

ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΟ

ΝΑΙ

ΠΕΡΙΟΔΙΚΟ ΕΠΙΚΟΙΝΩΝΙΑΣ

ΤΕΥΧΟΣ 127 • ΣΕΠΤΕΜΒΡΙΟΣ - ΟΚΤΩΒΡΙΟΣ 2010 • Euro 5 • www.asfalistikonai.gr

Πάνος Δημητρίου

Η ασφάλιση εγγύηση για το μέλλον

Αλέξανδρος Σαρρηγεωργίου

Ο ρόλος του ασφαλιστή αναδεικνύεται

Θεόδωρος Κοκκάλης

Το ασφαλιστικό προϊόν σώζει την αξιοπρέπεια

Rendez-vous με τον ασφαλιστή



STEADY WINDS | A CLEAR HORIZON | NO MORE MEETINGS
The course was set a long time ago.



You should be able to sail into an open horizon. At Allianz we make sure you have the financial freedom to do just that. We offer dependable retirement provisions, allowing you to see returns on your investments sooner than later. Whatever your situation, we give you the confidence you need.

Allianz. Financial solutions from A-Z

INSURANCE | ASSET MANAGEMENT | BANKING



www.allianz.gr

Allianz is a registered trademark of Allianz SE, Germany. Allianz SE is the parent company of entities around the world. The range of services in different markets may vary.



ΔΕΝ ΕΙΣΑΙ ΜΟΝΟΣ

Σε έναν κόσμο γεμάτο ανασφάλεια νιώθεις σιγουριά.

Γιατί ξέρεις ότι κάθε στιγμή έχεις στη διάθεσή σου μια μοναδική υποδομή

- Σύγχρονες ιατρικές μονάδες
- 17 ιδιόκτητα ασθενοφόρα
- 3 ελικόπτερα και 1 χειρονομικό αεροπλάνο
- Συνεργάτες ιατρούς όλων των ειδικοτήτων
- Εξειδικευμένο νοσηλευτικό και διοικητικό προσωπικό
- 24ωρη Γραμμή Υγείας 1010
- 280 οχήματα οδικής βοήθειας
- 140 σταθμούς οδικής βοήθειας πανελλαδικά
- 24ωρη Γραμμή Οδικής Εξυπηρέτησης 1158
- Το πιο εκτεταμένο δίκτυο ασφαλιστικών συμβούλων

Γιατί ξέρεις ότι έχεις όλες τις επιλογές για να είσαι πάντα εξασφαλισμένος

- Ασφάλειες Ζωής και Προγράμματα Υγείας
- Ασφάλεια Εισοδήματος και Προγράμματα Σύνταξης
- Προγράμματα γενικής αποταμίευσης και χρηματοδότησης σπουδών για τα παιδιά
- Προγράμματα Επένδυσης και Αμοιβαία Κεφάλαια
- Ασφάλιση Αυτοκινήτου, Κατοικίας, Σκαφών
- Προγράμματα Ιατρικής και Οδικής Βοήθειας
- Ασφάλιση Ανθρώπινου Δυναμικού, Risk Management, ασφάλιση περιουσιακών στοιχείων, αστικής ευθύνης, μεταφορών και οικονομικών απωλειών για τις επιχειρήσεις
- Χρηματοδοτικές λύσεις για κάθε σας ανάγκη

 **INTERAMERICAN**
Μεγάλη και Σίγουρη

☎ : 210 9462 000 🖱 : www.interamerican.gr



ΙΝΤΕΡΣΑΛΟΝΙΚΑ
ΟΜΙΛΟΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ

Νοιάζεται για σας



#ATEAdvertising



ΑΤΕ Ασφαλιστική

Η ασφάλιση σήμερα

Η οικογένεια, η υγεία, η περιουσία, η ζωή μας...
Για όλα όσα θεωρείτε ξεχωριστά και τελικά ορίζουν τη ζωή σας, υπάρχει η ΑΤΕ Ασφαλιστική. Για να καλύπτει κάθε ανάγκη σας για ασφάλεια, κάθε στιγμή.
Γιατί όταν έχετε προνοήσει για το αύριο, μπορείτε να χαμογελάτε και να απολαμβάνετε ξέγνοιαστοι τη ζωή και όλα όσα αγαπάτε.
Με σιγουριά και αξιοπιστία, με την εμπιστοσύνη της ΑΤΕbank και 1.600 σημεία εξυπηρέτησης σε όλη την Ελλάδα μπορείτε να ...χαίρεστε την κάθε στιγμή, κάθε μέρα!



Η ασφάλιση σήμερα

210 93 79 100
www.ateinsurance.gr

ΑΤΕ Ασφαλιστική
ΕΤΑΙΡΙΑ ΟΜΙΛΟΥ ΑΤΕBANK

Κοντά σας, ό,τι κι αν τύχει.

ΚΕΝΤΡΙΚΑ ΓΡΑΦΕΙΑ: 15ο Χ.Λ.Μ. ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗΣ - ΠΕΡΑΙΑΣ, Τ.Θ. 22402, Τ.Κ. 55102, ΤΗΛ. ΚΕΝΤΡΟ: 2310 492100, FAX: 2310 465219
ΥΠ/ΜΑ ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗΣ: Ν. ΚΟΥΝΤΟΥΡΙΩΤΟΥ 19, Τ.Κ. 54625, ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗ, ΤΗΛ. ΚΕΝΤΡΟ: 2310 554641, 501776, FAX: 2310 541228
ΓΕΝΙΚΗ ΔΙΕΥΘΥΝΣΗ ΑΘΗΝΩΝ & Ν. ΕΛΛΑΔΟΣ: ΛΕΩΦ. ΣΥΓΓΡΟΥ 175, Τ.Κ. 17121, ΑΘΗΝΑ, ΤΗΛ. ΚΕΝΤΡΟ: 210 9304000, FAX: 210 9304040

24ωρη, χωρίς χρέωση, τηλεφωνική γραμμή 11.555 και 11.556, από όλα τα κινητά τηλέφωνα για παροχή Βοήθειας

www.intersalonica.gr

e-mail: company@intersalonica.gr

ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΟ
ΝΑΙ
ΠΕΡΙΟΔΙΚΟ ΕΠΙΚΟΙΝΩΝΙΑΣ

Τεύχος 127 • ΣΕΠΤΕΜΒΡΙΟΣ - ΟΚΤΩΒΡΙΟΣ 2010 • Euro 3 • www.asfalistikonai.gr

Rendez-vous με τον ασφαλιστή

Πάνος Δημητρίου
Η ασφάλιση εγγύηση για το μέλλον
Αλέξανδρος Σαρρηγεωργίου
Ο ρόλος του ασφαλιστή αναδεικνύεται
Θεόδωρος Κοκκάλας
Το ασφαλιστικό προϊόν σώζει την αξιοπρέπεια

ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΟ
ΝΑΙ
ΠΕΡΙΟΔΙΚΟ ΕΠΙΚΟΙΝΩΝΙΑΣ

www.asfalistikonai.gr

- Πωλήσεις**
- 84** Μεταχειρισμένα βιβλία και ασφάλεια ζωής
 - 86** Ασφάλιση μόνιμης ή μερικής ή ολικής ανικανότητας
- Φάκελος**
- 36** Διαδοχική ασφάλιση - Ποιοι κερδίζουν, ποιοι χάνουν - Λύστε τις απορίες των πελατών σας
- Θέμα**
- 48** Αλλαγές στην εποπτεία για τράπεζες και ασφαλιστικές
 - 52** Πρώτα ιστορικά κτήρια... των πρώτων
- Συνέδριο**
- 66** Εθνική Ασφαλιστική
- Συνέντευξη**
- 72** Θεόδωρος Κοκκάλας
 - 78** Αλέξανδρος Σαρρηγεωργίου
- Management**
- 82** Αφήστε στον ήλιο τις «Αμυγδαλιές» σας
- Εταιρείες**
- 62** Generali
 - 88** ΑΤΕ Ασφαλιστική
 - 92** Cromar
 - 102** Interlife Κύπρου
- Μόνιμες στήλες**
- 10** Γράμμα εκδότη
 - 16** Συναισθηματικά
 - 18** Underwriting

37^ο Συνέδριο Πωλητών
Κέντρα στον άνεμο, πάλι νικητές.
ΕΘΝΙΚΗ
Η ΠΡΩΤΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

Κέντρα στον άνεμο, πάλι νικητές.
ΕΘΝΙΚΗ
Η ΠΡΩΤΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

Ηγετίδα δύναμη

66

ΕΦΟ EuroLife
Αναδεικνύεται ο ρόλος του ασφαλιστή

78

Αφήστε στον ήλιο τις «Αμυγδαλιές» σας

82

VICTORIA
Θεόδωρος Κοκκάλας:
Το ασφαλιστικό προϊόν σώζει την αξιοπρέπεια

12

GENERALI
Πάνος Δημητρίου
Η ασφάλιση εγγύηση για το μέλλον

62

Φάκελος Ασφαλιστικής

Με νέο σύστημα η διαδοχική ασφάλιση από το 2011

Ποιοι κερδίζουν και ποιοι χάνουν -

36

Τεύχος 127 ΣΕΠΤΕΜΒΡΙΟΣ - ΟΚΤΩΒΡΙΟΣ 2010

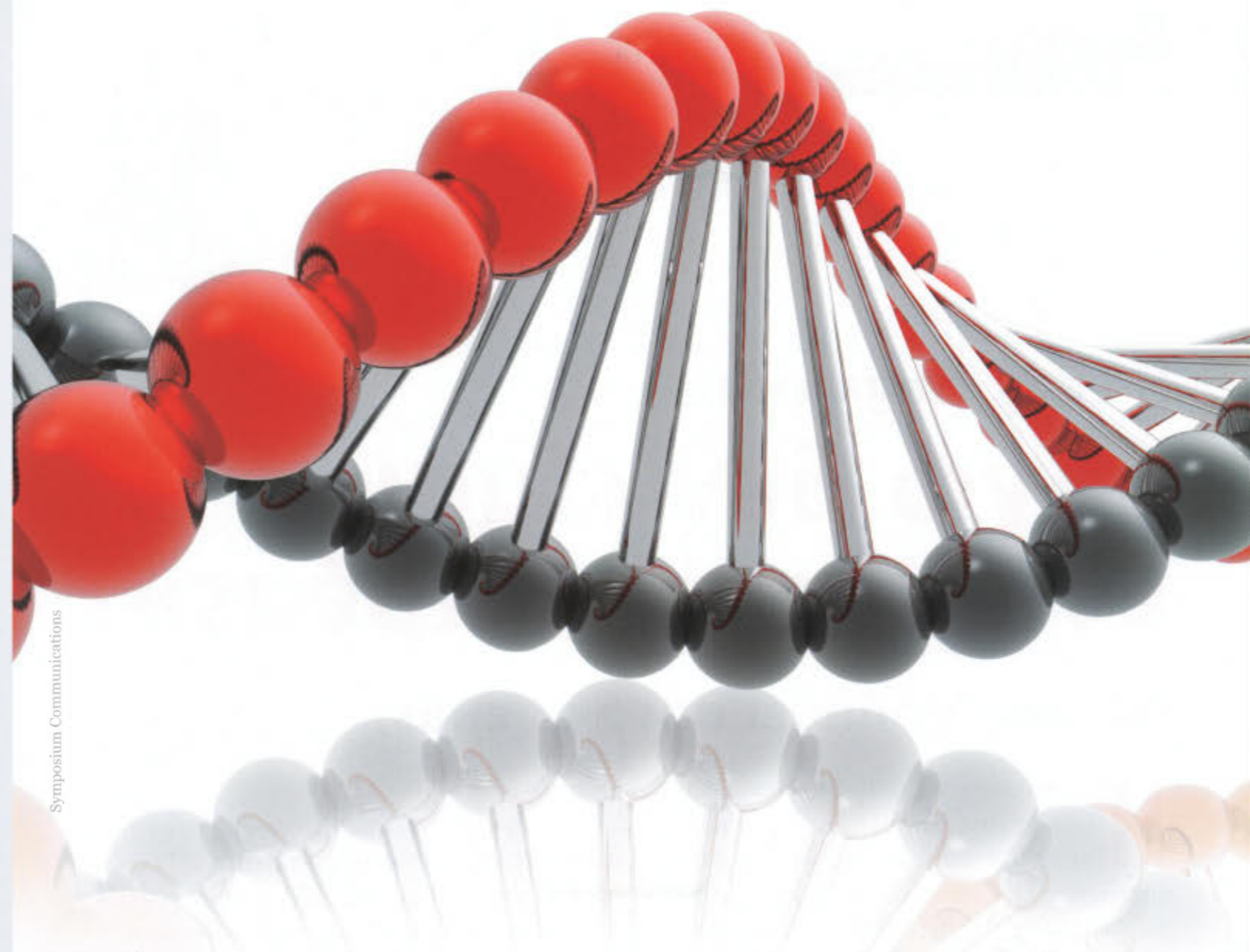


40 χρόνια
συνδέουμε την πορεία μας
με την επιτυχία σας

Από το 1970 δίπλα στους συνεργάτες μας.

Η Ατλαντική Ένωση ιδρύθηκε το 1970 από μία ομάδα κορυφαίων οικονομικών παραγόντων και γρήγορα ξεχώρισε στον ασφαλιστικό χώρο για τη φερεγγυότητά της, τη σταθερή διοίκηση, τις σταθερές αρχές και τη σταθερή φιλοσοφία που διατηρεί έως τις μέρες μας. Καλύπτοντας όλο το φάσμα των ασφαλιστικών προϊόντων των κλάδων Γενικών Ασφαλίσεων και Ζωής (Υγεία – Σύνταξη), η Ατλαντική Ένωση αποτελεί το πρότυπο στον τομέα του διακανονισμού ζημιών. Γι' αυτό άλλωστε επιλέχθηκε ως σύμμαχος από ασφαλιστικές εταιρίες διεθνούς καταξίωσης, κύρους και αξιοπιστίας.

Αν λοιπόν και εσείς θέλετε, όχι ακόμα μία ασφαλιστική εταιρία, αλλά ένα συνεργάτη που συνδέει την πορεία του με τη δική σας επιτυχία, τότε επιλέξτε την αξιοπιστία και τη σοβαρότητα της Ατλαντικής Ένωσης.



Symposium Communications

Κάποια πράγματα γεννιούνται μοναδικά.

Medical *guarantee*
Μοναδική φροντίδα για την υγεία σας

Κάποια πράγματα γεννιούνται μοναδικά. Χωρίς όμοιό τους. Το Medical Guarantee είναι ένα απ' αυτά. Ένα νέο πρόγραμμα υγείας χωρίς ταίρι. Ασύγκριτο. Ένα πρόγραμμα υγείας που κάνει τα πάντα. Που καλύπτει κάθε περίπτωση και ισχύει σε κάθε περίπτωση. Χωρίς περιορισμούς. Από την πρώτη στιγμή. Με ευελιξία πρωτοφανή. Με ισόβια διάρκεια. Σε συνεργασία με ένα από τα καλύτερα νοσηλευτικά ιδρύματα της χώρας. Ένα πρόγραμμα υγείας που φτιάχτηκε για να είναι και είναι μοναδικό.



Γράφει ο Ευάγγελος Γ. Σπύρου,
εκδότης του "ΝΑΙ"

Η Lady Gaga είπε:

«Εγώ δεν είμαι ένα κομμάτι κρέας»!

Αϊ, που κολλιάει αυτό μ' εμάς;

Η κοπέλα που το είπε είναι η Lady Gaga, που το όνομά της είναι Στέφανι Τζόαν Αντζελίνα Τζερμανότα. «Δεν είμαι ένα κομμάτι κρέας» είπε, δείχνοντας το εξώφυλλο της ιαπωνικής «Voque» όπου εμφανίζεται γυμνή, με πραγματικές μπριζόλες να καλύπτουν τα επίμαχα σημεία του σώματός της.

«Αν δεν πολεμήσουμε για τα δικαιώματά μας σύντομα θα έχουμε τα ίδια

δικαιώματα με το κρέας που έχουμε πάνω στα κόκαλά μας» είπε, για να δικαιολογήσει την εξωφρενική εμφάνισή της στα video music awards του MTV με φόρεμα που παρέπεμπε σε κομμάτια ωμού κρέατος.

Στο έγκυρο και αξιοπρεπές «Το ΒΗΜΑ της Κυριακής» 19 Σεπτ. 2010 διάβασα αρκετές ηλεπομέρειες σ' ένα καλογραμμένο άρθρο του Κοσμά Βίδου. Διαβάστε για τα προσόντα της:

ΤΑ ΡΕΚΟΡ

«Η Lady Gaga είναι: • Η πρώτη καλλιτέχνις που συγκέντρωσε 13 υποψηφιότητες στα Video Music Awards και που είχε δυο τραγούδια υποψήφια στην κατηγορία "Video of the Year": τα "Bad Romance" και "Telephone". • Η πρώτη που στην ιστορία του YouTube ξεπέρασε το 1 δισεκατομμύριο "χτυπήματα" στα επίσημα βιντεοκλίπ της. • Η πρώτη που κατέρριψε

όλα τα ρεκόρ downloading στο internet. • Το πρώτο εν ζωή πρόσωπο που ξεπέρασε τους 10 εκατομμύρια θαυμαστές στο facebook. • Ο πιο δημοφιλής άνθρωπος στο Twitter. • Η πρωταγωνίστρια του πιο δημοφιλούς βίντεο το οποίο ανέβηκε στο YouTube: Το "Telephone" (όπου εμφανίζεται με την Μπιγιονσέ) το είδαν μέσα σε τρεις μόνο ημέρες 14 εκατομμύρια χρήστες. (Εκτοτε τα "χτυπήματα" έχουν φθάσει στα 90 εκατομμύρια!) • Η πιο εμπορική τραγουδίστρια της χρονιάς που πέρασε, με πωλήσεις άνω των 8 εκατομμυρίων CD και των 35 εκατ. τραγουδιών σε ψηφιακή μορφή.

»Έξυπνη ή ανόητη, η Lady Gaga τραγουδάει, γράφει μουσική και στίχους, παίζει πιάνο, χορεύει, ταξιδεύει (πρόσφατα ήρθε στην Κρήτη), άλλοι την πάνε στα ουράνια, άλλοι τη "θάβουν" στην κόλλαση, κι αυτή στα 24 χρόνια της δηλώνει ότι "ο Θεός με έφερε στη γη να κάνω τρία πράγματα:

δυνατή μουσική, γκέι βίντεο και τρελή φασαρία". – "Πήρα κάτι εμπορικό και το έκανα ενδιαφέρον". – "Υπάρχουν μέρες που δεν αντέχω άλλο. Τότε, όταν με παίρνει από κάτω, σκέφτομαι: Μην ξεχνάς, είσαι η Gaga! Και προχωρώ!" »

Δεν θέλω να σχολιάσω τη σύγκρουση των υπέρ με τους κατά που ασχολούνται με τα κρέατα της Gaga. Άλλωστε, προτιμώ να είμαι με την Gaga και να βλέπω τα «κρέατά» της, παρά να βλέπω ανάπηρους και τραυματίες και καμένα πτώματα των «αξιοπρεπών» πολέμων. Είδα το 1974 στο 401 στρατιωτικό νοσοκομείο Αθηνών, όπου νοσηλευόταν ο αδελφός μου Δημήτρης, ένα σωρό καμένες στολές

στρατιωτών από την Κύπρο με κολλημένα κρέατα από τις βόμβες ναπάλη που έγραφαν «ιδιοκτησία αεροπορικών δυνάμεων Ηνωμένων Πολιτειών», με τις οποίες η τουρκική αεροπορία εξόντωνε το ελληνικό στοιχείο... Δεν θα ξεχάσω εκείνη τη μυρωδιά...

Τα είδαμε στην ιταλική και γερμανική κατοχή και τον πόλεμο (που θυμόμαστε –όσοι θυμόμαστε– στην επέτειο της 28ης Οκτωβρίου), τότε που κομματιάζονταν σαν σφαγμένα κρέατα Ελληνόπουλα στις ράχες της Αλβανίας, που ακόμα δεν «πύχασαν», σκορπισμένα κόκαλα εδώ – κρέατα εκεί... Τα είδαμε στο Βιετνάμ, στο Ιράκ, στο Αφγανιστάν, στην Κύπρο, στη Μικρασία, στον Πόντο...

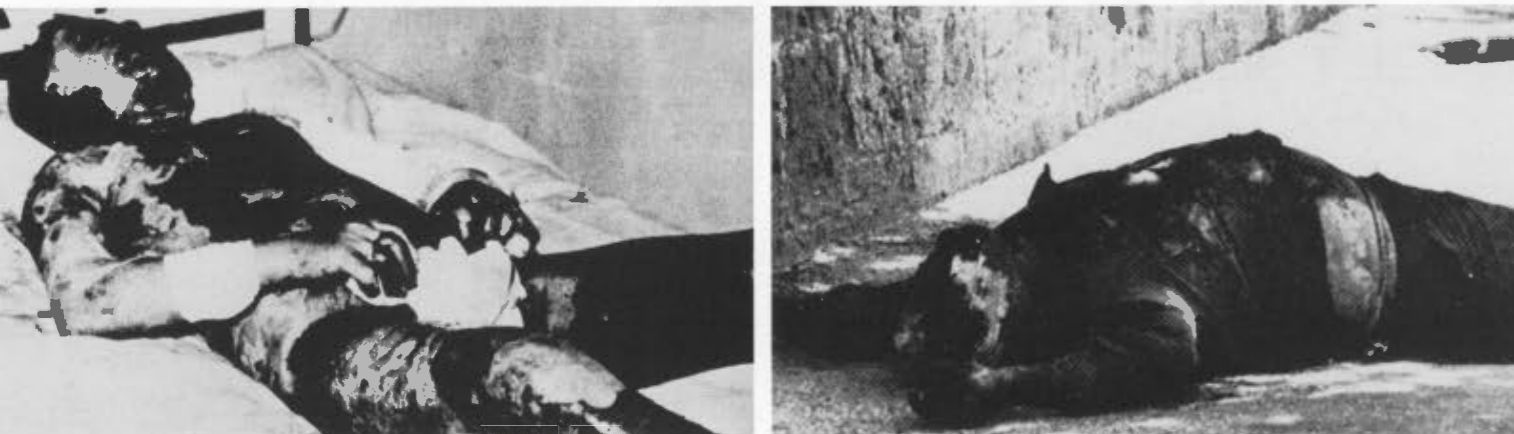
Η επέτειος του 1940 δεν είναι γιορτή νίκης· είναι και ενθύμια, και νεκροί, και απόντες, και αγνοούμενοι, και ανάπηροι, και αίματα, και τραυματίες, και κλάματα, και πόνος, και νοσταλγία, και κατάθλιψη...

Οι σημερινοί άνθρωποι στον κόσμο και στην Ελλάδα «ξανασκληβώθηκαν» προσβάλλοντας τη μνήμη και την παρουσία όσων ζουν από αυτούς που πολέμησαν για την ελευθερία.

Σκληβώθηκαν οι Έλληνες στην οικονομική και ηθική κρίση. Ξέχασαν να ζήσουν το χρόνο ελευθερίας τους περνώντας «χειροπέδες» τα ρολόγια άγχους, στρες, τρεξίματος μέρα νύχτα για το «ψωμί» μόνο. Ξέχασαν την «Ελευθερία». Αιχμάλιτοι του χρόνου, τρέχουν σαν ναρκομανείς. Με-

γάλωσαν το χρόνο ζωής και εργασίας από τα 20, στα 40, στα 60, στα 70 χρόνια και τρέχουν κομματιάζοντας τη ζωή τους καθημερινά. Οι πιο πολλοί έγιναν «κρεατομάζες»... Μετράνε ως «τόσοι» εργαζόμενοι στην πολυεθνική τάδε, ως «προσωπικό», ως «ποσοστά», ως «αριθμοί», ως «εκλογικό σώμα», ως «δείγμα δημοσκοπήσης», ως «δίκτυα», ως «παραγωγή ή παραγωγικότητα», ως «πλήθος κόσμου», ως «νούμερα ξενοδοχείων», ως «κάρτες τραπεζών», ως «ΑΜΚΑ», ως «ΑΦΜ», ως «άνεργοι», ως «συνταξιούχοι»...

Πόσοι μπορούν ελεύθερα να προγραμματίσουν τη ζωή τους; Πόσοι νιώθουν ότι είναι ελεύθεροι να ζήσουν στη φύση, στη βροχή, στον ήλιο, στη θάλασσα, στα όνειρα, στα βιβλία, στα φτερά της μουσικής, στη γαλήνη της προσευχής, στο σιγάνεμα των πόθων, στο φτερούγισμα του έρωτα, στην αγκαλιά της αγάπης, στην αγαλλίαση της ελεημοσύνης, στην «εξυπνάδα» της τεμπελιάς! Πόσοι ξεχωρί-



Η τουρκική αεροπορία χρησιμοποίησε, κατά τις επιδρομές της εναντίον του άμαχου κυπριακού πληθυσμού, βόμβες ναπάλη. Δύο από τα θύματα των βομβών αυτών.



ζουν με τ' όνομά τους; Πόσοι προβλέπουν ένα καλό τέλος της ζωής τους... Πόσοι μπορούν να γράφουν σ' ένα χαρτί με άνεση τι θέλουν απ' τη ζωή, τι προγραμματίζουν, πόσο τους υπολογίζουν στη δουλειά, στην κοινωνία, γράφουν σ' ένα χαρτί για το σούπερ μάρκετ να πάρουν ρύζι, ντομάτες, κρέας, κιμά... Υπάρχει κάποιος που στη ζωή του δεν τον μέτρησαν ως «κρέας» στο σχολείο, στο στρατό, στις εκλογές, στο γάμο, στη σχέση, στη δουλειά;

Με πικρό παράπονο γράφει ο Στάθης Σταυρόπουλος σε μια εφημερίδα:

«Μας πήραν όλους τους επιλόγους. Δεν μας άφησαν να γράψουμε ούτε έναν. Μας πήραν το τέλος απ' το στόμα. Όλους τους ενεστώτες των εκδρομών μας. Και μας έδωσαν να κρατάμε ένα συνταγολόγιο για θλιμμένους. Μας έβαλαν στα χέρια μια φαρμακευτική αγωγή. Κατά των ψυχών. Μια δειλή εκτίμηση μέλλοντος που να εξυπηρετεί το παρόν τους. Κι ένα ζευγάρι γυαλιά. Μαύρα. Για να μπορούμε να βλέπουμε χωρίς πόνο αυτό που περισσότερο απ' όλα πιστέψαμε... Στα τζάμια των ματιών σου κυλάει πάλι η βροχή... Στολίζει τους κήπους μας... Η νύχτα είναι άπυνη. Γιατί πονάμε;»

Έρχεται κρύος χειμώνας φέτος για όλους.

Οι βιοριάδες φυσάνε μοναξιά! Τα όνειρα των ανθρώπων – κίτρινα πηλανόφυλλα, ξαναήρθαν αυτό το φθινόπωρο πιο μελαγχολικά. Οι περιφρονημένοι γύρω μας γίνονται πιο σκληροί δικαστές. Περισσότερα νεανικά μάτια μάς κοιτάζουν μελαγχολικά και έκπληκτα. Ο χειμώνας που έρχεται έριξε μια ματιά γεμάτη ερωτηματικά. Πιο πολλή παιδιά έχουν «ξεσκεπάστο» το κορμάκι τους. Εγκαταλειμμένοι άνθρωποι σε γηροκομεία, σε παγκάκια, σε στοές, σε χαρτοκιβώτια, κουλουριασμένοι σα σκυλιά, περιμένουν να ξεμερώσει... Και κάποιοι μέσα σε κρύα σπίτια δεν έχουν «πετρογάζ» να ζεστάνουν νερό για τις θερμοφόρες... Είναι γιαγιούλες που κρυώνουν και νιώθουν ρίγος και πόνο στην πλάτη. «Έμειναν κομμάτια κρέας» για τους άλλους, χωρίς δικαιώματα από το κοινωνικό κράτος.

Δυστυχώς, πολλοί ασφαλιστές αφήνουν ανασφάλιστους περισσότερους από άλλες χρονιές. Οι «χορτάτοι», ακούγοντας Lady Gaga, την κριτικάρουν για παλαβή... Έρχονται αλληγές, και την ίδια εποχή ένας παππούς ψάχνει να ερμηνεύσει ένα κομμάτι της Καινής Διαθήκης. «...ή ουκ οίδετε ότι το σώμα υμών ναός του εν υμίν Αγίου Πνεύματός εστιν... ηγοράσθητε γαρ τιμής: δοξάσατε δη τον Θεόν εν τω σώματι υμών και εν

τω πνεύματι υμών, άτινά εστι του Θεού» (Α' Κορινθίους στ. 19-20).

Σας αγαπώ όλους. Καλό χειμώνα! Δείξτε κατανόηση.

Ευάγγ. Γ. Σπύρου

ΥΓ.: Ήταν στην «ΕΛΕΥΘΕΡΟΤΥΠΙΑ» το περιοδικό που κρατάτε για φτιάξιμο των σελίδων, και το άρθρο γραμμένο, όταν μπήκα στο κρεοπωλείο των Αφών Μέγγουλη στα Μελίσσια. Λέγαμε για την Ελένη Μενεγάκη που είχε βγει από κει με τα ψώνια της τα κρεατικά. Πιάσαμε συζήτηση και για έναν κοινό γνωστό μας που τρακάρισε με τ' αυτοκίνητο. Τον πόνεσε πολύ η ιστορία του τραυματισμένου παιδιού. Καθώς κομμάτιζε το κρέας είδα τα μάτια του δακρυσμένα· τα χέρια του είχαν αίματα της δουλειάς. Ήταν πολύ νόστιμο το φαγητό αυτής της μέρας μ' αυτό το κρέας· ίσως είχε «αλατιστεί» απ' την αγάπη και ανθρωπιά και με κανένα δάκρυ του Νίκου. Μου θύμισε και τότε, στα παιδικά μου φτωχικά χρόνια, κάποια μαγειρέματα της μάνας μου γεμάτα αγάπη και «βρασμένα σκέτα κόκαλα», που έπαιρνε παρακαλώντας το κρέας του κιμά... Οι άνθρωποι πεινάνε για δικαιώματα και λίγη αγάπη.

Ε.Σ.

Η ταυτότητα των εμπρηστικών βομβών ναπάλημ, με τις οποίες η τουρκική αεροπορία προσπάθησε να εξοντώσει το ελληνικό στοιχείο της Κύπρου, προδόθηκε από τμήμα ριφθείσης βόμβας. Στη φωτογραφία, εκτός των διαφόρων τεχνικών στοιχείων κατασκευής, στην τελευταία γραμμή αναγράφεται η φράση «Ιδιοκτησία αεροπορικών δυνάμεων Ηνωμένων Πολιτειών».



Όταν ο κόσμος παγώνει η Εθνική Ασφαλιστική προχωράει μπροστά

Στην σημερινή εποχή χρειαζόμαστε κάποιον να στηριχθούμε, κάποιον που μπορεί να μας εξασφαλίσει το παρόν και το μέλλον μας. Γι αυτό εμπιστευόμαστε την Εθνική Ασφαλιστική. Την εταιρεία με το ισχυρότερο δίκτυο πωλήσεων και την 1η θέση στην ασφαλιστική αγορά. Τον κορυφαίο ασφαλιστικό οργανισμό της χώρας που καλύπτει κάθε μας ανάγκη και προχωράει μπροστά και σταθερά.

ΕΘΝΙΚΗ
Η ΠΡΩΤΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

...για πάντα

Μη στήσετε τον καταναλωτή στο ραντεβού



Του **ΛΑΜΠΡΟΥ ΚΑΡΑΓΕΩΡΓΟΥ**

Η ελληνική ασφαλιστική αγορά βρίσκεται, όπως όλοι συμφωνούν, ενώπιον σημαντικών αλλαγών, λόγω κυρίως της κοινοτικής οδηγίας Solvency II. Τις αναδεικνύουν και οι εκπρόσωποι εταιρειών, όπως ο Πάνος Δημητρίου της Generali, ο Αλέξανδρος Σαρρηγεωργίου της Eurolife και ο Θεόδωρος Κοκκάλης της Victoria του Ομίλου ERGO, τις απόψεις των οποίων φιλοξενούμε στο παρόν τεύχος του «Ασφαλιστικού ΝΑΙ». Τις προαναγγέλλει και ο διευθύνων σύμβουλος της Εθνικής Ασφαλιστικής κ. Μίνος Μωυσιάς, στο μεγαλειώδες συνέδριο της μεγαλύτερης ασφαλιστικής εταιρείας της χώρας, το οποίο παρουσιάζεται στις επόμενες σελίδες του «Ασφαλιστικού ΝΑΙ».

Αλλαγές που θα οδηγήσουν σε ένα νέο ασφαλιστικό τοπίο, στο οποίο μπορούν όμως να έχουν θέση όχι μόνο μεγάλες, αλλά και μικρότερου μεγέθους ασφαλιστικές εταιρείες, με υγιή κεφάλαια και σωστή λειτουργία, όπως καταδεικνύει και η προσπάθεια ηγετικών παραγόντων του κλάδου, όπως ο κ. Φωκίωνας Μηράβος, αλλά και σημαντικών προσωπικοτήτων της ευρύτερης αγοράς, όπως ο καθηγητής Μιλτιάδης Νεκτάριος, για τη συγκρότηση ενός υγιούς επιχειρηματικού σχήματος.

Οι ασφαλιστές έχουν ουσιαστικά μόνο μία δουλειά. Να βρίσκονται πάντα δίπλα στον καταναλωτή, να έχουν ένα μόνιμο ραντεβού μαζί του, προκειμένου να του προσφέρουν την κάλυψη που ο ίδιος αναζητά.

Από την άλλη πλευρά, οι εξίσου δραματικές αλλαγές που προωθήθηκαν στο σύστημα της κοινωνικής ασφάλισης στη χώρα μας (διαβάστε για τη διαδοχική ασφάλιση στο παρόν τεύχος), με αφορμή το μνημόνιο, ανοίγουν νέα δεδομένα για τον κλάδο της ιδιωτικής ασφάλισης.

Εκτός από το συνταξιοδοτικό σύστημα, αλλαγές προμηνύονται και στην ασφάλιση υγείας στην κατεύθυνση ενιαιοποίησης των παροχών των ταμείων και ορθολογισμού των παροχών.

Παράλληλα σε ευρωπαϊκό επίπεδο δρομολογούνται εξελίξεις σε ό,τι αφορά την ενίσχυση της εποπτείας τόσο των ασφαλιστικών εταιρειών όσο και των τραπεζών (υπάρχει ειδικό θέμα στο «Ασφαλιστικό ΝΑΙ»), καθώς όπως εκτιμά η Ευρωπαϊκή Επιτροπή, ο ρόλος τους στην αποταμίευση –και συνεπώς στην οικονομία και την κοινωνία– θα αυξηθεί τα επόμενα χρόνια. Συνεπώς, είναι αναγκαίο να εξασφαλιστεί όσο το δυνατόν η αξιοπιστία τους και η φερεγγυότητά τους.

Όλα τα παραπάνω οδηγούν σε ένα και μόνο συμπέρασμα. Ο κλάδος της ιδιωτικής ασφάλισης αναμένεται να παίξει έναν

πιο ενεργό ρόλο στο μέλλον στην εξασφάλιση της σύνταξης και της υγείας του πληθυσμού. Αυτό το γνωρίζουν όλοι, φίλοι και αντίπαλοι της ιδιωτικής ασφάλισης. Σε αυτό συνηγορεί η ίδια η πορεία του κλάδου, ο οποίος έχει περάσει μέχρι τώρα από «σαράντα κύματα» και άντεξε. Άντεξε στην κρίση του 2001-2002, άντεξε στην κρίση του 2008-2009. Αποδείχθηκε ότι το μοντέλο της ιδιωτικής ασφάλισης είναι συνυφασμένο με τον ίδιο τον καπιταλισμό, με την ίδια την κοινωνία, η οποία πάντα θα αναζητά τρόπους εξασφάλισης της από τους «κινδύνους».

Οι ασφαλιστές έχουν ουσιαστικά μόνο μία δουλειά. Να βρίσκονται πάντα δίπλα στον καταναλωτή, να έχουν ένα μόνιμο ραντεβού μαζί του, προκειμένου να του προσφέρουν την κάλυψη που ο ίδιος αναζητά. Από την πλευρά του, και ο καταναλωτής συνειδητοποιεί σταδιακά ότι το ραντεβού με τον ασφαλιστή είναι περισσότερο από ποτέ αναγκαίο. Όλα τα υπόλοιπα περί δυσκολιών, κρίσης κ.λπ. είναι δευτερεύοντα θέματα. Το κύριο είναι να μη στήσει ο ασφαλιστής τον καταναλωτή στο ραντεβού...



Για περισσότερα από 50 χρόνια, έχετε δίπλα σας έναν σύμμαχο ζωής. Για περισσότερα από 50 χρόνια, η MINETTA βρίσκεται κοντά σας σε κάθε σας ανάγκη. Με ολοκληρωμένα προγράμματα, σας καλύπτει αξιόπιστα και υπεύθυνα, αποζημιώνοντας αμέσως. **MINETTA**, η μεγάλη ελληνική ασφαλιστική εταιρεία που είναι πάντα δίπλα σας, ό,τι κι αν τύχει. Κι αυτό το ζείτε εδώ και 50 χρόνια... Και θα το ζήσουν και τα παιδιά και τα εγγόνια σας. Σίγουρα!

Άμεση Αποζημίωση

Περισσότερα από 1.000 πρακτορεία και υποκαταστήματα σε όλη την Ελλάδα



Άδεια πιάτα γερμανικής βαρβαρότητας



Γερμανοί στρατιώτες ετοιμάζουν τις αγχόνες για την εκτέλεση ελληνικών πατριωτών στην Κεντρική Μακεδονία.



Οι γερμανικές δυνάμεις έχουν τελειώσει το έργο τους. Όσοι άμαχοι βρέθηκαν μπροστά τους πλήρωσαν με τη ζωή τους.

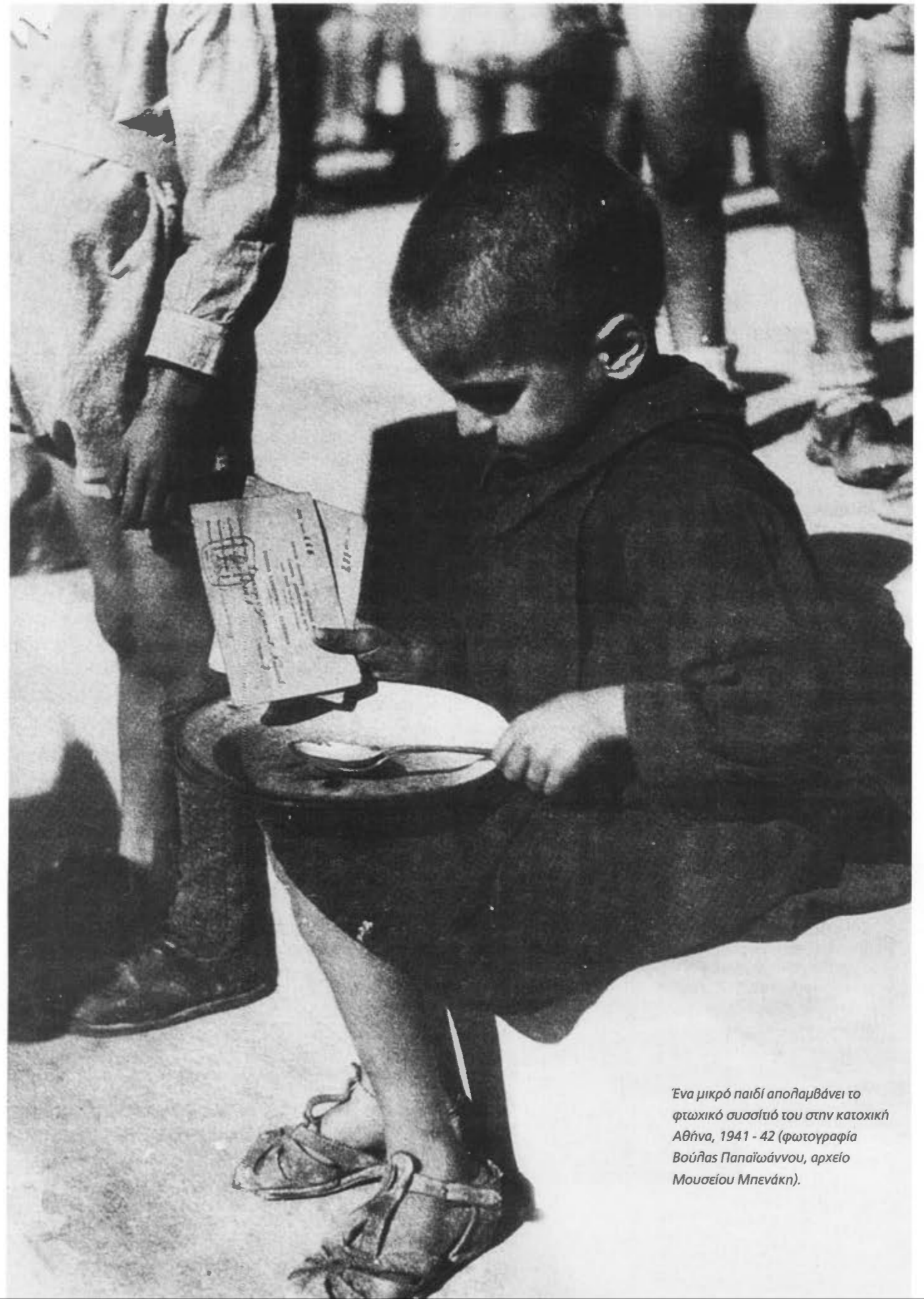


Συσσίτιο. Αθηναίοι περιμένουν να τους διανεμηθεί συσσίτιο από αυτοκίνητο του γερμανικού στρατού.

Η κοινωνία της υποκρισίας και η γερμανική βαρβαρότητα φάνηκαν μέσα στο 2010 ακόμα μία φορά. Τα απωθημένα των Γερμανών εναντίον των Ελλήνων που τους καταρεζίλιεσαν διεθνώς το 1940-45 βγήκαν άλλη μια φορά στις δηλώσεις Γερμανών, αξιωματούχων και μη. Με τον ίδιο απάνθρωπο τρόπο του τότε, συμπεριφέρθηκαν και τώρα. Η Ελλάδα πλήρωσε εξαιτίας της ζωώδους βαρβαρότητας τους βαρύ τίμημα στον Β' Παγκόσμιο Πόλεμο με 558.000 νεκρούς (νέοι κυρίως), 830.000 ανάπηρους και 1.200.000 άστεγους. Καταλήστεψαν, λεηλάτησαν, έσφαξαν και άφησαν την Ελλάδα χωρίς λιμάνια, χωρίς γέφυρες, χωρίς γεωργική και κτηνοτροφική παραγωγή. Χωρίς οδικό και σιδηροδρομικό δίκτυο και με 1.700 χωριά πυρπολημένα και τις πόλεις μισογκρεμισμένες. Έκαναν ανελέητο πλιάτσικο παντού. Τα δύο βασικά λιμάνια Πειραιά και Θεσσαλονίκης υπέστησαν ολική καταστροφή. Σήμερα η οφειλή μόνο από το κατοχικό δάνειο εγγίζει τα 20 δισ. ευρώ. Είναι χρήματα που υποχρεώθηκε η Ελλάδα να «δανείσει» στους Γερμανούς για τα έξοδα της ναζιστικής διοίκησης. Το «δάνειο» είναι επιπλέον των γερμανικών ζημιών και αποζημιώσεων. Ένα 0,3% απέδωσε η Γερμανία στην Ελλάδα ως το 1955.

Το 1965 ο Ανδρέας Παπανδρέου ξανάφερε το θέμα στο προσκήνιο ζητώντας αποζημιώσεις. Το ίδιο έκανε και ο Ξενοφών Ζολώτας το 1975. Στις 18 Απριλίου 1991 έθεσε ξανά ο Αντώνης Σαμαράς ως υπουργός Εξωτερικών και οι Γερμανοί απάντησαν πάλι «όχι». Στις 14 Νοεμβρίου 1995 ξανάθεσε το θέμα ο Ανδρ. Παπανδρέου. Τον Φεβρουάριο του 2010 ο Θ. Πάγκαλος στο BBC δήλωσε ότι δεν πρέπει να κάνουν τέτοια κριτική εναντίον της Ελλάδος, αφού αυτοί την κατέστρεψαν. Οι Γερμανοί αρνούνται ξανά... Είναι αυτοί οι αιμοσταγείς κύριοι των δήθεν Διεθνών Οργανισμών που καταδίκασαν τότε σε θάνατο με σφαίρες και με πείνα τόσους Έλληνες...

Και, κυρίως, το νεανικότερο κομμάτι του ελληνοισμού, τους νέους και τα παιδιά... Τα δελτία τροφίμων, δυστυχώς, και στο 2010 ξανάρχισαν με πολλές μορφές. Δελτίο πετρελαίου, ΕΚΑΣ, επίδομα θέρμανσης, συσσίτια στις ενορίες και στους δήμους, περαίωση και πόσα ακόμα...



Ένα μικρό παιδί απολαμβάνει το φτωχικό συσσίτιό του στην κατοχική Αθήνα, 1941 - 42 (φωτογραφία Βούλκας Παπαϊωάννου, αρχείο Μουσείου Μπενάκη).

ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΟ *underwriting*

Γράφει ο ΕΥΑΓΓΕΛΟΣ ΣΠΥΡΟΥ

Αλεσάντρο Προφούμο



Ο πιο επιτυχημένος τραπεζίτης της Ιταλίας, ο Αλεσάντρο Προφούμο, τιμημένος με τον τίτλο του ιππότη, με εκτίμηση απ' όλους τους διεθνείς τραπεζίτες

και οικονομολόγους, μέλος του διοικητικού συμβουλίου του γερμανικού χρηματιστηρίου, μέλος της διοίκησης επιτροπής του Πανεπιστημίου Χάρβαρντ, διευθυντής της ιταλικής, αλλά και τουρκικής κυβέρνησης και διευθύνων σύμβουλος της UniCredit Group, ξαφνικά, τέλος Σεπτεμβρίου, σε έκτακτο Δ.Σ. της τράπεζας υπέβαλε την παραίτησή του. Η UniCredit Τράπεζα έχει πάνω από 40 εκατομμύρια πελάτες και δραστηριότητες σε 22 χώρες. Πριν πάει εκεί μετά τις σπουδές του έπιασε δου-

λειά το 1987 στην εταιρεία συμβούλων επιχειρήσεων «Mc Kinsey» όπου εργάστηκε στις διαδικασίες συγχώνευσης των τραπεζών Ciritalia, Bank Austria Creditanstalt και Hypo Alpe Adria με τη UniCredit, στην οποία 10 χρόνια μετά έγινε ο επικεφαλής. Το 1991 μεταπήδη στον κλάδο των Ασφαλειών ως γενικός διευθυντής της «Riunione Adriatica di Sicurtà» που το 1994 η εταιρεία απορροφήθηκε από το χρηματοπιστωτικό ίδρυμα της Credito Italiano και με αναπληρωτή γενικό τον Προφούμο. Το '95 γίνεται γενικός και το '97 στο νέο εταιρικό σχήμα της UniCredit Group γίνεται διευθύνων σύμβουλος. Η παραίτηση δεν είχε αιτία ζημιές του Ομίλου, αλλά την επιλογή του να βάλει στην τράπεζα ένα επενδυτικό fund της Λιβύης με 2,59%... Οι μέτοχοι αντέδρασαν και όταν η Κεντρική Τράπεζα της Λιβύης του Καντάφι επένδυσε ένα 4,6% οι μέτοχοι τον πίεσαν να παραιτηθεί. Η δύναμη των κεφα-



λαίων της Λιβύης ανησύχησε τις τρίτες τράπεζες-μετόχους και την ενδεχόμενη παρουσία της Λιβύης στα ευρωπαϊκά χρηματιστήρια. Όλα τελικά είναι αβέβαια και ρευστά! (Πηγή: ΠΡΩΤΟ ΘΕΜΑ)



★ Με ευχαρίστηση διαβάσαμε το ΙΝ, περιοδική έκδοση του Ομίλου INTERAMERICAN, στην ύλη του οποίου αποτυπώνεται σε βασικές γραμμές η εικόνα του ομίλου από το

2009 έως και το πρώτο εξάμηνο του 2010, αλλά και του επιχειρησιακού σχεδιασμού και των κατευθύνσεων για την επόμενη ημέρα.

Σε αυτή την ετήσια επιθεώρηση περιλαμβάνονται πληροφορίες για την οργάνωση, τις υπηρεσίες, τις δραστηριότητες, τις συνεργασίες, τα δίκτυα διανομής και το ανθρώπινο δυναμικό του Ομίλου INTERAMERICAN, καθώς και για τις ποικίλες πρωτοβουλίες κοινωνικής και περιβαλλοντικής υπευθυνότητας - πεδίο στο οποίο ο Όμιλος αποτελεί αναγνωρισμένο πρότυπο αναφοράς για την ελληνική ασφαλιστική αγορά. Ακόμη, στα θέματα του ΙΝ περιλαμβάνονται επίκαιρες προσεγγίσεις για το ευρύτερο οικονομικό περιβάλλον και τις

ασφαλιστικές εξελίξεις.

Το ΙΝ, όπως και τα λοιπά έντυπα και ηλεκτρονικά μέσα που συνθέτουν τον μηχανισμό επικοινωνίας του Ομίλου INTERAMERICAN με τα ενδιαφερόμενα μέρη, υπηρετεί την αναγκαιότητα ενός συνεχούς διαλόγου μαζί τους, βασισμένου στη δημοσιοποίηση των πεπραγμένων, αλλά και των στρατηγικών επιλογών και της διαγραφόμενης προοπτικής για την πορεία του Ομίλου. Ο διευθυντής Δημοσίων Σχέσεων και Εταιρικής Κοινωνικής Ευθύνης του Ομίλου INTERAMERICAN κ. Γιάννης Ρούντος, δότης έκδοσης και σύνταξης του ΙΝ, επέλεξε τίτλο εξωφύλλου τη φράση «Η INTERAMERICAN έτοιμη για την επόμενη ημέρα», που δείχνει τη συνισταμένη του όλου έργου της σημερινής INTERAMERICAN. Είναι, ο πιο ελπιδοφόρο για την ελληνική ασφαλιστική αγορά, που στο αυριανό προσκλητήριο θα λιγοστεύουν τα «ΠΑΡΩΝ»... στο «ΕΣΟ ΕΤΟΙΜΟΣ». Γιάννη πόσο "κόστος ισοφαρίζεις σε λάθος συμπεριφορές τρίτων"!

ΕΝΑΣ ΧΡΗΣΙΜΟΣ ΓΙΑ ΑΣΦΑΛΙΣΤΕΣ ΠΙΝΑΚΑΣ

Πληθυσμός στις ομάδες ηλικιών 0-14 και 65+ ετών και δείκτης γήρανσης του πληθυσμού της Ελλάδας τα έτη 1960, 1970, 1980, 1990, 2000, 2008 και προβλέψεις για τα έτη 2020, 2030, 2040, 2050 και 2060.

| ΕΤΗ | 0-14 ΕΤΩΝ | 65+ ΕΤΩΝ | ΔΕΙΚΤΗΣ ΓΗΡ. | ΠΡΟΒΛΕΨΕΙΣ |
|------|-----------|-----------|--------------|-------------------------------|
| 1960 | 2.087.816 | 725.919 | 0,35 | 2020 1.661.081 2.441.337 1,47 |
| 1970 | 2.138.478 | 974.365 | 0,46 | 2030 1.502.202 2.798.188 1,86 |
| 1980 | 2.283.436 | 1.256.762 | 0,55 | 2040 1.472.709 3.285.194 2,23 |
| 1990 | 2.039.583 | 1.382.370 | 0,68 | 2050 1.500.804 3.609.841 2,41 |
| 2000 | 1.741.247 | 1.795.621 | 1,03 | 2060 1.438.145 3.519.006 2,45 |
| 2008 | 1.600.800 | 2.090.363 | 1,31 | |



★ Οι σύγχρονες δυτικές κοινωνίες, χριστιανικές το θρήσκευμα, όσο περνάνε τα χρόνια τόσο και πιο πολύ εξευτελίζουν το κράτος δικαίου. Ίσως να είναι και μια «Θεία Τιμωρία» τους για όσα έκαναν τον περασμένο αιώνα, από το 1900 ως σήμερα 2010. Με τις αποικίες και τις κατακτήσεις τους μέσω πολέμων ρήμαξαν τις χώρες του δήθεν «Τρίτου Κόσμου» και τους κατάκλεψαν ό,τι είχαν: πετρέλαια, χρυσό, καφέ, ζάχαρη, μπαχαρικά, ξυλεία, πρώτες ύλες για καθε-

τί, ακόμα και τα πολιτιστικά τους έργα για να γεμίσουν τα μουσεία τους, φρούτα, λαχανικά, ξηρούς καρπούς... Σήμερα, στην οικονομική κρίση που είναι ηθική κρίση, κόβονται συντάξεις, επιδόματα, παροχές υγείας, φάρμακα, το αγαθό της εργασίας, το αγαθό της κατοικίας, το αγαθό της ανάπαυσης, τα ωράρια, η περίθαλψη... Τα περήφανα γηρατειά έχασαν την αξιοπρέπειά τους. Τα «κλιτσάνα» στα Ταμεία σύνταξης και υγείας. Τα στοιβάζουν στις «ουρές» για

μια προτεραιότητα (υγείας ή θανάτου). Τα εγκαταλείπουν στα γηροκομεία και τους δρόμους... Σαν τα χριστουγεννιάτικα δένδρα μετά τις γιορτές... Σκοτώνουν τα άλογα όταν γεράσουν. Τα προγράμματα συντάξεων των ασφαλιστικών εταιρειών και των τραπεζών είναι καλά, αλλά οι διαμεσοθάβουντες πρέπει να σκεφθούν και το ταξίδι ως τα γεράματα. Ποιος τους προστατεύει πριν φτάσουν στο παγκάκι; Πρόσωπα αυθακωμένα και ρυτιδιασμένα από τους πό-

νους της ζωής. Τελευταία έγραψαν οι εφημερίδες ότι κάποιοι παρατούν τους ανθρώπους τους στα παγκάκια για να τους μαζέψει ο δήμος για τα ιδρύματα αστέγων. Στην οικονομική κρίση δεν έχουν να τους περιποιηθούν. Και τους εγκαταλείπουν, δήλωσε ο αντιδήμαρχος Αθήνας Ελευθέριος Σκιαδάς. Όλο και πιο πολλοί άστεγοι, άρωστοι, ταλαιπωρημένοι... χωρίς αξιοπρέπεια. Και κυρίως χωρίς να ακούνε ένα... «μπαμπά!, μαμά! παππού!... Ε.Σ.



★ Ο άρτος ο επιούσιος είναι εκατομμύρια τόνοι, αλλά ο κόσμος ζητάει κι άλλο γιατί κάποιοι πεινάνε... Πολλοί το πετάνε στα σκουπίδια κι άλλοι το ψάχνουν. Για άλλους «το ψωμί» είναι πικρό, της ξεντειάς. Οι ασφαλιστές εργάζονται για να υπάρχει «ψωμί» στο τραπέζι των πελατών τους και στο δικό τους σπίτι. Στις δύσκολες μέρες που υπάρχουν (υπάρχουν) και που είναι με αληθινές ή ψεύτικες αιτίες ασχεφτόμαστε ότι δεν είναι εύκολο να βρεθεί πάντα το «καθημερινό ψωμί». Δυστυχώς, πολλοί ασφαλιστές δεν εργάζονται να εξασφαλίσουν τα πραγματικά προβλήματα των συνανθρώπων τους, ως οφείλουν, και μπερδεύουν τον κόσμο με άλλα «παιγνιδάκια», δάνεια στεγαστικά, μακρόχρονα αποταμιεύσεις, επενδύσεις χωρίς ΠΡΩΤΑ να έχουν εξασφαλίσει το ΚΑΘΗΜΕΡΙΝΟ ΨΩΜΑΚΙ... Η ελληνική αγορά προχώρησε και ασφαλίσει τα... περιττά χωρίς νωρίτερα να έχει εξασφαλίσει τα ΑΝΑΓΚΑΙΑ... Η εποχή προτρέπει να γυρίσουμε στις βάσεις της ασφαλιστικής ιδέας.

Πρόταση
ΝΑΙ



★ Το ξαναγράψαμε και το ξαναθυμίζουμε. Η ΕΘΝΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ, ιδιοκτήτρια του κτηρίου όπου λειτούργησαν οι υπόγειες ναζιστικές φυλακές της οδού Κοραή, ΟΦΕΙΛΕΙ να αποδώσει στον Ελληνικό Λαό τον χώρο για ίδρυση Μουσείου Εθνικής Αντίστασης και ΥΠΕΝΘΥΜΙΣΗ της θηριωδίας των Γερμανών και του ηρωισμού των Ελλήνων μαχητών. Από εκεί πρέπει καθημερινά να περνάνε όλα τα σχολεία, ιδιωτικά και δημόσια, ΔΩΡΕΑΝ. Το υπουργείο Πολιτισμού ας αναλάβει τη λειτουργία του. Ο Μίνος Μωυσής έχει ιδιαίτερους λόγους να προωθήσει την ιδέα και το έργο των προκατόχων του. Υπενθυμίζουμε ακόμα ότι είναι ΑΓΝΩΜΟΣΥΝΗ προς τους ευεργέτες της ΕΘΝΙΚΗΣ και της ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗΣ ΙΔΕΑΣ το γεγονός ότι σε τόσο περιβάλλοντα και εσωτερικό χώρο των κεντρικών της γραφείων ΔΕΝ ΥΠΑΡΧΟΥΝ ΑΝΔΡΙΑΝΤΕΣ των ιδρυτών της. Το ξαναγράψαμε και αυτό και ιδιαίτερα στείλαμε επιστολή μας στον προκάτοχο της θέσεως Διευθυντή κ. Δούκα Παλαιολόγο που δεν γνωρίζουμε την εξέλιξη της και το μέγεθος της παράλειψής του... Οι άνθρωποι και οι ομάδες έχουν ανάγκη να θυμούνται την ιστορία τους και να παρακινούνται στο κάτι παραπάνω... Αντίθετα, είχαμε πληροφορίες που, αν αληθεύουν, είναι ΝΤΡΟΠΗ για όσους σε κάποιο Δ.Σ. συζήτησαν το ενδεχόμενο πώλησης των κτηρίων της οδού ΚΟΡΑΗ μετά από πρόταση του Δ/ντος (;)... Καθόν θα ήτο να ενημερώσουν τον κόσμο τους οι σημερινοί διοικούντες για τα «έργα» και «πρακτικά» αυτής της συζήτησης... προηγούμενων Δ.Σ.



★ Ο ΑΛΙΑΚΜΩΝ, ΜΕΛΑΣ ΓΙΑΝΝΙΩΤΗΣ, γεμάτος ιδέες, δράση, προσφορά και δημιουργός του Ομίλου INTERΣΑΛΟΝΙΚΑ που δίνει ψωμί σε τόσο κόσμο, είναι η ΣΤΙΓΜΗ να συμβάλει με τη συμμετοχή του σε προτάσεις για ΕΞΟΔΟ από τα λιμνάζοντα ύδατα της Ελληνικής Ασφαλιστικής Αγοράς. Η λέξη ΑΛΙΑΚΜΩΝ έχει μέσα της τον πλούτο της θάλασσας (ΑΛΣ) και την ΑΚΜΗ, τον Ακμαίο. Τι ήταν ο Γιαννιώτης στο ξεκίνημα; Τι είναι σήμερα; Βέβαια οι τεμπέληδες της κερκίδας θα πούνε ότι έτσι κι αλλιώς, και γιατί κ. Σπύρου γράφεις και τον ανεβάζεις ή πόσα πήρες ή πόσα παίρνεις ή πόσα έπαιρνες για τον τάδε ή τον δείνα... Μούγκα για τα προβλήματα; Απαντώ ότι υπάρχει η Πολιτεία για τον καθένα και ότι χωρίς αγώνα και αίμα τίποτα δεν γίνεται... Ο Μελάς είχε αλιάκμονα ορμή μέσα του, με ιδέες ελληνικές και παιδεία ελληνική προσφοράς. Μετρήστε πόσα «πετάει» στους ΟΑΕΔ το κράτος των ανέργων και συγκρίνατέ το με το «μελίσι» εργασίας της INTERΣΑΛΟΝΙΚΑ σ' όλη την Ελλάδα. Οι κυβερνήσεις με τζάμπα χρήμα πτώχευσαν τη χώρα και οι ασφαλιστές παλεύουν να μαζέψουν τη σπατάλη... Με λάθη, με ελλείμματα, με άγχος. Ποιος σας είπε ότι οι ασφαλιστικές δεν χάνουν από τους υπολογισμούς τους σ' ένα σπάταλο κράτος με ασυδοσία στα φάρμακα, νοσοκομεία, φορολογία... Ελεος πια! Δεν αντέχουν οι ασφαλιστικές αυτόν τον πόλεμο. Γι' αυτό και είναι γενναίοι οι επικεφαλής, όπως ο Μελάς Γιαννιώτης που προσφέρει και έργο. Ας «κατεβεί» προς τα κάτω να ενώσει τις δυνάμεις του με το «κράτος των Αθηνών». Και εδώ να δεις χρέη και ελλείμματα. Δέκα φορές η INTERΣΑΛΟΝΙΚΑ χαθήκανε μέσα σε αυξήσεις κεφαλαίων και «βάρβαρες» ζημιές κάποιων. Όλες οι φωνές χρειάζονται και είναι καιρός η Ένωση να εκπροσωπείται 100% από όλους.

★ Η «ΣΙΦΝΟΣ» είναι μια εφημερίδα πολιτική, κοινωνική και των ειδήσεων, όργανο των απανταχού Σιφνιωτών, που ήρθε στα χέρια μου μέσω ενός φίλου. Ιδρυτής της εν έτει 1880 ο Ν.Γ. Καμπάνης, εκδότρια η Ουρ. Απ. Καμπάνη. Εκατόν τριάντα ένα χρόνια στην υπηρεσία των Σιφνίων και με σύνθημα «Πόλις άριστα πράττει, όπου τοις πονηροίς ουκ έξεστιν άρχειν!». Είναι η αρχαιότερα εφημερίς των Κυκλάδων και της Ελλάδος, γράφει στην πρώτη της σελίδα... Είναι μέλος της Ενώσεως Δημοσιογράφων - Ιδιοκτητών Περιοδικού Τύπου Ελλάδος (ΕΔΙΠΤ). Τέτοιες προσπάθειες αξίζουν τα συγχαρητήριά μας και την ενίσχυσή μας, ηθικώς και υλικώς. Οι ασφαλιστές της περιοχής ας γραφτούν συνδρομητές και ας εισηγηθούν κάποιο διαφημιστικό κονδύλι στις εταιρείες τους. Καλό έργο κάνουν τέτοιες εκδοτικές προσπάθειες που συντηρούν ήθη, έθιμα, τοπικές ειδήσεις και έναν «σύνδεσμο»

με την τοπική κοινωνία. Και κυρίως την ελευθερία του λόγου...
Ελληνικοί δήμοι
★ Τα χρέη τους διαμορφώθηκαν το 2009 στο 1,7 δισ. ευρώ, ενώ τα ελλείμματά τους ξεπέρασαν τα 287 εκατ. ευρώ. Το εντυπωσιακότερο; Για φέτος, βάσει όσων αναγράφονται στο Μνημόνιο, ο στόχος είναι να μηδενίστούν οι ζημιές τους, κάτι, όμως, που φαντάζει από εξαιρετικά δύσκολο έως αδύνατο. Αν συνοπολογισθεί, μάλιστα, ότι μεσοθαβούν και οι εκλογές του Νοεμβρίου...
Ενδεικτικά της κακοδιαχείρισης είναι κατ' αρχήν τα ίδια τα διαθέσιμα οικονομικά στοιχεία τους. Υπάρχουν οι ισολογισμοί μόνο 370 δήμων από το σύνολο των 1.034 σε ολόκληρη τη χώρα. Τι προκύπτει (έστω από αυτούς); Ότι το 2009 άντλησαν περισσότερα κεφάλαια από τις υποχρεώσεις που είχαν και παρ' όλα αυτά κατέγραψαν ζημιές!

Γραφεία Α-ΠΩΛΗΣΕΩΝ!

Τα πιο πολλά γραφεία πωλήσεων τα κατάντησαν οι άπειροι δλντές πωλήσεων γραφεία Απολύσεων. Έτσι στην τελευταία 15ετία όσοι πήραν στα χέρια τους την τύχη των διαμεσοθαβούντων, αντί να αναπτύξουν πωλήσεις κάνουν δουλειές περιπτώσεων και συμπτώσεων και περικοπών, χωρίς να αντιλαμβάνονται ότι οι ασφαλιστές ΔΕΝ ΕΧΟΥΝ ΚΟΣΤΟΣ, αφού αυτοί ΜΟΝΟ ληφτά φέρνουν, αυτή είναι η δουλειά τους. Οι γενικοί δεικτες, οι δλντές πωλήσεων, οι δλντές περιφερειών, οι δλντές marketing και οι διευθύνοντες σύμβουλοι είναι αυτοί που διαχειρίζονται το κόστος. ΑΝΤΙ

λοπόν να πουν «κάνω περικοπές εξόδων διαχείρισης και περικοπές λάθους αποφάσεων των ΕΠΑΝΩ» ήνε «κάνω περικοπές δικτύων ή εξορθολογισμό δικτύων» και... δεν συμμαζεύεται... Εύχομαι να δουν σύντομα τη διαφορά πριν κλείσουν τις εταιρείες... Ας φύγουμε απ' τη διοίκηση εταιρειών ΠΡΟΣ ΠΩΛΗΣΗ και να πάμε στη διοίκηση ανάπτυξης. Ανάπτυξη και πωλήσεις ΔΕΝ ΕΡΧΟΝΤΑΙ ΧΩΡΙΣ ΠΩΛΗΤΕΣ... Όπου υπάρχει ανάπτυξη δικτύων εκεί υπάρχει και... χρήμα. Οι ασφαλιστές είχαν κανόνες... Οι επικεφαλής ΔΕΝ ΕΙΧΑΝ!

★ Αρχές Σεπτεμβρίου 2010 βρέθηκα στο Λονδίνο και στην Οξφόρδη, όπου η κόρη μου Ελληδα απεφοίτησε, παίρνοντας πτυχίο Αρχιτεκτονικής, από το πανεπιστήμιο OXFORD BRUCKS. Την περίμενα αυτήν τη στιγμή αρκετόν καιρό. Ήταν «το μισό» που έπρεπε να μπει στο άθλο «μισό», μετά την αποφοίτηση του γιου μου Κωστή, που σπούδασε Οικονομικά και Ασφαλιστικά στο Λονδίνο. Μου έδωσαν μεγάλες χαρές τα παιδιά μου και θα 'ηλεγα, ειδικά ο γιος μου ο Κωστής, «μας αναμόρφωσε» σε πολλά. Έκανε ένα επιτυχημένο «reengineering» (ανασχεδιασμό) σε πολλά προσωπικά και επαγγελματικά μας. Μας βοήθησε και μας ενέπνευσε να δούμε πιο θετικά, πιο νεανικά, πιο «αρχοντικά» πολλά στην οικογένεια. Κάπου εκεί στο Big Ben, το στη γέφυρα, από το ξενοδοχείο το αγγλικό κοινοβούλιο και θυμήθηκα ένα αγοράκι, άβγαλτο μικρό «εφθβάκι», να πρωτοπηγαίνει στο Kent του Canterbury για «γλώσσα»... Θυμήθηκα την Ελληδα μας, σαν μικρό «παπάκι», να κάνει τα πρώτα της βήματα στο Westminster, να ψάχνουμε σπίτι, να ψάχνουμε σκούπα, τραπέζι, καρέκλες... Η μικρή «πούπα» και ο Κωστής μας, δακρυσμένα, να φεύγουν και να έρχονται νύχτες στα αεροδρόμια... Δέματα, τράπεζες, καταθέσεις, έξοδα, βιβλία...



Να γυρίσετε «Ελληνάκια» τους έλεγα... Γύρισαν «νικηφόροι» και οι δύο...
Η Μαρία καμάρωνε – και δίκαια. Ήταν το στήριγμά τους. Η αγάπη της μας «φρουρούσε» όλους και μας φρόντιζε... «Ποια γραβάτα θα φορέσεις;» με ρώτησε καθώς έβαζα το κοστούμι... «Να, αυτή πάει καλύτερα». Όχι, θα βάλω μία HERMES, που μου 'δωσε ο Κωστής... «Πάρε αυτή», μου 'πε, «να μη φαίνεσαι «βλάχος» μ' αυτές που αγοράζεις...!»
Τελικά, μες στον πανικό της χαράς, την άφησα στο νοικιασμένο MERCEDES, στο πάρκινγκ, και μπήκα στην αποφοίτηση χωρίς γραβάτα! Στην οικογενειακή φωτογραφία με την παραδοσιακή στολή δανείστηκα τη γραβάτα του φωτογράφου!
Μια μέρα πριν, κατά την επίσκεψή μου στα κεντρικά γραφεία των LLOYD'S, είχα αγοράσει μια κάρτα μ' ένα παπί. «First Flight Etching» έγραφε... Ταίριαζε στην περίσταση... Πρώτα πετάγματα... Σαν χθες! Σαν σήμερα! Σαν κάθε μέρα στη Ζωή...
Αυτή τη φορά δεν βούρκωσα... Στο ξεκίνημα της επιστροφής έπεφτε γλυκά με χρώματα το ηλιοβασιλέμα...
Μεγάλωσα κι εγώ, πάχυνα, πονάει και το πόδι μου... Κάποτε συνθίζεις ακόμα και να μην κλαις τότε που πρέπει...



ΧΡΗΣΙΜΟΠΟΙΗΣΤΕ - ΑΞΙΟΠΟΙΗΣΤΕ ΑΥΤΑ ΤΑ ΣΤΟΙΧΕΙΑ

Οι άνθρωποι κάνουν τους αριθμούς

★ **21 δισ.** ευρώ είναι στην Ελλάδα οι δαπάνες για την υγεία.

5 δισ. από αυτά πάνε για αγορά φαρμάκων.

3 δισ. από αυτά είναι τα έσοδα των εταιρειών που παράγουν τα φάρμακα.

62,7% είναι το μερίδιο που εισπράττει η φαρμακευτική εταιρεία στη λιανική τιμή ενός φαρμάκου.

5,3% το μερίδιο της φαρμακαποθήκης.

8,2% ο ΦΠΑ.

23,8% πηγαίνει στα φαρμακεία.

35% το περιθώριο κέρδους του φαρμακοποιού για κάθε φάρμακο που πουλάει.

• «Πουθενά αλλού δεν ελέγχεται, και μάλιστα με τέτοιο τρόπο, δηλαδή με νόμο, που καθορίζει το περιθώριο κέρδους των φαρμακοποιών. Η Ελλάδα είναι η τελευταία, σοβιετικού τύπου οικονομία στην Ευρώπη» - σχόλιο του κ. Ιωάννη Στουρνάρα, γενικού διευθυντή του Ιδρύματος Οικονομικών και Βιομηχανικών Ερευνών, IOBE, και καθηγητή του τμήματος Οικονομικών Επιστημών στο Πανεπιστήμιο Αθηνών.

• **94,2** φαρμακεία ανά 100.000 κατοίκους έχει η Ελλάδα. Αυτό την κατατάσσει στην 1η θέση, στην Ευρώπη.

150 φαρμακαποθήκες και συνεταιρισμοί φαρμακοποιών υπάρχουν στη χώρα μας. Είμαστε 3οι, διεθνώς, σ' αυτήν την «επίδοση». Στη Γαλλία λειτουργούν μόλις 9, και στη Γερμανία 16.

21% της συνολικής δαπάνης στην Υγεία, δηλαδή περίπου 1/5, που είναι σχετικά μικρό μέρος, «καταλαμβάνει» το φάρμακο. Κύρια αιτία διόγκωσης των δαπανών Υγείας αποτελεί η υπερκατανάλωση των υπηρεσιών και όχι η τιμή τους, αναφέρει σε πρόσφατη έρευνά του το IOBE.

3η χώρα στον κόσμο η Ελλάδα σε αριθμό μαγνητικών τομογράφων, μετά τις ΗΠΑ και την Ιαπωνία - κατ' αναλογία πληθυσμού,

ενοείται.

5οι είμαστε στους αξονικούς τομογράφους, μετά τις ΗΠΑ, την Ιαπωνία, την Αυστραλία και τη Νότια Κορέα.

1οι στον κόσμο είμαστε στην «κατανάλωση» MRI. Ένας στους 10 Έλληνες κάνει μαγνητική τομογραφία.

• «Υπερβάλλουσα ζήτηση και κατανάλωση που δεν δικαιολογείται με τίποτα», σχόλιο του καθηγητή κ. Ιωάννη Κυριόπουλου, αναπληρωτή κοσμητόρα της Εθνικής Σχολής Δημόσιας Υγείας.

• **6 γιατρούς** ανά 1.000 κατοίκους έχουμε στην Ελλάδα - ποσοστό πολύ υψηλότερο από τον μέσο όρο του ΟΟΣΑ, που είναι 3,2 γιατροί ανά 1.000 κατοίκους.

3,4 η αναλογία στους διπλωματούχους νοσηλευτές στην Ελλάδα. 9 ο μέσος όρος των χωρών-μελών του ΟΟΣΑ. Δηλαδή, έχουμε πλεόνασμα γιατρών και έλλειμμα νοσηλευτικού προσωπικού.

62,9% των δαπανών για την Υγεία στην Ελλάδα καλύπτονται από το Δημόσιο.

37,1% των δαπανών για την Υγεία στη χώρα μας καλύπτονται ιδιωτικώς.

94,6% της φαρμακευτικής δαπάνης στην

Ελλάδα καλύπτεται από τα δημόσια ταμεία.

• «Παρόλο που στην Ελλάδα τα τελευταία 25 χρόνια λειτουργεί Εθνικό Σύστημα Υγείας, το ύψος της ιδιωτικής δαπάνης Υγείας προσιδιάζει περισσότερο σε ιδιωτικά συστήματα υγείας», σχόλιο του καθηγητή Στουρνάρα.

• **Το 5,4%** καλύπτεται από ιδιώτες. Αυτό, σύμφωνα με το IOBE, επιβεβαιώνει ότι «το φάρμακο στην Ελλάδα αποτελεί κοινωνικό αγαθό, καθώς η σχετική δαπάνη καλύπτεται κυρίως από την κοινωνική ασφάλιση».

ΥΓ.: Όλα τα στοιχεία της σημερινής στήλης παρουσιάστηκαν κατά τη διάρκεια ημερίδας εργασίας (workshop) που έγινε στο Χίλτον προχθές, με θέμα τις δαπάνες για την Υγεία και την πολιτική για το φάρμακο. Εκτός από τους καθηγητές κ. Κυριόπουλο και Στουρνάρα, μίλησε, εκπροσωπώντας τον Σύνδεσμο Φαρμακευτικών Επιχειρήσεων Ελλάδας (ΣΦΕΕ), το μέλος του Δ.Σ. του Συνδέσμου και αντιπρόεδρος της Novartis Hellas, κ. Κωνσταντίνος Φρουζής.

(Πηγή: Χρ. Μιχαηλίδης - «Ε» - mich@enet.gr / www.bavzer.blogspot.com)

★ «Όσοι ζουν σε γυάλινα σπίτια δεν πετούν πέτρες»! Βλέπουμε να συνεχίζεται ο «πετροπόλεμος» στην Ένωση Ασφ. Εταιρειών Ελλάδος. Κάποια μέλη δεν θέλουν να πουν ούτε «καλημέρα» μεταξύ τους... Το ίδιο βλέπουμε και στις κινήσεις του Μπράβου, του Νεκτάριου, του Βαθυράκη... Όλα καλά στην κουβέντα, αλλά οι πέτρες, πέτρες! Ετσι εγώ, έτσι εσύ! Εγώ πρώτος! Εγώ, εγώ, εγώ!

★ Οι ασφαλιστές έχουν ΕΥΘΥΝΗ που οδηγούν τους πελάτες τους να πληρώνουν ξενοδοχεία και όχι νοσοκομεία... Δεν είναι καλά μόνο 2-3 Κέντρα Υγείας. Οι γιατροί κάνουν τη διαφορά και όχι η θέα απ' το παράθυρο ή τα βάζα λουλουδιών στο κομοδίνο και η «μούρη» και οι μοκέτες... Και αυτή η τακτική κάποιων να τα δίνουν όλα στα ιδιωτικά κέντρα, μάλλον, εκτός από λήθος πώληση, είναι και με «ερωτηματικά»... Πέντε-έξι γιατροί «κρατάνε» αυτά τα κέντρα... Οι καλοί γιατροί είναι ευτυχώς παντού, σ' όλη την επικράτεια... Αυτές οι κάρτες υγείας και τα δωρεάν τσεκ-απ και τα δωρεάν συμβόλαια «ΥΠΟΒΑΘΜΙΖΟΥΝ» την ασφάλιση και την αξία της... Συσκοτίσεως συμβόλαια είναι, για μη ικανούς ασφαλιστές που δεν πάνε κόντρα στον άνεμο, αλλά «τους πήρε το ποτάμι» για χάσιμο χρόνου και χρημάτων... Δεν χρειάζεται να ζητήσουμε στατιστικά. Τα βλέπουμε από μακριά...



Η θρυλική Θεία Λένα (Αντιγόνη Μεταξά) το 1952, στους ραδιοθαλάμους του ΕΙΡ, με σημερινούς 60άρηδες. Το σχολείο που δίδαξε η Αντιγόνη Μεταξά υπάρχει σήμερα στην Κηφισιά και είναι το νηπιαγωγείο ΜΑΝΤΑΡΙΝΙ (Λ. Κατσώνη 42, τηλ. 2106233243). Θεωρητικές και πρακτικές γνώσεις για γονείς δημοσιεύονται στη μηνιαία εφημερίδα «ΠΑΙΔΙΚΟΣ ΣΤΑΘΜΟΣ ΓΙΑ ΓΟΝΕΙΣ» (www.p.s.g.g.gr) από παιδαγωγούς (και του σχολείου ΜΑΝΤΑΡΙΝΙ) και γιατρούς - παιδιότρος. Αρκετές ασφαλιστικές εταιρείες ξεκίνησαν διείσδυση στην αγορά των παιδιών και των γονέων με καλές προοπτικές.

ΔΙΕΙΣΔΥΣΗ ΣΕ ΣΥΓΚΕΚΡΙΜΕΝΕΣ ΑΓΟΡΕΣ - ΓΟΝΕΙΣ

★ Ήταν ένα σεμινάριο της LIMRA πολύ κατατοπιστικό, πολύ περιεκτικό, πολύ κατανοητό για όλους, με στόχο τον επαγγελματισμό των Ελλήνων διαμεσολαβούντων. Είχα παρακολουθήσει αυτά τα σεμινάρια κάπου εκεί στο 1982 ως το 1988. Χρήσιμο υλικό, χρήσιμες διέξοδοι, κύρος, ιδέες, αξιοπρέπεια τινάχτηκαν στον αέρα για ένα «άδειο πουκάμισο», τη γρήγορη παραγωγή. Ακόμα σήμερα υπάρχουν ασφαλιστές που περιφέρονται εδώ κι εκεί, σαν τα «σκυλιάκια», για ένα κομμάτι ψωμί. Κάποιοι που τα εφάρμοσαν, τα κατάφεραν καλύτερα. Ξαναδιαβάστε αυτά τα βιβλία της LIMRA. Ισχύουν και σήμερα...

★ Σύμφωνα με απογραφή, το 15%, δηλαδή περισσότεροι από 45 εκατομμύρια ή ένας στους επτά Αμερικανούς ζει κάτω από το επίσημο επίπεδο της φτώχειας, που ορίζεται στα 22.000 δολάρια το χρόνο για μια τετραμελή οικογένεια, ποσό που υπολείπεται κατά πολύ από εκείνο που εξασφαλίζει μια αξιοπρεπή επιβίωση. Ο πραγματικός αριθμός των πολιτών που ζουν σε επισφαλή οικονομική κατάσταση είναι κατά πολύ μεγαλύτερος και υπολογίζεται ότι φτάνει τα 100 εκατομμύρια, δηλαδή ένας στους τρεις πολίτες. Όλα αυτά ενώ η ανεργία καλπάζει στο 10% (πληττόντας περισσότερους από 15 εκατ.), συνολικά άνεργοι και υποασπασολήσιμοι ξεπερνούν το 17%, ο ένας στους τέσσερις ιδιοκτήτες σπιτιών αδυνατεί να αποπληρώσει τα δάνειά του γιατί τα τοκοχρεολύσια ξεπέρασαν πλέον την αξία του σπιτιού, ενώ ο αριθμός των οικογε-

νέων σε καταφύγια αστέγων αυξήθηκε από 131.000 το 2008 σε 170.000 πέρι.

Η αύξηση του ποσοστού της φτώχειας από 13,2% το 2008 στο 15% πέρι αποτελεί τη μεγαλύτερη ετήσια αύξηση από το 1950.

★ Η παράνομη αγορά τυχερών παιγνιδιών στην Ελλάδα φθάνει τα 4 δισ. ευρώ ετησίως. Μόνο το διαδικτυακό στοιχείο έχει τζιρο 2 δισ. ευρώ. Και, δυστυχώς, οι Έλληνες ΔΕΝ ΕΧΟΥΝ ΧΡΗΜΑΤΑ, ώστε με λίγα ευρώ παρπανά να προστατέψουν τον εαυτό τους με μια ασφάλιση.

★ Το Παγκόσμιο Ταμείο κατά του AIDS, της Φυματίωσης και της Ελθονσίας ανακοίνωσε τα εξαμηνιαία αποτελέσματα, τα οποία δείχνουν ότι 2,8 εκατ. άνθρωποι με HIV έχουν πάρει σωτήρια για τη ζωή τους θεραπεία κατά των ρετροϊών, αύξηση κατά 22% συγκριτικά με εκείνη του Ιουνίου του 2009.

Το Παγκόσμιο Ταμείο υποστήριξε ότι τα προγράμματα κατά της φυματίωσης έχουν χορηγήσει σε 7 εκατ. ανθρώπους αποτελεσματικές θεραπείες με αντιφυματικά φάρμακα - αύξηση 30% συγκριτικά με τον Ιούνιο του 2009. Η φυματίωση παραμένει η κύρια αιτία θανάτου ανθρώπων που προσβάλλονται από HIV, με τον ΠΟΥ να εκτιμά ότι ένας στους τέσσερις θανάτους από φυματίωση σε παγκόσμιο επίπεδο σχετίζεται με τον HIV.

Διανεμήθηκαν συνολικά 122 εκατ. κουνουπιέρες εμποτισμένες με εντομοκτόνα, οι οποίες παραδόθηκαν μέσω των χρηματοδοτούμενων προγραμμάτων σε οικογένειες υψηλού κινδύνου - αύξηση 39% συγκριτικά με τις 88 εκατ. κουνουπιέρες που διανεμήθηκαν έναν χρόνο πριν. Από τις δράσεις αυτές έχουν σωθεί 5,7 εκατ. ζωές ανθρώπων, οι οποίοι θα είχαν πεθάνει.

★ Τέτοια εποχή (Οκτώβριος του 1973) νεαρός φοιτητής της Νομικής, πτυχιούχος του Πάντειου Πανεπιστημίου και μόλις επιστρέψας από τα Γιάννενα όπου υπηρέτησα ως έφεδρος αξιωματικός, έκανα σύμβαση ασφαλιστού σε υποκατάστημα της INTERAMERICAN, στην οδό Σταδίου 10. Πέρασαν 37 χρόνια και θα 'ηλεγα ότι τα ίδια και τα ίδια σε γενικές γραμμές ακούω για εξυγίανση, για δεοντολογία, για «ξεκαθάρισμα» ασφαλιστών, για αποθεματικά, για «παιγνίδια»...



Οι ασφαλιστές ΔΕΝ απέκτησαν ΑΞΙΟΠΡΕΠΕΙΑ ΕΠΑΓΓΕΛΜΑΤΙΑ. Τους «πωλούν» και τους αγοράζουν... Τότε κάποιοι στο υποκατάστημα έλεγαν: «Να, και ο κ. Σπύρου μορφωμένος άνθρωπος με πτυχία, έγινε ασφαλιστής». Ήταν εποχή που μάθωνε ο Ψωμιάδης με τον Κοντομηνά, ο Καπουράνης, ο Καητσάς... Οπως και τώρα. Στα 37 χρόνια τρεις άνθρωποι «έμπηξαν» τα «προσωπικές τους επιδιώξεις» με την εξέλιξη του θεσμού. Δ. Κοντομηνάς, Π. Ψωμιάδης, Φ. Μπράβος. Η νεότερη ασφαλιστική ιστορία έχει φόντο το κρυμμένο «μίσος» που καμουφλαριζότανε έξυπνα πίσω από τον εταιρικό επαγγελματικό ανταγωνισμό και εκδηλωνότανε στην αγορά και στα θεσμικά όργανα της Ενωσης. Ο καθ' ένας τους διεκδικούσε την "προσωπική" του ηρωτιά..

Εκείνη την εποχή ήταν που οι ασφαλιστές έμπαιναν κατά εκατοντάδες στα υποκαταστήματα. Στη Σταδίου 10, απ' όπου βγήκε η μεγαλύτερη «φουρνιά» όταν έφυγε ο Ψωμιάδης το '74, τα δύο Unit I. Δουρδουνάς και Κ. Τσαμπούκος έγιναν διευθυντές υποκαταστημάτων. Εκεί είναι σήμερα τα γραφεία της VESTER με τον Σπύρο Αλεξανδράτο και τον Κώστα Μπερτσιά. Τα δύο γραφεία είχαν εισόδους στο τέρμα του διαδρόμου προς τη Σταδίου, το ένα ευθεία στο διάδρομο και το άλλο αριστερά. Είχε μία ταμπέλα INTERAMERICAN με βέλος μόλις έβγαίνες από τα ασανσέρ. Κάθε φορά που έμπαινε αγγελία απ' τον έναν ή τον άλλον, η ταμπέλα πήγαινε μπροστά στο γραφείο που είχε αγγελία στρατολόγησης. Συνήθως ακούγαμε φωνές τσακωμού μεταξύ Δουρδουνά

- Τσαμπούκου επειδή ο ένας απ' τους δύο (αυτός που δεν είχε αγγελία) γύριζε τάχατες από λάθος την ταμπέλα στο γραφείο του και έτσι οι ουρές υποψηφίων έμπαιναν σε «λάθος μαγαζί».

Δουρδουνά έψαχνε, σε Τσαμπούκο κατέληγε, και ανάποδα. Πολλές φορές θυμάμαι αυτήν την ταμπέλα, τώρα που στρατολογούνται άνθρωποι για ασφαλιστικές εταιρείες και τους οδηγούν να πουλήνε τραπεζικά

bancassurance προϊόντα. Για ασφαλιστές έρχονται, «τροχονόμοι» καταλήγουν. Τότε τα «τραπεζικά προϊόντα» πουλιόνταν «κρυφά» και οι προμήθειες ήταν κρυφές. Σήμερα άλλαξαν τα πράγματα. Τότε φτιάχτηκαν από λίγους δυνατούς της εποχής κανονισμοί και νόμοι στα μέτρα κάποιων... Η κ. Ντόντου και η παρέα της ήταν η «βιτρίνα»...

Οι συμβάσεις ασφαλιστών ήταν (και είναι) γεμάτες καταχρηστικούς όρους. Τα συμβόλαια, επίσης... Τα κατεστημένα, δυνατά. Οι «χοντρόπετσοι», πολλοί. Και ήρθε ένας Πέτσας να σώσει την κατάσταση... Ένα σπίτι κακοφτιαγμένο εξαρχής είναι δύσκολο να ανακαινισθεί. Καλύτερα να το γκρεμίσεις και να το φτιάξεις εξαρχής...

Ίσως ήρθε η ώρα, τώρα που η τράπεζα «αγόρασε οικόπεδο και σπίτι», να το εποπτεύσει, να το ξαναχτίσει «ΥΠΟ ΝΕΑ ΔΙΕΥΘΥΝΣΗ»... Και στη ζωή κάπως έτσι γίνεται... Ξεκινάς από μικρό σπίτι, πας σε μεγαλύτερο νοικιασμένο, αγοράζεις οικόπεδο και κτίζεις. Κάποτε παλιώνει και το γκρεμίζεις... Και πάλι από την αρχή. Στη φωτογραφία είναι μπροστά ο Γιάννης Δουρδουνάς (διευθυντής μας), ο Γ. Χειλαδάκης (ασφαλιστής), ο Τάσος Μάργαρης (Unit Manager, αριστερά) και εγώ με... κοστούμι πίσω και με ωραία... γραβάτα. Ετών 26-27(;).



Ε.Σ.

★ Με δυσβάσταχτο οικονομικό και κοινωνικό κόστος εξελίσσεται η νόσος του Αλτσχάιμερ. Ο αριθμός των ασθενών με Αλτσχάιμερ ή άλλες μορφές άνοιας, ο οποίος ανέρχεται σήμερα σε 35,6 εκατομμύρια σε όλο τον κόσμο, θα φτάσει τα 65,7 εκατ. μέχρι το 2030 και τα 115,4 εκατ. μέχρι το 2050. Μόνο για το 2010 το οικονομικό κόστος της νόσου θα ανέλθει διεθνώς σε 604 δισ. δολάρια, ξεπερνώντας το 1% του παγκόσμιου ΑΕΠ.

Απόφαση ζωής!

Η συνεργασία σας με την Ασφαλιστική Εταιρία που θα στηρίξει την **επαγγελματική σας σταδιοδρομία** είναι απόφαση ζωής.

Εάν έχετε τη φιλοδοξία να χτίσετε τη δική σας **καριέρα χωρίς όρια** και να γίνετε μέλος της πιο αξιόπιστης και καταξιωμένης ομάδας Ασφαλιστικών Συμβούλων της αγοράς, τώρα είναι η στιγμή να συνδέσετε το μέλλον σας με τους ισχυρούς!



№ 1 ΔΙΕΘΝΗΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΕΤΑΙΡΙΑ ΖΩΗΣ ΣΤΗΝ ΕΛΛΑΔΑ

www.alico.gr

ΕΠΙΚΟΙΝΩΝΗΣΤΕ ΜΑΖΙ ΜΑΣ:
ΑΘΗΝΑ: τηλ: 210 8787.386, ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗ: τηλ: 2310 544.293 • e-mail: contact@alico.gr

Alico[®]



Γ. Κουτίνας. Οι απόψεις του ανεβαζουν το κύρος μας.



Αγγελική Νταλιάνη. Μια δυνατή φωνή των μεσιτών.

★ Υπάρχουν αξιόλογοι άνθρωποι μεταξύ των μεσιτών και πρακτόρων που έχουν ΠΡΟΔΟΘΕΙ από γενικότερες πολιτικές ΤΡΙΤΩΝ θεσμικών φορέων ή μεγαλομετόχων εταιρειών. Πληρώνουν το τίμημα κακών στρατηγικών κάποιων που κουρελιάζουν τη ΦΗΜΗ της ασφαλιστικής μας ελληνικής αγοράς. Βέβαια, έτσι γίνεται σε κάθε καπιταλιστική ή άλλη αγορά. Άνθρωποι, όμως, που ξεχωρίζουν και προωθούν το θεσμό της ασφ. αγοράς και «καθλιπίζουν» την εικόνα μας δεν θα 'πρεπε να μπαίνουν στο ίδιο τσουβάλι με όλους και κάτω απ' τον αδόκιμο τίτλο «ΔΙΚΤΥΑ»... Πολλοί από αυτούς διαφοροποιήθηκαν ΥΠΕΡ των πελατών τους και δίνουν ζωή στην καλή άποψη. Ίσως θα 'πρεπε και αυτοί αυτή την εποχή να αντιδράσουν θετικά ΥΠΕΡ ΤΩΝ ΑΔΥΝΑΤΩΝ ασφαλιστών και πελατών. Περιμένουμε να δούμε την παρέμβασή τους στα συλλογικά όργανα, στον Τύπο, στις εταιρείες, στην Ένωση, στην Εποπτεία. Η Δήμητρα Λύχρου, ο Γιώργος Στράφτης, ο Σαραντόπουλος, ο Γ. Ζαφειρίου, οι Α. και Ν. Γαβρίλης, ο Κώστας Μαυρόπουλος, ο Λάμπρος Κόκκινος, ο Π. Λυσαίας, ο Ι. Χατζηθεοδοσίου, ο Ν. Ζόμπολας, ο Χρ. Σοφός, ο Αλέξ. Ραφαηλίδης, ο Ιατρόπουλος, ο Μπόκας Β., ο Νικολάκος, ο Γιάννης Κασιάνης, ο Κ. Φωτόπουλος, η Δράκου η Βασιλική, ο Κ. Κροκίδας, ο Ι. Παναγιωτάκης, ο Σίμος Ξηρογιαννόπουλος, ο Μωρίς Καπούανο, ο Γ. Δρούλιας, η Ευγενία Καφετζή, ο Βασίλης Καρύδης, η Αγγελική Νταλιάνη, ο Γ. Κουτίνας, ο Φ. Αθηναίος, ο Τάκης Μπαρτσιώκας, ο Παν. Αλεξανδρόπουλος, ο Μ. Βουράκης, ο Νίκος Γερονικολός, ο Αρτέμις Κοντοπίδης, ο Δ. Ντούσκος κ.ά. έχουν φίλους, έχουν διασυνδέσεις, έχουν ΦΩΝΗ. Περιμένουμε και στο «Ασφαλιστικό ΝΑΙ» και στο διαδίκτυο στο www.nextdeal.gr

★ Είναι αθέμιτος ανταγωνισμός κάποιες τράπεζες (με αίτηση των επικεφαλής εταιρειών τους Bancassurance) να μη δέχονται ασφαλιστήρια όλων των ασφ. εταιρειών για δάνεια, στεγαστικά κ.λπ. της τράπεζας. Ο Συνήγορος του Καταναλωτή έχει κάτι να μας ενημερώσει; Μάθαμε ότι κάποιοι θα έστελναν και επιστολές γι' αυτό το θέμα που συζητήθηκε στην ΕΑΕΕ. Μας ενδιαφέρει η άποψη του κ. Παπαμιχαλόπουλου για το θέμα όπως και άλλων φίλων, του κ. Β. Θεοχάρη της τράπεζας Κύπρου, του Μαζράκη της Alico.



★ Έκανε κάτι ο Συνήγορος του Καταναλωτή και η ΕΠΕΙΑ για κάποια συμβόλαια και κάρτες υγείας που ίσως παραπλανούν τους καταναλωτές με τα διαφημιστικά τους στην τηλεόραση και τα υγείας βιβλιάρια; Ξεχωρίζουν οι πελάτες τι είναι ασφαλιστήριο υγείας και τι καταθετικός λογαριασμός; Ξεχωρίζουν την ασφαλιστική κάλυψη παντού και ασφάλιση σε συγκεκριμένο νοσηλευτικό ίδρυμα; Τα ίδια ισχύουν και για κάποια συνταξιοδοτικά προγράμματα... Είναι σαφή τα όρια του ΔΩΡΕΑΝ, της πληρωμής και της έκπτωσης σε κάποια άλλα; Έχουν άδεια ασφαλιστών όσοι ασφαλίζουν κινητά; Είναι ξεκάθαρος ο όρος «Προϋπάρχουσα ασθένεια»; Επιτρέπονται οι οδηγίες προς ασφαλιστές μετατροπής ή ακύρωσης παλαιών συμβολαίων υγείας σε νέα;

Πρόταση **ΝΑΙ**

★ Ενδιαφέρον θα είχε μια ημερίδα με συμμετοχή πελατών και ασφαλιστών και θέμα: «Μήπως "ξέφυγε" το θέμα ασφάλισης από τις σημερινές ασφαλιστικές εταιρείες και εγκατέλειψαν τους καταναλωτές σε "μη ασφαλιστικά" συμβόλαια, όπως είναι τα συμβόλαια Bancassurance για δάνεια, τα συνταξιοδοτικά μόνο, τα βιβλιάρια υγείας, οι κάρτες εκπτώσεων;»

★ «Περίπου 70% των δαπανών του ΕΣΥ πηγαίνει στην αντιμετώπιση ασθενειών όπως ο σακχαρώδης διαβήτης, η υπέρταση και τα καρδιαγγειακά νοσήματα», έγραψαν τα «Νέα», τον Μάιο 2010.

Από διαβήτη τύπου II πάσχουν 780.000 Έλληνες και το 54% από αυτούς παραμένουν αρρυθμιστοι, κάτι που διπλασιάζει το κόστος. Ένας συνεπής ασθενής κοστίζει 973 ευρώ τον χρόνο, ένας «αρρυθμιστος» 1.569. Έτσι ο διαβήτης κοστίζει περίπου 1 δισ. ευρώ τον χρόνο! Η πρόληψη θα стоίχιζε λιγότερο αν το κράτος ήξερε να την κάνει σωστά. Τα ίδια συμβαίνουν και με την έρευνα που δείχνει ότι ένας στους τρεις ενήλικους έχει αρτηριακή πίεση. Η πίεση ευθύνεται για το 62% των εγκεφαλικών και για το 50% των εμφραγμάτων. Εδώ υπάρχει πεδίο δράσης των ασφαλιστικών εταιρειών αλλά δεν υπάρχει ηγέτης που να φιλοσοφεί, υπάρχουν ηγέτες για προσωπικά συμφέροντα και για διαχείριση «αλληλοφωγωμάρας». Μόνο στα ανούσια συνέδρια είναι όλοι χαμογελαστοί...

★ Τι κέρδισε η Εθνική από την πώληση του «Αστέρα»; Σε παραγωγή, σε χρήμα, σε κέρδος, σε ιστορία, σε εργασία... Αυτοί που έβγαλαν υπογραφές είναι περήφανοι; Έτσι για να θυμίζουμε και κάτι σε προβληματισμένους προέδρους και αντιπροέδρους.

★ Οι διαμεσοθηβούντες που θίγονται από το «ΕΠΕΙΓΟΝ» των αποφάσεων των νέων διοικήσεων κάποιων ασφαλιστικών εταιρειών που ζητάνε «ατάκα και επιτόπου» τις εξοφλήσεις ασφαλιστών (και καλά κάνουν) έτσι για να «μη σκάσουν» ως δημοσιοποιήσουν συμβάσεις και ονόματα αυτών που έβαλαν υπογραφές στις προηγούμενες συμβάσεις που έγραψαν άλλα από τα σημερινά. Πολλοί είναι οι οι ίδιοι!



★ Με λύπη μου βλέπω να απουσιάζει ο ασφαλιστικός κλάδος από τα σημεία τα καθοριστικά του κύρους και του ανάλογου σεβασμού. Έμεινε «γυμνή» η ασφαλιστική αγορά στο καταχείμωνο. Στις εφημερίδες τις κυριακάτικες της μεγάλης αναγνωσιμότητας όχι μόνο δεν υπάρχει χώρος για την ιδιωτική ασφάλιση, αλλά και ο λίγος που κατά καιρούς εμφανίζεται είναι για κακό, για κριτική κακή, για σκάνδαλα, για δήθεν υπέρογκες αυξήσεις. Η χρησιμότητα του θεσμού δεν ακούγεται πουθενά – και στη Βουλή η λέξη ιδιωτική ασφαλιστική αγορά ακούστηκε με περιφρόνηση, με κατακραυγή, με άδικη ειρωνεία. Στο κακό κλίμα των εξόδων των νοσοκομείων απύσασα η προσφορά της ιδιωτικής ασφάλισης. Στο Χρηματιστήριο, τα ίδια. Πού είναι, λοιπόν, η παρουσία της; Γιατί «κρύφτηκαν» οι αρμόδιοι, ενώσεις και σύλλογοι; Πού είναι η επιτροπή επικοινωνίας της Ένωσης; Είναι δυνατόν να «σπαταλιέται» η παρουσία των αξιόλογων ανθρώπων σε «λαϊκά συνέδρια» και εκδηλώσεις άνευ ουσίας και αποτελέσματος; Στο μεταξύ μας; Και κάποιοι που πάνε να μιλήσουν, να πουν «κάτι», είναι εκτός θέματος και «συμφεροντολόγοι». Αυτό δε το Bancassurance έγινε «καρραμέλλα» των πλημμελώς ενημερωμένων για την αξία της ασφάλισης. Είδαν και μερικοί ότι συνεντευξιαζόμεθα μεταξύ μας και «πληκώσανε κι οι γύφτοι». Ποιες φωνές «βγαίνουν» εκτός ασφαλιστικής αγοράς; Ποια μέσα ενημέρωσης βγάζουν το καλό της ασφάλισης λίγο παραέξω απ' το μαγαζί μας; Ποιες φωνές φθάνουν στους καταναλωτές. Ποιες στη Βουλή; Ποιες στο κοινό. Ποιος διαβάζει κάτι απ' το χώρο μας και χαιρέται; Καλά τα αντίγραφα της Μέριλιν Μονρόε και οι ξανθιές – ξανθιά Μέριλιν Μονρόε, όμως, μία υπήρξε. Ας βγει μια γνήσια φωνή προς τα έξω με τα αγαθά του θεσμού. Ας βγει το πρωτότυπο. Ας βγει ο ρόλος μας και η προσφορά. Ας βγουν οι αποζημιώσεις. Ας βγει η αλήθεια. Χωρίς πληρωμένα φτιασιδία.



★ Τέλος Αυγούστου 2010 έλαβα το παρακάτω γράμμα από την Κύπρο. Συγκινήθηκα. «Αυτοί οι Κύπριοι "πουλάνε" και διαδίδουν πολιτισμό. Είναι ένα ελπιδοφόρο κομμάτι του ελληνισμού» σκέφθηκα. Το μοιράζομαι μαζί σας, πιστεύοντας πως θα γίνει διπλή η χαρά:

«Διά τη προσοχή του κ. Ευάγγελου Σπύρου
Πάντοτε διαβάζω με προσοχή τα κείμενα, τις απόψεις και τις θέσεις σας.

Σχεδόν πάντα παίρνω σημειώσεις, καταγράφω φράσεις και θεωρώ τα κείμενά σας σημείο αναφοράς. Το συγκεκριμένο κείμενο (σ.σ. "Ασφαλιστές, πανηγύρια και τραγούδια κοινωνικής απόγνωσης", τ.120) όμως είναι το αποκορύφωμα, είναι ένα ηλεκτροσόκ και μία κατάθεση ψυχής. Περιγράφετε την "μοίρα" του Ελληνισμού και την "κατάντια του", σαν μία ακτινογραφία μαζί με αξονική και μαγνητική τομογραφία. Αλλά παράλληλα μας δίνετε το παράδειγμα, τους σπουδαίους δημιουργούς πολιτισμού που έγραψαν ιστορία και έδωσαν ανάπτυξη και ελπίδα και αισιοδοξία και μέλλον.

Δεν θα μακρηγορήσω, μόνο θα σημειώσω ότι μαζί με τον Μίκη Θεοδωράκη, ο Μιχάλης Κακογιάννης και ο Χατζιδάκις, δημιούργησαν τον καλό κινηματογράφο (cinema) και αναλογισθείτε τι ξεκίνησε μαζί του και τι τεράστιο εισόδημα έφερε στην Ελλάδα και τον ελληνικό λαό, μετά τη «Στέλλα», το «Ζορμπά». Έγινε γνωστή η Μελίνα που έφερε τον Ζυή Ντασέν, έγινε γνωστός ο Πειραιάς και η Κρήτη. Μέχρι σήμερα φέρνει τεράστιο συνάλλαγμα στη χώρα.

"Λίγο ακόμα θα ιδούμε/ τις αμυγδαλιές ν' ανθίζουν/ Λίγο ακόμα θα ιδούμε/ τα μάρμαρα να λάμπουν, να λάμπουν στον ήλιο/ κι η θάλασσα να κυματίζει/ Λίγο ακόμα, να σκωθούμε/ Λίγο ψηλότερα, λίγο ψηλότερα, λίγο ψηλότερα"
(Σεφέρης)

Με φιλικούς χαιρετισμούς,
Στέλιος Γεωργαλλίδης
γενικός διευθυντής Κεντρικής Ασφαλιστικής ΛΤΔ Κύπρος

ΥΓ. Επειδή πιστεύω απόλυτα στο "Οι ασφαλιστές ποιότητας πουλάνε - διαδίδουν πολιτισμό", τα τελευταία χρόνια με δειλά βήματα, στο μέτρο των δυνατοτήτων μας, στηρίζουμε την έκδοση δύο πλεωκώματων, δύο κατά τη γνώμη μας καταξιωμένων Κυπρίων, του ζωγράφου Α. Λαδόμματος και του γελοιογράφου "Πιν". Πολλή σύντομα θα σας στείλουμε με Data Post τα δύο αυτά πλεωκώματα. Και πάλη ευχαριστώ για τη σοφία των γραπτών σας».

Το «Ασφαλιστικό ΝΑΙ» δημοσιεύει από το πλεόκωμα «Ανδρέ-



ας Λαδόμματος» 4 ζωγραφιές... Διαβάζοντας τα σχόλια της Αθηνάς Σχινά «έμεινα» σε κάτι που αναφέρει ο ίδιος ο καλλιτέχνης: «Όταν η ευλογημένη σπίθα μιας έμπνευσης κτυπήσει τον καλλιτέχνη, θα πρέπει να της δώσει την ευκαιρία να γίνει πυρκαγιά. Δεν είναι σωστό να γίνεται πυροσβέστης της δικής του φλόγας, ούτε να κάθεται στην ασφάλειά του... Ο σωστός καλλιτέχνης πρέπει να ανανεώνεται, να δοκιμάζει, να ανοίγει νέους δρόμους... Να είναι ειλικρινής στο όραμά του, να πιστεύει σ' αυτό που κάνει... Χρειάζεται και σκληρή δουλειά, πολλή ιδρώτας... Αν ο καλλιτέχνης έχει όραμα, το έργο του θα επιζηήσει και θα τον δικαιώσει, γιατί το έργο λέει πάντα την αλήθεια, πικρή ή γλυκιά...».

Ευτυχώς που η αυτή η ζεστασιά και η αλήθεια των λόγων του ταιριάζουν σε όλους για όλα...



★ Παράπονα φτάνουν στα γραφεία μας για τη συμπεριφορά κάποιων στελεχών στις εταιρείες που αδικεί ΝΕΟΥΣ στην κατώτερη ιεραρχία των επικεφαλής πωλήσεων, όπως Unit Managers, δ/τές γραφείων, νέων δ/τών κ.λπ. Κάποιοι παλαιοί δ/τές υπ/των ή και επιθεωρητές ταλαιπωρούν τους νέους, τώρα που περισσότερο από άλλη φορά έχουν ανάγκη στήριξης. Οι εταιρείες δεν είναι ξεκάθαρες στις «πολιτικές» της καθημερινότητας και κάποιοι κάνουν τον μητροπολίτη σε περιοχές, λες και είναι ιδιοκτησία τους. Εμποδίζουν την ανάπτυξη, δυσκολεύουν τις πρωτοβουλίες, «πνίγουν» τα αιτήματα. Βέβαια, και αρκετοί «νέοι» καβαλάνε το καλήμι της αγνωμοσύνης.

Όμως, αντί να είναι πυροσβέστες κάποιοι γίνονται εμπρηστές! Το «ΝΑΙ» υποστήριζε και υποστηρίζει ότι η ασφαλιστική εργασία είναι επιλογή και μάλιστα ελεύθερη και όχι υπαλληλική ή αποκλειστικότητα τύπου δεσπότη εκκλησίας. Γι' αυτό και προτείνουμε να απελευθερώσουν εδάφη οι εταιρείες από «δικτατορικούς».

Αφήστε ελεύθερα να αναπτυχθούν οι άνθρωποι και οι νέοι, χωρίς να πειράξετε το παρελθόν κάποιων, τις συμβάσεις που κάνατε μαζί, την ιεραρχία, την προσφορά τους.

Μην τους «κυνηγάτε» και μην «υποτιμάτε» τους πρωτεργάτες σας, αλλά τιμήστε τους στο «μερίδιό» τους και στην εποχή του Internet ελευθερώστε εδαφικές περιοχές που δεν αναπτύσσονται σήμερα.

Οι παλιοί πρέπει να μπουν στη γραμμή που προχωράει η εταιρεία ή να «κάνουν άκρη» να περάσουν όσοι μπορούν να τρέξουν. Άλλο εμποδίζω, άλλο ενθαρρύνω άλλους να πάνε μπροστά όταν εγώ δεν μπορώ να τρέξω! Τιμήστε τους παλαιούς, αλλά και όταν προάγετε έναν νέο βοηθήστε τον αναλόγως με όσα πρέπει να πάει μπροστά. Όσες εταιρείες δεν προάγουν νέους, θα γεράσουν και θα πεθάνουν.

Θα είχε ενδιαφέρον η γνώμη των κ.κ. Γ. Κώτσαλου, Μ. Μωυσή, Bram Boon και κ. Ανδρέα Βασιλείου για το θέμα της «αποκλειστικότητας».



Ε.Σ.

Ημέρα ιδιωτικής ασφάλισης μόνο στην Αθήνα;

★ Παρ' όλα όσα ήνε μέλη του Δ.Σ. της Ένωσης περί εθελοντισμού, στις διάφορες εκδηλώσεις υπάρχει μια αδυναμία και ξηρασία να λειτουργήσει πανελλαδικά αυτή η οργάνωση. Όλα κινούνται γύρω από την Ξενοφώντας και η υπόλοιπη Ελλάδα είναι σαν να μην υπάρχει, σαν να μην προσφέρει και σαν να μην προσέφερε στο θεσμό. Τόσες εκδηλώσεις γίνονται και κάτι μεγαλοπρεπές και ιστορικό ΔΕΝ



Λ. Κόκκινος, πρώην πρόεδρος ΕΑΕΕ.

ΕΓΙΝΕ την τελευταία δεκαετία στην επαρχία. (Θυμάμαι τον μακαρίτη Σκούρτη στην Κρυσταλλοπηγή και τον Λάμπρο Κόκκινό στη Φλώρινα, στη Θεσσαλονίκη, στα σύνορα, για συναντήσεις της Ένωσης αρχές του 1990...) Δεν θα 'ηρεπε να δώσει ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΟ ΠΑΡΩΝ η ΕΑΕΕ στην Πάτρα, στη Σύρο, στο Ηράκλειο, στα Γιάννενα, στο Γαλαξίδι, στην Κεφαλονιά, στην Ιθάκη, στη Ζάκυνθο, όπου κι εκεί κάποτε ιδρύθηκαν ασφαλιστικές εταιρείες; 28 έγιναν στη Σύρο, 20 στην Πάτρα, στον Πειραιά κ.λπ. Η άλλη Ελλάδα εκτός Αθηνών στέριωσε το ελληνικό έθνος και ηρωτοπόροι ασφαλιστές διέπρεψαν στον τόπο τους. Πότε θα τομήσουν να ξεσηκωθούν οι επαρχιώτες εναντίον αυτών που «συρρίκνωσαν» το μέγεθος της ασφαλιστικής παρουσίας; Διαβάστε ένα απόσπασμα από το βιβλίο του Γ. Κούτση «Εξέλιξη Ασφαλιστικών Εταιρειών» και ψάξτε το να το διαβάσετε:

«...Στας Πάτρας ιδρύθη η πρώτη ασφαλιστική εταιρεία, από τότε που η Ελλάς έγινε ελεύθερο κράτος. Στην ίδια λοιπόν πόλη συνέπεσε να πρωτολειτουργήσει στα 1902 ένα είδος συνδέσμου, που είχε σκοπό την εφαρμογή κοινού τιμολογίου ασφαλιστρων πυρός, με τοπικόν όμως χαρακτήρα, γιατί σ' άλλα μέρη της Ελλάδος κάθε εταιρεία εφήρμοζε δικά της ασφάλιστρα.

»Το 1906 ο σύνδεσμος αυτός επήρε πιο συγκεκριμένη μορφή με την εγκατάστασί του στις Αθήνας, οπότε συνεστήθη η "Ένωση των εν Ελλάδι Εργαζομένων Εταιρειών Ασφαλείας κατά του Πυρός" -έτσι ονομάζετο στην αρχή- με σκοπό να καταρτίσει κοινά υποχρεωτικά τιμολόγια ασφαλιστρων για όλη την Ελλάδα. Τον Σεπτέμβριο του 1907 η "Ένωση" συνεκροτήθη σε σώμα με τη συμμετοχή δεκατεσσάρων εταιρειών, που είχαν εγκατασταθή τότε στον τόπο μας, από τις οποίες δεκατρείς ήταν ξένες και μία μόνο Ελληνική, η "Εθνική"». (Πηγή: Γ. Κούτση, «Εξέλιξη Ασφ. Εταιρειών».)



Σύρου - Μελός στα εγκαίνια της αίθουσας ΦΙΛΙΠΠΟΣ.

Παιδεία = κυβερνήτης επιτυχίας

★ Χαιρόμαστε που μαθαίνουμε ότι από την αίθουσα «ΦΙΛΙΠΠΟΣ» της ΙΝΤΕΡΣΑΛΟΝΙΚΑ στα κεντρικά γραφεία Νοτίου Ελλάδας στην οδό Συγγρού 175 περνάνε εκατοντάδες άνθρωποι να εκπαιδευτούν στην ασφαλιστική Ιδέα. Έρχονται άνθρωποι απ' όλη την Αττική, από τη Λαμία, από το Αγρίνιο, από την Πάτρα, από Καλαμάτα, Λιβαδιά, Χαλκίδα, Θήβα, Τρίπολη, Κόρινθο για προσυμβατικές εκπαιδεύσεις, για ημερίδες, συνέδρια, νέες συνεργασίες κ.λπ. Αυτό είναι προσφορά, η ΕΚΠΑΙΔΕΥΣΗ.

Ο Μελός Γιαννιώτης δεν βρήκε έτοιμους. Έφτιαξε ασφαλιστές. Ανέπτυξε ανθρώπους. Δεν άφησε ασφαλιστές να συνεχίζουν την περιπλάνηση. Τους έφτιαξε στέκια, σπίτια σταθερά. «Και οίκους εδομήσατο και πόλεις συνεκρότησεν». «Εκάστω γαρ ο ίδιος οίκος ασφαλές εστί καταφύγιον».

Για τη Βόρεια Ελλάδα και τις ασφάλειες εκεί ο Μελός Γιαννιώτης ήταν πάντα «ο επί τοις οίαιξιν εστώ». Ήταν πάντα στο τιμόνι δημιουργίας. Επεκτάθηκε και ονόμασε «ΦΙΛΙΠΠΟΣ» τη νέα «στέγη» ασφαλιστών. Η παιδεία είναι η ΣΤΕΓΗ κάθε ασφαλιστή. Είναι ο ΚΥΒΕΡΝΗΤΗΣ επιτυχίας. ΚΥΒΗ συμβαίνει κεφαλή. Η συλλογή ΕΡ σημαίνει ορμή, ερωή, έρως. Η κατάληξη -νήτης σημαίνει τον νουν και την πλεύσιν. Κυβερνήτης της ΙΝΤΕΡΣΑΛΟΝΙΚΑ ήταν πάντα η ΠΑΙΔΕΙΑ και η καλή ασφαλιστική γνώση.

Γι' αυτό και χαιρόμαστε που απ' την αίθουσα «ΦΙΛΙΠΠΟΣ» βγαίνουν καλοί ασφαλιστές και κυβερνήτες.!



EuroLife

★ «Εμείς οι διοικητικοί υπάρχουμε επειδή υπάρχειτε εσείς» είπε, μιλώντας στο συνέδριο της EFG-EUROLIFE ο διευθύνων σύμβουλος της κ. Αλεξ. Σαρρηγεωργίου, σ' ένα συνέδριο «ευπρεές», χαμογελαστό, με χιούμορ και ωραία μηνύματα και «ουσία»... Μεγάλη κουβέντα αυτή με τους διοικητικούς και με μεγάλα αποτελέσματα σε όσους το εφαρμόζουν στην πράξη...



Ο Γιάννης Μαυρομμάτης ανάμεσα σε Μωσή και Βασιλάτο

★ Απάντηση ΖΩΝΤΑΝΗ για την άποψή μας ότι είναι ΛΑΘΟΣ όσοι βάζουν «χέρι» στα δίκτυα, αντί να βάλουν «χέρι» στα «έμμισθα» διοικητικά στελέχη (διευθύνοντες σύμβουλοι, γενικοί διευθυντές Marketing και Πωλήσεων) είναι και οι βραβευμένοι διαμεσοθαβούντες των εταιρειών. Όσοι κάνουν ανάπτυξη και νέες στρατηγολογήσεις είναι μπροστά. Όλοι οι άλλοι γίνανε... «ντακότες», στάσιμοι. Η κ. Γρυπάρη με το Δ.Σ. του ΠΙΣΑΣ και ο κ. Ανδρέου με το Δ.Σ. των Συντονιστών θα 'ηρεπε να αντιδράσουν έντονα ή να παραιτηθούν μπροστά στο φαινόμενο πολεμικής άσχετων εναντίον των δικτύων. Αλλά φαίνεται δεν εκπροσωπούν ανθρώπους· εκπροσωπούν σφραγίδες και γι' αυτό ίσως θα 'ηρεπε να παραιτηθούν και να προκηρύξουν εκλογές για δυνατότερα σωματεία. Το όνομα του Γ. Μαυρομμάτη, διευθυντή Γραφείου Πωλήσεων στο συνέδριο της Εθνικής, «έπαιζε» παντού πρώτο στους νέους ασφ. συμβούλους με 4 επιτυχόντες στους πρώτους δέκα, στη διατηρησιμότητα πρώτος, στα ατομικά ζωής πρώτος, με πρώτους «δικούς του» στους διευθυντές Ομάδας Γραφείων Πωλήσεων και πρώτο στους ασφ. συμβούλους κ.λπ. Ανάπτυξη, όμως, έμαθε από τον Γιώργο Φουφόπουλο, που και αυτός ήταν πρώτος επιθεωρητής, με πολλούς από κάτω του, που αναπτύχθηκαν -όπως και αυτός έμαθε από τον Π. Γιαννιό να αναπτύσσει συνεχώς κόσμο- και οι κοντινοί συναγωνιστές του Παϊκόπουλος, Χρυσολόγου, Μπρουμεριώτης κ.ά.

Όλοι αυτοί «μπολιάστηκαν» στο να αναπτύσσουν και να στρατολογούν συνεχώς, επειδή είχαν είδωλα μπροστά τους να μιμηθούν. Όταν διώχνεις τους παλαιμάχους, αφαιρείς κίνητρα ανάπτυξης, ιεραρχίες, ηθικά βραβεία. «Αεροπλάνα» που σταματάνε, πέφτουν! Και τα ποδήλατα το ίδιο! Αλλάξτε στρατηγικές!

Ε.Σ.

★ Μήπως οι τόνοι επικίνδυνων αποβλήτων ΕΝΔΙΑΦΕΡΟΥΝ άμεσα και έμμεσα τις ασφαλιστικές εταιρείες;

Σχεδόν δεκαπέντε τόνοι επικίνδυνων αποβλήτων παράγονται κάθε χρόνο στη χώρα μας από νοσοκομεία, κλινικές, ιατρεία, χωρίς να υπάρχει επαρκής υποδομή για την απόθεσή τους, με αποτέλεσμα η χώρα μας να είναι -ως συνήθως- υπόλογη στο Ευρωπαϊκό Δικαστήριο. Να σημειωθεί ότι το 50% αυτών των ποσοτήτων προέρχεται από δημόσια νοσηλευτήρια, πολλά από τα οποία διαθέτουν αποτεφρωτικούς κλιβάνους. Το πρόβλημα είναι ότι πολλοί δεν λειτουργούν με τις σωστές προδιαγραφές, παρά το γεγονός ότι βρίσκονται μέσα σε κατοικημένες περιοχές, ενώ σε όλες τις περιπτώσεις η μολυσματική τέφρα καταλήγει στους κάδους των οικιακών απορριμμάτων! Στα σκουπίδια, άλλωστε, εντοπίζονται -και μάλιστα χωρίς επεξεργασία- νοσοκομειακά απόβλητα, χωρίς μέριμνα για τους εργαζόμενους στην καθαριότητα, τις χωματερές και, κυρίως, το περιβάλλον.

Την εικόνα περιέγραψε η Τίνα Μπιρμπίλη, του υπουργείου Περιβάλλοντος.

ΕΝΔΙΑΦΕΡΕΙ ΑΥΤΟΥΣ ΠΟΥ ΚΑΝΟΥΝ ΧΕΙΡΑΓΩΓΗΣΗ ΜΕΤΟΧΩΝ...

★ ΣΕ ΔΕΚΑΤΕΤΡΑΕΤΗ κάθειρξη καταδίκασε δικαστήριο του Πεκίνου τον 41χρονο επιχειρηματία και πρώην πλουσιότερο άνθρωπο της Κίνας Χουάνγκ Γκουανγκγιού για δωροδοκία και παράνομες επιχειρηματικές συναλλαγές. Στον ιδρυτή της μεγάλης αλυσίδας πώλησης ηλεκτρικών συσκευών Gome επιβλήθηκε επίσης πρόστιμο ύψους 600 εκατ. γιουάν (72 εκατ. ευρώ), ενώ οι Αρχές κατέσχεσαν περιουσιακά του στοιχεία 600.000 ευρώ. Υψηλά πρόστιμα επιβλήθηκαν επίσης στην Gome και σε μια δεύτερη εταιρεία του, την Pengrup, για δωροδοκία, ενώ σε τριετή φυλάκιση για χειραγώγηση μετοχών καταδικάστηκε και η σύζυγος του Χουάνγκ, Ντου Τζουάν. Ο Χουάνγκ, αυτοδημιούργητος επιχειρηματίας, που το 2008 με περιουσία 5,1 δισ. ευρώ έγινε ο πλουσιότερος άνθρωπος στην Κίνα, συνελήφθη το 2008 στο πλαίσιο αστυνομικής έρευνας για χειραγώγηση μετοχών. Στη συνέχεια της έρευνας αποκαλύφθηκε ότι από το 2006 έως το 2008 είχε δωροδοκήσει ο ίδιος ή μέσω τρίτων πέντε κυβερνητικούς αξιωματούχους με συνολικά ποσά 550.000 ευρώ σε μετρητά και ακίνητα. Και στην Ελλάδα κάποιοι το 2000 ήνε ότι κάποιοι "χειραγώγησαν" μετοχές. Δεν ήταν όλοι στο ίδιο τσουβάλι αλλά καλών είναι να γνωρίζουμε αν το έκαναν οι τότε επικεφαλής, της Αγροτικής, της Εθνικής, της Interamerican, της Ευρωπαϊκής Πίστης και της Γ. Κούμπας...

Πώς αλλάζουν οι καιροί!

Πριν από 31 χρόνια, γιορτή για τα 30. Ο ηγέτης της Σοβιετικής Ένωσης Λεονίντ Μπρέζνιεφ και ο πρόεδρος της Ανατολικής Γερμανίας Έρικ Χόνεκερ ανταλλάσσουν ασπασμό στον εορτασμό της 30ής επετείου της Λαϊκής Δημοκρατίας της Γερμανίας, τον Οκτώβριο του 1979.



Πρόταση
ΝΑΙ



★ Το Χριστιανοδημοκρατικό Κόμμα της πόλης του Βερολίνου θέλει να αναγορευθεί ένα μνημείο στο Βερολίνο για τις γυναίκες Γερμανίδες που βίωσαν οι σοβιετικοί στρατιώτες του Κόκκινου Στρατού. Είναι ιστορικό γεγονός. Τι να πούνε και οι Ελληνίδες! Μνημεία υπάρχουν για το ολοκαύτωμα των Εβραίων, για τους σοβιετικούς στρατηγούς και στρατιώτες, για ομοφυλόφιλους θύματα ναζισμού, για τους Ρομά, για αντιστασιακούς κ.λπ.

Το Βερολίνο δεν θέλει να ξεχάσει όσα έγιναν στον τόπο του. Στην οδό Κοραή, στα κτήρια της Εθνικής, σε ένδειξη τμής στα Ελληνοπούλια της Αντίστασης δεν θα 'πρεπε η Εθνική Τράπεζα να υψώσει μνημείο ανάλογο; Και γιατί δεν μπαίνει θέμα στο Δ.Σ. της Τράπεζας ή Ασφαλιστικής; Κύριε Λεωνίδα Θεοκλήτε, συνδέστε τη θητεία σας με κάτι που θα μείνει, τώρα που είστε σύνδεσμος μεταξύ ΕΤΕ και Ασφαλιστικής και κυρίως συνδέστε το όνομά σας με τη συνέχιση της Εθνικής, της εταιρείας του ελληνικού λαού.

Έχουμε αρκετά παραδείγματα εταιρειών που πέρασαν στη «λήθη» και δεν πρόσφεραν «τίποτα» μετά την αλλαγή ιδιοκτησίας τους. Π.χ., Η «Παπαστράτος» στην Αμερικανική Τάδε. Έμειναν «χέρσα» τα καπνοχώραφα της Αιτωλοακαρνανίας και φτώχυνε ο τόπος.

★ Μέσω e-mail μας ήρθε η είδηση για όσα δημιουργικά κάνει ο Βασίλης Μουντάκης της AXA. Έφτιαξε έναν οδηγό επιχειρήσεων που δίνουν έκπτωση μεταξύ τους. Λεπτομέρειες υπάρχουν στο www.mpdclub.gr. Ο κ. Μουντάκης δραστηριοποιείται για τα συμφέροντα του ασφαλιστή στο Επιμελητήριο Αθηνών, σχεδιάζει ενέργειες και συνέργειες για το περιβάλλον και το παιδί, μετέχει στις εκδηλώσεις «ΠΛΑΝΗΤΗΣ ΚΡΗΤΗ», μια ιδέα συναδέλφωσης των λαών, είναι Περιφερειακός δι/ντής Πωλήσεων AXA. Μπράβο στον Βασίλη και τους δημιουργικούς ανθρώπους της ασφαλιστικής μας αγοράς.

Η ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΑΓΟΡΑ ΕΙΝΑΙ «ΜΕΓΑΛΟΣ ΠΕΛΑΤΗΣ» ΤΩΝ ΔΙΚΑΣΤΗΡΙΩΝ

★ Εδώ «ροκανίζεται» η φήμη της. Η ανύπαρκτη επιτροπή επικοινωνίας της ΕΑΕΕ θα μπορούσε να κάνει κάτι, τώρα που το υπουργείο Δικαιοσύνης παίρνει αποφάσεις «αποσυμφόρησης». Έχουμε τόσους καλούς νομικούς μέσα και γύρω στον κλάδο.

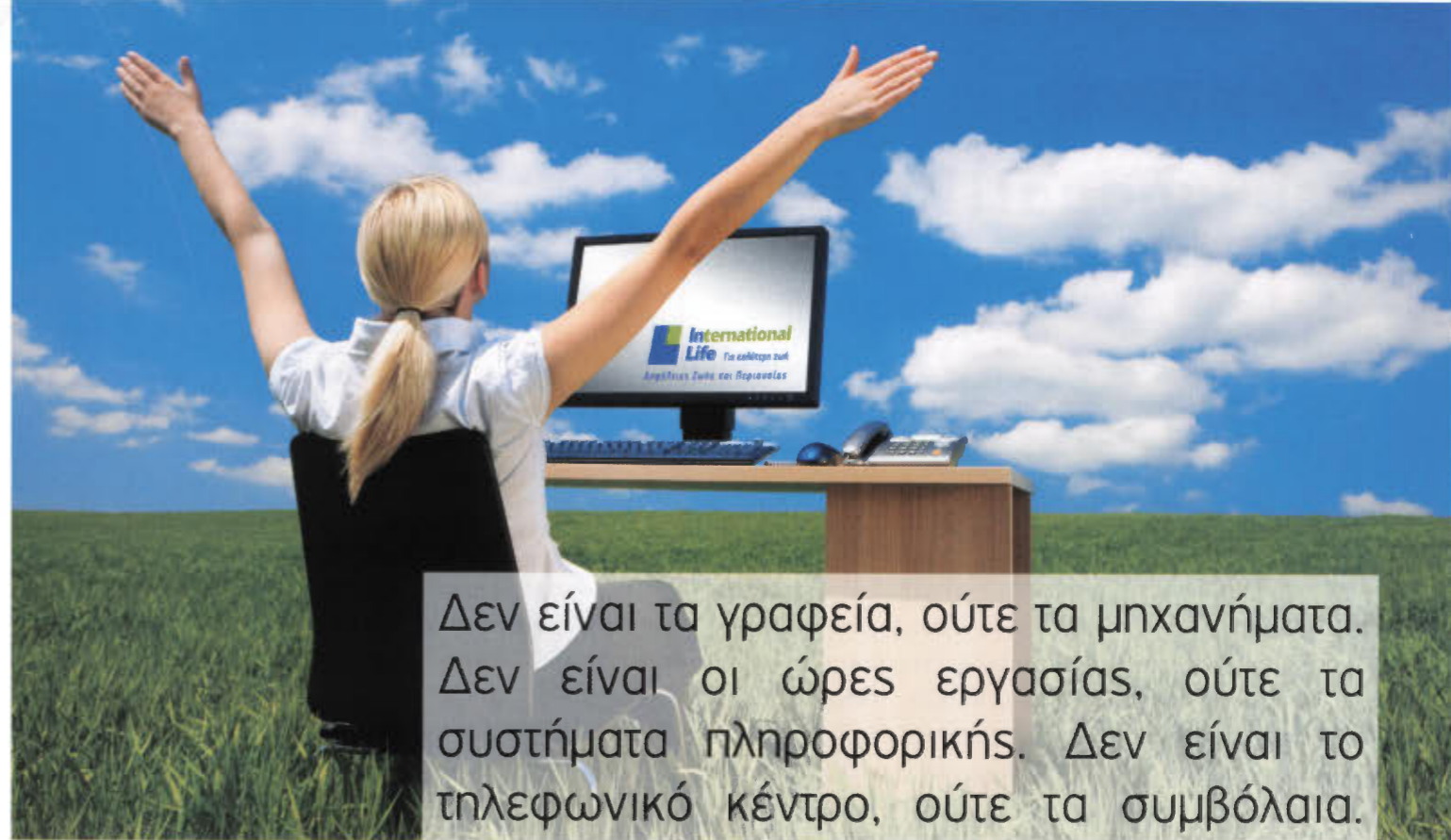
Αριθμός δικαστών - εισαγγελέων - δικηγόρων ανά 100.000 κατοίκους (2006)

| | Δικαστές | Εισαγγελείς | Δικηγόροι | Δικηγόροι ανά δικαστή | legal aid Χρήματα για νομική βοήθεια (σε € ανά κάτοικο) | Χρήματα για τα δικαστήρια (κατά κεφαλήν ΑΕΠ) |
|----------|----------|-------------|-----------|-----------------------|---|--|
| ΕΛΛΑΔΑ | 28,4 | 4,7 | 342 | 12 | 0,2 | 0,16% |
| Γερμανία | 24,5 | 6,2 | 168 | 6,9 | 6,8 | 0,35% |
| Βρετανία | 7 | 4,6 | 22 | 3,2 | 56,2 | 0,15% |
| Τουρκία | 9 | 5,4 | 78 | 8,7 | - | - |
| Ισπανία | 10,1 | 4,5 | 266 | 26,2 | 3,8 | - |
| Ιταλία | 11 | 3,8 | 290 | 26,4 | 1,5 | 0,26% |
| Δανία | 6,6 | 10,3 | 90 | 13,6 | 0,5 | - |
| Ελβετία | 16,5 | 5,4 | 101 | 6,1 | 6,3 | 0,27% |
| Κύπρος | 12,7 | 14,1 | 227 | 17,9 | - | - |
| Βέλγιο | 14,9 | 7,5 | 145 | 9,7 | 4,1 | 0,26% |
| Μ.ό.Ε.Ε. | 19,8 | - | - | - | - | - |

Πηγή: Έκθεση του Συμβουλίου της Ευρώπης για την αποτελεσματικότητα της Δικαιοσύνης

Στοιχεία για την Ελληνική Δικαιοσύνη

- Για να τελεσιδικήσει μια σοβαρή ποινική υπόθεση (απόφαση Εφετείου), απαιτούνται κατά μέσον όρο 8-9 χρόνια!
- Στα Διοικητικά Δικαστήρια ο αντίστοιχος χρόνος είναι 8-10 χρόνια.
- Στο Πρωτοδικείο της Αθήνας εκδικάζονται κατά μέσον όρο οι 4 στις 10 υποθέσεις των πινακίων!
- Τα Διοικητικά Πρωτοδικεία Αθήνας και Πειραιά προσδιορίζουν για συζήτηση φέτος προσφυγές που κατατέθηκαν το 2005!
- Τα Διοικητικά Πρωτοδικεία Αθήνας - Πειραιά συζητούν κάθε χρόνο 85.000 υποθέσεις, από τις περίπου 100.000 που εισάγονται σ' αυτά!
- Η συνολική εκκρεμότητα υποθέσεων στα διοικητικά δικαστήρια αγγίζει τις 350.000!
- Στο συμβούλιο της Επικρατείας οι εκκρεμείς υποθέσεις υπερβαίνουν τις 30.000!
- Στο Διοικητικό Πρωτοδικείο Αθήνας οι εκκρεμότητες ξεπερνούν τις 14.000 δικογραφίες. Στο Εφετείο, τις 10.000.
- Κάθε χρόνο, σε όλα τα Πρωτοδικεία της χώρας εκδίδονται περί τις 1.350.000 πολιτικές ποινικές αποφάσεις (αύξηση κατά 30% σε σχέση με το 1990).
- Οι υποθέσεις, μόνο στα Διοικητικά Δικαστήρια, διπλασιάστηκαν από το 1988.
- Κάθε χρόνο στην Εισαγγελία Πρωτοδικών της Αθήνας κατατίθενται περί τις 350.000 μηνύσεις!
- Στο Πρωτοδικείο της Αθήνας όλες οι υποθέσεις προσδιορίζονται να δικαστούν 2 χρόνια μετά!
- Για τα κακουργήματα ο μέσος χρόνος για να τελεσιδικήσουν στο Εφετείο κυμαίνεται μεταξύ 6-8 χρόνων.
- Συνολικά, οι εκκρεμείς υποθέσεις σε όλα τα δικαστήρια της χώρας εκτιμάται ότι υπερβαίνουν το 1 εκατομμύριο.



Δεν είναι τα γραφεία, ούτε τα μηχανήματα. Δεν είναι οι ώρες εργασίας, ούτε τα συστήματα πληροφορικής. Δεν είναι το τηλεφωνικό κέντρο, ούτε τα συμβόλαια.

Είναι οι άνθρωποι.

Εδώ η λέξη **ομάδα** βρίσκει το νόημά της και **οδηγεί στην 4η διάκριση σαν Great Place to Work.**

Αισθανόμαστε περήφανοι για τη δουλειά και την εταιρεία μας. Γιατί με τις πράξεις μας προσφέρουμε στον Άνθρωπο, στην Οικογένεια, στην Επιχείρηση. Όσοι μας εμπιστεύονται γνωρίζουν τις αξίες της Φιλικότητας, της Ευελιξίας, της Ταχύτητας και της Πρωτοπορίας με τις οποίες εργαζόμαστε. Η Πιστοποίηση Διασφάλισης Ποιότητας κατά ISO9001:2008, για το σύνολο των υπηρεσιών μας αναγνωρίζει την οργάνωση και το έργο της Ομάδας μας. Εδώ δημιουργούμε!



Σεμνάσασα!!!!!!!

★ Μερικές φορές διακρίνω μια υπεροψία που με πειράζει, στο μικρό χρονικό διάστημα (ούτε ενός λεπτού) κάποιων που βραβεύονται σε διάφορες εκδηλώσεις συνεδρίων εταιρειών. Βλέμμα έως περιφρονητικό, περπάτημα έως «μαγκιά», στήσιμο γενικώς «μη σύνθητες». Συνήθως είναι αυτοί που συμμαχούν με τις «εξουσίες» εναντίον των πολλών, του πλήθους, των ανωνύμων, των κομπάρσων της γιορτής. Αυτοί ξέρουν, αυτοί είναι οι ξεχωριστοί, οι ανώτεροι και οι άλλοι, οι πολλοί είναι ο «πλουτίζκος», εκείνο -όπως ήέει κάπου ο Κώστας Τσαχατούς- «το άμορφο, κατατρεγμένο ολόυθε, το χιλιοπροδομένο και ξενοστικωμένο προληταριάτο...». Σήμερα θέλω να πω ένα μπράβο σ' όλους αυτούς τους πολλούς, τους χωρίς όνομα στις καταστάσεις βραβεύσεων, τους «υπόλοιπους», που κάνουν επώνυμους τους ανώνυμους. Αν δεν υπήρχαν οι... υπόλοιποι, δεν θα «μετρούσαν» οι 3 πρώτοι, οι 10, οι 50... Η παραγωγή αυτών των 10 πρώτων δεν φτάνει να είναι η ΕΘΝΙΚΗ πρώτη ή η INTERAMERICAN στις πρώτες ή η ALCO ή ALLIANZ πρώτη Ευρώπης ή η GENERALI πρώτη στη ζωή ή η AXA ή... ή... Η κάθε εταιρεία έχει ανάγκη την κάθε παραγωγή του κάθε συνεργάτη της, είτε έχει 1 συμβόλαιο είτε 500. Η INTERΣΑΛΟΝΙΚΑ, για να φτάσει τόσο ψηλά στον κλάδο αυτοκινήτου, μάζεψε ένα ένα αυτοκίνητο. Το ίδιο και στις εταιρείες... Αυτή η «υπεροψία» χαλάει την ποιότητα. Ο κάθε ένας πελάτης, ως πούμε της ΕΘΝΙΚΗΣ, περιμένει υπηρεσίες για το άτομό του και δεν τον νοιάζει αν η ΕΘΝΙΚΗ έχει 500 ή 700 ή 1.00.000 πελάτες. Το κριτήριο είναι τι κάνει η ΕΘΝΙΚΗ γι' αυτόν τον έναν και μοναδικό. Λάθος κάνουν και πολλοί διευθυντές Πωλήσεων που «μετράνε» τους ασφαλιστές με το μέγεθος, με την «υπεροψία» του ποσού, της παραγωγής και όχι με το μέτρο ποιότητας υπηρεσιών. Το μέληθον χτίζεται στην ποιοτική υπηρεσία και όχι στην ποσότητα παραγωγής. Δεν είναι ντακότες, άχρηστοι, τεμπέληδες, ανίκανοι όσοι έχουν λίγα συμβόλαια και δεν είναι στις καταστάσεις πρώτων. Άηλωστε, είναι τόσο ευμετάβλητη η θέση εκεί πάνω...

Είναι ήάθος να «υποκλίνεστε» στους λίγους και να μην έχετε χρόνο για τους πολλούς. «Ανεβάστε τον μέσον όρο όλων», αυτό είναι ένας καλός στόχος... Και μην ξεχνάτε ότι θέλουν λίγο χρόνο προσοχής και τιμής και οι «απεγνωσμένοι», αυτοί που δεν έτυχε να τους χαμογελάσει η μοίρα.

Οι πολλοί. Αυτοί που είναι παντού γύρω μας. Για όλους αυτούς τους «ανώνυμους» ως κρατήσουμε ενός λεπτού σιγή, όπως γράφει σ' ένα ποίημά του ο Ντίνος Χριστιανόπουλος:

«Ενός λεπτού σιγή»
 Ποίηση: Ντίνος Χριστιανόπουλος

Εσείς που βρήκατε τον άνθρωπό σας
 κι έχετε ένα χέρι να σας σφίγγει τρυφερά,
 έναν ώμο ν' ακουμπάτε την πίκρα σας,
 ένα κορμί να υπερασπίζει την ξαψή σας,

Κοκκινίσατε άραγε για την τόση ευτυχία σας,
 έστω και μια φορά;
 είπατε να κρατήσετε ενός λεπτού σιγή
 για τους απεγνωσμένους;

Ο Γιώργος Λογοθέτης και ο Μίκης Θεοδωράκης στο αεροδρόμιο της Στοκχόλμης (10-9-1970).
 Πηγή: Γ. Λογοθέτης, «Μίκης Θεοδωράκης, Θρησκεία μου είναι η Ελλάδα».



★ Βρέθηκα στο κτήριο της ΑΣΠΙΣ-ΠΡΟΝΟΙΑ πρώτες μέρες του Οκτωβρίου 2010 και (περιμένοντας κάποιον υπεύθυνο για δημοσιογραφικές πληροφορίες) κοιτάζω γύρω μου και μια θηλιά μου 'νιγγε το ήαιμό. Εγκατάλειψη, φθινόπωρο, παρακμή, ΑΝΕΡΠΙΑ, σφραγισμένα ντουλάπια, κλειστά, άδεια γραφεία, έπιπλα καταμετρημένα με ταμπελάκια, φάκελοι κλειστοί, καρέκλες άδειες, συλλογή και μοθυβοθήκες, χαρτιά και κολλημένες αφίσες, ζωγραφιές μικρών παιδιών υπαλλήλων, σκόνη, αναμνήσεις, «βουλοκέρια», κρυαμάρα, «σκατωμένα» όνειρα, προδοσίες, «μουγγαμάρα», υπονοούμενα, νόμοι, ανομίες, «κρυμμένα μυστικά και ντοκουμέντα»... Κάπου δίπλα μου στο περβάζι ενός παραθύρου περιοδικά και βιβλία κι ανάμεσά τους ένα καλαισθητο αφιέρωμα-βιβλίο με τίτλο «EMIGRANTERNA - ΕΜΙΓΚΡΕΔΕΣ». Τιμή ένεκεν. Έκδοση της πρεσβείας της Σουηδίας, του υπουργείου Εξωτερικών Ελλάδας, των εκδόσεων Πατάκη και πρώτο χορηγό την ASPIS PRONOIA, ανάμεσα στην ERICSSON, την IKEA, τη SAS, την Atlas Copco, τη BT, την SKF, την πώλη της Ουψάλα κ.ά. Το θέμα: Οι μετανάστες στη Σουηδία. Συγγραφείς-φωτογράφοι, ο Χρυσόστομος Κότσινας, ο Βασίλης Θεοδώρου, ο Χρ. Παππάς και ο Όριαν Κρίστενσον. Έλληνες μετανάστες ήταν περίπου 9 σφουγγαράδες από την Κάλυμνο πριν από τον Β' Παγκόσμιο Πόλεμο. Στο τέλος του πολέμου το 1945 ήρθαν ήλιοι 30. Το 1960 έφτασαν τους 229. Δούλησαν στη SCAVIA VABIS, στη VOLVO, στην ERICSSON. Το 1967-74 η Σουηδία δέχτηκε πολιτικούς πρόσφυγες που το 1970 έφτασαν τους 13.987 και το 1974 τους 17.699. Το φθινόπωρο του 1968 έφτασε εκεί ο Ανδρέας Παπανδρέου. Στη Στοκχόλμη ιδρύθηκε το Πανελλήνιο Αντιδικτατορικό Κίνημα (ΠΑΚ). Σήμερα (2010) υπολογίζεται να είναι στη Σουηδία γύρω στους 2.500 Έλληνες. Τα χρόνια της δικτατορίας, συγκεκριμένα 9 Σεπτεμβρίου του 1970, ο πρόεδρος του ΠΑΜ (Πανελλήνιο Αντιδικτατορικό Μέτωπο) Μίκης Θεοδωράκης



Συνέντευξη του Ανδρέα Παπανδρέου στον φωτογράφο Κότσινα. (Φωτ.: Κότσινας, 1966-1971)

έφτασε στη Στοκχόλμη και συναντήθηκε στο σπίτι του Μανόλη Πονηρίδη με τον Ανδρέα Παπανδρέου. Στη συνάντηση αυτή ήταν παρών και ο φίλος μου Γιώργος Λογοθέτης της Δημοκρατικής Νεολαίας Λαμπράκη (ΔΝΛ) για να συζητήσει και να ενημερωθεί για τη συνεργασία ΠΑΚ Στοκχόλμης - ΔΝΛ Σουηδίας. Τρεις νεολαίοι (Γ. Λογοθέτης - Κλεάνθης Γρίβας - Λάκης Πίκουλης) και οι δύο ηγέτες (Μ. Θεοδωράκης - Α. Παπανδρέου). Ο 24χρονος Γιώργος Λογοθέτης, δήμαρχος Απολλωνίας Λευκάδας σήμερα, ίσως θα έπρεπε να καταγράψει λεπτομέρειες πριν ο ανεμοστρόβιλος



Διαδήλωση για το δημοψήφισμα της χούντας. Διακρίνεται ο Ανδρέας Παπανδρέου. Στοκχόλμη, 29 Σεπτεμβρίου 1968. (Φωτ.: Κότσινας, 1966-1971)

της ήηθης τις ρίξει στην αιωνιότητα... Αυτές οι μνήμες και ιστορίες δημιουργούν κινήματα, ΕΠΟΣ 1940, Μαραθώνες και Θερμοπύλεις... Αν δεν ευκαιρείς, Γιώργο, μαγνητοφώνησέ τα στα ταξίδια σου... Άηλωστε, «μόρφωση» είναι αυτό που μένει όταν τα ξεχάσεις όλα... Μετά το τέλος της συνάντησης μ' ένα Φοιτητοβόλκεν - σκαρβαίο, ο Μίκης παρέα με τους τρεις νεολαίους πήγε στο αεροδρόμιο ARLANDA και σε μια διαδρομή 40 λεπτών ο Μίκης «τούς άναψε μικρές πυρκαγιές στην ατίθεση νιότη τους». Η ιστορία συνήθως δεν έχει χώρο και χρόνο για

λεπτομέρειες· γι' αυτό, βρες χρόνο να τα γράψεις, δήμαρχε... Η ιστορία «συναντήθηκε» με τον Γιώργο Λογοθέτη για τα καλά. Η ASPIS PRONIA ήταν χορηγός στους «Εμιγκρέδες της Σουηδίας», ήλιο και στο βιβλίο του Γ. Λογοθέτη για τον Μίκη Θεοδωράκη στα κινέζικα, που πάλι ήταν χορηγός του βιβλίου...

Τα γράφω όλα αυτά τώρα που ψήνεται στη φωτιά ο Παύλος Ψωμιάδης και η Δικαιοσύνη θα τον καλέσει να λογοδοτήσει πάνω στο τι ήεφτά έφαγε ή δεν έφαγε και ποια και ποιων. Όμως είναι συνετό να διαχωρίζουμε πρόσωπα και εταιρείες, επειδή οι εταιρείες είναι έργο πολλών ανθρώπων. Και είναι κακό ένας ηγέτης να καταστρέφει το όνομα και την ιστορία της εταιρείας που διοικεί. Δεν είναι δύσκολο να παραπληθήσεις συνεργάτες και δημοσιογράφους και Πολιτεία με ένα όνομα βαρύ στην ήηθη.

Όμως, όλα τα αδικήματα γίνονται από «πρώην» καλούς και ικανούς. Από όλα όσα έγιναν πριν, το τελευταίο κρίνει τα πάντα. Αυτό ισχύει και για μεγάλους ηγέτες της πολιτικής για τον Α. Παπανδρέου, για τον Μ. Θεοδωράκη, για τον αείμνηστο Κ. Καραμανλή. Το τέλος τους είναι διδακτικό.

Δεν ήταν όλα στραβά στην ΑΣΠΙΔΑ των 60 χρόνων. Οι εργαζόμενοι έχουν και αυτοί ευθύνη να διαφυλάξουν την ιστορία τους... Όπως και οι ήλιο το έθνος τους. Το ίδιο ισχύει και για το «ήιο» της ασφ. αγοράς.

Ε.Σ.



Κ. Βασιλάτος

★ Στο συνέδριο της ΕΘΝΙΚΗΣ Ο.Κ. Βασιλάτος έδειξε ότι πολλὰ στελέχη έχουν να δείξουν κάτι... περισσότερο όταν τους δοθεί η ευκαιρία και η εμπιστοσύνη!

★ Κατώτεροι των περιστάσεων αναδείχθηκαν οι σύλληγοι διαμεσοθαβούντων. Όλοι έχασαν την εποχή τους. Δεν αξίζει να πούμε λεπτομέρειες. Οχι η μεγάλη ομάδα των διαμεσοθαβούντων, αλλά τα λίγα πρόσωπα που μετέχουν στα Διοικητικά Συμβούλια... Βαθιά η κρίση, η προϊστορία τους, οι σχέσεις τους με τις εταιρείες, η χρόνια πηλοποίηση εγκεφάλου, η απειρία, ο συναισθηματισμός τους, η «απονήρευτη θητεία» τους... Το κόστος βαρύνει... Θα το πληρώσουν οι συνάδελφοί τους και οι πελάτες.

★ 700.000 πελάτες που μπήκαν στην ΕΠΕΙΑ για την ΑΣΠΙΔΑ με τι απόψεις για τον κλάδο βγήκαν;

★ Ξαναγράφουμε ότι το Εγγυητικό Κεφάλαιο Ζωής θα κοστίσει στις ασφαλιστικές πολλὰ προβλήματα και στους καταναλωτές απόδοση. Προχειρότητα και άγνοια της εποχής.

★ Ο Νίκος Δελένδρας μου θυμίζει τον Ανδρέα Ροβ. Ο ένας στην EGF Eurolife και ο άλλος στην INTERAMERICAN. Και οι δύο είναι χαμογελαστοί, απλοί, συνετοί. Προβάλλουν την αγάπη τους στους άλλους, ανεξαρτητως ιεραρχίας. Οι εταιρεί-



N. Δελένδρας

ες τους τους οφείλουν πολλὰ. Οι ασφαλιστές φοβούνται τους «Μαστεράκηδες», τους «οργανωτές», τα «οργανογράμματα», τα μεγάλα πλάνα, τους εκσυγχρονιστές κ.λπ. που προέκυψαν εσχάτως. Οι ασφαλιστές εμπιστεύονται ανθρώπους σαν τον Νίκο και Ανδρέα και απομακρύνονται από «κανονισμούς» και «συμβάσεις». Λίγοι στην αγορά έμειναν με χαρίσματα που ήλνε το Ναι και το ΟΧΙ όχι...



A. Ρούβας

★ Στα πρόστιμα του καλοκαιριού από την ΕΠΕΙΑ με πρώτο πρόστιμο 40.320 ευρώ την INTERLIFE A.E («Βοταριάδης») ήταν η Αγροτική Ασφαλιστική, η Sinco AE και η Direct Line AE... Για περισσότερα μπίε στο www.NextDeal.gr. Δυσκολεύουν τα πράγματα για κάποιους.



Κ. Μπερτσιός

★ Χρήσιμη η παρουσία του Κώστα Μπερτσιός με την πολυχρόνη εμπειρία του για τον κλάδο μας. Τέτοιοι άνθρωποι έντιμοι, με ήθος και σύνεση, αξίζει να ηγούνται στη δύσκολη εποχή μας. Παρακαλώ μη τον μετράτε με ψήφους ή ίσορροπίες. Αξίζει πιο πολλὰ!

★ Η εξέλιξη του κλεισίματος του ομίλου ΑΣΠΙΣ έδειξε ότι δεν πήγαν τα πράγματα όπως περίμεναν μερικοί. Και μάλιστα το «όφελος» βγήκε μικρότερο από την «ζημιά»... Ίσως υπάρχουν και αρκετές ευθύνες για το σταμάτημα λειτουργίας. Τώρα αν είχαν δίκιο ή άδικο οι συνάδελφοι του Π. Ψωμιάδη στην ελληνική αγορά θα αργήσει λίγο να φανεί. Πάντως θα φανεί και καθένος θα πάρει το μερίδιό του. Οι πελάτες μέχρι στιγμής έχασαν και στον ορίζοντα δεν βλέπουμε κάποια εταιρεία να αναλαμβάνει την συνέχεια της ΑΣΠΙΣ. Η Ευρωπαϊκή Πίστη που εξέ-



Π. Ψωμιάδης

φρασε επιθυμία μάλλον χρειάζεται και άλλες προϋποθέσεις εκτός της επιθυμίας. Χρειάζεται αρκετό ρευστό και μεγαλύτερο μερίδιο αγοράς από το 1,46% του κλά-



Γεωργακόπουλος

δου ζωής που εμφανίσε στο πρώτο εξάμηνο. Η παραγωγή αυτοκινήτων της ΑΣΠΙΔΟΣ ήδη διασκορπίσθηκε στις διάφορες εταιρείες... Ο Δ'νων Σύμβουλος της GRUPAMA Jean Azema κά-



J. Azema

ήξευ όταν εξέφραζε ενστάσεις για την Solvency II και τις απαιτήσεις της, στις οποίες μεγάλοι όμιλοι αδυνατούν να προσαρμοστούν, πόσο μάλλον μικρού μεγέθους εταιρείες, ίσως καλές στα μεγέθη τους αν και επιθυμία όλων η καλή εξέλιξή τους. Οι μεγάλες εταιρείες του κλάδου είναι αρκετά επιφυλακτικές στις κινήσεις τους, γι' αυτό το θέμα που όσο προχωρά γίνεται πιο πολύπλοκο παρά τις καλές προ-

σπάθειες του Ι. Παντελίδου... Η ρωσική μάμπουσα της ΑΣΠΙΔΟΣ ανοίγει γέματα νέες εκπλήξεις. Ο Παύλος Ψωμιάδης μάλλον πιάστηκε στην παγίδα κάποιων «αετονύχιδων» διεθνούς εμπειρίας στην Ελβετία και Κύπρο και Αμερική... Κάπου εκεί φαγωθήκανε και τα πολλὰ λεφτά και η παροιμία επιβεβαιώνεται ότι να απλώνεις

τα πόδια σου ως εκεί που φτάνεις... αλλιώς θα κάψεις κόσμο όπως έκαψε και ο Ψωμιάδης από ένα σημείο και μετά. Και ο Φοίνικας στην Ελλάδα περιμένει κάποια εξαγορά, ελπίζοντας και στην αλληλεγγύη νοοτροπίας των πελατών που... «κάκκαν και φυσάνε το... γισούρι».

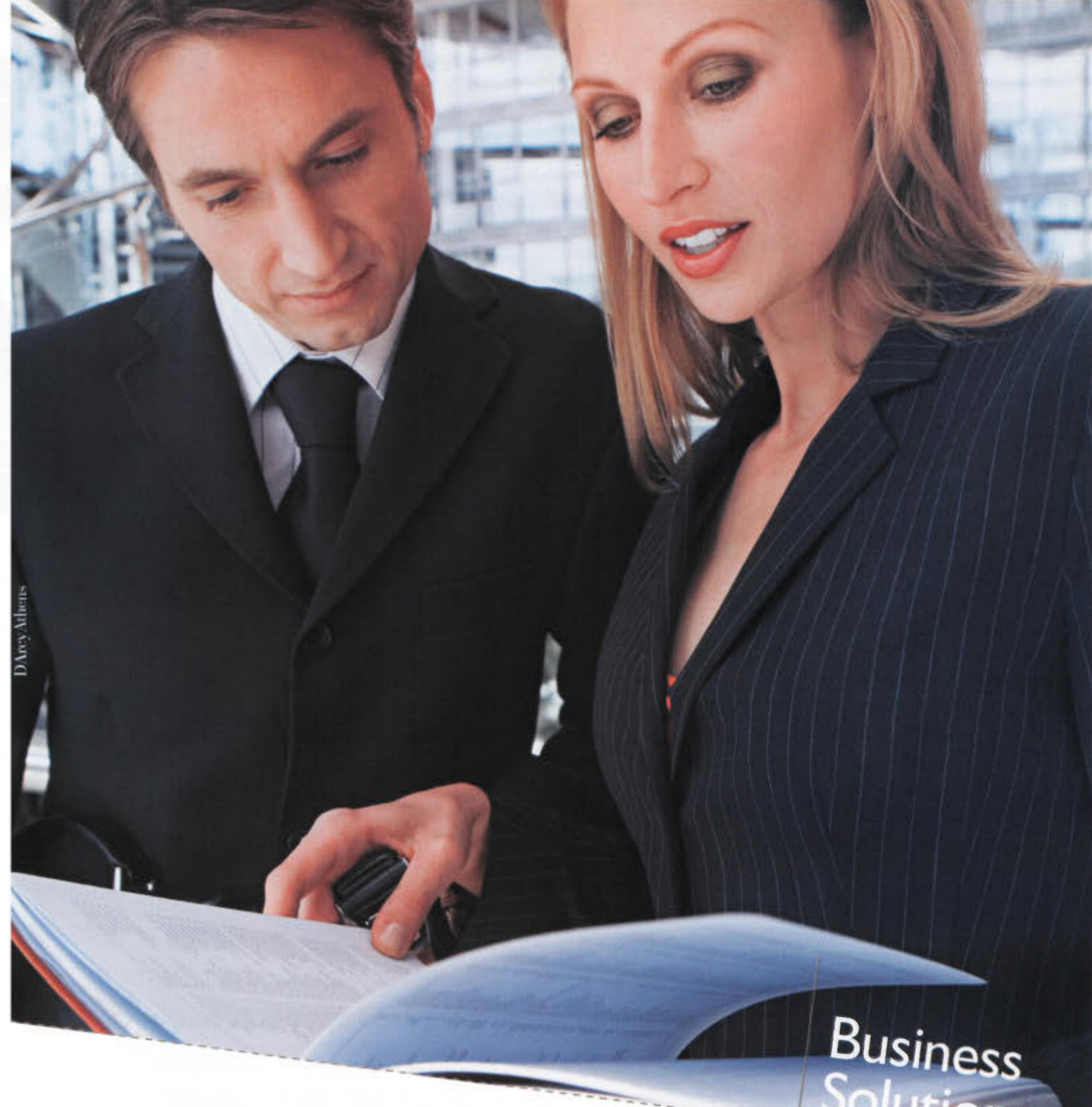


Κ. Γιαννιώτης

★ Ένας άλλος ανταγωνισμός στα κράσπεδα των εταιρειών είναι και η αγορά κρυστάλλινων αυτοκινήτων. Στο προσκήνιο βγήκε και η GLASSDRIVE παράλληλα με άλλες εταιρείες και με την INTERΣΑΛΟΝΙΚΑ που μάλλον κάνει έξυπνες κινήσεις και εδώ. Τα «μονοπώλια» γκρεμίζονται και οι πληροφορημένοι προχωρούν. Αυτό που πρέπει να προσέξουν οι πελάτες και η γραμματεία καταναλωτή είναι τα κρύσταλλα «μαϊμού»... σε βάρος ανύποπτων θυμάτων που θα τα φάνε στη «μούρη» τους σ' ένα τρακάρισμα. Και εδώ πρωτοπόρος στην πάταξη των απιστών είναι η INTERΣΑΛΟΝΙΚΑ που άρχισε ενημέρωση των συνεργατών της.

★ Διαφωνούμε περιμένοντας εξηγήσεις από τις εταιρείες που πουλάνε συμβόλαιο υγείας ετήσιας διάρκειας. Βέβαια κάποιοι δημοσιογράφοι που δεν γνωρίζουν έτρεξαν να πληροφορηθούν «πλημμελώς» τους αναγνώστες τους για την χρησιμότητά τους στα κέρδη των εταιρειών. Κρίμα! Αυτό δεν είναι ενημέρωση είναι παραπλάνηση. Συνιστούμε στους καταναλωτές να ρωτήσουν τον ασφαλιστή τους (μήπως και αυτοί ξέρουν;) αν το συμβόλαιό τους θα συνεχίζεται ή θα το κόβουν οι εταιρείες όποτε θέλουν. Να ρωτήσουν ακόμη αν στο νέο συμβόλαιο θα καλύπτονται οι προϋπάρχουσες ασθένειες και ποιο θα είναι το «νέο» ασφαλιστήριο. Αρκετά στοίχισε στην ασφαλιστική αγορά αυτό το θέμα με τις κάρτες νοσηλείας για τις οποίες είχαμε ξαναγράψει πόσο «εύκολα» ακυρώνουν κάποιοι εκείνα τα συμβόλαια, όπως μεταξύ αυτών η ΕΘΝΙΚΗ, η INTERAMERICAN, η ALLIANZ, η Ευρωπαϊκή Πίστη, η ΑΣΠΙΣ κ.λπ.

★ Τα συνταξιοδοτικά συμβόλαια των εταιρειών έχουν ΑΠΑ (Απαλληλαγή πληρωμής ασφαλιστών) των ασφαλιστικών και τραπεζικών του Bancassurance; Μήπως αλληλοκάνουμε λίγο λίγο την έννοια ασφάλισης;



Business Solutions

ManagementGuard
Ασφάλιση Ευθύνης Διοίκησης Επιχειρήσεων και Χρηματικών Απωλειών

Η ισχύουσα νομοθεσία και οι πρακτικές σε ελληνικό και διεθνές επίπεδο έχουν διαμορφώσει σήμερα ένα θεσμικό πλαίσιο που επιχειρεί να διασφαλίσει τη διαφάνεια και την αξιοπιστία στην επιχειρηματική δραστηριότητα καθώς και τα συμφέροντα όλων όσων συνδέονται με τη λειτουργία μιας επιχείρησης.

Το **ManagementGuard** είναι ένα ειδικό ασφαλιστήριο συμβόλαιο που προσφέρει οικονομική προστασία στις επιχειρήσεις και στα στελέχη τους για τις ευθύνες τους έναντι τρίτων από διοικητικά λάθη και παραλήψεις.

- Το ManagementGuard προστατεύει:**
- την προσωπική περιουσία των **Στελεχών** από την ευθύνη που φέρουν έναντι τρίτων στο πλαίσιο άσκησης των διοικητικών τους καθηκόντων και
 - τις **Επιχειρήσεις** για οικονομικές ζημιές από ευθύνες στο πλαίσιο της λειτουργίας τους, από έξοδα υπεράσπισης και από απώλεια χρημάτων συνεπεία απιστίας υπαλλήλων, διάρρηξης, κλοπής ή ληστείας.

Φάκελος Ασφάλιση

Με νέο σύστημα η διαδοχική ασφάλιση από το 2011

Ποιοι κερδίζουν και ποιοι χάνουν - Λύστε τις απορίες των πελατών σας

Οι εργαζόμενοι που ξεκίνησαν από ταμεία μισθωτών και στη συνέχεια ασφαλίστηκαν σε φορείς αυτοαπασχολούμενων ή στο Δημόσιο είναι οι κερδισμένοι από τις νέες ρυθμίσεις για τη διαδοχική ασφάλιση η εφαρμογή των οποίων ξεκινά από την 1η Ιανουαρίου 2011. Σύμφωνα με τις νέες διατάξεις όλοι θα παίρνουν σύνταξη από τον τελευταίο ασφαλιστικό φορέα, ο οποίος θα αναλαμβάνει και την υποχρέωση να διεκπεραιώσει τα διαδικαστικά με όσα Ταμεία απαιτείται για να υπολογισθεί ο ασφαλιστικός βίος και το ύψος της σύνταξης του δικαιούχου.

Το «Ασφαλιστικό ΝΑΙ» παρουσιάζει την εγκύκλιο που εξέδωσε ο αναπληρωτής υπουργός Εργασίας Γιώργος Κουτρομάνης (φωτό πάνω δεξιά) με τις οδηγίες για την εφαρμογή του άρθρου 5 του Ν. 3863/2010 που αφορά θέματα διαδοχικής ασφάλισης, καθώς και παραδείγματα για την πληρέστερη ενημέρωση των ασφαλισμένων.



Αρμόδιος φορέας για την κρίση του συνταξιοδοτικού δικαιώματος

α) Με τη ρύθμιση της περ. 1, της παρ. 1 διατηρείται η αρχή της απονομής της σύνταξης από τον τελευταίο οργανισμό, εφόσον ο ασφαλισμένος πραγματοποίησε στην ασφάλισή του 1.500 ημέρες ασφάλισης εκ των οποίων όμως είκοσι (20) μήνες ή 500 ημέρες κατά την τελευταία πενταετία πριν τη διακοπή της απασχόλησης ή της υποβληθείσας αίτησης για την κρίση του δικαιώματος σύνταξης λόγω γήρατος.

Για την κρίση του δικαιώματος λόγω αναπηρίας ή θανάτου απαιτείται η πραγματοποίηση στην ασφάλιση του τελευταίου οργανισμού σαράντα (40) μηνών ή 1000 ημερών εκ των οποίων οι δώδεκα (12) μήνες ή 300 ημέρες ασφάλισης θα πρέπει να αφορούν την τελευταία πενταετία πριν τη διακοπή της απασχόλησης ή την υποβολή της αίτησης.

Ο οργανισμός που θα είναι αρμόδιος να κρίνει το συνταξιοδοτικό δικαίωμα θα εξετάσει αν ο ασφαλισμένος έχει τις προϋποθέσεις που προβλέπονται από τη νομοθεσία του για τη θεμελίωση του συνταξιοδοτικού δικαιώματος.

Επομένως θα εξετάσει αν ο τελευταίος συγκεντρώνει τις προϋποθέσεις για συνταξιοδότηση που στην περίπτωση των συντάξεων λόγω γήρατος είναι η συμπλήρωση του απαιτούμενου ορίου ηλικίας και χρόνου ασφάλισης, στην περίπτωση σύνταξης λόγω αναπηρίας ο απαιτούμενος χρόνος ασφάλισης καθώς και ο βαθμός με τον οποίο έχει κριθεί ανάπηρος από τα αρμόδια υγειονομικά όργανα και στην περίπτωση σύνταξης λόγω θανάτου το αν ο θανών είχε πραγματοποιήσει τον απαιτούμενο χρόνο ασφάλισης.

Συνεπώς, όπου στη νομοθεσία μερικών ασφαλιστικών οργανισμών υπάρχουν διατάξεις που θέτουν ειδικές προϋποθέσεις για τη θεμελίωση του συνταξιοδοτικού δικαιώματος, οι προϋποθέσεις αυτές δε λαμβάνονται υπόψη.

Τέτοιες προϋποθέσεις αναφέρονται ενδεικτικά από τις διατάξεις του πέμπτου εδαφίου της παρ. 1 του νόμου. Γενικά όμως περιλαμβάνονται κάθε είδους προϋποθέσεις που περιορίζουν τη θεμελίωση του δικαιώματος. Στις προϋποθέσεις αυτές δεν περιλαμβάνονται χρονικές προϋποθέσεις που είναι θεμελιωτικές του συνταξιοδοτικού δικαιώματος της αναπηρίας και του θανάτου.



Ερωτήσεις & απαντήσεις

Ερώτηση: Ποιους αφορούν οι νέες ρυθμίσεις για τη διαδοχική ασφάλιση;

Απάντηση: Οι νέες ρυθμίσεις εφαρμόζονται σε όσους υποβάλλουν αίτηση συνταξιοδότησης από 1/1/2011 και μετά, και εφόσον φυσικά έχουν ασφαλισθεί διαδοχικά σε δύο ή περισσότερα ταμεία.

Ερώτηση: Ποιες είναι οι αλληλαγές που επέρχονται σε σχέση με το φορέα που απονέμει τη σύνταξη;

Απάντηση: Καμία αλληλαγή δεν υπάρχει για τις περιπτώσεις σύνταξης γήρατος. Προβλέπονται όμως ευνοϊκότερες προϋποθέσεις για τις συντάξεις αναπηρίας και συντάξεις λόγω θανάτου. Για να απονεμηθεί σύνταξη από τον τελευταίο φορέα αρκούν 1.000 ημέρες ασφάλισης από τις οποίες 300 την τελευταία πενταετία (από 1.500 και 500 αντίστοιχα που απαιτούντο με το σημερινό καθεστώς στην πρώτη εξέταση



του αιτήματος). Ειδικά όμως για τις συντάξεις λόγω αναπηρίας ή θανάτου και εφόσον έχει απορριφθεί το αίτημα από όλους τους φορείς, ο τελευταίος φορέας απονέμει σύνταξη εφόσον πληρούνται βέβαια οι γενικές και ειδικές προϋποθέσεις, αλλά αρκούν 300 ημέρες ασφάλισης στον φορέα αυτό.

Ερώτηση: Τι αλληλάζει στον τρόπο υπολογισμού των συντάξεων με διαδοχική ασφάλιση και ποιοι ωφελούνται;

Απάντηση: Στην πραγματικότητα πρόκειται για θεραπεία μίας αδικίας πολλών ετών. Οι χαμένοι των μέχρι τώρα διατάξεων της διαδοχικής ασφάλισης ήταν κυρίως όσοι ασφαλίστηκαν σε ταμεία μισθωτών αρχικά (ΙΚΑ, ΝΑΤ, κ.λπ.) και συνέχισαν την ασφάλισή τους σε ταμεία ελευθέρων επαγγελματιών, το Δημόσιο ή ειδικά ταμεία. Με τις ρυθμίσεις που ισχύουν μέχρι 31/12/2010, οι αποδοχές των εργαζομένων επικαι-

β) Με τη διάταξη της περ. 2 της παρ. 1, παρέμεινε η διάταξη με την οποία καθορίζεται η κρίση του δικαιώματος από τον οργανισμό στον οποίο πραγματοποίησε ο ασφαλισμένος το μεγαλύτερο αριθμό ημερών εργασίας εφόσον αυτός δεν έχει πραγματοποιήσει στην ασφάλιση του τελευταίου οργανισμού τον αριθμό ημερών που ορίζονται από την παρ. 1 (1.500 ημέρες εργασίας εκ των οποίων 500 την τελευταία πενταετία για το γήρας, 1.000 ημέρες εργασίας εκ των οποίων 300 την τελευταία πενταετία για την αναπηρία και το θάνατο) ή αν τις έχει πραγματοποιήσει αλλιώς δεν πληροί τις χρονικές προϋποθέσεις της νομοθεσίας του, με την προϋπόθεση όμως ότι για να καταστεί αρμόδιος θα πρέπει ο ασφαλισμένος να έχει συμπληρώσει ένα από τα όρια ηλικίας που απαιτούνται για τη συνταξιοδότηση λόγω γήρατος από τη νομοθεσία του τελευταίου οργανισμού, καθώς και να έχει κριθεί ανάπηρος με το απαιτούμενο αναπηρίας για τη συνταξιοδότηση λόγω αναπηρίας.

Επομένως το δικαίωμα του ασφαλισμένου θα κρίνεται από τον οργανισμό στην ασφάλιση του οποίου πραγματοποίησε τις περισσότερες ημέρες εργασίας ή έτη ασφάλισης στον οποίο δεν περιλαμβάνεται ο τελευταίος, εφόσον υπάρχουν οι εξής προϋποθέσεις:

αα) ο ασφαλισμένος συγκεντρώνει τις προϋποθέσεις της νομοθεσίας του οργανισμού αυτού,

ββ) ο ασφαλισμένος που ζητά να συνταξιοδοτηθεί λόγω γήρατος πρέπει να έχει συμπληρώσει ένα από τα όρια ηλικίας για συνταξιοδότηση που προβλέπει η νομοθεσία του τελευταίου οργανισμού,

γγ) ο ασφαλισμένος που ζητά να συνταξιοδοτηθεί λόγω αναπηρίας θα πρέπει να έχει κριθεί ανάπηρος με το ποσοστό αναπηρίας που προβλέπει η νομοθεσία του τελευταίου οργανισμού,

δδ) τα μέλη της οικογένειας θανόντος ασφαλισμένου που ζητούν να συνταξιο-

δοτηθούν λόγω θανάτου, θα πρέπει να πληρούν τις προϋποθέσεις που προβλέπει η νομοθεσία του οργανισμού αυτού και όχι του τελευταίου.

γ) Με την περ. 3 της παρ. 1 παρέμεινε η διάταξη που όριζε ότι, αν ο ασφαλισμένος δεν συγκεντρώνει τις προϋποθέσεις της νομοθεσίας του οργανισμού στην ασφάλιση του οποίου πραγματοποίησε τις περισσότερες ημέρες εργασίας, το δικαίωμά του κρίνεται από τους άλλους οργανισμούς κατά φθίνουσα σειρά αριθμού ημερών εργασίας, εκτός του τελευταίου.

Σημειώνεται ότι, για να διαβιβάσει το φάκελο του ασφαλισμένου ο οργανισμός στον οποίο πραγματοποιήθηκαν οι περισσότερες ημέρες εργασίας στον επόμενο κατά φθίνουσα σειρά αριθμού ημερών εργασίας οργανισμό, δεν είναι απαραίτητο ο ασφαλισμένος να έχει συμπληρώσει ένα από τα όρια ηλικίας που προβλέπονται από τη νομοθεσία του, διότι η προϋπόθεση αυτή απαιτείται να υπάρχει μόνο στον τελευταίο οργανισμό.

δ) Επίσης παρέμεινε η διάταξη που ορίζει ότι αν ο ασφαλισμένος δεν έχει τις προϋποθέσεις όλων των Οργανισμών στους οποίους ασφαλίστηκε πριν από τον τελευταίο, τότε ο τελευταίος καθίσταται αρμόδιος για την κρίση του δικαιώματος λόγω γήρατος εφόσον ο ασφαλισμένος πραγματοποίησε στην ασφάλισή του 1.000 ημέρες εργασίας ή σαράντα (40) μήνες ασφάλισης εκ των οποίων 300 ημέρες εργασίας ή δώδεκα (12) μήνες ασφάλισης την τελευταία πενταετία. Για την κρίση όμως του δικαιώματος λόγω αναπηρίας ή θανάτου ο ασφαλισμένος θα πρέπει να έχει πραγματοποιήσει στην ασφάλιση του τελευταίου οργανισμού οποτεδήποτε 300 ημέρες εργασίας.

ε) Με την περ. 4 της παρ. 1 παρέμεινε η διάταξη που ορίζει ότι στη Διαδοχική Ασφάλιση ολόκληρος ο χρόνος υπολογίζεται από τον αρμόδιο για την απονομή της σύνταξης οργανισμό ως χρόνος που δια-

νύθηκε στην ασφάλισή του, τόσο για τη θεμελίωση του συνταξιοδοτικού δικαιώματος όσο και για τον καθορισμό του ποσού της σύνταξης και δεν είναι δυνατή η προσμέτρηση μόνο μέρους του χρόνου που διανύθηκε στην ασφάλιση του κάθε οργανισμού.

Έναρξη καταβολής του ποσού της σύνταξης του συμμετέχοντα Άρθρο 5, παρ. 2.

Με το άρθρο 69 του Ν. 2084/92 προστέθηκαν διατάξεις στο τέλος της παρ. 3 του άρθρου 11 του Ν. 1405/83 που ορίζουν ότι ο συμμετέχων οργανισμός επιβαρύνεται με τη δαπάνη συνταξιοδότησης όταν ο ασφαλισμένος συμπληρώσει το όριο ηλικίας που προβλέπεται από τη νομοθεσία του, οπότε και καταβάλλεται σε αυτόν το ποσό της σύνταξης που του αναλογεί και γίνεται η απόδοση της σχετικής επιβάρυνσης. Αν ο οργανισμός που απονέμει τη σύνταξη χορηγεί σύνταξη σε ηλικία μικρότερη από την ηλικία με την οποία συνταξιοδοτούνται οι ασφαλισμένοι που υπάγονται στον Κανονισμό Βαρέων και Ανθυγιεινών Επαγγελματιών του Ι.Κ.Α., ο συμμετέχων Οργανισμός επιβαρύνεται με τη δαπάνη συνταξιοδότησης όταν ο ασφαλισμένος συμπληρώσει το όριο ηλικίας που προβλέπεται από την νομοθεσία του Ι.Κ.Α. για τη συνταξιοδότηση των υπαγόμενων στα βαρέα και ανθυγιεινά επαγγέλματα, οπότε και καταβάλλεται στον ασφαλισμένο το ποσό της σύνταξης που του αναλογεί και γίνεται η σχετική επιβάρυνση.

Με το άρθρο 1, παρ. 4, εδ. β', του Ν. 3232/04 δόθηκε η δυνατότητα κατά επιλογή του ασφαλισμένου, η τμηματική σύνταξη του συμμετέχοντα να καταβληθεί ταυτόχρονα με αυτή του απονέμοντα οργανισμού μειωμένη όμως κατά 3% για κάθε χρόνο που υπολείπεται μέχρι τη συμπλήρωση των ορίων ηλικίας των προβλεπόμενων από τις διατάξεις του άρ. 69 του Ν. 2084/92.

Με την παρ. 2 του Ν. 3863/10 τροπο-

ποιήθηκε το εδάφιο β' και ορίζεται ότι η ταυτόχρονη καταβολή του τμηματικού ποσού σύνταξης του συμμετέχοντα με αυτό του απονέμοντα οργανισμού θα συνεπάγεται μείωση της σύνταξης κατά 1/200 για κάθε μήνα που υπολείπεται έως τη συμπλήρωση των προβλεπόμενων από τις διατάξεις του άρ. 69 του Ν. 2084/92 ορίων ηλικίας.

Συντάξιμες αποδοχές φορέων κύριας ασφάλισης μισθωτών Άρθρο 5, παρ. 3.

Ως γνωστόν από τις διατάξεις των παρ. 2 περ. α', 5, 12β' και του δευτέρου εδαφίου της παρ. 13 του άρθρου 1 του Ν. 3232/2004, ορίστηκε ποιες αποδοχές λαμβάνονται υπόψη για τον υπολογισμό της σύνταξης όταν α) οι χρόνοι που συνηγογίζονται διανύθηκαν σε οργανισμούς κύριας ασφάλισης μισθωτών και β) όταν ο απονέμων τη σύνταξη ασφαλιζει μισθωτούς και είναι προηγούμενος του τελευταίου οργανισμού. Έτσι ορίστηκε ότι ο υπολογισμός του ποσού της σύνταξης πραγματοποιείται βάσει των αποδοχών των ασφαλισμένων που λαμβάνονται υπόψη για την απονομή της σύνταξης σύμφωνα με τη νομοθεσία του κάθε οργανισμού αναπροσαρμοσμένες με το μέσο Ετήσιο Δείκτη Τιμών Καταναλωτή, με εξαίρεση το Δημόσιο, για το οποίο ως προς την αναπροσαρμογή των συντάξιμων αποδοχών έχουν εφαρμογή οι διατάξεις των άρθρων 9 και 34 του Κώδικα Πολιτικών και Στρατιωτικών Συντάξεων (Π.Δ. 166/2000) κατά περίπτωση.

Με τις διατάξεις της παρ. 3 του άρθρου 5 του Ν. 3863/2010 επαναπροσδιορίστηκαν οι συντάξιμες αποδοχές βάση των οποίων θα υπολογιστεί το ποσό της σύνταξης ώστε εκτός από την επικαιροποίηση αυτών με βάση το μέσο ετήσιο Δείκτη Τιμών Καταναλωτή να συμπεριληφθεί και η εξέλιξη των εισοδημάτων και η αναβάθμιση της ασφαλιστικής κλάσης των ασφαλισμένων.



ροποιούνται μόνο με τις μεταβολές του Δείκτη Τιμών Καταναλωτή.

Με το νέο νόμο οι αποδοχές επικαιροποιούνται και με το συντελεστή ωρίμανσης που φθάνει μέχρι και υπερδιπλασιασμό των συντάξιμων αποδοχών. Επομένως, οι ασφαλισμένοι που θα έχουν βελτίωση στο ποσό της σύνταξής τους είναι κυρίως όσοι έχουν την παραπάνω πορεία, δηλαδή ξεκίνησαν την ασφάλισή τους σε ταμεία μισθωτών και συνταξιοδοτούνται από τον ΟΑΕΕ, Δημόσιο, πρώην Ταμεία ΔΕΚΟ και Τραπεζών που είναι ενταγμένα στο ΙΚΑ, ΕΤΑΑ και ΕΤΑΠ-ΜΜΕ. Εάν έχει προηγηθεί ασφάλιση σε ταμείο αυτοασφαλισμένων και στη συνέχεια σε ταμείο μισθωτών δεν προκύπτει διαφορά.

Ερώτηση: Τι προβλέπεται στις περιπτώσεις που υπάρχει διαφορετικό όριο ηλικίας συνταξιοδότησης στα ταμεία στα οποία έχει ασφαλισθεί ο εργαζόμενος;



Απάντηση: Όταν ο εργαζόμενος έχει ασφαλισθεί σε ταμεία για τα οποία το όριο ηλικίας είναι διαφορετικό και έχει συμπληρώσει τις προϋποθέσεις συνταξιοδότησης με διαδοχική ασφάλιση έχει δύο επιλογές:

α. Να πάρει ταυτόχρονα τη σύνταξη που αντιστοιχεί σε όλα τα ταμεία (η σύνταξη χορηγείται πάντοτε από τον απονέμοντα φορέα). Στην περίπτωση αυτή το ποσό της σύνταξης που αντιστοιχεί στο ταμείο στο οποίο δεν έχει συμπληρωθεί το όριο ηλικίας, είναι μειωμένο κατά 6% για κάθε χρόνο που υπολείπεται του 55ου έτους για γυναίκα ασφαλισμένη και του 60ου έτους για άνδρα ασφαλισμένο. Για ασφαλισμένους από 1/1/1993 και μετά, η μείωση γίνεται ενιαία για άνδρα και γυναίκα για το χρόνο που υπολείπεται του 60ου έτους.

β. Να πάρει το ποσό της σύνταξης που αντιστοιχεί στο ταμείο ή στα ταμεία που έχει συμπληρωθεί το προ-

Έτσι, ορίστηκε ότι οι συντάξιμες αποδοχές των φορέων ασφάλισης μισθωτών που λαμβάνονται υπόψη για τον υπολογισμό του ποσού της σύνταξης σύμφωνα με τις διατάξεις των παραγράφων 2α, 5, 12β και 13 του άρθρου 1 του Ν.3232/2004 θα πολλαπλασιάζονται, για κάθε έτος ασφάλισης που πραγματοποιήθηκε από τη διακοπή της ασφάλισης σε αυτούς μέχρι το προηγούμενο έτος του χρόνου υποβολής της αίτησης, με ορισμένους συντελεστές οι οποίοι θα μεταβάλλονται με κοινή απόφαση των Υπουργών Οικονομικών και Εργασίας και Κοινωνικής Ασφάλισης, μετά από εκπόνηση αναλογιστικής μελέτης από τη Διεύθυνση Αναλογιστικών Μελετών της Γενικής Γραμματείας Κοινωνικών Ασφαλί-

σεων με βάση την εξέλιξη των συντελεστών ωρίμανσης των μισθών και ημερομισθίων.

Σημειώνεται ότι ο πολλαπλασιασμός με τους συντελεστές θα ισχύσει και για το Δημόσιο πέραν της αναπροσαρμογής των συντάξιμων αποδοχών σύμφωνα με τις διατάξεις των άρθρων 9 και 34 του Κώδικα Πολιτικών και Στρατιωτικών Συντάξεων (Π.Δ. 166/200), ώστε να υπολογισθεί η ωρίμανση των μισθών.

Οι παραπάνω συντελεστές καταχωρίζονται στον παρακάτω πίνακα:

Προς διευκόλυνση παραθέτουμε και τον πίνακα εξέλιξης ετήσιων μεταβολών του Γενικού Δείκτη Τιμών Καταναλωτή:

| ΕΤΗ ΑΣΦΑΛΙΣΗΣ ΕΩΣ ΤΗ ΣΥΝΤΑΞΙΟΔΟΤΗΣΗ | ΣΥΝΤΕΛΕΣΤΗΣ | ΕΤΗ ΑΣΦΑΛΙΣΗΣ ΕΩΣ ΤΗ ΣΥΝΤΑΞΙΟΔΟΤΗΣΗ | ΣΥΝΤΕΛΕΣΤΗΣ |
|-------------------------------------|-------------|-------------------------------------|-------------|
| 1 | 1,020 | 24 | 1,608 |
| 2 | 1,040 | 25 | 1,641 |
| 3 | 1,061 | 26 | 1,673 |
| 4 | 1,082 | 27 | 1,707 |
| 5 | 1,104 | 28 | 1,741 |
| 6 | 1,126 | 29 | 1,776 |
| 7 | 1,149 | 30 | 1,811 |
| 8 | 1,172 | 31 | 1,848 |
| 9 | 1,195 | 32 | 1,885 |
| 10 | 1,219 | 33 | 1,922 |
| 11 | 1,243 | 34 | 1,961 |
| 12 | 1,268 | 35 | 2,000 |
| 13 | 1,294 | 36 | 2,040 |
| 14 | 1,319 | 37 | 2,081 |
| 15 | 1,346 | 38 | 2,122 |
| 16 | 1,373 | 39 | 2,165 |
| 17 | 1,400 | 40 | 2,208 |
| 18 | 1,428 | 41 | 2,252 |
| 19 | 1,457 | 42 | 2,297 |
| 20 | 1,486 | 43 | 2,343 |
| 21 | 1,516 | 44 | 2,390 |
| 22 | 1,546 | 45 | 2,438 |
| 23 | 1,577 | | |

Για πλήρη κατανόηση παραθέτουμε το κάτωθι παράδειγμα:

| Έτος | Σύγκριση δείκτη Δεκεμβρίου κάθε έτους με τον αντίστοιχο δείκτη του προηγούμενου έτους | | Σύγκριση μέσου ετήσιου δείκτη κάθε έτους, με τον αντίστοιχο δείκτη του προηγούμενου έτους | |
|------|---|------------|---|------------|
| | Δείκτης Δεκ. | Μεταβολή % | Μέσος ετήσιος δείκτης | Μεταβολή % |
| 1959 | 1,302 | - | 1,293 | - |
| 1960 | 1,348 | 3,5 | 1,315 | 1,7 |
| 1961 | 1,337 | -0,8 | 1,339 | 1,8 |
| 1962 | 1,360 | 1,7 | 1,334 | -0,3 |
| 1963 | 1,378 | 1,3 | 1,374 | 3,0 |
| 1964 | 1,398 | 1,5 | 1,386 | 0,9 |
| 1965 | 1,467 | 4,9 | 1,428 | 3,0 |
| 1966 | 1,536 | 4,7 | 1,499 | 4,9 |
| 1967 | 1,515 | -1,3 | 1,524 | 1,7 |
| 1968 | 1,556 | 2,7 | 1,530 | 0,3 |
| 1969 | 1,589 | 2,1 | 1,567 | 2,5 |
| 1970 | 1,648 | 3,7 | 1,614 | 3,0 |
| 1971 | 1,696 | 2,9 | 1,663 | 3,0 |
| 1972 | 1,808 | 6,6 | 1,753 | 4,3 |
| 1973 | 2,362 | 30,7 | 2,004 | 15,5 |
| 1974 | 2,680 | 13,5 | 2,542 | 26,9 |
| 1975 | 3,100 | 15,7 | 2,882 | 13,4 |
| 1976 | 3,463 | 11,7 | 3,266 | 13,3 |
| 1977 | 3,906 | 12,8 | 3,664 | 12,2 |
| 1978 | 4,356 | 11,5 | 4,123 | 12,5 |
| 1979 | 5,434 | 24,8 | 4,908 | 19,0 |
| 1980 | 6,858 | 26,2 | 6,129 | 24,9 |
| 1981 | 8,401 | 22,5 | 7,628 | 24,5 |
| 1982 | 10,001 | 19,0 | 9,240 | 21,1 |
| 1983 | 12,016 | 20,2 | 11,104 | 20,2 |
| 1984 | 14,185 | 18 | 13,154 | 18,5 |
| 1985 | 17,706 | 24,8 | 15,694 | 19,3 |
| 1986 | 20,716 | 17,0 | 19,306 | 23,0 |
| 1987 | 23,982 | 15,8 | 22,472 | 16,4 |
| 1988 | 27,331 | 14,0 | 25,510 | 13,5 |
| 1989 | 31,389 | 14,8 | 29,005 | 13,7 |
| 1990 | 38,572 | 22,9 | 34,932 | 20,4 |
| 1991 | 45,522 | 18,0 | 41,728 | 19,5 |
| 1992 | 52,078 | 14,4 | 48,354 | 15,9 |
| 1993 | 58,335 | 12,0 | 55,322 | 14,4 |
| 1994 | 64,557 | 10,7 | 61,338 | 10,9 |
| 1995 | 69,671 | 7,9 | 66,818 | 8,9 |
| 1996 | 74,750 | 7,3 | 72,293 | 8,2 |
| 1997 | 78,274 | 4,7 | 76,296 | 5,5 |
| 1998 | 81,303 | 3,9 | 79,932 | 4,8 |
| 1999 | 83,534 | 2,7 | 82,039 | 2,6 |
| 2000 | 86,796 | 3,9 | 84,624 | 3,2 |
| 2001 | 89,440 | 3,0 | 87,480 | 3,4 |



βλεπόμενο όριο ηλικίας και να περιμένει τη συμπλήρωση των ορίων που αναφέρονται στην περίπτωση (α) για να πάρει σύνταξη χωρίς καμία σημείωση.

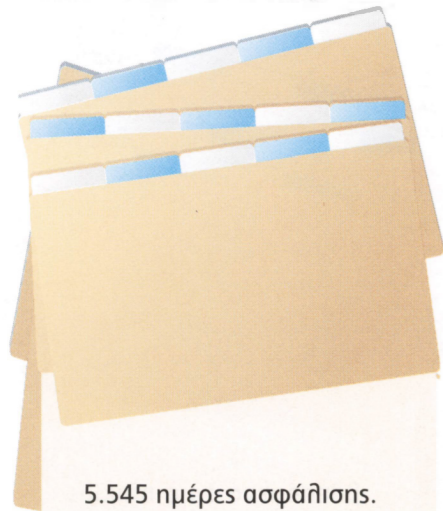
Παράδειγμα 1ο

Ασφαλισμένος στο ΤΕΒΕ (ΟΑΕΕ) έχει συμπληρώσει 10.025 ημέρες ασφάλισης. Πριν το ΤΕΒΕ(ΟΑΕΕ) είχε ασφαλιστεί στο ΙΚΑ όπου είχε συμπληρώσει 2.900 ημέρες ασφάλισης. Ποιο θα είναι το ποσό της σύνταξης που θα πάρει σε ηλικία 60 ετών που συνταξιοδοτείται;

Με το σημερινό καθεστώς το ποσό της σύνταξης θα είναι 1.361 ευρώ. Με το καθεστώς που θα ισχύσει από 1/1/2011 και μετά το ποσό της σύνταξης θα είναι 1.436 ευρώ (+5,5%).

Παράδειγμα 2ο

Ασφαλισμένος του ΤΕΒΕ (ΟΑΕΕ) έχει συμπληρώσει στην ασφάλισή του 2.350 ημέρες. Πριν το ΤΕΒΕ (ΟΑΕΕ) είχε ασφαλιστεί στο ΙΚΑ όπου είχε συμπληρώσει



5.545 ημέρες ασφάλισης. Ποιο θα είναι το ποσό της σύνταξης που θα πάρει σε ηλικία 65 ετών; Με το καθεστώς που ισχύει σήμερα το ποσό της σύνταξης θα είναι 869 ευρώ. Με τις νέες ρυθμίσεις το ποσό της σύνταξης θα είναι 968 ευρώ (+11,4%).

Παράδειγμα 3ο

Ασφαλισμένος του ΤΕΒΕ (ΟΑΕΕ) έχει συμπληρώσει στην ασφάλισή του 8.650 ημέρες. Πριν το ΤΕΒΕ (ΟΑΕΕ) είχε ασφαλισθεί στο ΙΚΑ και έχει συμπληρώσει 4.180 ημέρες. Ποιο είναι το ποσό της σύνταξης που θα πάρει σε ηλικία 60 ετών; Με το σημερινό καθεστώς το ποσό της σύνταξης θα είναι 1.443 ευρώ. Με τις νέες ρυθμίσεις το ποσό της σύνταξης θα είναι 1.705 ευρώ (+18,1%).

Παράδειγμα 4ο

Εργαζόμενος στο Δημόσιο έχει συμπληρώσει 25 έτη ασφάλισης σε αυτό και έχει στο ΙΚΑ 10 έτη ασφάλισης πριν το Δημόσιο. Ποιο θα είναι το ποσό της σύνταξης

Έστω ότι ένας ασφαλισμένος υπήχθη στην ασφάλιση του ΙΚΑ και το 1995 και στη συνέχεια στην ασφάλιση του Ο.Α.Ε.Ε.-Τ.Ε.Β.Ε. στο οποίο υπέβαλε αίτηση το 2010. Ο Ο.Α.Ε.Ε.-Τ.Ε.Β.Ε. ως αρμόδιος για την απονομή της σύνταξης αφού προβεί στους τρεις τρόπους υπολογισμού του ποσού της σύνταξης σύμφωνα με τις διατάξεις της παρ. 1 του άρθρου 1 του Ν. 3232/2004 υπολογίζει και το αναλογούν ποσό σύνταξης του Ι.Κ.Α.

Για να καθοριστεί το αναλογούν ποσό σύνταξης του Ι.Κ.Α. με τις ισχύουσες διατάξεις θα πρέπει κατ' αρχήν να γίνει ο καθορισμός του ποσού συντάξιμων αποδοχών του Ι.Κ.Α. Όταν προσδιοριστεί το ποσό των συντάξιμων αποδοχών του Ι.Κ.Α. σύμφωνα με την νομοθεσία του, θα επικαιροποιηθεί με την αύξηση του Δείκτη Τιμών Καταναλωτή και στη συνέχεια θα προσυζητηθεί με τον ανάλογο συντελεστή όπως ορίζει η σχετική διάταξη του νόμου. Αν οι συντάξιμες αποδοχές του Ι.Κ.Α. το έτος 1995 ήταν χίλια ευρώ (1.000) θα επικαιροποιηθούν με την αύξηση του δείκτη τιμών καταναλωτή από το έτος 1995 έως το έτος 2009, ήτοι

$111,931 \times 1.000 = 1.675,16$
και στη συνέχεια θα πολλαπλασιαστούν με το συντελεστή 1,319 για τα 14 έτη 66,818, που μεσολαμβάνουν από το 1995 μέχρι το 2009. Το τελικό διαμορφούμενο ποσό συντάξιμων αποδοχών ανέρχεται στο ποσό των 2.209,54. Η ισχύς των ανωτέρω παραγράφων αρχίζει από 1.1.2011 για αιτήσεις που υποβάλλονται από την ημερομηνία αυτή και εφεξής.

Ποσοστό αναπλήρωσης ΟΑΕΕ Άρθρο 5, παρ. 4.

Με την παρ. 1γ του άρθρου 1 του Ν. 3232/04 καθορίστηκαν τα ποσοστά επί τοις εκατό των συντάξιμων αποδοχών για κάθε έτος ασφάλισης και μέχρι τα 35 έτη σε 2% για τον ΟΑΕΕ-ΤΣΑ, 2,85% για τον ΟΑΕΕ-ΤΑΕ και 3% για τον ΟΑΕΕ-ΤΕΒΕ, όταν τα Ταμεία αυτά καθίστανται συμμετέ-

χοντες στη σύνταξη οργανισμοί. Μετά τη σύσταση του ΟΑΕΕ (άρ. 1 Ν. 2676/1999) και την κατάργηση των Οργανισμών ΤΕΒΕ-ΤΑΕ-ΤΣΑ και από την έναρξη λειτουργίας του νέου Οργανισμού (1-1-2007), δόθηκε η δυνατότητα στους ασφαλισμένους του ΟΑΕΕ να επιλέξουν ως προς τις προϋποθέσεις συνταξιοδότησης, τον υπολογισμό του ποσού της σύνταξης και τα χορηγούμενα επιδόματα την εφαρμογή των καταστατικών διατάξεων των καταργηθέντων Ταμείων ή των καταστατικών διατάξεων του ΟΑΕΕ (παρ. 1, άρ. 7, Ν. 2676/99 όπως τροποποιήθηκε με το Ν. 3552/07, άρ. 8).

Κατ' εφαρμογή των ανωτέρω, τα ποσοστά που ορίστηκαν με την παρ. 1γ του άρθρου 1 του Ν. 3232/04 εξακολουθούν να ισχύουν μόνο στην περίπτωση που ο συμμετέχων οργανισμός είναι ο ΟΑΕΕ και επιλεγθούν από τους ασφαλισμένους οι καταστατικές διατάξεις των καταργηθέντων Ταμείων.

Με την παρ. 4 του άρθρου 5 του Νόμου, στην περίπτωση που συμμετέχων οργανισμός είναι ομοίως ο Ο.Α.Ε.Ε. αλληλέπιλεγθούν για τη συνταξιοδότηση οι καταστατικές του διατάξεις και όχι οι αναφερόμενες στην προηγούμενη παράγραφο, το ποσοστό επί των συντάξιμων αποδοχών για τον υπολογισμό του ποσού της σύνταξης για κάθε έτος ασφάλισης και μέχρι τη συμπλήρωση 35 ετών ασφάλισης, καθορίστηκε σε 2%.

Εφαρμογή Διατάξεων Διαδοχικής Ασφάλισης μεταξύ φορέων Επικουρικής Ασφάλισης και της ειδικής προσαύξησης του κλάδου κύριας Ασφάλισης του ΤΣΜΕΔΕ Άρθρο 5, παρ. 5.

Με το Ν. 3518/2006 αναδιαρθρώθηκαν οι Κλάδοι του Ταμείου Συντάξεων Μηχανικών και Εργοληπτών Δημοσίων Έργων, με το δε άρθρο 2 αυτού καταργήθηκε από 1-1-2007 ο Ειδικός Λογαριασμός Πρόσθετων Παροχών (ΕΛΠΠ) και η πρόσθετη σύ-

νταξη του Λογαριασμού αυτού αντικαταστάθηκε από την Ειδική Προσαύξηση η οποία βαρύνει τον Κλάδο Κύριας Σύνταξης του Ταμείου από τον οποίο και καταβάλλεται. Επίσης, με το άρ. 3 του ίδιου Νόμου ορίστηκαν οι προϋποθέσεις υποχρεωτικής ή προαιρετικής αντίστοιχα υπαγωγής των ασφαλιζόμενων προσώπων στην Ειδική Προσαύξηση.

Με το άρθρο 6 καθορίστηκε ως χρόνος ασφάλισης για τη θεμελίωση δικαιώματος στην Ειδική Προσαύξηση ο διαδραμών στην Ειδική Προσαύξηση από την πρώτη του επομένου της δημοσίευσης του αυτού Νόμου (1-1-2007), καθώς και ο χρόνος που έχει διανυθεί στην ασφάλιση του ΕΛΠΠ.

Με την παρ. 2 του άρθρου 7, ορίζεται ότι οι περί Διαδοχικής Ασφάλισης διατάξεις έχουν εφαρμογή μεταξύ του καταργηθέντος ΕΛΠΠ και των άλλων φορέων επικουρικής ασφάλισης, εφόσον ο χρόνος που διανύθηκε στον Ειδικό Λογαριασμό δε θεωρήθηκε ως χρόνος ασφάλισης στην Ειδική Προσαύξηση σύμφωνα με τις διατάξεις του άρθρου 6 του ίδιου Νόμου.

Αντίθετα, οι διατάξεις της Διαδοχικής Ασφάλισης δε θα εφαρμόζονταν στις περιπτώσεις που διανυθείς χρόνος στον ΕΛΠΠ θεωρούνταν χρόνος ασφάλισης στην Ειδική Προσαύξηση, με αποτέλεσμα να μην αξιοποιούνται οι χρόνοι ασφάλισης των εργαζομένων σε άλλους επικουρικούς φορείς.

Έτσι, με την παρ. 5 του άρθρου 5 του Νόμου αυτού, ορίστηκε ότι σε περιπτώσεις Διαδοχικής Ασφάλισης ο χρόνος υπαγωγής στην ασφάλιση άλλου επικουρικού φορέα και σε αυτήν του καταργούμενου ΕΛΠΠ μπορεί να συνυπολογισθεί με τις ισχύουσες περί Διαδοχικής Ασφάλισης διατάξεις στο χρόνο της Ειδικής Προσαύξησης, με την προϋπόθεση ότι δεν έχει χωρήσει ασφάλιση στον Κλάδο Επικουρικής Ασφάλισης του Ε.Τ.Α.Α. – Τομείς Μηχανικών και Εργοληπτών Δημοσίων Έρ-

γων ή σε προγενέστερο επικουρικό φορέα στον οποίο μπορεί να συνυπολογισθεί ο χρόνος αυτός. Η διάταξη αυτή ισχύει από 1.1.2006.

Καθορισμός Συντάξιμων Αποδοχών ΤΣΜΕΔΕ Άρθρο 5, παρ. 6.

Όπως είναι γνωστό, με τις διατάξεις της παρ. 1 του άρθρου 1 του Ν. 3232/2004 ορίστηκε, για τους ασφαλισμένους διαδοχικά από 1/1/1979 και εφεξής καθώς και για όσους ασφαλίστηκαν οποτεδήποτε από φορέα ασφάλισης μισθωτών σε φορέα ασφάλισης αυτοτελώς απασχολούμενων και αντίστροφα, νέος τρόπος υπολογισμού των συντάξεων με χορήγηση από τον αρμόδιο για απονομή της σύνταξης Οργανισμό του αθροίσματος των τμηματικών ποσών σύνταξης που αντιστοιχούν στο χρόνο ασφάλισης των δικαιωματούχων στον κάθε φορέα ασφάλισής τους.

Για τον υπολογισμό αυτού του τμηματικού ποσού σύνταξης, ο απονέμων φορέας, ο οποίος διεξάγει όλη τη διαδικασία υπολογισμού, λαμβάνει υπόψη τις συντάξιμες αποδοχές των αντίστοιχων χρονικών περιόδων ασφάλισης όπως προβλέπονται από την πάγια νομοθεσία των καταστατικών των Ασφαλιστικών Οργανισμών και τις οποίες οι τελευταίοι υποχρεούνται να διαβιβάζουν με αλληλογραφία στον απονέμοντα φορέα Το ΤΣΜΕΔΕ, το οποίο ασφαλίσει και μισθωτούς, διαβίβαζε, μέχρι και την 31-12-2005, στους απονέμοντες τη σύνταξη, το ποσό το οποίο είχε με Υπουργική Απόφαση οριστεί να υπολογίζεται βάσει τεκμαρτού μισθού που ισοδυναμούσε με το βασικό μισθό δημοσίου υπαλλήλου 2ου βαθμού του έτους 1981, προσαυξημένου κατά 12% για τους μονοσυνταξιούχους και κατά 6% για τους διπλοσυνταξιούχους με τις κατ' έτος αυξήσεις.

Με την ψήφιση του Ν. 3518/2006 περί Αναδιάρθρωσης του ΤΣΜΕΔΕ και με το άρθρο 8 αυτού, παρ. 1, προβλέφθηκε ότι



που θα πάρει σε ηλικία 58 ετών που συνταξιοδοτείται; Με το σημερινό καθεστώς το ποσό της σύνταξης θα είναι 1.021 ευρώ. Με τις νέες ρυθμίσεις το ποσό της σύνταξης θα είναι 1.129 ευρώ (+10,7%).

Παράδειγμα 5ο

Ασφαλισμένη στον πρώην ΟΑΠ-ΔΕΗ (έχει συγχωνευθεί στο ΙΚΑ), έχει συμπληρώσει 28 έτη ασφάλισης και πριν από αυτόν 7 χρόνια στο ΙΚΑ. Μπορεί να συνταξιοδοτηθεί με 35 έτη ανεξαρτήτως ορίου ηλικίας. Ποιο είναι το ποσό της σύνταξης που θα πάρει; Με το σημερινό καθεστώς το ποσό της σύνταξης που θα πάρει θα είναι 1.512 ευρώ. Με τις νέες ρυθμίσεις το ποσό της σύνταξης που θα πάρει θα είναι 1.589 ευρώ (+5%).

Παράδειγμα 6ο

Εργαζόμενη στο Δημόσιο μητέρα ανηλίκου παιδιού έχει συμπληρώσει 15 έτη στο Δημόσιο και 10 έτη στο ΙΚΑ όπου ήταν ασφαλισμένη πριν το Δημόσιο. Πόση



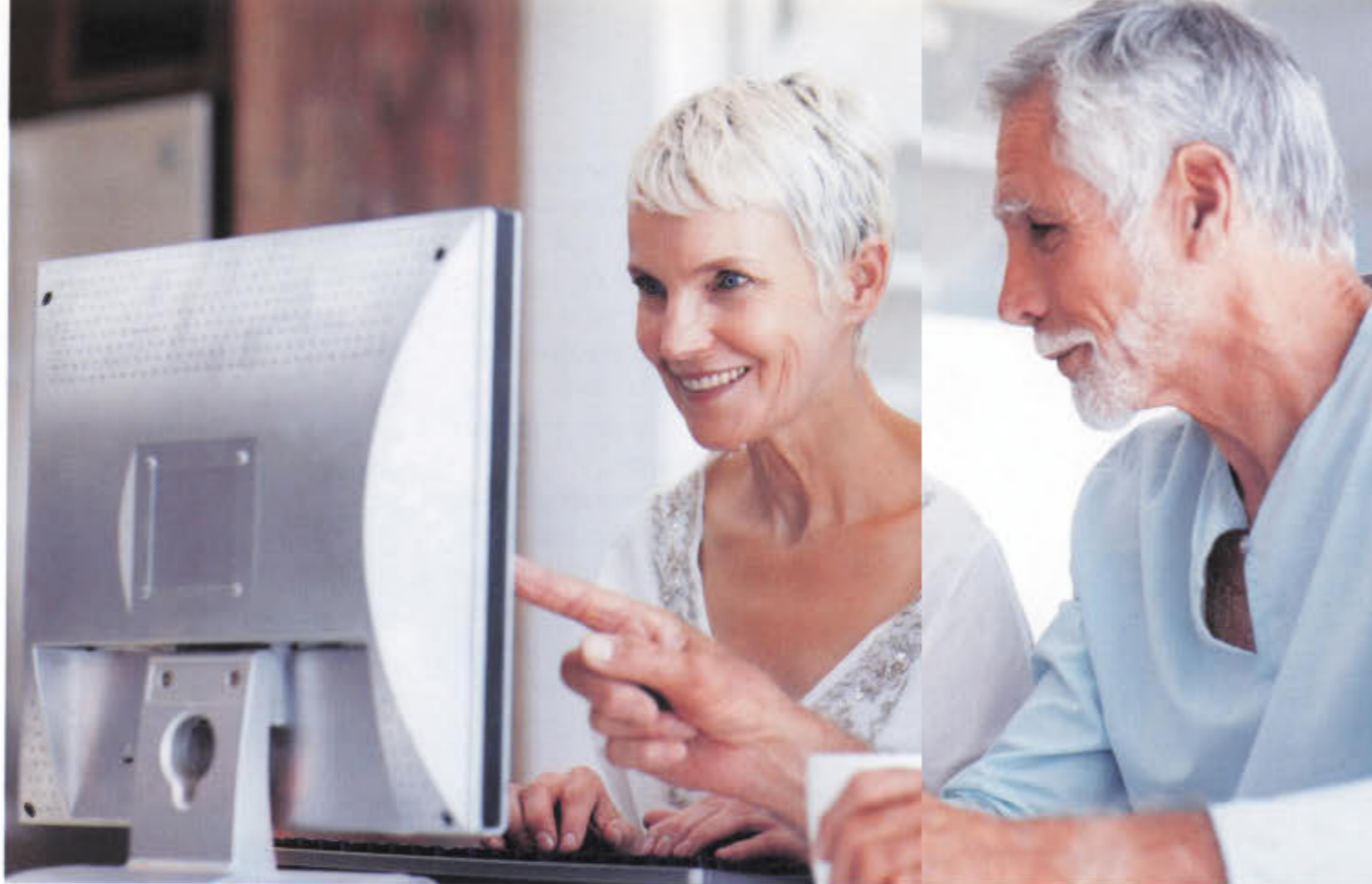
σύνταξη θα πάρει σε ηλικία 50 ετών που δικαιούται σύνταξης;
Με το σημερινό καθεστώς η εργαζόμενη μπορεί να επιλέγει:

α. Να πάρει σύνταξη σε ηλικία 50 ετών για όλο το χρόνο ασφάλισης (Δημόσιο + ΙΚΑ) οπότε το ποσό για συνταξιοδότηση το 2010 θα είναι 564 ευρώ.

β. Να πάρει σύνταξη μόνο για το χρόνο του δημοσίου που είναι 446 ευρώ και σε ηλικία 55 ετών να πάρει επιπλέον 139 ευρώ, που ισχύει με το χρόνο ασφάλισης στο ΙΚΑ (χωρίς τη μείωση του 3% που ισχύει μέχρι το τέλος του 2010).

Με τις νέες διατάξεις και εφόσον συνταξιοδοτηθεί από 1/1/2011 και μετά με τον ίδιο χρόνο ασφάλισης (για να υπάρχει σύγκριση των στοιχείων) μπορεί να επιλέξει:

α. Να πάρει σύνταξη για όλο το χρόνο ασφάλισης οπότε το ποσό θα είναι 576 ευρώ (+2,27%). Στην πραγματικότητα βέβαια το ποσό



από 1.1.2006 το ποσό σύνταξης για τους μέχρι 31.12.1992 ασφαλισμένους του Ταμείου και για 35 χρόνια ασφάλισης θα ανερχόταν σε 816 ευρώ. Σαν αποτέλεσμα εμφανίστηκε η αδυναμία συνάρτησης αυτού του συντάξιμου ποσού με το ποσό των συντάξιμων αποδοχών προς γνωστοποίηση στους απονέμοντες τη σύνταξη φορείς σύμφωνα με τις διατάξεις του προαναφερόμενου αρ. 1 του Ν. 3232/04.

Έτσι με τις διατάξεις της παραγράφου 6 προσδιορίζεται ως ποσό συντάξιμων αποδοχών του Τομέα Σύνταξης Μηχανικών και Εργοληπτών Δημοσίων Έργων από 1.1.2006 το ποσό των χιλίων είκοσι (1.020) ευρώ στις περιπτώσεις διαδοχικής ασφάλισης στις οποίες ο Τομέας αυτός καθίσταται συμμετέχων Οργανισμός στην απονομή συντάξεως. Το ποσό αυτό θα προσαυξάνεται κατά το εκάστοτε ποσοστό αύξησης των συντάξεων του Ε.Τ.Α.Α.-Τ.Σ.Μ.Ε.Δ.Ε. Με τη συγκεκριμένη διάταξη δίνεται η νομοθετική επίλυση του ζητήματος του καθορισμού των συντάξιμων αποδοχών του Τομέα Σύνταξης Μηχανικών και Εργοληπτών Δημοσίων Έργων προκειμέ-

νου να καταστεί δυνατή η εφαρμογή των διατάξεων του Ν. 3232/2004 και να διεκπεραιωθούν οι λόγω της ως άνω διαμορφωθείσας νομοθετικής ασυμβατότητας εκκρεμείς συνταξιοδοτικές υποθέσεις.

Τρόπος Υπολογισμού Ποσού Σύνταξης των Ασφαλισμένων της παρ. 7 του άρθρου μόνου του Ν. 3847/2010, στους οποίους εφαρμόζονται οι διατάξεις της Διαδοχικής Ασφάλισης

Άρθρο 5, παρ. 7.

Με την παρ. 7 του Ν. 3847/2010 (Φ.Ε.Κ. 67 Α') ορίστηκε ότι συνταξιοδοτικά δικαιώματα που έχουν θεμελιωθεί ή θεμελιώνονται μέχρι 31/12/2010 από τους τακτικούς υπαλλήλους και λητουργούς, καθώς και τα στελέχη των Ενόπλων Δυνάμεων, των Σωμάτων Ασφαλείας και του Πυροσβεστικού Σώματος, που συνταξιοδοτούνται με βάση τις οικείες διατάξεις του Κώδικα Πολιτικών και Στρατιωτικών Συντάξεων (π.δ. 169/2007, Φ.Ε.Κ. 210 Α') ή με διατάξεις που παραπέμπουν σε αυτόν, καθώς και από τους ασφαλισμένους των

την ασφάλισή τους στους κλάδους κύριας, επικουρικής σύνταξης και πρόνοιας, στους οποίους ήταν ασφαλισμένα πριν από την εκλογή τους. Εναλλακτικά, μπορούν να αναγνωρίσουν τους χρόνους που αντιστοιχούν στη θητεία τους στους ανωτέρω κλάδους οποτεδήποτε.

Το δικαίωμα των ενδιαφερομένων να υποβάλουν σχετικό αίτημα δεν υπόκειται σε χρονικό περιορισμό. Οι αντίστοιχες ασφαλιστικές εισφορές καταβάλλονται στο σύνολό τους (εισφορές ασφαλισμένου και εργοδότη) από τους ενδιαφερόμενους.

Καταργούμενες Διατάξεις Άρθρο 75, παρ. 7.

α) Με την παρ. 7 καταργείται η παρ. 10 του αρ. 1 του Ν. 3232/04 που αφορά την έκδοση Δελτίου Διαδοχικής Ασφάλισης λόγω έλλειψης υποδομής, διοικητικού μηχανισμού και ενοποιημένου μηχανογραφικού αρχείου των ασφαλισμένων όλων των Οργανισμών.

Επισημαίνεται ότι για την επιτάχυνση του χρόνου απονομής των συντάξεων θεσπίστηκε σχετική διάταξη (άρθρο 15 του Ν. 3846/2010) που προβλέπει την έκδοση προσυνταξιοδοτικής βεβαίωσης για όλους τους Ασφαλιστικούς Οργανισμούς.

β) Επίσης, καταργείται η παρ. 11 του αρ. 1 του Ν. 3232/2004 σχετικά με τη μηχανογραφική εφαρμογή απονομής των συντάξεων με τη διαδοχική ασφάλιση, διότι εντάχθηκε μέσα στο γενικότερο πλαίσιο της χαρτογράφησης επιχειρησιακών λειτουργιών και σχεδιασμού των πληροφοριακών συστημάτων του χώρου της Κοινωνικής Ασφάλισης.

γ) Τέλος, καταργείται και η παρ. β του αρ. 2 του Ν. 3232/2004. Έτσι, ο τρόπος δι-σκανοισμού του ποσού της σύνταξης που περιγράφεται από τις διατάξεις του άρθρου 2, του Ν. 3232/2004 εφαρμόζεται και στις περιπτώσεις χορήγησης συντάξεων αναπηρίας οι οποίες δεν είναι οριστικές.

πρώην Ειδικών Ταμείων που έχουν ενταχθεί στο Ι.Κ.Α. – Ε.Τ.Α.Μ., δε τίγονται από την παραμονή στην υπηρεσία μετά την ανωτέρω ημερομηνία και τυχόν συνταξιοδοτικές μεταβολές στη διάρκεια αυτής δεν επηρεάζουν τις προϋποθέσεις συνταξιοδότησής τους, καθώς και τον τρόπο υπολογισμού της σύνταξής τους.

Με την παρ. 7 ορίζεται ότι οι διατάξεις που αφορούν τον τρόπο υπολογισμού της σύνταξης του παρόντος άρθρου ισχύουν και για τους ασφαλισμένους της παρ. 7 του άρθρου μόνου του Ν. 3847/2010.

Διαδοχική Ασφάλιση βουλευτών Άρθρο 5, παρ. 8.

Με τις διατάξεις της περ. α' της παρ. 8 του άρθρου 5, ορίζεται ότι οι διατάξεις της Διαδοχικής Ασφάλισης εφαρμόζονται σε πρόσωπα που κατέχουν τη βουλευτική ιδιότητα, τη θέση του Υπουργού ή Υφυπουργού καθώς και των αιρετών προέδρων κοινοτήτων, δημάρχων και νομαρχών.

Με τις διατάξεις της περ. β' της παρ. 8 του άρθρου 5, παρέχεται η δυνατότητα στα παραπάνω πρόσωπα να συνεχίσουν



θα είναι μεγαλύτερο (και μόνο εκ του λόγου ότι θα είναι μεγαλύτερη των 50 ετών).

β. Να πάρει σύνταξη μόνο για τα χρόνια του Δημοσίου 446 ευρώ και στην ηλικία των 55 ετών να πάρει και το ποσό σύνταξης που αντιστοιχεί στο ΙΚΑ και με το νέο καθεστώς διαμορφώνεται στα 186 ευρώ (σύνολο 632 ευρώ).

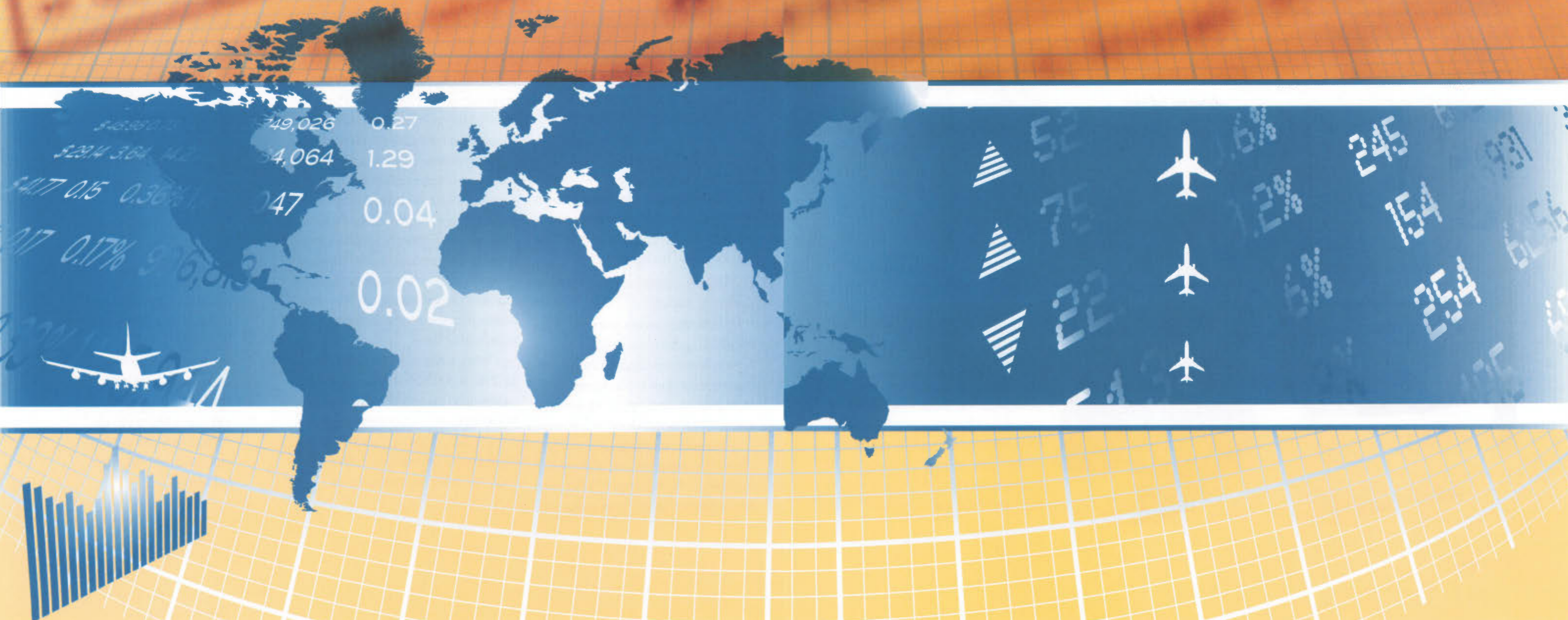
Παράδειγμα 7ο
Ασφαλισμένος στο πρώην ΤΣΑ (ΟΑΕΕ) έχει συμπληρώσει 5.300 ημέρες ασφάλισης. Πριν από το ΤΣΑ (ΟΑΕΕ) είχε ασφαλιστεί στο ΙΚΑ, όπου είχε συμπληρώσει 5.200 ημέρες. Ποιο είναι το ποσό της σύνταξης που θα πάρει σε ηλικία 60 ετών που συνταξιοδοτείται;

Με το σημερινό καθεστώς το ποσό της σύνταξης που θα πάρει θα είναι 695 ευρώ. Με το νέο καθεστώς το ποσό της σύνταξης θα είναι 793 ευρώ (+24,9%).

Αλληλαγές στην εποπτεία για τράπεζες και ασφαλιστικές

Τέσσερις νέες ευρωπαϊκές εποπτικές αρχές για τις ασφαλιστικές εταιρείες και τον χρηματοπιστωτικό τομέα ιδρύονται από τον Ιανουάριο του 2011, μετά το πράσινο φως που έδωσε το Ευρωπαϊκό Κοινοβούλιο σε πακέτο μεταρρυθμίσεων που θα οδηγήσει σε θεμελιώδεις αλληλαγές, στον τρόπο εποπτείας των τραπεζών, των χρηματαγορών και των ασφαλιστικών εταιρειών. Έτσι θα συσταθούν τρεις νέες ευρωπαϊκές εποπτικές αρχές (ΕΕΑ), οι οποίες θα αντικαταστήσουν τις υπάρχουσες εποπτικές επιτροπές, ενώ η τέταρτη αρχή, το «Ευρωπαϊκό Συμβούλιο Συστημικών Κινδύνων» (ΕΣΣΚ), που θα είναι αρμόδιο για τον έλεγχο και την παροχή προειδοποίησης σε περιπτώσεις συσσώρευσης κινδύνων στην οικονομία της Ε.Ε.

Η δυναμική του ρόλου τους θα ξεπερνά κατά πολύ τον απλό συμβουλευτικό ρόλο που ισχύει με το παρόν σύστημα και η δυνατότητα να αποκτήσουν ακόμα περισσότερες αρμοδιότητες εξασφαλίζεται με μία ισχυρή ρήτρα επανεξέτασης.



Το νέο σύστημα θα παρέχει καλύτερη προστασία, ώστε να μην επαναληφθούν περιπτώσεις όπως η κρίση στην τράπεζα Fortis, η απαγόρευση ανοιχτών πωλήσεων στη Γερμανία και οι απώλειες των κατόχων ασφαλειών ζωής στο Ηνωμένο Βασίλειο λόγω της κατάρρευσης της Equitable Life. Το νέο σύστημα θα ενισχύσει, ακόμη, την ενιαία ευρωπαϊκή αγορά χρηματοπιστωτικών υπηρεσιών και θα παράσχει μεγαλύτερη προστασία στους επενδυτές. Κάποια κράτη μέλη, και ειδικότερα αυτά που έχουν μεγάλα χρηματοπιστωτικά κέντρα, υποστήριξαν την προσέγγιση περιορισμένων μεταρρυθμίσεων. Αυτό οδήγησε σε σημαντική μείωση του πεδίου εφαρμογής των προτάσεων της Επιτροπής και το Ε.Κ. τις θεώρησε ανεπαρκείς. Οι εισηγητές του Ε.Κ. υποστήριξαν από την αρχή την ανάγκη σημαντικών μεταρρυθμίσεων προκειμένου να γίνεται καλύτερα αντιληπτός ο κίνδυνος μέσω της βελτιωμένης επικοινωνίας μεταξύ των εθνικών αρμόδιων αρχών.



Για να αυξηθεί η αξιοπιστία του Ευρωπαϊκού Συμβουλίου Συστημικών Κινδύνων πρόεδρος του για την πρώτη πενταετία θα είναι ο πρόεδρος της Ευρωπαϊκής Κεντρικής Τράπεζας, Ζαν Κλοντ Τρισέ.

Η τελική συμφωνία προβλέπει τη μετατροπή των συμβουλευτικών επιτροπών σε αρχές εποπτείας με ισχυρό και δυναμικό ρόλο. Οι εποπτικές αρχές θα έχουν νέες εξουσίες σε ό,τι αφορά τη διευθέτηση διαφωνιών μεταξύ εθνικών αρμόδιων αρχών και την προσωρινή απαγόρευση ορισμένων χρηματοπιστωτικών προϊόντων και δραστηριοτήτων που απειλούν την εύρυθμη λειτουργία και την ακεραιότητα των χρηματοπιστωτικών αγορών. Εάν οι αρμόδιες εθνικές αρχές δεν αναλάβουν δράση, τότε οι ΕΕΑ μπορούν να εκδώσουν μεμονωμένη απόφαση απευθυνόμενη προς ένα χρηματοπιστωτικό ίδρυμα, π.χ., μία

τράπεζα, με την οποία θα απαιτούν να ληφθούν τα απαραίτητα μέτρα για να συμμορφωθεί με τις υποχρεώσεις του σύμφωνα με το κοινοτικό δίκαιο. Οι ΕΕΑ αναλαμβάνουν, επίσης, ρόλο και σε ό,τι αφορά τη διασφάλιση της συνέπειας και συνεκτικής λειτουργίας των εθνικών σωμάτων εποπτών για τα διασυνοριακά ιδρύματα σε ολόκληρη την Ευρωπαϊκή Ένωση.

Σε ρόλο μεσολαβητή οι εποπτικές αρχές

Σε περιπτώσεις διαφωνιών μεταξύ των αρμόδιων αρχών των κρατών μελών, οι ΕΕΑ μπορούν να απαιτήσουν να υπάρξει διαδικασία διαμεσολάβησης με δεσμευτική ισχύ ώστε να επιλυθεί το θέμα. Εάν δεν επιτευχθεί μία τέτοια συμφωνία, οι ΕΕΑ μπορούν να εκδώσουν μεμονωμένη απόφαση απευθυνόμενη προς το εκάστοτε χρηματοπιστωτικό ίδρυμα. Οι ΕΕΑ μπορούν να αναλαμβάνουν ρόλο μεσολαβητή με δική τους πρωτοβουλία, και όχι μόνο κατόπιν αιτήματος κάποιας εθνικής αρχής.

Οι ΕΕΑ θα παρακολουθούν την εφαρμογή του κοινοτικού δικαίου από τις αρμόδιες εθνικές αρχές. Αν μια αρμόδια αρχή έχει εφαρμόσει πράξεις κατά τρόπο που φαίνεται να παραβιάζει τη νομοθεσία της Ευρωπαϊκής Ένωσης, μπορούν να απευθύνουν στην οικεία αρμόδια αρχή σύσταση. Εάν, παρ' όλη αυτά, η αρμόδια αρχή δεν συμμορφωθεί, οι ΕΕΑ μπορούν να εκδώσουν μεμονωμένη απόφαση απευ-



θυνόμενη προς το χρηματοπιστωτικό ίδρυμα, με την οποία θα απαιτούν να ληφθούν τα απαραίτητα μέτρα για να συμμορφωθεί με τις υποχρεώσεις του σύμφωνα με το κοινοτικό δίκαιο.

Το Ευρωκοινοβούλιο εισήγαγε διατάξεις ώστε να μπορεί το Ευρωπαϊκό Συμβούλιο Συστημικών Κινδύνων να επικοινωνεί με ταχύτητα και σαφήνεια. Το ΕΣΣΚ θα εκπονεί μια κοινή δέσμη ποιοτικών και ποσοτικών δεικτών για τον εντοπισμό και τη μέτρηση του συστημικού κινδύνου διαφόρων διεθνών χρηματοπιστωτικών οργανισμών, ώστε να εντοπίζονται τα είδη κινδύνων που αυτοί φέρουν. Θα επεξεργάζεται, επίσης, ένα σύστημα χρωματικού κώδικα που να αντιστοιχεί σε καταστάσεις διαφορετικών επιπέδων κινδύνου και όταν καθοριστούν τα κριτήρια της ταξινόμησης αυτής, το ΕΣΣΚ θα χρησιμοποιεί τον χρωματικό κώδικα για να υποδεικνύει το επίπεδο κινδύνου.

Στη Συμβουλευτική Επιστημονική Επιτροπή του ΕΣΣΚ θα συμμετέχουν εμπειρογνώμονες που αντιπροσωπεύουν ευρύ φάσμα δεξιοτήτων και πείρας, συμπεριλαμβανομένων των ακαδημαϊκών.

Αυτό θα βελτιώσει την ικανότητα του συμβουλίου να προβλέπει τη συσσώρευση κινδύνου. Σημειώνεται ότι για να αυξηθεί η αξιοπιστία του Ευρωπαϊκού Συμβουλίου Συστημικών Κινδύνων, πρόεδρος του για την πρώτη πενταετία θα είναι ο πρόεδρος της Ευρωπαϊκής Κεντρικής Τράπεζας. Παράλληλα, θα υπάρξει αύξη-

ση των αρμοδιοτήτων τόσο των Ευρωπαϊκών Εποπτικών Αρχών όσο και του Ευρωπαϊκού Συμβουλίου Συστημικού Κινδύνου, εάν το απαιτήσουν οι συνθήκες.

Το Ε.Κ. εξασφάλισε ότι η Επιτροπή θα δημοσιεύει ανά τριετία γενική έκθεση σχετικά με το αν ενδείκνυται να υπάρξει σύγκληση της εποπτείας τραπεζών, ασφαλίσεων, επαγγελματικών συντάξεων, σχετικά με τα πλεονεκτήματα της μετακίνησης των Αρχών σε ενιαία έδρα και, τέλος, σχετικά με το αν είναι σκόπιμο να ανατεθούν στην Αρχή περαιτέρω εποπτικές αρμοδιότητες στον τομέα της άμεσης εποπτείας ιδρυμάτων ή υποδομών πανευρωπαϊκής εμβέλειας.

Οι ευρωβουλευτές πέτυχαν να βελτιώσουν τη δημοκρατική επιβίβαση όλου του συστήματος εποπτείας. Το Ε.Κ. μπορεί να ασκήσει βέτο στον ορισμό των προέδρων των ΕΕΑ και θα έχει λόγο στην ανάπτυξη των τεχνικών προδιαγραφών και στην εφαρμογή των μέτρων. Επιπλέον, ο πρόεδρος του ΕΣΣΚ θα κρατά διαρκώς ενήμερος τον πρόεδρο και τους αντιπροέδρους της επιτροπής Οικονομικών Υποθέσεων του Ε.Κ. για τις δραστηριότητες του ΕΣΣΚ μέσω εμπιστευτικών συζητήσεων.

Οι νομοθετικές εκθέσεις παρέχουν τη δυνατότητα στην Επιτροπή, στις ΕΕΑ και στο ΕΣΣΚ να ζητούν από το Συμβούλιο να κηρύξει κατάσταση έκτακτης ανάγκης. Εντούτοις, και το ΕΚ θα μπορεί να ζητήσει από το Συμβούλιο να κηρύξει κατάσταση έκτακτης ανάγκης μέσω ψηφισμάτων και ερωτήσεων, όπως δηλαδή κάνει έως τώρα όποτε θέτει αιτήματα στο Συμβούλιο και στην Επιτροπή.

Βασικός στόχος, η προστασία του καταναλωτή

Το Ε.Κ. πίεσε ώστε να τεθεί η προστασία των καταναλωτών στις πρωταρχικές αρμοδιότητες των Ευρωπαϊκών Εποπτικών Αρχών, ανταποκρινόμενο στην ολοένα αυξανόμενη πολυπλοκότητα των χρηματοπιστωτικών αγορών. Οι ΕΕΑ έχουν τη δυνατότητα να ερευνούν συγκεκριμένα είδη χρηματοπιστωτικών ιδρυμάτων, χρηματοπιστωτικών προϊόντων, όπως τα λεγόμενα «τοξικά» προϊόντα και συγκεκριμένων χρηματοπιστωτικών δραστηριοτήτων, ώστε να εκτιμήσουν τους ενδεχόμενους κινδύνους που ενέχονται για την αγορά. Οι ΕΕΑ μπορούν, επίσης, να εκδίδουν προειδοποιήσεις όταν αυτό θα κρίνεται απαραίτητο. Στις περιπτώσεις που καθορίζονται στις νομοθετικές πράξεις, οι ΕΕΑ μπορούν να απαγορεύσουν ή να περιορίσουν προσωρινά ορισμένες χρηματοπιστωτικές δραστηριότητες ή προϊόντα που απειλούν την εύρυθμη λειτουργία των χρηματοπιστωτικών αγορών. Μπορούν ακόμα να καλέσουν την Επιτροπή να εκδώσει νομοθετικές πράξεις για την οριστική απαγόρευση τέτοιων δραστηριοτήτων ή προϊόντων.



Πρώτα ιστορικάκτήρια... των ΠΡΩΤΩΝ



ΕΘΝΙΚΗ

Η ΠΡΩΤΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

Την 1η Σεπτεμβρίου 1891 η Εθνική Ασφαλιστική αποκτά δική της στέγη. Ενοικιάζει τον 1ο όροφο της οικίας Αξελίου, στη συμβολή των οδών Σταδίου και Σανταρόζα. Στα τρία κρίσιμα χρόνια που έμεινε εκεί η εταιρεία, πριν αποκτήσει ιδιόκτητη στέγη, οργανώθηκε κατά τρόπο υποδειγματικό, και απέκτησε ένα σπουδαίο, στο εσωτερικό και το εξωτερικό, δίκτυο.

Οι δρόμοι - Η οδός Σανταρόζα

Η οδός Σανταρόζα είναι ένας μικρός δρόμος, που καλύπτει ένα μόνο τετράγωνο ανάμεσα στις οδούς Σταδίου και Πανεπιστημίου. Πήρε το όνομα αυτό το 1884 με την υπ' αριθμ. 266/1884 απόφαση του Δημοτικού Συμβουλίου Αθηναίων (Κ. Μπίρης), προς τιμήν του Ιταλού φιλέλληνα κόμπος Σαντόρε ντι Σανταρόζα (1783-1825) από το Πεδεμόντιο (Piemonte), ο οποίος κατέβηκε στην Ελλάδα και πολέμησε για την ελευθερία της. Στην πατρίδα του είχε αναπτύξει επαναστατική δράση εναντίον των Αυστριακών και έγινε υπουργός των Στρατιωτικών στην επαναστατική κυβέρνηση του Πεδεμόντιου. Μετά την αποτυχία της επανάστασης αυτής ήρθε στην Ελλάδα (1824) και πήρε αμέσως μέρος στον Αγώνα· μία άλλη ενέργειά του ήταν να στείλει επιστολές στους χριστιανούς αξιωματικούς που υπηρετούσαν στο στρατό του Ιμπεράλη, πείνοντάς τους για το ότι πολεμούν εναντίον του «υψωθέντος εκ νέου εν Ελλάδι Σταυρού». Βρήκε ηρωικό θάνατο στη Σφακτηρία της Πύλου στις 8 Μαΐου 1825, πολεμώντας μαζί με τη φρουρά της εναντίον των στρατιωτών του Ιμπεράλη που πολιορκούσαν το νησάκι. Εκατό χρόνια μετά το θάνατό του, το 1925, στήθηκε στη Σφακτηρία μνημείο προς τιμήν του.

Στη γωνία των οδών Σανταρόζα και Σταδίου, δεξιά, βρίσκεται το παλιό κτήριο του Βασιλικού Τυπογραφείου αρχικά και κατόπιν Πρωτοδικείου,

ενώ στην άλλη γωνία, την αριστερή, βρισκόταν η οικία Μαύρου, αργότερα Μ. Αξελίου, στην οποία στεγάστηκε κατά την περίοδο 1891-94 η Εθνική Ασφαλιστική. Στη γωνία του κτηρίου του Πρωτοδικείου, επί της Σανταρόζα, έχει εντοιχιστεί πινακίδα του Δήμου Αθηναίων με την επιγραφή: «Επί τη 100ή επετείω από του θανάτου του κόμπος Σαντόρε ντι Σανταρόζα, αγωνισθέντος διά τας ελευθερίας των λαών και πεσόντος διά την Ελευθερίαν της Ελλάδος».

Πίσω από το κτήριο του Πρωτοδικείου, ανάμεσα στις οδούς Σανταρόζα, Πανεπιστημίου και Αρσάκη, βρίσκεται η πλατεία Δικαιοσύνης, η οποία σχηματίστηκε ύστερα από την καταδράση διαφόρων παιδιών κτηρίων που υπήρχαν εκεί. Αρχικά είχε προταθεί για την πλατεία η ονομασία «Τερτσέτη - Πολυζωΐδη» προς τιμήν των δύο αδελφών δικαστών, οι οποίοι το 1834 δεν δέχθηκαν, παρά τις πιέσεις, να προσυπογράψουν τη θανατική καταδίκη του Θεοδώρου Κολλοκοτρώνη και των συγκατηγορουμένων του για απειθεία προς την Αντιβασιλεία.

Η απέναντι αριστερή πλευρά καταλαμβάνεται σήμερα από ακίνητα επαγγελματικής χρήσεως.

Η οδός Σταδίου

Ο κεντρικότερος ίσως δρόμος της Αθήνας, ο οποίος ενώνει δύο κεντρικότερες πλατείες της, την πλατεία Συντάγματος και την πλατεία Ομονοίας. Σε πολύ παλαιότερες εποχές, εκεί όπου

πορεύεται σήμερα η οδός Σταδίου υπήρχε το ρέμα του Βοϊδοπνίκτη το οποίο κατέβαινε από τον Λυκαβηττό, και η περιοχή ήταν σχεδόν αδιάβατη. Όταν κατά τον 19ο αιώνα διαμορφώθηκε σε οδό, πήρε την ονομασία «οδός Φειδίου» και κατόπιν «οδός Ακακίων», από τις ακακίες που υπήρχαν στα πεζοδρόμια. Τέλος, το 1884 πήρε, με την υπ' αριθμ. 266/1884 απόφαση του Δημοτικού Συμβουλίου Αθηναίων (Κ. Μπίρης) την ονομασία «οδός Σταδίου», επειδή στο αρχικό σχέδιο των Αθηνών –που τελικά δεν εφαρμόστηκε– προβλεπόταν να φθάσει μέχρι το Παναθηναϊκό Στάδιο. Μετά το τέλος του Β' Παγκοσμίου Πολέμου η οδός Σταδίου πήρε για ένα διάστημα το όνομα του Ουίστον Τσόρτσιλ, πρωθυπουργού της Μεγάλης Βρετανίας, ενός από τους τρεις «Μεγάλους» του πολέμου, που χαρακτηρίστηκε και ως «Πατέρας της Νίκης» (οι άλλοι δύο ήταν ο Φραγκλίνος Ρούσβελτ και ο Ιωσήφ Στάλιν).

Το Παναθηναϊκό Στάδιο, το μοναδικό στον κόσμο που είναι κατασκευασμένο ολόκληρο από μάρμαρο («καλλιμάρμαρο»), βρίσκεται στις πλαγιές του λόφου του Αρδηττού, στον ίδιο τόπο που βρισκόταν και το αρχαίο Στάδιο. Έχει μήκος 220 μ. και χωρητικότητα μέχρι και 70.000 θεατών. Το αρχαίο Στάδιο ιδρύθηκε το 330 π.Χ., όταν άρχων των Αθηνών ήταν ο ρήτορας Λυκούργος, και αρχικά είχε ξύλινα καθίσματα. Ονομάστηκε Παναθηναϊκόν επειδή εκεί τελούνταν οι γυμνικοί (αθλητι-

κοί) αγώνες κατά την εορτή των Παναθηναίων προς τιμήν της θεάς Αθηνάς, ποησιούχου των Αθηνών (τα Παναθήναια εορτάζονταν με μεγάλη λαμπρότητα κάθε τέσσερα χρόνια κατά τον μήνα Εκατομβαιώνα, δηλαδή κατά τα μέσα Αυγούστου υπήρχαν και τα «Μικρά» ή «κατ' ενιαυτόν» Παναθήναια που τελούνταν μία φορά το χρόνο). Το 140 μ.Χ. ο Ηρώδης ο Αττικός (103-178), ένας από τους καλύτερους ρήτορες της εποχής του, διέθεσε πολλά χρήματα για την αναμάρμωση του Σταδίου και κατά τα εγκαίνια είπε στην προσήλιθιά του προς τους παρισταμένους: «Και υμάς, ω Αθηναίοι, και των Ελλήνων τους ήξοντας και τους αγωνιούμενους υποδέδομαι σταδίω λίθου λευκού» (δηλαδή: κι εσάς, ω Αθηναίοι, και όσους Έλληνες θα έρθουν και αυτούς που θα αγωνιστούν, θα σας υποδεχτώ σε στάδιο από λευκή πέτρα). Με την πάροδο του χρόνου τα μάρμαρα διαρπαχθήκαν, ο χώρος εκκερώθηκε και στο τέλος του 18ου αιώνα οι προσχώσεις είχαν μετατρέψει το στίβο σε καλλιεργήσιμο αγρό με έκταση περίπου 18 στρεμμάτων. Μετά την Απελευθέρωση αγόρασε το χώρο αυτό ο αρχιτέκτονας Ερνέστος Τσίλλερ για ανασκαφές, και αργότερα τον αγόρασε ο βασιλιάς Γεώργιος Α', ο οποίος ανέθεσε στον Τσίλλερ τη συνέχιση των ανασκαφών. Το 1895 (παράμονες των Α' Ολυμπιακών Αγώνων του 1896) ο Γεώργιος Αβέρωφ ανέλαβε με έξοδά του, ύστερα από παράκληση του Γεωργίου Α', την αναμάρμωση και πιστή ανοικοδόμηση του Παναθηναϊκού Σταδίου, την οποία εκτέλεσε ο αρχιτέκτονας Αναστάσιος Μεταξάς· τα εγκαίνια έγιναν στις 25 Μαρτίου 1896 μαζί με την έναρξη των Αγώνων. Εκεί έγιναν και οι ανεπίσημοι Ολυμπιακοί Αγώνες (Μεσοθλυμπιάδα) του 1906 και πολλοί αγώνες, βαλκανικοί, πανευρωπαϊκοί, διασυλλογικοί κ.ά. Σήμερα το Παναθηναϊκό Στάδιο δεν χρησιμοποιείται πλέον για αγώνες στίβου, αλλά μόνο για τελετές, γιορτές, υποδοχές, παρελάσεις κ.λπ. Στους Ολυμπιακούς Αγώνες, πάντως, της Αθήνας το 2004 έγινε εκεί το αγώνισμα της τοξοβολίας, καθώς και ο τερματισμός του Μαραθωνίου Δρόμου· το Παναθηναϊκό Στάδιο είναι, εξάλλου, το σημείο τερματισμού της κλασικής διαδρομής του Μαραθωνίου.

Η αρχή της οδού Σταδίου είναι στην πλατεία Συντάγματος και το τέλος της στην πλατεία Ομο-

νοίας. Με την πάροδο του χρόνου στολίστηκε με πολλά δημόσια κτήρια, ωραία εμπορικά καταστήματα, μερικά από τα οποία άφησαν εποχή, αρχοντικές κατοικίες κ.ά. Στην αρχή της, στη γωνία Σταδίου και Γεωργίου Α', εκεί όπου είναι σήμερα το ξενοδοχείο Athens Plaza της Grecotel, υπήρξε η οικία Βούρου, δώροφο νεοκλασικό κτήριο, και στο ισόγειό της, από το 1888, το περίφημο καφενείο του Ζαχαράτου (η «ανεπίσημη Βουλή των Ελλήνων», όπως το χαρακτήριζαν), όπου διάφοροι επώνυμοι της εποχής, ενεργείς ή σε σύνταξη ή σε αποστρατεία, συζητούσαν και «έλιθαν» στα μαρμαρίνα τραπέζια του τα μεγάλα προβλήματα του έθνους (χαρακτηριστική είναι η ρήση του Γεωργίου Παπανδρέου, γνωστού για τον επιγραμματικό του λόγο, ο οποίος το χαρακτήρισε ως «ένα δεύτερον Κοινοβούλιον, περισσότερο ίσως φιλελεύθερον από το πραγματικόν»). Το κτήριο του Βούρου καταδαφίστηκε το 1960 και έτσι έσβησε και η ζωή του καφενείου Ζαχαράτου.

Απέναντι, στη γωνία Σταδίου και Καραγεώργη της Σερβίας, όπου το υποκατάστημα της Εθνικής Τράπεζας και κτήριο γραφείων, υπήρχε το βιβλιοπωλείο Ελευθερουδάκη και στους επάνω ορόφους το ξενοδοχείο «Μέγα». Λίγο πιο κάτω βρίσκεται το κτήριο του Μετοχικού Ταμείου Στρατού,

το οποίο κτίστηκε στην περίοδο 1927-1932, στη θέση των παλιών βασιλικών στάβλων. Καταλαμβάνει ολόκληρο το τετράγωνο Σταδίου - Βουκουρεστίου - Πανεπιστημίου - Αμερικής και στέγασε κατά καιρούς γραφεία, καταστήματα, δημόσιες και στρατιωτικές υπηρεσίες, θέατρα, κινηματογράφους κ.ά. Το διασχίζει η ηλεγόμενη Στοά Σπυρομήλιου με ένα παρακλήδι, τη Στοά Χρ. Βυζαντίου, προς την οδό Σταδίου (εκεί ήταν τα εκδοτήρια επιστηρίων του Φεστιβάλ Αθηνών κ.λπ.). Σήμερα, μετά την πλήρη ανακαίνισή του, χρησιμοποιείται βασικά ως εμπορικό κέντρο.

Προχωρώντας, φθάνουμε, στα αριστερά, στην πλατεία Κολλοκοτρώνη και στο κτήριο της Παλιάς Βουλής. Μέχρι και μετά τον Β' Παγκόσμιο Πόλεμο το κτήριο αυτό περιβαλλόταν από μαντρότοιχο· μετά την καταδράση του αναδείχθηκε η αρμονία και κομψότητα του νεοκλασικού κτηρίου. Το κτήριο αυτό, στη θέση της παλαιάς οικίας Κοντοσταύλου, αποπερατώθηκε το 1875 σε σχέδια των αρχιτεκτόνων Φρ. Μπουλιαντζή και Παν. Κήλικου, στέγασε τη Βουλή των Ελλήνων μέχρι το 1935, κατόπιν το υπουργείο Δικαιοσύνης και από το 1960 στεγάζει το Εθνικό και Ιστορικό Μουσείο. Παράρτημά του είναι η Μπενάκειος Βιβλιοθήκη, με είσοδο από την οδό Ανθίμου Γαζή. Γύρω από



το κτήριο βρίσκονται οι ανδριάντες του Χαρίλαου Τρικούπη (από το 1913) και του Θεόδ. Δηλιγιάννη (από το 1924) και, επίσης, επί της οδού Σταδίου, ο έφιππος ανδριάντας του Θεοδώρου Κολλοκοτρώνη (από το 1905).

Αμέσως μετά υψώνεται το μέγαρο που στεγάζει υπηρεσίες του ΟΤΕ- στο κτήριο αυτό λειτουργούσαν παλαιότερα οι υπηρεσίες της ιδιωτικής ΑΕΤΕ (Ανώτατης Ελληνικής Τηλεφωνικής Εταιρείας) που είχε τη διαχείριση της αθηναϊκής τηλεφωνίας.

Ακριβώς απέναντι από την Παλαιά Βουλή βρίσκεται η νεότερη (μεταπολεμική) πτέρυγα του κτηρίου της Κεντρικής Ελληνικής Τράπεζας που καταλαμβάνει ολόκληρο το τετράγωνο Πανεπιστημίου - Ομήρου - Σταδίου - Εδουάρδου Λω (αρχιτέκτονες Μ. Ζουμπουλίδης και Κ. Παπαδάκης).

Στη γωνία των οδών Σταδίου και Χρ. Λαδά θα συναντήσουμε το ωραίο αρχοντικό νεοκλασικό κτήριο του κινηματογράφου «Αττικόν», έργο του αρχιτέκτονα Ερνέστου Τσίλλερ, κατισμένο στη δεκαετία του 1920. Αμέσως μετά, πάντα στα αριστερά, η πλατεία Κλαυθμώνος, με το χάλκινο γλυπτικό σύμπλεγμα της Εθνικής Συμφωνίας (αυτή είναι και η επίσημη ονομασία της πλατείας). Η παλαιά, και επικρατούσα ονομασία «του Κλαυθμώνος» οφείλεται σε ένα δημοσίευμα του Γρ. Δ. Καμπούρογλου στην εφημερίδα «Εστία» το 1878, με τίτλο «Ο κήπος του Κλαυθμώνος», σύμφωνα με το οποίο οι δημόσιοι υπάλληλοι που απολύονταν σε κάθε αλλαγή κυβερνήσεως συγκεντρώνονταν στην πλατεία, όπου βρισκόταν το υπουργείο Εσωτερικών (στην ίδια θέση που βρίσκεται και σήμερα, αλληλά σε σύγχρονο κτήριο) και «εκκλαιόμυζον», θρηνούσαν δηλαδή για την τύχη τους και ζητούσαν την επαναπρόσληψή τους.

Στη γωνία των οδών Παπαρηγοπούλου και Σταδίου, στο πλάι της πλατείας, υπήρχε, και υπάρχει εν μέρει, η τριάδα των κτηρίων Δεκόζη - Βούρου, Μαστρονικόλα και Αφθονίδου (Μπερεκέτογλου), τα οποία στα πρώτα οθωνικά χρόνια, μέχρι και το 1840, αποτέλεσαν τα προσωρινά ανάκτορα των βασιλέων Όθωνα και Αμαλίας, ενώ σήμερα στεγάζουν το Μουσείο της Πόλεως των Αθηνών. Κάτω από την πλατεία υπάρχει υπόγειο ποδηλατοστάσιο με πάρκινγκ.

Απέναντι από την πλατεία Κλαυθμώνος εκτείνεται ο πεζόδρομος Κοραή με το κεντρικό κτήριο του Πανεπιστημίου στο βάθος. Στις δύο γωνίες η παλαιά οικία Κωστή (σήμερα υπό ανακατασκευή και ανακαίνιση) και το μεγαθήριο της Εμπορικής Τράπεζας, στη θέση του παλαιού νεοκλασικού της τράπεζας, το οποίο στέγαζε παλαιότερα την Τράπεζα Αθηνών (που συγχωνεύθηκε με την Εθνική). Απέναντι ακριβώς βρισκόταν το εντυπωσιακό νεοκλασικό κτήριο του ΤΣΑΥ (Ταμείον Συντάξεως και Ασφαλίσεως Υγειονομικών), το οποίο έχει σήμερα αντικατασταθεί από πολυώροφο κτήριο, στο οποίο στεγάζεται το υπουργείο Κοινωνικών Ασφαλίσεων.

Πάντα στα δεξιά, αφού περάσουμε τις εισόδους των σκαλών Πεσμαζόγλου και Νικοιούδη, θα φθάσουμε στο κτηριακό συγκρότημα του Αρσακείου, όπου σήμερα το Συμβούλιο της Επικρατείας (από το 1996), και η είσοδος της στοάς Αρσακείου ή στοάς Ορφείας (απέναντί της, στην αριστερή πλευρά της οδού Σταδίου, η είσοδος της στοάς Ορφανίδου). Το κτήριο του Αρσακείου καταλαμβάνει ολόκληρο το τετράγωνο Σταδίου - Πεσμαζόγλου - Πανεπιστημίου - Αρσάκη και κτίστηκε το 1846-52 με δαπάνη της Φιλελευθέρου Εταιρείας, που συστήθηκε με κληροδότημα του εθνικού ευεργέτη Απόστολου Αρσάκη και σχέδια του Λύση. Καυταντζόγλου, στέγαζε δε το Αρσακείο Εκπαιδευτήριο Θεσπιδίων μέχρι το 1932 (παραμένει μέχρι τις μέρες μας η ανάμνηση των μαθητρικών του, των «Αρσακιδάδων», πολλής από τις οποίες γίνονταν δασκάλες). Χαρακτηριστικό του κτηρίου αυτού στην πλευρά της οδού Σταδίου είναι οι δύο μεταλλικοί τρούλοι στις γωνίες με την οδό Πεσμαζόγλου και την οδό Αρσάκη.

Συνεχίζοντας φθάνουμε στο κενό σήμερα διώροφο κτήριο που στέγαζε από το 1934 έως το 1984 τα Δικαστήρια της Αθήνας. Το κτήριο αυτό ανεγέρθηκε στην περίοδο 1834-1835 ως Βασιλικόν Τυπογραφείον και Λιθογραφείον (γι' αυτό και η σημερινή οδός Γεωργίου Σταύρου, που αρχίζει απέναντί του, λεγόταν παλαιότερα οδός Τυπογραφείου). Μετά το 1984 άρχισε η επισκευή και αναμόρφωσή του με προορισμό να χρησιμοποιηθεί ως Μουσείο Τύπου και Μουσείο Δικαιοσύνης, μέχρι σήμερα όμως (2006) η όλη υπόθεση παρα-

μένει σε εκκρεμότητα.

Φθάνουμε έτσι στο επόμενο τετράγωνο και στην περιοχή των Χαυτείων και μετά από ένα ακόμα τετράγωνο στην πλατεία Ομονοίας και στο τέλος της οδού Σταδίου.

Σε όλο το μήκος της οδού Σταδίου ήταν γεμάτη από περιώνυμα μαγαζιά, ιστορικούς κινηματογράφους, πασίγνωστα εστιατόρια κ.λπ., που όλα τους άφησαν εποχή και νοσταλγική ανάμνηση, ενώ μερικά από αυτά συνεχίζουν τη λειτουργία τους μέχρι σήμερα. Από αυτά που δεν υπάρχουν αναφέρουμε τα καταστήματα παιχνιδιών «Πανελλήνιος Αγορά» και «Σίδνεϋ Νοέλ», τα ανθοπωλεία «Φληριανού» και «Βιντζηλαίου», τα βιβλιοπωλεία «της Εστίας» (μεταστεγάστηκε), Σαλιβέρου, Σιδέρη, Βασιλείου, το χαρτοπωλείο «Προμηθεύς», τους κινηματογράφους «Εσπερος» (στη θέση όπου είναι σήμερα το ξενοδοχείο «Εσπέριος»), «Ορφέως», «Σινέ Νιούς» (συνεχίζει τη λειτουργία του ως «Αστωρ»), τα εμπορικά καταστήματα Σουβηλίδη, Πυλιανού, Σίγγερ, Ακρον-Ιλιον-Κρυστάλη, Γουτάκη, τα υποδηματοπωλεία Μοσχούτη, Γεωργιάτου και Μπέη (με το περίφημο ρητό του «Ένας είναι ο Μπέης» και το σήμα του, ένα στρογγυλό «βιτρό» με παράσταση άνδρα και σκωμένο τον δείκτη του χεριού του για να δηλώνει τη μοναδικότητά του), τα εστιατόρια «Διεθνές», «Αβέρωφ», «Ολύμπια», το ουζερί του Απόστολου, το κατάστημα Λουμίδη με το ιστορικό «πατάρι» του, το ζαχαροπλαστείο «Πέτροφραντ» του Νίκου Γιάκοβλεφ, ο οποίος ήταν και γνωστός συνθέτης ελαφρών τραγουδιών της εποχής και σύζυγος της επίσης γνωστής τραγουδίστριας Μαίρης Λω, το κομμωτήριο Χαμαράκη, τους νευτερισμούς Χρυσόπουλου, το κατάστημα «Κατράντζος Σπορ» που κάπκε σε πυρκαγιά και άλλα ισάξια, των οποίων είναι αριθμός.

Τέλος, στην οδό Σταδίου υπήρχαν και πολλή ώραϊότητα ιδιωτικά κτήρια, μερικά από τα οποία σώζονται μέχρι σήμερα, άλλα ανακαινισμένα και άλλα σε όλη και τόσο καλή κατάσταση.

Το κτήριο

Ο Μιητιάδης Αξελός, ένας από τους πρώτους μετόχους της Εθνικής Ασφαλιστικής, αγόρασε το 1889 την περίφημη «οικία Μαύρου» που βρισκόταν στη γωνία των οδών Σταδίου και Σανταρόζα.

Οι αρχικοί ιδιοκτήτες ήταν ο έμπορος Σωτήριος Μαύρος και η Ευφροσύνη Μαύρου. Από αυτούς το αγόρασε ο κτηματίας Μιητιάδης Αξελός και το 1891 νοίκιασε τον 1ο όροφο στην Εθνική Ασφαλιστική. Το κτήριο το εγκατέλειψε η Εθνική τον Αύγουστο του 1894, οπότε και εγκαταστάθηκε στην οδό Κοραή.

Στο κτήριο αυτό στεγαζόταν η εταιρεία, όταν ο Σουρής έγραψε την περίφημη διαφημιστική του παρλίτα στον «Ρωμνό», η οποία κατέληγε με το δίσταχο: «Ασφάλειαν δι' όλους σας η ΕΘΝΙΚΗ κηρύττει... οδός Σταδίου, κύριοι, στου Αξελού το σπίτι».

Το κτήριο αυτό δεν υπάρχει πλέον και στη θέση του έχει οικοδομηθεί μία ακόμη ανώνυμη... πολυκατοικία. Δεν κατέστη δυνατόν να βρεθεί φωτογραφία του παλαιού κτηρίου.

Η εταιρεία

Στο κτήριο της οδού Σανταρόζα εγκαταστάθηκε ο πρώτος διευθυντής της εταιρείας, ο Ιταλός Enrico Pontremoli, αυθεντία στις ασφάλειες, επιλογή του Παύλου Καλλιγιά, ο οποίος ενδιαφερόταν για τη σωστή οργάνωση της νέας εταιρείας. Η αλληλογραφία μεταξύ των δύο ανδρών δείχνει την επιμονή του διοικητή να αναλάβει καθήκοντα το συντομότερο δυνατόν ο Enrico Pontremoli.

Ο τελευταίος χρησιμοποιώντας τις γνώσεις, τις ικανότητες, τις διασυνδέσεις και την εμπειρία του, οργάνωσε μια πραγματικά πρότυπη εταιρεία, καθώς:

- δόμησε την υπηρεσιακή οργάνωση,
- λειτούργησε εξ αρχής όλους τους κλάδους,
- οργάνωσε ένα σπουδαίο δίκτυο πρακτορείων.

Ο Enrico Pontremoli διετέλεσε διευθυντής της εταιρείας από το 1891 ως το 1897. Είχε γεννηθεί στο Piemonte της Ιταλίας και είχε ήδη πλούσια εμπειρία στον ασφαλιστικό κλάδο όταν ανέλαβε την οργάνωση της Εθνικής, καθώς είχε εργασθεί σε ιταλικές και γερμανικές εταιρείες. Το 1897 επέστρεψε στην Ιταλία όπου ανέλαβε αρχικά την εταιρεία Univeso και έναν χρόνο αργότερα ίδρυσε στη Γένουα την Alleanza Assicurazioni. Πέθανε στη Ρώμη το 1928. Ο Pontremoli ήταν επικεφαλής ενός επιτελείου που ανέλαβε να οργανώσει από μηδέν μια ασφαλιστική εταιρεία. Μια περίεργη



Το καφενείο του Ζαχαράτου

συγκυρία οδηγεί έναν Ιταλό τενοκράτη από το Πεδεμόντιο, τον Pontremoli, να «κτίξει» μια ελληνική εταιρεία, σε έναν δρόμο που μόλις επτά χρόνια νωρίτερα (1884) είχε πάρει το όνομα ενός άλλου περίφημου Πεδεμόντιου, του Σαντόρε ντι Σανταρόζα, ο οποίος είχε δώσει το αίμα του για την ελευθερία της Ελλάδας!

Υποδιευθυντής ήταν ο Ιωάννης Γκιών, προσωπική επιλογή κι αυτός του Π. Καλλιγιά, μετακληθείς από την Κωνσταντινούπολη, όπου εργαζόταν ως διευθυντής ασφαλιστικών εταιρειών, και είχε παραλληλώς σπουδαία εθνική δράση. Ο Ιωάννης Γκιών καταγόταν από την Κύθνο και θεωρούνταν σημαντική ασφαλιστική αυθεντία. Όταν αποχώρησε ο Pontremoli, ο Γκιών ανέλαβε τη διεύθυνση της εταιρείας, διατηρώντας τον τίτλο του υποδιευθυντή, με κενή τη θέση του διευθυντή. Ως το 1908 ήταν διευθυντής του κλάδου Θαλάσσης.

Στενοί συνεργάτες του Pontremoli ήταν ο γραμματέας Κ.Ν. Μαρίνος και ο λογοστάς Γεώργιος Βικέλις, αδελφός του λογοτέχνη και πρωτεργάτη των Ολυμπιακών Αγώνων του 1896, Δημητρίου Βικέλη. Ο Γ. Βικέλις υπήρξε ένας από τους ιδρυτές της «Ενώσεως των εν Ελλάδι Εργαζομένων Εταιρειών Ασφαλείας κατά του Πυρός» το 1906 και ήταν πρόεδρος της ως το 1920.

Όλα τα στελέχη της εταιρείας είχαν πανεπιστημιακές σπουδές, γνώριζαν ξένες γλώσσες, είχαν ασφαλιστικές γνώσεις και γενικά ήταν άνθρωποι ανοιχτόμυαλοι και ταξιδεμένοι. Αναφέρονται τα

ονόματα των Παντελή Καβάφη, Αλεξάνδρου Αγγελάστου, Επαμ. Σφυρή, Φωτίου Παπαγγελή, Σπυρίδωνα Παπαφράγκου, Ιωάννη Λ. Χαλκοκονδύλη, Κωνσταντίνου Δούμα, Φραγκ. Επαμ. Γεωργαντόπουλου (από τη Βράιλα), Μιητιάδη Λιδωρίκη, Δημητρίου Ν. Ιωάννη και Ιωάννη Κ. Γονατά (από την Κυδωνία Μ. Ασίας).

Χαρακτηριστικό των τριών αυτών πρώτων ετών λειτουργίας της εταιρείας ήταν η οργάνωση ενός θαυμάσιου δικτύου στο εσωτερικό και στο εξωτερικό, με στόχο την παρουσία της εταιρείας όπου υπήρχαν Έλληνες (Αίγυπτος, Μ. Ασία, Κωνσταντινούπολη, Μαύρη Θάλασσα) και όπου υπήρχαν θαλάσσιες μεταφορές (Λονδίνο, Αμβέρσα, Μασσαλία, Αμβούργο).

Ήδη το πρώτο δίκτυο απαριθμούσε στο εσωτερικό δώδεκα γενικά πρακτορεία, είκοσι τέσσερα μέσω της Εθνικής Τράπεζας και τρία πρακτορεία μέσω της Προνομιούχου Τραπεζής Ηπειροθεσσαλίας. Πέραν των (τότε) ελληνικών συνόρων δημιουργήθηκαν οκτώ πρακτορεία σε ελληνικές τουρκοκρατούμενες πόλεις- συγκεκριμένα: δύο πρακτορεία στη Μυτιλήνη και από ένα στη Χίο, στη Θεσσαλονίκη, στα Ιωάννινα, στη Ρόδο, στην Κύπρο και στη Σάμο. Γενικά πρακτορεία ιδρύθηκαν και στην Κωνσταντινούπολη (με δύο καταστήματα), στη Σμύρνη (οκτώ καταστήματα), στα Χανιά (τρία καταστήματα), στην Αλεξάνδρεια (ένδεκα καταστήματα), στη Μασσαλία και στη Γένουα. Συνολικά το 1891-1892 το δίκτυο εξωτερικού είχε τριάντα τρεις πραγματογνώμονες.

Μέσα σε δύο χρόνια, η Εθνική Ασφαλιστική απέκτησε σημαντική παρουσία στον μεσογειακό χώρο, ενώ το 1893 ιδρύθηκε πρακτορείο του κλάδου Πυρός στη Νέα Υόρκη. Σε εμπορικές πόλεις όπου δεν υπήρχαν πρακτορεία, όπως για παράδειγμα στην Οδησό, διορίστηκαν πραγματογνώμονες (commissaires d'anarnie). Σημαντική ήταν η συνεισφορά του Ιταλού ασφαλιστή Evan Mackenzie στην εξήγηση του δικτύου της Εθνικής.

Τα πρώτα βήματα της νέας εταιρείας έγιναν μέσα σε ένα δυσμενές οικονομικό κλίμα, γι' αυτό και η εδραίωσή της θεωρήθηκε πραγματικός άθλος.



Allianz



Με το βλέμμα στραμμένο στην Ακρόπολη, μαθαίνοντας από το παρελθόν, σχεδιάζουμε το μέλλον. Το «ασήμαντο» αυτό κτήριο αποτελεί τη βάση εκκίνησης μιας σημαντικής διαδρομής. Είναι το σημείο αναφοράς της «δικής μας» κοινωνίας, που εμπιστεύεται τις πιο ουσιαστικές ανάγκες της ζωής της στους ανθρώπους της Allianz Ελλάδος.

Πέτρος Παπανικολάου
Διευθύνων σύμβουλος Allianz Ελλάδος

With our gaze towards the Acropolis, learning from the past, we plan our future. This «insignificant» building constitutes the starting block of a significant course. A reference point for our «very own» society, which entrusts the most essential needs of its life to the people of Allianz Greece.

Petros Papanikolaou
CEO Allianz Greece



Η Allianz Ελλάδος από τον Οκτώβριο του 2007 στεγάζει όλες τις κεντρικές υπηρεσίες της σε νέες ιδιόκτητες κτηριακές εγκαταστάσεις, συνολικής επιφάνειας 5.500 τ.μ. Το οικοδόμημα χωροθετείται στον νέο επιχειρηματικό και οικονομικό πόλο που αναπτύσσεται κατά μήκος του άξονα της λεωφόρου Αθηνών. Η ανέγερση του ακινήτου πραγματοποιήθηκε από την εταιρεία ΜΠΑ-ΜΠΗΣ ΒΩΒΟΣ ΔΙΕΘΝΗΣ ΤΕΧΝΙΚΗ Α.Ε.

Το κτήριο αρχιτεκτονικά είναι απαλλαγμένο από οποιοδήποτε διακοσμητικό στοιχείο. Οριοθετείται δε αφαιρετικά στο γεωμετρικό του περίγραμμα, προβάλλοντας την καθαρότητα της μορφολογίας του, η οποία αντανακλά μία ήπιη πολυτέλεια, αναδεικνύοντας τις αξίες της εταιρείας που φιλοξενεί.

Ογκοπλάστικά το κτήριο δημιουργείται από την αλληλεπίδραση δύο δομών. Τη βασική λειτουργική δομή τού κυρίως κτηριακού όγκου, η οποία χαρακτηρίζεται από τη ρυθμική επανάληψη των ανοιγμάτων, τα οποία πλαισιώνονται από το λευκό μάρμαρο, καθώς επίσης και από τη δομή του γεωμετρικού περιγράμματος, το οποίο αναπτύσσεται έως τη στέγη του κτηρίου.

Ο συνδυασμός του λευκού και του γκρι μαρμάρου παρουσιάζεται ως μία διαχρονική επιλογή, η οποία ισορροπεί τη λάμψη του ήλιου με φόντο το μπλε χρώμα του αττικού

**Κάθε φωτογράφιση είναι ένα ταξίδι.
Αφορμή ήταν η γεωμετρία.
Πρόκληση το παιχνίδι με «γραμμές αυστηρές»,
οριζόντιες-κάθετες.
Έκπληξη η έξοδος από το ασανσέρ...
Τελικά οι ευθείες μπορούν να αποκτήσουν κι άλλα
σχήματα.
Να γίνουν καμπύλες, να μοιάσουν στα χαμόγελα.
Τα χαμόγελα γίνονται κίνηση, διαγράφουν κύκλο.
Άλλον έναν κύκλο με φως - χρώματα - σχήματα -
καθημερινότητα.**

Γιάννης Γιαννέλος



ουρανού. Χαρακτηριστική λεπτομέρεια, η οποία έχει ως στόχο την ενίσχυση της ταυτότητας της εταιρείας, αποτελεί η δημιουργία του δομικού πλαισίου στην κύρια όψη του κτηρίου, η οποία φιλοξενεί και προβάλλει εμβληματικά τον λογότυπο της εταιρείας.

Αντίστοιχα, η ύπαρξη διαμήκου σχισμής, η οποία σε υποχώρηση διασπά τον κτηριακό όγκο στην πλάγια όψη, αποκαλύπτει την εμφατική παρουσία ενός πυλώνα με σημειολογική αναφορά στην έννοια της «στήριξης» και της «ισχύος».

Το ισόγειο προβάλλεται προς τον περιβάλλοντα χώρο με μεγάλες διαφώτιστες επιφάνειες, αναδεικνύοντας την εξωστρέφεια και

την επικοινωνία της εταιρείας προς το κοινό.

Οι υπόλοιποι όροφοι φιλοξενούν τους κυρίως χώρους εργασίας και οργανώνονται πίσω από τα πετάσματα των όψεων, τα οποία χαρακτηρίζονται από την παρουσία του αυστηρού γεωμετρικά κανόνα όσον αφορά τη σχέση κλειστών επιφανειών, μαρμάρου και διαφώτιστων ανοιγμάτων.

Ο αφαιρετικός χαρακτήρας του κτηρίου, μετά την ολοκλήρωσή του, διατηρεί την αίσθηση της μακέτας εργαστηρίου, γεγονός το οποίο χαρακτηρίζει την ήπια μετάλλαξη της ιδέας σε κτήριο.

Γιώργος Νικοκάβουρας
Αρχιτέκτων



Πάνος Δημητρίου Η ασφάλιση εγγύηση για το μέλλον

Τους κορυφαίους ασφαλιστικούς συμβούλους τίμησε η Generali σε μία ζεστή και επιβλητική εκδήλωση με φόντο τα ήρεμα νερά του Σαρωνικού κόλπου. Οι ασφαλιστικοί σύμβουλοι της Generali, εργαζόμενοι τα δυο τελευταία χρόνια σε συνθήκες δύσκολες για το σύνολο της ασφαλιστικής αγοράς, αντεπεξήλθαν με τον καλύτερο τρόπο στις προκλήσεις, γεγονός που αποτυπώνεται όχι μόνο στα αυξημένα μερίδια αγοράς αλλά κυρίως στα θετικά τεχνικά αποτελέσματα του Ομίλου.

Ο όμιλος Generali πιστεύει στο agency system, πιστεύει στην ανθρώπινη επαφή. Ιδιαίτερα σε αυτές τις σύνθετες και γεμάτες προκλήσεις εποχές ο επαγγελματίας ασφαλιστικός σύμβουλος είναι αυτό που μπορεί να πείσει τον καταναλωτή για την χρησιμότητα του αγαθού της ασφάλισης, τόνισε στην ομιλία του ο διευθύνων σύμ-



Πάνος Δημητρίου, Διευθύνων σύμβουλος ομίλου Generali

βουλος του Ομίλου, Πάνος Δημητρίου. Η Generali, συνέχισε ο κ. Δημητρίου, ήταν εδώ χτες και θα είναι εδώ και αύριο. Γιατί η Generali κάνει ασφάλειες και εγγυάται συντάξεις που θα δοθούν μετά από 30 χρόνια, εγγυάται το μέλλον του ασφαλισμένου. Γι' αυτό έχει πάνω από 120

χρόνια στην ελληνική ασφαλιστική αγορά. Θέλει την ίδια αντίληψη να έχουν και οι συνεργάτες της.

Όσοι σχεδιάζουν για μέλλον τους μπορούν να είναι με την Generali, θέλουμε να είναι μαζί μας, υπογράμμισε ο κ. Δημητρίου και κάλεσε τους παρευρισκόμενους



1. Ν. Σακελλαρίου, Μ. Pederzoli, Δ. Μελεξόπουλος, Π. Δημητρίου, Κ. Κυριακού.
2. Κ. Αναστασάκης, Ε. Δασκαλάκη, Π. Παραγιουδάκη, Π. Δημητρίου, Θ. Δασκαλάκη.



3. Η. Μαντούβαλος, L. Nygaard, Α. Απέργης, Δ. Μοσχονάς. 4. Ε. Κουκούλη, Γ. Μπαξεβάνης, Μ. Τελλίδης, Α. Βαγιανού, Ν. Κασίμου, Ν. Αναδιώτης.
5. Γ. Γιαννάς, Α. Σαρρή, Π. Δημητρίου, Χ. Τσαμπουράκη.



ασφαλιστικούς συμβούλους να συνεχίσουν με το ίδιο πάθος και επαγγελματισμό τις προσπάθειές τους, πείθοντας τους καταναλωτές ότι η ασφάλιση δεν είναι κόστος, αλλά εγγύηση για ένα καλύτερο μέλλον.

Στην εκδήλωση μίλησαν ακόμη ο διευθυντής Πωλήσεων κ. Νίκος Σακελλαρίου και ο διευθυντής Πωλήσεων Δικτύου Agency Ζωής κ. Δημ. Μελεξόπουλος.

Νωρίτερα το πρωί της ίδιας ημέρας, οι

κορυφαίοι ασφαλιστικοί σύμβουλοι της Generali είχαν την ευκαιρία να συζητήσουν και να ανταλλάξουν απόψεις πάνω σε νέες τεχνικές πωλήσεων με σημαντικούς εκπροσώπους του MDRT.

Ομιλητές στην ημερίδα ήταν οι κύριοι Matteo Pederzoli - Regional Director MDRT Europe Office και Κωνσταντίνος Κυριακού - MDRT Europe Chairman 2006-08 & Regional Chairman for EMEASA 2010.

Στη συνέχεια ενημερώθηκαν αναλυτικά για τα δυο νέα μηχανογραφικά συστήματα που υλοποίησε η Generali, τα Matrix και Thesis, για τα οποία επενδύθηκαν πάνω από ένα εκατομμύριο ευρώ. Οι ασφαλιστικοί σύμβουλοι εξέφρασαν την πλήρη ικανοποίησή τους για τα νέα μηχανογραφικά συστήματα, εκτιμώντας ότι θα αναβαθμίσουν περαιτέρω τις προσφερόμενες υπηρεσίες προς τους συνεργάτες και ασφαλισμένους της Generali.



6. Μ. Τελλίδης, Δ. Χατζοπούλου, Σ. Μητσιόπουλος, Γ. Βασιλειάδης, Ν. Σακελλαρίου, Α. Βαγιανού.
7. Ν. Τσώνος, Γ. Μπαξεβάνης, Π. Παραγιουδάκη, Σ. Παπαδόπουλος, Α. Βαγιανού, Σ. Τσακυρίδης, Μ. Καρρά, Μ. Καμπουράκη, Δ. Αλεξανδρίδης.
8. Π. Παραγιουδάκη, Χ. Παπάζογλου, Α. Βαγιανού, Γ. Γιαννούρης, Σ. Παπαδόπουλος, Β. Καραζαρίφη-Πολυζώνη, Ε. Τσαουσιδου.



9. Σ. Ψυλλιάς, Α. Βαγιανού, Ε. Κουκούλη, Ε. Γιάνναρη, L. Nygaard.
10. Χ. Παπάζογλου, Γ. Γιαννάς, Α. Σαρρή, Σ. Παπαδόπουλος, Σ. Τσακυρίδης, Ν. Αναδιώτης.
11. Σ. Στεφανιάκης, Ε. Νικηφόρος, Ε. Γιάνναρη, Π. Δημητρίου, Μ. Κουράτορα, Χ. Καραβάνος.

Στοχεύει στην αύξηση της παραγωγικότητας



Εμφαση στη δυναμική ανάπτυξη των πωλήσεων σε άρρηκτη σχέση με την κερδοφορία δίνει το τριετές επιχειρησιακό πλάνο (2011-2013) της Interamerican. Ειδικότερα, η προσαρμογή της διανομής προϊόντων και υπηρεσιών στο σύγχρονο κοινωνικό και οικονομικό περιβάλλον –δηλαδή, το τι θέλει για την ασφάλισή του ο καταναλωτής σήμερα και πώς μπορεί να το έχει– αποτελεί το σημαντικό βήμα του εκσυγχρονισμού που επιχειρεί η εταιρεία στις πωλήσεις. Ο σχετικός σχεδιασμός που ξεκίνησε από τις υποδομές (προϊόντα, διαδικασίες, αξιοποίηση της σύγχρονης τεχνολογίας, εκπαίδευση), όπου το προς επένδυση ποσό φθάνει τα 14 εκατ. ευρώ, καταλήγει στις πωλήσεις με την ενίσχυση της πολυκαναλικής διανομής.

Συγκεκριμένα, στο επιχειρησιακό πλάνο ενδυναμώνεται ο ρόλος του αποκλειστικού δικτύου agency σύμφωνα με τις βέλτιστες διεθνείς πρακτικές της GAMA International και της LIMRA, το οποίο μετασχηματίζεται σε σύνολο μεγάλων δυναμικών μονάδων. Η συγκέντρωση του δικτύου agency σε μεγάλα γραφεία πωλήσεων χαρακτηρίζεται από τη χρήση ιδιόκτητων συστημάτων υποστήριξης και στέγης, στοχεύει στην αποκέντρωση λειτουργιών από την εταιρεία στο δίκτυο και μεταφράζεται σε ταχύτερη διεκπεραίωση εργασιών και καλύτερη εξυπηρέτηση των πελατών. Το πλάνο προβλέπει, επίσης, τις εναλλακτικές δυνατότητες δημιουργίας αυτοχρηματοδοτούμενων γραφείων associated συνεργατών, καθώς και συνεργαζόμενων πρακτορείων.

Στόχοι του εκσυγχρονισμού του μοντέλου για το δίκτυο agency είναι η αύξηση της παραγωγικότητας, η βελτίωση της ποιότητας των πωλήσεων, η ανάπτυξη νέας γενιάς managers του δικτύου, η προσέλκυση νέων ασφαλιστικών συμβούλων και η ενδυνάμωση του επαγγελματισμού όλων των συνεργατών με τον πελάτη στο επίκεντρο του ενδιαφέροντος. Την πεποίθησή του ότι η Interamerican εκπληρώνει όλα τα προαπαιτούμενα για να είναι

Ο εκσυγχρονισμός του μοντέλου εναρμονίζεται με την πολιτική του ομίλου για τη βελτίωση του επιχειρησιακού σχεδιασμού και των δραστηριοτήτων μας, τόνισε ο πρόεδρος της Interamerican και μέλος του Executive Board του μητρικού ομίλου Eureko, κ. Thomas van Rijckevorsel (φωτο πάνω)

ένας ισχυρός τοπικός παίκτης εξέφρασε ο πρόεδρος της Interamerican και μέλος του Executive Board του μητρικού ομίλου Eureko, κ. Thomas van Rijckevorsel, σημειώνοντας ότι «ο εκσυγχρονισμός του μοντέλου διανομής εναρμονίζεται με την πολιτική του ομίλου για τη διαρκή βελτίωση του επιχειρησιακού σχεδιασμού και των δραστηριοτήτων μας».

Σταθερά θετική εικόνα το εξάμηνο

Σταθερά θετική εικόνα για την πορεία της Interamerican αντανακλούν τα παραγωγικά αποτελέσματα του πρώτου εξαμήνου 2010. Με εστίαση στις εμπορικές δραστηριότητες της και με σχεδιασμό στη λογική ανάπτυξης εργασιών προχωρεί η εταιρεία, εδραίωνοντας την πρωταγωνιστική θέση της στο αναδιαμορφούμενο τοπίο της ελληνικής ασφαλιστικής αγοράς.

Κατά το διάστημα Ιανουαρίου - Ιουνίου, η Interamerican παρουσιάζει συνολική παραγωγή σε μεικτά εγγεγραμμένα ασφαλιστρα 253,77 εκατ. ευρώ έναντι 241,9 εκατ. στο αντίστοιχο εξάμηνο του 2009, αυξημένη κατά 4,9%. Ειδικότερα, στον κλάδο ζωής η εταιρεία σημείωσε παραγωγή 138,13 εκατ., με αύξηση 1,9% έναντι α' εξαμήνου του 2009 (135,61 εκατ.), που οφείλεται κυρίως στις συνεχιζόμενες πωλήσεις επενδυτικών (unit linked) προϊόντων και δευτερευόντως στον υπερδιπλασιασμό της παραγωγής στον κλάδο υγείας. Στον κλάδο γενικών ασφαλειών η παραγωγή έφθασε στα 110,31 εκατ. αυξημένη κατά 8,5% έναντι 2009 (101,66 εκατ.), που προήλθε κυρίως από τους κλάδους αυτοκινήτων (αύξηση 8%) και πυρός (αύξηση 11,5%).

Ο τομέας οδικής βοήθειας απέφερε 2,57 εκατ. ασφαλιστρα, εκτός των ασφαλιστρων οδικής βοήθειας που εγγράφονται στις εταιρείες ζημιών και υγείας του ομίλου (12,78 εκατ.), από εσωτερικές συνέργειες, ενώ η προσωπική βοήθεια παρουσίασε 2,76 εκατ. ασφαλιστρα.

Το πρώτο εξάμηνο του έτους ήταν για την Interamerican ιδιαίτερα δημιουργικό ως προς την υλοποίηση του επιχειρησιακού σχεδιασμού για την ετοιμότητά της εν όψει Solvency II και την αναζωογόνηση των εμπορικών δραστηριοτήτων της. Η εταιρεία προώθησε τα νέα ασφαλιστικά προγράμματα, στη λογική του

Γ. Κώτσαλης



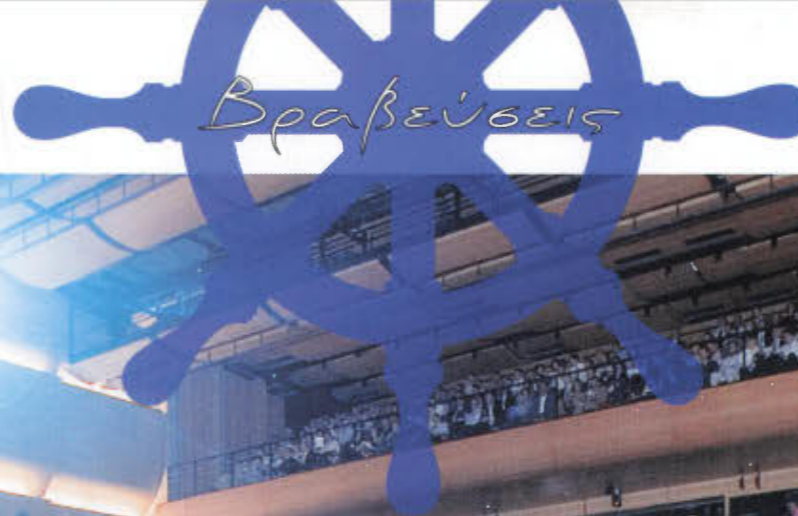
συστήματος, Family Life για την προστασία εισοδήματος, Business και Ease Business για μικρομεσαίες επιχειρήσεις, Mediplan Senior για τη φροντίδα υγείας της τρίτης ηλικίας σε συνεργασία με την Ευρωκλινική Αθηνών και βελτίωσε τα ομαδικά προγράμματα Microgroup Protection. Παράλληλα, συνέδεσε τη δομή και λειτουργία του δικτύου agency με την κερδοφόρο απόδοση, ενίσχυσε την πολυκαναλικότητα στη διανομή και ολοκλήρωσε την πρώτη φάση του project Cosmos για τη βελτίωση της εξυπηρέτησης των πελατών.

«Όλες οι κινήσεις μας στην Interamerican στοχεύουν στην ελαχιστοποίηση των αναλαμβανόμενων κινδύνων και στην ενδυνάμωση των θεμελίων της εταιρείας, ώστε να υποστηριχθεί ο ηγετικός χαρακτήρας της σε μια αγορά που βρίσκεται σε φάση ριζικών μεταβολών» τόνισε ο κ. Γ. Κώτσαλης, διευθύνων σύμβουλος του ομίλου, επιστημαίνοντας ότι «ο περιορισμός των δαπανών από μόνος του δεν είναι αρκετός για να έχει σήμερα μια εταιρεία προοπτική. Γι' αυτό, με γνώμονα τα νέα πλαίσια που δημιουργούνται από την εθνική και ευρωπαϊκή νομοθεσία, η Interamerican είναι έτοιμη για την επόμενη ημέρα υποστηρίζοντας με καινοτόμες για την αγορά μας εφαρμογές και υπηρεσίες την πελατοκεντρικότητα και τον επαγγελματισμό των συνεργατών της. Δημιουργείται ένα σύγχρονο μοντέλο εμπορικών διαδικασιών, εισάγονται νέες τεχνολογίες και συστήματα βελτίωσης της παραγωγικότητας, ενδυναμώνονται οι ανθρώπινοι πόροι και διατηρείται σε πολύ υψηλό επίπεδο η κεφαλαιακή υπόσταση και φερεγγυότητα της εταιρείας» κατέληξε ο κ. Κώτσαλης.

27^ο
Συνέδριο
Πωλήσεων

Κόντρα
στον άνεμο,
πάλι
νικητές.

ΕΘΝΙΚΗ
Η ΠΡΩΤΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ



ΕΘΝΙΚΗ
Η ΠΡΩΤΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

Ηγέτιδα δύναμη

Με μεγάλη επιτυχία πραγματοποιήθηκε το 27ο συνέδριο πωλήσεων της Εθνικής Ασφαλιστικής στον χώρο «Θέατρον» του Ελληνικού Κόσμου, στο Ίδρυμα Μείζονος Ελληνισμού, με τίτλο «Κόντρα στον άνεμο - πάντα νικητές». Χίλιοι σύνεδροι, στελέχη του εταιρικού δικτύου πωλήσεων (agency) βρέθηκαν εκεί για να δεχθούν τα συγχαρητήρια της διοίκησης για την εξαιρετική πορεία και τη διατήρηση της πρώτης θέσης στην αγορά με συνεχείς διευρύνσεις των μεριδίων σε όλους τους κλάδους, αλλά και για να βάλουν τους στόχους για τη μελλοντική πορεία μέσα στη δύσκολη οικονομική συγκυρία, καθώς και τις προοπτικές της εταιρείας και του ασφαλιστικού κλάδου.

Ο κ. Μίνος Μωυσιάς,
διευθύνων σύμβουλος της Εθνικής
Ασφαλιστικής.

Η παρουσία του προέδρου του Δ.Σ. της Εθνικής Τράπεζας και του ομίλου κ. Βασίλη Ράπανου έκανε σαφές το ενδιαφέρον του μετόχου για τη μεγαλύτερη θυγατρική του εταιρεία. Όπως τόνισε ο πρόεδρος, η Εθνική Ασφαλιστική βρίσκεται για εμάς όλους σε πολύ υψηλή προτεραιότητα της στρατηγικής και του ενδιαφέροντός μας.

Ο κ. Ράπανος αναφέρθηκε στην ενδυνάμωση των κεφαλαίων της τράπεζας και στη στάση ευθύνης απέναντι στην ελληνική κοινωνία που ακολουθεί το τελευταίο διάστημα. Αναφερόμενος στην Εθνική Ασφαλιστική, την «ηγέτιδα του χώρου», ο πρόεδρος της ΕΤΕ επισήμανε ότι είναι εξαιρετικά σημαντικό να συνοδευθεί η ανάπτυξη της εταιρείας με κερδοφόρα αποτελέσματα.

Ο πρόεδρος του διοικητικού συμβουλίου της Εθνικής Ασφαλιστικής και γενικός διευθυντής λειτουργικής στήριξης της Εθνικής Τράπεζας, κ. Λεωνίδας Θεόκλητος, αναφέρθηκε στις μεγάλες προσδοκίες του Ομίλου και, όπως είπε, «θα αποδείξουμε ότι είμαστε άξια μέλη του».

Ο διευθύνων σύμβουλος της εταιρείας κ. Μίνος Μωυσής τόνισε ότι: «Είμαστε εδώ σήμερα για να επιβεβαιώσουμε ότι η πρώτη ασφαλιστική, η Εθνική, θα διατηρήσει την πρωτιά της φρεσκάροντας και ανανεώνοντας την προοπτική της. Είμαστε εδώ για να επιβεβαιώσουμε ότι το κατάλληλο μείγμα της εμπειρίας των ανθρώπων της εταιρείας μας και των νέων ιδεών, διαδικασιών, πρακτικών

και προϊόντων μπορεί να μας πάει ακόμα πιο ψηλά και να μας φέρει σε μια νέα εποχή, με κύριο χαρακτηριστικό την κερδοφόρα ανάπτυξη». Αναφερόμενος στην οικονομική συγκυρία, ο κ. Μωυσής σημείωσε ότι «αυτή η κρίση αντιμετωπίζεται διεθνώς για την ασφαλιστική βιομηχανία ως μια χρυσή ευκαιρία. Η ασφάλιση έρχεται ουσιαστικός αρωγός στην επιβεβλημένη προσπάθεια των ανθρώπων να περιορίσουν την έκθεσή τους στους κινδύνους από τους οποίους απειλούνται και τους οποίους σήμερα αναλαμβάνονται πολύ καλύτερα».

Σε ότι αφορά το μέλλον της εταιρείας ο κ. Μωυσής επισήμανε ότι «ανοίγουμε μια νέα σελίδα, αντιμετωπίζουμε την κατάσταση με ρεαλισμό, οπλίζουμε τη σκέψη μας με αισιοδοξία και προχωρούμε δυνατοί για τις προκλήσεις που βρίσκονται μπροστά μας. Έχουμε την Εθνική Τράπεζα στο πλευρό μας, που θα υποστηρίξει τα σχέδιά μας όταν πεισθεί ότι είναι στη σωστή κατεύθυνση, ότι στοχεύουν σε μια καλύτερη, υγιέστερη, αποτελεσματικότερη εταιρεία. Με εσάς όλους στο σκάφος μπορούμε να πάμε κόντρα στον άνεμο και να κερδίσουμε και αυτόν τον αγώνα».

Επίσης, ο διευθύνων σύμβουλος κ. Μίνος Μωυσής παρουσίασε με εξαιρετικά ευρηματικό και πρωτότυπο τρόπο το νέο συνταξιοδοτικό προϊόν, την «Ευέλικτη Εθνική Σύνταξη», πρόγραμμα που στοχεύει στη «συνταξιοδοτική αποταμίευση»

Αναφερόμενος στις συνθήκες της αγοράς,



Βασίλης Ράπανος, πρόεδρος ΕΤΕ

ο κ. Μωυσής είπε ότι «χρειάζονται κατάλληλα εργαλεία δουλειάς, όπως αυτά που παρουσιάστηκαν σήμερα, μεστή και ουσιαστική εκπαίδευση, εξωστρεφές μάρκετινγκ που θα προσαρμόζει προϊόντα και υπηρεσίες στα μηνύματα που δεχόμαστε από την αγορά, σύγχρονη τεχνολογία που θα μειώνει το κόστος και θα αξιοποιείται συστηματικά για τη μεταξύ μας επικοινωνία και για την επικοινωνία με τους πελάτες, σύστημα αμοιβών και κινήτρων που θα αντέχει στα περιθώρια των προϊόντων και θα εξειδικεύεται ανάλογα με το τι θέλουμε να πετύχουμε. Πρέπει να στραφούμε περισσότερο σε καταναλωτές νεότερης ηλικίας. Αυτοί έχουν, και θα έχουν, μεγαλύτερες ανάγκες για το μέλλον τους και αυτοί θα έρθουν πιο εύκολα κοντά μας εφόσον αυτοί που τους προσεγγίζουν έχουν κατάλληλες λύσεις».

Ο γενικός διευθυντής κ. Αθανάσιος Καλογεράς χαρακτήρισε το 27ο συνέδριο διαφορετικό από τα άλλα, μια και, όπως είπε, «καλούμαστε όλοι να δώσουμε τον καλύτερο εαυτό μας, αλληλά και μίανότα ισχυρής αισιοδοξίας, μέσα σε ένα κλίμα ιδιαίτερα δύσκολο, που όμοιο του δεν έχει βιώσει η χώρα». Αναφέρθηκε ακόμη στον κλάδο αυτοκινήτων, όπου η Εθνική Ασφαλιστική είναι πρώτη, με



Λεωνίδας Θεόκλητος, πρόεδρος Εθνικής Ασφαλιστικής

στόλο 922.000 αυτοκινήτων και μερίδιο αγοράς 18,9%, και παρουσίασε ένα πρόγραμμα βελτίωσης της λειτουργικής αποτελεσματικότητας, το οποίο θα προσφέρει καλύτερες ποιοτικές υπηρεσίες στον πελάτη και παράλληλα θα μειώσει το κόστος.

Χαρακτηριστική ήταν η εισαγωγή της ομιλίας του γενικού Διευθυντή κ. Τάσσου Παγώνη, ότι «ο προπέρσινος τίτλος της ομιλίας ήταν "η Αγορά θα αλληλάξει", ο περσινός "η Αγορά αλληλάξει", τώρα πλέον είναι "Η Αγορά αλληλάξει!"». Όπως τόνισε ο γενικός διευθυντής, «η εταιρεία πρέπει να αντιμετωπίσει μια πραγματικότητα που τα χρήματα τα οποία μπορεί να διαθέσει ο πολίτης για ασφάλιση

Ζωής πρέπει να κατανεμηθούν σε δύο εξίσου κρίσιμες περιοχές: στη σύνταξη και στην περίθαλψη».

Τα χειροκροτήματα που δέχθηκε ο διευθυντής Ατομικών Ζωής κ. Κώστα Κουγιουμτζή έδειξαν την αποδοχή –αλληλά και τον ενθουσιασμό– του δικτύου πωλήσεων για τις αλλαγές, τις αναδιορθώσεις και τους ανασχεδιασμούς των

καλύψεων υγείας, με τελικό στόχο την προσφορά ελκυστικών προϊόντων με σοβαρές καλύψεις και προστά ασφαλιστρα.

Στην κρίση, στις συνέπειές της και στις δυνατότητες που υπάρχουν αναφέρθηκε ο αναπληρωτής γενικός διευθυντής και επικεφαλής του δικτύου πωλήσεων κ. Γιάννης Βασιλάτος. «Ο καιρός είναι δύσκολος. Οικονομική κρίση, αβεβαιότητα, πελάτες με μειωμένα εισοδήματα και ανασφάλεια, αυτός είναι ο καιρός μας, με αυτόν τον καιρό μόνο η Εθνική Ασφαλιστική μπορεί να σταθεί δίπλα στον πελάτη, να μιλήσει μαζί του, να αφουγκρα-

στεί τις ανάγκες του.

Το μερίδιο αγοράς στον κλάδο Ζωής στο εξάμηνο του 2010 είναι 24%, στις γενικές ασφάλειες 18%, η παραγωγή του agency σε αιτήσεις και σε εκατομμύρια ευρώ έφτασε τα 40 εκατομμύρια το 2009 και ήδη το 2010 τρέχει με αύξηση 12%. Οι πληρωμές για συμβόλαια που έληξαν έφθασαν στα 95 εκατομμύρια ευρώ το 2009 και οι αποζημιώσεις του κλάδου Ζωής και Υγείας έφθασαν τα 212 εκατ. το 2009 και τα 97 εκατ. στο εξάμηνο του 2010. Ο κ. Βασιλάτος μίλησε και για τη συνεχή και σημαντική ανανέωση του δικτύου πωλήσεων, καθώς το 2009 δημιουργήθηκαν 1.306 νέοι κωδικοί συνεργατών και –τους εννέα πρώτους μήνες του 2010– 976, ενώ στη συνέχεια αναφέρθηκε στην επένδυση που έκανε η εταιρεία για τη δημιουργία του ηλεκτρονικού γραφείου συνεργατών και στο νέο εκπαιδευτικό πρόγραμμα

για όλες τις βαθμίδες συνεργατών.

Χαιρετισμό στο συνέδριο απύθυνε ο πρόεδρος του διοικητικού συμβουλίου του συλλόγου εργαζομένων κ. Πέτρος Τόγιας, λέγοντας ότι «η δουλειά μας ισοδυναμεί με κοινωνική αποστολή».



Αναστάσιος Καλογεράς



Τάσσος Παγώνης



Γιάννης Βασιλάτος



Κώστας Κουγιουμτζής

Ευέλικτη Εθνική Σύνταξη

Το πρόγραμμα στοχεύει στη δημιουργία εγγυημένου συμπληρωματικού εισοδήματος στον ασφαλισμένο για τη συνταξιοδότησή του.

Βασικό του χαρακτηριστικό είναι η πολύ μεγάλη ευελιξία που διαθέτει, με αποτέλεσμα ο ασφαλισμένος να έχει πλήθος επιλογών και να προσαρμόζει το πρόγραμμά του ανάλογα με την εκάστοτε οικονομική του ευχέρεια, τις ανάγκες του, τις προβλέψεις και το σχεδιασμό για το μέλλον του.

Η ευελιξία αφορά την πληρωμή των ασφαλιστρών, που το ύψος και η συχνότητά τους επιλέγονται από τον ίδιο τον ασφαλισμένο. Η τελική σύνταξη χτίζεται σταδιακά από διαδοχικές αγορές επί μέρους συντάξεων και το αποτέλεσμα αυτού του

μηχανισμού είναι η αυτονομία των παροχών που έχουν πιστωθεί στο πρόγραμμα από τις μελλοντικές πληρωμές ασφαλιστρών, χαρακτηριστικό πολύ σημαντικό στην εποχή της αβεβαιότητας για τα μελλοντικά εισοδήματα, που καταγράφεται σε σχετικές έρευνες ότι αποτελεί βασικό ανασταλτικό παράγοντα για την αγορά των κλασικών ασφαλιστικών προγραμμάτων.

Με το νέο της πρόγραμμα, όπως ανακοίνωσε η Εθνική Ασφαλιστική, εγκαινιάζει την είσοδό της στην Ευέλικτη Συνταξιοδοτική Αποταμίευση, στρατηγική που υιοθετεί προκειμένου να αξιοποιήσει τα νέα δεδομένα από τις πρόσφατες αλλαγές στο ασφαλιστικό σύστημα και να δώσει λύσεις στους πολίτες που αναζητούν συμπλήρωση των συντάξεών τους.

ΣΤΕΛΕΧΗ ΕΤΕ - BANCASSURANCE

ΚΑΛΟΓΕΡΟΠΟΥΛΟΣ ΔΗΜΗΤΡΙΟΣ
ΠΑΝΑΓΙΩΤΟΥ ΣΤΕΦΑΝΟΣ
ΕΠΤΕΖΟΣ ΙΩΑΝΝΗΣ
ΦΩΤΟΠΟΥΛΟΣ ΝΙΚΟΛΑΟΣ
ΙΩΡΔΑΝΙΔΗΣ ΚΥΡΙΑΚΟΣ
ΦΛΑΤΣΟΥΣΗΣ ΓΕΩΡΓΙΟΣ
ΝΙΚΗΤΑΚΗ ΜΑΡΙΑ
ΧΑΤΖΗ ΒΑΣΙΛΙΚΗ
ΔΗΜΙΟΥ ΓΕΩΡΓΙΟΣ
ΝΑΟΥΜ ΚΩΝΣΤΑΝΤΙΝΟΣ
ΚΑΝΤΑΡΑΣ ΧΡΗΣΤΟΣ
ΧΑΤΖΗΣΤΑΥΡΟΥ ΜΑΡΙΑ
ΤΣΟΥΛΑΝΟΣ ΚΩΝΣΤΑΝΤΙΝΟΣ
ΧΑΤΖΗΑΝΤΩΝΙΟΥ ΑΡΓΥΡΟΥΛΑ
ΠΕΤΡΟΓΛΟΥ ΑΝΕΣΤΗΣ
ΤΑΥΤΕΡΙΑΔΗΣ ΧΡΗΣΤΟΔΟΥΛΟΣ
ΣΠΙΝΟΥ ΧΑΡΙΚΛΕΙΑ
ΜΑΖΗΣ ΣΠΥΡΙΔΩΝ
ΠΑΠΠΑ ΔΙΚΑΤΕΡΙΝΗ
ΠΑΚΑΣ ΑΘΑΝΑΣΙΟΣ

ΤΡΑΠΕΖΙΚΑ ΠΡΟΪΟΝΤΑ
ΕΠΙΘΕΩΡΗΤΕΣ ΠΩΛΗΣΕΩΝ
ΑΝΑΝΙΑΔΗΣ ΑΝΑΝΙΑΣ
ΔΙΕΥΘΥΝΤΕΣ ΓΡΑΦΕΙΩΝ ΠΩΛΗΣΕΩΝ
ΠΑΠΠΟΥ ΜΑΡΙΑ
ΑΔΑΜΑΚΗΣ ΜΙΧΑΗΛ
ΠΑΛΛΗΣ ΙΩΑΝΝΗΣ
ΔΙΕΥΘΥΝΤΕΣ ΟΜΑΔΑΣ ΓΡΑΦΕΙΩΝ ΠΩΛΗΣΕΩΝ
ΤΣΑΚΙΡΙΔΗΣ ΓΕΩΡΓΙΟΣ
ΑΝΑΝΙΑΔΗΣ ΑΝΤΩΝΙΟΣ
ΒΕΡΜΠΗΣ ΓΕΩΡΓΙΟΣ
ΔΑΓΔΕΛΕΝΗ ΒΙΚΤΟΡΙΑ
ΓΕΩΡΓΙΑΔΗΣ ΙΩΑΝΝΗΣ
ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΟΙ ΣΥΜΒΟΥΛΟΙ
ΑΝΑΝΙΑΔΗΣ ΠΑΝΑΓΙΩΤΗΣ
ΚΟΥΜΟΥΛΑΣ ΑΝΤΩΝΙΟΣ
ΣΤΥΡΑΚΟΠΟΥΛΟΥ ΜΑΡΙΑ
ΜΠΑΜΠΟΥΚΑ
ΑΙΚΑΤΕΡΙΝΗ

ΔΡΟΣΗ ΕΙΡΗΝΗ
ΜΠΑΜΠΟΥΚΑ ΜΑΡΙΑ
ΠΑΝΕΛΟΥΔΗΣ ΕΥΑΓΓΕΛΟΣ
ΣΙΔΗΡΟΠΟΥΛΟΥ ΣΟΦΙΑ
ΤΕΡΖΗΣ ΓΕΩΡΓΙΟΣ
ΤΣΙΧΛΙΑ ΑΛΕΞΑΝΔΡΑ

ΓΕΝΙΚΟΙ ΚΛΑΔΟΙ
ΕΠΙΘΕΩΡΗΤΕΣ ΠΩΛΗΣΕΩΝ
ΓΛΕΝΤΗΣ ΠΑΝΑΓΙΩΤΗΣ
ΑΡΜΠΟΥΝΙΩΤΗΣ ΠΑΝΑΓΙΩΤΗΣ
ΦΟΥΦΟΠΟΥΛΟΣ

ΓΕΩΡΓΙΟΣ
ΔΙΕΥΘΥΝΤΕΣ ΓΡΑΦΕΙΩΝ ΠΩΛΗΣΕΩΝ
ΑΠΤΕΛΟΠΟΥΛΟΣ ΠΑΝΑΓΙΩΤΗΣ
ΧΡΥΣΟΣ ΑΝΤΩΝΙΟΣ
ΔΙΑΜΑΝΤΟΠΟΥΛΟΣ ΘΕΟΔΩΡΟΣ

ΔΙΕΘΥΝΤΕΣ ΟΜΑΔΑΣ ΓΡΑΦΕΙΩΝ ΠΩΛΗΣΕΩΝ
ΚΑΡΑΠΙΑΝΝΗΣ ΛΟΥΚΑΣ
ΣΤΑΥΡΑΚΟΥΚΑΣ ΙΩΑΝΝΗΣ
ΧΑΛΚΙΑΣ ΣΠΥΡΙΔΩΝ
ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΟΙ ΣΥΜΒΟΥΛΟΙ
ΦΡΑΓΚΙΑΔΑΚΗΣ ΕΥΑΓΓΕΛΟΣ
ΑΝΔΡΕΑΔΑΚΗΣ ΙΩΑΝΝΗΣ
ΠΑΤΡΙΚΙΟΣ ΜΙΧΑΗΛ

ΑΤΟΜΙΚΑ ΖΩΗΣ
ΝΕΟΙ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΟΙ ΣΥΜΒΟΥΛΟΙ
ΣΑΚΚΑΣ ΠΑΝΑΓΙΩΤΗΣ
ΚΑΡΟΣ ΦΡΕΔΕΡΙΚΟΣ
ΚΑΚΛΑΜΑΝΟΣ ΤΑΣΙΑΡΧΗΣ
ΣΥΝΟΥ ΑΣΤΑΣΙΑ
ΧΟΥΡΜΟΥΖΗΣ ΠΑΡΑΣΚΕΥΑΣ
ΜΥΛΩΝΑΣ ΓΕΩΡΓΙΟΣ
ΑΝΑΣΤΑΣΗΣ
ΠΟΛΥΧΡΟΝΗΣ

ΤΙΓΚΑΣ ΗΛΙΑΣ
ΣΤΕΝΑΚΗΣ ΑΝΔΡΕΑΣ
ΓΚΙΖΗΣ ΠΕΤΡΟΣ

ΔΙΑΤΗΡΗΣΙΜΟΤΗΤΑ
ΕΠΙΘΕΩΡΗΤΕΣ ΠΩΛΗΣΕΩΝ
ΠΑΪΚΟΠΟΥΛΟΣ ΓΕΩΡΓΙΟΣ
ΔΙΕΥΘΥΝΤΕΣ ΓΡΑΦΕΙΩΝ ΠΩΛΗΣΕΩΝ
ΜΑΥΡΟΜΜΑΤΗΣ

ΜΠΡΟΥΜΕΡΙΩΤΗΣ ΠΑΝΑΓΙΩΤΗΣ
ΚΑΤΣΑΔΩΝΗΣ ΠΑΝΑΓΙΩΤΗΣ
ΚΟΥΚΛΑΡΗΣ ΧΡΗΣΤΟΣ
ΔΙΕΥΘΥΝΤΕΣ ΟΜΑΔΑΣ ΓΡΑΦΕΙΩΝ ΠΩΛΗΣΕΩΝ
ΚΟΚΚΟΤΗ ΚΩΝΣΤΑΝΤΙΝΑ
ΤΟΤΟΛΟΥ ΑΝΑΣΤΑΣΙΑ
ΑΝΤΩΝΟΠΟΥΛΟΣ ΔΗΜΗΤΡΙΟΣ
ΜΗΛΙΟΡΔΟΣ ΔΗΜΗΤΡΙΟΣ
ΤΣΟΥΚΑΛΑΣ ΧΡΗΣΤΟΣ
ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΟΙ ΣΥΜΒΟΥΛΟΙ
ΠΛΑΤΣΗΣ ΙΑΣΩΝ

ΚΟΥΤΣΟΥΒΕΛΗΣ ΔΙΟΝΥΣΙΟΣ
ΠΑΠΑΣΤΕΡΠΟΥ ΝΙΚΟΛΑΟΣ
ΚΟΙΛΙΑΣ ΒΑΣΙΛΕΙΟΣ
ΚΑΝΕΛΛΟΠΟΥΛΟΣ ΣΩΤΗΡΙΟΣ
ΑΓΓΕΛΑΚΟΥ ΟΥΡΑΝΙΑ
ΛΙΓΑΤΟΥ ΔΕΣΠΟΙΝΑ
ΑΔΑΜΑΚΗΣ ΙΩΑΝΝΗΣ

ΑΤΟΜΙΚΑ ΖΩΗΣ
ΕΠΙΘΕΩΡΗΤΕΣ ΠΩΛΗΣΕΩΝ
ΦΟΥΦΟΠΟΥΛΟΣ ΓΕΩΡΓΙΟΣ
ΓΛΕΝΤΗΣ ΠΑΝΑΓΙΩΤΗΣ
ΧΡΥΣΟΓΛΟΥ ΧΡΗΣΤΟΣ
ΔΙΕΥΘΥΝΤΕΣ ΓΡΑΦΕΙΩΝ ΠΩΛΗΣΕΩΝ
ΜΑΥΡΟΜΜΑΤΗΣ ΙΩΑΝΝΗΣ
ΜΠΡΟΥΜΕΡΙΩΤΗΣ ΠΑΝΑΓΙΩΤΗΣ
ΚΟΥΚΛΑΡΗΣ ΧΡΗΣΤΟΣ
ΔΙΕΥΘΥΝΤΕΣ ΟΜΑΔΑΣ ΓΡΑΦΕΙΩΝ

ΠΩΛΗΣΕΩΝ
ΜΗΛΙΟΡΔΟΣ ΔΗΜΗΤΡΙΟΣ
ΑΝΤΩΝΟΠΟΥΛΟΣ ΔΗΜΗΤΡΙΟΣ
ΚΟΚΚΟΤΗ ΚΩΝ/ΝΑ
ΑΔΑΜΑΚΗΣ ΙΩΑΝΝΗΣ
ΚΟΥΦΟΠΟΥΛΟΥ ΓΕΩΡΓΙΑ
ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΟΙ ΣΥΜΒΟΥΛΟΙ
ΑΓΓΕΛΑΚΟΥ ΟΥΡΑΝΙΑ
ΠΛΑΤΣΗΣ ΙΑΣΩΝ
ΚΟΥΤΣΟΥΒΕΛΗΣ ΔΙΟΝΥΣΙΟΣ
ΚΟΙΛΙΑΣ ΒΑΣΙΛΕΙΟΣ
ΜΑΡΚΑΤΟΥ ΒΑΣΙΛΙΚΗ
ΗΛΙΟΠΟΥΛΟΣ ΔΗΜΗΤΡΙΟΣ
ΒΡΑΧΝΙΑΚΗ ΙΩΑΝΝΑ
ΑΝΔΡΟΠΟΥΛΟΣ ΓΕΩΡΓΙΟΣ
ΛΙΓΑΤΟΥ ΔΕΣΠΟΙΝΑ
ΓΑΛΙΑΤΣΑΤΟΥ ΕΡΑΣΜΙΑ
ΚΟΥΤΡΟΓΙΑΝΝΟΥ ΕΥΣΤΑΘΙΑ
ΤΣΙΧΛΙΑ ΑΛΕΞΑΝΔΡΑ



ΒΡΑΒΕΥΣΕΙΣ

Θεόδωρος Κοκκάλας:

Το ασφαλιστικό προϊόν σώζει την αξιοπρέπεια

Την πεποίθησή του ότι το μέλλον της ασφαλιστικής αγοράς θα συνεχίσει, παρά τις αλλοιώσεις και τις εξελίξεις που θα δρομολογούνται, να στηρίζεται στα παραδοσιακά ασφαλιστικά δίκτυα, εκφράζει σε συνέντευξή του στο «Ασφαλιστικό ΝΑΙ» ο αντιπρόεδρος και γενικός διευθυντής της VICTORIA, κ. Θεόδωρος Κοκκάλας.

Έναν χρόνο μετά την υπογραφή της συμφωνίας με την Τράπεζα Πειραιώς για συνεργασία στο Bancassurance, ο κ. Κοκκάλας αποτιμά τα πρώτα αποτελέσματα της συνεργασίας, μιλά για την κρίση και την ασφαλιστική αγορά και προειδοποιεί όσους δεν νοικοκυρευτούν ότι δεν θα επιβιώσουν.

Η συνέντευξη του κ. Κοκκάλα έχει ως εξής:

1. Συμπληρώθηκε ένας χρόνος από την υπογραφή της συμφωνίας συνεργασίας με την Τράπεζα Πειραιώς. Πώς θα αποτιμούσατε τα μέχρι τώρα αποτελέσματα;

Τα αποτελέσματα μέχρι σήμερα είναι, αναμφίβολα, ενθαρρυντικά και προς την κατεύθυνση που έχουμε από κοινού με την Τράπεζα Πειραιώς προδιαγράψει. Ήμασταν από την αρχή ιδιαίτερα αισιόδοξοι – και αυτό κυρίως γιατί η συνεργασία μας με την Τράπεζα Πειραιώς προϋπήρχε από το 2005 και είχε εν μέρει δοκιμαστεί,



Συνέντευξη στον
ΛΑΜΠΡΟ ΚΑΡΑΓΕΩΡΓΟ

«Εντύπωση που έφθανε στα όρια της έκκληξης μου προκαλούσε η ασύδοτη πολιτική που ακολουθούσαν ορισμένες εταιρείες στην ελληνική αγορά».

δίνοντας θετικά σημεία γραφής. Από την άλλη, η τάση ανάπτυξης του bancassurance στην Ελλάδα είναι πάρα πολύ ισχυρή και ακολουθεί αυτό που ήδη επιτυχημένα λειτουργεί παγκοσμίως και συνδυάζεται άριστα με το μεγάλο περιθώριο ανάπτυξης των ασφαλιστικών εργασιών στην Ελλάδα.

Βέβαια, οι παρενέργειες της οικονομικής κρίσης και της ύφεσης επηρεάζουν αρνητικά τη συνολική ζήτηση προϊόντων και υπηρεσιών, όμως σηματοδοτούν και μια αλλαγή στη συμπεριφορά των καταναλωτών, οι οποίοι στρέφονται σε επιλογές με κύρος, σταθερή αξία και προοπτική. Η VICTORIA και η Τράπεζα Πειραιώς



Ασφάλιση καταστήματος Victoria **“ΑνοικτON”**
Κρατήστε την τύχη της επιχείρησής στα χέρια σας!

Η ολοκληρωμένη ασφάλιση του επαγγελματία σε τέσσερα διαφορετικά επίπεδα είναι γεγονός. Το νέο πρόγραμμα της Victoria “ΑνοικτON” δημιουργεί το ιδανικό περιβάλλον προστασίας, σε μια εποχή που η σιγουριά είναι το κύριο ζητούμενο.

Σε έναν κόσμο που διαρκώς αλλάζει, η καινοτομία αποκτά ολοένα και μεγαλύτερη σημασία στη δημιουργία νέων προϊόντων. Το ασφαλιστικό marketing της Victoria έχει πρωταρχικό στόχο να προσδώσει ένα δυναμικό χαρακτήρα στα ασφαλιστικά προϊόντα κάθε κλάδου. Το νέο πρόγραμμα ασφάλισης καταστήματος “ΑνοικτON” είναι η έμπρακτη απόδειξη αυτής της φιλοσοφίας που φροντίζει για την προστασία μιας επιχείρησης σε τέσσερα διαφορετικά επίπεδα:

Ασφάλιση της περιουσίας.
Σαράντα ασφαλιστικές καλύψεις προβλέπουν κάθε πιθανό σενάριο που μπορεί να απειλήσει τα περιουσιακά στοιχεία της επιχείρησής.

Κάλυψη Γενικής Αστικής Ευθύνης
Το δεύτερο επίπεδο ασφαλιστικής δράσης του “ΑνοικτON” αφορά τη γενική αστική ευθύνη του επιχειρηματία και των προστιθέντων του (π.χ. του προσωπικού του) έναντι τρίτων.

Ομαδικό Προσωπικό Ατύχημα
Τα ατυχήματα που τυχόν συμβούν στον ιδιοκτήτη ή στο υπαλληλικό προσωπικό της επιχείρησης κατά τη διάρκεια της εργασίας τους, καλύπτονται στο τρίτο επίπεδο του προγράμματος “ΑνοικτON”.

Επαγγελματική Νομική Προστασία
Το τέταρτο επίπεδο κάλυψης του “ΑνοικτON” αφορά τη Νομική Προστασία του επαγγελματία και της επιχείρησής από την D.A.S.-Hellas, θυγατρική επίσης του ομίλου ERGO.

www.victoria.gr

VICTORIA

Εταιρία του ασφαλιστικού ομίλου ERGO.

Η Αξίопιστη Ασφαλιστική Δύναμη!

είναι μέσα στις επιλογές τους. Έτσι, μέχρι το τέλος του έτους η παραγωγή που θα προέλθει από τη συνεργασία μας θα αποτελέσει ένα πραγματικά σημαντικό κομμάτι της συνολικής μας παραγωγής και ένα πολύ σημαντικότερο στην παραγωγή στους λοιπούς κλάδους, εκτός αυτοκινήτου.

Αποτιμώντας συνολικά τη μέχρι σήμερα συνεργασία μας, μπορώ με σιγουριά να δηλώσω ευχαριστημένος, ιδιαίτερα όταν σκέφτομαι την προσπάθεια που έγινε και από τις δύο μεριές ώστε να ανταποκριθούμε με ταχύτητα στις υψηλές απαιτήσεις μιας τέτοιας προσπάθειας, να βρεθούν βέλτιστες λύσεις σε καθημερινά προβλήματα και να δρομολογηθούν όλες εκείνες οι ενέργειες που θα δημιουργήσουν ένα κλίμα ανάπτυξης και επιτυχίας.

Πιστεύω ότι κάναμε μια καλή αρχή σε όλα τα επίπεδα και έχουμε δημιουργήσει ισχυρή βάση για την επιβεβαίωση όλων μας των προβλήσεων και προσδοκιών.

2. Η επιτυχία στο bancassurance σημαίνει ενδεχομένως μεγαλύτερη στροφή της εταιρείας προς αυτό το δίκτυο; Πώς βλέπουν η VICTORIA και ο μητρικός όμιλος ERGO τα δίκτυα πωλήσεων;

Η ανάπτυξη ενός νέου καναλιού ανάπτυξης εργασιών δεν υποβαθμίζει κατ' ανάγκη ούτε ναρκοθετεί τα υπόλοιπα δίκτυα διανομής. Πολύ περισσότερο δε όταν μιλάμε για το παραδοσιακό ασφαλιστικό δίκτυο, στο οποίο στηρίχτηκε και στηρίζεται η εταιρεία μας.

Στο παρελθόν δήλωσα ουκ ολίγες φορές δημόσια την πεποίθησή μου ότι το μέλλον της ασφαλιστικής αγοράς θα συνεχίσει, παρά τις αλλαγές και τις εξελίξεις που θα δρομολογούνται, να στηρίζεται στα παραδοσιακά ασφαλιστικά δίκτυα. Αυτό δεν αλλάζει. Αλλάζουν, όμως, οι απαιτήσεις και οι ανάγκες των καταναλωτών και οφείλουμε αυτό να το λαμβάνου-

με σοβαρά υπόψη στους στρατηγικούς μας σχεδιασμούς. Όπως, δηλαδή, υπάρχει η ανάγκη για έναν εξειδικευμένο προσωπικό ασφαλιστικό σύμβουλο που κτίζει την επαγγελματική του καριέρα επενδύοντας πολύ χρόνο στο επαγγελματικό και κοινωνικό service, άλλο τόσο (ίσως λιγότερο σήμερα, ίσως περισσότερο αύριο) υπάρχει ανάγκη για τραπεζοασφαλιστικά προϊόντα που συνδυάζουν εξαιρετικά τις υπηρεσίες δύο οργανισμών και διατίθενται με πιο απλούς, σύγχρονους και ευέλικτους τρόπους από το κατάστημα μιας τράπεζας.

Στην πραγματικότητα, δεν ορίζουμε εμείς τις εξελίξεις αλλά αυτές εμάς. Τα πάντα ρεει και αλίμονο σε αυτούς που δεν προσαρμόζονται σε κάθε νέο περιβάλλον.

Για τον όμιλο ERGO, τη μητρική μας εταιρεία, το bancassurance δεν είναι κάτι καινούργιο. Τουναντίον, η ERGO στον τομέα του bancassurance δραστηριοποιείται εδώ και πολλά χρόνια σε 22 ευρωπαϊκές χώρες, έχοντας συνεργασία με πάρα πολύ σημαντικούς τραπεζικούς οργανισμούς. Διαθέτει, λοιπόν, μεγάλη εμπειρία και τεχνογνωσία. Την ίδια όμως στιγμή διατηρεί όλα τα παραδοσιακά της δίκτυα πωλήσεων agencies, ασφαλιστικά γραφεία, υποκαταστήματα ενεργά και σε πλήρη δράση.

3. Γενικότερα ποια είναι η πορεία της VICTORIA στη διάρκεια της τρέχουσας χρήσης;

Όσον αφορά την πορεία της εταιρείας μας στην τρέχουσα χρήση, τα νούμερα και οι δείκτες μιλάνε από μόνα τους. Στο κλείσιμο του πρώτου 8μήνου 2010 η συνολική αύξηση παραγωγής αγγίζει το 46%, και η αύξηση των εκτός αυτοκινήτων κλάδων ξεπερνά το 85%. Από ό,τι φαίνεται φέτος θα κλείσουμε την παραγωγή μας με μια αύξηση γύρω στο 50%, φθάνοντας τα 150 εκατ. € έναντι 97 εκατ. € το 2009, με μια παράλληλη επίσης ση-

μαντική αύξηση στην κερδοφορία μας με κέρδη προ φόρων που θα αγγίξουν τα 10 εκατ. € έναντι 6,5 εκατ. € το 2009.

Όλα αυτά, βέβαια, επιτεύχθηκαν από ανθρώπους, το σημαντικότερο κεφάλαιο σε έναν οικονομικό οργανισμό. Το ήδη υπάρχον δίκτυο μας ενισχύθηκε σημαντικά με έναν μεγάλο αριθμό νέων στη VICTORIA επαγγελματιών, και αυτό οδήγησε με τη σειρά του στην ανάγκη στελέχωσης μας με επιπλέον διοικητικό προσωπικό σε λειτουργικές και επιτελικές θέσεις. Περισσότεροι από σαράντα άνθρωποι εντάχθηκαν στη μεγάλη οικογένεια της VICTORIA. Μαζί με τους αριθμούς λοιπόν, αναπτύσσεται και το ανθρώπινο κεφάλαιο στην VICTORIA και αυτό είναι το πολύ σημαντικό και το ιδιαίτερο σε μια εποχή κρίσης και ύφεσης όπου επικρατεί ο προβληματισμός, η γκρίνια και η μιζέρια.

Σε αυτή την υπερ-δυναμική τροχιά ανάπτυξης βρισκόμαστε από τις αρχές του 2009. Αυτή η πορεία βέβαια καθορίστηκε σε έναν βαθμό και από τις εξελίξεις της αγοράς, όμως θα έλεγα ότι καθορίστηκε πολύ περισσότερο από την ποιοτική στροφή που επιχειρούν οι επαγγελματίες του χώρου μας και οι καταναλωτές, οι οποίοι επιζητούν μεγαλύτερη σιγουριά και αξιοπιστία. Αναμφίβολα θετική υπήρξε και η παραγωγική ενίσχυση από το κανάλι του bancassurance.

4. Η χώρα μας βρίσκεται στο μέσον της οικονομικής κρίσης. Ποιες είναι οι επιπτώσεις μέχρι τώρα στην ασφαλιστική αγορά και κυρίως στις γενικές ασφαλίσεις. Πόσο η κρίση επηρεάζει την ασφαλιστική συμπεριφορά επιχειρήσεων και ιδιωτών; Ελπίζω, όπως εσείς είπατε, να βρισκόμαστε στο μέσον της οικονομικής κρίσης και όχι στην αρχή. Αν βρισκόμαστε στο μέσον, θα αρχίσουμε σχετικά σύντομα να βλέπουμε και το τέλος της. Αν όμως είμαστε στην αρχή, τότε θα πρέπει να περιμέ-

βρεφονηπιακός σταθμός
ΜΑΝΤΑΡΙΝΙ,

Το σχολείο μας προσφέρει:

ΚΑΙ πλήρες πρωινό και γεύμα **ΚΑΙ** μεταφορά με ιδιόκτητο λεωφορείο **ΚΑΙ** ιατρική παρακολούθηση από παιδίατρο, ορθοπεδικό και οδοντίατρο **ΚΑΙ** θέατρο, μουσική, παραμύθι, κουκλοθέατρο, ρυθμική γυμναστική **ΚΑΙ** ατομικές δημιουργικές ασχολήσεις **ΚΑΙ** μαθήματα ηλεκτρονικών υπολογιστών για παιδιά **ΚΑΙ** κολυμβητήριο **ΚΑΙ** οικολογία **ΚΑΙ** τένις **ΚΑΙ** σκάκι **ΚΑΙ** Ξένη γλώσσα **ΚΑΙ** ωράριο εργαζόμενων μητέρων.

MANTAPINI: Λ. ΚΑΤΣΩΝΗ 42 - ΚΗΦΙΣΙΑ, ΤΗΛ.: 210 8012761, FAX: 210 6233243
E-MAIL: info@distratoeditions.com

ΒΡΕΦΟΝΗΠΙΑΚΟΣ ΣΤΑΘΜΟΣ

νουμε ακόμη μεγαλύτερη πίεση στην καταναλωτική δύναμη του έλληνα πολίτη που ήδη έχει δει τα εισοδήματά του να συρρικνώνονται.

Η ύφεση της ασφαλιστικής παραγωγής που ήδη φάνηκε στα προγράμματα ζωής και υγείας και βεβαίως στις ασφαλίσεις πυρός, ειδικότερα στις μικρομεσαίες επιχειρήσεις, δεν είναι ακόμη ανησυχητική, είναι βεβαίως αξιοπρόσεκτη. Αναμένουμε επίσης μια αύξηση του αριθμού των ασφαλιστών οχημάτων ειδικότερα στην περιφέρεια, λόγω βεβαίως των οικονομικών δυσχερειών.

Είναι φυσιολογικό εν μέσω οικονομικής κρίσης να μειωθεί όπως σας είπα και προηγουμένως η συνολική ζήτηση προϊόντων και υπηρεσιών. Επιχειρήσεις και ιδιώτες πιέζονται και σίγουρα ο χειμώνας που έχουμε μπροστά μας θα είναι το πρώτο τεστ αντοχής για όλους μας. Είναι σίγουρο ότι αυτό που συμβαίνει στη χώρα μας δεν μπορεί να αφήσει ανεπηρέαστη και τη δική μας αγορά.

Σε μια κοινωνία - οικονομία όπου θα είχε βάθος και έκταση η ασφαλιστική συνείδηση, η αβεβαιότητα που επικρατεί σήμερα πιθανόν να μην επηρέαζε το ασφαλιστικό προϊόν όσο το επηρεάζει σήμερα. Και αυτό θα γινόταν γιατί ο ασφαλιστικός ώριμος καταναλωτής θα είχε συνείδηση του πόσο σημαντικότερη γίνεται η εξασφάλιση της ζωής-υγείας και της περιουσίας του τώρα που τα οικονομικά δεδομένα δεν είναι καλά. Η αβεβαιότητα και η οικονομική κρίση κάνουν πιο επιτακτική την ανάγκη για ασφάλιση. Αυτό νομίζω πως πρέπει να είναι και το μήνυμά των επαγγελματιών του χώρου προς τους πελάτες τους που προβληματίζονται για το αν θα διατηρήσουν ή θα συνάψουν μια νέα ασφάλιση.

5. Τι θα λέγατε σε έναν ιδιοκτήτη μικρομεσαίας επιχείρησης σε σχέση με την ασφάλισή του;

Θα του έλεγα ότι αν θέλει να πωλη-

σαστεί τις πιθανότητες της επιβιώσής του σε αυτήν τη δύσκολη περίοδο θα πρέπει να εκμηδενίσει όλους εκείνους τους αστάθμητους παράγοντες που μπορούν να τον φέρουν σε ακόμη πιο δυσχερή οικονομική θέση. Αυτό μπορεί να το επιτύχει μόνο αποκτώντας ένα ασφαλιστικό προϊόν. Μόνο η ασφάλισή του θα τον βοηθήσει αν μέσα τις γενικότερες αντιξοότητες προστεθεί ακόμη μία. Η κακιά στιγμή ή, αν θέλετε, η ατυχία. Δεν ζούμε σε ένα αποστειρωμένο από κινδύνους περιβάλλον. Αντιθέτως, ζούμε μέσα στους κινδύνους. Θα πρέπει, λοιπόν, ή να τους διαχειριστούμε παίρνοντας τον έλεγχο της ζωής μας στα χέρια μας ή να αφεθούμε στην καλή ή κακή μας τύχη, μη ορίζοντας ουσιαστικά το πεπρωμένο μας.

Οικονομική κρίση σημαίνει έλλειψη οικονομικού αποθέματος, συγκράτηση της τραπεζικής πίστης, αδυναμία παροχής βοήθειας από τρίτους. Με πιο απλά λόγια, αν σου συμβεί μια οικονομική ατυχία και δεν έχεις λεφτά στην άκρη, δεν μπορείς να δανειστείς από μία τράπεζα, αλλά ούτε και να στηριχτείς στη βοήθεια τρίτων, δεν θα μπορέσεις να επιβιώσεις. Το ασφαλιστικό προϊόν δεν σου προσφέρει απλώς τη συνέχιση της δραστηριότητάς σου, αλλά την ακεραιότητα της επαγγελματικής σου αξιοπρέπειας.

6. Το τελευταίο διάστημα παρατηρείται μία τάση συγκράτησης των εξόδων των ασφαλιστικών εταιρειών. Παράλληλα, «σφίγγουν» και τα περιθώρια σε προμήθειες, αλλά και χρόνους αποπληρωμής των ασφαλιστών. Η δική σας εταιρεία ποια πολιτική ακολουθεί στον συγκεκριμένο τομέα;

Η VICTORIA είχε ανέκαθεν ένα λογικό και ταυτόχρονα ευέλικτο κανονισμό εισπραξέων και μια πολιτική που της εξασφάλιζε ένα εξαιρετικά χαμηλό ποσοστό ανεισπρακτών ασφαλιστών, θα έλεγα από τα χαμηλότερα στην ελληνική ασφα-

λιστική αγορά.

Το ότι σφίγγουν τα περιθώρια σε προμήθειες αλλά και χρόνους αποπληρωμής δεν μου προκαλεί απολύτως καμία εντύπωση. Εντύπωση που έφθανε στα όρια της έκπληξης μου προκαλούσε η ασύδοτη πολιτική που ακολουθούσαν ορισμένες εταιρείες στην ελληνική αγορά.

Η οικονομική κρίση, πέρα από τα προβλήματα που δημιουργεί σε όλους μας, στέκεται και σαν αφορμή για να διορθωθούν οι πάρα πολλές στρεβλώσεις που υπάρχουν και στη δική μας αγορά. Υπάρχουν, λοιπόν, διορθώσεις παντού. Το νοικοκύρεμα δεν είναι ανάγκη, αλλά προϋπόθεση πλέον για επιβίωση. Όσοι δεν καταφέρουν να νοικοκυρευτούν -και αναφέρομαι σε όλα τα επίπεδα, όχι μόνο στα εισπρακτικά-, απλώς δεν θα επιβιώσουν.

7. Ποια τα σχέδια της VICTORIA ως θυγατρικής ενός μεγάλου ευρωπαϊκού ομίλου όπως η ERGO στην ελληνική ασφαλιστική αγορά;

Η VICTORIA, θυγατρική ενός ομίλου όπως η ERGO, με 19 δισ. € συνολικά ασφάλιστρα, παρουσία σε περισσότερες από 30 χώρες και 40.000.000 πελάτες, έχει ενστερνιστεί το όραμα της μητρικής της εταιρείας, που δεν είναι άλλο από το να παρέχει υψηλού επιπέδου σύγχρονες και καινοτόμες υπηρεσίες σε ιδιώτες και επιχειρήσεις, επιδιώκοντας πάντοτε να γίνει το Νο 1 στις προτιμήσεις των καταναλωτών.

Συνηθίζουμε να λέμε ότι στόχος μας είναι να καθιερωθούμε μόνιμα σε μια θέση ανάμεσα στους καλύτερους και να μεταδώσουμε σε όλους τους πολίτες το ασφαλιστικό μας όραμα. Την επιδίωξη ενός καλύτερου αύριο μέσα από την εξασφάλιση του σήμερα.

Η VICTORIA έχει μια επιτυχημένη ιστορία 20 ετών στην Ελλάδα και τα σχέδιά της δεν μπορεί παρά να είναι ανάλογα προς το μέγεθος και την ισχύ ενός ομίλου όπως ο όμιλος ERGO.

Αντικατάσταση ή επισκευή κρυστάλλων αυτοκινήτου



...συνεργαζόμαστε άψογα μαζί σας!



η GLASSDRIVE αποκαθιστά τη ζημιά

με **3** ΑΠΛΑ ΒΗΜΑΤΑ *άμεσα, άνετα, ανέξοδα*

1° ΤΗΛΕΦΩΝΟ
για την συνεννόηση

2° ΡΑΝΤΕΒΟΥ
για την οργάνωση

3° ΠΑΡΑΛΑΒΗ
ανέξοδα

Συνεργαζόμαστε με τις περισσότερες ασφαλιστικές εταιρείες στην αντικατάσταση ή επισκευή κρυστάλλων

Στη GLASSDRIVE τα πράγματα είναι Απλά!

- Αναλαμβάνουμε όλη τη γραφειοκρατική διαδικασία.
- Διασφαλίζουμε την ποιότητα της εργασίας, προσφέροντας γραπτή εγγύηση.
- Διαθέτουμε το μεγαλύτερο δίκτυο σταθμών αντικατάστασης κρυστάλλων αυτοκινήτου στην Ελλάδα.

Χρησιμοποιούμε γνήσια κρύσταλλα SAINT-GOBAIN SEKURIT, απο τον μεγαλύτερο κατασκευαστή κρυστάλλων στον κόσμο και προμηθευτή των περισσότερων αυτοκινητοβιομηχανιών, κατασκευασμένα σύμφωνα με τις προδιαγραφές Κατασκευαστών Πρωτότυπου Εξοπλισμού (Original Equipment Manufacturer-OEM)

Τηλέφωνα εξυπηρέτησης

800 11 777 999

από σταθερό χωρίς χρέωση

210 559 3976, 2310 798 770

από κινητό

www.glassdrive.gr

GLASSDRIVE®

Οι δικοί σας ειδικοί στα κρύσταλλα αυτοκινήτων

Αναδεικνύεται ο ρόλος του ασφαλιστή

Συνέντευξη στον
ΛΑΜΠΡΟ ΚΑΡΑΓΕΩΡΓΟ

Την ικανοποίησή του για την πορεία της EFG Eurolife και την αισιοδοξία του για τη θετική προοπτική που διαφαίνεται παρά την κρίση εκφράζει με συνέντευξή του στο «Nextdeal» ο Αλέξ. Σαρρηγεωργίου, διευθύνων σύμβουλος της EFG Eurolife Ασφαλιστικής. «Η πολυσυλλεκτικότητα των δικτύων διανομής και η υγιής διάρθρωση του χαρτοφυλακίου, με έμφαση σε προϊόντα περιοδικών καταβολών, μας επιτρέπουν να είμαστε αισιόδοξοι για τη χρονιά που έρχεται, λαμβάνοντας βέβαια υπόψη την επικρατούσα κατάσταση» σημειώνει ο κ. Σαρρηγεωργίου.

— 10 χρόνια Eurolife. Τι σημαίνει αυτό για εσάς προσωπικά;

Έχοντας συμμετάσχει τα τελευταία 6 χρόνια στη διαμόρφωση και εφαρμογή μιας στρατηγικής, που με την εμπιστοσύνη του μετόχου και τη βοήθεια της τραπεζής έφερε την EFG Eurolife Ασφαλιστική στην πρώτη θέση της κερδοφορίας και στην 3η θέση σε μέγεθος στην ελληνική αγορά, δεν μπορώ παρά να έχω αίσθημα ικανοποίησης.

— Επειδή πολλή λέγονται και γράφονται για τις τραπεζικές ασφαλιστικές εταιρείες διεθνώς και στην Ελλάδα, μπορούμε να πούμε ραντεβού στα 20 χρόνια;

Η EFG Eurolife Ασφαλιστική ανταποδίδει τόσο με κέρδη όσο και με προμήθειες τα κεφάλαια που ο μέτοχος έχει επενδύσει σε αυτήν. Επίσης, πρέπει να σημειώσουμε ότι η Eurobank πιστεύει πως οι ασφαλιστικές υπηρεσίες είναι ένα αναπόσπαστο κομμάτι του χρηματοοικονομικού ορίζοντα

των πελατών της. Γι' αυτό επένδυσε, για παράδειγμα, στην εξαγορά της Activa Insurance, εν μέσω της οικονομικής κρίσης και γι' αυτό συνεχίζει και θα συνεχίζει να δίνει έμφαση στον τομέα των ασφαλειών. Επομένως, ραντεβού και σε 30 χρόνια!

— Τι έδειξε η εμπειρία δέκα ετών στο bancassurance; Ποια τα οφέλη για τον καταναλωτή από το bancassurance;

Η πώληση ασφαλειών μέσω τραπεζικού δικτύου είναι σαφές ότι έχει συνέργειες και βρίσκεται κοντά στην τραπεζική λογική για κάποια είδη ασφαλιστικών προϊόντων, όπως π.χ. τα αποταμειωτικά. Σ' αυτά τα είδη προϊόντων το bancassurance αναπτύχθηκε και αναπτύσσεται δίνοντας στον πελάτη τα πλεονεκτήματα οικονομικών κλήμακας και one stop shopping.

— Η εταιρεία προχώρησε σε «ανοίγματα» συνεργασίας με δίκτυα πρακτόρων και στη δημιουργία agency. Ποια η ανάγκη αυτών των κινήσεων και ποια

τα αποτελέσματα;

Η στρατηγική πάνω στην οποία χτίζεται, τα τελευταία 6 χρόνια, η ανάπτυξη της EFG Eurolife Ασφαλιστικής, βασίζεται σε 3 πυλώνες:

Ολοκληρωμένη κάλυψη των ασφαλιστικών αναγκών των πελατών μας.

Διανομή των προϊόντων μας με όλα τα δίκτυα που προσθέτουν αξία.

Οργάνωση του αποδοτικότερου εργασιακού παραγωγής ασφαλιστικών προϊόντων.

Είναι σημαντικό να σημειωθεί ότι ο 2ος πυλώνας της στρατηγικής μας βασίζεται στην πεποίθηση ότι ο ρόλος του επαγγελματία ασφαλιστή, στα χρόνια που έρχονται, θα αναδειχθεί ακόμα περισσότερο με την αυτονόητη προϋπόθεση ότι οι γνώσεις και οι υπηρεσίες που προσφέρει θα δικαιολογούν την αμοιβή του.

Η EFG Eurolife δουλεύει με όλα τα δίκτυα και αυτή η πολυσυλλεκτικότητα της διανομής έχει αποδώσει ιδιαίτερα ικανοποιητικά, ανεξάρτητα από τις οικονομικές συνθήκες που επικρατούν.

— Ποιες πιστεύετε ότι θα είναι οι βασικές εξελίξεις στον ασφαλιστικό κλάδο την επόμενη τριετία;

Η EFG Eurolife δουλεύει με όλα τα δίκτυα και αυτή η πολυσυλλεκτικότητα της διανομής έχει αποδώσει ιδιαίτερα ικανοποιητικά, ανεξάρτητα από τις οικονομικές συνθήκες που επικρατούν.

Η ασφαλιστική αγορά βρίσκεται αυτή τη στιγμή σε ένα κομβικό σημείο. Την ώρα που τα στοιχεία του ενεργητικού και η καθαρή θέση των εταιρειών είναι απομειωμένες λόγω της κρίσης, το Solvency II είναι προ των πυλών, αυξάνοντας δραστικά σε κάποιες περιπτώσεις τα απαιτούμενα κεφάλαια, ενώ ταυτόχρονα οι εποπτικές αρχές και οι εξελίξεις της αγοράς βάζουν τέλος σε νοσηρές πρακτικές δεκαετιών.

Είναι σαφές ότι πολλές εταιρείες θα δυσκολευθούν. Είναι φυσιολογικό να υπάρξει ισχυρό consolidation με συγχωνεύσεις, εξαγορές, αλληλά και ενδεχομένως αφαιρέσεις αδειών.

Όμως, την επόμενη μέρα, κατά την εκτίμησή μου, σε 2-3 χρόνια από τώρα, λιγότερες, κεφαλαιακά ισχυρές, ανταγωνιστικές ασφαλιστικές εταιρείες θα μπορούν να προσβλέπουν στην ανάπτυξη τόσο στο χώρο της Ζωής με το συνταξιοδοτικό όσο

και στον ευρύτερο χώρο των Γενικών Ασφαλίσεων.

As μην ξεχνάμε ότι καλώς εχόντων των πραγμάτων, η ελληνική οικονομία, στον ίδιο χρονικό ορίζοντα θα πρέπει λογικά να περνά σε φάση ανάπτυξης, έχοντας πετύχει και σημαντική αναδιάρθρωση των κακώς κειμένων.

— Μπορείτε με λίγα λόγια να πείτε την πορεία της εταιρείας για το 2010 και του στόχους για το 2011;

Το 2010, και παρά την κρίση, εκτιμούμε ότι η EFG Eurolife έχει κινηθεί μέχρι στιγμής ικανοποιητικά με μικρή συνολική αύξηση παραγωγής και κερδών. Η πολυσυλλεκτικότητα των δικτύων διανομής και η υγιής διάρθρωση του χαρτοφυλακίου, με έμφαση σε προϊόντα περιοδικών καταβολών, μας επιτρέπουν να είμαστε αισιόδοξοι για τη χρονιά που έρχεται, λαμβάνοντας βέβαια υπόψη την επικρατούσα κατάσταση.

Αύξηση ασφαλίσεων και κερδών

Αύξηση των ασφαλίσεων κατά 5% και της κερδοφορίας της κατά 7,6% πραγματοποίησε κατά το πρώτο εξάμηνο του 2010 η EFG Eurolife Ασφαλιστική, παρά τη δυσμενή οικονομική συγκυρία.

Ειδικότερα: Το σύνολο της παραγωγής ασφαλίσεων των ασφαλιστικών εταιρειών ανήλθε το πρώτο εξάμηνο του 2010 στα 162,6 εκατ. ευρώ, παρουσιάζοντας αύξηση σε ποσοστό 5% σε σχέση με το πρώτο εξάμηνο του 2009. Τα κέρδη προ φόρων ανήλθαν σε 33,8 εκατ. ευρώ, παρουσιάζοντας αύξηση σε ποσοστό 7,6% σε σχέση με τα αποτελέσματα του πρώτου εξαμήνου του 2009.

Τα ίδια κεφάλαια και των δύο ασφαλιστικών εταιρειών με 30/6/2010 υπερκαλύπτουν τα απαιτούμενα από το νόμο περιθώρια φερεγγυότητας σε ποσοστό 119,5% για την EFG Eurolife ΑΕΑΖ και αντίστοιχα σε ποσοστό 257,1% για την EFG Eurolife ΑΕΓΑ.

Αυτά τα υψηλά ποσοστά αντανακλούν την οικονομική ευρωστία και τη φερεγγυότητα των δύο ασφαλιστικών εταιρειών, που είναι από τις υψηλότερες στην ελληνική ασφαλιστική αγορά. Η παραγωγή

ασφαλίσεων Ζωής της EFG Eurolife ΑΕΑΖ ανήλθε σε 124,1 εκατ. ευρώ, παρουσιάζοντας οριακή μείωση σε ποσοστό 1,2% σε σχέση με το αντίστοιχο διάστημα του 2009.

Η δραστηριοποίηση της εταιρείας στη δημιουργία και διάθεση προϊόντων περιοδικού ασφαλιστήριου μέσω του bancassurance και επιλεγμένων συνεργατών σημείωσε αξιόλογη ανάπτυξη σε ποσοστό 10,8% σε σχέση με το αντίστοιχο διάστημα του 2009 και ανήλθε στα 70,6 εκατ. ευρώ.

Τέλος, τα κέρδη προ φόρων της εταιρείας Ζωής ανήλθαν σε 22,1 εκατ. ευρώ, παρουσιάζοντας μικρή μείωση σε ποσοστό 3,9% σε σχέση με τα αποτελέσματα του α' εξαμήνου του 2009.

Στον κλάδο των Γενικών Ασφαλίσεων η παραγωγή ασφαλίσεων της EFG Eurolife ΑΕΓΑ ανήλθε στα 38,5 εκατ. ευρώ, παρουσιάζοντας αύξηση 32,3% σε σχέση με το αντίστοιχο διάστημα του 2009 και τα κέρδη προ φόρων ανήλθαν σε 11,7 εκατ. ευρώ, παρουσιάζοντας αύξηση σε ποσοστό 38,6% σε σχέση με τα αποτελέσματα του α' εξαμήνου του 2009.



Η Μπέτη Μαγγίρα καλωσορίζει τους καλεσμένους

10 χρόνια EFG Eurolife Ασφαλιστική

Στο δίκτυο συνεργατών της ήταν αφιερωμένη η εορταστική εκδήλωση που διοργάνωσε η EFG Eurolife Ασφαλιστική στο Μουσείο Οίνου, με την ευκαιρία της συμπλήρωσης 10 χρόνων επιτυχημένης πορείας.

Η βραδιά περιλάμβανε την τελετή απονομής βραβείων στους συνεργάτες της εταιρείας, οι οποίοι πέτυχαν υψηλές επιδόσεις σε συγκεκριμένες κατηγορίες κατά τη

διάρκεια της προηγούμενης χρονιάς. Το πρόγραμμα περιλάμβανε ξενάγηση στο χώρο του μουσείου, εμπειρίες γεύσεων από καλό κρασί, αφού οι καλεσμένοι είχαν την ευκαιρία να δοκιμάσουν εκλεκτές ποιότητες, να ακούσουν και να μνηθούν στα μουσικά του κρασιού, κάτω από την καθοδήγηση του διακεκριμένου έλληνα οινολόγου, κ. Δημήτρη Χατζηνικολάου.

Με την ευκαιρία αυτή ανακοινώθηκε



Ο κ. Σταμάτης Γκούμας, εκπρόσωπος της Eurenta Ελλάς ΕΠΕ, παραλαμβάνει από τον κ. Αλέξανδρο Σαρρηγεωργίου & τον κ. Νίκο Δελιένδα το 1ο βραβείο της κατηγορίας



Ο κ. Σταμάτης Συγγρός, εκπρόσωπος της Victory Promise ΕΠΕ, παραλαμβάνει από τον κ. Ηλία Αποστόλου & τον κ. Νίκο Δελιένδα το 2ο βραβείο της κατηγορίας



Η κ. Αθηνά Φίλια, εκπρόσωπος της FRG ΑΕ, παραλαμβάνει από τον κ. Ηλία Αποστόλου & τον κ. Νίκο Δελιένδα το 3ο βραβείο της κατηγορίας



Ο κ. Σταμάτης Γκούμας, εκπρόσωπος της Eurenta Ελλάς ΕΠΕ, παραλαμβάνει από τον κ. Αλέξανδρο Σαρρηγεωργίου και τον κ. Νίκο Δελιένδα το 1ο βραβείο της κατηγορίας



Ο κ. Νίκος Δελιένδας, Γενικός Διευθυντής Πωλήσεων της EFG Eurolife Ασφαλιστικής, παρουσιάζει τις κύριες δράσεις της εταιρείας

στους συνεργάτες και ο νέος διαγωνισμός πωλήσεων που θα επιβραβεύει τους καλύτερους με χρήση αυτοκινήτου νέας γενιάς.

Αναλυτικά, βραβεία απονεμήθηκαν:

• Στην κατηγορία «Υψος χαρτοφυλακίου Ασφαλίσεων Ζωής για το 2009»

Στην εταιρεία Eurenta Ελλάς ΕΠΕ, το 1ο βραβείο το οποίο παρέλαβε για την εταιρεία ο κ. Σταμάτης Γκούμας.

Στην εταιρεία Victory Promise ΕΠΕ, 2ο βραβείο το οποίο παρέλαβε για την εταιρεία ο κ. Σταμάτης Συγγρός.

Στην εταιρεία FRG ΑΕ, 3ο βραβείο το οποίο παρέλαβε για την εταιρεία η κ. Αθηνά Φίλια.

• Στην κατηγορία «Νέα παραγωγή Ασφαλίσεων Ζωής για το 2009»

Στην εταιρεία Eurenta Ελλάς ΕΠΕ, το 1ο βραβείο το οποίο παρέλαβε για την εταιρεία ο κ. Σταμάτης Γκούμας.

Στην εταιρεία Victory Promise ΕΠΕ, 2ο βραβείο το οποίο παρέλαβε για την εταιρεία ο κ. Σταμάτης Συγγρός.

Στην εταιρεία Mega Insurance Brokers



Η μουσική της Μαρίας Μανουσάκη ευφραίνει καρδιάς...

ΑΕ, 3ο βραβείο το οποίο παρέλαβε για την εταιρεία ο κ. Νίκος Παναγιωτάκης.

Στην κατηγορία «Καλό αποτέλεσμα Γενικών Ασφαλίσεων για το 2009» βραβεύτηκε η κ. Δήμητρα Τζάρα.

Στην κατηγορία «Αύξηση Χαρτοφυλακίου Γενικών Ασφαλίσεων για το 2009» βραβεύτηκε η εταιρεία Ελληνοαυτοασφαλιστικοί πράκτορες Α.Ε., ενώ το βραβείο παρέλαβε για την εταιρεία ο κ. Αθανάσιος Καραϊνδρος.

• Στην κατηγορία «Σύνθεση Χαρτοφυλακίου Γενικών Ασφαλίσεων για το 2009»

Στην εταιρεία Eurenta Ελλάς ΕΠΕ, το 1ο βραβείο το οποίο παρέλαβε για την εταιρεία ο κ. Σταμάτης Γκούμας.

Στην εταιρεία Executive Insurance Brokers ΑΕ, 2ο βραβείο το οποίο παρέλαβε για την εταιρεία η κ. Ευγενία Καφετζή.

Στην εταιρεία Παπαδάκης Α.Ε., 3ο βραβείο το οποίο παρέλαβε για την εταιρεία ο κ. Ανδρέας Παπαδάκης.

• Στην κατηγορία «Υψος Χαρτοφυλακίου Γενικών Ασφαλίσεων για το 2009»

Στην εταιρεία Γεωργίου Γ. Storm Hellas, το 1ο βραβείο το οποίο παρέλαβε για την εταιρεία ο κ. Γεώργιος Γεωργίου.

Στην εταιρεία Ασφάλειες Δρούλια ΕΠΕ, 2ο βραβείο το οποίο παρέλαβε για την εταιρεία ο κ. Σίμος Δρούλιας.

Στην εταιρεία ING Ελληνική - Μεσιτική ΑΕ, 3ο βραβείο το οποίο παρέλαβε για την εταιρεία ο κ. Θάνος Λούτσας.

Το συντονισμό της βραδιάς έκανε η Μπέτη Μαγγίρα, ενισχύοντας την εορταστική διάθεση της εκδήλωσης, η οποία ολοκληρώθηκε με τη μουσική παρουσία της βιοηίστριας Μαρίας Μανουσάκη.

Ο κ. Νίκος Παναγιωτάκης, εκπρόσωπος της Mega Insurance Brokers ΑΕ, παραλαμβάνει από τον κ. Ηλία Αποστόλου & τον κ. Νίκο Δελιένδα το 3ο βραβείο της κατηγορίας



Η κ. Δήμητρα Τζάρα παραλαμβάνει από τον κ. Αλέξανδρο Σαρρηγεωργίου & τον κ. Νίκο Δελιένδα το βραβείο της κατηγορίας



Ο κ. Αθανάσιος Καραϊνδρος, εκπρόσωπος της Ελληνοαυτοασφαλιστικοί πράκτορες ΑΕ, παραλαμβάνει από τον κ. Αλέξανδρο Σαρρηγεωργίου & τον κ. Νίκο Δελιένδα το βραβείο της κατηγορίας

Ο κ. Σταμάτης Γκούμας, εκπρόσωπος της Eurenta Ελλάς ΕΠΕ, παραλαμβάνει από τον κ. Αλέξανδρο Σαρρηγεωργίου το 1ο βραβείο της κατηγορίας



Ο κ. Θάνος Λούτσας, εκπρόσωπος της ING Ελληνική - Μεσιτική ΑΕ, παραλαμβάνει από τον κ. Γιάννη Σπανουδάκη & τον κ. Νίκο Δελιένδα το 3ο βραβείο της κατηγορίας



Ο κ. Σταμάτης Συγγρός, εκπρόσωπος της Victory Promise ΕΠΕ, παραλαμβάνει από τον κ. Ηλία Αποστόλου & τον κ. Νίκο Δελιένδα το 2ο βραβείο της κατηγορίας



Η κ. Ευγενία Καφετζή, εκπρόσωπος της Executive Insurance Brokers ΑΕ, παραλαμβάνει από τον κ. Γιάννη Σπανουδάκη & τον κ. Νίκο Δελιένδα το 2ο βραβείο της κατηγορίας



Ο κ. Ανδρέας Παπαδάκης, εκπρόσωπος της Παπαδάκης ΑΕ, παραλαμβάνει από τον κ. Γιάννη Σπανουδάκη & τον κ. Νίκο Δελιένδα το 3ο βραβείο της κατηγορίας



Ο κ. Γεώργιος Γεωργίου, Γ. Storm Hellas, παραλαμβάνει από τον κ. Αλέξανδρο Σαρρηγεωργίου το 1ο βραβείο της κατηγορίας



Ο κ. Σίμος Δρούλιας, εκπρόσωπος της Ασφάλειες Δρούλια ΕΠΕ, παραλαμβάνει από τον κ. Γιάννη Σπανουδάκη & τον κ. Νίκο Δελιένδα το 2ο βραβείο της κατηγορίας





Αφήστε στον Ήλιο τις «Αμυγδαλιές» σας

Ανασχεδιάστε τις παλιές πρακτικές σας με νέες. Όπως οι άνθρωποι έτσι και οι εταιρείες σαν «ζώντες» οργανισμοί δίνουν μάχη για επιβίωση. Για να επιβιώσεις σήμερα απαιτείται προσανατολισμός στον πελάτη, απλές διαδικασίες και δυνατή ηγεσία. Ο ανασχεδιασμός είναι δύσκολη δουλειά. Δεν γίνεται με τρίτους, δεν γίνεται με ομιλίες και internet, ούτε με δεξιά τύπου. Δεν γίνεται με προσανατολισμό στην ιεραρχία. Γίνεται με αλληλαγή διαδικασιών, με φαντασία και... «τρέλλα»! Γίνεται με «κατάπτωση» κανόνων! Γίνεται με ποιότητα προϊόντος, χαμηλό κόστος και απλοποίηση. Γίνεται όχι με απολύσεις αυτών που δεν δουλεύουν σκληρά, αλλά με πειθώ αλληλαγής τρόπου δουλειάς προς το αποδοτικότερο. Ο ανασχεδιασμός γίνεται και με καλό management, που διοικεί με διαφορετικό τρόπο. Οι εργαζόμενοι «από κάτω» δεν ζουν στη «σκιά» του ελεγκτή manager, αλλά συμμετέχοντας σ' ένα αποτέλεσμα για το οποίο έχουν ευθύνη, έχουν προτάσεις, παίρνουν αποφάσεις.

Τη δεκαετία 1989-1999 έμεινα στο Μαρούσι σ' ένα σπίτι με κήπο και γύρω γύρω πεύκα και κυπαρίσσια. Μια αμυγδαλιά φύτεψε κάτω απ' τη σκιά των πεύκων. Πήγαινε να μεγαλώσει, αλλά η σκιά του πεύκου την εμποδίζε να «πάρει επάνω της». Κάθε χρόνο λίγο λίγο «τραβιότανε» προς τον ήλιο, ν' αποφύγει την σκιά του πεύκου. Τελικά μαράζωσε κι έμεινε «γερμένη» κι αδικημένη. Έτσι όπως μένουν πολλοί άνθρωποι κάτω από ηγέτες με «κακή αύρα και σκιά»... Δεν τους αφήνουν βήμα. Οι πιο πολλοί ασφαλιστές του Agency «ένιωσαν» αυτήν την κρυάδα του ίσκιου τού «αποπάνω»... Έχασαν κι αυτοί, έχασαν και οι εταιρείες. Και αρκετοί ακόμα χάνουν πολλή, δυσκολεύοντας προαγωγές, μη δίνοντας εκπαίδευση και πρωτοβουλίες, μη βραβεύοντας τα αποτελέσματα και μην παράγοντας τις ικανότητες. Οι κακοί ηγέτες είναι απομονωμένοι και κοντά στους αριθμούς. Οι καλοί αφήνουν πρωτοβουλίες και «ήλιο» για τους ανθρώπους τους.

ΕΠΙΚΑΙΡΟ

«Ρύσαι κύριε την πόλιν ταύτην και πάσαν πόλιν και χώραν από λιμού (πείνας), λοιμού (πανδημία), σεισμού, καταποντισμού πυρός, μαχαίρας, επιδρομής αλλοφύλων και εμφυλίου πολέμου». (Θεία Λειτουργία Μεγάλου Βασιλείου)

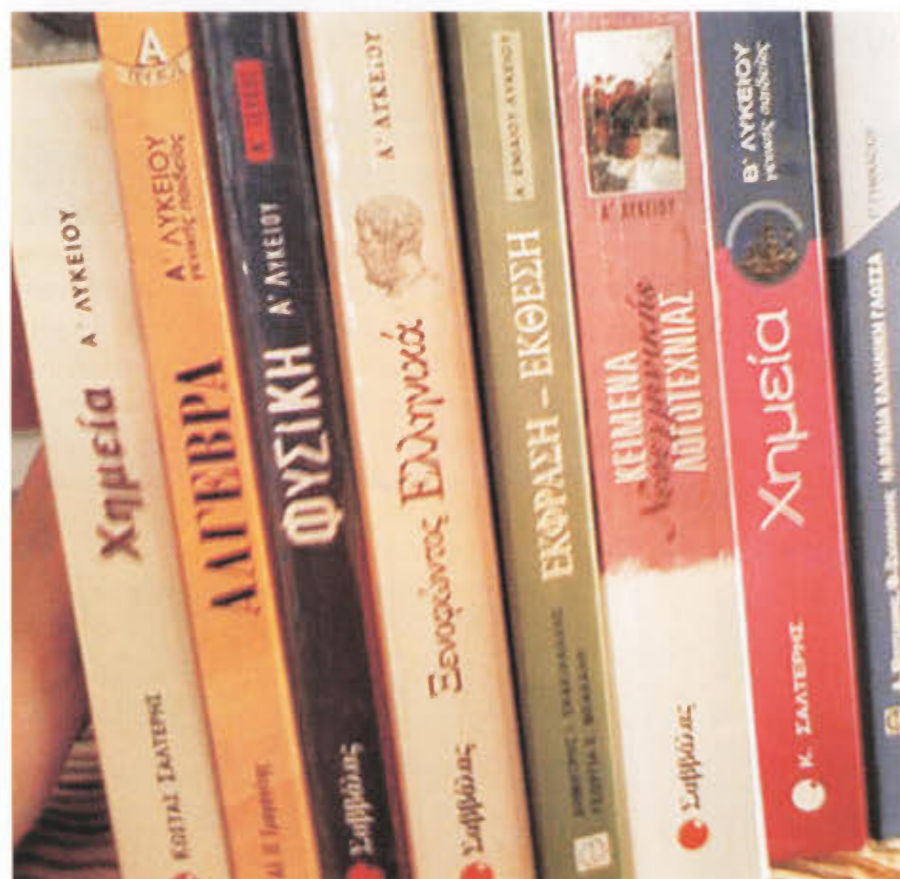


Για διαφόρους λόγους, η πόλη των Αθηνών είναι γεμάτη από περιφρονημένους της ζωής, που η τύχη τούς έκανε άδικη την άνοιξη, τα φθινόπωρα μελαγχολικά, λίγα τα καλοκαίρια και τους χειμώνες να φυσάνε μοναξιά και κρύο. Ας προσευχόμαστε γι' αυτούς και όπου μπορούν, όσοι είναι ασφαλιστές, ας φροντίσουν όσους μπορούν να ασφαλισθούν, αν έχουν την οικονομική ευχέρεια. Η Ελλάδα και οι παλαιότεροί μας γνώρισαν πολλά κακά από τα παραπάνω...



Συλλέκτης εμπειριών

Μεταχειρισμένα βιβλία και ασφάλεια ζωής



Τα βιβλία και η Παιδεία γενικότερα κοστίζουν. Διά μέσου των αιώνων, ανεξαρτήτως πολιτικών συστημάτων, αυτοί που ήθελαν να διαβάσουν βιβλία πλήρωναν για να τα αγοράσουν. Και στην Ελλάδα, μέχρι να ισχύσει το σύστημα της ΔΩΡΕΑΝ ΠΑΙΔΕΙΑΣ στα μέσα του 1960 από τον τότε πρωθυπουργό Γεώργιο Παπανδρέου της Ενώσεως Κέντρου, τα βιβλία τα πλήρωναν οι γονείς. Βέβαια, και η Δωρεάν Παιδεία νοθεύτηκε στα χρόνια μας και έγινε ΠΑΝΑΚΡΙΒΗ ΠΑΙΔΕΙΑ και Παραπαιδεία «προπαγάνδας»... Σήμερα το υπουργείο Παιδείας δεν έχει ΠΡΩΤΙΣΤΟ στόχο την Ελληνική Παιδεία· έχει πρώτο στο στόχο την πολυπολιτισμική παιδεία,

τη διπλωματική παιδεία και τη συσχηματισμένη παιδεία στα μέτρα των Τούρκων, των Αμερικανών, των Σκοπιανών, των Αλβανών, των Κομμουνιστών, των Δεξιόφρονων, των εμφυλιοληγνόντων κ.λπ., κ.λπ. Αλλά δεν είναι αυτό το θέμα μας.

Μέχρι τα γυμνασιακά μου χρόνια (6τάξιο) ως το 1966 πήγα στα σχολεία του Αγρινίου. Εκεί, μέρες Σεπτεμβρίου που άρχιζαν στα Γυμνάσια μαθήματα, οι μαθητές περίμεναν να αναρτηθούν στα βιβλιοπωλεία ΤΙΜΟΚΑΤΑΛΟΓΟΙ βιβλίων και να πάνε οι γονείς (όσοι είχαν οικονομική ευχέρεια) να αγοράσουν τα βιβλία των παιδιών τους. Ήταν ένα μεγάλο πρόβλημα για τον οικογενειακό προγραμματισμό. Κάποιοι πλούσιοι και μεσαίος τάξεως αγοράζαν. Η μεσαία τάξη και κάτω «στενάζε».

Τα φτωχόπαιδα διάλεγαν «όχι γράμματα» αλλιώς «τέχνη» και ένα μεγάλο μέρος αγοράζε βιβλία ΜΕΤΑΧΕΙΡΙΣΜΕΝΑ, δηλαδή των παιδιών μαθητών που πέρασαν την τάξη. Έτσι γινόταν ένα ιδιόρρυθμο εποχικό παζάρι-παρεμπόριο, όπου οι προβιβασθέντες μαθητές πωλούσαν στους νέους κάθε τάξεως του Γυμνασίου τα παλαιά-μεταχειρισμένα βιβλία. Με το που έβγαιναν οι τιμοκατάλογοι, που «κοιλούσαν» με σελιτοίπη στα τζάμια και τις βιτρίνες οι βιβλιοπώλες, συνωστίζονταν οι μαθητές, πωλητές και αγοραστές, με σπρωξίματα και φωνές για να γράψουν τις τιμές (των βιβλίων που πουλούσαν οι βιβλιοπώλες) και εν συνεχεία πάνω σ' αυτές να γίνει η δοσοληψία. Ο λόγος ήταν ότι οι πρώτοι θα πωλούσαν γρήγορα και οι δεύτεροι θα έβρισκαν βιβλία. Εννοείται ότι πολλοί δεν θα έβρισκαν να αγοράσουν αφού δεν τα πωλούσαν όλα όλοι και θα αναγκάζονταν να αγοράσουν καινούργιο,

στην τιμή βιβλιοπωλήτη.

Πολλά φτωχόπαιδα δεν αγοράζαν κάποια βιβλία και δανείζονταν για να διαβάσουν. Οι επιμελείς, που κρατούσαν καθαρά τα βιβλία τους, πωλούσαν γρήγορα... Κάποιοι που τα μουντζούρωναν, ή τραβούσαν γραμμές ή τα έγδερναν, ή τα έσκιζαν, ή έφτιαχναν ζωγραφιές και «μασκαριλίκια», ερωτικά βέλη κ.λπ., πωλούσαν χαμηλά ή καθόλου... Έλεγε, ας πούμε, ο κατάλογος ΑΛΓΕΒΡΑ... Δρχ. 15... Φώναζε ο πωλητής: Αλγεβρα Γ' τάξεως πέντε δραχμές! Με τρεις δραχμές το παίρνω, έλεγε ο αγοραστής μαθητής. Συμφωνούσαν στο τέλος. Έτσι «μάζευαν» όσα μπορούσαν για να ξεκινήσει η νέα χρονιά... Μετείχα κι εγώ ως «συλλέκτης εμπειριών» σ' αυτό το εμπόριο μαθητικών βιβλίων. Αγόρασα και πούλησα... όπως τα πιο πολλά παιδιά της ηλικίας μου. Και όπως τα πιο πολλά παιδιά της ηλικίας μου, δεν κάναμε όλα τα παιδιά «ξεκαλοκαιριό», δηλαδή διακοπές. Κάποια από μας πηγαίναμε σε κατασκηνώσεις του ΠΙΚΠΑ ή των Χριστιανικών Ενώσεων για λίγο και το υπόλοιπο καλοκαίρι το περνάγαμε δουλεύοντας σε μαγαζιά για «θελήματα» ή στις οικοδομές οι μεγαλύτεροι ή στα καπνά ή στις δουλειές των πατεράδων. Τα «χατζιλίκια» αυτά τα μαζεύαμε και με αυτά αγοράζαμε βιβλία, παίρναμε παπούτσια με κρη ή νέες τσάντες-σάκες μαθητικές ή το γυμνασιακό καπέλο, βοηθώντας τους γονείς μας. Στην πέμπτη τάξη του Δημοτικού ένας συμμαθητής μου, ο Αντώνης ο Μυστακίδης, (επιτυχημένος γιατρός) μου χάρισε τη δερμάτινη τσάντα του. Είχε αγοράσει καινούργια και όταν την πήρα έκανα μια χαρά! Ποτέ δεν ξέχασα την καλοσύνη του. Τέτοια εποχή έσπαγαν οι κεραμιδιένιοι κουμπάρδες. Θυμάμαι κι εγώ πώς μάζευα και μέτραγα με τα παιδικά μου χεράκια τις δραχμούλες και τα πεννταράκια μέχρι να συγκεντρώσω το ποσό για τα βιβλία... Έτσι έμαθα γράμματα...

Κάποτε με πόνεσε πολύ που με αυθάδεια μου είπε κάποιος, διαβάζοντας το βιογραφικό μου, «Πότε πρόλαβες κι έκανες τόσες δουλειές;». Ναι, ξεκίνησα από πολύ μικρός. Τα βιβλία τα αγοράσα δουλεύοντας σε κουρείο, σε μανάβικο, σε οικοδομή, σε υποδηματοπωλείο... Ξεσκόνιζα τις τρίχες αυτών που κουρευόνταν και μου 'διναν φιλοδώρημα πενήντα λεπτά ή μια δραχμή. Ποτέ παραπάνω... Μέτραγα τους πελάτες, έβγαζα 3 δραχμές, τα 'βαζα στον κουμπάρο.

Το Σάββατο είχε και 20 πελάτες, έβγαζα 10-12 δραχμές, τα έβαζα στον κουμπάρο... Οι πλούσιοι έδιναν πεννταράκι, οι φορτηγατζήδες και οι τεχνίτες, σιδεράδες, οικοδόμοι, 1 δραχμή... Μερικές φορές έπαιρνα 1 δραχμή ψωμί (το πωλούσαν και έτσι τότε) και 1 δραχμή φέτα τυρί και έτρωγα λιμασμένος... Δούλεψα σ' ένα κουρείο του Γάκια Καθύβα, στην οδό Σταϊκού, πωλύν καιρό. Συνέλεξα πολλές εμπειρίες εκεί και πάντα μιλάω με ευ-



γνωμοσύνη για την αγάπη του... Δούλεψα και στον Κώστα Τσιρώνη, ένα μανάβικο που μου 'δειξε εμπιστοσύνη και του κρατούσα μέχρι τα κλειδιά του μαγαζιού. Δε φτάνει ένα ευχαριστώ και γι' αυτόν, και για τον Νίκο Βαρεμένο τον κουρέα στη Χαριλάου Τρικούπη, και τον κουρέα Χρ. Καπελάκη, και τον μακαρίτη Γιώργο Μπικά με τα υποδήματα πολυτελείας, και τους εργο-

λάβους οικοδομών, και τον πατέρα μου... Δε μάζευα απλώς δραχμούλες για τον κουμπάρο, μάζευα και εμπειρίες και έγινα ένας μεγάλος συλλέκτης εμπειριών. Τι πλούτος, Θεέ μου! Ναι, εκείνη η φτώχεια με έκανε πάμπλουτο!

Και, κυρίως, έμαθα ότι η ζωή κοστίζει! Δεν ήθελα τα παιδιά μου -ούτε κανενός άλλου- να βασανίζονται για να βρουν ένα βιβλίο... Δε λέω ποτέ «Κοίτα να δεις τι τράβηξα!». Όχι.

Είναι καλή τύχη όσα παιδιά μπορούν να μεγαλώσουν καλά, να μην έχουν βάσανα και να μεγαλώσουν όμορφα...

Μερικές φορές η ζωή είναι άδικη και σκληρή...

Στις αρχές του 1990, όταν τα δικά μου παιδιά ήταν μικρά (6-8 χρονών), τους αγόρασα από μια ασφάλεια σπουδών σε μάρκα... Το συμβόλαιο έλεγε: αν ο πατέρας πάθει κάτι να πάρουν τα παιδιά ένα ποσό να συνεχίσουν, να σπουδάσουν. Αν πάνε όλα καλά, το 2010 να πάρουν στα χέρια τους ένα ποσό το καθένα, να βοηθηθούν στη δουλειά ή την παντρεία τους...

Στις 9 Αυγούστου 2010, σ' ένα συμβολαιογραφείο στα Χανιά, υπέγραψα για λογαριασμό των παιδιών μου με τα λεφτά της ασφάλειας ζωής ένα συμβόλαιο αγοράς αγροτεμαχίου τεσσάρων στρεμμάτων...

Δεν είναι απαραίτητο τα παιδιά μου να έχουν τις ίδιες συλλογές εμπειριών. Ας αποκτήσουν δικές τους καλύτερες... Είναι και μια άποψη για ασφαλιστές ζωής αρκετά χρήσιμη και προσοδοφόρα!

Το «Ασφαλιστικό Ναι», στην προσπάθειά του να συνδέσει καταναλωτές και εταιρείες, προτείνει τα τμήματα marketing των εταιρειών να κοινοποιήσουν αυτό το άρθρο στις εκπαιδευτικές συναντήσεις τους αυτής της εποχής, που το πρόβλημα σπουδές και παιδί είναι το υπ' αριθμόν 1 στις ελληνικές οικογένειες.

Η εξασφάλιση του πατέρα με ασφάλιση ζωής - σπουδών βοηθάει ώστε τα παιδιά να μορφωθούν και να ζήσουν χωρίς εξαρτήσεις. Τα ρουσφέτια, το δημοσιοπαλληλικό, η εξασφάλιση μια θεσούλας είναι εις βάρος της κοινωνίας, της αξιοπρέπειας και της δημοκρατίας. Όσοι έχουν παιδεία δεν υποδουλώνονται εύκολα σε κανέναν. Δυστυχώς οι ασφαλιστές δεν ανακάλυψαν ακόμη αυτή την αλήθεια. Οι στατιστικές το δείχνουν!

Ευάγγ. Γ. Σπύρου

Ασφάλιση **μόνιμης** **ή μερικής ή ολικής** ανικανότητας

Μήπως ως ασφαλιστές κάποιοι ξεχάσατε αυτές τις βασικές καλύψεις και πουλάτε bancassurance, αμοιβαία, χρηματιστήρια και μακρόχρονες συντάξεις του αύριο αδιαφορώντας για το σήμερα; Η ευθύνη σας; Αποζημιώνουν τα συμβόλαια που πουλάτε 100% ή 50, 60, 70% περιπτώσεις σαν τις εικονιζόμενες;

Σαμ Ρος, 21 ετών, αλεξιπτωτιστής. Έχασε το αριστερό του πόδι, τυφλώθηκε, έχασε την ακοή του από έκρηξη βόμβας στη Βαγδάτη. «Ήταν η πιο δυνατή εμπειρία της ζωής μου. Λυπάμαι αυτούς που μισούν το στρατό» δηλώνει.



Κάνουμε τέχνη την ασφάλεια...

Δραστηριοποιούμαστε στους Κλάδους:

- Περιουσίας • Διακοπής Εργασιών • Μεταφορών
- Τεχνικών Έργων & Αστικής Ευθύνης Έργων
- Κατά παντός κινδύνου Η/Υ • Σκαφών
- Διαφόρων κινδύνων • Προσωπικών Ατυχημάτων • Αυτοκινήτων

Συνεχίζοντας Δυναμικά με:

- Γενική Αστική Ευθύνη
- Εργοδοτική Αστική Ευθύνη
- Επαγγελματικές Αστικές Ευθύνες
- Αστική Ευθύνη Προϊόντος

& Τραπεζικά Δάνεια / Προϊόντα

Το επίπεδο τεχνογνωσίας των στελεχών μας και η ευκολία διείσδυσής μας σε όλες τις αγορές, εξασφαλίζει μοναδικές ευκαιρίες ασφαλιστικών προϊόντων Tailor Made

Για τους συνεργάτες μας μεσολαβούμε σε όλες τις αγορές

& σε προϊόντα Κλάδου Ζωής

Δωρεάν
παροχή της κάρτας
«ΦΡΟΝΤΙΔΑ ΥΓΕΙΑΣ»
από την CROMAR


CROMAR
INSURANCE BROKERS LTD

LLOYD'S COVERHOLDER

Εξουσιοδοτημένοι Ανταποκριτές των Lloyd's

Αττική: Αγ. Κωνσταντίνου 17 & Αγ. Αναργύρων, 151 24 Μαρούσι, τηλ: 210 80 28 946, fax: 210 80 29 055
Θεσσαλονίκη: Πολυτεχνείου 24, 546 25 Θεσσαλονίκη, τηλ: 2310 50 25 06, fax: 2310 52 60 28

Πάνω η παραγωγή το εννεάμηνο

Συνεχίζει την ανοδική πορεία η Αγροτική Ασφαλιστική, αυξάνοντας με ικανοποιητικούς ρυθμούς την παραγωγή ασφαλιστρών της, παρά την γενικότερη αρνητική οικονομική συγκυρία, η οποία πλήττει και τον ασφαλιστικό κλάδο. Στο διάστημα Ιανουαρίου - Σεπτεμβρίου η Αγροτική Ασφαλιστική αύξησε τη συνολική παραγωγή της κατά 14,7%, καθώς τα καθαρά ασφαλιστρά της ανήλθαν σε 178,9 εκατ. ευρώ, έναντι 156,0 εκατ. ευρώ κατά το αντίστοιχο περυσινό διάστημα.

Ειδικότερα, στον κλάδο Ζωής η παραγωγή καθαρών ασφαλιστρών αυξήθηκε στο εννεάμηνο κατά 16%, στα 53,68 εκατ. ευρώ από 46,3 εκατ. ευρώ στο ίδιο διάστημα του 2009.

Θετική πορεία καταγράφουν και οι γενικοί κλάδοι στο εννεάμηνο, καθώς ο κλάδος πυρός σημείωσε αύξηση καθαρών ασφαλιστρών κατά 12% (27,8 εκατ. από 24,2 εκατ.) ενώ ο κλάδος αυτοκινήτου σημείωσε αύξηση κατά 21% (78,73 εκατ. από 65,08 εκατ.), έναντι του περυσινού εννεαμήνου. Σε σχέση με τον κλάδο αυτοκινήτου, πρέπει να επισημανθεί ότι για ευνοήτους λόγους η Αγροτική Ασφαλιστική ακολουθεί συγκρατημένη και ταυτόχρονα επιλεκτική πολιτική.

Ιδιαίτερα ενδιαφέρουσα εξέλιξη για την εταιρεία αποτελεί το γεγονός ότι μετά τον περιορισμό της υποχρεωτικής ασφάλισης που προσφέρει ο ΕΛΓΑ με νόμο που ψηφίστηκε πρόσφατα, η Αγροτική παραμένει η μοναδική εταιρεία που παρέχει ασφαλιστική κάλυψη στη ζωική και τη φυτική παραγωγή, καθώς και στις μονάδες



Ο διευθύνων σύμβουλος της ΑΤΕ Ασφαλιστικής κ. Ιορδάνης Χατζιωσήφ

ιχθυοκαλλιέργειών. Ήδη στον τομέα των ιχθυοκαλλιέργειών αύξησε την παραγωγή καθαρών ασφαλιστρών κατά 31,5% το εννεάμηνο και θα κινηθεί με αυξημένο ενδιαφέρον για τις νέες προκλήσεις που διανοίγονται.

Σημειώνεται ότι προκειμένου να υπάρξει ορθολογικότερη διαχείριση, η εταιρεία μείωσε από τον Ιούλιο εφέτος το χρόνο απόδοσης των ασφαλιστρών από τους συνεργάτες της, εξασφαλίζοντας έτσι ομαλότερη ροή και ενισχυμένη ρευστότητα, ενώ παράλληλα εξετάζει και άλλα μέτρα τα οποία ενισχύουν τη θέση της Αγροτικής σε σχέση με το επερχόμενο κανονιστικό πλαίσιο.

Αρνητικά ήταν, εν τω μεταξύ, τα αποτελέσματα προ φόρων της εταιρείας για το Α' εξάμηνο, καθώς διαμορφώθηκαν σε ζημιές 5,8 εκατ. ευρώ έναντι κερδών 8,2 εκατ. ευρώ την αντίστοιχη περυσινή περίοδο, ενώ τα μετά φόρων αποτελέσματα διαμορφώθηκαν σε ζημιές 5,8 εκατ. ευρώ έναντι κερδών 5,7 εκατ. ευρώ το Α' εξάμηνο του περυσινού έτους.

Επίσης τα ενοποιημένα αποτελέσματα προ φόρων του ομίλου της ΑΤΕ Ασφαλιστικής είναι αρνητικά κατά 5,5 εκατ. ευρώ έναντι κερδών 8,8 εκατ. ευρώ το Α' εξάμηνο του περυσινού έτους, ενώ τα μετά φόρων διαμορφώθηκαν σε ζημιές 5,5 εκατ. ευρώ έναντι κερδών 6,3 εκατ. ευρώ την αντίστοιχη περυσινή περίοδο.

Αυτό οφείλεται κυρίως, μετά από απόφαση της Διοίκησης, στην καταχώριση στα αποτελέσματα της περιόδου, της απομείωσης αξίας 8,6 εκατ. ευρώ, μετοχών εισηγμένων εταιρειών στο Χρηματιστήριο Αθηνών, οι οποίες ήταν ενταγμένες στο χαρτοφυλάκιο της κατηγορίας «Διάθεση προς Πώληση (AFS)» στα πλαίσια του εξορθολογισμού των οικονομικών μεγεθών του ισολογισμού.

Το σύνολο των αποζημιώσεων που καταβλήθηκαν σε πελάτες της, ανήλθε στα 62,2 εκατ. ευρώ έναντι 57,0 εκατ. ευρώ (αύξηση +9,1%) και οι λειτουργικές δαπάνες ανήλθαν στα 24,9 εκατ. ευρώ, έναντι 19,3 εκατ. ευρώ την αντίστοιχη περυσινή περίοδο. Τέλος, η καθαρή θέση της εταιρείας στις 30.6.2010 διαμορφώθηκε στα 10,7 εκατ. ευρώ έναντι 35,4 εκατ. ευρώ που ήταν στην αρχή της χρήσης.

Με πολύ υψηλούς ρυθμούς ανάπτυξης, 14,1%, συνέχισε η Allianz Ελλάδα την πορεία της στο πρώτο εξάμηνο του 2010, εξασφαλίζοντας παραγωγή 118 εκατ. ευρώ, αθλή και αυξημένα μερίδια αγοράς υπό πραγματικά αντίξοες οικονομικές συγκυρίες, ενώ όπως σημειώνει η εταιρεία φέτος στο πρώτο εξάμηνο, η ασφαλιστική αγορά στο σύνολό της παρουσίασε σχεδόν μηδενική ανάπτυξη. Στο ίδιο διάστημα η Allianz Ελλάδα διατήρησε την κερδοφορία της πετυχαίνοντας θετικό λειτουργικό αποτέλεσμα 9,9 εκατ. ευρώ και κέρδη μετά από φόρους 6,8 εκατ. ευρώ.

Ειδικότερα, στο δεύτερο τρίμηνο του 2010 η Allianz Ελλάδα ενίσχυσε την παραγωγή της κατά 33,2% στον κλάδο Ασφάλισης Αυτοκινήτων σε σύγκριση πάντα με το αντίστοιχο περυσινό διάστημα, κατά 12,9% συνολικά στις Γενικές Ασφάλισεις και κατά 1,8% στις Ασφαλίσεις Ζωής.

Σε ό,τι αφορά την εξέλιξη των οικονομικών μεγεθών της Allianz Ελλάδα κατά το πρώτο εξάμηνο του 2010, η παραγωγή ασφαλιστρών συνολικά στις Γενικές Ασφάλισεις αυξήθηκε στα 58,4 εκατ. ευρώ, κατά 23,7% έναντι του αντίστοιχου περυσινού διαστήματος, ενώ ειδικότερα από τη δραστηριότητα της στον κλάδο ασφάλισης αυτοκινήτων τα καθαρά κέρδη της ανήλθαν σε 4,1 εκατ. ευρώ. Στη θετική αυτή εξέλιξη καθοριστικά λειτούργησε και η περαιτέρω βελτίωση του δείκτη Combined Ratio, ο οποίος

DEMCO

Νέα επενδυτικά σχέδια

Εγκαινιάσθηκαν στη Λευκωσία της Κύπρου τα νέα ιδιόκτητα γραφεία της Demco Insurance, της ασφαλιστικής εταιρείας του Ομίλου Κοντομνή.

Το Demco Court είναι το στρατηγείο των ασφαλιστικών δραστηριοτήτων του Ομίλου. Όπως είπε ο Δημήτρης Κοντομνής, η επιλογή της Κύπρου ως έδρας των δραστηριοτήτων του δεν είναι τυχαία. Η Κύπρος προσφέρει ένα φιλικό επιχειρηματικό περιβάλλον και κυρίως ένα σταθερό φορολογικό πλαίσιο για τις επιχειρήσεις. «Κάθε επιχειρηματίας εργάζεται στην Κύπρο με γνώμονα μόνο το κριτήριο της σω-

Υψηλοί ρυθμοί ανάπτυξης

υποχώρησε στο 86,7% από 88,4% το 2009, ενώ ο δείκτης Ζημιών διαμορφώθηκε στο 54,2% και ο δείκτης εξόδων στο 32,5%.

Επίσης, ο δείκτης αποθεματοποίησης του κλάδου αυτοκινήτων έφθασε στο 175,7% ως ποσοστό επί των εγγεγραμμένων ασφαλιστρών, από 210,4% την αντίστοιχη περυσινή περίοδο και ο δείκτης αποθεματοποίησης αστικής ευθύνης αυτοκινήτου διαμορφώθηκε στο 261,7% από 322,7%, πέρυσι το αντίστοιχο διάστημα.

Στις ασφαλίσεις Ζωής, κατά το πρώτο εξάμηνο του 2010 η Allianz Ελλάδα κατέγραψε θετικές επιδόσεις, με την παραγωγή ασφαλιστρών να διαμορφώνεται στα 59,7 εκατ. ευρώ. Η παραγωγή σε προϊόντα προστασίας, σύνταξης και αποταμίευσης αυξήθηκε κατά 2%, ενώ αντίστοιχα κατά 2,4% αυξήθηκε η παραγωγή σε προϊόντα υγείας και ατυχημάτων.



Ο διευθύνων σύμβουλος και CEO της Allianz Ελλάδος, κ. Πέτρος Παπανικολάου.



σε Κύπρο, Ελλάδα, Βαλκάνια και Μέση Ανατολή. Άμεσοι συνεργάτες αυτής της προσπάθειας και συνεταιίροι του νέου εγχειρήματος ο Κώστας Μπερτσιάς, ο Σπύρος Αλεξανδράτος, ο Αιθέρης Λαυρέντης, ο Ι. Μαστοράκος και ο Παντελής Παντελής.

Τιμά την πολιτιστική κληρονομιά μας

Ασφάλιση Αστικής Ευθύνης Σχολικών Μονάδων

Η ΑΧΑ Ασφαλιστική αντιμετωπίζει αυτό το είδος ασφάλισης με την παροχή ασφαλιστηρίων Ευθύνης. Συγκεκριμένα για τις σχολικές μονάδες όπως σχολεία, φροντιστήρια, εκπαιδευτήρια, Ι.Ε.Κ. κ.λπ., μέσω των ασφαλιστηρίων αυτών καλύπτεται η αστική ευθύνη των ασφαλισμένων αναφορικά με σωματικές βλάβες και θάνατο, περιλαμβανομένης και της ηθικής βλάβης ή/και της ψυχικής οδύνης. Καλύπτει ακόμη υλικές ζημιές (καταστροφή, αλλοίωση, κ.λπ. περιουσιακού στοιχείου), που θα προκληθούν σε τρίτους από πράξεις ή/και παραλείψεις από αμέλεια (αδικοπραξία) των ασφαλισμένων ιδιοκτητών των σχολικών μονάδων ή/και των προστεθέντων τους. Τρίτοι νοούνται κατά βάση οι μαθητές, σπουδαστές, και εκπαιδευόμενοι. Επιπλέον, παρέχεται η δυνατότητα ασφαλιστικής κάλυψης της εργοδοτικής αστικής ευθύνης των ιδιοκτητών των σχολικών μονάδων. Η παρεχόμενη ασφαλιστική κάλυψη αφορά αξιώσεις Τρίτων όχι μόνο από τη λειτουργία των σχολικών μονάδων, των εγκαταστάσεων και του εξοπλισμού τους αλλά και από τη διοργάνωση εκδρομών και εκδηλώσεων. Τέλος θα πρέπει να σημειωθεί ότι, τόσο η ασφαλιστική κάλυψη όσο και τα όρια ευθύνης του κάθε ασφαλιστηρίου, μπορούν να προσαρμοστούν ανάλογα με τις ιδιαίτερες ανάγκες και τις απαιτήσεις του πελάτη.

Η ΑΧΑ Ασφαλιστική συνεισφέρει για ακόμη μία φορά στην προώθηση και ανάπτυξη των πολιτισμικών ανταλλαγών χορηγώντας την έκθεση «Ό,τι λάμπει...: Η βελγική συνεισφορά στην ελληνική νομισματική», τα εγκαίνια της οποίας πραγματοποιήθηκαν στο Νομισματικό Μουσείο Αθηνών.

Ο πρέσβης του Βελγίου στην Ελλάδα κ. Pierre Vaesen υποδέχτηκε τους εκλεκτούς καλεσμένους. Ανάμεσά τους ο υφυπουργός Πολιτισμού και Τουρισμού κ. Γεώργιος Νικητιάδης και η κυρία Άννα Ψαρούδα-Μπενάκη, πρώην πρόεδρος της Βουλής των Ελλήνων, ενώ από την ΑΧΑ Ασφαλιστική τίμησαν με την παρουσία τους ο διευθύνων σύμβουλος της ΑΧΑ Ασφαλιστικής κ. Eric Kleijnen και τα μέλη της εκτελεστικής επιτροπής της εταιρείας. Την ξεχωριστή περιοδική έκθεση συνδιοργανώνουν φορείς της Ελλάδας και του Βελγίου με αφορμή την ανάληψη της βελγικής προεδρίας της Ε.Ε. το δεύτερο εξάμηνο του



Η κυρία Άννα Ψαρούδα-Μπενάκη, πρώην πρόεδρος της Βουλής των Ελλήνων και ο υφυπουργός Πολιτισμού και Τουρισμού κύριος Γεώργιος Νικητιάδης.

2010. Η έκθεση θα παραμείνει ανοιχτή για το κοινό έως την 15η Ιανουαρίου 2011 στο Νομισματικό Μουσείο Αθηνών.

Εθνική Ασφαλιστική Κύπρου

Ταξίδεψε στην Πόλη του Φωτός

Στην Πόλη του Φωτός, στο Παρίσι, αλλά και σε πλήθος μαγευτικές γωνίες της Γαλλίας βρέθηκαν φέτος τον Αύγουστο οι πρώτοι της Εθνικής Ασφαλιστικής (Κύπρου). Με γαλλικές γεύσεις από το Λίγηρα στον ουρανό, μοναδικές εικόνες από μεγάλα έργα πολιτισμού στο Παρίσι, αλλά και από φυσικές ομορφιές της Νορμανδίας, επέστρεψαν με «γεμάτες τις μηχανές» και έτοιμοι για νέες επιτυχίες.



κανένα κέρδος...

...δεν αυξάνεται, αν δεν επενδύσουμε πρώτα στον άνθρωπο!

Στη Συνεταιριστική Ασφαλιστική, σχεδιάζουμε, εργαζόμαστε και επιχειρούμε, γνωρίζοντας καλά ότι οι εποχές αλλάζουν. Ότι η επιχειρηματικότητα δεν βασίζεται στο «Κέρδος» -με οποιοδήποτε κόστος- αλλά στην κερδοφορία. Η Εμπιστοσύνη, η κοινωνική ευαισθησία, η εντιμότητα και η επικοινωνία, αποτελούν τους βασικούς πυλώνες, στην προσπάθειά μας να δημιουργήσουμε ένα νέο Ασφαλιστικό πολιτισμό. Διαφέρουμε, γιατί τον πιστεύουμε αλλά και γιατί λειτουργούμε μαζί του.



ΣΥΝΕΤΑΙΡΙΣΤΙΚΕΣ ΟΡΓΑΝΩΣΕΙΣ

ΣΥΝΕΤΑΙΡΙΣΤΙΚΕΣ ΤΡΑΠΕΖΕΣ

ΣΥΝΕΤΑΙΡΙΣΤΙΚΕΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΕΣ ΕΤΑΙΡΙΕΣ

ΚΕΝΤΡΙΚΑ ΓΡΑΦΕΙΑ : Λεωφ. Συγγρού 367, 175 64 - Π. Φάληρο, Αθήνα, ΤΗΛ.: 210 9491 280 - 299 TELEFAX : 210 9403 148, e-mail: com@syneteristiki.gr

www.syneteristiki.gr

Με **πείρα** και **φαντασία** καινοτομεί και αναπτύσσεται



Ο rodney croker

Μία καταξιωμένη πορεία 50 και πλέον ετών στην ασφάλιση του ονόματος Croker σε Αγγλία και Ελλάδα συνεχίζεται, μέσα από συνεχή ανάπτυξη, διάθεση νέων προϊόντων και υπηρεσιών και προσέλιψη νέων συνεργατών.

Όλα ξεκίνησαν πριν από 50 περίπου χρόνια, το 1961, όταν ο Rodney Croker, πατέρας του σημερινού διευθύνοντος συμβούλου John Croker, ήρθε στην Ελλάδα και άρχισε να δραστηριοποιείται στον ασφαλιστικό χώρο.

Το 1999 ιδρύθηκε η Cromar, με διαχειριστή τον John Croker, ένα νέο άνθρωπο με σύγχρονες αναλήψεις για την ασφάλιση και τις υπηρεσίες, ο οποίος απέδειξε ότι όχι μόνο μπορεί να βαδίσει στα βήματα του πατέρα του, αλλά να δώσει στην εταιρεία και αυτό που ζητά η κοινωνία από νέο άνθρωπο: έμφαση στις αρχές και νέες ιδέες με φαντασία και καινοτομία.

Αυτό έγινε εμφανές και στη διάρκεια της ποιοτικής εκδήλωσης που έγινε το περασμένο καλοκαίρι κάτω από τον Ιερό Βράχο της Ακρόπολης, στο μουσείο... όπου γιορτάστηκαν τα δέκα χρόνια της Cromar.

Η Cromar είναι μεσίτες ασφαλειών, με μεγάλη ευχέρεια τοποθέτησης κινδύνων στη διεθνή ασφαλιστική αγορά, όπως επίσης και στην ελληνική.

Μια περαιτέρω σημαντική ιδιότητά της είναι ότι είναι εξουσιοδοτημένοι ανταποκριτές (coverholder) των Lloyd's και έχει την εξουσιο-



Ο κ. John Croker

δότηση δέσμευσης (binding authority) από ηγετικά συνδικάτα τους, όπως Kiln, Beazley και QBE. Έχει το δικαίωμα να κάνει ανάληψη κινδύνου (underwriting) εκ μέρους των συνδικάτων, να εκδίδει συμβόλαια Lloyd's και να διαχειρίζεται / πληρώνει τις ζημιές.

Η Cromar σήμερα μπορεί να υπερηφανεύεται ότι:

- παραμένει σταθερή στις αξίες στην επαγγελματική φιλοσοφία και στρατηγική και τη δεοντολογία της οικογένειας Croker,
- διαθέτει και συνεχώς ανανεώνει την υποδομή και οργάνωση που θα υποδεχθεί κάθε δραστηριότητα ή προϊόν της, ώστε να διατηρεί τα υψηλά standards ποιότητας που τη διακρίνουν,
- εξελίσσεται συνεχώς, μεγαλώνει αλλά παρα-



Ο κα Ουρανία Νικολετοπούλου

μένει ευέλικτη και δημιουργική. Η εταιρεία στεγάζεται σε ένα μοντέρνο κτήριο στο Μαρούσι και δραστηριοποιείται με δείκτη φερεγγυότητας A+ από τις κορυφαίες ανεξάρτητες αντιπροσωπίες εκτίμησης Standards & poor's και A.M. Best και A+ από Fitch Ratings μέσω των συνδικάτων Kiln, Beazley και QBE των Lloyd's σε όλους τους γενικούς κλάδους, ήτοι:

1. περιουσίας - απώλειες κερδών
2. μεταφορών
3. τεχνικών ασφαλίσεων
4. προσωπικών ατυχημάτων
5. επαγγελματικής αστικής ευθύνης
6. αστική ευθύνη - γενική, εργοδοτική, προϊόντων
7. σκαφών

8. διαφόρων κινδύνων
9. αυτοκινήτων

Νέα προϊόντα

Στο πλαίσιο της συνεχούς εξέλιξης και ανανέωσης η Cromar προσφέρει από την 1η Οκτωβρίου 2010 νέες αναβαθμίσεις στα πακέτα της περιουσίας που αφορούν σε κατοικίες και μικρομεσαίες επιχειρήσεις.

Ειδικότερα στα πακέτα κατοικιών

- ενοποιείται και απλοποιείται η πρόταση ασφάλισης στις κατοικίες,
- απλοποιείται, αναπροσαρμόζεται και εμπλουτίζεται ο υπολογισμός των ασφαλιζομένων αξιών,
- προστίθεται αξία ασφαλιζομένου κεφαλαίου περιεχομένου σε αξία αντικαταστάσεως καινούργιους υπό προϋποθέσεις,
- γίνονται διορθωτικές μειώσεις ασφαλιστρών και διορθώσεις βάσει αποτελεσμάτων στις απαλλαγές και αναπροσαρμογή και υπό προϋποθέσεις ανάληψη εμπλουτισμένου πακέτου χωρίς απαλλαγές.
- εμπλουτισμός προαιρετικών καλύψεων για υπαίθριους χώρους & κινητό εξοπλισμό, καθώς και κατά παντός κινδύνου για ΗΥ & κοσμήματα.

Στα πακέτα επιχειρήσεων

- εμπλουτισμός ασφαλιζομένων κινδύνων με μείωση των ασφαλιστρών,
- εμπλουτισμός προαιρετικών καλύψεων με κάλυψη κατά παντός κινδύνου n/y.

Δίπλα στην επιχειρηματικότητα

Παράλληλα, η Cromar παρακολουθώντας τις επιχειρηματικές εξελίξεις, φροντίζει να είναι αρωγός σε νέες καινοτόμες επενδύσεις.

Στο πλαίσιο αυτό προσφέρει:

- νέα προϊόντα ασφάλισης στους Lloyd's για τα φωτοβολταϊκά,
- ασφάλιση κατά παντός κινδύνου εγκατάστασης οικιακών φωτοβολταϊκών μονάδων οροφής &
- ασφάλιση κατά παντός κινδύνου εγκατεστημένων οικιακών φωτοβολταϊκών μονάδων οροφής.



Στιγμιότυπο από την εκδήλωση για τα δέκα χρόνια της Cromar

Καλύψεις κατά την εγκατάσταση:

- αστική ευθύνη έναντι τρίτων από τις εργασίες εγκατάστασης,
- τις ίδιες τις εργασίες εγκατάστασης των φωτοβολταϊκών συσκευών,
- εργοδοτική ευθύνη για το προσωπικό του εγκαταστάτη.

Καλύψεις μετά την εγκατάσταση:

- υλικές ζημιές της φωτοβολταϊκής συσκευής,
- αστική ευθύνη έναντι τρίτων από την επέλευση καλυπτομένου κινδύνου (προαιρετικά),
- κάλυψη απώλειας κερδών λόγω διακοπής παροχής ενέργειας προς τη ΔΕΗ (προαιρετικά).

Τα σημεία υπεροχής των προϊόντων είναι:

- παρέχεται η πληρέστερη δυνατή κάλυψη με ασφαλιστήριο τύπου κατά παντός κινδύνου με πληθώρα επεκτάσεων τόσο κατά την εγκατάσταση όσο και μετά από αυτήν ως περιουσιακό στοιχείο,
- δεν είναι υποχρεωτική η ασφάλιση πυρός της κατοικίας,
- δυνατότητα ολοκληρωμένης πρότασης από την Cromar, ξεκινώντας από τη δανειοδότηση του ενδιαφερόμενου, μέσω του τμήματος τραπεζικών προϊόντων της εταιρείας, σύσταση και επαφή με τις μεγαλύτερες εταιρείες εγκαταστάτων οικιακών φωτοβολταϊκών με τις οποίες υπάρχει άριστη συνεργασία και εν συνεχεία ασφάλιση της εγκατάστασης και στη συνέχεια της συσκευής για την καλύτερη εξυπηρέτηση

των ενδιαφερομένων.

Νέα παροχή εξυπηρέτησης στον κλάδο αυτοκινήτων με την Carglass

Στην Cromar ο κλάδος αυτοκινήτων λειτουργεί υποστηρικτικά στους άλλους κλάδους που η εταιρεία δραστηριοποιείται.

Ως κλάδος εξυπηρέτησης πελατών της, όμως, δεν παύει να εντάσσεται στο πλαίσιο της φιλοσοφίας της, που απαιτεί ότι παρέχει να το πράττει με τον καλύτερο και συνεχώς βελτιούμενο τρόπο.

Προς τούτο και η συνεργασία της με την Carglass με ισχύ από 1.9.10.

Η Carglass Hellas είναι μέλος της πολυεθνικής εταιρείας Belron international, ηγέτιδας δύναμης στην παγκόσμια αγορά αντικατάστασης και επισκευής κρυστάλλινων αυτοκινήτων παντός τύπου.

Λειτουργεί με ίδια καταστήματα, κινητές μονάδες και 70 συνεργάτες σε όλη τη χώρα.

Τα κρυστάλλινα της είναι αυθεντικά κρυστάλλινα αυτοκινήτων, που έχουν παραχθεί από τα σημαντικότερα εργοστάσια παραγωγής κρυστάλλινων αυτοκινήτων (original equipment manufactures), κατ' αποκλειστικότητα κήλης ταχείας πήξεως της dow automotive που επιτρέπουν στα αυτοκίνητα να φεύγουν σε πολύ λίγο χρόνο από τα συνεργεία της. απόλυτα εξειδικευμένοι τοποθετητές κρυστάλλινων, υψηλότερα standards ασφαλείας και εφαρμογή της καινοτόμου και παγκοσμίως κατοχυρωμένης μεθόδου επισκευής παρμηρίζ glass medic.

Ασφαλίζει και τα σχολεία

Η Υδρόγειος ενδυναμώνει τις ασφαλιστικές πλύσεις με τη δημιουργία ενός νέου προγράμματος ασφάλισης εκπαιδευτηρίων, το οποίο απευθύνεται αποκλειστικά στις ιδιαίτερες ανάγκες που μπορεί να έχει ο ιδιοκτήτης ενός εκπαιδευτικού κέντρου. Τα σχολικά προγράμματα ισχύουν για σχολεία, φροντιστήρια, παιδικούς σταθμούς κ.λπ. και προσφέρουν καλύψεις προγράμματος ανά μαθητή.

• Παρέχεται κάλυψη κατά τη διάρκεια του χρόνου διδασκαλίας και τυχόν διαλειμμάτων. Επίσης παρέχεται κάλυψη και κατά τη διάρκεια συμμετοχής σε διάφορες σχολικές εκδηλώσεις, εκδρομές ή δραστηριότητες με την προϋπόθεση ότι γίνονται υπό την επίβλεψη του σχολείου – εκπαιδευτηρίου.

• Τα προγράμματα προσφέρονται και σε βρεφονηπιακούς ή νηπιακούς σταθμούς, με προϋπόθεση ότι τα ασφαλισμένα παιδιά είναι ηλικίας άνω των δύο (2) ετών.

• Ελάχιστος αριθμός ασφαλιζομένων 20 άτομα. Υπάρχει η δυνατότητα επέκτασης της κάλυψης μία ώρα πριν για τη μετάβαση

| Καλύψεις προγράμματος ανά μαθητή | Σχέδιο Α' | Σχέδιο Β' | Σχέδιο Γ' |
|--|-----------|-----------|-----------|
| Σε περίπτωση Ολικής Ανικανότητας καταβάλλεται στον ασφαλισμένο ποσό | 6,000 | 6,000 | 12,000 |
| Σε περίπτωση Διαρκούς Μερικής Ανικανότητας καταβάλλεται στον ασφαλισμένο ποσοστό (%) ανάλογο με το βαθμό ανικανότητας, βάσει πίνακα ανικανότητων | 12,000 | 18,000 | 18,000 |
| Σε περίπτωση ατυχήματος καταβάλλεται σε κάθε ασφαλισμένο ποσό για κάλυψη των πραγματικών εξόδων που πραγματοποιούνται εντός ή εκτός νοσοκομείου | 300 | 400 | 600 |
| Ημερήσιο ποσό για κάθε ημέρα παραμονής στο νοσοκομείο και έως 30 ημέρες | - | 15 ευρώ | 25 ευρώ |

ση στο σχολείο και μία ώρα μετά για την επιστροφή στο σπίτι.

• Υπάρχει η δυνατότητα ασφάλισης του διδακτικού προσωπικού επί 24ωρου βάσεως

ΕΑΕΕ

12ο Συνέδριο 'Υδρας



M. Αντωνάκη

Με επιτυχία ολοκληρώθηκε και το 12ο Συνέδριο 'Υδρας το οποίο διοργάνωσε η Ένωση Ασφαλιστικών Εταιρειών Ελλάδος με τη συμμετοχή μεγάλου αριθμού εκπροσώπων από την Ελλάδα και 18 ακόμα χώρες του εξωτερικού. Την έναρξη των εργασιών του συνεδρίου κήρυξε ο κ. Μίνος

Μωυσιάς, πρόεδρος της ΕΑΕΕ, ο οποίος αναφέρθηκε στις πρόσφατες εξελίξεις στην ασφαλιστική αγορά σε ευρωπαϊκό και ελληνικό επίπεδο.



Αξέχαστη εμπειρία η Ισπανία

Έναν από τους πλέον δημοφιλείς ταξιδιωτικούς προορισμούς είχαν την ευκαιρία να απολαύσουν οι επιτυχημένες συνεργάτες του πρώτου ετήσιου διαγωνισμού της Μινέττα Life. Ο προορισμός ήταν η Βαρκελώνη, πρωτεύουσα της Καταλωνίας στην Ισπανία, η γενέτειρα του Σαλβαντόρ Νταλί και του Χουάν Μιρό, με τα ονειρικά κτήρια του Αντόνιο Γκαουντί και την πολυτάραχη ιστορία.

Οι τυχεροί απόλαυσαν ένα ταξίδι υψηλού επιπέδου και ποιότητας, το οποίο επιμελήθηκε ο Γιώργος Ντάββας. Η διαμονή τους

έγινε σε πολυτελές ξενοδοχείο, γεύθηκαν τις μοναδικές παραδοσιακές γεύσεις σε εστιατόρια της πόλης, ενώ την ξενάγηση ανέλαβε ο Μιχάλης Μανιάτης.

Όλοι οι συμμετέχοντες έζησαν μια μοναδική εμπειρία, αντάξια της επιτυχημένης προσπάθειάς τους τη χρονιά που είχε προηγηθεί, με τη δέσμευση για επίτευξη ακόμα υψηλότερων στόχων, αθλά και ενισχυμένη παρουσία συνεργατών στον επόμενο ξεχωριστό προορισμό του 2ου ετήσιου διαγωνισμού της Μινέττα Life στο Μαρόκο.

Η ΕΞΕΙΔΙΚΕΥΜΕΝΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΕΤΑΙΡΙΑ ΝΟΜΙΚΗΣ ΠΡΟΣΤΑΣΙΑΣ



Για να βρείτε το δίκιο σας!

ΝΟΜΙΚΗ ΠΡΟΣΤΑΣΙΑ

- Οχήματος & Οδηγού
- Οικογένειας
- Εκμίσθωσης Ακινήτου
- Σκάφους Αναψυχής – Skipper
- Διαχείρισης Πολυκατοικίας
- Ιατρών
- Ελεύθερων Επαγγελματιών & Επιχειρήσεων
 - Διεκδίκηση Ληξιπρόθεσμων Οφειλών
 - Διεκδίκηση Αποζημιώσεων
 - Υπεράσπιση σε Ποινικά Δικαστήρια
 - Υπαλληλικές/Εργατικές & Μισθωτικές Διαφορές
- με Ειδικά Προγράμματα
 - «στα μέτρα» ομάδων με κοινά χαρακτηριστικά (Σωματεία, Σύλλογοι κ.λ.π.)

No 1 ΣΤΗΝ ΕΥΡΩΠΗ



D.A.S. - Hellas A.E.
ΑΣΦΑΛΕΙΕΣ ΓΕΝΙΚΗΣ ΝΟΜΙΚΗΣ ΠΡΟΣΤΑΣΙΑΣ
Εταιρία του Ασφαλιστικού Ομίλου **ERGO**

Κεντρικά Γραφεία: Λ. ΣΥΓΓΡΟΥ 44, 117 42 ΑΘΗΝΑ
ΤΗΛ: 210 9001300 • FAX: 210 9215134 • e-mail: dasathen@hol.gr • www.das.gr

Παγκόσμιες διακρίσεις για τους ασφαλιστές της

Aπλά τέσσερα ξεχωριστά μέλη του δικτύου πωλήσεων της Alico Ελλάδος διακρίθηκαν για το υψηλό επίπεδο επαγγελματισμού ο οποίος τα διακρίνει.

Πρόκειται για τον συντονιστή γραφείου πωλήσεων κ. Φ. Γκαϊτατζή, καθώς και για τους ασφαλιστικούς συμβούλους κ.κ. Ζ. Σούση και Σ. Φυρογένη από το γραφείο πωλήσεων του κ. Α. Μόρντο και τον κ. Μ. Κατρανισιώτη από το γραφείο πωλήσεων Κομοτηνής, οι οποίοι ανακηρύχθηκαν πρόσφατα ως μέλη του Gallery of Stars της Alico, με βάση τις διαχρονικά εξαιρετικές τους επιδόσεις, όχι μόνον ποσοτικές αλλά και ποιοτικές, εδώ και περισσότερο από δύο δεκαετίες. Η εκδήλωση για την ανακήρυξη των νέων μελών του Gallery of Stars πραγματοποιήθηκε στα κεντρικά γραφεία της εταιρείας στο Wilmington, Delaware, ενώ τους βραβευόμενους καλωσόρισαν ο κ. Rod Martin, πρόεδρος και C.E.O. Alico και ο κ. Μιχάλης Χατζηδημητρί-



Οι κ.κ. Ζ. Σούσης, Φ. Γκαϊτατζής, Ι. Τζαλιγόπουλος, Σ. Φυρογένης και Μ. Κατρανισιώτης

ου, ανώτερος αντιπρόεδρος δικτύου γραφείων πωλήσεων Alico. Τα πορτρέτα των τεσσάρων συνεργατών της Alico αναρτήθηκαν μαζί με αυτά των άλλων κορυφαίων ασφαλιστικών συμβούλων της εταιρείας από όλον τον κόσμο σε ειδικό χώρο, στα κεντρικά γραφεία της Alico στις ΗΠΑ, ενώ ακολούθησε αναρτηθούν και στα κεντρικά γραφεία της Alico στην Ελλάδα.



Το βραβείο «Eagle Award» στον Ι. Τζαλιγόπουλο

Με το βραβείο «Eagle Award», μία από τις κορυφαίες διακρίσεις που μπορεί να λάβει ένας ασφαλιστικός σύμβουλος της Alico παγκοσμίως, τιμήθηκε ο κ. Ι. Τζαλιγόπουλος από το γραφείο πωλήσεων του κ. Σ. Δουλιγέρακη. Η απονομή του βραβείου πραγματοποιήθηκε στα κεντρικά γραφεία της Alico στο Wilmington, Delaware. Ο κ. Ι. Τζαλιγόπουλος, ο οποίος συνεργάζεται με την Alico για περισσότερα από 40 χρόνια, έχει πολυάριθμες επαγγελματικές διακρίσεις.

www.arag.gr

Mε μοντέρνα δομή και αναβαθμισμένη αισθητική, σε αρμονία με την ιστοσελίδα της μητρικής εταιρείας, η νέα ιστοσελίδα της ARAG HELLAS ενημερώνει πλέον τον χρήστη για όλο το εύρος των ασφαλιστικών προγραμμάτων της. Ενημερώνει αμέσως για τα νέα της εταιρείας και τις εξελίξεις στον ασφαλιστικό χώρο, και ο ασφαλισμένος μπορεί ανά πάσα στιγμή να επικοινωνήσει διαδικτυακά με την ARAG HELLAS για μια σειρά θεμάτων που τον ενδιαφέρουν. Έτσι η νέα ιστοσελίδα της ARAG HELLAS αναδεικνύει την «φρέσκια» και δυναμική παρουσία της εταιρείας και στο διαδίκτυο

Συγκεκριμένα, στον ανανεωμένο διαδικτυακό τόπο της ARAG HELLAS ο επισκέπτης έχει τη δυνατότητα να περιηγηθεί γρήγορα και απλά μεταξύ των κύριων ενότητων, από το βασικό μενού το οποίο

αποτελείται από τις ενότητες: «Προϊόντα», «Υπηρεσίες» «Πλεονεκτήματα», καθώς και link που δίνει τη δυνατότητα γρήγορης επιστροφής στην κεντρική σελίδα. Σε κάθε μια από τις παραπάνω ενότητες αναλύονται σχετικά θέματα και πληροφορίες. Ιδιαίτερα ενδιαφέρουσα προσθήκη είναι η ενότητα «Πλεονεκτήματα», στην οποία αναφέρεται τι κάνει την εταιρεία να υπερέχει στη Νομική Προστασία έναντι του ανταγωνισμού.



με ασφάλεια
37 χρόνια

σας στηρίζουμε

Εδώ και 37 χρόνια εφαρμόζουμε την ιδανική συνταγή της επιτυχημένης εταιρείας παροχής ασφαλιστικών υπηρεσιών: Χρηστή Διαχείριση, Έμπειρο Προσωπικό, Ευέλικτη Διοικητική Οργάνωση, Επιλεγμένοι Συνεργάτες, Άμεση Αποζημίωση Ζημιών, Σύγχρονα Ασφαλιστικά Προϊόντα. Στην ΥΔΡΟΓΕΙΟ αγαπάμε τις προκλήσεις! Έχουμε διανύσει μεγάλο δρόμο και ανταποκριθήκαμε επάξια στις ευκαιρίες, όπως και στις δυσκολίες. Έτσι πορευόμαστε και προς το μέλλον και προσβλέπουμε σε ακόμα ευρύτερη ανάπτυξη και στην επίτευξη ακόμα υψηλότερων στόχων.



Ασφαλής Δύναμη!

ΑΝΩΝΥΜΟΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ & ΑΝΤΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΕΤΑΙΡΕΙΑ
Κεντρικά Γραφεία: Λ. Συγγρού 254, 176 72 Καλλιθέα-Αθήνα
 Τ: 210 9477200 • F: 210 9590078
Υποκατάστημα: 7^ο χλμ. Θεσ/νίκης - Ν. Μουδανιών
 541 10 Πυλαία-Θεσ/νίκη, Τ: 2310 497900 • F: 2310 487110
www.ydrogiος.gr

Groupama- Inter Partner Δίπλα στους ασφαλισμένους

Σε συνεργασία με την Groupama Φοινίξ Ασφαλιστική και με σκοπό την ολοκληρωμένη κάλυψη των ασφαλισμένων της, η Inter Partner Assistance προσφέρει σειρά πολύτιμων ιατρικών και ταξιδιωτικών παροχών, όπως ο υγειονομικός επαναπατρισμός σε περίπτωση ατυχήματος. Τον Αύγουστο ασφαλισμένοι της Groupama Φοινίξ Ασφαλιστική, ο οποίος βρισκόταν στο νησί της Νάξου για διακοπές και υπέστη ενδοκοιλιακή αιμορραγία κατόπιν πτώσης από σκάφος στη θάλασσα, διακομίστηκε αμέσως με σύγχρονο υγειονομικό αεροπλάνο από τη Νάξο στο Ιατρικό Κέντρο Αμαρουσίου στην Αθήνα.

Με την υπεύθυνα και αποτελεσματική αντιμετώπιση του περιστατικού αυτού επιβεβαιώνεται ακόμη μία φορά ο ζωτικός χαρακτήρας των υπηρεσιών που απολαμβάνουν οι ασφαλισμένοι της Groupama Φοινίξ Ασφαλιστική με τα προγράμματα ιατρικής και ταξιδιωτικής βοήθειας, μέσω του δικτύου της Inter Partner Assistance.

ING - Τράπεζας Πειραιώς
Με ένα ταξίδι υψηλών προδιαγραφών στη Γαλλική Ριβιέρα τίμησε και επιβράβευσε η ING τα στελέχη της Τράπεζας Πειραιώς, για τις κορυφαίες πωλήσεις προϊόντων.

Περισσότερα nextdeal.gr

Executive Insurance Brokers

Σημαντική βελτίωση παρουσίασαν όλοι οι βασικοί οικονομικοί δείκτες της Executive Insurance Brokers κατά το πρώτο εξάμηνο με εντυπωσιακά αυξητικά αποτελέσματα.

Περισσότερα nextdeal.gr

INTERΣΑΛΟΝΙΚΑ

Ως μία από τις είκοσι επιλεγμένες εθνικές πηγές ισχύος στη Θεσσαλονίκη χαρακτηρίζεται η INTERΣΑΛΟΝΙΚΑ, σύμφωνα με

έγγραφο αρμόδιας υπηρεσίας των Ενόπλων Δυνάμεων.

Περισσότερα nextdeal.gr

ΑΧΑ Ασφαλιστική

Το πανέμορφο νησί του Ιπποκράτη, την Κω, επέλεξε η ΑΧΑ Ασφαλιστική, εταιρεία του ομίλου ΑΧΑ, να ταξιδέψει τους διακεκριμένους ασφαλιστικούς της συνεργάτες.

Περισσότερα nextdeal.gr

Interamerican - Βιοϊατρική

Την επέκταση της συνεργασίας της με τον όμιλο της Βιοϊατρικής στο πλαίσιο του δικτύου Medisystem στην Αττική, με προσθήκη 17 διαγνωστικών κέντρων και στη Θεσσαλονίκη, με 7 κέντρα της Ευρωδιάγνωσης, συμφώνησε η Interamerican.

Περισσότερα nextdeal.gr

NAVIGATOR ΕΞΥΠΗΡΕΤΗΣΗΣ ΑΣΦΑΛΙΣΜΕΝΩΝ & ΣΥΝΕΡΓΑΤΩΝ



ΝΟΜΙΚΗ ΠΡΟΣΤΑΣΙΑ



Ακόμη και το αυτοκίνητό σας,
σας εγκαταλείπει...
η Inter Partner Assistance
ΠΟΤΕ.

Προγράμματα Οδικής Βοήθειας



ARAG ΑΣΦΑΛΕΙΕΣ ΝΟΜΙΚΗΣ ΠΡΟΣΤΑΣΙΑΣ

ΑΘΗΝΑ: ΦΕΙΔΙΠΠΙΔΟΥ 2, ΑΜΠΕΛΟΚΗΠΟΙ, Τ.Κ. 115 26, ΤΗΛ: 210 7490800

ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗ: ΜΟΝΑΣΤΗΡΙΟΥ 93Α, Τ.Κ. 546 27, ΤΗΛ: 2310 520720

ΠΑΤΡΑ: ΚΑΝΑΚΑΡΗ 106 -108, Τ.Κ. 262 21, ΤΗΛ: 2610 275211

www.arag.com

Interamerican

Η Interamerican υποστήριξε την οργάνωση βιβλιοθήκης στο 2ο Δημοτικό Σχολείο της Καλύμνου.

Περισσότερα nextdeal.gr

ISIS Μεσίτες Ασφαλίσεων

Η ISIS Μεσίτες Ασφαλίσεων Α.Ε. παρουσίασε τα νέα προϊόντα υγείας και επενδύσεων που προσφέρει η εταιρεία μέσω της συνεργασίας της με τις εταιρείες PCR, TOP TEN, καθώς και αποκλειστικά για την Ελλάδα και την Κύπρο με την Optimum Global.

Περισσότερα nextdeal.gr

Εθνική Ασφαλιστική

Ένα αξέχαστο ταξίδι στις βόρειες χώρες της Ευρώπης, τη Σουηδία και τη Δανία, είχαν την ευκαιρία να απολαύσουν οι επιτυχημένοι στον ετήσιο διαγωνισμό της Εθνικής Ασφαλιστικής.

Περισσότερα nextdeal.gr

ΕΥΡΩΠΗ ΑΕΓΑ

Η Ευρώπη ΑΕΓΑ ανέλαβε την ασφαλιστική κάλυψη του ηλιακού υβριδικού φωτιστικού Solar Tree που βρισκόταν προς έκθεση στις εγκαταστάσεις της ΔΕΘ, έναντι των κινδύνων Πυρός, Αστικής Ευθύνης, Κατά Παράνομος Κινδύνου Συναρμολόγησης.

Περισσότερα nextdeal.gr

Ασις - Commercial Value

Στο site της ΕΠΕΙΑ έχει αναρτηθεί από τις 15 Σεπτεμβρίου ο μηχανισμός για την αναγνώριση των ασφαλισμένων ζωής των εταιρειών Ασις ΑΕΓΑ και Commercial Value. Στη διεύθυνση <http://www.epeia.gr/LiquidationInsured.aspx> οι ασφαλισμένοι μπορούν να διερευνήσουν τι γίνεται με το συμβόλαιό τους.

Περισσότερα nextdeal.gr

Interamerican

Η τεχνολογία της καταγραφής των οχημάτων στην Ελλάδα και της διαμόρφωσης βάσης δεδομένων με συγκεκριμένη δομή είναι το θέμα που υποστηρίζει με πρωτοβουλία της η Interamerican, αξιοποιώντας την ολλανδική εμπειρία.

Περισσότερα nextdeal.gr

ΙΝΤΕΡΣΑΛΟΝΙΚΑ

Στην ΙΝΤΕΡΣΑΛΟΝΙΚΑ ασφαλιστική το Γενικό Νοσοκομείο Αθηνών «Γ. Γεννηματάς». Από 01/09/2010 μέχρι 31/08/2011 η ΙΝΤΕΡΣΑΛΟΝΙΚΑ αναλαμβάνει την ασφάλιση των οχημάτων του νοσοκομείου στα οποία προσφέρει και πλήρη κάλυψη οδικής βλάβης και τεχνικής εξυπηρέτησης.

Περισσότερα nextdeal.gr

www.koutinas.gr

Η «ΚΟΥΤΙΝΑΣ ΑΕ» - Μεσίτες Ασφαλίσεων & Αντασφαλίσεων, Ανταποκριτές Lloyd's, αναβάθμισε την ιστοσελίδα της δίνοντας το στίγμα της εξειδίκευσής της σε τομείς ασφάλισης με «υψηλές απαιτήσεις ποιότητας και τεχνολογίας».

Περισσότερα nextdeal.gr

Interlife

Σημαντική αύξηση εσόδων κατέγραψε το α' εξάμηνο του 2010 η Interlife, ενώ παράλληλα άνοδο σημείωσαν και οι πόντες και άυλτες επενδύσεις της εταιρείας.

Περισσότερα nextdeal.gr

ΕΑΕΕ - Κερδοφορία Εταιρειών

Στην κερδοφορία επέστρεψαν το 2009 οι ασφαλιστικές εταιρείες σύμφωνα με τα αποτελέσματα του κλάδου, έτσι όπως τα παρουσιάζει σχετική μελέτη της Ένωσης Ασφαλιστικών Εταιρειών Ελλάδος (ΕΑΕΕ). Κερδοφόρος και ο κλάδος αυτοκινήτου, ο οποίος παρουσιάζει επίσης το υψηλότερο ποσοστό προμηθειών (20,66%) σε σύγκριση με την παραγωγή, αν και η ασφάλιση αστικής ευθύνης οχημάτων είναι υποχρεωτική. Κυρίαρχο χαρακτηριστικό των απο-

Περισσότερα nextdeal.gr

τελεσμάτων είναι η σημαντική πώση των προμηθειών.

Περισσότερα nextdeal.gr

Ιατρικό Διαβαλκανικό Θεσσαλονίκης

Πρόγραμμα περαιτέρω ανάπτυξης του Ιατρικού Διαβαλκανικού Θεσσαλονίκης με νέο, μοναδικό για τη Β. Ελλάδα Ιατρικό εξοπλισμό, νέες ιατρικές υπηρεσίες και νέες παρεχόμενες ανακοίνωσε ο πρόεδρος του «Ομίλου Ιατρικού Αθηνών» δρ Γεώργιος Αποστολόπουλος, με την ευκαιρία της συμπλήρωσης 10 χρόνων από την έναρξη λειτουργίας του. Περισσότερα nextdeal.gr

«ΜΗΤΕΡΑ»

Στα υψηλά επίπεδα επιστημονικής επάρκειας αλλά και τεχνολογίας ανταποκρίνεται η Κλινική Μαστού Cambridge Breast Clinic που έχει δημιουργηθεί στο «ΜΗΤΕΡΑ» με την αποκλειστική συνεργασία κορυφαίων χειρουργών μαστού των πανεπιστημιακών νοσοκομείων του Cambridge. Τα επίσημα εγκαίνια της νέας κλινικής πραγματοποιήθηκαν στη βρετανική πρεσβεία παρουσία της αντιπροέδρου της Βουλής των Λόρδων, βαρόνης Harris του Richmond.

Περισσότερα nextdeal.gr

Α Σ Φ Α - Λ Υ Σ Ε Ι Σ



ΑΙΓΑΙΟΝ ΠΛΟΙΑ



ΑΙΓΑΙΟΝ ΣΚΑΦΗ ΑΝΑΨΥΧΗΣ



ΑΙΓΑΙΟΝ ΑΥΤΟΚΙΝΗΤΟ



ΑΙΓΑΙΟΝ ΚΑΤΟΙΚΙΑ



ΑΙΓΑΙΟΝ BUSINESS BEST



ΑΠΟ ΤΗΝ ΚΟΡΥΦΑΙΑ ΕΤΑΙΡΙΑ ΣΤΙΣ ΑΣΦΑΛΙΣΕΙΣ ΠΛΟΙΩΝ & ΣΚΑΦΩΝ ΑΝΑΨΥΧΗΣ

Αφού κατέκτησε την Ελληνική Ναυτασφαλιστική Αγορά, η "ΑΙΓΑΙΟΝ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ" επεκτείνεται δυναμικά και σε άλλους κλάδους ασφαλίσεων, παρέχοντας αξιόπιστα ασφαλιστικά προγράμματα, προσαρμοσμένα στα δικά σας μέτρα.

Ενημερωθείτε για τα προγράμματα Αυτοκινήτου, Περιουσίας, Αστικής Ευθύνης και Προσωπικού Ατυχήματος, καθώς και για τα επιχειρησιακά προγράμματα BUSINESS BEST της "ΑΙΓΑΙΟΝ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ" και ανακαλύψτε τις δικές σας ασφα-λύσεις!

ΚΕΝΤΡΙΚΑ ΓΡΑΦΕΙΑ
Λ. Βουλισμένης 90, 166 74 Γλυφάδα
Τηλ.: 210 91 19 900, Fax: 210 96 23 836
E-mail: info@aigaion.gr

ΓΡΑΦΕΙΟ ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗΣ
Λαέρτου 22, 555 35 Πυλαία
Τηλ.: 23130 83400, Fax: 23130 83450
E-mail: thessaloniki@aigaion.gr

ΓΡΑΜΜΗ ΕΠΙΚΟΙΝΩΝΙΑΣ
800 11 211 211



NTALIANH ΕΠΕ

Μ Ε Σ Ι Τ Ε Σ Α Σ Φ Α Λ Ι Σ Ε Ω Ν

ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗ: ΠΟΛΥΤΕΧΝΕΙΟΥ 45 ♦ Τ.Κ. 54625
ΤΗΛ.2310542202 ♦ FAX.2310526091
e-mail: daliani@daliani-insurance.gr ♦ www.daliani-insurance.gr

BUCURESTI: BLVD CAROL 59 ♦ ROMANIA
TEL. 004031-4251406 ♦ e-mail: daliani.asigurari@gmail.com

Ένας γαλαξίας αστέρων



Βραδιά Βραβείων Βραδιά Αστέρων



Την Πέμπτη, 24 Ιουνίου, η ασφαλιστική εταιρεία Interlife, πραγματοποίησε την καθιερωμένη Βραδιά Βραβείων αφιερωμένη στο Δίκτυο Πωλήσεων της στο Ραλλίον.

Το θέμα της βραδιάς, "Ένας γαλαξίας αστέρων", ήταν συνυφασμένο με το χαρακτήρα που η εταιρεία ήθελε να προσδώσει στην όλη εκδήλωση.

Την φαντασμαγορική εκδήλωση, τίμησαν με την παρουσία τους, ο Υπουργός Γεωργίας Φυσικών Πόρων και Περιβάλλοντος, μέλη από τη Βουλή των αντιπροσώπων, η Έφορος Ασφαλίσεων, και οικονομικοί παράγοντες από Κύπρο και Ελλάδα. Μετά το τέλος των βραβείων, ακολούθησε καλλιτεχνικό πρόγραμμα με τη συμμετοχή της τραγουδίστριας Χρύσπας.



- 1 Νάσος Κτωρίδης μεγαλομέτοχος της Interlife μαζί με τον Διευθύνοντα Σύμβουλο και μέτοχο της εταιρείας Μιχάλη Μιχαηλίδη
- 2 Λουκής Παπαφίλιππου, Μιχάλης Μιχαηλίδης
- 3 Δημήτρης Ηλιάδης, Υπουργός Γεωργίας και Φυσικών Πόρων, ο γνωστός επιχειρηματίας Δημήτρης Κοντομηνάς και Μιχάλης Μιχαηλίδης
- 4 Από αριστερά Μαρίνος Σιζόπουλος, Λουκής Παπαφίλιππου, Αβέρωφ Νεοφύτου, Νάσος Κτωρίδης, Δημήτρης Κοντομηνάς, Δημήτρης Ηλιάδης
- 5 Πανοραμική άποψη της αίθουσας
- 6 Βραβείσεις Γενικού Κλάδου από τον κ. Αβέρωφ Νεοφύτου και τον Διευθυντή Γενικού Κλάδου της Interlife κ. Γιαννάκη Πουλλή
- 7, 8 Βράβευση Γενικής Κατάταξης & Παραγωγικότητας από Εφορο Ασφαλίσεων κ. Βικτώρια Νάτσο και τον Εμπορικό Διευθυντή της Interlife κ. Παναγιώτη Παναγιώτου
- 9 Βράβευση Χαρτοφυλακίου Κλάδου Ζωής από τον κ. Μαρίνο Σιζόπουλο και τη Διευθύντρια Κλάδου Ζωής της Interlife κ. Λένια Σαββίδου
- 10 Βράβευση Πρώτων Υποκαταστημάτων και Επιθεώρησης στον Κλάδο Ζωής από τον κ. Δημήτρη Κοντομηνά και τον Διευθύνοντα Σύμβουλο της Interlife κ. Μιχάλη Μιχαηλίδη
- 11 Βράβευση Μελών M.D.R.T. (Million Dollar Round Table) από τον Υπουργό Γεωργίας Φυσικών Πόρων και Περιβάλλοντος κ. Δημήτρη Ηλιάδη και τον Διευθυντή Πωλήσεων της Interlife κ. Ζαχαρία Τζεργινιά
- 12 Ομάδα βραβευόμενων μαζί με τον Διευθύνοντα Σύμβουλο κ. Μιχάλη Μιχαηλίδη
- 13 Γλέντι με τους ρυθμούς της Χρύσπας





Η μόνη Ελληνική Ασφαλιστική Εταιρεία
με μοναδικό και αποκλειστικό όραμα, την εξειδίκευση στην υγεία.

Μόνο μέλημά μας η Υγεία των πελατών μας
και όπλα μας:

- Η άμεμπτη επιχειρηματική διαδρομή μας
- Η εκτεταμένη εμπειρία μας στη διαχείριση αποζημιώσεων
- Η ταχύτατη εξυπηρέτηση των συνεργατών μας
- Η άμεση, εξατομικευμένη και ανθρώπινη εξυπηρέτηση των ασφαλισμένων μας
- Η εμπειρία μας στην ασφάλιση εξειδικευμένων κινδύνων, π.χ. αθλητές
- Η δυνατότητα παροχής προγραμμάτων υγείας χωρίς υποχρεωτική ασφάλιση ζωής.
- Η στήριξή μας από τις υπηρεσίες των Νοσοκομείων του "ΟΜΙΛΟΥ ΙΑΤΡΙΚΟΥ ΑΘΗΝΩΝ"



ΜΕ ΤΗ ΣΦΡΑΓΙΔΑ ΤΟΥ
"ΟΜΙΛΟΥ ΙΑΤΡΙΚΟΥ ΑΘΗΝΩΝ"

Σας προσκαλούμε να γνωρίσετε τη νέα,
πρωτοποριακή οικογένεια προγραμμάτων Ασφάλισης Υγείας

FLEXI HEALTH

Τα προγράμματα με τα οποία μπορείτε να ικανοποιήσετε πλήρως κάθε ασφαλιστική ανάγκη του πελάτη σας και να του δημιουργήσετε το δικό του ασφαλιστικό πρόγραμμα υγείας.

Τα βήματα είναι απλά:

- Ανοίξτε το lap top σας και επιλέξτε το συγκεκριμένο πρόγραμμα
- Καταγράψτε τα βασικά στοιχεία των πελατών σας που ζητούνται από το πρόγραμμα
- Επιλέξτε από ένα εύρος πολλών δυνατών καλύψεων και ακόμα περισσότερων δυνατών συνδυασμών, το είδος και το ύψος των καλύψεων που εξυπηρετούν καλύτερα τις ασφαλιστικές τους ανάγκες
- Διαμορφώστε μαζί τους αυτόματα το τελικό αποδεκτό κόστος, βλέποντας τις διαφοροποιήσεις ανάλογα με εναλλακτικούς συνδυασμούς

Αυτό είναι το FLEXI HEALTH

Γιατί οι ανάγκες σε θέματα Υγείας
πρέπει να λύνονται με τον ιδανικότερο τρόπο.

Για περισσότερες πληροφορίες τηλεφωνήστε στο 210-62 34 330
ή επικοινωνήστε μέσω e-mail στο lavie@gaholdings.gr

Η φροντίδα του τέλους της ζωής

«Δεν φοβάμαι να πεθάνω. Απλώς, δεν θέλω να είμαι εκεί όταν γίνει». Η φράση αυτή, με ιδιαίτερα ήλιτο και περιεκτικό τρόπο, αντικατοπτρίζει αρκετά από τα έντονα συναισθήματα τα οποία δυνατόν να βιώσει οποιοσδήποτε πάσχει από νόσημα που οδηγεί με βεβαιότητα στο θάνατο. Η διαχείριση των συναισθημάτων αυτών από τον ασθενή, τους οικείους του, το ιατρο-νοσηλευτικό προσωπικό, καθώς και τους λοιπούς φορείς του συστήματος υγείας καθίσταται ιδιαίτερα δυσχερής και επίπονη. Η αμηχανία και οι σπασμωδικές και ατελέσφορες ενέργειες από τους ανθρώπους που συμμετέχουν στη φροντίδα αυτών των ασθενών μπορούν να βελτιωθούν με την ανάπτυξη και την εφαρμογή σαφών στρατηγικών για την αντιμετώπιση του αρρώστου «στο τέλος της ζωής του».

Πέτρος Καρασιλάκος
Παθολόγος, «ΥΓΕΙΑ»

Ο βαθμός και η ποιότητα φροντίδας των ανθρώπων που πεθαίνουν αποτελούν ισχυρούς δείκτες του πόσο ενδιαφερόμαστε πραγματικά για τον ασθενή και ευάλωτο συνάνθρωπό μας. Συνιστούν μέτρο αξιολόγησης όχι μόνο των υπηρεσιών υγείας, αλλά και ολόκληρης της κοινωνίας. Θεωρείται ότι είναι επιτακτική ανάγκη η σύσταση και η εφαρμογή σχεδίου ανταπόκρισης των ανθρώπων που περιβάλλουν τον θνήσκοντα άρρωστο στις επιθυμίες και στα πρακτικά προβλήματα που αντιμετωπίζει ο τελευταίος.

Η JCI (Joint Commission International), τη διαπίστωση της οποίας πρόσφατα κατέκτησε και το «ΥΓΕΙΑ», αναφέρεται σαφώς σε αρχές και κανόνες που θα πρέπει να διέπουν τη φροντίδα του θνήσκοντος. Οι αρχές αυτές έχουν μεταφραστεί σε μέτρα και μετρήσιμα

στοιχεία, η εφαρμογή των οποίων ελέγχεται και καταγράφεται με σκοπό τη βελτίωση της ποιότητας στην παροχή υπηρεσιών στον ασθενή που πεθαίνει. Οι κυριότερες αυτές αρχές αναλύονται στη συνέχεια.

Η αύξηση του προσδόκιμου επιβίωσης στις αναπτυγμένες χώρες, το γεγονός ότι πολλοί δεν έχουν αντιμετωπίσει περιπτώσεις θανάτου πριν από τα πενήντα, ο φόβος του θανάτου και η προσδοκία της μακράς επιβίωσης προκαλούν αποφυγή της ανοικτής και ξεκάθαρης συζήτησης που αφορά στο τέλος της ζωής. Παρά τη διαμόρφωση υποκειμενικών απόψεων και νοοτροπιών για τα περί του θανάτου, η κλινική εμπειρία, καθώς και η ανάλυση στατιστικών δεδομένων που προκύπτουν από ερωτηματολόγια ασθενών προσδιορίζουν σε σημαντικό βαθμό τι δυνατόν να σημαίνει «καλός θάνατος».

• Το δικαίωμα του ασθενούς να αντιμετωπίζεται σύμφωνα με τις προσωπικές ανάγκες και επιθυμίες του, με κοινό παρονομαστή το

σεβασμό προς το πρόσωπό του και τη διαφύλαξη της αξιοπρέπειάς του (σεβασμός στη διαφορετικότητα, στη διαφορετική εθνικότητα, στις προσωπικές φιλοσοφικές - θητικές - θρησκευτικές πεποιθήσεις).

• Η μείωση ή εξάλειψη του πόνου, καθώς και όλων των συμπτωμάτων που περιορίζουν την ποιότητα ζωής.

• Η παροχή φροντίδας σε οικείο περιβάλλον.

• Το δικαίωμα του ασθενούς να συνευρίσκει και να συνδιαλέγεται με τους οικείους του (συγγενείς - φίλους).

Με βάση τις αντικειμενικές αυτές επιδιώξεις για τον θνήσκοντα, γεγονός είναι ότι κάποιοι άνθρωποι πεθαίνουν όπως είχαν ευχηθεί, αρκετοί όμως όχι. Κάποιοι τυγχάνουν άριστης φροντίδας σε νοσηλευτικά κέντρα ή στο σπίτι τους, σημαντικός αριθμός ασθενών, όμως, στερείται της κατάλληλης φροντίδας. Πολλοί άρρωστοι βιώνουν αδικαιολόγητα ανυπόφορα συμπτώματα, με

προεξάρχοντα τον πόνο. Είναι ανησυχητικός ο αριθμός των αναφορών για ασθενείς οι οποίοι δεν αντιμετωπίζονται με σεβασμό και αξιοπρέπεια. Αρκετοί, επίσης, δεν πεθαίνουν στο μέρος όπου επιθυμούν.

Είναι προφανής η ανάγκη για θεμελίωση ενός συστήματος που θα προσφέρει λύσεις σε τόσο σημαντικά προβλήματα. Ενός συστήματος με άρτια εκπαιδευμένους και «ετοιμοπόλεμους» επαγγελματίες, με δυ-

Ενδεικτική είναι μελέτη στη Μεγάλη Βρετανία, η οποία διενεργήθηκε από τον Ιούλιο του 2004 έως τον Ιούλιο του 2006. Κατά το διάστημα αυτό κατεγράφησαν 16.000 περιπτώσεις διαμαρτυρίας ασθενών προς το Βρετανικό Σύστημα Υγείας. Το ήμισυ αυτών σχετιζόταν με την παροχή υπηρεσιών σε τμήματα επείγουσας ιατρικής. Εξ αυτών το 54% αφορούσε τη φροντίδα στο τέλος της ζωής. Τα συχνότερα αναφερόμενα προ-

• Η διενέργεια άχρηστων επεμβατικών πράξεων, ακόμα και πριν ο θνήσκων ξεψυχήσει.

• Η έλλειψη σεβασμού στις επιθυμίες του αρρώστου, ειδικά στην εσπευσμένη - και μερικές φορές βίαιη - μεταφορά του σε νοσοκομείο, παρότι ο ίδιος έχει δηλώσει ότι επιθυμεί να παραμείνει στην οικία του.

Όσον αφορά την επιλογή του χώρου θανάτου, οι περισσότεροι άνθρωποι προτιμούν τη φροντίδα στην οικία τους, όσο αυτή εξακολουθεί να είναι υψηλής ποιότητας και δεν επιβαρύνει σημαντικά τους συγγενείς ή τους συμμετέχοντες στη φροντίδα αυτή. Μελέτες έχουν δείξει ότι κάποια ηλικιωμένα άτομα, τα οποία ζουν μόνα τους, επιθυμούν να παραμείνουν στην οικία τους όσο το επιτρέπει η κατάστασή τους, όμως τη στιγμή του επικείμενου θανάτου τους ζητούν να μεταφερθούν σε νοσοκομείο ώστε να μην είναι μόνοι τους. Κάποιοι επιδιώκουν τη μεταφορά τους σε οίκο παροχής φροντίδας ή νοσοκομείο εξαρχής, ώστε να μην επιβαρυνθούν οι συγγενείς. Η ουσία είναι ότι οι ασθενείς στη συντριπτική τους πλειονότητα επιθυμούν να πεθάνουν στο σπίτι τους και όχι στο νοσοκομείο. Παρ' όλη αυτά, το νοσοκομείο είναι ο τόπος όπου συχνότερα καταλήγουν.

Η ικανοποίηση των επιθυμιών του θνήσκοντος είναι εξίσου σημαντική με την έγκαιρη, ειλικρινή, θαρραλέα, ανοικτή και απρόσκοπτη επικοινωνία όλων των εμπλεκόμενων στη φροντίδα του. Η έλλειψη αληθινής συζήτησης για θέματα που αφορούν το θάνατο και τη διεργασία του οδηγεί σε παρερμηνείες και παρεξηγήσεις, μερικές από τις οποίες περιγράφονται παρακάτω:

• Το αίσθημα του φόβου του επικείμενου θανάτου παραμένει αδικαιολόγητα ισχυρό και επίμονο.

• Μερικές φορές ο φόβος για το μυστήριο του θανάτου οδηγεί σε αποφυγή των ανθρώπων που είναι ασθενείς, ώστε να μην «ταραχτούν» ή νιώσουν «αμήχανα».

• Οι στενοί συγγενείς έχουν άγνοια των επιθυμιών του ασθενούς και έτσι καθίσταται



νατότητα υποστήριξης του θνήσκοντος και κάλυψης των επιθυμιών του. Μιας δομής με σαφείς παραμέτρους, οι οποίες θα πληρούνται με καθολικό τρόπο, θα καταγράφονται και θα ελέγχονται, εις όφελος του ασθενούς. Προφανής, επίσης, είναι η σημασία παροχής υπηρεσιών 24 ώρες το 24ωρο και επτά ημέρες την εβδομάδα, ακόμα και στην οικία του αρρώστου. Απαραίτητη είναι η σύσταση πολυσυλλεκτικής και αρμονικά δραστηριοποιούμενης ομάδας επαγγελματιών, οι οποίοι, σε στενή συνεργασία με τους συγγενείς και τον πάσχοντα, θα προσπαθούν να αντιμετωπίσουν όχι μόνο τα συμπτώματά του, αλλά και την ψυχοσυναισθηματική επιβάρυνση αυτού και των οικείων του, καθώς και θα παρέχουν υπηρεσίες και μετά το τέλος της ζωής.

βλήματα ήταν τα εξής:

• Πτωχή επικοινωνία και ασυνέργεια μεταξύ ιθυνόντων, συγγενών και ασθενούς.

• Έλλειψεις που αφορούν έστω και σε στοιχειώδη κάλυψη βασικών αναγκών του θνήσκοντος.

• Η καταστρατήγηση του ιατρικού απορρήτου και θέματα που αφορούν τη διακριτικότητα, αλλά και το σεβασμό προς τον άρρωστο.

• Η έλλειψη ψυχολογικής υποστήριξης και φροντίδας.

• Η καθυστερημένη ή και ανύπαρκτη εξειδικευμένη παρηγορητική αγωγή (για παράδειγμα, η μη αναφορά του ασθενούς σε ιατρείο πόνου).

• Το φαινόμενο να αναγνωρίζουν πρώτοι οι συγγενείς ότι ο άρρωστος πεθαίνει.

αδύνατον να τον υποστηρίξουν και να του παράσχουν φροντίδα σύμφωνα με τη θέλησή του. Αυτό είναι ιδιαίτερα σημαντικό πρόβλημα όταν ο ασθενής εμφανίσει μειωμένη δυνατότητα επικοινωνίας.

- Δεν καθίσταται γνωστή μερικές φορές η επιθυμία του θνήσκοντος να αρνηθεί μηχανική υποστήριξη, ειδικά όταν οι συγγενείς δεν είναι επαρκώς ενημερωμένοι.
- Δεν έχει υπάρξει προκαταρκτική συζήτηση ή ενημέρωση για δωρεά οργάνων και καλούνται οι συγγενείς να απαντήσουν στο ζήτημα αυτό.
- Οι ασθενείς δεν έχουν συζητήσει διαδικασίες κηδείας ή ταφής.
- Συχνά κάποιος πεθαίνει χωρίς να έχει συτάξει διαθήκη.
- Σύντροφοι, οι οποίοι δεν έχουν γνωστοποιήσει τη σχέση τους με τον ασθενή, μερικές φορές αποκλείονται από τους επαγγελματίες υγείας όσον αφορά τη συμμετοχή τους στη θεραπεία.
- Η απάντηση στο δύσκολο ερώτημα «πότε ο άνθρωπός μου θα πεθάνει;». Πρέπει να γίνεται αντιληπτό ότι για τη χρονική στιγμή του θανάτου υπεισέρχονται αρκετοί παράγοντες, οι οποίοι καθιστούν ιδιαίτερα επισφαλή την πρόβλεψη και του πιο έμπειρου θεράποντος.

Σε αμιγώς πρακτικό επίπεδο, ό,τι αφορά το θάνατο χρήζει ετοιμότητας και εφαρμογής συγκεκριμένων δράσεων.

Ένα παράδειγμα αποτελεί η περίπτωση στην οποία ο συγγενής δε γνωρίζει πότε θα πρέπει να καταφύγει στη βοήθεια ειδικού και ενόσω ο ασθενής φροντίζεται στο σπίτι του. Τέτοια περίπτωση είναι όταν η ήδη συνταγογραφούμενη αναλγητική αγωγή δεν επαρκεί ή ο ασθενής αισθάνεται δυσφορία και μετοδίδει σήματα πόνου στριφογυρίζοντας ή με ανάλογες εκφράσεις του προσώπου του.

Η αναπνευστική δυσχέρεια, η αδυναμία ούρησης και κένωσης του εντέρου συνιστούν αντίστοιχες ενδείξεις. Όταν ο συγγενής βρίσκεται σε διέξοδο ή αισθάνεται ότι

δεν μπορεί να αντεπεξέλθει, θα πρέπει να απευθύνεται στον ειδικό. Η πτώση του ασθενούς, καθώς και η έκφραση σκέψεων τερματισμού της ζωής αποτελούν, επίσης, ενδείξεις αναφοράς σε εξειδικευμένα ομάδα φροντίδας.

Η ενδελεχής ενημέρωση των οικείων και των στόμων που φροντίζουν τον θνήσκοντα είναι αποφασιστικής σημασίας για την ορθή και ολιστική προσέγγιση των προβλημάτων που προκύπτουν. Ο άνθρωπος που φροντίζει τον θνήσκοντα πρέπει να είναι ενήμερος για την αναγνώριση των σημείων της προθανάτιας κατάστασης, αλήθια και έτοιμος για εφαρμογή πρωτοκόλλου δράσεων μετά το θάνατο του ασθενούς. Μια απόπειρα περιγραφής των συχνότερων προθανάτιων σημείων γίνεται στη συνέχεια, χωρίς αυτό να σημαίνει ότι πρέπει όλη τα σημεία να εκδηλωθούν ή ότι όλα αποτελούν υποχρεωτικά και προάγγελους θανάτου:

- Υπνηλία, λήθαργος, μειωμένη απαντικότητα σε εξωγενή ερεθίσματα: ο συγγενής θα πρέπει να επικοινωνεί με τον ασθενή ευθέως κατά τη διάρκεια της πνευματικής διαύγειας, αλήθια να του απευθύνεται ακόμα και όταν δεν αντιλαμβάνεται αντίδραση. Οι περισσότεροι ασθενείς ακούν, παρότι έχουν απολέσει την ικανότητα για ομιλία. Δεν είναι σωστό να παρενοχλούμε τον άρρωστο για να δούμε αν είναι ζώντιος.
- Σύγχυση, αποπροσανατολισμός, διέγερση, ψευδαισθήσεις: η ευγενική υπενθύμιση του χρόνου, του τόπου και των προσώπων που περιβάλλουν τον άρρωστο πιθανώς να επαναφέρουν τον προσανατολισμό του. Περιορισμός και άσκηση βίας στον άρρωστο στο προφανώς ανενδεδειγμένα απόλυτα.
- Μείωση της κοινωνικότητας και απόσυρση: δυνατόν να συνεισφέρουν η ειλικρινής προσέγγιση του θνήσκοντος και η ενημέρωσή του ότι ο συγγενής είναι διατεθειμένος να βοηθήσει πραγματικά.
- Μείωση αναγκών για πρόσληψη υγρών και τροφής, απώλεια όρεξης: επιτρέπεται στον άρρωστο να επιλέξει εκείνος την ώρα

σίσισης και πρόσληψης υγρών, καθώς και την ποιότητα της τροφής. Σημαντικό είναι να διατηρείται η εφύγραση των βλεννογόνων του στόματος και των χειλέων.

- Απώλεια ούρων και κοπράνων: ο ασθενής πρέπει να διατηρείται άνετος και καθαρός, ενώ το κρεβάτι θα πρέπει να καλύπτεται με αδιάβροχο επίστρωμα.
- Ψυχρότητα και κυάνωση άκρων: ενημερώνεται ο συγγενής ότι παρά την εμφάνιση των άκρων ο ασθενής δεν «κρυώνει». Συνιστάται η χρήση σκεπασμάτων και η αποφυγή χρησιμοποίησης ηλεκτρικής κουβέρτας ή θερμοφόρας που δυνατόν να προκαλέσει έγκαυμα.
- Στροφή της κεφαλής προς φωτεινό ερέθισμα: αποδίδεται στη μείωση της οράσεως. Χαμηλός φωτισμός ή ελεγχόμενο φως της ημέρας δυνατόν να βοηθήσουν.

Μετά το θάνατο δεν υπάρχει η βίαση για οποιονδήποτε διακανονισμό ή γραφειοκρατική διεργασία. Οι συγγενείς και οικείοι αφήνονται να προσέλθουν πλησίον του ασθενούς, να συζητήσουν και να προσευχηθούν. Όταν θα είναι έτοιμοι, θα προχωρήσει η διαδικασία για ετοιμασία του νεκρού, η συνεννόηση με γραφείο τελετών και η συμπλήρωση των απαιτούμενων εγγράφων. Υψίστης σημασίας είναι και η παρεχόμενη ψυχολογική υποστήριξη από ειδικό επιστήμονα προς τους ανθρώπους του περιβάλλοντος του θανόντος.

Συμπερασματικά, στην εποχή του καταγισμού των πληροφοριών, της έλλειψης χρόνου, της άκρατης εξειδίκευσης και της επικράτησης των στατιστικών μεγεθών, ο βαρέως πάσχων έχει ανάγκη το ειλικρινές ενδιαφέρον, την ανθρωπιά, το σεβασμό, το συναίσθημα, την εξατομικευμένη φροντίδα. Η αντιμετώπιση του μυστηρίου του θανάτου πρέπει να χαρακτηρίζεται από απόλυτο σεβασμό προς το πρόσωπο του θνήσκοντος και όχι από το νόημα της ρήσης που εξέφρασε γνωστός πολιτικός του 20ού αιώνα: «Ένας θάνατος είναι τραγωδία. Ένα εκατομμύριο θάνατοι είναι στατιστική».



σίγουρα, γρήγορα...απλά!

Η Interasco εξ-ασφάλιση...εγγυάται.

...γιατί είμαστε στον ασφαλιστικό χώρο από το 1890.

...γιατί πάνω από 115 χρόνια εξ-ασφαλίζουμε με συνέπεια, εντιμότητα και σιγουριά χιλιάδες πελάτες μας.

...γιατί σήμερα σαν μέλος του ομίλου Harel που έχει 1,5εκ. πελάτες, 1,1€ δις κύκλο εργασιών, 400.000.000€ ίδια κεφάλαια και 11,2€ δις επενδυμένα κεφάλαια είμαστε δυνατοί περισσότερο από ποτέ.

Πάνω από όλα όμως λογαριάζουμε εσάς που μας εμπιστεύεστε την υγεία σας, την περιουσία σας, το μέλλον και την ευτυχία σας.

Αυτή την εμπιστοσύνη μετατρέπουμε σε σίγουρη δύναμη για να δημιουργείτε απερίσπαστοι και να προοδεύετε.

Έτσι, γιατί ασφάλεια σημαίνει **σίγουρα, γρήγορα...απλά Interasco!**



interasco
Ασφαλιστική Εταιρεία

Κηφισίας 188 & Νέστορος 1, 152 31 Χαλάνδρι,
Τηλ: +30 210 6776111, Fax: +30 210 6776035,
www.interasco.gr, e-mail: info@interasco.gr

Αντιπανηγυρικός διά την 28ην Οκτωβρίου

Μια εποποιία με άδοξον τέλος

Υπό του κ. Ιωάννη Λ. Μπακούρου, υποστράτηγου ε.α.

Με εθνική περηφάνια, αλλή και ενδόμυχη πικρία γιορτάζουμε την 28ην Οκτωβρίου 1940. Την πιο ένδοξη ημέρα του νεότερου Ελληνισμού. Την ημέρα που η παγκόσμια Ιστορία μας κάλεσε να δώσουμε εξετάσεις. Μας πέρασε από το καμίνι της δοκιμασίας και βρεθήκαμε άξιοι να γράφουμε, στην ταυτότητά μας, ότι είμαστε Έλληνες, πρόνοιο βαρύ. Τραγικό. Ωραίο!

Περηφάνια, γιατί εκείνη την άγια μέρα η πατρίδα μας ξανάγινε αυτό που ήταν. Αυτό που θα είναι. Η Δόξα αγκάλησε την αιώνια αγαπημένη της, την Ελλάδα. Οι Έλληνες ξαναβρήκαμε το αρχαίο ανάστημά μας. Βρεθήκαμε στην πρωτοπορία των Ελεύθερων Λαών. Προπορευόμενοι. Πρώτοι!

Πικρία, γιατί δυστυχώς οι θυσίες μας δεν δικαιώθηκαν. Οι φίλοι και σύμμαχοί μας, κυρίως οι Βρετανοί, φρόντισαν να ξεχάσουν τις υποσχέσεις τους. Υποσχέσεις επίσημες και δεσμευτικές. Υποσχέσεις τις οποίες δεν είχε ζητήσει ο περήφανος λαός μας.

Τα άγρια χαράματα της 28ης Οκτωβρίου

1940 θα ριχτεί στον αγώνα, χωρίς να απαιτήσει εγγυήσεις. Άλλοι, οι «Μεγάλοι» της Γης, θα σπεύσουν να του προσφέρουν, αφειδώλευτα, υποσχέσεις. «Μαζί θα μοιρασθώμεν την Νίκην» θα τον βεβαιώσουν και θα τους πιστέψει. Εκθαμβος από τα κατορθώματα των στρατευμένων παιδιών του, μεθυσμένος «απ' τ' αθάνατο κρασί του Εικοσιένα» όπως πρόσταζε ο ποιητής, θα στηρίξει πάνω σ' αυτήν την υπόσχεση όλες του τις ελπίδες κι όλα τα όνειρα για μια μεταπολεμική Μεγάλη Ελλάδα.

Με την ελπίδα της μεταπολεμικής δικαίωσης θα κάνει «υπομονή και κουράγιο» και θα αντέξει τις θυσίες του πολέμου και το μαρτύριο της Κατοχής.

Η συμμαχική κακοπιστία. Κάποτε τα πυροβόλα θα σιγήσουν. Τα Ελεύθερα Έθνη θα πανηγυρίσουν τη νίκη τους. Στις όχθες του Σηκουάνα θα αρχίσει τις εργασίες της η Διάσκεψη της Ειρήνης.

Σ' αυτήν θα στρέψει τα βλέμματά του ο λαός μας. Είναι βέβαιοι ότι έχει έρθει η ώρα να δικαιωθεί. Σίγουρος ότι «...εις το βήμα της Διασκέψεως θα έφθανε η φωνή των θανάτων νεκρών μας και θα εύρισκεν απήχνησιν εις την συνείδησιν όλων των συμμάχων...» (Αγόρευση στη Βουλή του Γεωργίου

Παπανδρέου, 3 Οκτωβρίου 1946).

Όμως, στη Διάσκεψη δεν θα επικρατήσει το Δίκαιον. Θα κυριαρχήσουν τα συμφέροντα. Θα αρχίσουν τα παζαρέματα. Θα ζητηθεί από την Ελλάδα να θυσιαστεί και για την Ειρήνη, όπως θυσιάστηκε για τον Πόλεμο.

«Το Λονδίνον και η Ουάσιγκτον εθυσίασαν την Ελλάδα, διά να εξευμενίσουν τη Μόσχα και να εξασφαλίσουν τη συγκατάθεσίν της στην παραχώρηση της Τεργέστης στην Ιταλία» (Παρισινή «Ετούαίλ ντυ Σουάρ» της 11ης Οκτ. 1946).

Και βεβαίως, η Μόσχα, έχοντας υποχωρήσει στο θέμα της Τεργέστης, δεν ήταν καθόλου διατεθειμένη να υποχωρήσει ξανά και να συγκατατεθεί στην απόδοση της Βορείου Ηπείρου στην Ελλάδα. Έτσι, η ελληνικότητα Β. Ηπείρου, που στα χώματά της τα στρατευμένα νιάτα της πατρίδας μας είχαν εξαγοράσει, με το αίμα τους, την πρώτη συμμαχική νίκη, θα παραμείνει, για τρίτη φορά, μακριά από τη μητρική αγκαλιά.

Η απογοήτευση. Ο λαός μας συναισθηματικός, παρορμητικός και αυθόρμητος, θα δεχτεί τα δυσάρεστα νέα από το Παρίσι με θλίψη, οργή και αγανάκτηση. Θα θυμηθεί κάποιον άλλον Οκτώβριο, μόλις έξι χρόνια νωρίτερα. Το «ΟΧΙ» της 28ης Οκτωβρίου του

Οι Πρωτεργάτες της Νίκης



Ο Βασιλεύς Γεώργιος Β'



Ο πρωθυπουργός Ιωάννης Μεταξάς



Ο Αρχιστράτηγος Αλέξανδρος Παπάγος



Ο Ελληνικός λαός με τους ήρωες στρατιώτες

Σαράντα. Την απίστευτη εποποιία στα βορειοηπειρώτικα βουνά. Τους ύμνους και τα εγκώμια από ολόκληρη την ανθρωπότητα. Μια ανθρωπότητα, μέχρι τότε, φοβισμένη, καταπονημένη, πανικόβλητη. Μια ανθρωπότητα που είχε πιστέψει ότι οι δυνάμεις του Άξονος ήταν αήττητες. Μια ανθρωπότητα που είχε πιστέψει ότι οι δυνάμεις του Άξονος ήταν αήττητες. Μια ανθρωπότητα που δεν μπορούσε να φανταστεί ότι σε μια μικρή γωνιά της Γης θα γινόταν το θαύμα. Η Νίκη θα άλλαζε στρατόπεδο. Χάρη σε έναν μικρό, σε πλήθος, λαό. Έναν λαό που φέρει στους ώμους του φορτίο βαρύτατο. Το δοξασμένο παρελθόν του. Έναν λαόν που, όταν πιλακώσει η δύσκολη ώρα, ξενά τη φτώχεια και την κακομοιριά του και θυμάται ένα πράγμα. Ένα και μόνο πράγμα. Την κληρονομιά του, την Ιστορία του, τους Μαραθώνες, τις Θερμοπύλες, την Πύλη του Ρωμανού, το Μανιάκι. Και μεγαλουργεί. Και μαθαίνει τους άλλους λαούς πώς να ζουν και, στην ανάγκη, πώς να πεθαίνουν!

«...Αν ήτο Μοσσούλη η Ελλάς!». Μέσα σε ατμόσφαιρα πένθους γιορτάσαμε, το 1946, την έκτην επέτειον του «ΟΧΙ».

«...Δεν κηδεύομεν την Ελλάδα. Η Ελλάς δεν πεθαίνει! Δεν απέθανε όταν το όνομά της είχε σβησθεί, επί αιώνας, από τον χάρτιν—θα γράψει η "Ακρόπολις" στις 6 Οκτ. 1946—«Δεν κηδεύομεν την Ελλάδα. Εκηδεύσαμεν, όμως την πίστιν μας προς το Δίκαιον και την εμπιστοσύνην προς τους φίλους μας... Αν ήτο Μοσσούλη η Ελλάς! Αν έβγαζε πετρέλαιο

αντί να έχει τον Παρθενώνα!.. Αν ήτο άπιστος! Αν οι φίλοι της δεν εσκέπτοντο: "Ό,τι και να της κάνουμε της Ελλάδος, δεν μας προδίδει..."».

Κυνική υπήρξε η στάση, ιδίως των Βρετανών, παρ' όλην ότι είχαμε σταθεί στο πλευρό τους, στη δυσκολότερη ώρα της Ιστορίας τους. Όταν, οηομόναχοι, ετοιμάζονταν να αποκρούσουν γερμανική απόβαση στο νησί τους.

Θρασύτατος, ο Βρετανός υφυπουργός Εξωτερικών Μακ Νηί (Mc Neil) θα μας ζητήσει... και τα ρέστα! Θα μας εξηγήσει το πόσο ακριβά κόστισε, στην Αγγλία, η στρατιωτική βοήθεια στην Ελλάδα. Την αποστομωτική απάντηση θα του τη δώσει ο αξέχαστος αρθρογράφος Παύλος Παϊσιογιάννης. Θα γράψει στο «ΒΗΜΑ», στις 17 Νοεμβρίου 1945: «Δάκρυα χαράς μάς έρχονται στα μάτια, Εξοχώτατε, για τις θυσίες στις οποίες υποβλήθηκε η χώρα σας, για να βοηθήσει τη δική μας χώρα. Σαράντα έξι εκατομμύρια λίρες—μας το θυμίσατε—σας εστοίχισε το «ΟΧΙ» μας, που στοίχισε σ' εμάς ένα δάσος σταυρούς κι άλλο ένα από δεκανίκια!»

Και η ληϊκή μούσα, με τη φωνή της αληθιμόντης Σοφίας Βέμπο θα τραγουδήσει: «...κι ασ σου τη σκάσανε, με μπαμπεσιά, οι σύμμαχοι στη μοιρασιά, κάνε κουράγιο Ελλάδα μας, να μη μας αρρωστήσεις, γιατί το θέλει ο Θεός να ζήσεις και θα ζήσεις».

Διχόνοια· ο καρκίνος της φυλής μας. Δικαιολογημένη η οδύνη του λαού μας. Και η οδύνη του θα γίνεται αβάσταχτη όταν, σε

στιγμές περισυλλογής και αυτογνωσίας, θα φωλιάζει στα τρισβάθα της ψυχής του η τύψη για τα λάθη τα δικά του. Λάθη που διευκόλυναν τη συμμαχική κακοπιστία και δολιότητα. Διότι ο ηρωισμός του δεν συνοδεύτηκε από σύνεση. Διότι υπήρξε λάθος μοιραίο το ότι η μεγαλειώδης Εθνική του Αντίσταση κατακερματίστηκε σε οργανώσεις αντιμαχόμενες. Διότι, τέλος, την επαύριον της Νίκης αντιμετώπισε διχασμένος τη συμμαχική αχαριστία. Αδύναμος να αγωνιστεί σθεναρά για τις εθνικές του διεδικήσεις.

Ενωμένος στον πόλεμο, διχασμένος στην Κατοχή, αλληλοσπαρασσόμενος μετά την Απελευθέρωση.

Σφάλματα και παραλείψεις. Η πολιτική ηγεσία δεν εκμεταλλεύτηκε, εγκαίρως, τις στρατιωτικές μας επιτυχίες και δεν φρόντισε να μετατρέψει τους ύμνους και τα εγκώμια σε συγκεκριμένες, ξεκάθαρες συμμαχικές δεσμεύσεις. Όχι, βεβαίως, την ημέρα της 28ης Οκτωβρίου Αυτό θα της αφαιρούσε κάτι από το μεγαλείον της. Αλλά τις αμέσως επόμενες ημέρες. Εφόσον «το σίδηρον ήτο ακόμη ζεστόν» θα γράψει ο Αλέξης Κύρου, στα «Όνειρα και Πραγματικότης», σελ. 94.

Θα προσθέσει δε ότι στις 22 Νοεμβρίου, με την απελευθέρωση της Κορυτσάς, ο Τσώρτσιλ έστειλε συχαρητήριο τηλεγράφημα στον Ι. Μεταξά, το οποίον τελείωνε με το «Ζήτω η Ελλάς» γραμμένο ελληνικά! Στην απάντησή του ο Έλληνας πρωθυπουργός διεκήρυσσε, δυστυχώς αβασάνιστα, ότι ο αγώνας εκείνος διεξαγόταν «...διά την απελευθέρωση



ΟΙ ΗΡΩΙΔΕΣ ΤΟΥ 1940

ρωσιν της Αλβανίας» χωρίς να κάνει την παραμικρή μνείαν για τους υπόδουλους Βορειοηπειρώτας!

Στην ίδια σελίδα, ο Κύρου σημειώνει ότι υπήρξε ολέθρια «η παράλειψις της εγκαίρου προβολής των εθνικών μας διεκδικήσεων». Θα αφήσουμε, δυστυχώς, να παρέλθουν άπρακτα πέντε μήνες και μόνον την 31ην Μαρτίου και την 12ην Απριλίου 1941 ο τότε πρωθυπουργός μας Αθ. Κοριζής θα θέσει θέμα Κύπρου. Σοβαρόν σφάλμα θα γράψει ο Κύρου ήταν «...το ότι δεν θέσαμεν και εκείνο και τα άλλα εθνικά μας θέματα κατά την εποχήν του μεσουρανήματος της ελληνικής δόξης, αλλήλ το εσκέφθημεν μόνον εις τα πρόθυρα της χιτλερικής επιθέσεως».

«Και διηγώντας τα να κλαις!» Η αλληλαγή στη στάση των Συμμάχων έγινε σταδιακά και τα σημάδια για τη μεταστροφή των διαθέσεων τους απέναντί μας ήταν κραυγαλέα.

Προκαλούν ναυτίαν οι προσπάθειες των Βρετανών να προσεταιρισθούν την Τουρκίαν (τον «Επιτήδειον Ουδέτερον» κατά τον Frank Weber) και να τη βγάλουν στον πόλεμο, προσφέροντάς της εδαφικά ανταλλάγματα εις βάρος της Ελλάδος!

Παράλληλα, τον Δεκέμβριο 1942, το Λονδίνον χαρακτηρίζει την Αλβανίαν ως ένα από τα πρώτα θύματα της φασιστικής επιθέσεως και δηλώνει ότι «επιθυμεί να ίδη την Αλβανίαν ελευθέραν από τον ιταλικόν ζυγόν και αποκατεστημένην εις την ανεξαρτησίαν της». Σήμα κινδύνου για το μέλλον της Βορείου Ηπείρου. Εμείς, όμως, με ελάχιστες εξαιρέσεις (Παναγιώτης Κανελλόπουλος) θα αδιαφορήσουμε. Θα συνεχίσουμε τις εθνοκτόνες διαμάχες μας (απλοελληνιστί, την αλληλοφαγωμάρα μας) αντί να ενώσουμε τις δυνάμεις μας, για να αντιμετωπίσουμε, ενωμένοι, τον απειλητικόν κίνδυνον. Έχοντας ως βοήθικόν αλληλοθι την αισιοδοξίαν ότι οι σύμμαχοι, στο τέλος, θα πραγματοποιούσαν τις υποσχέσεις των.

Αισιοδοξία εγκληματική αφού πριν από είκοσι, μόλις, χρόνια οι ίδιοι σύμμαχοι, με τη μεταστροφή της πολιτικής των, μας είχαν



οδηγήσει στην απώλεια της Ιωνίας και της Ανατολικής Θράκης.

• Ικνηλατώντας την κοσμογονική και κρίσιμη εποχή του Β' Π.Π. δεν έχω το δικαίωμα να προβάλω μόνο τα ευχάριστα γεγονότα. Υπάρχουν και τα δυσάρεστα. Όπως το τηλεγράφημα του Βρετανού πρωθυπουργού, στις 5 Δεκ. 1944. (Τέσσερα, περίπου, χρόνια μετά το επίσης δικό του «Μαζί θα μοιρασθώμεν την Νίκην».)

«Ο πρωθυπουργός (Τσώρτσιλ) προς τον στρατηγόν Σκόμπι, Αθήνας:

...Μη διστάσετε να ενεργήσετε ως να ευρίσκεσθε εις μίαν μόλις καταληφθείσαν, υπό του στρατού, πόλιν όπου έχει εκραγεί επαναστατικόν κίνημα... Πρέπει να κρατήσωμεν τας Αθήνας και να επιβληθώμεν. Εάν τούτο το επιτύχετε χωρίς αιματοχυσίαν θα είναι κατόρθωμα διά σας, αλλήλ και με αιματοχυσίαν θα είναι επίσης κατόρθωμα, εάν αύτη είναι απαραίτητος...» (Τσώρτσιλ «Απομνημονεύματα Δευτέρου Παγκοσμίου Πολέμου, εκδόσεις

«ΙΚΑΡΟΣ», τόμος 6/Α, σελίδα 294).

Ήταν το τέλος της εποποιίας. Ένα τέλος άδοξον!

Εκ βαθέων. Το σημερινό σημείωμα –όπως εκείνο, προ εξαμήνου– γράφεται με πόνον ψυχής. Με πόνον ψυχής και έντονο προβληματισμό. Διερωτώμαι μήπως υπερβάλλω χαρακτηρίζοντας άδοξον το τέλος της εποποιίας. Μήπως ασεβώ προς την μνήμην των αθανάτων νεκρών μας. Άπαγε της βλασφημίας! Εκείνοι κατέστησαν την εποποιίαν ένδοξη. Για το άδοξον τέλος της δεν ευθύνονται αυτοί. Ευθύνονται άλλοι. Ευθύνονται οι πολιτικοί που είχαν τότε την εξουσίαν και κυρίως εκείνοι που επιχειρούσαν, με κάθε τρόπο, να την αποκτήσουν!

• Συνέλλητες, SOS. Είμαστε λίγοι. Είμαστε ανάδελφοι, γι' αυτό πρέπει να είμαστε αδελφωμένοι! Είναι μήνυμα και προσταγή της 28ης Οκτωβρίου.

(Πηγή: «Εθνικές Επάξεις»
Αύγουστος - Οκτώβριος 2007)

ΑΝΕΞΑΡΤΗΤΟ ΕΠΙΣΤΗΜΟΝΙΚΟ ΠΕΡΙΟΔΙΚΟ ΓΙΑ ΑΣΦΑΛΙΣΤΕΣ - ΠΩΛΗΤΕΣ FINANCIAL SERVICES

Στην πνευματική δύναμη

ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΟ
ΝΑΙ
ΠΕΡΙΟΔΙΚΟ ΤΟΥ ΑΣΦΑΛΙΣΤΗ

ΑΘΗΝΟΣ & ΦΙΛΕΛΛΗΝΩΝ 3, 105 57 ΑΘΗΝΑ • ΤΗΛ: 210-3221.525, 210-3229.394, FAX: 210-3257.074 • E-MAIL: info@asfalistikonai.gr • www.asfalistikonai.gr

490 Π.Χ. ΜΑΧΗ ΜΑΡΑΘΩΝΟΣ



2.500 χρόνια μετά...



«...Είχαν μείνει μόνο 100 μέτρα για να μπω στον ιερό Τύμβο του Μαραθώνα.
Έφθασα στο άγαλμα του Μιθτιάδη.
Το κοίταξα ψηλά, προσκύνησα στα πόδια του και άφησα άλλο ένα κλαδί ελιάς.
Είπα μέσα μου: «Στρατηγέ, πήγα το μήνυμα στη Σπάρτη και επέστρεψα».
Ένωσα ξαφνικά δυνατή. Προχώρησα. Υπήρχε τόσος κόσμος εκεί που με περίμενε...»

(Μαρία Πολύζου, μαραθωνοδρόμος, Αθήνα-Σπάρτη-Αθήνα)

Η δύναμή μας στην υπηρεσία των πελατών σας.

Ιδιαίτερα υψηλή κεφαλαιακή επάρκεια

Ολοκληρωμένες ασφαλιστικές λύσεις

Υψηλού επιπέδου εξυπηρέτηση

Προηγμένη τεχνολογία

Μέλος του ομίλου Eurobank EFG

Εξασφαλίστε τη δύναμη της EFG Eurolife Ασφαλιστικής για τους δικούς σας πελάτες. Μαζί μπορούμε να κοιτάμε το μέλλον με σιγουριά.

ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΟ
ΝΑΙ
ΠΕΡΙΟΔΙΚΟ ΕΠΙΚΟΙΝΩΝΙΑΣ

ΑΝΕΞΑΡΤΗΤΟ
ΔΙΜΗΝΙΑΙΟ
ΕΠΙΣΤΗΜΟΝΙΚΟ
ΠΕΡΙΟΔΙΚΟ
ΤΟΥ ΑΣΦΑΛΙΣΤΗ

ΓΕΩΡΓΙΟΣ - ΚΩΝ/ΝΟΣ ΕΥΑΓΓ. ΣΠΥΡΟΥ
- Ε. ΣΠΥΡΟΥ Ο.Ε. ΕΚΔΟΣΕΙΣ
ΦΙΛΕΛΛΗΝΩΝ 3 - ΑΘΗΝΑ Τ.Κ. 105 57
ΑΦΜ: 999368058 - ΔΟΥ: ΔΔ ΑΘΗΝΩΝ
ΤΗΛ.: 210-3229.394 - FAX: 210-3257.074

ΜΕΛΟΣ ΤΗΣ ΕΝΩΣΗΣ ΙΔΙΟΚΤΗΤΩΝ ΠΕΡΙΟΔΙΚΟΥ ΤΥΠΟΥ
ΓΡΑΦΕΙΑ: ΟΘΩΝΟΣ & ΦΙΛΕΛΛΗΝΩΝ 3, 105 57 ΑΘΗΝΑ
ΤΗΛ.: 210-3221.525, 210-3229.394, FAX: 210-3257.074
E-MAIL: INFO@ASFALISTIKONAI.GR - WWW.ASFALISTIKONAI.GR

ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΟ - ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΟ ΡΕΠΟΡΤΑΖ: ΕΥΑΓΓΕΛΟΣ ΣΠΥΡΟΥ, ΛΑΜΠΡΟΣ ΚΑΡΑΓΕΩΡΓΟΣ,
ΒΙΒΗ ΝΙΚΟΛΟΠΟΥΛΟΥ-ΣΕΒΑΣΤΑΚΗ, ΚΩΣΤΗΣ ΣΠΥΡΟΥ, ΧΡΗΣΤΟΣ ΚΙΤΣΙΟΣ, ΣΟΦΗ ΛΟΥΚΑ, ΕΛΕΝΑ ΕΡΜΕΙΔΟΥ
ΛΟΓΙΣΤΗΡΙΟ: Κ. ΠΑΠΑΝΤΩΝΟΠΟΥΛΟΣ - ΔΙΑΝΟΜΗ Π. ΖΑΧΑΡΙΟΥ
ΥΠΕΥΘΥΝΗ ΔΙΑΦΗΜΙΣΗΣ - ΣΥΝΔΡΟΜΩΝ: Γ. ΚΑΛΤΣΩΝΗ
ΤΗΛ. 2103221525 (ΕΣΩΤ. 4) GEORGIA.KALTSONI@DISTRATOEDITIONS.COM
ΔΙΟΡΘΩΣΗ ΚΕΙΜΕΝΩΝ: ΑΥΓΗ Μ. ΠΛΑΤΣΗ • ΔΗΜΙΟΥΡΓΙΚΟ: ΓΙΑΝΝΗΣ Γ. ΜΠΟΥΚΟΥΒΑΛΑΣ
ΕΠΙΜΕΛΕΙΑ - ΠΑΡΑΓΩΓΗ: ΦΩΤΟΕΚΔΟΤΙΚΗ Α.Ε. • ΕΚΤΥΠΩΣΗ - ΒΙΒΛΙΟΔΕΣΙΑ: Χ.Κ. ΤΕΓΟΠΟΥΛΟΣ Α.Ε.
ΔΙΑΝΟΜΗ - ΠΕΡΙΠΤΕΡΑ: ΠΡΑΚΤΟΡΕΙΟ ΑΡΓΟΣ Α.Ε.

ΕΤΗΣΙΑ ΣΥΝΔΡΟΜΗ

ΙΔΙΩΤΕΣ: 50 Α - ΦΟΙΤΗΤΕΣ: 25 Α, ΕΤΑΙΡΕΙΕΣ - ΟΡΓΑΝΙΣΜΟΙ: 100 Α, ΤΙΜΗ ΤΕΥΧΟΥΣ: 5 Α
ΓΙΑ ΠΛΗΡΩΜΗ ΣΥΝΔΡΟΜΩΝ: ΕΘΝΙΚΗ ΤΡΑΠΕΖΑ ΤΗΣ ΕΛΛΑΔΟΣ, ΑΡ. ΛΟΓΑΡΙΑΣΜΟΥ: 51342181/104

ΤΑ ΕΠΩΝΥΜΑ ΑΡΘΡΑ ΕΚΦΡΑΖΟΥΝ ΘΕΣΕΙΣ
ΤΩΝ ΑΡΘΡΟΓΡΑΦΩΝ ΚΑΙ ΟΧΙ ΤΟΥ ΠΕΡΙΟΔΙΚΟΥ «ΝΑΙ»

ΑΠΑΓΟΡΕΥΕΤΑΙ Η ΑΝΑΔΗΜΟΣΙΕΥΣΗ,
Η ΑΝΑΠΑΡΑΓΩΓΗ, ΟΛΙΚΗ, ΜΕΡΙΚΗ Η ΠΕΡΙΛΗΠΤΙΚΗ
Ή ΚΑΤΑ ΠΑΡΑΦΡΑΣΗ Η ΔΙΑΣΚΕΥΗ / ΑΠΟΔΟΣΗ ΤΟΥ
ΠΕΡΙΕΧΟΜΕΝΟΥ ΤΟΥ ΠΕΡΙΟΔΙΚΟΥ ΜΕ ΟΠΟΙΟΝΔΗΠΟΤΕ ΤΡΟΠΟ,
ΜΗΧΑΝΙΚΟ, ΗΛΕΚΤΡΟΝΙΚΟ, ΦΩΤΟΤΥΠΙΚΟ, ΗΧΟΓΡΑΦΗΣΗΣ Η
ΑΛΛΟΝ, ΧΩΡΙΣ ΠΡΟΗΓΟΥΜΕΝΗ ΓΡΑΠΤΗ ΑΔΕΙΑ ΤΟΥ ΕΚΔΟΤΗ.
ΝΟΜΟΣ 2121/1993 ΣΤΗΝ ΕΛΛΑΔΑ ΚΑΙ ΚΑΝΟΝΕΣ ΔΙΕΘΝΟΥΣ
ΔΙΚΑΙΟΥ ΠΟΥ ΙΣΧΥΟΥΝ ΣΤΗΝ ΕΛΛΑΔΑ.

www.eurolife.gr

ΚΕΝΤΡΟ ΕΞΥΠΗΡΕΤΗΣΗΣ ΠΕΛΑΤΩΝ
210 9555 600

EFG  Eurolife

Ασφαλιστική

Η δύναμή μας δική σας.

Οδός
Αποταμίευσης



Σύνταξη

Σύνταξη

ΟΤΑΝ και ΟΠΩΣ τη θέλετε



Το πρόγραμμα «Οδός Αποταμίευσης-Σύνταξη» σημαίνει **Εγγυημένη Ισόβια Σύνταξη**, γνωστή από τη στιγμή της ασφάλισης, με το μέγιστο δυνατό βαθμό ελευθερίας και με το μεγαλύτερο τεχνικό επιτόκιο (3,35%).

Εσείς **επιλέγετε το ποσό της σύνταξής σας** σύμφωνα με την οικονομική σας δυνατότητα και την επιθυμία σας για μελλοντικό εισόδημα, καθώς **και την ηλικία συνταξιοδότησής σας** και η Groupama Φοίνιξ καλύπτει κάθε ανασφάλειά σας για το μέλλον. **Εγγυημένα!**

ToP-Ad

 **CALL CENTER**
800 11 93800

Κεντρικά γραφεία: Ομήρου 2, 105 64 Αθήνα
www.groupama-phoenix.com, e-mail: info@groupama-phoenix.com



Groupama Φοίνιξ

Ασφαλιστική

Σίγουρα δίπλα σας