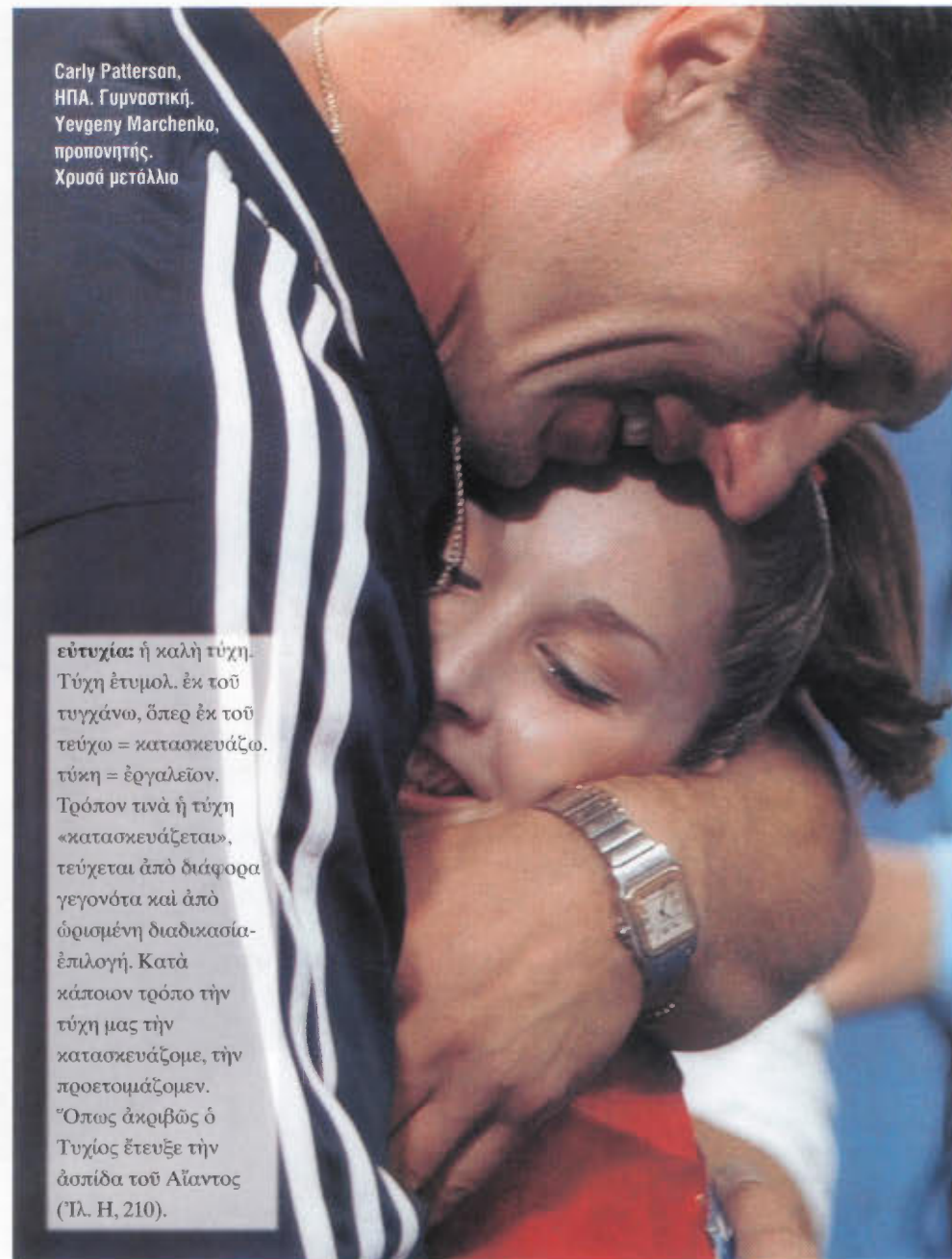
σκυθρωπός: ὁ σκυθρός (=σκοτεινός) τὴν ὄψιν, περίπου ὁ συνοφρυωμένος, κατηφής.
δυσφορία: ἐκ τού δυσ+φέρω. Λυπηρὸν συναίσθημα, δύσκολον νὰ τὸ ὑπο-φέρῃς, ἀνυπόφορον.

Kie Kusakabe,
Ιαπωνία.
Τζούντο



κατήφεια: «λύπη ποιούσα κάτω βλέπειν» (Πλούταρχος). Έτυμ. ἐκ τού κάτω+φάη (=ὀφθαλμοί). «Κάτω τὰ φάη, ἤγουν τοὺς ὀφθαλμούς» (Φιλόξενος). Λέγεται καὶ κατωπία (κάτω τοὺς ὄπας = ὀφθαλμούς).
σπαραγμός: μεγάλη θλίψις ὥσάν νὰ σπαράττειται ἡ ψυχὴ ἀπ' αὐτῆς (σπαράττω ἐτυμ. ἐκ τού σπαίρω = σφαδάζω + βλ. κατάλ. - αττω).

Carly Patterson,
ΗΠΑ. Γυμναστική.
Yevgeny Marchenko,
προπονητής.
Χρυσό μετάλλιο



εὐτυχία: ἡ καλὴ τύχη. Τύχη ἐτυμολ. ἐκ τού τυγχάνω, ὅπερ ἐκ τού τεύχω = κατασκευάζω. τύκη = ἐργαλεῖον. Τρόπον τινὰ ἡ τύχη «κατασκευάζεται», τεύχεται ἀπὸ διάφορα γεγονότα καὶ ἀπὸ ὀρισμένη διαδικασία-ἐπιλογῇ. Κατὰ κάποιον τρόπο τὴν τύχη μας τὴν κατασκευάζομε, τὴν προετοιμάζομεν. Ὅπως ἀκριβῶς ὁ Τυχίος ἔτευξε τὴν ἀσπίδα τού Αἰάντος (Τλ. Η, 210).

αθλητικό ταλέντο γραμμένο στα γονίδια τους; Οι αποτυχημένοι θα τα βάζουν με τα γονίδια τους ενοχοποιώντας τα; Και αν είναι έτσι, τότε η γενετική βελτίωση για καλύτερες αποδόσεις δεν θα γίνει ο επόμενος στόχος; Τι θα σήμαινε όμως μια τέτοια ενισχυτική πρακτική από ηθικής και νομικής σκοπιάς; Θα μπορεί να προβλέψει κανείς μέσα από ένα οργανωμένο αθλητικογενετικό ινστιτούτο ποια παιδιά λ.χ. προορίζονται για πρωταθλητές και σε ποιο αγώνισμα; Προτού διερευνήσουμε όμως τέτοιας μορφής σημαντικά ερωτήματα, καλό είναι να αναφερθούμε πρώτα σε μερικές βασικές γνώσεις. Η αχρωματοψία λ.χ. δεν επηρεάζεται από το περιβάλλον και είναι ένας

ποιοτικός χαρακτήρας που ελέγχεται αποκλειστικά από ένα γονίδιο. Πολλά άλλα χαρακτηριστικά, όπως π.χ. το ύψος, η δύναμη, η αντοχή, η ευφυΐα κ.ά., είναι ποσοτικά και εξαρτώνται από πολλά γονίδια, με τη διαμόρφωση τέτοιων χαρακτηριστικών να επηρεάζεται σοβαρά και από το περιβάλλον. Η επιτυχία λοιπόν, η απόδοση σ' ένα άθλημα, πέραν του γενετικού οπλισμού εξαρτάται και από τα κίνητρα, την κατάλληλη προετοιμασία, τη διατροφή, την τακτική, όλα περιβαλλοντικές παράμετροι.

Παραμονές των Ολυμπιακών Αγώνων του 2004 Βρετανός επιστήμονας κυκλοφόρησε ένα βιβλίο με τίτλο «Γενετικά τρο-

ποποιημένοι αθλητές» και γύρω από το θέμα γράφτηκαν πολλά στην αγγλική εφημερίδα «The Independent». Το 2003 εντάχθηκε στη λίστα απαγορευμένων ουσιών και το γενετικό ντόπινγκ προλαβαίνοντας αυτούς που στην προσπάθειά τους να βγουν νικητές και πρώτοι, παραγνώριζαν τις παρενέργειες της απόφασής τους στους ίδιους και στον αθλητισμό.

Η παρατήρηση του Αποστόλου Παύλου πάνω στο θέμα είναι ότι «εάν δε και αθλή τις, ου στεφανούται, εάν μή νομίμως αθλήσῃ» (Α' Τιμοθ. Β-5). Μέχρι στιγμής δεν βρέθηκε η γενετική βελτίωση που γλιτώνει τον άνθρωπο από ατυχήματα, από αρρώστιες και το θάνατο. Τα νοσοκομεία, τα ψυχιατρεία

και τα νεκροταφεία είναι γεμάτα από κάθε λογής «νικητές και ηττημένους». Οι πόνοι, τα βογγητά, τα κλάματα, οι αγωνίες, οι φόβοι, τα δάκρυα έχουν μεγαλύτερη συχνότητα στη ζωή των ανθρώπων. Εφέτος, Οκτώβριο 2007, δίπλα στο σπίτι μου φύτρωσαν λιγότερα κυκλάμινα και στα μαυρισμένα ξερόκλαδα του καμένου δάσους της Πεντέλης προς την πλευρά Μελίσσια - Κηφισιά - Κοκκιναρά - Κεφαλάρι ήρθαν λιγότερα πουλιά. Μπλε και άσπρα αγριόκρινα δε βγήκαν ακόμα. Περιμένοντας μια βροχή να πρασινίσει ο λόφος, περπατώ με μελαγχολία εκεί που έβλεπα την κίνηση της ζωής να θυμίζει ότι όλοι και όλα έχουν ένα λόγο ύπαρξης. Ο αέρας, τα πουλιά, οι μέλισσες,

Yuriy Borzakovsky,
Ρωσία. 800 μ.,
χρυσό μετάλλιο



ἀγαλλίασις ἢ ἀγαλλιασμός· μεγάλη χαρά.
Ἐκ τοῦ ρήμ. ἀγάλλω, διὰ τὴν ἐτυμολογίαν τοῦ ὁποίου βλ. Λεξιλόγιον τῆς ἀλός.

θρήνῳ: κλαίω, ὀδυρόμαι, θρηνηδὼ. Ἐκ τοῦ θρέομαι = «ξεφωνίζω». Ρίζα «θρ» ἡχοποιήτος (θροῦς, θόρυβος, θρόλος κ.λπ.). ἀναθρηνέω:
θρηνῶ μεγαλοφώνως, θρηνολογῶ, ἐκθρηνῶ, ἐπιθρηνῶ, παρὰθρηνῶ, ἀποθρηνέω, συνθρηνῶ, συναναθρηνῶ, κ.ά...
γοῖα: θρηνῶ γοερώς - «πότιμον γοοῖσά» - Π 857. - γοῖς: ὁ θρηνῶν, ὁ γοητής, γοῖς (ἐξ οὗ τὸ ἔθρ. γοέν). Σχετικὸν καὶ τὸ ρ. γάζω =
κλαίω, γανιάζω = κλαίω μεγαλοφώνως. Προβλ. «τὸ μωρὸ γανιάσῃ στὸ κλάμμα». Καὶ τὸ γαγκάζω = γοδᾶν = κλαίειν (Κυπρ.).



Luis Gonzalez,
Αργεντινή.
Ποδόσφαιρο,
χρυσό μετάλλιο

οι μέλισσες, τα έντομα, το νερό. Δεν υπάρχουν νικητές και ηττημένοι στη φύση. Υπάρχουν ρόλοι και σκοποί στον αέναο κύκλο της ζωής.

Λένε ότι ο σκοπός των χριστιανών είναι να πουν στο τέλος του αγώνα της ζωής τους ότι «τον αγώνα τον καλόν ηγωνίσμηναι, τον δρόμον τετέλεκα, την πίστην τητήρηκα· λοιπόν απόκειται μοι ο της δικαιοσύνης στέφανος...» (Α΄ Τιμοθ. Δ 7-8).

Στην Αποκάλυψη του Ιωάννη αναφέρεται: «Γίνε πιστός ἀχρι θανάτου και δώσω σοι τον στέφανον της ζωής». (Αποκ. Ιωάννη Β΄ 10).

Οι Αρχαίοι Έλληνες πρωτόφτιαξαν ωραίες λέξεις και έννοιες γύρω από τους αγώνες και τη νίκη.

Άθλος = αγών, εξ ου και αθλητής. Εκ του ρήματος τλάω-τλω, θλάω, θλάσις = υπομένω, αντέχω + α επιτακτικό. Αθλητής είναι αυτός που υπομένει τα πάντα διά να κερδίσει τον του αγώνος στέφανον.

Στέφανος = εκ του στέφω - στέππω = γεμίζω καλώς μέχρι την στεφάνην τα χείλη του σκεύους. Ο κόπινος, το στεφάνι α-γριελαίσις, πιθανόν να είναι εκ του ρήματος κείμαι, διότι περιέρραινον τους αθλητές με φύλλα κοτίνου, τα οποία εσχημάτιζον ένα παχύ στρώμα γύρω τους.

Αγών = εκ του άγω ων· προχωρώ μονίμως με σκοπό να ξεπεράσω τον εαυτό μου.

Δρόμος = εκ του ρήματος τρέχω, έτρεχον, δραμούμαι, έδραμον.

Πρώτος = εκ του προ + ωθώ «πρώθος» πρώτος.

Ουραγός = Ο άγων την ουράν, την άκρη.

Άλμα = εκ παρομοιώσεως προς την κίνηση των κυμάτων της θάλασσας.

Ισχύς = Αυτός που έχει δύναμη από το ις + σχειν. Ισχυρός. Ις = μυϊκή δύναμη γεν. της ινός, ίνες του σώματος. Περιέχει το ιώτα της ρίψεως και το σίγμα της κινήσεως.

Ζωή = Η ιδιότης του ζωντανού οργανισμού εκ του ρήματος ζέω = είμαι ζεστός, θερμός, βράζω. Το ζέω ηχοποιήτον εκ του Ζζ... Ζζ... Ζζ του βρασμού. Η θερμότης χαρακτηρίζει τον ζώντα και η ψυχρότης το «πάγωμα» του αποθανόντα.

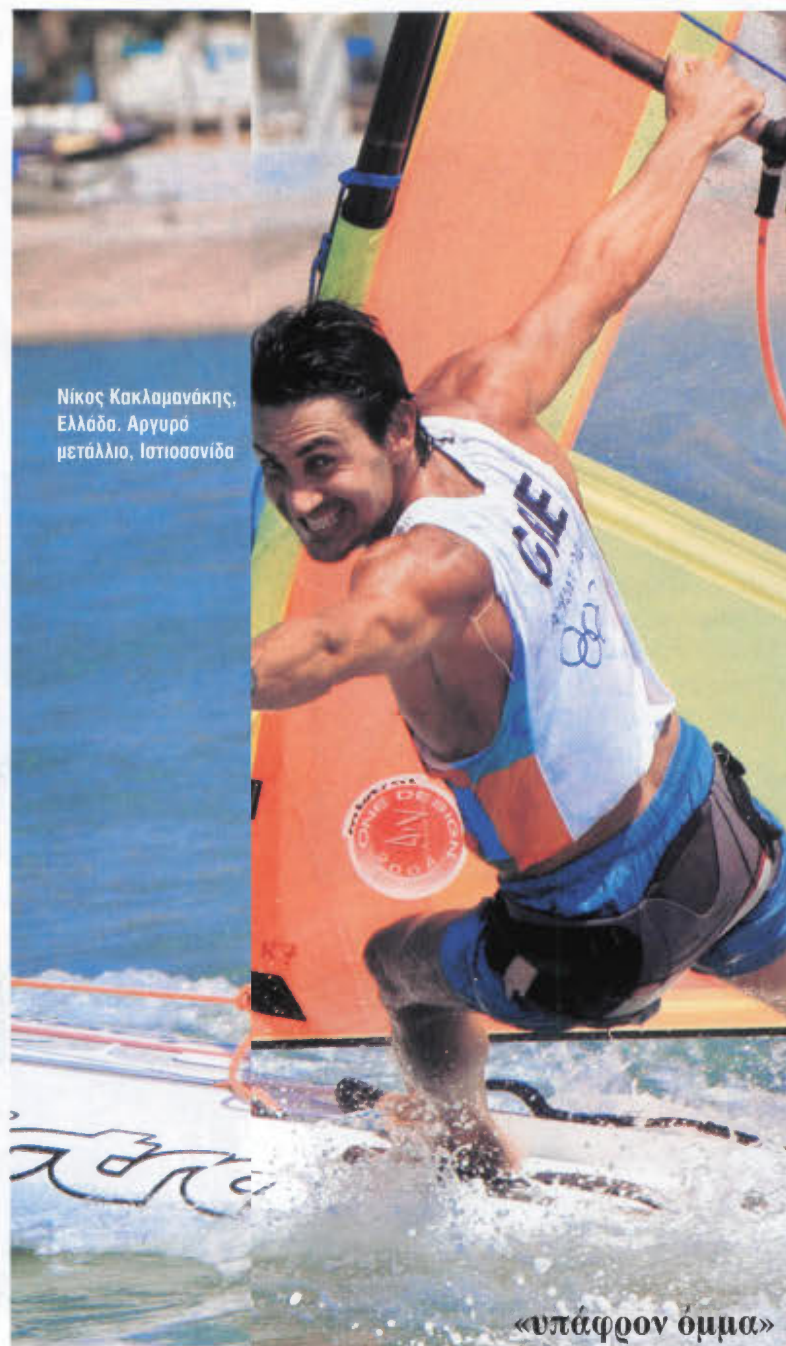
Αγαθός = εκ του αγάν + θέω = τρέχω. Ο καλός πολεμιστής (κάθε αγώνα) πρέπει να είναι ταχύπους ως ο Αχιλλεύς για να κυνηγάει και να προφθάνει τον εχθρό. Να είναι παντού δίνοντας βοήθεια.

Άριστος = εκ του αρ - του Άρεως, του άρρενος της αρετής. Αρετή, εκ του αραρίσκω - συνδέω όλα όσα αρ-μόζουν στον αρ-ρένα: ικανότης, δεξιότης, προσκόλληση σε κάθε αγαθό.

Πύρρος Δήμας, Ελλάδα.
Χάλκινο μετάλλιο,
άρση βαρών,
κατηγορία 85 κιλών



«Φάος ομμάτων».
Πίνδαρος



Νίκος Κακλαμανάκης,
Ελλάδα. Αργυρό
μετάλλιο, Ιστιοσανίδα

«υπάφρον όμμα»



Αθανασία Τσουμελέκα,
Ελλάδα. Χρυσό μετάλλιο,
20 χλμ. βόθην

«Εξ ομμάτων
ήστραππεσέλας»
Αισχύλος

Αρέσκω, αρέσω, αρεστή, αρετή...

Άριστος είναι και ο υπερθετικός βαθμός του επιθέτου αγαθός. Αμείνων, άριστος. Αμείνων είναι αυτός που δεν είναι καθόλου λιγότερος. Από το άριστος και το Αριστείον και ο Αριστεύς.

Αγαπητοί φίλοι, όσοι διαβάσετε αυτές τις γραμμές ίσως αναρωτηθείτε αν είστε νικητές ή νικημένοι. Ίσως σας βρω σε εποχή που τα δάκρυα λύπης περισσεύουν. Δεν χάθηκε ο κόσμος. Τα επόμενα δάκρυα σας εύχομαι να 'ναι δάκρυα χαράς. Ίσως σας βρω με δάκρυα χαράς. Μην ξεχνάτε ότι εναλλάσσονται γρήγορα με δάκρυα λύπης. Αλλά το σημαντικό δεν εί-

ναι τα δάκρυα. Σημαντικό είναι η ζωή και τα μάτια των ανθρώπων που είναι ο καθρέφτης της ψυχής. «Οι λαμπεροί, ζωηροί, ευκίνητοι οφθαλμοί μαρτυρούν ευφυΐα, ερευνητικότητα, αλλά και καθαρό εσωτερικό κόσμο, που ξεκαθάρισε γιατί αγωνίζεται».

Ειδικότερα για τους Έλληνες ο Αδαμάντιος ο Ελληνιστής, περιγράφων φυσιογνωμικά τον Έλληνα, παρατηρεί ότι έχει «ρίνα ορθή, οφθαλμούς υγρούς, χαρωπούς, γοργούς, φως πολύ έχοντας εν εαυτοίς».

Οι Έλληνες είναι ευόφθαλμοι, ευδαρκείς, με όμματα μαρμαίνοντα (λαμπερά). Από τη θεά της σοφίας την γλαυκώπιδα

Αθηνά μέχρι τους ελικώπιδας τα ελληνικά μάτια είναι «σελασφόρα». (Ελικώπιδες λόγω της ευστροφίας των ματιών). Οι ποιητές, επικοί, λυρικοί, τραγικοί ύμνησαν το «υπαφρόν όμμα», το υγρό και λαμπερό σαν το «υπάφρον» πέλαγος βλέμμα των Ελλήνων. «Αστέρωπο όμμα» το είπε ο Αισχύλος. «Φάος ομμάτων» ο Πίνδαρος. «Φέγγος όσων» ο Θεόκριτος. «Φώσφορος επί οφθαλμών» (Πλάτων Τιμ.). «Φέγγος οφθαλμών, ομμάτων» ο Ευριπίδης. «Εξ ομμάτων ήστραπτε σέλας» είπε ο Αισχύλος...

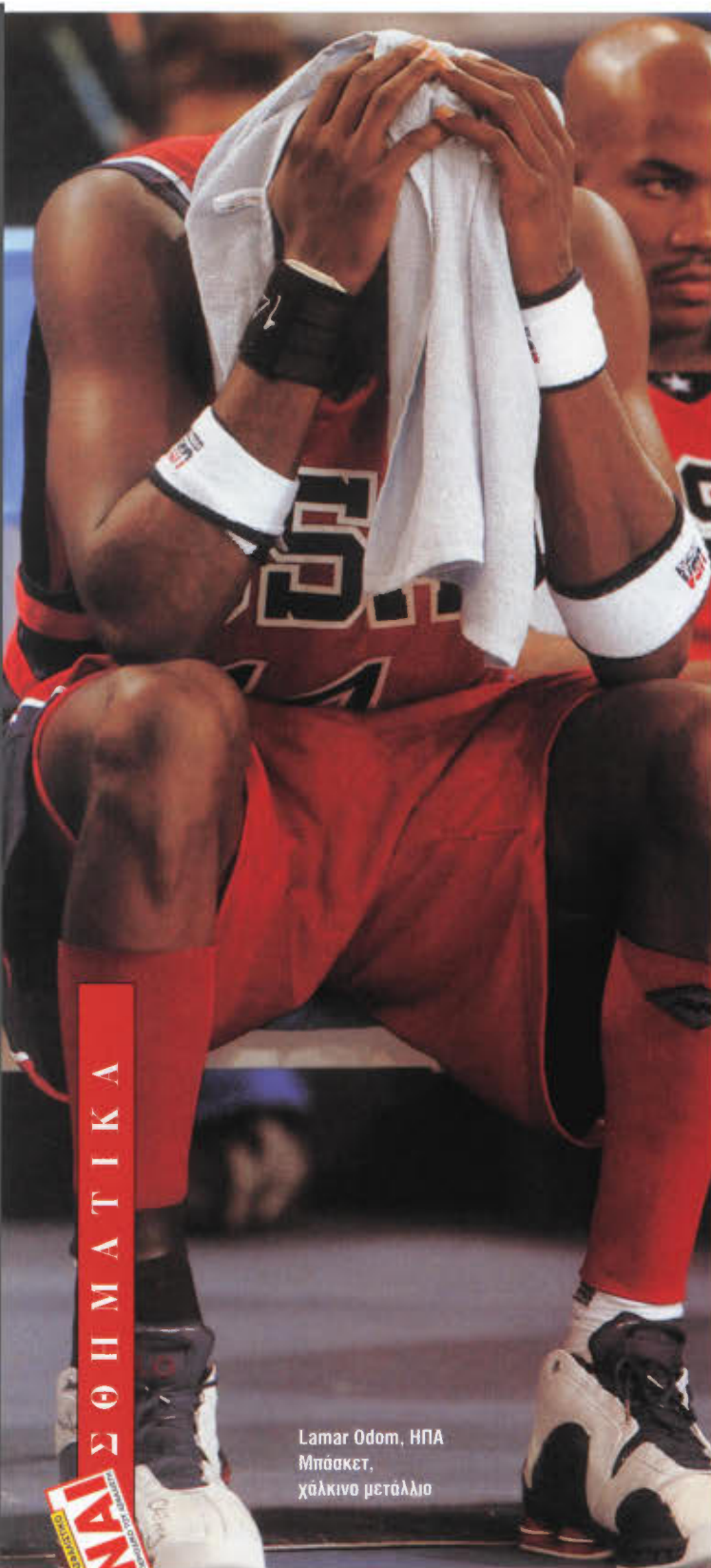
Δύσκολα κάνεις «ντόπινγκ» στον πνευματικό πλούτο.

Πόσοι νικητές ή πττημένοι έχουν εσωτερικό λαμπερό κό-

σμο; Πόσων η καρδιά ξέρει να «κελαπδεί» τραγούδια νίκης; Πόσοι ζουν γνωρίζοντας ότι η λέξη «αγών» σημαίνει προχωρώ μονίμως με σκοπό να ξεπεράσω τον εαυτό μου; Κι έχουμε τόσες μάχες και τόσες νίκες να κάνουμε μ' αυτό τον αντίπαλο που... δακρύζω από χαρά νιώθοντας πως έχω ακόμα μια προσπάθεια!

Γεια σας, και με τη Νίκη!

Υ.Γ.: Όσοι θέλετε να «γευθείτε» τη χαρά της Ελληνικής γλώσσας και τον «Εν τη Λέξει Λόγο», απευθυνθείτε στις εκδόσεις Αλς-Γεωργιάδη, Στουρνάρη 51, τηλ.: 210-5202393-6. Από εκεί αντλήσαμε κι εμείς τις σημασίες των λέξεων του κειμένου.



Lamar Odom, ΗΠΑ
Μπάσκετ,
χάλκινο μετάλλιο



Urška Zolnir,
Σλοβενία.
Χάλκινο
μετάλλιο,
Τζούντο

χαρά: χα... χα... ρέει: «Τῇ διαχύσει καὶ εὐπορίᾳ τῆς ροῆς τῆς ψυχῆς ἔοικε κεκλιμένη». «Χαίρειν εἴρηται παρὰ τὸ διαχεῖσθαι ὑπὸ τῆς ἡδονῆς». «Χαρὰ μὲν ἐστὶ ψυχῆς ἑπαροῖς καὶ διάχυσις». Π' αὐτὸ καὶ συνεκδοχικῶς, διάχυσις σημαίνει χαρὰ. Εὐχαρίστησις δέ, τὸ εὐ-χαρις ἴσταςθαι.

φαιδρότης: χαρὰ. Ἑτυμολογικῶς φάος+δρῶ = δρῶ. Φαίνεται ὅτι ῥέει φῶς. Ἡ χαρὰ φωτίζει τοὺς ὀφθαλμούς καὶ τὸ πρόσωπο. Π' αὐτὸ καὶ ἡ χαρὰ λέγεται καὶ ἴδη πού στήν οὐσία σημαίνει λάμψις.



Karin Ruckstuhl,
Ολλανδία.
Ύψος

περιπέτεια: «ἡ εἰς τὸ ἐναντίον τῶν πραττομένων μεταβολή» (Ποιητικὴ 10).

κάμμορος: κατάμορος, ὁ ἔχων τὴν μοῖραν ἐναντίον του, κακόμοιος, «κακομοίσις». Λέγεται καὶ κάσμορος καὶ πολυκάμμορος.



Christine Robinson,
Καναδὰς. Πάλο



βουρκῶνω: κλαίω χωρὶς ν' ἀφήσω νὰ κυλήσουν τὰ δάκρυα, ὁπότε οἱ ὀφθαλμοὶ φαίνονται θολοί. (μτγν.) **σκύζομαι καὶ σκύζω:** ὀργίζομαι, λυπούμαι, θρηνῶ, ἐξ οὗ τὸ μτγν. «σκούζω».

χανύω: κλαίω μὲ ἀνοιχτὸ τὸ στόμα· χανύνειν = βοᾶν (Ἡσύχ.).



Christiano Ronaldo,
Πορτογαλία.
Ποδόσφαιρο

λύπη: Τὰ διάφορα λεξικά, οἱ συγγραφεῖς, οἱ σχολιογράφοι, προτείνουν ποικίλες ἐτυμολογίες: α) Ὁ Πλάτων εἰς τὸν Κρατύλον ἐτυμολογεῖ ἐκ τοῦ λύω, διαλύω, δηλ. σὲ διαλύει: ἀπὸ τῆς διαλύσεως· ἐν τούτῳ τῷ πάθει ἴσχει τὸ σῶμα, ἐμποδίζει τὸ ἵεναι...

β) ἐκ τοῦ λέπω = ἀπολεπίζω, «ξεφλουδίζω». Δηλ. συναισθηματικὴ ἐκδορά. Ἡ μήπως καὶ «ἀπίσχανσις» σώματος, δεδομένου ὅτι καὶ ὁ «λεπτὸς» (ισχνός) παράγεται ἐκ τοῦ λέπω;

γ) Ἐκ τοῦ λυ-ώπη· λύει εἰς δάκρυα τοὺς ὤπας (=ὀφθαλμούς).

δ) Ἐκ τοῦ ρύπη (ρύπος ψυχῆς) -διὰ συνήθους ἐναλλαγῆς λ, ρ.

ε) Ἐκ τοῦ λέλοιπα (=ἔχω στερηθῇ) τοῦ ρ. λείπω. Κάτι μοῦ ἔχει λείψει (οἰ=υ: λέλοιπα, λέλυπα, λύπη). Ὁ Ζωναρᾶς καθορίζει: «λύπη, στέρησις ἐπιθυμίας». Πρβλ. καὶ λυπρὸς = πτωχός, ὁ ἔχων ἐνδεῖαν τινός. Ἡ δὲ ἐπιλυπία = λύπη ἐπὶ τινι εἰδικῶς, ἐνὼ προλύπησις = προτέρα λύπη. Ἡ λύπη εἶναι ἐπιβλαβής. Ὁ Αἰσχύλος τὴν ἀποκαλεῖ «θυμοβόρος λύπη» (Αἰγ. 103). - «Ἄπην τὸ λυποῖν ἐστὶ ἀνθρώπων νόσος». (Ἀντιφάνης). - «Λύπαι γὰρ ἀνθρώποις, τίκτουσι νόσους». (Εὐρ. Ἀλκ. 1071). - ἀντιλύπησις δέ, εἶναι τὸ λυπεῖν τὸν λυπήσαντα.

θλίψις: ἐκ τοῦ ρῆμι. θλίβω, συνθλίβω, πιέζω. (θλίβω, συγγενὲς πρὸς τὸ θλάω-ῶ, βλ. Λεξιλόγ. θαλάσσης). Εἶναι χαρακτηριστικὸ ὅτι ὁ πολὺ θλιμμένος ἀποκαλεῖται συντετριμμένος (ἐκ τοῦ ρ. συν-τρίβομαι). Δηλαδή ἔχει γίνῃ «λειῶμα», «σκόννη».

στενοχωρία: στενοχώρια (στενός+χώρος). Τὸ νὰ μὴ σὲ χωράῃ ὁ τόπος, ὅπως πολὺ ἐκφραστικὰ περιγράφει ἡ ἀπλὴ λαϊκὴ γλῶσσα. Λέγεται καὶ στεῖνεα. Πρβλ. καὶ στέν-ω = στεν-άζω.



Μπράβο!

Τώρα η καλή οδήγηση επιβραβεύεται

Νέα πρωτοποριακά ευέλικτα προγράμματα ασφάλισης αυτοκινήτου από τη VICTORIA με τιμές "κομμένες και ραμμένες" στα μέτρα σας.

Είναι φυσιολογικό να τα ζητάτε όλα στην ασφάλιση του αυτοκινήτου σας. Αξιοπιστία, εξυπηρέτηση και ασφάλεια σε τιμή που αφορά ... μόνο εσάς. Αποκτήστε σήμερα ένα από τα πέντε καινούργια ασφαλιστικά μας προγράμματα αυτοκινήτου, στην ιδανική τιμή. Το νέο «έξυπνο» τιμολόγιό μας, αναγνωρίζει τη μοναδικότητά σας και μετατρέπει την επιλογή σας σε πραγματική ευκαιρία. Μόνο για εσάς από τη Victoria, θυγατρική του ισχυρού ομίλου ERGO.

- Ολοκληρωμένα προγράμματα με πρωτοποριακές παροχές.
- Κοντά σας 24 ώρες, με φροντίδα ατυχήματος και φιλικό διακανονισμό.
- Αξιόπιστη οδική βοήθεια από την Eurosos Assistance.
- Ολοκληρωμένη νομική προστασία από την D.A.S. - Hellas.
- Εγγύηση για την άμεση αποζημίωσή σας, όπου και αν βρίσκεστε.

www.victoria.gr

VICTORIA

Εταιρία του ασφαλιστικού ομίλου **ERGO**.

Η Αξιόπιστη Ασφαλιστική Δύναμη!



Η ΕΞΕΙΔΙΚΕΥΜΕΝΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΕΤΑΙΡΙΑ ΝΟΜΙΚΗΣ ΠΡΟΣΤΑΣΙΑΣ

Η D.A.S. - HELLAS κατοχυρώνει το επαγγελματικό σας μέλλον στις ασφαλίσσεις Νομικής Προστασίας!

Η D.A.S., η κορυφαία εξειδικευμένη ασφαλιστική εταιρία Νομικής Προστασίας και στην Ελλάδα, υποστηρίζει δυναμικά κάθε άξιο και ικανό Συνεργάτη της για να εξασφαλίζει την επαγγελματική του επιτυχία στις ασφαλίσσεις Νομικής Προστασίας και να απολαμβάνει σημαντικά ανταποδοτικά οφέλη.



**ΚΑΛΥΨΗ
ΝΟΜΙΚΗΣ ΠΡΟΣΤΑΣΙΑΣ
ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΟΥ
ΔΙΑΜΕΣΟΛΑΒΗΤΗ**

Η D.A.S., ο ηγέτης της Ευρώπης στον κλάδο της, επενδύει σταθερά στις εταιρικές αξίες...

- Πρωτοποριακή Αντίληψη & Αξιοπιστία
- Υψηλή Τεχνογνωσία
- Απαράμιλλη Εμπειρία
- Ποιότητα & Αποτελεσματικότητα Υπηρεσιών

...προκειμένου να αναδεικνύεται πάντα ο επαγγελματισμός των Ασφαλιστικών Διαμεσολαβητών και να παρέχεται η δυνατότητα στους Ασφαλισμένους της να επωφελούνται από τις ολοκληρωμένες καλύψεις Νομικής Προστασίας που τους προσφέρει για την προάσπιση των ατομικών και οικογενειακών τους δικαιωμάτων, αλλά και για σημαντικά ζητήματα που αφορούν την επαγγελματική ή/και επιχειρηματική τους δράση.

Ευέλικτα Προγράμματα Νομικής Προστασίας

- ΟΧΗΜΑΤΟΣ & ΟΔΗΓΟΥ
- ΟΙΚΟΓΕΝΕΙΑΣ
- ΕΚΜΙΣΘΩΣΗΣ ΑΚΙΝΗΤΩΝ
- ΣΚΑΦΩΝ ΑΝΑΨΥΧΗΣ
- ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ & ΕΛΕΥΘΕΡΩΝ ΕΠΑΓΓΕΛΜΑΤΙΩΝ
(Διεκδίκηση αποζημιώσεων, ακάλυπτων επιταγών, συναλλαγματικών & τιμολογίων, Υπεράσπιση σε Ποινικά Δικαστήρια, Εργατικές & μισθωτικές διαφορές).
- ΙΑΤΡΩΝ
- ΔΙΑΧΕΙΡΙΣΗΣ ΠΟΛΥΚΑΤΟΙΚΙΩΝ

Αξιοποιήστε, τώρα, τις ευκαιρίες που σας προσφέρει η D.A.S. - HELLAS για μια γόνιμη και προσοδοφόρα συνεργασία!

Για να βρείτε το δίκιο σας!

№ 1 ΣΤΗΝ ΕΥΡΩΠΗ

D.A.S. - HELLAS A.E. ΑΣΦΑΛΕΙΕΣ ΓΕΝΙΚΗΣ ΝΟΜΙΚΗΣ ΠΡΟΣΤΑΣΙΑΣ

Εταιρία του Ασφαλιστικού Ομίλου **ERGO**

Κεντρικά Γραφεία: Λ. ΣΥΓΓΡΟΥ 44, 117 42 ΑΘΗΝΑ • ΤΗΛ.: 210 9001300 • FAX: 210 9215 134 • e-mails: dasathen@hol.gr - salesdep@das.gr • www.das.gr



Η ΑΣΠΙΔΑ ΠΡΟΝΟΙΑ του Παύλου Ψωμιάδη έχει τα κεντρικά γραφεία της στο Μαρούσι, στο Αμαρούσιον, λέξη που για τους αρχαίους Έλληνες, εσήμαινε τόπος με πολλά νερά και όπου υπάρχει νερό, υπάρχει ζωή, βλάστηση, κίνηση, καρποί. «Για καλό και για κακό» κατέχει καλά το θέμα «ασφάλεια» επί 60 χρόνια, 3 γενιές με 150 γραφεία σήμερα και 3.000 ασφαλιστικούς συμβούλους. Ο Παύλος Ψωμιάδης ανήκει στην ξεχωριστή ράτσα ανθρώπων που δημιουργούν το κάτι επιπλέον για τους άλλους. Είναι το νερό που κάνει «σπόρους» να βλαστάνουν, που μεγαλώνει πράσινα δένδρα. Είναι η δύναμη που κάνει τα όνειρα πραγματικότητα. Είναι η αίσθηση ότι σπκώνεσαι ψηλά και «πιάνεις» τον ουρανό. Μα δεν έχει ελαττώματα; Πολλά, όπως όλοι. Δεν κάνει λάθη; Πιο πολλά από άλλους, αλλά έχει και πιο πολλά προβλήματα. Η Εταιρεία του δεν έχει «κουσούρια»; Έχει όπως και άλλες καθημερινό αγώνα, όπως και οι άνθρωποι για να βελτιωθεί... Αρμόδιο είναι το υπουργείο Ανάπτυξης που κάθε χρόνο δίνει πιστοποιητικά και σ' αυτόν και στην ΕΘΝΙΚΗ και στην INTERAMERICAN και στην ING και στην INTERNATIONAL LIFE κ.λπ. Αγώνίζονται οι άνθρωποι να δημιουργήσουν προϋποθέσεις για ένα «κομμάτι ψωμί» σε χιλιάδες κόσμο. Και η κυβέρνηση κάνει λάθη και την αλλάζει ο λαός και οι βουλευτές και όλοι... Ο Παύλος Ψωμιάδης προσπαθεί σαν γνήσιος Πειραιώτης να είναι ένα «πέρασμα» για κάποιους από την ανεργία στην εργασία. Ο Πειραιάς προέρχεται από το ρήμα πειρώ που σημαίνει διαπερνώ, μεταβαίνω απέναντι, περνώ θάλασσα. Από τη λέξη πέρασμα - πέρατος = εκεί που φθάνω έπλασαν οι Λατίνοι το portus = λιμνή. Ο Πειραιάς δεν είναι απλό λιμάνι, είναι το λιμάνι που χάρισε τη ρίζα σ' όλα τα λιμάνια του κόσμου: Port, porto, puerto, Pórtā = πύλη, porter, portae. Από εκεί και το sport (s-port) σπορ = ξεδίνω, διασκεδάζω, εκ-φέρομαι. Η Ασπίς Πρόνοια είναι ένα λιμάνι για πέρασμα στο καλύτερο.



Στην Κωνσταντινούπολη, στις 25.6.07 ο Κ. Καραμανλής συναντήθηκε με τον Βλ. Πούτιν και ανακοίνωσαν την κατασκευή του νέου αγωγού φυσικού αερίου από Βουλγαρία, Ελλάδα - Αλεξανδρούπολη, Ιόνιο - Ιταλία. Τώρα που όλα τριγύρω αλλάζουν αυτή η πολιτική προς Ανατολάς έχει ιδιαίτερη σημασία. Ο λαός που έδωσε εντολή στον Καραμανλή να ξανακυβερνήσει περιμένει περισσότερο ρόλο της Ελλάδος στις σχέσεις της με την ορθόδοξη περιοχή σε όλους τους τομείς...

★ Μάθαμε τα «δομημένα», ακούσαμε για τα προβλήματα με την «υλοποίηση» των στεγαστικών δανείων υψηλού ρίσκου (sublending) στις ΗΠΑ, καιρός να μάθουμε και τα «ομόλογα θανάτου» (death bonds)! Η εφευρετικότητα των χρηματιστών της Γουόλ Στριτ δεν έχει όρια... όπως γράφει το περιοδικό «Μπιζνεσγουικ» (30/07), και στο οποίο αφιερώνει εκτενές αφιέρωμα στη νέα αυτή «οικονομική δραστηριότητα». Το Μάιο που η αγορά ενυπόθηκων δανείων στην Αμερική άρχισε να παραπαίει, «μερικοί από τους μεγάλους παίκτες στον χρηματοπιστωτικό τομέα συγκεντρώθηκαν σε συνέδριο στη Νέα Υόρκη για να συζητήσουν την επόμενη εξωτική επένδυση: τα «ομόλογα θανάτου»! Πρόκειται για τίτλους που στηρίζονται στην πρόωπη λύση των ασφαλειών ζωής. Υπολογίζεται ότι κάπου 90 εκατ. Αμερικανοί διαθέτουν ασφάλεια ζωής, πολλοί όμως βρίσκουν τα ασφάλιστρα πολύ ακριβά και προτιμούν να εξαργυρώσουν την υποσχόμενη αποζημίωση εν ζωή. Τα εν λόγω χρεόγραφα δίνουν τη δυνατότητα στον ασφαλισμένο να πουλήσει μέρος της ασφάλειάς του (συνήθως 20%-40%) σε επενδυτές, οι οποίοι αποκτούν με τον τρόπο αυτό την ιδιοκτησία του ασφαλιστηρίου συμβολαίου και συνεχίζουν να πληρώνουν τα ασφάλιστρα μέχρι εκείνος να πεθάνει, οπότε εισπράττουν από την ασφαλιστική εταιρεία ολόκληρο το ποσό του ασφαλιστηρίου.

ΕΛΕΥΘΕΡΟΤΥΠΙΑ

Η Ελλάδα παρουσίασε την περίοδο 2001-2006 τη μεγαλύτερη απώλεια ανταγωνιστικότητας στην ευρωζώνη παρά την ισχυρή ανάπτυξη των τελευταίων χρόνων. Αυτό αναφέρεται στην Έκθεση του Διοικητή της Τράπεζας της Ελλάδας κ. Ν. Γκαργκάνα, που παρουσιάστηκε στις 24.4.2007. Η ΤτΕ εκτιμά ότι οι μακροοικονομικές ανισορροπίες και οι διαρθρωτικές αδυναμίες της οικονομίας δεν έχουν εξαλειφθεί, υπονοώντας την καθυστέρηση των διαρθρωτικών μεταρρυθμίσεων. Σύμφωνα με την έκθεση η ανταγωνιστικότητα των ελληνικών επιχειρήσεων επιβαρύνεται με μεγάλες διοικητικές επιβαρύνσεις. Διεθνείς αναλυτές υπολογίζουν ότι στο 6,8% του ΑΕΠ ανέρχεται το άρθροισμα των άμεσων και των έμμεσων επιβαρύνσεων που αντιμετωπίζουν οι επιχειρήσεις στην Ελλάδα έναντι μόλις 1,5% που είναι στη Σουηδία και το Ηνωμένο Βασίλειο και έναντι του 4,6% που καταγράφεται στην Πορτογαλία και που είναι το αμέσως επόμενο υψηλότερο ποσοστό μεταξύ των χωρών της Ε.Ε. των 15.

Από τα στοιχεία που αναφέρονται στην έκθεση ΤτΕ προκύπτει ότι οι διοικητικές επιβαρύνσεις στην Ελλάδα είναι εκτενέστερες και προκαλούν υψηλότερο κόστος για τις επιχειρήσεις σε σύγκριση με άλλες αναπτυγμένες χώρες-μέλη του ΟΟΣΑ. Ενδεικτικά αναφέρεται ότι στην Ελλάδα για τη σύσταση μιας ΕΠΕ είναι απαραίτητες 15 διαδικασίες που απαιτούν περίπου 38 ημέρες για να διεκπεραιωθούν και συνεπάγονται συνολικό κόστος που ανέρχεται κατ' εκτίμηση σε 3.700 ευρώ και είναι η δυσμενέστερη κατάταξη μεταξύ των χωρών της Ε.Ε. των 15.

★ Ερωτηματικά μου προκαλεί η σιωπή των ανθρώπων της ΕΘΝΙΚΗΣ Ασφαλιστικής σ' όλη την ιεραρχία. Πού είναι οι συνδικαλιστές, πού είναι τα κομματικά σωματεία, πού είναι αυτοί που έβγαλαν τόσα βιβλία για την ιστορία της των τριών αιώνων; Πού είναι οι συνταξιούχοι που άσπρισαν στην υπηρεσία της; Πού είναι οι πρώην κ.κ. Γενικοί... Πού είναι όλοι αυτοί που «πάρκαραν» στην ΕΘΝΙΚΗ και έβαλαν τα παιδιά τους να συνεχίσουν; Τι έφταιξε και ακούγονται τόσα και γράφονται και υπονοούνται περισσότερα; Ποια ηγεσία έφταιξε; Η παρούσα; Η προηγούμενη; Η προπροηγούμενη; Αξίζει η ΕΘΝΙΚΗ Ασφαλιστική την τύχη του Φοίνικα; Και τι έγινε ως τώρα στον Φοίνικα και την Εμπορική; Ποιες διοικήσεις λογοδότησαν και εκεί; Ποιοι διαχειρίζονται τα αποθεματικά; Ποιοι πήραν τα μεγάλα εφάπαξ και ποιοι τις μεγάλες αποζημιώσεις στις εθελούσιες; Και γιατί η Τράπεζα δεν είναι στους ηγέτες που μπορούν να αγοράσουν αντί να πουλήσουν; Οι Ολλανδοί και οι Γάλλοι ξέρουν καλύτερα να αξιοποιήσουν τον ιδρώτα των Ελλήνων ασφαλιστών; Δεν πιστεύουμε ότι οι ξένοι μπορούν καλύτερα από μας, όπως έδειξε η ΕτΕ στα Βαλκάνια όπου πρωτοπορεί. Και αν οι διοικήσεις δεν μπορούν, γιατί δεν αλλάζουν; Τι παιγνίδια παίζονται στη σκιά

μιας ιστορίας τριών αιώνων; Τα σχόλιά μας είναι γενικά ερωτηματικά για το καλό της ηγέτιδας του κλάδου. Ελπίζουμε να συνεχίσει την ιστορία της και ανησυχούμε μήπως όπως και σ' άλλες περιπτώσεις «γίνει μια τρύπα στο νερό» όπως π.χ. και με τον ΑΣΤΕΡΑ. Βέβαια ο καπνός έχει φωτιά. Και πρέπει να καούν οι νοοτροπίες, οι λάθος στρατηγικές, οι λάθος επιλογές και όχι οι άνθρωποι που μπορούν να κάνουν θαύματα για το ελληνικό κοινό... Ελπίζουμε στο καλύτερο.



★ Με ευχαρίστηση διαβάσαμε το γράμμα που μας έστειλε ο κ. Αθανάσιος Θεοδωράκης Αναπληρωτής Γενικός Διευθυντής Ανάπτυξης στην Ε.Ε. και καιρόμαστε που θα τον έχουμε πάλι κοντά μας, μετά την αποχώρησή του από την Ευρωπαϊκή Επιτροπή. Στο γράμμα του μεταξύ άλλων ο κ. Θεοδωράκης αναφέρει:

«Αγαπητέ κύριε Σπύρου, θέλω καταρχάς να σας ευχαριστήσω για την αποστολή του νέου τεύχους του «ΝΑΙ» και να σας συγχαρώ ειδικά για το εκπληκτικό αφιέρωμα «ΟΙ ΜΥΘΟΙ ΓΙΑ ΤΗΝ ΕΥΡΩΠΗ».

Σε λίγες μέρες θα αποχωρήσω από την Ευρωπαϊκή Επιτροπή, στην υπηρεσία της οποίας εργάστηκα τα τελευταία (δώδεκα σχεδόν) χρόνια ως Αναπληρωτής Γενικός Διευθυντής Ανάπτυξης.

Θα συνεχίσω βεβαίως την προσπάθεια για την ενίσχυση της ευρωπαϊκής ολοκλήρωσης και την προώθηση της διεθνούς συνεργασίας. Ελπίζω ότι η αποκτηθείσα εμπειρία θα αποβεί χρήσιμη για την αντιμετώπιση των νέων προκλήσεων σε ένα διαφορετικό βεβαίως πλαίσιο...

Σας ευχαριστώ και πάλι για τη συνεργασία σας.

Με πολλούς φιλικούς χαιρετισμούς.

Εμείς, του ευχόμαστε να ευοδοθούν οι στόχοι του κατά την επιστροφή του στην πατρίδα.

Το παρεμπόριο, παρά τις εξαγγελίες για πάταξή του εξακολουθεί και σήμερα να αποτελεί τη μεγάλη πληγή του νόμιμου εμπορίου. Αυτό ήταν το συμπέρασμα ημερίδας για το παρεμπόριο, που πραγματοποιήθηκε στο Κέντρο Υποστήριξης Βιοτεχνικών Επιχειρήσεων στο Περιστερί, με τη συμμετοχή του ΒΕΑ και άλλων Επιμελητηρίων, της Τοπικής Αυτοδιοίκησης, εκπροσώπων της ΕΛ.ΑΣ. και φορέων των μικρομεσαίων.

Αποκαλυπτικά για το μέγεθος του προβλήματος είναι τα στοιχεία που παρουσιάστηκαν στην ημερίδα. Σύμφωνα με αυτά (ΑΠΡΙΛΙΟΣ 2007): ● Το παρεμπόριο στη χώρα μας αντιπροσωπεύει το 30-40% του συνολικού εμπορίου και ο ετήσιος τζίρος του υπολογίζεται σε 5 δισ. ευρώ, γεγονός που αντιστοιχεί σε φοροδιαφυγή της τάξης του 1,5 δισ. ευρώ και απώλειες εσόδων ΦΠΑ ακόμη 1 δισ. ευρώ (στοιχεία ΕΣΠ). Στις παραπάνω απώλειες εσόδων για την ελληνική οικονομία μπορούν να προστεθούν διαφυγόντες δασμοί, δημοτικά τέλη, ασφαλιστικές εισφορές και χαμένες θέσεις εργασίας. ● 400 δισ. δολάρια έφθασε η εμπορία προϊόντων μαϊμού, τα οποία κατασκευάστηκαν στην Κίνα το 2006. ● Ένα στα τρία ευρώ που ξοδεύουν οι καταναλωτές, καταλήγει στο παρεμπόριο. ● Το παράνομο εμπόριο και οι απομιμήσεις υπολογίζεται ότι αντιπροσωπεύουν το 5-7% του παγκόσμιου εμπορίου. ● Το 48% των επικίνδυνων προϊόντων είναι κινεζικής προέλευσης.

Όσο ήταν ο Δημ. Κοντομπνάς (στη φωτό δεξιά το κομπολογάκι του φαίνεται δίπλα στον κ. Αβραμόπουλο) στα ασφαλιστικά δρώμενα βλέπαμε ένα άνοιγμα προς τα έξω στις εκδηλώσεις, στις επαφές, στις διαφημίσεις, στις δημοσιεύσεις με μεγαλύτερη συχνότητα, όπως δείχνει και η φωτό στα γραφεία του ΕΙΑΣ όπου διακρίνονται μπροστά - μπροστά ο τότε δήμαρχος Αθηναίων Δημ. Αβραμόπουλος, ο Αρχιεπίσκοπος Αθηνών και πάσης Ελλάδος κ.κ. Χριστόδουλος, στο βήμα ο υφυπουργός κ. Χαλαράμπους του υπουργείου Ανάπτυξης και μια εκπροσώπηση σε ανώτερο επίπεδο των εταιρειών. Είναι σκληρός ο ανταγωνισμός εντός και εκτός κλάδου και όλοι ξέρουν ότι η καλή επικοινωνία κάνει καλό. Μεγάλη επιτυχία του κλάδου ήταν η εμφάνιση του πρωθυπουργού και υπουργού Οικονομίας σε εκδηλώσεις μας. Και αφού αναφερθήκαμε στον κ. Δημ. Κοντομπνά πρέπει να ομολογήσουμε ότι μας λείπει... Ήταν ανεπανάληπτος πρωταγωνιστής και ακαταμάχητος πγέτης. Ήταν ικανός στο να πρωτοπορεί και να δημιουργεί μεγαλύτερη «πίτα» και πλούτο. Ήταν φορές που μου θύμιζε σκηνές πάλης επιβίωσης στη ζούγκλα, όπου νικούσε ως πρωταγωνιστής και γύρω του μαζεύονταν ένας μεγάλος αριθμός πουλιά, μικρότερα ζώα, ύαινες κ.λπ. για να πάρουν «μερίδιο»... Προμηθευτές, τράπεζες, δημοσιογράφοι, ξενοδόχοι, γραφεία



ταξιδιών, ιδιοκτήτες ακινήτων, ενοίκια, εταιρείες μηχανοργάνωσης, φωτογράφοι, έμποροι εταιρικών δώρων, εργάτες οικοδομής, ασφαλιστές, στελέχη, όλοι στριφογύριζαν γύρω από τις κινήσεις του... Σίγουρα όταν η ασφαλιστική ιστορία τον χρειάστηκε αυτός είπε «είμαι εδώ». Όταν έκανε τη «δουλειά» του 'πε «φύγε» τώρα... Και έφυγε. Το τι άξιζε το δείχνει η τύχη των «ετερόφωτων» συνεργατών του όχι μόνο στον Όμιλό του... Όσοι συνέχισαν στο «πνεύμα» του αναδείχθηκαν και συνεχίζουν. Όσοι έπαιρναν από τη λάμψη του έσβησαν. Μην πάει το μυαλό σας στους συνεργάτες του μόνο. Για τον κλάδο μιλάω που έχει ανάγκη να αναδείξει «νέους κοντομπνάδες» που θα τολμήσουν να βγάλουν τον κλάδο από τη σημερινή του θέση.



ΜΙΑ ΠΡΟΣΕΥΧΗ ΓΙΑ ΤΟ ΠΗΡΑΣ

(Αναδημοσίευση από το τεύχος 89-90 της Νέας Δημοσιότητας)

Από το περιοδικό «INTERNATIONAL MANAGEMENT» μεταφράζουμε μια προσευχή του 17ου αιώνα που είναι χρήσιμη για όλους μας.

«Κύριε, γνωρίζεις καλύτερα από μένα ότι γερνάω και κάποια μέρα θα είμαι γέρος. Αλλάξέ με, από τη θανάσιμη συνήθεια να νομίζω ότι πρέπει να λέω κάτι, για όλα τα θέματα, σε κάθε περίπτωση. Αλλάξέ με από την επιθυμία να θέλω να τακτοποιήσω τις υποθέσεις όλων. Κάνε με συνετό, αλλά όχι πληκτικό, βοηθητικό αλλά όχι καταπιεστικό. Με τη συμπυκνωμένη μου σοφία φαίνεται να είναι κρίμα να μην τη χρησιμοποιώ όλη, αλλά Εσύ γνωρίζεις, Κύριε, ότι θέλω να μου μείνουν και μερικοί φίλοι στο τέλος.

Κράτησε το μυαλό μου ελεύθερο από την επανάληψη όλων των λεπτομερειών, δώσε μου φτερά για να φτάνω στην ουσία. Κράτησε κλειστά τα χείλια μου στις περιγραφές των πόνων και των προβλημάτων μου. Αυξάνουν όσο περνούν τα χρόνια και τόσο αυξάνει η γλυκιά επιθυμία να τα περιγράψω. Δεν ζητάω τη χάρη να απολαμβάνω τις ιστορίες για τους πόνους των άλλων αλλά τουλάχιστον βοήθησέ με να αντέχω με υπομονή τις διπηγήσεις.

Δεν τολμώ να ζητήσω βελτιωμένη μνήμη, αλλά τουλάχιστον περισσότερη ανοχή και λιγότερη αυτοπεποίθηση, όταν η δική μου μνήμη βρίσκεται αντιμέτωπη με τη μνήμη των άλλων. Δίδαξέ μου το θαυμάσιο μάθημα ότι μπορεί κατά καιρούς να κάνω λάθος.

Διατήρησέ με λογικά γλυκό. Δεν θέλω να είμαι άγιος -πολλοί από αυτούς είναι τόσο ανυπόφοροι- αλλά ένας ανάποδος γέρος αποτελεί το αγγλίσμα του Διαβόλου. Δώσε μου την ελευθερία να βλέπω τα καλά σε απρόσμενα μέρη και το ταλέντο σε άτομα που δεν το περιμένω. Και δώσε μου, Κύριε, τη χάρη να το λέω.

ΑΜΗΝ

ΜΝΗΜΗ ΕΠΟΥΣ 1940 - ΟΧΙ



«Επέτιο του Οχι»

Πατριότη καλιμέρα, χρόνια πολλά. 2 λόγια θα σας πω ότι ήδα με τα μάτια μου και άκοσα με τα αυτιά μου. Τα Γεγονότα που έγιναν το 40 με το όχη του προθηποργού της Ελάδος Γιάννη μεταξύ είπε στους ιταλούς ότι... η ιταλή από μέρις έβαλαν τα σχέδια σε λίγο χρόνο να πάνε να πιουν καφέ στην Αθήνα στην ακροπόλη. Αλά έκαναν ένα μεγάλο λάθος δεν σκέφτηκαν να ανίξουν μερικές συλήδες της Ελινικής Εστορίας να εδούν πως απάντησαν η Ελινες στους Πρέσβες τον Περσόν π.χ. κεινοι που Ζητούσαν γη και νερό.

Τα ίδια, έπαθε και ο μουσουλίνης μαζί με το στρατηγό πρασκά θέλιναν να πάνε στην Αθήνα και να πατίσουν Ολη την Ελάδα απεφάσισαν τις 28 Οκτωβρίω στα χαρόματι να μπουέ μέσα στην Κακαβιά στο καλπάκυ στην Κλισούρα τα τάγματα που φυλάγουν εκεί τα σύνορα ήταν το τάγμα Αρτας 40 και το τάγμα Μεσολογκίου 2 39. 8 λόχη... η ιταλή ήταν μιραρχίες ολόκληρες ο υποστράτιγος κατσιμίτρος σικαριτίρια στο πνέμα του διάταξε όλους τους λόχους και από τα δύο τάγματα να τριπόσον μέσα στα σινά της

Κλισούρας ούτε τσιγάρο να μη καπνίζης εφτά μέρες πριν της 28. Της 28 το προί χαράματα ξεκινάσαν η ιταλή με αμάξι με τανξ με τα παδάρι πεζή ολος ο δρόμος μέσα στα Στενά της Κλισούρας. Εγώ ήμουν έξω μακρία Ολμιστής γεμιστής. Μόλις περάσαν περίπου 2 χιλιόμ. η Ιταλή αμέσως δίνει διαταγή στους λόχους ο Κατσαμίτρος πυρ τα πικά βροχιδόν, πέφταν κλίσανε το δρόμο μπροστάν και πίσω. Εγινε εκί μέσα παντσουρλισμός. φονές ταραχές ακούσαν από όλα τα μέρη αέρα αέρα! Σκοτόθηκαν περίπου 200 άτομα. Η άλη εκμαλοτίστικαν παραδόθηκαν η άλη που δεν μπήκαν μέσα στα σινά της Κλισούρας γιρίσαν πίσω για τη πατρίδα τους, κατατρομαγμένη. Η Παναγιά και ο Χριστός τους τιμόρισε πολύ βαριά γιατί στην εορτή της Παναγιάς στο ιερό νησί της Τήνου τορπίλισαν την Ελη με πολούς χριστιανούς την ημέρα της γιορτής.

Πολά θάβματα έγιναν τα ήδα με τα μάτια ρίχναν της οβίδες και δεν έσκαγαν αερομαχία 15 αεροπλάνα η ιταλή. 3 η Ελινες και ρίξαν εφτά 7.

Πολύ θα παρακαλέσο το ΟΧΙ να μίνη εόνιο»

Η επίσκεψη στον πληγωμένο στρατιώτη. Φωτογραφία της Βούλας Παπαϊωάννου (1940-41). Δυστυχώς η ελληνική κοινωνία ξέχασε γρήγορα την ιστορία της και δεν δείχνει την ευγνωμοσύνη σ' αυτούς που ζουν ακόμα. Ακόμα πιο δυστυχώς, που κάποιοι δάσκαλοι - εκπαιδευτικοί (με ερωτηματικό δάσκαλοι είναι, υπάλληλοι παπαγαλάκια χωρίς ιδανικά και άποψη είναι, αφού κάνουν ό,τι τους λέει π... ιεραρχία της Ρεπούση και των «πουλημένων» της πολιτικής) προβληματίζονται αν πρέπει να κάνουν εθνικές γιορτές μη στενοχωρηθούν οι... αλλοδαποί...

Μπαμπά σε ευχαριστώ που πολέμησες το 1940 στην Αλβανία. Η ιστορία έγραψε με χρυσά γράμματα «Γεώργιος Ευαγ. Σπύρου επολέμισε πρωικώς» παρέα με χιλιάδες ακόμα Ελληνόπουλα. Τιμή σε όλους σας, δεν πήγε χαμένο το αίμα που χύθηκε... Δημοσιεύουμε για την επέτειο του «Οχι» την ομιλία του κ. Γεωργίου Σπύρου στην περσινή επέτειο του ΟΧΙ στα ΚΑΠΗ Αγρινίου. Αφήσαμε το κείμενο όπως το έγραψε ο 90χρονος πολεμιστής του '40:

Επέτιο του Οχι
Πατριότη καλιμέρα, χρόνια πολλά
ήδα με τα μάτια μου και άκοσα με τα αυτιά μου. Τα Γεγονότα που έγιναν το 40 με το όχη του προθηποργού της Ελάδος Γιάννη μεταξύ είπε στους ιταλούς ότι... η ιταλή από μέρις έβαλαν τα σχέδια σε λίγο χρόνο να πάνε να πιουν καφέ στην Αθήνα στην ακροπόλη. Αλά έκαναν ένα μεγάλο λάθος δεν σκέφτηκαν να ανίξουν μερικές συλήδες της Ελινικής Εστορίας να εδούν πως απάντησαν η Ελινες στους Πρέσβες τον Περσόν π.χ. κεινοι που Ζητούσαν γη και νερό. Τα ίδια, έπαθε και ο μουσουλίνης μαζί με το στρατηγό πρασκά θέλιναν να πάνε στην Αθήνα στην ακροπόλη. Αλά έκαναν ένα μεγάλο λάθος δεν σκέφτηκαν να ανίξουν μερικές συλήδες της Ελινικής Εστορίας να εδούν πως απάντησαν η Ελινες στους Πρέσβες τον Περσόν π.χ. κεινοι που Ζητούσαν γη και νερό.

2) και να πατίσουν. Ολη την Ελάδα απεφάσισαν τις 28 Οκτωβρίω στα χαρόματι να μπουέ μέσα στην Κακαβιά στο καλπάκυ στην Κλισούρα τα τάγματα που φυλάγουν εκεί τα σύνορα ήταν το τάγμα Αρτας 40 και το τάγμα Μεσολογκίου 2 39. 8 λόχη... η ιταλή ήταν μιραρχίες ολόκληρες ο υποστράτιγος κατσιμίτρος σικαριτίρια στο πνέμα του διάταξε όλους τους λόχους και από τα δύο τάγματα να τριπόσον μέσα στα σινά της Κλισούρας ούτε τσιγάρο να μη καπνίζης εφτά μέρες πριν της 28. Της 28 το προί χαράματα ξεκινάσαν η ιταλή με αμάξι με τανξ με τα παδάρι πεζή ολος ο δρόμος μέσα στα Στενά της Κλισούρας.

3) Της ημερομηνίας
εγώ ήμουν έξω μακρία Ολμιστής γεμιστής. Μόλις περάσαν περίπου 2 χιλιόμ. η Ιταλή αμέσως δίνει διαταγή στους λόχους ο Κατσαμίτρος πυρ τα πικά βροχιδόν, πέφταν κλίσανε το δρόμο μπροστάν και πίσω. Εγινε εκί μέσα παντσουρλισμός. φονές ταραχές ακούσαν από όλα τα μέρη αέρα αέρα!

Εγώ τόθηκαν περίπου 200 άτομα. Η άλη εκμαλοτίστικαν παραδόθηκαν η άλη που δεν μπήκαν μέσα στα σινά της Κλισούρας γιρίσαν πίσω για τη πατρίδα τους, κατατρομαγμένη. Η Παναγιά και ο Χριστός τους τιμόρισε πολύ βαριά γιατί στην εορτή της Παναγιάς στο ιερό νησί της Τήνου τορπίλισαν την Ελη με πολούς χριστιανούς την ημέρα της γιορτής.

Εγώ τόθηκαν περίπου 200 άτομα. Η άλη εκμαλοτίστικαν παραδόθηκαν η άλη που δεν μπήκαν μέσα στα σινά της Κλισούρας γιρίσαν πίσω για τη πατρίδα τους, κατατρομαγμένη. Η Παναγιά και ο Χριστός τους τιμόρισε πολύ βαριά γιατί στην εορτή της Παναγιάς στο ιερό νησί της Τήνου τορπίλισαν την Ελη με πολούς χριστιανούς την ημέρα της γιορτής.



Πόσοι γιατροί γνωρίζουν τον Καρδαμάτη

Ο γυναικολόγος γιατρός Λάζαρος Ε. Βλαδίμηρος έγραψε μια ιστορογραφική πραγματεία για τον άγνωστο στο ευρύ κοινό πρωτεργάτη του ανθελνοσοσιακού αγώνα στην Ελλάδα, Ιωάννη Π. Καρδαμάτι (1859-1942), που γεννήθηκε στην Αθήνα, σπούδασε στο Πανεπιστήμιο Αθηνών και ειδικεύτηκε στην Παθολογία και την Παιδιατρική στο Παρίσι και τις Βρυξέλλες. Έκανε άσκηση σε μικρό χωριό, υπηρέτησε (1892-96) την ιατρική σε περιοχή της Μεσσηνίας και εν συνεχεία στην Αθήνα. Στην ιατρική βιβλιογραφία πρόσθεσε επιστημονικές εργασίες, άρθρα, εκθέσεις, προς την Πολιτεία κ.λπ. Στο βιβλίο του ο κ. Βλαδίμηρος παραθέτει εργο-



γραφία, –εκατόν σαράντα (140) εργασίες– μελέτες με πλήρη ενημέρωση (θέμα και έντυπο), χωρίς να είναι πλήρης λόγω δημοσιεύσεων και σε ξενόγλωσσες εκδόσεις του εξωτερικού, σχετικά με την ελονοσία και την ίασή της. Έλαβε μέρος σε ελληνικά και διεθνή συνέδρια σχετικά με την ελονοσία. Το 1909 εξελέγη ΥΦΗΓΗΤΗΣ στην έδρα Νοσημάτων Θερμών Χωρών και Παρασιτολογίας. Το 1899 εξελέγη επίτιμο μέλος Διεθνούς Συνεδρίου Ιατρικής Δεοντολογίας και Επαγγελματικής Ιατρικής στο Παρίσι. Από το 1899 ως το 1901 ήταν αντιπρόεδρος της «Ιατρικής Εταιρείας Αθηνών». Υπήρξε μέλος της Παιδιατρικής Εταιρείας των Παρισίων, μέλος της Ιατρικής Ακαδημίας της Βαρκελώνης, επιμελητής της Παιδιατρικής Πανεπιστημιακής Κλινικής Δημοτικού Βρεφκομείου Αθηνών. Εισήγαγε τον κλάδο Παρασιτολογίας στην Ελλάδα. Είχε επισημάνει τη σχέση των κουνουπιών με την ελονοσία την εποχή που ο Άγγλος Ross τιμήθηκε με Νόμπελ για τον ίδιο λόγο. Μελέτησε την επίπτωση της ελονοσίας στα παιδιά, με εργασία του στον Μαραθώνα, όπου απέδειξε ότι το 100% των κατοίκων είχαν ελονοσία. Η εργασία του δημοσιεύτηκε στη γαλλική γλώσσα. Ίδρυσε το «Σύλλογο περιστολής ελωδών νόσων» το 1905 με μέλη καθηγητές ιατρικής, φαρμακοποιούς, βουλευτές, τραπεζίτες, επιχειρηματίες και δημοσιογράφους, υπό την υψηλή προστασία του βασιλέως.

Χορήγηση κινίνης από συνεργείο του Συλλόγου
σε μαθήτριες στον Μαραθώνα,
όπου πολλά προσέφερε ο Ι. Καρδαμάτης.



Ξυπνήστε Ασφαλιστές!

Δυστυχώς ακούμε ακόμα κάποιους ασφαλιστές να λένε ότι αυτοί είναι σύμβουλοι των πελατών, ότι πάνε κοντά στον πελάτη κ.λπ., και να «νομίζουν» ότι πλεονεκτούν έναντι των τραπεζικών υπαλλήλων. Πάνε αυτές οι εποχές! Και οι τραπεζικοί σύμβουλοι πάνε ΕΞΩ κοντά στον πελάτη και κρίμα που κάποιοι «κάααααααθονται» και δεν πήραν είδηση πόσο ΑΛΛΑΞΑΝ οι εποχές, πόσο χαμηλό μέσο όρο ασφάλισης κάνουν και πόσο χαμηλό SERVICE προσφέρουν... Οι τράπεζες εκτός από το μεγάλο μερίδιο ασφαλειών που πραγματοποίησαν, πήραν και εξειδικευμένα στελέχη της ασφαλιστικής αγοράς επικεφαλής των προσπαθειών τους: Τριαντάφυλλος Λυσιμάχου, Θ. Παντελάκης, Βύρων Μπαλλής, Αλεξ. Σαρρηγεωργίου, Μίνως Μωυσής, Βασ. Θεοχάρης, Κ. Καρατζάς και Μιχ. Παππαρής, Γ. Πechλιβανίδης, Δ. Κανελλάκης κ.ά., πέρασαν από ομίλους ασφαλιστικών εταιρειών και ξέρουν καλά το κύκλωμα.

**ΞΥΠΝΗΣΤΕ ΑΣΦΑΛΙΣΤΕΣ! ΑΞΙΟΠΟΙΗΣΤΕ
ΤΑ ΠΛΕΟΝΕΚΤΗΜΑΤΑ ΣΑΣ!**

Ποσοστό ανεργίας κατά περιφέρεια (Μάρτιος 2004-2007)

Περιφέρεια	2004	2005	2006	2007
Ανατ. Μακεδονία-Θράκη	13,1%	12,4%	10,6%	9,9%
Κεντρική Μακεδονία	12,5%	12,6%	10,3%	9,4%
Δυτική Μακεδονία	17,3%	19,9%	19,2%	14,1%
Ήπειρος	9,7%	10,9%	10,6%	9,4%
Θεσσαλία	10,5%	8,7%	9,6%	6,2%
Ιόνιοι Νήσοι	15,7%	15,6%	19,6%	19,1%
Δυτική Ελλάδα	10,9%	10,6%	7,8%	8,2%
Λοιπή Στερεά & Εύβοια	10,4%	11,4%	7,7%	8,9%
Αττική	10,2%	9,2%	7,7%	8,7%
Πελοπόννησος	12,1%	9,1%	7,0%	7,5%
Βόρειο Αιγαίο	9,9%	8,2%	9,1%	10,1%
Νότιο Αιγαίο	12,6%	15,0%	11,5%	21,8%
Κρήτη	10,1%	7,3%	9,2%	10,0%
Σύνολο χώρας	11,2%	10,6%	9,2%	9,5%

«Οι περισσότερες γυναίκες
προσπαθούν να αλλάξουν έναν άντρα,
και μόλις τον αλλάξουν,
δεν τους αρέσει πια».

Μάρλεν Ντίτριχ



320 δισεκατομμύρια δολάρια
αποφέρει ετησίως στο παγκόσμιο εμπόριο,
εκείνο των ναρκωτικών.

Είναι, μακράν, η πιο κερδοφόρα μορφή
παράνομου εμπορίου διεθνώς.

36 δισεκατομμύρια δολάρια
εισπράττονται κάθε χρόνο από το «εμπόριο
ανθρώπων» και 1 δισεκατομμύριο
από την παράνομη πώληση όπλων.

70% του χασίς που διακινείται στην
Ευρώπη προέρχεται από το Μαρόκο.

Πηγή: Πρώτο Θέμα

Υλοποίηση υποσχέσεων

ΘΕΤΙΚΑ αντιμετώπισε ο επιχειρηματικός κόσμος την ύπαρξη αυτοδυναμίας, καθώς θεωρεί ότι μπορεί να προωθηθεί καλύτερα το κυβερνητικό έργο και πάνω απ' όλα οι μεταρρυθμίσεις οι οποίες κρίνονται αναγκαίες, για να αποκτήσει στέρεες βάσεις η οικονομική και κυρίως η παραγωγική δομή της χώρας. Σε ό,τι αφορά την ασφαλιστική αγορά η παρούσα κυβέρνηση έχει δώσει πολλές υποσχέσεις για μεταρρυθμίσεις που θα συμβάλλουν στην περαιτέρω ανάπτυξη της. Μόλις λίγο πριν τις εκλογές ο κ. Γιώργος Αλογοσκούφης σε συνάντηση ασφαλιστών έδωσε για άλλη μια φορά διαβεβαιώσεις για θετική στήριξη στο θεσμό της ιδιωτικής ασφάλισης. Ίσως από τα πρώτα δείγματα γραφής αυτής της ευμενούς αντιμετώπισης θα είναι η εφαρμογή της υπόσχεσης για κατάργηση του καρτοσήμου, ενώ πολλά περιμένει η αγορά στον τομέα της εποπτείας. Επισημαίνεται ότι η εποπτεία περνάει πλέον στο υπουργείο Οικονομίας και θα πρέπει κάποια στιγμή να αρχίσει να λειτουργεί ουσιαστικά. Τέλος η κυβέρνηση γνωρίζει καλά ότι η ιδιωτική ασφάλιση μπορεί να αναλάβει βάρος σε συνεργασία με το κράτος και στην αντιμετώπιση των οικονομικών επιπτώσεων από τις φυσικές καταστροφές.

Α.ΚΑΡ.

Κοιτάζοντας αυτή την προπολεμική φωτογραφία με εργαζόμενες σε επισκευές και κατασκευές εργοστασίου τηλεφωνικών συσκευών σκεφτόμουν πόσο άλλαξαν όλα αυτά που συμβαίνουν στη σύγχρονη σταθερή και κινητή τηλεφωνία και τον άνεμο αλλαγών που σαρώνει τα πάντα παντού. Ποια είναι η εικόνα σήμερα σ' ένα εργοστάσιο της Nokia, της Ericsson, της Motorola, της Samsung, της Sony; Πόσα μηνύματα έχει μια σύγκριση;

Τα ίδια σκεφτόμουν και με την εικόνα των ασφαλιστικών γραφείων και υποκαταστημάτων και την πορεία των ασφαλιστικών διαμεσολαβούντων στην Ελλάδα. Μέχρι το 1965 υπήρχαν κάποια μικρά γραφεία κι ελάχιστοι ασφαλιστές. Υπήρχαν κάποιοι πρωτοπόροι σχετιζόμενοι με

τράπεζες και κάποιοι άρχοντες εκπρόσωποι του ασφαλιστικού επαγγέλματος. Το 1970 άρχισε η «μαζική παραγωγή» ασφαλιστών με τις «χιλιάδες ασφαλιστών με τσάντα» να συνωστίζονται στο Agency σύστημα χωρίς επαγγελματική στέγη, χωρίς γραφεία, χωρίς πλέφωνα κυριολεκτικά... στο δρόμο! Μέσα από αυτό το σύστημα με τους χιλιάδες συμμετέχοντες, ξεπήδησε η ανάγκη για εξειδίκευση, επαγγελματισμό.

Δημιουργήθηκαν σύλλογοι και πρακτορεία και μεσίτες που πήραν την υπόθεση στα χέρια τους με αξιόλογα αποτελέσματα... και προοπτική. Και εδώ κάποιοι έφτιαχναν εταιρείες για «αρπαχτή», να πουλήσουν, να τα οικονομήσουν και ας πάει και το... «παλιάμπελο». Είναι τώρα 2-3 που διαπραγματεύονται να πουλήσουν σε τράπεζες εταιρείες και καρτοφυλάκια... Είμαστε σε μεταβατικό στάδιο και οι τράπεζες εκμεταλλεύονται την ευκαιρία αγοράζοντας στελέχη, καρτοφυλάκια και πελατολόγια... 2-3 μεσίτες διαπραγματεύονται και ίσως έχουν «κλείσει» τις συμφωνίες αυτή την εποχή με γνωστή τράπεζα. Κάποιοι άλλοι αντιστέκονται τιμώντας το επάγγελμα του Διαμεσολαβούντος...

Η αλλαγή τώρα έρχεται και ευτυχώς η ανάγκη ασφάλισης θα φέρει το καλύτερο! Υπάρχουν αρκετοί καλοί έτοιμοι να ξεκινήσουν το Νέο!



Διοικητές Τραπεζών θεωρούν βαρίδια τις θυγατρικές τους ασφαλιστικές εταιρείες και επιθυμούν να απαλλαγούν το ταχύτερο από αυτές ή να τις μεταμορφώσουν σε κερδοφόρες επεκτάσεις των γκισέ τους.

Γιατί όμως οι προνομιούχες και παρακαϊδεμένες θυγατρικές ασφαλιστικές επιχειρήσεις, σε αντίθεση με τις καθαρά ιδιωτικές ανταγωνίστριές τους, είναι βάρος στις μητρικές τους Τράπεζες;

Και γιατί νεότερες ασφαλιστικές επιχειρήσεις Κλάδου Ζωής αναπτύσσονται ραγδαία και δεν αποτελούν βαρίδια για τις μητρικές τους Τράπεζες;

Η απάντηση στα ερωτήματα είναι απλή, αφού οι νέες επιχειρήσεις είναι απαλλαγμένες από «βαρόνους» και γατζωμένα κληρονομικά βάρη παλαιών εποχών.

Έτσι δεν είναι καθόλου αδικαιολόγητο το γεγονός ότι

νέες επιχειρήσεις με νέες ηγεσίες και αντιλήψεις υπερηφούν δυσκίνητους δεινόσαυρους και από δεκαετιών γνωστά και εγκατεστημένα στην αγορά «βαρέλια δίκως πάτο».

Ορθά, λοιπόν, οι ευκίνητες και ευρύτατων εμπορικών αντιλήψεων Διοικήσεις Τραπεζών φροντίζουν να απαλλαγούν από τα βαρίδια τους, αναπροσαρμόζοντας τις στρατηγικές και πολιτικές τους στον τρόπο και τους φορείς ασκήσεως των ασφαλιστικών δραστηριοτήτων τους.

Σύντομα θα δούμε να ξηλώνονται επιγραφές και τίτλοι, όχι μόνον από το ταμπλό του Χρηματιστηρίου, αλλά και από δοτές καρέκλες, δίκτυα και συνδικαλισμούς, προς όφελος πρώτα των εργοδοτών, αλλά και του βιαζόμενου ανταγωνισμού που μας αφορά άμεσα. Στις προβλέψεις και εκτιμήσεις μας είμαστε πάντα επακριβέστατοι.

(Πηγή: INTERFAX - INTERΣΑΛΟΝΙΚΑ)

Στις 29.10.1973 έκανα την αίτηση πρόσληψης ως ασφαλειομεσίτου στην INTERAMERICAN. 35 χρόνια μετά εξακολουθούν τα ίδια αιτήματα να ταλαιπωρούν τον κλάδο. Είδα κι άκουσα και έπαθα πολλά. Άξιζε τον κόπο η ενασχόλησή μου με τον κλάδο και όχι με τα δικηγορικά που σπούδαζα τότε (Δ' έτος).

Χειρότερα είναι εκεί! Τουλάχιστον κάποιοι άνθρωποι σώθηκαν σε μαύρες ώρες Νοσοκομείων με τα χρήματα που πήραν από την ασφάλιση που τους έκανα εγώ ή κάποιοι συνεργάτες μου. Υπάρχουν αρκετοί ασφαλιστές μου σε πολλές εταιρείες που προσφέρουν πολλά και στην INTERAMERICAN και στην ING και στην ALICO και στον Φοίνικα και πράκτορες και τραπεζικοί και υπάλληλοι σε διάφορες θέσεις διαφόρων εταιρειών... Δόξα τω Θεώ καλά ήταν ως τώρα...


INTERAMERICAN
 LIFE INSURANCE COMPANY
 ΑΝΩΝΥΜΟΣ ΕΛΛΗΝΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΕΤΑΙΡΙΑ ΖΩΗΣ
 ΚΕΝΤΡΙΚΑ ΓΡΑΦΕΙΑ: ΟΘΩΝΟΣ 4 - ΑΘΗΝΑΙ 118 - ΤΗΛ. 231.161 (5 ΓΡΑΜΜΑΙ)
ΕΜΠΙΣΤΕΥΤΙΚΗ ΠΡΟΣΩΠΙΚΗ ΕΚΘΕΣΙΣ
 ΑΙΤΗΣΙΣ ΠΡΟΣΛΗΨΕΩΣ ΩΣ ΑΣΦΑΛΕΙΟΜΕΣΙΤΟΥ ΤΗΣ ΕΤΑΙΡΙΑΣ

Όνοματεπώνυμο **Σπύρος Γεωργίου του Γεωργίου**

Διεύθυνσις κατοικίας **ΜΑΚΡΗΣ**

Διάρκεια παραμονής εις άνω διεύθυνσιν **30**

Προηγούμενη διεύθυνσις **ΑΓΓΕΛΟΚΑΪΣΤΟΥ**

Διατί αλλάξατε κατοικίαν; **ΝΑΙ**

Έτος γεννήσεως **1948**

Έτος γεννήσεως **ΔΙΣΤΡΑΤΩΝ ΑΡΗΣ**

Αριθμός Ταυτότητος ή Διαβατηρίου **4517495**

Έν Άθηναις τη **29. 10. 1973**

οδός **94** αριθμός **ΑΙΓΑΙΟ - ΑΘΗΝΑΙ** πόλις

αριθμός **30** αριθμός **ΑΓΡΙΝΙΟΝ** πόλις

Ηλικία **25**

Εθνικότης **ΕΛΛΗΝΙΚΗ**

Έκδοσα αρχή **Α.Α.Σ. ΑΓΡΙΝΙΟΥ** Ημερομηνία **5-12-64**

ΠΡΟΫΠΗΡΕΣΙΑ
 Σημειώσατε τό τετραγωνίδιον της πλέον προσφάτου άπασχολήσεως, ύπογραμμίζοντες την ιδιότητά σας.
 1. ☒ Σπουδαστής ή οίκεκυρά. 6. ☐ Έργασία γραφείου, υπάλληλος.
 2. ☐ Χειρωνακτική έργασία άνευ δίκτυου. 7. ☐ Πωλητής έσωτερικός.

Αϊτός σε χώμα δεν πατεί* στον κάμπο δεν φωλεύει.
Μόνο γυρίζει στα βουνά, σ' ανταριασμένες ρίζες
γιατί τ' αρέσει η Λευτεριά!

(Κρητική μαντινάδα)



**Ζήστε
ελεύθεροι!**

* Αφιερώνεται σε όλους εκείνους που διάλεξαν επαγγελματικά να ασκούν ελεύθερο επάγγελμα (πρώτη επιλογή, όχι από τύχη!) για περισσότερη προσφορά στο συνάνθρωπο και δεν «βολεύτηκαν» στο δημοσιοϋπαλληλικό συνασπισμό των ολίγων σε βάρος των πολλών. (Πείτε μου έναν τομέα που η ελληνική δημοσιοϋπαλληλία είναι επιτυχής).

Ελληνικό ημερολόγιο: Στις 6/9/1955 με αφορμή το Κυπριακό ξεσπούν στην Κωνσταντινούπολη και τη Σμύρνη ανθελληνικές εκδηλώσεις με φόνους, βασανισμούς και βιασμούς Ελλήνων. Στην Κωνσταντινούπολη λεηλατούνται και καταστρέφονται 4.340 ελληνικά καταστήματα, 2.600 σπίτια, 73 εκκλησίες, 26 σχολεία, 110 εστιατόρια, 21 εργοστάσια, 27 φαρμακεία, 3 ελληνικές εφημερίδες. Βεβηλώνονται οι τάφοι των πατριαρχών και το νεκροταφείο στο Σιολί. Τον Σεπτέμβριο του 1922 έγινε η εγκατάλειψη της Μ. Ασίας από τον ελληνικό στρατό. Η 14η Σεπτεμβρίου είναι ημέρα μνήμης της γενοκτονίας των Ελλήνων από τους Τούρκους το 1922. Στις 31 Αυγούστου 1922 είχε προηγηθεί η βιβλική καταστροφή της Σμύρνης. Ο τουρκικός όχλος έκαψε τις ελληνικές συνοικίες της Σμύρνης, κατέσφαξε τον ελληνικό πληθυσμό, άρπαξε τις περιουσίες και οδήγησε στην προσφυγιά εκατοντάδες χιλιάδες. Πριν το

1922 στη Σμύρνη, αποικία των Ελλήνων Αιολέων του 11ου αιώνα π.Χ. κατοικούσαν 165.000 Έλληνες και 65.000 Τούρκοι που την ονόμαζαν «Γκιοούρ Ισμίρ» (άπιστη Σμύρνη). Ο ελληνισμός της διέθετε περίφημες σχολές, ιδρύματα φιλανθρωπικά, νοσοκομεία, ναούς και ανθρωπάτοι οικονομική και κοινωνική ζωή. Μαζί με τους πρόσφυγες ήρθαν στην Ελλάδα πολλά αξιόλογα ονόματα δημιουργών και εκτελεστών λαϊκών τραγουδιών που τραγούδησαν όλοι οι Έλληνες τότε και έφτασαν ως τις μέρες μας. Η ελληνική διασκογραφία εμφανίστηκε πρώτα σε εκτός Ελλάδος τόπους όπως η Κωνσταντινούπολη, η Σμύρνη, η Θεσσαλονίκη πριν απελευθερωθεί το 1912. Μεγάλοι σπουδαίοι, τραγουδιστές, οργανοπαίχτες ήρθαν στην ελεύθερη Ελλάδα μαζί με τις καλλιτεχνικές παρέες τους τονώνοντας το λαϊκό και εθνικό φρόνημα, κυρίως των εκατομμυρίων καταπιεσμένων εθνικά και οικονομικά Ελλήνων. Πολλά ονόματα είναι γνω-

στά, τα πιο πολλά άγνωστα στον πολύ κόσμο και χωρίς αναγνώριση από την πολιτεία ούτε στο δημόσιο βίο ούτε στα βιβλία. Πολλές φορές το επίσημο κράτος τους καταδίωξε και τους περιφρόνησε παρόλον ότι ο λαός στα πανηγύρια, τους γάμους και τους καημούς του τραγουδούσε καθημερινά τις εμπνεύσεις τους.

Παράδειγμα ο Κώστας Καρίπης που γεννήθηκε στην Κωνσταντινούπολη το 1890 και πέθανε το 1952 (;) στην Αθήνα (συνθέτης-σπουδαίος-τραγουδιστής-οργανοπαίχτης) έφερε συμπατριώτες του στην Ελλάδα, τη Ρόζα Εσκηνάζι, τον Αντώνη Διαμαντίδη (Νταλγκά) την πολιτίσσα Μαρίκα Φρατζεσκοπούλου, τον Κώστα Σκαρβέλη. Τραγούδια του τραγούδησαν η Ρόζα, η Ρίτα Αματζή, ο Στράτος Παγιουμτζής, ο Γιώργος Κάβουρας η Ιωάννα Γεωργακοπούλου, ο Ρούκουνας, ο Στελλάκης Περγινιάδης, έπαιζε μαζί με Βασ. Τσιτσάνη, Ι. Παπαϊωάννου, Μάρκο Βαμβακάρη, Γ. Μητσάκη, Κερομύτη, Π. Τούντα, Σπ. Περιστέρη, Σωτηρία Μπέλλου. Ο Τσιτσάνης δήλωσε ότι μετά το θάνατο του Κ. Καρίπη (δασκάλου) αναγκάστηκε να αλλάξει τρόπους παιξίματος του μπουζουκιού για να καλύψει το κενό συνοδείας που είχε με τον Καρίπη που θεωρήθηκε εκτός των άλλων και ο καλύτερος «χειριστής» διαφόρων ποικιλιών «του χασάπικου» χορού...

Σκεφθείτε τώρα, μόνο ένας προσέφερε τόσα πολλά σαν μεγάλος δάσκαλος δίπλα στον Μάρκο Βαμβακάρη, τον Παν. Τούντα, τον Σκαρβέλη, τον Σπ. Περιστέρη, τον Δ. Σεμση, τον Γ. Παπαϊωάννου, τον Μ. Χρυσάκη, τον Σπ. Καλφόπουλο, τον Ευάγγελο Σωφρονίου, τον Δ. Αραπάκη, τον Πρόδρομο Τσαουσάκη κ.λπ. και όλοι αυτοί με τη σειρά τους επηρέασαν αυτό που λέμε ελληνικό τραγούδι με το οποίο κινείται ο δημόσιος καθημερινός βίος και ο πολιτισμός. Οι απόψεις τους είναι καταγεγραμμένες στο ερωτικό τραγούδι, στις σχέσεις των δύο φύλων, στα τραγούδια των φυλακισμένων, στα τραγούδια γάμου, στα τραγούδια φτώχειας, κοινωνικής απόγνωσης, σμυρνέικα, κωνσταντινοπολίτικα, μερακλίδικα, ασίκιστα, αμανέδες, τραγούδια ξενιτιάς, χωρισμού, χιουμοριστικά, ρεμπέτικα, μοιρολόγια, τραγούδια θανάτου και απόγνωσης, χασικλίδικα, ερωτικού πάθους και εκδίκησης, τραγούδια του κεφιού και αισιοδοξίας, της μοιρομένης ζωής, ανατολίτικα και τοπικιστικά... Δυστυχώς λείπουν μελέτες και κοινωνιολογικές έρευνες καταγραφής όλων αυτών των στιγμών του ελληνικού έθνους και της λαογραφίας αυτής της εποχής με την παρουσία αυτών των καλλιτεχνών στις προσφυγοπόλεις και τις γειτονίες προσφύγων στη Νίκαια.

Με μια σημαντική απόφαση το Ειρηνοδικείο Αθηνών δικάωσε δανειολήπτη και όρισε τη διαγραφή παράνομων πανωτοκίων και την επιστροφή σε αυτόν των επιπλέον ποσών που καταβλήθηκαν στην τράπεζα. Η απόφαση αυτή ανοίγει το δρόμο για τη δικαίωση χιλιάδων δανειοληπτών, που έχουν πληγεί από παράνομη επιβολή πανωτοκίων.

Σύμφωνα με την υπ' αριθ. 1.032/2007 απόφαση, το δικαστήριο δικάωνει δανειολήπτη, ο οποίος προσέφυγε σ' αυτό ζητώντας α) να επανεξεταστεί ο λογαριασμός του από την τράπεζα, β) να διαγραφούν τα παράνομα πανωτόκια και γ) να επιστραφούν τα ποσά, τα οποία ο δανειολήπτης κατέβαλε επιπλέον στην Τράπεζα.

Ο συγκεκριμένος δανειολήπτης είχε ζητήσει με αίτησή του προς την τράπεζα να υποχθεί στο ν. 3259/2004 «περί διαγραφής πανωτοκίων» και να διαγραφούν τα παράνομα πανωτόκια από το λογαριασμό του.

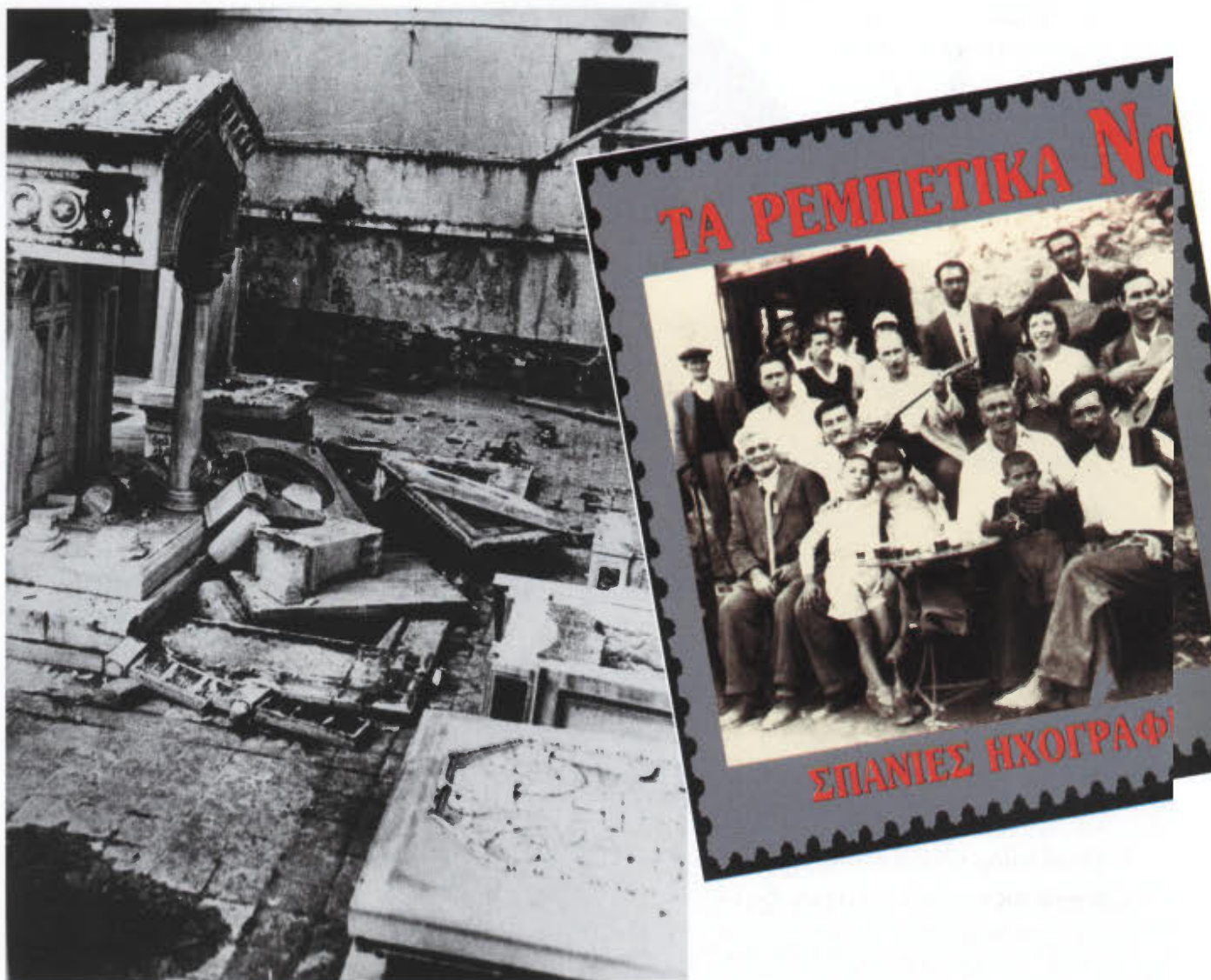
Η συγκεκριμένη Τράπεζα αρνήθηκε να ικανοποιήσει το αίτημά του και ο δανειολήπτης κατέφυγε στη Δικαιοσύνη. Το Δικαστήριο υποχρεώνει τη δανειστρία τράπεζα να επιστρέψει στον ενάγοντα δανειολήπτη 9.111 ευρώ συν τους νόμιμους τόκους από το έτος 2004, επειδή αρνήθηκε να διαγράψει τα πανωτόκια και να επιστρέψει στο δανειολήπτη το παραπάνω ποσό, το οποίο παρά το νόμο και αχρεωστήτως η ίδια εισέπραξε.

Η παραπάνω απόφαση ανοίγει το δρόμο για την επιστροφή σε δεκάδες χιλιάδες δανειολήπτες σ' όλη τη χώρα σημαντικών ποσών. Ταυτόχρονα βάζει φρένο στους εσφαλμένους υπολογισμούς των οφειλών από τις τράπεζες και τη λανθασμένη εφαρμογή των νεότερων ρυθμίσεων για τα χρέη από τραπεζικούς ανατοκισμούς (Ν. 2912/2001, 3259/2004). (Πηγή: ΕΝΗΜΕΡΩΣΗ Ε.Ε.Α.).

Φοροτεχνικό Γραφείο

Για την προστασία των μελών του το Ε.Ε.Α. συνεργάζεται με έγκριτο φοροτεχνικό γραφείο και προσφέρει δωρεάν συμβουλές στα μέλη του.

Τηλ. Επικοινωνίας: 210-3624170,
210 3624176 fax: 210-3624161



★ Ο Φιλοποίμην (Φίλης) Αθηναίος με επιστολή του προς την Ένωση, στις 29/8/07, αναφέρεται στις πυρκαγιές και κάνει προτάσεις για δράσεις της ΕΑΕΕ.

Τελειώνει ως εξής:

«Συγχωρέστε με αν κάποιες από αυτές τις προτάσεις είναι εκτός του σκοπού ή/και των δυνατοτήτων της ΕΑΕΕ αλλά θεωρώ ότι σας είναι πιο χρήσιμο να υπάρχουν προτάσεις "στο τραπέζι", έστω και ανέφικτες, παρά να μην υπάρχουν καθόλου.

Κλείνοντας, πιστεύω ότι ενέργειες όπως το Συνέδριο της Ύδρας και ο εορτασμός της Ημέρας Ιδιωτικής Ασφάλισης είναι πολύ σημαντικές για τον κλάδο, αλλά η εντύπωσή μου είναι ότι αυτή τη στιγμή πρέπει να δοθεί άμεση προτεραιότητα στην ενεργή και άμεση παρουσία της Ένωσης στις περιοχές που επλήγησαν και στους ανθρώπους που έχασαν το βίος τους».

Χαιρόμαστε που ένας νέος άνθρωπος δίνει ένα «διαφορετικό» παρών πετώντας ένα «βότσαλο στη λίμνη». Δεν ξέρω πόσο έπιασαν «το υπονοούμενο» για την Ύδρα και την 11η Νοεμβρίου. Περιμένουμε κι άλλες «νέες» φρέσκιες φωνές να πάρουν «επάνω» τους την υπόθεση «ΕΑΕΕ».

★ Ο καλός ασφαλιστής της ΑΙΓ LIFE Δημ. Καστρινάκης με ενημέρωσε ότι ετοιμάζουν κάποιοι επιτυχημένοι φίλοι μας την έκδοση ενός βιβλίου με θέμα το πώς δουλεύουν επιτυχημένοι ασφαλιστές. Μεσ' την κουβέντα μου 'πε και κάτι που θέλω να το μοιραστώ μαζί σας.: ΥΠΟΜΟΝΗ.

«Απ' ούχει την υπομονή, κερδίζει μα δεν χάνει. Και τα πετούμενα πουλιά κάθονται και τα πιάνει». Είναι κρητική ματινάδα και ο Δημήτρης δεν ξεχνά τα Χανιά και την Κρήτη...

Προς τον Διευθυντή του Περιοδικού

«Ασφαλιστικό ΝΑΙ»

Αγαπητέ κ. Διευθυντά

Σας ευχαριστώ για την αποστολή του περιοδικού «Ασφαλιστικό ΝΑΙ», το οποίο βρίσκω εξαιρετικά ενδιαφέρον, με ποικίλη και πλούσια ύλη. Στο τεύχος 107, εκτός των άλλων, ιδιαίτερη εντύπωση μου έκανε το γράμμα του ασφαλιστού - συγγραφέα Πάνου Ρούσση για τη διεθνή ασφαλιστική δραστηριότητα στη Χίο κατά τις αρχές του 20ού αιώνα.

Με φιλικούς χαιρετισμούς

Μαρία Παναγιωτοπούλου - Κασσιώτου
ΒΟΥΛΕΥΤΗΣ ΤΟΥ ΕΥΡΩΠΑΪΚΟΥ ΚΟΙΝΟΒΟΥΛΙΟΥ
Βρυξέλλες 18 Ιουλίου 2007

Σε ειδική έκδοση για τους 300 της νέας Βουλής η «ΕΛΕΥΘΕΡΟΤΥΠΙΑ» παραθέτει σύντομο βιογραφικό τους για μια γρήγορη ενημέρωση. Ανάμεσά τους και πολλοί φίλοι από όλα τα κόμματα που πέρασαν και από τις σελίδες του ΝΑΙ, NEXT DEAL και Bancassurance που εκδίδουμε. Μαζί με τα συχαρητήριά μας, τους ευχόμεθα και δημιουργική συνέχεια. Για την ιστορία, να αναφέρουμε μερικούς. Πρώτη πρώτη η Ντόρα Μπακογιάννη (δύο φορές εξώφυλλο στο ΝΑΙ), ο Γιώργος Αλογοσκούφης (εξώφυλλο στο ΝΑΙ), ο Δημ. Αβραμόπουλος (εξώφυλλο στο ΝΑΙ), ο Χρήστος Φωλιάς (εξώφυλλο ΝΑΙ), ο Κώστας Σημίτης (εξώφυλλο στο ΒΒ), Βάσω Παπανδρέου (εξώφυλλο ΒΒ), Βλάχος Γεώργιος Ν.Δ. (μας τιμήσε στον ανδριάντα Μιλτιάδη) Βολουδάκης Μανούσος Ν.Δ., Γιαννόπουλος Αθ. Ν.Δ., Καντερές Ν. Ν.Δ., Μαραθώνας - Μιλτιάδης, Λέγκας Ν. Ν.Δ., Μανώλης Γ. Ν.Δ., Μείμαρράκης Ν.Δ., Μικαλιολιάκος Β. Ν.Δ. - (Μιλτιάδης-Μαραθώνας), Νικηφοράκης Στ. Ν.Δ. - Χανιά, Παπαγεωργίου Γιώργος Ν.Δ., Άρτα, Παπαθανασίου Ι. Ν.Δ., Παυλόπουλος Πρ. Ν.Δ., Πετραλιά Φ. Ν.Δ., Σαλαγκούδης Γ. Ν.Δ., Σαλμάς Μ. Ν.Δ., Αιτ/νία, Σιούφας Δ. Ν.Δ., Τσιαρτσώνης Ν. Ν.Δ., Χατζηδάκης Κ. Ν.Δ., Ανδρουλάκης Μίμης ΠΑΣΟΚ, Αποστολάκη Μιλένα ΠΑΣΟΚ, Βενιζέλος Ευ. ΠΑΣΟΚ., Βρεττός Κ. ΠΑΣΟΚ (Μιλτιάδης-Μαραθώνας) Διαμαντοπούλου Άννα ΠΑΣΟΚ, Κακλαμάνης Απ. ΠΑΣΟΚ, Κουσελάς Δ. ΠΑΣΟΚ., Λοβέρδος Α. ΠΑΣΟΚ, Μανιάτης Ι. ΠΑΣΟΚ, Παντούλας Μ. ΠΑΣΟΚ., Παπαδόπουλος Αλ. ΠΑΣΟΚ, Παπουτσής Χ., ΠΑΣΟΚ, Τσιρώνης Δ. Άρτα, Τσούρη Ελπίδα ΠΑΣΟΚ, Χρυσοχοϊδης Μ. ΠΑΣΟΚ., Λιάνα Κανέλη ΚΚΕ, Χαλβατζής Σπ. ΚΚΕ, Αλαβάνος Α. ΣΥΡΙΖΑ, Δραγασάκης ΣΥΡΙΖΑ, Κουβέλης Φ. ΣΥΡΙΖΑ, Λαφαζάνης Π. ΣΥΡΙΖΑ, Λεβέντης Θ., ΣΥΡΙΖΑ, (Μιλτιάδης - Μαραθώνας), Γεωργιάδης Άδωνις ΛΑΟΣ. Ός τις νέες εκλογές ελπίζουμε να διαθέσουμε περισσότερες σελίδες στις εκδόσεις μας για το έργο τους.

Από τους 300 οι 44 είναι γυναίκες. Δεκαεννέα είναι οι κυρίες του ΠΑΣΟΚ, το ΚΚΕ έχει επτά. Η Ν.Δ., αριθμεί 15, ο ΣΥΡΙΖΑ δύο, ο ΛΑΟΣ μία. Τέλος σε ό,τι αφορά τον επαγγελματικό χώρο του Κοινοβουλίου, οι οικονομολόγοι υπερτερούν των νομικών. Είναι 32 έναντι 23 δικηγόρων. Περισσότεροι και οι γιατροί, 26 τον αριθμό. Αρκετοί οι πολιτικοί μηχανικοί και αρχιτέκτονες, 18 συνολικά, ενώ και το δημοσιογραφικό επάγγελμα έχει δεκαπέντε. Κατά τα λοιπά, έμποροι, ένας επιχειρηματίας, ένας αγρότης, αλλά κι ένας ναύαρχος.



★ Εύχομαι καλή επιτυχία στην Ελένη Μαστρογαμβράκη που απεχώρησε απ' την ΕΑΕΕ και είναι σύμβουλος ακινήτων στη μεγαλύτερη εταιρεία κτηματομεσιτικών εργασιών στον κόσμο, τη REMAX, Μεσογείων 429, 210-6018000.

★ Οι 5 μεγαλύτεροι μεσίτες ασφαλίσεων παγκοσμίως με βάση τα έσοδα από εργασίες διαμεσολάβησης για το 2006

Κατάταξη	Εταιρεία	Έσοδα από Εργασίες Μεσιτείας (δισεκατομμύρια)
1.	Marsh & McLennan Companies, Inc.	\$10.474
2.	Aon Corp.	\$6.709
3.	Willis Group Holdings Ltd.	\$2.341
4.	Arthur J. Gallagher & Co.	\$1.437
5.	Wells Fargo Insurance Services Inc.	\$1.009

Πηγή: Έρευνα του Business Insurance

★ Στις 18 Αυγούστου 2007 στη Χίο η οικογένεια Μιχάλης, Πίτσα και Γιάννης Τάσης βάφτισε το νέο μέλος της Παναγιώτη. «Σε ονειρευθήκαμε, σε περιμέναμε, σε υποδεχθήκαμε, σε αγαπήσαμε και να που ήρθε η ώρα να σου δώσουμε το όνομά σου. Παναγιώτης» έγραφε η πρόσκληση. Η ΑΣΠΙΔΑ-ΠΡΟΝΟΙΑ μεγαλώνει όταν μεγαλώνουν και οι άνθρωποι της. Να ζήσει, να τα χιλιάσει και να γίνει καλός χριστιανός και καλός Έλληνας!

★ Στις 9/7/07 εκλέχτηκε το νέο όργανο του Δικτύου Ασφαλιστών του ΠΑΣΟΚ. Τα μέλη είναι:

Συντονιστής: Χατζηθεοδοσίου Ιωάννης.

Μέλη: Καρανικόλας Ιωάννης, Λύχρου Δήμητρα, Μίσσας Κων/νος, Ρούσση Κική.

Παρακαλούμε στείλτε τις προτάσεις σας ή τις απόψεις σας στο e-mail: tomeasmme@pasok.gr

Τηλ.: 210-3800835, fax: 210-3807345.

Το κυβερνητικό σχέδιο για τα επικουρικά ταμεία περιλαμβάνει την ενοποίησή τους ώστε ο αριθμός τους από 38 που είναι σήμερα να μειωθεί σε 6-7 ανά επαγγελματική κατηγορία και κλάδο, με ταυτόχρονη μείωση στο 20% του συντάξιμου μισθού. Στόχος της κυβέρνησης είναι το «νοικοκύρεμα του συστήματος» κατ' εφαρμογή της ισχύουσας νομοθεσίας, «με ομαδοποιήσεις επικουρικών ταμείων και συγχωνεύσεις Ταμείων, όπως προβλέπεται από τη νομοθεσία». Ο νόμος 2084/92 προέβλεπε από 1-1-

2008 τη μείωση όλων των επικουρικών συντάξεων στο 20% των συντάξιμων αποδοχών. Η συγκεκριμένη διάταξη άλλαξε με το ν. 2596/97 και επέτρεψε στα Ταμεία αυτά να χορηγούν συντάξεις ανάλογα με τις δυνατότητές τους. Έτσι, σε πολλά από αυτά, οι συντάξεις που χορηγούνται αρχίζουν από το 20% του συντάξιμου μισθού και φτάνουν μέχρι το 65%. Αξίζει να αναφερθεί ότι τα 38 Ταμεία και οι κλάδοι επικουρικής ασφάλισης ασφαλίζουν 2.700.000 εργαζόμενους και συνταξιοδοτούν 850.000 συνταξιού-

χους. Η σχέση συνταξιούχων προς ασφαλισμένους στο σύνολο είναι 1 προς 3,28. Οι καταβαλλόμενες εισφορές ασφαλισμένου και εργοδότη ξεκινούν από 6% και φτάνουν το 12% των αποδοχών, ενώ οι χορηγούμενες συντάξεις ανέρχονται από 20% έως 65% των συντάξιμων αποδοχών για 35 έτη ασφάλισης. Τα 5 μεγαλύτερα Ταμεία καλύπτουν το 84% των ασφαλισμένων και τα υπόλοιπα 33 το 16%. Τα 2.500.000 είναι μισθωτοί ασφαλισμένοι (95%), ενώ το υπόλοιπο 5% είναι αυτοαπασχολούμενοι.

Αγαπητέ Βαγγέλη,

Σ' ευχαριστώ για τα καλά λόγια που είχες για το ΙΝ. Μόνον ένας άνθρωπος της εκδοτικής κουζίνας όπως εσύ μπορεί να κατανοήσει το μόχθο, την τέχνη και την ύλη που πρέπει να συνοδεύει ένα τέτοιο περιοδικό για να είναι όχημα ουσιαστικής επικοινωνίας. Το ΙΝ κρατά τη συνέχεια του νήματος της ιστορίας της INTERAMERICAN, καταγράφοντας βήμα βήμα την εξέλιξή της, ενώ ταυτόχρονα εκπαιδεύει, πληροφορεί και μπολιάζει με την εταιρική κουλτούρα τους ανθρώπους που την εκφράζουν. Επειδή μάλιστα είναι αποτέλεσμα εργασίας, η οποία γίνεται σχεδόν στο περιθώριο των ποικίλων και σημαντικών προτεραιοτήτων που απασχολούν τον τομέα Επικοινωνίας, με θυσία προσωπικού χρόνου, τα καλά λόγια έχουν επιπλέον «ειδικό βάρος».

Με εγκάρδιους χαιρετισμούς, Γιάννης Ρούντος

Ετήσιοι στόχοι!

Μπορείτε να φάτε έναν ελέφαντα;

Ήμουν 25 χρονών, αρχή αρχή στα πρώτα μου σεμινάρια για ασφαλειομεσίτες το 1974, όταν πρωτάκουσα αυτό το ερώτημα. Μπορείς να φας έναν ελέφαντα;

Όχι! είπα ασυλλόγιστα και αυθόρμητα εννοώντας ότι δεν μπορώ να φάω στο γεύμα μου αυτό το τεράστιο ζώο. Δεν είχα μπει ακόμα στην «εξυπνάδα» του να είσαι πωλητής, όπου πρώτα ακούς, σκέφτεσαι και μετά απαντάς.

«Μπορείς να φας ακόμα κι έναν ελέφαντα!» ξανάκουσα από τον εκπαιδευτή-Διευθυντή Κώστα Τσαμπουκό σ' ένα σεμινάριο πωλήσεων λίγο αργότερα, αλλά τότε ήξερα. «Ναι, μπορείς, αν ξεκινήσεις να τρως λίγο-λίγο, σε μεγάλο διάστημα!» «Μηλιαχ!» είπα μέσα μου, για σκέψου και αυτό το παχύδερμο μπορεί ο άνθρωπος να το δαμάσει κι ας είναι 4-6 τόνους το βάρος του. Ακόμα και το νεογέννητο είναι 100

κιλά. Η κυοφορία του κρατά 20-22 μήνες.

Υπάρχουν οι ασιατικοί και οι αφρικανικοί ελέφαντες. Οι ασιατικοί είναι πιο μικροί, με ύψος 3 μέτρα και βάρος 3-4 τόνους. Οι αφρικανικοί φτάνουν τα 3,30 μ. ύψος οι αρσενικοί και τα 2,80 οι θηλυκοί, βάρος 4-6 τόνους. Οι καυλιόδοντες ζυγίζουν από 25 έως 70 κιλά ο καθένας. Οι ελέφαντες ζουν από 80 έως 120 χρόνια. Οι άνθρωποι χρησιμοποιούν τον ελέφαντα για μεταφορές, για κυνήγι, για πολέμους και για τσίρκα... Στην περίπτωση μας και στο άρθρο τον χρησιμοποιούμε σαν παράδειγμα στο πιάσιμο στόχων.

Είναι ένα συμβολικό παράδειγμα για προβληματισμό. Κανείς δεν κάθεται να φάει έναν ελέφαντα. Όμως κομματάκι κομματάκι σε διάρκεια μεγάλου χρόνου υποθετικά θα μπορούσε κάποιος να τον φάει.

Έτσι είναι και οι στόχοι οι μεγάλοι. Για να πιαστούν φαίνονται «μεγάλοι ελέφαντες»! Και είναι έτσι αν πεις να τους πιάσεις αμέσως ή σε λίγο χρονικό διάστημα. Για κάθε στόχο άξιο λόγου ισχύει. Πολλοί ασφαλιστές επιχειρήσαν να πιάσουν τους στόχους τους την «τελευταία στιγμή». Δεν γίνεται «μοιάζουν ελέφαντες». Γι' αυτό και ρωτάμε: «Πότε πιάνονται οι ετήσιοι στόχοι;». Πριν ή μετά το Δεκέμβριο; Πολλοί «σκοτώνονται» την τελευταία στιγμή, το Δεκέμβριο που κλείνει ο χρόνος. Είναι απίθανο να γίνει. Οι στόχοι πιάνονται αν «κομματιαστούν» με την αναλογία ανά μέρα, εβδομάδα, μήνα, τρίμηνο, εξάμηνο. Είναι «κομμάτια» του ελέφαντα. Οι managers οφείλουν συνέχεια να ελέγχουν και να θυμίζουν αυτή την απλή αλήθεια. Οι μαθητές, οι φοιτητές θα ωφεληθούν πολύ στις επιδόσεις τους αν τα καταφέρουν να κομματιάσουν την ύλη και στο διάστημα μέχρι τις εξετάσεις να «τρώνε» λίγο λίγο το βιβλίο. Την τελευταία στιγμή όλα είναι βουνό, ελέφαντες! Όλοι όσοι έχουν κάποιο έργο τούς συμφέρει να μιμηθούν το παράδειγμα του ελέφαντα.

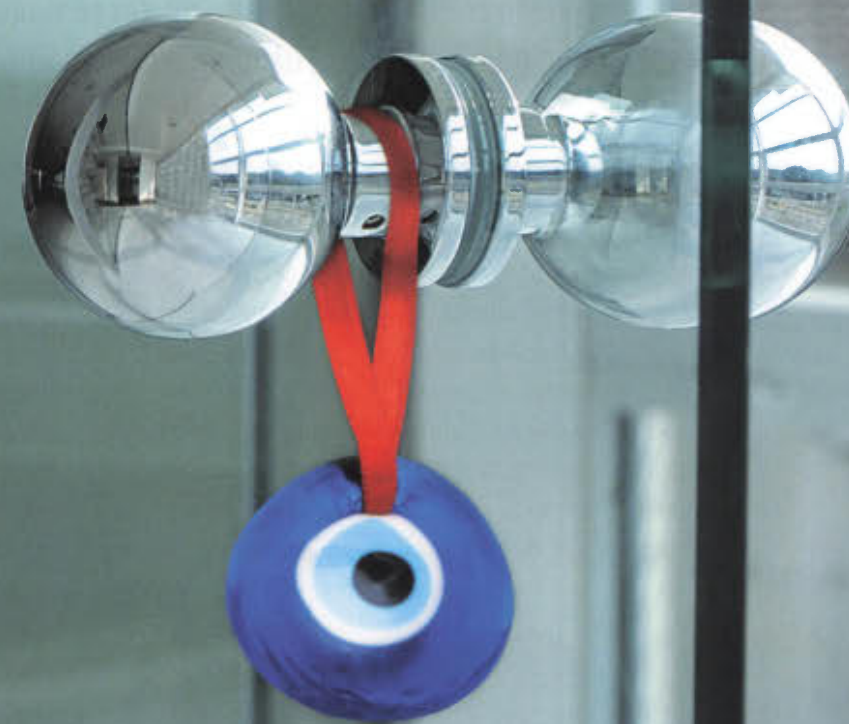
Πιο συγκεκριμένα ένας ασφαλιστής έχοντας στόχο 2 συμβόλαια την εβδομάδα μπορεί να φτάσει στους κορυφαίους πωλητές με καλά εισοδήματα, ξεκινώντας απ' την πρώτη εβδομάδα του έτους με 96 νέα συμβόλαια που σημαίνει 1 συμβόλαιο κάθε 3 μέρες! Μπορεί; Ναι! Μπορεί το Δεκέμβριο να κάνει 96; Όχι! Αρχίστε από τώρα το μηχανισμό για να πετύχετε κάθε στόχο. Και ο ελέφαντας γίνεται... πουλάκι!

Ε.Σ.

Μήπως χρειάζεστε

κάτι παραπάνω

για να προστατέψετε την επιχείρησή σας;



Ολοκληρωμένες λύσεις ασφάλισης για μικρομεσαίες επιχειρήσεις!

Λύσεις που χρησιμοποιούν οι μεγάλες επιχειρήσεις και οργανισμοί προσφέρονται από την AIG Greece κατάλληλα προσαρμοσμένες στις αναπτυσσόμενες επιχειρήσεις μικρού και μεσαίου μεγέθους.

Λύσεις ολοκληρωμένης ασφάλισης όλων των κινδύνων για περιουσιακά στοιχεία, ακίνητα, μηχανικό και άλλο εξοπλισμό, προϊόντα, ευθύνες, χρήματα και πολλούς ακόμη κινδύνους που αντιμετωπίζει η σύγχρονη ελληνική επιχείρηση στο δύσκολο οικονομικό περιβάλλον που αναπτύσσεται.

Λύσεις απλές, κατανοητές, πρακτικές, οικονομικές, με ένα ασφαλιστήριο, με ενιαίο ασφάλιστρο και την εγγύηση της AIG Greece.

AIG
GREECE®

Μέλος του κορυφαίου διεθνούς ασφαλιστικού και χρηματοοικονομικού οργανισμού American International Group, Inc.

Γεωφύρος Κηφισίας 119, 151 24 Μαρούσι, Τηλ.: 210 8127600, Fax: 210 8027189, E-mail: info.aig-gr@aig.com www.aig-greece.gr

Σενάρια για το μέλλον

Σαν βόμβα έπεσε η είδηση για την απόσυρση της μετοχής της Εθνικής Ασφαλιστικής στο ταμπλό του Χρηματιστηρίου Αθηνών. Η μεγαλύτερη ασφαλιστική εταιρεία της χώρας ήταν εισηγμένη στο ΧΑ από το 1946. Κάθε μεγάλη επιχειρηματική απόφαση δίνει το έναυσμα για συζητήσεις, αναλύσεις και εκτιμήσεις για το μέλλον της ίδιας της εταιρείας που την αφορά, αλλά και του κλάδου στον οποίο δραστηριοποιείται.

Του Λάμπρου Καραγεώργου

Και η απόφαση για την έξοδο της Εθνικής Ασφαλιστικής από το Χρηματιστήριο ήταν μία ιστορική και μεγάλη απόφαση. Γιατί αφορά την πιο ιστορική και μεγαλύτερη ασφαλιστική εταιρεία της χώρας.

Είναι φυσικό λοιπόν αυτή η απόφαση να προσφέρεται για πολλές συζητήσεις. Επίσης, και η ίδια η ανακοίνωση της Τράπεζας έδωσε το δικαίωμα για σχολιασμούς, κυρίως στο σημείο που φαίνεται να "μειώνει"

την αξία της εταιρείας επισημαίνοντας ότι η Εθνική Ασφαλιστική δεν πρόκειται να δώσει μέρος τα επόμενα χρόνια, καθώς έχει συσσωρευμένες ζημίες πάνω από 250 εκατ.



ευρώ, ενώ υπογραμμίζει ότι οι στόχοι του φιλόδοξου επιχειρησιακού σχεδίου 2006-2008 δεν είναι επιτεύξιμοι.

Είναι γεγονός ότι και η ίδια η διοίκηση της Εθνικής Ασφαλιστικής στην πρόσφατη ανακοίνωση για τα αποτελέσματα εξαμήνου επεσήμανε ότι οι στόχοι του επιχειρησιακού προγράμματος δεν θα καλυφθούν. Σαν λόγοι εκτιμάται ότι είναι το πρόγραμμα εθελούσιας εξόδου, που μείωσε την κερδοφορία σημαντικά, και ο έντονος ανταγωνισμός που επικρατεί στον κλάδο αυτοκινήτου.

Ωστόσο και στον κλάδο ζωής η Εταιρεία φαίνεται να αντιμετωπίζει προβλήματα. Στο Α' εξάμηνο του 2007 η σημαντική αύξηση των ασφαλιστρών του Κλάδου Ζωής οφείλεται κυρίως στις εργασίες bancassurance, όπου τα ασφάλιστρα των προϊόντων ενιαίας καταβολής ανήλθαν σε 71.406 χιλ. έναντι 44.066 χιλ. του Α' εξαμήνου 2006. Όμως μια πιο προσεκτική ανάγνωση των στοιχείων δείχνει ότι η Εθνική Ασφαλιστική είναι από τις λίγες εταιρείες που έχει αρνητικό τεχνικό αποτέλεσμα και στον κλάδο Ζωής (περί τα 25 εκατ. ευρώ).

Επίσης η αύξηση της παραγωγής στον κλάδο ζωής ήταν της τάξης του 23,7%, ενώ η αύξηση αποζημιώσεων της τάξης του 31,8%. Αυτό ίσως να οφείλεται στα νο-

Με την ενίσχυση της θέσης της στην Εθνική Ασφαλιστική, η Εθνική Τράπεζα προσβλέπει στην επέκταση της συνεργασίας, δήλωσε ο Πρόεδρος της ΕΤΕ κ. Τάκης Αράπογλου.

σοκομειακά προγράμματα που είναι μία ακόμη πληγή της εταιρείας.

Η Εθνική Ασφαλιστική είναι αναμφίβολα μία μεγάλη εταιρεία, αξιόπιστη, φερέγγυα και έχει βάλει τη σφραγίδα της στην ιστορία της ιδιωτικής ασφάλισης στη χώρα μας. Όμως, όλα αυτά τα χρόνια «κουβαλά» μαζί της και τα κακά μίας «κρατικής» εταιρείας. Πολυάριθμο προσωπικό, τιμολογιακές πολιτικές που υπάκουαν στις επιταγές του πολιτικού κόστους, γραφειοκρατία, κ.λπ. Επίσης ελάχιστες ήταν μέχρι πριν τρία χρόνια, οι συνέργειες με τη μητρική Εθνική Τράπεζα. Απεδείχθη επομένως ότι οι δομές του παρελθόντος δεν ήταν εύκολο να σπάσουν μέσα σε σύντομο χρονικό διάστημα, όσο φιλόδοξα προγράμματα και να τεθούν.

Η τράπεζα λαμβάνοντας υπόψη και την παρούσα χρηματιστηριακή συγκυρία αποφάσισε την έξοδο της εταιρείας από το ΧΑ. Έξοδος που γίνεται σε μια περίοδο που η μετοχή της εταιρείας απέχει από τα ιστορικά υψηλά των δύο τελευταίων χρόνων (είχε ξεπεράσει πέρυσι και τα 7 ευρώ).

Τι επισημαίνει η ΕΤΕ

Στην ανακοίνωσή της η ΕΤΕ επισημαίνει μεταξύ άλλων τα εξής: Η Εθνική Τράπεζα ίδρυσε την Ελληνική Εταιρεία Γενικών Ασφαλίσεων το 1891 με την επωνυμία Η ΕΘΝΙΚΗ, η οποία εισήχθη στο Χρηματιστήριο Αθηνών το 1946. Έκτοτε, η Εθνική Τράπεζα αποτελεί το μεγαλύτερο μέτοχο και κατέχει μετοχές οι οποίες αντιπρο-

"Η Εθνική Τράπεζα θα επιδιώξει την περαιτέρω ανάπτυξη της συνεργασίας των δικτύων διανομής των δύο εταιρειών και της διάθεσης ασφαλιστικών προϊόντων στην πελατειακή βάση της Τράπεζας"

σωπεύουν το 76,92% του συνολικού καταβεβλημένου μετοχικού κεφαλαίου και των δικαιωμάτων ψήφου της Εταιρείας. Κατά το τρέχον έτος, όπως φαίνεται η Εθνική Ασφαλιστική δε θα επιτύχει τους στόχους κερδοφορίας της, λόγω συμπίεσης των τιμολογίων του κλάδου γενικών ασφαλειών, εξαιτίας του έντονου ανταγωνισμού. Ως αποτέλεσμα, η Διοίκηση της Εθνικής Ασφαλι-

στικής αναγνώρισε ότι οι στόχοι που περιλαμβάνονται στο 3ετές Επιχειρηματικό Σχέδιο 2006-2008 για την τρέχουσα χρήση δεν είναι πλέον επιτεύξιμοι. Επιπλέον, η Εθνική Ασφαλιστική δεν έχει διανεμίσει μερίσμα κατά τα τελευταία 3 έτη και οι συσσωρευμένες ζημίες της δεν επιτρέπουν τη διανομή μερίσματος στο προσεχές μέλλον. Παρά ταύτα, αναγνωρίζοντας τις μακροπρόθεσμες προοπτικές ανάπτυξης της Ελληνικής αγοράς ασφαλίσεων στην οποία η Εθνική Ασφαλιστική έχει ηγετική θέση, η Εθνική Τράπεζα προτίθεται να συνεχίσει να υποστηρίζει την Εθνική Ασφαλιστική στην προσπάθεια υλοποίησης των στόχων του Επιχειρηματικού της Σχεδίου. Ταυτόχρονα, η Εθνική Τράπεζα θα επιδιώξει την περαιτέρω ανάπτυξη της συνεργασίας των δικτύων διανομής των δύο εταιρειών και της διάθεσης ασφαλιστικών προϊόντων στην πελατειακή βάση της Τράπεζας. Η υλοποίηση των συνεργειών αυτών

καθώς και η πραγματοποίηση οικονομικών από την περιστολή κοινών ή επάλληλων δραστηριοτήτων των δύο εταιρειών διευκολύνεται από την ενίσχυση της μετοχικής συμμετοχής της Εθνικής Τράπεζας στην Εθνική Ασφαλιστική. Λαμβάνοντας υπόψη τα παραπάνω, η Εθνική Τράπεζα αποφάσισε να προσφέρει στους μετόχους μειοψηφίας, τη δυνατότητα άμεσης και πλήρους ρευστοποίησης της επένδυσής τους.

Ο κύριος Τάκης Αράπογλου, Πρόεδρος και Διευθύνων Σύμβουλος της Εθνικής Τράπεζας δήλωσε: «Στη σημερινή συγκυρία των διεθνών αγορών και με δεδομένη την εμπορευσιμότητα της μετοχής της Εθνικής Ασφαλιστικής, η σημερινή μας πρόταση δίνει την ευκαιρία στους μετόχους μειοψηφίας της Εθνικής Ασφαλιστικής να επανεξετάσουν την επενδυτική τους θέση και



Ο Πρόεδρος και Διευθύνων Σύμβουλος της Εθνικής Ασφαλιστικής κ. Δούκας Παλαιολόγος

να ρευστοποιήσουν, εφόσον το επιθυμούν, την επένδυσή τους σε ελκυστικό επίπεδο σε σχέση με την τρέχουσα τιμή της μετοχής.

Με την ενίσχυση της θέσης της στην Εθνική Ασφαλιστική, η Εθνική Τράπεζα προσβλέπει στην επέκταση της συνεργασίας με την εταιρεία με στόχο τη δυναμική ανάπτυξη του κλάδου bancassurance και την πραγματο-

της ΕΤΕ δεν περιλαμβάνει αυτό το σχεδιασμό.

Κανείς όμως δεν μπορεί να παραβλέψει, εάν κατατεθεί μία πρόταση επωφελής για την ΕΤΕ ότι δεν θα προχωρήσει στην κίνηση αυτή.

Επίσης αξίζει να επισημανθεί πώς κινούνται οι άλλες τράπεζες σε σχέση με τις θυγατρικές τους ασφαλιστικές εταιρείες. Η Alpha Bank π.χ. πούλησε την Alpha Ασφαλιστική στην AXA, έβαλε στο ταμείο κάποια χρήματα που δεν θα τα έβλεπε από την Alpha Ασφαλιστική ούτε σε δέκα χρόνια και τώρα δημιουργεί νέα ασφαλιστική εταιρεία.

Επίσης η Credit Agricole πούλησε τον Φοίνικα στην Groupama, και τώρα δημιουργεί και εταιρεία γενικών ασφαλίσεων, πέραν της εταιρείας Ζωής που ήδη ελέγχει.

Ποιος μπορεί να αποκλείσει μία ανάλογη κίνηση από την Εθνική Τράπεζα εάν αύριο δεχθεί μία πολύ ικανοποιητική πρόταση για την πώληση της

Εθνικής Ασφαλιστικής; Ειδικά εάν υπολογισθεί ότι με το bancassurance μέσα σε ένα χρόνο έφθασε την παραγωγή ασφαλιστών με ένα-δυο προγράμματα, σε επίπεδα άνω των 300 εκατ. ευρώ και όλα κερδοφόρα. Και

βέβαια μία νέα ασφαλιστική εταιρεία θα είναι απαλλαγμένη από βαρίδια του παρελθόντος και θα μπορεί να είναι πιο ανταγωνιστική στα νέα πεδία που διανοίγονται με την απελευθέρωση των συστημάτων κοινωνικής ασφάλισης.

Τα σενάρια για το μέλλον

Η κίνηση αυτή δίνει στη διοίκηση της ΕΤΕ τη δυνατότητα να κινηθεί πιο ευέλικτα σε ότι αφορά τη διαχείριση των προβλημάτων της Εθνικής Ασφαλιστικής. Όπως επίσης ακόμη και το θέμα της πώλησης της εταιρείας εάν βέβαια τεθεί. Πάντως το σενάριο της πώλησης το έχει διαψεύσει ο ίδιος ο πρόεδρος της ΕΤΕ κ. Τάκης Αράπολγλου, υπογραμμίζοντας σε παλαιότερες δηλώσεις του ότι το επιχειρησιακό σχέδιο 2006-2009 του Ομίλου

Η τράπεζα λαμβάνοντας υπόψη και την παρούσα χρηματιστηριακή συγκυρία αποφάσισε την έξοδο της εταιρείας από το ΧΑ. Έξοδος που γίνεται σε μία περίοδο που η μετοχή της εταιρείας απέχει από τα ιστορικά υψηλά των δυο τελευταίων χρόνων (είχε ξεπεράσει πέρυσι και τα 7 ευρώ).



Το νέο ιδιόκτητο κύριο όπου στεγάζονται τα κεντρικά γραφεία της ΕΥΡΩΠΑΪΚΗΣ ΕΝΩΣΙΣ Α.Ε.Ε.Γ.Α.-ΑΣΦΑΛΕΙΑΙ ΜΙΝΕΤΤΑ στη Λεωφ. Συγγρού 193-195 & Χρυσ. Σμύρνης 2

[Πρώτη σε εξυπηρέτηση Πρωτοπόρος σε καλύψεις]

ΠΥΡΟΣ Για κινητή και ακίνητη περιουσία	ΜΕΤΑΦΟΡΩΝ Για όλο τον κόσμο
ΕΠΑΓΓΕΛΜΑΤΙΚΗΣ ΑΣΤΙΚΗΣ ΕΥΘΥΝΗΣ ΚΑΙ ΑΣΤΙΚΗΣ ΕΥΘΥΝΗΣ ΕΡΓΩΝ	ΑΥΤΟΚΙΝΗΤΩΝ Με ένα τηλεφώνημα στο 210 9409582 καθ' όλο το 24ωρο, όλο το χρόνο, έχετε δωρεάν Παράκληση Ιατρικών Συμβουλών από τους γιατρούς μας, εσείς και η οικογένειά σας
ΟΔΙΚΗΣ ΒΟΗΘΕΙΑΣ MINETTA-INTERPARTNER ASSISTANCE	ΠΛΟΙΩΝ & ΣΚΑΦΩΝ ΑΝΑΦΥΧΗΣ
ΖΩΗΣ Τα πάντα για την Περίθαλψη σε μία κάρτα, τη Χρυσή Κάρτα Υγείας	ΣΥΜΠΛΗΡΩΣΗ ΑΤΥΧΗΜΑΤΟΣ Μία σε όλο τον κόσμο



ΑΣΦΑΛΕΙΑΙ ΜΙΝΕΤΤΑ

Μισός αιώνας παράδοσης με σύγχρονη αντίληψη

ΑΝΩΝΥΜΗ ΕΛΛΗΝΙΚΗ ΕΤΑΙΡΕΙΑ ΓΕΝΙΚΩΝ ΑΣΦΑΛΕΙΩΝ
ΚΕΝΤΡΙΚΑ ΓΡΑΦΕΙΑ: ΛΕΩΦ. ΣΥΓΓΡΟΥ 193-195 & ΧΡΥΣ. ΣΜΥΡΝΗΣ 2 - 171 21 Ν. ΣΜΥΡΝΗ
ΤΗΛ: 210 9309500 - FAX: 210 9310960, 210 9310966
ΥΠΟΚΑΤΑΣΤΗΜΑ ΘΕΣΣΟΝΙΚΗΣ: ΑΡΙΣΤΟΤΕΛΟΥΣ 4 - 546 23 ΘΕΣ/ΝΙΚΗ
ΤΗΛ: 2310 281198, 288216, 271717 - FAX: 2310 224675
ΓΡΑΦΕΙΟ ΕΞΥΠΗΡΕΤΗΣΗΣ ΠΕΛΑΤΩΝ ΠΕΙΡΑΙΑ: ΑΓ. ΚΩΝΣΤΑΝΤΙΝΟΥ 7 - 185 31 ΠΕΙΡΑΙΑΣ
ΤΗΛ: 210 4171375 - FAX: 210 4125172
URL: www.minetta.gr • e-mail: minetta@otenet.gr

100 ΥΠΟΚΑΤΑΣΤΗΜΑΤΑ & ΠΡΑΚΤΟΡΕΙΑ ΣΕ ΟΛΗ ΤΗΝ ΕΛΛΑΔΑ ΓΙΑ ΤΗΝ ΑΜΕΣΗ ΕΞΥΠΗΡΕΤΗΣΗ ΣΑΣ

Τα ασφάλιστρα «Ξαναζωντανέψαν»

Της ΣΟΦΗΣ ΛΟΥΚΑ

Στον ασφαλιστικό τομέα μια πραγματικά καλή χρονιά ισούται με άνοδο, ανάπτυξη και φυσικά κέρδος. Από αυτή την άποψη το 2006 ήταν ένα προσοδοφόρο έτος, αφού η άνοδος των ασφαλίσεων επιταχύνθηκε σε παγκόσμιο επίπεδο, κυρίως λόγω της δυναμικής επέκτασης του τομέα των ασφαλειών ζωής.

Η μελέτη της Swiss Re για την παγκόσμια παραγωγή ασφαλίσεων

Για την ακρίβεια, σύμφωνα με την τελευταία έκθεση της Sigma, τα ασφάλιστρα στο διεθνές σκηνικό έφτασαν τα 3.723 δισεκατομμύρια δολάρια για το έτος 2006. Από αυτά τα 2.209 δισεκατομμύρια δολάρια αφορούσαν τον τομέα των ασφαλειών ζωής και τα 1.514 δισεκατομμύρια δολάρια προήλθαν από τις μεικτές ασφάλειες. Ο ρυθμός ανάπτυξης των συνολικών ασφαλίσεων αναγνωρίστηκε στο 5%, των ασφαλειών ζωής σκαρφάλωσε στο 7,7% και των μεικτών ασφαλειών άγγιξε το 1,5%. Η

κερδοφορία και στις ασφάλειες ζωής και στις μεικτές ασφάλειες παρουσίασε άνοδο το 2006 σε σχέση με τα αντίστοιχα νούμερα του 2005. Το μακροοικονομικό περιβάλλον εξάλλου καθόλη τη διάρκεια του περυσινού χρόνου χαρακτηρίστηκε από σταθερή οικονομική άνοδο και παρότι στις περισσότερες χώρες του κόσμου ο μετριοπαθής πληθωρισμός κινήθηκε ανοδικά, τα επιτόκια παρέμειναν χαμηλά και τα χρηματιστήρια διένυσαν ε-

ξαίρετη πορεία.

Το 2006 η αγορά των ασφαλειών ζωής αυξήθηκε

Η Παγκόσμια παραγωγή Ασφαλίσεων 2006

	Ranking	Country	Premium volume (in millions of USD) 2006	Premium volume (in millions of USD) 2005	nominal (in USD)	Change (in %) 2006 inflation- adjusted ¹⁷	Share of world market 2006 (in %)
Region	1	United States⁸	1170101 *	1109796	5.43	2.13	31.43
North America	8	Canada¹⁰	88200 *	78067 *	12.99	3.72	2.37
		Total	1258301	1187853	5.93	2.24	33.79
Latin America and Caribbean	19	Brazil	30390 *	23947	26.91	8.85	0.82
	29	Mexico	15072 *	12866	17.15	13.06	0.40
	36	Argentina	5632 *	4619	21.91	15.63	0.15
	41	Venezuela	4886 *	3351	45.80	31.80	0.13
	43	Chile	4704 *	4519	4.11	5.36	0.13
	45	Colombia	3200 *	2767	15.63	12.86	0.09
	56	Trinidad and Tobago	1255 **	1065 **	17.81	na.	0.03
	57	Peru	1083	975	10.99	8.09	0.03
	69	Ecuador	616	543	13.54	9.88	0.02
	76	Dominican Republic	499 **	463 *	7.94	na.	0.01
	77	Jamaica	494 **	466 **	6.07	na.	0.01
	78	Panama	474 **	430	10.33	na.	0.01
	80	Costa Rica	423 **	376 **	12.63	na.	0.01
	82	El Salvador	386	350	10.20	5.76	0.01
	88	Uruguay	336 *	293	14.6	5.9	0.01
		Other countries	1977	1757			0.06
		Total	71428	58787	21.50	11.61	1.92
Europe	3	United Kingdom ¹⁸	418366 *	336158	24.46	20.09	11.24
	4	France	251164 *	220997	13.65	10.61	6.75
	5	Germany	204544 *	197964	3.32	0.55	5.49
	6	Italy	138679 *	141357 *	-1.89	-4.90	3.72
	10	Spain	65813 *	60425	8.92	4.11	1.77
	11	Netherlands ¹¹	62669 *	59578	5.19	2.92	1.68
	14	Ireland	47281 **	38577	22.56	na.	1.27
	16	Switzerland	41758 *	42115	-0.85	-1.27	1.12
	18	Belgium	37889 *	43259	-12.42	-14.85	1.02
	20	Sweden	29182 *	27710	5.31	2.50	0.78
	21	Denmark	23262 *	21130	10.09	7.15	0.62
	22	Russia	21504	17336	24.04	11.57	0.58
	24	Austria	19568 *	19009	2.94	0.41	0.53
	25	Finland	19308 *	17950	7.57	4.81	0.52
	26	Portugal	17679 **	16789 *	5.30	na.	0.47
	27	Luxembourg	16480 *	13859	18.91	14.29	0.44
	28	Norway	16249 *	16124 **	0.78	-1.97	0.44
	30	Poland	11947 *	9446	26.47	18.98	0.32
	35	Turkey	6618 **	5716	15.78	12.60	0.18
	38	Greece	5442 *	4876	11.61	7.01	0.15
	39	Liechtenstein	5388	3334	61.58	60.90	0.14
	40	Czech Republic	5304 *	4891	8.45	-0.50	0.14
	44	Hungary	3789 *	3363	12.66	14.75	0.10
	47	Ukraine	2739	2508	9.19	-0.83	0.07
	49	Slovenia	2164 *	1926	12.35	8.65	0.06
	50	Romania	2044 *	1516	34.81	19.79	0.05
	51	Slovakia	1820 **	1629	11.72	na.	0.05
	55	Croatia	1403 *	1235	13.56	7.67	0.04
	61	Bulgaria	774 *	679	14.00	4.56	0.02
	62	Cyprus	766 *	701	9.28	5.43	0.02
	72	Serbia	574	520	10.31	-0.99	0.02
	74	Lithuania	526 *	381	37.92	31.78	0.01
	81	Iceland	404 *	447 **	-9.72	-5.70	0.01
	83	Estonia	375	315	19.18	13.02	0.01
	85	Latvia	360	271	33.08	23.93	0.01
		Other countries	1049	965			0.03
		Total	1484881	1335057	11.22	7.47	39.88
Asia	2	Japan ¹²	460261 *	478211 *	-3.75	-1.49	12.36
	7	South Korea ¹²	101179 *	95097 *	18.90	8.73	2.72
	9	PR China	70805 *	60144	17.73	12.79	1.90
	13	Taiwan	51562 *	48984	5.26	5.79	1.38
	15	India ¹²	43032 *	27410 *	56.99	52.55	1.16
	23	Hong Kong	19842 **	17010	16.65	14.40	0.53
	31	Singapore	10776 *	10047	7.25	1.40	0.29
	32	Israel	7754 *	7330	5.78	2.85	0.21
	33	Malaysia ¹²	7537 *	6977 *	8.02	0.92	0.20
	34	Thailand	7128 *	6376 *	11.80	0.54	0.19
	42	Indonesia	4849 *	4035	20.16	0.31	0.13
	46	Iran ¹³	2918 *	2381	18.36	na.	0.08
	48	United Arab Emirates	2726 *	2140	27.40	18.33	0.07
	52	Philippines	1751 **	1414 **	23.84	8.55	0.05
	54	Saudi Arabia ¹⁴	1590 **	1412 **	12.63	na.	0.04
	58	Pakistan	949 *	778 **	22.03	14.54	0.03
	59	Vietnam	937 **	859 **	9.14	2.40	0.03
	65	Lebanon	656 **	664	-1.19	-5.81	0.02
	66	Kuwait	628 **	527 **	19.27	na.	0.02
	67	Kazakhstan	627 **	505	24.12	na.	0.02
	73	Qatar	573 **	462 **	24.17	na.	0.02
	79	Sri Lanka	444 **	370 **	20.00	na.	0.01
	84	Bangladesh	375 **	351 **	6.96	na.	0.01
	86	Oman	349 **	293	19.04	na.	0.01
	87	Jordan	347 **	309	12.21	na.	0.01
		Other countries	1322	1124			0.04
		Total	800819	765211	4.65	3.83	21.51
Africa	17	South Africa ¹⁰	40731 *	34773	17.13	19.06	1.09
	53	Morocco	1675 **	1484	12.85	8.39	0.04
	60	Egypt ¹⁵	843	760	10.93	-1.36	0.02
	63	Nigeria	716 **	609	17.68	na.	0.02
	64	Angola	687 **	512 **	34.15	na.	0.02
	68	Algeria	625 *	568	10.01	6.41	0.02
	70	Tunisia	604 *	594	1.74	-0.11	0.02
	71	Kenya	592 *	481	23.10	2.59	0.02
	75	Namibia	509 **	491 **	3.70	na.	0.01
		Other countries	2686	2446			0.06
		Total	49667	42718	16.27	17.55	1.33
Oceania	12	Australia ¹⁶	52561	50329	4.43	2.07	1.41
	37	New Zealand	5570 *	5679	-1.93	3.02	0.15
		Other countries	185	181			0.00
		Total	58316	56190	3.78	2.17	1.57
World			3723412	3445816	8.06	4.97	100.00

κατά 7,7% –πρόκειται για το πιο υψηλό ποσοστό ανάπτυξης της από το 2000– ενώ εξίσου σημαντικό είναι ότι η εν λόγω αύξηση ήταν ταχύτερη από αυτήν που επέδειξε η συνολική οικονομική δραστηριότητα στις περισσότερες χώρες του κόσμου με εξαίρεση την Ιαπωνία. Συγκεκριμένα, η Δυτική Ευρώπη που επέδειξε τη μεγαλύτερη άνοδο, επεκτάθηκε κατά 12% λόγω της δυναμικής ανάπτυξης στις μεγαλύτερες περιφερειακές αγορές της, όπως είναι το Ηνωμένο Βασίλειο, η Γαλλία και η Γερμανία. Η ασιατική ανάπτυξη έφτασε το 3,6%, την οποία ουσιαστικά απέδωσε η εξαιρετική παρουσία της Νότιας Κορέας και του Χονγκ Κονγκ και η συμβολή των ταχύτατα αναπτυσσόμενων χωρών της Κίνας και της Ινδίας, που ξεπέρασε κάθε προσδοκία. Η καλή πορεία των χρηματιστηρίων, η οποία ευλόγησε τα unit-linked προϊόντα (ασφαλιστικά προϊόντα που απευθύνονται σε ένα αγοραστικό κοινό, το οποίο είναι σε θέση να αναλαμβάνει κινδύνους) σε συνδυασμό με τις ρυθμιστικές αλλαγές και τα φορολογικά κίνητρα, ήταν οι κύριοι λόγοι πίσω από τους δυνατούς δείκτες ανάπτυξης του 2006. Επιπρόσθετα, η αύξηση της ζήτησης για συνταξιοδοτικές παροχές σε χώρες με γηραιό πληθυσμό, ταυτόχρονα με την εντατικοποίηση των κυβερνητικών προσπαθειών για στροφή από τα δημόσια στα ιδιωτικά συνταξιοδοτικά προγράμματα, αύξησε τη ζήτηση για προϊόντα του τομέα ασφαλείων ζωής.

Στις αναδυόμενες αγορές, η ανάπτυξη κυριολεκτικά τριπλασιάστηκε σε σχέση με το 2005, ενώ στο θετικό αντίκτυπο της δυνατής οικονομικής προόδου και της εκπλήρωσης των σχετικών στόχων βοήθησε καταλυτικά η συνολική τάση της ανόδου σε παγκόσμιο επίπεδο.

Η αποδοτικότητα του τομέα ασφαλείων ζωής συνέχισε να βελτιώνεται σε πολλές χώρες του κόσμου, καθώς τα κόστη και τα επιτόκια εγγύησης μειώθηκαν και οι συμμετοχές στο κέρδος προσαρμόστηκαν για να αντανακλούν ένα περιβάλλον χαμηλών επιτοκίων. Αυτή η βελτίωση είναι εμφανής στο αυξημένο επίπεδο του κεφαλαίου κινδύνου των ασφαλείων ζωής.

Η ανάρρωση των μεικτών ασφαλείων από το τέλμα του

2005 σε παγκόσμιο επίπεδο αναγνωρίστηκε στην αύξηση που παρουσίασαν σε ποσοστό 1,5%, το οποίο και ήταν χαμηλότερο του ακαθάριστου εγχώριου προϊόντος. Ωστόσο, αυτό το νούμερο καλύπτει μια αιχμηρή απόκλιση στην απόδοση ανάμεσα στο βιομηχανικό κόσμο, ο οποίος επέδειξε μια ελάχιστη άνοδο της τάξεως του 0,6%, ενώ οι αναδυόμενες αγορές κατέκτησαν ρυθμούς ανόδου της τάξεως του 11%. Στις τελευταίες αυτές αγορές, η δυναμική οικονομική ανάπτυξη και η εισαγωγή της υποχρεωτικής ασφάλισης σε τομείς όπως στον τομέα της ασφάλισης αστικής ευθύνης αυτοκινήτων (MTPL) και υγείας, ήταν οι κύριοι μοχλοί της ανόδου. Σε παγκόσμιο επίπεδο ωστόσο, η πτωτική πίεση στα ποσοστά ασφαλιστρών, κυρίως στους τομείς της επιχείρησης που δεν αφορούν τις καταστροφές, ήταν το προεξέχον στοιχείο της αγοράς και δεν μπορεί να αντισταθμιστεί από μεγαλύτερη ζήτηση. Η πειθαρχία στην ανάληψη ασφάλισης και η απουσία σε μεγάλες καταστροφές απέφεραν σημαντικότερα κέρδη για το 2006.

Οι προχωρημένες ασιατικές οικονομίες του Χονγκ Κονγκ, της Σιγκαπούρης, της Ταϊβάν και της Νότιας Κορέας κατηγοριοποιήθηκαν εκ νέου σαν βιομηχανικές χώρες. Αυτή η εξέλιξη αύξησε το μερίδιο των ασφαλιστρών των βιομηχανικών χωρών σε 92% από 87%, που ήταν σύμφωνα με τους προηγούμενους όρους.

Όσον αφορά τις προβλέψεις για το τρέχον έτος οι προβλέψεις σχηματίζουν μια μεικτή εικόνα: παρότι στον τομέα των ασφαλείων ζωής αναμένεται υγιής άνοδος με σημαντική ανάπτυξη στα αποταμιευτικά και συνταξιοδοτικά προϊόντα –για την ακρίβεια εκτιμάται ότι θα υπάρξει άνοδος 4% στις βιομηχανικές χώρες και 8% στις αναδυόμενες αγορές– τα ασφαλιστρα των μεικτών ασφαλείων είναι πιθανόν να περιέλθουν σε τέλμα. Οι προβλέψεις για τα κέρδη ωστόσο παραμένουν ευοίωνες, με τον τομέα ασφαλείων ζωής να παρουσιάζει ακόμα περισσότερη και μεγαλύτερη αποδοτικότητα. Οι συνδυαστικοί δείκτες για τις μεικτές ασφάλειες αναμένεται να χειροτερέψουν, από τη στιγμή που η άνοδος των ασφαλιστρών είναι ληθαργική.

Τη λέξη "μέτριος" τη δεχόμαστε μόνο για τον καφέ.



Έλα να μιλήσουμε για το μέλλον σου.

INSURANCE • BANKING • ASSET MANAGEMENT

ING 

801 100 200 300 / WWW.ING.GR

ALICO **AIG Life** American Life Insurance Company

Βραδιά Επιτυχιών 2006

Σε ρόλο θεματοφύλακα

«Στην ALICO AIG Life είμαστε πολύ υπερήφανοι που κάθε χρόνο στη μεγάλη γιορτή των επιτυχιών των συνεργατών μας μπορούμε να επιβεβαιώνουμε την πρωτοποριακή μας θέση τόσο στην τοπική όσο και στη διεθνή ασφαλιστική βιομηχανία και να αντλούμε δύναμη και αισιοδοξία για την εκπλήρωση των νέων υψηλότερων στόχων που έχουμε θέσει για το μέλλον μας», τόνισε στους ανθρώπους της Εταιρείας ο Σωτήρης Ταγκόπουλος

Τους ανθρώπους που με συνέπεια, υπευθυνότητα, ηλούσια δράση και επαγγελματισμό, κέρδισαν επάξια τις πρωτιές το 2006 και ήταν οι νικητές στον αγώνα της ευγενούς άμιλλας όλων των μελών του δικτύου της, το οποίο και συντελεί ώστε η Εταιρεία να παραμένει σταθερά κορυφαία, τίμησε σε μία μεγάλη γιορτή η ALICO AIG Life. Πάνω από 900 συνεργάτες από όλη την Ελλάδα και σημαντικοί προσκεκλημένοι συγκεντρώθηκαν σε γνωστό παραλιακό ξενοδοχείο, είχαν την ευκαιρία να συγχαρούν τους βραβευόμενους για τις επιτυχίες τους και να εκφράσουν την πίστη και την αφοσίωσή τους στις αξίες, τις αρχές και τα μοναδικά επαγγελματικά πρότυπα που αναδεικνύει διαχρονικά η Εταιρεία.

Η ALICO AIG Life, από την εγκατάστασή της στην Ελλάδα, εδώ και 44 χρόνια, πρωτοστατεί στην ασφαλιστική αγορά, αναδεικνύ-

ει το πλαίσιο της σωστής επαγγελματικής πρακτικής, αποτελεί το μέτρο σύγκρισης και αναφοράς για την ποιότητα και τη συνέπεια, με την οποία οφείλει η σύγχρονη ασφαλιστική εταιρεία να διαχειρίζεται τους οικονομικούς της πόρους και οριοθετεί την τεχνογνωσία και τις αξίες που χαρακτηρίζουν το ασφαλιστικό έργο. Αυτός ήταν ο βασικός άξονας της ομιλίας του κ. Σωτήρη Ταγκόπουλου, Γενικού Διευθυντή της ALICO AIG Life Ελλάδας, ο οποίος παράλληλα αναφέρθηκε και σε μερικές αποφάσεις-σταθμούς της Εταιρείας που ακολουθεί πιστά και σηματοδοτούν τη διαχρονική κορυφαία πορεία της, διαμορφώνοντας το πλαίσιο της πρωτοπορίας της.

Χαρακτηριστικά, όπως επισήμανε ο κ. Ταγκόπουλος, «ποιος άλλος επιμένει από το 1964 ότι οι επαγγελματίες Ασφαλιστικοί Σύμβουλοι πλήρους και αποκλειστικής απασχόλησης, οι οποίοι

είναι οργανωμένοι σε ένα σύγχρονο Agency System, είναι οι μόνοι που μπορούν να διαχειριστούν σωστά την πώληση ολοκληρωμένων ασφαλιστικών υπηρεσιών προς όφελος των ασφαλισμένων; Ποιος άλλος επενδύει τόσο δυναμικά και συστηματικά στη συνεχή εκπαίδευση και κατάρτιση των Ασφαλιστικών Συμβούλων του, δημιουργώντας εδώ και 25 χρόνια εξειδικευμένο Κέντρο Επιμόρφωσης, το οποίο σήμερα έχει πιστοποιηθεί για να παρέχει και το υποχρεωτικό πρόγραμμα των 100 ωρών με ποσοστά απόλυτης επιτυχίας;

Ποιος άλλος επιμένει τόσα χρόνια να συσσωρεύει Π.Υ.Μ.Α. (Προϊόν Υπεραπό-

ΣΩΤΗΡΗΣ
ΤΑΓΚΟΠΟΥΛΟΣ
Γενικός Διευθυντής
της ALICO AIG
Life Ελλάδας

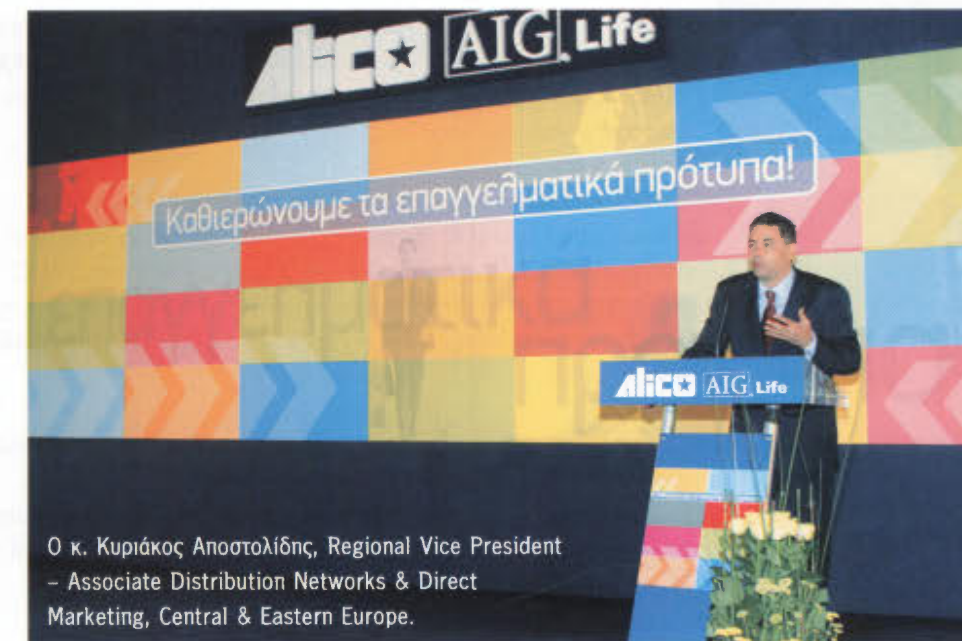




ΣΤΕΛΙΟΣ ΣΤΥΛΙΑΝΙΔΗΣ
Διευθυντής Πωλήσεων
Βόρειας Ελλάδας



Άποψη από το χώρο
που δόθηκε το δείπνο



Ο κ. Κυριάκος Αποστολίδης, Regional Vice President
– Associate Distribution Networks & Direct
Marketing, Central & Eastern Europe.

δοσης Μαθηματικών Αποθεμάτων) που μάλιστα είχε φθάσει να συγκεντρώσει περισσότερα από 50 εκατομμύρια;

Ποιος άλλος επιμένει και το τεκμηριώνει κάθε χρόνο ότι οι παροχές υπέρ των Ασφαλισμένων του είναι οι ουσιαστικοί δείκτες αξίας των προσφερομένων υπηρεσιών; Ποιος άλλος έχει αναδείξει τόσους πολλούς ανθρώπους-επαγγελματικά πρότυπα που τιμούν το δίκτυό του και για την προσφορά τους στον κλάδο Ζωής επιβραβεύθηκαν με την κορυφαία διάκριση του ΠΣΑΣ; Ποιος άλλος έχει μια τόσο ξεκάθαρη εταιρική φιλοσοφία που του επιτρέπει να εμπνέει με τρόπο μοναδικό το δίκτυό του και να το οδηγεί με συνέπεια και σιγουριά στην επαγγελματική καταξίωση και την ευημερία; Ποιος άλλος, εκτός από την ALICO AIG Life, δικαιούται να χρησιμοποιεί το χαρακτηρισμό «θεματοφύλακας της καλής επαγγελματικής πρακτικής» και αυτό να γίνεται τίτλος τιμής που στηρίζουν έμπρακτα και διαχρονικά με την εμπιστοσύνη τους οι ίδιοι οι ασφαλισμένοι της;

Σημειώνεται ότι αισθητή σε όλους ήταν φέτος η απουσία του κ. Ανδρέα Βασιλείου, Vice President-American International Group και Executive Vice President-ALICO, ο οποίος για περισσότερα από 25 χρόνια παρευρίσκεται ανελλιπώς σε αυτή την εκδήλωση και με τις εμπνευσμένες ομιλίες του δίνει πάντα το στίγμα για το παρόν και το μέλλον της Εταιρείας.

Όπως γνωστοποίησε ο κ. Ταγκόπουλος στην έναρξη της βραδιάς, η απώλεια του πατέρα του τον κράτησε στην Κύπρο –τον τόπο καταγωγής του– για να στηρίξει την οικογένειά του σε μια τόσο δύσκολη ώρα.

Όλοι οι παρευρισκόμενοι εξέφρασαν την ειλικρινή λύπη τους στο άκουσμα αυτής της θλιβερής είδησης και εκδήλωσαν την αμέριστη συμπαράστασή τους, όπως αξίζει σε έναν άνθρωπο που έχουν συνηθίσει να βρίσκεται πάντα δίπλα τους και ακούραστος να μεριμνά για την καλή πορεία της επαγγελματικής αλλά και της οικογενειακής τους ζωής, συμμετέχοντας πάντα ενεργά στις όμορφες αλλά και στις δύσκολες στιγμές τους.

Ασυναγώνιστα επαγγελματικά πρότυπα

Κατά τη διάρκεια της εκδήλωσης, παρουσιάστηκαν οι βασικοί άξονες της εταιρικής φιλοσοφίας της ALICO AIG Life. Δίκαια η ALICO AIG Life αναγνωρίζεται ως η Νο 1 Διεθνής Ασφαλιστική Εταιρεία Ζωής στην Ελλάδα και την επιβράβευση για τις μοναδικές επιδόσεις της δέχονται και αξιοποιούν καθημερινά όλοι οι συνεργάτες της, σε κάθε γωνιά της Ελλάδας.

Η εταιρεία χαρακτηρίζεται από: Τεράστια διεθνή εμπειρία. Απαράμιλλη οικονομική ευρωστία. Υψηλή τεχνογνωσία. Σωστή μεθοδολογία.

Λειτουργικά ασφαλιστικά προϊόντα, τα οποία καλύπτουν αποτελεσματικά τις πραγματικές ανάγκες των σύγχρονων ανθρώπων.

Προσήλωση στις αρχές και τους στόχους της Εταιρείας.

Αξιοκρατία. Φερεγγυότητα.

Επαγγελματικό πάθος.

Σεβασμό στα δικαιώματα των ασφαλισμένων. Κοινωνική ευθύνη.

Πίστη και αφοσίωση στο θεσμό της ιδιωτικής ασφάλισης.

Έννοιες και λέξεις με ιδιαίτερη σημασία για την ALICO AIG Life, αφού αυτές συνθέτουν την εταιρική φιλοσοφία της και αποτελούν την κινητήρια δύναμη που ωθεί διαχρονικά την πιο αξιόπιστη επαγγελματική ομάδα της αγοράς στην κορυφαία πορεία της. Ποιος άλλος θα μπορούσε να έχει καθιερώσει και να αναδεικνύει συνεχώς τα επαγγελματικά πρότυπα που διαμορφώνουν το ρόλο και την αξία του ασφαλιστικού συμβούλου;

Στην ALICO AIG Life έχουμε δημιουργήσει ένα κόσμο σιγουριάς και αξιοπιστίας που τον εμπιστεύονται εκατομμύρια ασφαλισμένοι, σε κάθε γωνιά του κόσμου, προκειμένου να εξασφαλίσουν την

ασφάλεια της ζωής τους. Όπως το δικαιούνται, μέρισμα από αυτές τις σημαντικές υπεραξίες απολαμβάνουν όλοι οι συνεργάτες μας, οι οποίοι με τον επαγγελματισμό και το ταλέντο τους συμβάλλουν καθημερινά στην επίτευξη των στόχων της Εταιρείας μας. Στην ALICO AIG Life αισθανόμαστε μεγάλη ευθύνη για την εικόνα που διαμορφώνουν αλλά και το ρόλο που διαδραματίζουν τα παραγωγικά μας στελέχη. Είμαστε και θα παραμείνουμε πρωτοπόροι στον τομέα αυτό. Είμαστε οι πρώτοι που καθιερώσαμε στην αγορά τον ασφαλιστικό σύμβουλο πλήρους και αποκλειστικής απασχόλησης, ο οποίος έδωσε νέα δυναμική στο επάγγελμα και διέ-

ρυνε σημαντικά τις προοπτικές της εξέλιξής του. Είμαστε περήφανοι που από την ALICO AIG Life ξεκίνησε μια γενιά συνεργατών, η οποία πρωτοστατεί στα ασφαλιστικά πράγματα της χώρας μας και έχει κερδίσει τις περισσότερες κορυφαίες διακρίσεις στα συλλογικά όργανα. Η εξέχουσα θέση της Εταιρείας μας, τόσο στην τοπική όσο και στη διεθνή ασφαλιστική βιομηχανία, η φήμη και το κύρος του American International Group στο οποίο ανήκουμε, δεν επιτρέπουν να είμαστε τίποτε λιγότερο από άριστοι επαγγελματίες, προβάλλοντας συνεχώς τις αξίες και τα πρότυπα που η ALICO AIG Life έχει αναδείξει σε όλο τον κόσμο.

Οι κορυφαίοι σχολιάζουν... Με το βλέμμα στραμμένο στο μέλλον και μέσα στο κλίμα του γενικού ενθουσιασμού για τα επιτεύγματα και τις μοναδικές επιδόσεις της Εταιρείας, γεμάτα θετική ενέργεια και επαγγελματικό πάθος, τα κορυφαία για το 2006 παραγωγικά στελέχη της Εταιρείας σχολίασαν:



ΦΩΤΗΣ ΓΚΑΪΤΑΤΖΗΣ. Κορυφαίος Συντονιστής Γραφείου Πωλήσεων και το 2006.

«Ο τίτλος που ξεχωρίζω ως τον πιο σημαντικό, από τις διακρίσεις που έχω κερδίσει τόσα χρόνια με την ALICO AIG Life, είναι διαχρονικός και δεν απεικονίζεται σε μια μόνο τιμητική πλακέτα. Είναι οι ευκαιρίες που έχω δώσει σε πολλούς άξιους νέους ανθρώπους να χτίσουν μια καριέρα χωρίς όρια, να καταξιωθούν μέσα από το επάγγελμα του Ασφαλιστικού Συμβούλου και να αποκτήσουν οικονομική άνεση για να υλοποιήσουν τα όνειρά της οικογένειάς τους. Στην ALICO AIG Life τα επαγγελματικά πρότυπα δεν καταγράφονται μόνο ως ιδέες και κατευθύνσεις στο υλικό των εκπαιδευτικών σεμιναρίων. Έχουν ονοματεπώνυμο, κωδικό, είναι ανάμεσά μας και σηματοδοτούν την ιστορία και το μέλλον της ελληνικής Ασφαλιστικής Βιομηχανίας».



ΚΙΜΩΝ ΑΝΤΩΝΙΟΥ. Κορυφαίος Συντονιστής Ομάδας Ασφαλιστικών Συμβούλων το 2006.

«Είναι πολύ σημαντικό για κάθε επαγγελματία να του δίνεται η ευκαιρία να αξιοποιήσει σωστά την πείρα και τις γνώσεις του. Στην ALICO AIG Life διαπιστώνω ότι κυριαρχούν αρχές, αξίες και πρότυπα που ενισχύουν δυναμικά τη διεισδυτικόσή σου στην αγορά και βοηθούν να αναδειχθεί γρήγορα το ταλέντο και τα προσωπικά χαρίσματα όλων των συνεργατών της».



ΖΑΚ ΣΟΥΣΗΣ. Κορυφαίος Ασφαλιστικός Σύμβουλος και το 2006.

«Σίγουρο είναι ότι η ευκαιρία που έχω –20 χρόνια τώρα– να αναπτύσω τις επαγγελματικές μου ικανότητες μέσα σε ένα τόσο αξιόπιστο και φερέγγυο ασφαλιστικό οργανισμό όπως είναι η ALICO AIG Life, με μοναδική διεθνή ακτινοβολία και τόσο υψηλά πρότυπα, με κινητοποιεί συνεχώς να θέτω μεγαλύτερους και πιο σύνθετους στόχους, διευρύνει πάντα τον ορίζοντα των ενδιαφερόντων μου και μου επιτρέπει να πραγματοποιώ τις φιλοδοξίες μου κάνοντας καινούρια όνειρα για το μέλλον».



ΠΙΩΡΓΟΣ ΛΑΓΟΠΑΤΗΣ (εκπρόσωπος της Γ. ΛΑΓΟΠΑΤΗΣ Ασφαλιστικοί Σύμβουλοι). 1η θέση σε παραγωγή ασφαλιστρών Προσωπικών Ατυχημάτων για το 2006.

«Με εντυπωσιάζει η προσήλωση όλων των ανθρώπων της ALICO AIG Life στην αρχή ότι οι ποσοτικοί και ποιοτικοί μας στόχοι μπορούν να συμβαδίζουν αρμονικά και να μας οδηγούν στην παροχή αξιόπιστων υπηρεσιών που έχουν πραγματικά ανάγκη οι ασφαλισμένοι μας».



ΜΑΡΙΑ ΤΡΙΒΥΖΑ. Κορυφαία Ασφαλιστική Σύμβουλος στην παραγωγή Αμοιβαίων Κεφαλαίων για το 2006.

«Για κάθε επαγγελματία Ασφαλιστικό Σύμβουλο της ALICO AIG Life όλα συνηγορούν στο να καρποφορήσει το έργο του και να αναδειχθεί η προστιθέμενη αξία που προσφέρει στους ασφαλισμένους. Είμαστε, σίγουρα, πάντα ένα βήμα μπροστά!»



ΠΑΝΑΓΙΩΤΗΣ ΚΑΛΗΜΕΡΗΣ. Συντονιστής Ομάδας Ασφαλιστικών Συμβούλων που κατέκτησε το 2006 την κορυφαία θέση σε παραγωγή Αμοιβαίων Κεφαλαίων.

«Στην ALICO AIG Life υπάρχει το κατάλληλο κλίμα που σε ενισχύει και σε στηρίζει για να ανταποκριθείς αποτελεσματικά σε κάθε καινούρια επαγγελματική πρόκληση. Στην Εταιρεία μας ο δρόμος είναι ανοιχτός για να επιτύχεις σε όποιον τομέα και εάν επιλέξεις».



ΑΘΗΝΑ ΧΑΤΖΟΠΟΥΛΟΥ. Κορυφαία Συντονίστρια Γραφείου Πωλήσεων στην παραγωγή ασφαλιστρών Προσωπικών Ατυχημάτων το 2006

«Για όλους εμάς στην ALICO AIG Life που έχουμε αναλάβει την ευθύνη να προσελκύουμε και να επιλέγουμε νέους Συνεργάτες, να τους εκπαιδεύουμε και να τους καθοδηγούμε, είναι μοναδικό προνόμιο ότι έχουμε μια αστείρευτη πηγή αρχών και αξιών και τα ίδια υψηλά επαγγελματικά πρότυπα για να ανταποκριθούμε και να επιτύχουμε στο έργο μας».



ΛΟΥΚΑΣ ΓΕΩΡΓΙΑΔΗΣ. Κορυφαίος Συντονιστής Γραφείου Πωλήσεων στην παραγωγή Αμοιβαίων Κεφαλαίων το 2006.

«Όπως έχει διαχρονικά αποδειχθεί, η ALICO AIG Life αποτελεί το μέτρο αναφοράς και σύγκρισης για την ποιότητα όλων των δεικτών που χαρακτηρίζουν το ασφαλιστικό έργο. Υπάρχει μεγαλύτερο πλεονέκτημα για ένα νέο επαγγελματία στο χώρο μας από το να μπορεί να επικαλείται αυτά τα επιτεύγματα προς όφελος των Ασφαλισμένων του; Αλήθεια, ποιος άλλος μπορεί να τους παρέχει τέτοιες εγγυήσεις;»

4. ΔΗΜΗΤΡΗΣ ΠΑΤΣΙΟΣ. 5. ΜΑΚΗΣ ΤΖΑΛΙΓΟΠΟΥΛΟΣ. 6. ΔΗΜΟΣ ΤΣΕΤΣΟΣ. 8. ΜΙΧΑΛΗΣ ΠΙΑΤΟΠΟΥΛΟΣ. 9. ΚΑΤΕΡΙΝΑ ΞΥΔΙΑ. 11. ΣΤΑΥΡΟΣ ΠΑΠΑΘΑΝΑΣΙΟΥ. 12. ΑΛΕΞΗΣ ΜΟΡΝΤΟ. 13. ΛΕΥΤΕΡΗΣ ΤΡΥΦΩΝΑΣ. 14. ΠΙΩΡΓΟΣ ΙΟΡΔΑΝΙΔΗΣ. 15. ΛΕΥΤΕΡΗΣ ΔΟΥΛΓΕΡΑΚΗΣ. 16. ΚΑΤΕΡΙΝΑ ΒΑΣΙΛΑΚΗ. 17. ΒΑΠΤΕΛΗΣ ΚΥΡΙΑΚΙΔΗΣ. 18. ΑΝΤΩΝΗΣ ΠΡΙΝΤΕΖΗΣ. 20. ΣΙΜΟΣ ΑΝΑΓΝΩΣΤΟΠΟΥΛΟΣ. 21. ΚΥΡΙΑΚΟΣ ΧΑΤΖΗΣΤΕΦΑΝΟΥ. 23. ΕΛΕΥΘΕΡΙΑ ΕΠΤΕΛΑΚΗ. 24. Θ. ΘΕΟΔΩΡΙΔΗ (Ο κύριος και η κυρία Θεοδωρίδη). 25. ΚΑΡΟΛΟΣ ΜΑΡΚΟΥΙΖΟΣ. 26. ΣΤΕΦΑΝΟΣ ΦΥΡΟΓΕΝΗΣ. 27. ΦΛΩΡΑ ΤΖΕΛΕΠΗ. 29. ΔΗΜΗΤΡΗΣ ΚΟΥΤΡΟΥΜΠΗΣ. 30. ΜΑΝΩΛΗΣ ΧΑΤΖΗΜΑΝΩΛΗΣ. 31. ΔΗΜΗΤΡΗΣ ΜΑΤΑΚΟΣ. 32. ΕΥΦΡΟΣΥΝΗ ΡΟΓΚΑΚΟΥ. 33. ΑΝΔΡΕΑΣ ΤΡΙΑΝΤΑΦΥΛΛΟΥ. 34. ΔΗΜΗΤΡΗΣ ΚΑΖΑΚΟΠΟΥΛΟΣ. 35. ΣΠΥΡΟΣ ΤΡΥΦΩΝΑΣ. 36. ΧΡΙΣΤΙΝΑ ΠΑΠΑΔΗΜΗΤΡΙΟΥ. 37. ΔΙΟΝΥΣΗΣ ΤΣΟΥΚΑΛΑΣ –ΣΤΑΘΑΚΗΣ. 38. ΟΡΣΑΛΙΑ ΚΟΛΟΚΥΘΑ. 39. ΝΙΚΟΣ ΤΕΛΑΛΗΣ. 40. ΤΑΚΒΟΡ ΑΒΕΝΤΙΣΙΑΝ. 41. ΓΙΑΝΝΗΣ ΑΛΕΞΑΝΙΑΝ. 42. ΝΙΚΟΣ ΑΝΔΡΕΟΓΛΟΥ. 43. ΠΑΥΛΙΝΑ ΒΟΥΛΓΑΡΗ. 44. ΒΑΠΤΕΛΗΣ ΕΜΜΑΝΟΥΗΛ. 45. ΚΩΣΤΑΣ ΚΑΡΟΥΣΗΣ. 46. ΠΑΝΑΓΙΩΤΗΣ ΣΤΑΘΟΠΟΥΛΟΣ. 47. ΣΤΑΘΗΣ ΣΤΑΣΙΝΟΣ. 48. ΔΗΜΗΤΡΗΣ ΚΕΡΚΕΛΕΣ. 49. ΠΙΩΡΓΟΣ ΜΑΣΤΑΚΑΣ. 50. ΝΙΚΟΣ ΜΟΥΖΑΚΗΣ. 51. ΤΕΤΑ ΣΑΡΑΝΤΗ. 52. ΦΛΩΡΑ ΣΑΡΡΗ. 53. ΒΛΑΣΗΣ ΤΣΩΝΟΣ. 54. ΗΛΙΑΣ ΑΓΡΑΦΙΩΤΗΣ. 55. ΓΙΑΝΝΟΥΛΑ ΒΑΣΙΟΥ. 56. ΦΩΤΗΣ ΕΥΣΤΑΘΙΟΥ. 57. ΓΡΗΓΟΡΗΣ ΚΟΥΖΙΩΡΤΗΣ. 58. ΠΙΩΡΓΟΣ ΚΟΥΤΡΟΥΤΣΙΟΣ. 59. ΚΩΣΤΑΣ ΞΥΔΙΑΣ. 60. ΑΛΕΞΑΝΔΡΟΣ ΧΑΤΖΟΠΟΥΛΟΣ.





Στις φωτογραφίες από 01 έως και 03, απονεμητής είναι ο κ. Σωτήρης Ταγκόπουλος, Γενικός Διευθυντής της ALICO AIG Life Ελλάδας. Στις φωτογραφίες από 04 έως και 06, απονεμητής είναι ο κ. Χρήστος Μισιλλιόγλου, Senior Regional Vice President & C.O.O. Στις φωτογραφίες από 07 έως και 17 απονεμητής είναι ο κ. Σωτήρης Ταγκόπουλος, Γενικός Διευθυντής της ALICO AIG Life Ελλάδας. Στις φωτογραφίες 18 και 19, απονεμητής είναι ο κ. Θεόδωρος Μπάρδης, Agency Director Ελλάδας. Στις φωτογραφίες 20 και 21, απονεμητής είναι ο κ. Νίκος Δασκαλάκης, Regional Vice President – Agency. Στις φωτογραφίες από 22 έως και 35, απονεμητής είναι ο κ. Θεόδωρος Μπάρδης, Agency Director Ελλάδας. Στις φωτογραφίες από 36 έως και 39, απονεμητής είναι ο κ. Μιχάλης Χατζηδημητρίου, Vice President – Agency, ALICO. Στις φωτογραφίες από 40 έως και 47, απονεμητής είναι ο κ. Δημήτρης Μαζαράκης, Chief Sales & Marketing Officer Ελλάδας. Στις φωτογραφίες από 48 έως και 60, απονεμητής είναι ο κ. Βελισάριος Παππάς, Regional Vice President – Accident & Health.



(Διεκδικείστε τη θέση που σας αξίζει!)

Εάν ο επαγγελματικός σας στόχος
είναι η κορυφή, στην ALICO AIG Life
θα βρείτε όλες τις προϋποθέσεις
για να τον επιτύχετε.

Για μια καριέρα χωρίς όρια.

ελάτε με τους Ισχυρούς!

alico ★ **AIG Life**
Νο 1 ΔΙΕΘΝΗΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΕΤΑΙΡΙΑ ΖΩΗΣ ΣΤΗΝ ΕΛΛΑΔΑ

Αγροτικές ασφα-λύσεις

Η ακριβή αντασφάλιση, εμπόδιο στην ανάπτυξη της ιδιωτικής πρωτοβουλίας

Ποιος πληρώνει «τα καμένα», ήταν το ερώτημα που απασχόλησε κράτος και ασφαλιστικές εταιρείες μόλις κόπασε η πύρινη λαίλαπα που κατέκαψε τη χώρα μας, φέρνοντας στο προσκήνιο το ζήτημα των γεωργικών ασφαλίσεων και των αποζημιώσεων, καθώς στον τομέα της γεωργίας - κτηνοτροφίας σπριζόταν η οικονομική ανάπτυξη του μεγαλύτερου μέρους των περιοχών του επλήγησαν. Ο Πρόεδρος του ΕΛ.Γ.Α. (Οργανισμός Ελληνικών Γεωργικών Ασφαλίσεων) κ. Νίκος Κατσαρός και ο κ. Γιάννης Χατζιωσήφ, υπεύθυνος στον κλάδο γεωργικών ασφαλίσεων της Αγροτικής Ασφαλιστικής, μίλησαν στο Ασφαλιστικό «ΝΑΙ» για την αναγκαιότητα των γεωργικών ασφαλίσεων, τη σημασία τους στην εγχώρια οικονομία, την ιδιαιτερότητα που παρουσιάζει ο κλάδος στη χώρα μας, αλλά και τους λόγους για τους οποίους η ιδιωτική ασφάλιση παρουσιάζει σταθερή ανάπτυξη στο συγκεκριμένο κλάδο.

«Οι γεωργοκτηνοτροφικές ασφαλίσεις στηρίζουν την αγροτική οικονομία και επιτρέπουν τη συνέχισή της», δηλώνει ο κ. Νίκος Κατσαρός, καθώς η ασφάλιση των ζημιών είναι η μόνη ελπίδα επιβίωσης των δύο κλάδων (γεωργία - κτηνοτροφία) της πρωτογενούς αγροτικής απασχόλησης, η οποία είναι συνεχώς εκτεθειμένη σε απρόβλεπτους κινδύνους. Η εξέλιξη επί το δυσμενέστερο όλων των ζημιολογίων γεγονότων καθιστούν την αγροτική ασφάλιση περισσότερο αναγκαία. Στο πλαίσιο της στήριξης των αγροτών που καταστράφηκαν ολοσχερώς από τις πρόσφατες πυρκαγιές, ανατέθηκε από την κυβέρνηση στον ΕΛ.Γ.Α., η εκτέλεση της Πράξης Νομοθετικού Περιεχομένου προπλη-

ρωμής ενός μέρους των συνολικών οικονομικών ενισχύσεων. Ο εν λόγω οργανισμός, συγκέντρωσε τις αιτήσεις ζημιών 50.000 περίπου δικαιούχων και κατατέθηκαν στους λογαριασμούς τους 60 περίπου εκατομμύρια ευρώ. Από πλευράς του ο ΕΛ.Γ.Α. ως φορέας άσκησης της αγροτικής κοινωνικής πολιτικής, σύμφωνα πάντα με την Κοινοτική αλλά και την Ελληνική Νομοθεσία, συνέταξε πρόγραμμα ΠΣΕΑ (Πρόγραμμα Στήριξης Έκτακτης Ανάγκης) και το υπέβαλε στο υπουργείο Αγροτικής Ανάπτυξης για να διαβιβασθεί στην Ε.Ε. προς έγκριση. Το πρόγραμμα αυτό ανέρχεται στα 350 εκατομμύρια ευρώ και καλύπτονται με αυτό οι οικονομικές ενισχύσεις των πυρόπληκτων αγροτών για τις ζημιές που προκλήθηκαν στο φυτικό, ζωικό αλλά και πάγιο κεφάλαιο. Στο ερώτημα που εύλογα προκύπτει, από πού ο ΕΛ.Γ.Α. εξασφαλίζει τα χρήματα που απαιτούνται για να προβεί σε αποζημιώσεις μεγάλου κόστους αλλά και ποιος είναι ο φορέας που έχει το ρόλο του αντασφαλιστή, ο κ. Κατσαρός κάνει αναφορά στη διπλή ιδιότητα του οργανισμού. Είναι όπως δηλώνει, «πρώτα ασφαλιστικός οργανισμός και μετά όργανο εκτέλεσης της κοινωνικής αγροτικής πολιτικής. Με την πρώτη ιδιότητα καταβάλλει τις αποζημιώσεις της φυτικής παραγωγής και του ζωικού κεφαλαίου, με τη δεύτερη καταβάλλει τις οικονομικές ενισχύσεις για την επανασύσταση του φυτικού κεφαλαίου που καταστράφηκε». Οι οικονομικές εισφορές του οργανισμού εξασφαλίζονται από την υποχρεωτική καταβολή των ασφαλιστών από τους αγρότες. Το ποσό με το οποίο οι αγρότες αποζημιώνονται, αναφέρει ο κ. Κατσαρός, κυμαίνεται ανάλογα με το είδος της καταστροφής. Στο φυτικό κεφάλαιο αποζημιώνε-

ται το 75% της αρχικής αξίας, ενώ για τις οικονομικές ενισχύσεις των ΠΣΕΑ το ύψος κυμαίνεται από το 50%-100% της αρχικής αξίας. Ας σημειωθεί ότι υποχρεωτική καταβολή των ασφαλιστών ισχύει μόνο στη χώρα μας και την Κύπρο, ενώ στις άλλες ευρωπαϊκές χώρες η καταβολή είναι προαιρετική. Η διπλή όμως φύση του ΕΛ.Γ.Α. συγχέει τα πράγματα στο ζήτημα της αντασφάλισης. Αυτό γιατί το ρόλο του αντασφαλιστή υπηρετεί το ελληνικό δημόσιο, με εγγυημένα δάνεια που προσφέρει στον ΕΛ.Γ.Α. Το γεγονός αυτό είναι που καθιστά και τον εν λόγω οργανισμό ως κύριο ασφαλιστικό φορέα στον κλάδο των αγροτικών ασφαλίσεων. Θετική μπορεί να αποδειχθεί η ύπαρξη της ιδιωτικής ασφάλισης, σύμφωνα με τον κ. Κατσαρό, καθώς μπορεί να διευκολύνει κυρίως τον Έλληνα αγρότη. Το γεγονός αυτό γίνεται αισθητό όταν ληφθεί υπόψη ότι ο ΕΛ.Γ.Α. αποζημιώνει ζημιές από μερικά ζημιολογία αίτια, τα υπόλοιπα θα μπορούσε να τα καλύψει ο χώρος της ιδιωτικής ασφάλισης.

Ιδιομορφία παρουσιάζει στη χώρα μας η δραστηριοποίηση των ιδιωτικών ασφαλιστικών εταιρειών γύρω από το ζήτημα των αγροτικών ασφαλίσεων. Δεδομένου ότι πολλοί κίνδυνοι στον αγροτικό τομέα επηρεάζουν συνήθως μεγάλο αριθμό γεωργικών και κτηνοτροφικών εκμεταλλεύσεων, οι ασφαλιστικές εταιρείες υποχρεούνται να αγοράσουν συχνά ακριβή αντασφάλιση. Αυτός είναι, όπως δηλώνουν οι ίδιες οι ασφαλιστικές εταιρείες, ένας από τους κύριους λόγους για τον οποίο ο ιδιωτικός τομέας δεν έχει αναπτυχθεί κανονικά, θέτοντας τα όρια δράσης της ιδιωτικής πρωτοβουλίας σε συμπληρωματικό ρόλο. Κατά συνέπεια και σύμφωνα πάντα με τις εταιρείες που δραστηριοποιούνται στο χώρο, ένα μέτρο πολιτικής που θα βελτίωνε την πρόσβαση στην αντασφάλιση είναι δυνατό να προωθήσει την ανάπτυξη καθεστώτων αγροτικών ασφαλίσεων. Σε εθνικό επίπεδο, η ιδιωτική εταιρεία που έχει αναπτύξει δραστηριότητα στην τομέα των αγροτικών ασφαλίσεων είναι η Αγροτική Ασφαλιστική. Ο κ. Γιάννης Χατζιωσήφ, υπεύθυνος στον κλάδο των γεωργικών ασφαλίσεων μιλώντας στο Ασφαλιστικό «ΝΑΙ» δηλώνει πως η Εταιρεία έχει ρόλο συμπληρωματικό προς τον ΕΛ.Γ.Α. όσον αφορά το ζήτημα των γεωργικών ασφαλίσεων. Παρεμβαίνει εκεί που το κράτος δεν έχει σχεδιάσει

αντίστοιχα προγράμματα που να καλύπτει όλους τους κινδύνους. Τα κεφάλαια που επενδύονται τα τελευταία χρόνια στην αγροτική ανάπτυξη, συνεχίζει ο κ. Χατζιωσήφ, επηρεάζονται εκτός από το διεθνές περιβάλλον, όπως αυτό καθορίζεται μέσα από την ΚΑΠ (Κοινή Αγροτική Πολιτική), και από απρόβλεπτους παράγοντες όπως τα καιρικά φαινόμενα. Η ασφάλιση έναντι αυτών των κινδύνων είναι πλέον επιτακτική, εάν μάλιστα ληφθεί υπόψη και το περιθώριο κέρδους στον αγροτικό τομέα που έχει αισθητά συρρικνωθεί. Παρ' όλα αυτά η ανάπτυξη των ασφαλιστικών προγραμμάτων για την προστασία της αγροτικής πολιτικής δεν είναι εύκολη υπόθεση, καθώς κάθε ασφάλιση από καιρικά φαινόμενα χαρακτηρίζεται από ιδιαίτερα υψηλό ρίσκο και απαιτείται υψηλό επίπεδο τεχνογνωσίας, οργάνωση, αξιόπιστα στατιστικά στοιχεία, εμπειρία για να γίνει η εν λόγω ασφάλιση εφικτή. Η ΑΤΕ Ασφαλιστική παρέχει σχεδόν από την ίδρυσή της ασφαλιστικά προγράμματα στον τομέα της φυτικής και ζωικής παραγωγής. Πρωτοπορεί όμως με την παροχή ασφαλιστικής κάλυψης στον τομέα των ιχθυοκαλλιεργειών για τον οποίο ο ΕΛ.Γ.Α. δεν διαθέτει αντίστοιχο πρόγραμμα. Αξίζει να σημειωθεί ότι ο κλάδος των ιχθυοκαλλιεργειών ανεβάσει το ποσοστό της συνολικής παραγωγής των ασφαλιστών, καθώς συμμετέχει με ποσοστό 4% τη στιγμή που ο κλάδος συνολικά συγκεντρώνει το 4,3% της συνολικής παραγωγής ασφαλιστών της Εταιρείας. Για το αν θα αναπτυχθεί η ιδιωτική πρωτοβουλία στον κλάδο των αγροτικών ασφαλίσεων δεν εξαρτάται μόνο από τους ιδιώτες, συμπληρώνει ο κ. Χατζιωσήφ. Ήδη έχουν γίνει βήματα συνεργασίας μεταξύ ΕΛ.Γ.Α., ασφαλιστικών επιχειρήσεων, αλληλοασφαλιστικών συνεταιρισμών και του Ανεξάρτητου Οργανισμού Αντασφάλισης (ΟΑΣΙΣ). Ο νόμος 2945/2001 ήρθε να διευθετήσει αυτού του είδους τη συνεργασία, παρ' όλα αυτά μέχρι σήμερα δεν έχει ενεργοποιηθεί.

Πάντως, το μέλλον των αγροτικών ασφαλίσεων δεν απασχολεί μόνο τον κρατικό φορέα και τις ασφαλιστικές εταιρείες. Απασχολεί πολύ περισσότερο τους ίδιους τους παραγωγούς που ζητούν ασφαλίσεις, καθώς συχνά βρίσκονται αντιμέτωποι με το δίλημμα, αν θα πρέπει να επενδύσουν σε έναν τομέα με υψηλό ρίσκο, στον οποίο οι κίνδυνοι είναι πολλαπλοί και απρόβλεπτοι.

Ο Πρόεδρος του ΕΛ.Γ.Α. Νίκος Κατσαρός (κάτω) και ο Γιάννης Χατζιωσήφ (αριστερά), υπεύθυνος στον κλάδο γεωργικών ασφαλίσεων της Αγροτικής Ασφαλιστικής, μίλησαν στο Ασφαλιστικό «ΝΑΙ» για την αναγκαιότητα των γεωργικών ασφαλίσεων



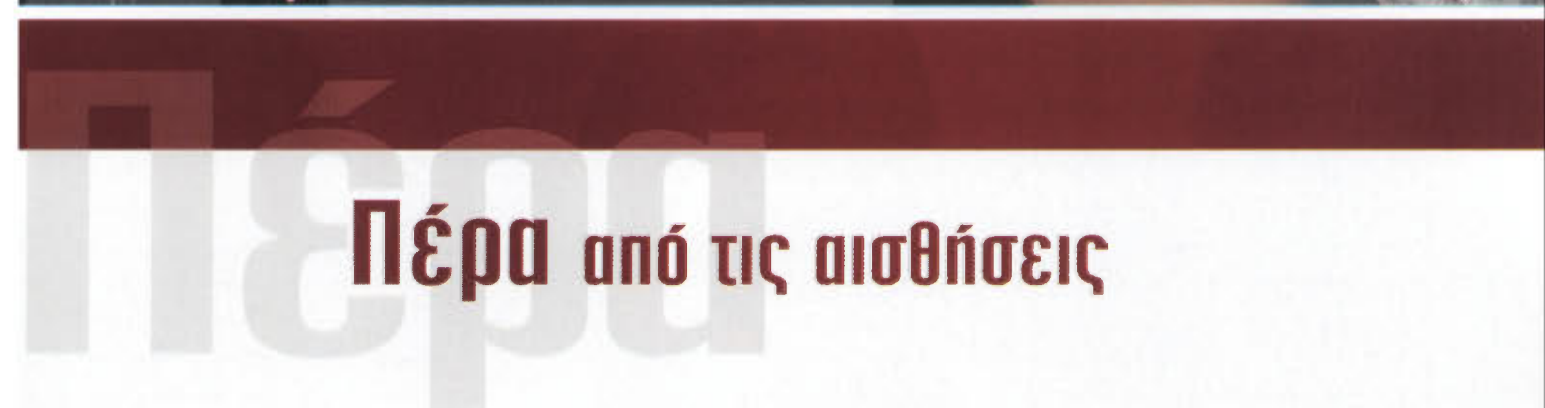
Στατιστικά στοιχεία ζημιών λόγω των πυρκαγιών

Τα πρώτα στατιστικά στοιχεία αναφορικά με τις δηλωθείσες ζημιές στους πυρόπληκτους νομούς συγκέντρωσε η Υποεπιτροπή Πυρός της Επιτροπής Περιουσιών και Αντασφαλίσεων της ΕΑΕΕ υπό τον πρόεδρο κ. Παπαμικαλόπουλο.

Στατιστικά στοιχεία ζημιών λόγω δασικών πυρκαγιών Ιουλίου - Αυγούστου 2007

Νομός	Ασφαλιζόμενο Κεφάλαιο		Πληρωθείσες Ζημιές		Εκκρεμείς Ζημιές		Σύνολο Ζημιών		Είδος κινδύνου (*)	Ποσοστό επί συνόλου %
	Κιρίου	Περιεχομένου	Πλήθος	Ποσό	Πλήθος	Ποσό	Πλήθος	Ποσό		
Αρκαδίας	247.125	15.739			4	218.864	4	218.864	1	3,9
Αρκαδίας	569.333				14	156.314	14	156.314	2	2,8
Αρκαδίας	816.458	15.739	0	0	18	375.178	18	375.178		6,6
Αττικής	1.747.035	364.450	1	16.000	10	651.000	11	667.000	1	11,8
Αττικής	186.130	36.247			2	70.297	2	70.297	2	1,2
Αττικής	1.933.165	400.697	1	16.000	12	721.297	13	737.297		13,0
Αχαΐας	1.532.174	234.953	1	5.450	22	895.850	23	901.300	1	15,9
Αχαΐας	58.294	8.000	1	1.585	2	4.590	3	6.175	2	0,1
Αχαΐας	1.590.468	242.953	2	7.035	24	900.440	26	907.475		16,0
Δωδεκανήσου	29.375		2	13.850			2	13.850	2	0,2
Δωδεκανήσου	29.375	0	2	13.850	0	0	2	13.850		0,2
Εύβοιας	7.607.211	237.298	8	137.133	62	969.307	70	1.106.440	1	19,6
Εύβοιας	58.000				1	11.000	1	11.000	2	0,2
Εύβοιας	7.665.211	237.298	8	137.133	63	980.307	71	1.117.440		19,8
Ηλείας	8.754.551	4.177.519	9	233.096	55	1.279.151	64	1.512.247	1	26,7
Ηλείας	1.010.739	209.695	2	52.200	11	85.352	13	137.552	2	2,4
Ηλείας		88.000			1	88.000	1	88.000	3	1,6
Ηλείας	9.765.290	4.475.214	11	285.296	67	1.452.503	78	1.737.799		30,7
Ηρακλείου	616.333				5	72.000	5	72.000	2	1,3
Ηρακλείου	616.333	0	0	0	5	72.000	5	72.000		1,3
Κέρκυρας	82.172				1	5.000	1	5.000	1	0,1
Κέρκυρας	82.172	0	0	0	1	5.000	1	5.000		0,1
Κορινθίας	29.347	16.639			1		1	0	1	0,0
Κορινθίας	73.000				1	73.000	1	73.000	2	1,3
Κορινθίας	2.700.000	2.500.000			1	70.000	1	70.000	3	1,2
Κορινθίας	2.802.347	2.516.639	0	0	3	143.000	3	143.000		2,5
Λακωνίας	355.216				2	322.400	2	322.400	1	5,7
Λακωνίας	64.500				2	51.300	2	51.300	2	0,9
Λακωνίας	419.716	0	0	0	4	373.700	4	373.700		6,6
Μεσσηνίας	438.744		1	89.975	4	60.900	5	150.875	1	2,7
Μεσσηνίας	3.668	146.000			2	10.400	2	10.400	2	0,2
Μεσσηνίας	442.412	146.000	1	89.975	6	71.300	7	161.275		2,9
Πειραιώς	4.930				1	4.930	1	4.930	2	0,1
Πειραιώς	4.930	0	0	0	1	4.930	1	4.930		0,1
Φθιώτιδος	10.800				1	3.300	1	3.300	2	0,1
Φθιώτιδος	10.800	0	0	0	1	3.300	1	3.300		0,1
Χανίων	93.269				2	4.100	2	4.100	2	0,1
Χανίων	93.269	0	0	0	2	4.100	2	4.100		0,1
Γενικό Σύνολο	26.271.946	8.034.540	25	549.289	207	5.107.055	232	5.656.344		100,0

- Συνολικά δηλώθηκαν στις Εταιρείες - Μέλη 232 ζημιές από δασικές πυρκαγιές που συνέβησαν την περίοδο Ιουλίου - Αυγούστου 2007.
- Το σύνολο των αποζημιώσεων εκτιμάται σε 5,7 εκατομμύρια €.
- Η μέση ζημία ανήλθε στο ύψος των 24 χιλιάδων €.
- Το 86% των συνολικών αποζημιώσεων αφορούσε ασφαλισμένες κατοικίες.
- Ήδη έχουν πληρωθεί 25 ζημιές.
- Το 34% του πλήθους των ζημιών (συνολικά 78 ζημιές) συνέβησαν στο νομό Ηλείας.
- Το 31% του πλήθους των ζημιών (συνολικά 71 ζημιές) συνέβησαν στο νομό Ευβοίας.



Πέρα από τις αισθήσεις

Να σέβεσαι ουσιαστικά τον άνθρωπο και να έχεις την τεχνογνωσία να του προσφέρεις το καλύτερο για τη ζωή του, πριν ακόμη το φανταστεί.

Αυτή είναι η αξία της GENERALI, 120 χρόνια τώρα. Σήμερα, οραματίζεται για εμάς ένα αύριο πέρα από τις αισθήσεις, κάνοντας πράξη μία νέα ποιότητα ζωής!



ΟΙ ΕΠΙΛΕΚΤΟΙ της GENERALI στην Αργεντινή

«Καράβι με σημαία ξένη, που πας ταξίδι μακρινό...
Μπουένος Άιρες, Νέα Υόρκη, Βομβάη, Τόκιο...
μόνο σε μακρινά λιμάνια, εκεί μπορεί να γιαιτρευτώ...»

Πολλά ταξίδια περιβάλλονται από την αλήθεια του μύθου. Ταξίδια σε μέρη μακρινά, εξωτικά, με απίστευτες φυσικές ομορφιές αλλά και σε μέρη κοσμοπολίτικα. Σε μέρη που υμνούνται από τους ναυτικούς, που έγιναν κάποτε τραγούδια και ποιήματα, που συμβολίζουν τη φυγή, την περιπέτεια, τα μακρινά όνειρα.

Σήμερα όμως που όλος ο κόσμος έχει έρθει πιο κοντά, τα περισσότερα από τα ταξίδια έχουν απομυθοποιηθεί. Έχουν χάσει ένα μέρος από τη μαγεία

τους. Η προσμονή του προορισμού είναι λιγότερο έντονη.

Όταν όμως ένα ταξίδι είναι καλά οργανωμένο, προσεγμένο μέχρι την τελευταία του λεπτομέρεια, έτσι ώστε να σου αποκαλύπτει «μυστικά και ψέματα» που δεν είχες φανταστεί και συνδυάζεται με μία καλή παρέα, τότε πέτυχε να αναστήσεις το μύθο. Και η Generali φροντίζει για το μύθο! Από την ώρα που προκηρύσσεται το ταξίδι μέχρι και την επιστροφή. Προσεγγίζει το ταξίδι επιβράβευσης με τον ίδιο σεβασμό που επιδεικνύει στους συνεργάτες της.



Του Λάμπρου Καραγεώργου

Με την αποστολή αρχικά δώρων και αναμνηστικών, σχετικών με τον προορισμό, σε όλους όσοι συμμετέχουν στο διαγωνισμό που έχει έπαθλο το ταξίδι. Με «ρεπορτάζ» που κάνουν επί τόπου οι άνθρωποι της Εταιρείας για να δουν «ιδίους όμματα» τα ξενοδοχεία, τα εστιατόρια, να επιλέξουν τα καλύτερα για τους συνεργάτες, να γνωρίσουν τους χώρους, να σχεδιάσουν εναλλακτικές λύσεις σε περίπτωση απρόβλεπτων γεγονότων, όπως π.χ. «παιχνίδια του καιρού». Τίποτα δεν αφήνεται στην τύχη.

«Θέλουμε το ταξίδι», όπως μας εξήγησε ο Διευθύνων Σύμβουλος της Generali κ. Πάνος Δημητρίου, «να εκφράζει τη φιλοσοφία της Εταιρείας μας, το όραμά μας, να είναι ένα ταξίδι ανταμοιβής, απόλαυσης για τον άνθρωπο της Generali, που όλο το χρόνο κοπιάζει για την επίτευξη των στόχων του».

Ζήσαμε τη μοναδικότητα του «σχεδιασμού Generali» στο ταξίδι επιβράβευσης των κορυφαίων ασφαλιστικών συμβούλων της εταιρείας Ζωής στο Μπουένος Άιρες, που πραγματοποιήθηκε στις αρχές Αυγούστου. Οι 30 επίλεκτοι της Generali Life, από τους οποίους το μόνο που ζητήθηκε να φέρουν μαζί τους ήταν το κέφι, ανταποκρίθηκαν στην πρόκληση. Στις οκτώ ημέρες στην πρωτεύουσα της Αργεντινής, απέδειξαν ότι είναι επαγγελματίες, όχι μόνο στην παραγωγή ασφαλιστών, αλλά και στη ζωή, τις πλάκες και τα πειράγματα. Απέδειξαν ότι ξέρουν και να γλεντούν, ξέρουν και να κερδίζουν.

Με το αναλυτικό, πλούσιο σε πληροφορίες για την πόλη και την ιστορία της, πρόγραμμα της Generali στα χέρια μας, ξεκινήσαμε για την πρωτεύουσα της Αργεντινής, με μια κρυφή ελπίδα. Να ανιχνεύσουμε τα απομεινάρια μιας πρότερης ταλαιπωρημένης ζωής των σύγχρονων portenios, να νιώσουμε το πάθος των κορυφαίων χορευτών του tango, να έρθουμε σε επαφή με την καθημερινότητα των σύγχρονων Αργεντινών, που ανακάμπτουν από την τελευταία οικονομική κρίση, να πανηγυρίσουμε μαζί με χιλιάδες άλλους φιλάθλους της Boca ένα γκολ. Όλα τα ζήσαμε. Όλα; Ψέματα! Η Generali ξέχασε μία λεπτομέρεια. Δεν «έσπασε» το παιχνίδι πρωταθλήματος μεταξύ Boca Juniors και Rosario Central με αποτέλεσμα να μην ζήσουμε την ανεπανάληπτη εμπειρία του πανηγυρισμού ενός γκολ από τους φιλάθλους της Boca! Ας είναι.

Η πρώτη επαφή με το Μπουένος Άιρες ήταν αποκαλυπτική. Ο χαρακτηρισμός της πόλης ως το «Παρίσι της Λατινικής Αμερικής», δεν απέχει καθόλου από την πραγματικότητα. Η ξενάγηση με τη βοήθεια του Φλάβιο, ενός ξεναγού, Ιταλού στην καταγωγή (τυχαίο άραγε;) που μας συ-



Στο φημισμένο Caminito της Boca

νόδευσε όλες τις ημέρες του οδοιπορικού μας, με γνώσεις αλλά και με μια μοναδική αίσθηση του χιούμορ, ανέδειξε μια πόλη με ένα δικό της ξεχωριστό χρώμα. Η πλατεία της 9ης Μαΐου, ήταν η αφορμή για μια σύντομη επαφή με την ιστορία της Αργεντινής. Εκεί βρίσκεται το προεδρικό Μέγαρο, το «Casa Rosada» από όπου μιλούσε στο πλήθος η Εβίτα Περόν. Εκεί συγκεντρώνονταν και οι μπότες του Μαΐου, γυναίκες που έχασαν τους άνδρες και τους γιους τους στη διάρκεια της δικτατορίας του Βιντέλα. Στο δάπεδο της πλατείας τα ζωγραφισμένα άσπρα μαντίλια θυμίζουν τα τραγικά αυτά γεγονότα.

Μια μικρή γεύση από την καθημερινότητα του μέσου Αργεντινίου πήραμε στο διάσημο «Café Tortoni», που λει-



Στην πλατεία 9ης Μαΐου



Στην estancia «El Rosario de Areco» οι gauchos υποδέχονται τους επίλεκτους της «Generali»

τουργεί ανελλιπώς από το 1858. Σύγχρονο στέκι των Αργεντινών, οι οποίοι απολαμβάνουν τον καφέ τους σαν τους Έλληνες. Αργά, διαβάζοντας εφημερίδα, συζητώντας, κουτσομπολεύοντας.

Η επίσκεψη στη συνοικία του Σαν Τέλμο, τη γενέτειρα του tango, με τα αποικιακά κτίρια και τα στενά δρομάκια σε επιστρέφει στο παρελθόν. Η κομψή συνοικία Ricoletta, το μοντέρνο και καταπράσινο Palermo, το αριστοκρατικό και πανάκριβο Belgrano, υπενθυμίζουν τον πλούτο αυτής της χώρας. Η φτώχογειτονιά της Boca, με το φημισμένο caminito και τα πολύχρωμα μικρά σπιτάκια φτιαγμένα από τα υλικά που περισσεύουν από τις επισκευές των πλοίων αναδεικνύουν τις αντιθέσεις μιας σύγχρονης κοινωνίας. Στη γειτονιά γενέτειρα του Μαραντόνα και λίγο πριν μπούμε στο θρυλικό στάδιο «La Bombonera», η Generali μας επεφύλαξε μία έκπληξη από αυτές που επιβεβαιώνουν τη σημασία που δίνει στις λεπτομέρειες ενός ταξιδιού. Μας εφοδίασε με κασκόλ και σκουφάκια

στα χρώματα της Boca Juniors, προκαλώντας τον ενθουσιασμό όλων μας, ακόμη και των γυναικών της παρέας, οι οποίες δεν έβλεπαν και με μεγάλο ενδιαφέρον μία επίσκεψη σε γήπεδο. Με τα χρυσογάλανα σκουφιά και τα κασκόλ, μεταμφιεσμένοι σε «los xeneizes» όπως αποκαλούνται οι φίλαθλοι της Boca, αναμειχθήκαμε με το πλήθος στις κερκίδες του «La Bombonera» και ζήσαμε το μοναδικό παλμό των Αργεντινών ποδοσφαιρόφιλων. Μπουένος Άιρες είναι η Boca, είναι όμως πρωτίστως το tango.

Οι επίλεκτοι της Generali είχαν την ευκαιρία να έρθουν σε επαφή με το χορό –συνώνυμο του πάθους– και να αποδείξουν στη μακρινή Αργεντινή ότι δίκαια είναι πρώτοι, αφού μία ώρα μαθήματος ήταν αρκετή για να αποσπάσουν τα συγχαρητήρια των καθηγητών τους για τις επιδόσεις τους.

Οι εναλλαγές δεν σταμάτησαν μία μέρα. Ευκαιρία για μία επαφή με την εξοχή και την παράδοση της Αργεντινής

Με τα χρυσογάλανα σκουφιά και τα κασκόλ οι «los xeneizes» της Generali στις κερκίδες του «La Bombonera». Στερήθηκαν τη χαρά να πανηγυρίσουν ένα γκολ της Boca Juniors, αφού ο απόλυτος σχεδιασμός «Generali» είχε μια αδυναμία. Δεν «έσπασε» το παιχνίδι!

ήταν η επίσκεψη στην estancia «El Rosario de Areco» σε απόσταση 120 χιλιομέτρων από το Μπουένος Άιρες.

Παρακολουθήσαμε αγώνες των gauchos και γευθήκαμε αργεντινικά κρέατα ψημένα με τον παραδοσιακό τρόπο, πάνω από τις φλόγες, ενώ χορέψαμε στους ρυθμούς παραδοσιακών χορών. Εδώ οι ασφαλιστριες της Generali έδωσαν μια ολοζώντανη παράσταση, επίδειξης γνώσεων, χιούμορ και κεφιού. Εκλήθησαν από τον ιδιοκτήτη της estancia να βραβεύσουν τον καλύτερο gaucho στα αγωνίσματα με βάση τις επιδόσεις του. Οι ίδιες όμως πρόσθεσαν ένα ακόμη κριτήριο. Την ομορφιά. Εφευρετικές και πολυπράγμονες, τίμησαν το νικητή με ένα δάφνινο στεφάνι στα πρότυπα των αρχαίων Ολυμπιακών αγώνων.

Εντυπωσιακή και η βόλτα στη ζούγκλα του Παρανά, η οποία αποτελείται από εκατοντάδες κανάλια και νησάκια, που διαμορφώνουν ένα τεράστιο δέλτα λίγο πριν την έξοδο στο Ρίο ντε Λα Πλάτα. Ένα μέρος που είχαμε την ευκαιρία να το διασχίσουμε με πλοiάριο. Ο επισκέπτης έρχεται σε επαφή με μία διαφορετική εικόνα από αυτή του κοσμοπολίτικου Μπουένος Άιρες. Απορεί πώς ζουν μέσα σε αυτό το δέλτα πάνω από 30.000 κάτοικοι. Αντί για αυτοκίνητα, βάρκες, αντί για λεωφορεία, πλοiά! Κυριολεκτικά μία «άλλη χώρα» πάνω στο νερό.

Και βέβαια σε ένα ταξίδι στο Μπουένος Άιρες ένα πράγμα δεν μπορείς να αποφύγεις. Το κρέας. Κάθε μέρα, μεσημέρι και βράδυ, η Generali φρόντισε ώστε να δοκιμάσουμε κάθε είδος κρέατος μαγειρεμένο με όλους τους δυνατούς τρόπους, στην εξοχή αλλά και σε πολύ sic εστιατόρια. Οι γευστικές περιηγήσεις έκαναν αναγκαία την ύ-

παρξη διαιτολόγου. Δυστυχώς, όμως, δεν τον πρόβλεψε η Generali. Άλλη μία «αστοχία».

Πάντως φωτογράφο είχαμε μαζί μας και περιμένουμε τα cd με τις φωτογραφίες. Αποκάλυψη όμως για όλους μας ήταν η Avenida de la Florida. Τι εστί «Florida»; Μία «Ερμού» μερικά χιλιόμετρα μεγαλύτερη σε μήκος με όλα τα σύγχρονα «μουσεία» της Αργεντινής παρόντα. Από τα τεράστια πολυκαταστήματα μέχρι και τις μικρές boutique. Σε απόσταση «αναπνοής» από το ξενοδοχείο μας, το φημισμένο «Sofitel Buenos Aires» μας έδινε τη δυνατότητα κάθε φορά που κλέβαμε λίγα λεπτά από το σφιχτό και πλούσιο πρόγραμμα να μην χάνουμε επαφή και με τα γήινα, να επισκεπτόμαστε τη «Florida».

Όλα τα καταστήματα τιμήθηκαν δεόντως από τους gauchos της Generali, οι οποίοι επιβεβαίωσαν και σε αυτή την περίπτωση τη φήμη που τους συνοδεύει ότι είναι λάτρεις της ποιότητας, όπως και στην επαγγελματική τους πορεία.

Το τελευταίο βράδυ στην πόλη ήταν αφιερωμένο σε μια εντυπωσιακή παράσταση tango στο θέατρο «Esquina Carlos Gardel». Όλη η ιστορία του φημισμένου χορού πέρασε μπροστά στα μάτια μας ζωντανά. Με τους ρυθμούς του «tango liberto» και του «caminito» ακόμη στα αυτιά αποχαιρέτησαμε την άλλη ημέρα το Μπουένος Άιρες, με την ευχή «hasta la vista» και ανανεώσαμε το ραντεβού για το επόμενο ταξίδι έκπληξη των κορυφαίων της Generali.

Τους κορυφαίους της Generali Life συνόδευσε στο ταξίδι ο Διευθύνων Σύμβουλος της Εταιρείας κ. Πάνος Δημητρίου.

Στη ζούγκλα του Παρανά





ASSOCIATED WITH
HARVARD MEDICAL
INTERNATIONAL

Νέο σύγχρονο δίκτυο παροχής υπηρεσιών

Το «Υγεία» συνεχίζει να πρωτοπορεί, έχοντας ως βασικό του στόχο την παροχή υπηρεσιών υψηλής ποιότητας και την ανάπτυξη δικτύου ολοκληρωμένων υπηρεσιών Υγείας στην Ελλάδα και το εξωτερικό, επισημαίνει ο Διευθύνων Σύμβουλος του Ομίλου κ. Πασχάλης Μπουχώρης

Του Λάμπρου Καραγεώργου

Το θεραπευτήριο μπαίνει σε μια νέα αναπτυξιακή πορεία, μετά την ανάληψη του management από τον Όμιλο Marfin, προσθέτει ο κ. Μπουχώρης, στη συνέντευξή του στο «Next Deal» που αναδημοσιεύει το «ΝΑΙ» και σημειώνει ότι οι παρεμβάσεις γίνονται σε πολλαπλά επίπεδα, με στόχο την περαιτέρω αναβάθμιση των παρεχόμενων υπηρεσιών, τη μείωση του κόστους και την αύξηση της αποδοτικότητας προς όφελος των ασθενών, των γιατρών, των εργαζομένων και των μετόχων του θεραπευτηρίου. Η αναβάθμιση των υποδομών και η απόκτηση της πιο σύγχρονης ιατρικής τεχνολογίας είναι στις πρώτες προτεραιότητες της νέας διοίκησης, αναφέρει ο κ. Μπουχώρης και φέρνει το παράδειγμα της απόκτησης –πρόσφατα– του μοναδικού στην Ελλάδα συστήματος Ρομποτικής Χειρουργικής τελευταίας γενιάς, da Vinci® S (Stream Line). Παράλληλα, το νοσοκομείο αναμορφώνει τους χώρους του, εσωτερικούς και εξωτερικούς, γεγονός

που θα το καταστήσει ακόμη πιο σύγχρονο και λειτουργικό για όλους. Η συνεργασία με τους γιατρούς είναι ένα ακόμη επίπεδο παρεμβάσεων της νέας διοίκησης. Θέλουμε οι πόρτες μας να είναι πάντοτε ανοικτές στους νέους επιστήμονες, σε όλους τους γιατρούς. Ο Πρόεδρος του «Υγεία» κ. Ανδρέας Βγενόπουλος έχει συναντηθεί μέχρι σήμερα πολλές φορές με τους γιατρούς και έχει εξηγήσει αναλυτικά τη φιλοσοφία της διοίκησης. Μπορούμε όλοι να κερδίσουμε από μία έντιμη και ειλικρινή σχέση τονίζει ο κ. Μπουχώρης.

Το τρίτο επίπεδο είναι οι εργαζόμενοι του «Υγεία». Δώσαμε αυξήσεις πολύ πάνω από τις συλλογικές συμβάσεις, γιατί θεωρούμε ότι ένα ικανοποιημένο προσωπικό συμβάλλει στην αρτιότερη λειτουργία του νοσοκομείου προς όφελος και των ασθενών. Επίσης δίνουμε ιδιαίτερο βάρος στην εκπαίδευση του προσωπικού έτσι ώστε να διαμορφωθεί μία ενιαία εταιρική κουλτούρα, η οποία στοχεύει στην απόλυτη εξυπηρέτηση των ασθενών.

Σημαντικές αλλαγές έχουν αρχίσει να επέρχονται όμως

σταδιακά και στην ίδια τη λειτουργία του νοσοκομείου.

Με την ανάληψη του νέου management διαπιστώθηκε ότι στο «Υγεία» προσέρχονται όλα τα δύσκολα περιστατικά. Αυτό, βέβαια, τιμά το νοσοκομείο γιατί αναδεικνύει τις δυνατότητές του, ωστόσο οι εποχές σήμερα έχουν αλλάξει. Δεν απαιτείται η τόσο μεγάλη παραμονή στο νοσοκομείο των περιστατικών. Στόχος μας, λέει, είναι να μειώσουμε το χρόνο αυτό, κάτι που θα αποβεί προς όφελος και του νοσοκομείου αλλά και των ασθενών, αξιοποιώντας τη νέα ιατρική τεχνολογία αλλά και νέες δομές παροχής υπηρεσιών στο στάδιο της αποθεραπείας. Έτσι, διαμορφώνουμε εκείνες τις συνθήκες που ο ασθενής θα παραμένει στο νοσοκομείο τον ελάχιστο δυνατό χρόνο.

Θα αλλάξουν όλες οι διαδικασίες στον προεγχειρητικό έλεγχο που θα είναι πιο σύντομος. Σε πολλές περιπτώσεις η αποθεραπεία θα γίνεται στο σπίτι του ασθενούς με τη συμβολή και παρακολούθηση βέβαια του ιατρικού προσωπικού του «Υγεία». Θα δημιουργήσουμε μία νέα αγορά. Ομάδες υποστήριξης στο σπίτι που θα είναι απλωμένες σε όλη την Αθήνα. Πρόκειται για ένα νέο δίκτυο παροχής υπηρεσιών υγείας. Επίσης μία σημαντική παρέμβαση θα γίνει στην κοστολόγηση των υλικών.

Στο πλαίσιο των συνεργιών που έχουν αποφασίσει να υλοποιήσουν οι εταιρείες ΥΓΕΙΑ, ΜΗΤΕΡΑ και ΛΗΤΩ, είναι και όσες αφορούν στις προμήθειες των υλικών. Με γνώμονα τη μείωση του κόστους προμηθειών και την εξασφάλιση καλύτερων οικονομικών αποδόσεων για τις εταιρείες, αλλά και την εξασφάλιση καλύτερων τιμών για τους νοσπλευόμενους σε αυτές, η επιτροπή συνεργιών των εταιρειών ΥΓΕΙΑ, ΜΗΤΕΡΑ και ΛΗΤΩ έχει αποφασίσει να ενοποιήσει τις προμήθειες.

Κορύφωση αυτών των προσπαθειών θα είναι η διενέργεια ανοικτής πρόσκλησης ενδιαφέροντος για συνεργασία με όλες τις εταιρείες προμήθειας ειδών και παροχής υπηρεσιών, τόσο στην Ελλάδα όσο και στο εξωτερικό.

Αυτό θα πραγματοποιηθεί αμέσως μετά την ολοκλήρωση των εργασιών εισφοράς των μετοχών σε είδος του ΜΗΤΕΡΑ και ανταλλαγής αυτών με μετοχές του ΥΓΕΙΑ. Επίσης ο Όμιλος προχωρά στην ίδρυση της φαρμακευτικής Εταιρείας Υ-Pharma. Με τις παρεμβάσεις αυτές και άλλες που θα ακολουθήσουν θα μειωθεί σημαντικά το κόστος λειτουργίας του Ομίλου προς όφελος, και θα δοθεί η δυνατότητα διαμόρφωσης νέων πιο ανταγωνιστικών τιμολογιακών πακέτων προς όφελος των ασθενών και των ασφαλιστικών εταιρειών με τις οποίες συνεργαζόμαστε, προσθέτει.

Ειδικά σε ό,τι αφορά στις σχέσεις με τις ασφαλιστικές ε-

ταιρείες ο κ. Μπουχώρης επισημαίνει ότι σήμερα το νοσοκομείο μέσω της σύμβασης με τη Med Net εξυπηρετεί τους ασφαλισμένους τριών ασφαλιστικών εταιρειών, δηλαδή της ING, της Interamerican και από τα τέλη Ιουλίου της Allianz, με την οποία υπέγραψε σύμβαση στις 16 Ιουλίου.

Στην ερώτηση γιατί το «Υγεία» αρνήθηκε να υπογράψει σύμβαση με την Ένωση Ασφαλιστικών Εταιρειών απαντά ότι δεν αρνήθηκε. Απλώς δεν υπήρξε κοινή βάση συμφωνίας και προσθέτει ότι η σύμβαση που υπέγραψε τελικά με την Med Net εξασφαλίζει «καλύτερο αθροιστικά κοστολόγιο από αυτό που είχαν οι ασφαλιστικές εταιρείες στο παρελθόν».

Χωρίς να αρνείται ότι υπάρχει η διάθεση για την υπογραφή συμβάσεων και με άλλες εταιρείες, σημειώνει ότι τη συγκεκριμένη περίοδο μάλλον αυτό δεν είναι δυνατό, καθώς το νοσοκομείο έχει 100% πληρότητα τις ημέρες Τρίτη, Τετάρτη, Πέμπτη, αλλά σύντομα θα μπορεί να εξετάσει το θέμα. Πάντως, αναφερόμενος γενικότερα στις σχέσεις ασφαλιστικών εταιρειών και ιδιωτικών νοσοκομείων σημειώνει ότι η καλή πίστη και συνεργασία μπορεί να εξασφαλίσει τη δημιουργία «ενός πακέτου υπηρεσιών προς τον ασφαλισμένο που να είναι προς όφελος όλων. Δεν αρνείται ότι ο τομέας της υγείας είναι προβληματικός για τις ασφαλιστικές εταιρείες, σημειώνει ότι ενδεχομένως και οι γιατροί να έχουν ένα αυξημένο βάρος στη διαμόρφωση ενός υψηλότερου κόστους, αλλά θεωρεί ότι ευθύνες έχουν και οι ασφαλιστικές εταιρείες. Ίσως και ο ασφαλιστικός κλάδος, σημειώνει, θα πρέπει να εξετάσει με βάση και την έως τώρα εμπειρία του τη δημιουργία νέων ασφαλιστικών προϊόντων, που θα εξασφαλίζουν υψηλό επίπεδο παροχών με το ελάχιστο δυνατό κόστος.

Τέλος, αναφερόμενος στην αναπτυξιακή προοπτική του Ομίλου τονίζει ότι στόχος είναι η ενίσχυση των δραστηριοτήτων του Ομίλου εντός και εκτός Ελλάδας, με στόχο τη δημιουργία του μεγαλύτερου ομίλου παροχής ολοκληρωμένων υπηρεσιών υγείας στην περιοχή της νοτιοανατολικής Ευρώπης και της Μεσογείου, όπως με σαφήνεια εξήγγειλε ο πρόεδρος του Ομίλου, κος Βγενόπουλος. Εργαζόμαστε μεθοδικά για την υλοποίηση αυτού του σχεδίου.



Τι δείχνει η έρευνα αγοράς από την Alternative Research Solutions

Το 77% άγγιξε η αναγνωρισιμότητα της Ευρωκλινικής σύμφωνα με έρευνα που διενήργησε η **Alternative Research Solutions**. Όπως προκύπτει από τα στοιχεία της έρευνας, η Ευρωκλινική βρίσκεται στην πρώτη θέση σε ό,τι αφορά την υψηλή ποιότητα, την άμεση και ανθρώπινη εξυπηρέτηση και το σύγχρονο ιατροτεχνολογικό εξοπλισμό, που αποτελεί ένα από τα πρώτα κριτήρια για την επιλογή ιδιωτικής κλινικής.

Σε ό,τι αφορά στο δεύτερο σκέλος της έρευνας, το οποίο ανέλυσε την ικανοποίηση των εξωτερικών ασθενών της Ευρωκλινικής Αθηνών από το ιατρικό, νοσηλευτικό και διοικητικό προσωπικό, τα αποτελέσματα έδειξαν ότι οι γιατροί – με πρώτες τις ειδικότητες του **καρδιολόγου** και του **καρδιοχειρουργού** – αξιολογούνται υψηλότερα με ποσοστό ικανοποίησης το οποίο ξεπερνάει το 88%. Οι γιατροί αλλά και οι νοσηλευτές «παίρνουν άριστα» στην **προσοχή** και το **ενδιαφέρον** που δείχνουν για τον ασθενή, στη **φιλικότητα** και τη **σιγουριά** που **αντιλαμβάνεται ο ασθενής**, στην **ενημέρωση** και **πληροφόρηση** που δίνουν για την κατάσταση του ασθενή και στην **ιατρική φροντίδα** που παρέχουν.

Οι εξωτερικοί ασθενείς είναι πολύ ι-



Πόλλυ Ζησοπούλου, Διευθύνουσα
Σύμβουλος Medicom Systems

κανοποιημένοι από το διοικητικό προσωπικό – με ποσοστό ικανοποίησης 89% με κριτήρια αξιολόγησης την **άμεση εξυπηρέτηση**, την **ευγένεια** και τη **φιλικότητα**. Το ποσοστό ικανοποίησης αφορούσε τα τμήματα: καρδιολογικό, ακτινολογικό, υπερήχων, εξωτερικά ιατρεία και τμήμα υποδοχής.

Αξίζει να σημειωθεί ότι το ποσοστό ικανοποίησης σε σχέση με το διοικητικό προσωπικό του τμήματος **check-up** φτάνει το **92%**, ενώ το ποσοστό **επανεσκεψιμότητας** ξεπερνάει το **86%**.

Επί τάπητος και τα επενδυτικά σχέδια

Με στόχευση την απόλυτη ικανοποίηση των ασθενών για την περίοδο 2007-2010 η διοίκηση έχει προγραμματίσει φιλόδοξα επενδυτικά σχέδια.

Ήδη στην Ευρωκλινική Αθηνών έχουν ξεκινήσει οι εργασίες για την επέκταση των νοσηλευτικών ορόφων αυξάνοντας τη δύναμη των κλινών κατά 22, στην πλειοψηφία τους μονόκλινα. Η Αθηναϊκή Κλινική θα επεκταθεί σε νέες κτιριακές εγκαταστάσεις αυξάνοντας τις κλίνες της κατά 32, κάτι το οποίο θα της δώσει τη δυνατότητα να προσφέρει στους ασθενείς της ακόμα πιο αναβαθμισμένες υπηρεσίες υγείας. Σημειώνεται ότι οι εταιρείες του Ομίλου Ευρωκλινική Αθηνών, Αθηναϊκή Κλινική, Ευρωκλινική Παίδων παρουσιάζουν πλέον τα οικονομικά τους στοιχεία σύμφωνα με τα Διεθνή Πρότυπα Χρηματοοικονομικής Πληροφόρησης (Δ.Π.Χ.Π.). Το 2006 ήταν ένα ακόμη έτος κερδοφορίας για τις κλινικές του Ομίλου της Ευρωκλινικής και τα πολύ καλά οικονομικά αποτελέσματα των εταιρειών για το 2006 φανερώνουν την εμπιστοσύνη των ασθενών, σημειώνει η διοίκηση του Ομίλου.



Χάριν Υγείας
«Πάντων των αγαθών
πολυτιμότερον εστί η Υγεία»

Χάριν Υγείας plus

Χάριν Υγείας

Χάριν Υγείας Χειρουργικό

*Τα Νέα Ολοκληρωμένα
Προγράμματα Υγείας
που συμφέρουν*

Διεθνές συνέδριο ασφαλιστών - αντασφαλιστών στην Ύδρα

9th
Insurance
& Reinsurance
Conference
Hydra
2007

Κερδισμένες οι ασφαλιστικές από το Solvency II

Με συντονιστή τον κ. Δούκα Παλαιολόγο, CEO και Διευθύνοντα Σύμβουλο της Εθνικής Ασφαλιστικής, τρεις σημαντικοί ομιλητές, ο κ. Karel Van Hulle, προϊστάμενος της γενικής διεύθυνσης Εσωτερικής Αγοράς και Υπηρεσιών -Ασφαλειών και Συντάξεων- της Ευρωπαϊκής Επιτροπής, που είναι ο υπεύθυνος του σχεδίου της Οδηγίας, η Michaela Koller, Γενική Διευθύντρια του CEA -Ευρωπαϊκή Επιτροπή Ασφαλίσεων- και ο Claus Brinkmann, επικεφαλής του συμβουλευτικού τμήματος για το Solvency II, Munich Re, αναπτύσσοντας τις θέσεις τους σημείωσαν ακόμη ότι το Solvency II θα αυξή-

σει τον ανταγωνισμό και θα ενθαρρύνει τη δημιουργία νέων προϊόντων. Ο κ. Van Hulle συμπλήρωσε επίσης ότι τα αποτελέσματα του QIS3 θα ανακοινωθούν περί τα τέλη Νοεμβρίου του 2007, ενώ τον Απρίλιο του 2008 η Κομισιόν θα προχωρήσει στο QIS4, με προοπτική το Solvency II να τεθεί σε πλήρη λειτουργία το 2012.

Το ρόλο του ασφαλιστή στην πρόληψη τροχαίων ατυχημάτων ανέλυσαν οι κ.κ. Jack Brownhill, Πρόεδρος της Υποεπιτροπής του CEA για την πρόληψη και την οδική ασφάλεια, Dr Paolo Penco, Σύμβουλος της Fondiaria-Sai και μέλος της Υποεπιτροπής του CEA

για την πρόληψη και την οδική ασφάλεια και Bojan Zlender, Πρόεδρος του Σλοβένικου συμβουλίου για την οδική ασφάλεια με συντονίστρια την κ. Μαργαρίτα Αντωνάκη, Γενική Διευθύντρια της Ένωσης Ασφαλιστικών Εταιρειών Ελλάδος. Οι εισηγητές αναφέρθηκαν στο κοινοτικό πρόγραμμα που πραγματοποιείται ήδη από το 2001 και στοχεύει στη μείωση στο μισό των θυμάτων από τροχαία ατυχήματα. Τόνισαν τη σημασία του ανθρώπινου παράγοντα, τον οποίο θα πρέπει να έχει ως επίκεντρο κάθε προσπάθεια. Καθένας παρουσίασε τις ενέργειες που γίνονται στη χώρα του, ενώ όλοι συμφώνησαν



1. Η κ. Μαργαρίτα Αντωνάκη, Γενική Διευθύντρια ΕΑΕΕ. 2. Ο κ. Φωκίων Μπράβος, Πρόεδρος ΕΑΕΕ. 3. Ο κ. Δούκας Παλαιολόγος, Διευθύνων Σύμβουλος και CEO, Εθνική Ασφαλιστική, ο κ. Karel Van Hulle, Προϊστάμενος της Γενικής Διεύθυνσης Εσωτερικής Αγοράς και Υπηρεσιών (Ασφαλειών και Συντάξεων), η κ. Michaela Koller, Γενική Διευθύντρια του CEA και ο κ. Claus Brinkmann, επικεφαλής του συμβουλευτικού τμήματος για το Solvency II, Munich Re. 4. Η κ. Μ. Αντωνάκη, Γενική Διευθύντρια ΕΑΕΕ, ο κ. Bojan Zlender, Πρόεδρος του Σλοβένικου Συμβουλίου για την Οδική Ασφάλεια, ο κ. Dr Paolo Penco, Σύμβουλος της Fondiaria-Sai και μέλος της Υποεπιτροπής του CEA για την Πρόληψη και την Οδική Ασφάλεια και ο κ. Jack Brownhill, Πρόεδρος της Υποεπιτροπής του CEA για την Πρόληψη και την Οδική Ασφάλεια. 5. Ο κ. Άγγελος Ευτυχίδης, Εκτελεστικός Διευθυντής Κλάδου Ζωής και Υγείας, Allianz Hellas, ο κ. Julian Ruiz Ferran, Πρόεδρος της Επιτροπής Ασφάλισης Υγείας του CEA, Sybille Sahmer, Βοηθός Εκτελεστικού Διευθυντή, Association of Private Health Insurance και Kaspar Zakaryan, Αναπληρωτής Εκτελεστικός Γενικός Διευθυντής, Ergo Sigorta. 6. Η κ. Στέφη Δράκου, Γενική Διευθύντρια της Ένωσης Ασφαλιστικών Εταιρειών Κύπρου, ο κ. Paul Carty, Πρόεδρος, EU Standing Committee of BIPAR, ο κ. Θεόδωρος Κοκκάλας, C.E.O., Victoria Hellas και η κ. Ευαγγελία Αθανασίου, Διευθύντρια Property-Casualty-Engineering-Marine, Allianz General Insurance Co S.A. και ο κ. Σωτήρης Καλαμίτσας, Δικηγόρος.

Σε ώριμη αγορά με υψηλούς ρυθμούς ανάπτυξης θα μετατρέψει την Ευρωπαϊκή Ασφαλιστική Αγορά η εφαρμογή της οδηγίας Solvency II, δημιουργώντας μεγαλύτερη εμπιστοσύνη και ασφάλεια στους καταναλωτές, ήταν η κοινή διαπίστωση των διακεκριμένων ομιλητών στο διεθνές συνέδριο της Ύδρας με κεντρική ενότητα τις επιπτώσεις του Solvency II στη λειτουργία των ασφαλιστικών επιχειρήσεων

**europ
assistance**

ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΕΤΑΙΡΕΙΑ ΒΟΗΘΕΙΑΣ

Europ Assistance Ελλάδος

Πειραιώς 205 & Παν. Τσαλδάρη 177 78 Ταύρος
Τηλ. : 210 - 34 97 000 Fax : 210 - 34 23 988



πως υπάρχουν μεγάλες διαφορές στο βαθμό μείωσης των τροχαίων ατυχημάτων ανάμεσα στα κράτη-μέλη, οι οποίες οφείλονται κυρίως στο πόσο στοχευμένη είναι η προσπάθεια κάθε κράτους-μέλους.

Το συμπληρωματικό ρόλο του κλάδου Ασφάλισης Υγείας ανέπτυξαν οι κ.κ. Julian Ruiz Ferran, Πρόεδρος της Επιτροπής Ασφάλισης Υγείας του CEA, Sybille Sahmer, Βοηθός Εκτελεστικού Διευθυντή, Association of Private Health Insurance και Kaspar Zakaryan, Αναπληρωτής Εκτελεστικός Γενικός Διευθυντής, Ergoinsurance Hayat Sigorta με συντονιστή τον κ. Άγγελο Ευτυχίδη, Εκτελεστικό Διευθυντή Κλάδου Ζωής και Υγείας, Allianz Hellas.

Για την αστική ευθύνη των διαμεσολαβητών σε σχέση με την Οδηγία 2002/92 για την ασφαλιστική διαμεσολάβηση τοποθετήθηκαν ο κ. Σωτήρης Καλαμίτσας, Δικηγόρος, ο οποίος υπογράμμισε την πολυπλοκότητα και τις ετερόκλητες παραμέτρους που θα πρέπει να εκτιμηθούν κατά την επεξεργασία των συμβολαίων ασφάλισης επαγγελματικής αστικής ευθύνης κάθε κατηγορίας διαμεσολαβούντων, ο Θεόδωρος Κοκκάλας, C.E.O., Victoria Hellas και Ευαγγελία Αθανασίου, Διευθύντρια Property-Casualty-Engineering-Marine, Allianz General Insurance Co S.A. που επεσήμαναν με βάση τη μέχρι σήμερα ελληνική αλλά και διεθνή εμπειρία περιπτώσεις στοιχειοθέτησης ευθύνης διαμεσολαβούντων προσώπων, τι πρέπει να λάβει υπόψη του ο underwriter μιας ασφαλιστικής εταιρείας κατά την εκτίμηση του κινδύνου που αναλαμβάνει.

Ο κ. Paul Carty, Πρόεδρος, EU Standing Committee of



BIPAR με τη σειρά του πρότεινε την όσο το δυνατό πιο περιορισμένη παρέμβαση του εθνικού νομοθέτη στη ρύθμιση θεμάτων της Οδηγίας 2002/92/EK και πάντα με γνώμονα την εύρυθμη λειτουργία της αγοράς.

Συντονίστρια της ενόπτης ήταν η κ. Στέφη Δράκου, Γενική Διευθύντρια της Ένωσης Ασφαλιστικών Εταιρειών Κύπρου.

Στο αντισταθμιστικό σκέλος του συνεδρίου «Οι επιπτώσεις του Solvency II στην αντισταθμιστική» παρουσίασαν τις θέσεις τους οι κ.κ. Marc Beckers, επικεφαλής, Aon Re Services Europe & UK, Sandro Kriesch, Επικεφαλής, Risk & Capital Ricasso, Swiss Re Fernando Mata, Chief Risk Officer, Marpfre Group και Daniel Quermia, Οικονομικός Διευθυντής, Marpfre Re., με συντονιστή τον κ. Ιωάννη Βασιλάτο, Αναπληρωτή Γενικό Διευθυντή και C.F.O., Εθνικής Ασφαλιστικής.

Όλοι οι ομιλητές, αφού συμφώνησαν στην αυξανόμενη πλέον σημασία του risk management στον τομέα των ασφαλίσεων ενόψει του Solvency II, συμπέραναν πως ο ρόλος της αντισταθμιστικής έχει ακολούθως αναβαθμιστεί, κατά το μέτρο που η αντισταθμιστική αποτελεί ένα σημαντικό εργαλείο μείωσης του κινδύνου που αναλαμβάνει η ασφαλιστική επιχείρηση και κατ' επέκταση των αναγκών κεφαλαίων.

Σημειώνεται ότι την έναρξη των εργασιών του συνεδρίου κήρυξε ο κ. Φωκίων Μπράβος, πρόεδρος της ΕΑΕΕ, σημειώνοντας ότι το συνέδριο της Ύδρας είναι πλέον ένας θεσμός για τον ασφαλιστικό κόσμο.



Τηρώντας την παράδοση που η ίδια έχει δημιουργήσει, η BMS διοργάνωσε για άλλη μια φορά ένα καταπληκτικό πάρτι για τους συνέδρους του 9ου Διεθνούς Συνεδρίου Ασφαλιστών και Αντισταθμιστών στην Ύδρα. Δεκάδες Έλληνες και ξένοι σύνεδροι είχαν την ευκαιρία στη «Σπηλιά», όχι μόνο να ανταλλάξουν απόψεις για την ασφαλιστική αγορά αλλά και να διασκεδάσουν σε ένα φιλόξενο περιβάλλον που πρόσφεραν οι άνθρωποι της BMS. Η BMS και ο Δημήτρης Τσεμετζόγλου απέδειξαν ότι μπορούν να παρέχουν όχι μόνο υψηλού επιπέδου ασφαλιστικές υπηρεσίες αλλά και ευχάριστες νότες δροσιάς και διασκέδασης, όταν οι περιστάσεις το απαιτούν.

Nextdeal

ΔΕΚΑΠΕΝΘΗΜΕΡΗ ΕΚΔΟΣΗ ΓΙΑ ΤΗΝ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΑΓΟΡΑ ΚΑΙ ΤΟ ΧΡΗΜΑΤΟΟΙΚΟΝΟΜΙΚΟ ΧΩΡΟ

Το πρόσθετο απόθεμα 30% εκκρεμών ζημιών κλάδου αυτοκινήτου



Επίκαιρο άρθρο του Μελά Γιαννιώτη, Προέδρου του Ομίλου «INTERΣΑΛΟΝΙΚΑ» & της «Ένωσης Ασφαλιστών Βορείου Ελλάδος».

Αμέσως μετά την, δια Κοινοτικών Οδηγιών, απελευθέρωση του ανταγωνισμού προσφοράς τιμών ασφαλιστρών για την ίδια ασφάλιση (1/7/1994) και την κατάργηση των μονοπωλίων σχετικά με την πρόσβαση των ασφαλιζομένων σε κλάδους ασφαλίσεων κάθε Ασφαλιστικής Εταιρείας, άρχισαν να τρίζουν τα θεμέλια προνομιακών και δοτών κυκλωμάτων ενός σχεδόν αιώνα στην καταπιεζόμενη και ανελεύθερη ελληνική ασφαλιστική αγορά.

Στην χαραυγή της απελευθέρωσης αυτής, που ήταν στην ουσία μία μέγιστη κοινωνική κατάκτηση, αλλά εντέχνως αποσιωπήθηκε και αποκρύφθηκε από τους καταναλωτές και ασφαλιζομένους, όπως και από την πλειοψηφία των αγομένων και φερομένων από τα ολιγοπώλια Ασφαλιστών, μία Ασφαλιστική Εταιρεία της Θεσσαλονίκης αποχωρεί οριστικά από τα ανακυκλούμενα κυκλώματα των ρυθμιστών της αγοράς στην Αθήνα και, ελεύθερη πλέον, επιχειρεί τη δημιουργία ανοικτής αγοράς, δια προσφοράς ανταγωνιστικών τιμών ασφαλιστρών για την ίδια και υποχρεωτική ασφάλιση αυτοκινήτων.

Ήταν μία αγωνιστική και απελευθερωτική προσφορά στο χώρο και στην μέχρι τότε καταδυναστευόμενη αγορά, αντίστοιχη του ευρύτερου απελευθερωτικού αγώνα των Ελλήνων.

Διψασμένη από δεκαετίες η αγορά για την ελεύθερη επιλογή Ασφαλιστικής Εταιρείας, με μοναδικό κριτήριο τη χαμηλότερη τιμή ασφαλιστρών στην υποχρεωτική ασφάλιση αυτοκινήτων, σπεύδει να ωφεληθεί των μέχρι και 100% φθηνότερων τιμών ασφαλιστρών και εκπνέσει στα ύψη την παραγωγή ασφαλιστρών της συγκεκριμένης Ασφαλιστικής Εταιρείας, ενώ οι λοιπές, οργανωμένες και εγκλωβισμένες στις θελήσεις των ρυθμιστών της αγοράς, επιδίδονται σε απίστευτο και ασύλληπτο αγώνα λασπολογίας και κινδυνολογίας κατά της ανεξάρτητης Εταιρείας της Θεσσαλονίκης για να περιορίσουν τις αντίστοιχες απώλειές τους. Και επειδή η ξη (συνήθεια) δεν αποβάλλεται εύκολα, τους έμεινε και το «κουσούρι» αυτό, υπό γενικό ευτελισμό και απαξίωση ενός Θεσμού και μίας Επιστήμης, που απαιτεί αξιοπιστία και εντιμότητα όλων των υπηρετών του.

Στο τότε υπουργείο Εμπορίου, αρμοδίου για την εποπτεία των Ασφαλιστικών Επιχειρήσεων και αρμοδίου για την προστασία του ελεύθερου ανταγωνισμού προς όφελος των καταναλωτών και της εθνικής οικονομίας, πραγματοποιούνται συσκέψεις επί συσκέψεων επιτροπών και «θιγομένων» και αντί προστασίας και προβολής της πρωτοφανούς οικονομικής προσφοράς της Ασφαλιστικής Εταιρείας της Θεσσαλονίκης, που πρόσφερε στους καταναλωτές-ασφαλιζομένους σοβαρά φθηνότερες τιμές ασφαλιστρών λόγω και των σοβαρά μειωμένων εξόδων λειτουργίας της σε σχέση με τις αντίστοιχες της Αθήνας, αλλά και λόγω της νοικοκυρεμένης και σφικτής διαχειρίσεώς της, αποφασίζεται και επιβάλλεται «τιμωρία και φραγμός» αναπτύξεώς της, ουσία όμως έμμεσος και δια νόμου εξαναγκασμός της σε αύξηση των τιμών ασφαλιστρών της!

Κατά προσωπική ομολογία της τότε Διευθύντριας της αρμόδιας Διεύθυνσης Ασφαλιστικών Επιχειρήσεων του υπουργείου Εμπορίου εκδόθηκε ειδική και φωτογραφική διάταξη «φρεναρίσματος και στριμώγματος» της αλματωδώς ανερχόμενης Ασφαλιστικής Εταιρείας της Θεσσαλονίκης. Με την υπ' αριθμ. Κ3-4928/26-5-1995 Υπουργική Απόφαση, καθιερώθηκε, όμως αιφνιδίως και όλως εξουσιαστικώς, νέο βάρος στον «τρόπο υπολογισμού των τεχνικών αποθεμάτων ασφαλιστρών κατά ζημιών», δια προσθέτου αποθέματος 30% στα ασφάλιστρα αστικής ευθύνης αυτοκινήτων, που αφορούσε τότε και φωτογράφιζε μόνον την αλματωδώς αναπτυσσόμενη Ασφαλιστική Εταιρεία της Θεσσαλονίκης και η οποία ανήκε στην «Ένωση Ασφαλιστών Βορείου Ελλάδος» και είχε αποχωρήσει από κάθε είδους σημμένα καρτέλ της Αθήνας και του εξωτερικού. Η φωτογραφική αυτή διάταξη, που ισχύει και ήδη λειτουργεί ως χειροβομβίδα στα χέρια μερικών εμπνευστών της, ορίζει τα εξής:

Απόφαση Υπουργού Εμπορίου Κ3-4928/26-5-95
«Άρθρο 2. Μετά την παράγραφο 5 του άρθρου 4 προστίθεται παράγραφος 5α, που έχει ως εξής:

5α. Αν μία ασφαλιστική επιχείρηση παρουσιάσει αύξηση ασφαλιστρών του κλάδου 10 (19) "Αστική ευθύνη από κερσαία αυτοκίνητα οχήματα" σε σύγκριση με το αμέσως προηγούμενο οικονομικό έτος μεγαλύτερη του 50% σχηματίζει και διαθέτει κατά τις κείμενες διατάξεις, πρόσθετο "απόθεμα εκκρεμών ζημιών", ίσο προς το 30% του ποσού της αύξησης!

Τότε ήταν αδύνατο να επιτευχθεί από τα συμπεράσματα και ε-

ναρμονισμένων πρακτικών εμπορικά συμφέροντα αύξηση ασφαλιστρών στον κλάδο αστικής ευθύνης αυτοκινήτων πάνω από 50% και η νέα πρόσθετη υποχρέωση σχηματισμού και διαθέσεως, δηλαδή δεσμεύσεως, «αέρα» αποθεματικών ήταν απειλητική θηλιά στο λαιμό και σοβαρότατο αποτρεπτικό κίνητρο για κάθε ασκούντα τον καθιερωθέντα ελεύθερο ανταγωνισμό τιμών, προς όφελος των καταναλωτών.

Και είναι αλήθεια ότι, με τα τότε δεδομένα, η υλοποιούσα τον ελεύθερο ανταγωνισμό Ασφαλιστική Εταιρεία της Θεσσαλονίκης βρέθηκε προ τετελεσμένων, με σοβαρή τροχοπέδη στην ανάπτυξη της και αναγκαστικό περιορισμό μέχρι το 50% του προηγούμενου έτους της αύξησης παραγωγής ασφαλιστρών της. Φαντασθείτε να εκδοθεί Απόφαση περιορισμού των κερδών και κύκλου εργασιών στις Τράπεζες και άλλες εμποροβιομηχανικές επιχειρήσεις μέχρι το 50% του προηγούμενου έτους, άλλως θα υπόκεινται σε πρόσθετες οικονομικές τους υποχρεώσεις! Θα εξαγειρόνταν Στοές και Λέσχες ακόρταγων και θα κατέρρεαν Υπουργοί και Κυβερνήσεις!

Κατά τα αμέσως προηγούμενα έτη η ίδια Ασφαλιστική Εταιρεία της Θεσσαλονίκης εμφάνιζε αύξηση ασφαλιστρών πάνω από 50% και υποχρεώθηκε από το έτος εφαρμογής της «ποινή» να κρατά την αύξηση παραγωγής της κάτω του 50%.

Μετά από δώδεκα χρόνια τα πράγματα έλαβαν εντελώς αντίθετη τροπή και ήρθαν τα πάνω, κάτω και τα κάτω, επάνω.

Η ελεύθερη και ανεξάρτητη Ασφαλιστική Εταιρεία της Θεσσαλονίκης κατέλαβε σταθερά την πρώτη και ηγετική θέση στις ασφαλίσεις αριθμού αυτοκινήτων, με σοβαρή διαφορά από τις επόμενες, γεγονός που της επέτρεψε να μην ενδιαφέρεται για ποσοτικές αλλά μόνον για ποιοτικές εργασίες, ενώ το άρθρο 2 της ίδιας Υπουργικής Απόφασης παραμένει σε ισχύ και στραμμένο κατά των εμπνευστών του, ειδικά αυτών που καίγονται και αρπάζουν όλα τα σκουπίδια της ούτως, ή άλλως, βρώμικης αγοράς.

Ήδη δύο, τουλάχιστον, εταιρείες κλάδου αυτοκινήτου, εμπίπτουν σήμερα στις διατάξεις του άρθρου αυτού, ενώ με το κλείσιμο των γνωστών εταιρειών κατά τις αρχές του τρέχοντος έτους και την αρπαγή δύσοσμων «πακέτων-βομβών» ασφαλίσεως στα τυφλά και σκοτεινά εκατοντάδων χιλιάδων αυτοκινήτων με το «αεριτζδικο» κόλπο της δωρεάν ασφαλίσεως και των «υπερεξάμηνης» διαρκείας συμβολαίων, που τα ίδια έχουν διπλοτριπλο-εγγραφεί σε διαφορετικές εταιρείες οι οποίες διψούν να εμφανίσουν «παραγωγή», μπήκαν στην σειρά των «μελλοθάνατων» για το επόμενο έτος, δια της θηλιάς του πρόσθετου αποθέματος 30%, άλλες επτά ασφαλιστικές εταιρείες, αφού σύμφωνα με δημοσιευθέντα στοιχεία α' εξαμήνου 2007, σε σύγκριση με το α' εξάμηνο του 2006, εμφανίζουν αύξηση αριθμού ασφαλιζομένων οχημάτων και άρα ασφαλιστρών από 130% μέχρι 51%. Μία μάλιστα, άλλη ασφαλιστική εταιρεία της

Θεσσαλονίκης εμφανίζει αύξηση αριθμού ασφαλιζομένων αυτοκινήτων από 48.000 την 30/6/06 σε 111.000 με 30/6/07(!!!), οπότε φαίνεται ότι η ίδια επέλεξε και την οδό της ασφαλούς αυτοκτονίας, αν δεν προλάβει να πουληθεί, όπως ορθά επιδιώκει, κατά «έγκυρους κύκλους και παράγοντες».

Ασφαλώς θα έχουν πρόσθετη εργασία οι ελεγκτές, αλλά και οι συντάκτες σεναρίων «αναξιοπιστίας και αφερεγγυότητας της ασφαλιστικής αγοράς».

Αν στα παραπάνω προστεθούν οι υποχρεώσεις «κατά διεθνή πρακτική και εμπειρία», όπως διέδιδαν και δήλωναν για να πλήξουν δόλια την πρωτεύουσα στις ασφαλίσεις αυτοκινήτων Εταιρεία της Θεσσαλονίκης, περί «120% τουλάχιστον αποθεμάτων επί της παραγωγής» -πέραν του «φωτογραφικού» 30% για εταιρείες με αύξηση της παραγωγής πάνω από το 50%- πλέον άλλο 100% τουλάχιστον για πληρωμές ζημιών και γενικά έξοδα, τότε το απαιτούμενο συντριπτικό συνολικό ποσοστό του 250% επί της εγγραφής και συνήθως μη εισπράξεως όλων των ασφαλιστρών αυτοκινήτων δεν κατεβάζει απλώς πικρές επωνυμίες από το ταμπλό του Χρηματιστηρίου, αλλά καταπλακώνει και ενταφιάζει πάντα ανίδεο περί των όλως εξειδικευμένων ασφαλίσεων του κλάδου αυτού, που ήταν, είναι και θα παραμείνει αμφίστομη μάχαιρα για τους ερασιτέχνες, διερχομένους και τυχοδιώκτες του δύστυχου χώρου των Ιδιωτικών Ασφαλίσεων.

Αν ζητήσετε να ασφαλίσετε το αυτοκίνητό σας σε Κυπριακή στην Ελλάδα τραπεζασφαλιστική εταιρεία θα λάβετε την όλως διαφωτιστική απάντηση:

«Προσφέρουμε μόνον Οδική Βοήθεια. Ασφαλίστε το αυτοκίνητό σας αλλού». Ευθύνεται, μήπως, το 30% ή μήπως οι λοιπές τραπεζασφαλιστικές και μη εταιρείες που ασκούν τον κλάδο αυτοκινήτων είναι τα θύματα του οικονομικο-κοινωνικού χώρου, «με έντονο κοινωνικό χαρακτήρα των ασφαλίσεων», ως λένουν και διδάσκουν απειρόκαλοι και απειρόκακοι, που με αποφάσεις της Ενωμένης Ευρώπης και εθνικές προσαρμογές «φόρτωσαν» σε «αγαθούς», μέχρι και «κορόιδα» ιδιώτες επιχειρηματίες, την κοινωνική πολιτική επί της υποχρεωτικής αστικής ευθύνης αυτοκινήτων και την οποία δεν μπορούν να σπκώσουν οι οικονομίες των κρατών, αλλά τις ρυθμίζουν σε βάρος ιδιωτικών περιουσιών;

Και -τέλος- ποια τα κίνητρα και οι ενισχύσεις των ιδιωτικών αυτών επιχειρήσεων που σπκώνουν το βάρος των κοινωνικών μέτρων και αποφάσεων;

Πέρα από υποχρεώσεις, διώξεις, κινδυνολογίες και πρόσθετα βάρη του τύπου του 30% «αέρα», στα 45 μου χρόνια υπηρεσίας του χώρου αυτού δεν είδα και δεν πρόκειται να υπάρξουν, για όσο θα αυτοευνελιζέται και θα απαξιώνεται ο Παγκόσμιος Θεσμός και η εξαιρετικά εξειδικευμένη Επιστήμη των Ιδιωτικών Ασφαλίσεων από δοτούς και τυχοδιώκτες, πλάνους και τσαρλατάνους.

Τι αλλιάζει στη διαμεσολάβηση



Ένα ακόμα βήμα εκσυγχρονισμού και αξιοπιστίας στον κλάδο της ιδιωτικής ασφαλιστικής αγοράς χαρακτηρίζει το υπουργείο Ανάπτυξης την υπουργική απόφαση που υπεγράφη στις 8 Αυγούστου 2007 και με την οποία καθορίζονται οι απαιτούμενες προϋποθέσεις και εξετάσεις, που αποδεικνύουν την εμπειρία, τις ικανότητες και τις γενικές εμπορικές και επαγγελματικές γνώσεις των διαμεσολαβητών στην ασφάλιση. Η απόφαση αφορά όλους όσους ασχολούνται με οποιονδήποτε τρόπο με την ασφαλιστική διαμεσολάβηση, χωρίς καμία εξαίρεση επισημαίνει το υπουργείο, σημειώνοντας ότι μπαίνουν ξεκάθαροι κανόνες και όλοι πλέον ξέρουν τι πρέπει να κάνουν προκειμένου να μπορούν να ασκούν το επάγγελμα του διαμεσολαβητή

Εξειδικεύοντας τις ρυθμίσεις, η Ένωση Ασφαλιστικών Εταιρειών αναφέρει ότι κρίνονται στο σύνολό τους, μείζονος σημασίας για την ασφαλιστική και αντασφαλιστική διαμεσολάβηση, καθώς και την εν γένει λειτουργία της ασφαλιστικής αγοράς, και με εγκύκλιό της προς τις ασφαλιστικές εταιρείες επισημαίνει τις κυριότερες ρυθμίσεις.

Το Ασφαλιστικό «ΝΑΙ» για την ενήμερωση των διαμεσολαβούντων δημοσιεύει αναλυτικά τις επισημάνσεις της ΕΑΕΕ.

1. Στις παραγράφους Α, Β, Γ και Δ της Υπουργικής Απόφασης καθορίζονται με ακρίβεια τα έγγραφα και πιστοποιητικά που απαιτούνται για την εγγραφή στο αρμόδιο Επιμελητήριο φυσικού προσώπου, ως ασφαλιστικού και αντασφαλιστικού διαμεσολαβητή, με την ιδιότητα του ασφαλιστικού συμβούλου, του πράκτορα, του συντονιστή ασφαλιστικών συμβούλων και του μεσίτη ασφαλίσεων αντίστοιχα.

2. Στις παραγράφους Ε, ΣΤ και Ζ καθορίζονται τα έγγραφα και πιστο-

ποιητικά που απαιτούνται για την εγγραφή στο αρμόδιο Επιμελητήριο φυσικού προσώπου, ως συνδεδεμένου ασφαλιστικού διαμεσολαβητή, με την ιδιότητα του ασφαλιστικού συμβούλου, του συντονιστή ασφαλιστικών συμβούλων και του πράκτορα αντίστοιχα.

Περαιτέρω, στην παρ. Ζ της Υπουργικής Απόφασης διευκρινίζεται ότι η ιδιότητα του συνδεδεμένου ασφαλιστικού διαμεσολαβητή είναι εξ ορισμού ασυμβίβαστη με αυτή του μεσίτη ασφαλίσεων.

3. Με τις διατάξεις της παρ. Η της Υπουργικής Απόφασης προσδιορίζονται οι προϋποθέσεις για την εγγραφή στο αρμόδιο Επιμελητήριο νομικού προσώπου, ως ασφαλιστικού διαμεσολαβητή ή συνδεδεμένου ασφαλιστικού διαμεσολαβητή.

Ειδικότερα, ορίζεται ότι το φυσικό πρόσωπο που ασκεί τη διοίκηση του νομικού προσώπου, ή σε περίπτωση συλλογικής διοίκησης το ή τα φυσικά πρόσωπα που είναι μέλη της διοίκησης και διαχειρίζονται τις δραστηριότητες διαμεσολάβησης, πρέπει να κατέχουν τα αντίστοιχα έγγραφα και πιστοποιητικά που προβλέπονται για την εγγραφή φυσικών προσώπων στις αντίστοιχες κατηγορίες διαμεσολαβητών, ανάλογα με το είδος της ασφαλιστικής δραστηριότητας που ασκεί το νομικό πρόσωπο (παρ. Η περ. α της Υπουργικής Απόφασης).

Περαιτέρω, προβλέπεται ότι οι υπάλληλοι νομικού προσώπου, καθώς και οι υπάλληλοι ατομικής επιχείρησης ασφαλιστικής ή αντασφαλιστικής διαμεσολάβησης, οι οποίοι συμμετέχουν άμεσα στην ασφαλιστική ή αντασφαλιστική διαμεσολάβηση, πρέπει να κατέχουν βεβαίωση επιτυχίας εξετάσεων από την Τεχνική Επιτροπή Εκπαίδευσης και Εξετάσεων Διαμεσολαβητών στην ύλη που καθορίζεται για την κατηγορία αυτή (παρ. Η περ. β της Υπουργικής Απόφασης).

4. Στο τελευταίο εδάφιο της παρ. Θ της Υπουργικής Απόφασης προβλέπεται ειδικά ότι όσοι ασκούν την ασφαλιστική ή αντασφαλιστική διαμεσολάβηση, ως παρεπόμενη της κύριας δραστηριότητάς τους, εγγράφονται στα αρμόδια Επιμελητήρια μόνο ως συνδεδεμένοι ασφαλιστικοί διαμεσολαβητές.

Κατ' ακολουθία τούτου, στις δια-

τάξεις της παρ. Θ καθορίζονται οι προϋποθέσεις για την εγγραφή στο αρμόδιο Επιμελητήριο, ως συνδεδεμένου ασφαλιστικού διαμεσολαβητή, Τράπεζας, υποκαταστήματος αλλοδαπής Τράπεζας ή υποκαταστήματος ήδη εγγεγραμμένης ημεδαπής Τράπεζας, καθώς και οιοδήποτε νομικού προσώπου, του οποίου η ασφαλιστική διαμεσολάβηση είναι παρεπόμενη της κύριας επαγγελματικής δραστηριότητάς του.

Μεταξύ άλλων, για την ως άνω εγγραφή απαιτείται το φυσικό πρόσωπο, που ασκεί τη διοίκηση του νομικού προσώπου, ή σε περίπτωση συλλογικής διοίκησης το ή τα φυσικά πρόσωπα, που είναι μέλη της διοίκησης και διαχειρίζονται τις δραστηριότητες διαμεσολάβησης, ή τέλος το φυσικό πρόσωπο, που έχει εξουσιοδοτηθεί, ειδικά από τη διοίκηση του



νομικού προσώπου, να διαχειρίζεται τα θέματα της ασφαλιστικής διαμεσολάβησης, να κατέχει τα έγγραφα και πιστοποιητικά που προβλέπονται για την εγγραφή φυσικού προσώπου, ως συνδεδεμένου ασφαλιστικού διαμεσολαβητή, με την ιδιότητα του ασφαλιστικού συμβούλου (παρ. Θ περ. α της Υπουργικής Απόφασης).

Περαιτέρω, ορίζεται ότι για να μπορεί ένα υποκατάστημα να διενεργεί πράξεις ασφαλιστικής διαμεσολάβησης, θα πρέπει ένας τουλάχιστον υπάλληλός του να κατέχει βεβαίωση επιτυχίας εξετάσεων από την Τεχνική Επιτροπή Εκπαίδευσης και Εξετάσεων Διαμεσολαβητών στην ύλη που καθορίζεται για την κατηγορία αυτή. Σε κάθε περίπτωση προβλέπεται ότι όσοι υπάλληλοι του υποκαταστήματος συμμετέχουν άμεσα στην ασφαλιστική διαμεσολάβηση θα πρέπει, επίσης, να κατέχουν την ίδια ως άνω βεβαίωση επιτυχίας εξετάσεων (παρ. Θ περ. β της Υπουργικής Απόφασης).

5. Με τη διάταξη της παρ. Ι καταργείται η απαίτηση προσκόμισης βεβαίωσης παρακολούθησης προγράμματος διδασκαλίας για την εγγραφή διαμεσολαβητών στα αρμόδια Επιμελητήρια (συνεπώς η παρακολούθηση προγράμματος διδασκαλίας δεν είναι πλέον υποχρεωτική).

Αντιστοίχως, καθιερώνεται εφεξής η υποχρέωση προσκόμισης βεβαίωσης επιτυχίας στις εξετάσεις που διενεργούνται από την Τεχνική Επιτροπή Εκπαίδευσης και Εξετάσεων Διαμεσολαβούντων.

6. Με τις διατάξεις της παρ. Κ προβλέπεται η δυνατότητα άσκησης πράξεων ασφαλιστικής διαμεσολάβησης από υπάλληλο ασφαλιστικής επιχείρησης, χωρίς την υποχρέωση εγγραφής αυτού στο αρμόδιο Επιμελητήριο, εφόσον τα ακαθάριστα έσοδά του από τις πράξεις αυτές, καταβαλλόμενα ως προμήθειες, δεν υπερβαίνουν τα 5.000 ευρώ. Στην αντίθετη περίπτωση προβλέπεται υποχρέωση εγγραφής του υπαλλήλου στο αρμόδιο Επιμελητήριο με τη συνδρομή των προϋποθέσεων που ανά-

γονται στην κατηγορία ασφαλιστικής διαμεσολάβησης που επιλέγει να εγγραφεί.

Τέλος, διευκρινίζεται ότι η ιδιότητα του ασφαλιστικού υπαλλήλου είναι ασυμβίβαστη με την ιδιότητα του ασφαλιστικού συμβούλου.

7. Με τις διατάξεις της παρ. Ν της Υπουργικής Απόφασης διευκρινίζε-

ται, μεταξύ άλλων, ότι καταργείται η αποκλειστικότητα της άσκησης του επαγγέλματος του ασφαλιστικού πράκτορα και του μεσίτη ασφαλίσεων.

8. Τέλος προβλέπεται μεταβατική διάταξη, με την οποία δίδεται προθεσμία εννέα (9) μηνών από τη δημοσίευση της παρούσας για την εγγρα-

φή ως συνδεδεμένων ασφαλιστικών διαμεσολαβητών στο αρμόδιο Επιμελητήριο των φυσικών ή νομικών προσώπων των οποίων η ασφαλιστική διαμεσολάβηση είναι παρεπόμενη της κύριας επαγγελματικής δραστηριότητάς τους, των τραπεζών, καθώς και των συνεταιρισμών που ασκούν τη δραστηριότητα αυτή.

Ευρωπαίοι Διαμεσολαβούντες συναντήθηκαν στις Βρυξέλλες

Με επιτυχία πραγματοποιήθηκε το 2ο Forum των Ευρωπαίων Διαμεσολαβούντων, ενώ η συμμετοχή τόσο των Διαμεσολαβούντων όσο και διακεκριμένων ατόμων του ασφαλιστικού χώρου ήταν σημαντική. Το ΣΠΑΤΕ εκπροσώπησαν ο Ιωάννης Χατζηθεοδοσίου, η Ιωάννα Φώτη και

η Αγγελική Καρβούνη. Στο τραπέζι τέθηκαν όλες οι διαδικασίες και οι νόμοι που σχετίζονται με τον ασφαλιστικό τομέα και ήδη ακολουθούνται στην Ευρώπη και κάποιοι από αυτούς ισχύουν και στη χώρα μας.

Επίσης τέθηκαν σε συζήτηση όλες οι εξελίξεις του χώρου, καθώς και οι προτάσεις των πρακτόρων της ευρωπαϊκής αγοράς, και εκφράστηκε η ανησυχία σχετικά με τη δράση των τραπεζών που ολοένα εισβάλλουν στο χώρο, μη έχοντας τις απαραίτητες γνώσεις αλλά και την άδεια για την άσκηση του επαγγέλματος.

Το μέλλον των Διαμεσολαβούντων απασχόλησε πολλούς συμμετέχοντες, οι οποίοι εξέφρασαν την ελπίδα ότι η επανάστασή τους απέναντι στα μεγάλα «κεφάλαια» των τραπεζών θα έχει αποτελέσματα.

Ταυτόχρονα μελετήθηκαν οι προτάσεις που έγιναν σχετικά με επενδύσεις που θέλουν να κάνουν στην Ευρώπη, αλλά και στην Ινδία, και γενικότερα παρουσιάστηκε ένα κλίμα ενότητας και θέλησης για βελτίωση και ενσωμάτωση στο χώρο πρωτοποριακών αλλαγών, που θα συμβαδίζουν με τις διαρκείς εξελίξεις τόσο της τεχνολογίας όσο και των κοινωνικοοικονομικών αλλαγών.

Πρόταση και επιθυμία του ΣΠΑΤΕ είναι να πραγματοποιηθεί σύντομα μια εκδήλωση στη χώρα μας με τη συμμετοχή σημαντικών και διακεκριμένων ατόμων του χώρου μας, έτσι ώστε να μπουν όλοι οι πράκτορες αλλά και οι Διαμεσολαβούντες στο πνεύμα που επικρατεί στην Ευρώπη.



Με τη δύναμη της θέλησης



EuroLife



1. Άποψη από το Συνέδριο
2. Η Simona Atziori στο βήμα του συνεδρίου
3. Η Γενική Διευθύντρια κα Άρτεμις Παντελίδου



Ένα συνέδριο διαφορετικό, γεμάτο δύναμη, ανθρωπιά και φαντασία. Αυτό είναι το αποτέλεσμα που αποκομίσαμε από το Συνέδριο που διοργάνωσε η Ασφαλιστική Εταιρεία EuroLife, με τη συμμετοχή όλου του Δικτύου Πωλήσεων της. Η αίθουσα του ξενοδοχείου Hilton Park ήταν γεμάτη από το δυναμικό πωλήσεων της EuroLife, οι οποίοι παρακολούθησαν τρεις ξεχωριστούς προσκεκλημένους. Οι ομιλητές είχαν ως στόχο, με το δικό του μέσο και τρόπο ο καθένας, να παρουσιάσουν ένα και μοναδικό πράγμα: «Τη Δύναμη της Θέλησης», που ήταν και ο τίτλος του Συνεδρίου. Άλλωστε, όπως ανέφερε στην εισαγωγή και ο Αναπληρωτής Γενικός Διευθυντής και Διευθυντής Πω-

λήσεων και Μάρκετινγκ Γιάννης Βιολάρης, η επιτυχία έχει κόστος, η αποτυχία και η μετριότητα όμως έχουν ακόμη μεγαλύτερο κόστος. Οι ομιλητές που ακολούθησαν πέτυχαν με τον πιο εντυπωσιακό τρόπο να αποδείξουν σε όλους τους συνέδρους πως η δύναμη της θέλησης πηγάζει μέσα από τον καθήνα και πως όταν υπάρχει θέληση, όλα μπορούν να επιτευχθούν. Η πρώτη παρουσίαση ήταν της Simona Atziori. Η καταξιωμένη καλλιτέχνης στην τέχνη και στο χορό παρουσίασε τη δουλειά της μέσω ενός εντυπωσιακού φιλμ. Στη συνέχεια συζήτησε με το κοινό απαντώντας σε διάφορες ερωτήσεις και προβληματισμούς. Ο δεύτερος ομιλητής, κ. Άκης Αγγελάκης είναι Εκπαιδευτής και

Σύμβουλος επιχειρήσεων. Με βιωματική τεχνική απασχόλησε τους συνέδρους για τρεις περίπου ώρες με στόχο την ενδυνάμωση της θέλησης. Ο κ. Σημάτος, που είναι και ο τρίτος ομιλητής, εφάρμοσε το σύστημα ομαδικής ανάπτυξης και συνεργασίας μέσω μουσικής «Drum circle facilitation». Τα αποτελέσματα μοναδικά. Στο τέλος του Συνεδρίου η Γενική Διευθύντρια, κα Άρτεμις Παντελίδου, ανέφερε ότι η Ασφαλιστική Εταιρεία EuroLife έχει επιτύχει σε όλες τις δραστηριότητές της να ξεχωρίσει στην αγορά και να παρουσιάζεται ως η μοναδική εταιρεία με επίκεντρο την εξέλιξη και τη διαφορετικότητα. Η επιτυχία για την EuroLife, όπως τόνισε, είναι μονόδρομος.

ALPHA ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

Στη Ρώμη οι καλύτεροι



Την «αιώνια πόλη» επέλεξε η Alpha Ασφαλιστική, Εταιρεία του Ομίλου AXA, για να ταξιδέψει τους καλύτερους ασφαλιστικούς της συμβούλους. Στη Ρώμη οι συνεργάτες επισκέφθηκαν τα φημισμένα μουσεία του Βατικανού και συνέχισαν με την Cappella Sistina και τη μεγαλύτερη καθολική εκκλησία του κόσμου τον Άγιο Πέτρο, που αποτελεί το κέντρο του κρατιδίου του Βατικανού. Η περιήγηση στην πόλη περιελάμβανε επίσης, ξενάγηση στη Villa Borghese με τους ολόδροσους κήπους, στην Piazza Venezia με το ομώνυμο ιστορικό παλάτσο, επίσκεψη στη σκάλα των Διόσκουρων, στη χιλιотραγουδισμένη Fontana di Trevi, στις αυτοκρατορικές αγορές, στο νησί Τιβερίνα, στο Κολοσσαίο, καθώς και στο καστέλο του Αγ. Αγγέλου.

Κατά τη διάρκεια του ταξιδιού πραγματοποιήθηκε και ολόημερη εκδρομή στη γενέτειρα της Ιταλικής Αναγέννησης, τη Φλωρεντία, όπου οι συνεργάτες επισκέφθηκαν τον Καθεδρικό Ναό, το Βαπτιστήριο, την Piazza Repubblica, καθώς και την Piazza di Signoria με το palazzo Vecchio. Το ταξίδι ολοκληρώθηκε με την επίσκεψη στο Τίβολι και ειδικότερα στη φημισμένη Villa d' Este, ένα αριστούργημα της Αναγέννησης, με ένα πάρκο γεμάτο σιντριβάνια. Τους διακεκριμένους συνεργάτες συνόδευσαν στη Ρώμη ο κ. Π. Λεόπουλος και η κα Ε. Νικολοπούλου.

ING ΠΕΙΡΑΙΩΣ

Στο μαγευτικό Μαρόκο



Με ένα μοναδικό ταξίδι όλο εκπλήξεις και έντονη την αίσθηση της Ανατολής, στο μαγευτικό Μαρόκο, γιόρτασε η **ING Πειραιώς** με την Τράπεζα Πειραιώς την εξαιρετική επιτυχία που επιτεύχθηκε κατά τη διάρκεια του έτους 2006 στην παραγωγή των ατομικών προϊόντων της **ING Πειραιώς**. Στο εξαήμερο ταξίδι συμμετείχαν στελέχη της Τράπεζας Πειραιώς από ολόκληρη την Ελλάδα, της Πειραιώς Μεσίτες Ασφαλίσεων και της **ING Πειραιώς**, που συνέβαλαν στην εξαιρετικά επιτυχημένη πορεία του 2006. Σημειώνεται ότι στο Μαρόκο ταξίδεψαν ο Πρόεδρος και Διευθύνων Σύμβουλος της Τράπεζας Πειραιώς στη Ρουμανία, κ. Σταύρος Εκκάκος, ο Γενικός Διευθυντής ασφαλιστικών εργασιών της τράπεζας Πειραιώς, κ. Τριαντάφυλλος Λυσιμάχου, ο Γενικός Διευθυντής δικτύου Αττικής της Τράπεζας Πειραιώς, κ. Γιάννης Βιγγόπουλος και ο Γενικός Διευθυντής της **ING Πειραιώς**, κ. Floris van Spengler.

ALICO AIG Life Μπρατισλάβα - Βιέννη

Περισσότεροι από 140 συνεργάτες της **ALICO AIG Life**, συντονιστές γραφείων πωλήσεων, συντονιστές ομάδων, ασφαλιστικοί σύμβουλοι και στελέχη της Εταιρείας, με επικεφαλής τον κ. Α. Βασιλείου, Vice President American International Group, Director and Executive Vice President – **ALICO** και τον κ. Σ. Ταγκόπουλο, Γενικό Διευθυντή της **ALICO AIG Life**, επισκέφθηκαν την Μπρατισλάβα και τη Βιέννη, συμμετέχοντας στο πρόσφατο εκπαιδευτικό συνέδριο της Εταιρείας.

Οι συμμετέχοντες πήραν μέρος σε συνέδριο πωλήσεων της Εταιρείας, όπου συζητήθηκαν θέματα σχετικά με το έργο του ασφαλιστικού συμβούλου και με τους τρόπους περαιτέρω αναβάθμισης του επιπέδου των προσφερομένων υπηρεσιών. Κατά τη διάρκεια συζήτησης panel με τη συμμετοχή καταξιωμένων ασφαλιστικών συμβούλων της **ALICO AIG Life**, οι ομιλητές αναφέρθηκαν στις συνήθειες εργασίας τους, καθώς και στη νοοτροπία νικητή που χαρακτηρίζει κάθε επιτυχημένο συνεργάτη. Στην ομιλία του ο κ. Α. Βασιλείου έκανε εκτενή αναφορά στην πορεία των εργασιών της Εταιρείας στην περιοχή της κεντρικής Ευρώπης, ενώ αναφέρθηκε και στην ιστορική διαδρομή της **AMSLICO AIG Life** στη Σλοβακία, από τις αρχές της δεκαετίας του 1990 μέχρι σήμερα, όπου η Εταιρεία διαδραματίζει πλέον πρωταγωνιστικό ρόλο στην ασφαλιστική αγορά της χώρας. Ο κ. Σ. Ταγκόπουλος μίλησε για τον πολύ σημαντικό ρόλο του επαγγελματία ασφα-

λιστικού συμβούλου και για τη διαρκώς αυξανόμενη ανάγκη ασφαλιστικών υπηρεσιών υψηλού επιπέδου. Κατά τη διάρκεια της διαμονής τους, οι συμμετέχοντες είχαν την ευκαιρία να γνωρίσουν τις πιο όμορφες γωνιές της Μπρατισλάβας. Παράλληλα, επισκέφθηκαν και τα κεντρικά γραφεία της Εταιρείας στη Σλοβακία, όπου οι συνάδελφοί τους της **AMSLICO AIG Life** είχαν ετοιμάσει μια ιδιαίτερα θερμή υποδοχή.

Η Βιέννη, μια από τις ιστορικές και πιο όμορφες ευρωπαϊκές πόλεις, περίμενε με τη σειρά της τους συμμετέχοντες. Ήταν, κατά γενική ομολογία, ένα αξέχαστο ταξίδι, με εναλλαγές τοπίων και εικόνων, καθώς και με πολλές όμορφες στιγμές, που συνέβαλαν έτσι ώστε όλοι να ξεφύγουν για λίγο μακριά από την καθημερινότητα.



Στη Λευιάδο το εταιρικό ταξίδι

VDV SA
Leben International εξασφάλιση



Ένα ακόμη επιτυχημένο εταιρικό ταξίδι στην πανέμορφη Σκιάθο πραγματοποίησε η **VDV Leben**, όπου οι συμμετέχοντες είχαν την ευκαιρία να απολαύσουν τις ομορφιές ενός από τα ωραιότερα νησιά, να συνδυάσουν ξεκούραση και διασκέδαση, αλλά και να μοιραστούν τις εμπειρίες τους με τους συναδέλφους τους. Κατά τη διάρκεια της διαμονής πραγματοποιήθηκε μίνι κρουαζέρα στην Αλόνησσο και βράβευση συνεργατών από το Γενικό Διευθυντή της Εταιρείας, κ. Αλέξανδρο Δούμα.

ΕΘΝΙΚΗ Τράπεζα



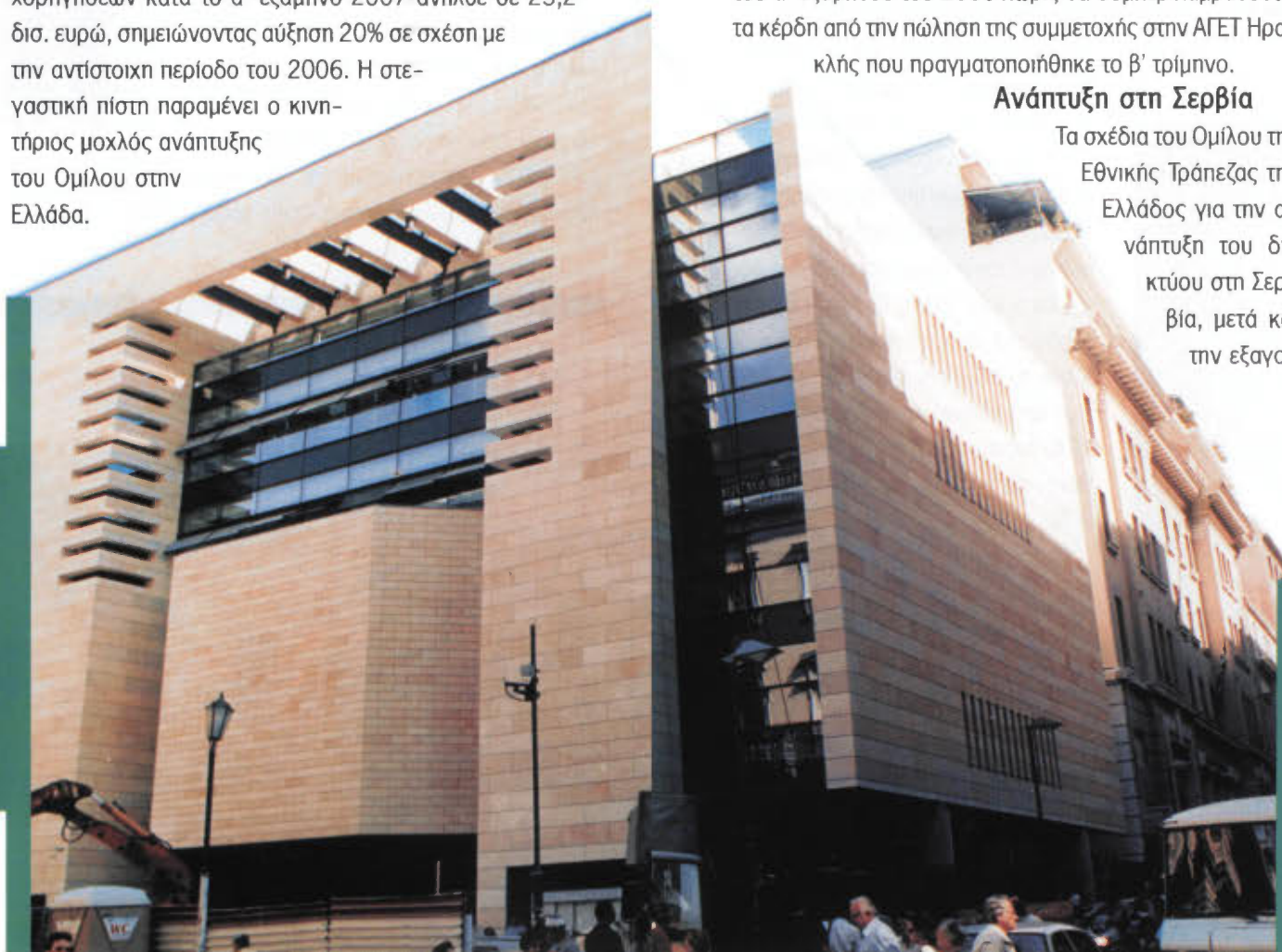
Στα 878 εκατ. ευρώ ανήλθαν το πρώτο εξάμηνο του 2007 τα καθαρά κέρδη του Ομίλου της Εθνικής Τράπεζας, αυξημένα κατά 61% σε σχέση με το πρώτο εξάμηνο του 2006. Όπως αναφέρεται σε ανακοίνωση της Εθνικής Τράπεζας, η εντυπωσιακή αυτή βελτίωση της κερδοφορίας, είναι αποτέλεσμα της πιστής εφαρμογής του επιχειρησιακού σχεδίου της και ειδικότερα της ραγδαίας ανάπτυξης των τραπεζικών εργασιών του Ομίλου τόσο στην εγχώρια αγορά όσο και στις αγορές της Τουρκίας και της νοτιοανατολικής Ευρώπης.

Συγκεκριμένα τα καθαρά κέρδη από τις εγχώριες δραστηριότητες αυξήθηκαν κατά 35% σε σχέση με το α' εξάμηνο του 2006, χωρίς να συμπεριλαμβάνονται τα κέρδη από την πώληση της συμμετοχής της τράπεζας στην ΑΓΕΤ Ηρακλής, η συνεισφορά της Finansbank στην κερδοφορία του για το α' εξάμηνο του 2007 ανήλθε σε 244 εκατ. ευρώ, ποσό που αντιστοιχεί στο 31% της κερδοφορίας του Ομίλου, ενώ αύξηση κατά 29% παρουσιάζουν τα οργανικά κέρδη των μονάδων που δραστηριοποιούνται στη νοτιοανατολική Ευρώπη, τα οποία ανήλθαν στα 76 εκατ. ευρώ. Το συνολικό ύψος χορηγήσεων του Ομίλου ανήλθε στο τέλος του α' εξαμήνου 2007 σε 49,3 δισ. ευρώ, αυξημένο κατά 26% σε σχέση με το τέλος του α' εξαμήνου 2006 σε συγκρίσιμη βάση, συμπεριλαμβανομένης δηλαδή και της Finansbank στο α' εξάμηνο του 2006. Αντίστοιχα, οι καταθέσεις διαμορφώθηκαν σε 55,4 δισ. ευρώ, σημειώνοντας αύξηση 10%, σε συγκρίσιμη βάση. Η ευνοϊκή σχέση δανείων προς καταθέσεις, η οποία είναι από τις χαμηλότερες διεθνώς (89%), αποτελεί εχέγγυο για την απρόσκοπτη χρηματοδότηση της μελλοντικής επέκτασης

του Ομίλου και ανταγωνιστικό πλεονέκτημα, ιδίως στην τρέχουσα συγκυρία στις διεθνείς αγορές χρήματος και κεφαλαίων. Η σχέση των δανείων σε καθυστέρηση προς το σύνολο των χορηγήσεων μειώθηκε περαιτέρω στο 3,7% (4,0% το α' τρίμηνο 2007), ενώ ταυτόχρονα το ποσοστό κάλυψης αυτών των δανείων από προβλέψεις διαμορφώθηκε στο 84%. Με δυναμικούς ρυθμούς συνεχίζει να αυξάνεται η λιανική τραπεζική στην Ελλάδα. Το σύνολο των χορηγήσεων κατά το α' εξάμηνο 2007 ανήλθε σε 23,2 δισ. ευρώ, σημειώνοντας αύξηση 20% σε σχέση με την αντίστοιχη περίοδο του 2006. Η στεγαστική πίστη παραμένει ο κινητήριος μοχλός ανάπτυξης του Ομίλου στην Ελλάδα.



Ο Πρόεδρος και Διευθύνων Σύμβουλος της Εθνικής Τράπεζας Τάκης Αράπογλου εξέφρασε την ικανοποίησή του για τα αποτελέσματα και παρουσίασε στη Σερβία τα σχέδια του Ομίλου για την ανάπτυξη του δικτύου στη Σερβία.



Κερδοφορία και ανάπτυξη

Κατά το α' εξάμηνο του 2007 η Εθνική Τράπεζα χορήγησε πάνω από το 1/4 των νέων δανείων στην Ελλάδα. Ως αποτέλεσμα, τα υπόλοιπα κτηματικής πίστης αυξήθηκαν κατά 20% έναντι της αντίστοιχης περιόδου του 2006 και διαμορφώθηκαν σε 15 δισ. ευρώ, διατηρώντας την υπεροχή της Εθνικής σε αυτό το κρίσιμο τμήμα της εγχώριας αγοράς. Οι καταθέσεις διαμορφώθηκαν στα 45 δισ. ευρώ και είναι χαρακτηριστικό ότι ο Όμιλος της ΕΤΕ διατηρεί το 1/3 σχεδόν των καταθέσεων ταμειευτηρίου και όψεως του τραπεζικού συστήματος της χώρας, κερδίζοντας τρεις ποσοστιαίες μονάδες μεριδίου αγοράς μέσα στο τελευταίο εξάμηνο. Παράλληλα, τα αμοιβαία κεφάλαια υπό διαχείριση ανήλθαν σε 8 δισ. ευρώ, σημειώνοντας αύξηση 10% από την αρχή του έτους. Οι επιδόσεις είχαν ως συνέπεια τα καθαρά κέρδη του Ομίλου στην Ελλάδα κατά το α' εξάμηνο του 2007 να σημειώσουν σημαντική αύξηση 35% έναντι του α' εξαμήνου του 2006 χωρίς να συμπεριλαμβάνονται τα κέρδη από την πώληση της συμμετοχής στην ΑΓΕΤ Ηρακλής που πραγματοποιήθηκε το β' τρίμηνο.

Ανάπτυξη στη Σερβία

Τα σχέδια του Ομίλου της Εθνικής Τράπεζας της Ελλάδος για την ανάπτυξη του δικτύου στη Σερβία, μετά και την εξαγο-

ρά της Vojvodanska Banka, παρουσίασε ο Πρόεδρος και Διευθύνων Σύμβουλος της τράπεζας Τάκης Αράπογλου, σε συνέντευξη τύπου που παραχώρησε στην πόλη Νόβι Σαντ, έδρα της Vojvodanska Banka.

Παρουσιάζοντας τα σημερινά μεγέθη της Εθνικής Τράπεζας στην ευρύτερη περιοχή της Ν.Α. Ευρώπης, ο κ. Αράπογλου επισήμανε ότι η τράπεζα διαθέτει παρουσία σε οκτώ χώρες της περιοχής με 1.500 καταστήματα, 33.700 υπαλλήλους και εξυπηρετεί 12 εκατ. πελάτες σε μια περιοχή με πληθυσμό 125 εκατ. περίπου κατοίκους.

Σε όρους κεφαλαιοποίησης, η Εθνική Τράπεζα βρίσκεται μεταξύ των 500 μεγαλύτερων εταιρειών του πλανήτη και μεταξύ των 30 κορυφαίων Ευρωπαϊκών Τραπεζικών Ομίλων, είπε ο κ. Αραπόγλου, ενώ για την αγορά της Σερβίας επισήμανε ότι η ΕΤΕ ήταν μεταξύ των πρώτων ξένων τραπεζών που εισήλθαν στην τοπική τραπεζική αγορά, ανοίγοντας το πρώτο κατάστημα στο Βελιγράδι το 2002 και σήμερα διαθέτει ένα δίκτυο 35 καταστημάτων στη χώρα, το οποίο έχει ήδη μετατραπεί στην 100% θυγατρική Τράπεζα, υπό το όνομα «National Bank of Greece AD-Belgrade». Αναφερόμενος στην εξαγορά του 99,4% των μετοχών της Vojvodjanska Banka ad - Novi Sad, είπε ότι αποκτήσαμε μία Τράπεζα με εθνικό δίκτυο 169 τραπεζικών μονάδων, ηγέτιδα στην έκδοση καρτών -Visa και DinaCards- με εκτεταμένη πελατειακή βάση υποστηριζόμενη από μία εξίσου σημαντική καταθετική βάση σε τοπικό νόμισμα και με σημαντικό μερίδιο αγοράς στις εγχώριες και διεθνείς πληρωμές. Μετά την εξαγορά της Vojvodjanska Banka, ο Όμιλος ενισχύει την παρουσία του στη χώρα, κατατασσόμενος 5ος ως προς το σύνολο στοιχείων ενεργητικού και 2ος ως προς το μέγεθος του δικτύου καταστημάτων (σύνολο 204), γεγονός που επιβεβαιώνει την προοπτική για περαιτέρω ανάπτυξη μεριδίου στην τραπεζική αγορά της Σερβίας. Σημειώνεται ότι σύμφωνα με το τριετές επιχειρησιακό σχέδιο του Ομίλου, το 2009, η συμμετοχή της περιοχής της Νότιας και Ανατολικής Ευρώπης στα έσοδα του Ομίλου θα είναι 13%, ενώ το μερίδιο της Σερβίας στα προερχόμενα από την περιοχή έσοδα αναμένεται να ανέλθει στο 20%.

Επιταχύνει τους ρυθμούς



ASPIS BANK

Σημαντικά ενισχυμένα προ φόρων κέρδη συνολικού ύψους 10,8 εκατ. ευρώ, αυξημένα κατά 46% κατέγραψε το πρώτο εξάμηνο η ASPIS BANK έναντι της αντίστοιχης περσινής περιόδου. Όπως αναφέρεται σε σχετική ανακοίνωση η αύξηση των κερδών προ φόρων προήλθε από την ενίσχυση των λειτουργικών εσόδων κατά 6%, με παράλληλη μείωση των λειτουργικών εξόδων κατά 3%. Αντίστοιχα, τα κέρδη μετά από φόρους και δικαιώματα μειοψηφίας διαμορφώθηκαν σε 3,5 εκατ. ευρώ έναντι 5,9 εκατ. ευρώ την αντίστοιχη περίοδο του 2006. Η πτώση αυτή οφείλεται στην καταβολή έκτακτου φόρου, ύψους 5,5 εκατ. και αφορά προηγούμενες χρήσεις. Η επιβάρυνση προήλθε κατά κύριο λόγο (3,7 εκατ. ευρώ) από τη διαφορετική μεταχείριση κονδυλίου (6,5 εκατ. ευρώ) εκ μέρους των φορολογικών αρχών (φορολόγηση ως εισόδημα και όχι απαλλαγή ως πρόσθετη πρόβλεψη επισφαλών δανείων), το οποίο αφορούσε τη συναλλαγή κατά τη μεταβίβαση του ενεργητικού και παθητικού της Standard Chartered Grindlays Bank στην τράπεζα το έτος 2003. Ιδιαίτερα ενθαρρυντικό όμως, είναι το γεγονός ότι η οργανική κερδοφορία είναι αυξημένη και ο δείκτης αποτελεσματικότητας, ο οποίος διαμορφώθηκε στο χαμηλότερο επίπεδο των τελευταίων ετών (73,4%), βαίνει συνεχώς βελτιούμενος. Επιπλέον, το β' τρίμηνο 2007 η ASPIS BANK άντλησε νέα κεφάλαια με την έκδοση ομολόγων μειωμένης εξασφάλισης και υβριδικών τίτλων, συνολικού ύψους 90 εκατ. ευρώ, ενισχύοντας περαιτέρω την κεφαλαιακή της επάρκεια, με αποτέλεσμα ο

αντίστοιχος δείκτης να ανέρχεται σε 17% στις 30.6.2007.

Οι αμιγείς τραπεζικές δραστηριότητες παρέμειναν η αιχμή της ανάπτυξης της τράπεζας με τη λιανική τραπεζική να συνεχίζει να συνεισφέρει σημαντικά στην αύξηση των βασικών μεγεθών του Ομίλου. Το ενεργητικό αυξήθηκε σε ετήσια βάση κατά 17% και διαμορφώθηκε σε 2,7 δισ. ευρώ. Ο ρυθμός αύξησης των χορηγήσεων, μετά από προβλέψεις, επιταχύνθηκε και διαμορφώθηκε σε 20% με το υπόλοιπο να διαμορφώνεται σε 2 δισ. ευρώ. Οι χορηγήσεις προς νοικοκυριά αυξήθηκαν σε ετήσια βάση κατά 16%, αποτελώντας το 59% του δανειακού χαρτοφυλακίου. Τα στεγα-

στικά δάνεια αυξήθηκαν κατά 18%, με τις εκταμιεύσεις νέων στεγαστικών δανείων να έχουν αυξηθεί κατά 53%, ενώ οι χορηγήσεις προς επιχειρήσεις αυξήθηκαν κατά 23%.

Οι καταθέσεις πελατών, αποτελώντας το 78% του συνόλου των υποχρεώσεων και ιδίων κεφαλαίων του ομίλου ASPIS BANK, συνέχισαν να αποτελούν τον κύριο τροφodότη της χρηματοδότησης των εργασιών της τράπεζας. Συγκεκριμένα, το υπόλοιπο των καταθέσεων ανήλθε σε 2,1 δισ. ευρώ σημειώνοντας αύξηση της τάξης του 19% σε σχέση με το α' εξάμηνο 2006.

Το σύνολο των λειτουργικών εσόδων αυξήθηκε κατά 6%, σε 48,1 εκατ. ευρώ, σπριζόμενο κατά 88% σε πηγές σταθερών και επαναλαμβανόμενων εσόδων, ήτοι τόκους και προμήθειες. Ο έντονος ανταγωνισμός και οι αλληπάλληλες αυξήσεις του βασικού επιτοκίου της Ευρωπαϊκής Κεντρικής Τράπεζας οδήγησαν σε συγκρατημένη αύξηση των καθαρών εσόδων από τόκους κατά 6%, σε 27,7 εκατ. ευρώ. Κύρια πηγή εσόδων από τόκους και προμήθειες παρέμειναν οι χορηγήσεις. Συγκεκριμένα, τα έσοδα από τόκους χορηγήσεων αποτελέσαν το 88% του συνόλου των εσόδων από τόκους και αυξήθηκαν κατά 22%. Αντίστοιχα, τα έσοδα από προμήθειες χορηγήσεων αυξήθηκαν κατά 20%.

Οι λειτουργικές δαπάνες διαμορφώθηκαν σε 35,3 εκατ. ευρώ, μειωμένες κατά 3%. Αντίστοιχα, ο δείκτης αποτελεσματικότητας βελτιώθηκε κατά 7 ποσοστιαίες μονάδες σε σχέση με την αντίστοιχη περσινή περίοδο και διαμορφώθηκε στο 73,4%.



«Η συγκυριακή επιβάρυνση των καθαρών κερδών με έκτακτο φόρο ύψους 5,5 εκατ. ευρώ, που αφορά παρελθούσες χρήσεις, δεν πρόκειται να επιβραδύνει την πορεία ανάπτυξης της ASPIS BANK» τόνισε ο Πρόεδρος και Διευθύνων Σύμβουλος Κωνσταντίνος Καρατζάς.



Αποδίδουν

οι πρωτοβουλίες της διοίκησης

Τα ενοποιημένα κέρδη του Ομίλου της ATEbank, μετά από φόρους και δικαιώματα μειοψηφίας, κατά το πρώτο εξάμηνο του 2007 συνέχισαν να αυξάνουν με υψηλούς ρυθμούς, 61,9%, φθάνοντας τα 133 εκ. ευρώ έναντι 82,1 εκ. ευρώ της αντίστοιχης περιόδου του 2006. Η αύξηση των καθαρών εσόδων από τόκους κατά 10,7% και των μη τοκοφόρων εσόδων κατά 37,2%, με χαρακτηριστική την αύξηση των εσόδων από χρηματοοικονομικές πράξεις (44,5 εκ. ευρώ), κυρίως από τη διαχείριση του εμπορικού χαρτοφυλακίου και την αποτίμηση ομολόγων, μετοχών και παραγώγων, συνετέλεσαν στη θετική αυτή εξέλιξη των αποτελεσμάτων των εταιρειών του Ομίλου σε σχέση με τα αντίστοιχα αποτελέσματα του 2006.

Αξιοσημείωτη είναι η αύξηση του χαρτοφυλακίου χορηγήσεων κατά 20,7%, καθώς και η σταθερή αύξηση των καταθέσεων κατά 10,2%. Η διατήρηση του περιθωρίου επιτοκίου στα ικανοποιητικά επίπεδα του 3,34%, παρά την όξυνση του ανταγωνισμού, η βελτίωση των αποδόσεων των ιδίων κεφαλαίων (ROE) στο 19,5%, η μείωση του δείκτη κόστους προς έσοδα στο 55,1% (έναντι 59% του αντίστοιχου εξαμήνου του 2006), καθώς και η μείωση του δείκτη των μη εξυπηρετούμενων δανείων για πρώτη φορά κάτω του 10% (9,6%) έναντι 22% του Α' εξαμήνου του 2004, επιβεβαιώνουν την πρόοδο όλων των δεικτών και εγγυώνται την επίτευξη των φιλόδοξων στόχων για το 2007.

Στο πλαίσιο των πιο πάνω οικονομικών επιδόσεων του Ομίλου εντάσσονται και τα οικονομικά αποτελέσματα της Τράπεζας. Συγκεκριμένα τα οικονομικά αποτελέσματα της ATEbank, που συμμετέχουν σε ποσοστό 92,5% στα αποτελέσματα του Ομίλου, παρουσίασαν το 1ο εξάμηνο του 2007 κέρδη μετά από φόρους 123,0 εκ. ευρώ έναντι 75,4 εκ. ευρώ του αντίστοιχου εξαμήνου του 2006, δηλαδή ποσοστό αύξησης 63,2%,

ξεπερνώντας κατά πολύ τους στόχους του τριετούς επιχειρηματικού σχεδίου.

Επίσης και οι επιδόσεις των υπολοίπων εταιρειών του Ομίλου συνεχίζουν, με ελάχιστες εξαιρέσεις, να είναι θετικές, με αυξητικές τάσεις και σε ό,τι αφορά στην κερδοφορία αλλά και στην ποιότητα των υπηρεσιών τους.

Όπως τονίζεται σε σχετική ανακοίνωση, οι θετικές εξελίξεις είναι αποτέλεσμα της εντατικής προσπάθειας που καταβάλλεται από το προσωπικό, στο πλαίσιο των εξυγιαντικών και αναπτυξιακών πρωτοβουλιών της διοίκησης.

Κυρίαρχος στόχος, σε επίπεδο Ομίλου, παραμένει η συνεχής αύξηση των μεριδίων αγοράς στη λιανική τραπεζική (ηλέον 34% του χαρτοφυλακίου δανείων), όπου ο ρυθμός αύξησης στην καταναλωτική πίστη (35,5%) και στη στεγαστική πίστη (29,7%), είναι πολύ πάνω από το μέσο όρο της τραπεζικής αγοράς. Ανάλογη πορεία πιστεύουμε πως θα επιτύχουμε σύντομα και στον τομέα των ΜΜΕ. Κύριοι στόχοι της διοίκησης εξακολουθούν να αποτελούν η περαιτέρω αύξηση και βελτίωση της ποιότητας του χαρτοφυλακίου δανείων, η εκμετάλλευση επενδυτικών ευκαιριών εντός και εκτός Επικράτειας, η σταδιακή απεμπλοκή της τράπεζας από συμμετοχές του μη χρηματοπιστωτικού χώρου και η ακόμη μεγαλύτερη βελτίωση της αποδοτικότητας όλων των εταιρειών του Ομίλου.

Η δυναμική που παρουσιάζει η ανάπτυξη των δραστηριοτήτων του Ομίλου των εταιρειών της ATEbank και κατ' επέκταση η διατηρησιμότητα των υψηλών επιδόσεων και κατά το α' εξάμηνο 2007, διασφαλίζουν την απόλυτη ικανοποίηση των στόχων για το 2007 και εγγυώνται την εναρμόνιση με τις στρατηγικές επιλογές του τριετούς επιχειρηματικού σχεδίου δράσης 2007-2009, τόσο σε επίπεδο κερδοφορίας όσο και σε επίπεδο χρηματοοικονομικών αποδόσεων.



για ασφάλιση και επένδυση OptimaPlus

Πρόσκαιρη ασφάλιση ζωής και επένδυση σε ένα ευρύ χαρτοφυλάκιο αμοιβαίων κεφαλαίων της ING, το οποίο επιλέγει ο κάθε ασφαλισμένος, συνδυάζει το OptimaPlus, ένα πρωτοποριακό ασφαλιστικό και επενδυτικό πρόγραμμα Unit Linked, που διαθέτει στην αγορά η ING Ελλάδος. Το OptimaPlus προσφέρει το υψηλότερο ποσοστό επένδυσης, μέσα από 34 Αμοιβαία Κεφάλαια της ING για κάθε επενδυτικό προφίλ, καθώς και τη δυνατότητα επιλογής της αυτόματης αναπροσαρμογής ασφαλιστρών, ώστε κάθε χρόνο η επένδυση του ασφαλισμένου να αυξάνεται με πραγματικούς ρυθμούς, παρέχοντας έτσι προστασία της αξίας των χρημάτων του από τον πληθωρισμό. Επίσης, δίνει τη δυνατότητα προσάρτησης της κάλυψης απαλλαγής πληρωμής ασφαλιστρών για τον ασφαλισμένο ή το συμβαλλόμενο. Ο ασφαλισμένος έχει τη δυνατότητα επιλογής έως και 10 Αμοιβαίων Κεφαλαίων της ING, με ελάχιστο ποσοστό συμμετοχής κάθε αμοιβαίου κεφαλαίου στο χαρτοφυλάκιο που φτάνει στο 10%. Ο ασφαλισμένος μπορεί επίσης να αναδιαρθρώσει το χαρτοφυλάκιο του οποιαδήποτε στιγμή, χωρίς χρέωση για τις δύο πρώτες αναδιαρθρώσεις κάθε έτους, ενώ η κάθε επιπλέον αναδιάρθρωση χρεώνεται με 25 ευρώ.

Το OptimaPlus προσφέρει υψηλό ποσοστό επένδυσης από το πρώτο κιόλας έτος. Πιο συγκεκριμένα: 1ο έτος 92%, 2ο έτος 93%, 3ο έτος 94%, 4ο έτος 96%, 5ο έτος 98%, 6ο έτος και μετά 100%. Επίσης, είναι δυνατή η έκτακτη καταβολή ασφαλιστρών με ποσοστό επένδυσης 98%. Το OptimaPlus προσφέρει ένα εύρος ασφαλισμένων κεφαλαίων και επιλογών ασφάλισης ζωής. Στη λήξη του ασφαλιστηρίου, ο ασφαλισμένος λαμβάνει την αξία του λογαριασμού επένδυσης. Τέλος, ο ασφαλισμένος απολαμβάνει φορολογικά πλεονεκτήματα, καθώς τα ασφάλιστρα που κατα-



βάλλει εκπίπτουν από το φορολογητέο εισόδημα μέχρι του ποσού των 1.200 ευρώ.

Πλεονεκτήματα του OptimaPlus

- Επένδυση 92% από τον 1ο χρόνο και 100% από τον 6ο χρόνο
- Μακροχρόνια επένδυση και επιδίωξη υψηλών αποδόσεων
- 34 Αμοιβαία Κεφάλαια της ING που καλύπτουν κάθε επενδυτικό προφίλ και προσφέρουν επένδυση σε όλες τις αγορές παγκοσμίως
- Το υψηλότερο ποσοστό επένδυσης της αγοράς
- Ευρύ χαρτοφυλάκιο έως και 10 Αμοιβαίων Κεφαλαίων και πολλαπλές επενδυτικές επιλογές
- Δύο επιλογές κάλυψης ζωής
- Έκδοση Junior για παιδιά
- Δυνατότητα προσάρτησης της Απαλλαγής Πληρωμής Ασφαλιστρών για τον Ασφαλισμένο ή το Συμβαλλόμενο
- Έως και δύο ετήσιες αναδιαρθρώσεις χαρτοφυλακίου χωρίς κόστος για τον ασφαλισμένο
- Αυτόματη αναπροσαρμογή ασφαλιστρών έτσι ώστε κάθε χρόνο η επένδυσή σας να αυξάνεται με πραγματικούς ρυθμούς
- Έκτακτη καταβολή ασφαλιστρών με ποσοστό επένδυσης 98%



Νομική προστασία καταναλωτή

για ενημερωμένους καταναλωτές

Του Δημήτρη Τσεκούρα, Γενικού Διευθυντή ARAG HELLAS

Όλοι γνωρίζουμε πως το μεγαλύτερο θέμα της επικαιρότητας, όπως αυτό αναδεικνύεται από όλα τα μέσα ενημέρωσης, αλλά κυρίως από τις κατά καιρούς περιπτώσεις των εκάστοτε εμπλεκόμενων, είναι η ανασφάλεια των συναλλαγών και η μη τήρηση των υποχρεώσεων από τη μεριά του προμηθευτή, είτε πρόκειται για την παροχή αγαθών είτε υπηρεσιών. Όλοι έχουμε ακούσει για τα επικίνδυνα παιδικά παιχνίδια, για τις επικίνδυνες ηλεκτρικές συσκευές, για τα ληγμένα τρόφιμα από super market κ.ο.κ.

Τι κάνει ο σημερινός καταναλωτής απέναντι σε τέτοια προβλήματα;

Τις περισσότερες φορές, τίποτα. Αν εξαιρέσουμε το στάδιο

των καταγγελιών, που μπορεί να κάνει μέσω μιας καταναλωτικής οργάνωσης ή της Γενικής Γραμματείας Καταναλωτή, στην ουσία δεν προχωράει στις ένδικες διαδικασίες αποζημίωσης κ.λπ., αφού σκέφτεται τα έξοδα του δικηγόρου που πρέπει να αναλάβει.

Ακριβώς στο σημείο αυτό έρχεται το πρόγραμμα της ARAG - ΝΟΜΙΚΗ ΠΡΟΣΤΑΣΙΑ ΚΑΤΑΝΑΛΩΤΗ για να του λύσει τα χέρια. Με το πρόγραμμα αυτό απαλλάσσεται από την πληρωμή των δικηγορικών εξόδων και αμοιβών και όλων εκείνων των αναγκαίων δαπανημάτων μιας εξωδικαστικής ή δικαστικής διαδικασίας και έτσι νιώθει ισχυρός να προφυλάξει τα έννομα συμφέροντά του και να διεκδικήσει τα δικαιώματά του ανενόχλητος και απαλλαγμένος από το βάρος της οικονομικής πίεσης.

Στο πρόγραμμα αυτό περιλαμβάνονται:

Διαφορές από την αγορά καταναλωτικών προϊόντων

Εδώ εμπíπτουν θέματα όπως η αγορά ληγμένων προϊόντων, η αγορά επικίνδυνων ηλεκτρικών συσκευών ή επικίνδυνων παιδικών παιχνιδιών, οι διαφορές με εμπορικά καταστήματα από την αθέτηση υπόσχεσης για δόσεις, εκπτώσεις ή προσφορές κ.λπ.

Ελαττώματα μετά την αγορά

Εδώ εμπíπτουν οι περιπτώσεις που ο προμηθευτής δεν αποδέχεται ευθύνη για το ελάττωμα, συνήθως τη μεταθέτει στην κακή χρήση του καταναλωτή, η άρνηση ή αδυναμία αποκατάστασης ή αντικατάστασης του ελαττωματικού προϊόντος, η μη τήρηση των όρων παραγγελίας, των όρων service κ.λπ.

Οι υπερχρεώσεις λογαριασμών

Εδώ έχουμε τις περιπτώσεις υπερχρεώσεων λογαριασμών κοινής ωφέλειας (ΟΤΕ, ΔΕΗ, ΕΥΔΑΠ), τις υπερχρεώσεις λογαριασμών αλλά και συμβατικές παραβάσεις της εναλλακτικής σταθερής τηλεφωνίας, της κινητής τηλεφωνίας, της χρήσης INTERNET κ.λπ.

Διαφορές με τράπεζες

Στο κορυφαίο αυτό κεφάλαιο εμπíπτουν οι καταχρηστικοί όροι καταναλωτικών δανείων, οι διαφορές από τη χρήση πιστωτικών καρτών, θέματα ανατοκισμού και οικονομικές επιβαρύνσεις που κρίθηκαν παράνομες, όπως έξοδα χρηματοδότησης, προμήθεια φακέλων κ.λπ.

Διαφορές από ινστιτούτα άθλησης - καλλωπισμού - αθλητισμού

Εδώ εντάσσονται πλήθος περιπτώσεων που η αγορά του προγράμματος έγινε με πιστωτική κάρτα και συνεχίζει να εξοφλείται τμηματικά, αλλά η επιχείρηση έκλεισε και οι υπηρεσίες σταμάτησαν, περιπτώσεις που το ινστιτούτο δεν δέχεται διακοπή του προγράμματος για λόγους π.χ. υγείας κ.λπ.

Διαφορές από ταξιδιωτικές υπηρεσίες, διαφορές από χρονομεριστικές διακοπές, διαφορές από προσωπικά ασφαλιστήρια

Εδώ εντάσσεται η μη κάλυψη ιατρικών ή νοσοκομειακών εξόδων, ο αποκλεισμός προβλεπόμενων επιδομάτων χωρίς

αιτιολογία, η αυθαίρετη και μονομερής αφαίρεση ασφαλιστικών καλύψεων, ο περιορισμός της αποζημίωσης για πυρκαγιά, κλοπή, πλημμύρα κ.λπ.

Σε όλα τα παραπάνω ζητήματα η ARAG πληρώνει:

- τις αμοιβές των δικηγόρων της επιλογής του ασφαλισμένου
- τα δικαστικά έξοδα
- τις αποζημιώσεις κλητευθέντων μαρτύρων και πραγματογνωμόνων
- τα έξοδα δικαστικών επιμελητών
- τις αναγκαίες προκαταβολές δικαστικών εξόδων
- την τυχόν επιδικασθείσα στον αντίδικο δικαστική δαπάνη.

Τέλος, και ίσως το πιο σημαντικό, είναι ότι όλα τα παραπάνω τα εγγυάται η γερμανική ασφαλιστική εταιρεία ARAG, που ασχολείται αποκλειστικά και εξειδικευμένα με τον κλάδο της Νομικής Προστασίας, με έντονη και επιτυχημένη την παρουσία της στην ελληνική αγορά από το 1972.



@nytime INSURANCE ONLINE

BY INTERAMERICAN

@nytime:home

Και στην ασφάλιση κατοικίας με τη διάθεση του νέου προγράμματος «anytime home», προχωρά η Anytime Insurance Online, μετά την επιτυχημένη προώθηση του προγράμματος ασφάλισης αυτοκινήτου «anytime auto». Η Anytime αποτελεί το νέο, σύγχρονο τρόπο διάθεσης ασφαλιστικών προϊόντων από την Interamerican και απευθύνεται σε αυτούς που προτιμούν να ασφαλιζονται μέσω της άμεσης επαφής με την ασφαλιστική Εταιρεία, αξιοποιώντας την τεχνολογία στην επικοινωνία.

Με ένα τηλεφώνημα στο 801-1130000 ή στο 210 9462740 ή με μια επίσκεψη στο www.anytimeonline.gr, ο ενδιαφερόμενος μπορεί να επιλέξει το ασφαλιστικό πρόγραμμα για ασφάλιση κατοικίας που καλύπτει τις ανάγκες του. Σημειώνεται ότι το «anytime home» περιλαμβάνει βασικές και προαιρετικές καλύψεις κτίριου και περιεχομένου. Το συμβόλαιο και όλο το σχετικό ενημερωτικό υλικό παραδίδεται με courier σε τόπο και χρόνο που επιθυμεί ο πελάτης, χωρίς καμία επιβάρυνση, ενώ παρέχεται από την Εταιρεία συνεχής υποστήριξη και υψηλού επιπέδου εξυπηρέτηση.

Η καταβολή των ασφαλιστρών του συμβολαίου γίνεται

είτε με χρέωση της πιστωτικής κάρτας κατά τη στιγμή της αγοράς, οπότε ισχύει ειδική έκπτωση 5%, είτε μετρητοίς κατά τη στιγμή της παράδοσης. Στους ασφαλισμένους του «anytime home» παρέχεται επιπλέον έκπτωση 5%, εφόσον έχουν ασφαλιστεί και με το «anytime auto». Σε περίπτωση αποζημίωσης, ο συμβαλλόμενος μπορεί να γνωστοποιήσει τη ζημία και το αίτημα για αποζημίωση στα τηλέφωνα 801-1130000 / 210-9462740 ή με επίσκεψη στο www.anytime.gr.

Η Anytime Insurance Online, επιβεβαιώνει τον καινοτομικό χαρακτήρα της Interamerican, καθώς αποτελεί τη νέα, σύγχρονη πρόταση ασφάλισης στην Ελλάδα. Εξασφαλίζει περισσότερη άνεση και προσωπικό χρόνο στον πελάτη, ταχύτερη ανταπόκριση, ολοκληρωμένη εξυπηρέτηση και συνεχή διαθεσιμότητα από την πλευρά της Εταιρείας.

Όπως αναφέρεται σε σχετική ανακοίνωση η Interamerican, ένα όνομα που ταυτίζεται με την ασφάλεια και την αξιοπιστία και μία από τις κορυφαίες ασφαλιστικές εταιρείες της χώρας μας, εγγυάται για την υψηλή ποιότητα των παρεχόμενων προϊόντων και υπηρεσιών της Anytime.

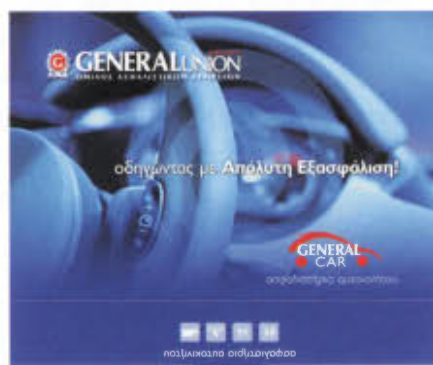
GENERAL UNION GROUP
ΟΜΙΛΟΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΩΝ ΕΤΑΙΡΕΙΩΝ

Λειτουργικό το νέο συμβόλαιο

Σε βελτιωμένη έκδοση παραλαμβάνουν το ασφαλιστήριο συμβόλαιο οι νέοι ασφαλιζόμενοι οδηγοί στις εταιρείες της General Union, στο πλαίσιο της συνεχούς βελτίωσης των προσφερόμενων προϊόντων και υπηρεσιών του Ομίλου. Το νέο συμβόλαιο, με αναθεωρημένη και σύγχρονη εμφάνιση, παρέχεται πλέον στους ασφαλιζόμενους οδηγούς μέσα σε ένα πρακτικό folder, το οποίο περιλαμβάνει ενσωματωμένο και το πλήρες ειδικό βιβλιάρειο με τους νέους όρους ασφάλισης.

Όπως αναφέρει η Εταιρεία, έγινε πιο εύρηστο, λειτουργικό και είναι το πλέον σύγχρονο ασφαλιστήριο συμβόλαιο της ελληνικής αγοράς, γιατί περιέχει όλες τις νέες διατάξεις, καθώς και τις τροποποιήσεις της ισχύουσας νομοθεσίας – που έχουν γίνει μέχρι σήμερα.

Η νέα αυτή μορφή του συμβολαίου διευκολύνει τους ασφαλιζόμενους του Ομίλου δίνοντάς τους την ευχέρεια να γνωρίζουν εύκολα, γρήγορα και κατανοητά γιατί ασφαλιζονται και με τι τρόπο.



INTERLIFE
ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

Για maximum υγεία

Το σύνολο των προβλημάτων υγείας σε προσωπικό ή οικογενειακό επίπεδο 24 ώρες την ημέρα, 365 ημέρες το χρόνο, με ιδιαίτερα χαμηλά **ετήσια ασφάλιστρα** που ξεκινούν από 161 ευρώ και κλιμακώνονται ανάλογα με την ηλικία, καλύπτει το πρόγραμμα **Υγεία Maximum** της Interlife. Στις καινοτομίες του προγράμματος καταγράφονται η δυνατότητά του να **συνδυαστεί** με προγράμματα προσωπικού ατυχήματος αλλά και με τις παροχές του ασφαλιστικών ταμείων και έτσι να επιλέξει ο ασφαλιζόμενος σύμφωνα με τις δικές του ανάγκες **μερική συμμετοχή** στο πρόγραμμα Υγεία maximum και να εξασφαλίσει σημαντικές εκπτώσεις στα ετήσια μεικτά ασφάλιστρά του.

Ειδικότερα το πρόγραμμα παρέχει: ● **Ισόβια κάλυψη** χωρίς να είναι απαραίτητη η ασφάλιση ζωής. ● **Εγγυημένη ασφαλισιμότητα** μη ακυρώσιμη από την Εταιρεία. Η Εταιρεία δεν μπορεί για κανένα λόγο να ακυρώσει το ασφαλιστήριο συμβόλαιο εφόσον εμπρόθεσμα καταβάλλονται τα ασφάλιστρα και δεν συντρέχει λόγος δόλου ή απάτης από την πλευρά του ασφαλιζόμενου. ● **Πλήρη**

κάλυψη **εξόδων νοσηλείας** σε νοσοκομείο ή κλινική, εντός ή εκτός Ελλάδος, από ασθένεια ή ατύχημα μέχρι 30.000 ευρώ ανά περιστατικό, ανεξαρτήτως αριθμού περιστατικών επισκέψεων. ● **Πλήρη κάλυψη νοσοκομειακών δαπανών** σε Ελλάδα και εξωτερικό. ● **Χειρουργικό επίδομα** (εφόσον δεν υποβληθούν δαπάνες για αποζημίωση) με ανώτατο όριο τα 1.500 ευρώ. ● **Κάλυψη ημερησίων εξόδων** σε περίπτωση παραμονής του ασφαλιζόμενου σε νοσοκομείο ή κλινική για **δωμάτιο και τροφή** ως και 500 ευρώ ημερησίως.

Εκτός από την κάλυψη για υλικές ζημιές από οποιαδήποτε αιτία, το ALL ABOUT HOME έχει εμπλουτιστεί με επιπλέον παροχές και καλύπτει τα έξοδα που προκύπτουν μετά τη ζημία, ζημιές σε υπαίθριες εγκαταστάσεις και αστική ευθύνη προς τρίτους.

Το πρόγραμμα παρέχεται για το 100% του ασφαλιζόμενου κεφαλαίου του κτίριου και του περιεχομένου της κατοικίας, χωρίς απαλλαγές (εκτός του σεισμού) και σε αξία αντικατάστασης καινούργιου.

Τέλος, παρέχονται ειδικές εκπτώσεις εάν το συνολικό ασφαλιζόμενο κεφάλαιο κτίριου και περιεχομένου υπερβαίνει τις 500.000 ευρώ, ή

στην κλοπή, αν η κατοικία προστατεύεται από σύστημα συναγερμού.

AIGAION
ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ Α.Ε.

Το νέο πρόγραμμα ασφάλισης κατοικίας

της "AIGAION ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ",
που καλύπτει **οποιαδήποτε**
ζημία, από οποιαδήποτε αιτία
και σε αξία αντικατάστασης καινούργιου,
χωρίς **"ψιλά γράμματα"**



Πηγή εσόδων το bancassurance

Στα 12,4 εκατ. ευρώ ανήλθαν τα ενοποιημένα μετά φόρων κέρδη του Ομίλου της Εθνικής Ασφαλιστικής, έναντι 4,3 εκατ. ευρώ του πρώτου εξαμήνου της περσινής χρονιάς. Όσον αφορά τη μπηρική, τα αντίστοιχα μεγέθη διαμορφώθηκαν σε 9,7 εκατ. ευρώ έναντι 3,4 εκατ. το 2006.

Τα ενοποιημένα προ φόρων κέρδη του Ομίλου για το πρώτο εξάμηνο του τρέχοντος έτους διαμορφώθηκαν σε 12,5 εκατ. ευρώ έναντι 4,9 εκατ. ευρώ του πρώτου εξαμήνου του 2006 και 8,7 εκατ. ευρώ έναντι 3,8 εκατ. ευρώ αντίστοιχα για τη μπηρική.

Τα εγγεγραμμένα ασφάλιστρα της μπηρικής αυξήθηκαν κατά 23% στη Ζωή και 6% στους γενικούς κλάδους. Όπως αναφέρεται σε σχετική ανακοίνωση, ο ρυθμός αύξησης των νέων εργασιών του εταιρικού δικτύου πωλήσεων στον κλάδο ατομικών ζωής παραμένει εντυπωσιακός για άλλη μία περίοδο, ξεπερνώντας το 30% σε σχέση με το 2006, αποτέλεσμα της εξαιρετικής προσπάθειας του εταιρικού δικτύου πωλήσεων (agency). Επιπλέον, η παραγωγή του κλάδου ομαδικών Ζωής παρουσιάζει αύξηση κατά 53,3%, κυρίως λόγω των εργασιών Bancassurance.

Η παραγωγικότητα του δικτύου καταστημάτων της Ε.Τ.Ε. είναι εξαιρετική, επιτυγχάνοντας τους στόχους σε κάθε ένα από τα προϊόντα. Οι εργασίες του νέου ασφαλιστικού προϊόντος του κλάδου ατομικών ζωής που προωθείται από το δίκτυο της Ε.Τ.Ε. φθάνει στο 32,5% των νέων εργασιών του εταιρικού δικτύου. Η συνολική παραγωγή των εργασιών Bancassurance αυξήθηκε κατά 61,8% φθάνοντας τα 96,9 εκατ. ευρώ και αντιπροσωπεύοντας το 25% της συνολικής παραγωγής της μπηρικής. Ειδικά, η παραγωγή των προϊόντων ενιαίας καταβολής για το πρώτο εξάμηνο του 2007 αποτελεί την καλύτερη επίδοση από ε-νάρξεως, σημειώνεται στην ανακοίνωση και προστίθεται ότι ουσιαστική συνεισφορά στην κερδοφορία του εν λόγω κλάδου έχει το

ΕΘΝΙΚΗ
Η ΠΡΩΤΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

πρόγραμμα Ζωής δανειοληπτών, του οποίου η παραγωγή διπλασιάστηκε.

Ο στόχος προώθησης στεγαστικών δανείων, κυρίως από το εταιρικό δίκτυο

πωλήσεων, έχει ήδη καλυφθεί φθάνοντας τα 1.660 εγκεκριμένα δάνεια και χορηγήσεις ύψους 80 εκατ. ευρώ.

Ο κλάδος Πυρός εξακολουθεί να αναπτύσσεται. Το ποσοστό αύξησης σε σχέση με το πρώτο εξάμηνο του 2006 έφθασε το 7,6%, ποσοστό ιδιαίτερα υψηλό λαμβάνοντας υπόψη τις ιδιαίτερα ανταγωνιστικές συνθήκες στην αγορά μεγάλων κινδύνων. Σημαντικό ποιοτικά χαρακτηριστικό είναι το γεγονός ότι, παρά το τεράστιο μέγεθος του χαρτοφυλακίου, το 46% αυτού αφορά καλύψεις κατοικιών.

Ο κλάδος αυτοκινήτων καταγράφει αύξηση παραγωγής κατά 4,5% έναντι του 2006, μετά από σειρά χρήσεων με απώλειες παραγωγής. Οι μελλοντικές προοπτικές του κλάδου διαγράφονται ευνοϊκότερες. Το πρώτο εξάμηνο του 2007 αυξήθηκαν οι νέες αιτήσεις ασφάλισης αυτοκινήτων κατά 90% σε σχέση με το 2006 και οι ακυρώσεις μειώθηκαν κατά 12%. Στα ανωτέρω μεγέθη δεν συμπεριλαμβάνονται οι ασφαλίσεις αυτοκινήτων μικρού τμήματος των χαρτοφυλακίων των ασφαλιστικών εταιρειών των οποίων η άδεια αφαιρέθηκε.

Τα έσοδα επενδύσεων του πρώτου εξαμήνου του τρέχοντος έτους διπλασιάστηκαν σε σχέση με τα αντίστοιχα του 2006, ενισχύοντας σημαντικά το αποτέλεσμα της περιόδου.

Για άλλη μία περίοδο τα λειτουργικά έξοδα της μπηρικής έχουν συγκρατηθεί στο ύψος των στόχων που έχουν τεθεί.

Επισημαίνεται ότι, κυρίως εξαιτίας της χαμηλής κερδοφορίας στους γενικούς κλάδους της μπηρικής, που οφείλεται στη συμπίεση των τιμολογίων λόγω ανταγωνισμού, τα κέρδη της χρήσεως θα αποκλίνουν σημαντικά από τους στόχους του επιχειρησιακού σχεδίου.

Τα κέρδη μετά από φόρους των συνδεδεμένων εταιρειών ανήλθαν σε 3,8 εκατ. ευρώ έναντι 1,1 εκατ. ευρώ το πρώτο εξάμηνο του 2006.

Δούκας Παλαιολόγος,

Πρόεδρος και Διευθύνων Σύμβουλος της Εθνικής Ασφαλιστικής

Μεγάλες πωλήσεις και κέρδη

Αυξημένα κέρδη κατά 29% εμφάνισε σε παγκόσμιο επίπεδο το πρώτο εξάμηνο του 2007 ο Όμιλος AXA, που δραστηριοποιείται και στη χώρα μας μετά την εξαγορά της Alpha Ασφαλιστικής, τα οικονομικά αποτελέσματα της οποίας παρουσιάζονται στα ενοποιημένα αποτελέσματα του Ομίλου AXA. Ειδικότερα, σύμφωνα με ανακοίνωση, το πρώτο εξάμηνο του τρέχοντος έτους, ο Όμιλος AXA παρουσίασε για μία φορά ακόμα, ένα δυνατό δείκτη απόδοσης κερδών και πωλήσεων σημειώνοντας αύξηση 29%

των συνολικών καθαρών κερδών σε 2,7 δισ. ευρώ, μη συμπεριλαμβανομένων των εκτάκτων κερδών επενδύσεων (Underlying earnings), καθώς και αύξηση 16% των συνολικών καθαρών κερδών σε 3,2 δισ. ευρώ, συμπεριλαμβανομένων των εκτάκτων κερδών επενδύσεων (Net income).



Θα είμαστε η προτιμητέα εταιρεία μέχρι το 2012, τόνισε ο Ο Πρόεδρος του Ομίλου AXA κ. Herni de Castries στο διεθνές σεμινάριο Τύπου της AXA στο Forteresse de Mello

L & S (Ασφάλιση Ζωής και Επενδύσεων). Αύξηση 28% του όγκου νέων εργασιών σε 3.877 εκατ. ευρώ (APE). Αύξηση 21% της αξίας νέων εργασιών σε 851 εκατ. ευρώ (NBV). Αύξηση 19% των συνολικών καθαρών κερδών, μη συμπεριλαμβανομένων των εκτάκτων κερδών επενδύσεων (Underlying earnings).

P & C (Ασφάλιση Περιουσίας). Αύξηση 33% των εσόδων σε 14.195 εκατ. ευρώ (Gross Revenues). Αύξηση 6% των συνολικών καθαρών κερδών σε 1 δισ. ευρώ, μη συμπεριλαμβανομένων των εκτάκτων κερδών επενδύσεων (Underlying earnings).

Κεφάλαια υπό διαχείριση (Asset Management). Καθαρές εισροές 33 δισ. ευρώ (Net inflows). Κεφάλαια υπό διαχείριση 1.153 δισ. ευρώ (Assets under Management). Αύξηση 15% των εσόδων από τη διαχείριση κεφαλαίων σε 2.407 εκατ. ευρώ (Assets Managements revenues).

Κέρδη ανά μετοχή (Earnings per share). Αύξηση 14% σε 1,22 των κερδών ανά μετοχή.



Πάνω η παραγωγή ασφαλιστρών

Καθαρά κέρδη 561 εκατ. ευρώ εμφανίζει ο Όμιλος Eureka, μπηρικός της Interamerican, το πρώτο εξάμηνο του τρέχοντος έτους, έναντι 669 εκατ. το αντίστοιχο περσινό διάστημα και όπως αναφέρει σε ανακοίνωσή του ο Όμιλος, εξαιρουμένων των one off αποτελεσμάτων, επί συγκριτικής βάσης τα καθαρά κέρδη παρέμειναν σταθερά.

Τα μεικτά εγγεγραμμένα ασφάλιστρα της Eureka, κατά το πρώτο εξάμηνο είναι αυξημένα κατά 9% και ανέρχονται σε 8,602 εκατ. ευρώ έναντι 7,910 εκατ. πέρυσι κατά το ίδιο διάστημα, ενώ αυξημένη είναι και η αξία των νέων εργασιών στον κλάδο



ασφαλειών Ζωής, που έφθασε τα 33 εκατ. ευρώ έναντι 23 εκατ. πέρυσι.

Τα συνολικά ίδια κεφάλαια είναι επίσης αυξημένα κατά 6% και φθάνουν τα 10,183 εκατ. ευρώ έναντι 9,632 εκατ. το πρώτο εξάμηνο 2006. Ειδικότερα για την Interamerican ο κ. M. Dijkshoorn, Πρόεδρος και CEO της Eureka, επισημαίνει ότι και φέτος επικεντρώνεται συνεχώς στη βελτίωση των αποτελεσμάτων και στη διαδικασία εκσυγχρονισμού του δικτύου πωλήσεων των συνεργατών. Σύμφωνα με τον Πρόεδρο της Eureka, η α-

νάπτυξη των επιχειρήσεων του Ομίλου στην Ευρώπη παραμένει βασικός στόχος και θα επιτείνει τις προσπάθειες για επίτευξη μεγαλύτερης ισορροπίας μεταξύ των επιχειρήσεων της Eureka, τόσο εντός, όσο και εκτός Ολλανδίας. Επισημαίνεται ότι κατά το α' εξάμηνο του 2007 η Eureka προχώρησε σε εξαγορά μεριδίων 80% εκτός Ζωής και 15% κλάδου Ζωής των ασφαλιστικών δραστηριοτήτων της τράπεζας GARANTI στην Τουρκία, ενώ στην Ολλανδία προχώρησε σε συγχώνευση με την ασφαλιστική εταιρεία AGIS, που ειδικεύεται στις ασφαλίσεις υγείας.

Κερδοφόρα η Ιντερσαλόνικα Ζωής

Στα 110.871.983,12 ευρώ ανήλθαν τα εξαμηνιαία έσοδα των έξι συνδεδεμένων επιχειρήσεων του Ομίλου Ιντερσαλόνικα με συνολικά κέρδη 1.595.030,97 ευρώ, ενώ τα αντίστοιχα ποσά του εξαμήνου το 2006 ήταν 94.588.319 ευρώ και 1.727.487 ευρώ. Όπως αναφέρεται σε σχετική ανακοίνωση πρώτη κερδοφόρα επιχείρηση αναδεικνύεται η μπητρική και ηγέτιδα του Ομίλου Ιντερσαλόνικα Ζωής, με κέρδη εξαμήνου 869.227,99 ευρώ και ακολουθεί η θυγατρική Ιντερσαλόνικα γενικών κλάδων με κέρδη 632.536,04 ευρώ.

Τα αντίστοιχα ποσά του εξαμήνου του προηγούμενου έτους ήταν 742.367 ευρώ και 853.999 ευρώ, υπάρχει δηλαδή ανατροπή των κερδοφόρων αποτελεσμάτων υπέρ της μπητρικής εταιρείας Ζωής και όχι της θυγατρικής Γενικών Κλάδων, όπως είναι φυσικό και επόμενο αναφέρει η Εταιρεία.

Αξιοσημείωτη αύξηση εργασιών παρουσιάζει η αεροπορική επιχείρηση του Ομίλου AIR INTERSALONIKA, ιδιαίτερα κατά τους μήνες αιχμής Ιούλιο και Αύγουστο.

Με σταθερά και πολύ προσεκτικά



Ο Πρόεδρος και Διευθύνων Σύμβουλος της Ιντερσαλόνικα

βήματα ανάπτυξης και προόδου εισέρχεται εν τω μεταξύ, στην πρώτη εικοσαετία της, η ηγέτιδα και μπητρική ασφαλιστική εταιρεία του ομώνυμου Ομίλου επτά επιχειρήσεων Ιντερσαλόνικα Ζωής σύμφωνα με ανακοίνωση του Ομίλου.

Από την ίδρυσή της, πριν από δεκαεννέα χρόνια και με έδρα τη Θεσσαλονίκη, η Εταιρεία είναι πάντα σταθερά κερδοφόρα, αθόρυβη, υγιέστατη και άμεμπτη στις σχέσεις και τις

συναλλαγές της, προστίθεται στην ανακοίνωση σημειώνοντας ότι τα τελευταία τρία χρόνια κατόρθωσε να τριπλασιάσει τον κύκλο εργασιών της, με απόγειο των νεοεισερχόμενων αιτήσεων και αριθμό ενεργών συνεργατών της κατά τον προηγούμενο Αύγουστο (ρεκόρ όλων των εποχών και μηνών), παρά τις γνωστές δυσχέρειες και τα σοβαρά προβλήματα που αντιμετώπισε η χώρα μας κατά το μήνα αυτόν.

Η Ιντερσαλόνικα Ζωής, υπογραμμίζεται στην ανακοίνωση, αποκεντρωμένη ιδιωτικώς και κάθετα οργανωμένη, με σταθερές και βαθιές ρίζες μοναδικής υποδομής, αθόρυβη και αποτελεσματική, ανατρέπει σταδιακά τα θορυβώδη και εικονικά δεδομένα της αγοράς και του διεθνισμού, αποδεικνύοντας ότι στον ανταγωνισμό παροχής υπηρεσιών οι περιφερειακές δυνατότητες και ικανότητες είναι αποτελεσματικότερες και χρησιμοποιότερες για τον Έλληνα καταναλωτή και την εθνική οικονομία, αφού τα συγκεντρούμενα χρήματα και κεφάλαια παραμένουν στη χώρα και αποκεντρωμένα, χωρίς να βγάζουν φτερά προς άλλους τόπους, χώρες και συμφέροντα.



Υπερκάλυψε τους στόχους δμήνου

Ιδιαίτερα θετικά εξελίχθηκαν κατά το πρώτο εξάμηνο τα μεγέθη της Activa Insurance (πρώην CGU), δεδομένου ότι τόσο ο κύκλος εργασιών όσο και τα αποτελέσματα διαμορφώθηκαν σε επίπεδα ανώτερα των στόχων του επιχειρησιακού σχεδίου.

Παρά την ένταση του ανταγωνισμού, τα καθαρά εγγεγραμμένα ασφάλιστρα σημείωσαν αύξηση 13,2%, σε σύγκριση με την αντίστοιχη περίοδο του 2006, παρουσιάζοντας άνοδο σε όλους τους βασικούς κλάδους, δηλαδή στις ασφαλίσσεις περιουσίας, αυτοκινήτων και μεταφορών.

Οι καθαρές ασφαλιστικές αποζημιώσεις, ως ποσοστό των καθαρών δεδουλευμένων ασφαλιστρών, ήταν χαμηλότερες των περυσινών κατά 2,3 εκατοστιαίες μονάδες και των προϋπολογισμένων κατά 3,2 εκατοστιαίες μονάδες. Μειωμένο σε σχέση με πέρυσι και σύμφωνα με τον επιχειρησιακό σχεδιασμό ήταν το κόστος λειτουργίας και πρόσκτησης εργασιών.

Ο συνδυασμός των πιο πάνω μεγεθών διαμόρφωσε το

net combined operating ratio, δηλαδή το άθροισμα των ποσοστών αποζημιώσεων και εξόδων, στο 84,8% επιτρέποντας έτσι την πραγματοποίηση σημαντικού καθαρού τεχνικού κέρδους, πριν δηλαδή το συνυπολογισμό των εσόδων επενδύσεων.

Τα έσοδα επενδύσεων σημείωσαν αύξηση 66% σε σύγκριση με το πρώτο εξάμηνο του 2006.

Τα συνολικά (προ φόρων) καθαρά κέρδη του εξαμήνου ήταν 1,98 εκατομμύρια ευρώ και ισοδυναμούν με επτισοποιημένη απόδοση ιδίων κεφαλαίων 23,7%.

Με βάση την ιδιότητα των ασφαλισμένων το 54% των ασφαλιστρών της Activa Insurance προήλθε από επιχειρήσεις και το 46% από ιδιώτες, ενώ η κατά κλάδο σύνθεση του ασφαλιστικού της χαρτοφυλακίου ήταν η εξής:

■ Ασφαλίσσεις περιουσίας	60,8%
■ Ασφαλίσσεις αυτοκινήτων	29,8%
■ Ασφαλίσσεις μεταφορών	6,0%
■ Λοιπές ασφαλίσσεις	3,4%

VICTORIA

Σε σταθερή ανοδική πορεία

Το 52,48% άγγιξε η παραγωγή ασφαλιστρών για τη Victoria, στους εκτός αυτοκινήτου κλάδους, το πρώτο εξάμηνο, σε σχέση με το αντίστοιχο διάστημα πέρυσι. Ειδικότερα, σύμφωνα με ανακοίνωση της Εταιρείας, πέτυχε αύξηση κατά 23,99% στον κλάδο ασφάλισης περιουσίας, κατά 27,57% στον κλάδο ασφάλισης αστικής ευθύνης, κατά 27,78% στον κλάδο μεταφορών και κατά 270,44% στους λοιπούς κλάδους. Η συνολική παραγωγή της Victoria το πρώτο εξάμηνο του τρέχοντος έτους αυξήθηκε κατά 7,11%, επιτυγχάνοντας παράλληλα μια ακόμα πιο βελτιωμένη σύνθεση του χαρτοφυλακίου της εταιρείας προς όφελος της κερδοφορίας.



Εκφράζοντας την ικανοποίησή του ο Γενικός Διευθυντής και Αντιπρόεδρος του Δ.Σ. της εταιρείας Θεόδωρος Κοκκάλας τόνισε ότι η ανοδική πορεία των αποτελεσμάτων του πρώτου εξαμήνου προδιαγράφει ένα ιδιαίτερα επιτυχές

κλείσιμο για το 2007. Ιδιαίτερα η επιλογή του καινοτόμου νέου τιμολογίου του αυτοκινήτου απεδείχθη, ήδη από το πρώτο διάστημα εφαρμογής του, επιτυχής. Οι συνεργάτες μας διαμεσολαβητές ασφαλίσεων υιοθέτησαν άμεσα τις αλλαγές του νέου τιμολογίου, αναγνωρίζοντας τα συγκριτικά πλεονεκτήματα που προσφέρει τόσο στους πελάτες τους όσο και στους ίδιους, κατέληξε ο κ. Κοκκάλας.

AIGAION
ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ Α.Ε.

Πρωτιά στις ναυτασφαλίσεις

Κατά 49,5% αυξήθηκε η συνολική παραγωγή ασφαλιστρών της AIGAION Ασφαλιστική το πρώτο εξάμηνο του 2007 συγκριτικά με το πρώτο εξάμηνο του 2006 και ανήλθε συνολικά σε 17,2 εκατ. ευρώ καθαρά έσοδα. Ειδικότερα, στους κλάδους πλοίων, σκαφών αναψυχής και μεταφορών η παραγωγή ασφαλιστρών κατέγραψε νέα αύξηση 41,5%, ενισχύοντας την ηγετική θέση που σταθερά κατέχει η AIGAION από το 2004 στην αγορά των ναυτασφαλίσεων.

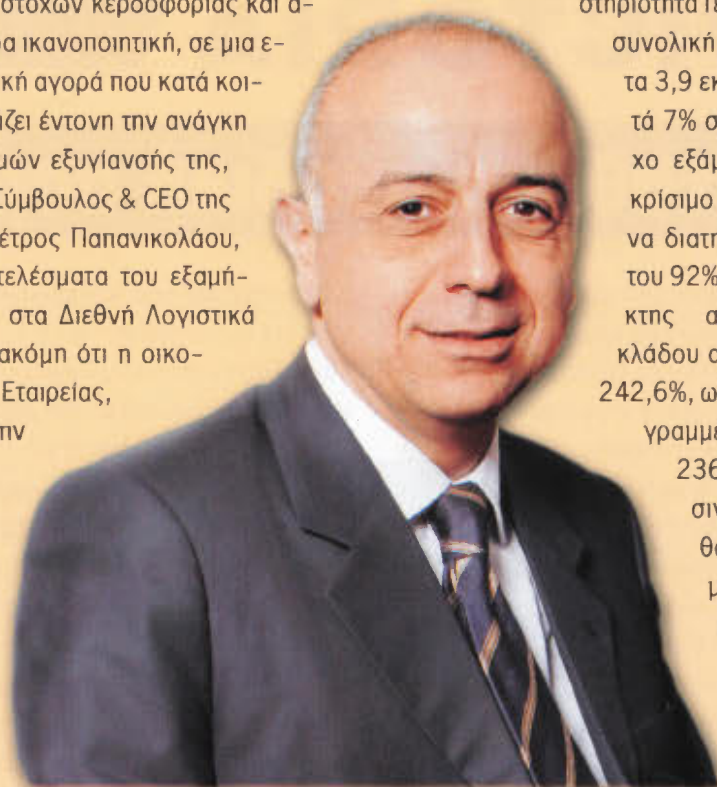
Η διοίκηση της Εταιρείας δηλώνει ιδιαίτερα ικανοποιημένη με τα αποτελέσματα του α' εξαμήνου, καθώς είναι προφανές ότι η AIGAION θα επιτύχει τους παραγωγικούς της στόχους για το 2007. Επιπλέον, ολοκληρώθηκε η αύξηση του μετοχικού κεφαλαίου κατά 1 εκατ. ευρώ, που αποφασίστηκε από τους μετόχους της για να ενισχυθεί περαιτέρω η κεφαλαιακή επάρκεια της Εταιρείας, η οποία από σήμερα διαθέτει το εγγυητικό κεφάλαιο που θα απαιτείται βάσει της νομοθεσίας κατά την 31-12-2008.

Allianz

Σημαντική αύξηση κερδών

Σημαντική αύξηση κερδών μετά από φόρους κατά 41,2% στα 5,8 εκατ. ευρώ εμφάνισε η Allianz Ελλάδος στο πρώτο εξάμηνο του 2007 έναντι του αντίστοιχου περυσινού διαστήματος. Ταυτόχρονα, σε πλήρη ταύτιση με τους οικονομικούς στόχους της χρονιάς, η παραγωγή ασφαλιστρών κινήθηκε ανοδικά κατά 7% στη δραστηριότητα Ζωής, στα 54 εκατ. ευρώ από 50,4 εκατ. ευρώ το 2006, ενώ και η δραστηριότητα Γενικών παρουσίασε θετική πορεία, με την παραγωγή να αυξάνεται κατά 4,6% στα 39,8 εκατ. ευρώ έναντι 38 εκατ. ευρώ της αντίστοιχης περυσινής περιόδου.

Η επίτευξη υψηλών στόχων κερδοφορίας και ανάπτυξης είναι σίγουρα ικανοποιητική, σε μια εξαιρετικά ανταγωνιστική αγορά που κατά κοινή ομολογία παρουσιάζει έντονη την ανάγκη επιτάχυνσης των ρυθμών εξυγίανσής της, δήλωσε ο Διευθύνων Σύμβουλος & CEO της Allianz Ελλάδος, κ. Πέτρος Παπανικολάου, σχολιάζοντας τα αποτελέσματα του εξαμήνου, που βασίστηκαν στα Διεθνή Λογιστικά Πρότυπα, τονίζοντας ακόμη ότι η οικονομική ευρωστία της Εταιρείας, σε συνδυασμό με την πρόσφατη ολοκλήρωση της συγχώνευσης των ασφαλιστικών μας δραστηριοτήτων και την επικείμενη μετεγκατάστασή στο νέο μας κτίριο, διαμορφώνουν έ-



Ο Διευθύνων Σύμβουλος
& CEO της Allianz Ελλάδος
Πέτρος Παπανικολάου

ντονα αναπτυξιακές προοπτικές, τις οποίες και σκοπεύουμε να εκμεταλλευθούμε με τον καλύτερο δυνατό τρόπο. Πιο αναλυτικά, για το εξάμηνο του 2007 η Allianz Ελλάδος κατέγραψε εντυπωσιακή αύξηση της κερδοφορίας στις δραστηριότητες Ζωής και Υγείας στα 1,87 εκατ. ευρώ, από 437 χιλ. ευρώ πέρυσι. Στο παραπάνω ιδιαίτερα θετικό αποτέλεσμα συνέβαλε η μείωση του δείκτη εξόδων στο 20,1% από 23,1% το 2006, καθώς και η ταυτόχρονη διατήρηση του δείκτη ζημιών (Loss Ratio) στα νοσοκομειακά προγράμματα στα περυσινά επίπεδα.

Πολύ καλή εικόνα παρουσίασε και η δραστηριότητα Γενικών Ασφαλειών, με τη συνολική κερδοφορία να αγγίζει τα 3,9 εκατ. ευρώ, αυξημένη κατά 7% σε σχέση με το αντίστοιχο εξάμηνο του 2006 με τον κρίσιμο δείκτη Combined Ratio να διατηρείται σε επίπεδα κάτω του 92% (91,58%). Τέλος, ο δείκτης αποθεματοποίησης του κλάδου αυτοκινήτων έφθασε στο 242,6%, ως ποσοστό επί των εγγεγραμμένων ασφαλιστρών, από 236% την αντίστοιχη περυσινή περίοδο, εξακολουθώντας να κατατάσσεται μεταξύ των κορυφαίων της ελληνικής αγοράς.

ΑΣΠΙΣ ΠΡΟΝΟΙΑ

Αποδίδει η αναδιοργάνωση

Με ιδιαίτερα ανοδικούς ρυθμούς κινήθηκαν τα παραγωγικά μεγέθη 9μηνου για την Ασπίς Πρόνοια, σε σχέση με τα αντίστοιχα μεγέθη του 2006. Ειδικότερα η Ασπίς Πρόνοια Ζωής (ΑΕΓΑ) εμφάνισε καθαρή ποσοστιαία αύξηση στα εισπραχθέντα ασφαλιστρά της κατά 35,3% σε σχέση με την αντίστοιχη περυσινή περίοδο, ενώ η Ασπίς Πρόνοια Ζημιών (ΑΕΑΖ) παρουσίασε άνοδο ύψους 43,5% συγκριτικά με το ανάλογο χρονικό διάστημα.

Υπογραμμίζεται ότι ραγδαία είναι και η ανέλιξη των μεγεθών των δύο εταιρειών όσον αφορά τη νέα παραγωγή τους.

Ειδικότερα, η ποσοστιαία αύξηση της νέας παραγωγής για την εισπραχθείσα Ασπίς Πρόνοια Ζωής για το 9μηνο «άγ-

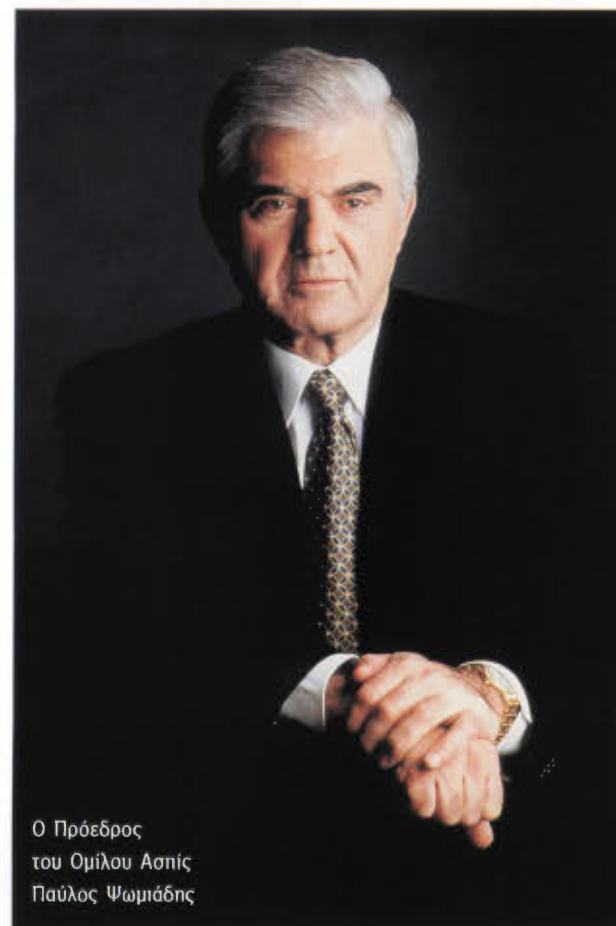
γιζε» τα επίπεδα του 81,7% σε σχέση με το αντίστοιχο διάστημα του 2006, ενώ η άνοδος της Ασπίς Πρόνοια Ζημιών προσέγγισε το 71,4% για την ίδια χρονική περίοδο συγκριτικά με το 9μηνο της περυσινής χρονιάς.

Ταυτόχρονα, συνεχίζεται με τους ίδιους ρυθμούς η συρρίκνωση των εξόδων της Ασπίς Πρόνοια ΑΕΓΑ· η δε εταιρεία προσδοκά να διαθέτει μονοψήφιο νούμερο στα γενικά της έξοδα κατ' αναλογία με τις εισπράξεις της το 2008.

Ενδεικτικό της αναδιοργάνωσης που έχει συντελεστεί στην Ασπίς Πρόνοια είναι το γεγονός ότι ο δείκτης αποζημιώσεων της Εταιρείας επί των καθαρών εισπρακτέων ασφαλιστρών (Loss Ratio) μειώθηκε κατά 5 μονάδες στο 9μηνο του 2007 σε σχέση με την ανάλογη περυσινή περίοδο, φθάνοντας στα επίπεδα του 69,2%. Η πτώση του συγκεκριμένου δείκτη οφείλεται στη συνεχή παρακολούθηση και τον έλεγχο των αποζημιώσεων του κλάδου ζημιών και των νοσοκομειακών προγραμμάτων.

Τη νέα αισθητή άνοδο των μεγεθών παραγωγής της Εταιρείας, κορυφαία στελέχη του Ομίλου αποδίδουν αφενός στα νέα ελκυστικά ασφαλιστικά προγράμματα που προσφέρει ο Όμιλος σε συνδυασμό με την ανάπτυξη εναλλακτικών δικτύων πώλησης και αφετέρου στη διαρκή εκπαίδευση των ασφαλιστών του.

Σημειώνεται ότι στα παραπάνω μεγέθη δεν εμπεριέχεται η παραγωγή ασφαλιστρών των θυγατρικών εταιρειών του Ομίλου στο εξωτερικό και ειδικότερα σε Σουηδία, Κύπρο, Αλβανία και τα υποκαταστήματα της Γερμανίας, τα οποία βρίσκονται σε συνεχή άνοδο. Αναφερόμενος στους ρυθμούς ανάπτυξης της Ασπίς Πρόνοια, τόσο του κλάδου Ζωής όσο και των Γενικών Ασφαλίσεων, ο Πρόεδρος του Ομίλου Ασπίς κ. Παύλος Ψωμιάδης διαβεβαιώνει ότι η ανοδική πορεία των ασφαλιστικών εταιρειών του Ομίλου θα συνεχισθεί. Ήδη οι προϋπολογισθέντες στόχοι μας για τη χρήση του 2007 έχουν ξεπεραστεί κατά πολύ, σημειώνει ο κ. Ψωμιάδης. Και καταλήγοντας αναφέρει: «Είναι ιδιαίτερα σημαντικό το δεδομένο ότι η υψηλή άνοδος στην παραγωγή μας έχει συντελεστεί από τον ίδιο αριθμό υποκαταστημάτων».



Ο Πρόεδρος
του Ομίλου Ασπίς
Παύλος Ψωμιάδης

Allianz Alsouma

Το ομαδικό πνεύμα, ο ενθουσιασμός και η υπευθυνότητα που χαρακτηρίζουν τα μέλη πληρωμάτων ιστιοπλοϊκών σκαφών αποτέλεσαν την κύρια αφορμή για την έναρξη στο χορηγικό πρόγραμμα της Allianz Ελλάδος του σκάφους «Alsouma Allianz» του κ. Θεόδωρου Γεωργιάδη. Το «Alsouma Allianz» θα ταξιδεύει με τα χρώματα της Allianz στο σκαρί και τα πανιά του σε όλες τις αγωνιστικές ιστιοπλοϊκές δραστηριότητες. Στο τιμόνι του «Alsouma Allianz» ο skipper Θεόδωρος Γεωργιάδης, 6ος Ολυμπιονίκης του Λος Άντζελες, που μέχρι το 1986 είχε καταγράψει πολλαπλές διακρίσεις σε Πανελλήνιους, Βαλκανικούς, Πανευρωπαϊκούς αλλά και Παγκόσμιους αγώνες. Από τη χρονιά εκείνη άρχισε να ασχολείται με την ιστιοπλοΐα Ανοικτής Θαλάσσης, με δικό του σκάφος από το 1988, και με τον παράλληλο ρόλο του εκπαιδευτή για πάνω από 20 χρόνια.



Πρωτάθλημα βόλεϊ «Under 20»



Μεγάλη επιτυχία σημείωσε το Πανελλήνιο πρωτάθλημα κάτω των 20 ετών που πραγματοποιήθηκε στην ακτή των Νέων Επιβατών στις 3-5 Αυγούστου 2007. Επίσημος χορηγός ήταν ο Όμιλος Ιντερσαλονικά που πάντα στηρίζει τις προσπάθειες των νέων, τοπικά αλλά και συνολικά, σε κάθε αθλητική εκδήλωση. Κατά τη διάρκεια της διεξαγωγής του πρωταθλήματος υπήρχε κινητή μονάδα ιατρικής βοήθειας του Όμιλου Ιντερσαλονικά, με ασθενοφόρο και νοσηλευτικό προσωπικό.



Δώστε αίμα ING

Με το σύνθημα «Δίνω Αίμα, μετράει!» ξεκίνησε η συναυλία, που έδωσε ο Σάκης Ρουβάς στο θέατρο του Λυκαβηττού, η οποία διοργανώθηκε με μεγάλη επιτυχία από τον Πανελλήνιο Σύλλογο Εθελοντών Αιμοδοτών και Δωρητών Ιστών, Οργάνων και Βιολογικού Υλικού και τέθηκε υπό την Αιγίδα του υπουργείου Υγείας και Κοινωνικής Αλληλεγγύης.



Χορηγός ήταν και η ING Πειραιώς με το εξωνοσοκομειακό πρόγραμμά της, το Lion Πλεονέκτημα Υγείας, ένα πρόγραμμα εξωνοσοκομειακής κάλυψης, το οποίο συνδυάζεται με τη βασική ασφάλιση ζωής της επιλογής σας και καλύπτει εξωνοσοκομειακές διαγνωστικές εξετάσεις στα συμβεβλημένα διαγνωστικά κέντρα έως 3.000 ευρώ ετησίως, και παράλληλα εξασφαλίζει τη δυνατότητα να πραγματοποιήσετε έναν ετήσιο προληπτικό έλεγχο της υγείας σας.



Ιστιοπλοϊκός Όμιλος Πατρών

Στο πλαίσιο της προβολής του ονόματος της Εταιρείας αλλά και της υποστήριξης των κατά τόπους συνεργατών, η VDV Leber ανέλαβε την αποκλειστική χορηγία, στον τομέα των ασφαλίσεων, του Ιστιοπλοϊκού Ομίλου Πατρών για τη διεξαγωγή της 19ης διεθνούς Ιστιοπλοϊκής Εβδομάδας Ιονίου. Η Εταιρεία, η οποία τιμήθηκε με ξεχωριστή πλακέτα που δόθηκε στο Γενικό Διευθυντή κ. Αλέξανδρο Δούμα για την προσφορά της, ήταν παρούσα κατά την τελετή λήξης με καλαίσθητο stand και διένειμε διαφημιστικό υλικό και αναμνηστικά δώρα σε πλήθος Πατρινών.



ΑΤΛΑΝΤΙΚΗ ΕΝΩΣΗ

Άριστη αναπτυξιακή πορεία με διεθνείς συμμαχίες

Στην πολύ καλή πορεία όλων των οικονομικών δεικτών της Ατλαντικής Ένωσης και στις επιπτώσεις του «Solvency II» στη λειτουργία των ασφαλιστικών επιχειρήσεων, αναφέρθηκε ο Διευθύνων Σύμβουλος και Γενικός Διευθυντής της κ. Γ. Λαπατάς στην ενημερωτική συνάντηση των στελεχών πωλήσεων, που πραγματοποιήθηκε πρόσφατα στο εκπαιδευτικό κέντρο, στα κεντρικά γραφεία της Εταιρείας. Ακολούθησε χαιρετισμός και παρουσίαση των δραστηριοτήτων της Deutscher Ring από τον εκπρόσωπό της, Uwe Neubüser, ο οποίος υπογράμμισε την ικανοποίηση της DR τόσο για την αναπτυξιακή πορεία της Ατλαντικής όσο και για τη θεαματική αύξηση της κερδοφορίας της. Επιπλέον υπογράμμισε ότι ο κλάδος Ζωής της Deutscher Ring έχει εστιάσει την προσοχή του στην προώθηση συνταξιοδοτικών προγραμμάτων που θα λειτουργούν στο πλαίσιο του «Τρίτου Πυλώνα» (ιδιωτική προσωπική ασφάλιση) με τη χορήγηση συμπληρωματικής σύνταξης, πέραν των χορηγουμένων συντάξεων από τους κύριους ασφαλιστικούς φορείς. Από την πλευρά του ο Οικονομικός Διευθυντής της Εταιρείας κ. Αθ. Λυμπερίης σε συνεργασία με στέλεχος της Marfin Bank παρουσίασε τα προνόμια και τις παροχές προς τους συνεργάτες και τους πελάτες της «Co branded» πιστωτικής κάρτας Atlantic Union Visa Electron.



Ο εκπρόσωπος της Deutscher Ring, Uwe Neubüser, κατά την ομιλία του στην ενημερωτική συνάντηση των στελεχών πωλήσεων της Εταιρείας. Διακρίνονται επίσης από αριστερά οι Γ. Λαπατάς και Β. Μπακούσης.

Την εκδήλωση έκλεισε ο Διευθυντής Πωλήσεων κ. Βασ. Μπακούσης, ο οποίος εκτός των άλλων ανακοίνωσε στους συνεργάτες ότι, με την ευκαιρία της συμπλήρωσης 35 χρόνων μετοχικής σχέσης με την Deutscher Ring, η Εταιρεία αποφάσισε να γίνει το νέο της ταξίδι στο Αμβούργο τον Μάιο του 2008 και προκήρυξε ήδη το διαγωνισμό για τη συμμετοχή των συνεργατών.

Στο Αμβούργο θα ταξιδέψουν τον Μάιο οι συνεργάτες της Ατλαντικής Ένωσης.



Από τη Νέα Υόρκη στο Ντουμπάι και τη Βαλτική

ΕΘΝΙΚΗ
Η ΠΡΩΤΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

Τρία ταξίδια-επιβράβευση είχαν την ευκαιρία να απολαύσουν κατά τη διάρκεια του καλοκαιριού οι άνθρωποι της Εθνικής Ασφαλιστικής που πέτυχαν τους στόχους τους

Στη Νέα Υόρκη

Την πρωτεύουσα του σπιρμενίου κόσμου τη Νέα Υόρκη επισκέφθηκαν για μία εβδομάδα 140 ασφαλιστές και πράκτορες που πέτυχαν τους στόχους του 2006. Ο χρόνος υπήρξε αρκετός για να γνωρίσουν οι άνθρωποι της Εθνικής τα πολλά και σπουδαία αξιοθέατα (Ροκφέλερ Σέντερ Χάρλεμ, Άγαλμα Ελευθερίας, Central Park), μοναδικά μουσεία, όπως το Metropolitan, το μουσείο Μοντέρνας Τέχνης (MOMA) και το μουσείο Φυσικής Ιστορίας, αλλά βέβαια και για πολλά ψώνια, σε μια αγορά που πραγματικά εντυπωσιάζει.



Στο πλαίσιο της επίσκεψης έγινε και η καθιερωμένη συνάντηση της διοίκησης της Εταιρείας με τα δίκτυα πωλήσεων, όπου ανταλλάχθηκαν απόψεις μέσα σε ένα πνεύμα συνεργασίας αλλά και ευφορίας για τα σπουδαία αποτελέσματα που συνεχώς φέρνει το δίκτυο. Από την πλευρά της Εταιρείας τους επιτυχόντες συνόδεψαν οι Γενικοί Διευθυντές κ.κ. Σπύρος Λευθεριώτης, Τάσος Παγώνης, οι Αναπληρωτές Γενικοί Διευθυντές κ.κ. Θανάσης Ανδρεόπουλος, Γιάννης Βασιλάτος, ο Διευθυντής Πωλήσεων κ. Κώστας Ταραβίρας, ο Διευθυντής Ατομικών Ασφαλίσεων Ζωής κ. Κώστας Κουγιουμουτζής και ο Διευθυντής Διοικητικής Υποστήριξης και Εταιρικής Επικοινωνίας κ. Δημήτρης Βύσσιнос.

Στο Ντουμπάι

Μια άγνωστη περιοχή του κόσμου, που εξελίσσεται στον πιο περιζήτητο προορισμό της δεκαετίας, το Ντουμπάι στα αραβικά Εμιράτα, επισκέφθηκαν οι άνθρωποι των πωλήσεων –εταιρικό και πρακτορειακό δίκτυο– της Εθνικής Ασφαλιστικής που πέτυχαν βραχυχρόνιο στόχο το 2007. Στο ταξίδι πήραν μέρος πενήντα πέντε στελέχη των πωλήσεων. Στο πλαίσιο του ταξιδιού έγινε η καθιερωμένη συνάντηση των συμμετεχόντων με τη διοίκηση της Εταιρείας, ενώ ιδιαίτερη στιγμή ήταν το σαφάρι με τζιπ στους αμμόλοφους της ερήμου καθώς και το βραδινό φαγητό σε τέντες Βεδουίνων.



Οι άνθρωποι της Εθνικής είχαν την ευκαιρία να θαυμάσουν μια υπερσύγχρονη πόλη, με μεγάλα εμπορικά κέντρα, με παραδοσιακές αγορές μπαχαρικών και χρυσού, ειδυλλιακές οάσεις και ζωντανό φολκλόρ.

Σε Λετονία και Εσθονία

Το γοπευτικό πρόσωπο της Ευρώπης ανακάλυψαν 120 άνθρωποι της Εθνικής –εταιρικό και πρακτορειακό δίκτυο– που επισκέφθηκαν τη Λετονία και την Εσθονία, τις δύο βαλτικές χώρες που πρόσφατα έγιναν μέλη της Ευρωπαϊκής Ένωσης. Ήταν το ταξίδι-επιβράβευση για όσους πέτυχαν τους στόχους του 2006. Η επίσκεψη ξεκίνησε από την πρωτεύουσα της Λετονίας, τη Ρίγα, ακολούθησε το γοπευτικό Ταλίν, ενώ στη Ρίγα έγινε η συνάντηση του δικτύου με τη διοίκηση της Εταιρείας. Το καθιερωμένο αποχαιρετιστήριο gala έγινε στο Opera House του Ταλίν.



Έμφαση στην πυρασφάλεια

Μεγάλη επιτυχία σημείωσαν τα δύο σεμινάρια για τον κλάδο Πυρός, που οργάνωσε τον Ιούνιο το κέντρο εκπαίδευσης της Interσαλόνικα στις ιδιόκτητες αίθουσες «Αριστοτέλης» στην έδρα του Ομίλου στη Θεσσαλονίκη και «Φίλιππος» στη Γενική Διεύθυνση Νότιας Ελλάδας, στην Αθήνα.

Οι εισηγητές κ.κ. Δ. Βαρσάμης, Τεχνι-

κός Σύμβουλος της Εταιρείας, Λ. Δημότσι, Διευθύντρια Κλάδων, και Κ. Τσακάλης, Προϊστάμενος Κλάδου Πυρός, παρουσίασαν με σαφήνεια τις γενικές αρχές ασφάλισης του κλάδου, την τεχνική έκδοσης και διαχείρισης πυρασφαλιστηρίων αλλά και τα ιδιαίτερα ελκυστικά πακέτα της Εταιρείας για ασφάλιση κατοικιών ΕΣΤΙΑ

και ΠΟΛΥΑΣΦΑΛΕΙΑ καταστημάτων και επιχειρήσεων, ενώ οι 200 επίλεκτοι συνεργάτες που παρακολούθησαν τα σεμινάρια αποκόμισαν τις καλύτερες εντυπώσεις και ένα ακόμη εργαλείο που θα διευκολύνει τις εργασίες τους και θα συμβάλει στην αύξηση του χαρτοφυλακίου τους, το νέο CD τιμολόγησης κλάδου Πυρός.



Ο Πρόεδρος του Ομίλου κ. Μελάς Γιαννιώτης στο βήμα κατά την έναρξη του σεμιναρίου στη Θεσσαλονίκη. Στο πάνελ η Διευθύντρια Κλάδων κ. Λίνα Δημότσι, ο κ. Δημήτρης Βαρσάμης της Survey A.E., ο Αντιπρόεδρος κ. Κων/νος Γιαννιώτης, ο Γενικός Διευθυντής του Ομίλου κ. Θεόφιλος Τσομίδης και ο Προϊστάμενος Κλάδων κ. Κων/νος Τσακάλης.



Ο Αντιπρόεδρος του Ομίλου και ο Γενικός Διευθυντής Ν. Ελλάδας κ. Κων. Λαπιδάκης, κατά την έναρξη του σεμιναρίου στην Αθήνα.



Διευθυντές, συνεργάτες και υπαλληλικό προσωπικό του Ομίλου παρακολουθούν με ενδιαφέρον το σεμινάριο του Κλάδου Πυρός στην αίθουσα «ΑΡΙΣΤΟΤΕΛΗΣ» στην έδρα του Ομίλου στη Θεσσαλονίκη.



Άποψη της αίθουσας «ΦΙΛΙΠΠΟΣ», όπου Διευθυντές, συνεργάτες και υπαλληλικό προσωπικό του Ομίλου παρακολουθούν με ενδιαφέρον το σεμινάριο του κλάδου Πυρός.

Σημειώνεται ότι το κέντρο εκπαίδευσης του Ομίλου Interσαλόνικα είναι πιστοποιημένο από το υπουργείο Ανάπτυξης και προετοιμάζει υποψήφιους στις σχετικές ε-

ξετάσεις αδειοδότησης ασφαλιστικών διαμεσολαβητών. Η συνεχής διοργάνωση αντιστοίχων σεμιναρίων αποδεικνύει το ενδιαφέρον που αποδίδει η διοίκηση του

Ομίλου στη συνεχή εκπαίδευση του δικτύου πωλήσεών της, που αριθμεί πάνω από 1.400 συνεργάτες, σε ασφαλιστικούς κλάδους εκτός του αυτοκινήτου.

Αποκλειστική συνεργασία στο Bancassurance

ING ΠΕΙΡΑΙΩΣ

Δεκαετή αποκλειστική συνεργασία στις τραπεζασφάλειες στην Ελλάδα, προβλέπει η συμφωνία που συνυπέγραψαν ο Όμιλος ING και η Τράπεζα Πειραιώς. Η νέα συνεργασία θα αφορά στη διανομή ασφαλιστικών προϊόντων Ζωής, ομαδικών παροχών και συνταξιοδοτικών προγραμμάτων της ING αποκλειστικά από το δίκτυο της τράπεζας Πειραιώς στην Ελλάδα και, αντίστοιχα, στην προώθηση προϊόντων λιανικής τραπεζικής της Τράπεζας Πειραιώς από το δίκτυο ασφαλιστικών συμβούλων της ING Ελλάδος. Στο πλαίσιο της συμφωνίας, η Τράπεζα Πειραιώς μεταβίβασε στην ING τη συμμετοχή της από την κοινή εταιρεία που είχαν, λόγω της μεταβολής του σχήματος στρατηγικής συνεργασίας στο bancassurance. Η συμφωνία υπογράφηκε σε συνέχεια του Memorandum of Understanding που είχαν συνυπογράψει τα μέρη τον περασμένο Ιούλιο και εντάσσεται στο πλαίσιο της στρατηγικής ανάπτυξης της ING στην Κεντρική Ευρώπη, της οποίας η επέκταση και διεύρυνση διάθεσης είναι μια από τις βασικές προτεραιότητες. Εκφράζοντας την ικανοποίησή του ο Jacques de Vaucleeroy, μέλος του εκτελεστικού συμβουλίου του Ομίλου ING και υπεύθυνος για τις ασφάλειες Ευρώπης, τόνισε ότι «η 10ετής διάρκεια αυτής της συμφωνίας διάθεσης επιβεβαιώνει τη σταθερή δέσμευση της ING στην ελληνική ασφαλιστική αγορά».

EH EULER HERMES
Εμπόριο

Ο Stéphane Rutili νέος Διευθύνων Σύμβουλος

Ο 45χρονος Stéphane Rutili είναι ο νέος Διευθύνων Σύμβουλος της Euler Hermes Εμπόριο. Κατέχει Master στη Διοίκηση Επιχειρήσεων (M.B.A.), από το «Institut Supérieur de Gestion» στο Παρίσι. Μιλάει Αγγλικά, Γαλλικά και Ελληνικά. Ξεκίνησε την καριέρα του στον Όμιλο Euler Hermes το 1989, στο τμήμα οικονομικών πληροφοριών της διεύθυνσης εκτίμησης κινδύνου της γαλλικής θυγατρικής, Euler Hermes Sfac. Έχει διατελέσει περιφερειακός διευθυντής της διεύθυνσης εκτίμησης κινδύνου στη Γαλλία. Από το 2001 ήταν Διευθύνων Σύμβουλος στην Euler Hermes Actmar, τη θυγατρική εταιρεία του ομίλου Euler Hermes στο Μαρόκο.

ALICO  **AIG Life**
No 1 ΔΙΕΘΝΗΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΕΤΑΙΡΙΑ ΖΩΗΣ ΣΤΗΝ ΕΛΛΑΔΑ

Νέα καθήκοντα για δύο στελέχη

Ο Θεόδωρος Μπάρδης ανέλαβε νέα διευρυμένα καθήκοντα στην περιφερειακή διεύθυνση της ALICO AIG Life ως Sub Regional Agency Director, Eastern Europe and New Operations με χώρες ευθύνης την Ελλάδα, την Κύπρο, τη Βουλγαρία και τη Σερβία. Από τη θέση αυτή, ο κ. Μπάρδης θα έχει την ευθύνη της συνεχούς ποιοτικής και ποσοτικής ανάπτυξης του δικτύου γραφείων πωλήσεων στις πιο πάνω χώρες. Ο κ. Θ. Μπάρδης, ο οποίος είναι κάτοχος Master in Business Administration από το Case Western University of Ohio, ήλθε στην ALICO AIG Life το 1988 ως Executive, στο τμήμα προσωπικών ατυχημάτων και υγείας. Στη συνέχεια ανέλαβε την ευθύνη της ανάπτυξης του τμήματος αμοιβαίων κεφαλαίων, ενώ από τον Ιανουάριο του 2004 κατείχε τον τίτλο του Agency Director Ελλάδος.



Ο κ. Γιώργος Ζερβουδάκης ανέλαβε καθήκοντα Agency Director της ALICO AIG Life Ελλάδος, διαδεχόμενος τον κ. Θ. Μπάρδη. Ο κ. Γ. Ζερβουδάκης είναι πτυχιούχος Μαθηματικός του Πανεπιστημίου της Κρήτης, κάτοχος MSc σε Αναλογιστική Επιστήμη και Στατιστική από το City University of London, καθώς και Master of Business Administration από το Leicester University.

Η καριέρα του κ. Γ. Ζερβουδάκη στην ALICO AIG Life ξεκίνησε από το Αναλογιστικό Τμήμα, αλλά από το 2002 τον κέρδισαν οι πωλήσεις.



INTERAMERICAN Στα 149,5 εκατ. € οι αποζημιώσεις

Η INTERAMERICAN, πηρώντας με απόλυτη συνέπεια την πελατοκεντρική πολιτική της και στον τομέα της αποζημιωτικής ικανοποίησης των πελατών της, πλήρωσε συνολικά κατά το διάστημα Ιανουαρίου - Ιουνίου 149,5 εκατ. ευρώ σε αποζημιώσεις Ζωής, Υγείας, Γενικών και Ομαδικών Ασφαλειών, ενώ στον τομέα Βοήθειας (Οδικής και Άμεσης Ιατρικής) ανταποκρίθηκε σε 70.651 περιπτώσεις άμεσα και αποτελεσματικά.

Επισημαίνεται ότι από το 2000 έως και το Α' εξάμηνο του 2007, η INTERAMERICAN έχει πληρώσει συνολικά 1,63 δισ. ευρώ, επιβεβαιώνοντας την αξιοπιστία της και δικαιώνοντας τη σταθερή εμπιστοσύνη εκατοντάδων χιλιάδων ασφαλισμένων. Κατά το Α' εξάμηνο του 2007, στον κλάδο Ζωής η Εταιρεία κάλυψε 27.161 περιπτώσεις με αποζημιώσεις που έφτασαν τα 72,05 εκατ. ευρώ. Ειδικότερα, σε 3.349 συμβόλαια Ζωής που έληξαν, πληρώθηκαν 15,79 εκατ. ευρώ.

Στον τομέα Υγείας, η INTERAMERICAN κατέβαλε σε 71.476 περιπτώσεις αποζημιωθέντων 38,92 εκατ. ευρώ. Από αυτά, τα 25,06 εκατ. αφορούσαν σε νοσοκομειακά προγράμματα και επιδόματα ασθενειών.

Στο σύστημα υγείας Medisystem, μέσω του οποίου παρέχονται υπηρεσίες πρωτοβάθμιας φροντίδας της υγείας και νοσηλεία με πανελλαδικό δίκτυο συμβεβλημένων ιατρών, διαγνωστικών κέν-

τρων και νοσοκομείων, το ποσόν των αποζημιώσεων έφτασε τα 13,86 εκατ. ευρώ.

Στις Γενικές Ασφάλειες η Εταιρεία αποζημίωσε συνολικά 21.879 περιπτώσεις με το ποσόν των 29,71 εκατ. ευρώ. Ο κλάδος Αυτοκινήτου είχε το μεγαλύτερο μερίδιο αποζημιώσεων, που έφτασαν τα 25,82 εκατ. ευρώ. Ο κλάδος των Ομαδικών Ασφαλίσεων, που γνωρίζει ιδιαίτερη ανάπτυξη στον Όμιλο κατά τα τελευταία χρόνια, πλήρωσε το Α' εξάμηνο σε 34.257 περιπτώσεις 8,82 εκατ. ευρώ για συμβόλαια Ζωής, Γενικών, Medisystem και Συνταξιοδοτικά.

Τέλος, στους τομείς Βοήθειας αναδείχθηκε για μια ακόμη φορά η μοναδικότητα των υπηρεσιών της INTERAMERICAN. Τα ι-διόκτητα μέσα οδικής βοήθειας και το εξειδικευμένο προσωπικό της Εταιρείας παρέσχον τις υπηρεσίες τους σε 56.446 περιστατικά με επιτόπου παροχή, μεταφορές, autohelp, ενώ η Άμεση Ιατρική Βοήθεια ανταποκρίθηκε σε 11.681 τηλεφωνικές κλήσεις με ιατρικές συμβουλές, πραγματοποίησε 1.777 υγειονομικές μεταφορές ασθενών και τραυματιών και 49 αερομεταφορές σε περιστατικά επείγουσας ανάγκης από δυσχερή περιοχές της Ελλάδας. Οι παροχές Άμεσης Βοήθειας σε ασφαλισμένους ξένων συνεργαζόμενων εταιρειών αλλά και της INTERAMERICAN στο εξωτερικό έφτασαν τις 698.



Ταξιδιωτική Βοήθεια, Οδική Βοήθεια, Ιατρική Βοήθεια, Επέκταση Εγγύησης Νομική Προστασία, Τεχνική Βοήθεια, Υπηρεσίες Υγείας, Lifestyle, Call Center, Φροντίδα Ατυχήματος, 2nd Opinion.

Be part of a constant evolution



Λ. Συγγρού 379, 17564 Αθήνα
Τηλ. Κέντρο : 210 94 75 900
<http://www.inter-partner.gr>



Ασφαλιστικό WebCRM! Γνωρίστε το!

ΔΗΜΙΟΥΡΓΗΣΤΕ ΕΠΑΓΓΕΛΜΑΤΙΕΣ ΣΥΝΕΡΓΑΤΕΣ & ΟΡΓΑΝΩΣΤΕ ΤΗΝ ΔΟΥΛΕΙΑ ΣΑΣ

Το Web CRM είναι ένα πρωτοποριακό εργαλείο που δημιουργήθηκε για να προσφέρει στους σύγχρονους πωλητές την δυνατότητα να αξιοποιήσουν το 100% του χρόνου τους, αφού η δουλειά τους απαιτεί διαρκή μετακίνηση και συνεχή πρόσβαση σε σημαντικές πληροφορίες που αφορούν τους πελάτες τους. Η πελατοκεντρική φιλοσοφία του WEB CRM σας δίνει την δυνατότητα να έχετε σε μια εικόνα, όλες τις πληροφορίες του πελάτη σας, διαθέσιμες όπου και αν βρίσκεστε.

Για πληροφορίες Artisy Consulting - Κύπρου 93, 16451 Αργυρούπολη Τηλ: 2109959185 e-mail: info@artisy.gr www.artisy.gr



στο MDRT



Τα μέλη της Λέσχης Προέδρου και ο κ. Ιωάννης Μπράβος, Γενικός Διευθυντής του Ομίλου

Κατακτήστε νέες κορυφές ήταν η παρότρυνση του 80ού συνεδρίου του MDRT, που διεξήχθη στο Ντένβερ των Ηνωμένων Πολιτειών και το παρακολούθησαν 7.000 ασφαλιστικοί σύμβουλοι από 60 χώρες, μεταξύ των οποίων και οι διακεκριμένοι ασφαλιστικοί σύμβουλοι, μέλη της

λέσχης προέδρου της International Life και του Million Dollar Round Table.

Στόχος του συνεδρίου είναι να προσφέρει μία μοναδική «κινητοποίηση», καθώς η ανταλλαγή απόψεων με έμπειρους και πετυχημένους ασφαλιστές ανοίγει ορίζοντες και δίνει ιδέες να σκεφτεί κανείς και να πράξει καινοτομίες στη δουλειά του. Και σκοπός η ανέλιξη του επαγγελματία σ' ένα σύγχρονο περιβάλλον, με συνεχή ενημέρωση, εκπαίδευση και εφαρμογή κανόνων δεοντολογίας.

Χαρακτηριστικό του φετινού συνεδρίου ήταν η μεγάλη προσέλευση των Ευρωπαίων συνέδρων, οι οποίοι είχαν την ευκαιρία, κατά τη διάρκεια του Discussion Group Forum που πραγματοποιήθηκε, να ανταλλάξουν απόψεις για τις προκλήσεις που αντιμετωπίζουν στις χώρες τους. Σημειώνεται ότι τα μέλη του πρέπει να πληρούν συγκεκριμένες προϋποθέσεις για την αποδοχή τους, που κυμαίνονται σε υψηλά επίπεδα παραγωγής και εξαιρετικές επιδόσεις εξυπηρέτησης και ικανοποίησης του πελάτη. Η διοίκηση της International Life αναγνωρίζει τη σημαντική συνεισφορά των ανθρώπων της στην πετυχημένη της πορεία και στηρίζει το έργο τους επενδύοντας σ' αυτούς και ενθαρρύνοντας τη συμμετοχή τους σε εκδηλώσεις που διοργανώνουν διεθνείς αναγνωρισμένοι φορείς, όπως το MDRT και η GAMA International. Τέλος, αξίζει να σημειωθεί ότι ο Όμιλος International Life διακρίθηκε για 3η συνεχόμενη χρονιά στο διαγωνισμό «Best Workplaces» ως μία από τις 10 εταιρείες με το καλύτερο εργασιακό περιβάλλον στην Ελλάδα.

Οι ασφαλιστικοί σύμβουλοι στο συνέδριο της MDRT: Η. Αποστολόπουλος, Ν. Γιακουμάκη, Σ. Ζερβουδάκη, Ε. Θανοπούλου, Ι. Πετρουλάκης, Ι. Ρεπούλης, Κ. Σουλιώτη, Δ. Συκοβάρης, Μ. Φραγγελδάκης, Θ. Χατζηϊωάννου, Στ. Χριστίδης, καθώς και η κα Ε. Τσίτση, συνοδευόμενοι από τον Γενικό Διευθυντή της εταιρείας κ. Γ. Μπράβο. Οι συνεργάτες της International Life, που συμμετείχαν στο συνέδριο, είναι όλοι τους μέλη του MDRT και διακρίνονται για το ήθος, τον επαγγελματισμό τους, τις υψηλές παραγωγικές τους αποδόσεις και τις γνώσεις τους.

ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΟΣ ΟΜΙΛΟΣ

με ηγετική παρουσία στην Ελλάδα και σε ολόκληρο τον κόσμο ενδιαφέρεται να προσλάβει στα κεντρικά γραφεία στην Αθήνα

ΣΤΕΛΕΧΟΣ ΕΚΠΑΙΔΕΥΣΗΣ

Η θέση αναφέρεται στον Δ/τη Εκπαίδευσης του Ομίλου

Αρμοδιότητες Θέσης: Ο κατάλληλος υποψήφιος θα υποστηρίξει το Τμήμα Εκπαίδευσης της Εταιρείας, προσφέροντας τις παρακάτω υπηρεσίες:

- Σχεδιασμό και υλοποίηση εκπαιδευτικών προγραμμάτων
- Οργάνωση εκπαιδευτικών σεμιναρίων για στρατολόγηση, προσανατολισμό νέων ασφαλιστών και παρουσίαση νέων προϊόντων.
- Έλεγχος του εκπαιδευτικού αποτελέσματος
- Αναγνώριση αναγκών και προτάσεις εκπαίδευσης.
- Συνεχής ενημέρωση για νέα θέματα και νέες μεθόδους

Προφίλ Υποψηφίου:

- Πτυχίο Πανεπιστημίου
- 2 -3 χρόνια προϋπηρεσίας με αντικείμενο την εκπαίδευση σε Ασφαλιστική Εταιρεία.
- Πολύ καλή γνώση των ασφαλιστικών προϊόντων
- Άριστη γνώση και ικανότητα χειρισμού Η/Υ.
- Άριστη ικανότητα επικοινωνίας και πνεύμα εξυπηρέτησης
- Ηλικία 30-35

Η Εταιρεία προσφέρει:

- Ανταγωνιστικό πακέτο αποδοχών
- Πρόσθετη Ιατροφαρμακευτική Ασφάλεια και Συνταξιοδοτικό πρόγραμμα
- Άριστες προοπτικές εξέλιξης σ' ένα σύγχρονο και δημιουργικό περιβάλλον
- Δυνατότητα προσωπικής ανάπτυξης και επαγγελματικής εξέλιξης.

Για την αποστολή των βιογραφικών: Τ.Θ. 27340 Τ.Κ. 11703 Αθήνα
Κωδικός Θέσης: TRNTG10/07



την International Life κάθε μέρα αποδεικνύουμε τι σας καλύπτουμε πραγματικά!

Διακριθήκαμε για το εργασιακό μας περιβάλλον μέσα στις πρώτες 10 καλύτερες εταιρείες στην Ελλάδα στον Διαγωνισμό Best Workplaces 2005, 2006 και 2007.

Είμαστε πιστοποιημένοι κατά ISO 9001:2000 για την ποιότητα του συνόλου των υπηρεσιών μας.

Ιε την ίδια αξιοπιστία θα φροντίζουμε πάντα για την απόλυτη ασφάλειά σας!



International Life

Για καλύτερη ζωή

Ασφάλειες Ζωής και Περιουσίας

Κηφισίας 7-9, ΙΣΙ 23 Μαρούσι, Τ.210 8119000 www.inlife.gr, e-mail: inlife@inlife.gr



AKS Conference Centre

Βήμα στον πολιτισμό

Η AKS Hotels παρακολουθώντας την ανάπτυξη του συνεδριακού τουρισμού σε παγκόσμιο επίπεδο, δημιούργησε ένα πρωτοποριακό, σύγχρονο και αυτόνομο συνεδριακό κέντρο σε μια από τις ομορφότερες περιοχές της Ελλάδας, το Πόρτο Χέλι Αργολίδας. Με μακρόχρονη εμπειρία στο συνεδριακό χώρο και σαφή αντίληψη των σύγχρονων αναγκών, το **Συνεδριακό Κέντρο Πόρτο Χέλι** στοχεύει στην ικανοποίηση των απαιτήσεων κάθε συνέδρου και στην άρτια οργάνωση των εκδηλώσεων, με αξιοπιστία, ευελιξία και εξατομικευμένη εξυπηρέτηση.

Σε απόσταση 50 μ. από το ξενοδοχείο «Porto Heli», το συνεδριακό κέντρο αποτελεί πρότυπο χώρο για τη διεξαγωγή κάθε είδους επιχειρηματικής ή άλλης εκδηλώσεως, καθ' όλη τη διάρκεια του έτους, μένοντας απόλυτα προσαρμοσμένο στις σύγχρονες απαιτήσεις παροχής υψηλής ποιότητας και λειτουργικότητας. Διαθέτει συνολική δυναμικότητα 1.200 συνέδρων σε πλήρη ανάπτυξη και εκτείνεται σε τρία επίπεδα καλύπτοντας μία επιφάνεια 14.000 τ.μ., συμπεριλαμβανομένου του υπογείου πάρκιν 170 θέσεων. Η κεντρική αίθουσα χωρητικότητας **800 συνέδρων** διαθέτει άνετους χώρους υποδοχής και είναι εφοδιασμένη με σύγχρονης τεχνολογίας ψηφιακά, οπτικοακουστικά συστήματα. Παρέχει καμπίνες διερμηνείας και ηλεκτρική οθόνη προβολής, ενώ η χρήση προηγμένων ηχομονωτικών διαχωριστικών δημιουργεί τρεις επιμέρους αίθουσες πολλαπλών χρήσεων. Για την κάλυψη παράλληλων συναντήσεων, οι 15 συμπληρωματικές συ-

νεδριακές αίθουσες παρέχουν τη δυνατότητα φιλοξενίας εκδηλώσεων κάθε είδους και όγκου. Ιδιαίτερα εντυπωσιακός και φωτεινός είναι ο ενιαίος εκθεσιακός χώρος 800 τ.μ., πλησίον της κεντρικής αίθουσας, με πλήθος υπηρεσιών για το συνέδρου, όπως γραμματειακή υποστήριξη, business center και δωρεάν Ασύρματο Ευρυζωνικό Internet.

Για τις ανάγκες διαμονής των συνέδρων οι υπάρχουσες ξενοδοχειακές μονάδες τεσσάρων αστέρων της αλυσίδας **AKS Porto Heli** και **AKS Hinitsa Bay**, υποστηρίζουν πλήρως το συνεδριακό κέντρο, προσφέροντας πραγματικά ξεκούραστες και απολαυστικές διαμονές. Τα ξενοδοχεία είναι κτισμένα ακριβώς πάνω στη θάλασσα, με μοναδική θέα το μαγευτικό κόλπο του Πόρτο Χελίου και της Χνίτσας.

Η έκθεση

Το PORTO HELI CONFERENCE CENTER από τις αρχές καλοκαιριού φιλοξενεί στους χώρους του την ατομική έκθεση με τον τίτλο «εκ φύσεως», με το πρόσφατο έργο του καλλιτέχνη-φωτογράφου Κώστα Βίττη. Η έκθεση αποτελείται από 2 έργα μεγάλων διαστάσεων και είναι μία πραγματεία στα στοιχεία της ελληνικής φύσης.

Με αυτή την πρωτοβουλία το Porto Heli Conference Center ενισχύει τη συμβολή του στην πολιτιστική ανάπτυξη της περιοχής του Πόρτο Χελίου και καταθέτει την έμπρακτη υποστήριξη της Εταιρείας AKS HOTELS στον τομέα των καλών τεχνών.

Στα πλαίσια ανάπτυξης της εταιρείας ΕΟΣ ΑΕΑΖ, νέα στελέχη της ασφαλιστικής αγοράς προστέθηκαν στο δυναμικό της.

Τεχνικός σύμβουλος ανέλαβε ο κ. Β. Κολλύρης, ο οποίος διαθέτει εκτεταμένη εμπειρία στο χώρο των γενικών ασφαλίσεων και μακρόχρονη θητεία σε θέσεις μεγάλων ασφαλιστικών εταιρειών όπως η RAS ΑΔΡΙΑΤΙΚΗ, η ALLIANZ, η METROLIFE και η ΕΜΠΟΡΙΚΗ ΜΕΡΙΜΝΑ. Επίσης ο κ. Β. Κολλύρης προτάθηκε πρόσφατα σύμβουλος της επιτροπής



Νέα στελέχη

Αστικής Ευθύνης και Επαγγελματικών Κινδύνων της ΕΑΕΕ.

Διευθυντής Προσωπικού και Διοικητικών Υπηρεσιών ανέλαβε ο κ. Π. Χειντζάνογλου με σημαντική εμπειρία στο χώρο των Υπηρεσιών Ανθρώπινου Δυναμικού στις εταιρείες RAS ΑΔΡΙΑΤΙΚΗ, ALLIANZ,

METROLIFE και ΕΓΝΑΤΙΑ. Ο κ. Π. Χειντζάνογλου είναι ενεργό μέλος του Συνδέσμου Στελεχών Διοίκησης Προσωπικού ΣΣΔΠ.

Οικονομικός Διευθυντής ανέλαβε ο κ. Ι. Αφεντάκης με σημαντική εμπειρία στο χώρο των Οικονομικών Υποθέσεων στις εταιρείες SUN ALLIANCE, Αδριατική, Ευρώπη και Allianz.

Τέλος, η Εταιρεία ανακοίνωσε ότι κατέθεσε σχετική αίτηση για την ένταξη της στο σύστημα φιλικού διακανονισμού (ΣΑΠ).

ΔΗΜΙΟΥΡΓΟΥΜΕ ΠΡΟΤΥΠΑ ΑΝΟΙΓΟΥΜΕ ΔΡΟΜΟΥΣ!

(Με το ΠΡΟΤΥΠΟ ΔΙΑΚΑΝΟΝΙΣΜΟΥ ΖΗΜΙΩΝ που ΠΡΩΤΟΙ εφαρμόσαμε σε ΟΛΑ μας τα ασφαλιστήρια, ανοίξαμε το δρόμο για περισσότερο σεβασμό στον καταναλωτή)

Το ΠΡΟΤΥΠΟ ΔΙΑΚΑΝΟΝΙΣΜΟΥ ΖΗΜΙΩΝ της Activa Insurance (πρώην CGU Insurance) αποτελεί ρητή δέσμευση απέναντι στους ασφαλισμένους, στους τρίτους και στους συνεργάτες της για:

- Γραπτή επιβεβαίωση παραλαβής κάθε αναγγελίας ζημιάς με τον αριθμό του φακέλου και τα πλήρη στοιχεία του υπευθύνου που θα τον χειριστεί.
- Γραπτή ενημέρωση για όλα τα στοιχεία που χρειάζεται η εταιρεία ή οι πραγματογνώμονες μέσα σε 15 εργάσιμες μέρες από την αναγγελία.
- Ολοκλήρωση της πραγματογνωμοσύνης και γραπτή ενημέρωση για το ακριβές ποσό της αποζημίωσης μέσα σε 20 εργάσιμες μέρες (10 εργάσιμες μέρες για ζημιές αυτοκινήτων) από την υποβολή όλων των στοιχείων που ζητήθηκαν.
- Καταβολή της αποζημίωσης μέσα σε 5 εργάσιμες ημέρες από τη συμφωνία με το δικαιούχο.
- Άμεση και υπεύθυνη απάντηση κάθε ερωτήματος ή παραπόνου τηλεφωνικά ή γραπτά.



σίγουρα, γρήγορα...απλά!



Συγγενής εταιρεία του ομίλου Aviva

Τηλ. 210 6306800 | www.activa.gr

ecoδηγώ... εξεconoμώ



Η AIG Greece συμμετέχει ενεργά στο δίκτυο συνεργαζόμενων φορέων, τόσο του ιδιωτικού όσο και του δημόσιου τομέα, με σκοπό την αποτελεσματική προώθηση του Eco-Driving –της οικονομικής, οικολογικής και ασφαλούς οδήγησης– σε ιδιώτες και επαγγελματίες οδηγούς και σε εταιρείες με επιβατικούς και εμπορευματικούς στόλους μεταφορών.

Το Eco-Driving αποτελεί ένα από τα σημαντικότερα μέτρα πολιτικής της Ε.Ε., για τις κλιματικές αλλαγές και τη βελτίωση της αποδοτικότητας των οδικών μεταφορών, το οποίο αναμένεται να ενσωματωθεί στην επίσημη διαδικασία εκπαίδευσης των νέων οδηγών και την ενημέρωση ή επανεκπαίδευση των παλαιών οδηγών. Προτείνει και προβάλλει έναν έξυπνο τρόπο οδήγησης που συμβάλλει στη μείωση της κατανάλωσης καυσίμου, των

εκπομπών ρύπων και των αερίων που προκαλούν το φαινόμενο του θερμοκηπίου καθώς και στον περιορισμό των τροχαίων ατυχημάτων.



Συντονιστής της καμπάνιας προώθησης του Eco-Driving στην Ελλάδα είναι το Κέντρο Ανανεώσιμων Πηγών Ενέργειας (ΚΑΠΕ). Στο πλαίσιο της εθνικής δράσης, η οποία υλοποιείται υπό την αιγίδα του Ευρωπαϊκού προγράμματος ECODRIVEN (www.ecodrive.org), το ΚΑΠΕ έχει δημιουργήσει ιστοσελίδα με όλες τις σχετικές πληροφορίες www.ecodriving.gr.

Το πρόγραμμα προβολής του Eco-Driving από την AIG Greece θα διαρκέσει μέχρι τον Δεκέμβριο 2008 και περιλαμβάνει σειρά ενημερωτικών δράσεων για τους εργαζόμενους, συνεργάτες και ασφαλιζόμενους της Εταιρείας.



Με ενεργητικό 130 δισ. ευρώ.

La Bâloise
Ελβετία

Deutscher Ring
Γερμανία

ΑΤΛΑΝΤΙΚΗ
ΕΝΩΣΗ
Α σ φ α λ ε ι ε ς Ζ ω ή ς

ALL ABOUT HOME

Το νέο πρόγραμμα ασφάλισης κατοικίας

της "ΑΙΓΑΙΟΝ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ",
που καλύπτει **οποιαδήποτε**
ζημιά, από οποιαδήποτε αιτία
και σε αξία αντικατάστασης καινούριου,
χωρίς "ψιλά γράμματα"

Πληροφορίες: στον ασφαλιστικό σας σύμβουλο ή στο 800 11 211 211

Ασφα-λήσεις!

ΑΙΓΑΙΟΝ
Α Σ Φ Α Λ Ι Σ Τ Ι Κ Η Α. Ε.



Καθίκοντα Διευθύνοντος Συμβούλου της Interamerican Γενικών Ασφαλειών ανέλαβε ο κ. Λαυρέντης Αλβέρτης, επιλογή που συνδέεται με σημαντικές αλλαγές στην οργανωτική δομή της Εταιρείας. Πιο συγκεκριμένα, διαχωρίζονται ο εμπορικός τομέας των μεγάλων εργασιών που περι-

λαμβάνει και αντασφαλίσεις από τον τομέα των retail ασφαλίσεων, ενώ η διάκριση του καθαρού underwriting από διαχειριστικά - υποστηρικτικά ζητήματα θα στηρίξει τη δυναμική της νέας δομής. Σημαντικό ρόλο στην ανάπτυξη των πωλήσεων αναμένεται να

διαδραματίσει η εξειδίκευση του δικτύου πωλήσεων και η ενιαία διαχείριση των τυποποιημένων προϊόντων Γενικών Ασφαλειών. Ο νέος Διευθύνων Σύμβουλος θα ασκεί τα καθήκοντά του παράλληλα και συμπληρωματικά ως προς αυτά της ανάλογης θέσης του στις εταιρείες της Οδικής και Άμεσης Ιατρικής Βοήθειας, στο στρατηγικό πλαίσιο της εφαρμογής μιας ενιαίας διοικητικής αντίληψης στους κλάδους εκτός Ζωής και Υγείας του Ομίλου. Ο κ. Αλβέρτης, με σπουδές και σταδιοδρομία νομικού, έχει διατελέσει από το 1993 στέλεχος της νομικής υπηρεσίας του Ομίλου και από το 1999 έως το 2003 Διευθυντής της, ενώ επανήλθε στον Όμιλο το 2006 ως επικεφαλής του τομέα Βοήθειας.



Ενισχύεται η παρουσία της

Στο πλαίσιο της περαιτέρω ενίσχυσης της παρουσίας της στην Ελλάδα, η ALICO AIG Life γνωστοποιεί την ίδρυση της εταιρείας «AIG LIFE ΕΛΛΑΣ, συμβουλευτικές υπηρεσίες και υπηρεσίες αντιπροσώπευσης Μ.Ε.Π.Ε.» και ήδη η AIG LIFE ΕΛΛΑΣ Μ.Ε.Π.Ε. έχει αναλάβει τη νόμιμη αντιπροσώπευση της ALICO AIG Life στην Ελλάδα, στα πλαίσια του Ν.Δ. 400/70.

Η ALICO AIG Life ευχαριστεί την εταιρεία «Ν. Κανελλόπουλος - Χρ. Αδαμαντιάδης Α.Ε.», η οποία επί τρεις και πλέον δεκαετίες υπήρξε ο κατά το νόμο αντιπρόσωπός της.



Την έναρξη του 17ου κύκλου σπουδών στην έδρα του στη Θεσσαλονίκη και στις εγκαταστάσεις του στην Αθήνα, ανακοινώνει ο όμιλος Ιντερσαλόνικα, ως πιστοποιημένο, από το υπουργείο Ανάπτυξης, κέντρο εκπαίδευσης διαμεσολαβούντων στις

ασφαλίσεις προσώπων. Η ύλη του προγράμματος, όπως έχει οριστεί στο περίγραμμα της τεχνικής επιτροπής εκπαίδευσης διαμεσολαβούντων του υπουργείου Ανάπτυξης, εμπεριέχεται στο εγχειρίδιο του κέντρου, το οποίο διατίθεται δωρεάν στους εκπαιδευ-

μενους και βασίζεται σε πλούσια επιστημονική βιβλιογραφία αλλά και στην πολύχρονη εμπειρία ανώτατων στελεχών του Ομίλου. Οι ενδιαφερόμενοι για απόκτηση άδειας άσκησης επαγγέλματος ασφαλιστικού συμβούλου μπορούν να λάβουν πληροφορίες σχετικά με την εγγραφή στον 17ο κύκλο σπουδών από τον υπεύθυνο κ. Ανέστη Κεφαλίδη, στο 2310 492100 & 2310 492207.



QualityTM



EN ISO 9001:2000

**ΜΕΣΙΤΕΣ ΑΣΦΑΛΙΣΕΩΝ & ΑΝΤΑΣΦΑΛΙΣΕΩΝ Α.Ε.
ΠΡΟΣΚΛΗΣΗ ΓΙΑ ΣΥΝΕΡΓΑΣΙΑ**

Συγγρού 244, 176 72 Καλλιθέα, Αττική Τηλ.: 210 9343241 Fax: 210 9345829

www.quality-brokers.gr • e-mail: info@quality-brokers.gr

ΠΡΟΣΩΠΙΚΟ ΑΤΥΧΗΜΑ

ΑΥΤΟΚΙΝΗΤΟ
ΟΔΙΚΗ ΒΟΗΘΕΙΑ

ΝΟΜΙΚΗ ΠΡΟΣΤΑΣΙΑ
ΓΕΝΙΚΗ ΑΣΤΙΚΗ ΕΥΘΥΝΗ

ΜΕΤΑΦΟΡΕΣ

ΚΑΤΟΙΚΙΑ
ΠΡΟΣΤΑΣΙΑ ΠΥΡΟΣ

Αφήστε τους άλλους στην ανασφάλειά τους!

...γιατί η ΕΟΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ είναι εδώ, για σας τους συνεργάτες της, μία δυναμική παρουσία στα ασφαλιστικά δρώμενα της χώρας. Εύρωστη, φερέγγυα, σταθερή.

Με σύγχρονα, καινοτόμα και ευέλικτα ασφαλιστικά προγράμματα, για το σπίτι, την επιχείρηση, την περιουσία. Στηρίζει εσάς αποφασιστικά σε κάθε σας προσπάθεια για ανάπτυξη, ασφάλεια και κάλυψη των δικών σας πελατών.

Η ΕΟΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ξέρει και μπορεί να στέκεται δίπλα σας. Γιατί ο λόγος της είναι συμβόλαιο, γιατί η υπόσχεση είναι δέσμευση.



Ο λόγος μας... συμβόλαιο!

Μεσογείων 174, Τ.Κ. 151 25 Μαρούσι, Αττική

E-mail: info@eos-insurance.com

Τηλ. κέντρο: 210 69.74.300 | Fax: 210 69.74.343

Web site: www.eos_insurance.com

Quality™
Μεσίτες Ασφαλίσεων & Αντασφαλίσεων Α.Ε.

Θέλει συνεργάτες

Η Quality Μεσίτες Ασφαλίσεων και Αντασφαλίσεων, συνεπής στο σχέδιο δράσης της, από το φετινό Σεπτέμβριο είναι έτοιμη να υποδεχτεί και προσκαλεί σε συνεργασία νέους συνεργάτες, Ασφαλιστικούς Συμβούλους. Έχει δημιουργηθεί η υποδομή για 10 συνεργάτες πλήρους απασχολήσεως και για 15 συνεργάτες μερικής απασχολήσεως. Κλείνοντας δε έ-να χρόνο λειτουργίας η Εταιρεία ανανέω-σε την πιστοποίησή της για τη λειτουργία κατά πρότυπο DIN EN ISO 9001:2000 που αφορά στην όλη λειτουργία της Εται-ρείας με αυστηρά κριτήρια αξιολόγησης.

AIGAION
ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ Α.Ε.

Νέα διεύθυνση στο γραφείο Β. Ελλάδας

Την παρουσία της στη Βόρεια Ελλάδα ενισχύει η AIGAION Ασφα-λιστική και στελεκώνει το γραφείο της στη Θεσσαλονίκη με έμπειρα και αναγνωρισμένα στελέχη. Στο πλαι-σιο αυτό, τη διεύθυνση του γραφεί-ου της Εταιρείας στη Θεσσαλονίκη, επί της οδού Τσιμισκή, ανέλαβε ήδη ο κ. Θεόδωρος Μπαργιώτης, έμπει-ρο και αναγνωρισμένο στέλεχος της ασφαλιστικής αγοράς της Βορείου Ελλάδας. Ο κ. Μπαργιώτης θα α-σχοληθεί κυρίως με την ανάπτυξη του δικτύου συνεργατών και των πωλήσεων της AIGAION στη Βόρεια

Ελλάδα, καθώς και με τη διοικητική οργάνωση και λειτουργία του γρα-φείου της Εταιρείας στη Θεσσαλονί-κη. Η διοίκηση της AIGAION δηλώ-νει αποφασισμένη να ενισχύσει την παρουσία της Εταιρείας στην ασφα-λιστική αγορά της Βόρειας Ελλάδας, με σκοπό μάλιστα την αμεσότερη και ταχύτερη εξυπηρέτηση, τόσο των πελατών της Εταιρείας στην περιοχή, όσο και των αποζημιούμενων. Το γραφείο της Εταιρείας στη Θεσσαλο-νίκη έχει αναλάβει από την 1η Σε-πτεμβρίου το διακανονισμό ζημιών και την πληρωμή αποζημιώσεων.

CARGLASS

Νέο κατάστημα

Ένα νέο κατάστημα της CARGLASS λειτουργεί στη Θέρμη της Θεσσαλονίκης και συγκεκριμένα στο 14ο χλμ. Εθνικής Οδού Θεσσαλονίκης - Ν. Μουδανιών. Η συνολική έκταση του νέου καταστήματος είναι 800 τ.μ., ενώ το εξειδικευμένο προσωπικό της CARGLASS θα μπορεί να εξυπηρετεί τουλάχιστον 8 αυτοκίνητα την ίδια στιγμή και έως 40 αυτοκίνητα σε ημερήσια βάση. Επίσης, υπάρχει δυνατότητα εξυπηρέτησης με-γάλων οχημάτων.

ΑΓΓΕΛΙΑ

Η Interasco ΑΕΓΑ ζητά 2 ασφαλιστικούς συμ-βούλους, για τα κεντρικά της γραφεία, προκειμέ-νου να επανδρώσουν τον Κλάδο Υγείας, ηλικίας έ-ως 40 ετών, με ευχάριστη προσωπικότητα και άνε-ση στην επικοινωνία. Προσφέρεται σταθερή αμοιβή (άνω των 800 ευρώ) και bonus παραγωγικότητας, άριστες συνθήκες εργασίας, καθώς και δυνατότητα εξέλιξης. Αποστολή βιογραφικών στο fax: 210-6776427 ή με e-mail στο: info@interasco.gr. Θα τηρηθεί απόλυτη εξεμύθια.



Arrowline Loan Money Solutions Corporation

TEL: +357 26 930486, FAX: +357 26 950762 www.loanmoneysolutions.com

OWN YOUR OWN LOAN BUSINESS Increase Your Income

The Current Economy is Making Big Money for Loan and Leasing Brokers when Bank says NO, you can say YES? Solutions for **black listed applicants** - Subject to there is property for security Our Panel Lenders are seeking new affiliates throughout Europe. Own your own business and arrange business loans and leases from 50,000 to 10 million euros, or more in certain cases, No experience needed. We fully train you and support you. Suitable applicants can insurance Brokers - Accountants or other professionals who are in contact with people/clients.

Ασφαλώς



Στην Υδρόγειο
πορευόμαστε ασφαλώς
φροντίζοντας πάντα...
για τη δική σας ασφάλεια



Ασφαλής Δύναμη!

Ανώνυμος Ασφαλιστική & Αντασφαλιστική Εταιρεία
Κεντρικά Γραφεία: Σόλωνος 137, 176 75 Κολλιθέα - Αθήνα
Τ: 210.94.77.200 • F: 210.94.07.422
Υποκατάστημα: 7ο χλμ. Θεσ/νίκης - Μουδανιών, 570 01 Θεσ/νίκη
Τ: 2310.487.140 • F: 2310.487.110

www.ydrogios.gr



Έμφαση στο Bancassurance

Ιδιαίτερο βάρος στην ισχυρή ανάπτυξη των πωλήσεων ασφαλιστικών προϊόντων μέσω όλων των δικτύων Bancassurance του Ομίλου Eurobank EFG, τόσο στην Ελλάδα όσο και στις θυγατρικές εταιρείες εκτός Ελλάδος, δίνει η EFG Eurolife Ασφαλιστική. Στο πλαίσιο αυτό δημιούργησε τη διεύθυνση Ανάπτυξης Εργασιών Bancassurance, την ευθύνη της οποίας αναλαμβάνει ο κ. Στέφανος Γιοκαρής, που κατείχε από το 2000 τη Διεύθυνση Marketing. Τη διεύθυνση Marketing της Εταιρείας ανέλαβε η Μαρίζα Σανιδοπούλου, με 10ετή καριέρα στο χώρο του Marketing.

ALPHA ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ - ING ΜΕΣΙΤΙΚΗ

Στρατηγική συνεργασία

Σε συνεργασία για την προώθηση των ασφαλιστικών προϊόντων του κλάδου γενικών ασφαλίσεων, με στόχο την πληρέστερη εξυπηρέτηση των ασφαλισμένων, προχώρησαν η Alpha Ασφαλιστική, Εταιρεία του Ομίλου AXA και η ING Μεσιτική, Εταιρεία του Ομίλου ING Ελλάδος. Η ING Μεσιτική, η οποία διοικείται τα προϊόντα συνεργαζόμενων ασφαλιστικών επιχειρήσεων μέσω του δικτύου πωλήσεων της ING, συνεργάζεται με την Alpha

Ασφαλιστική στους τομείς των ασφαλίσεων Περιουσίας, Αστικής Ευθύνης, Μεταφορών, Σκαφών Αναψυχής, Διαφόρων και Ειδικών κινδύνων, Τεχνικών Έργων και Επαγγελματικής Ευθύνης. Μέσα από τη νέα συνεργασία η Alpha Ασφαλιστική στοχεύει στην ολοκληρωμένη και ποιοτική ικανοποίηση των ασφαλιστικών αναγκών των πελατών της ING, με τα καινοτόμα ασφαλιστικά προϊόντα και τις προηγμένες υπηρεσίες που διαθέτει.

INTERAMERICAN Κοντά στην τρίτη ηλικία

Μια πλήρη βιβλιοθήκη για χρήση των μελών του ΚΑΠΗ Λαυρίου προσέφερε η Interamerican, με αφορμή την παγκόσμια ημέρα τρίτης ηλικίας και στο πλαίσιο του προγράμματος εταιρικής κοινωνικής ευθύνης Πράξεις Ζωής. Η εγκατάσταση πραγματοποιήθηκε κατά τον προγραμματισμένο εορτασμό της ημέρας της τρίτης ηλικίας, παρόντος

του Δημάρχου Λαυρίου κ. Δ. Λουκά και πλήθους μελών, εκ μέρους των οποίων η Πρόεδρος του ΚΑΠΗ κ. Μ. Γκίκα ευχαρίστησε θερμά την ασφαλιστική Εταιρεία για την κάλυψη μιας ουσιαστικής καθημερινής ανάγκης τους.

Ειδικότερα για την τρίτη ηλικία, η Εταιρεία προσανατολίζεται σε δράσεις και εφαρμογές για την υποστήριξη της ενε-

γούς γήρανσης και της βοήθειας στο σπίτι, συνεργαζόμενη και με τη ΜΚΟ «Γραμμή Ζωής». Σημειώνεται ότι στην αναπτυσσόμενη πόλη του Λαυρίου, η Interamerican πρόσφατα είχε εξοπλίσει, με προσφορά 20 ηλεκτρονικών υπολογιστών, 4 εκτυπωτών και ενός server το Βιομηχανικό - Βιοτεχνικό Εκπαιδευτικό Μουσείο για εκπαιδευτική χρήση.



Σε νέα γραφεία

Στα νέα ιδιόκτητα γραφεία τους στη Λεωφόρο Συγγρού 320, στην Καλλιθέα, μεταφέρθηκαν η ΔΥΝΑΜΙΣ ΑΕΓΑ και η ΓΕΝΚΑ Α.Ε. Ασφαλιστικό Συγκρότημα που αντιπροσωπεύει την Ασφαλιστική Εταιρεία MALAYAN INSURANCE COMPANY INC, στην Ελλάδα. Τα τηλέφωνα και λοιπά μέσα επικοινωνίας με τις εταιρείες παραμένουν τα ίδια.



Η Ανθρώπινη Αξιοπιστία για τη δική σας Σιγουριά και Ασφάλεια

Η ΣΥΝΕΤΑΙΡΙΣΤΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ, η πρώτη και η μόνη Ελληνική Ασφαλιστική Εταιρεία με αμιγώς συνεταιριστικό χαρακτήρα, δραστηριοποιείται στη χώρα μας από το 1978. Ο κοινωνικός της ρόλος αποτελεί εγγύηση για το σεβασμό, τη συνέπεια και την απόλυτη διασφάλιση των συμφερόντων των ασφαλισμένων της.

Αδιαμφισβήτητα υγιής οικονομικά, ισχυροποιήθηκε ακόμα περισσότερο μετά τη διεύρυνση της συνεργασίας της με τις πανίσχυρες Ευρωπαϊκές Συνεταιριστικές Ασφαλιστικές Εταιρείες UNIPOL, MACIF, P & V, EURESΑ.

Εμπιστευθείτε τη ΣΥΝΕΤΑΙΡΙΣΤΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ!

Για ασφάλειες ζωής, για κάθε κίνδυνο κλοπής, πυρός, αστικής ευθύνης, ατυχημάτων, μεταφορών καθώς και ασφαλίσεων αυτοκινήτων - γεωργικών μηχανημάτων, κ.λ.π.

Η ΣΥΝΕΤΑΙΡΙΣΤΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ εγγυάται τη σιγουριά και την ασφάλεια των ανθρώπων που την εμπιστεύονται.

Η Ζαί σου



Τα πάντα με σιγουριά

Κορίνθου 1 & Τατοΐου - 144 51 Μεταμόρφωση - τηλ. 210 28.97.666 - fax: 210 28.97.680

• ΚΕΝΤΡΙΚΑ ΓΡΑΦΕΙΑ: Λ. ΣΥΓΓΡΟΥ 367, Τ.Κ. 175 64 Π. ΦΑΛΗΡΟ - ΤΗΛ.: 210 949 1280 -299, FAX: 210 940 3148
• ΥΠ/ΜΑ ΘΕΣ/ΝΙΚΗΣ: ΠΟΛΥΤΕΧΝΕΙΟΥ 27-29, Τ.Κ. 546 26 - ΤΗΛ.: 2310 554 331, 554 036 FAX: 2310 500 240
• ΠΡΑΚΤΟΡΕΙΑ & ΓΡΑΦΕΙΑ ΣΕ ΟΛΗ ΤΗΝ ΕΛΛΑΔΑ • ΣΥΝΕΤΑΙΡΙΣΤΙΚΕΣ ΤΡΑΠΕΖΕΣ
www.syneteristiki.gr e-mail: syne-br@hol.gr

Allianz Στην καρδιά της αγοράς

Σε νέο, σύγχρονο κτιριακό συγκρότημα επί της λεωφόρου Αθηνών βρίσκεται πλέον η Allianz Ελλάδος, ολοκληρώνοντας, εντός προκαθορισμένων χρονικών πλαισίων, τη μεταστέγαση των κεντρικών της υπηρεσιών, σε περιοχή όπου σταδιακά δημιουργείται το νέο χρηματοοικονομικό κέντρο της Αθήνας.

Η νέα έδρα της Allianz Ελλάδος γεινιάζει με το Χρηματιστήριο Αθηνών, λειτουργεί σε κτιριακό συγκρότημα επιφάνειας 8.000 τ.μ. και απαρτίζεται από τρία κτίρια και σταθμό αυτοκινήτων. Το νέο ιδιόκτητο κτίριο, συνολικής επένδυσης ύψους 22 εκατ. ευρώ, σχεδιάστηκε βάσει καινοτόμων εφαρμογών της μοντέρνας αρχιτεκτονικής και αποβλέπει στη συγκέντρωση όλων των σημερινών και μελλοντικών δραστηριοτήτων της Εταιρείας σε ενιαίο χώρο.

«Με την επένδυσή μας αυτή εδραιώνουμε περαιτέρω τη θέση μας στην ελληνική αγορά, στοχεύοντας συγχρόνως στην ανάπτυξη των εργασιών όλων

των κλάδων και δραστηριοτήτων και την ενίσχυση της θέσης μας στο χώρο της ιδιωτικής ασφάλισης και της διαχείρισης κεφαλαίων», δήλωσε ο Διευθύνων Σύμβουλος & CEO της Allianz Ελλάδος, κ. Πέτρος Παπανικολάου, αναφερόμενος στην επικείμενη ολοκλήρωση της μεταστέγασης. Τα νέα γραφεία βρίσκονται επί της λεωφόρου Αθηνών 110, Κτίριο Γ' και αποτελούνται από: ● τέσσερα υπόγεια, με 112 θέσεις στάθμευσης ● ισόγειο και 6 ορόφους, συνολικής επιφάνειας περίπου 5.000 τ.μ. και χωρητικότητας 400 θέσεων εργασίας ● εκπαιδευτική - συνεδριακή αίθουσα 300 θέσεων ● βοηθητικούς χώρους,



όπως αποθήκες για το αρχείο της εταιρείας και εστιατόριο για 50 άτομα. Ο κτιριακός εξοπλισμός, η υλικοτεχνική υποδομή και τα συστήματα πληροφορικής έχουν σχεδιαστεί με τρόπο ώστε να καλύπτουν τις σύγχρονες ανάγκες λειτουργίας και υποστήριξης των συνεργατών της Allianz Ελλάδος και του διοικητικού προσωπικού.



Ο Πρόεδρος του Γ.Δ.Α. κ. Γ. Τζανής

Γραφείο Διεθνούς Ασφάλισης 20 χρόνια συνεχούς προσφοράς

Με λαμπρότητα γιόρτασε το Ελληνικό Γραφείο Διεθνούς Ασφάλισης τα 20 χρόνια λειτουργίας του ως πλήρες μέλος του Συμβουλίου των Γραφείων. Στην εκδήλωση παραβρέθηκαν ο Πρόεδρος του Συμβουλίου (council of Bureaux) κ. Ulf Blomgren, ο Γενικός Γραμματέας, κ. Alain Pire καθώς και αξιωματούχοι του συστήματος. Με την ευκαιρία του εορτασμού, το

Γ.Δ.Α. φιλοξένησε για 2η φορά στα τελευταία 10 χρόνια την καθιερωμένη συνάντηση των Γραφείων της Ν.Α. Ευρώπης. Η συνάντηση πραγματοποιήθηκε στις νέες εγκαταστάσεις του Γ.Δ.Α., επί της Ξενοφώντος 9 στο Σύνταγμα. Αρκετοί ήταν οι προσκεκλημένοι του Προέδρου του Γ.Δ.Α. κ. Γ. Τζανή. Μεταξύ αυτών και εκπρόσωποι των Γραφείων Πράσινων Καρτών: Βουλγαρίας κ. Α. Tabon, Αλβανίας κ.κ. V. Kaduku και E. Bardhi. Από Βοσνία - Ερζεγοβίνη κ.κ. M.

Rujagic, B. Driljenic και S. Zijadic. Από την Κύπρο κ.κ. K. Δεκατρής, A. Χαλαραμπίδης και Π. Κυριακού. Από Σλοβενία, κ.κ. M. Kaluza και T. Korbar. Από Τουρκία, κ. S. Sonmez. Από Ρουμανία, κ.κ. L. Stoicescu και M. Garban. Από τη Σερβία, κ.κ. M. Cerovic και D. Jungic. Παραβρέθηκαν επίσης πρόσωπα με μεγάλη προσφορά στο Σύστημα Διεθνούς Ασφάλισης Αυτοκινήτων και στο Συμβούλιο των Γραφείων Διεθνούς Ασφάλισης.



ΛΑΜΠΡΟΣ ΚΟΚΚΙΝΟΣ
INSURANCE BROKERS A.E.

ΕΡΜΟΥ 44, 105 63 ΑΘΗΝΑ
Τηλ: 210 32 53 825, 210 32 53 843, 210 32 53 951
Fax: 210 32 53 951

ING  ΠΕΙΡΑΙΩΣ

Αύξηση παραγωγής

Την ανοδική πορεία συνεχίζει και κατά τη διάρκεια του 2007 η **bancassurance** εταιρεία **ING Πειραιώς** σημειώνοντας υψηλά ποσοστά πωλήσεων μέσα από την επιτυχημένη προώθηση καινοτομικών ατομικών τραπεζοασφαλιστικών προϊόντων από τα καταστήματα της Τράπεζας Πειραιώς.

Σύμφωνα με το Γενικό Διευθυντή της Εταιρείας κ. Floris van Spengler, «στην άνοδο αυτή συνέβαλε καθοριστικά η νέα έκ-

δοση του επενδυτικού-συνταξιοδοτικού προγράμματος **ING Πειραιώς 10** που σημείωσε εξαιρετική επιτυχία και τη δεύτερη περίοδο πώλησής του αλλά και η εμπιστοσύνη των πελατών στα κλασικά αποταμειωτικά-ασφαλιστικά προϊόντα της Εταιρείας». Η δυναμική της ING Πειραιώς γίνεται φανερή μέσα από τη νέα αύξηση του όγκου για το πρώτο εξάμηνο του 2007, η οποία άγγιξε το ποσοστό του **231%**. «Η ενσωμά-

τωση των τραπεζοασφαλειών στην τραπεζική λογική και η αποτελεσματικότητα του δικτύου της Τράπεζας Πειραιώς, σε συνδυασμό με τα διεθνής εμπέλαια προϊόντα που δημιουργούνται, καθιστούν την ING Πειραιώς έναν ισχυρό ανταγωνιστή στο παρόν και το μέλλον της ελληνικής αγοράς» αναφέρει ο κος Γιάννης Σηφάκης, Διευθυντής Μάρκετινγκ & Πωλήσεων της Εταιρείας.

 **INTERAMERICAN**

Η INTERAMERICAN πρωτοπορώντας για μια ακόμη φορά στα ασφαλιστικά προγράμματα, εισάγει την εναλλακτική ιατρική στις καλύψεις που παρέχει μέσα από το πρόγραμμα υγείας «Medisystem Προνομιακό». Ειδικότερα, από το πρόγραμμα αυτό καλύπτεται ασφαλιστικά η Ομοιοπαθητική και ο Βελονισμός, χωρίς κανένα επιπλέον κόστος για τον πελάτη. Η επέκταση του προγράμματος «Medisystem Προνομιακό» προβλέπει για τους ασφαλισμένους τη δυνατότητα επισκέψεων σε ιατρούς εναλλακτικής ιατρικής, Ομοιοπαθητικής και Βελονισμού, που συνεργάζονται με την INTERAMERICAN στο σύστημα υγείας της Εταιρείας και είναι κά-

...και στο βελονισμό

τοχοι ιατρικού διπλώματος αναγνωρισμένου από το ελληνικό κράτος. Σε πρώτη φάση, η εφαρμογή της επέκτασης θα ξεκινήσει με ιατρούς εναλλακτικής ιατρικής στο Δίκτυο Υγείας Medisystem του νομού Αττικής. Επισημαίνεται ότι η κάλυψη επισκέψεων Ομοιοπαθητικής και Βελονισμού με το «Medisystem Προνομιακό», συμπληρώνει τις ήδη παρεχόμενες από το πρόγραμμα καλύψεις για επισκέψεις στα ιατρεία, ιατρικές πράξεις και επισκέψεις ιατρού στο σπίτι για Αττική και Θεσσαλονίκη, διαγνωστικές εξετάσεις και επήλθο προληπτικό έλεγχο, καθώς και τις παροχές μητρότητας, την κάλυψη εξόδων νοσηλείας και την αμοιβή χειρουργού.

15 χρόνια
μαζί σας...



...με συνέπεια
και συνέχεια!

Οι ειδικοί στις συντάξεις

VDV  **SA**
Leben International **εξασφάλιση**

VDV Leben International
Ανώνυμη Εταιρία Ασφαλειών Ζωής

Λεωφ. Συγγρού 138, 176 71 Καλλιθέα, Αθήνα
Τ: 210 922 35 64, Fax: 210 922 35 65
e-mail: info@vdl.gr; www.leben.gr

ΕΘΝΙΚΗ
Η ΠΡΩΤΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

Με αυτοκίνητα οι κορυφαίοι

Κάθε τρίμηνο, η Εθνική Ασφαλιστική, επιβραβεύει τους δέκα πρώτους σε παραδόσεις ασφαλιστικούς της συμβούλους, με την παραχώρηση ενός αυτοκινήτου –στα χρώματα της Εθνικής– για το ίδιο διάστημα.



Έτσι, ο πρώτος σε παραδόσεις, για το τελευταίο τρίμηνο του 2006, Διονύσης Κουτσουβέλης (γραφείο Καργάκη) κυκλοφορεί ήδη με ένα Audi A4, ενώ οι άλλοι εννέα ασφαλιστικοί σύμβουλοι έχουν στη διάθεσή τους από ένα Renault Clio.

Πρόκειται για τους: Φωτεινή Βαρδή (γρ. Τότολου), Αντώνη Ηλιόπουλο (γρ. Φουφόπουλου), Γιώργο Αετόπουλο (γρ. Τριάντου), Νίκο Παπαστεργίου (γρ. Τότολου), Βασιλική Μαρκάτου (γρ. Φουφόπουλου), Μαρία Βαρβαλούκα (γρ. Β. Κελεσίδη), Παρασκευή Σπαντίδου (γρ. Φουφόπουλου), Ιωάννα Βραχνάκη (γρ. Π. Διακουμάκου) και Δημητρώλα Θεοδωράκη (γρ. Φραγκάκη).

ALICO **AIG** Life

Σημαντική διάκριση για τον Δ. Τσουκαλά από τον ΠΣΑΣ



Ο κ. Διονύσης Τσουκαλάς-Σταθάκης με την πρόεδρο του ΠΣΑΣ Ελένη Γρυπάρη και τον Υπουργό Εσωτερικών Προκόπη Παυλόπουλο

Ως ο κορυφαίος ασφαλιστικός σύμβουλος της χώρας στον κλάδο Ζωής για το 2006, ανακηρύχθηκε από τον Πανελλήνιο Σύνδεσμο Ασφαλιστικών Συμβούλων, ο κ. Διονύσης Τσουκαλάς-Σταθάκης, ασφαλιστικός σύμβουλος της ALICO AIG Life. Πρόκειται για μια κορυφαία διάκριση για κάθε ασφαλιστικό σύμβουλο, μια ουσιαστική αναγνώριση από τους ίδιους τους συναδέλφους του, η οποία απονέμεται μόνον μία φορά στη διάρκεια της σταδιοδρομίας του. Ο κ. Δ. Τσουκαλάς-Σταθάκης συνεργάζεται με την ALICO AIG Life από το 1981, ενώ είναι μέλος του Κύκλου Επιτυχημένων Ασφαλιστών της Εταιρείας για δωδέκατη συνεχή χρονιά. Έχει πάρει μέρος σε πολυάριθμα παγκόσμια και πανευρωπαϊκά συνέδρια της Εταιρείας, καθώς επίσης και στα περισσότερα τοπικά συνέδρια της ALICO AIG Life Ελλάδος.

Νέα εποχή
στις ασφαλιστικές
και χρηματοοικονομικές
υπηρεσίες

- Ανεξαρτησία
- Επιλογή
- Ανάπτυξη
- Εμπιστοσύνη
- Αξιοπιστία



COORDINATORS S.A.

Εγκεκριμένος Φορέας Εκπαίδευσης Διαμεσολαβούντων
στην Ασφάλιση Προσώπων (ΥΠΙΑΝ Κ3 1764/02)

ΠΡΟΓΡΑΜΜΑ ΠΙΣΤΟΠΟΙΗΣΗΣ ΔΙΑΜΕΣΟΛΑΒΟΥΝΤΩΝ
100 ΩΡΩΝ ΥΠΟΥΡΓΕΙΟΥ ΑΝΑΠΤΥΞΗΣ

Οργάνωση εκπαιδευτικών κύκλων
σε όλη την Ελλάδα.

ΟΜΙΛΟΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ Π&Ε ΚΑΡΝΑΚΟΡΪΤΗ Εθν. Μακαρίου 25 Περιστέρι Τηλ: 210-5734000 Fax: 210-5765891 e-mail: coord@acisgroup.gr

Ίδρυση & Οργάνωση Εταιρειών Διαμεσολαβούντων

COORDINATORS COLLEGE

- ♦ E.C.I.Q. European Certificate of Insurance Quality
- ♦ Πρόγραμμα Εκπαίδευσης Ασφαλιστικών Υπαλλήλων
- ♦ M.Q.I. Μοντέλα Πολλαπλής Ασφαλιστικής Ποιότητας
- ♦ Πρόγραμμα ολοκληρωμένων Ασφαλιστικών Σπουδών
- ♦ E.C.D.L. Εκπαιδευτικό - Εξεταστικό Κέντρο Η/Υ



INDEPENDENT FINANCIAL CONSULTANTS

ASK A.E. ΑΝΕΞΑΡΤΗΤΩΝ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΩΝ ΚΑΙ ΧΡΗΜΑΤΟΟΙΚΟΝΟΜΙΚΩΝ ΣΥΜΒΟΥΛΩΝ

Λ. Συγγρού 262 & Φιλαρέτου 2. 176 72 Αθήνα. Τηλ.: 210 9500600, Fax: 210 9500665.
e-mail: info@ask.com.gr, Site: www.ask.com.gr

Επιστολή προς την



Ευχαριστήρια επιστολή προς την Ιντερσαλόνικα για την ασφαλιστική κάλυψη που του παρέιχε, απέστειλε ο κ. Ηλίας Μπτσάκος από το Χωσιάρι Γυθείου Λακωνίας. Το Ασφαλιστικό «ΝΑΙ» δημοσιεύει τη σχετική επιστολή: «Με την επιστολή μου αυτή θα ήθελα, εκτός των ευχαριστιών μου προς την ασφαλιστική σας εταιρεία για την πλήρη ασφαλιστική κάλυψη που μου παρέχάτε για το BN-2625 Ε.Ι.Χ. αυτοκίνητό μου, για την οικοσκευή μου που κατεστράφη με την πυρκαγιά της 21-25/8/2006, να σας συγχαρώ ταυτόχρονα, διότι είστε οι μόνοι που φανήκατε ΣΥΝΕΠΕΙΣ στην καταστροφή μου, στέλνοντας μου σε εύλογο χρονικό διάστημα την αποζημίωση που έ-

λαβα. Εν αντιθέσει, μέχρι σήμερα, ουδεμία κρατική νομαρχιακή μέριμνα για αποζημίωσή μου δεν υπάρχει για την καταστροφή του ελαιοκλήματός μου, του Ι.Χ. αυτοκινήτου μου, του τρακτέρ μου και της ΟΙΚΙΑΣ μου, στη θέση Χωσιάρι Γυθείου Λακωνίας. Ανεναντίας δε, προσπαθούν να εφεύρουν τρόπους για να εξαιρεθώ από την αποζημίωση που δικαιούμαι (θα μπορούσατε να το κάνετε και εσείς). Τελειώνοντας θα το θεωρούσα ανεπίτρεπτη παράλειψή μου, εάν δεν ευχαριστούσα τους αντιπροσώπους σας στο ΓΥΘΕΙΟ και τη ΣΠΑΡΤΗ για την άψογη επαγγελματική τους συνέπεια απέναντί μου».

Με εκτίμηση, Μπτσάκος Ηλίας

ΑΓΓΕΛΙΑ

Η Δ. ΑΘΗΝΑΙΟΣ Ασφαλιστικό συγκρότημα Α.Ε.
ενδιαφέρεται να προσλάβει άτομα για τις κάτωθι θέσεις απασχόλησης:

Θέση1: Υπάλληλος Τμήματος Εξυπηρέτησης Πελατών. **Αρμοδιότητες:** Σε συνεργασία με τον Υπεύθυνο του Τμήματος θα είναι αρμόδιος για την Επικοινωνία με Πελάτες, Συνεργάτες & Ασφαλιστικές Εταιρείες για: 1) Καταχώριση, Έλεγχο, Προετοιμασία Ασφαλιστηρίων Συμβολαίων. 2) Αναγγελία & Συντονισμό Ζημιών & 3) Έκδοση Προσφορών. **Περιοχή:** Στα κεντρικά Γραφεία της Εταιρείας στο Χαλάνδρι (Λ. Κηφισίας). **Ηλικία:** Έως 35 ετών. **Απασχόληση:** Πλήρης. **Προϋπηρεσία:** Τουλάχιστον 3 έτη σε αντίστοιχη θέση (σε ασφαλιστικό πρακτορείο ή μεσιτική εταιρεία). **Γνώσεις Η/Υ:** Bluebyte (IW, AW) Windows XP, Word, Excel, Outlook, Explorer. **Εκπαίδευση:** Απολυτήριο Λυκείου. Πτυχίο ΕΙΑΣ ή ΤΕΙ θα εκτιμηθεί ιδιαίτερως. **Ξένες Γλώσσες:** Γνώση Αγγλικών ή άλλης ξένης γλώσσας θα εκτιμηθεί ιδιαίτερως. **Πληροφορίες:** Κα Βαρθολομαίου, 09:30-16:00, στα τηλ. 210 6741827-828 ή μέσω e-mail στη διεύθυνση: info@atheneos.com

Θέση2: Υπεύθυνος Ανάπτυξης Δικτύου Νομού Αττικής. **Αρμοδιότητες:** Σε συνεργασία με το Διευθύνοντα Σύμβουλο θα αναλάβει: 1) Εξεύρεση νέων συνεργατών για συνεργασία με την Εταιρεία σε εξειδικευμένα προϊόντα, 2) Ενημέρωση και συντονισμό των συνεργατών της Εταιρείας σε σχέση με την Εμπορική Πολιτική της και τις συνθήκες της Αγοράς, 3) Εκπαίδευση συνεργατών σε προϊόντα & παρακίνηση πωλήσεων. **Περιοχή:** Στα κεντρικά Γραφεία της Εταιρείας στο Χαλάνδρι (Λ. Κηφισίας). **Ηλικία:** Έως 40 ετών. **Απασχόληση:** Πλήρης ή Μερική. **Προϋπηρεσία:** Τουλάχιστον 5 έτη σε αντίστοιχη θέση (σε ασφαλιστική εταιρεία, πρακτορείο ή μεσιτική εταιρεία). **Γνώσεις Η/Υ:** Windows XP, Word, Excel, Outlook, Explorer. **Εκπαίδευση:** Απολυτήριο Λυκείου. Πτυχίο ΕΙΑΣ ή ΤΕΙ θα εκτιμηθεί ιδιαίτερως. **Ξένες Γλώσσες:** Γνώση Αγγλικών ή άλλης ξένης γλώσσας θα εκτιμηθεί ιδιαίτερως. **Πληροφορίες:** Κα Βαρθολομαίου, 09:30-16:00, στα τηλ. 210 6741827-828 ή μέσω e-mail στη διεύθυνση: info@atheneos.com

Θέση3: Υπάλληλος Τμήματος Μηχανοργάνωσης. **Αρμοδιότη-**

τες: Σε συνεργασία με το Διευθυντή Μηχανοργάνωσης θα αναλάβει: 1) Συντήρηση & διαχείριση των εφαρμογών της Εταιρείας, 2) Υποστήριξη στην ανάπτυξη νέων εφαρμογών (βάσεις δεδομένων, εργαλεία τιμολόγησης, δικτυακοί τόποι, τηλεπικοινωνίες κ.λπ.). **Περιοχή:** Στα κεντρικά Γραφεία της Εταιρείας στο Χαλάνδρι (Λ. Κηφισίας). **Ηλικία:** Έως 40 ετών. **Απασχόληση:** Πλήρης ή Μερική. **Προϋπηρεσία:** Τουλάχιστον 3 έτη σε αντίστοιχη θέση. **Γνώσεις:** Κατανόηση και δυνατότητα διαχείρισης: Microsoft Server 2003, SQL Server 2005, Active Directory, Group Policies, OU, Terminal Services, ISA Server, XP Troubleshooting Skills. Θα εκτιμηθεί ιδιαίτερως η γνώση .Net (Web design) & VB. **Εκπαίδευση:** Απολυτήριο Λυκείου. Πτυχίο ΤΕΙ ή Πιστοποίηση Οργανισμού Η/Υ θα συνεκτιμηθεί. **Ξένες Γλώσσες:** Απαραίτητη η γνώση Αγγλικών σε ικανοποιητικό επίπεδο. **Πληροφορίες:** Μέσω e-mail στη διεύθυνση: info@atheneos.com

Θέση4: Υπάλληλος Λογιστηρίου. **Αρμοδιότητες:** Σε συνεργασία με το Διευθυντή Οικονομικών Υπηρεσιών θα υποστηρίξει: 1) Είσπραξη ασφαλιστηρίων και έλεγχο τραπεζών, 2) Απόδοση προμηθειών & υπόλοιπα συνεργατών, 3) Λογαριασμούς μεγάλων πελατών, συμφωνίες ασφαλιστικών εταιρειών, 4) Φορολογικά, εργατικά-ασφαλιστικά θέματα και καθημερινές δραστηριότητες του τμήματος. **Περιοχή:** Στα κεντρικά Γραφεία της Εταιρείας στο Χαλάνδρι (Λ. Κηφισίας). **Ηλικία:** Έως 35 ετών. **Απασχόληση:** Πλήρης ή Μερική. **Προϋπηρεσία:** Τουλάχιστον 3 έτη σε αντίστοιχη θέση (σε ασφαλιστική εταιρεία, πρακτορείο ή μεσιτική εταιρεία). **Γνώσεις Η/Υ:** Bluebyte (IW, AW), Windows XP, Word, Excel, Outlook, Explorer. **Εκπαίδευση:** Απολυτήριο Λυκείου & πτυχίο ΤΕΙ ή Ιδιωτικής σχολής σε Χρηματοοικονομικά / Λογιστική. Πτυχίο ΕΙΑΣ ή ΑΕΙ θα εκτιμηθεί ιδιαίτερως. **Ξένες Γλώσσες:** Γνώση Αγγλικών ή άλλης ξένης γλώσσας θα εκτιμηθεί ιδιαίτερως. **Πληροφορίες:** Κα Βαρθολομαίου, 09:30-16:00, στα τηλ. 210 6741827-828 ή μέσω e-mail στη διεύθυνση: info@atheneos.com

AKSHOTELS
PORTO HELI
CONFERENCE CENTRE
PELOPONNESE • GREECE



mozaik.com

Fun business, serious pleasure.

Στο Συνεδριακό Κέντρο Πόρτο Χέλι η εργασία, η ανάγκη για ψυχαγωγία και οι ιδέες σας βρίσκουν το πιο πρόσφορο έδαφος για δημιουργία. Εμπνευστείτε, αξιοποιήστε την τεχνολογία αιχμής και τις άρτιες εγκαταστάσεις, κερδίστε γνώση και δημιουργήστε σχέσεις συνεργασίας και εμπιστοσύνης με ανθρώπους που μοιράζονται το ίδιο όραμα. Χαρείτε το ταξίδι στα καταγάλανα νερά του Αργοσαρωνικού, ανακαλύψτε συναρπαστικές γωνιές της Πελοποννήσου και απολαύστε την φροντίδα και την πολυτέλεια που σας παρέχουμε.

Ζήστε την μαγεία ενός τόπου που συνδυάζει αρμονικά την καταπράσινη φύση με το γαλάζιο της θάλασσας και την παραδοσιακή εικόνα με την κοσμική ζωή και το αρχοντικό άρωμα των Σπετσών.

*One event.
Make it eventful!*

Κεντρικά Γραφεία:
Τ.Θ. 62137
Λεωφ. Κηφισίας 346
15210 Χαλάνδρι, Αθήνα.
Tel: 210 68 56 992
Fax: 210 68 52 440
e-mail: info@aksconference.com
www.aksconference.com

«Αλειφούσης της Πόλεως»

Με τον παραπάνω τίτλο και διπλανό εξώφυλλο κυκλοφορεί στην αγορά η δίτομη και σε κασετίνα ιστοριοπραγματική έρευνα 930 μεγάλων σελίδων για το καλώς αποκρυβόμενο αδίστακτο ελλαδεμποριο και χριστεμποριο, με πλήθος αποδεικτικών και φωτογραφικών στοιχείων, έργο και πόνημα των τεσσάρων τελευταίων ετών του Μακεδόνα συγγραφέα και εκδότη **Μελά Γιαννιώτη**.

Σημειώνεται ότι η παρουσίαση του βιβλίου πραγματοποιήθηκε στην αίθουσα εκδηλώσεων «**Αριστοτέλης**» του ομίλου **Ιντερσαλόνικα**, που είναι και ο χορηγός του έργου, παρουσία των αρχών της πόλης και ανθρώπων των γραμμάτων και των τεχνών.

Τα αδιάφευστα ιστοριοπραγματικά στοιχεία, αποδειξείς και ντοκουμέντα που περιέχει το δίτομο έργο και τα οποία με επιμονή, υπομονή και μεθόδευση συνέλεξε από την Ελλάδα και ολόκληρο τον κόσμο ο συγγραφέας **Μελάς Γιαννιώτης**, τα περισσότερα των οποίων για πρώτη φορά βλέπουν το φως της δημοσιότητας, ανατρέπουν ριζικά τα μέχρι τώρα δεδομένα και κατασυντρίβουν δοτούς και διατεταγμένους, πλάνους και πλάνες, αιώνων και χιλιετηρίδων.

Διά των τεκμηριωμένων στοιχείων του δίτομου έργου αρχικώς αποκαλύπτεται και παρουσιάζεται ζώσα και κράζουσα εντοιχισμένη αρχαιομακεδονική επιγραφή μαρμάρου, αρίστης αρχαιοελληνικής γραφής και αρχής «**Αλειφούσης της Πόλεως**», της άγνωστης

ακόμη Σισανουπόλεως της αρχαίας Ελίμειας, στη Μονή Κοιμήσεως της Θεοτόκου Σισανίου Δυτικής Μακεδονίας, με «άχρηστα και αζήτητα» καλοδοουλεμένα αρχαιομακεδονικά μάρμαρα και κίονες, αλλά και με αυθεντικό αρχαιομακεδονικό Δεκαεξάκτινο έμβλημα πολλών αιώνων στο βημόθυρο της Μονής, όπως και σειρά άλλων κραυγαλέων και ζωντανών ελληνομακεδονικών εμβλημάτων και γραφών σε όλη τη Δυτική Μακεδονία και ιδιαίτερα στα Ιερά της Βλάστης, Κλεισούρας, Αγίων Αναργύρων, Καστοριάς και Θεσσαλονίκης, μέχρι Ουάσιγκτον ΗΠΑ και Αγίας Πετρούπολης Ρωσίας, που δήθεν κανείς αρμόδιος δεν είδε και δήθεν δεν κατόνοσε μέχρι τώρα.

Εξ αυτών και δι' αυτών, η έρευνα ανατρέχει στη χιλιάδων, μέχρι εκατομμυρίων, ετών αποδεικτική ιστορία του ελληνισμού και πρωτίστως του άγνωστου εισέτι ελληνομακεδονισμού, με κατασυντριπτικά στοιχεία αποδείξεως του αδίστακτου και ληστρικού ελλαδεμπορίου και χριστεμπορίου, που μεθοδικώς διαπράχθηκε μέχρι σήμερα και συνεχίζεται.

Πρόκειται για ένα πολύ δυνατό και ανατρεπτικό των κρατουσών αντιλήψεων και παραπλανήσεων έργο για γερά νεύρα και νοήμονες αναγνώστες, που θα αφήσει εποχή με τα εκρηκτικά του στοιχεία, διά των οποίων μπορεί να ξαναγραφεί η αληθής ιστορία και πραγματικότητα.

Ο Πρόεδρος του ομίλου **INTERΣΑΛΟΝΙΚΑ**, κ. **Μελάς Γιαννιώτης**, στην κατάμεστη αίθουσα κατά τη διάρκεια της παρουσίασης του βιβλίου του **ΑΛΕΙΦΟΥΣΗΣ ΤΗΣ ΠΟΛΕΩΣ**. Ανάμεσα στις υπογραφές και τις ειδικές αφιερώσεις δέχεται τα συγχαρητήρια από το Γενικό Διευθυντή του υπουργείου Μακεδονίας - Θράκης κ. Κωνσταντίνο Παρθενόπουλο.



Δημιουργούμε ασφαλώς...

Καλύπτοντας τους κλάδους: **Περιουσίας - Μεταφορών - Τεχνικών Έργων - Σκαφών**
Γενικής Αστικής Ευθύνης - Διαφόρων Κινδύνων
Προσωπικών Ατυχημάτων - Αυτοκινήτων

Νέα καινοτόμα προϊόντα: **Αστική Ευθύνη Διαμεσοθαβούντων**
Επαγγελματικές Αστικές Ευθύνες



INSURANCES ARRANGED AT LLOYD'S

Authorised Lloyd's Coverholder **CROMAR INSURANCE BROKERS LTD**

Attica: 17, Ag. Konstantinou & Ag. Anargiron str., 151 24 Marousi, Tel.: 210 80 28 946, Fax: 210 80 29 055
 Thessaloniki: 24, Politechniou str., 546 25 Thessaloniki, Tel.: 2310 502 506, Fax: 2310 526 028

<http://www.cromar.gr> e-mail: info@cromar.gr


CROMAR
 INSURANCE BROKERS LTD

Συμφωνία Δ.Θ.Κ.Α. ΥΓΕΙΑ - ΕΘΝΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

Το Διαγωνιστικό και Θεραπευτικό Κέντρο Αθηνών ΥΓΕΙΑ Α.Ε. ανακοινώνει την υπογραφή συμφωνίας με την Ανώνυμη Ασφαλιστική Εταιρεία με την επωνυμία ΑΕΕΓΑ «Η ΕΘΝΙΚΗ».

Η συμφωνία αφορά στην απευθείας κάλυψη των ασφαλισμένων που εκπροσωπεί η ΕΘΝΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ για νοσηλεία στο ΥΓΕΙΑ με ειδικούς όρους, τόσο για τις αμοιβές των ιατρών, όσο και για τον τιμοκατάλογο του νοσοκομείου. Η διάρκεια της συμφωνίας είναι τριετής και προβλέπει αναπροσαρμογές κάθε χρόνο, ενώ ταυτόχρονα εγγυάται τη διατήρηση του μέσου κόστους ανά νοσηλεία. Η συμφωνία αυτή, η οποία πραγματοποιήθηκε με τη σύμφωνη γνώμη των ιατρών του ΥΓΕΙΑ, είναι βασισμένη σε υγιείς όρους, επωφελείς για όλους και αποδεκτούς και από τις τρεις εμπλεκόμενες πλευρές (Ασφαλιστική Εταιρεία, ιατροί και νοσοκομείο), ενώ παράλληλα εγγυάται την παροχή υψηλού επιπέδου ιατρικών και νοσηλευτικών υπηρεσιών.

Με τη συμφωνία αυτή ολοκληρώνεται με επιτυχία η προσπάθεια της Διοίκησης του ΥΓΕΙΑ να διαμορφώσει ένα νέο πλαίσιο αξιόπιστης συνεργασίας μεταξύ ασφαλιστικών εταιρειών και ιδιωτικών νοσοκομείων. Ήδη είναι σε εφαρμογή με πολύ θετικά αποτελέσματα παρόμοιες συμφωνίες με τις μεγαλύτερες εταιρείες ING, INTERAMERICAN και ALLIANZ.

NEOS ΠΟΣΕΙΔΩΝ

Αλλαγή σελίδας για την ασφαλιστική εταιρεία Ποσειδών. Με απόφαση της Τακτικής Γενικής Συνέλευσης των μετόχων στις 20 Απριλίου 2007, η οποία εγκρίθηκε με την υπ' αριθμ. πρωτ. Κ3-7498/23-07-2007 απόφαση του υπουργείου Ανάπτυξης, για τις σχέσεις της Εταιρείας στην ημεδαπή και αλλοδαπή εκτός της επωνυμίας που αναφέρεται στην πρώτη παράγραφο του άρθρου 1 του καταστατικού της, η Εταιρεία θα χρησιμοποιεί το διακριτικό τίτλο NP INSURANCE και κάτωθεν της αναγραφής αυτού θα γράφεται η επωνυμία, «NEOS ΠΟΣΕΙΔΩΝ» Ανώνυμος Ελληνική Ασφαλιστική Εταιρεία.



Η BlueByte Software ανακοίνωσε την κυκλοφορία της νέας έκδοσης της Insurance Works, 10.17.00, με πολλές νέες δυνατότητες και βελτιώσεις. Επίσης από τον Σεπτέμβριο ξεκινάει η νέα περίοδος του Εκπαιδευτικού Κέντρου της BlueByte Software, προσφέροντας δωρεάν σεμινάρια στους πελάτες της Εταιρείας.



Με ενεργητικό 130 δισ. ευρώ.

La Baloise
Ελβετία

Deutscher Ring
Γερμανία

**ΑΤΛΑΝΤΙΚΗ
ΕΝΩΣΗ**
Α σ φ ά λ ε ι ε ς Ζ ω ή ς

Βρεφονηπιακός σταθμός

Μανταρίνι

Το σχολείο μας προσφέρει:

ΚΑΙ πλήρες πρωινό και γεύμα **ΚΑΙ** μεταφορά με ιδιόκτητο λεωφορείο **ΚΑΙ** ιατρική παρακολούθηση από παιδίατρο, ορθοπαιδικό και οδοντίατρο **ΚΑΙ** θέατρο, μουσική, παραμύθι, κουκλοθέατρο, ρυθμική γυμναστική **ΚΑΙ** ατομικές δημιουργικές απασχολήσεις **ΚΑΙ** μαθήματα ηλεκτρονικών υπολογιστών για παιδιά **ΚΑΙ** κολυμβητήριο **ΚΑΙ** οικολογία **ΚΑΙ** τένις **ΚΑΙ** σκάκι **ΚΑΙ** ξένη γλώσσα **ΚΑΙ** ωράριο εργαζόμενων μητέρων.

MANTARINI: Α. ΚΑΤΣΩΝΗ 42 - ΚΗΦΙΣΙΑ, ΤΗΛ.: 210 8012761, FAX: 210 6233243
INTERNET SITE: www.mandarini-kids.gr, E-MAIL: espirou@otenet.gr

ΒΡΕΦΟΝΗΠΙΑΚΟΣ ΣΤΑΘΜΟΣ



Αλλαγή εικόνας



Ο Eric Kleijnen, CEO της AXA στην Ελλάδα

Όπως αποφασίστηκε από τον Όμιλο AXA, η ALPHA Ασφαλιστική θα μετονομασθεί σε «AXA Ασφαλίσεις και Επενδύσεις». Η προβολή του νέου εταιρικού ονόματος θα πραγματοποιηθεί από τον Οκτώβριο έως τον Δεκέμβριο 2007, στο πλαίσιο μεγάλης διαφημιστικής καμπάνιας. Στόχος του νέου εταιρικού εντύπου, το οποίο είναι προσαρμοσμένο στις αρχές της AXA, ως προς τη μορφή, το λογότυπο, τα κείμενα και τις φωτογραφίες, είναι να ενημερώσει για την αλλαγή του ονόματος της Alpha Ασφαλιστικής, για την αποκλειστική και μακρόχρονη συνεργασία μεταξύ AXA και Alpha Bank και τέλος για τις αρχές και το αντικείμενο των εργασιών της Εταιρείας.



2007
Η AXA στην Ελλάδα
Ασφαλίσεις & Επενδύσεις



Εταιρεία με έτος ίδρύσεως 1900

Παραιτήθηκε ο Β. Βαβυλousάκης από το ΤΑΝΠΥ

Την παραίτησή του από τη θέση του Προέδρου του διοικητικού συμβουλίου του ΤΑΝΠΥ υπέβαλε ο κ. Βαβυλousάκης. Στην επιστολή παραίτησής του σημειώνει, μεταξύ άλλων, ότι οι υπόλοιπες δραστηριότητές του συνεχίζονται κανονικά με στόχευση στο θεσμό της ασφάλισης με ανταποδοτικότητα στον ασφαλισμένο, κοινωνικά ή ιδιωτικά, σε ένα περιβάλλον πραγματικών και ουσιαστικών παροχών με ξεκάθαρα λόγια, με ξεκάθαρη συμφωνία με τον ιδιώτη ασφαλισμένο, με τους κοινωνικούς εταίρους, χωρίς παρεμβάσεις και χωρίς εκπτώσεις στα προς αυτούς οφειλόμενα.



Νέος Διευθυντής Ζημιών

Ο κ. Ιωάννης Μαλλιάρης είναι από τον Αύγουστο ο νέος Διευθυντής Ζημιών της Interasco ΑΕΓΑ. Ο κύριος Μαλλιάρης, έχει πανεπιστημιακή μόρφωση και πάνω από 17 χρόνια εμπειρία στο αντικείμενο. Διετέλεσε Προϊστάμενος Ζημιών σε μεγάλες εταιρείες τις Ασφαλιστικές Βιομηχανίες. Πρόκειται να συμβάλει θετικά στον σημαντικό τομέα των αποζημιώσεων. Του ευχόμαστε καλή επιτυχία!



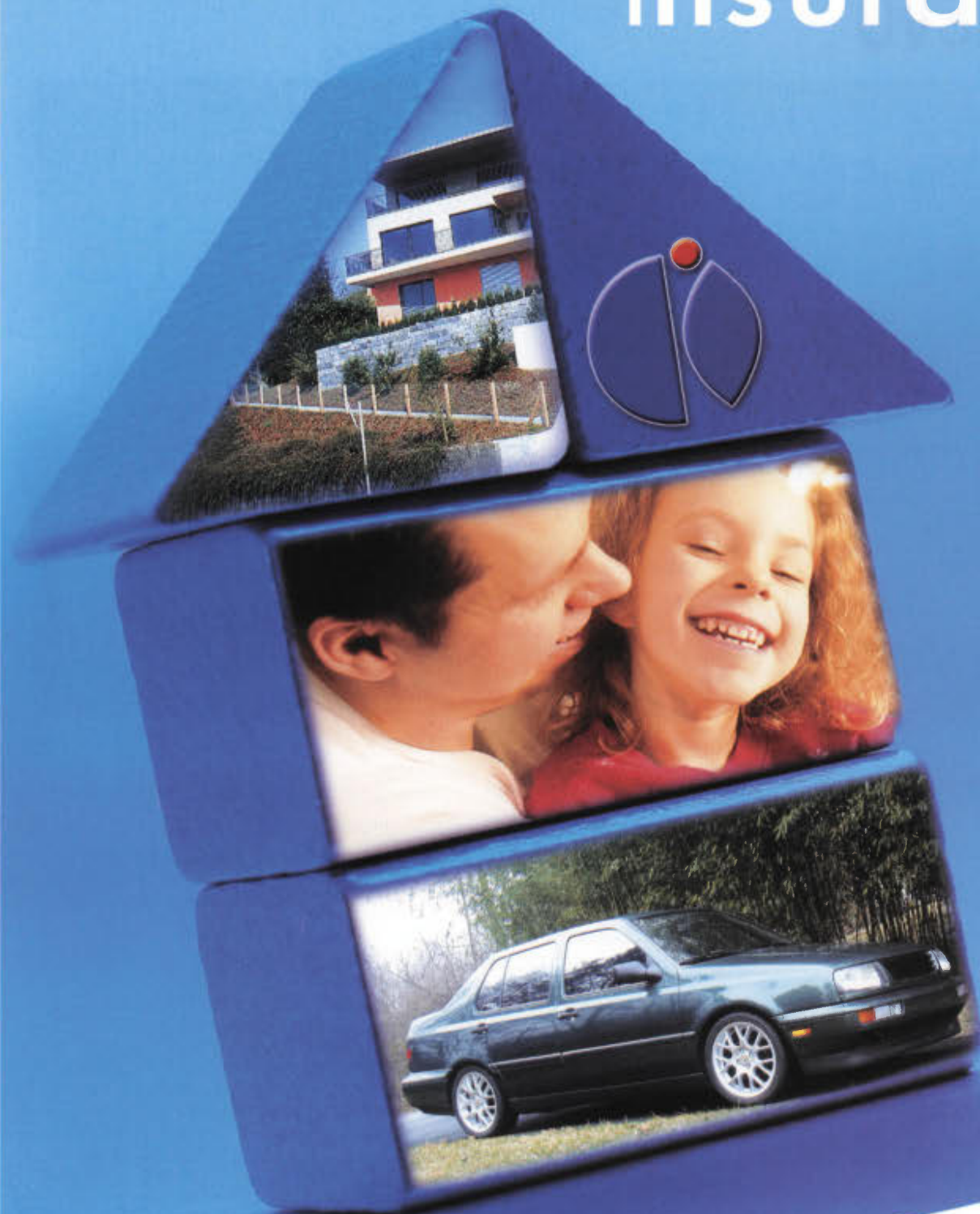
ΝΤΑΛΙΑΝΗ ΕΠΕ

ΜΕΣΙΤΕΣ ΑΣΦΑΛΙΣΕΩΝ

ΠΟΛΥΤΕΧΝΕΙΟΥ 45 • Τ.Κ. 546 25 ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗ
ΤΗΛ.: 2310-542.202, 542.280 • FAX: 2310-526.091, 539.247
e-mail: daliani@daliani-insurance.gr

BLD UNIRII NR 21 • BL 12 - SECT 4 • BUCURESTI - ROMANIA
TEL.: 004021-33.50.364 • e-mail: daliani.asigurari@gmail.com

insurance agency



1973 - 2006

34 ΧΡΟΝΙΑ



Γ. ΚΥΡΙΑΚΗΣ Α.Ε.Α.Π.
The First Insurance Agency

- Πειραιάς: Καραϊσκού 117, 185 35, (3^{ος} όροφος), Τηλ.: 210 4223000, Fax: 210 4222888, 210 4229544
- Νίκαια: Π. Ράλλη 469, 184 51, Τηλ: 210 4252988 - 89, 210 4207368, Fax: 210 4204681
- Ηράκλειο Κρήτης: Ζωγράφου 7, 712 01, Τηλ: 2810 341655, Fax: 2810 244372
- Αίγινα: Φανερωμένης 11, Τηλ. - Fax: 22970 29102

Επόμενο



ΑΝΕΞΑΡΤΗΤΟ
ΔΙΜΗΝΙΑΙΟ
ΕΠΙΣΤΗΜΟΝΙΚΟ
ΠΕΡΙΟΔΙΚΟ ΤΟΥ
ΑΣΦΑΛΙΣΤΗ

ΓΕΩΡΓΙΟΣ - ΚΩΝ/ΝΟΣ ΕΥΑΓ. ΣΠΥΡΟΥ -
Ε. ΣΠΥΡΟΥ Ο.Ε. ΕΚΔΟΣΕΙΣ
ΦΙΛΕΛΛΗΝΩΝ 3 - ΑΘΗΝΑ Τ.Κ. 105 57
ΑΦΜ: 999368058 - ΔΟΥ: ΔΔ ΑΘΗΝΩΝ
ΤΗΛ.: 210-3229.394 - FAX: 210-3257.074

ΜΕΛΟΣ ΤΗΣ ΕΝΩΣΗΣ ΙΔΙΟΚΤΗΤΩΝ ΠΕΡΙΟΔΙΚΟΥ ΤΥΠΟΥ
ΓΡΑΦΕΙΑ: ΟΘΩΝΟΣ & ΦΙΛΕΛΛΗΝΩΝ 3, 105 57 ΑΘΗΝΑ
ΤΗΛ.: 210-3229.394 - FAX: 210-3257.074
E-MAIL: info@asfalistikonai.gr
www.asfalistikonai.gr

ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΟ - ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΟ ΡΕΠΟΡΤΑΖ
ΛΑΜΠΡΟΣ ΚΑΡΑΓΕΩΡΓΟΣ,
ΒΙΒΗ ΝΙΚΟΛΟΠΟΥΛΟΥ - ΣΕΒΑΣΤΑΚΗ,
ΚΩΣΤΗΣ ΣΠΥΡΟΥ, ΧΡΙΣΤΟΣ ΚΙΤΣΙΟΣ,
ΣΟΦΗ ΛΟΥΚΑ, ΒΑΣΩ ΜΟΥΡΕΛΑ
ΛΟΓΙΣΤΗΡΙΟ Κ. ΠΑΠΑΝΤΩΝΟΠΟΥΛΟΣ
ΔΙΑΝΟΜΗ Ε. ΜΑΝΤΑ - ΔΗΜΗΤΡΙΟΣ ΚΟΥΤΣΟΥΛΗΣ
ΥΠΕΥΘΥΝΗ ΔΙΑΦΗΜΙΣΗΣ - ΣΥΝΔΡΟΜΩΝ
Γ. ΚΑΛΤΣΩΝΗ
ΔΙΟΡΘΩΣΗ ΛΟΥΤΑ ΗΛΙΑ
ΠΑΝΟΥΡΓΙΑ ΓΙΩΤΑ

ΔΗΜΙΟΥΡΓΙΚΟ ΑΓΓΕΛΙΚΗ ΤΖΑΝΕΤΟΠΟΥΛΟΥ
ΕΠΙΜΕΛΕΙΑ - ΠΑΡΑΓΩΓΗ ΦΩΤΟΕΚΔΟΤΙΚΗ Α.Ε.
ΕΚΤΥΠΩΣΗ-ΒΙΒΛΙΟΔΕΣΙΑ Χ.Κ. ΤΕΓΟΠΟΥΛΟΣ Α.Ε.
ΔΙΑΝΟΜΗ - ΠΕΡΙΠΤΕΡΑ ΠΡΑΚΤΟΡΕΙΟ ΑΡΓΟΣ Α.Ε.

ΕΤΗΣΙΑ ΣΥΝΔΡΟΜΗ
ΙΔΙΩΤΕΣ: 50 € - ΦΟΙΤΗΤΕΣ: 25 €
ΕΤΑΙΡΕΙΕΣ - ΟΡΓΑΝΙΣΜΟΙ: 100 € ΤΙΜΗ ΤΕΥΧΟΥΣ: 5 €
ΓΙΑ ΠΛΗΡΩΜΗ ΣΥΝΔΡΟΜΩΝ:
ΕΘΝΙΚΗ ΤΡΑΠΕΖΑ ΤΗΣ ΕΛΛΑΔΟΣ
ΑΡ. ΛΟΓΑΡΙΑΣΜΟΥ: 51342181/104

ΤΑ ΕΠΩΝΥΜΑ ΑΡΘΡΑ ΕΚΦΡΑΖΟΥΝ ΘΕΣΕΙΣ
ΤΩΝ ΑΡΘΡΟΓΡΑΦΩΝ ΚΑΙ ΟΧΙ ΤΟΥ ΠΕΡΙΟΔΙΚΟΥ «ΝΑΙ»

ΑΠΑΓΟΡΕΥΕΤΑΙ Η ΑΝΑΔΗΜΟΣΙΕΥΣΗ,
Η ΑΝΑΠΑΡΑΓΩΓΗ, ΟΛΙΚΗ, ΜΕΡΙΚΗ Ή ΠΕΡΙΛΗΠΤΙΚΗ Ή
ΚΑΤΑ ΠΑΡΑΦΡΑΣΗ Ή ΔΙΑΣΚΕΥΗ / ΑΠΟΔΟΣΗ ΤΟΥ
ΠΕΡΙΧΟΜΕΝΟΥ ΤΟΥ ΠΕΡΙΟΔΙΚΟΥ ΜΕ ΟΠΟΙΟΔΗΠΟΤΕ
ΤΡΟΠΟ, ΜΗΧΑΝΙΚΟ, ΗΛΕΚΤΡΟΝΙΚΟ, ΦΩΤΟΤΥΠΙΚΟ,
ΗΧΟΓΡΑΦΗΣΗΣ Ή ΑΛΛΟ,
ΧΩΡΙΣ ΠΡΟΗΓΟΥΜΕΝΗ ΓΡΑΠΤΗ ΑΔΕΙΑ ΤΟΥ ΕΚΔΟΤΗ.
ΝΟΜΟΣ 2121/1993 ΣΤΗΝ ΕΛΛΑΔΑ ΚΑΙ ΚΑΝΟΝΕΣ
ΔΙΕΘΝΟΥΣ ΔΙΚΑΙΟΥ ΠΟΥ ΙΣΧΥΟΥΝ ΣΤΗΝ ΕΛΛΑΔΑ



Διαλέξτε με ασφάλεια
ένα ΝΑΙ
για... καλύτερη ζωή!

Ασφάλιση με περιεχόμενο...



Προγράμματα αποταμίευσης

Δημιουργήστε το κεφάλαιο ή τη σύνταξη που θέλετε:

• με προσωπικό προγραμματισμό • με εγγύηση κεφαλαίου • με προοπτική υψηλών αποδόσεων



ΟΘΩΝΟΣ & ΦΙΛΕΛΛΗΝΩΝ 3. 105 57 ΑΘΗΝΑ. ΤΗΛ.: 210 3229394, FAX: 210 3257074.

www.asfalistikonai.gr - e-mail: info@asfalistikonai.gr



www.basis.gr PAMAMOUNT

απλά, γρήγορα, αξιόπιστα ...και στη θάλασσα!

Στην INTERLIFE αγαπάμε τη θάλασσα,
γι' αυτό και την αντιμετωπίζουμε με υπευθυνότητα.

Γνωρίζουμε όλα όσα χρειάζεστε για να νιώθετε ασφαλείς μαζί της,
και σας τα προσφέρουμε μέσα από τα ολοκληρωμένα ασφαλιστικά μας προγράμματα.

Με την απόλυτη φερεγγυότητα που χαρακτηρίζει την πορεία μας εδώ και χρόνια,
ασφαλίζουμε κάθε σκάφος για Αστική Ευθύνη, Θαλάσσια Ρύπανση, Νομική Προστασία,
καθώς και για ζημιές που θα προκληθούν στο ίδιο το σκάφος από οποιαδήποτε αιτία.

Αξιοποιείτε τα ανταγωνιστικά μας ασφάλιστρα, την εγγύηση της άμεσης αποπληρωμής ζημιών και την
αυθημερόν έκδοση πιστοποιητικού κάλυψης για κάθε τύπο σκάφους.

Νιώστε ασφάλεια, απλά, γρήγορα, αξιόπιστα
...και στη θάλασσα.

INTERLIFE®
ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

Κεντρικά Γραφεία: 14^ο χλμ Ε.Ο. Θεσσαλονίκης-Πολυγύρου
570 01 Θέρμη Θεσσαλονίκη, ΤΘ 218 Τηλ. 2310 499 000 Fax 2310 499 099
Υποκατάστημα Αθηνών: Λεωφ. Συγγρού 155, 171 21 Νέα Σμύρνη, Αθήνα Τηλ. 210 210 93 34 994 Fax 210 93 34 773
Υποκατάστημα Ρόδου: Άννης Μαρίας & Λεμεσού 43, 851 00 Ρόδος Τηλ. 22410 31 200, Fax 22410 29 800
e-mail: info.thes@interlife.gr
www.interlife.gr



Ο ενθουσιασμός δημιουργεί κορυφαίες ιδέες.
Η δέσμευση τις κάνει πράξη.



Ένα στάδιο στον υπερθετικό βαθμό.
69.901 θέσεις, ένα φωτιζόμενο περίβλημα σε μέγεθος τριών γηπέδων ποδοσφαίρου και το εμπορικό μας σήμα, τοποθετημένο
σε δύο διαφορετικά σημεία του γηπέδου, αποτελεί τη μεγαλύτερη διαφημιστική επιγραφή στην Ευρώπη.

Allianz Arena, ένα στάδιο - μνημείο, άξιο να φιλοξενεί πρωταθλητές.

Κέντρο Επικοινωνίας Allianz: 210 6999 999 www.allianz.gr

Allianz

75 ΧΡΟΝΙΑ ΑΞΙΟΠΙΣΤΙΑΣ

Γιατί και ο ασφαλιστής, ασφάλεια θέλει.



Όπως κάθε άνθρωπος θέλει να είναι ασφαλής, για να νιώθει καλά και να ζει καλύτερα, έτσι και ο ασφαλιστής αναζητά μια μεγάλη αξιόπιστη εταιρία, που θα μπορεί να του εξασφαλίσει την επιτυχημένη επαγγελματική πορεία που ονειρεύεται.

Η ΑΤΕΑσφαλιστική, από τις ασφαλίσεις Πυρός της ΑΓΡΟΤΙΚΗΣ ΤΡΑΠΕΖΑΣ ΕΛΛΑΔΟΣ το 1932 έως σήμερα, μέλος του μεγάλου χρηματοοικονομικού Ομίλου ΑΤΕbank με βασικό μέτοχο το Ελληνικό Δημόσιο, με μακρά εμπειρία στο χώρο, έχει τη δύναμη και τη γνώση να στηρίξει τους συνεργάτες της. Καθημερινά, προσωπικά, με σοβαρότητα και αξιοπιστία. Με ένα πλήρες πρόγραμμα σύγχρονων ασφαλιστικών προϊόντων, με ευέλικτη τιμολογιακή πολιτική και πολιτική αμοιβών που μπορεί να καλύψει όλες τις προσδοκίες των επαγγελματιών ασφαλιστών.

Οι δυνατότητές της στην ασφάλιση δύσκολων, ειδικών περιστατικών και μεγάλων κινδύνων είναι ασυναγώνιστες.

Η ΑΤΕΑσφαλιστική διακρίνεται για τη φερεγγυότητα και την ευρωστία της.

Γι' αυτό έχει κερδίσει την εμπιστοσύνη των πελατών της.

Γι' αυτό έχει την προτίμηση τριών χιλιάδων συνεργατών.

Γι' αυτό αξίζει να συνεργάζεται κανείς μαζί της!

ΕΛΑΤΕ στη μεγάλη οικογένεια της ΑΤΕΑσφαλιστικής!

ΤΗΛΕΦΩΝΑ ΕΠΙΚΟΙΝΩΝΙΑΣ: ΔΙΕΥΘΥΝΣΗ ΔΙΚΤΥΟΥ AGENCY: 2109379028 • ΓΕΝΙΚΗ ΕΠΙΘΕΩΡΗΣΗ ΔΙΚΤΥΟΥ ΜΕΣΤΩΝ ΑΣΦΑΛΙΣΕΩΝ ΚΑΙ ΠΡΑΚΤΟΡΩΝ: 2109379015

ΑΤΕΑσφαλιστική 
ΕΤΑΙΡΙΑ ΟΜΙΛΟΥ ΑΤΕBANK

Κοντά σας, ό,τι κι αν τύχει.